

DUE DATE SLIP**GOVT. COLLEGE, LIBRARY**

KOTA (Raj.)

Students can retain library books only for two weeks at the most.

BORROWER'S No.	DUE DATE	SIGNATURE

अर्थशास्त्र के सिद्धान्त



अर्थशास्त्र के सिद्धान्त

(परिचायक खण्ड)

लेखक

अल्फ्रेड मार्शल

अनुवादक

डा० श्रीगोपाल तिवारी

एम० ए०, डी० लिट०

(आठवें संस्करण का अनुवाद)

'प्रकृति की गति अनियमित नहीं है।'

हिन्दी समिति

सूचना विभाग, उत्तर प्रदेश

लखनऊ

प्रथम संस्करण

1969

[*This Hindi translation of Alfred Marshall's PRINCIPLES OF ECONOMICS is published by arrangement with the University of Cambridge, England.*]

भारत सरकार की मानक ग्रन्थ योजना के अन्तर्गत हिन्दी समिति,
उत्तर प्रदेश शासन, द्वारा प्रकाशित ।]

मूल्य

बीस रुपये

20.00

मुद्रके
प्रीत प्रेस, अयाग

प्रकाशकीय

उपलब्ध तथ्यों के विश्लेषणों तथा नये-नये प्रयोगों के आधार पर वैज्ञानिक सिद्धान्तों का प्रतिपादन किया जाता है। यह क्रम अटूट चलता रहता है और इस प्रकार विज्ञान के विकास को निरन्तरता का क्रम कभी मंग नहीं होता। किन्तु इसके बावजूद पुराने सिद्धान्तों में कभी आमूल परिवर्तन नहीं होता, नन्वे ही उनकी अनुपूर्ति कर दी जाय, उनका विस्तार एवं विकास हो जाय, उनमें सुधार कर दिये जाय अथवा उन्हें नवीन रूप प्रदान किया जाय। अर्थ-विज्ञान में भी आर्थिक तथ्यों का संग्रह किया जाता है, उनकी व्यवस्था तथा विश्लेषण होता है और उन्हें व्यावहारिक समस्याओं को सुलझाने तथा ऐसे नियम निष्पादित करने के प्रयोग में लाया जाता है जो दिन-प्रतिदिन के जीवन में व्यक्ति और समाज का पथ-प्रदर्शन करते हैं। विश्वविदित अर्थशास्त्री अल्फ्रेड मार्शल ने जिन आर्थिक सिद्धान्तों की स्थापना की थी, वे आज भी अति उपयोगी हैं और हमारी पीढ़ी के अर्थ-वैज्ञानिकों, विचारकों एवं अध्येताओं का मार्ग-दर्शन करने में सर्वथा सक्षम है। उनके ये सिद्धान्त उनकी लोकप्रिय अमर कृति 'प्रिन्सिपल्स आफ़ एकनामिक्स' में समाविष्ट है।

उक्त पुस्तक के प्रस्तुत हिन्दी रूपान्तर में मूल लेखक की भावना को यथावत्ल बनाये रखते हुए सरल एवं सुबोध भाषा का प्रयोग किया गया है जिससे कि मूल लेखक के अर्थशास्त्र के सिद्धान्तों को समझने में कठिनाई न हो। हिन्दी माध्यम से अर्थशास्त्र के अध्ययन-अध्यापन में मार्शल के ग्रन्थ का यह हिन्दी रूपान्तर, हमें विश्वास है, अतिशय उपयोगी सिद्ध होगा और तदर्थ शिक्षकों एवं छात्रों द्वारा अपनाया जायेगा।

लीलाधर शर्मा 'पर्वतीय'

सचिव, हिन्दी समिति

आर्थिक परिस्थितियों में निरन्तर परिवर्तन हो रहा है और प्रत्येक पीढ़ी अपनी समस्याओं पर अपने ही ढंग से विचार करती है। इंग्लैंड तथा यूरोप महाद्वीप में तथा अमेरिका में आर्थिक विषयों पर पहले की अपेक्षा अब अधिक तेजी से विचार किया जाने लगा है, किन्तु इस प्रगति से केवल यह ही अधिक स्पष्ट हुआ है कि अर्थ विज्ञान में धीरे-धीरे तथा निरन्तर प्रगति होती है तथा होना चाहिए। आधुनिक पीढ़ी की सर्वोत्तम कृतियाँ वस्तुतः प्रथम दृष्टि में पूर्ववर्ती लेखकों की कृतियों के विरोधी प्रतीत होती हैं, किन्तु जब कुछ समय पश्चात् ये अपने सही रूप में देखा जाने लगे और इसमें पायी जाने वाली असंगति दूर हो जाय तो ऐसा प्रतीत होगा कि विज्ञान के विकास की निरन्तरता का क्रम भंग नहीं होता। नये सिद्धान्तों ने पुराने सिद्धान्तों की अनुपूर्ति की है, उनका विस्तार किया है, विकास किया है तथा उनमें कमी-कमी सुधार किये हैं और बहुधा उन पर पहले से मिन प्रकार से जोर देकर इन्हें नया रूप दिया है, किन्तु इनके फलस्वरूप उनमें बहुत कम आमूल परिवर्तन हुआ है।

इस युग की नयी समस्याओं को ध्यान में रखकर इस काल में लिखी गयी नयी कृतियों की सहायता से इस ग्रन्थ में पुराने सिद्धान्तों के आधुनिक रूपान्तर को प्रस्तुत करने का प्रयत्न किया गया है। इसके सामान्य विषय क्षेत्र तथा उद्देश्य को भाग I में दिया गया है। इसके अन्त में एक संक्षिप्त विवरण दिया गया है जिसमें आर्थिक अध्ययन के मुख्य विषयों पर, तथा उन मुख्य व्यावहारिक समस्याओं पर प्रकाश डाला गया है जिन पर इसका अध्ययन आधारित है। आगल परम्पराओं के अनुसार यह मत प्रकट किया गया है कि अर्थ विज्ञान में आर्थिक तथ्यों का सग्रह, उनकी व्यवस्था तथा उनका विश्लेषण किया जाता है और पर्यवेक्षण एवं अनुभव से प्राप्त ज्ञान द्वारा विभिन्न प्रकार के कारणों के तुरत एवं अन्तिम परिणामों को निर्धारित किया जाता है। इसमें यह भी मत व्यक्त किया गया है कि अर्थशास्त्र के नियम साधारण प्रकार से व्यक्त की गयी प्रवृत्तियों के कथन मात्र हैं, न कि प्रवर्तनार्थक प्रकार से व्यक्त किये गये नैतिक नियम हैं। वास्तव में अर्थशास्त्र के नियम एवं प्रणालियाँ उस सामग्री के केवल अंग मात्र हैं जिसे विवेक तथा साधारण समझ द्वारा व्यावहारिक समस्याओं को सुलझाने तथा ऐसे नियम निर्धारित करने के प्रयोग में लाया जाता है जो जीवन का पथ प्रदर्शन कर सकें।

किन्तु अर्थशास्त्रियों को जिन बातों को ध्यान में रखना है उनमें नैतिक शक्तियाँ भी सम्मिलित हैं। वास्तव में ऐसे 'आर्थिक व्यक्ति' के कार्यों के सम्बन्ध में एक गूढ़ विज्ञान की रचना करने के प्रयत्न किये गये हैं जिस पर नैतिक प्रभाव नहीं पड़ता तथा जो आर्थिक प्राप्ति के लिए स्थिरतापूर्वक तथा पूर्ण शक्ति लगाकर प्रयत्न करता है, किन्तु जो यंत्रवत् तथा स्वार्थमाक्ता से ही कार्य करता है। किन्तु इन प्रयत्नों में उन्हें सफलता नहीं मिली, और न ये प्रयत्न ही ठोस रूप में किये गये। क्योंकि उन्होंने आर्थिक शक्ति को कमी भी नितान्त स्वीकार नहीं माना : किसी भी व्यक्ति से यह आशा नहीं

की जा सकती कि वह निःस्वार्थ भाव से अपने परिवार के लिए सामग्री जुटाने के लिए प्रयत्न एवं त्याग करे। प्रत्येक व्यक्ति के सामान्य उद्देश्यों में पारिवारिक स्नेह की भावना को सदैव निहित समझा गया है। किन्तु यदि इनमें इन तथ्यों को सम्मिलित किया जाय तो उन अन्य सभी परहितकारी उद्देश्यों को क्यों नहीं शामिल किया जाय जिनका किसी समय तथा स्थान में सभी वर्गों के लोगों पर इतना सनातन प्रभाव पड़ता है कि उसे सामान्य नियमों के रूप में व्यक्त किया जा सकता है। ऐसा न करने का कोई कारण नहीं दिखायी देता। इस भाग में उस कार्य को सामान्य माना गया है जो कुछ विशेष दशाओं में किसी औद्योगिक वर्ग द्वारा किया जा सकता है, और उन प्रयोजनों के प्रभाव को इसमें शामिल न करने का कोई भी प्रयत्न नहीं किया गया है जिनका परहितकारी होने के कारण निरन्तर प्रभाव पड़ता है। इन भाग की यदि कोई अपनी विशेषता है तो वह यह है कि इसमें निरन्तरता के सिद्धान्त के इस तथा अन्य उपयोगों को प्रमुखता प्रदान की जाती है।

इस सिद्धान्त को न केवल उन प्रयोजनों के नैतिक गुणों पर लागू किया जाता है जिनका किसी व्यक्ति के लक्ष्य चयन पर प्रभाव पड़ता है, अपितु इसे उन लक्ष्यों की प्राप्ति के लिए उनकी ईमानदारी, शक्ति तथा उद्यम पर भी लागू किया जाता है। इस प्रकार इस तथ्य पर जोर दिया गया है कि 'जहरी व्यक्तियों' के सुचिन्तित एवं दूरदर्शी गणनाओं पर आधारित, तथा भोज एवं योग्यता से किये गये कार्यों से लेकर उन साधारण लोगों तक के कार्यों को निरन्तर अलग-अलग श्रेणियों में विभाजित किया गया है जिनमें अपने कार्यों को व्यावसायिक ढंग से करने की न तो शक्ति है और न इच्छा ही है। बचत करने तथा किसी निश्चित आर्थिक पुरस्कार की प्राप्ति के लिए किसी यत्न को करने की प्रसामान्य तत्परता, या वस्तुओं के त्रय-विनय के लिए सर्वोत्तम बाजारों को ढूँढने या अपने लिए एक अपने वस्त्रों के लिए सर्वाधिक लाभदायक पेशे ढूँढने की सामान्य जागरूकता—ये सभी तथा इसी प्रकार के वाक्यांश किसी निर्दिष्ट समय तथा स्थान में किसी विशेष वर्ग के सदस्यों के लिए सापेक्ष होना चाहिए : किन्तु जब इसे एक बार समझ लिया जाय तो प्रसामान्य मूल्य का सिद्धान्त व्यावसायिक ढंग से कार्य न करने वाले वर्गों के कार्यों में भी समान रूप से लागू होता है, भले ही यह सूक्ष्म रूप में उसी यथार्थता से लागू नहीं हो सकता जितना कि वह व्यापारी या महाजन के कार्यों पर लागू होता है।

जिस प्रकार किसी प्रसामान्य आचरण तथा असामान्य माने जाने के कारण अस्थायी रूप से उपेक्षित आचरण के बीच विभाजन की कोई सूक्ष्म रेखा नहीं हो सकती, उसी प्रकार प्रसामान्य मूल्यों तथा 'प्रचलित' या 'बाजार' या 'आकस्मिक' मूल्यों के बीच कोई विभाजन रेखा नहीं होती। पश्चादुक्त वे मूल्य हैं जिनमें किसी घटना का प्रबल प्रभाव पड़ता है, जब कि प्रसामान्य मूल्य वे हैं जिन्हें विचाराधीन आर्थिक दशाओं के पूर्ण प्रभाव के लिए समय मिलने पर अन्ततोगत्वा प्राप्त किया जा सकेगा, किन्तु इन दोनों के बीच कोई दृढ़ान्तर नहीं है। ये निरन्तर श्रेणी विभाजन के कारण एक दूसरे के समान मापम पड़ती हैं। गण्टी में घण्टे-घण्टे में होने वाले परिवर्तनों पर

विचार करते समय हम जिन मूल्यों को प्रसामान्य मानते हैं वे उस वर्ष के इतिहास में केवल प्रचलित उतार-चढ़ाव को ही प्रदर्शित करते हैं : और उस वर्ष के इतिहास के प्रसंग में प्रसामान्य माने गये मूल्य उस शताब्दी के इतिहास के प्रसंग में केवल प्रचलित मूल्य ही हैं। क्योंकि समय का तत्त्व जो कि प्रायः प्रत्येक आर्थिक समस्या की मुख्य कठिनाई का केन्द्र रहा है, स्वयं भी निरपेक्ष रूप में निरन्तर विद्यमान रहता है : प्रकृति की ओर से दीर्घ और अल्पकालों के बीच कोई निरपेक्ष विभाजन नहीं होता, किन्तु ये दोनों अति सूक्ष्म श्रेणों विभाजन के कारण एक दूसरे के समान मालूम पड़ती हैं और किसी एक समस्या के लिए समय की जिस अवधि को अल्प माना जाता है वही दूसरी समस्या की दृष्टि से दीर्घ है।

इस प्रकार दृष्टान्त के लिए लगान तथा पूँजी पर दिये जाने वाले व्याज के बीच पाये जाने वाले अन्तर का अधिकांश भाग, विचाराधीन समयावधि के अनुसार बदलता रहा है। जिस वस्तु को 'मुक्त' या 'चल' या पूँजी के नये विनियोजनों पर मिलने वाला व्याज मानना उचित है उसे पूँजी के पुराने विनियोजनों पर एक प्रकार का लगान जिसे आगे आभास-लगान की सजा दी गयी है—मानना उचित होगा। चल पूँजी तथा उत्पादन की किसी विशेष शाला में 'लगी हुई' पूँजी के बीच विभाजन की कोई सूक्ष्म रेखा नहीं है और न पूँजी के नये तथा पुराने विनियोजनों के बीच ही कोई सूक्ष्म रेखा होती है। प्रत्येक वर्ग धीरे-धीरे एक दूसरे में मिल जाता है। इस प्रकार भूमि के लगान को भी स्वयं कोई विशेष वस्तु न मानकर किसी विशाल जीन्स की प्रमुख जाति माना जा सकता है, मले ही इसको अपनी विशेषताएँ हैं और इसका सैद्धान्तिक एवं व्यावहारिक दोनों रूपों में बड़ा महत्व है।

पुनः यद्यपि स्वयं मनुष्य में तथा उसके द्वारा उपयोग में लाये जाने वाले उपकरणों के बीच विभाजन की सूक्ष्म रेखा पायी जाती है, और यद्यपि मानवीय प्रयत्न एवं त्यागों के लिए माँग एवं सम्भरण की अपनी विशेषताएँ हैं, जो कि भौतिक वस्तुओं की माँग एवं उनके सम्भरण पर लागू नहीं होती, इस पर भी अन्त में स्वयं ये भौतिक वस्तुएँ साधारणतया मानवीय प्रयत्नों एवं त्यागों के ही परिणाम हैं। श्रम के मूल्य के तथा उसके द्वारा तैयार की गयी वस्तुओं से सम्बन्धित सिद्धान्तों को पृथक् नहीं किया जा सकता। वे तो एक महान् वस्तु के अंग हैं। इनके बीच सूक्ष्मरूप में जो भी भिन्नताएँ पायी जाती हैं वे, पता लगाये जाने पर, अधिकांश रूप में विलकुल भिन्न न होकर केवल मात्रा में ही भिन्न हैं। जिस प्रकार पक्षियों तथा चतुष्पाद के आकार के बीच बहुत बड़ा अन्तर होने पर भी उनके ढाँचे में समान आधारभूत कल्पना पायी जाती है, उसी प्रकार माँग एवं सम्भरण के सतुलन के सामान्य सिद्धान्त में वह 'आधारभूत' विचार निहित है जो वितरण एवं विनिमय की केन्द्रीय समस्या के विभिन्न माँगों में पाया जाता है।¹

1 मेरी पत्नी तथा मेरे द्वारा सन् 1879 में प्रकाशित *Economics of Industry* नामक पुस्तक में इस आधारभूत एकता को प्रदर्शित करने का प्रयत्न किया गया था। वितरण के सिद्धान्त के पहले माँग एवं सम्भरण के सम्बन्धों का

निरन्तरता के सिद्धान्त का दूसरा प्रयोग शब्दों के चयन में किया जाता है। आर्थिक पदार्थों का जिनके विषय में अनेक सक्षिप्त एवं तीक्ष्ण तर्क दिये जा सकते हैं, सदैव ही स्पष्ट रूप में परिभाषित वर्गों में वर्गीकृत करने का इसलिए आकर्षण रहा है कि इसमें विद्यार्थियों की तार्किक यथार्थता तथा जनसाधारण की उन रुचियों को पसन्द करने की इच्छा पूरी हो सकती है जो गम्भीर प्रतीत होने पर भी सरलतापूर्वक अन्नायी जा सकती हैं। किन्तु इस आकर्षण से प्रभावित होने के कारण बहुत बड़ा अस्कार हुआ है, और उन वस्तुओं में भी व्यापक रूप में कालान्तरिक विभाजन किया गया है जहाँ प्रकृति ने इस प्रकार का कोई भी विभाजन नहीं किया था। आर्थिक सिद्धान्त जितना ही अधिक सरल तथा निरपेक्ष होगा इसे व्यावहारिक रूप में लागू करने के प्रयत्नों से तब उतना ही अधिक भ्रम उत्पन्न होगा जब इसमें इंगित विभाजन की रेखाएँ वास्तविक जीवन में न पायी जाएँ। वान्तविक जीवन में उन वस्तुओं के बीच कोई स्पष्ट विभाजन रेखा नहीं है जो पूँजी है तथा जो पूँजी नहीं है, या जो आवश्यक आवश्यकताएँ है तथा जो आवश्यक आवश्यकताएँ नहीं है, या पुनः उम्र भ्रम के बीच जो उत्पादक है तथा जो नहीं है।

प्रकृति के सम्बन्ध में आर्थिक सिद्धान्त को सभी आधुनिक विचारधारियों में निरन्तरता का विचार पाया जाता है, चाहे इन पर जीव विज्ञान के मुख्य प्रभाव पड़े हों, जिन्हें कि हर्वर्ट स्पेन्सर के लेखों द्वारा प्रदर्शित किया जाता है, या इतिहास तथा दर्शन का मुख्य प्रभाव पड़ा हो, जिसे हिगल लिखित *Philosophy of History* नामक पुस्तक द्वारा प्रदर्शित किया गया है, तथा जिसे यूरोप महाद्वीप में तथा अन्यत्र नैतिक एवं ऐतिहासिक अव्यापनों द्वारा प्रभावित किया गया है। इन दो प्रकार के प्रभावों का किसी अन्य प्रभाव की अपेक्षा इस पुस्तक में व्यक्त किये गये विचारों के सार पर अधिक प्रभाव पड़ा है किन्तु निरन्तरता के गणितीय विचारों के कारण (जिन्हें कुर्नो द्वारा लिखित *Principles Mathematiques de la Theorie des Richesses* पुस्तक में प्रदर्शित किया गया है) इनका रूप सबसे अधिक प्रभावित हुआ है। उन्होंने यह बताया कि किसी आर्थिक समस्या के विभिन्न तत्वों को कार्यकारण की किसी शृंखला में अर्थात् यह कि अ, ब को ब, स को निर्धारित करता है तथा आगे भी इस प्रकार एक दूसरे को निर्धारित करने वाला न मान कर परस्पर एक दूसरे को निर्धारित करता हुआ मानने में होने वाली कठिनाई का सामना करना आवश्यक है। प्रकृति की कार्यप्रणाली जटिल है; और दीर्घकाल में इसे सरल मानने तथा इसे साधारण तर्क वाक्यों की एक शृंखला में व्यक्त करने का प्रयत्न करने से कुछ भी लाभ नहीं होगा।

संक्षिप्त अस्थायी वर्णन दिया गया था। इसके पदचात् समान्य तर्कप्रणाली की इस योजना को ब्रमशः भ्रम के उपार्जन पूँजी के व्याज तथा प्रबन्ध के उपार्जन पर लागू किया गया। किन्तु इस विन्यास के रूढ़ को पर्याप्तरूप से स्पष्ट नहीं किया गया, और प्रोफेसर निकोलसन के गुशाव के फलस्वरूप इस ग्रन्थ में इसे अधिक स्पष्ट में व्यक्त किया गया है।

कुनों के अधिक तथा वानयुनेन के उनसे कम निदेशन में मैंने इस तथ्य को अधिक महत्व दिया कि भौतिक संसार की भाँति नैतिक संसार में भी प्रकृति के विषय में हमारे पर्यवेक्षणों का कुछ मात्राओं से उतना सम्बन्ध नहीं है जितना कि इन मात्राओं में होने वाली अलग-अलग वृद्धि से है, और विशेषकर प्रत्येक वस्तु के लिए माँग वह सतत फलन है जिसका स्थिर साम्य की दशा में, सीमान्त¹ वृद्धि इसके उत्पादन की लागत में होने वाली तदनुरूप वृद्धि से सतुलित होती है। इस सम्बन्ध में गणितीय चिह्नों या आरेखों की सहायता के बिना निरन्तरता का स्पष्टरूप में पूर्ण अवलोकन करना सम्भव नहीं है। पश्चादुक्त के उपयोग के लिए किसी विशेष ज्ञान की आवश्यकता नहीं होती, और ये बहुधा गणितीय चिह्नों के उपयोग की अपेक्षा आर्थिक जीवन की दशाओं को अधिक सही रूप में तथा अधिक सरल रूप में व्यक्त करते हैं। अतः इस ग्रन्थ के कुछ नोटों में इनका अनुपूरक दृष्टान्तों के रूप में प्रयोग किया गया है। मूल पाठ में दिये गये तर्क उन पर कभी भी आश्रित नहीं है, और उन्हें छोड़ा भी जा सकता है, किन्तु अनुभव से यह प्रदर्शित हुआ है कि उनकी सहायता से उनका उपयोग न करने की अपेक्षा अनेक महत्वपूर्ण सिद्धान्तों का अधिक ठोस रूप में ज्ञान ही सकता है।

शुद्ध सिद्धान्त की ऐसी अनेक समस्याएँ हैं जिन्हें कोई भी व्यक्ति, जिसने एक बार रेखाचित्रों का उपयोग करना सीख लिया है, कभी भी अन्य प्रकार से समझने की कोशिश नहीं करेगा।

आर्थिक प्रश्नों में शुद्ध गणित का मुख्य उपयोग यह है कि इससे कोई व्यक्ति तेजी से, संक्षिप्त तथा यथार्थ रूप में अपने उपयोग के लिए अपने कुछ विचारों को लिख सकता है; और इस निश्चय पर पहुँच सकता है कि अपने निष्कर्षों पर पहुँचने के लिए उसके पास पर्याप्त और केवल पर्याप्त आधारभूत तथ्य है (अर्थात् उसके समीकरण की संख्या उसकी अज्ञात राशियों से न तो अधिक और न कम है)। किन्तु जब अनेक चिह्नों का उपयोग करना पड़ता है तो वे स्वयं लेखक के अतिरिक्त अन्य सभी के लिए दुर्बोध होते हैं। यद्यपि कुनों की मेधा से उनके द्वारा लिखे गये प्रत्येक चिह्न को एक नयी बौद्धिक क्रिया प्रदान होती है, और उनके समान योग्यता वाले गणितज्ञ आर्थिक सिद्धान्तों की उन कुछ कठिन समस्याओं के केन्द्र तक पहुँचने के लिए अपने लिए मार्ग तैयार कर सकते हैं जिनकी अभी तक केवल बाह्य सीमा पर ही प्रकाश डाला जा सका है, इस पर भी यह संदेहजनक विषय है कि क्या कोई व्यक्ति आर्थिक सिद्धान्तों के गणित के रूप में किये गये सम्बन्ध अनुवादों को पढ़ने में अपना समय लगाता है। गणितीय भाषा के इन उपयोगों के कुछ नमूने जो स्वयं मेरे उद्देश्यों से सर्वाधिक उपयोगी सिद्ध हुए हैं एक परिशिष्ट में दिये गये हैं।

सितम्बर, १८९०,

1 मैंने वान थुनेन की *Der isolierte staat*, 1826-63 से 'सीमान्त' वृद्धि शब्द लिया है, और अब जर्मनी के अर्थशास्त्रियों द्वारा इसका साधारणतया उपयोग किया जाता है। जब जेवेन्स द्वारा लिखित *Theory* प्रकाशित हुई तो मैंने उसमें से 'अन्तिम' शब्द को ले लिया। किन्तु मैं धीरे-धीरे इस निश्चय पर पहुँच चुका हूँ कि 'सीमान्त' शब्द का प्रयोग करना अधिक उत्तम है।

आठवें संस्करण का प्राक्कथन

यह संस्करण सातवें संस्करण का ही पुनर्मुद्रण है, जो लगभग छठे संस्करण का ही पुनर्मुद्रण था, क्योंकि इसमें जो भी परिवर्तन किये गये हैं वे केवल विवरण की छोटी-छोटी बातों से ही सम्बन्धित हैं। इसका प्राक्कथन लगभग वही है जो कि सातवें संस्करण का था।

तीस वर्ष पूर्व इस ग्रन्थ के प्रथम संस्करण में यह संकेत दिया गया था कि इस कृति को परिपूर्ण करने के लिए भव्योचित समय में दूसरा ग्रन्थ प्रकाशित किया जायेगा। मैंने बहुत बड़ी योजना बनायी थी। आधुनिक पीढ़ी के अन्तर्राष्ट्रीय त्रान्ति की लहर के साथ-साथ इस योजना के ध्वन का, विशेषकर वास्तविकता की ओर, विस्तार होता गया जिससे एक पीढ़ी पूर्व हुए परिवर्तनों से भी अधिक तीव्रता से तथा अधिक व्यापक रूप में परिवर्तन होने लगे। अतः कुछ ही समय पूर्व मुझे इस कृति को दो भागों में पूर्ण करने की आज्ञा छोड़ने के लिए बाध्य होना पड़ा। इसके पश्चात् मेरी योजना में परिवर्तन का कारण यह भी रहा है कि मैं अन्यत्र व्यस्त रहा तथा मेरी शक्ति भी कम हो गयी।

सन् 1919 में प्रकाशित *Industry and Trade* वास्तव में इस ग्रन्थ का ही अनुवर्तन है। (व्यापार, वाणिज्य तथा औद्योगिक भविष्य के ऊपर लिखी जाने वाली) तीसरी पुस्तक का कार्य बहुत आगे बढ़ चुका है। इन तीनों ग्रन्थों में, जहाँ तक सम्भव हो सका है, मैंने अर्थशास्त्र की सभी मुख्य समस्याओं पर प्रकाश डालने का प्रयत्न किया है।

अतः यह ग्रन्थ अर्थ विज्ञान के अध्ययन का साधारण परिचय ही रह जाता है। यह यद्यपि सभी बातों में तो नहीं, किन्तु कुछ बातों में, रीशे तथा कुछ अन्य अर्थशास्त्रियों द्वारा अर्थशास्त्र में अद्वैत-स्वतन्त्र ग्रन्थों के वर्गों में सबसे अग्रगण्य ग्रन्थ *Foundation (Grundlagen)* से मिलता-जुलता है। इसमें मुद्रा, बाजारों का संगठन जैसे विशेष विषयों को शामिल नहीं किया गया है। और उद्योग के स्तर रोजगार की स्थिति तथा मजदूरी की समस्या विषयों के सम्बन्ध में इसमें मुख्यतया केवल सामान्य दशाओं पर ही विचार किया गया है।

आर्थिक विकास धीरे-धीरे हुआ है। इसकी प्रगति कमी-कमी राजनीतिक विनाश से अवरुद्ध हुई है या विषमस्त हुई है। किन्तु इसकी अग्रगामी गतियाँ कमी भी एकाएक उत्पन्न नहीं हुई हैं, क्योंकि पाश्चात्य सभ्यता तथा जापान में भी यह आंशिक रूप से चेतन तथा आंशिक रूप से अचेतन आदत पर आधारित है। यद्यपि, यह प्रतीत हो सकता है कि किसी मेधावी आविष्कारक या प्रबन्धक या वित्तदाता ने किसी देश के आर्थिक ढाँचे में एकाएक सशोधन किये हैं, इस पर भी यह ज्ञात हुआ है कि उसके उस कार्य से, जिसे केवल ऊपरी तथा अस्थायी नहीं माना जा सकता, वह व्यापक रचनात्मक आन्दोलन ही केवल पूर्ण हो सका है जो कि बहुत लम्बे समय से सक्रिय रूप धारण कर रहा था। प्रकृति की बारम्बार दिखायी देने वाली अभिव्यक्तियाँ जो इतनी नियमानुकूल होती

हैं कि उन्हें निकट रूप में देखा तथा समझा जा सकता है, अन्य वैज्ञानिक कृतियों के साथ-साथ आर्थिक कृतियों का भी आधार है। उन अभिव्यक्तियों पर साधारणतया वाद में विशेषरूप के प्रकाश डाला जायेगा जो आकस्मिक है, यदाकदा दिखायी देती है तथा जिनका अवलोकन भी नहीं किया जा सकता। 'प्रकृति की गति अनिश्चित नहीं होती (Natura non facit saltum) यह लक्षणिक मूल्य का बार-बार प्रयुक्त वाक्य खण्ड अर्थशास्त्री को आचार शिलाओं पर लिखे गये किसी ग्रन्थ के लिए विशेष रूप में उपयुक्त है।

इस ग्रन्थ तथा Industry and Trade नामक ग्रन्थ में बड़े-बड़े व्यवसायों के विषय में किये गये अध्ययन के वितरण से इन विषयों को निरूपित किया जा सकता है। जब उद्योग की किसी शाखा में नयी फर्मों के लिए पर्याप्त क्षेत्र प्रदान हो जिसमें वे प्रथम श्रेणी में गिनी जाने लगे और कुछ समय पश्चात् उनका विनाश हो जाय तो इसमें लगी उत्पादन की प्रसामान्य लागत को किसी ऐसे प्रतिनिधि 'फर्म' के प्रसंग में आँका जा सकता है जिसे किसी सुसंगठित व्यक्तिगत व्यवसाय की आन्तरिक विक्रयता में उचित हिस्सा प्राप्त है, तथा वे सामान्य एव बाह्य विक्रयता भी प्राप्त है जो सम्पूर्ण क्षेत्र के सामूहिक संगठन के फलस्वरूप प्राप्त होती है। इस प्रकार की फर्म का अध्ययन तो सही रूप में अर्थशास्त्र के आधारभूत विषय पर लिखे गये ग्रन्थ में ही होना उचित है। उन सिद्धान्तों का अध्ययन भी इसी ग्रन्थ से सम्बन्धित है जिनके आधार पर किसी राजकीय विभाग या विशाल रेल विभाग द्वारा चलाये गये सुस्थापित एकाधिकार से मुख्यतया निजी आय की दृष्टि से वस्तुओं, सेवाओं की कीमते निर्धारित की जाती है, किन्तु इसमें ग्राहकों की हितवृद्धि को भी न्यूनतम मात्रा में ध्यान में रखा जाता है।

किन्तु जब न्यास किसी विशाल बाजार में अधिकार प्राप्त करने का प्रयत्न करते हैं, जब विभिन्न उद्देश्यों वाले समुदायों की स्थापना की जाती है या वे भंग हो जाते हैं, तथा जब किसी विशेष प्रतिष्ठान की नीति केवल अपनी व्यावसायिक सफलता की दृष्टि से अपितु किसी विशाल सट्टा बाजार के दौड़-प्रात के अनुसार या बाजारों के नियंत्रण के लिए किये जाने वाले अभियान के अनुसार, नियंत्रित हो तो इनका प्रसामान्य कार्य गौण महत्त्व का विषय बन जाता है। इस प्रकार के विषयों पर 'अर्थशास्त्र का आधार-भूत विषय' पर लिखे गये किसी ग्रन्थ में विवेचन करना उचित नहीं होता: ये तो इसके 'ऊपरी ढाँच' के कुछ भाग पर प्रकाश डालने वाले ग्रन्थ से सम्बन्धित है।

जीव विज्ञान, न कि गति विज्ञान अर्थशास्त्रियों का पक्का (प्रेरणा-स्रोत) है। किन्तु जीव विज्ञान सम्बन्धी संकल्पनाओं में यंत्र विज्ञान की अपेक्षा अधिक जटिल है। 'अर्थशास्त्र के आधारभूत विषय' पर लिखे गये ग्रन्थ में यानि की समानताओं को अवश्य ही अपेक्षाकृत बड़ा स्थान मिलना चाहिए। इसमें 'साम्य' शब्द जो कि 'स्थैतिक' अवस्था के अनुरूप दशा को व्यक्त करता है, का बहुधा प्रयोग किया जाता है। इस तथ्य पर तथा आधुनिक युग में जीवन की प्रसामान्य दशाओं पर इस ग्रन्थ में प्रमुख रूप में ध्यान दिये जाने के कारण, यह सुझाव मिलता है कि इसका मुख्य विचार 'स्थैतिक' है न कि 'गतिक'। किन्तु वास्तव में यह सदैव गति प्रदान करने वाली शक्तियों से सम्बन्धित है: और इसका मूल आधार गतिक है, न कि स्थैतिक।

जिन शक्तियों पर प्रकाश डालना है वे इतनी असंख्य हैं कि एक बार कुछ ही शक्तियों पर विचार करना तथा हमारे मुख्य अन्वयन के महामक अध्ययनों के रूप में अनेक आंशिक हल निकालना, सर्वोत्तम होगा। इस प्रकार हम किसी वस्तु के सम्बन्ध में सम्मरण, माँग तथा कीमत के प्राथमिक सम्बन्धों को सर्वप्रथम विलग करेगे। हम 'अन्य बातों के क्षमता रहने पर' वाक्यांश का प्रयोग कर अन्य प्रभावों को निष्क्रिय बना देते हैं। हम यह कल्पना नहीं करते कि वे गतिहीन हैं, किन्तु हम कुछ समय के लिए उनके कार्य को ध्यान में नहीं रखते। वैज्ञानिक युक्ति विज्ञान की अपेक्षा कहीं अधिक पुरानी है यह वह प्रणाली है जिससे चेतन या अचेतन रूप में संवेदनशील व्यक्तियों ने साधारण जीवन की प्रत्येक कठिन समस्या का चिरकाल से हल निकाला है।

द्वितीय अवस्था में सभी शक्तियों को इस प्रकार से निष्क्रिय न मानकर कुछ शक्तियों के प्रभाव का पता लगाया जाता है। कुछ विशेष वर्गों की वस्तुओं की माँग तथा उनके सम्मरण की दशाओं में परिवर्तन होने लगता है, और उनकी जटिल पारस्परिक क्रियाओं का आभास होने लगता है। धीरे-धीरे गतिक समस्याओं का क्षेत्र बढ़ा और अस्थायी स्थैतिक मान्यताओं का क्षेत्र छोटा होता जाता है। अन्त में उत्पादन के असंख्य उपादानों के बीच 'राष्ट्रीय लाभ का वितरण' की महान केन्द्रीय समस्या उत्पन्न हो जाती है। इस बीच 'प्रतिस्थापन' का गतिक सिद्धान्त निरन्तर कार्यशील रहता है, जिसके फलस्वरूप उत्पादन के कुछ उपादानों की माँग तथा सम्मरण पर अप्रत्यक्ष रूप से अन्य उपादानों की तुलना में माँग एवं सम्मरण में होने वाले परिवर्तनों का प्रभाव पड़ता है चाहे वे उद्योग के दूरस्थ क्षेत्रों में ही क्यों न लगे हों।

इस प्रकार अर्थशास्त्र का मुख्य सम्बन्ध मानव जाति से है जो परिवर्तन तथा प्रगति के लिए प्रेरित होती रही है, चाहे इसमें हित ही या अहित। गतिक—या वस्तुतः जीव विज्ञान सम्बन्धी—सकल्पनाओं के स्थान पर अंशतमक स्थैतिक परिष्करणों का, अस्थायी रूप में ही प्रयोग किया जाता है किन्तु अर्थशास्त्र का केन्द्र विषय जीवित शक्ति तथा उसकी गति होनी चाहिए, चाहे अर्थशास्त्र के आधारभूत विषय पर ही क्यों न विचार किया जा रहा हो।

सामाजिक इतिहास में ऐसी अवस्थाएँ आयी हैं जब भूमि के ऊपर स्वामित्व होने के फलस्वरूप प्राप्त आय की विशेषताओं का ही मानवीय सम्बन्धों पर मुख्य प्रभाव पड़ा है। और सम्भवतः ये पुनः महत्वपूर्ण हो सकती हैं। किन्तु वर्तमान युग में भूमि तथा समुद्र में यातायात के अल्प प्रमाणों की सहायता से नये देशों की खोज के कारण 'क्रमागत उत्पत्ति ह्रास' की प्रवृत्ति इस अर्थ में लगभग समाप्त हो चुकी है कि जिस माल्यस तथा रिकार्डों ने इस शब्द का प्रयोग किया था उस समय इंग्लैंड की साप्ताहिक मजदूरी अच्छे किस्म के गेहूँ के आधे नुशान की कीमत से भी बहुधा कम थी। इस पर भी यदि जनसंख्या की वृद्धि बहुत लम्बे समय तक वर्तमान दर की एक-चौथाई दर पर भी बढ़ती रहे तो भूमि का (जो राजकीय नियंत्रण से उतनी ही मुक्त मानी गयी जितनी की इस सभ्य है) इसके सभी उपयोगों के लिए कुल लगान मूल्य भौतिक

सम्पत्ति के अन्य सभी रूपों से प्राप्त कुल आय से भी पुनः अधिक हो सकता है, मले ही उममें अब की अज्ञा बीस गुना श्रम क्यों न लगा हुआ हो।

अब तक के सभी संस्करणों में इन तथ्यों पर अधिकाधिक और जोर दिया गया है, और इस सहसम्बन्धित तथ्य पर भी जोर दिया गया है कि उत्पादन तथा व्यापार की प्रत्येक शाखा में किसी एक सीमान्त तक उत्पादन के किसी भी उपादान का कुछ परिस्थितियों में अधिकाधिक प्रयोग करना लाभदायक होगा, किन्तु इस सीमान्त के बाद उसका प्रयोग करने से क्रमागत घटती हुई दर हमें प्रतिफल मिलेगा। जब मांग में कुछ वृद्धि होने के साथ-साथ उत्पादन के अन्य उपादानों में भी उचित रूप में वृद्धि हो तो इस सीमान्त के बाद क्रमागत उत्पत्ति हानि की प्रवृत्ति लागू नहीं होगी। इसी भाँति इस पूरक तथ्य पर भी अधिकाधिक जोर दिया गया है कि सीमान्त का यह विचार सदैव समान या निरपेक्ष नहीं है: यह विचारयोग्य समस्याओं की दशाओं, तथा विशेषकर प्रसंगगत समयावधि के अनुसार परिवर्तित होता है। ये नियम सार्वभौमिक हैं कि—

1. सीमान्त लागतों से कीमत नियंत्रित नहीं होती। 2. केवल सीमान्त पर ही कीमत को नियंत्रित करने वाली शक्तियों का प्रभाव स्पष्ट रूप में दिखायी देता है और 3. यह सीमान्त, जितका दीर्घकाल तथा स्थायी परिणामों के प्रसंग से ही अव्ययन किया जाना चाहिए, उन सीमान्त से रूप एवं सीमा दोनों में ही भिन्न है जिसका अल्पकाल तथा अस्थायी उत्तार-चढ़ावों के प्रसंग से ही अव्ययन किया जाना चाहिए।

वास्तव में सीमान्त लागतों के रूप में होने वाले परिवर्तन अधिकांशतया इस सुविदित तथ्य के लिए उत्तरदायी रहे हैं कि किसी आर्थिक कारण के वे प्रभाव जिनका सरलतापूर्वक पता नहीं लगाया जा सकता, उन प्रभावों की अपेक्षा जो कि बाह्यरूप में दिखायी देते हैं तथा जिनकी ओर किसी भी व्यक्ति का ध्यान आकर्षित हो सकता है, बहुधा अधिक महत्वपूर्ण होते हैं, तथा विपरीत दिशा में हैं। यह उन आधारभूत कठिनाइयों में से एक है जो निरन्तर विद्यमान रहें तथा जिनके फलस्वरूप विगत काल में आर्थिक विश्लेषणों में बाधाएँ उत्पन्न हुईं। इसके पूर्ण महत्व को सम्भवतः अभी भी सामान्यतया स्वीकार नहीं किया गया है, और इसे पूर्ण रूप में समझने के लिए कहीं अधिक प्रयत्न करने की आवश्यकता है।

अर्थशास्त्र की पर्याप्त रूप में भिन्न विषय-सामग्री में जहाँ तक भी सम्भव हो सकेगा इस नये विश्लेषण से धीरे-धीरे तथा अस्थायी रूप में अर्थशास्त्र में अल्पवृद्धि के विज्ञान (जिसे साधारणतया अवकलन गणित कहा जाता है) की उन प्रणालियों को लागू करने का प्रयत्न किया जा रहा है जिनके फलस्वरूप मनुष्य ने आधुनिक समय में भौतिक प्रकृति के ऊपर प्रत्यक्ष या अप्रत्यक्ष रूप में नियंत्रण प्राप्त किया है। यह विश्लेषण अभी भी अपनी प्रारम्भिक अवस्था में है। इसके न तो कोई कट्टर मत हैं, और न कोई निश्चित रुढ़िवादिता ही है। इसमें अभी भी पूर्ण रूप से निश्चित पारिभाषिक शब्दों का संग्रह करने का अवसर भी नहीं मिल सका और शब्दों के सर्वोत्तम प्रयोग तथा अन्य गौण विषयों में कुछ न कुछ मतभेद होना इसके विकास का अच्छा

चिह्न है। वास्तव में उन लोगों में जो इस नरी प्रणाली से रचनात्मक कार्य कर रहे हैं मुख्य-मुख्य बातों में उल्लेखनीय समानता एवं भर्त्सक्य है, और विशेषकर उन बातों में भर्त्सक्य है जिनसे भौतिक शास्त्र के अधिक सरल तथा अधिक निश्चित और इसलिए अधिक प्रगतिशील समस्याओं का ज्ञान प्राप्त करना सम्भव हुआ है। दूसरी पीढ़ी के समाप्त होने के पूर्व आर्थिक खोज के उस सीमित, किन्तु महत्वपूर्ण, क्षेत्र में इसके प्रभुत्व के विषय में सम्भवतः फिर कभी विवाद नहीं रहेगा।

इस ग्रन्थ के सभी संस्करणों में मेरी पत्नी ने हर स्थान में मेरी सहायता की है तथा मुझे सलाह दी है। प्रत्येक संस्करण में उनकी सलाह उनकी सावधानी तथा उनके निर्णय के लिए मैं आभारी हूँ। डा० कीम्स तथा मि० एल० एल० एल० प्राइस ने प्रथम संस्करण के प्रूफों को पढ़ा तथा मुझे बड़ी सहायता दी। मि० एम० डब्ल्यू० फ्लक्स ने भी मुझे बड़ी सहायता दी है। उन अनेक लोगों ने जिन्होंने मुझे विशेष विषयों में कमी-कमी तो अनेक संस्करणों में, जो सहायता की है उनमें विशेषकर प्रोफेसर एश्ले, कैनन, एजवर्थ, हैवरफील्ड, पीयू तथा टॉसिंग का, तथा डा० वैरी, मि० सी० आर० फे, और स्वर्गीय प्रोफेसर सिजविक के नाम उल्लेखनीय हैं।

वैल्लिअल क्रीपट,

6, मेडिंगले रोड, कैम्ब्रिज।

अक्टूबर, 1920

विषय-सूची

भाग 1

प्राथमिक सर्वेक्षण

अध्याय 1. भूमिका : 1. अर्थशास्त्र घन तथा मनुष्य के ध्ययन की एक शाखा है। संसार का इतिहास घासिक तथा राजनीतिक शक्तियों से बना है। 2. यह प्रश्न है कि क्या निर्घनता आवश्यक है, अर्थशास्त्र के लिए सर्वाधिक रोचकता का विषय है। 3. इस विषय का मुख्यतया हाल ही में विकास हुआ है। 4. प्रतिस्पर्धा रचनात्मक तथा विध्वंसारमक दोनों ही हो सकती है: रचनात्मक होने पर भी यह सहकारिता से कम हितकारी है। किन्तु आधुनिक व्यवसाय की आधार-भूत विशेषताएँ उद्योग तथा उद्यम की स्वतंत्रता, आत्मनिर्भरता तथा दूरदृष्टि है। 5. इन विशेषताओं तथा अर्थविज्ञान का स्थूल विवरण इस भाग से हटा कर परिशिष्ट 'क' तथा 'ख' में प्रस्तुत किया गया है। पृष्ठ 1—11

अध्याय 2. अर्थशास्त्र का सार : 1. अर्थशास्त्र मुख्यतया कार्य करने के उन प्रोत्साहनों तथा इसमें होने वाले उन प्रतिरोधों से सम्बन्धित है जिनकी मात्राओं को स्थूल रूप में द्रव्य द्वारा मापा जा सकता है। इस माप का केवल इन शक्तियों की मात्रा से ही सम्बन्ध है: प्रयोजनों के गुण, चाहे वे श्रेष्ठ हों अथवा अधम, स्वाभावगत मापे नहीं जा सकते। 2. किसी धनी व्यक्ति की अपेक्षा किसी निर्घन व्यक्ति के सम्बन्ध में एक शिलिंग की शक्ति अपेक्षाकृत बड़ी होती है: किन्तु अर्थशास्त्र में साधारणतया व्यापक परिणामों की खोज की जाती है। जो वैयक्तिक विधिष्ठताओं से बहुत कम प्रभावित होते हैं। 3. स्वयं आदत अधिकतर सुचिन्तित ध्ययन पर आधारित है। 4, 5. आर्थिक प्रयोजन पूर्ण रूप से स्वार्थ पूर्ण नहीं होते। द्रव्य की इच्छा का अर्थ यह नहीं कि उस समय अन्य बातों का प्रभाव नहीं पड़ता और यह स्वयं उच्च प्रयोजनों से उत्पन्न हो सकती है। आर्थिक माप का क्षेत्र धीरे-धीरे ऊँचे परमार्थवाद सम्बन्धी कार्य तक फैल सकता है। 6. सामूहिक कार्य के प्रयोजन अर्थशास्त्री के लिए बड़े तथा बढ़ते हुए महत्व के विषय हैं। 7. अर्थशास्त्री मुख्यतया मानव के एक पहलू पर विचार करते हैं, किन्तु अर्थशास्त्र किसी वास्तविक व्यक्ति के, न कि किसी काल्पनिक व्यक्ति के, जीवन का अध्ययन है। परिशिष्ट 'ग' देखिए। पृष्ठ 12—24

अध्याय 3. आर्थिक सामान्यीकरण अथवा नियम : 1. अर्थशास्त्र में आगमन तथा निगमन दोनों का प्रयोग होता है, किन्तु इनकी विभिन्न उद्देश्यों के लिए विभिन्न अनुपात में आवश्यकता होती है। 2, 3. इन नियमों का स्वरूप भौतिक विज्ञान के नियम यथार्थता से भिन्न होते हैं। सामाजिक तथा आर्थिक नियम भौतिक विज्ञानों से अधिक जटिल हैं, किन्तु ये कम यथार्थ नियमों के अनुरूप हैं। 4.

‘प्रसामान्य’ शब्द की सापेक्षिकता। 5. सभी वैज्ञानिक सिद्धान्तों में कुछ मान्य-ताएँ उपलक्षित होती हैं; किन्तु यह काल्पनिक अंश आर्थिक नियमों में विशेषरूप से महत्वपूर्ण है। परिशिष्ट ‘घ’ देखिए। पृष्ठ 25-32

अध्याय 4. आर्थिक अध्ययनों का क्रम तथा इनके उद्देश्य: 1. अध्याय 2, 3 का सारांश। 2. वैज्ञानिक परिप्रश्नों का उनके द्वारा पूरे किये जाने वाले व्यावहारिक उद्देश्यों के आधार पर नहीं अपितु उनसे सम्बन्धित विषयों के आधार पर विन्यास किया जाता है। 3. आर्थिक अन्वेषण के मुख्य विषय। 4. वे व्यावहारिक विषय जो वर्तमान समय में आंग्ल अर्थशास्त्री की अध्ययन के लिए प्रेरित करते हैं मले ही वे विषय पूर्ण रूप से इस विज्ञान के अध्ययन-क्षेत्र में नहीं आते। 5, 6. अर्थशास्त्रियों को अपने प्रत्यक्षज्ञान, कल्पना, तर्क, सहानुभूति तथा सतर्कता की मेधाओं को प्रशिक्षित करने की आवश्यकता है। पृष्ठ 33-42

भाग 2

कुछ आधारभूत विचार

अध्याय 1. भूमिका: 1. अर्थशास्त्र में यह माना जाता है कि धन से आवश्यकताओं की संतुष्टि होती है और यह प्रवृत्तियों का परिणाम है। 2. उन वस्तुओं के वर्गीकरण की समस्याएँ जिनका स्वरूप तथा जिनके उपयोग निरन्तर परिवर्तन के वर्गीकरण की समस्याएँ जिनका स्वरूप तथा जिनके उपयोग निरन्तर परिवर्तित हो रहे हैं। 3. अर्थशास्त्र के जीवन के नित्य-प्रति के व्यवहार का अनुसरण करना चाहिए। 4. यह आवश्यक है कि विचार स्पष्ट रूप में पारिभाषित किये जायें, किन्तु इनका यह अभिप्राय: नहीं कि उन शब्दों का प्रयोग बेलोष बना दिया जाये। पृष्ठ 43-47

अध्याय 2. धन: 1. पदार्थ शब्द का प्राविधिक प्रयोग। भौतिक पदार्थ। वैयक्तिक पदार्थ। बाह्य तथा आन्तरिक पदार्थ। अन्तरणीय या अन्तर्णीय पदार्थ। नैसर्गिक पदार्थ। विनिमय योग्य पदार्थ। 2. किसी व्यक्ति के धन में उसके वे बाह्य पदार्थ शामिल हैं जिन्हें द्रव्य के रूप में मापा जा सकता है। 3. कमी-कमी धन शब्द का व्यापक उपयोग करना उचित होता है जिससे इसने व्यापक रूप में सभी वैयक्तिक धन सम्मिलित किये जा सकें। 4. सामूहिक पदार्थों में व्यक्तिगत हिस्सा। 5. राष्ट्रीय धन। धन सम्बन्धी अधिकारों का न्यायिक आधार।

पृष्ठ 48-56

अध्याय 3. उत्पत्ति, उपयोग, अम, आवश्यक वस्तुएँ: 1. मनुष्य केवल तुष्टिगुणों का, न कि स्वयं पदार्थ का, उत्पादन तथा उपयोग कर सकता है। 2. उत्पादक का गलत अर्थ लगाया जा सकता है और इसका साधारणतया उपयोग कम करना चाहिए या इसे स्पष्ट कर देना चाहिए। 3. जीविका के लिए तथा कार्यकुशलता के लिए आवश्यक वस्तुएँ। 4. जब कोई व्यक्ति ठीक नार्थ कुशलता के लिए आवश्यक मात्रा से कम उपयोग करता है तो इससे क्षति होती है। दृष्टिवादी आवश्यकताएँ।

पृष्ठ 57-65

अध्याय 4. आय, पूँजी : 1. मौद्रिक आय तथा व्यापारिक पूँजी। 2. साधारण व्यावसायिक दृष्टि से निवल आय, ब्याज, लाभ की परिभाषाएँ। निवल मुलाम, प्रबन्ध के उपाजन, आमास-लगान। 3. पूँजी का वैयक्तिक दृष्टिकोण से वर्गीकरण। 4. उत्पादकता तथा पूर्वेक्षा क्रमशः माँग तथा सम्भरण के सम्बन्ध में पूँजी के समान गुण हैं। परिशिष्ट ड. देखिए। पृष्ठ 66-76

भाग 3

आवश्यकताएँ तथा उनकी संतुष्टि

अध्याय 1. परिचायक : 1. इस भाग का आगे आने वाले तीन भागों से सम्बन्ध।

2. कुछ समय पूर्व तक माँग तथा उपभोग पर पर्याप्त ध्यान नहीं दिया गया था।

पृष्ठ 77-79

अध्याय 2. आवश्यकताओं तथा वियाजों का सम्बन्ध : 1. विविध प्रकार की वस्तुओं के लिए इच्छा। 2, 3. विभेद की इच्छा। 4. केवल विभेद के लिए ही होने वाली इच्छा। अर्थशास्त्र में उपभोग के सिद्धान्त की स्थिति।

पृष्ठ 80-85

अध्याय 3. उपभोक्ताओं की माँग की अेणियाँ : 1. तृप्य आवश्यकताओं या क्रमागत उत्पत्ति ह्रास का नियम। कुल तुष्टिगुण। सीमान्त वृद्धि। सीमान्त तुष्टिगुण।

2. माँग कीमत। 3. द्रव्य के तुष्टिगुण में परिवर्तनों की अवश्य ध्यान में रखना चाहिए। 4. किसी व्यक्ति की माँग सारणी। 'माँग में वृद्धि' शब्द का अर्थ। 5. बाजार की माँग। माँग का नियम। 6. प्रतिद्वन्दी वस्तुओं की माँग

पृष्ठ 86-97

अध्याय 4. आवश्यकताओं की लोच : 1. माँग की लोच की परिभाषा। 2, 3. अपेक्षाकृत घनी व्यक्तियों के लिए जो कीमत कम हो वही अपेक्षाकृत निर्धन लोगों के लिए ऊँची ही सकती है। 4. लोच को प्रभावित करने वाले सामान्य कारण। 5. समय के तथ से सम्बन्धित कठिनाइयाँ। 6. फैशन में परिवर्तन। 7. वांछनीय आँकड़ों को प्राप्त करने की कठिनाइयाँ। 8. उपभोग के आँकड़ों पर टिप्पणी। व्यापारियों के खाते। उपभोक्ताओं के बजट। पृष्ठ 98-114

अध्याय 5. एक ही वस्तु के अनेक उपयोगों में चयन। तात्कालिक तथा आस्थगित उपयोग : 1, 2. किसी व्यक्ति के आय के साधनों का विभिन्न वस्तुओं की परिस्तुष्टि में इस प्रकार का वितरण जिससे त्रय की जन्ने वाली विभिन्न मात्राओं के सीमान्त पर प्राप्त समान तुष्टिगुणों को एक ही कीमत द्वारा मापा जा सके। 3. वर्तमान तथा भावी आवश्यकताओं के बीच वितरण। भावी लाभों का पूर्व-प्रापण। 4. भावी आनन्दों के पूर्व-प्रापण तथा भावी आनन्दमय घटनाओं के बीच विभेद। पृष्ठ 115-121

अध्याय 6. मूल्य तथा तुष्टिगुण : 1. कीमत तथा तुष्टिगुण। उपभोक्ता अधिशेष संयोग। 2. किसी व्यक्ति की माँग के सम्बन्ध में उपभोक्ता अधिशेष। 3, 4. किसी बाजार के सम्बन्ध में उपभोक्ता अधिशेष। अतंस्य लोगों के औसत पर

विचार करते समय वैयक्तिक अन्तर को ध्यान में नहीं रखना चाहिए। यदि इन लोगों में धनी तथा निर्धन लोग समान अनुपातों में हों तो कीमत से तुष्टिगुण को मापा जा सकता है। 5. यह तब सम्भव है जब सामूहिक धन के लिए गुजाइश रखी जाय। 6. बर्नूली का मुझाव। धन के तुष्टिगुण के ध्यापक पहलू।

पृष्ठ 122-137

भाग 4

उत्पादन के कारक भूमि, श्रम, पूँजी तथा व्यवस्था

अध्याय 1. परिचायक: 1. उत्पादन के कारक। 2. सीमान्त तुष्टिहीनता। यद्यपि कमी-बन्धी स्वयं कार्य ही श्रम का पुरस्कार है, तथापि कुछ मान्यताओं के आधार पर यह मान सकते हैं कि कार्य से प्राप्त होने वाले पारिश्रमिक से श्रम की पूर्ति नियंत्रित होती है। सम्मरण कीमत।

पृष्ठ 138-143

अध्याय 2. भूमि की उर्वरता: 1. यह विचार अत्यर्थ रूप में सही नहीं है कि भूमि प्रकृति की मुक्त देन है जबकि भूमि की उपज मानव के कार्य का फल है; किन्तु इसमें एक सत्य निहित है। 2. उर्वरता की यांत्रिक तथा रासायनिक दशाएँ। 3. मानव की भूमि के रूप को परिवर्तित करने की शक्ति। 4. अतिरिक्त पूँजी तथा श्रम को प्राप्त अतिरिक्त प्रतिफल शीघ्र ही कम होने लगता है।

पृष्ठ 144-148

अध्याय 3. भूमि-उर्वरता (पूर्वानुबन्ध)। क्रमागत उत्पत्ति ज्ञान की प्रवृत्ति: 1. भूमि कम दृष्ट हो सकती है और ऐसी दशा में अतिरिक्त पूँजी तथा श्रम को प्राप्त होने वाले प्रतिफल में तब तक वृद्धि होगी जब तक की उसकी दर अधिकतम न हो जाय। इसके पश्चात् यह पुनः घटने लगेगी। उन्नत प्रणाली द्वारा उपज तथा श्रम की अधिक मात्रा का लाभप्रद रूप में प्रयोग किया जा सकता है। यह नियम उपज की मात्रा से, न कि इसके मूल्य से, सम्बन्धित है। 2. पूँजी तथा श्रम की मात्रा। सीमान्त मात्रा। सीमान्त प्रतिफल, कृषि का सीमान्त। यह आवश्यक नहीं कि सीमान्त मात्रा अन्तिम मात्रा ही हो। अधिशेष उत्पादन। इसका ज्ञान से सम्बन्ध। रिकार्डों ने प्राचीन देश की परिस्थितियों को ही ध्यान में रख कर विचार किया था। 3. उर्वरता का प्रत्येक माप स्थान तथा समय के अनुकूल होना चाहिए। 4. आमतौर पर जनसंख्या के दबाव के बढ़ने के साथ-साथ अधिक उपजाऊ भूमि की अपेक्षा कम उपजाऊ भूमि के मूल्य में अधिक वृद्धि होती है। 5, 6. रिकार्डों ने कहा था कि सर्वप्रथम सर्वाधिक उपजाऊ भूमि पर कृषि की गयी, और जिस अर्थ में उन्होंने यह कहा था उसमें यह सही है। किन्तु उन्होंने किसी धनी जनसंख्या के कारण कृषि को प्रदान होने वाले अप्रत्यक्ष लाभों को कम आँका। 7. मत्स्य क्षेत्र, खानों तथा इमारती भूमि से सम्बन्धित प्रतिफल के सिद्धान्त पर 8. क्रमागत उत्पत्ति ज्ञान नियम तथा पूँजी एवं श्रम की मात्रा पर टिप्पणी।

पृष्ठ 149-173

अध्याय 4. जनसंख्या की वृद्धि : 1, 2. जनसंख्या के सिद्धान्त का इतिहास।
3. माल्यस। 4, 5. विवाह-दर तथा जन्म-दर। 6, 7. इंग्लैंड में जनसंख्या का इतिहास। पृष्ठ 174-195

अध्याय 5. जनसंख्या का स्वास्थ्य तथा उसकी शक्ति : 1, 2. स्वास्थ्य तथा शक्ति की सामान्य दशाएँ। 3. जीवन को आवश्यक आवश्यकताएँ। 4. आशा स्वतंत्रता तथा परिवर्तन। 5. पेयों का प्रभाव। 6. शहरी जीवन का प्रभाव। 7, 8. प्रकृति पर नियंत्रण न होने पर शक्तिहीन का अस्तित्व मिट जाता है। किन्तु बहुत सोच विचार कर किये गये मानवोपकार्य से शक्तिशाली लोगों की वृद्धि रुक जाती है, और इसके फलस्वरूप शक्तिहीन लोग जीवित रह सकते हैं। व्यावहारिक निष्कर्ष। पृष्ठ 196-207

अध्याय 6. औद्योगिक प्रगति : 1, 2. सापेक्षिक अर्थ में अकुशल धर्म। हम जिस कुशलता से परिचिन है उसे बहुधा कुशलता नहीं मानते। सामान्य बुद्धि तथा भोज की तुलना में केवल शारीरिक कुशलता का महत्व कम होता जा रहा है। सामान्य योग्यता तथा विशेषीकृत कुशलता। 3-5 उदार तथा तकनीकी शिक्षा। शिक्षु प्रणालियाँ। 6. कला की शिक्षा। 7. राष्ट्रीय विनियोजन के रूप में शिक्षा। 8. विभिन्न श्रेणियों के धर्मिकों के बीच तथा एक ही श्रेणी के धर्मिकों के बीच गतिशीलता बढ़ रही है। पृष्ठ 208-222

अध्याय 7. धन की वृद्धि : 1, 2. अभी हाल ही तक विभिन्न प्रकार की कीमती सहायक पूँजी का बहुत कम प्रयोग किया गया था। 3. अर्थ संचयि करने की शक्ति के बढ़ने के साथ-साथ इसका अधिकाधिक प्रयोग हो रहा है। 4. बचत के लिए सुरक्षा का होना आवश्यक है। 5. द्रव्यिक अर्थव्यवस्था के फलस्वरूप फिजूल खर्च करने के नये प्रलोभन मिलने लगे हैं, किन्तु इनके फलस्वरूप जिन लोगों के पास व्यावसायिक मेधा न थी वे भी बचत से लाभ उठाने लगे हैं। 6. बचत का मृत्यु प्रयोग पारिवारिक स्नेह है। 7. संचय-स्रोत। सार्वजनिक संचय। सहकारिता। 8. वर्तमान तथा आस्थगित परितुष्टियों के बीच धन। धन के संचय में साधारणतया कुछ प्रतीक्षा या परितुष्टि का स्थान निहित है। ध्यान इसका पुरस्कार है। 9, 10. पुरस्कार जितना ही अधिक होगा प्रायः बचत की दर उतनी ही बढ़ी होगी। किन्तु इसके अपवाद भी हैं। 11. धन की वृद्धि के आँकड़ों पर टिप्पणी। पृष्ठ 223-241

अध्याय 8. औद्योगिक संगठन : 1, 2. यह सिद्धान्त है कि संगठन से कार्यकुशलता में वृद्धि होती है, पुराना है, किन्तु एडम स्मिथ ने इसे नया जीवन प्रदान किया। अर्थशास्त्रियों ने तथा जीव-विज्ञान-शास्त्रियों ने इस संगठन पर अतिजीवन के संघर्ष के प्रभाव का मिल कर पता लगाया। बश परम्परा के फलस्वरूप इसका कूटतम रूप कम होता गया। 3. प्राचीन जातियाँ तथा आयुर्निक वर्ग। 4, 5. एडम स्मिथ सतर्क थे किन्तु उनके अनेक अनुयायियों ने प्राकृतिक व्यवस्था की मितव्ययिता का बड़ा-बड़ा कर वर्णन किया। प्रयोग द्वारा मेधाओं का विकास

प्रारम्भ में ही प्रशिक्षण द्वारा तथा अन्य प्रकार से इनके उत्तराधिकार के रूप में प्राप्ति। पृष्ठ 242-249

अध्याय 9. औद्योगिक व्यवस्था (पूर्वानुबद्ध)। श्रम-विभाजन, मशीनों का प्रभाव:

1. अभ्यास करने से ही पूर्ण दक्षता प्राप्त होती है।
2. किसी कार्य को निम्न-तर श्रेणी में विशिष्टीकरण से कार्यकुशलता बढ़ती है, किन्तु उच्चतर श्रेणियों में सर्वैव ऐसा नहीं होना।
3. मशीनों के प्रयोग से मानव के जीवन पर पड़ने वाले प्रभाव आंशिक रूप में हितकारी, किन्तु आंशिक रूप से क्षतिकारी होते हैं।
4. मशीन द्वारा निर्मित मशीनों से ऐसे नये युग का प्रारम्भ हो रहा है जिसमें इनके पुर्जों को परस्पर बदला जा सकता है।
5. मुद्रण व्यवसाय से लिया गया दृष्टान्त।
6. मशीनों के प्रयोग से मानव माल वेतियों पर कम भार पड़ता है और इस प्रकार कार्य की नीरसता से जीवन नीरस नहीं बनता।
7. विशेषीकृत कुशलता तथा विशेषीकृत मशीनों की तुलना। बाह्य व आन्तरिक किराये।

पृष्ठ 250-266

अध्याय 10. औद्योगिक संगठन (पूर्वानुबद्ध) कुछ स्थानों में विशेष प्रकार के उद्योगों का केन्द्रीकरण:

1. स्थानीय उद्योग: उनके आधिकारिक रूप।
2. उनके विभिन्न स्रोत।
3. उनसे लाभ। बसानुगत कुशलता। सहायक व्यवसायों का विहास। अत्यधिक विशेषीकृत मशीनों का प्रयोग। विशेष कुशलता के लिए स्थानीय बाजार।
4. उद्योगों के मौलिक विवरण पर संभार के साधनों के विकास का प्रभाव। इंग्लैंड के आधुनिक इतिहास से लिया गया दृष्टान्त।

पृष्ठ 267-277

अध्याय 11. औद्योगिक संगठन (पूर्वानुबद्ध)। बड़े पैमाने पर उत्पादन:

1. इन अध्याय में विज्ञान उद्योगों से हमारा अभिप्राय विनिर्माणकारी उद्योगों से है। सामग्री की किराये।
- 2-3. विशेषीकृत मशीनों के उपयोग तथा सुधार से, कम एवं विकल्प, से, विशेषीकृत कुशलता से, तथा व्यावसायिक प्रबन्ध के कार्य के उपविभाजन से किसी बड़ी फैक्टरी को प्राप्त होने वाले लाभ। किसी छोटे विनिर्माण की निरोक्षण से होने वाले लाभ। ज्ञान का आधुनिक विकास बहुत हद तक सामदायिक सिद्ध हुआ है।
5. जिन व्यवसायों में बड़े पैमाने पर उत्पादन करने से बहुत किराये हैं उनमें किसी फर्म का उस समय तेजी से विकास हो सकता है जब यह सरलतमपूर्वक अपने माल का विनयन कर सके, किन्तु बहुधा यह ऐसा नहीं कर सकती।
6. बड़े तथा छोटे व्यापारिक प्रतिष्ठान।
7. माल ढोने वाले व्यवसाय। खान तथा खदान।

पृष्ठ 278-290

अध्याय 12. औद्योगिक संगठन (पूर्वानुबद्ध)। व्यावसायिक प्रबन्ध:

1. आधिकारिक हस्तक्षेप का उपमोक्ष से सीधा सम्बन्ध रहता था और अब उन वृत्तियों में भी ऐसा ही किया जाता है जिनमें विद्वत्समाज के लोग कार्य करते हैं।
2. किन्तु अविकसित व्यवसायों में इनके बीच किसी विशेष वर्ग के उपक्रमियों की सेवाएँ विद्यमान रहती हैं।
- 3, 4. कमी-कमी मकान-निर्माण तथा कुछ अन्य व्यवसायों में किसी उपक्रमी के मुख्य जोखिमों को उसके प्रबन्ध के विस्तृत कार्य से भ्रमण रखा जाता है। उपक्रमी जो नियोजक नहीं है।
5. आदर्श विनिर्माण

के लिए आवश्यक मेवाएँ। 6. व्यवसायी के लड़के को व्यवसाय प्रारम्भ करने के लिए इतने लाभ प्राप्त होने हैं कि व्यावसायिक व्यक्तियों की एक जाति ही बन सकती है। इस परिणाम के न निकलने के कारण। 7. वैयक्तिक साझेदारी। 8, 9. संयुक्त पूंजी कम्पनियाँ। राजकीय उपक्रम। 10. सहकारी संप। लाभ-विभाजन। 11. श्रमिक के प्रगति के अवसर। पूंजी के अभाव के कारण उसके मार्ग में उतना गतिरोध उत्पन्न नहीं होता जितना कि प्रथम दृष्टि में दिखायी देता है, किन्तु ऋण-निधि तीव्रता से बढ़ रही है। व्यवसाय की बढ़ती हुई जटिलता उसके मार्ग में बाधक है। 12. योग्य व्यवसायी अपनी पूंजी को तत्परतापूर्वक बढ़ाने का प्रयत्न करता है, और जो व्यवसायी योग्य नहीं होता उसका व्यवसाय जितना ही बढ़ा होगा वह अपनी पूंजी को साधारणतया उतनी ही तेजी से रेंवा देगा। इन दोशक्तियों से पूंजी का इसके उचित उपयोग के लिए अपेक्षित योग्यता के अनुसार समायोजन होता है। इंग्लैंड जैसे देश में पूंजी के साथ-साथ व्यावसायिक योग्यता की सम्भरणकीमत्पत्ति रूप से निश्चित रहती है।

पृष्ठ 291-310

अध्याय 13. निष्कर्ष। क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि तथा उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्तियों का सह-सम्बन्ध: 1. इस भाग के बाद में आने वाले अध्यायों का संक्षिप्त विवरण। 2. उत्पादन की लागत ऐसे प्रतिनिधि फर्म की लेनी चाहिए जिसे सामान्य रूप में उत्पादन की निश्चित मात्रा में आन्तरिक एवं बाह्य किरायेते प्राप्त हों। क्रमागत उत्पत्ति समता नियम तथा क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम। 3. जनसंख्या में वृद्धि साधारणतया सामूहिक कार्य कुशलता में होने वाली आनुपातिक वृद्धि से अधिक होती है।

पृष्ठ 311-317

भाग 5

भाग, सम्भरण तथा मूल्य के सामान्य सम्बन्ध

अध्याय 1. परिचायक। आधार पर विचार: 1. प्रतिकूल शक्तियों के संतुलन के जीव-विज्ञान तथा यंत्र-विज्ञान सम्बन्धी विचार। इस भाग का विषय-क्षेत्र। 2. बाजार की परिभाषा। 3. दूरी के सम्बन्ध में बाजार की परिसीमाएँ। किसी वस्तु के बाजार की सीमा को प्रभावित करने वाली सामान्य दशाएँ। बर्गीकरण तथा प्रतिचयन सम्बन्ध औचित्य। सुवाह्यता। 4. अधिक सुसंगठित बाजार। 5. छोटे बाजार पर भी सुदूर स्थानों का अप्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है। 6. समय के सम्बन्ध में बाजार की परिसीमाएँ।

पृष्ठ 318-324

अध्याय 2. भाग तथा सम्भरण का अस्थायी साम्य: 1. इच्छा तथा प्रयत्न के बीच साम्य। आकस्मिक वस्तु-विनिमय में सामन्यता कोई भी सही साम्य नहीं होता। 2. स्थानीय अन्न बाजार में साधारणतया सही साम्य की स्थिति पायी जाती है, मले ही यह अस्थायी ही क्यों न हो। 3. प्रायः अन्न बाजार में द्रव्य की आवश्यकता की तीव्रता में कोई उल्लेखनीय परिवर्तन नहीं होते, किन्तु श्रम बाजार में अवश्य ही परिवर्तन होते हैं। परिशिष्ट 'च' देखिए।

पृष्ठ 325-330

अध्याय 3. प्रसामान्य भाग तथा संभरण का साम्य: 1. प्रायः जो वस्तुएँ अधिक

नाशवान नहीं होती उनके ऋण-विक्रय पर मविष्य सम्बन्धी गणनाओं का प्रभाव पड़ता है। 2. उत्पादन की वास्तविक तथा द्रव्यिक लागत। उत्पादन के खर्चें। उत्पादन के कारक। 3. प्रतिस्थापन सिद्धान्त। 4. प्रतिनिधि फर्म की उत्पादन लागत। 5. सम्भरण सारणी। 6 साम्य-मात्रा तथा साम्य-कीमत। किसी वस्तु की सम्भरण कीमत तथा उसकी वास्तविक उत्पादन लागत के बीच सम्बन्ध की शिथिलता। प्रसामान्य साम्य की स्थिति का सही महत्व। 'दीर्घ काल में' वाक्यांश का अर्थ। 7. अल्पकाल में मूल्य पर तुष्टिगुण का प्रभाव अधिक पड़ता है, किन्तु इस पर दीर्घकाल में उत्पादन की लागत का अधिक प्रभाव पड़ता है।

पृष्ठ 331-343

अध्याय 4. आय के साधनों का विनियोजन तथा वितरण : 1. अपने उपयोग के लिए किसी वस्तु को तैयार करने वाले व्यक्ति द्वारा किये गये पूंजी के विनियोजन को निर्धारित करने वाले प्रयोजन। भावी परितुष्टियों का वर्तमान परितुष्टियों के साथ तुलना। 2. विगत के परिव्ययो एवं प्राप्तियों का संचयन तथा भावी प्राप्तियों एवं परिव्ययो की कटौती। चालू लेखा तथा पूंजीगत लेखा पर किये जाने वाले व्यय के बीच अन्तर प्रदर्शित करने की कठिनाई। 3. सामकारिता का वह सीमान्त जिस पर प्रतिस्थापन सिद्धान्त लागू होता है, किसी एक दिशा में खींची गयी रेखा पर स्थित बिन्दु नहीं है, अपितु यह वह रेखा है जो अनेक दिशाओं की ओर जाने वाली रेखाओं को विभक्त करती है। 4. धरेलू तथा व्यावसायिक अर्थव्यवस्था में आय के साधनों के वितरण का सहसम्बन्ध। 5, 6. मूल्य तथा अनुपूरक लागतों के बीच विभाजन प्रसंगगत उद्यम की अवधि के अनुसार बदलता रहता है : और मुख्य तथा सीमान्त लागतों के सम्बन्धों के अध्ययन में यह अन्तर ही मुख्य कठिनाई का कारण है।

पृष्ठ 344-355

अध्याय 5 दीर्घ एवं अल्पकाल के संदर्भ में प्रसामान्य माँग तथा संभरण का साम्य, (पूर्वानुबन्ध) : 1. प्रसामान्य शब्द की लोच का प्रचलित तथा शैक्षणिक प्रयोग 2, 3. प्रसामान्य मूल्य की जटिल समस्या का अनेक भागों में विच्छेद कर अध्ययन किया जाना चाहिए। उस स्थिर अवस्था की कल्पना का सर्वप्रथम अध्ययन, जिसमें किये जाने वाले सशोधनों से हम सहायक स्थैतिक मान्यताओं द्वारा इस समस्या पर विचार कर सकते हैं। 4, 5. इस प्रकार प्रसामान्य माँग तथा सम्भरण के साम्य के विषय में किये गये अध्ययनों की अल्पकालीन तथा दीर्घकालीन अध्ययनों में विभाजित कर सकते हैं। 6. अल्पकाल में उत्पादन के उपकरणों का भंडार प्रायः निश्चित रहता है और उनके उपयोग की मात्रा में माँग के अनुसार परिवर्तन होता है। 7. किन्तु दीर्घकाल में उत्पादन के उपकरणों को उन उपकरणों द्वारा उत्पादित माँग के अनुसार समायोजित किया जाता है। उत्पादन की इकाई एक प्रक्रिया है, न कि वस्तुओं का पार्सल। 8. मूल्य की समस्याओं का स्थूल वर्गीकरण।

पृष्ठ 356-371

अध्याय 6. संयुक्त तथा मिश्रित माँग। संयुक्त तथा मिश्रित संभरण : 1. अप्रत्यक्ष द्रुत्यत्र माँग : संयुक्त माँग। भवन निर्माण व्यवसाय में द्रुम विवाद से लिया

गया दृष्टान्त। व्युत्पन्न माँग का नियम। 2. वे अवस्थाएँ जिनमें सम्भरण पर नियंत्रण होने से उत्पादन के किसी कारक की कीमत बहुत अधिक बढ़ सकती है। 3. सम्भरण। 4. विभिन्न वस्तुओं के बीच जटिल सम्बन्ध। पृष्ठ 372-385।

अध्याय 7. संयुक्त उत्पादों की मूल्य तथा कुल लागत। विपणन की लागत। जोखिम के लिए बीमा। पुनरुत्पादन की लागत: 1, 2. किसी मिश्रित व्यवसाय की प्रत्येक शाखा में उत्पादन के और विशेषकर विपणन के खर्चों के उचित विभाजन की कठिनाइयाँ। 3, 4. व्यावसायिक जोखिमों के लिए बीमा। 5. पुनरुत्पादन की लागत। भाग 5. के कुछ शेष अध्यायों को अस्थायी रूप में छोड़ा जा सकता है।

पृष्ठ 386-393

अध्याय 8. सीमान्त लागतों तथा मूल्यों का सम्बन्ध। सामान्य सिद्धान्त: 1. इस तथा आगामी 3 अध्यायों में उत्पादों के मूल्य एवं अनुपूरक लागतों के सम्बन्धों का आगे अध्ययन किया गया है। इसके अतिरिक्त उत्पादों के लिए व्युत्पन्न माँग का उत्पादन में लगे विभिन्न कारकों के मूल्यों के प्रतिवर्ती कार्य पर समय के तत्त्व के विशेष संदर्भ में पढ़ने वाले प्रभार पर भी आगे विचार किया गया है। 2. प्रति-स्पात सिद्धान्त के अन्य दृष्टान्त। 3. निवल उत्पाद की परिभाषा। 4. किसी एक कारक का आवश्यकता से अधिक उपयोग करने से घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलता है: यह तथ्य इस तथ्य के सदृश, किन्तु समरूप नहीं है, कि मूमि पर लगायी गयी विभिन्न प्रकार की पूँजी तथा धन की मात्राओं में प्रयोज्य रूप से संतुलित वृद्धि होने से क्रमशः घटती दर पर प्रतिफल मिलता है। 5. सीमान्त प्रयोग मूल्य की ओर संकेत करते हैं, किन्तु इनसे मूल्य नियंत्रित नहीं होता: ये तथा मूल्य दोनों ही माँग एवं सम्भरण के सामान्य सम्बन्धों से नियंत्रित होते हैं। 6. ब्याज तथा लाभ शब्द नकद पूँजी पर अप्रत्यक्ष रूप से लागू होते हैं किन्तु पूँजी के किन्हीं विशेष प्रतिरूपों में ये केवल अप्रत्यक्ष रूपों में तथा कुछ निश्चित मान्यताओं के आधार पर ही लागू होते हैं। इस वर्ग के अध्यायों में वर्णित मुख्य सिद्धान्त।

पृष्ठ 394-403

अध्याय 9. सीमान्त लागतों तथा मूल्यों का सम्बन्ध। सामान्य सिद्धान्त (पूर्वानुबन्ध):

1. मूल्य की समस्या को स्पष्ट करने के लिए करापात के अन्तरण का सन्दर्भ देने के कारण। 2-4. पिछले अध्याय में विवेचन किये गये लगान एवं आभास लगान के मूल्यों से सम्बन्धों के दृष्टान्त। 5. दुर्लभता लगान तथा अवकलन लगान।

पृष्ठ 404-414

अध्याय 10. सीमान्त लागतों का कृषि मूल्यों से सम्बन्ध: 1, 2. इस समस्या में समय के तत्त्व के प्रभाव को सामान्य रूप में कृषि उपज तथा किसी नये देश में लगान के आविर्भाव के सन्दर्भ में देखना सर्वोत्तम होगी। 3. व्यक्तिगत उत्पादक के लिए मूमि पूँजी का केवल एक रूप है। 4-6. कृषि पूँजी पर तथा किसी एक फसल पर विशेष कर के आपात से लिया गया दृष्टान्त। किसी एक फसल के सम्बन्ध में आभास लगान।

पृष्ठ 415-429

मिश्रित माँग। 4. संयुक्त सम्भरण। व्युत्पन्न सम्भरण कीमत। 5. मिश्रित

अध्याय 11. सीमान्त लागतों का शहरी मूल्यों से सम्बन्ध: 1. कृषि तथा शहरी मूल्यों पर स्थिति का प्रभाव। स्थल मूल्य। 2. वे अपवादजनक दशाएँ जिनमें जानबूझ कर किये गये व्यक्तिगत या सामूहिक प्रयत्न द्वारा स्थिति मूल्य प्राप्त होता है। 3. लम्बे पट्टों के लिए भू-लगान को नियंत्रित करने वाले कारण। 4. इमारती भूमि के सम्बन्ध में क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति। 5. समान भूमि पर विभिन्न प्रकार की इमारतें बनाने के लिए प्रतिस्पर्धा। 6. व्यापारियों द्वारा ली जाने वाली कीमतों के सम्बन्ध में उन्हें प्राप्त होने वाला लगान। 7. शहरी सम्पत्ति की मिश्रित लगानों। परिशिष्ट 'छ' देखिए। पृष्ठ 430-442

अध्याय 12. क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के संदर्भ में प्रसामान्य भाँग तथा संभरण का साम्य (पूर्वानुबन्ध): 1-3. क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्ति के लागू होने के डग। 'सम्भरण की लोच' शब्द के प्रयोग में निहित संकट। सम्पूर्ण उद्योग तथा किसी एक फर्म को प्राप्त किफायतों के बीच विषय। परिशिष्ट 'ज' देखिए। पृष्ठ 443-449

अध्याय 13. अधिकतम संतुष्टि के सिद्धान्त के संदर्भ में प्रसामान्य भाँग तथा संभरण में परिवर्तन का सिद्धान्त: 1. भूमिका। 2. प्रसामान्य भाँग में वृद्धि के प्रभाव। 3. प्रसामान्य सम्भरण में वृद्धि के प्रभाव। 4. क्रमागत उत्पत्ति समता, ह्रास तथा वृद्धि की दशाएँ। 5-7. अधिकतम संतुष्टि के गूढ़ सिद्धान्त का कथन तथा इसकी परिसीमाएँ। पृष्ठ 450-464

अध्याय 14. एकाधिकारों का सिद्धान्त: 1. हम अब एकाधिकारों को ऊँची कीमतों से होने वाले लाभ की जनसाधारण को नीची कीमतों से होने वाले लाभों से तुलना करेंगे। 2. एकाधिकारी का प्रत्यक्षतः हित अधिकतम निवल आय प्राप्त करने में है। 3. एकाधिकार आय सारणी। 4. किसी एकाधिकार पर कुल मात्रा पर लगाये जाने वाले कर से उत्पादन में कमी नहीं होगी, और न एकाधिकार निवल आय पर लगाये गये कर से कमी होगी। यदि कर उत्पादन की मात्रा के अनुपात पर लगाया जाय तो इसमें कमी हो जायेगी। 5. एकाधिकारी बहुधा किफायत से कार्य कर सकता है। 6. वह अपने व्यवसाय के भावी विकास के दृष्टिकोण से, या उपभोक्ताओं के हित में कीमत में कुछ कमी कर सकता है। 7. कुल हित। उभय हित। 8. भाँग तथा उपभोक्ता अधि-शेष आँकड़ों के अध्ययन का सार्वजनिक महत्त्व। 9. दो पूरक एकाधिकारों की समस्या का सामान्य हल नहीं निकल सकता। पृष्ठ 465-481

अध्याय 15. भाँग तथा संभरण के साम्य के सामान्य सिद्धान्त का सारांश: 1-5. भाग 5 का संक्षिप्त विवरण। परिशिष्ट 'झ' देखिए। पृष्ठ 482-488

भाग ०

राष्ट्रीय आय का वितरण

अध्याय 1. वितरण का प्रारम्भिक सर्वेक्षण. 1. इस भाग का उद्देश्य। 2. कृषि अर्थशास्त्रियों ने अपने देश की तथा समय की विशेष परिस्थितियों के अनुसार महत्त्व की कि भजदूरी की दरें न्यूनतम सञ्चित स्तर पर थी, और पूंजी

के व्याज के सम्बन्ध में भी बहुत अंशों में ऐसा ही था। एंडम स्मिथ तथा माल्थास ने इन बेलेव मान्यताओं में आशिक रूप से कुछ लोचकता प्रदान की। वितरण पर माँग के प्रभाव के परिकल्पित दृष्टान्तों की श्रृंखला जिसे किसी ऐसे समाज से लिया गया है जिसमें पूँजी तथा श्रम के बीच के सम्बन्धों के विषय में कोई भी समस्या न हो। 7. किसी ऐसे प्रामाण्य कार्य-कुशलता वाले श्रमिक द्वारा जिसे रोजगार देने में कोई भी परोक्ष व्यय नहीं करना पड़ता, किन्तु जिसके कार्य से मालिक को कुछ भी लाभ प्राप्त नहीं होता विशेष प्रकार के श्रम के निवल उत्पाद को स्पष्ट किया जा सकता है। 8. सामान्य रूप में पूँजी के लिए माँग। 9. अस्थायी संक्षिप्त वितरण। 10. राष्ट्रीय आय या लाभांश की अधिक व्यापक परिभाषा।

पृष्ठ 489-508

अध्याय 2. वितरण का प्रारम्भिक सर्वेक्षण, (पूर्वानुबन्ध) : 1. उत्पादन के कारकों के सम्मरण को प्रभावित करने वाले कारणों का वितरण पर माँग को प्रभावित करने वाले कारणों के समतुल्य प्रभाव पड़ता है। 2-4. भाग 4 में विवेचन किये गये उन कारणों का पुनरावर्तन जो विभिन्न प्रकार के श्रम एवं पूँजी के संमरण पर प्रभाव डालते हैं। पारिश्रमिक में वृद्धि का किसी व्यक्ति द्वारा किये जाने वाले श्रम पर पड़ने वाला अनियमित प्रभाव। प्रसामान्य मजदूरी तथा जनसंख्या की गणना एवं ओज की, विशेषकर पश्चादुक्त की, वृद्धि में अधिक नियमित समानता। क्वचत करने से होने वाले लाभों का पूँजी तथा धन के नये रूपों के संघ-पन पर पड़ने वाले सामान्य प्रभाव। 5. वितरण में माँग के प्रभाव तथा उत्पादन में किसी व्यक्ति के आय के साधनों के प्रयोग, दोनों दृष्टियों में, भूमि की पूँजी का विशेष रूप मानना चाहिए : किन्तु यह वितरण में सम्मरण की शक्तियों के उस प्रसामान्य प्रभाव के सम्बन्ध में पूँजी से भिन्न आधार पर आधारित है, जिस पर हम इस अध्याय में विचार कर रहे हैं। तर्क की एक दशा का अस्थायी निष्कर्ष। 7. विभिन्न वर्गों के श्रमिकों का उपाजर्जन तथा उनकी कार्य-कुशलता का परस्पर सम्बन्ध। 8. हम इस पूरे अध्ययन में उद्यम, ज्ञान तथा प्रतिस्पर्धा की स्वतंत्रता को वस्तुतः उतने से अधिक नहीं मानते जितना कि इन विशेष वर्गों के श्रमिकों, मालिकों इत्यादि के लिए विचाराधीन समय एवं स्थान पर अपेक्षित है। 9. सामान्य श्रम तथा सामान्य पूँजी के बीच सम्बन्धों पर विचार। पूँजी से श्रम को सहायता मिलती है और यह रोजगार के क्षेत्र में श्रम के साथ प्रतिस्पर्धा करती है : किन्तु इस वाक्यांश का सतर्कतापूर्वक विश्लेषण करना चाहिए। 10. वह सीमित अर्थ जिसमें यह कहना सही है कि मजदूरी पूँजीपति द्वारा श्रमिकों को उनके द्वारा तैयार की गयी वस्तुओं के विक्रय के पूर्व किये गये मुग्तान पर निर्भर है। परिशिष्ट अ, ट देखिए।

पृष्ठ 509-526

अध्याय 3. श्रम का उपाजर्जन : 1. अध्याय 3-10 का विषय-क्षेत्र। 2. प्रतिस्पर्धा के फलस्वरूप समान प्रकार के रोजगारों में साप्ताहिक मजदूरी की दरें बराबर बराबर नहीं होती, किन्तु ये श्रमिक की कार्य-कुशलता के अनुपात में होती हैं। समयानुसार उपाजर्जन। उजरत के रूप में मुग्तान। कार्य-कुशलता उपाजर्जन।

समयानुसार उपाजनों में समान होने की प्रवृत्ति नहीं होती, किन्तु कार्य-कुशलता के अनुभार प्राप्त उपाजनों में यह प्रवृत्ति पायी जाती है। 3, 4. वास्तविक मजदूरी तथा नकद मजदूरी। विचारधाराओं के अर्थ के उपभोग के विशेष सदन में द्रव्य की उपशक्ति में परिवर्तनों के लिए तथा व्यापारिक तर्कों और सभी आकस्मिक लाभ एवं हानियों के लिए अवस्थ ही गुंजाइश रखनी चाहिए। 5. जादिक रूप से वस्तुओं के रूप में भुगतान की जाने वाली मजदूरी। जिन्स अदायगी पड़ानि। 6. नफलता की अनिश्चनता तथा रोजगार की अनियमितता 7. अनुपूरक उपाजन। पारिवारिक उपाजन। 8. किसी पेशे का आकर्षण केवल इतने प्राप्त होने वाले द्रव्यिक उपाजन पर नहीं, अपितु इससे प्राप्त निवल लाभ पर निर्भर है। वैयक्तिक तथा राष्ट्रीय आचरण का प्रभाव। निम्नतम स्तर के अर्थिकों की विशेष दशाएँ: पृष्ठ 527-539

अध्याय 4. अर्थ का उपाजन (पूर्वानुबन्ध) : 1. अर्थ के सम्बन्ध में माँग एवं सम्भरण के कार्य की अनेक विशेषताओं का महत्व उनके प्रभावों के संचय पर बहुत निर्भर है। इन प्रकार यह प्रथा के प्रभाव के अनुरूप है। 2-4. पहली विशेषता अर्थिक अपना कार्य बेचता है किन्तु स्वयं उसकी अपनी कोई कीमत नहीं होती। परिणामस्वरूप उसमें पूँजी का विनियोजन उसके माता-पिताओं के साधनों, उनकी दूरदर्शिता तथा निस्वार्थ भावना से सीमित है। जादिका अर्जन के प्रारम्भ का महत्व। नैतिक शक्तियों का प्रभाव। 5. दूसरी विशेषता। अर्थिक को उसके कार्य से पृथक् नहीं किया जा सकता। 6. तीसरी एव चौथी विशेषताएँ। अर्थ नाशवान है, और इसके विक्रेता को सीदाकारी में बहुत हानि उठानी पड़ती है। पृष्ठ 540-549

अध्याय 5. अर्थ का उपाजन, (पूर्वानुबन्ध) - 1. अर्थ की पांचवी विशेषता विशेषी-कृत योग्यता के अतिरिक्त सम्भरण में लगने वाली लम्बी समयवधि है। 2. माता-पिताओं की अपने बच्चों के लिए व्यवसायों का चयन करते समय सम्पूर्ण पीढ़ी को दृष्टि में रखना चाहिए। भविष्य के पूर्वानुमान की कठिनाइयाँ। 3. सामान्य योग्यता के लिए बढ़ती हुई माँग के परिणामस्वरूप प्रौढ़ अर्थिकों का महत्व बढ़ता जा रहा है। 4-6. प्रसामान्य मूल्य के सदर्भ में दीर्घ एव अल्प-कालीन विवेक का सार। कुशलता एव योग्यता से प्राप्त विशेष उपाजन में तथा उस उपाजन में होने वाले उत्तर-वर्द्धाव में अन्तर जिससे किसी विशेष कार्य में लगने वाले अर्थ की क्षतिपूर्ति होती है। 7. दुर्लभ प्राकृतिक योग्यताओं से प्राप्त उपाजन पालन-पोषण एव प्रशिक्षण में लगने वाली लागत से अधिक होता है और यह कुछ दृष्टियों में लगान से मिसता जुलता है। पृष्ठ 550-557

अध्याय 6. पूँजी पर व्याज : 1-3. हाल ही में व्याज के सिद्धान्त के अनेक सूक्ष्म विवरणों में सुधार हुए हैं किन्तु इस सिद्धान्त में कोई महत्वपूर्ण परिवर्तन नहीं हुआ है मध्ययुगों में, तथा रीडवर्ट्स एवं मार्क्स की इसके विषय में गूढ़त धारणा थी। 4, 5. ऋणी द्वारा भुगतान किये जाने वाले सकल व्याज में वास्तविक तथा वैयक्तिक दोनों प्रकार के जोखिम के लिए बीमा, प्रबन्ध का कुछ उपाजन तथा

शुद्ध या निवल व्याज शामिल है। अतः निवल व्याज की माँति इममें समान होने की प्रवृत्ति नहीं पायी जाती। 6. पुराने विनियोजनों के सम्बन्ध में 'व्याज की दर' शब्द का सतर्कतापूर्वक प्रयोग करना चाहिए। द्रव्य की क्रय-शक्ति तथा व्याज की दर में होने वाले परिवर्तनों का सम्बन्ध। पृष्ठ 558-571

अध्याय 7. पूँजी तथा व्यावसायिक शक्ति के लाभ : 1. व्यावसायिक व्यक्तियों में अतिजीविता के लिए संघर्ष। अप्रणामियों की सेवाएँ। 2-4 सबसे पहले फोरमैन की सेवाओं की साधारण कामगार की सेवाओं से, दूररे व्यवसायों के प्रधानों की फोरमैनो से, तथा अन्त में छोटे व्यवसायों के प्रधानों की बड़े व्यवसायों के प्रधानों से तुलना कर प्रबन्ध के उपार्जन पर प्रतिस्थापन सिद्धान्त के प्रभाव की स्पष्ट क्रिया जा सकता है। 5. बहुत अधिक उधार ली हुई पूँजी का उपयोग करने वाले व्यापारी की स्थिति। 6. संयुक्त पूँजी-कम्पनियाँ। 7. व्यवसाय की आधुनिक प्रणालियों में प्रबन्ध के उपार्जन को किये गये कार्य की कठिनाई के अनुसार समायोजन करने की सामान्य प्रवृत्ति पायी जाती है। पृष्ठ 572-584

अध्याय 8. पूँजी तथा व्यावसायिक शक्ति के लाभ, (पूर्वानुबन्ध) 1. इसके पश्चात् हमें यह पता लगाना है कि क्या लाभ की दर में समान होने की सामान्य प्रवृत्ति पायी जाती है। किसी विशाल व्यवसाय में प्रबन्ध के कुछ उपार्जनों को वेतन के रूप में वर्गीकृत किया जाता है, और छोटे व्यवसाय में श्रमिकों की अधिकांश मजदूरी को लाभ में वर्गीकृत किया जाता है। परिणामस्वरूप छोटे व्यवसायों में वास्तविकता की अपेक्षा लाभ अधिक दिखायी देता है। 2. विनियोजित पूँजी पर लाभ की प्रसामान्य वार्षिकदर उन स्थानों में ऊँची होती है जहाँ अचल पूँजी की तुलना में चल पूँजी अधिक होती है। जब किसी उद्योग में बड़े पैमाने पर उत्पादन की किफायतें सर्वत्र मिलने लगती हैं तो इससे उसमें लाभ की दर नहीं बढ़ती। 3, 4. व्यापार की अत्येक शाखा में अवर्त. पर परम्परानुसार या उचितदर पर लाभ प्राप्त होता है। 5. लाभ प्रसामान्य सम्भरण कीमत का अंग है किन्तु भौतिक रूप में कुशलता वृद्धि के लिए पहले से विनियोजित पूँजी से प्राप्त आय इनके उत्पादों के लिए माँग से नियंत्रित होती है। 6-8. कीमतों, विभिन्न व्यक्तियों के बीच पायी जाने वाली असमानताओं तथा उचित अर्थ में प्रयत्न एवं प्राकृतिक योग्यताओं के फलस्वरूप प्राप्त आय के अनुपातों में परिवर्तन होने पर लाभ तथा अन्य उपार्जनों की तुलना। 9, 10. एक ही धन्धे में और विशेषकर एक ही व्यवसाय में लगे हुए विभिन्न वर्गों के श्रमिकों के हितों में सम्बन्ध। पृष्ठ 585-602

अध्याय 9. भूमि का लगान : 1, 2. भूमि का लगान किसी विशाल वंश की एक मुख्य जाति है। अभी हम यह मान लेते हैं कि भूमि पर इसके मालिक खेती करते हैं। पहले किये गये विवेचनों का सार। 3. उपज के वास्तविक मूल्यों में वृद्धि के फलस्वरूप साधारणतया शेष-उपज का मूल्य बढ़ जाता है, और इसके वास्तविक मूल्य में और भी अधिक वृद्धि हो जाती है। पूँजी के थम मूल्य में तथा सामान्य क्रय शक्ति में विवेक। 4. उपज में होने वाले परिवर्तनों का सार। 5. उपज

का मुख्य सिद्धान्त प्रायः भू-पट्टे की सभी प्रणालियों पर लागू होता है। किन्तु आधुनिक आंग्ल-पद्धति में भूस्वामी तथा काश्तकार के हिस्सों के बीच पायी जाने वाले विभाजन को स्थूल रेखा विज्ञान के लिए भी सर्वाधिक महत्वपूर्ण है। परिशिष्ट 'ठ' देखिए। पृष्ठ 603-610

अध्याय 10. भू-पट्टा: 1. भू-पट्टे के आदिकालीन रूप साधारणतया ऐसी सामी-दारी पर आधारित थे जिसकी शर्तें सजीव संविदा से निर्धारित न होकर प्रथा द्वारा निर्धारित होती थी। जिस व्यक्ति को भूस्वामी कहा जाता था वह सदैव निष्क्रिय साझेदार था। 2, 3. किन्तु प्रथा सर्वप्रथम जितनी लोचदार प्रतीत होती है उससे कहीं अधिक लोचदार है जैसा कि आधुनिक आंग्ल इतिहास से भी स्पष्ट है। वर्तमान आंग्ल समस्याओं एवं प्राचीन प्रणालियों पर रिकार्डों के विश्लेषण को लागू करते समय सतर्कता बरतने की आवश्यकता है। उनमें साझेदारी की शर्तें अस्पष्ट एवं बेवोच थी तथा वे अनेक प्रकार से अज्ञात रूप से संशोधित हो सकती थीं। 4, 5. मेटायेज तथा कृषि भूस्वामित्व के सामं तथा हानिदा। 6, 7. आंग्ल पद्धति के अनुसार भूस्वामी पूंजी के उस भाग का सम्भरण कर सकता है जिसके लिए उसे सरलतापूर्वक तथा प्रभावोत्पादक रूप में उत्तरदायी माना जा सकता है, और इसके फलस्वरूप पर्याप्त स्वतन्त्रता से धन किया जा सकता है, यद्यपि उद्योग की अन्य माखाओं की अपेक्षा यह स्वतन्त्रता कम है। 8, 9. बड़ी तथा छोटी जोतें। सहकारिता। 10. प्रसामान्य कीमतों एवं फसलों के निर्णय करने की कठिनाइयाँ। काश्तकार को भूमि में सुधार करने तथा उसका फल प्राप्त करने की स्वतन्त्रता। 11. इमारत, खुली जगह तथा अन्य विषयों में निजी एवं सार्वजनिक हितों के बीच संघर्ष। पृष्ठ 611-634

अध्याय 11. वितरण पर सामान्य विचार: 1-3. पूर्ववर्ती आठ अध्यायों का सारांश जिनमें भाग 5, अध्याय 14 में उल्लिखित अनुबद्धता के सूत्र का पता लगाया गया है, और उत्पादन के विभिन्न भौतिक एवं मानवीय कारकों एवं उपकरणों के प्रसामान्य मूल्यों को नियंत्रित करने वाले कारणों के बीच ऐक्य स्थापित किया गया है। 4. उत्पादन के विभिन्न कारक रोजगार के लिए प्रतिस्पर्धा कर सकते हैं, किन्तु वे एक दूसरे के लिए रोजगार प्रदान करने के एकमात्र साधन हैं। पूंजी में वृद्धि के फलस्वरूप श्रम के लिए रोजगार के क्षेत्र किस प्रकार बढ़ते हैं। 5. किसी एक वर्ग के श्रमिकों की आवश्यकताओं एवं उनकी कार्य-कुशलता की वृद्धि से अन्य श्रमिकों को भी लाभ होता है, किन्तु पूर्वोक्त से जहाँ उन्हें आघात पहुँचाता है, वहाँ पश्चादुक्त से लाभ होता है। इससे स्वयं उनके अपने वर्ग के श्रम तथा अन्य प्रकार के श्रम के सीमान्त उत्पादों में परिवर्तन होता है और इस प्रकार मजदूरी पर प्रभाव पड़ता है। प्रसामान्य सीमान्त उत्पाद के अनुमान में बहुत सतर्कता बरतने की आवश्यकता है। पृष्ठ 635-642

अध्याय 12. मूल्य पर प्रगति के सामान्य प्रभाव: 1. किसी नये देश में पूंजी एवं श्रम के लिए रोजगार प्राप्त होना आशिक रूप से इस बात पर निर्भर रहता है कि वास्तविक वस्तुओं के विक्रय तथा अपनी वर्तमान आवश्यकताओं की पूर्ति के

लिए मविष्य में प्राप्त होने वाले आय को बन्धक रखने के लिए बाजार कहाँ तक सुलभ है। 2, 3. पिछली शताब्दी में इंग्लैंड के विदेशी व्यापार के कारण आराम एवं विलासिता को वस्तुएँ प्राप्त करने की क्षमता बढ़ गयी और हाल ही में उसकी आवश्यक वस्तुएँ प्राप्त करने की क्षमता में बहुत वृद्धि हुई है। उसे विनिर्माण की प्रगति के फलस्वरूप जो प्रत्यक्ष लाभ प्राप्त हुए हैं वे प्रथम दृष्टि में जितने दिखायी देते हैं उससे कम ही हैं, किन्तु यातायात के नये साधनों के फलस्वरूप प्राप्त लाभ अपेक्षाकृत अधिक हैं। अन्न, जांस, निवास कक्ष, ईंधन, वस्त्र, जल, प्रकाश, समाचार तथा भ्रमण के श्रम मूल्यों में परिवर्तन। 6-8. प्रगति के कारण इंग्लैंड की शहरी तथा ग्रामीण दोनों ही प्रकार की भूमि के श्रम मूल्य में वृद्धि हुई है, यद्यपि इसके फलस्वरूप अधिकांश भौतिक उपकरणों के मूल्य में कमी हो गयी है। पूँजी में वृद्धि के फलस्वरूप इंग्लैंड की आनुपातिक आय में कमी हो गयी है, किन्तु कुल आय में कमी नहीं हुई है। 9, 10. विभिन्न औद्योगिक वर्गों के उपार्जनों में होने वाले परिवर्तनों का रूप तथा उनके कारण। 11. बसाधारण योग्यता का उपार्जन। प्रगति के फलस्वरूप मजदूरी में प्रायः जितनी वृद्धि समझी जाती है इससे इसमें अधिक वृद्धि हुई है और इससे स्वतन्त्र श्रम के नियोजन की अस्थिरता बढ़ने की अपेक्षा संभवतः कम ही गयी है। पृष्ठ 643-661

अध्याय 13. प्रगति का जीवन के स्तरों से सम्बन्ध : 1, 2. क्रियाओं तथा आवश्यकताओं के स्तर : जीवन तथा आराम के स्तर। आराम के स्तर में वृद्धि के फलस्वरूप इंग्लैंड में एक शताब्दी पूर्व जनसंख्या की वृद्धि को नियंत्रित करने में मजदूरी में उल्लेखनीय वृद्धि हुई होती : किन्तु अन्य देशों से भोजन तथा कच्चा माल आसानी से उपलब्ध हो जाने के कारण इंग्लैंड में इस दिशा में बहुत कम प्रगति हुई। 3-6. कार्य के घण्टों में कमी कर क्रियाओं को नियंत्रित करने के प्रयत्न। कार्य के घण्टों का होना बहुत क्षयकारी है, किन्तु कार्य के साधारण घण्टों में कमी करने से प्रायः उत्पादन में कमी हो जायेगी। अतः चाहे इसके तुरन्त प्रभाव के कारण रोजगार में वृद्धि ही क्यों न हो, इससे शीघ्र ही अच्छी मजदूरी वाले रोजगार में तब तक कमी होती रहेगी जब तक इस आराम की अवधि का उच्चतर एवं बड़ी से बड़ी क्रियाओं के विकास के लिए उपयोग न किया जाय। पूँजी के बहिर्गमन से उत्पन्न संकट। पर्यवेक्षण पर आधारित तथ्यों के वास्तविक कारणों को निर्दिष्ट करने की कठिनाई। तुरन्त तथा अन्तिम परिणाम बहुधा विपरीत दिशाओं में होते हैं। 7-9. व्यापारिक संघों का मूल उद्देश्य जितना मजदूरी में वृद्धि करना था उतना ही कामगारों की स्वतन्त्रता तथा उनके जीवन के स्तर में वृद्धि करना था। इस प्रयत्न की सफलता उनके मुख्य शस्त्र-सार्वजनिक नियम—के महत्व का साक्षी है। किन्तु उस नियम का कठोर रूप में पालन करने से कार्य में मिथ्या मानकी कारण होने के कारण उद्यम बाधाएँ उत्पन्न होने, नयी पूँजी के व्यवसाय से दूर भागने और शेष देशवासियों के साथ-साथ श्रमिक वर्गों को अन्य प्रकार से क्षति पहुँचाने की सम्भावना है। 10. द्रव्य की ऋय-शक्ति से, और विशेषकर साख में परिवर्तनों से, सम्बन्धित कठिनाइयाँ। 11-15. सामाजिक प्रगति की

सम्भावना के विषय में अत्यापी निष्कर्ष। राष्ट्रीय सामांश के समान विभाजन के फलस्वरूप अनेक दस्तकार परिवारों की आय कम हो जायेगी। निम्न वर्गीय लोगों को विशेष सुविधाएँ प्रदान करने की आवश्यकता है: किन्तु अकुशल थम की मजदूरी को बढ़ाने का सर्वोत्तम उपाय सभी वर्गों के लोगों को आचरण तथा मेधा की इतनी गहन शिक्षा देना है जिससे एक ओर केवल अकुशल कार्य ही कर सकने वाले लोगों की संख्या में बहुत कमी हो जाय तथा दूसरी ओर उस उच्चतर रचनात्मक कल्पना वाला कार्य कर सकने वाले लोगों की संख्या में वृद्धि हो सके जो प्रकृति के ऊपर मानव विजय का मुख्य साधन है। किन्तु वास्तविक अर्थ में जीवन के ऊँचे स्तर पर तब तक नहीं पहुँचा जा सकता जब तक मनुष्य अवकाश का सदुपयोग करना न सीख ले। यह इन अनेक संकेतों में से एक है कि तीव्र आर्थिक परिवर्तनों से उस समय बुराई उत्पन्न होती है जब धीरे-धीरे होने वाले उस चारित्रिक परिवर्तन से ये परिवर्तन अधिक हो जाते हैं जो मानव जाति को भ्रुगों-भ्रुगों की स्वार्थपरायणता एवं संघर्ष द्वारा उत्तराचिन्तार के रूप में प्राप्त हुआ है।

पृष्ठ 662-693

परिशिष्ट (क)—स्वतंत्र उद्योग तथा उद्यम का विकास: 1. सम्यता की प्रारम्भिक अवस्थाओं में, जिनकी कि भ्रम जलवायु वाले देशों में अवश्य ही अनेक अवस्थाएँ रही हैं, भौतिक कारणों का सार्वधिक प्रभाव पड़ता है। 2. स्वामित्व विभाजन के कारण प्रया की शक्ति सुदृढ़ हो जाती है जिससे परिवर्तन के मार्ग में अवरोध उत्पन्न होता है। 3. यूनान देशवासियों ने पूर्वीय संस्कृति में उत्तरीय देश की शक्ति का समावेश किया, किन्तु उन्होंने उद्योगों को विशेषकर दासों का कार्य समझा। 4. रोम तथा आधुनिक संसार में आर्थिक दशाभो के बीच जो समरूपता दिखायी देती है वह ऊपरी समरूपता है। किन्तु बाद में यूनानी अधिवक्ताओं के जितेन्द्रिय दर्शन तथा सर्वदेशीय अतुमव का आर्थिक विचार धारा पर अप्रत्यक्ष प्रभाव पड़ा। 5. ट्यूटानी लोगों की उन लोगों से ज्ञान प्राप्त करने की गति मन्द थी जिन पर उन्होंने विजय प्राप्त की थी: सरासीनियों ने ज्ञान प्राप्त करने की परम्परा को जीवित रखा। 6, 7. लोगों द्वारा स्वायत्त शासन केवल शहरों में ही बना रहा। 8. शूरवीरता तथा धर्म का प्रभाव। विशाल सेनाओं की वृद्धि के फलस्वरूप स्वतंत्र शहर नष्ट-न्नष्ट कर दिये गये। किन्तु मुद्रण, ईसाई धर्मान्दोलन तथा नये संसार की खोज के फलस्वरूप प्रगति की आशाएँ पुनः बढ़ गयीं। 9. स्पेन के प्रायद्वीप की समद्री खोजों के लाभ सर्वप्रथम प्राप्त हुए, किन्तु ये शीघ्र ही हार्लैंड, फ्रान्स तथा इंग्लैंड को भी प्राप्त होने लगे। 10. आंग्ल लोगों के चरित्र में व्यवस्थित कार्य करने की मेधा सर्वप्रथम दिखायी दी। कृषि की पूंजीगत संस्थाओं ने वित्तनिर्माण का मार्गदर्शन किया। 11, 12. ईसाई धर्मान्दोलन का प्रभाव। 13. इंग्लैंड के उद्योग में समद्र पार उन उपमोक्तियों की संख्या में वृद्धि के फलस्वरूप प्रगति हुई जिन्हें सरल ढंग की बनी हुई चीजों की बहुत बड़े परिणाम में आवश्यकता थी। उपक्रामियों ने उद्योग का निरीक्षण किये बिना सर्वप्रथम सम्मरण की ही व्यवस्थित किया किन्तु

वाद में अपने कारीगरों को फैक्टरियों में काम पर लगाया। 14, 15. इसके पी वाद विनिर्माण के कार्य में लया हुआ श्रम योक्त में मजदूरी पर निपुक्त किया गया। इस संस्था की अनेक बुराइयाँ थीं, किन्तु इनमें से अनेक बुराइयाँ अन्य कारणों के फलस्वरूप थीं। जब कि इस नयी प्रणाली के कारण ही इंग्लैंड फ्रान्स की सेनाओं के अधिकार में चले जाने से बच गया। 16, 17. अब तार तथा मुद्रणालयों ने इन बुराइयों को दूर करने के उपाय ढूँढ निकाले हैं, और हम अब घीरे-घीरे सामूहिक कार्य के उन रूपों की ओर बढ़ रहे हैं जो दृढ आत्म-अनुशासित व्यक्तित्व के कारण पहले से उच्चतर स्तर के होंगे। पृष्ठ 694—728

परिशिष्ट (ख)—अर्थ विज्ञान का विकास: 1. आधुनिक अर्थ विज्ञान प्राचीन विचारधारा का प्रत्यक्ष रूप में तो थोड़ा और अप्रत्यक्ष रूप में बहुत अधिक ऋणी रहा है। गणितवादियों ने व्यापार पर प्रारम्भ में लगाये गये नियंत्रणों में कुछ ढील दी। 2, 3. कृषि अर्थशास्त्री। एडम स्मिथ ने उनके मुक्त व्यापार के सिद्धान्त का विकास किया और मूल्य के सिद्धान्त में ऐसे सामान्य केन्द्र की पाया जिससे अर्थ विज्ञान में समरूपता आयी। 4, 5 उनके बाद के विचारकों ने तथ्यों की अवहेलना की, भले ही उनमें से कुछ लोगों का तर्क की निगमन प्रणाली की ओर रुझान था। 6—8. इस पर भी उन्होंने इस बात के लिए अधिक गुंजाइश नहीं रखी कि मनुष्य का आचरण उसकी परिस्थितियों पर निर्भर रहता है। इस दिशा में समाजवादी कामनाओं एवं जीव-विज्ञान सम्बन्धी अध्ययनों का प्रभाव। जानस्टूवर्ट मिल। आधुनिक विचारधारा की विशेषताएँ। पृष्ठ 729—748

परिशिष्ट (ग)—अर्थशास्त्र का विषयक्षेत्र तथा इतकी प्रणाली: 1. एक एकीकृत सामाजिक विज्ञान वांछनीय है, किन्तु इसे प्राप्त करना सम्भव नहीं। काम्टे द्वारा दिये गये सुझावों का महत्त्व तथा उनके प्रत्याख्यान की कमियाँ। 2. अर्थ-शास्त्र, भौतिक शास्त्र तथा जीव विज्ञान की प्रणालियाँ। 3. स्पष्टीकरण तथा पूर्व सूचना समान प्रकार की, किन्तु विपरीत दिशा की प्रक्रिया है। विगत तथ्यों की केवल उन व्याख्याओं से भविष्य का अच्छा मार्ग दर्शन हो सकता है जो कि गहन विश्लेषण पर आधारित हैं। 4—6. अप्रशिक्षित व्यावहारिक समझ से बहुधा गहन विश्लेषण में सहायता मिलती है: किन्तु इससे कदाचित् गूढ कारणों का पता लगाया जा सकता है, और विशेषकर कारणों के कारण का पता लगाना कठिन है। विज्ञान की प्रणाली के कार्य। पृष्ठ 749—761

परिशिष्ट (घ)—अर्थशास्त्र में गढ़ तर्कों का प्रयोग: 1. अर्थशास्त्र में निगमन तर्क प्रणाली का लगातार प्रयोग नहीं किया जा सकता। गणितीय प्रशिक्षण का रूप तथा इसकी परिसीमाएँ। 2, 3. किसी वैज्ञानिक कार्य में रचनात्मक कल्पना का विशेष महत्त्व है: इसकी शक्ति गूढ प्रकल्पना के विकास में प्रदर्शित नहीं होती, अपितु यह किसी विस्तृत क्षेत्र में वास्तविक आर्थिक शक्तियों के असंख्य प्रभावों में सहसम्बन्ध करने में दृष्टिगोचर होती है। पृष्ठ 762—765

परिशिष्ट (ङ)—सूजी की परिभाषाएँ: 1. व्यापारिक पूँजी में वह सम्पूर्ण धन शामिल नहीं होता जिससे श्रम को रोजगार मिलता है। 2, 3. पूर्वेक्षा तथा उत्पा-

दकता के दो आवश्यक गुणों के सापेक्षिक महत्व के विषय में विवाद पैदा करने की निरर्थकता।

पृष्ठ 766-773

परिशिष्ट (च)—वस्तु विनिमय: वस्तु विनिमय में उस स्थिति की अपेक्षा, जिसमें द्रव्य का उपयोग होता है बाजार में सौदागरी की अनिश्चितताएँ अधिक होती हैं। इसका आंशिक कारण यह है कि मनुष्य साधारणतया मूल्य की निश्चित मात्रा (न कि निश्चित प्रतिशत) को उसके सीमान्त तुष्टिगुणों में बहुत अधिक परिवर्तन किये बिना द्रव्य के रूप में ले दे सकता है, किन्तु किसी एक वस्तु में इसका आदान-प्रदान करने से ऐसा सम्भव नहीं है।

पृष्ठ 774-777

परिशिष्ट (छ)—स्थानीय शुल्कों का आयात तथा नीति सम्बन्धी कुछ सुझाव:

1. किसी शुल्क के अन्तिम आपातकी मात्रा जनसंख्या के प्रवासी होने या न होने, और शुल्क के दुर्वह या हितकारी होने पर बहुत निर्भर है। परिस्थितियों में तीव्रतापूर्वक परिवर्तन होने के कारण सही रूप में पूर्वानुमान लगाना असम्भव हो जाता है।
2. किसी सम्पत्ति का 'इमारती मूल्य' तथा स्थल मूल्य दोनों मिल कर उसके पूर्ण मूल्य के उस समय बराबर होते हैं जब इमारत उस स्थल के उपयुक्त हो, अन्यथा नहीं।
3. स्थल मूल्यों पर लगने वाले दुर्वह कर मुख्यतया मालिकों को ही देने पड़ते हैं: यदि उनका पहले से अनुमान न लगाया जा सकता हो तो वे पट्टेदारों को देने पड़ते हैं।
4. किन्तु इमारती मूल्यों पर लगने वाले वे दुर्वह कर जो देश भर में समान दर पर लगाये जाते हैं मुख्यतया अधिमोगी को देने पड़ते हैं। असाधारण रूप से अधिक स्थानीय दुर्वह शुल्क अधिकांशतया मालिक (या पट्टेदार) को ही देने पड़ते हैं, चाहे ये इमारती मूल्यों पर ही क्यों न लगाये गये हों।
5. पुराने शुल्कों तथा करों को अधिमोगी से बसूल किये जाने पर इनके भार का वितरण बहुत कम प्रभावित होता है: किन्तु दुर्वह शुल्कों में एकाएक वृद्धि होने के फलस्वरूप कर बसूल करने की वर्तमान पद्धति में अधिमोगी पर, विशेषकर यदि वह दुकानदार हो, अत्यन्त भार पड़ता है।
6. खाली इमारती स्थलों पर उनके पूंजीगत मूल्य के आधार पर कर निर्धारित करना और इन करों को आंशिक रूप में इमारत की अपेक्षा स्थल मूल्यों के आधार पर स्थानान्तरित करना उस समय हितकारी होगा जब इनकी दर में उत्तरोत्तर वृद्धि हो और इमारतों की ऊँचाई तथा इनके आगे पीछे खुला स्थान छोड़ने के विषय में कोई बड़े कड़े नियम बनाये गये हों।
7. ग्रामीण शुल्कों के विषय में कुछ अन्य पर्यवेक्षण।
- 8, 9. कुछ व्यावहारिक सुझाव। भूमि के सम्भरण की स्थायी परिसीमाओं तथा सामूहिक कार्य का इसके वर्तमान मूल्य पर बहुत अधिक प्रभाव पड़ने के कारण कर के उद्देश्यों से भूमि को एक पृथक् श्रेणी में वर्गीकृत करने की आवश्यकता है।

पृष्ठ 778-792

परिशिष्ट (ज)—क्रमगत उत्पत्ति वृद्धि के सम्बन्ध में स्थितिकीय कल्पनाओं के प्रयोग की परिसीमाएँ: 1-4. बेबीज सम्भरण सारणी की परिकल्पना द्वारा स्थायी तथा अस्थायी साम्य की अनेक स्थितियाँ सम्भव हैं। किन्तु क्रमागत उत्पत्ति के सम्बन्ध में यह नियम वास्तविक दशाओं से इतना मिला है कि इसे केवल प्रयोगात्मक

रूप में तथा संकुचित क्षेत्र में ही लागू किया जा सकता है। इस सम्बन्ध में प्रसामान्य सम्मरण कीमत शब्द के सतर्कतापूर्वक प्रयोग करने की आवश्यकता।

पृष्ठ 793-802

परिशिष्ट (अ) — रिकार्डों के मूल का सिद्धान्त: 1—3. अस्पष्ट रूप से व्यक्त विद्ये जाने पर भी रिकार्डों के सिद्धान्त में लागत, सुष्टिगुण तथा मूल्यों के सम्बन्धों के व्याधुनिक सिद्धान्त का जेनेस तथा अन्य मान्यताओं द्वारा स्वीकार की गयी मात्रा से अधिक समावेश था।

पृष्ठ 803-813

परिशिष्ट (आ) — मजदूरी-निधि का सिद्धान्त: 1. एक शताब्दी पूर्व पूर्जा के अभाव के कारण अर्थशास्त्रियों ने मजदूरी को नियंत्रित करने में पूर्जा के सम्मरण के महत्व पर बहुत अधिक जोर दिया। 2, 3. यह अतिशय वर्णन मिल की पुस्तक के दूसरे भाग में मजदूरी पर किये गये विवेचन पर मिलता है जो कि मूल्य के विषय में किये गये अध्ययन से पहले किया गया था। विन्तु चौथे भाग में वितरण से सम्बन्धित विवेचन में इस प्रकार का कर्कशता अतिशय वर्णन नहीं किया गया है। पूर्जा तथा श्रम और उत्पादन तथा उपभोग के पारस्परिक सम्बन्धों में पायी जाने वाली आर्थिक समरूपता। 4. मजदूरी का व्यापारिक पूर्जा से तथा धन के अन्य रूपों से सम्बन्ध।

पृष्ठ 814-823

परिशिष्ट (इ) — कुछ प्रकार के अधिशेष: उत्पादन की किसी शाखा की कुल वास्तविक लागत अनेक प्रकार से इतना संभावित लागतों के अनुपात से कम होती है। इनमें से प्रत्येक रूप में किसी विशेष दृष्टिकोण से अधिशेष प्राप्त होता है। विन्तु अधिशेष के उन्ही रूपों पर जिन पर मूल्यमूल्य में विवेचन किया गया है, अधिक सावधानी से अध्ययन करने की आवश्यकता है।

पृष्ठ 824-827

परिशिष्ट (ई) — वृष्टि पर लगाये गये करों तथा इसमें होने वाले कुधारों के विषय में रिकार्डों का सिद्धान्त: उनकी तर्क प्रणाली कुछ अंशों में गूढ़ तथा असम्भव मान्यताओं पर आधारित है: और यद्यपि तर्क क. दृष्टि से यह युक्तिसंगत प्रतीत होती है, किन्तु यह व्यावहारिक रूप में लागू नहीं होती।

पृष्ठ 828-833

गणितीय परिशिष्ट

पृष्ठ 834-860

भाग 1

प्राथमिक सर्वेक्षण

अध्याय 1

भूमिका

§1. राजनीतिक अर्थ-व्यवस्था अथवा अर्थ-शास्त्र में मानव जाति के साधारण जीवन सम्बन्धी कार्यों का अध्ययन किया जाता है। इसमें व्यक्ति तथा समाज के उन कार्यों का विश्लेषण किया जाता है जिनका समृद्धि के लिए आवश्यक भौतिक वस्तुओं की प्राप्ति तथा उनके उपयोग से बहुत ही घनिष्ठ सम्बन्ध होना है।

इस प्रकार यह एक ओर तो धन का अध्ययन है, और दूसरी ओर, जो अधिक महत्वपूर्ण पहलू है, यह मनुष्य के अध्ययन का एक भाग है; क्योंकि मनुष्य का आचरण अन्य किसी कार्य की अपेक्षा उसके दैनिक कार्य तथा उससे प्राप्त होने वाले भौतिक साधनों से ढलता है। वास्तव में विश्व के इतिहास की रचना के दो प्रमुख माध्यम धार्मिक और आर्थिक ही रहे हैं। यद्यपि कहीं-कहीं अल्प काल के लिए सैनिक उत्साह (Ardour) अथवा कला की भावना प्रधान रही है, किन्तु धार्मिक एवं आर्थिक प्रभावों की किसी भी समय प्रमुखता कम नहीं हुई है और वे प्रायः अन्य सभी प्रभावों के समन्वय के बावजूद भी सदैव अधिक प्रभावशाली रहे हैं। यद्यपि धार्मिक प्रयोजन आर्थिक प्रयोजनों से अधिक गहन है, किन्तु जीवन के व्यापक भाग पर उनका कदाचित् ही प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है; क्योंकि अधिकांशतया किसी मनुष्य का मस्तिष्क जितने समय तक सबसे उत्तम ढंग से काम करता है उससे कहीं अधिक समय तक उसका मन उस व्यवसाय में लगा रहता है जिससे वह अपनी आजीविका कमाता है। इस अवधि में अपने कार्य में अपनी मेधा (Faculties) के उपयोग करने के ढंग और इससे उत्पन्न विचार एवं भावनाओं से तथा कार्यरत सहयोगियों के, चाहे वे मालिक हों या कर्मचारी, संसर्ग से उसके चरित्र का निर्माण होता है।

बहुधा मनुष्य के चरित्र पर उसकी आय की मात्रा का आय अर्जित करने के ढंग की अपेक्षा किसी भी प्रकार कम प्रभाव नहीं पड़ता। जब किसी परिवार की आर्थिक आय एक हजार पाँच या पाँच हजार पाँच हो तो इससे परिवार के सम्पूर्ण जीवन में बहुत कम अन्तर आयेगा, किन्तु जब आय 30 पाँच या 150 पाँच हो तो इससे बहुत अधिक फर्क पड़ जायेगा; क्योंकि 150 पाँच से परिवार के पूर्ण जीवन के लिए भौतिक सुविधाएँ मिल सकती हैं, जबकि वे 30 पाँच से नहीं मिल सकती। यह सत्य है कि धर्म, पारिवारिक स्नेह और गिबता से गरीब लोगों को भी अपनी उन अनेक मेधाओं के विकास का अवसर मिल सकता है जो परम आनन्द के मूल

अर्थशास्त्र धन का अध्ययन है और मनुष्य के अध्ययन का एक भाग है।

मनुष्य का आचरण उसके दैनिक कार्य-कलाप से बनता है।

गरीबी हीनता का कारण है।

खोन है। किन्तु जो परिस्थितियाँ अत्यधिक दरिद्रता को घेरे रहती हैं वे ही, विशेषकर अधिक घने वसे हुए स्थानों में, उच्च भावनाओं का विनाश करने लगती हैं। हमारे बड़े शहरों के निम्न-वर्ग (Residium) के लोगों को मिनता के लिए थोड़ा ही अवसर मिलता है। वे सुशीलता और शान्ति के विषय में कुछ भी नहीं जानते और पारिवारिक जीवन की एकता के बारे में तो बहुत ही कम जानते हैं तथा धार्मिक भावना तो बहुधा उनमें पायी ही नहीं जाती। निम्नान्देह उनके शारीरिक, मानसिक तथा नैतिक विकार आर्थिक रूप में गरीबी के अनिश्चित अन्य कारणों से भी होते हैं, किन्तु इनका मुख्य कारण गरीबी ही है।

इन निम्न-वर्ग के लोगों के अनिश्चित शहरों एवं गाँवों में एक ऐसा वृहत् जनसमूह रहता है जो अपभ्रान्त भोजन, वस्त्र और निवास-स्थान की परिस्थितियों में पला है, जो अपने विद्याध्ययन को पहले ही छोड़ चुका है जिससे कि वह मजदूरी के लिए काम करने या सके, जो अपूर्ण विकसित शरीर से लम्बे घण्टों तक थकान पैदा करने वाले कठोर परिश्रम में लगा हुआ है और इसीलिए उच्च कोटि की मानसिक शक्तियों के विकास के लिए उसके पास कोई समय नहीं होता है। उसका जीवन निश्चय ही प्रसवस्थ या दुर्लभ नहीं है। ईश्वर और मनुष्य के प्रति अनुराग में आनन्दित होकर, और शायद विचारों की कुछ प्राकृतिक शुद्धता को धारण किये हुए, इस जनसमूह के लोग ऐसा जीवन-यापन करते हैं जो उन अनेक लोगों से कहीं कम अपूर्ण होता है जिनके पास नैतिक सम्पत्ति अधिक है। इस सबके अनिश्चित उनकी निर्धनता उनके लिए घोर अभिशाप है। यहाँ तक कि स्वस्थ रहने पर भी उनकी थकान प्रायः कष्टदायक होती है और उनके आनन्द के साधन घोट्टे ही होते हैं। बीमारी आने पर तो निर्धनता जनित क्लेश 10 गुना बढ़ जाता है। यद्यपि सन्तोष की भावना इन क्लेशों का भावी बनाने में सहायक होती है, तो भी बहुत-से ऐसे क्लेश होते हैं जिनका निवारण नहीं किया जा सकता। काम के भार से दबे, कम शिक्षित, थके-मारे और चिन्ताओं से ग्रस्त, शान्ति और विश्राम से वंचित, उनको कोई अवसर ही नहीं मिलता कि वे अपनी मानसिक शक्तियों का मवीर्भाति सदुपयोग कर सकें।

यद्यपि आमतौर पर गरीबी में पायी जाने वाली अनेक बुराइयों का इसमें होना आवश्यक नहीं है, फिर भी मोटे तौर पर यह कह सकते हैं कि 'निर्धन लोगों के विनाश का कारण उनकी गरीबी है', और निर्धनता के कारणों का अध्ययन मानव-जाति के एक बड़े भाग के पतन के कारणों का अध्ययन है।

§2 दासत्व को अस्तु (Aristotle) ने प्रकृति का अध्यादेश (Ordinance) माना था, और सम्भवतः प्राचीन काल में स्वयं दासों का भी यही विचार था। मानव की प्रतिष्ठा की घोषणा ईसाई धर्म ने की। इसे गत 100 वर्षों में तेजी से स्वीकार कर लिया गया है, इस वृत्तमान में शिक्षा के विस्तार के कारण ही अब हम इस वाक्यांश का पूरा-पूरा अविश्रय समझने लगे हैं। तो क्या अब हम सम्भोक्तापूर्वक यह जानने के लिए प्रस्तुत हो रहे हैं कि 'निम्न श्रेणियों' का होना कहीं तक आवश्यक है, अर्थात् क्या एक बड़ी संख्या में लोगों को अपने-अपने जन्म से ही निरन्तर कठोर परिश्रम करना पड़ेगा जिससे वे दूसरों के सम्य और सुसंस्कृत जीवन की आवश्यकताएँ पूरी

क्या हम इस धारणा को नष्ट नहीं कर सकते कि निर्धनता आवश्यक है?

कर सकें, जबकि स्वयं उन्हें निर्धनता और मेहनत के कारण उस जीवन में कोई भी हिस्सा या अंश पाने से वंचित रखा जाय।

उन्नीसवीं शताब्दी में श्रमिक वर्गों की सतत प्रगति से इस आशा को अधिक सहारा मिला है कि दरिद्रता और अज्ञान का शनैः-शनैः लोप हो सकता है। वाष्प-चालित यंत्रों ने उनको अत्यधिक थकान उत्पन्न करनेवाले और अपमानजनक कार्यों से छुटकारा दे दिया है। मजदूरी में वृद्धि हो गयी है, शिक्षा में सुधार हुआ है तथा यह अधिक सामान्य बन रही है। रेल और मुद्रण यंत्र ने देश के विभिन्न भागों में एक ही व्यापार में लगे हुए लोगों को यह सामर्थ्य दी है कि वे एक दूसरे से सरलतापूर्वक-सम्पर्क स्थापित करें और विस्तृत तथा दूरदर्शी नीति की रूपरेखा निर्धारित करें तथा उसे कार्यान्वित करें। दूसरी ओर, निपुण कार्यों के लिए बढ़ती हुई माँग ने शिल्पी वर्ग की संख्या में इतनी तेजी से वृद्धि की है कि उनकी संख्या उन लोगों से अधिक हो गयी है जिनका कार्य पूर्णतया अकुशल है। शिल्पी वर्ग का एक बड़ा भाग अब मूल रूप में प्रयुक्त अर्थ में 'निम्न श्रेणी' में नहीं रहा और उनमें से कुछ तो इस प्रकार का अधिक सम्य एव प्रतिष्ठित जीवन बिता रहे हैं, जो एक शताब्दी पूर्व उच्च श्रेणी के अधिकांश लोगों तक को उपलब्ध न था।

इस परिवर्तन ने अन्य किसी वस्तु की अपेक्षा इस प्रश्न में व्यावहारिक रसिक पैदा की है कि क्या वास्तव में यह असम्भव है कि सत्तार में सभी को एक सुसंस्कृत जीवन विताने के लिए अनुकूल अवसर मिलना चाहिए, जोकि निर्धनता के दुःखों और धर्मों के अत्यधिक उपयोग के कारण भ्रम के स्थिरताजनक प्रभावों से मुक्त हो। युग के बढ़ते हुए उत्साह के कारण यह प्रश्न अग्रिम स्थान ग्रहण कर रहा है।

इस विषय का प्रतिपादन पूर्णतया अर्थ-विज्ञान से नहीं किया जा सकता, क्योंकि इसका उत्तर आंशिक रूप में मानव-स्वभाव की नैतिक एवं राजनीतिक क्षमताओं पर निर्भर है और इन विषयों की जानकारी के लिए अर्थशास्त्री के पास कोई विशेष साधन नहीं है। उसे बँसा ही करना चाहिए जैसा अन्य लोग करते हैं, और जितना अच्छा अनुमान वह लगा सकता है, लगाना चाहिए। लेकिन अधिकांशतः इसका हल यथार्थ-ताओं और तर्कों पर निर्भर है जोकि अर्थशास्त्र के क्षेत्र के अन्तर्गत है, और यही बात आर्थिक अध्ययनों को विशेष एव उच्चकोटि की रोचकता प्रदान करती है।

§3. यह आशा की जाती होगी कि मानवजाति की समृद्धि के प्राणभूत प्रश्नों का अध्ययन करने वाले विज्ञान में प्रत्येक युग के सुयोग्य विचारकों का ध्यान आकर्षित हुआ होगा और उसमें अब पर्याप्त प्रगति हुई होगी। इस कार्य की कठिनाई को दृष्टि में रखते हुए वास्तविक स्थिति यह है कि वैज्ञानिक अर्थशास्त्रियों की संख्या सापेक्षिक रूप में हमेशा कम रही है, जिससे यह विज्ञान अब भी बाल्यावस्था में ही है। इसका एक कारण यह है कि मनुष्य की उच्च समृद्धि को अर्थशास्त्र का आधार मानने के विषय की अपेक्षा की गयी है। वस्तुतः जिस विज्ञान की विषय-सामग्री धन हो उसे बहुधा बहुत से छात्र घृणा की दृष्टि से देखते हैं, क्योंकि जो ज्ञान की वृद्धि के लिए भरसक प्रयत्न करते हैं वे धन होने के कारण उस पर अधिकार प्राप्त करने की कदाचित् ही अधिक चिन्ता करते हैं।

अर्थविज्ञान
के अर्थ
विकास के
कारण।

आर्थिक
दशाओं की
परिवर्तन-
शीलता।

किन्तु इसका एक मुख्य कारण यह है कि औद्योगिक जीवन की जिन अनेक दशाओं, उत्पत्ति, वितरण तथा उपभोग की जिन अनेक प्रणालियों से आधुनिक अर्थशास्त्र सम्बन्धित है, वे स्वयं ही निकट भूत की देन हैं। यह सत्य है कि विषय-सार में कुछ दिशाओं में इतना अधिक परिवर्तन नहीं होता जितना कि बाह्य रूप में होता है, और आधुनिक आर्थिक सिद्धान्तों का बहुत-सा भाग पिछड़ी हुई जातियों पर घटित किया जा सकता है। किन्तु रूप में बहुत विभिन्नता होने से विषय-सार में समानता को ढूँढ़ निकालना सुगम नहीं, और रूप में परिवर्तनों के फलस्वरूप सभी युगों के लेखकों को उतना लाभ नहीं हो पाता जितना वे अपने पूर्वजों की कृतियों से अन्यथा उठा सकते थे।

आधुनिक जीवन की आर्थिक दशाएँ अधिक जटिल होते हुए भी प्राचीन काल की दशाओं की अपेक्षा अनेक प्रकार से अधिक निश्चित हैं। व्यवसाय को अन्य रोज-गारों से अधिक स्पष्ट रूप में अलग किया जा सकता है। व्यक्तियों के, दूसरों तथा अपने समुदाय की तुलना में, अधिकार अधिक विशद रूप में परिभाषित किये गये हैं। इनके आंतरिक आदर-रिवाज के बन्धनों से मुक्ति, स्वच्छ कार्य, निरन्तर सावधानी बताने तथा अविरत उत्थान करने में वृद्धि से विभिन्न वस्तुओं तथा विभिन्न प्रकार के भ्रम के सापेक्षिक मूल्यों को निर्धारित करने वाले कारणों को एक नया, यथार्थ और उत्कृष्ट रूप मिला है।

वर्तमान
औद्योगिक
जीवन का
आधारभूत
गुण प्रति-
स्पर्धा नहीं
है।

६३. बहुधा यह व्यक्त किया जाता है कि औद्योगिक जीवन का वर्तमान रूप प्राचीन काल की अपेक्षा अधिक प्रतिस्पर्धापूर्ण है। किन्तु यह कथन पूर्णतया सन्तोषजनक नहीं है। प्रतिस्पर्धा का ठीक-ठीक अभिप्राय तो एक व्यक्ति का दूसरे से किसी वस्तु के क्रय तथा विनय की घोषणा के विशेष प्रसंग में होना करना है। इस प्रकार की होड़ निस्तन्वेह पहले की अपेक्षा अधिक तीव्र है तथा अधिक विस्तार में फैली है, किन्तु कोई भी पूर्णरूप से यह कह सकता है कि यह आधुनिक औद्योगिक जीवन के आधारभूत गुणों का केवल एक गौण तथा आकस्मिक परिणाम है।

अपितु
आत्म-
निर्भरता,
स्वतंत्रता,
सोच-समझ
का चुनाव
करना तथा
पूर्व विवेक
है।

ऐसा कोई भी एक शब्द नहीं जो इन गुणों को यथोचित रूप में व्यक्त कर सके। जैसा कि हम अभी देखेंगे, ये गुण हैं—अपन लिए उत्थान छांटने की निश्चित स्वतंत्रता तथा आदत, आत्म-निर्भरता, तर्क-वितर्क किन्तु फिर भा चुनाव तथा निर्णय में शीघ्रता, भा निष्पक्ष के बार में पूरा अनुमान लगाने तथा सुझाव लक्ष्य के अनुसार अपना मार्ग निर्धारण करने की आदत। ये लक्ष्य में पारस्परिक प्रतिस्पर्धा करना सक्षम है और करवाते भी है, किन्तु दूसरी ओर, इनसे सहयोग तथा सभी प्रकार की अच्छाइयों एवं बुराइयों का समन्वय हो सकता है, और वास्तव में अब इनका प्रवृत्ति ऐसी ही प्रतीत हो रही है। सामूहिक स्वामित्व एवं सामूहिक कार्य का ओर प्रवृत्तियाँ आदिकालीन प्रवृत्तियों की अपेक्षा बिलकुल ही भिन्न है, क्योंकि ये रीति-रिवाजों और पड़ोसियों से निश्चेष्ट ससर्ग के लिए स्थान होने के परिणामस्वरूप उत्पन्न नहीं हुई है, अपितु ये प्रत्येक व्यक्ति की उस आचरण-पद्धति के स्वतन्त्र चुनाव के परिणाम हैं जो सावधानी से तर्क-वितर्क करने के पश्चात् उसे अपने लक्ष्यों की प्राप्ति के लिए, चाहे वे स्वार्थयुक्त हो अथवा स्वार्थरहित हो, सबसे अधिक उपयोगी प्रतीत होती है।

'प्रतिस्पर्धा'

'प्रतिस्पर्धा' शब्द से एक नए गुण का आभास होता है, और इसका अभिप्राय

एक विशेष स्वार्थपरायणता तथा दूसरों की समृद्धि के प्रति उदासीनता से होने लगा है। अब यह यथास्थित प्रतीत होता है कि उद्योग के प्रारम्भिक रूपों में आधुनिक रूपों की अपेक्षा जानबूझ कर रहने वाली स्वार्थ-भावना कम थी किन्तु तब जानबूझ कर रहने वाली निष्काम भावनाएँ भी कम थी। यदि देखा जाय तो आधुनिक युग का विशेष गुण किसी चीज को जान-बूझ कर करना है, न कि स्वार्थपरायणता है।

उदाहरणार्थ, आदिकालीन समाज में जहाँ प्रथा परिवार की सीमाओं को विस्तृत करता है और पड़ोसियों के प्रति कुछ कर्तव्यों को निर्धारित करती है, जिनका बाद की सम्मता में लोप हो गया है, वहाँ यह अपरिचित लोगों के प्रति क्रूरता का व्यवहार भी नियत करती है। आधुनिक समाज में पारिवारिक दया-भाव के बन्धन अधिक प्रबल होते जाते हैं, मले ही य एक सकुचित क्षेत्र तक ही सीमित रहते हैं। पड़ोसियों को तो लगभग अजनबियों की भाँति ही समझा जाता है। इन दोनों के साथ साधारण व्यवहार में निष्कलकता और ईमानदारी का वर्तमान स्तर आदिकालीन लोगों द्वारा अपने पड़ोसियों के साथ किये गये व्यवहार में प्रदर्शित निष्कलकता एवं ईमानदारी के स्तर से निम्न है; किन्तु यह उन लोगों द्वारा अजनबियों के साथ किये गये व्यवहार के स्तर से पर्याप्त रूप में उच्चस्तर का है। इस प्रकार पड़ोस से मित्रता के बन्धन में ही केवल छील हुई है; किन्तु पारिवारिक स्नेह के बन्धन विभिन्न प्रकार से अधिक सुदृढ़ हो गये हैं। पारिवारिक बन्धन पहले की अपेक्षा बड़ी अधिक सुदृढ़ है, परिवार का स्नेह पहले की अपेक्षा कहीं अधिक आत्म-त्याग एवं भविष्य की भावना को उत्पन्न करता है, और उन लोगों के प्रति जो हमारे लिए अपरिचित हैं दया-भाव का बढ़ना एक प्रकार की सुनिश्चित निरन्तरता है जो आधुनिक काल के पूर्व कभी भी विद्यमान न थी। जो देश आधुनिक प्रतिभोगिता का जन्म-स्थल रहा है वह अन्य किसी देश की अपेक्षा अपनी आम का अधिकांश भाग दान-पुण्य के कार्य में लगाता है, अतः पश्चिमी द्वीप समूहों में दानों की वृत्तवृत्ता करीबने में उसने 2 करोड़ पाँच खर्च किये।

प्रत्येक युग में कवियों एवं समाज-सुधारकों ने पुराने समय के वीरों की मनोहर कहानियों द्वारा अपने-अपने समयों के लोगों को एक उत्कृष्ट जीवन बिताने के लिए सकलाने का प्रयत्न किया, किन्तु सावधानी से पढ़े जाने पर न तो ऐतिहासिक अभिलेख और न पिछड़ी हुई जातियों के तत्कालीन पर्यवेक्षण इस मत की पुष्टि करते हैं कि मनुष्य, सब कुछ विचारते हुए, पहले की अपेक्षा अधिक कठोर और अधिक निष्टुर हो गया है। अथवा, यह कि उन अवस्थाओं में जहाँ कानून और प्रथा ने उसे अपना मार्ग स्वयं निर्धारित करने के लिए स्वतंत्र रखा है वह दूसरों के मले के लिए निजी समृद्धि को त्यागने के लिए अब की अपेक्षा पहले ही अधिक उद्यत था। उन जातियों में जिनकी बौद्धिक शक्ति अन्य किसी दिशा में नहीं बढ़ी है और जिनके पास एक आधुनिक व्यवसायों की प्रारम्भिक क्षमता नहीं है, बहुत-से ऐसे लोग पाये जायेंगे जो किसी बाजार में अपने पड़ोसियों के साथ भी कड़ी साँदागरी दिखलाने में अपनी कुदृष्टि प्रदर्शित करते हैं। कोई भी व्यापारी अमान्य लोगों की मजदूरियों से लाभ उठाने में उतने अविवेकी नहीं है जितने कि पूर्व में स्थित देशों के अनाज के व्यापारी और महाजन थे।

से अभिप्राय बहुत अधिक तथा बहुत कम से है। मनुष्य अब प्रारम्भिक समयों की अपेक्षा अधिक स्वार्थी नहीं है।

मनुष्य जितना बेईमान पहले था उससे इस समय अधिक बेईमान नहीं है।

वस्तुन. आधुनिक युग ने व्यापार में वेईमानी के प्रसार के लिए नये अवसर प्रदान किये हैं। ज्ञान के प्रसार ने वस्तुएँ वास्तव में जैसी हैं उससे अधिक सुन्दर दिखायी देने की नयी विधियाँ ढूँढ निकाली हैं और मिलावट करने के लिए बहुत-से नये ढंगों को सम्भव बना दिया है। अब उत्पादक अन्तिम उपभोक्ता से बहुत दूर हो गया है और उसके अवैध कार्य के लिए उसे वही अविलम्बित एव बठोर दंड नहीं मिलता जो अपने पड़ोसियों में किसी के साथ झूठा छल-बपट करने पर उस व्यक्ति को मिलता है जिसे अपने जन्मगत गाँव में ही रहना है और वहीं मरना है। निस्तन्देह छल-बपट करने के लिए पहले से अधिक अवसर मिलने लगे हैं, किन्तु यह सोचना तर्कसंगत नहीं है कि अब लोग ऐसे अवसरों से पहले की अपेक्षा अधिक लाभ उठाते हैं। इसके विपरीत व्यवसाय की आधुनिक रीतियों का अन्तिम एक ओर विश्वासपूर्णाता की आदत तथा दूसरी ओर छल-बपट के प्रलोभन को रोकने की शक्ति से है जो पिछड़ी हुई जातियों के लोगों में नहीं पायी जाती। साधारण सत्य और व्यक्तिगत निष्ठा के उदाहरण सभी सामाजिक दशाओं में मिलते हैं, किन्तु जिन लोगों ने किसी पिछड़े हुए देश में आधुनिक प्रकार के उद्योगों को स्थापित करने का प्रयास किया है, उन्होंने यह देखा है कि विश्वसनीय पदों की पूर्ति के लिए वे उस देश की जनता पर निर्भर नहीं रह सकते। किसी ऐसे कार्य के लिए जिसमें कि बड़ी कुशलता तथा मानसिक योग्यता की आवश्यकता है बाहर से प्राप्त लोगों की सहायता को समाप्त करना कठिन है, किन्तु किसी ऐसे कार्य में बाह्य सहायता को समाप्त करना और भी अधिक कठिन है जहाँ कि दृढ़ धार्मिक बल की आवश्यकता है। जब हम मध्य युग के ऐसे अनुचित कार्यों की विप-मताओं पर विचार करते हैं, जिनका उस समय पता नहीं लग सका था, तो यह प्रतीत होता है कि उस काल के व्यापार में वस्तु मिलावट एव धोखादेही आश्चर्यजनक मात्रा में विद्यमान थी।

अतीत के 'स्वर्ण' युग-के स्वप्न बड़े सुखर किन्तु भ्रान्तिजनक हैं।

मान स्वर्ण धातु की प्रबलता के अनुभव होने के पूर्व सम्पत्ता की प्रत्येक अवस्था में जब भी मुद्रा की शक्ति प्रधान रही कवियों ने काव्य एव गद्य में अतीत को निरन्ध्र ही एक 'स्वर्ण युग' चित्रित करने में आनन्द का अनुभव किया है। उनका वर्णनात्मक चित्रण बहुत सुन्दर रहा है और इससे उत्तम कल्पनाओं एव सकल्पों की वृद्धि हुई है, किन्तु इसमें ऐतिहासिक सत्य बहुत कम है। छोटे-छोटे जनसमुदाय, जिनकी साधारण आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए प्रकृति की ओर से पर्याप्त सुविधाएँ मिली थी, वास्तव में कुछ समय तक अपनी भौतिक आवश्यकताओं की पूर्ति की चिन्ताओं से लगभग मुक्त रहे हैं, तथा निरुपेक्ष महत्वाकांक्षाओं की ओर प्रलोभित नहीं हुए हैं। किन्तु जब कभी हम अपने समय में आदिकालीन अवस्था के एक घने बसे जनसमूह के आन्तरिक जीवन की गहराई तक पहुँचते हैं तो हमें पहले की अपेक्षा आवश्यकता में सर्वांगता एव निष्पूरता अधिक दिखाई देती है। और हमें पहले कभी इतने कम कष्ट से विस्तृत रूप में उतना आराम मिलता नहीं दिखाई देता जितना कि आज-कल पाश्चात्य जगत में देखने को मिलता है। अब हमें आधुनिक सम्पत्ता को जन्म देने वाली शक्तियों को किसी ऐसे नाम से सम्बोधित नहीं करना चाहिए जो नलक का द्योतक हो।

आधुनिक

सम्भवतः इस प्रकार के सुझाव को प्रतियोगिता से सम्बद्ध करना तर्कसंगत नहीं

है, किन्तु यद्यपि रूप में ऐसा ही किया जाता है। वस्तुतः जब प्रतियोगिता को दोषारोपित किया जाता है तो इसके असामाजिक रूपों को प्रबल बना दिया जाता है और इसके उन अन्य रूपों को जानने का बहुत कम प्रयत्न किया जाता है, जो क्रियाशीलता और नैसर्गिकता के पोषण में इतने आवश्यक है कि उनका अन्त समाज की समृद्धि के लिए वास्तव में हानिकारक हो सकता है। व्यापारी अथवा उत्पादक जब यह देखते हैं कि कोई प्रतियोगी वस्तुओं को उस कीमत से कम दाम पर बेच रहा है जिस पर उसको अच्छे लाभ हो सकता है तो वे उसके इस दुर्व्यवहार से क्रुद्ध हो जाते हैं और उसके द्वारा किये गये अपकार के विषय में शिकायत करते हैं, चाहे यह सत्य हो कि व्यापारियों की अपेक्षा वस्तुओं को खरीदने वालों को जरूरत अधिक हो। व्यापारियों के प्रतियोगियों की क्रियाशीलता तथा साधन-सम्पन्नता एक सामाजिक लाभ है। अनेक दशाओं में 'प्रतियोगिता का नियंत्रण' एक भ्रान्तिजनक शब्द है जिसमें उत्पादकों के विशिष्ट अधिकार-प्राप्त वर्ग का संगठन छिपा रहता है जो बहुधा अपने से निम्न श्रेणी के किसी योग्य व्यक्ति के उन्नति करने के प्रयासों को विफल करने के लिए अपनी समुक्त शक्ति का प्रयोग करता है। समाज-विरोधी प्रतियोगिता को नष्ट करने के बहाने वे अपने प्रतियोगी को अपने लिए जीवन-वृत्ति के एक ऐसे नये मार्ग निर्धारण की स्वतन्त्रता से वंचित करते हैं जिससे उस वस्तु के उपभोक्ताओं को प्राप्त होने वाली सेवाएँ प्रतियोगिता का विरोध करने वाले अपेक्षाकृत छोटे से समुदाय को पहुँचाने वाली क्षति से अधिक होती है।

यदि प्रतियोगिता का लोक-कल्याण के लिए किये गये निःस्वार्थ कार्यों में दूध सहयोग से व्यतिरेक दिखाया जाय तो प्रतियोगिता के सर्वोत्तम रूप भी अपेक्षाकृत बुरे ही होंगे, जबकि इसके अधिक कठोर और तुच्छ रूप घृणाजनक होंगे। उस लोक में जहाँ सभी लोग पूर्णतया सदाचारी हों प्रतियोगिता का कोई अस्तित्व नहीं रहेगा; व्यक्तिगत स्वानिष्ठ एव व्यक्तिगत अधिकार के हर एक रूप की भी यही दशा होगी। प्रत्येक व्यक्ति केवल अपने कर्तव्यों को सोचेगा, और कोई भी यह इच्छा नहीं करेगा कि जीवन के आराम तथा विलास में उसका भाग उसके पड़ोसियों से अधिक हो। सबल उत्पादक सकट की किञ्चित् मात्रा को सरलता से सहन कर सकेंगे और इसलिए वे यह चाहेंगे कि उनके अधिक निर्बल पड़ोसी कम उत्पादन करने पर भी अधिक उपभोग करें। इस विचार में आनन्दित वे पूर्ण सामर्थ्य, आविष्कार-कुशलता एव अपने आवुर उपकरण से सर्वसाधारण के हित के लिए कार्य करेंगे और मानव जाति हर दिशा में प्रकृति से सघर्ष करने में विजयी होंगी। कवि एव स्वप्नदर्शी इस प्रकार के स्वर्ण-युग की ओर देख सकते हैं। किन्तु उत्तरदायित्वपूर्ण कार्य के परिचालन में मानव-स्वभाव में अभी भी जो अपूर्णताएँ पायी जाती हैं उनकी अपेक्षा करना अधिक मूर्खतापूर्ण होगा।

सामान्य रूप में इतिहास से, और विशेषकर समाजवादी साहसिक कार्यों के इतिहासों से यह प्रदर्शित होता है कि साधारण लोगों में विणुद्ध परमार्थवाद की क्षमता शायद ही एक विचारणीय अवधि के लिए रह सकती है। इसके अपवाद तभी मिल सकते हैं जब धर्म में श्रद्धा रखने वालों का एक छोटा-सा सघ अपने अदभ्य उत्साह से ऊँचे उद्देश्य की तुलना में भौतिक विषयों को निरर्थक समझे।

प्रतियोगिता दो प्रकार की है: क्रियात्मक और विध्वंस-सात्मक।

परहित के लिए दिये जाने वाले आदर्श-सहयोग से क्रियात्मक प्रतियोगिता भी कम लाभदायक है।

इसमें तनिक भी सन्देह नहीं कि लोग अभी भी जो सेवाएँ अपिन करते हैं उनसे कहीं अधिक निस्वार्थ सेवाएँ प्रदान कर सकते हैं: और अर्थशास्त्री का सबसे मुख्य उद्देश्य यह पता लगाना है कि इस छिपी हुई सामाजिक निधि का औद्योगिकीकरण विकास कैसे किया जाय, और कैसे इसका वृद्धिशील उद्योग किया जाय। किन्तु विशेषण किये बिना उसे सामान्य रूप में प्रतियोगिता की भर्त्सना नहीं करनी चाहिए। जब तक उसे यह विश्वास न हो जाय कि मानव-प्रकृति को देखते हुए प्रतियोगिता के नियन्त्रण का परिणाम प्रतियोगिता की अपेक्षा अधिक सामाजिक होगा, वह इसके किसी भी विशेष रूप के प्रति एक तटस्थ रुख ही अपनायेगा।

इससे हम यह निष्कर्ष निकालते हैं कि आधुनिक युग में औद्योगिक जीवन के विशेष गुणों का वर्णन करने के लिए 'प्रतियोगिता' शब्द का उपयोग उपयुक्त नहीं है। हमें एक ऐसे शब्द का प्रयोग करना चाहिए जिसका अभिप्राय नैतिक गुणों से नहीं होता, चाहे वे अच्छे हो या बुरे हो, किन्तु जो इस अविवादपूर्ण सत्य का परिचायक है कि वर्तमान व्यवसाय एवं उद्योग की अधिक आत्मनिर्मर आदतें, अधिक पूर्व अनुमान लगाना, अधिक सोच-विचार और स्वतंत्र चुनाव करना विशेषनाएँ हैं। इस आशा के लिए कोई एक उपयुक्त शब्द नहीं है।

आर्थिक
स्वतंत्रता

किन्तु उद्योग एवं उद्यम की स्वतंत्रता, अथवा अधिक संक्षेप में, आर्थिक स्वतंत्रता शब्द उसके सही अर्थ को और इंगित करते हैं, और अधिक अच्छे शब्द के अभाव में इन्हें ही प्रयोग में लाया जा सकता है। जब सहयोग अथवा संयोजन से इच्छित लक्ष्य को प्राप्त करना सबसे उत्तम मालूम पड़े तब निस्सन्देह इस सोच-ममज्ञ कर किये गये और स्वतंत्र निर्णय से व्यक्तिगत स्वतंत्रता विचलित हो सकती है। साहचर्य (Association) के ये सुचिन्तित रूप जिनमें स्वतंत्रता का जन्म हुआ था, वहाँ तक विनाश करने वाले हैं, और जन-कल्याण के कहीं तक प्रेरक हैं, ये प्रश्न इस ग्रन्थ की परिधि से बाहर हैं।¹

आर्थिक स्व
तंत्रता एवं
अर्थव्यवस्था
के विकास
का सामान्य
संक्षिप्त
विवरण
इस भाग से
परिशिष्ट
(क) और
(ख) में

§5 पहले के संस्करणों में इस परिचायक अध्याय के बाद दो संक्षिप्त विवरण दिये गये थे 'जिनमें से एक स्वतंत्र उद्यम और सामान्यतया आर्थिक स्वतंत्रता के विकास से, और दूसरा अर्थ-विज्ञान के विकास से सम्बन्धित था, ये विवरण चाहे किन्ने ही सुगठित क्यों न हों, इन्हें किसी भी प्रकार क्रमबद्ध इतिहास नहीं समझा जा सकता है। उनका उद्देश्य केवल उस मार्ग में कुछ मू-चिह्नों को निर्दिष्ट करना है जिनसे होकर आर्थिक प्रणाली तथा आर्थिक विचारधारा अपने वर्तमान रूप में पहुँची है। इन्हें अब इस ग्रन्थ के अन्त में परिशिष्ट (क) और (ख) में स्थानान्तरित किया गया है, क्योंकि इनके पूर्ण प्रवाह को अर्थशास्त्र की विषय-सामग्री से कुछ जानकारी होने के पश्चात् अधिक अच्छी तरह जाना जा सकता है। इसका आंशिक कारण यह भी है कि इनके लिखे जाने के बाद के पिछले २० वर्षों में व्यापक शिक्षा (Liberal Education) में आर्थिक एवं सामाजिक विज्ञान के अध्ययन की स्थिति के विषय में जनमत पर्याप्त

1. बाद में प्रकाशित होने वाले 'Industry and Trade' नामक ग्रन्थों में समुचित रूप से इनकी चर्चा की गयी है।

रूप से विकसित हो गया है। अब पहले की अपेक्षा इस बात पर जोर देने की कम आवश्यकता है कि वर्तमान पीढ़ी की आर्थिक समस्याएँ बहुत कुछ अशो मे हाल ही के तकनीकी और सामाजिक परिवर्तनों से सम्बन्धित हैं, और उनका रूप तथा उनकी तीव्रता जनसमुदाय की प्रबल आर्थिक स्वतन्त्रता मे निरन्तर समान रही हैं।

बहुत-से ग्रीस तथा रोमवासियों के अपने घरों पर काम करने वाले गुलामों से सम्बन्ध बड़े प्रिय और मानवोचित थे किन्तु ऐटिका (Attica) तक मे वहाँ के निवासियों के एक बड़े भाग के शारीरिक एवं नैतिक हित को नागरिकों का प्रधान उद्देश्य स्वीकार नहीं किया गया। जीवन के आदर्श ऊँचे थे, लेकिन उनका पालन कुछ ही लोग करते थे: मृत्यु का सिद्धान्त जो आधुनिक काल मे जटिलताओं से भरा है, उस समय ऐसी योजना द्वारा, जो इस समय बनायी जा सकती है, केवल तभी प्रतिपादित किया जा सकता था जब लगभग सारा शारीरिक कार्य उन स्वचालित मशीनों से किया जाय जिन्हें केवल एक निश्चित मात्रा मे वाष्प-शक्ति तथा शौचिक पदार्थों की आवश्यकता है, और एक पूर्ण नागरिक जीवन की जहरतो से जिनका कोई सम्बन्ध नहीं है। वास्तव मे आधुनिक अर्थशास्त्र के बहुत अशो का मान मध्य युगो के शहरो मे किया जा सकता था जहाँ कि प्रथम बार एक बुद्धिमत्तापूर्ण तथा साहसी भाव का धैर्यपूर्ण उद्यम से समम हुआ था। किन्तु उन्हें शास्त्रपूर्वक अपनी जीवन-वृत्ति लीज निकालने की स्वतन्त्रता नहीं दी गयी थी, और संसार को नये आर्थिक युग के अरुणोदय की तब तक प्रतीक्षा करनी पड़ी जब तक सारा जगत आर्थिक स्वतन्त्रता की कठिन परीक्षा (Ordeal) के लिए तैयार न हुआ। विशेषकर इंग्लैंड इस कार्य को करने के लिए शर्न. शर्न तैयार हुआ, किन्तु अट्टारहवीं शताब्दी के अन्त की ओर वे परिवर्तन, जो तब तक धीमे तथा मन्द थे एकाएक तेज और तीक्ष्ण हो गये। याविक आविष्कार, उद्योगों के केन्द्रीकरण और दूर स्थित बाजारों के लिए बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की प्रणाली ने उद्योग की प्राचीन परम्पराओं को तोड़ दिया, और प्रत्येक को अपनी सामर्थ्य के अनुसार सौदा करने के लिए उद्यत किया। साथ ही साथ, उन्होंने जनसंख्या मे वृद्धि को प्रोत्साहन दिया जिसके लिए कारखानों तथा वर्कशापों मे लड़े रहने के अतिरिक्त और कोई सुविधा नहीं दी गयी थी। इस प्रकार स्वतंत्र प्रतियोगिता अथवा वस्तुतः उद्योग एवं उद्यम की स्वतन्त्रता को एक अप्रशिक्षित विशालकाय राक्षस की भाँति अपनी इच्छा के अनुसार चलने के लिए अनियंत्रित छोड़ दिया गया। किन्तु असंस्कृत व्यवसायियों द्वारा अपनी नूतन शक्ति का दुरुपयोग करने से प्रत्येक दिशा मे बुराइयों का जन्म हुआ। इसने मरताओं को अपने कर्तव्य पालन के आयोग्य बना दिया, अधिक परिधम एवं बीमारी के कारण बालकों को अस्वस्थ बना दिया, और बहुत-से स्थानों मे मानव जाति का नैतिक पतन कर दिया। इसी बीच औद्योगिक अनुशासन की निष्ठुर अभावधानी की अपेक्षा निर्वनों के निमित्त बनाये गये कानूनों मे सम्भावना के कारण की गयी लापरवाही से अंग्रेजों की नैतिक एवं शारीरिक शक्तियों का बहुत पतन हुआ; क्योंकि लोगों को उन गुणों से दक्षिण करने के कारण, जो उनको नूतन वातावरण के अनुरूप बनाते, इसने बुराइयों को बढ़ाया और स्वतंत्र उद्यम के प्रारम्भ से प्राप्त अच्छाइयों को कम किया।

स्थानान्तरित किया गया है।

आर्थिक स्वतन्त्रता का विकास।

इंग्लैंड में आर्थिक स्वतन्त्रता की प्रारम्भिक अवस्था।

अर्थविज्ञान
का विकास ।

किन्तु जिस समय स्वतंत्र उद्यम की स्थिति अस्वाभाविक रूप से अरचिकर थी ठीक उन्ही समय अर्थशास्त्री मुक्त कठ से इसकी प्रशंसा कर रहे थे। इसका कारण कुछ अंशों में तो यह था कि उन्होंने इसके द्वारा दूर किये गये रटियों के बोझ और कठोर अध्यादेश की श्रुतियों को, जिन्हें हम बहुत अंशों में भूल चुके हैं, स्पष्ट रूप से समझा और कुछ अंशों में अग्रजों की उम्र समय की यह प्रवृत्ति भी थी कि राजनीतिक एवं सामाजिक सभी विषयों में सुरक्षा की क्षति के अनिश्चित किसी भी मूल्य पर स्वतंत्रता रखना आवश्यक है। किन्तु आर्थिक रूप में इसका कारण यह भी था कि स्वतंत्र उद्यम से देश को जो उत्पादक शक्तियाँ मिल रही थी, उन्हीं से नैपोतिपन का सफल प्रतिरोध किया जा सकता था। अन अर्थशास्त्रियों ने स्वतंत्र उद्यम को वास्तव में एक मिश्रित अच्छाई न समझ कर नियंत्रण की अपेक्षा कम अंशुम वस्तु समझा जो कि उम्र समय व्यवहार में लायी जा सकती थी।

मुस्लिमों मध्य युगों के लेखकों द्वारा आरम्भ की गयी तथा अट्टारहवीं सदी के उत्तरार्द्ध में फ्रांसीसी और अंग्रेज दार्शनिकों द्वारा जारी रखी गयी विचार-भ्रंशला का अनुसरण करते हुए रिकार्डों तथा उनके अनुयायियों ने स्वतंत्र उद्यम के कार्यों, सिद्धान्त (अथवा उनके कथनानुसार स्वतंत्र प्रतियोगिता) को आपे बढ़ाया, जिसमें ऐसी सच्चाईयाँ निहित थी जो शायद जब तक सत्कार का अस्तित्व रहेगा तब तक महत्वपूर्ण रहेंगी। उनका कार्य, जिम सीमित क्षेत्र में व्याप्त था, प्रशंसनीय रूप से पूर्ण है। किन्तु लगान तथा अन्याय के मूल्य से सम्बन्धित समस्याओं में उनका कार्य प्रशस्ततम रहा है। ये वे समस्याएँ थी जिनके निराकरण पर इंग्लैंड का माध्य निभर था, किन्तु उनमें से बहुतों का, विशेषकर उम्र रूप का जिममें रिकार्डों ने उनकी गणना की थी, वर्तमान परिस्थितियों से बहुत कम प्रत्यक्ष सम्बन्ध है।

इंग्लैंड की उम्र समय की विशिष्ट परिस्थितियों को ही एकमात्र ध्यान में रखने के कारण उनके अन्य कार्यों का बहुत सा भाग सर्कीर्ण हो गया है, और इस सर्कीर्णता ने प्रतिक्रिया को जन्म दिया है। अन अब जब अधिक अनुभव, अधिक विश्राम और प्रचुर भौतिक साधनों ने हमें इस योग्य बना दिया है कि हम स्वतंत्र उद्यम को क्षति पहुँचाने वाली शक्तियों को कम करने और कल्याण करने वाली शक्तियों को बढ़ाने के लिए इसे कुछ नियंत्रण में रखें, इनके विरुद्ध बहुत से अर्थशास्त्रियों में द्वेष बढ रहा है। यहाँ तक कि कुछ तो इसकी बुराइयों को बढ़ा-बढ़ कर कहना चाहते हैं और अज्ञान तथा सत्कार को, जो कि वीते हुए युगों में निरकुशलता या उत्पीड़न अथवा आर्थिक स्वतंत्रता की अन्त घारणा एवं अव्यवस्था के परिणाम हैं, इस पर आरोपित करना चाहते हैं।

इन दो चरम सीमाओं के बीच अर्थशास्त्रियों का एक विशाल समुदाय है जो बहुत से विभिन्न देशों में समान पद्धति पर कार्य कर अपने अव्ययनों में सत्य को ढूँढ़ निकालने के लिए निस्वार्थ-भाव पैदा कर रहे हैं और एक लम्बे तथा बड़े काम के लिए, जिससे ही वेबल किसी भी महत्व के वैज्ञानिक परिणाम प्राप्त किये जा सकते हैं, तत्परता दिखा रहे हैं। मस्तिष्क, स्वभाव, प्रशिक्षण और अवसरों में विभिन्नता होने से वे मिला-मिला प्रकार से कार्य करते हैं, और किसी समस्या के विभिन्न पहलुओं

पर मुख्य रूप से ध्यान देते हैं। अधिक या अल्प मात्रा में भूत और वर्तमान से सम्बन्धित तथ्य तथा आँकड़े सभी को एकत्रित और क्रम-बद्ध करने पड़ते हैं, और प्रायः सभी उन तथ्यों के आधार पर, जोकि उन्हें सुलभ है, उनके विश्लेषण एवं चिन्तन में व्यस्त हैं: किन्तु कुछ लोग तो पहले के कार्यों को अधिक आकर्षक और मनमोहक समझते हैं और अन्य लोग बाद के कार्य को। कुछ भी हो, श्रम-विभाजन से अभिप्राय लक्ष्य की समानता से है, उसके विरोध से नहीं। उन सबका कार्य उस ज्ञान में कुछ न कुछ वृद्धि करता है जो हमको मनुष्य के जीवन की दशा और उसके सामान्य स्तर पर उसके रोजी कमाने के ढंग और उस रोजी के विशेष गुण के कारण पड़े हुए प्रभावों को समझने में समर्थ बनाता है।

अध्याय २

अर्थशास्त्र का सार

व्यावसायिक जीवन के मुख्य उद्देश्यों को अप्रत्यक्ष रूप में मुद्रा से मापा जा सकता है।

§1. अर्थशास्त्र मनुष्यों के साधारण जीवन में रहने, विचरने, तथा विचार करने की क्रियाओं का अध्ययन है। किन्तु इसका मुख्यतः उन प्रयोजनों से सम्बन्ध है जो मनुष्य के व्यावसायिक जीवन में उसके आचरण को अत्यन्त दृढ़ता के साथ अविरत रूप में प्रभावित करते हैं। प्रत्येक योग्य व्यक्ति किसी व्यवसाय में प्रवेश करते समय अपने उत्तम गुणों को साथ ले जाता है और अन्य स्थानों की भाँति वहाँ भी वह अपने व्यक्तिगत स्नेह, कर्तव्य-निष्ठा तथा उच्च आदर्शों से प्रभावित होता है। यह सत्य है कि सुयोग्य आविष्कारकों की तथा सुचरी हुई रीतियों एवं उपकरणों के आयोजकों की प्रशस्ततम शक्तियाँ सम्पत्ति की इच्छा की अपेक्षा उच्च श्रेणियों की प्रतिस्पर्धा से अधिक प्रभावित हुई हैं। किन्तु इसके होते हुए भी किसी भी साधारण व्यावसायिक कार्य का मुख्य प्रयोजन वेतन प्राप्त करना है जो कि उस कार्य का भौतिक पुरस्कार है। वेतन को स्वार्थ अथवा निस्वार्थ भाव से अच्छे अथवा बुरे लक्ष्यों पर व्यय किया जा सकता है और ऐसा करने में मानव स्वभाव में पायी जाने वाली विभिन्नता का प्रभाव पड़ता है। किन्तु एक निर्दिष्ट धनराशि के कारण ही मनुष्य किसी कार्य को करने के लिए प्रेरित होता है; और व्यावसायिक जीवन के इन अविरत प्रयोजनों का यही नियत और निश्चित अधिक माप है। इसके फलस्वरूप ही अर्थशास्त्र मनुष्य के अध्ययन की अन्य सभी शाखाओं से बहुत आगे बढ़ गया है। जिस प्रकार रसायनशास्त्रियों के बिल्कुल ठीक तौलने के धन ने रसायनशास्त्र को अन्य भौतिक विज्ञानों की अपेक्षा अधिक निश्चित बना दिया है, उसी प्रकार अर्थशास्त्रियों के इस स्थूल एवं अपूर्ण मापदंड ने अर्थशास्त्र को सामाजिक विज्ञान की अन्य शाखाओं की अपेक्षा अधिक निश्चित बना दिया है। किन्तु अर्थशास्त्र की यथार्थ भौतिक शास्त्रों से तुलना नहीं की जा सकती क्योंकि यह मानव प्रकृति की सूक्ष्म एवं निरन्तर परिवर्तनशील शक्तियों से सम्बन्धित है।¹

सामाजिक विज्ञान की अन्य शाखाओं की अपेक्षा अर्थशास्त्र की स्थिति अधिक अनुकूल होने का कारण यह है कि इसके विशेष कार्य-क्षेत्र में निश्चित प्रणालियों के विकास के लिए अपेक्षावृत्त अधिक अवसर मिलते हैं। इसका मुख्यतः सम्बन्ध उन इच्छाओं, महत्वाकांक्षाओं तथा मानव प्रकृति की अनुरागपूर्ण भावनाओं से है जिनकी बाह्य अभिव्यक्तियाँ नार्थ के लिए इस रूप में प्रेरक होती हैं कि प्रेरणाओं के प्रभाव या परिमाण को कुछ सत्यता के साथ अनुमानित किया जा सकता है तथा मापा जा सकता है, अतः एवं इनका वैज्ञानिक उपकरणों द्वारा कुछ अंशों तक विवेचन किया जा सकता है।

¹ अर्थशास्त्र के समाजशास्त्रों से सम्बन्ध के विषय में परिशिष्ट (ग) अनुभाग 1, 2, में कुछ विचार प्रकट किये गये हैं।

विसी व्यक्ति के प्रयोजनों की शक्ति को—न कि स्वयं उसके प्रयोजनों को—जैसे ही उदा धनराशि द्वारा लगभग मापा जा सके, जिसे वह इच्छित सतोंप प्राप्त करने के लिए प्रदान करता है अथवा जिससे वह कुछ परिश्रम करने के लिए उद्यत होता है, तो उसी समय से वैज्ञानिक रीतियों एवं परीक्षणों का प्रयोग होना प्रारम्भ हो जाता है।

यह स्मरण रखना आवश्यक है कि अर्थशास्त्री भस्तिष्क की किसी भी चाह को उसी रूप में अथवा प्रत्यक्ष रूप में न माप कर उसके परिणाम द्वारा परोक्ष रूप में मापते हैं। कोई भी व्यक्ति विभिन्न समयों में एक दूसरे के प्रति अपनी ही मानसिक अवस्थाओं की सही रूप से तुलना एवं माप नहीं कर सकता, और दूसरों की मनो-अवस्थाओं का तो केवल परोक्ष रूप में तथा उनके प्रभावों से ही अनुमान लगाया जा सकता है, अन्यथा नहीं। वास्तव में, मनुष्य के प्रेम के अनेक रूपों का कारण उसके स्वभाव की उच्चतर अथवा निम्नतर दशा ही है, यही कारण है कि उनमें मिश्रता पायी जाती है। भले ही हम अपना ध्यान एक ही प्रकार के भौतिक सुख-दुखों तक ही सीमित रखें, किन्तु उनकी उनके प्रभावों द्वारा केवल परोक्ष रूप में तुलना की जा सकती है। वास्तव में, जब तक किसी व्यक्ति को उनके प्रभावों का एक साथ अनुभव न हो, इस प्रकार की तुलना भी कुछ अर्थों में निश्चित रूप से कल्पित ही होती है।

उदाहरणार्थ, दो व्यक्तियों को घूमपान से मिलने वाले आनन्द की प्रत्यक्ष रूप में तुलना नहीं की जा सकती, और न एक ही व्यक्ति को विभिन्न समयों पर मिलने वाले आनन्द की तुलना की जाती है। किन्तु यदि कोई व्यक्ति इस अक्षमजस में पड़ा हो कि उसे सिगरेट में या एक प्याला चाय में या घर तक पैदल चलने की अपेक्षा किसी सवारी में बैठ कर जाने में कुछ पैसे खर्च करने चाहिए, तो हम सामान्य व्यवहार के आधार पर यह कह सकते हैं कि वह इन सब से समान आनन्द प्राप्त करने की आशा करता है।

यहाँ भी हमें भौतिक संतुष्टि की प्रत्यक्ष रूप में तुलना न कर कार्यशील बनाने की प्रेरणाओं द्वारा अप्रत्यक्ष रूप में तुलना करनी चाहिए। यदि समान परिस्थितियों में रहने वाले सभी व्यक्ति दो प्रकार के आनन्दों में से किसी एक की प्राप्ति के लिए एक घंटे अतिरिक्त काम करने को प्रेरित हो जायें या समान आय तथा जीवन के समान स्तर के लोगों में से प्रत्येक इनके लिए एक-एक खिल्वि देते को प्रस्तुत हो जाय, तो यह कहा जा सकता है कि उन दोनों प्रकार के आनन्दों में समता है, क्योंकि उनको प्राप्त करने की इच्छाएँ एक-ही परिस्थितियों वाले लोगों को दृढ़तापूर्वक कार्य करने के लिए समान रूप से प्रेरणा देती है।

इस प्रकार यदि मानसिक अवस्था को गतिशील या कार्यशील बनाने की प्रेरणाओं से मापा जाय, जैसा कि सामान्य जीवन में लोग करते हैं, तो इस तथ्य से कि उन सभी प्रयोजनों में से, जिन पर हमें विचार करना है, कतिपय प्रयोजन मनुष्य के उच्चतर स्वभाव से तथा अन्य उसके निम्नतर स्वभाव से सम्बन्धित हैं, किसी नूतन समस्या का आह्वान नहीं होता।

यदि एक व्यक्ति जो थोड़ी-थोड़ी मात्रा में अनेक संतुष्टियों को प्राप्त करने के विषय में सदिग्ध है, कुछ समय बाद घर जाते समय मिलने वाले एक निर्घन बलहीन पुरुष के बारे में सोचे और यदि वह कुछ समय यह सोचने में लगाये कि उसे अपने

क्रियाशील बनाने की प्रेरणा-शक्ति से भी सामान्य सुख-दुखों की तुलना की जा सकती है, और इस प्रकार की तुलना सभी इच्छाओं पर घटित होती है।

लिए भौतिक सतोप की चीजें जो लेनी चाहिए अथवा उस निबंधन व्यक्ति पर दया करके उसके सतोप में स्वयं भी आनन्दित होना चाहिए, तो उसके विचार जैसे-जैसे एक प्रकार के सतोप से दूसरे प्रकार के सतोप को प्राप्त करने के लिए बदलते हैं; उसकी मनो-अवस्थाएँ भी भिन्न-भिन्न प्रकार की हो जाती हैं, और दार्शनिक इस परिवर्तन का अवश्य ही अध्ययन करता है।

अर्थशास्त्र में साधारण वार्तालाप की परिपाटी का ही अनुसरण किया जाता है।

किन्तु अर्थशास्त्री यस्तित्क की इन विभिन्न अवस्थाओं का इन्ही रूपों में अध्ययन न कर इनकी अभिव्यक्तियों द्वारा इनका अध्ययन करता है, और यदि वह यह अनुभव करे कि इनसे कार्य करने की एक-सी प्रेरणाएँ मिलती हैं तो वह अपने उद्देश्यों के लिए इन्हें एक समान ही समझता है। वह प्रत्येक व्यक्ति के सामान्य जीवन के दिन प्रति-दिन के कार्यक्रमों का ध्यानपूर्वक तथा विचारपूर्वक अनुशीलन करता है, और इसमें अपेक्षाकृत अधिक सावधानी से काम लेता है। वह हमारे स्वभाव के उच्च स्नेह सम्बन्धों के वास्तविक मूल्य की निम्न स्नेह सम्बन्धों के मूल्य से तुलना नहीं करता; और न वह ख्याति प्राप्त करने की अभिलाषा तथा मनपसन्द भोजन प्राप्त करने की इच्छा को ही तोलता है। वह कार्य करने की प्रेरणाओं का उनके प्रभावों द्वारा उसी प्रकार अनुमान लगाता है जैसे सामान्य जीवन में लोग लगाते हैं। उसका मार्ग साधारण वार्तालाप से मिलता-जुलता है। अन्तर केवल इतना ही है कि अर्थशास्त्री जैसे-जैसे आगे बढ़ता है अपने ज्ञान की सीमाओं को स्पष्ट करने में अधिक सावधानी रखता है। वह व्यक्ति-विशेष के मानसिक तथा आध्यात्मिक गुणों की गहराई का बिना अनुमान लगाये ही निश्चित परिस्थितियों में सर्वसाधारण के अवलोकन मात्र से सामयिक निष्कर्ष निकालता है। किन्तु जीवन की आध्यात्मिक तथा बौद्धिक दशाओं की वह उपेक्षा नहीं करता। इसके विपरीत आर्थिक अध्ययनों के सकुचित प्रयोगों में भी वह जानना आवश्यक है कि क्या उसकी इच्छाएँ एक दृढ़ तथा गुणवान् चरित्र के निर्माण में सहायता पहुँचाती हैं? ध्यात्वहारिक समस्याओं के समाधान के लिए जब इन अध्ययनों का व्यापक प्रयोग किया जाता है तब अर्थशास्त्री को अन्य लोगों की भाँति मनुष्य के अन्तिम लक्ष्यों पर विचार करना चाहिए और उन सतोपों के वास्तविक मूल्य के अन्तर को ध्यान में रखना चाहिए जो कार्य करने के लिए समान प्रेरणा देते हैं, और इसलिए जिनके आर्थिक माप समान हैं। इन मापों का अध्ययन करना अर्थशास्त्र का केवल आरम्भ बिन्दु है; किन्तु यह अवश्य ही आरम्भ बिन्दु है।¹

1 किसी भी परिस्थिति में दो प्रकार के आनन्दों को समान मानने में कुछ दार्शनिकों ने जो आपत्ति प्रकट की है वह इस मुद्दावरे के प्रयोगों में सम्बन्धित है, और अर्थशास्त्री के दृष्टिकोण से इसका कोई सम्बन्ध नहीं है। किन्तु आर्थिक शब्दावली के विरप्रचलित प्रयोगों से दुर्भाग्यवत्त यह प्रतीत होता है कि अर्थशास्त्री आनन्दवाद की या उपयोगितावाद की दार्शनिक पद्धति के अनुयायी रहे हैं। क्योंकि जहाँ उन्होंने इस बात को निश्चित समझा कि सबसे अधिक आनन्द अपने कर्तव्यों को पूरा करने से मिलता है, वहाँ उन्होंने यह भी बताया है कि 'सुख' और 'दुःख' से ही सभी कर्तव्यों को करने की प्रेरणा मिलती है और इस प्रकार उन्हें उन दार्शनिकों की घृणा का पात्र बनना पड़ा जो

§2. द्रव्य द्वारा मनुष्य के प्रयोजनों को मापने की अनेक और भीसीमाएँ हैं।

इसका सबसे पहला कारण यह है कि इसमें यह ध्यान रखना आवश्यक होता है कि एक निश्चित धनराशि द्वारा ही विभिन्न लोगों को विभिन्न परिस्थितियों में अलग-अलग मात्रा में सुख अथवा अन्य प्रकार का सतोप मिलता है।

यहाँ तक कि एक ही व्यक्ति को एक समय में दूसरे समय की अपेक्षा 1 शि० से अधिक आनन्द (या अन्य प्रकार का सतोप) मिलता है। इसका कारण या तो यह है कि उसके पास उस समय प्रचुर मात्रा में द्रव्य है या उसकी मनोवृत्ति में परिवर्तन आ गया है।¹

जिन लोगों की पूर्ववत् परिस्थितियाँ एक-सी हो और जो वाह्य रूप से एक दूसरे से मिलते-जुलते हों, उन पर समान घटनाओं का अलग-अलग प्रकार से प्रभाव पड़ता है। उदाहरण के लिए जब शहर के किसी स्कूल के विद्यार्थियों का एक समूह एक दिन

एक ही कीमत से समान आय वाले लोगों के सतोप की विभिन्न मात्राओं को मापा जाता है।

इस बात पर जोर देते थे कि अपना कर्तव्य पूर्ण करने की इच्छा आनन्द प्राप्ति की इच्छा से भिन्न है क्योंकि आनन्द तो कर्तव्य पूरा करने से भी मिल सकता है, किन्तु इसे 'आत्म तृप्ति' अथवा शाश्वत रूप से निजो तृप्ति की इच्छा कहना अनुचित न होगा। (उदाहरण के लिए टी० एच० ग्रीन (T. H. Green) की Prolegomena of Ethics पृष्ठ 165-66 को देखिए।)

आचार सम्बन्धी विवाद में किसी भी पक्ष को लेना अर्थशास्त्र का काम नहीं है; और इस बात को सर्वसम्मति से स्वीकार कर लिया गया है कि कार्य के लिए उद्यत करने की सभी प्रेरणाओं को (जहाँ तक जो उन्हें चेतनामय इच्छाएँ समझा जा सकता है) बिना किसी श्रुति के 'संतुष्टि' की इच्छाएँ कहा जा सकता है। अतः जब कभी सभी इच्छाओं के अंतिम लक्ष्यों को मनुष्य के उच्च या निम्न स्वभाव से बिना सम्बद्ध किये विचार जाय तो 'आनन्द' की अपेक्षा इसी शब्द का प्रयोग करना शायद अच्छा होगा। संतुष्टि का द्विलोम शब्द 'असंतुष्टि' है : किन्तु इसके स्थान पर अधिक संक्षिप्त शब्द 'अहित' का प्रयोग करना अच्छा प्रतीत होता है।

यहाँ यह ध्यान रहे कि बेन्थम (Bentham) के कुछ अनुयायियों ने (शायद स्वयं बेन्थम ने ऐसा नहीं किया था) 'सुख-दुख' के पहले से ही किये गये विस्तृत प्रयोग द्वारा किसी स्वतंत्र विचार के सूत्रपात करने की आवश्यकता के बिना ही व्यक्तिगत आनन्दवाद से पूर्णतया नैतिक धर्म की ओर अप्रसर होने में पुल का काम लिया। इस नये विचार-क्षेत्र की आवश्यकता निरपेक्ष है भले ही इसके आकार-प्रकार के विषय में मतभेद हो। कुछ लोग तो इसे विवेक का आदेश समझेंगे, और अन्य लोग, चाहे हमारी नैतिक भावनाओं का कुछ भी उद्गम रहा हो, मानव समाज के अनुभवजनित इस कथन पर पूर्णतया विश्वास करते हैं कि वास्तविक सुख को आत्मसम्मान के बिना प्राप्त नहीं किया जा सकता, और आत्मसम्मान मानव जाति की उन्नति के लिए प्रयत्नशील होने से प्राप्त होता है।

¹ ऐजवर्थ (Edgeworth) की Mathematical Physics से तुलना कीजिए।

की छुट्टी पर किसी गाँव में जाता है तो शायद ही उनमें से किसी भी दो छात्रों को एक-सा या समान रूप से उत्कट आनन्द मिलेगा। एक ही प्रकार के शल्योपचार (चीर-फाड़) से अलग-अलग लोगों को अलग-अलग मात्रा में कष्ट का अनुभव होता है। ऐसा देखा गया है कि दो माँ-बाप जो अपने-अपने बच्चों को समान रूप से प्यार करते हैं अपने-अपने सबसे प्रिय पुत्र के निधन पर समान रूप से दुःखी नहीं होते, उन पर भी किसी विशेष सुख या दुःख का प्रभाव पड़ता है, यद्यपि यह सम्भव है कि उनके स्वभाव व उनकी शिक्षा में अन्तर होने से एक व्यक्ति की दुःखों या सुखों होने की कुल क्षमता दूसरे की अपेक्षा बहुत अधिक हो सकती है।

अब यह कहना निर्विवाद नहीं है कि समान आय वाले किसी भी दो व्यक्तियों को उस आय के प्रयोग से बराबर ही आनन्द मिलेगा, या इस आय में कमी हो जाने से समान ही दुःख मिलेगा। 300 पाँ० वार्षिक आय वाले दो व्यक्तियों से जब 1 पाँ० प्रति व्यक्ति के हिसाब से कर वसूल किया जाता है तो उनमें से हर एक 1 पाँ० से मिलने वाले उस आनन्द (या अन्य प्रकार के संतोष) का परित्याग करना है जिसमें वह सबसे अधिक आसानी से कमी कर सकता है, अर्थात् वे दोनों 1 पाँ० के बराबर आनन्द का भुगतान करते हैं, किन्तु इस पर भी संतोष में होने वाली कमी की तीव्रता लगभग समान नहीं होती।

किन्तु, जब हम एक बृहत् जन-समुदाय का औसत लेते हैं तो संतोष में पाये जाने वाले इस अन्तर को सामान्य-तया ध्यान में नहीं रखा जाता।

यह सब होते हुए भी यदि हम लोगों की वैयक्तिक विभिन्नताओं के संतुलन के लिए पर्याप्त रूप से व्यापक औसत लें तो किसी लाभ की प्राप्ति के लिए अथवा किसी क्षति को दूर करने के लिए समान आय वाले लोग जितना द्रव्य खर्च करते हैं वह उनके लाभ या क्षति का संतोषजनक माप होगा। यदि शेफील्ड और सीड्स में एक-एक हजार लोग रहते हों और इनमें से प्रत्येक की वार्षिक आय 100 पाँ० हो तथा उन पर 1 पाँ० सालाना कर भी लगता हो तो कर लगने के कारण उन लोगों के आनन्द में होने वाली कमी या इससे होने वाली अन्य प्रकार की क्षति का इन दोनों स्थानों में लगभग समान ही महत्व होगा, और यदि किसी कारणवश उन लोगों की आय में 1 पाँ० की वृद्धि हो जाय तो इससे उन लोगों को दोनों शहरों में बराबर ही आनन्द तथा अन्य लाभ प्राप्त होंगे। यदि वे सभी एक ही व्यवसाय में काम करने वाले नवयुवक हों तो इस तथ्य की सम्भाव्यता और अधिक होगी क्योंकि इससे अनुमानतः उनकी विचार शक्ति, उनका स्वभाव, उनकी अभिरुचि एवं शिक्षा लगभग एक-सी होगी। यदि हम परिवार को अपनी इकाई मान लें, और उन दोनों स्थानों में 120 पाँ० सालाना आय वाले 1000 परिवारों की आय में 1 पाँ० की कमी से आनन्द में होने वाली क्षति की तुलना करें तो भी इस सम्भाव्यता में बहुत अधिक कमी नहीं होगी।

एक दो हुई कीमत का महत्व एक धनवान् व्यक्ति की अपेक्षा

इसके अतिरिक्त यह बात भी ध्यान में रखनी चाहिए कि एक धनवान् व्यक्ति की अपेक्षा एक निर्धन व्यक्ति को किसी वस्तु के लिए एक निश्चित कीमत देने के लिए अत्यधिक प्रोत्साहित करना पड़ता है। एक धनी व्यक्ति को एक निर्धन की अपेक्षा 1 शि० से कम संतोष मिलता है, या इससे वह कम आनन्दित होता है। एक धनी व्यक्ति जब यह सोचता है कि सिगार की एक बत्ती पर उसे 1 शि० खर्च करना चाहिए या नहीं तब वह उसके महत्व को थोड़ा-थोड़ा आनन्द देने वाली छोटी-

मोटी वस्तुओं से तोलता है। किन्तु एक निर्वन व्यक्ति एक शि० की तम्बाकू लेने में, जो कि एक महीने तक चलेगा, खर्च करने में भी संशय में पड़ जाता है। 100 पौ० सालाना आय वाला एक लिपिक 300 पौ० आय वाले लिपिक की अपेक्षा भारी वर्षा में भी अपने काम पर पैदल ही चला जायेगा, क्योंकि ट्राम में या बहुउद्देशीय बस (Omnibus) में जाने में जो किराया लगेगा उसकी बख्त से एक पनी व्यक्ति की अपेक्षा एक निर्वन व्यक्ति का अधिक हित होता है। यदि निर्वन व्यक्ति इसमें कुछ खर्च कर भी दे तो वह इसके अभाव में घनी की अपेक्षा बाद में अधिक दुखी होगा। निर्वन व्यक्ति घनी व्यक्ति की अपेक्षा अपने मन में बस में होने वाले खर्च से अधिक लाभ आँकता है।

जब हम बड़े पैमाने में लोगों के कार्यों एवं प्रयोजनों पर विचार करते हैं तो भ्रष्ट होने की उक्त सम्भावना कम हो जाती है। उदाहरणार्थ, जब हम यह जानते हैं कि एक बैंक के फेल हो जाने से लीड्स के लोगों के दो लाख पाँड और शेफील्ड के लोगों के एक लाख पाँड हड़प लिये गये तो यह अच्छी तरह अनुमान लगाया जा सकता है कि इससे लीड्स के लोगों को शेफील्ड में रहने वालों की अपेक्षा अनुमानतः दुगना कष्ट उठाना पड़ेगा। यह केवल उस समय सम्भव न होगा जब यह विश्वास करने का कोई विशेष कारण हो कि एक शहर में उस बैंक के हिस्सेदार दूसरे शहर की अपेक्षा अधिक धनवान हों, या इससे उत्पन्न बेरोजगारी का इन दोनों शहरों के श्रमिक वर्गों पर असमान प्रभाव पडा हो।

प्रायः अर्थशास्त्र से सम्बन्धित अधिकांश घटनाएँ समाज के विभिन्न वर्गों के लोगों पर समान रूप से प्रभाव डालती हैं। इस कारण यदि दो घटनाओं से मिलने वाले सुख के मीट्रिक माप एक ही हों तो उन दोनों दृष्टाओं में मिलने वाले सुख को एक ही सम्मत्ता तर्क-संगत तथा सामान्य प्रचलन के अनुरूप होगा। और जैसा कि पश्चिमी देशों के दो भागों से बिना किसी विशेष पक्षपात के चुने हुए बहुत से लोगों के दो वर्ग जीवन के उच्चतर उपभोगों में द्रव्य का समान अनुपात में प्रयोग करते हैं, इस बात की प्रत्यक्षतः कुछ सम्भावना है कि उनके भौतिक साधनों में बराबर वृद्धि के फलस्वरूप जीवन की पूर्णता में तथा मानव जाति की वास्तविक प्रगति में समान रूप से वृद्धि होगी।

§3. अब हम दूसरी अवस्था पर विचार करें। किसी इच्छा से मिलने वाली प्रेरणा-शक्ति द्वारा उस इच्छा को भाषा जाता है, किन्तु इसका यह अर्थ नहीं कि प्रत्येक कार्य जानबूझ कर ही किया जाता है। क्योंकि अन्य स्थावों की भाँति अर्थशास्त्र में भी मनुष्य के साधारण जीवन को ध्यान में रखा जाता है, और साधारण जीवन में कोई भी व्यक्ति अपने प्रत्येक कार्य के प्रतिफल का चाहे उसके लिए उच्चकोटि की अथवा निम्नकोटि की किसी भी इच्छा से वर्यो न प्रेरणा मिसी हो, पहले से ही अनुमान नहीं लगाता।¹

1 यह बात विशेषकर 'आखेट के आनन्दों' के सम्बन्ध में सत्य निकलती है। इनमें शिकार खोलने तथा खाइयों से होकर घुड़दौड़ करने की साधारण प्रसन्नता ही

एक निर्वन के लिए अधिक होता है; किन्तु घनी तथा निर्वन व्यक्तियों के दो वर्गों की समान अनुपात में तुलना करने में यह बात विशेष महत्त्व की नहीं है।

कभी-कभी भौतिक वस्तुओं में वृद्धि वास्तविक प्रगति की संतोषजनक माप है।

आदत अधिकांशतया मनुष्य के कार्यों को, और मुख्यतया उसके व्यापार से सम्बन्धित कार्यों को प्रभावित, करती है

अर्थशास्त्र का विशेषकर मनुष्य के उन कार्यों से घनिष्ठ सम्बन्ध है जिन्हें वह सोच-विचार कर करता है तथा जिनसे लाभ और हानि का वह बहुधा पहले ही अनुमान लगा लेता है। इसमें उसके जीवन के उस अंग का अध्ययन किया जाता है जिसमें मनुष्य बिना विचार किये उन आदतों एवं प्रथाओं के अनुसार कार्य करता है जो स्वयं निश्चित रूप से विभिन्न कार्यों के लाभ-हानि का सार्कानपूर्वक विचार करने के फलस्वरूप उत्पन्न हुई हैं। जब मनुष्य काम करने या सामाजिक समझौते में भाग लेने के पश्चात् अपने निवासस्थानों को लौटते हैं तो एक दूसरे से कहते हैं कि, "यह बात ठीक नहीं है, अच्छा होना कि अमुक काम किया जाता", इत्यादि। किन्तु इन प्रकार के विचार उस विषय के दोनों पहलुओं की अच्छाई एवं बुराई पर विचार करके नहीं व्यक्त किये जाते। यदि किसी समस्या के निराकरण का एक उपाय दूसरे से अच्छा ही तो इसका यह अर्थ नहीं कि इसमें किसी लाभ या भौतिक हित की भावना निहित है। कई बार यह तर्क किया जाता है कि, "यद्यपि इस या उस योजना को अपनाने में काम कठिनाई होती, या आर्थिक बचत होती, किन्तु ऐसा करना दूसरे के लिए अहितकर था", और "इसके कारण एक व्यक्ति कुछ मालूम देता था" या "वह अपने को कुछ समझने लगता था।"

निस्सन्देह जब कभी किसी ची हुई परिस्थितियों में अकुरित होने वाली आदतें तथा प्रथाएँ अन्य परिस्थितियों में भी अपना प्रभाव दिखाने लगती हैं तो उस समय किसी प्रयत्न और उससे प्राप्त होने वाली अभीष्ट वस्तु में कोई निश्चित सम्बन्ध नहीं होता। पिछड़े हुए देशों में अभी भी ऐसी बहुत सी आदतें एवं प्रथाएँ पायी जाती हैं जो वहाँ की परिस्थितियों के फलस्वरूप ही उत्पन्न हुई हैं, उदाहरण के लिए अकेला पड़ा हुआ ऊँचबिलाव भी अपने लिए एक बाँध बनाने का प्रयत्न करता है। ये सब बातें ऐतिहासिकों को अनेक प्रकार की सूचनाएँ देती हैं और विधानवेत्ताओं को भी उन्हें

शामिल नहीं है जपितु व्यावसायिक तथा वृत्तिक जीवन के अधिक जटिल संघर्ष भी सम्मिलित हैं। इस सम्बन्ध में मजबूरी, लाभ तथा औद्योगिक संगठन के विभिन्न रूपों को प्रभावित करने वाले कारणों की खर्चा करते समय विशेष ध्यान दिया जायेगा।

कुछ लोग बचक प्रकृति के होने हैं और उन्हें अपने कार्यों के प्रयोजनों का भी ठीक-ठीक ज्ञान नहीं होता। किन्तु किसी दृढ़ एवं विचारशील व्यक्ति की प्रेरणाएँ प्रायः उसको अपनी जानबूझ कर डाली गयी आदतों के फलस्वरूप उत्पन्न होती हैं। चाहे उसकी ये प्रेरणाएँ उन्चकोटि की प्रवृत्तियों के फलस्वरूप उत्पन्न हों या नहीं, या इनका उदय उसके अपने विवेक से, सामाजिक सम्बन्धों के दबाव से या उसकी शारीरिक आवश्यकताओं की पूर्ति से हो, वह इनको बिना किसी पूर्व विचार के अन्य विषयों की अपेक्षा कुछ अधिक महत्व देता है, क्योंकि वह पहले भी इन्हें जानबूझ कर अधिक महत्व देता आया है। किसी व्यक्ति के लिए एक प्रकार के कार्य का (उससे मिलने वाले लाभ का अनुमान लगाये बिना) अन्य कार्यों की अपेक्षा अधिक प्रलीननीय होने का कारण यह है कि वह पहले भी लगभग इसी प्रकार की परिस्थितियों में स्वेच्छा से ऐसा ही निर्णय कर चुका है।

मानना पड़ता है। किन्तु आधुनिक संसार में व्यापार सम्बन्धी विषयों में इस प्रकार की आदतों का बड़ी तीव्रता के साथ खोप हो रहा है।

इस प्रकार मनुष्यों का सबसे नियमित जीवन वह है जिससे वे अधिकांशतया अपनी जीविका प्राप्त करते हैं। किसी उद्योग में लगे हुए व्यक्तियों के कार्यों की देख-रेख भर्ती-मानि की जा सकती है, इस सम्बन्ध में साधारण विचार भी व्यक्त किये जा सकते हैं तथा अन्य लोगों द्वारा किये गये निरीक्षणों के परिणामों से तुलना करके इनकी यथायत्न नाप पता लगाया जा सकता है। साथ ही साथ इनसे वे सध्यानुक्रम अनुमान भी लगाये जा सकते हैं कि उन कार्यों को करने की प्रेरणा देने के लिए द्रव्य या क्रय-शक्ति की कितनी आवश्यकता होती है।

किसी व्यक्ति की कितनी बरतु के उपभोग को स्वर्गित न करने तथा भविष्य के उपभोग के लिए उसकी बचत करने की भावना को संचित धन पर मिलने वाले व्याज से मापा जाता है, क्योंकि इसी कारण मनुष्य भविष्य के लिए बचत करता है। इस माप में कुछ विशेष कठिनाइयाँ हैं, किन्तु उन पर यहाँ विचार नहीं किया गया है।

§4. अन्य स्थानों की गाँठि यहाँ भी यह ध्यान रखना आवश्यक है कि द्रव्य प्राप्त करने की इच्छा, चाहे एक व्यक्ति उसे अपने ही ऊपर क्यों न खर्च करता हो, अनिवार्य रूप से निम्नकोटि की भावनाओं से उत्पन्न नहीं होती। द्रव्य तो किसी उद्देश्य की पूर्ति का एक साधन मात्र है और यदि उद्देश्य उत्तम हो तो इन्हे प्राप्त करने के साधनों को वृद्ध निकालने की इच्छाएँ भी उत्तमकोटि की होती हैं। उस बातक की उत्पुक्ता बुरी गही है जो भविष्य में विश्वविद्यालय के अध्ययन के खर्च के लिए कठोर परिश्रम करके कुछ पैसे बचाता है और द्रव्य अर्जित करने के लिए उत्सुक रहता है। संक्षेप में, द्रव्य सामान्य क्रय-शक्ति है जिसका एक साधन के रूप में सभी प्रकार के उद्देश्यों की पूर्ति के लिए उपयोग किया जाता है, चाहे वे उद्देश्य उच्च स्तर के हो या निम्न स्तर के, आध्यात्मिक हों या भौतिक।¹

अतः यह सत्य है कि 'द्रव्य' या 'सामान्य क्रय-शक्ति' या 'भौतिक सम्पत्ति के ऊपर अधिकार' ही वह केन्द्रबिन्दु है जिसपर अर्थशास्त्र का विज्ञान आधारित है। इसका वह अनिप्राय नहीं कि मनुष्य के कार्यों का मुख्य उद्देश्य द्रव्य या भौतिक सम्पत्ति प्राप्त करना है, और न यह है कि अर्थशास्त्री इससे अपने अध्ययन की मुख्य सामग्री



द्रव्य अर्जित करने के प्रयोजन श्वेष हो सकते हैं।

इस सामान्य धारणा में कोई तथ्य नहीं है कि अर्थशास्त्र में

¹ The Love of Money पर क्लिफ लेस्ली (Clief Leslie) के सुन्दर निबन्ध को पढ़िए। हम कुछ ऐसे लोगों के विषय में भी सुनते हैं जो विशेषकर व्यवसाय में एक लम्बा जीवन बिताने के पश्चात् भी, अन्त में बिना यह ध्यान दिये कि द्रव्य से क्या-क्या वस्तुएँ खरीदी जा सकती हैं केवल इसे द्रव्य होने के कारण ही प्राप्त करने का प्रयत्न करते हैं। किन्तु अन्य स्थलों की गाँठि यहाँ भी उस प्रयोजन के समाप्त हो जाने पर जिसके लिए इसका मूलरूप में प्रयोग किया गया था, उस कार्य को करने की आदत बनी रहती है। अपने पास धन होने से ये लोग अपने को अन्य लोगों से शक्तिशाली समझते हैं और इससे उन्हें अन्य लोगों से ईर्ष्यापूर्ण सम्मान भी मिलता है, जो यद्यपि इन्हें कुछ कड़वा लगता है, फिर भी इससे वे बड़े आनन्दित होते हैं।

मनुष्य को धन प्राप्त करने के स्वार्थपूर्ण, कार्यों में संलग्न समझा जाता है।

द्रव्य की इच्छा में और भी अनेक बातें निहित हैं, जैसे कि किसी काम को करने में मिलने वाला आनन्द, शक्तिशाली बनने की भावना, इत्यादि।

अर्थशास्त्रियों ने भौतिक लाभ के अतिरिक्त किसी पेशे के अन्य लाभों को सर्वत्र

जुटाता है। द्रव्य तो आधुनिक संसार में बड़े पैमाने पर मनुष्य के प्रयोजनों को मापने का एक सरल साधन है। यदि प्राचीन अर्थशास्त्रियों ने ही यह बात स्पष्ट कर दी होती तो उनकी इतनी कड़ी आलोचनाएँ नहीं की जाती। कार्लाइल (Carlyle) तथा रस्कन (Ruskin) द्वारा मानवीय कार्यों के उचित उद्देश्यो तथा सम्पत्ति के उचित उपयोगो पर दिये गये सुन्दर उपदेश अर्थशास्त्र की कड़ी आलोचना होने से प्रभावहीन नहीं हो जाते। इन सबका कारण इस गलत धारणा का प्रचलित होना था कि अर्थशास्त्र का केवल सम्पत्ति प्राप्त करने के स्वार्थपूर्ण प्रयोजनो से सम्बन्ध है, या इसके अध्ययन से मनुष्य में स्वहित की नीच भावना उत्पन्न होती है।¹

जब मनुष्य के किसी कार्य का उद्देश्य द्रव्य प्राप्त करना हो तो इसका यह भ्रम-प्राय नहीं कि उसके यत्तिष्क में अपने लाभ के अतिरिक्त और किसी प्रकार के विचार रहते ही नहीं। जीवन के पूर्णतया व्यापारिक सम्बन्धो में भी सत्यता और सद्भाव का होना स्वाभाविक सम्झा जाता है, और उनमें से अनेक कार्यों में यदि उदारता न भी मिले तो कम से कम अथम विचारों का निरवय ही अभाव रहता है, और वे अपना कार्य अच्छी तरह बसाने में यथेष्ट का अनुभव करते हैं। इसके अतिरिक्त बहुत से कार्य जिनसे मनुष्य अपनी आजीविका प्राप्त करता है स्वयं ही आनन्द प्रदान करते हैं, और समाजवादियों का यह कथन सत्य है कि इनसे और भी अधिक आनन्द मिल सकता है; यहाँ तक कि व्यापारिक कार्य में भी, जो सर्वप्रथम अनाकर्षक प्रतीत होता है, वास्तव में बहुत आनन्द मिलता है क्योंकि इसमें मनुष्यों की आन्तरिक शक्तियों के विकास, दूसरों से होड़ करने तथा स्वयं भी शक्तिशाली बनने के लिए पर्याप्त क्षेत्र रहता है। जिस प्रकार दौड़ का घोड़ा या एक खिलाड़ी किसी निश्चित स्थान पर अपने प्रति-द्वन्द्वियों से पहले पहुँचने के लिए अथक परिश्रम करता है, और उस कठोर परिश्रम को करने में आनन्दित होता है, उसी प्रकार वस्तुओं का उत्पादक या व्यापारी अपनी सम्पत्ति में वृद्धि करने की अपेक्षा अपने प्रतिद्वन्द्वियों के ऊपर विजय प्राप्त करने की भावना से अधिक प्रेरित होता है।²

§5. किसी काम-धंधे से होने वाले सभी प्रकार के लाभों को, चाहे वे द्रव्य के रूप में प्राप्त हो या न हो, अर्थशास्त्रियों ने सदा हा ध्यान में रखा है। यदि अन्य बातें समान रहे तो लोग उस धंधे को अपनाते पसन्द करेंगे जिसमें उनके हाथ-पावों पर मिट्टी न लगे, जिससे समाज में उनकी अच्छी प्रतिष्ठा बने, इत्यादि। यद्यपि इन अनेक लाभों का सभी व्यक्तियों पर बिलकुल एक-सा ही प्रभाव नहीं पड़ता, किन्तु अधिकांश लोग इनसे लगभग समान रूप में प्रभावित होते हैं। किसी कार्य में निहित इस प्रकार की आकर्षण-शक्ति को द्रव्य के रूप में मिलने वाली मजदूरी से अनुमानित किया जाता

¹ वास्तव में एक ऐसे संसार की कल्पना की जा सकती है जिसमें अर्थशास्त्र की ही भाँति कोई विज्ञान हो, किन्तु उसमें किसी भी प्रकार के द्रव्य का चलन न हो। देखिए परिशिष्ट छ अनुभाग तथा घ 4 अनुभाग 2।

² जर्मनी के विचारकों ने अर्थशास्त्र के विस्तृत क्षेत्र के विषय में जो विचार प्रकट किये हैं उन पर परिशिष्ट घ, छ में कुछ टीका-टिप्पणियों की गयी हैं।

है और मापा जाता है। यहाँ यह मान लिया गया है कि किसी कार्य की आकर्षण-शक्ति उस कार्य को करने में मिलने वाली मजदूरी के बराबर होती है।

इसके अतिरिक्त दूसरे की स्वीकृति प्राप्त करने तथा पड़ोसियों के तिरस्कार से बचने की भावना से भी मनुष्य के कार्य प्रभावित होते हैं। किसी निश्चित समय और स्थान पर सभी वर्गों के लोग लगभग समान रूप से प्रभावित होते हैं। किन्तु स्थानीय एवं अल्पकालीन परिस्थितियों का प्रभाव केवल स्वीकृति प्राप्त करने की इच्छा पर ही नहीं अपितु उन सब व्यक्तियों पर भी पड़ता है जिनकी स्वीकृति वाछनीय है। उदाहरण के रूप में, एक वृत्तिक व्यक्ति तथा शिल्पकार अपने साधियों की स्वीकृति या अस्वीकृति को अधिक ध्यान में रखेगा, किन्तु अन्य व्यक्तियों की धारणा के विषय में वह बहुत कम विचार करेगा। ऐसी अनेक आर्थिक समस्याएँ हैं जिनके विषय में यदि इस प्रकार के प्रयोजनों की शक्तियों का ठीक-ठीक अनुमान नहीं लगाया गया या इनके असीम लक्ष्यों को ध्यान में नहीं रखा गया तो उनका अध्ययन सर्वथा अवास्तविक होगा। जिस प्रकार मनुष्य की अपने साधियों को लाभ पहुँचाने वाले कार्यों को करने की इच्छा में स्वार्थपूर्ण विचारों का आभास होता है, उसी प्रकार उसकी इस अमिलाना में कि उसके कुटुम्बीजन उसके जीवन-काल में तथा मृत्युपर्यन्त सुखी और समृद्ध बने, व्यक्तिगत स्वामिमान का अक्ष रहता है। किन्तु पारिवारिक स्नेह निःस्वार्थता का इतना विशुद्ध रूप है कि यदि उनके कार्य पारिवारिक सम्बन्धों में समता की दृष्टि से नहीं किये जाते तो उनमें बहुत कम नियमितता दिखायी देती। चूँकि ये कार्य पारिवारिक सम्बन्धों को समान समझ कर ही किये जाते हैं, अतः ये नियमित होते हैं, और इन पर विशेषकर पारिवारिक आय के विभिन्न सदस्यों में वितरण करने, बच्चों के भविष्य के निर्माण में होने वाले व्यय तथा घन अर्जित करने वाले व्यक्ति की मृत्यु के पश्चात् उसके द्वारा संचित धन के उपभोग की दृष्टि से अर्थशास्त्रियों ने सदा हा पूर्ण रूप से विचार-विमर्श किया है।

अतः तीव्र इच्छा के अभाव की अपेक्षा शक्तिहीन होने के कारण अर्थशास्त्री इस प्रकार के प्रयोजनों के प्रभावों पर मलीनाति विचार नहीं कर पाते। वे हृदय से इस बात का स्वागत करते हैं कि लोकहितार्थी कार्यों का कुछ साध्यकीय विवरण भी दिया जा सके और यदि पर्याप्त रूप से व्यापक औसत निकाले जायें तो उन्हें कुछ सीमा तक सिद्धान्त का रूप दिया जा सकता है। पर्याप्त, शायद ही कोई ऐसा प्रयोजन होगा जो इस भाँति अनियमित और अनिश्चित हो तथापि पूर्वपूर्वक प्रचुर अवलोकन करने के पालस्वरूप इस सम्बन्ध में किसी न किसी सिद्धान्त का प्रतिपादन किया जा सकता है। इस विषय का अभी भी मलीनाति अनुमान लगाया जा सकता है कि औसत सम्पत्ति वाले इंग्लैंड के एक लाख निवासी हस्पतालों, गिरजाघरों और धर्म-प्रचार सम्बन्धी संस्थाओं के लिए कितना खर्चा देगे। जिस सीमा तक यह अनुमान सत्य निकलता है वहाँ तक हस्पताल की नर्सों, धर्म-प्रचारकों एवं पादरियों की सेवाओं की माँग और संभरण के विषय में आर्थिक विचार प्रकट किये जा सकते हैं। यह सत्य है कि उन अधिकांश कार्यों को, जो अपने पड़ोसियों के प्रति कर्तव्य तथा स्नेह की भावना से उत्पन्न होते हैं, न तो वर्गीकृत किया जा सकता है, न सिद्धान्त ही माना जा सकता है, और

ध्यान में रखा है।

और उन्होंने वर्गीय सहानुभूति तथा पारिवारिक स्नेह को भी ध्यान में रखा है।

न उनको आका ही जा सकता है। यही कारण है कि इन्हें अर्थशास्त्र की परिधि से परे रखा गया है। अतः यह कहना बुद्धिमय है कि इन विषयों का स्वहित से संचालन न हो सकने के कारण अर्थशास्त्र में अध्ययन नहीं हो सकता।

सामूहिक कार्यों को करने के प्रयोजनों का बड़ा महत्व है, और यह महत्व दिनप्रतिदिन और भी अधिक होका जा रहा है।

§6. सम्भवतः प्राचीन आग्ल अर्थशास्त्रियों ने अपना ध्यान व्यक्तिगत प्रयोजनों तक ही सीमित रखा। वस्तुतः सभाजशास्त्र के अन्य विद्यार्थियों की भाँति अर्थशास्त्रियों का सम्बन्ध भी समाज का सदस्य होने के कारण मुख्यतया व्यक्तियों से ही रहता है। जिस प्रकार गिरजाधर केवल पत्थरो से बनी इमारत ही नहीं है, तथा जिस प्रकार मनुष्य केवल विचार और भावनाओं का समूह ही नहीं है, उसी प्रकार सामाजिक जीवन भी उसके सभी व्यक्तिगत सदस्यों के जीवन के योग से मिश्र है। यह सत्य है कि इकाई का कार्य उसके विभिन्न अंगों के कार्य पर आधारित होता है तथा बहुत सी आर्थिक समस्याओं के विश्लेषण का सबसे उत्तम प्रारम्भ-बिन्दु उन प्रयोजनों में पाया जाता है जो किसी व्यक्ति को इस्के-टुकके (Isolated atoms) व्यक्ति की अपेक्षा किसी व्यापारिक या औद्योगिक वर्ग का सदस्य समझते हैं। जर्मन लेखकों ने उचित ही कहा है कि अर्थशास्त्र का सम्पत्ति के सामूहिक स्वामित्व तथा मुख्य उद्देश्यों को सामूहिक रूप से प्राप्त करने के प्रयोजनों से घनिष्ठ सम्बन्ध है। इस युग की तत्परता से कार्य करने की भावना, जनसाधारण की विचार शक्ति, तार, मुद्रणालय एवं संचार के अन्य साधनों में वृद्धि के फलस्वरूप जनहित के लिए सामूहिक कार्य का क्षेत्र निरन्तर बढ़ता जा रहा है। आर्थिक लाभ के अतिरिक्त अन्य अनेक प्रयोजनों के प्रभाव से सहकारी आन्दोलन तथा अन्य प्रकार के ऐच्छिक सघों के विस्तार के साथ-साथ इन परिवर्तनों में भी बराबर वृद्धि हो रही है। इनके फलस्वरूप अर्थशास्त्रियों को उन प्रयोजनों को मापने के अनेक सुबसर प्राप्त होते हैं जिन्हें भूत काल में किसी भी प्रकार से सिद्धान्त का रूप नहीं दिया जा सकता था।

वास्तव में मनुष्य के प्रयोजनों की विभिन्नता, उनको संपने की कठिनाईयाँ तथा उन्हें दूर करने के उपाय उन मुख्य विषयों में से हैं जिन पर इस ग्रन्थ में प्रकाश डाला गया है। जिन-जिन बातों पर इस अध्याय में विचार किया गया है उनकी अर्थशास्त्र की मुख्य-मुख्य समस्याओं की दृष्टि से विस्तारपूर्वक चर्चा करनी आवश्यक है।

अर्थशास्त्री किसी व्यक्ति का औद्योगिक वर्ग के सदस्य के रूप में अध्ययन करते हैं। वे उसके प्रयोजनों को मांग

§7. सामयिक रूप से यह निष्कर्ष निकलता है कि अर्थशास्त्री व्यक्तियों के कार्यों का अध्ययन करते हैं किन्तु वे उसके व्यक्तिगत जीवन का अध्ययन नहीं करते। अतः स्वभाव तथा आचरण की निजी विशेषताओं से उनका बहुत कम सम्बन्ध है। वे मानव वर्ग के, कमी-कमी समूचे राष्ट्र के, कमी केवल एक जिले में रहने वालों के, और बहुधा उन लोगों के आचरण को ध्यानपूर्वक दृष्टि में रखते हैं जो एक निदिष्ट स्थान और समय पर किसी विशेष व्यापार में लगे हैं। आँकड़ों की सहायता से, या किसी अन्य प्रकार से, वे इस बात का पता लगाते हैं कि औसत रूप में उस विशेष वर्ग के सदस्य, जिन्हें वे दृष्टि में रखते हैं, किसी इच्छित वस्तु के मूल्य के रूप में कितना द्रव्य देने को तत्पर हैं, या किसी उद्यम को करने अथवा इच्छा के विपरीत कुछ वस्तुओं का उपयोग न करने की प्रेरणा देने के लिए उन्हें कितना द्रव्य दिया जाय। वास्तव में प्रयोजनों को आँकने का इस प्रकार का माप पूर्णरूप से

और संभरण के रूप में पहले-पहल साधारण दशाओं में और तत्पश्चात् जटिल दशाओं में मापते हैं।

यथायं नही हो सकता, क्योंकि यदि ऐसा सम्भव होगा तो अर्थशास्त्र की गणना बहुत कम विकसित भौतिक विज्ञानों (जिनमें वास्तव में इनकी गणना की जाती है) की अपेक्षा अत्यधिक विकसित भौतिक विज्ञानों के साथ होती।

तथापि यह माप इतना सही होता है कि अनुभवी व्यक्ति यह पहले ही ठीक-ठीक बता देते हैं कि इससे सम्बन्धित प्रयोजनों में परिवर्तनों के क्या परिणाम हो सकते हैं। उदाहरण के रूप में, वे यह भलीभाँति अनुमान लगा सकते हैं कि किसी स्थान पर नये उद्यम को प्रारम्भ करने के लिए निम्न से निम्न तथा उच्च से उच्च सभी स्तरों के श्रमिकों की पर्याप्त पूर्ति के लिए कितनी पूँजी की आवश्यकता होगी। जब वे किसी ऐसी फैक्टरी को देखते हैं जिसे उन्होंने पहले कभी नहीं देखा हो तो वे केवल यह देख कर कि किसी श्रमिक का काम-धन्दा कितना कुशल है और इसके कारण उसकी शारीरिक, मानसिक एवं नैतिक शक्तियों पर कितना जोर पड़ता है, ठीक-ठीक बताने देते हैं कि वह प्रति सप्ताह कितनी आय अर्जित करलेता है। वे प्रायः यथायं रूप में यह बता देते हैं कि किसी वस्तु की पूर्ति में कमी होने के फलस्वरूप उसकी कीमत में कितनी वृद्धि हो सकती है, और उस बढ़ी हुई कीमत की उस वस्तु की पूर्ति पर क्या प्रतिक्रिया होगी।

इस प्रकार के सरल विषयों पर विचार करने के पश्चात् अर्थशास्त्री अन्य जटिल विषयों पर विचार करते हैं, जैसे विभिन्न उद्योगों का स्थानीय विभाजन किन-किन कारणों पर आधारित है, दूर-दूर रहने वाले लोग एक दूसरे से किस प्रकार अपनी वस्तुओं का आदान-प्रदान करते हैं, इत्यादि, इत्यादि: वे न केवल यह स्पष्ट करते हैं कि साख में वृद्धि या कमी के फलस्वरूप वैदेशिक व्यापार पर क्या प्रभाव पड़ेगा या केवल यही नहीं बताते कि किसी कर का भार व्यापारियों पर से उपभोक्ताओं पर किस सीमा तक हटाया जा सकता है, वे इन विषयों के सम्बन्ध में पूर्वानुमान भी लगा लेते हैं।

इन सब में वे मनुष्य का यथावत् अध्ययन करते हैं: वे एक अमूर्त या आर्षिक मनुष्य का अध्ययन न कर एक हाड़-भांस के बने व्यक्ति का अध्ययन करते हैं। वे एक ऐसे मनुष्य का अध्ययन करते हैं जिसके व्यापारिक जीवन में अहंवादी भावनाओं का बहुत प्रभाव पड़ता है, किन्तु जो मिथ्याभिमान एवं अदूरदर्शिता से परे नहीं है और यह भी सही नहीं है कि वह अपने कार्य को निःस्वार्थ रूप से कार्य करने में या अपने कुटुम्बीजनों, पड़ोसियों तथा राष्ट्र के हित के लिए अपने प्राणों को न्योछावर करने में आनन्दित नहीं होता, जो एक सच्चरित्र जीवन व्यतीत करने में आनन्द का अनुभव करता है। वे मनुष्य का जैसा वह है, उसी रूप में अध्ययन करते हैं: किन्तु जीवन के उन पहलुओं से विशेष रूप से सम्बन्ध रखने के कारण जिन्हें लक्ष्य प्राप्ति का कार्य नियमित होने से पहले ही बतलाया जा सकता है, तथा जिन कार्यों को करने की प्रेरणाओं के अनुमान की उनके परिणामों से जाँच-पड़ताल हो सकती है, उन्होंने अपने विचारों को वैज्ञानिक रूप दिया है।

सर्वप्रथम इतमें उन तथ्यों का अध्ययन किया जाता है जिनका अवलोकन किया जा सकता है तथा जिनकी मात्रा को मापा और लिपिबद्ध किया जा सकता है, जिससे

अर्थशास्त्री मनुष्य के जीवन के एक पहलू का ही अध्ययन करते हैं, किन्तु यह अध्ययन वास्तविक मनुष्य के जीवन का है, न कि एक काल्पनिक मनुष्य का।

अर्थशास्त्र में आन्तरिक

समानता होने तथा बाह्य परीक्षणों द्वारा निश्चित रूप में इसकी जांच-पड़ताल हो सकने के कारण इसे विज्ञान की सजा दी जाती है।

जब कमी इस विषय में मतभेद हो तो सार्वजनिक एवं अन्य मान्य अभिलेखों द्वारा इनकी जांच की जा सकती है, और इस प्रकार वैज्ञानिक अध्ययन करने के लिए ठोस आधार प्राप्त हो जाता है। दूसरी बात यह है, कि मुख्यतया मनुष्य के उस आचरण से सम्बन्ध रखने के कारण, जिस पर द्रव्य द्वारा मापे जाने वाले प्रयोजनों का प्रभाव पड़ता है जिन समस्याओं को आर्थिक समस्याओं की श्रेणी में रखा जाता है उनमें बड़ी समानता मिलती है। यह सत्य है कि इनके विषय-सार में एक बड़ी मात्रा में समरूपता पायी जाती है: यह तो विषय से ही स्पष्ट हो जाती है। किन्तु सम्भवतया बहुत स्पष्ट न होने पर भी यह भी सत्य सिद्ध होगा कि सभी मुख्य समस्याओं में वास्तव में एक आधारभूत सामंजस्य दिखायी देता है। अतः इन सबका एक साथ अध्ययन करने से उसी प्रकार की मिन्यूटिया होती है जैसी कि किसी मुहल्ले की चिट्ठियों को डालने के लिए अलग-अलग पत्रवाहकों को भेजने की अपेक्षा इन्हें एक ही डाकिये को देने से होती है। इसका कारण यह है कि इन विषयों के किसी एक वर्ग के विषय में जिन विशेषणों एवं व्यवस्थित तर्कों की आवश्यकता होती है वे इनके अन्य वर्गों के लिए भी लाभदायक सिद्ध होते हैं।

अतः अच्छा होगा कि हम यह पता लगाने की शास्त्रीय जांच कम करे कि अर्थशास्त्र में किन-किन विषयों पर विचार किया जाता है और किन-किन पर नहीं। महत्वपूर्ण विषयों पर जहाँ तक हो सके अवश्य ही विचार करना चाहिए, किन्तु यदि यह विषय ऐसा हो कि उस पर लोग एकमत न हों, उसकी उस ज्ञान से जांच न की जा सकती हो जो यथार्थ हो तथा पर्याप्त जानकारी पर आधारित हो, और यदि उस पर अर्थशास्त्र के सामान्य विश्लेषण एवं तर्कों का कोई भी प्रभाव न पड़े तो आर्थिक अध्ययनों में इन विषयों का पूर्णरूप से समावेश नहीं करना चाहिए। ऐसा करना इसलिए उचित है कि इन्हें शामिल करने से आर्थिक ज्ञान की निश्चितता तथा यथार्थता में कमी आ जायेगी और इनसे इस कमी के बराबर लाभ नहीं होगा। इस सम्बन्ध में यह स्मरण रहे कि अर्थशास्त्र तथा अन्य विज्ञानों द्वारा जब व्यवस्थित रूप में प्राप्त तथ्यों तथा व्यावहारिक समस्याओं का अन्ततोगत्वा नैतिक भावनाओं एवं सामान्य विचार शक्ति द्वारा निराकरण किया जाता है तो उस समय इन विषयों को भी कुछ मात्रा में अवश्य ही ध्यान में रखा जाता है।

अध्याय 3

आर्थिक सामान्यीकरण अथवा नियम

§1. अन्य सभी विज्ञानों की भाँति अर्थशास्त्र का विषय तथ्यों को एकत्रित करना, उनको क्रमबद्ध करना, उनका विवेचन करना तथा उनके आधार पर निष्कर्ष निकालना है। "निरीक्षण एवं वर्णन, व्याख्या तथा वर्गीकरण इसका प्रारम्भिक कार्य है, किन्तु इनके द्वारा हम आर्थिक विषयों के एक दूसरे पर आश्रित होने का ज्ञान प्राप्त करते हैं, इत्यादि। जिस प्रकार चलने के लिए दाहिने और बायें दोनों पैरों की आवश्यकता होती है, उसी प्रकार वैज्ञानिक विचारों के लिए आगमन और निगमन दोनों प्रणालियाँ आवश्यक हैं।" इस दुहरे कार्य के लिए जिन विधियों की आवश्यकता होती है उनका प्रयोग केवल अर्थशास्त्र में ही नहीं बल्कि सभी विज्ञानों में होना है। कारण और परिणाम के पारस्परिक सम्बन्धों की खोज के लिए प्रयोग में लाये जाने वाले उन सभी उपायों का अर्थशास्त्रियों को उपयोग करना पड़ता है जिनका वैज्ञानिक प्रणाली से सम्बन्धित ग्रन्थों में वर्णन किया जाता है। अन्वेषण की कोई एक ऐसी प्रणाली नहीं है जिसे वास्तविक रूप में अर्थशास्त्र की प्रणाली कहा जा सके। अतः प्रत्येक प्रणाली का उसके उपयुक्त स्थान पर एकमात्र अथवा अन्य प्रणालियों के साथ-साथ प्रयोग करना चाहिए। जिस प्रकार खतरज की पाटी पर दोनों पसों की ओर से जिन ढगों से मुहरे चलाये जाते हैं वे इतने अधिक होते हैं कि कदाचित् ही कोई दो खेल एक ही प्रकार से खेले गये हों, उसी प्रकार कोई भी विचारणीय प्रकृति के छिपे हुए तथ्यों को जानने के लिए एक ही प्रकार के ढगों को समान रूप में नहीं अपनाता।

किन्तु अर्थशास्त्र के अध्ययन की कुछ शाखाओं में, और कुछ प्रयोजनों के लिए वर्तमान तथ्यों की पारस्परिक सम्बन्ध तथा विवेचन पर ध्यान एकाग्र करने की अपेक्षा नवीन तथ्यों का पता लगाना अधिक आवश्यक है, जबकि दूसरी शाखाओं में अभी भी इतनी अनिश्चितता है कि किसी भी घटना से सम्बन्धित कारणों के विषय में यह नहीं कहा जा सकता कि वे ही इसके वास्तविक एवं एकमात्र कारण हैं, और अधिक तथ्य प्राप्त करने की अपेक्षा यही अधिक आवश्यक है कि ज्ञात तथ्यों के विषय में हम अपने विचारों पर ध्यानपूर्वक मनन करें।

इस ओर अन्य कारणों के फलस्वरूप विभिन्न रुचियों एवं उद्देश्यों वाले लोगों की, जिनमें कुछ तो केवल तथ्यों के पता लगाने में और अन्य वैज्ञानिक विश्लेषण पर (अर्थात् जटिल समस्याओं को हिस्सों में विभक्त कर उनके विभिन्न पहलुओं के पारस्परिक तथा सजातीय सम्बन्ध के अध्ययन पर) अधिक ध्यान देते हैं, सदा ही साथ-साथ आवश्यकता रही है और सम्भवतया भविष्य में भी रहेगी। यह आशा की जाती है कि ये दोनों विचारधाराएँ सदा ही रहेगी और अपना-अपना कार्य भलीभाँति सम्पन्न

अर्थशास्त्र में आगमन और निगमन दोनों प्रणालियों का विभिन्न कार्यों के लिए भिन्न-भिन्न मात्राओं में प्रयोग किया जाता है।

विश्लेषणात्मक और ऐतिहासिक दोनों विचारधाराएँ आवश्यक हैं, क्योंकि ये

1 कोन्राड (Conrad) के Handwörterbuch में स्मोलर (Schmoller) द्वारा Volkswirtschaft पर लिखे गये लेख को देखिए।

दोनों एक दूसरे के अनुपूरक हैं। तथ्यों के व्यवस्थित अध्ययन को क्षाधार पर कल्पना द्वारा कथनों की सामान्य रचना होती है और इनमें से कुछ को 'नियम' की संज्ञा दी जाती है।

करेंगी तथा एक दूसरे की सफलता से लाभ उठायेगी। इस प्रकार से ही हम विगत काल के सम्बन्ध में युक्तिपूर्ण सामान्यीकरण निकाल सकते हैं, और इससे भविष्य के विषय में विश्वसनीय पथ-प्रदर्शन हो सकता है।

§2. सच पृष्ठों तो वे सब भौतिक विज्ञान 'यथार्थ विज्ञान' नहीं हैं जिनका उस सीमा से कहीं अधिक विकास हो चुका है जहाँ तक मेधावी यूनानियों ने उन्हें पहुँचाया था, किन्तु उन सब का लक्ष्य यथार्थता का पता लगाना ही है। अर्थात्, उन सभी का उद्देश्य प्रचुर अवलोकन के फलस्वरूप उन सामयिक (अत्यकालीन) कथनों का निष्पादन करना है जो प्रकृति के अन्य पर्यवेक्षणों द्वारा जाँच के लिए पर्याप्त रूप से निश्चित किये जाते हैं। इन्हें प्रथम बार जनना के सम्मुख प्रस्तुत किये जाने पर कदाचित ही बड़ी प्रामाणिकता मिलती है, किन्तु जब अन्य व्यक्तियों के पर्यवेक्षणों द्वारा इनकी जाँच हो जाती है, और मुख्यतया अब भविष्य में होने वाली घटनाओं अथवा नये परीक्षणों के परिणामों की पूर्वसूचना देने में उनका सफलतापूर्वक प्रयोग किया जाता है तब उन्हें 'नियम' कहा जाता है। किसी भी विज्ञान का उस समय विकास होता है, जब उसके नियमों की सत्या और उनकी यथार्थता में वृद्धि हो और दिन-प्रतिदिन किये गये क्लिष्ट परीक्षणों द्वारा उनकी जाँच की जाय तथा उनके क्षेत्र का तब तक विकास किया जाय जब तक एक ही विस्तृत नियम अनेक सकुचित नियमों के स्थान पर स्थापित न हो जाय।

जहाँ तक किसी विज्ञान में ऐसा किया जाना है, उसका अनुशीलन करने वाला व्यक्ति कुछ दशाओं में अधिक अधिकारपूर्वक कह सकता है (सम्भवतया किसी ऐसे योग्य से योग्य विचारक से भी अधिक अधिकारपूर्वक कह सकता है जो अपने ही निष्कर्षों पर आश्रित रहता है, और अपने से पहले के अन्वेषणों द्वारा निकाले गये परिणामों की अवहेलना करता है) कि कुछ निश्चित दशाओं में किस प्रकार के प्रतिफल की आशा की जानी चाहिए, अथवा किसी ज्ञात घटना के कौन से वास्तविक कारण हो सकते हैं।

यद्यपि कम से कम इस समय कुछ प्रगतिशील भौतिक विज्ञानियों के विषय-सार को पूर्णरूप से ठीक-ठीक माप नहीं किया जा सकता, तथापि उनकी उन्नति उसमें काम करने वाले असह्य लोगों के पूर्ण सहयोग पर निर्भर है। वे अधिक से अधिक सूक्ष्म रूप में अपने तथ्यों को मापते हैं और अपने कथनों की परिभाषा देते हैं: जिससे प्रत्येक अन्वेषक अपना कार्य उस स्थान से प्रारम्भ कर सके जहाँ पर उसके पहले उसी क्षेत्र में काम करने वाले लोगों ने उस विषय को पहुँचाया था। विज्ञानियों के इस वर्ग में स्थान पाने के लिए अर्थशास्त्र पूर्णतया प्रयत्नशील है। यद्यपि इसके मापों द्वारा कभी-कभी ही पूर्णरूप से निश्चित परिणाम निकाले जाते हैं और वे परिणाम कभी भी अन्तिम नहीं होते, किन्तु फिर भी इसमें उन परिणामों को अधिक निश्चित रूप देने का निरन्तर प्रयत्न किया जाता है। इस प्रकार इसके विषय की सीमाएँ बढ़ती जाती हैं जिससे इसका अनुशीलन करने वाला कोई भी व्यक्ति इस सम्बन्ध में अधिकारपूर्वक अपने विचार व्यक्त कर सकता है।

विज्ञान के लगभग

§3 अब हम आर्थिक नियमों और उनकी परिसीमाओं पर विस्तारपूर्वक विचार करेंगे। यदि मार्ग में कोई बाधा न पड़े तो प्रत्येक कारण से किसी न किसी निश्चित

फल निकलने की सम्भावना रहती है। गुस्त्वाकर्षण के कारण सभी वस्तुएँ भूमि पर गिरती हैं; किन्तु जब कोई गुब्बारा हवा से भी हलकी गैस से भरा हो तो गुस्त्वाकर्षण के फलस्वरूप उसके पृथ्वी पर गिरने की प्रवृत्ति के बावजूद भी हवा का दबाव उसे ऊपर आकाश को ले जाता है। गुस्त्वाकर्षण का नियम यह बतलाता है कि कोई भी दो वस्तुएँ एक दूसरे को किस प्रकार आकर्षित करती हैं, किस प्रकार वे एक दूसरे की ओर बढ़ती हैं, और यदि उनके मार्ग में कोई बाधा न उत्पन्न हो तो वे किस प्रकार एक दूसरे की ओर जायेंगी। अतः गुस्त्वाकर्षण का नियम प्रवृत्तियों का वर्णन है।

उक्त कथन बहुत सत्य है—यहाँ तक कि इसके आधार पर गणितज्ञ सागरीय पंचांग की गणना कर सकते हैं जिससे उन क्षणों का पता लगाया जा सकता है जब बृहस्पति नक्षत्र का प्रत्येक उपग्रह उसके पीछे छिप जायेगा। गणितज्ञ तो इस प्रकार की गणना बहुत वर्ष पूर्व ही कर लेते हैं, और पोटवाहक उसे अपने साथ समुद्र यात्रा में ले जाते हैं और इसकी सहायता से यह पता लगाते हैं कि वे किस स्थान पर हैं। परन्तु कोई भी ऐसी आर्थिक प्रवृत्तियाँ नहीं हैं जो गुस्त्वाकर्षण के नियम की भाँति निश्चित हो और जिन्हें इसकी भाँति मापा जा सकता हो; और परिणाम स्वरूप अर्थशास्त्र का कोई भी ऐसा नियम नहीं है जिसकी यथार्थता में गुस्त्वाकर्षण के नियम से तुलना की जा सकती हो।

अब हम खगोल विज्ञान से कम निश्चित विज्ञान के विषय में विचार करेंगे। ज्वार-भाटे का विज्ञान हमें यह बतलाता है कि सूर्य और चन्द्रमा की गति से किस प्रकार दिन में दो बार ज्वार-भाटा आता है। किस प्रकार द्वितीया और पूर्णिमा के दिन दीर्घ ज्वार आता है, और दोनों पक्षों की अष्टमी के दिन हलका ज्वार आता है, और सेवर्न नदी में आने वाले ज्वार की तरह किस प्रकार बंद जल-संयोजक में आने वाला ज्वार बहुत ऊँचा होता है इत्यादि, इत्यादि। इस प्रकार ब्रिटिश द्वीप समूहों की भूमि की स्थिति तथा उनके चारों ओर फैले हुए जल का अध्ययन करने से यह पहले ही पता लगाया जा सकता है कि दिन में लंदन-ब्रिज पर अथवा स्टायेरटर पर सम्भवतः सबसे अधिक ऊँचा ज्वार कब आयेगा और वह कितना ऊँचा होगा। उपरोक्त विषय में उन्हें सम्भवतः शब्द का प्रयोग करना पड़ता है, जबकि बृहस्पति नक्षत्र के उपग्रहों के ग्रहण के विषय में जब खगोलवेत्ता अपने विचार व्यक्त करते हैं तो उक्त शब्द का प्रयोग नहीं करते। यद्यपि बृहस्पति नक्षत्र तथा उसके उपग्रहों के ऊपर अनेक शक्तियाँ अपना प्रभाव डालती हैं, किन्तु हर एक शक्ति का प्रभाव एक निश्चित ढंग से पड़ता है और इसका पूर्वानुमान लगाया जा सकता है। किन्तु मौसम के विषय में किसी को भी इतना ज्ञान नहीं है कि वह यह पहले ही बता सके कि मौसम कैसा रहेगा। थेम्स (Thames) नदी की घाटी के ऊपरी भाग में भीषण वर्षा के फलस्वरूप अथवा जर्मन महासागर में तीव्र उत्तर-पूर्वी वायु के कारण लंदन-ब्रिज पर आने वाले ज्वार-भाटे का रूप उस रूप से बहुत अधिक भिन्न हो सकता है जिसकी कि अन्यथा आशा की गयी हो।

अर्थशास्त्र के नियमों की तुलना गुस्त्वाकर्षण के सरल और यथार्थ नियमों की अपेक्षा ज्वार-भाटे के नियमों से होनी चाहिए। इसका कारण यह है कि मनुष्य के

सभी नियम प्रवृत्तियों के वर्णन होते हैं।

साधारण विज्ञानों के पारंपरिक नियम।

जटिल विज्ञानों के अनिश्चित नियम।

मनुष्य से सम्बन्धित

विज्ञान
जटिल है
और इसके
नियम
अनिश्चित
हैं।

कार्य अनेक तथा अनिश्चित होते हैं जिससे उसके आचरणों के अध्ययन करने वाले शास्त्र के विषय में हम प्रवृत्तियों का जो भी सर्वोत्तम वर्णन करे वह स्वभावतः अनिश्चित और अटिपूर्ण होगा। इसके फलस्वरूप यह कहा जा सकता है कि ऐसे विषय के सम्बन्ध में कुछ भी न कहना चाहिए, किन्तु इसका अर्थ तो जीवन से ही मुँह मोड़ना है। मानव-आचरण और उससे सम्बन्धित विचार और भावनाएँ ही जीवन की रूप-रेखा तैयार करती हैं। हम सब लोग चाहे उच्च कुल के हों या नीच, पंडित हों या मखं, अपनी स्वाभाविक अन्तःप्रेरणाओं द्वारा मनुष्य की कार्य-प्रवृत्तियों को विभिन्न माथाओं में समझने और उनको अपने स्वार्थपूर्ण अथवा निःस्वार्थ, श्रेष्ठ अथवा तुच्छ, उद्देश्यों के अनुकूल बनाने के लिए निरन्तर प्रयत्नशील रहते हैं। वृत्ति मनुष्यों के कार्यों की प्रवृत्तियों के सम्बन्ध में कुछ न कुछ धारणा बनाना आवश्यक है, अतः हमें यह निर्णय करना है कि इन धारणाओं को असावधानी से बनाये अथवा सोच-विचार कर बनाये। कार्य जितना ही अधिक कठिन होगा हमें निश्चल और शक्तिपूर्ण जाँच की उतनी ही अधिक आवश्यकता होती है जिससे अधिक विकसित भौतिक विज्ञानों द्वारा अर्जित अनुभव से लाभ उठाया जा सके तथा मानवीय क्रिया की प्रवृत्तियों के विषय में अपनी ओर से सुचिन्तित अनुमान लगाये जा सकें अथवा अस्थाई नियम बनाये जा सकें।

§ 4 इस प्रकार 'नियम' शब्द का अर्थ एक व्यापक कथन अथवा उन प्रवृत्तियों का वर्णन है जो प्रायः विषयसमीप और निश्चित हैं। इस प्रकार के वक्तव्य प्रत्येक विज्ञान में मिलते हैं, किन्तु उन सबको हम एक यथार्थ रूप नहीं दे सकते और उन्हें नियम भी नहीं कह सकते। इन वक्तव्यों में से कुछ को हमें चुनना आवश्यक है परन्तु इस प्रकार के कथन में पूर्णरूप से वैज्ञानिक विचारों की अपेक्षा व्यावहारिक सुविधाओं का अधिक प्रभाव पड़ता है। यदि हम किसी सामान्य कथन को इतनी बार प्रयोग में लाना चाहे कि अन्ततोगत्वा आवश्यकता पड़ने पर इसे उद्धृत करने की अपेक्षा उस विषय के विवेचन में इसके लिए एक अतिरिक्त औपचारिक कथन या एक अतिरिक्त शास्त्रीय नाम देना अधिक सुविधापूर्ण हो तो इसे एक विशिष्ट नाम दिया जाता है, अन्यथा नहीं।¹

सामाजिक
नियम की
परिभाषा।

इस प्रकार समाज-विज्ञान का नियम अथवा सामाजिक नियम सामाजिक प्रवृत्तियों का एक वर्णन है, अर्थात् इसमें इस बात का अध्ययन किया जाता है कि समाज के किसी वर्ग के व्यक्तियों से किन्हीं खास परिस्थितियों में किस प्रकार के कार्यों की आशा की जा सकती है।

1 "प्राकृतिक एवं आर्थिक नियमों" के सम्बन्ध का न्यूमन (Neumann) ने (Zeitschrift für die gesamte Staatswissenschaft 1892) विस्तारपूर्वक विवेचन किया है, और उन्होंने (पृष्ठ 464) यह निष्कर्ष निकाला है कि प्रवृत्ति के उन वर्णनों को व्यक्त कर के लिए नियम (Gesetz) के अतिरिक्त और कोई दूसरा उपयुक्त शब्द नहीं है। जो प्राकृतिक तथा आर्थिक विज्ञानों में इतना महत्वपूर्ण स्थान रखते हैं। वेग्नर (Wagner) (Grundlegung, §§ 80-91) को भी देखिए।

आर्थिक
नियम की
परिभाषा।

आर्थिक नियम या आर्थिक प्रवृत्तियों के वर्णन वे सामाजिक नियम हैं जो मनुष्य के व्यवहार के उन पहलुओं से सम्बन्धित हैं जिनमें मनुष्य के मुख्य-मुख्य प्रयोजनों की तीव्रता को द्रव्य द्वारा माप सकते हैं। इस प्रकार उन सामाजिक नियमों में जिन्हें अर्थशास्त्र के नियम कह सकते हैं, और जिन्हें ऐसा नहीं कह सकते, कोई स्पष्ट भेद नहीं है, क्योंकि सामाजिक नियमों की अनेक श्रेणियाँ हैं जिनमें से कुछ का सम्बन्ध उन उद्देश्यों से है जिनको द्रव्य द्वारा मापा जा सकता है और कुछ ऐसी भी है जिनमें इस प्रकार के उद्देश्यों का बहुत कम स्थान है। अतः वे अर्थशास्त्र के नियमों की अपेक्षा उतने ही कम पर्याय और निश्चित हैं जितने कि आर्थिक नियम अधिक निश्चित भौतिक विज्ञानों की अपेक्षा कम यथार्थ और निश्चित हैं।

प्रसामान्य
आर्थिक
क्रिया की
परिभाषा।

मूल 'नियम' के अनुरूप विशेषण 'कानून' है। किन्तु इस शब्द का प्रयोग सरकारी अध्यादेश के अर्थ में होता है, न कि उस 'नियम' के सम्बन्ध में जो कारण और परिणाम के सम्बन्ध का वर्णन करता है। इस कार्य के लिए जिस विशेषण का प्रयोग किया गया है वह 'नोर्मा' (Norme) शब्द से निकला है जिसका अर्थ 'नियम' ही समझना चाहिए, और इसका प्रयोग वैज्ञानिक विवेचनों में 'नियम' के स्थान पर भलीभाँति किया जा सकता है। इस प्रकार अर्थशास्त्र के नियम की परिभाषा को ध्यान में रखकर हम यह कह सकते हैं कि कुछ दशाओं में एक औद्योगिक वर्ग के सदस्यों से जिस क्रियाविधि की आशा की जाती है वह उन परिस्थितियों में उन लोगों की प्रसामान्य क्रिया है।

प्रसामान्य
शब्द का
अर्थ विचारा
धीन परि-
स्थितियों में
समानता से
है।

प्रसामान्य शब्द का इस प्रकार का अर्थ गलत समझा जाता है। यहाँ पर इस शब्द के विभिन्न प्रयोगों में निहित एकता पर विचार करना अच्छा होगा। जब हम एक अच्छे और मजबूत आदमी के विषय में विचार करते हैं तो इस प्रसंग में ज्ञात शारीरिक, मानसिक अथवा नैतिक गुणों की उत्तमता या प्रबलता की ओर संकेत करते हैं। एक विचारशील न्यायाधीश में कदाचित् ही वे गुण होते हैं जो एक हूट्ट-गुट्ट नाविक में होते हैं। एक अच्छे युवक (Jockey) में सदा ही विशिष्ट गुण नहीं होते। उसी प्रकार प्रसामान्य शब्द के हर प्रयोग का अर्थ कुछ निश्चित प्रवृत्तियों की प्रधानता से है जो असाधारण और विरामी (Intermittant) प्रवृत्तियों की अपेक्षा अधिक शतमा अधिक स्थिर और चिरस्थायी होती हैं। बीमारी मनुष्य की एक असाधारण दशा है, किन्तु बिना बीमारी के एक स्वस्थ जीवन बिताना भी एक असाधारण-सी बात है। बर्फ के पिघलने पर राइन नदी के पानी का स्तर साधारण स्तर से ऊँचा हो जाता है, किन्तु शीत और शष्क बसन्त ऋतु में जब पानी का स्तर सामान्य स्तर से कम होता है तो उस समय यह कहा जाता है कि उसका स्तर वर्ष के उस काल में असाधारणतया कम है। उन सभी दशाओं में प्रसामान्य परिणाम वे हैं जो उन प्रवृत्तियों के प्रतिफल समझे जाते हैं जिनका उस प्रसंग में आभास मिलता है, अथवा, दूसरे शब्दों में, जो उन 'प्रवृत्ति के वर्णनों', नियमों तथा आदर्शों के अनुरूप होते हैं जो उस प्रसंग में उचित हैं।

इस प्रकार
प्रसामान्य

इस दृष्टिकोण से यह कहा जाता है कि प्रसामान्य आर्थिक क्रिया वह है जिसकी एक औद्योगिक वर्ग के सदस्यों से किन्हीं खास परिस्थितियों में (वर्तों) की परिस्थितियाँ

दशाओ से अभिप्राय अधिक या अल्प मजदूरी से होता है।

वहीं रहे) दीर्घ काल में आशा की जाती है। यह साधारण बात है कि इंग्लैंड के अधिकांश भाग में ईंट तैयार करने वाले लोग 10 पैसे प्रति घण्टे पर काम करने को तैयार रहते हैं, परन्तु 7 पैसे प्रति घण्टे पर तैयार नहीं होते। जोहान्सवर्ग में यह साधारण बात है कि एक ईंट बनाने वाला 1 पौड प्रति दिन से कम मिलने पर काम न करे। यदि वर्ष के किसी विशेष समय को ध्यान में न रखा जाय तो विश्वसनीय ताले अड़ों की सामान्य कीमत एक पैसे समझी जाती है, किन्तु फिर भी जनवरी के महीने में शहर में यह कीमत 3 पैसे होगी, और अधिक गर्मी के कारण, जो साधारणतया उस मौसम में नहीं होती, अड़े की कीमत 2 पैसे तो असाधारणतया कम समझी जायेगी।

इसका अर्थ यह भी हो सकता है कि सौदा प्रति योगिता है या नहीं है।

एक और भ्रम, जिससे दूर रहने की आवश्यकता है, इस बात से उत्पन्न होता है कि वे ही आर्थिक परिणाम प्रसामान्य हैं जो बिना किसी बाधा के पूर्ण प्रतियोगिता के होने से पाये जाते हैं। किन्तु इस शब्द का प्रयोग अधिकशक्तः या उन परिस्थितियों में किया जाता है जहाँ पूर्ण प्रतियोगिता नहीं है, और सम्भवतः इसके होने की कल्पना भी नहीं की जाती। और जहाँ पूर्ण प्रतियोगिता बहुत अधिक मात्रा में पायी जाती है, वहाँ भी प्रत्येक तथ्य और प्रवृत्ति की प्रसामान्य दशाओ में उन मुख्य चीजों का समावेश होगा जो न तो प्रतियोगिता के अर्थ हैं और न उसके अनुरूप हैं। उदाहरण के लिए, थोक और फुटकर व्यापार में और सड़ें तथा रई के बाजार में अनेक सौदों का साधारण रूप इस बात पर आधारित है कि बिना किसी गवाह के ही मौलिक सविदाओ की प्रतिष्ठा की जायेगी, अर्थात् उनका प्रतिपालन किया जायेगा। जिन देशों में इस प्रकार की मान्यता को न्याय-संगत नहीं ठहराया गया है वहाँ पर पश्चिमी देशों में प्रचलित सामान्य मूल्य के सिद्धान्त का कुछ भाग लागू नहीं होगा। इसके प्रतिरिक्त सड़ें बाजार के ऋणपत्रों "पर प्रसामान्य रूप में" न केवल साधारण विक्रेताओ के बल्कि दलालों के भी देश-प्रेम के विचारों का प्रभाव पड़ता है, इत्यादि।

प्रसामान्य कार्य की हमेशा ही ठीक कार्य नहीं समझा जाता।

अतः में नमी-कमी भ्रम के कारण यह समझा जाता है कि अर्थशास्त्र में प्रसामान्य कार्य वह है जो नैतिक दृष्टि से ठीक हो। किन्तु ऐसा उसी समय समझना चाहिए जब प्रसंग से यह मालूम हो कि वह कार्य नैतिक दृष्टि से विचार जा रहा है। जब हम संसार के तथ्यों पर इस दृष्टि से विचार करते हैं कि "वे कैसे हैं", न कि "उन्हें कैसे होना चाहिए", तब इस पर विचार न करने के बहुत से ऐसे प्रयत्नों को जिन्हें हम रोकना चाहेंगे 'प्रसामान्य' समझना होगा। उदाहरणार्थ, एक बड़े शहर के अनेक अत्यधिक गरीब निवासियों की प्रसामान्य अवस्था उद्यमरहित होती है तथा वे स्वस्थ और कम निरूप्य जीवन यापन करने के लिए अन्यत्र अवसरों का लाभ उठाने के लिए तैयार नहीं होते; उनमें इतनी शारीरिक, मानसिक तथा नैतिक शक्ति नहीं होती कि वे अपने इस दयनीय वातावरण से छूटकरा पा सकें। दिवासलाइयों को कम दर पर तैयार करने के लिए बड़ी मात्रा में धर्म की पूर्ति का होना उसी प्रकार प्रसामान्य है जैसे विपत्तियों और अर्थिक स्थिति के पश्चात् अर्थों का सिकुड़ना प्रसामान्य समझा जाता है। यह उन प्रवृत्तियों का एक हृदयविदारक परिणाम है जिसके नियमों का हमें अध्ययन करना है। इस उदाहरण में अर्थशास्त्र की उस विशेषता को बतलाया गया है जो कुछ अन्य विज्ञानों में भी पायी जाती है, जिनकी सामग्री के रूप को मनुष्य के प्रयत्नों द्वारा

बदला जा सकता है। विज्ञान उस रूप में सुधार करने के लिए नैतिक या व्यावहारिक मार्ग का प्रदर्शन करता है और इस प्रकार प्रकृति के नियमों के प्रभाव को परिवर्तित करता है। दृष्टान्त के रूप में, अर्थशास्त्र के अध्ययन से हमें उन व्यावहारिक ढंगों का, जिनसे केवल दियासलाई बनाना जानने वाले लोगों के स्थान पर योग्य व्यक्तियों को रखा जा सके, उसी प्रकार ज्ञान होना है जिस प्रकार जीव-क्रिया विज्ञान से उन उपायों का पता लगता है जिनसे पशुओं की नस्ल को इस प्रकार सुधारा जाय कि वे अपेक्षाकृत पहले ही प्रोढ़ हो जायें, और अपने हलके शरीर पर अधिक मांस ले जा सकें। पूर्व सूचना देने की शक्ति में पर्याप्त विकास के फलस्वरूप साक्ष और कीमती के उतार-चढ़ाव के नियमों में अब बड़े परिवर्तन हो गये हैं।

जब 'प्रसामान्य' कीमतों का अल्पकालीन या बाजार-कीमतों से मिलान किया जाता है तो इस शब्द का अभिप्राय दीर्घ काल में दी हुई परिस्थितियों में कुछ प्रकार की प्रवृत्तियों की प्रधानता से है, किन्तु इससे कुछ कठिन प्रश्न उत्पन्न हो जाते हैं जिन पर यहाँ विचार नहीं किया गया है।¹

§ 5. कभी-कभी यह कहा जाता है कि अर्थशास्त्र के नियम 'काल्पनिक' होते हैं। निस्सन्देह इसमें अन्य विज्ञानों की भाँति कुछ विशेष कारणों के परिणामों का इस शर्त से अध्ययन होता है कि अन्य सब बातें यथावत रहें तथा बिना किसी अवरोध के कारणों का पूर्ण फल निकल सके। लगभग हर एक वैज्ञानिक सिद्धान्त का जब सावधानी के साथ तथा औपचारिक रूप से वर्णन किया जाता है तो उसमें ऐसे कुछ प्रावधान (Proviso) मिलेगे जिनमें यह बात निहित हो कि अन्य सभी बातें यथावत रहें। इसमें यह मान लिया जाता है कि केवल इन्हीं कारणों का प्रभाव पड़ेगा। कुछ प्रभावों के यही कारण समझे जाते हैं, किन्तु ऐसा केवल इस प्रकल्पना के आधार पर किया जाता है कि दिये गये कारणों के अतिरिक्त और किसी कारण का प्रभाव नहीं पड़ता। यह सत्य है कि अर्थशास्त्र में यह एक कठिन शर्त है कि कारणों के परिणामों को जानने के लिए पर्याप्त समय होना चाहिए, क्योंकि जिस विषय पर इसमें विचार किया जाता है वह, और यहाँ तक कि उसके कारण भी, इस बीच बदल सकते हैं तथा जिन प्रवृत्तियों का वर्णन किया जा रहा है उन्हें अपना पूरा प्रभाव दिखलाने के लिए आवश्यकतानुसार 'लम्बा समय' नहीं मिल पाता। इस कठिनाई पर हम बाद में विचार करेंगे।

किसी नियम में शर्त वाले दाव्यांशों की बार-बार नहीं दुहराया जाता, बल्कि इनके अनुशीलन करने वाले को ये चीजें उसकी अपनी समझ से स्वतः ही मालूम हो जाती हैं। अर्थशास्त्र में अन्य विज्ञानों की अपेक्षा इनकी पुनरावृत्ति करना आवश्यक हो जाता है, क्योंकि इसके सिद्धान्त को अन्य विज्ञानों की अपेक्षा ऐसे व्यक्तियों द्वारा अधिक उद्घृत किया जाता है जिनको विशिष्ट प्रशिक्षण प्राप्त नहीं होता और यह भी सम्भव है कि इनके विषय में उन्होंने किसी से सुना हो, वह भी बिना किसी सदभ्रं के। साधारण बातचीत के वैज्ञानिक ग्रन्थ की अपेक्षा सरल होने का एक कारण यह है

सभी वैज्ञानिक सिद्धान्त अव्यक्त अथवा सांकेतिक रूप में कुछ निश्चित अवस्थाएँ मान लेते हैं, और इस अर्थ में वे काल्पनिक होते हैं।

किन्तु अर्थशास्त्र में उपलक्षित दशाओं पर अवश्य जोर दिया जाना चाहिए।

¹ उनका भाग V के विशेषकर अध्याय III और V में विवेचन किया गया है।

कि वातपीत में हम शर्तवाले वाक्यांशों को आमानी से छोड़ सकते हैं, और थोना जब उन्हें अपनी ओर से नहीं जोड़ता तो हम तुरन्त जान लेते हैं कि वह गलत समझ रहा है और तब उसे सही मार्ग पर ले आते हैं। एडम स्मिथ और अर्थशास्त्र के अनेक पुराने लेखकों ने वातपीत में प्रयोग होने वाले साधारण शब्दों का ही प्रयोग किया, और शर्तवाले वाक्यांशों को छोड़ दिया। किन्तु इसके फलस्वरूप लोगों ने निरन्तर उन्हें गलत समझा। इसके कारण व्यर्थ के विवाद उत्पन्न हुए और बहुत सा समय नष्ट हुआ और मुसीबतें उठानी पड़ी। उन्होंने वाह्य रूप में दिखायी देने वाली सरलता के लिए बहुत बड़ा मूल्य दिया।¹

यद्यपि आर्थिक विश्लेषण और सामान्य तर्क एक बड़े पैमाने पर लागू होते हैं, किन्तु प्रत्येक युग और प्रत्येक देश की अपनी-अपनी समस्याएँ होती हैं, और सामाजिक परिस्थितियों में हर परिवर्तन के कारण अर्थशास्त्र के सिद्धान्तों के नये विकास की आवश्यकता होती है।²

¹ इसकी तुलना भाग II, के अध्याय I से कीजिए।

² अर्थशास्त्र के कुछ भाग सापेक्षिक रूप से अनूत और वास्तविक होते हैं, क्योंकि उनका मुख्यतया सामान्य व्यापक प्रस्तावों से सम्बन्ध रहता है, क्योंकि किसी प्रस्ताव के व्यापक रूप में लागू होने के लिए यह आवश्यक है कि उसमें कुछ विवरण बिये हुए हों: उसे स्वयं विशेष परिस्थितियों के अनुकूल नहीं बनाया जा सकता है और यदि उससे किसी पूर्व सूचना का संकेत मिलता है तो उस पर किसी ऐसे बृहद शर्तवाले वाक्यांश का नियंत्रण होना चाहिए जिसमें "अन्य बातें समान रहें" वाक्यांश का अत्यधिक महत्व होना चाहिए।

इसके अन्य भाग प्रयुक्त (Applied) होते हैं, क्योंकि इनमें संकुचित प्रश्नों का अधिक विस्तार में अध्ययन किया जाता है। इनमें स्थानीय तथा अस्थायी तर्कों को अधिक ध्यान में रखा जाता है, और जीवन की अन्य दशाओं तथा आर्थिक दशाओं के अधिक पूर्ण और निकट के सम्बन्ध पर विचार किया जाता है। इस प्रकार अधिक सामान्य अर्थ में बेकिंग के प्रयुक्त विज्ञान तथा बेकिंग की सामान्य कला के व्यापक नियमों अथवा आदेशों (Precepts) के बीच बहुत थोड़ा अन्तर है, जबकि बेकिंग के प्रयुक्त विज्ञान की किसी विशेष स्थानीय समस्या का तत्सम्बन्धी व्यावहारिक नियम अथवा इस कला के आदेश से और भी निकट सम्बन्ध है।

अध्याय 4

आर्थिक अध्ययनों का क्रम तथा इनके उद्देश्य

§1. यह देना जाना है कि अर्थशास्त्री तथ्यों के लिए बहुत ही इच्छुक रहता है, किन्तु केवल तथ्यों से कुछ नहीं पता चलता। इतिहास से क्रमवद्ध घटनाओं तथा आकस्मिक संगठनों का पता लगना है, किन्तु तर्क के द्वारा ही उनका विरूपण किया जा सकता है। यह कार्य इनके विविध प्रकार है कि इसके सम्पादन में मुख्यतया प्रशिक्षित तथा विवेकपूर्ण सामान्य ज्ञान का प्रयोग किया जाना चाहिए, क्योंकि इसके द्वारा ही प्रत्येक व्यावहारिक समस्या का अन्तिम निर्णय प्राप्त किया जाता है। अर्थशास्त्र में सुनिश्चित धुक्कियों तथा सामान्य विवेक के उपकरणों की सहायता से सामान्य ज्ञान द्वारा कार्य-सम्पादन किया जाता है। इन उपकरणों में किन्हीं विशेष तथ्यों को एकत्रित करने, उनको क्रमवद्ध करने तथा उनमें निष्कर्ष निकालने में बड़ी सहायता मिलती है। यद्यपि इस विषय का क्षेत्र सीमित है, और सामान्य विवेक के अभाव में इसका सम्पूर्ण अध्ययन निरर्थक है, तथापि इसके द्वारा कठिन समस्याओं का निराकरण किया जा सकता है जो कि अन्यथा असम्भव है।

आर्थिक नियम किन्हीं विशेष परिस्थितियों में मनुष्य के कार्यों की प्रवृत्तियों के वर्णनमान हैं। जिस अर्थ में भौतिक विज्ञान के नियम काल्पनिक हैं उसी अर्थ में अर्थशास्त्र के नियम भी काल्पनिक हैं; क्योंकि उन नियमों में भी कुछ शर्तें निहित होती हैं या इनका आगमन होता है। किन्तु अर्थशास्त्र में भौतिक शास्त्र की अपेक्षा इन शर्तों को स्पष्ट करना अधिक कठिन है और इन्हें स्पष्ट करने में असफल रहने से अधिक हानि होती है। मानवीय क्रियाओं से सम्बन्धित नियम इनमें सरल, निश्चित तथा पता लगाने योग्य नहीं होते जिनमें कि गुरुत्वाकर्षण के नियम होते हैं। किन्तु उनमें से बहुतों की गणना उन प्राकृतिक विज्ञानों से की जा सकती है जो जटिल विषयों का विवेचन करते हैं।

अर्थशास्त्र के पृथक् विज्ञान होने का मुख्य कारण (Raison d'etre) इसका मनुष्य के उन कार्यों से सम्बन्धित होना है जिनके प्रयोजन मापे जा सकते हैं और इस कारण जिनका क्रमवद्ध अध्ययन तथा विश्लेषण सुविधापूर्वक किया जा सकता है। वास्तव में ऊँचे या नीचे प्रयोजनों को जिस रूप में वे होते हैं उसी रूप में नहीं मापा जा सकता है। हम तो केवल उस शक्ति को माप सकते हैं जो इन्हें क्रियान्वित करती है। द्रव्य इस शक्ति को मापने का कमी भी पूर्ण मापदंड नहीं रहा है। इसे तब तक एक सतोपजनक मापदंड नहीं समझना चाहिए जब तक उन परिस्थितियों पर सतकतापूर्वक विचार न किया जाय जिनमें इसका प्रयोग किया जा सकता है, और विशेषकर उन लोगों की सम्पन्नता अथवा निर्धनता पर अवश्य विचार कर लिया जाय जिनके कार्यों का यहाँ पर अध्ययन किया जा रहा है, किन्तु विशेष सावधानी बरतने से मुद्रा के मापदंड द्वारा उस शक्ति को अच्छी तरह मापा जा सकता है जो उन अधिवास

द्वितीय और
तृतीय
अध्यायों का
सारांश।

प्रयोजनों की प्राप्ति के लिए मनुष्य को गतिशील बनाती है जिनसे मानव-जीवन की रूप-रेखा तैयार होती है।

सिद्धान्तों का तथ्यों के अनुरूप ही अध्ययन होना चाहिए और आधुनिक समस्याओं के अध्ययन करने में आधुनिक तथ्य ही सबसे अधिक लाभदायक सिद्ध हो सकते हैं, क्योंकि सुदूर पूर्व के आर्थिक लेखे कुछ दशाओं में अपर्याप्त और अविश्वसनीय होते हैं और प्राचीन काल की आर्थिक दशाएँ आधुनिक युग की आर्थिक दशाओं से, जिसकी स्वतंत्र उद्यम, सामान्य शिक्षा, पूर्ण प्रजातंत्र, वाण्य, सस्ते प्रेस तथा तार मुख्य विशेषताएँ हैं, बिलकुल ही भिन्न थी।

वैज्ञानिक
छोड़ों को
तत्सम्बन्धित
विषयों के
आधार पर,
न कि
ध्यावहारिक
उद्देश्यों के
आधार पर,
भ्रूललाबद्ध
करना
चाहिए।

§2. अतः अर्थशास्त्र का पहला उद्देश्य ज्ञान को ज्ञान के लिए प्राप्त करना है और इसका दूसरा उद्देश्य व्यावहारिक विषयों पर प्रकाश डालना है। यद्यपि किसी भी विषय का अध्ययन प्रारम्भ करने के पूर्व हम उसके सामों पर मतीर्माति विचार करते हैं, किन्तु हमारे अध्ययन की रूपरेखा का उन लाभों से प्रत्यक्ष सम्बन्ध नहीं होना चाहिए। क्योंकि ऐसा करने से जब कभी किसी विचार का हमारे मस्तिष्क में स्थिर किसी विशेष उद्देश्य से लगाव टूट जाता है तो हमारा विचार-क्रम तुरन्त ही अवरुद्ध हो जाता है: व्यावहारिक उद्देश्यों को प्रत्यक्ष रूप में प्राप्त करने के लिए सभी विषयों का थोड़ा-थोड़ा ज्ञान प्राप्त करना पड़ता है, जिनका उस समय के उद्देश्यों की पूर्ति के अतिरिक्त परस्पर कोई सम्बन्ध नहीं होता, और ये एक दूसरे पर बहुत कम प्रकाश डालते हैं। हमारी सम्पूर्ण बौद्धिक क्षमता एक विषय से अन्य विषयों तक पहुँचने में ही क्षीण हो जाती है, और किसी भी विषय का गहन अध्ययन नहीं हो पाता। इस प्रकार से किसी भी प्रकार को वास्तविक प्रगति नहीं हो पाती।

विज्ञान की दृष्टि से सबसे उत्तम वर्गीकरण वह है जिसमें एक ही प्रकार के तथ्यों तथा युक्तियों का संकलन किया जाता है जिससे इनका अध्ययन करने से इनसे सम्बन्धित विषयों पर भी प्रकाश डाला जा सके। इस प्रकार एक सम्बन्धित समय तक एक ही प्रकार के विचारों का अध्ययन करने से हम धीरे-धीरे उन आधारभूत समानताओं पर पहुँचते हैं जिन्हें प्रकृति के नियम कहते हैं: प्रारम्भ में इनके प्रभावों को एक-एक करके जाना जाता है, तत्पश्चात् इनका मिश्रित रूप में पता लगाया जाता है। इस प्रकार हम धीरे-धीरे निश्चित रूप से प्रगति-पथ की ओर अग्रसर होते हैं। अर्थशास्त्री को आर्थिक अध्ययनों के व्यावहारिक प्रयोगों को कभी भी नहीं भूलना चाहिए, किन्तु उसका विशेष कार्य तथ्यों का अनुशीलन तथा विवेचना करना है और यह पता लगाना है कि विभिन्न कारणों के, पृथक् रूप में, या अन्य कारणों के सम्पर्क में, क्या-नया परिणाम हो सकते हैं।

अर्थशास्त्री
द्वारा पता
लगाने गये
विषय।

§3. अर्थशास्त्री जिन मुख्य प्रश्नों पर विचार करता है उनकी यहाँ पर गणना करके इस बात को स्पष्ट रूप से बताया जा सकता है। वह पता लगाता है कि:—

वे कौन-कौन से कारण हैं जो मुश्किलता आधुनिक सत्सार में उपभोग और उत्पादन, धन के वितरण तथा विनिमय, उद्योग एवं व्यापार के संगठन, मुद्रा-व्यापार, धोक एवं फुटकर व्यापार, विदेशी व्यापार तथा मानिक एवं कर्मचारियों के सम्बन्धों को प्रभावित करते हैं? किस प्रकार से ये सभी गतिविधियाँ एक दूसरे को प्रभावित करती

है तथा स्वयं उनसे प्रभावित होती हैं ? किस प्रकार उनकी तात्कालिक प्रवृत्तियाँ अन्तिम प्रवृत्तियों से भिन्न हैं ?

किन-किन परिस्थितियों में किसी वस्तु की कीमत उसकी वांछनीयता की माप है ? समाज के किसी वर्ग के धन में वृद्धि होने के फलस्वरूप उनके कल्याण में प्रत्यक्षतः कितनी वृद्धि होगी ? किसी वर्ग की अपर्याप्त आय का उसकी औद्योगिक क्षमता पर कितना बुरा प्रभाव पड़ता है ? किसी वर्ग की आय में एक बार वृद्धि होने से उसकी कार्यकुशलता तथा आय अर्जित करने की शक्ति में कहीं तक बार-बार वृद्धि होती रहेगी ?

आर्थिक स्वतंत्रता का प्रभाव किसी स्थान अथवा समाज के किसी वर्ग, अथवा उद्योग के एक भाग पर कहीं तक पड़ेगा (अथवा किसी समय कहीं तक पड़ा है) ? इस प्रसंग में अन्य कौन से शक्तिशाली कारण दिखायी देते हैं, और इन सब कारणों का किस प्रकार मिश्रित प्रभाव पड़ता है ? विशेषकर आर्थिक स्वतंत्रता के फलस्वरूप स्वतः ही कहीं तक संयोजन (Combination) तथा एकाधिकार को प्रोत्साहन मिलता है और इनके क्या-क्या परिणाम होते हैं ? दीर्घकाल में समाज के विभिन्न वर्गों पर इसका क्या प्रभाव पड़ेगा ? जब अन्तिम परिणामों पर विचार किया जा रहा हो तो उस बीच इसके क्या परिणाम होंगे, और इनसे प्रभावित अवधि को ध्यान में रखते हुए इन भ्रंशित तथा मध्यवर्ती वर्गों के प्रभावों का क्या सापेक्षिक महत्व होगा ? किसी कर-प्रणाली का क्या कर-भार होगा ? समाज के ऊपर इसका क्या भार पड़ेगा और इससे राज्य को कितनी आय प्राप्त होगी ?

५. ऊपर दिये गये ये प्रश्न मुख्य प्रश्न हैं जिन पर अर्थशास्त्र में प्रत्यक्ष रूप से विचार किया जाता है और इन्हीं के आधार पर तथ्यों को एकत्रित करने, उनका विश्लेषण करने तथा उन पर तर्क करने के सभी मुख्य-मुख्य कार्यों को भी सम्बद्ध किया जाता है। अनेक व्यावहारिक कारण जो अर्थ-विज्ञान के विषय-क्षेत्र से अधिकांशतया परे होने पर भी अर्थशास्त्री के कार्य को अप्रत्यक्ष रूप में बड़ा प्रोत्साहन देते हैं, उनमें समय-समय पर और स्थान-स्थान पर उन आर्थिक तथ्यों एवं परिस्थितियों से भी अधिक परिवर्तन होता है जो उसके अध्ययन की सामग्री हैं। हमारे देश में निम्नांकित समस्याएँ इस समय विशेष महत्व की हैं:—

हमें वे कौन से यत्न करने चाहिए जिनसे आर्थिक स्वतंत्रता की अच्छाइयों के न केवल अन्तिम रूप में अधिपत प्रगति-काल में भी वृद्धि हो सके, और इसकी बुराइयों का दमन किया जा सके ? यदि इसके अन्तिम परिणाम तो अच्छे हों, किन्तु प्रगति-काल में यह दुःखदायी हो, तो यह कहीं तक उचित है कि वे लोग, जो इस स्वतंत्रता की बुराइयों को तो देखते हैं; किन्तु इसकी अच्छाइयों का भोग नहीं कर पाते, दूसरों के हित के लिए स्वयं कष्ट सहें ?

यदि यह निश्चित रूप से मान लिया जाय कि धन का अधिक समान वितरण। अच्छी है, तो सम्पत्ति से सम्बन्धित नियमों में परिवर्तन करना या स्वतंत्र उद्यम की प्रथा पर नियंत्रण रखना (जिससे कुल सम्पत्ति में कमी होने की सम्भावना हो) कहीं तक उचित सिद्ध होता है ? दूसरे शब्दों में निर्बल वर्गों की आय में कहीं तक वृद्धि की जानी चाहिए और उनके कार्यों में कितनी कमी होनी चाहिए ; अथवा ही ऐसा करने

वे व्यावहारिक समस्याएँ जिन्हें इस समय आंग्ल अर्थशास्त्री अपने विषय क्षेत्र से परे होने पर भी जानने के लिए प्रेरित होता है।

से देश की भौतिक जाय मे कमी होने की सम्भावना हो ? देश की प्रगति मे लगे हुए नेताओं की शक्ति को क्षीण किये बिना और किसी पर अन्याय किये बिना ऐसा नहीं तक किया जा सकता है ? समाज के विभिन्न वर्गों मे कर-मार का किस प्रकार वितरण होना चाहिए ?

क्या हमे श्रम-विभाजन के वर्तमान रूपों से सतुष्ट रहना चाहिए ? क्या यह आवश्यक है कि अधिकांश लोग ऐसे कार्यों मे लगे रहें जो गौरवपूर्ण न हो ? क्या यह सम्भव है कि शिक्षा के द्वारा श्रमिकों के विशाल समूह मे धीरे-धीरे उच्चकोटि के कार्यों को करने की एक नयी क्षमता पैदा की जा सकती है, और विशेषकर जिस अवसाय मे वे लगे हों उसकी सामूहिक रूप से व्यवस्था करने की क्या शिक्षा दी जा सकती है ?

सम्यता की वर्तमान अवस्था मे व्यक्तिगत तथा सामूहिक कार्यों का क्या उचित सम्बन्ध है ? अनेक प्रकार की स्वयं-सेवी संस्थाओं को चाहे वे पुरानी हो या नयी, उन सामूहिक कार्यों को कहीं तक करना चाहिए जो उद्देश्यों की अधिक अच्छी तरह पूर्ति करते हैं ? समाज को केन्द्रीय अथवा स्थानीय सरकारों के माध्यम से कित-कित व्यावसायिक कार्यों को स्वयं करना चाहिए ? उदाहरण के रूप मे, क्या हमने सामूहिक स्वामित्व की योजना, सुती जगहों, कला सम्बन्धी कृतियों, शिक्षा एवं मनोरंजन सम्बन्धी कार्यों के उपयोग को तथा सम्य जीवन की उन आवश्यक भौतिक वस्तुओं, जैसे गैस, पानी और रेल, को यथेष्ट मात्रा मे आगे बढ़ाया है, जिनकी पूर्ति के लिए समुक्त रूप मे कार्य करना आवश्यक है ?

जब सरकार स्वयं प्रत्यक्ष रूप मे हस्तक्षेप न करे तो व्यक्तियों तथा निगमों को स्वेच्छानुसार अपने कार्यों को चलाने की कहीं तक अनुमति देनी चाहिए ? रेल तथा अन्य ध्वामारिक संस्थाओं के प्रबन्ध पर, जिन्हे कुछ अंशों मे एकाधिकार प्राप्त हो, किस सीमा तक नियंत्रण रखना चाहिए ? भूमि तथा अन्य चीजों पर भी, जिनकी मात्रा मनुष्य द्वारा बढ़ाई नहीं जा सकती, कहीं तक नियंत्रण रखना चाहिए ? क्या यह आवश्यक है कि सम्पत्ति के सभी वर्तमान अधिकारों को इसी रूप मे लागू होने दिया जाय, या जिन मूल आवश्यकताओं की सतुष्टि के लिए ये अधिकार प्रदान किये गये थे अब वे उनकी क्या कुछ सीमा तक पूर्ति नहीं करते ?

क्या सम्पत्ति के उपयोग करने के प्रचलित रूप न्यायोचित हैं ? उन आर्थिक सम्बन्धों मे, जिनमे राजकीय हस्तक्षेप की दृढता एवं क्रूरता के फलस्वरूप लाभ की अपेक्षा हानि होने की अधिक सम्भावना है, व्यक्तित्व कार्यों को सशत करने तथा उनका निर्देशन करने मे सामाजिक विचारों के नैतिक पहलू का क्या योगदान है ? आर्थिक विषयों मे राष्ट्रों के आपसी वर्तव्य एक ही देश के नागरिकों के पारस्परिक वर्तव्यों से किन-किन दशाओं मे भिन्न होते हैं ?

आधुनिक
पीढ़ी में
अर्थशास्त्र
का मुख्य
उद्देश्य

इस प्रकार अर्थशास्त्र मनुष्य के राजनीतिक, सामाजिक एवं वैयक्तिक जीवन के आर्थिक पहलुओं और परिस्थितियों का अध्ययन है, किन्तु इसमे उसके सामाजिक जीवन पर मुख्य रूप से प्रकाश डाला गया है। इसके अध्ययन का उद्देश्य ज्ञान प्राप्त करना है तथा जीवन के व्यावहारिक वाचरण के विषय मे, और मुख्यतया सामाजिक जीवन के विषय मे, पथ-प्रदर्शन प्राप्त करना है। पथ-प्रदर्शन की जितनी तीव्र आवश्यकता

सामाजिक समस्याओं का हल निकालना है।

अनुभूति, कल्पना एवं तर्क का अर्थशास्त्र में स्थान।

बाह्य माप-वंद द्वारा अर्थशास्त्री भी कुछ सीमा तक किसी निर्णय पर स्थिर

अब अनुभव की जाने लगी है उतनी पहले कभी नहीं रही। भारी पीढ़ी के पास ऐसे अनुसन्धानों को करने के लिए हम लोगों की अपेक्षा अधिक समय होगा जो विद्यमान समस्याओं के निराकरण में तुरन्त ही सहायता पहुँचाने की अपेक्षा सैद्धान्तिक रूप से अस्पष्ट विषयों पर, अथवा विगत वर्षों के इतिहास पर प्रकाश डालते हैं।

यद्यपि अर्थशास्त्र में व्यावहारिक आवश्यकताओं पर अधिक ध्यान दिया जाता है, किन्तु इसमें दल-संगठन की आवश्यक बातों तथा गृह एवं वैदेशिक कूटनीति के विषयों से सम्बन्धित उन विवादों पर विचार नहीं किया जाता जिनको राजनीतिज्ञ अपने देश के अभीष्ट लक्ष्यों की प्राप्ति के उपायों पर विचार करते समय सदैव ध्यान में रखता है। इससे उसे केवल लक्ष्य-निर्धारण में ही सहायता नहीं मिलती, बल्कि यह भी जानने में सरलता रहती है कि किसी व्यापक नीति के वे कौन-कौन से सबसे उत्तम उपाय हैं जिनसे उस अभीष्ट लक्ष्य की प्राप्ति हो सकती है। किन्तु इसमें ऐसे अनेक राजनीतिक विषयों पर विचार नहीं किया जाता, जो एक व्यावहारिक व्यक्ति की दृष्टि से अपरिहार्य होते हैं। अतः अर्थशास्त्र विज्ञान और कला की अपेक्षा एक शुद्ध और प्रयुक्त विज्ञान है। इसके लिए 'राजनीतिक अर्थ-व्यवस्था' जैसे सीमित अर्थ वाले शब्द की अपेक्षा 'अर्थ-शास्त्र' जैसे व्यापक शब्द का प्रयोग करना अधिक उचित होगा।

§5. अर्थशास्त्री को अनुभूति (Perception), कल्पना एवं तर्क, इन तीनों बौद्धिक प्रतिभाओं की आवश्यकता होती है। किन्तु इनमें कल्पना की प्रतिभा सबसे अधिक महत्वपूर्ण है, क्योंकि इससे ही वह दृष्टिगोचर होने वाली घटनाओं के दूरवर्ती तथा गूढ़ कारणों को, तथा अनेक स्पष्ट कारणों के दूरवर्ती एवं गूढ़ परिणामों को मालूम कर सकता है।

प्राकृतिक विज्ञानों में, और विशेषकर भौतिक विज्ञानों में, मनुष्य के कार्यों का अध्ययन करने वाले अन्य विज्ञानों की अपेक्षा एक विशेष गुण यह है कि इनमें अनुसन्धानकर्ता को ऐसे निश्चित निष्कर्षों को निकालना पड़ता है जो आगामी पर्यवेक्षकों एवं प्रयोगों से परखे जा सकते हैं। यदि वह कारणों एवं परिणामों के बाह्य स्वरूप पर ही विचार करे, या प्रकृति की शक्तियों की उस पारस्परिक क्रिया-प्रतिक्रिया पर कुछ भी ध्यान न दे जिसका चारों ओर की परिस्थितियों पर प्रभाव पड़ता है और जो स्वयं भी इनसे प्रभावित होती है, तो उसकी श्रुति का शीघ्र ही पता लग जाता है। भौतिक शास्त्र का महान अध्ययन करने वाला व्यक्ति केवल सामान्य विश्लेषण से ही संतुष्ट नहीं होता, वह तो उसे सदा ही सक्षारमक रूप देने का प्रयत्न करता है और अपनी समस्या के प्रत्येक पहलू पर यथावश्यक विचार करता है।

मनुष्य से सम्बन्धित विज्ञानों में निश्चितता कम पायी जाती है। सबसे सुगम रास्ता अपनाना ही कभी-कभी ठीक मालूम देता है: इससे ही मनुष्य सदैव प्रलोभित होता है, और यद्यपि इससे उसे हमेशा हा धोखा होता है तथापि कठिन परिश्रम द्वारा एक विशेष हल निकाल सकने के बावजूद भी उसे इसी सुगम मार्ग को अपनाना ही अधिक रोचक प्रतीत होता है। इतिहास का वैज्ञानिक रूप से अध्ययन करने वाला छात्र प्रयोग करने की प्रणाली को नहीं अपना सकता और यही नहीं उसके मार्ग में एक और बाधा यह भी उठती है कि वह सापेक्षिक अनुपात के अपने अनुमानों को किसी पदार्थ

रह सकता है ;

विषयक मापदंड से नहीं माप सकता। उसकी युक्तियों में इस प्रकार के अनुमान सदा ही सन्निहित रहते हैं। किन्तु वह किसी एक या अनेक कारणों के पारस्परिक महत्व का अव्यक्त रूप से अनुमान लगाये बिना इस निष्कर्ष पर नहीं पहुँच पाता कि इन पर अन्य कारणों का अधिक प्रभाव पड़ा है। किन्तु बहुत अधिक प्रयास करने से ही उसे इस बात का पता लगता है कि वह अपनी विषयगत धारणाओं पर कितना आश्रित है।

इस कठिनाई से अर्थशास्त्री भी उलझन में पड़ जाता है, किन्तु मनुष्य के कार्य-कलापो का अध्ययन करने वाले अन्य छात्रों की अपेक्षा उसे कम बाधाओं का सामना करना पड़ता है। इसका कारण यह है कि अर्थ-शास्त्री को कुछ अर्थों में भौतिक शास्त्र की तरह अपने कार्य में यथार्थता एवं पदार्थनिष्ठता के साम प्राप्त हैं। जहाँ तक उसका वर्तमान तथा निकटभूत की घटनाओं से सम्बन्ध है, उसने ऐसे तथ्य दृढ़ निकासे हैं जिनका वर्णिकरण एक निश्चित अर्थ का द्योतक है और इस प्रकार का वर्णन सत्पारमक रूप में भी प्रायः यथार्थ निकलता है। इस प्रकार अस्पष्ट एवं क्लिष्ट कारणों तथा उनके परिणामों को दृढ़ निकालने, जटिल परिस्थितियों के विभिन्न पहलुओं का विश्लेषण करने तथा इन अनेक पहलुओं से एक निश्चित धारणा बनाने में उसे विशेष सुविधा रहती है।

किन्तु उसे विचार-संपन्न कल्पना पर ही मुख्यतया आश्रित रहना चाहिए।

साधारण विषयों में थोड़े से अनुभव से भी छिपी हुई बातों का पता लग जाता है। उदाहरण के लिए, जब लोग आवश्यकता से अधिक कंजूसी बरतने लगते हैं तो उससे हमेशा यह डर रहता है कि उनके आचरण और कुटुम्ब के जीवन पर इसका बुरा प्रभाव पड़ेगा, मले ही उन्हें ऐसा करने में बाह्य रूप से केवल साथ ही दिलायी दे। किन्तु रोजगार की नियमितता में वृद्धि करने की अनेक सहाय्य योजनाओं के परिणामों का पता लगाने के लिए यह आवश्यक है कि अधिक से अधिक प्रयत्न किये जायें, अपना दृष्टिकोण भी व्यापक बनाया जाय और कल्पना को भी प्रभावपूर्ण रूप दिया जाय। इस उद्देश्य की प्राप्ति के लिए यह जान लेना आवश्यक है कि साक्ष, घरेलू व्यापार, वैदेशिक व्यापारिक प्रतियोगिता, फसलों तथा मूस्यों के परिवर्तनों में आपस में कितना गहरा सम्बन्ध है। साथ ही साथ, यह भी देखना है कि ये सब बातें मिल कर नियमित रोजगार की अच्छाई अथवा बुराई को कहीं तक प्रभावित करती है। यह बात भी ध्यान देने योग्य है कि पश्चिमी ससार के किसी भी भाग में होने वाली महत्वपूर्ण आर्थिक घटना का ससार के अन्य भागों के व्यवसायों पर किस प्रकार प्रभाव पड़ता है। यदि बेरोजगारी के केवल बाह्य रूप में दिखानी देने वाले कारणों पर विचार किया जाय तो इस बुराई को दूर करने का कोई अच्छा सा उपाय नहीं निकल सकता। इससे तो कुछ ऐसी बुराईयाँ पैदा हो सकती हैं जिनकी हम कभी भी आशा नहीं करते। किन्तु हम यदि इसके गूढ़ कारणों को जानने का प्रयास करें और इन पर विवेकपूर्ण ढंग से मनन करना चाहें तो हमें बहुत सोच-समझ कर काम करना पड़ेगा।

जब किसी 'आदेश नियम' से, अथवा अन्य किसी कारण से किसी व्यापार में मजदूरी का स्तर ऊँचा रखा जाता है तो कल्पना की उद्धान में भक्तिष्क में उन सभी मनुष्यों के विषय में विचार उत्पन्न होवे जो इन नियमों के लागू होने से किसी काम को करने में समर्थ होते हुए भी उस मजदूरी पर काम नहीं कर सकेंगे, जिसे लोग उन्हें

देना चाहते हैं। क्या इन व्यक्तियों को ऊँची श्रेणी में रख दिया गया है, या इनको निम्न श्रेणी में ढकेल दिया गया है? यदि कुछ व्यक्ति उच्च श्रेणी में, और अन्य निम्न श्रेणी में टाट दिये गये हैं, जैसाकि अधिकांशनाया हुवा करना है, तो प्रश्न उठना है कि क्या अधिकांश लोग निम्न श्रेणी में डाल दिये जाते हैं, या स्थिति इसके बिल्कुल विपरीत है? यदि हम इस दृष्टि से निकाले गये निष्कर्षों के ऊमरी रूप को देखें तो उनसे ऐसा ज्ञात होगा कि अधिकांश लोगों की प्रगति हुई है। किन्तु यदि हम वैज्ञानिक रूप से इस बात को जानने का प्रयास करें कि व्यापारिक संघ अथवा अन्य किसी संस्था में किसी भी प्रकार के निषेध से श्रमिक लोग कहाँ तक पर्याशक्ति काम नहीं कर सकते और कहाँ तक अधिकतम रोजी अर्जित नहीं कर सकते, तो हम बहुधा इस निष्कर्ष पर पहुँचेंगे कि अधिकांश लोग अपने स्थानों से नीचे खा गये है और ऐसे लोगों की संख्या बहुत थोड़ी है जो वास्तव में प्रगति कर चुके हैं। आंशिक रूप में अंग्रेजों के प्रभाव से आस्ट्रेलेशिया के कुछ उपनिवेशों में बड़े साहसिक उद्यम किये जा रहे हैं जिनके परिणाम स्वरूप श्रमिकों को तुरन्त ही बहुत आराम तथा सुविधाएँ प्राप्त हो जायेंगी। आस्ट्रेलेशिया को नूमि प्रचुर मात्रा में उपलब्ध है जिसके आधार पर बहुत अधिक मात्रा में ऋण लिया जा सकता है: यदि प्रस्तावित सरल विधियों से कुछ औद्योगिक हात हो तो उत्पादन में कमी अल्पकालीन होगी। किन्तु इस बात पर पहले से ही जोर दिया जा रहा है कि इंग्लैंड को ऐसे ही मार्ग का अनुसरण करना चाहिए। उसके लिए तो औद्योगिक हात अधिक न्यकर सिद्ध होगा। अतः इस बात की इस समय बहुत अधिक आवश्यकता है कि समान स्तर की योजनाओं का समान स्तर के विद्वानों द्वारा बहूत् अध्ययन किया जाना चाहिए, अर्थात् जिस प्रकार इस समय कुछ वैज्ञानिक युद्ध सम्बन्धी जहाजों के ऐसे नये आकार बनाने के विषय में विचार कर रहे है जो कि खराब मौसम में भी स्थिर रह सकें, उसी प्रकार इस सम्बन्ध में भी समान स्तर के लोगों द्वारा विशेष अध्ययन की आवश्यकता है।

इस प्रकार की समस्याओं को हल करने के लिए पूर्ण रूप से बौद्धिक प्रतिभा की, और कमी-कमी तार्किक शक्ति की भी बहुत अधिक आवश्यकता होती है। किन्तु अर्थशास्त्र के अध्ययन में सहानुभूति की आवश्यकता है, और इससे सहानुभूति में भी वृद्धि होती है, विशेषकर उस सहानुभूति की शक्ति में जिसके फलस्वरूप लोग अपने को, अपने साधियों के स्थान तक ही सीमित न रख कर, अन्य वर्गों के लोगों के हित के लिए न्योछावर कर देते है। किन्तु इस प्रकार की सहानुभूति बहुत कम पायी जाती है। उदाहरण के लिए, इस वर्गीय सहानुभूति का विकास न केवल आचरण तथा आय, रोजगार की दशा तथा व्यय करने की आदतों के पारस्परिक प्रभावों के सम्बन्ध में जानकारी प्राप्त करने से हुवा है अपितु इसके विकास में राष्ट्र की कार्यकुशलता को बढ़ानेवाली रीतियों तथा सभी आर्थिक वर्गों के लोगों (अर्थात् सभी परिवारों, समान व्यवसायों में लगे हुए मालिकों एवं कर्मचारियों, तथा एक ही देश के नागरिकों) को एक सूत्र में बांधने के लिए विश्वास पैदा करने और प्रेमभाव को सुदृढ़ बनाने वाले उपायों के ज्ञान का भी अधिक हाथ रहा है। इनके अतिरिक्त वैयक्तिक निःस्वार्थता, व्यावसायिक शिष्टाचार तथा व्यापारिक संघों की प्रथाओं में निहित वर्गीय स्वार्थ-भाव



उत्तरी सहानुभूति सक्रिय होनी चाहिए।

की अच्छाइयों एवं बुराइयों के ज्ञान से तथा उन गति-विधियों के विषय में जानकारी प्राप्त करने से, जिनसे हमारी बढ़ती हुई सम्पत्ति एवं सुविधाओं का वर्तमान तथा भावी सन्तान को हिन-वृद्धि में अत्युत्तम ढंग में प्रयोग किया जा सकता है, इस वर्गीय सहानुभूति का अत्यधिक विकास हुआ है। इस प्रकार की जानकारी दिन-प्रतिदिन अधिकाधिक महत्वपूर्ण होती जा रही है।¹

यह अधिक-
धिक रूप
में स्वीकार
किये जाने
के कारण
कि हमारा
ज्ञान सीमित
है और
हमारे वर्त-
मान सामा-
जिक आदर्श
शाश्वत हैं,
हमें साव-
धानी बरतने
की आव-
श्यकता है।

§6. अर्थशास्त्री को मुख्यतया अपने सिद्धान्तों के विकास के लिए कल्पना की आवश्यकता होती है। किन्तु उसे सावधानी और गम्भीरता की सबसे अधिक आवश्यकता रहती है, जिससे कहीं ऐसा न हो कि सिद्धान्तों को प्रतिपादित करने में वह अपने भविष्य सम्बन्धी पूर्व ज्ञान से आगे बढ़ जाय।

यह सम्भव है कि अनेक पीढ़ियों के बीत जाने के पश्चात् ऐसा प्रतीत हो कि हमारे वर्तमान आदर्श और कार्य करने के ढांग मनुष्य की प्रौढ़ अवस्था से, जब उसके विचार परिपक्व होने हैं, सम्बन्धित न होकर बाल्यावस्था से सम्बन्धित हैं। इस दृष्टि से एक निश्चित प्रगति पहले से ही हो चुकी है। यह सर्व-विदिन है कि प्रत्येक व्यक्ति पूर्ण आर्थिक स्वतंत्रता के लिए तभी तक योग्य है जब तक यह सिद्ध नहीं किया जा सके कि वह इतना निर्बल और पतित है कि इसका लाभ नहीं उठा पाता। किन्तु विश्वासपूर्वक यह अनुमान नहीं लगाया जा सका है कि इस प्रकार की जो प्रगति हो रही है वह किस लक्ष्य तक पहुँचावेगी। मध्य युग के अन्त में औद्योगिक व्यवस्था का एक ऐसा प्रथमिक अध्ययन किया गया जिसमें ससार के सभी व्यक्तियों को सम्मिलित किया गया था। यद्यपि प्रत्येक पीढ़ी में इस व्यवस्था का और आगे विकास हुआ है, किन्तु जिनकी प्रगति इस पीढ़ी में हुई है उतनी शायद ही कभी हुई हो। इस व्यवस्था का जित उत्तुङ्गता से अध्ययन किया गया है उसमें इसके विकास के साथ-साथ निरन्तर वृद्धि होती रही है। इस समय इसको समझने के लिए जितने प्रयत्न किये गये हैं, उतने मूलकाल में कभी भी नहीं किये गये। इसका इतने विस्तारपूर्वक पहले अध्ययन भी नहीं किया गया था। किन्तु आधुनिक अध्ययनों का मुख्य परिणाम यह है कि हम किसी पुरानी पीढ़ी के लोगों की अपेक्षा इस बात को और अधिक अच्छी तरह समझने लगे हैं कि हमें प्रगति के कारणों के विषय में कितना कम ज्ञान है और औद्योगिक व्यवस्था के अन्तिम रूप के विषय में हम कितना कम पूर्वानुमान लगा सकते हैं।

आधुनिक
अर्थशास्त्र
के जन्म-
दाताओं के
गुणों के

पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में कुछ निष्ठुर मालिकों तथा राजनीतिज्ञों ने विशेष सुविधा-प्राप्त वर्ग के पक्ष में अपने विचारों को व्यक्त करते समय यह सुविधाजनक समझा कि राजनीतिक अर्थ-व्यवस्था के सिद्धान्तों को अपने विचारों के अनुरूप उद्घृत किया जाय और वे बहुधा अपने को "अर्थ-शास्त्री" कह कर पुकारते लगे। जन-शिक्षा के ऊपर उदारतापूर्वक किये गये व्यय के विरोधी लोग आज भी ऐसा ही दृष्टिकोण

1 यह अनुयाय 1902 में कॉम्ब्रिज विश्वविद्यालय में 'Plea for the creation of a Curriculum in Economics and associated branches of Political Science' पर दिये गये व्याख्यान से उद्धृत किया गया है, और इसको दूसरे वर्ष से मान लिया गया।

रखते हैं। आधुनिक अर्थशास्त्री एक स्वर में यह कहते हैं कि इस प्रकार का व्यय पूर्ण-रूप से उचित है तथा राष्ट्र के दृष्टिकोण से ऐसा न करना अनुचित ही नहीं हानिकारक भी सिद्ध हो सकता है। किन्तु कार्लोविल, रस्किन तथा अन्य अनेक लेखकों ने जिनमें इनकी तरह कुशाग्र बुद्धि, शिष्टता तथा कवियों जैसी कल्पना-शक्ति नहीं थी, बिना विचारे ही विद्वान अर्थशास्त्रियों को उन कथनों एवं कार्यों के लिए दोषी ठहराया है जिनसे उन्हें वास्तव में धृष्टा थी। इसके परिणामस्वरूप इन बड़े अर्थशास्त्रियों के विचारों तथा शृंगों के विषय में जनसाधारण में गलत धारणाएँ और भी बढ़ गयीं।

सच बात तो यह है कि आधुनिक अर्थशास्त्र के लगभग सभी जन्मदानाओं का स्वभाव शान्ति तथा सद्भावना पूर्ण था और उनमें मानवता की अनुरागपूर्ण भावना का स्पर्श था। उन्होंने सम्पत्ति की अपने उपभोग के लिए बहुत कम चिन्ता की, किन्तु समाज में उसके विस्तृत वितरण की ओर अधिक ध्यान दिया। उन्होंने समाज-विरोधी एकाधिकारों का, चाहे वे कितने ही शक्तिशाली क्यों न थे, कड़ा विरोध किया। उन्होंने अनेक पीढ़ियों में वर्ग-व्यवस्था के उभ विघान के विरुद्ध किये गये आन्दोलनों का समर्थन किया जिनके अनुसार व्यापारिक सभों को वे अधिकार प्राप्त नहीं हो सकते थे जो मालिकों के सभों को प्राप्त थे। उन्होंने कृषि तथा अन्य उद्योगों में काम करने वाले श्रमिकों के हृदयों तथा गिवास-गूहों में पुराने दरिद्रता सम्बन्धी नियमों के फल-स्वरूप बीजारोपित श्रम को दूर करने का प्रयत्न किया। उन्होंने कुछ राजनीतियों तथा मिल-मालिकों द्वारा अपने को फँटरी-अधिनियमों का प्रतिनिधि ठहरा कर कड़ा विरोध करने पर भी इनका समर्थन किया। वे बिना किसी अपवाद के इस सिद्धान्त के अनुयायी थे कि सभी प्रकार के वैयक्तिक प्रयत्नों एवं सरकारी नीतियों का अन्तिम उद्देश्य जन-कल्याण की समृद्धि होना चाहिए। उनका साहस अपार था और वे सावधानी बरतने में दृढ़ थे। उनके उत्साहहीन प्रतीत होने का कारण यह था कि वे अनुभवहीन (अलक्षित) मार्गों पर तीव्र गति से बढ़ने के पक्ष में नहीं थे, क्योंकि इनमें आगे बढ़ने में सुरक्षा का एकमात्र साधन कुछ ऐसे लोगों का दृढ़ विश्वास था जिनकी कल्पना अधिक अनुकूल ज्ञात होती थी, किन्तु यह विश्वास न तो किसी सूक्ष्म ज्ञान पर और न विवेकपूर्ण विचारों पर आधारित था।

सम्भवतः उनकी सावधानी आवश्यकता से कुछ अधिक थी, क्योंकि उस युग के बड़े-बड़े सिद्ध पुरुषों का दृष्टिकोण आजकल के शिक्षित व्यक्तियों के दृष्टिकोण की अपेक्षा कुछ सीमा तक संकुचित था। अब आंशिक रूप में प्राणिशास्त्र में दिये गये सुझावों के आधार पर अधिकांशतया यह स्वीकार किया जाता है कि सामाजिक विज्ञान का यह एक प्रमुख तथ्य है कि परिस्थितियाँ मनुष्य के आचरण पर प्रभाव डालती हैं। अतः अर्थशास्त्री अब मानव-उन्नति की सम्भाव्यताओं के विषय में अधिक विस्तृत एवं आशाजनक दृष्टिकोण अपनाते लगे हैं। वे अब यह विश्वास करने लगे हैं कि सतर्क विचारों द्वारा प्रेरित मानव-भावना परिस्थितियों को इस प्रकार बदल सकती है जिससे अधिकांशतया आचरण स्वयं ही बदल जाता है। इस प्रकार जीवन की उन नयी परिस्थितियों को उत्पन्न किया जाता है, जो चरित्र-निर्माण की ओर अधिक अनुकूल होती हैं, और इनके फलस्वरूप जनता के आर्थिक एवं नैतिक कल्याण में वृद्धि होती है। विद्यमान

विषय में प्रचलित गलत धारणाएँ।

मानव-जाति के भविष्य के लिए जीव-विज्ञान ने कई आशाएँ प्रदान की हैं।

किंतु यह अभी भी सत्य है कि सरल उपायों का परिणाम अहितकर होता है, प्रगति तो सतकंता-पूर्वक तथा प्रयोगात्मक रूप में होनी चाहिए।

वपों की भाँति वे अपना यह कर्तव्य समझते हैं कि अपने परम उद्देश्य की प्राप्ति के लिए उन सब सम्भाव्य सरल उपायों का विरोध किया जाय जिनसे जीवन-शक्ति और उपक्रम के लोत में ह्रास होने की सम्भावना रहती है।

जिन प्रगाढ़ विद्वानों ने अर्थशास्त्र की रचना की है उन्होंने सम्पत्ति के अधिकार को ही सभी कुछ नहीं समझा, किंतु कुछ लोगों ने गलत ढंग से विज्ञान का सहारा लेकर यह दावा किया कि सम्पत्ति में निहित अधिकारों का सभी उद्देश्यों के लिए उपयोग किया जा सकता है चाहे ये समाज-विरोधी ही क्यों न हों। अतः यह ध्यान में रखना उचित होगा कि अर्थशास्त्र के सतर्क अध्ययन के द्वारा वैयक्तिक पूँजी के अधिकार को किसी दुरुह विद्वान् पर आधारित न कर इस बात पर आधारित करना चाहिए कि गत वर्षों की ठोस प्रगति से इसका यनिष्ठ सम्बन्ध रहा है। अतः उत्तरदायित्वपूर्ण व्यक्तियों का यह कर्तव्य है कि वे सतकंतापूर्वक तथा प्रयोगात्मक रूप से यह निश्चय करें कि ऐसे वे कौन से अधिकार हैं जो सामाजिक जीवन की आदर्श परिस्थितियों के अनुकूल प्रतीत नहीं होते और उनमें से किन-किन को समाप्त कर दिया जाय और किन-किन में क्या-क्या परिवर्तन किये जायें।

भाग 2

कुछ आधारभूत विचार

अध्याय 1

भूमिका

§1. हम जानते हैं कि अर्थ-शास्त्र एक ओर 'धन का विज्ञान' है तथा दूसरी ओर, मनुष्य के सामाजिक कार्यों से सम्बन्धित सामाजिक विज्ञान का अंग है। इसका कार्य 'आवश्यकताओं' की पूर्ति के लिए किये गये 'प्रयत्नों' का उस सीमा तक अध्ययन करना है जहाँ तक धन अथवा इन्ध के माप द्वारा आवश्यकताओं तथा प्रयत्नों का माप किया जा सके। इस भाग में हम उन आवश्यकताओं तथा प्रयत्नों के वर्णन, तथा उन कारणों के अध्ययन में मुख्यतया व्यस्त रहेंगे जिनसे आवश्यकताओं तथा प्रयत्नों को मापने वाली कीमतों में सन्तुलन स्थापित किया जाता है। इस ध्येय से इस पुस्तक के भाग 3. में हम मनुष्य की उन विभिन्न आवश्यकताओं से धन के सम्बन्ध का अध्ययन करेंगे जिन्हें इससे संतुष्ट किया जाता है। भाग 4. में मनुष्य के विभिन्न प्रयत्नों से प्राप्त धन पर विचार करेंगे।

इस भाग में हमें पता लगाना है कि उन समस्त वस्तुओं में जो मनुष्य के प्रयत्नों के प्रतिफल हैं तथा जिनसे मनुष्य की आवश्यकताओं की तृप्ति होती है, वे कौन-सी वस्तुएँ हैं जिन्हें हम 'धन' समझे। इसके अतिरिक्त यह भी पता करना है कि इन वस्तुओं को कितने वर्गों या भागों में बाँटा जाय। स्वयं 'धन' तथा 'पूर्वी' से सम्बन्धित ऐसे अनेक शब्द हैं जिनमें एक का अध्ययन दूसरे पर प्रकाश डालता है, परन्तु इन सब का एक साथ अध्ययन करने से अर्थशास्त्र के क्षेत्र तथा इसकी प्रणालियों का प्रत्यक्ष रूप में क्रमबद्ध अध्ययन किया जाता है, और कुछ दृष्टियों में यह इसका पूर्ण अध्ययन है। यद्यपि इसके पश्चात् आवश्यकताओं तथा उनसे सम्बन्धित धन का विश्लेषण करना अधिक स्वाभाविक प्रतीत होता है; फिर भी यही अच्छा होगा कि इन शब्दों का अध्ययन सबसे पहले किया जाय।

इस सम्बन्ध में निश्चय ही हमें आवश्यकता तथा उन्हें संतुष्ट करने के प्रयत्नों की अनेकता को ध्यान में रखना होगा। किन्तु हम इस प्रकार की कोई भी कल्पना नहीं करेंगे जो न तो स्पष्ट हो और न सर्वसाधारण के समझने योग्य हो। परन्तु व्यवहार में प्रयोग होने वाले कुछ शब्दों से अनेक सूक्ष्म अन्तरो को प्रदर्शित करना अर्थ शास्त्र की अपनी एक विशेष समस्या है। यही हमारे मार्ग की सबसे बड़ी वास्तविक कठिनाई है।

§2. मिल (Mill) ने कहा है कि "वैज्ञानिक रूप से वर्गीकरण करने के प्रयोजनो

परिचायक अर्थशास्त्र में यह माना जाता है कि धन से आवश्यकताओं की पूर्ति होती है, और यह मनुष्यों के प्रयत्नों का प्रतिफल है;

किन्तु धन का प्राथमिक अध्ययन करना सर्वोत्तम होगा।

वर्गीकरण

के
सिद्धान्त।

की सबसे सुन्दर दृग् से पूर्ति तब होती है जब उन वस्तुओं को, जिनके विषय में बहुत सी सामान्य प्रस्थापनाएँ (Propositions) दी जा सकती हैं, अनेक वर्गों में विभाजित किया जाता है। वे उन प्रस्थापनाओं से अधिक महत्वपूर्ण हैं जो इन वस्तुओं को किसी अन्य वर्ग में सम्मिलित करने से पैदा होती हैं।¹

इस प्रकार के अध्ययन के प्रारम्भ में ही यह कठिनाई उत्पन्न होती है कि जो प्रस्थापनाएँ आर्थिक विकास की एक अवस्था में बहुत प्रबल हो वे किसी अन्य अवस्था में लागू होने पर भी बहुत कम महत्वपूर्ण हो सकती हैं।

उन वस्तुओं
के वर्गी-
करण की
कठिनाइयाँ
जिनके गुण
और उप-
योग बदलते
रहते हैं।

इस विषय में अर्थशास्त्रियों को जीव-विज्ञान के हाल ही के नये अनुभवों से शिक्षा लेनी है। और इस सम्बन्ध² में हमारी कठिनाइयों पर डार्विन का गूढ़ त्रिवेचन पर्याप्त प्रकाश डालना है। उनका कहना है कि किसी चीज की रचना के वे अंग जो प्रकृति के प्रत्येक जीव की आदतों तथा उसके सामान्य स्थान को निर्धारित करते हैं वे निश्चिन्त रूप से इसके प्रारम्भ पर सबसे अधिक प्रकाश डालने की अपेक्षा बहुत कम प्रकाश डालते हैं। इसी कारण ऐसा ज्ञान होना है कि उन गुणों का हाल ही में पता लगा है जिन्हें पशु पालने वाला या एक माली जानबूरी या पौधों के अपने-अपने बानावरण में बढ़ने के लिए अत्यन्त अनुकूल पाना है। उन्नी प्रकार एक आर्थिक सस्या के उन गुणों का भी, जो इसके द्वारा किये जाने वाले कार्य को मुचाह रूप से करने में महत्वपूर्ण योगदान देते हैं, अधिवाशन हाल ही में पता लगा है।

मानिक और कर्मचारी, मध्यस्थ और उत्पादक, बैंकों के संचालकों और बैंकों से ऋण लेने वालों या बैंकों को ऋण देने वाले लोगों के पारम्परिक सम्बन्धों में इस प्रकार के अनेक उदाहरण पाये जाते हैं। 'मूदखोरी' के स्थान पर 'व्याज' शब्द का प्रयोग करने के कारण ऋण के रूप में परिवर्तन हो गया है और इन्ने किसी वस्तु के उत्पादन की लागत को निर्धारित करने वाले विभिन्न तत्वों के विश्लेषण और वर्गीकरण को एक विलुप्त नया रूप दे दिया है। श्रम-विभाजन को कुशल और अकुशल वर्गों में विभाजित करने की सामान्य प्रथा में भी क्रमशः परिवर्तन हो रहे हैं। 'लगाम' शब्द का क्षेत्र कुछ दिशाओं में विस्तृत और अन्य दिशाओं में सीमित किया जा रहा है, इत्यादि।

दूसरी ओर, प्रयोग में लाये जाने वाले शब्दों के इतिहास को हमें निरन्तर ध्यान में रखना चाहिए, क्योंकि पहले तो यह इतिहास स्वयं ही महत्वपूर्ण है, और यह इस-लिए भी महत्वपूर्ण है कि यह समाज के आर्थिक विकास के इतिहास पर जोड़ा बहुत प्रकाश डालता है। यदि अर्थशास्त्र के अध्ययन का उद्देश्य केवल उम्र ज्ञान को प्राप्त करना हो जिसके द्वारा हम आवश्यक व्यावसायिक उद्देश्यों की पूर्ति कर सकें, तब भी हमें इन शब्दों का प्रयोग इसी प्रकार करना होगा जिससे कि ये भूतकाल में अपनायी गयी परम्परा के अनुरूप हो सकें और अनुभवों पूर्वजों द्वारा दिये गये परोक्ष संकेतों एवं मूढ़ल तथा मूढ़म चेतानों की शीघ्रतापूर्वक समझ सकें।

1 Logic भाग IV, अध्याय VII का पैरा 2।

2 Origin of Species अध्याय XIV।

§3. किन्तु हमारा कार्य कठिन है। भौतिक विज्ञानों में एक ही गुणों वाली चीजों को एक वर्ग में रख कर उन्हें एक विशेष नाम से सम्बोधित किया जाता है, और जैसे ही एक नये मत का प्रतिपादन होता है, उसके लिए एक नया नाम ढूँढ लिया जाता है। किन्तु अर्थशास्त्र में ऐसा होना सम्भव नहीं। इसके तर्कों को ऐसी भाषा में व्यक्त करना चाहिए जो जनसाधारण की समझ में आ सके। अतः ये दैनिक जीवन में प्रयोग होने वाले शब्दों के अनुरूप होने चाहिए, और जहाँ तक सम्भव हो उन्हीं अर्थों में इनका प्रयोग हीना चाहिए।

दैनिक व्यवहार में लगभग प्रत्येक शब्द के अनेक अर्थ निकलते हैं, अतः संदर्भ के अनुकूल ही अर्थ समझना चाहिए। जैसा कि बेगहो ने कहा है, अर्थशास्त्र विज्ञान के विषय में औपचारिक रूप से लिखने वाले लेखकों को भी यही मार्ग अपनाना पड़ता है। यदि वे ऐसा न करें तो लेखन-कार्य के लिए उनका शब्द भण्डार अपर्याप्त होगा, किन्तु अनाग्र्यवश वे सदा यह स्वीकार नहीं करते कि वे इस मार्ग को अपना रहे हैं, और कभी-कभी तो वे इस तथ्य से स्वयं भी अनभिज्ञ रहते हैं। जिन साहसपूर्ण एवं बेतुच परिभाषाओं से वे अपनी-अपनी प्रथापनाओं का प्रारम्भ करते हैं, उनसे पाठक को झूठा आश्वासन मिलता है। बिना इस चेतना के कि उन्हें बहुधा विशेष व्याख्यात्मक वाक्यांश के संदर्भों को ध्यान में रखना चाहिए, वे चीजों को पढ़कर उनका ऐसा अर्थ लगाते हैं जो लेखकों के विचारों से भिन्न होता है, और सम्भवतः इस कारण वे लेखकों के कथनों को गलत रूप में प्रदर्शित करते हैं और उन पर अज्ञानता के ऐसे झूठे आरोप लगाते हैं जिसके वे वास्तव में दोषी नहीं होते।

जहाँ तक सम्भव हो अर्थशास्त्र में दैनिक व्यवहार में आने वाले शब्दों का प्रयोग हीना चाहिए,

किन्तु सर्वत्र ऐसा करना संगत (Consistent) और निश्चित नहीं है।

I "सामान्य जीवन की भाँति जहाँ प्रसंग एक प्रकार से अव्यक्त 'व्याख्यात्मक वाक्यांश' के रूप में हो वहाँ हमें अधिक लिखना चाहिए। राजनीतिक अर्थ-व्यवस्था में साधारण बातलाप की अपेक्षा अधिक कठिन विषयों पर विचार प्रकट करने पड़ते हैं। अतः हमें अधिक सावधानी बरतनी चाहिए, और इतने होने वाले किसी परिवर्तन की सूचना अधिक देनी चाहिए, और कभी-कभी उस पृष्ठ या विवेचन में 'व्याख्यात्मक वाक्यांश' को लिख देना चाहिए जिससे कोई भी गलती न हो। मैं समझता हूँ कि यह एक कठिन और नानुक्त कार्य है और उसके पक्ष में मुझे यही कहना है कि परिवर्तनीय परिभाषाओं के संघर्ष की अपेक्षा व्यवहार में यही श्रेष्ठतर है। जो कोई भी व्यक्ति किसी निर्धारित अर्थ में प्रयुक्त होने वाले शब्दों से शब्द ज्ञान से जटिल विषयों के अनेक अर्थ लगाते हैं वे यह देखें कि उनकी शैली बिना किसी यथार्थता के दुर्गम हो जाती है। उन्हें साधारण विचारों को व्यक्त करने के लिए बड़ा लम्बा वाक्यांश लिखना पड़ता है, और अन्त में उनको बात सच नहीं निकलती। वे भाषा समय तो इस विचार में ही लगा देते हैं कि कौन-सा अर्थ उस विषय में सबसे अधिक उपयुक्त होगा, क्योंकि यह अर्थ एक समय कुछ होता है, और दूसरे समय कुछ और ही होता है, तथा यह उसके कड़े अर्थ से हमेशा ही भिन्न होता है। जिस प्रकार अलग-अलग दशाओं में हम यह कहते हैं कि 'अ, ब, स के माने' यहाँ यह मान लें, और वहाँ यह मान लें, उसी प्रकार इस प्रकार के विवेचन में हमें यह जान लेना चाहिए कि अपनी दृष्टानुसार परिभाषा

अर्थशास्त्र में प्रयोग किये जाने वाले शब्दों में पाया जाने वाला अन्तर किसी भिन्न प्रकार का न होकर केवल मात्रा में भिन्न है। प्रारम्भिक अवलोकन से ऐसा शत होता है कि ये भिन्नताएँ 'प्रकार' सम्बन्धी भिन्नताएँ हैं और इनके रूप एक-दूसरे से स्पष्टतः भिन्न हैं, किन्तु सूक्ष्म अध्ययन करने से पता लगता है कि उनकी अविच्छिन्नता (Continuity) का कहीं भी अतिक्रमण नहीं हुआ है। यह उल्लेखनीय बात है कि अर्थशास्त्र के विकास के फलस्वरूप गुण सम्बन्धी किसी वास्तविक विभेद का पता नहीं लगता, और इस प्रकार के गुण सम्बन्धी दृष्टिगत अन्तर को वे हमेशा ही केवल आंशिक अन्तर समझते आये हैं। यदि ऐसी वस्तुओं में अन्तर दिसताने के लिए विस्तृत तथा कड़े विभाजन किये गये तथा निश्चित प्रस्थापनाएँ तैयार की गयीं, जिन्हें प्रकृति ने इन आधारों पर कभी भी अलग नहीं किया, तो हमें अनेक बुराइयों का सामना करना पड़ेगा।

यह आवश्यक है कि विचारों को स्पष्ट रूप से परिभाषित किया जाय, न कि किसी बोलोच परिभाषा को अपनाया जाय।

§३. अतः हमें अपने अध्ययन के अन्तर्गत आने वाली वस्तुओं के वास्तविक गुणों का भलीभाँति विश्लेषण करना चाहिए। इससे बहूषा हमें यह पता लगेगा कि प्रत्येक शब्द का एक प्रयोग तभी उसका मुख्य प्रयोग कहलायेगा जब वह दूसरे प्रयोग से, जो सामान्यतः व्यवहार से मिलता-जुलता है, इस आधार पर अधिक उत्तम हो कि वह आधुनिक विज्ञान की दृष्टि से अधिक महत्वपूर्ण है। यदि प्रसंग में इसके विपरीत न तो कोई बात कही गयी हो, या ऐसा अभिप्राय ही निकलता हो तो इस शब्द का यही अर्थ लगाया जाय। किन्तु जब कभी इस शब्द का अन्य किसी व्यापक अथवा सकीर्ण अर्थ में प्रयोग किया जाय तो इस परिवर्तन को सूचित करना आवश्यक है।

बहुत बड़े विचारशील लोग भी इस बात पर एकमत नहीं होते कि किन विशेष स्थानों पर परिभाषा सम्बन्धी कुछ बातों को तो कम से कम स्पष्ट कर दिया जाय। सामान्य इस प्रकार की समस्याओं का हल इस आधार पर करना चाहिए कि विभिन्न मार्ग अपनाते से क्या-क्या व्यावहारिक लाभ होंगे। वैज्ञानिक तर्क द्वारा इस प्रकार के निर्णय न तो हमेशा माने जा सकते हैं और न तिरस्कृत किये जा सकते हैं, क्योंकि ऐसा करने के पश्चात् भी वाद-विवाद के लिए स्थान रह जाता है। किन्तु विश्लेषण में इस प्रकार की कोई सम्भावना नहीं रहती। यदि दो व्यक्तियों में इस विषय में

में परिवर्तन कैसे किया जाय। और यद्यपि इसका वे लेखक हमेशा ही पालन नहीं करते, किन्तु वास्तव में स्पष्टवादी तथा प्रभावशाली लेखकों का यही दस्तूर रहा है।" (वेगहो की Postulates of English Political Economy के पृष्ठ 78-79 देखिये)। कर्नेस ने भी (Logical Method of Political Economy के छठे व्याख्यान में) इस मान्यता का खण्डन किया है कि जिन गुणों पर किसी परिभाषा को आधारित किया जाता है उनके आंशिक भेद को ध्यान में नहीं रखना चाहिए, और उनका कहना है कि "सभी प्राकृतिक तथ्यों में इन गुणों के आंशिक परिवर्तन को ध्यान से रखा जाता है।"

मतभेद हो तो दोनों के ही विचार ठीक नहीं हो सकते। विज्ञान के विकास में मतभेद के फलस्वरूप इस प्रकार का विश्लेषण धीरे-धीरे विलकुल निश्चित हो जायेगा।¹

1 जब किसी शब्द के अर्थ को सीमित किया जाता है (अर्थात् सर्कसंगत भाषा में जब इसकी गहनता में वृद्धि करके इसके विस्तार को कम कर दिया जाता है) तो सामान्यतया विशेषतासूचक विश्लेषण पर्याप्त होगा, किन्तु निश्चित रूप से इसके विपरीत दिशा में इतनी सरलतापूर्वक कोई परिवर्तन नहीं लाया जा सकता। परिभाषा सम्बन्धी वादविवाद बहुधा इस प्रकार के होते हैं:—क और ख प्रकार के गुण बहुत-सी वस्तुओं में सामान्यतया पाये जाते हैं। इनमें से बहुत-सी चीजों में ग प्रकार का अतिरिक्त गुण भी मिलता है, और बहुतों में घ प्रकार का गुण विद्यमान होता है, जबकि कुछ में ग और घ दोनों प्रकार के गुण पाये जाते हैं। अब यह तर्क किया जा सकता है कि सब कुछ ध्यान में रखते हुए किसी चीज को इस प्रकार से परिभाषित करना सर्वोत्तम होगा कि इसमें वे सभी चीजें शामिल हो जायें जिनमें क और ख प्रकार के गुण मिलते हैं, या केवल क, ख, ग प्रकार के गुण मिलते हैं, या केवल वे जिनमें क, ख, घ प्रकार के गुण हैं, या फिर केवल जिनमें क, ख, ग, घ प्रकार के गुण मिलते हैं। इन विभिन्न रूपों में निर्णय व्यावहारिक सुविधाओं को दृष्टि में रखते हुए करना चाहिए, और क, ख, ग, घ प्रकार के गुणों या उनके पारस्परिक सम्बन्धों के सतर्क अध्ययन से इसका बहुत कम महत्व है। किन्तु अभाग्यवश आंग्ल अर्थशास्त्र में परिभाषा सम्बन्धी विवादों को जितना स्थान दिया गया है उसकी अपेक्षा इस अध्ययन को बहुत कम स्थान है मिला है, और वास्तव में इससे यदा-कदा अप्रत्यक्ष रूप में वैज्ञानिक सत्य को खोज सम्पन्न हुई है, किन्तु ऐसा हमेशा ही चक्कड़दार मार्गों द्वारा और समय तथा श्रम की क्षतिपूर्ति के परभाव ही हुआ है।

अध्याय 2

घन

घन में
वांछनीय
चीजों का
पदार्थ
सम्मिलित
की जाती
है।

§1. सभी प्रकार के घन में वांछनीय चीजें अर्थात् वे चीजें शामिल की जाती हैं जो मनुष्य की आवश्यकताओं की प्रत्यक्ष या परोक्ष रूप में सतुष्टि करती हैं। इसका तात्पर्य यह नहीं कि सभी वांछनीय वस्तुओं की गणना घन के साथ की जाती है। उदाहरण के लिए मित्रों का स्नेह समृद्धि का महत्वपूर्ण अंग है, किन्तु कदियों के अनिश्चय और कोई इसे धन के नाम से नहीं पुरारना। इसलिए सर्वप्रथम वांछनीय वस्तुओं का वर्गीकरण कर ले, और फिर यह विचार करें कि उनमें से किन्हें धन का अंग समझना चाहिए।

वांछनीय चीजों या ऐसी चीजों के लिए जो मनुष्य की आवश्यकताओं की पूर्ति करती हैं साधारण व्यवहार में किसी एक छोटे शब्द के प्रयोग न किये जाने के कारण हम इस अर्थ में पदार्थ शब्द का प्रयोग करेंगे।

भौतिक
पदार्थ

वांछनीय चीजें अथवा पदार्थ या तो भौतिक होते हैं या फिर व्यक्तिगत तथा अभौतिक होते हैं। भौतिक पदार्थ में सामंदायक भौतिक चीजें तथा उनको रखने, प्रयोग करने अथवा उनसे लाभ उठाने, या उनको भविष्य में प्राप्त करने के अधिकार शामिल हैं। इस प्रकार इसके अन्तर्गत प्रकृति की भौतिक देन, भूमि तथा जलवायु, कृषि, खनन, मछली पकड़ना तथा शिल्पकला की वस्तुएँ, इमारतें, मशीनें और औजार, बन्धक तथा अन्य ढाँड, सरकारी तथा गैर सरकारी कम्पनियों के हिस्से, सभी प्रकार के एकाधिकार, राजकीय अधिकारपत्र (पेटेंट), गुनमुद्रण अधिकार (कापीराइट), मार्ग में चलने वाला अधिकार तथा वस्तुओं के उपयोग के अधिकार शामिल हैं। अन्त में, यात्रा करने की सुविधाएँ, अच्छे दृश्य देखने तथा अज्ञायबपर इत्यादि में प्रवेश प्राप्त करने की समर्थता, ये सभी भौतिक सुविधाओं के ही प्रतिरूप हैं जो व्यक्ति के लिए बाह्य वस्तुएँ हैं, यद्यपि उन्हें पसन्द करने की शक्तियाँ आन्तरिक और व्यक्तिगत होती हैं।

बाह्य तथा
आन्तरिक
पदार्थ।

किसी व्यक्ति के अभौतिक पदार्थ दो प्रकार के होते हैं। उनमें से एक में मनुष्य के निजी मूण और उसकी कार्य करने तथा चीजों से आनन्द प्राप्त करने की क्षमता शामिल है, जैसे व्यापारिक दक्षता, व्यावसायिक निपुणता या अध्ययन अथवा संगीत से आनन्द प्राप्त करने की योग्यता। ये सब चीजें मनुष्य में निहित हैं, इसीलिए आन्तरिक कहलाती हैं दूसरे वर्ग की चीजें बाह्य कहलाती हैं, क्योंकि ये अन्य व्यक्तियों के साथ मनुष्य के उन सम्बन्धों से मिलकर बनी हैं जो उसके लिए लाभदायक हैं। शासक वर्ग द्वारा अपने दासों और आश्रित लोगों से ली गयी श्रम की बेगार तथा अनेक प्रकार की निजी सेवाएँ इस प्रकार के उदाहरण हैं। किन्तु अब ये चीजें समाप्त हो गयी हैं। मालिक के लिए इस प्रकार लाभदायक सम्बन्धों के मुख्य उदाहरण आज तक,

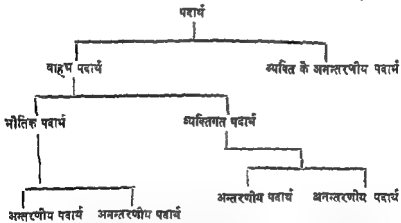
व्यापारियों तथा व्यावसायिक वर्ग के लोगों के आपसी सद्भाव और व्यापारिक सम्बन्ध हैं।¹

पदार्थ अन्तरणीय अथवा अनन्तरणीय होते हैं। अनन्तरणीय पदार्थों में अनेक चीजें शामिल हैं, जैसे किसी मनुष्य के व्यक्तिगत गुण और उसकी कार्यशक्ति तथा आनन्द प्राप्त करने की क्षमता (वर्षाव् उसके आन्तरिक पदार्थ); वे व्यापारिक सम्बन्ध जो उसके अपने निजी विश्वास पर आधारित हों तथा जो विक्रयशील व्यापारिक सद्भाव (गुड विल) के अंग के रूप में हस्तान्तरित नहीं किये जा सकते। इसके अतिरिक्त जल, वायु, प्रकाश, नागरिक अधिकार तथा सार्वजनिक सम्पत्ति के उपयोग करने के अधिकार तथा सुविधाएँ भी इसी में शामिल हैं।²

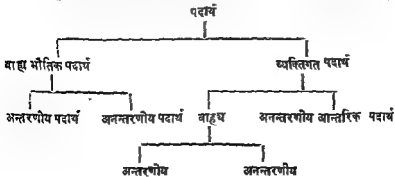
अन्तरणीय
तथा अन-
न्तरणीय
पदार्थ।

1 धन के पारित्यपूर्ण विश्लेषण को प्रारम्भ करते समय हर्मन (Harman) लिखते हैं, "किसी व्यक्ति के लिए कुछ पदार्थ बाह्य और अन्य आन्तरिक होते हैं। आन्तरिक पदार्थ वह चीजें हैं जो एक व्यक्ति अपने में प्रकृति की ओर से ही हुई पाता है, या जिन्हें वह स्वतंत्र प्रयास द्वारा अर्जित करता है, जैसे स्वास्थ्य, बौद्धिक प्राप्तियाँ। जो चीज किसी व्यक्ति की आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए उसे बाह्य जगत् से मिलती हैं, वह उसका बाह्य पदार्थ है।"

2 पदार्थ के उक्त वर्गीकरण को इस प्रकार व्यक्त किया जा सकता है:—



एक दूसरे प्रकार का वर्गीकरण कुछ प्रयोजनों के लिए अधिक सुविधाजनक है:



नैसर्गिक
पदार्थ।

जिन पदार्थों पर किसी का स्वामित्व न हो और जो मनुष्य को प्रकृति से बिना श्रम के प्राप्त हो उन्हें नैसर्गिक पदार्थ कहते हैं। प्रारम्भिक अवस्था में भूमि प्रकृति की मुक्ति देन थी। किन्तु पूर्णरूप से बसे हुए देशों में व्यक्ति के दृष्टिकोण से यह नैसर्गिक नहीं है। बाजील के कुछ जंगलों से इस समय भी लकड़ियाँ निशुल्क प्राप्त होती हैं। समुद्र से मछलियाँ भी अधिकांशतया निशुल्क पकड़ सकते हैं, किन्तु कुछ समुद्रों में मछलियाँ किसी राष्ट्र विशेष के लोगों के उपयोग के लिए सुरक्षित रखी जाती हैं, और राष्ट्रीय सम्पत्ति कहलाती हैं। मनुष्य के द्वारा तैयार किये हुए शुक्तिगत (Oyster beds) किसी भी प्रकार नैसर्गिक नहीं समझे जाते। परन्तु यदि ये प्राकृतिक रूप से बन गये हो और इन पर किसी का स्वामित्व न हो तो सभी अर्थों में नैसर्गिक कहलायेंगे। यदि इन पर किसी व्यक्ति का स्वामित्व हो तो भी राष्ट्र के दृष्टिकोण से वे प्रकृति की देन ही हैं। किन्तु राष्ट्र की ओर से जब इन पर व्यक्तिगत स्वामित्व का अधिकार मिल जाता है तो व्यक्ति के दृष्टिकोण से वे नैसर्गिक नहीं रहते। यही बात नदियों में मछली पकड़ने के व्यक्तिगत अधिकारों के सम्बन्ध में चरितार्थ होती है। किन्तु नैसर्गिक भूमि में पैदा किये जाने वाले गेहूँ, तथा मछली पकड़ने के स्थानों से प्राप्त मछलियाँ निशुल्क नहीं बही जा सकती, क्योंकि वे मनुष्य के श्रम से प्राप्त हुई हैं।

१२ अब हम इस प्रश्न पर विचार करें कि मनुष्य के किन-किन पदार्थों को उसके धन का अंग माना जाय, इस विषय में लोगों में कुछ मतभेद हैं। किन्तु तर्क तथा अधिकृत ज्ञान के आधार पर निम्न विचार अधिक ठीक प्रतीत होते हैं —

किसी मनुष्य
का धन
भौतिक तथा
ऐसे बाह्य
अभौतिक
पदार्थों का
संचार है
जिनसे
भौतिक
पदार्थ प्राप्त
किये जाते
हैं।

बिना किसी विश्लेषणात्मक वाक्यांश के जब कभी मनुष्य के केवल धन की चर्चा की जाती है तो इसमें दो प्रकार के पदार्थ निहित होने हैं।

पहले वर्ग में वे भौतिक पदार्थ शामिल हैं जिनके ऊपर (कानून अथवा प्रथा से) उसका सम्पत्ति सम्बन्धी व्यक्तिगत स्वामित्व हो, जो हस्तान्तरित की जा सके और जो विनिमय साध्य भी हो। यह स्मरण रहे कि इसमें न केवल भूमि, मकान, फर्नीचर, मशीनें तथा अन्य भौतिक वस्तुएँ जिनके ऊपर उसका व्यक्तिगत अधिकार हो, शामिल होंगी। अपितु उसके सरकारी कम्पनियों के हिस्से, ऋणपत्र (डिवेन्चर), बन्धक तथा अन्य दायित्व भी जिनके कारण उसे दूसरों से द्रव्य अथवा पदार्थ प्राप्त हो सकते हैं, सम्मिलित हैं। दूसरे ओर, उसके ऊपर दूसरों का ऋण उसका ऋणात्मक धन है जिसे उसके कुल स्वामित्व से घटावे पर उसके वास्तविक धन का पता लग जाता है।

जो सेवाएँ तथा अन्य पदार्थ पैदा होते ही नष्ट हो जाते हैं वे धन का अंग नहीं समझे जाते।¹

दूसरे वर्ग में वे अभौतिक पदार्थ शामिल हैं जिन पर मनुष्य का निजी स्वामित्व है, जो उसके बाह्य पदार्थ हैं तथा जिनके द्वारा वह भौतिक पदार्थों को प्राप्त कर सकता है। अतः उसके निजी गुण तथा उसरीं मेघाएँ, यहाँ तक कि वे आन्तरिक शक्तियाँ

1 किसी व्यापारिक कम्पनी के हिस्सों के मूल्य का वह भाग जो उसके चलाने वालों की व्यक्तिगत स्याति तथा उनके सम्बन्धों का प्रतिफल है, उसे निजी बाह्य पदार्थ के अन्तर्गत रखना चाहिए। किन्तु यह चोज किसी विशेष व्यावहारिक महत्त्व को नहीं है।

भी इसमें शामिल नहीं है जिन्के द्वारा वह अपनी जीविका अर्जित करता है, क्योंकि ये 'आन्तरिक' है। उसका अन्य लोगों से वह व्यक्तिगत मैत्रीभाव, जिसका व्यापार से प्रत्यक्ष सम्बन्ध न हो, इसमें शामिल नहीं है। किन्तु इसमें उसके व्यापारिक एवं व्यावसायिक सम्बन्ध, व्यापारिक संगठन तथा दासों (जहाँ यह प्रथा विद्यमान हो) के ऊपर उसका स्वामित्व तथा लोगों से धन की वेगार लेना, इत्यादि चीजे शामिल हैं।

- 'धन' शब्द का इस प्रकार का प्रयोग इसके व्यावहारिक प्रयोग से मिलता-जुलता है। फिर भी, इसमें केवल वे ही पदार्थ सम्मिलित हूँ जो (प्रथम भाग में दिये हुए) अर्थशास्त्र के विज्ञान के क्षेत्र के अन्तर्गत स्पष्ट रूप में आते हैं, और इसलिए इन्हें आर्थिक पदार्थ कहा जा सकता है। क्योंकि इनमें वे सब बाह्य वस्तुएँ शामिल हैं जिन पर (1) किसी व्यक्ति का अपने पड़ोसियों की अपेक्षा अधिक अधिकार हो, तथा जिन्हें (2) प्रत्यक्ष रूप में द्रव्य द्वारा मापा जा सकता है। द्रव्य एक ऐसा माप है जो एक ओर तो उन प्रयत्नों तथा त्यागों को मापता है जिनसे इन्हें प्राप्त किया गया है, तथा दूसरी ओर, उन आवश्यकताओं को मापता है जिनकी इसकी सहायता से सन्तुष्टि की जाती है।¹

§3. वास्तव में कुछ उद्देश्यों के लिए धन के बारे में व्यापक दृष्टिकोण अपनाना चाहिए, किन्तु ऐसे स्थानों में भ्रम से बचने के लिए एक विश्लेषणात्मक वाक्यांश भी दे देना चाहिए। उदाहरण के लिए, बर्दे के अपने औजारों की भाँति उसकी कारीगरी से अन्य लोगों की मौलिक आवश्यकताएँ प्रत्यक्ष रूप में, तथा उसकी अपनी आवश्यकताएँ अप्रत्यक्ष रूप में सन्तुष्ट होती हैं। अतः यह उपयुक्त होगा कि इसकी ऐसी व्यापक परिभाषा दी जाय जिससे यह भी सम्पत्ति का अंग बन सके। एडम स्मिथ² के द्वारा दिखाये

" 1 इसका अर्थ यह नहीं कि अन्तरणीय पदार्थों का स्वामी, उन्हें हस्तांतरित कर उनसे मुद्रा के रूप में उतना मूल्य वसूल कर लेता है जितना वह इनका अपने लिए मूल्य समझता है। उदाहरणार्थ शरीर पर ठीक बँटा हुआ कोट उस कीमत के योग्य होगा जो एक अधिक पंसा लेने वाला बर्दा कोटवाले से लेता है, क्योंकि उसे इसकी आवश्यकता है और वह इससे कम धाम पर नहीं सिला जा सकता। किन्तु यदि वह इसे बेचना चाहे तो यह सम्भव है कि उसे उसके आधे धाम भी न मिले। एक सफल पूंजीपति जिसने धन, पसन्द मकान तथा जमीन पर ५०,००० पाँड खर्च कर दिये हैं, अपनी जायदाद की चिन्तन-सूची में एक दृष्टि से इसकी समस्त-कीमत पर ठीक ही गणना करता है। किन्तु यदि वह उनकी इस कीमत पर गणना न करे तो साहूकार उसकी-इस सम्पदा को उस मूल्य पर नहीं आकेंगे।

इसी तरह एक दृष्टि से किसी लोलिसिटर या चिकित्सक, थोक व्यापारी या उत्पादक के व्यापारिक सम्बन्धों से पूर्ण रूप से उतनी ही आंश होने का अनुमान लगाते हैं जितनी कि उसे इस प्रकार के सम्बन्ध से वंचित कर दिये जाने पर क्षति होगी। तब भी हमें यह मानना होगा कि इसका विनिमय-मूल्य अर्थात् वह मूल्य जो वह इसे बेचने पर प्राप्त करता, उससे बहुत कम है।

2 Wealth of Nations भाग 2, अध्याय 2, से तुलना कीजिये।

इन दोनों वर्गों की वस्तुएँ मिल कर सम्मिलित रूप से 'आर्थिक पदार्थ' कहलाते हैं।

कभी-कभी धन शब्द का व्यापक अर्थ में प्रयोग आवश्यक हो जाता है।

गये उस मार्ग का अनुसरण करते हुए जिसे पश्चिमी यूरोपीय देशों के विद्वानों ने भी अपनाया है, हम व्यक्तिगत धन की परिमाणा इस प्रकार दें, जिससे इसमें मनुष्यों को औद्योगिक कार्यों में प्रत्यक्ष रूप से कुशल बनाने वाली शक्तियाँ, योग्यताएँ तथा आदतें शामिल हों, साथ ही साथ वे सब व्यापारिक सम्बन्ध तथा अन्य प्रकार के संघ भी सम्मिलित हो जिन्हे सकुचित अर्थ में हम पहले ही धन का अंग मान चुके हैं। औद्योगिक मेधाओं को आर्थिक कहलाने का एक कारण यह भी है कि उनके मूल्य को एक प्रकार से अप्रत्यक्ष रूप में मापा जा सकता है।¹

इन्हें सम्पत्ति मानना या न मानना केवल सुविधा की बात है, चाहे इस प्रश्न को सैद्धान्तिक रूप देकर कितना ही तर्क-वितर्क क्यों न किया गया हो।

जब किसी व्यक्ति की औद्योगिक कुशलताओं के लिए 'धन' शब्द का प्रयोग किया जाता है तो इसमें निश्चय ही भ्रम उत्पन्न हो जाता है। 'धन' का अर्थ केवल बाह्य धन ही समझना चाहिए। किन्तु 'भौतिक और व्यक्तिगत धन' वाक्यांश के यदा-तदा प्रयोग करने से हानि की अपेक्षा लाभ अधिक होने की सम्भावना है।

§५. किन्तु हमें उन भौतिक पदार्थों के विषय में भी विचार करना है जिन पर एक व्यक्ति का तथा उसके पड़ोसियों का समान रूप से अधिकार है। अतः जब उस व्यक्ति के धन की पड़ोसियों के धन से तुलना की जाय तो इस प्रकार की वस्तुओं का उस प्रसंग में उल्लेख करना निरर्थक है। इसमें सन्देह नहीं कि कुछ कार्यों के लिए, विशेषकर दूरवर्ती स्थानों अथवा विगत समयों की आर्थिक दशाओं की तुलना करने में, ये महत्वपूर्ण सिद्ध होते हैं।

इन पदार्थों में वे लाभ शामिल हैं जो एक व्यक्ति किसी राज्य या जाति के सदस्य होने के नाते किसी स्थान पर किसी समय में प्राप्त करता है। इनमें नागरिक एवं सैनिक सुरक्षा तथा सार्वजनिक धन एवं सभी प्रकार की सस्थाओं के उपयोग करने के अधिकार तथा सुविधाएँ शामिल हैं। सड़क, गैस की रोशनी, इत्यादि, न्याय प्राप्त करने, अथवा निःशुल्क शिक्षा प्राप्त करने के अधिकार इनके उदाहरण हैं। नगर तथा ग्राम-निवासी सभी को अनेक लाभ निःशुल्क प्राप्त होते हैं, जो अन्य लोगों को या तो प्राप्त ही नहीं होते या होते भी हैं तो बहुत खर्च करने के पश्चात्। अन्य बातें समान रहें तो भी एक व्यक्ति का वास्तविक धन दूसरे व्यक्ति से अधिक होगा यदि उसके रहने के स्थान की जलवायु, सड़कें, पानी तथा शब्दे पानी के निकास की व्यवस्था अधिक अच्छी हो, तथा अच्छे समाचार पत्रों, पुस्तकों, शिक्षा तथा मनोरंजन के स्थानों का अधिक अच्छा प्रबन्ध हो। निवास-स्थान, भोजन तथा वस्त्र, जिनकी शीत जलवायु वाले स्थानों में कमी रहती है, एक उष्ण जलवायु में प्रचुर मात्रा में सुलभ है: इसके विपरीत जो गर्मी मनुष्य की शारीरिक आवश्यकताओं को कम करती है तथा भौतिक धन की

¹ डेबेनेन्ट ने 17वीं शताब्दी में कहा था 'इसमें कोई सन्देह नहीं है कि किसी देश के लोग यहाँ की सबसे मूल्यवान् निधि हैं।' जब कभी राजनीतिक विकास की प्रवृत्ति ने लोगों को इस बात के लिए आतुर किया है कि जनसंख्या में तेजी से वृद्धि हो तो अधिकांशतया इसी प्रकार के वाक्य प्रयोग में लाये गये हैं।

विभिन्न प्रकार के व्यक्तिगत धन के लिए एक व्यापक शब्द।

किन्तु फिर भी हमें सामूहिक धन के उस भाग पर विचार करना है जिस पर लोगों का व्यक्तिगत अधिकार होता है।

थोड़ी-सी सुविधा से लोगों को घनी बना देती है, उसी के कारण लोगों की सम्पत्ति उपागमन करने की शक्ति क्षीण हो जाती है।

इनमें से अनेक चीजे सामूहिक पदार्थ हैं, अर्थात् वे पदार्थ हैं जिनके ऊपर किसी का व्यक्तिगत स्वामित्व नहीं होता। अतः हम सामाजिक दृष्टिकोण से, जो व्यक्तिगत दृष्टिकोण के विपरीत है, इस पर विचार करेंगे।

§5. अब हम राष्ट्र के धन के उन अंगों पर विचार करें जिन्हें राष्ट्र के नागरिकों के धन का अनुमान लगाते समय साधारणतया छोड़ दिया जाता है। सभी प्रकार के सार्वजनिक भौतिक धन, जैसे सड़कें, नहरें, इमारतें, पार्क, वातिशाला (गैस का कारखाना) तथा जल-कल इत प्रकार के धन के अधिक स्पष्ट रूप हैं। अभाग्यवश इनमें से बहुत-सी चीजे सरकारी ऋण से, न कि सरकारी बचत से, तैयार हुईं और इनके विरुद्ध 'ऋणात्मक' धन के रूप में एक बड़ी धनराशि रखनी पड़ती है।

किन्तु टेम्स नदी में सभी नहरों, और सम्भवतः सभी रेलों की अपेक्षा इंग्लैंड के धन में अधिक वृद्धि की है। यद्यपि टेम्स (बड़ी नारों तथा जहाज चलाने के लिए इसमें किये गये सुधारों को छोड़ कर) प्रकृति की मुक्त देन है, और नहरों मनुष्य की देन हैं फिर भी अनेक उद्देश्यों के लिए हमें टेम्स को इंग्लैंड का धन समझना चाहिए।

जर्मन अर्थशास्त्री राष्ट्रीय धन के बर्गीतिक अंगों पर बहूधा जोर देते हैं और कुछ समस्याओं के सम्बन्ध में ऐसा करना उचित भी है, परन्तु हमेशा ऐसा करना ठीक नहीं। वस्तुतः वैज्ञानिक ज्ञान, चाहे कहीं भी उसका पता लगे, सम्पूर्ण सभ्य संसार की सम्पत्ति हो जाता है, और इसे विशेषतः राष्ट्रीय धन की अपेक्षा सावदेशिक धन कहा जाना चाहिए। यांत्रिक खोज, संगीत तथा उत्पादन की विधियों में सुधार के सम्बन्ध में भी यही बात सत्य है। यदि किसी साहित्य के अनुवाद से उसकी महत्ता का पूर्ण दिग्दर्शन न हो तो विशेष अर्थ में उसे उन देशों का धन समझना चाहिए जिनकी भाषाओं में वे लिखे गये हैं। एक स्वतंत्र और सुध्वनिस्थित राज्य के संगठन को कुछ उद्देश्यों के लिए राष्ट्रीय धन का महत्वपूर्ण अंग समझना चाहिए।

राष्ट्रीय धन में इसके नागरिकों का वैयक्तिक तथा सामूहिक धन शामिल है। उनके कुल वैयक्तिक धन का अनुमान लगाने के लिए यदि हम राष्ट्र के सदस्यों के आपस के लेन-देन को छोड़ दे तो वह अधिक सुविधाजनक होगा। उदाहरणार्थ इंग्लैंड का राष्ट्रीय ऋण तथा रेलों के बाढ़ वहाँ के निवासियों के ही पास है, तो हम रेलों और सरकारी बांधों को बिलकुल ही छोड़कर रेलों को राष्ट्रीय धन का अंग मान लेते हैं। किन्तु आंग्ल सरकार अथवा वहाँ के निवासियों द्वारा व्यक्तिगत रूप में जारी किये गये उन बांधों को जिनके ऊपर विदेशी नागरिकों का अधिकार है घटाना होगा, और उन देशी बांधों को शामिल करना होगा जो इंग्लैंड के निवासियों के पास हैं।¹

सामूहिक पदार्थ।

राष्ट्रीय धन के व्यापक दृष्टिकोण से नैसर्गिक पदार्थों को तथा समाज अथवा राज्य के संगठन को ध्यान में रखना आवश्यक है।

देश के एक सदस्य द्वारा दूसरों सदस्य को दिये गये ऋणों को ध्यान में नहीं रखना चाहिए।

¹ किसी ध्यापार का मूल्य कुछ हद तक उसके एकाधिकार पर भी निर्भर है, चाहे वह किसी सरकारी आजा-पत्र (पेटेन्ट) द्वारा प्राप्त पुराने एकाधिकार हो, या दूसरों

सार्वदेशिक
धन ।

जिस प्रकार राष्ट्रीय धन वैयक्तिक धन से भिन्न है, उसी भाँति सार्वदेशिक धन राष्ट्रीय धन से बहुत भिन्न है। इसका अनुमान लगाते समय एक देश के नागरिकों द्वारा दूसरे देश के नागरिकों को दिये गये ऋण को सम्मिलित नहीं करना चाहिए।

की समान रूप से अच्छी चीजों की अपेक्षा इन चीजों के बारे में अधिक जानकारी होने से प्राप्त आंशिक एकाधिकार हो। इस प्रकार के व्यापार से राष्ट्रीय आय में कोई वास्तविक वृद्धि नहीं होती। यदि एकाधिकार को समाप्त कर दिया जाय तो इसके मूल्य के लोप हो जाने से राष्ट्रीय धन में जो कमी होगी वह आंशिक रूप में प्रतिद्वन्द्वी व्यवसायों के मूल्य में वृद्धि तथा आंशिक रूप में समाज के लोगों के धन के रूप में द्रव्य की बढ़ी हुई क्रय-शक्ति के कारण कहीं अधिक पूरी हो सकेगी। (यहाँ यह भी ध्यान रहे कि कुछ दशाओं में जो इसके अपवाद हैं, एकाधिकार के अन्तर्गत वस्तु का उत्पादन होने से कीमत कम हो जाती है, किन्तु ऐसा बहुत कम होता है, अतः यहाँ इनकी छोड़ दिया गया है।)

व्यावसायिक सम्बन्ध तथा व्यापारिक प्रसिद्धि से राष्ट्रीय धन की उस सीमा तक वृद्धि होगी जहाँ इनसे किसी वस्तु के बँताओ तथा उन उत्पादकों के बीच सम्बन्ध स्थापित हो सकें जो एक ही हुई कीमत पर उन लोगों की वास्तविक आवश्यकताओं की संतुष्टि के लिए प्रयत्नशील रहें, या दूसरे शब्दों में, इनसे उस सीमा तक वृद्धि होती है जहाँ सम्पूर्ण समाज के प्रयत्नों से समाज की आवश्यकताओं की पूर्ति की जा सके। तथापि जब हम राष्ट्रीय धन का अप्रत्यक्ष रूप से कुल व्यक्तिगत धन के रूप में अनुमान न लगा कर किसी अन्य रूप में अनुमान लगाते हैं तो हमें इन व्यवसायों के पूरे मूल्य को आकना चाहिए, भले ही आंशिक रूप में इसमें वह एकाधिकार भी शामिल है जो सार्वजनिक हित में प्रयोग नहीं होता। ऐसा करना इसलिए उचित है कि प्रतिद्वन्द्वी उत्पादकों को उनसे जो हानि होती है उसको उनके व्यवसायों का मूल्यांकन करते समय ध्यान में रखा गया है, और उन वस्तुओं के दाम बढ़ जाने से उपभोक्ताओं को उन्हें खरीदने में जो हानि होती है उसको इस सम्बन्ध में उनके साधनों की क्रय-शक्ति का हिसाब लगाते समय ध्यान में रखा गया है।

साक्ष का प्रबन्ध करना भी एक विशेष महत्त्व रखता है। इससे देश की उत्पादन-क्षमता बढ़ती है, और इस प्रकार राष्ट्रीय आय में भी वृद्धि होती है। साक्ष प्राप्त करने की समर्थता किसी व्यापारी की एक महत्वपूर्ण निधि है। यदि किसी दुर्घटना के कारण उस व्यक्ति को व्यवसाय छोड़ना पड़े तो इससे राष्ट्रीय धन में उस परिसम्पत्ति (Asset) के मूल्य में होने वाली क्षति की अपेक्षा कम क्षति होगी, क्योंकि उसके व्यवसाय का कम से कम कुछ अंश तो अब अन्य लोग कर लेंगे; मुख्यतया उस पूंजी की सहायता से जिसे उसने भी उधार लिया होता। द्रव्य को राष्ट्रीय सम्पत्ति का कहाँ तक अंग समझना चाहिए, इस सम्बन्ध में इस प्रकार की अनेक कठिनाइयाँ हैं, किन्तु इसके विस्तारपूर्वक विवेचन के लिए द्रव्य के सिद्धान्त का बहुत कुछ ज्ञान होना आवश्यक है।

इसके अतिरिक्त जिस प्रकार तदियाँ राष्ट्रीय घन के महत्वपूर्ण अंग हैं, उसी प्रकार समुद्र भी ससार की मूल्यवान सम्पत्ति है। यदि देखा जाय तो राष्ट्रीय घन को समुच्चै ससार पर घटित करना ही सार्वदेशिक घन है।

घन के वैयक्तिक तथा राष्ट्रीय अधिकारों का आधार नागरिक तथा अन्तर्राष्ट्रीय कानून, अथवा कम से कम ऐसी प्रथाएँ हैं—जिनका पालन कानून की ही भाँति किया जाता है। किसी स्थान अथवा समय की आर्थिक परिस्थितियों के सर्वांगीण अन्वेषण के लिए वहाँ के कानूनों और प्रथाओं के विषय में जाँच करना आवश्यक है। अर्थशास्त्र उन समूहों का बहुत ऋणी है जिन्होंने इस दिशा में काम किया है। किन्तु इसकी सीमाएँ पहले से ही विस्तृत हैं, और सम्पत्ति के ऐतिहासिक और न्यायिक आधार इतने विस्तृत हैं कि उनका अध्ययन अलग-अलग पुस्तकों में करना लाभदायक होगा।

§6. मूल्य का घन से घनिष्ठ सम्बन्ध है। अतः इसके विषय में यहाँ पर कुछ बतलाना आवश्यक है। एडम स्मिथ के शब्दों में 'मूल्य के दो भिन्न अर्थ हैं—कमी-कमी तो इसका अर्थ किसी वस्तु के तुष्टि-गुण से है और कमी-कमी उसकी सहायता से अन्य पदार्थों के क्रय करने की शक्ति से है।' किन्तु अनुभव से यह पता लगा है कि इसका प्रयोग तुष्टि-गुण के अर्थ में करना उचित नहीं है।

किसी स्थान और समय पर किसी वस्तु का मूल्य, जिसे विविध मूल्य भी कहते हैं, दूसरी वस्तु की वह मात्रा है जो पहली वस्तु के बदले में प्राप्त की जा सके। अतः मूल्य एक सापेक्षिक शब्द है, और यह किसी विशेष स्थान और समय पर दो वस्तुओं के सम्बन्ध को व्यक्त करता है।

सन्म देशों में सोना या चाँदी अथवा दोनों को मुद्रा के रूप में प्रयोग किया जाता है। सीसा, टिन, लकड़ी, अनाज तथा अन्य वस्तुओं का मूल्य एक दूसरे के रूप में व्यक्त न करके सर्वप्रथम हम उन्हें मुद्रा के रूप में व्यक्त करते हैं। इस प्रकार व्यक्त किये गये प्रत्येक वस्तु के मूल्य को कीमत कहते हैं। यदि हमें ज्ञात हो कि किसी स्थान और समय पर एक टन सीसे के बदले में 15 अशकियाँ, और एक टन टिन के बदले में 90 अशकियाँ मिलती हैं तो हम यह कहेंगे कि उनकी कीमत क्रमशः 15 पौंड और 90 पौंड है। अतः हम जानते हैं कि एक टन टिन का मूल्य सीसे के रूप में उस स्थान और समय पर 6 टन है।

प्रत्येक वस्तु की कीमत समय-समय पर और स्थान-स्थान पर घटती-बढ़ती रहती है, और इस प्रकार के प्रत्येक परिवर्तन से उस वस्तु के रूप में मुद्रा की क्रय-शक्ति बदलती रहती है। यदि मुद्रा की क्रय-शक्ति कुछ वस्तुओं के रूप में बढ़े और उसी समय उसी मात्रा में समान रूप से महत्वपूर्ण वस्तुओं के रूप में घटे तो इसकी सामान्य क्रय-शक्ति (अर्थात् सामान्य रूप में वस्तुओं को खरीदने की शक्ति) स्थिर रहती है। इस वाक्यांश में कुछ कठिनाइयाँ निहित हैं जिन पर हम बाद में विचार करेंगे। किन्तु तब तक हम इसे इसके प्रचलित अर्थ में, जो पर्याप्त रूप में स्पष्ट है, प्रयोग करते हैं। इस भाग में हम मुद्रा की सामान्य क्रय-शक्ति में सम्भव परिवर्तनों पर ध्यान नहीं देंगे। अतः किसी

घन प्राप्त करने के अधिकारों का न्यायिक आधार।

मूल्य कीमत से अभिप्राय सामान्य क्रयशक्ति से है।

वस्तु की कीमत सामान्य वस्तुओं के रूप में इसके विनिमय मूल्य का प्रतीक है, या दूसरे शब्दों में यह इसकी सामान्य क्रय-शक्ति का प्रतीक है।¹

यदि आविष्कारों के फलस्वरूप मनुष्य का प्रभुत्व प्रकृति के ऊपर अधिक हो गया हो तो कुछ उद्देश्यों के लिए मुद्रा का मूल्य वस्तुओं के स्थान पर धम द्वारा अधिक उत्तम ढंग से मापा जा सकता है। किन्तु इस प्रकार की कठिनाइयों का इस भाग में अधिक प्रभाव नहीं पड़ेगा क्योंकि इसमें 'अर्थशास्त्र के आधारभूत विषयो' का अध्ययन करना है।

¹ कुर्नो (Cournot) ने बतलाया है (Principles Mathematiques de la Theorie des Richesses, अध्याय 2) कि मूल्य को मापने के लिए एक समान क्रय शक्ति के मानक का अस्तित्व मानने से वही सुविधा मिलती है जो खगोलशास्त्रियों को एक 'औसत सूर्य' की कल्पना से मिलती जो मध्याह्न रेखा को समान अन्तर पर पार करता है, जिससे घड़ी की सुई सूर्य के साथ बढ़ सकती है। परन्तु वास्तविक सूर्य मध्याह्न रेखा को घड़ी के अनुसार दोपहर से कभी तो पहले और कभी बाद में पार करता है।

अध्याय 3

उत्पत्ति, उपयोग, श्रम, आवश्यक वस्तुएँ

§1. मनुष्य भौतिक वस्तुओं का उत्पादन नहीं कर सकता। वास्तव में मानसिक और आध्यात्मिक संसार में वह नये विचारों को जन्म देता है। किन्तु जब यह कहा जाता है कि वह भौतिक वस्तुओं का उत्पादन करता है तो वास्तव में वह केवल तुष्टि-गुण का सृजन करता है। दूसरे शब्दों में, उसके प्रयास तथा त्याग के फलस्वरूप पदार्थ के रूप तथा बनावट इस प्रकार बदल जाते हैं कि उनसे आवश्यकताओं की अधिक अच्छी प्रकार से पूर्ति की जा सकती है। इस भौतिक संसार में वह या तो पदार्थ के रूप में परिवर्तन करता है जिससे वह अधिक उपयोगी सिद्ध हो, जैसे लकड़ी से मेज बनाना, या फिर उसको इस प्रकार रखता है कि प्रकृति उसे अधिक लाभदायक बनाती है, जैसे बीज को ऐसे स्थान पर बोना जहाँ पर प्रकृति की सहायता से वह उग सके।

कमी-कमी यह कहा जाता है कि व्यापारी लोभ उत्पादन नहीं करते; बड़ई केवल फर्नीचर तैयार करता है, फर्नीचर का व्यापारी केवल तैयार की हुई वस्तुओं को बेचता है। किन्तु इस प्रकार का भेद किसी वैज्ञानिक आधार पर आधारित नहीं है। ये दोनों तुष्टि-गुण का उत्पादन करते हैं, और इसके अतिरिक्त और कुछ भी नहीं कर सकते। फर्नीचर का व्यापारी पदार्थ को ले जाकर उसे इस प्रकार ठीक-ठाक करता है कि वह पहले की अपेक्षा अधिक उपयोगी सिद्ध हो सके। बड़ई भी इसके अतिरिक्त और कुछ नहीं करता। खान के भीतरी भाग में कोयला ढोने वाले व्यक्ति की तरह पोट-बाहुक अथवा रेल कर्मचारी भी जो पृथ्वी के ऊपरी भाग में कोयला ढोता है तुष्टिगुण का ही सृजन करता है। मछलियों का व्यापारी मछलियों को कम उपयोग के स्थानों से अधिक उपयोग के स्थानों में ले जाता है, और मछुवा भी इससे अधिक और कुछ नहीं करता। यह सच है कि बहुधा व्यापारियों की संख्या आवश्यकता से अधिक होती है और ऐसी परिस्थिति में इनके श्रम का दुष्प्रयोग होना स्वाभाविक है। यदि खेत एक व्यक्ति से जोता जा सकता हो तो वहाँ पर इस काम के लिए दो व्यक्तियों के लगने से श्रम की बरबादी होगी। इन दोनों दशाओं में जो लोग काम करते हैं वे सभी उत्पादन करते हैं, मले ही उनका उत्पादन बहुत कम ही क्यों न हो। कुछ लेखकों ने मध्यकालीन युग की तरह व्यापार की इस आधार पर आलोचना करना प्रारम्भ कर दिया है कि इससे किसी वस्तु का उत्पादन नहीं होता। इससे यह ज्ञात होता है कि उन्होंने वास्तविक

मनुष्य पदार्थ का उत्पादन नहीं करता, वह तो पदार्थ में निहित तुष्टिगुण का सृजन करता है।

व्यापारी तुष्टिगुण उत्पन्न करता है।

1 बेकन ने *Novum Organum*, अध्याय 4, में कहा है कि "जहाँ तक कार्य का सम्बन्ध है इस भौतिक संसार में मनुष्य केवल वस्तुओं के रूप में या उनकी स्थिति में ही परिवर्तन कर सकता है। केवल प्रकृति ही मूलरूप में परिवर्तन कर सकती है।" (जेन्टर ने *Philosophy and Political Economy* के पृष्ठ 249 में इसे उद्धृत किया है।)

विषय को अपनी आलोचनाओं का लक्ष्य नहीं बनाया। वास्तव में उन्हें व्यापार की अपूर्ण व्यवस्था की ओर मुख्यतः फुटकर व्यापार की आलोचना करनी चाहिए थी।¹

मनुष्य केवल
तुष्टिगुण का
सृजन करता
है और उसी
का उपभोग
भी करता
है।

उपभोग को ऋणात्मक उत्पादन समझा जा सकता है। जिस प्रकार मनुष्य किसी वस्तु में केवल तुष्टिगुण को ही उत्पन्न कर सकता है, उसी प्रकार वह इसके तुष्टिगुण के अतिरिक्त और किसी वस्तु का उपभोग नहीं कर सकता। वह सेवाओं तथा अन्य अनौत्पन्न वस्तुओं का उत्पादन तथा उपभोग कर सकता है। जिस प्रकार मौक्तिक वस्तुओं का उत्पादन पदार्थ का केवल इस प्रकार विन्यास करना है कि उसमें नया तुष्टिगुण उत्पन्न हो जाय, उसी प्रकार उपभोग करने से उसके तत्व अस्त-व्यस्त हो जाते हैं और इस कारण उसका तुष्टिगुण या तो कम हो जाता है या नष्ट हो जाता है। वास्तव में अधिकांशतया जब यह कहा जाता है कि एक व्यक्ति वस्तुओं का उपभोग करता है तो वह उन वस्तुओं को केवल अपने उपभोग के लिए रखता है जबकि, जैसा सीनियर ने कहा है, 'बि धीरे-धीरे प्रभाव डालने वाले उन अनेक कारणों से नष्ट किये जाते हैं जिन्हें सामूहिक रूप में समझ कहा जाता है।'²

जिस प्रकार गेहूँ का 'उत्पादन करने वाला' वह व्यक्ति है जो बीज को ऐसे स्थान पर रखता है जहाँ पर वह प्रकृति के द्वारा अकुरित होकर बढ़ता है, उसी प्रकार तेलबीरे, परदे, मकान अथवा मीठा-नौका का 'उपभोक्ता' स्वयं इन चीजों को बहुत कम नुकसान पहुँचाता है, वह तो केवल उनका उपभोग करता है और समय के कारण उनकी क्षीयता हो जाती है।

उपभोग
तथा उत्पादक
पदार्थ।

उपभोक्ता पदार्थों में, जिन्हें उपभोग के पदार्थ या प्रथम श्रेणी के पदार्थ भी कहा जाता है, जैसे मोजन, कपड़े, इत्यादि जो कि एक ओर आवश्यकताओं को प्रत्यक्ष रूप में सन्तुष्ट करते हैं और दूसरी ओर उत्पादक पदार्थों में, जिन्हें उत्पादन के पदार्थ या साधक पदार्थ अथवा मध्यवर्ती पदार्थ भी कहते हैं, (जैसे हल, कर्ष, कपास, जो प्रथम श्रेणी के पदार्थों के उत्पादन में सहायता पहुँचाने से आवश्यकताओं की अप्रत्यक्ष रूप में सन्तुष्ट करते हैं), अन्तर स्थापित करना भी उल्लेखनीय है, परन्तु यह संदिग्ध है और इसकी व्यावहारिक उपयोगिता बहुत कम है।³

1 संकुचित अर्थ में उत्पादन से उत्पादन का रूप और गुण बदलता है। व्यापार और वातायत से उनके बाह्य सम्बन्धों में परिवर्तन हो जाता है।

2 Political Economy-पृष्ठ 54, सीनियर 'उपभोग करने' की क्रिया के बदले में 'उपयोग करने' की क्रिया का प्रयोग करना पसन्द करते थे।

3 इस प्रकार उपभोक्ता के घर में आटे को जिससे रोटी बनायी जायेगी कुछ लोग उपभोक्ता पदार्थ समझते हैं, किन्तु एक हलवाई के यहाँ न केवल आटा बल्कि रोटी भी उत्पादक पदार्थ समझी जायेगी। कार्ल मेंजर Carl Menger (Nolkswirths Charfislehre, अध्याय 1, अनुभाग 2) का कहना है कि डबल रोटी प्रथम श्रेणी, आटा द्वितीय श्रेणी, आटे की मशीन तृतीय श्रेणी की वस्तुएँ हैं, इत्यादि। यदि कोई रेल-यात्रियों को आनन्द-दायक भ्रमण के लिए ले जाती है और साथ ही साथ कुछ बिस्कुटों के डिब्बे, पीतल की मशीन तथा इस मशीनरी को बनाने वाली अन्य मशीनें

लगभग सभी प्रकार का श्रम किसी न किसी अर्थ में उत्पादक होता है।

§2. सभी प्रकार के श्रम का किसी न किसी उद्देश्य के लिए उपयोग किया जाता है। जब परिश्रम केवल परिश्रम के लिए ही किया जाता है, जैसे मनोरंजन के लिए अथवा खेल के लिए 'तो इसे श्रम नहीं कहते। श्रम तो सभी प्रकार के मानसिक और शारीरिक परिश्रम को कहते हैं जिससे कार्य से प्रत्यक्ष रूप में मिलने वाले आनन्द के अतिरिक्त आर्थिक या पूर्ण रूप में अन्य प्रकार का कल्याण होता है।' यदि इस पर पुनः विचार करना हो तो उस परिश्रम के अतिरिक्त जिससे उद्देश्य की पूर्ति न होने के कारण कुछ भी तुष्टिबुध उत्पन्न न हो, अन्य सभी प्रकार के श्रम को उत्पादक मानना सर्वोत्तम होगा। 'उत्पादक' शब्द के जो भी विभिन्न अर्थ रहे हो उन सभी का सम्बन्ध संचित सम्पत्ति से रहा है तथा इसमें तात्कालिक एवं क्षणिक आनन्द देने वाली वस्तुओं पर अपेक्षाकृत कम ध्यान दिया गया है। यहां तक कि कभी-कभी उनको बिलकुल ही

भी ले जाती है तो ऐसा लगता है कि रेल उस समय प्रथम, दूसरी, तीसरी तथा चौथी श्रेणियों की वस्तु है।

1 यह परिभाषा जेवन्स के 'Theory of Political Economy' के अध्याय V में भी हुई है। इसमें अन्तर इतना ही है कि वह इसमें केवल कठोर परिश्रम को शामिल करते हैं। वह स्वयं यह मतलाते हैं कि बहुधा अकर्मग्यता कितनी दुःखद होती है। बहुत से लोग यदि यह सौचों की काम करने से प्रत्यक्ष रूप में आनन्द मिलेगा, तो वे जितना काम करते हैं उससे भी कहीं अधिक काम करें। किन्तु जहाँ व्यवस्था अच्छी है वहाँ मजदूरी पर किये जाने वाले काम में कष्ट की अपेक्षा आनन्द अधिक मिलता है। वास्तव में यह परिभाषा लोचदार है। एक खेतिहर मजदूर अपने बपीचे में सायंकाल काम करते समय अपने श्रम के फल की सोचता है। दिन भर सुस्त बैठ रहने वाला एक मिस्त्री जब अपनी बगवानों में आनन्दपूर्वक काम करता है तो उसे भी अपने श्रम के प्रतिफल की चिन्ता लगी रहती है। किन्तु इसी प्रकार के कामों में लगा हुआ एक धनवान व्यक्ति इन्हें अच्छी तरह से पूरा करने में यद्यपि यत्न का अनुभव करता है, किन्तु इनसे होने वाली आर्थिक बचत के बारे में शायद ही कभी सोचता है।

2 इस प्रकार व्यापारवादी लोग (Mercantilists) जो अन्य किसी वस्तु की अपेक्षा मूल्यवान् धातुओं को वास्तविक अर्थ में धन समझते थे (इसका कारण आंशिक रूप में यह भी था कि ये चीजें अविनाशी थीं) वे उन सभी प्रकार के प्रयत्नों को, जिनका लक्ष्य सोने और चांदी के बदले में निर्यात की वस्तुओं का उत्पादन नहीं था, अनुत्पादक या 'फलहीन' श्रम समझते थे। कृषि-अर्थशास्त्री (Physiocrats) उस सभी श्रम को फलहीन समझते थे जिससे लागत के बराबर ही आम प्राप्त हो, और उन्होंने कृषकों को ही उत्पादक श्रमिक समझा क्योंकि उनको धारणा के अनुसार निवल संचित धन केवल इन्हीं के श्रम से उत्पन्न होता था। एडम स्मिथ ने इन कृषि-अर्थशास्त्रियों की परिभाषा के विकृत रूप को कम किया, किन्तु उन्होंने भी यही माना कि कृषि-श्रम अन्य प्रकार के श्रमों से अधिक उत्पादक है। उनके अनुयायियों ने इस भेद को नहीं माना, परन्तु अधिकांश रूप में (यद्यपि उनमें बहुत-सी बातों में अन्तर है) यह स्वीकार किया कि उत्पादक श्रम वह है जिससे संचित धन में वृद्धि हो। यही विचार The Wealth

वह श्रम मुख्य रूप से उत्पादक कहलाता है जिससे वर्तमान की अपेक्षा भविष्य की आवश्यकताओं की पूर्ति होती है।

छोड़ दिया गया है। एक अटूट परम्परा के कारण इस शब्द का प्रमुख अभिप्राय वर्तमान आवश्यकताओं की अपेक्षा भविष्य की आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए सामग्री जुटाना है। यह सच है कि सभी उत्तम प्रकार के आनन्द, चाहे वे विलासिता से सम्बन्धित हों वयथा नहीं, सार्वजनिक अथवा वैयक्तिक कार्यों के अच्छे उद्देश्य हैं। यह भी सच है कि विलास की वस्तुओं के उपयोग के फलस्वरूप परिश्रम करने की प्रेरणा मिलती है और अनेक प्रकार की प्रगति होती है। निन्दु यदि औद्योगिक कुशलता एवं क्षमता समान रहें तो देश के वास्तविक हितों में अधिकारतः उस समय वृद्धि होती है जब अल्पकालीन विलास की वस्तुओं की इच्छा को दबा कर उन अधिक ठोस तथा स्थायी सामग्री को प्राप्त किया जाता है जिन्हें उद्योग को भविष्य में प्रोत्साहन मिल सके और जीवन-ध्यापार विभिन्न प्रकार से अधिक विस्तृत हो। ऐसा ज्ञात होता है कि आर्थिक सिद्धान्त के विकास की विभिन्न अवस्थाओं में इस सामान्य विचार का हल निकाला जाता रहा है, और अनेक लेखकों ने इसके विभिन्न प्रकार के अत्यन्त बढीर भेदों को प्रतिपादित किया जिनके फलस्वरूप कुछ प्रकार के उत्तम उत्पादक तथा अन्य अनुत्पादक निश्चित किये गये।

घरेलू नौकरों का काम आवश्यक रूप से अनुत्पादक नहीं है।

उदाहरण के रूप में, आधुनिक काल में अनेक लेखकों ने एडम स्मिथ की परिभाषा को अपनाकर घरेलू नौकरों को अनुत्पादक कहा है। निस्सन्देह अनेक घरों में बहुत से नौकर हैं जिन्हें समाज के हित में अन्य कार्यों में लगाया जा सकता है; किन्तु यही बात अधिकारतः उन लोगों के विषय में भी सत्य है जो हिल्सकी शराब को तैयार करके अपनी जीविका कमाते हैं। किन्तु किसी भी अर्थशास्त्री ने उन्हें अनुत्पादक नहीं कहा है। एक नानबाई के काम में, जो लोगों के लिए डबल रोटी तैयार करता है, और एक रसोइये के काम में, जो आलुबो को उखाँचता है, कार्य की दृष्टि से कोई अन्तर नहीं है। यदि नानबाई एक हलवाई हो या विशिष्ट प्रकार की रोटी बनाने वाला तो सम्भवतः वह अनावश्यक आनन्द देने वाले श्रम में, जो प्रचलित अर्थ में अनुत्पादक कहलाता है, अपना उतना ही समय लगायेगा जितना एक घरेलू नौकर लगाता है।

‘उत्पादक’ शब्द की अर्थाई परिभाषा।

जब ‘उत्पादन’ शब्द का ही केवल प्रयोग किया जाता है तो इसका अर्थ उत्पादन के साधनों तथा आनन्द के चिरस्थायी स्रोतों को उत्पन्न करने से होता है। किन्तु इस शब्द का अर्थ सर्वथा निश्चित नहीं रहता। अतः जहाँ यथार्थता की आवश्यकता हो वहाँ पर इस शब्द का प्रयोग नहीं करना चाहिए।¹

of Nations के ‘On the Accumulation of Capital or on Productive and Unproductive Labour’ नामक प्रसिद्ध अध्याय में लिखा न होते हुए, भी उल्लिखित है। *Travels Twiss* को *Progress of Political Economy* अनुभाग G तथा जे० एस्० मिल (J. S. Mill) के निबन्धों में, तथा उनकी *Principles of Political Economy* नामक पुस्तक में ‘उत्पादक शब्द’ के विवेचन से तुलना कीजिये।)

1 उत्पत्ति के साधनों में श्रम की आवश्यक वस्तुएँ सम्मिलित की गयी हैं किन्तु विलास की क्षणभंगुर चीजें शामिल नहीं हैं। भेदों की बर्णनाने शाला चाहे एक विष्टक

उत्पादन के लिए आवश्यक उपभोग।

यदि इसका कभी किसी अन्य अर्थ में उपयोग करना हो तो इस प्रकार का वहाँ पर संकेत दे देना चाहिए। उदाहरणार्थ यह कहा जा सकता है कि श्रम के द्वारा आवश्यक वस्तुओं का उत्पादन होता है, इत्यादि।

जब उत्पादक उपभोग का पारिभाषिक शब्द के रूप में प्रयोग करते हैं तो उसका अर्थ सामान्यतया अतिरिक्त सम्पत्ति के उत्पादन के लिए किये गये प्रयोग से होता है। इसके अन्तर्गत धर्मिकों द्वारा उत्पादित सभी वस्तुओं का उपभोग सम्मिलित न होकर केवल उन वस्तुओं का उपभोग शामिल है जो उनकी कार्यकुशलता के लिए आवश्यक है। सम्भवतः इस शब्द का उपयोग भौतिक सम्पत्ति के संघर्ष से सम्बन्धित अध्ययन के लिए लाभदायक सिद्ध होगा। किन्तु इसका प्रतिकूल अर्थ भी लगाया जा सकता है, क्योंकि उत्पादन का अन्तिम उद्देश्य उपभोग है। यद्यपि अनेक प्रकार की पौष्टिक वस्तुओं के उपभोग से भौतिक वस्तुओं का प्रत्यक्ष रूप से उत्पादन नहीं होता, तथापि सभी प्रकार के स्वास्थ्यप्रद उपभोग से मनुष्य का हित होता है।¹

बनाने वाले (Pastey cook) के साथ काम कर रहा हो या किसी ग्राम्य-आवास में एक नौकर भी तरह काम कर रहा हो, अनुत्पादक समझा गया है। लेकिन एक राज को, जो रंगशाला के निर्माण में लगा हो, उत्पादक माना गया है। इसमें कोई तन्वेह नहीं कि आनन्द मनाने के चिरस्थायी एवं क्षणभंगुर साधनों में इस प्रकार का विभाजन संविध्य है और निस्सार है। किन्तु ये चीजें ही ऐसी हैं, जिनमें इस प्रकार की समस्या बनी रहती है और किसी भी प्रकार की शब्द-योजना द्वारा इससे पूर्णरूप से बच निकलना कठिन है। बिना यह तय किये कि 5'-9" से ऊपर बालों को या केवल 5'-10" से ऊपर बालों को लम्बे कट बालों में शामिल किया जाय, छोटों की अपेक्षा बड़ों की लम्बाई में वृद्धि के बारे में जाना जा सकता है। इसी प्रकार श्रम-विभाजन के किसी बेलोच, और इसलिये काल्पनिक आधार के बिना अनुत्पादक धर्मिकों के स्थान पर उत्पादक धर्मिकों में वृद्धि की जाना जा सकता है। यदि किसी विशेष प्रयोजन के लिए इस प्रकार के काल्पनिक भेद की आवश्यकता होती है तो यह पूर्ण रूप से उसी प्रयोजन से सम्बद्ध होना चाहिए। परन्तु ऐसे अवसर वास्तव में शायद ही कभी आते हैं।

1. जिन विशेष बालों के आधार पर उत्पादक शब्द का प्रयोग किया गया है वे कम महत्व के, और इस कारण कुछ अवास्तविक हैं। इनके विषय में अभी विचार करने से शायद ही कोई लाभ होगा, किन्तु इनके प्रयोग के कारणों का भी सम्बन्ध इतिहास है, और इसलिए इनके एकएक बहिष्कार करने की अपेक्षा यही उचित होगा कि इनका धीरे-धीरे प्रयोग कम कर दिया जाय।

जहाँ वस्तुओं में कोई वास्तविक भेद न हो, वहाँ इनमें अन्तर स्थापित करने के प्रयासों से बड़ी हानि हुई है। किन्तु 'उत्पादक' शब्द की बदाकदा जो बेलोच परिभाषाएँ दी गयी हैं, उनसे सबसे अधिक विचित्र परिणाम निकले हैं। उदाहरणार्थ इनमें से कुछ से यह निष्कर्ष निकलता है कि किसी संगीत-नाटक में गाने वाला व्यक्ति अनुत्पादक है, किन्तु इसमें प्रवेश करने के लिए टिकट छापने वाला व्यक्ति उत्पादक है। किसी सभा में लोगों को बयास्थान बैठाने वाला व्यक्ति अनुत्पादक है, किन्तु यदि वह

आवश्यक वस्तुएँ वे हैं जो ऐसी आवश्यकताओं की तृप्ति करती हैं, जिनकी पूर्ति करना अत्यन्त आवश्यक है, किन्तु इस प्रकार की व्याख्या अस्पष्ट है। 'आवश्यक वस्तुएँ' शब्द न्यून पद है।

जीवनार्थ तथा कार्य-कुशलता के लिए आवश्यक वस्तुएँ।

§3. अब हम आवश्यक आवश्यकताओं के विषय में विचार करते हैं। साधारणतया आवश्यक, आराम तथा विलास की वस्तुओं में भेद का पता लगाया जाता है। प्रथम वर्ग में वे वस्तुएँ सम्मिलित हैं जो आवश्यक आवश्यकताओं को पूरा करती हैं जब कि अन्य वर्गों में वे वस्तुएँ सम्मिलित हैं जो अपेक्षाकृत नम आवश्यक आवश्यकताओं की पूर्ति करती हैं। किन्तु यह बयन अत्यधिक अस्पष्ट है। जब हम यह कहते हैं कि किसी आवश्यकता की अवश्य ही पूर्ति की जाय तो हम किन-किन परिणामों को ध्यान में रखते हैं जो उस आवश्यकता के सतुष्ट न होने पर उत्पन्न हो सकते हैं। क्या इन परिणामों में मृत्यु भी शामिल है, या ये केवल शक्ति और शौर्य के ह्रास तक ही सीमित है? दूसरे शब्दों में, क्या आवश्यक वस्तुएँ वे हैं जो जीवन के लिए आवश्यक है या वे हैं जो कार्य-कुशलता के लिए आवश्यक है?

उत्पादक शब्द की भाँति आवश्यक आवश्यकता शब्द का भी न्यून पद (Elli-ptical) के रूप में प्रयोग हुआ है (अर्थात् इसमें वास्तविक अर्थ का लोप हो जाता है), अतः जिस विषय की चर्चा हो रही हो उसका अनुमान पाठक को स्वयं ही लगाना पड़ता है। विषय में निहित अभिप्राय के बदल जाने के कारण पाठक कभी-कभी अपनी ओर से इसका ऐसा अर्थ लगा लेता है जिससे लेखक का तनिक भी अभिप्राय न हो। अतः वह लेखक की विचार-गति का विपरीत अर्थ लगाता है। इसमें तथा इससे पहले दिये गये विषय में भ्रम को मिटाने के लिए यह आवश्यक है कि प्रत्येक सहाय्युक्त स्थान पर पाठक के लिए उपयुक्त भाव को स्पष्ट रूप में बता देना चाहिए।

प्राचीन काल में आवश्यक वस्तुओं से अभिप्राय उन वस्तुओं से था जो श्रमिकों तथा उनके कुटुम्बीजनों की आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए पर्याप्त थी। एडम स्मिथ तथा उनके अधिक विचारशील अनुयायियों ने आराम तथा 'शिष्टाचार' के भाग में अनेक प्रकार के अन्तर पाये और उन्होंने इस बात को स्वीकार किया कि जलवायु तथा प्रथाओं की विभिन्नता के फलस्वरूप जो वस्तुएँ कुछ स्थानों में अनावश्यक हैं, वे अन्य स्थानों में आवश्यक समझी जाती हैं? किन्तु एडम स्मिथ के ऊपर कृपि अर्थ-

कार्य-सूचियों को बचने वाला हो तो वह उत्पादक है। सीनियर (Senior) ने कहा है—“मह भी नहीं कहा जाता है कि रंगसाज बनाता है, बल्कि यह कहा जाता है कि वह उसे 'बनाता' है अर्थात् यह कहा जाता है कि वह पकवान 'बनाता' है—एक दर्जी कपड़े से कोट 'बनाता' है, परन्तु यह नहीं कहा जाता है कि रंगसाज बिना रंगे कपड़ों की रंगा हुआ 'बनाता' है। यद्यपि दर्जी की अपेक्षा रंग वाला कपड़े के रूप में अधिक परिवर्तन करता है किन्तु दर्जी के यहाँ से आकर कपड़े का नाम बदल जाता है। कपड़ों के रंगने वाले के हाथों में जाकर इसका नाम नहीं बदलता। रंगसाज इसका नया नाम पैदा नहीं करता और इसलिए एक नयी चीज पैदा नहीं करता।” Political Economy, पृष्ठ 51-52,

1. कार्वर (Carver) की Principles of Political Economy, 478) से इसकी तुलना कीजिये। इसने हमारा ध्यान एडम स्मिथ के इस कथन की ओर आकर्षित किया कि सभी प्रकार के चिरप्रचलित शिष्टाचार वस्तुतः आवश्यक होते हैं।

शास्त्रियों के तर्कों का प्रभाव पड़ा था। ये विचार अठारहवीं शती के फ्रांस के निवासियों की दशा पर आधारित थे, जब कि अधिकांश लोग जीवन-रक्षा के लिए आवश्यक वस्तुओं के अतिरिक्त अन्य किसी वस्तु को आवश्यक नहीं समझते थे। अधिक सुशहल काल में अधिक विचारशील विश्लेषण के फलस्वरूप यह स्पष्ट हो गया है कि उद्योग के प्रत्येक वर्ग के लिए किसी समय और स्थान पर अपने कुटुम्बीजनों के जीवन-निर्वाह के लिए लगभग एक निश्चित आय आवश्यक है तथा उनकी कार्य-कुशलता को पूर्णरूप बनाये रखने के लिए इससे अधिक आय की आवश्यकता होती है।¹

यह सत्य है कि यदि कोई औद्योगिक वर्ग अपनी आय को पूर्ण बुद्धिमत्ता के साथ व्यय करे तो यह आय उनकी बढ़ी हुई कार्य क्षमता को बनाये रखने के लिए पर्याप्त होगी। किन्तु आवश्यक वस्तुओं के प्रत्येक अनुमान का किसी स्थान और समय से सम्बन्ध होता है और जब तक इस विचार के विपरीत दशाओं में किसी विशेष विश्लेषणात्मक दावप्राय का प्रयोग न किया जाय, यह मान लिया जाता है कि श्रमिक वर्ग अपनी आय को उतनी ही बुद्धिमत्ता, पूर्व विचार तथा निस्वार्थ भावना से खर्च करेगा जो वास्तव में उस वर्ग में पायी जाती है। इस बात को ध्यान में रख कर हम यह कह सकते हैं कि उद्योगों में काम करने वाले किसी भी वर्ग की आय उस समय आवश्यक आवश्यकताओं के स्तर से कम होगी जब उनको आय में किसी वृद्धि के फलस्वरूप उनकी कार्य-क्षमता में अपेक्षाकृत अधिक वृद्धि हो। आदतों में परिवर्तन होने के फलस्वरूप उपभोग में मितव्ययिता की जा सकती है, किन्तु आवश्यक आवश्यकताओं को पूर्ण न करना भी अनिष्टकर होता है।²

इस सम्बन्ध में स्थान, समय तथा रहन-सहन की दशा को भी ध्यान में रखना चाहिए।

1 इंग्लैंड के दक्षिणी भाग में प्रवाल को ध्यान में रखते हुए जनसंख्या में बड़ी तेजी से वृद्धि हुई है। किन्तु भ्रम की कार्यकुशलता जो यहाँ पुराने समय में उत्तरी इंग्लैंड की तरह बहुत अधिक थी, अब उत्तरी इंग्लैंड की अपेक्षा कम हो गयी है। इस कारण दक्षिण का कम मजदूरी लेने वाला श्रमिक उत्तर के अपेक्षाकृत अधिक मजदूरी लेनेवाले श्रमिक से महंगा पड़ता है। जब तक हम यह नहीं जानते कि इन दो वर्गों में से किस वर्ग में इसका प्रयोग हुआ है तब तक यह नहीं कहा जा सकता कि दक्षिण के श्रमिकों को आवश्यक वस्तुएँ प्रदान की गयी हैं। उनके पास केवल मात्र जीवित रहने की आवश्यक वस्तुएँ हैं और उनकी संख्या में भी वृद्धि हुई है, किन्तु ऐसा ज्ञात होता है कि उन्हें कार्य-कुशलता बढ़ाने वाली आवश्यक वस्तुएँ सुलभ नहीं। यह ध्यान रहे कि दक्षिण के अधिक शक्तिशाली श्रमिक निरन्तर उत्तर की ओर जा बसे हैं, और आर्थिक स्वतंत्रता में तथा उच्च अवस्थाओं को प्राप्त करने की आशा में अधिक हाय होने के कारण उत्तर में रहने वालों की शक्ति में पर्याप्त वृद्धि हुई है। इस सम्बन्ध में फरवरी 1891 के Charity Organisation Journal में (Mackey) के लेख को पढ़िए।

2 यदि हम असाधारण योग्यता वाले व्यक्ति पर विचार करें तो हमें यह ध्यान में रखना चाहिए कि सामाजिक दृष्टि से उसके काम के वास्तविक मूल्य और उसको इससे प्राप्त होनेवाली आय में वह निकटतम एकरूपता नहीं मिलती जो किसी औद्यो-

अकुशल
श्रमिकों को
आवश्यक
आवश्यक
ताएँ।

§4. कुशल श्रमिकों की पूर्ति को निर्धारित करने वाले कारणों का पता लगते समय यह आवश्यक हो जाता है कि श्रमिकों के विभिन्न वर्गों की कार्य-क्षमता को बढ़ाने वाली आवश्यक वस्तुओं का विस्तारपूर्वक अध्ययन किया जाय। यदि यहाँ पर यह विचार किया जाय कि इस पीढ़ी में इंग्लैंड में कृषि में काम करने वाले साधारण मजदूर अथवा नगर में काम करने वाले अकुशल श्रमिक और उसके कुटुम्बीजनों की कार्य-क्षमता को बढ़ाने वाली कौन-कौन सी आवश्यक वस्तुएँ हैं तो इससे हमारे विचारों में कुछ निश्चिन्ता आ जायेगी। कुशलता बढ़ाने वाली आवश्यक वस्तुओं में गन्दे पानी के अच्छे निकासवाला तथा अनेक कमरों का भूकान, गरम कपड़े, कुछ अण्डरविवर तथा बनियान, शुद्ध जल, पर्याप्त खाद्यान्न, थोड़ा बहुत मांस और दूध, थोड़ी चाय, इत्यादि, कुछ शिक्षा तथा मनोरंजन की सुविधाएँ और उसकी पत्नी को अपने बच्चों तथा अपने घर की देखभाल के लिए पर्याप्त समय का मिलना सम्मिलित हैं। यदि किसी जिले में अकुशल श्रमिक को ये वस्तुएँ सुलभ न हों तो इससे उसकी कार्य-क्षमता पर उसी प्रकार बुरा प्रभाव पड़ेगा, जैसे मली भाँति तीमारदारी न होने पर घोड़े पर, अथवा पर्याप्त फोयला न होने से माप द्वारा चलने वाले इजन पर पड़ना है। इस सीमा तक सभी प्रकार का उपभोग उत्पादक उपभोग कहलायेगा। इस प्रकार के उपभोग में किसी भी प्रकार की कंजूसी करना मितव्ययिता पूर्ण न होकर अनिष्टकर होगा।

सामाजिक
आवश्यक
ताएँ।

इनके अतिरिक्त अनेक स्थानों में सम्भवतः शराब और तम्बाकू पीना तथा फीशन के कपड़े पहनना मनुष्यों की आदत का अंग बन गया है, जिसके फलस्वरूप ये वस्तुएँ सामाजिक दृष्टि से आवश्यक हो गयी हैं। औसत रूप में सभी लोग इन्हे प्राप्त करने के हेतु कुशलता के लिए आवश्यक चीजों का त्याग करने को तैयार रहते हैं। अतः जब तक उसकी आय आवश्यक उपभोग के अतिरिक्त कुछ मात्रा में सामाजिक आवश्यकताओं के लिए भी पर्याप्त न हो, तब तक वह उच्च मात्रा से कम होगी जो उसकी कार्यक्षमता को बढ़ाने के लिए आवश्यक है।¹

यदि उत्पादक श्रमिक समाज की दृष्टि से आवश्यक वस्तुओं का उपभोग करता

गिक वर्ग के एक साधारण व्यक्ति के कार्य में मिलती है। हमें यह मानना पड़ेगा कि जब तक उसकी कुशलता में होने वाली कमी का उसके लिए अथवा बाह्य जगत के लिए जो वास्तविक मूल्य है वह उपभोग में कमी के फलस्वरूप होने वाली बचत से अधिक है, तब तक उसका सारा उपभोग पूर्ण रूप से उत्पादक है और आवश्यक है। यदि स्पूटन या वाट (Watt) की कुशलता में उनके व्यक्तिगत खर्चों को दुगना करने से सौवें हिस्से के बराबर भी वृद्धि होती तो उनके उपभोग में होने वाली यह वृद्धि वास्तव में उत्पादक साबित होती। जैसा हम बाद में देखेंगे, यह विषय इस तथ्य के ही अनुकूल है कि एक उर्वर भूमि में जिसका लगान भले ही अधिक हो अधिक खेती करनी चाहिए, क्योंकि यद्यपि इससे होने वाली प्राप्ति पहले की लागत की अपेक्षा कम होती है तथापि यह बहुत लाभदायक है।

1 'भौतिक एवं राजनीतिक आवश्यक वस्तुओं' के बीच विभेद की जेम्स स्टुअर्ट की 1767 ईसापूर्व की Inquiry, भाग II, अध्याय XXI से तुलना कीजिये।

है तो उस उपभोग को साधारणतया उत्पादक कहा जाता है, किन्तु वास्तव में यह उचित नहीं है। अतः संशयात्मक स्थानों में इस प्रकार के विशेष विश्लेषणात्मक वातगोश का होना आवश्यक है जो यह स्पष्ट कर सके कि ये वस्तुएँ उसमें शामिल है या नहीं।

यह ध्यान में रखना चाहिए कि जो वस्तुएँ वास्तव में अनावश्यक विलास की चीजे हैं वे कुछ सीमा तक आवश्यक वस्तुएँ भी होनी हैं; और उस समय यदि उनका प्रयोग उत्पादक वर्ग के लोग करते हैं तो उसे उत्पादक उपभोग समझना चाहिए।¹

1 इस प्रकार मार्च के महीने में हरी मटर का एक विशिष्ट भोजन जिराके ग्राम दस शिलिंग हैं, एक अनावश्यक विलास की वस्तु है, किन्तु तब भी यह स्वास्थ्यप्रद भोजन है, और शायद यह तीन पेंस की बन्द गोषो का काम करती है, या जंसा कि विभिन्न प्रकार की वस्तुओं का उपयोग स्वास्थ्य के लिए लाभदायक है, अतः इससे कुछ और अधिक हित होता है। अतः इसे शायद चार पेंस के बराबर मूल्य के लिए आवश्यक वस्तुओं की श्रेणी में रखा जा सकता है और शेष ५ शि० 8 पेंस के मूल्य के लिए इसे अनावश्यक वस्तुओं की श्रेणी में रखा जायेगा। इसका बालीसर्वा हिस्सा वास्तविक अर्थ में उत्पादक समझा जायेगा। कुछ अपवादमूलक दशाओं में यदि यह मटर अथाहज व्यक्ति को दी जाय तो इन दस शिलिंग का सदुपयोग होया और इनसे इतने मूल्य का पुनरुत्पादन होगा।

विचारों को यथार्थ रूप देने के लिए यह उत्तम होगा कि आवश्यक वस्तुओं का एक स्थूल अंकन किया जाय। सम्भवतः प्रचलित दामों पर एक औसत कृषक परिवार को आवश्यक वस्तुएँ पन्द्रह शि० या अठारह शि० प्रति सप्ताह से पूरी हो सकती हैं। सामाजिक आवश्यकताओं की संतुष्टि के लिए पाँच शि० की और अधिक आवश्यकता होती है। शहर में रहने वाले एक अकुशल श्रमिक को आवश्यक वस्तुओं की पूर्ति के लिए इनको कुछ अधिक आवश्यकता होती है। शहर में रहने वाले कुशल कारीगर के परिवार की आवश्यक वस्तुओं की संतुष्टि के लिए लगभग पच्चीस शि० या तीस शि० की आवश्यकता होगी, और सामाजिक आवश्यकताओं को पूरा करने के लिए दस शि० की अतिरिक्त धनराशि चाहिए। किसी ऐसे व्यक्ति के लिए, जिसे निरन्तर पकावट देने वाला मस्तिष्क-सम्बन्धी काम करना पड़ता है, साल में कुंवारा होने पर दो सौ पाँच या दो सौ पच्चास पाँच अत्यन्त आवश्यक रूप में चाहिए, और यदि उसे एक खर्चीले परिवार को शिक्षा-दीक्षा भी देनी हो तो उन्हें आवश्यक रूप में इससे डुपुने से भी अधिक पाँच चाहिए। उसको सामाजिक आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए आवश्यक धनराशि इस बात पर निर्भर है कि किस श्रेणी के लोग उससे मिलते-जुलते हैं।

अध्याय 4

आय पूंजी

§1. आदिकालीन समाज का प्रत्येक कुटुम्ब प्रायः स्वानलम्बी होता था। वह अपने भोजन, वस्त्र तथा घर के लिए फर्नीचर की आवश्यकताओं की स्वयं पूरा कर लेता था। कुटुम्ब की आय अथवा उसे प्राप्त होने वाली वस्तुओं का बहुत कम भाग द्रव्य के रूप में होता था। उनकी आय पर विचार करते समय लोग इसकी गणना उसके भोजन बनाने के बर्तनों से मिलने वाली सुविधा या इनसे मिलने वाले लाभ से करते थे, और इसे लगभग उतना ही समझा जाता था, जितना कृषि के लिए हल का प्रयोग करने से लाभ होता था। इस प्रकार उनकी पूंजी तथा उनके श्रेय संचित भण्डार के बीच, जिसमें भोजन बनाने के बर्तन तथा हल समान रूप से शामिल थे, कोई भेद नहीं किया गया।¹

द्रव्य-अर्थव्यवस्था के विकास के फलस्वरूप इस प्रवृत्ति ने जोर पकड़ा कि आय से अमिप्रायः केवल उस आमदनी से होना चाहिए जो द्रव्य के रूप में प्राप्त होती है। इसमें वस्तुओं के रूप में होने वाले भुगतान (जैसे मकान का निःशुल्क प्रयोग, कोयला, रैस तथा पानी की निःशुल्क प्राप्ति) जो कर्मचारी को द्रव्य के बदले में उसकी वृत्ति के अग के रूप में दी जाती है, सम्मिलित है।

आय के इस अर्थ के अनुरूप ही साधारण भाषा में मनुष्य की पूंजी उसके धन का वह अंग है जिसे वह द्रव्य के रूप में आय प्राप्त करने के लिए बचाता है, या जिसे अधिकांशतया व्यापार के फलस्वरूप प्राप्त करता है। कमी-कमी इसे उसकी व्यापारिक पूंजी कहना अधिक सुविधाजनक होगा, और इसे परिभाषित करते समय यह कहा जा सकता है कि इसमें वे बाह्य वस्तुएँ सम्मिलित हैं जिनको एक व्यक्ति अपने व्यापार में या तो द्रव्य के रूप में बेचने के लिए रखे रहता है या इसलिए रखता है कि वह उनके द्वारा उन वस्तुओं का उत्पादन कर सके जो द्रव्य के बदले में बेचे जाते हैं। इनमें अनेक चीजें सम्मिलित हैं, जैसे कि फैक्टरी तथा उत्पादन का कारोबार, अर्थात् मशीनें, बच्चा मार, कोई भी खाद्यान्न, वस्त्र तथा निवास-स्थान जिन्हें वह अपने कर्मचारियों के उपयोग के लिए तथा अपने व्यवसाय की स्थापति के लिए रखता है।

1 इस प्रकार के तथ्यों के आधार पर कुछ लोगों ने केवल यही कल्पना नहीं की कि वितरण और विनिमय के आधुनिक विश्लेषण के कुछ भागों को किसी प्रारम्भिक समाज में पठित नहीं किया जा सकता, जो वास्तव में सच भी है, अपितु यह भी सोचा कि इसके कोई भी ऐसे मुख्य अंग नहीं हैं जिनको उस पर लागू किया जा सके, किन्तु यह धारणा गलत है। यह उन घटक परिणामों का एक ज्वलन्त उदाहरण है जो विभिन्न प्रकार की विषय-सामग्रियों में एकता ढूँढ़ निकालने के लिए कठिन परिश्रम से दिल चुराकर हमें केवल शब्दों का दास बनाने से उत्पन्न होती है।

आय का व्यापक अर्थ में प्रयोग।

'मौद्रिक आय' के अनुरूप शब्द 'व्यापारिक पूंजी' है।

व्यापारिक पूंजी के प्रमुख अंग

उसकी अधिकृत वस्तुओं में वे चीजें भी शामिल की जानी चाहिए जिनके ऊपर उसका अधिकार हो तथा जिनसे वह आय प्राप्त करता हो: इनमें वधक के आधार पर अथवा अन्य किसी रूप में दिये गये ऋण तथा आधुनिक 'द्रव्य बाजार' के जटिल रूपों में सम्भव सभी प्रकार के पूँजी पर प्राप्त अधिकार सम्मिलित है। परन्तु इनमें से उन सभी ऋणों को कम करना होगा जिनका उसे भुगतान करना है।

साधारण प्रयोग में पूँजी की यह परिभाषा वैयक्तिक अथवा व्यापारिक दृष्टि-कोणों से पूर्णतया मान ली गयी है। इस ग्रन्थ में जब कभी हम व्यवसाय से सम्बन्धित सम्स्याओं पर सामान्य रूप से, अथवा आम बाजार में विक्रय के लिए आयी हुई किसी वर्ग विशेष की वस्तुओं पर मुख्य रूप से विचार करें, तो उचित परिभाषा की ही प्रयोग में लायेंगे। इस अध्याय के पूर्वार्द्ध में व्यक्तिगत व्यवसाय के दृष्टिकोण से आय तथा पूँजी पर विचार करेंगे, और तत्पश्चात् इस पर सामाजिक दृष्टिकोण से विचार किया जायेगा।

§2. यदि कोई व्यक्ति व्यवसाय में लगा हो तो उसे कच्चा माल खरीदने, मजदूरों को किराये पर रखने, इत्यादि में आवश्यक रूप से कुछ व्यय करना पड़ता है। ऐसी परिस्थिति में उसकी निबल आय का पता लगाने के लिए उसकी कुल आय में से 'इसके उत्पादन के लिए किये गये भुगतानों को घटाना होगा'।¹

निबल
आय।

एक व्यक्ति के वे सभी कार्य, जिनके लिए उसे प्रत्यक्ष अथवा परोक्ष रूप में द्रव्य के रूप में भुगतान किया जाता है, उसकी नकद आय में वृद्धि करते हैं। किन्तु यदि वह किसी कार्य को केवल अपने ही लिए करता है तो उसे अधिकांशतया उसकी नकद आय का अंग नहीं समझा जाता। यदि इन वस्तुओं की मात्रा बहुत कम हो तो इन्हें छोड़ देना ही उत्तम होगा। किन्तु जब ये कार्य इस प्रकार के हों कि इनके बदले में लोग साधारणतया दूसरों को भुगतान करते हैं, तो विचारों में समरूपता के लिए इन्हें भी शामिल कर लेना चाहिए। अतः यदि कोई औरत अपने कपड़े सिलती है, या कोई व्यक्ति अपने बगीचे में खुदाई करता है, अथवा अपने घर की मरम्मत करता है; तो उसे इन कार्यों से आय प्राप्त होती है और उसका कार्य (यदि उसको इन कामों के लिए रखा जाय), प्रमशः दर्जी, माली, अथवा बढ़ई की तरह का ही होती है।

इस सम्बन्ध में हम एक नये शब्द को प्रस्तुत करते हैं जिसका इसके पश्चात् बराबर प्रयोग किया जायेगा। इस प्रकार के शब्द के प्रयोग करने का कारण यह है कि प्रत्येक पेशे में जहाँ एक ओर उसमें होने वाली थकावट के अतिरिक्त अनेक और असुविधाएँ भी होती हैं, वहाँ दूसरी ओर, द्रव्य के स्थ में मजदूरी मिलने के अतिरिक्त उसमें अनेक सुविधाएँ भी प्राप्त होती हैं। किसी पेशे से श्रमिकों को जो वास्तविक पारिश्रमिक मिलता है उसे बाँकने के लिए उसमें प्राप्त होने वाली सभी सुविधाओं के मौद्रिक मूल्य में से उसमें होने वाली असुविधाओं के मौद्रिक मूल्य को कम करना चाहिए। हम इस वास्तविक पारिश्रमिक को उस पेशे से होनेवाला निबल सुत्तम कहेंगे।

'निबल
सुत्तम'
(Advantage) की
अस्थायी
परिभाषा।

1 आय-कर पर विचारणीय मण्डल कमेटी, (Committee of the British Association) को सन् 1878 को रिपोर्ट पढ़िए।

पूँजी पर
व्याज।

ऋणी द्वारा प्रायः एक साल के लिए किसी ऋण के उपयोग करने के बदले में किये गये मुश्तान को ऋण के अनुपात के रूप में व्यक्त किया जाता है, जिसे व्याज का कहते हैं। और अधिक व्यापक अर्थ में इस शब्द का उपयोग पूँजी से द्रव्य के रूप में प्राप्त होने वाली सम्पूर्ण आय के अर्थ में भी होता है। इसे अधिकांशतः ऋण के 'मूलधन' के एक निश्चित अनुपात के रूप में व्यक्त किया जाता है। जब ऐसा किया जाता है तो पूँजी को सामान्य वस्तुओं का भण्डार तभी समझना चाहिए। इसे एक विशेष वस्तु, अर्थात् मुद्रा का भण्डार समझना चाहिए जिससे ये सभी चीजें प्राप्त हो सकती हैं। अतः 100 पाँड़ को 4 प्रतिशत व्याज पर, अर्थात् 4 पाँड़ प्रतिवर्ष व्याज पर उधार दिया जा सकता है। यदि एक व्यक्ति अपने व्यवसाय में विभिन्न प्रकार का 10,000 पाँड़ का अनुमानित माल लगाना है तो 4 प्रतिशत व्याज की दर पर उस पूँजी का व्याज प्रतिवर्ष 400 पाँड़ होगा। यह व्याज इस आधार पर अनुमानित किया गया है कि जिन वस्तुओं से मिलकर यह पूँजी बनी है, उनके मौद्रिक मूल्य में इन चीजों कोई अन्तर नहीं हुआ। वह अपने व्यवसाय को अपने उसी समय धालू करेगा जब उससे होने वाली वास्तविक आय उस धनराशि से अधिक हो जो धालू दर पर उसकी पूँजी के व्याज के फलस्वरूप उसे मिलती है। उसकी इस लब्धि को 'लाभ' कहा जाता है।

लाभ
'मुक्त' या
'बल'
floating
पूँजी।
प्रबन्ध के
उपार्जन।

द्रव्य द्वारा प्राप्त वस्तुओं को, जिनका किसी भी कार्य के लिए उपयोग किया जा सके, प्रायः 'मुक्त' या 'बल' पूँजी कहते हैं।

व्यवसाय में लग हुए ध्वनि, का किसी साल का लाभ उसके ध्वनितय से प्राप्त लाभदानी तथा उसमें हुए परिव्यय (Outlay) के अन्तर के बराबर होता है। साल के अन्त तथा प्रारम्भ में मशीनरी तथा उपकरणों, इत्यादि के मूल्य में अन्तर को उनके मूल्य में वृद्धि या कमी के अनुसार उसकी आय या व्यय का अंश समझना चाहिए। धालू दर पर उसकी पूँजी के व्याज को उसके लाभ में से कम करने के पश्चात् (आवश्यकता-नुसार बीमे को भी घटा कर) जो शेष बचता है उसे उस कार्यभार को सम्भालने में प्रबन्ध से उपार्जित आय कहते हैं। उसके वार्षिक लाभ को उसकी पूँजी के अनुपात के रूप में व्यक्त करने को लाभ की दर कहते हैं। किन्तु व्याज से सम्बन्धित वाक्यांश की भाँति यहाँ भी मान लिया गया है कि उसकी पूँजी में सम्मिलित वस्तुओं का मुद्रा के रूप में मूल्य बढ़ाया गया है। परन्तु इस प्रकार के अनुमान लगाने में अनेक कठिनाइयाँ उत्पन्न होती हैं।

लगाने तथा
आभास
लगाने।

जब मकान, पियानो या सिलाई की मशीन को किराये पर दिया जाता है तो उससे प्राप्त किराया लगाने कहलाता है। अर्थशास्त्री जब बँयवित्तक व्यापारी के दृष्टि-

1 प्रो० क्लार्क (Clark) ने विशुद्ध पूँजी (Pure Capital) तथा उत्पादक पदार्थों (Capital goods) के बीच अन्तर स्पष्ट करने के लिए एक सलाह दी है। उनका कहना है कि विशुद्ध पूँजी एक धरने की भाँति है जो सदा स्थिर रहता है। धरने के पानी की बँदों की भाँति जो इससे होकर बहती हैं उत्पादक पूँजी भी उन चीजों से बनी है जो ध्वनितय में आती-जाती रहती हैं। वह निरसन्धेह विशुद्ध पूँजी से ही व्याज लेता है, उत्पादक पूँजी से नहीं।

कोण से इस प्रकार की आय पर विचार करते हैं तो बिना किसी कठिनाई के इसी पद्धति को अपनाते हैं। यदि व्यक्ति की अपेक्षा समाज के दृष्टिकोण से विचार किया जा रहा हो तो लगान शब्द का प्रयोग उस आय के लिए करना अधिक लाभप्रद होगा जो प्रकृति की मुक्त देनों से प्राप्त हो। यह बात शीघ्र ही आगे दिये हुए वर्णन से स्पष्ट हो जायेगी। इसी कारण इस ग्रन्थ में आभास-लगान का प्रयोग द्वारा निर्मित मशीनों तथा उत्पादन के अन्य उपकरणों से प्राप्त होने वाली आय के अर्थ में किम जायगा, अर्थात् एक मशीन से प्राप्त होने वाली आय लगान की भाँति है, और कमी-कमी इसे लगान भी कहा जाता है। यद्यपि सभी बातों को ध्यान में रखते हुए इसे आभास लगान कहना ही लाभप्रद होगा। किन्तु हम सही रूप में यह नहीं कह सकते कि मशीन से कितना व्याज मिलता है। यदि हमें 'व्याज' शब्द का प्रयोग ही करना है तो उसका मशीन से सम्बन्ध स्थापित न करके उसके मौद्रिक मूल्य से करना होगा। उदाहरण के रूप में, यदि 100 पाँड की लागत की मशीन से साल में 4 पाँड के बराबर निबल काम हो, तो उस मशीन से 4 पाँड का आभास लगान प्राप्त होगा जो उसकी मूल लागत के 4% व्याज के बराबर होगा; किन्तु यदि वह मशीन अब केवल 80 पाँड के योग्य हो तो उसके इस समय के मूल्य पर 5% व्याज मिल रहा होगा। इससे सिद्धान्त सम्बन्धी कुछ कठिन प्रश्न उठ खड़े होते हैं जिन पर पाँचवे भाग में विचार किया जायगा।

§3. इसके पश्चात् पूंजी से सम्बन्धित कुछ बातों पर विस्तारपूर्वक विचार करेंगे। पूंजी को उपयोग पूंजी तथा सहायक अथवा साधक पूंजी में वर्गीकृत किया गया है : और यद्यपि इन दो वर्गों में कोई स्पष्ट भेद नहीं है, फिर भी यह ध्यान में रखते हुए कि ये शब्द अस्पष्ट हैं, इनका प्रयोग करना कमी-कमी सुविधाजनक होता है। जहाँ निश्चित रूप से विचार करने की आवश्यकता हो, वहाँ इन शब्दों का प्रयोग नहीं करना चाहिए और सभी बातें स्पष्ट रूप में निर्दिष्ट की जानी चाहिए। सामान्य विचारों के आचार पर इन शब्दों के उपयोग करने में जो भेद पाया जाता है वह निम्नांकित परिभाषाओं से स्पष्ट हो जायेगा :—

उपभोग पूंजी में वे वस्तुएँ सम्मिलित हैं जो मनुष्य की आवश्यकताओं की प्रत्यक्ष रूप में पूर्ति करती हैं, अर्थात् वे वस्तुएँ सम्मिलित हैं जिनसे श्रमिकों का प्रत्यक्ष रूप में पोषण होता है, जैसे भोजन, वस्त्र, निवास-स्थान, इत्यादि।

सहायक और साधक पूंजी में वे वस्तुएँ सम्मिलित हैं जो श्रमिकों को उत्पादन में मदद करती हैं। इनमें औजार, मशीनें, फ़ैक्ट्री रेल, गौकागार जहाज, इत्यादि तथा सभी प्रकार के वच्चे माल सम्मिलित हैं। किन्तु कपड़ों से मनुष्य को आराम प्राप्त होता है तथा वे उसके कार्य में सहायक होते हैं। इसी प्रकार अपनी फ़ैक्ट्री की इमारत से उसे वे प्रत्यक्ष लाभ होते हैं जो उसे अपने घर के मकान से मिलते हैं।

चल और अचल पूंजी में भेद जानने के लिए हम मिल का अनुकरण करेंगे। उनके अनुसार चल पूंजी वह है जिसका एक बार उत्पादन में उपयोग होने से सम्पूर्ण

उपभोग
पूंजी

सहायक
अथवा
साधक
पूंजी।

चल
(Circulating) तथा
अचल पूंजी।

अस्तित्व समाप्त हो जाता है।¹ अचल पूंजी वह है जो स्थायी होती है तथा जिससे एक सन्वी अवधि तक लाभ प्राप्त होता है।¹

आय के
सामाजिक
दृष्टिकोण
पर विचार।

§4. अर्थशास्त्री बाजार के लिए उत्पादित वस्तुओं पर तथा उनके विनिमय-मूल्य पर विचार करते समय अपनी सुविधानुसार जो दृष्टिकोण अपनाता है, व्यापारी भी उसी को व्यवहार में अंगीकार करता है। यदि व्यापारी, जो अर्थशास्त्री से किसी भी भाँति कम नहीं है, सम्पूर्ण समाज के भौतिक कल्याण पर प्रभाव डालने वाले कारणों का अध्ययन करे तो उसका दृष्टिकोण काफी व्यापक होता चाहिए। साधारण बातचीत में बिना किसी संकेत के मनुष्य एक दृष्टिकोण से दूसरे दृष्टिकोण को अपना लेता है, क्योंकि इसके फलस्वरूप यदि कोई भ्रम उत्पन्न हो जाय तो उसका शीघ्र ही मत्ता लग जाता है, और उस सम्बन्ध में कोई प्रश्न पूछने पर अथवा स्वेच्छा से दिये गये प्रत्युत्तर से वह भ्रम दूर हो जाता है। किन्तु अर्थशास्त्री को इस प्रकार का जॉसिम नहीं लेना चाहिए। जब भी वह अपने दृष्टिकोण को बदले, अथवा शब्दों वा विभिन्न अर्थों में प्रयोग करे तो उसे यह स्पष्ट कर देना चाहिए। यह सच है कि इस प्रकार के संकेत न देने से उस समय उसका कार्य सरल प्रतीत होता है, किन्तु दीर्घकाल में उनके अधिक विकास के लिए यह आवश्यक है कि जहाँ कहीं भ्रम उत्पन्न हो, वहाँ इस बात को स्पष्ट कर दिया जाय कि उन शब्दों का वहाँ पर क्या अर्थ है।²

इस अध्याय के शेष भाग में हम जानबूझ कर वैयक्तिक दृष्टिकोण के स्थान पर सामाजिक दृष्टिकोण को अपनायेंगे : सारे समाज के उत्पादन तथा विभिन्न उद्देश्यों की पूर्ति के लिए कुल निबल आय पर विचार करेंगे। इससे अमिप्राय यह है कि हम लगभग उन आदिवासियों के दृष्टिकोण को अपनायेंगे जिनका वाछनीय वस्तुओं के उत्पादन तथा उनके प्रत्यक्ष उपयोग से सम्बन्ध था और जिनका विनिमय तथा वस्तुओं के ऋण-विणय से बहुत कम सम्बन्ध था।

व्यावहारिक
मानकों में
संज्ञान्तिक
पूर्णता बढ़ी
कठिनाई से-
कापी जा
सकती है।

इस दृष्टिकोण से आय में वर्तमान तथा भूतकाल में अर्जित किये गये वे सभी लाभ सम्मिलित हैं जिन्हें मनुष्य प्रकृति के साधनों का अपने हित के लिए उपयोग करने के फल-स्वरूप प्राप्त करता है। इस सम्बन्ध में इन्द्र-धनुष की सुन्दरता, अथवा प्रातःकाल की स्वच्छ तथा सुगन्धयुक्त वायु से प्राप्त आनन्द की गणना नहीं की जाती। इसका कारण यह नहीं कि ये महत्वपूर्ण नहीं हैं, और न यह कि इनको सम्मिलित करने से आय का गलत नहीं कि ये महत्वपूर्ण नहीं हैं, और न यह कि इनको सम्मिलित करने से आय का गलत

¹ अचल और चल पूंजी के बीच एडम स्मिथ ने जो अन्तर बतलाया है वह इस प्रश्न पर आधारित है कि क्या 'वस्तुओं से हस्तान्तरित हुए बिना कुछ लाभ प्राप्त होते हैं', या नहीं। रिकार्डों ने इनके अन्तर को इस बात पर निश्चित किया है कि क्या उनका 'मन्द उपयोग होता है या उनके पुनरुत्पादन की बढ़ती आवश्यकता होती है', किन्तु वे ठीक ही कहते हैं कि इस प्रकार का 'विभाजन आवश्यक नहीं है और इसमें सोमा-नेखा को यथार्थ रूप में निर्दिष्ट नहीं किया जा सकता।' आधुनिक अर्थशास्त्रियों ने मिल के संशोधनों को सामान्यतया स्वीकार कर लिया है।

2 भाग 2, अध्याय 1, अनुभाग 3 से इसको तुलना कीजिए।

अनुमान लग जाता है, वरन् केवल यह है कि इनको शामिल करने से कोई विशेष लाभ नहीं होता। इससे केवल वास्तवों में वृद्धि होगी और इनका विवेचन आवश्यक रूप से लम्बा हो जायेगा। ऐसे ही कारणों से उन सेवाओं को भी सम्मिलित करना उचित नहीं जो एक व्यक्ति अपने लिए करता है, (जैसे कपड़ा पहनना), मले ही कुछ लोग दूसरों से इस प्रकार की सेवाएँ लेने के कारण उनको इनके लिए भुगतान करते हैं। इस प्रकार के कार्यों की गणना न करना किसी सिद्धान्त पर आधारित नहीं है, अतः इस विषय पर विवाद करना निरर्थक है। यहाँ केवल 'नियम में सूक्ष्म पहलुओं पर विचार नहीं किया जाता' (De minimis non curat lex) को कहावते चरितार्थ होती है। जब एक मोटर ड्राइवर सड़क पर भरे हुए पानी को देखे बिना इसके बीच से अपनी मोटर निकालता है, और इससे पानी की छीटे उछल कर सड़क पर चलने वाले यात्रियों पर गिरती है तो कानून के अनुसार वह उन यात्रियों को नुकसान पहुँचाने का अपराधी नहीं होता। वैसे यदि देखा जाय तो उसके कार्यों में तथा एक ऐसे व्यक्ति के कार्यों में, जो बिना ध्यान दिये हुए किसी व्यक्ति को कोई गम्भीर क्षति पहुँचाता है, सिद्धान्त की दृष्टि से कोई भेद नहीं है।

जब अनुप्य अपने श्रम का उपयोग स्वयं करता है तो उस श्रम के फलस्वरूप उसे कुछ आय प्राप्त होती है। यदि उसके इस व्यावसायिक श्रम का उपयोग कोई अन्य व्यक्ति करता तो इस प्रकार के श्रम के लिए उसे भुगतान किया गया होता। उसी प्रकार यदि उसने गत वर्षों में किसी लाभदायक चीज को तैयार किया हो, या इसे कहीं से अर्जित किया हो, या सम्पत्ति के वर्तमान अधिकारों के अनुसार उसे दूसरों से प्राप्त हुई हो, तो यह साधारणतया प्रत्यक्ष अथवा परोक्ष रूप में उसके भौतिक लाभ का एक साधन है। यदि वह इसे व्यवसाय में लगाये तो उसे मुद्रा के रूप में आय प्राप्त होगी। किन्तु इस शब्द के व्यापक अर्थ लगाने की यदाकदा ही आवश्यकता पड़ती है, और इसमें पूंजी के स्वामित्व से प्राप्त होने वाले सभी प्रकार के लाभ व आमदनियाँ सम्मिलित होंगी, चाहे पूंजी का किसी भी रूप में उपयोग किया गया हो। उदाहरण के लिए, इसमें अपने पियानों से प्राप्त होने वाले लाभ, अथवा पियानों को किराये पर देने से प्राप्त आय भी सम्मिलित हैं। यद्यपि साधारण जीवन में प्रयुक्त भाषा का आय के इस प्रकार के व्यापक अर्थ से, चाहे सामाजिक समस्याओं की चर्चा क्यों न हो रही हो, कोई सम्बन्ध नहीं है, फिर भी मौद्रिक आय के अतिरिक्त आय के अनेक रूपों का इसमें स्वभावतः समावेश हो गया है।

अपने मकान में रहने वाले मकान मालिक को यद्यपि प्रत्यक्ष रूप में इसमें मिलने वाले आराम से आय प्राप्त होती है, किन्तु आय-कर आयुक्त (Income Tax Commissioner) इसे कर योग्य आय का भाग मानते हैं। उनका ऐसा करना किसी कल्पित सिद्धान्त पर आधारित नहीं है बल्कि कुछ-कुछ अंशों में मकान के कमरों की व्यावहारिक उपयोगिता, मकान के स्वामित्व को व्यवसाय के रूप में समझने और उससे प्राप्त होने वाली वास्तविक आय के आसानी से अनुमान लगाये जा सकने की सुविधा पर आधारित है। वे इस बात का दावा नहीं करते कि उनके ये नियम अपने स्पष्ट हैं कि इससे यह पता लग जाय कि कौन-कौन सी वस्तुएँ इनके अन्तर्गत

शामिल की जाती हैं और कौन-कौन सी चीजे इनकी परिधि से बाहर रह जाती हैं।

जेवन्स ने इस समस्या को पूर्ण रूप से गणितीय दृष्टिकोण से समझते हुए उप-भोक्ताओं के पास की सभी प्रकार की वस्तुओं की पूंजी के बर्ष में ठीक ही रखा। किन्तु कुछ लेखकों ने इस विचार को बुद्धिमत्तापूर्वक आगे बढ़ाते समय एक बड़े सिद्धान्त का रूप दिया, अतः उनका इस प्रकार का कदम ठीक मालूम नहीं देता। विचारों में समुचित संतुलन स्थापित करने के लिए यह आवश्यक है कि उन गौण महत्व की वस्तुओं के अनावश्यक वर्णन से विषय को अर्हचिक्कर न बनाया जाय जिन पर साधारण व्यवहार में बहुत कम बातचीत की जाती है और जो प्रचलित परम्पराओं से मित्र हैं।

आय और
पूंजी का
सह-सम्बन्ध।

§5. अब हम पूंजी शब्द पर सम्पूर्ण समाज के मौखिक कल्याण के दृष्टिकोण से विचार करेंगे। एडम स्मिथ ने कहा था कि मनुष्य को पूंजी उसके भंडार का वह अंग है जिससे वह आय प्राप्त करता है। पूंजी शब्द जिन-जिन अर्थों में प्रयोग किया जाता है, लगभग उन्हीं अर्थों में आय शब्द का भी प्रयोग होता है; और सभी उपयोगों में पूंजी मनुष्य के उत्पादक वस्तुओं के भंडार का वह अंग है जिससे वह आय प्राप्त कर सकता है।

सामाजिक दृष्टिकोण से पूंजी शब्द का सबसे महत्वपूर्ण उपयोग यह पता लगाने में किया जाना है कि उत्पादन के तीनों साधन, अर्थात् भूमि (प्राकृतिक साधन), धन तथा पूंजी, मिल कर राष्ट्रीय आय का (जिसे आगे चल कर राष्ट्रीय लाभान कहेंगे) किस प्रकार सृजन करते हैं, और किस प्रकार उस आय का उत्पत्ति के साधनों में वितरण किया जाता है। व्यक्तिगत दृष्टिकोण के आलावा सामाजिक दृष्टिकोण से 'पूंजी' और 'आय' के सह-सम्बन्ध को स्थापित करने का यह एक अतिरिक्त कारण है।

सामाजिक
दृष्टिकोण से
इस ग्रन्थ में
पूंजी तथा
भूमि शब्दों
का अर्थ।

अतः इस ग्रन्थ में सामाजिक दृष्टिकोण से पूंजी से भूमि के अतिरिक्त उन सब वस्तुओं को सम्मिलित किया गया है जिससे साधारण बोलचाल की भाषा में आय प्राप्त होती है। इसमें इस प्रकार की सभी सार्वजनिक सम्पत्ति, जैसे सरकारी फॅक्टरियाँ, सम्मिलित हैं: 'भूमि' शब्द में प्रकृति की उन सभी मुक्त देनों को शामिल किया गया है जिनसे अभय प्राप्त होती है, जैसे खानें, भछली पकड़ना, इत्यादि।

अतः पूंजी में वे सभी वस्तुएँ शामिल हैं जिनको व्यापारिक उपयोग में लाया जाता है, जैसे मशीनरी, कच्चा माल अथवा तैयार माल, थियेटर, होटल, घर तथा घर की छपि-भूमि, किन्तु लोगों के अपने उपयोग में लाये गये फर्नीचर, तथा कपड़े इसमें सम्मिलित नहीं हैं। इसका कारण यह है कि संसार के लोग सामान्यतया यह मानते हैं कि आय प्रथम वर्ग की वस्तुओं से, न कि द्वितीय वर्ग की वस्तुओं से प्राप्त होती है। आयकर आयुक्तों ने इसी परिपाटी को अपनाया है।

पूंजी शब्द का उक्त प्रयोग अर्थशास्त्रियों के नित्यप्रति के प्रयोग के अनुकूल है, और इसी कारण वे सामाजिक समस्याओं पर प्रारम्भ में मोटे तौर पर विचार करते हैं, और उनके सूक्ष्म विवरण को बाद में विचार करने के लिये छोड़ देते हैं। इस शब्द का प्रयोग उस सामान्य दैनिक व्यवहार से भी मिलता-जुलता है जिसके अनुसार धन में केवल उन वार्यों को सम्मिलित किया जाता है जिनसे मोटे तौर पर आय प्राप्त

होती है। इस प्रकार उक्त अर्थों में थम, पूंजी और भूमि उस आय के स्रोत हैं जिसको राष्ट्रीय आय का अनुमान लगाते समय साधारणतया गणना की जाती है।¹

§6. किसी राष्ट्र की अथवा उसके किसी वर्ग की सामाजिक आय का अनुमान लगाने के लिए उस समाज के व्यक्तियों की आय को जोड़ा जाता है। किन्तु ऐसा करते समय एक वस्तु की गणना दो बार नहीं होनी चाहिए। यदि किसी कालीन का मूल्य पूरा भ्रूँका गया हो, तो उसके बनाने में उपयोग किये गये धागे अथवा श्रम के मूल्य को भी कालीन के मूल्य में सम्मिलित कर लिया गया है। अतः इन्हें दुबारा गिनने की आवश्यकता नहीं। यदि कालीन बनाने के लिए आवश्यक ऊन पिछले साल के उस भण्डार से ली गयी है, जो वर्ष के प्रारम्भ में विद्यमान था, तो उस वर्ष की निवल आय का पना लगाने के लिए कालीन के मूल्य से उस ऊन का मूल्य कम कर देना चाहिए। इसके अतिरिक्त मशीन और अन्य औजारों के प्रयोग किये जाने से उनमें जो टूट-फूट होती है उसके मूल्य को भी कम कर देना चाहिए। ऐसा करना उस सर्वमान्य नियम पर आधारित है, जिसके अनुसार तही या निवल आय का पना लगाने के लिए कुल आय में से उत्पादन के लिए आवश्यक व्यय को कम कर देना चाहिए।

यदि कालीन को घर के नौकरों ने साफ किया हो अथवा माप की मशीनों द्वारा साफ किया गया हो, तो उनसे सम्बन्धित थम के मूल्य को अलग से सम्मिलित कर लेना चाहिए, अन्यथा इस थम से प्राप्त सेवाएँ उन नयी उत्पादित वस्तुओं एवं सेवाओं के भण्डार में सम्मिलित नहीं होंगी जिनसे किसी देश की वास्तविक आय धाँकी जाती है। पारिभाषिक अर्थ में, घर के नौकरों का कार्य भी 'थम' कहलाना है और उसका मूल्य उनको भुगतान किये गये द्रव्य अथवा सभी प्रकार की सेवाओं द्वारा भ्रूँका जा सकता है। इसे भी सम्मिलित करने में कोई बड़ी सांख्यिकीय कठिनाई नहीं उठानी पड़ती। किन्तु जिस घर में नौकर नहीं रहे जाते वहाँ गृहणियों, अथवा घर के अन्य सदस्यों द्वारा किये गये कठिन काम को इसमें सम्मिलित न करने से कुछ असा-मञ्जस्य पैदा हो जाता है। यदि एक जमींदार जिसकी आय 10,000 पौंड प्रति वर्ष हो, 500 पौंड के वेतन पर एक निजी सचिव रखता है और यह सचिव भी 50 पौंड की मजदूरी पर एक नौकर रखता है तो ऐसा मालूम पड़ना है कि जब इन तीनों व्यक्तियों की आय को देश की निवल आय के एक अंग के रूप में सम्मिलित किया जाय, तो इनमें कुछ व्यक्तियों की आय दो बार और कुछ व्यक्तियों की तीन बार सम्मिलित हो जायेगी। किन्तु वास्तव में बात ऐसी नहीं है। जमींदार अपने सचिव की सेवा

1 जिस प्रकार व्यावहारिक मामलों में यह उचित है कि हम प्रातःकाल अपने टोप को बुश से साफ करने के श्रम से मिलने वाली 'आय' को आँकने को उलझन में न पड़ें, उसी प्रकार बुश में लगी हुई पूंजी की मात्रा पर यदि विचार न भी करें तो कोई हानि नहीं होगी। किन्तु किसी गूढ़ विवेचन में इस प्रकार की कोई बात उत्पन्न नहीं होती। अतः जेवन्स का साधारण रूप में व्यक्त यह तर्कसंगत वाक्य, कि 'उपभो-क्ताओं के पास की उपयोगी वस्तुएँ भी पूंजी हैं', आर्थिक सिद्धान्तों को बणितीय रूप देने में कुछ लाभदायक सिद्ध होता है और इससे कोई नुकसान नहीं होता।

के बदले में भूमि के उत्पादन से प्राप्त आय के एक भाग को उसे हस्तान्तरित कर देता है। सचिव भी इसके एक भाग को बपत्ने नौकर को उसकी सेवाओं के बदले में दे देता है। जागीरदार को लगान के रूप में प्राप्त भूमि में उत्पन्न वस्तुएँ उत्पन्न वस्तुएँ, सचिव के काम से जागीरदार को मिलने वाली सहायता, तथा नौकर के काम से सचिव को मिलने वाली सहायता, ये तीनों देशों की आय के अलग-अलग अंग हैं। अतः देश की आय का अनुमान लगाते समय उक्त चीजों के मुद्रा के रूप में प्रतिफल को, अर्थात् 10,000 पौंड, 500 पौंड तथा 50 पौंड की आय को, राष्ट्रीय आय में सम्मिलित कर लेना चाहिए। किन्तु यदि जागीरदार अपने पुत्र को प्रतिवर्ष 500 पौंड देता हो तो उसे अलग से सम्मिलित नहीं करना चाहिए, क्योंकि वह इसके बदले में किसी भी प्रकार की सेवाएँ प्रदान नहीं करता, और इस पर आय-कर भी नहीं लगता।

जिस प्रकार किसी व्यक्ति को व्याज, इत्यादि के रूप में जो निवल भुगतान होते हैं, (अर्थात् उसे होने वाले कुल भुगतानों में से दूसरों को दी जाने वाली धनराशि घटाकर जो बचता है) वह उसकी आय का अंग है, उसी प्रकार किसी देश की अन्य देशों से निवल रूप में मिलने वाली कुल मुद्रा तथा वस्तुएँ उसकी आय के तुल्य हैं।

सामान्य
आर्थिक
समृद्धि को
आंकने के
लिए राष्ट्रीय
आय राष्ट्रीय
धन की
अपेक्षा
अधिक
उत्तम है।

§7 मौद्रिक आय से अथवा धन की प्राप्ति से राष्ट्र की आर्थिक समृद्धि को मापा जा सकता है। यह माप यद्यो अविश्वसनीय होने पर भी धन के भण्डार के मूल्य की अपेक्षा कई दशाओं में अच्छा है।

आय में सम्मिलित सभी वस्तुओं से प्रत्यक्ष रूप में सुख मिलता है, जबकि राष्ट्रीय धन का अधिकांश भाग उत्पादन के उन साधनों से मिल कर बना है जो उपभोग की जानेवाली वस्तुओं का उत्पादन करते हैं तथा इस प्रकार राष्ट्र के लिए उपयोगी है। इसके अतिरिक्त एक छोटा सा कारण यह है कि उपभोग की वस्तुओं को एक स्थान से दूसरे स्थान तक अधिक आसानी से भेजा जा सकता है और उनकी कीमत उत्पादन के काम में आने वाली वस्तुओं की अपेक्षा सस्तर के सभी देशों में लगभग समान रहती है। उदाहरण के लिए एक बुशत गेहूँ के दाम में मोनेटोवा और कैप्ट में जो अन्तर पाया जाता है उससे इन स्थानों में अच्छी किस्म की एक एक्ड़ भूमि की कीमत में अधिक अन्तर पाया जाता है।

यदि हम केवल देश की आय पर ही विचार करते तो आय प्राप्त करने के स्रोतों में होनेवाले मूल्य ह्रास को घटा लेना चाहिए। यदि मकान पत्थर की अपेक्षा लकड़ी का बना हो तो घर से प्राप्त होनेवाली आय में से मकान के मूल्य-ह्रास के लिए अधिक बचती बचती पड़ेगी। यद्यपि लकड़ी के घर से पत्थर के घरों की भाँति समान-रूप से अच्छा निवास-स्थान प्राप्त होता है, किन्तु पत्थर के मकानों के होने से देश अधिक धनी समझा जायेगा। एक खान से कुछ समय तक अधिक आय प्राप्त हो सकती है, किन्तु उस दशा में इसका भण्डार कुछ ही वर्षों में समाप्त हो जायेगा। ऐसी परिस्थिति में इसे किसी खेत बचवा मछली पकड़ने के स्थान की भाँति समझना चाहिए जिससे, यद्यपि सावाना बहुत कम आय प्राप्त होती है, किन्तु यह आय निरन्तर प्राप्त होती है।

§8. पूर्णतया गूढ और विशेषकर गणितीय तर्क-प्रणाली में पूंजी और धन शब्द पर्यायवाची अर्थ में प्रयोग किये जाते हैं; किन्तु कुछ कारणों से 'भूमि' को पूंजी में सम्मिलित नहीं किया जाता। यह निश्चित परम्परा चली आ रही है कि वस्तुओं को उत्पादन के कारकों के रूप में मानते समय पूंजी शब्द का प्रयोग किया जाय और उन पर उत्पादन के परिणाम के रूप में, उपयोग की वस्तुओं के रूप में, तथा अपने पास रखने से आनन्द प्रदान करने वाली चीज के रूप में विचार किया जाता है तो उन्हें धन समझा जाय। अतः पूंजी का भाग का मुख्य कारण उसकी उत्पादकता है, अथवा, उदाहरण के लिए, उससे प्राप्त होनेवाली वे सेवाएँ हैं जिनके फलस्वरूप उन की कताई-बुनारी हाथ की अपेक्षा आसानी से हो सकती है, या जिसकी राहमता से पानी को अनीष्ट स्थानों तक षड़ों पर कठिनाई से न ले जल्पर आसानी से ले जाया जा सकता है। (यद्यपि पूंजी के और भी उपयोग हैं, जैसे इसको फिजूल खर्च करने वाले व्यक्ति को देने पर होनेवाले उपयोग, किन्तु इन्हें यहाँ इस मद में आसानी से शामिल नहीं किया जा सकता)। दूसरी ओर, पूंजी की पूर्ति इस बात पर निर्भर है कि इसका समन्वय करने के लिए लोग भविष्य को आशाजनक समझे उन्हें भविष्य में उपयोग करने के लिए 'प्रतीक्षा' करनी चाहिए और 'बचत' करनी चाहिए, और उन्हें भविष्य की उज्ज्वल बनाने के लिए वर्तमान उपयोग को स्थगित कर देना चाहिए।

इस भाग के प्रारम्भ में ही यह कहा गया था कि अर्थशास्त्री को प्राविधिक शब्दों का प्रयोग पूर्णरूप से त्याग देना चाहिए। उसे अपने निश्चित विचारों को व्यक्त करते समय साधारण व्यवहार में प्रयुक्त होनेवाले शब्दों का प्रयोग करना चाहिए। इस सम्बन्ध में वह अर्थ स्पष्ट करने के लिए विशेषतासूचक विशेषणों तथा अन्य सूचकों की सहायता भी ले सकता है। यदि वह किसी शब्द का एक काल्पनिक रूप में निश्चित प्रयोग करता है, जिसके साधारण बोलचाल में अनेक अनिश्चित अर्थ निकलते हैं, तो उससे व्यापारियों को भ्रम उत्पन्न हो सकता है, और स्वयं अर्थशास्त्री भी अपने को बटु आलोचनाओं से अछूता नहीं पा सकता। 'आय' तथा 'पूंजी' शब्दों को सामान्य रूप में उपयोग में लाने के लिए यह आवश्यक है कि प्रयोग द्वारा इनकी पहले जाँच की जाय।¹

1 भविष्य के इस कार्यक्रम का एक संक्षिप्त पूर्वानुमान यहाँ पर दिया जा सकता है। इस प्रसंग में पूंजी पर इसके प्रयोग से होनेवाले कुल हित तथा इसके उत्पादन के लिए आवश्यक कुल श्रम एवं बचत करने में लगी लागत की दृष्टि से विचार करना होगा; और यह स्पष्ट करना पड़ेगा कि इन दोनों में संतुलन कैसे स्थापित किया जा सकता है। इस प्रकार भाग 5' अध्याय 4, जिसे एक दृष्टि से इसी अध्याय का अग्रभाग समझा जा सकता है, के कुछ भाग में रीबिसनकृतों के सम्बन्ध में प्रत्यक्षरूप में, तथा-अधिकांश भाग में एक आधुनिक व्यापारी के सम्बन्ध में द्रव्य के रूप में, पूर्व सूचना देते समय इनका संतुलन दिखाया गया है। इन दोनों दशाओं में पूंजी से होने वाली हित-वृद्धि तथा उत्पादन के लिए इसके संचय में होनेवाले व्यय एक ही समय से सम्बद्ध होने चाहिए। जो हित या व्यय इस निश्चित समय से बाद में हुए हों उन्हें कुल हित

भविष्य में लाभ की आशा और उत्पादकता दोनों पूंजी की भांग और पूर्ति को नियंत्रित करते हैं।

अथवा कुल लागत से 'कम' कर देना चाहिए, और जो इससे पहले हुए हों उन्हें 'इसमें शामिल' कर लेना चाहिए।

पूंजी से होनेवाले लाभ तथा इसके संचय करने में लगी लागत का इस प्रकार का संतुलन स्थापित करना किसी सामाजिक अर्थव्यवस्था का एक अपरिहार्य भाग होगा : यद्यपि इस सम्बन्ध में यह बात सत्य है कि धन के असमान वितरण के कारण सामाजिक दृष्टिकोण से इस संतुलन का उतने स्पष्ट और विशद रूप में अनुमान नहीं लगाया जा सकता जितना रीविन्सन क्रूसो, या किसी आधुनिक व्यापारी के दृष्टिकोण से अनुमान लगाया जा सकता है।

उत्पादक साधनों के संचय तथा प्रयोग को नियंत्रित करने वाले कारणों का विवेचन करते समय यह ज्ञात होगा कि इस प्रकार का कोई भी सार्वभौमिक नियम नहीं है कि उत्पादन के चक्रवर्त नियम इसके प्रत्यक्ष नियमों से अधिक उपयोगी होते हैं, या यह कि कुछ परिस्थितियों में मशीनों को प्राप्त करने के प्रयत्न तथा भविष्य की आवश्यकताओं को पूर्ति के लिए खर्चोंले साधनों को जुटाना दीर्घ काल में मितव्ययी होता है, और अन्य परिस्थितियों में ऐसा नहीं होता।

पूंजी का संचय एक ओर तो मनुष्य की भावी आशाओं के अनुपात में तथा दूसरी ओर उत्पादन की उन चक्रवर्त (Round about) प्रणालियों के अनुपात में होता है जिनमें पूंजी लगाने से पर्याप्त प्रतिकूल मिलता है। इस सम्बन्ध में विशेषकर भाग 4, अध्याय 7, अनुभाग 8; भाग 5, अध्याय 4; भाग 6, अध्याय 1, अनुभाग 8 तथा भाग 4, अध्याय 6, के अनुभाग 1 को विशेषकर देखिए।

पूंजी के उत्पादन को सामान्य रूप में नियंत्रित करने वाली व्यापक शक्तियों का तथा राष्ट्रीय आय में इससे होने वाले अंशदान का भाग 4, अध्याय 7 तथा 9 से लेकर 11 तक में वर्णन किया गया है। वस्तुओं से होनेवाले हित तथा श्रम की, कुल मात्रा के मुद्रा के रूप में आंकने के अपूर्ण ढंगों पर मुख्यता भाग 3, अध्याय 3 से लेकर 5 तक में, भाग 4, अध्याय 7 में और भाग 6, अध्याय 3 से लेकर 8 तक में विवेचन किया गया है। श्रम तथा पूंजी के कुल उत्पादन से प्राकृतिक साधनों की सहायता से प्राप्त भाग पर जिसे पूंजी में शामिल किया जाता है, भाग 6, के अध्याय 1, 2, 5 से लेकर 8, 11 तथा 12 में विचार किया गया है।

पूंजी की परिभाषा सम्बन्धी कुछ ऐतिहासिक घटनाओं का परिशिष्ट E (E) में उल्लेख किया गया है।

भाग 3

आवश्यकताएँ और उनकी संतुष्टि

अध्याय 1

परिचायक

§1. अर्थशास्त्र की पुरानी परिभाषाओं के अनुसार इसका धन के उत्पादन, वितरण, विनिमय और उपभोग से सम्बन्ध है। विगत के अनुभव से यह ज्ञात हुआ है कि वितरण और विनिमय की समस्याओं का एक दूसरे से इतना अधिक घनिष्ठ सम्बन्ध है कि इन्हें एक दूसरे से अलग रखने से कोई लाभ नहीं है। मूल्य-निर्धारण की समस्याओं का आधार होने तथा आर्थिक विचारों के मुख्य सिद्धान्त में एकता और अनुकूलता उत्पन्न करने में आधार-स्ताम के रूप में कार्य करने के कारण माँग और सम्भरण के सम्बन्ध में अनेक सामान्य विचार व्यक्त किये जाते हैं। इसके विस्तार और सामान्यता के कारण ही यह वितरण और विनिमय की अधिक यथार्थ समस्याओं पर आश्रित होते हुए भी उनसे भिन्न है। अतः इसे भाग 5 में 'माँग और सम्भरण के सामान्य सिद्धान्त' के अन्तर्गत रखा गया है, जिसके आधार पर 'वितरण तथा विनिमय या मूल्य' का सुचारु रूप से अध्ययन किया गया है।

इस ग्रन्थ के शेष भाग से इस भाग का सम्बन्ध।

किन्तु इससे पहले अभी तीसरे भाग में आवश्यकताओं और उनकी संतुष्टि, अर्थात् माँग और उपभोग का अध्ययन किया गया है इसके पश्चात् चौथे भाग में उत्पादन के साधनों का, अर्थात् उन साधनों का जिनसे आवश्यकताओं की पूर्ति होती है (इसमें मनुष्य भी, जो उत्पादन का प्रमुख साधन तथा अन्तिम लक्ष्य है, शामिल है), अध्ययन किया गया है। चौथा भाग सामान्य रूप में उत्पादन के उस विवेचन से सम्बन्धित है जिसे नव दो पीढ़ियों में सामान्य अर्थशास्त्र पर लिखे गये लगभग सभी आंग्ल ग्रन्थों में विशेष स्थान दिया गया है, परन्तु इनमें माँग और सम्भरण के साथ उत्पादन के सम्बन्ध को मलीमाति स्पष्ट नहीं किया गया है।

§2. अभी हाल तक माँग तथा उपभोग के विषय की कुछ अवहेलना की गयी थी। यद्यपि यह महत्वपूर्ण है कि अपने साधनों का अधिकाधिक उपयोग कैसे किया जाय तथापि जहाँ तक व्यक्तिगत व्यय का सम्बन्ध है, अर्थशास्त्र के सिद्धान्त उस पर पूर्णरूप से घटित नहीं होते। एक अनुभवो मनुष्य को इस विषय में सूक्ष्म आर्थिक विश्लेषण की अपेक्षा उनके सामान्य ज्ञान से अधिक पथ-प्रदर्शन मिलता है, और अभी हाल तक अर्थशास्त्रियों ने इस विषय पर बहुत कम विचार व्यक्त किये थे, क्योंकि उनके पास कहने की ऐसी कोई नयी बात नहीं थी जिसे अन्य समझदार लोग नहीं जानते

अनेक कारणों से उपभोग का अध्ययन महत्वपूर्ण हो गया है।

हो। किन्तु इधर अनेक कारणों के फलस्वरूप यह विशेष आर्थिक विश्लेषण का एक महत्वपूर्ण अंग बन गया है।

प्रथम कारण

पहली बात यह है कि लोगों में इस प्रकार का विश्वास बढ़ रहा है कि रिकार्डों ने विनिमय-मूल्य को निर्वाचित करने वाले तत्वों का विश्लेषण करते समय उत्पादन की लागत पर आवश्यकता से अधिक जोर देकर इस अव्ययन को क्षति पहुँचायी है। यद्यपि रिकार्डों तथा उसके प्रमुख अनुयायियों को इस बात का ज्ञान था कि मूल्य के निर्धारण में मांग का उतना ही महत्वपूर्ण स्थान है जितना समरण का, किन्तु उन्होंने ये विचार स्पष्टरूप में व्यक्त नहीं किये। इसका परिणाम यह हुआ कि गहन अनुशीलन करने वाले व्यक्तियों के अतिरिक्त अन्य सभी लोगों ने उनके विचारों का गलत अर्थ लगाया।

द्वितीय कारण

दूसरी बात यह है कि अर्थशास्त्र में निश्चित ढंग से विचार करने की भावना प्रबल होनी जा रही है जिससे लोग पहले की अपेक्षा सोच-विचार कर यह स्पष्ट रूप में बता देते हैं कि वे किस विषय पर तर्क कर रहे हैं। इस प्रकार की विशेष सावधानी का कारण कुछ अर्थों में यह है कि कुछ लेखकों ने गणितीय माप का प्रयोग करना तथा अपने विचार में भी इसी प्रकार की यथार्थता लाना प्रारम्भ कर दिया है। वास्तव में यह सन्देहात्मक है कि गणित के जटिल सूत्रों से बहुत अधिक लाभ हुआ है। किन्तु विचारों में गणित की सी यथार्थता का विकास करने से बहुत कुछ प्रगति हुई है, क्योंकि इसके फलस्वरूप अर्थशास्त्री किसी समस्या पर अपने विचार तभी व्यक्त करते हैं, जब वे उस विषय को मनीभाति समझ लेते हैं। वे उस विषय में आगे बढ़ने से पूर्व यह जानना चाहते हैं कि उन्हें कौन-कौन-सी बातें माननी हैं और किन-किन बातों को मानने की आवश्यकता नहीं है।

इसके फलस्वरूप अर्थशास्त्र के सभी प्रमुख विचारों का, और मुख्यतया मांग का, अधिक विचारपूर्वक विश्लेषण करना आवश्यक हो गया है क्योंकि किसी वस्तु की मांग का स्पष्ट रूप से अनुमान मात्र लगाने से अर्थशास्त्र को मुख्य समस्याओं के नये पहलुओं का पता लग जाता है। यद्यपि मांग के सिद्धान्त का अधिक विकास नहीं हुआ है, किन्तु फिर भी हम देखते हैं कि उपभोग सम्बन्धी आकड़ों को इस प्रकार से एकत्रित करना तथा सजाना सम्भव है जिससे जन-कल्याण से सम्बन्धित अधिक महत्वपूर्ण समस्याओं पर प्रकाश डाला जा सके।

तृतीय कारण

अन्त में, इस युग की तीव्र भावना के कारण प्रत्येक व्यक्ति इस प्रश्न पर सूक्ष्म रूप से विचार करने लगा है कि हमारी बढ़ती हुई सम्पत्ति से होनेवाले जन-कल्याण में अधिक वृद्धि क्यों न की जाय। इसके फलस्वरूप हमें आवश्यक रूप में यह पता लगाना पड़ता है कि सामूहिक अथवा व्यक्तिगत उपयोगों में जानेवाली वस्तुओं के विनिमय-मूल्य द्वारा उसके सुख और समृद्धि में होनेवाली वृद्धि को सही रूप में कैसे अनुमानित किया जाय।

अब हम आवश्यकताओं और

इस भाग में हम विभिन्न प्रकार की मानवीय आवश्यकताओं का मनुष्य के प्रयासों तथा कार्यों से सम्बन्ध का संक्षेप में वर्णन करेंगे। यद्यपि मनुष्य के प्रगतिवादी विचारों में एकता पायी जाती है, किन्तु उसके जीवन के केवल आर्थिक पहलू पर अस्थाई रूप से कुछ समय के लिए विचार करना लाभप्रद होगा। यहाँ इस बात की विशेष

सावधानी रखनी चाहिए कि एक ही दृष्टिकोण से उसके सम्पूर्ण अंग पर एक साथ विचार किया जा सके। इस बात पर यहाँ जोर देने का विशेष कारण यह है कि रिकार्डों तथा उनके अनुयायियों द्वारा अन्य लोगों की तुलना में आवश्यकताओं की अधिक अवहेलना करने में जो प्रतिक्रिया हुई, उसके फलस्वरूप इनका अधिकाधिक मात्रा में अध्ययन किया जा रहा है। जिस महान सत्य पर उन्होंने एक प्रकार से अत्यधिक अनन्यता से विचार किया, उस पर आज भी बल देना आवश्यक है। वह सत्य यह है कि कम विकसित प्राणियों में उनकी आवश्यकताएँ उनके जीवन को नियंत्रित करती हैं, किन्तु मानव जाति के इतिहास की मुख्य घटनाओं का पता लगते समय उनके प्रयत्नों तथा कार्यों के रूप में जो परिवर्तन हुए हैं, उन पर अवश्य ही विचार करना चाहिए।

तत्सम्बन्धित प्रयत्नों का अध्ययन करेंगे।

अध्याय २

आवश्यकताओं तथा क्रियाओं का सम्बन्ध

जंगली
आवस्था में
मनुष्य को
आवश्यक
ताएँ बहुत
कम होती
हैं, किन्तु
सभ्यता के
विकास के
साथ-साथ
अनेक प्रकार
की वस्तुओं
की इच्छा
स्वयमेव होने
लगती है।

मनुष्य की
भोजन करने
की शक्ति
सीमित है,
किन्तु
विशिष्टता
प्राप्त करने
की आकांक्षा
जिसके
फलस्वरूप
यह कीमती
वस्तुओं की
इच्छा करता
है, सीमित
नहीं है।

§१. मनुष्य की आवश्यकताएँ तथा इच्छाएँ अगणित तथा विभिन्न प्रकार की होती हैं : किन्तु सामान्यता वे सीमित होती हैं और उनकी पूर्ति की जा सकती है। वास्तव में असभ्य व्यक्ति की आवश्यकताएँ तथा इच्छाएँ नितान्त जानवर की अपेक्षा अधिक नहीं होती। किन्तु सभ्यता के विकास के साथ व्यक्ति की आवश्यकताएँ अनेक प्रकार से बढ़ती जाती हैं और उनकी पूर्ति के नये-नये उपाय निकलते आते हैं। जिन वस्तुओं के उपयोग का वह आदी है, उन्हीं की अधिक मात्रा की उसे आवश्यकता नहीं होती, अपितु उसे उनसे अच्छी धरणी की वस्तुओं की भी आवश्यकता होती है। वह अपनी मन-पसन्द चीज छानने के लिए यह चाहता है कि उसके सम्मुख विभिन्न प्रकार की ऐसी वस्तुएँ हों, जो उसकी बढ़ती हुई नयी आवश्यकताओं की सन्तुष्टि कर सकें।

यद्यपि पारिवारिक प्रकृति तथा जंगली अवस्था में रहने वाले मनुष्यों की अच्छा मोनन पसन्द है, किन्तु किसी को भी अनेक प्रकार के भोजन की अधिक चिन्ता नहीं। जब मनुष्य अधिक सभ्य होने लगता है, जब उसके भस्तिष्क का विकास होने लगता है, जब उसकी पारिवारिक इच्छाओं का मानसिक क्रियाओं से सम्बन्ध स्थापित होने लगता है, तो उसकी आवश्यकताएँ अनेक प्रकार की तथा अधिक सूक्ष्म हो जाती हैं। प्रथाओं के बंगुल से जानबूझ कर बचने से पूर्व ही वह अपने जीवन में पग-पग पर परिवर्तन मात्र के लिए नयी-नयी वस्तुएँ चाहता है। इस दिशा में सबसे पहला बड़ा कदम भाग उत्पन्न करने से प्रारम्भ होता है। इसके परिणाम स्वरूप वह विभिन्न प्रकार से पैयार किए गये भाति-भाति के भोजन तथा पेय वस्तुओं के उपयोग करने का आदी हो जाता है। थोड़े समय में इन वस्तुओं के निरन्तर उपयोग करने से नीरसता उत्पन्न हो जाती है जो कि दुःसदायी प्रतीत होती है। और एक परिस्थितियों से विवका होकर वह अधिक समय तक केवल एक या दो प्रकार के भोजन पर निर्भर रहता है तो उसे बहुत कठिनाई उठानी होती है।

जैसे-जैसे मनुष्य की सभ्यता में वृद्धि होती है उसका भोजन तथा उसकी पेय वस्तुएँ बढ़ती जाती हैं और वे अधिक खर्चिले होते जाते हैं। किन्तु प्रकृति ने उसकी क्षुधा को सीमित रखा है, अतः जब वह अपने भोजन पर आवश्यकता से अधिक खर्च करता है तो उसका उद्देश्य निजी सुख-ऐश्वर्य का भोग न होकर बहुधा आदर सत्कार तथा आहम्बर की भावना की पूर्ति करना है।

हम सीनियर को भाँति यह कह सकते हैं कि 'यद्यपि विभिन्न प्रकार की वस्तुओं की प्राप्ति करने की इच्छा उत्कट होती है, फिर भी यह विशिष्टता प्राप्त करने की भावना की अपेक्षा कम प्रबल होती है। यदि इस भावना की सार्वभौमिकता निरन्तरता, तथा इस बात पर विचार करें कि यह सभी मनुष्यों को सभी वालों में

जन्म से लेकर मृत्यु तक प्रभावित करती है, तो इसे हम मानवीय उत्कण्ठाओं में सबसे शक्तिशाली कह सकते हैं।¹ जब हम अनेक प्रकार के भोजन की विभिन्न प्रकार के पहनने के कपड़ों से तुलना करें तो इस महान अर्द्ध-सत्य की पुष्टि हो जाती है।

§2. प्राकृतिक कारणों से वस्त्रों की आवश्यकता होती है। जलवायु तथा मौसम की विभिन्नता के कारण, तथा कुछ सीमा तक मनुष्य के काम-धन्वों की असमानता के कारण वस्त्रों का एकसा उपयोग नहीं होता, किन्तु वस्त्रों के उपयोग करने में प्राकृतिक आवश्यकताओं की अपेक्षा सामाजिक आवश्यकताएँ अधिक प्रबल होती हैं। सम्प्रदाय की अनेक प्रारम्भिक अवस्थाओं में कानून तथा प्रथाओं द्वारा प्रत्येक जाति अथवा औद्योगिक वर्ग के सदस्यों के लिए व्यय सम्बन्धी बड़े आदेश निर्धारित किये गये थे। इनके अनुसार इन सदस्यों के वस्त्र पहनने के ढंग तथा उन पर व्यय करने का न्यूनतम स्तर (जिस सीमा तक खर्च किया जाना चाहिए) तथा उच्चतम स्तर (जिससे अधिक खर्च करने की आवश्यकता नहीं) निश्चित किये गये थे। यद्यपि इन आदेशों में तीव्रतापूर्वक परिवर्तन होते आये हैं तथापि इनकी यथार्थता आंशिक रूप में आज भी विद्यमान है। उदाहरण के रूप में एडमस्मिथ के समय में स्काटलैंड में यह प्रथा थी कि लोग बिना जूते और लम्बे भोजे पहने विदेशों को जा सकते थे, किन्तु अब ऐसा नहीं होता। स्काटलैंड में बहुत से लोग भले ही अभी भी ऐसा करे किन्तु इंग्लैंड में वे ऐसा नहीं करेंगे। इंग्लैंड में इस समय एक सम्पन्न मनदूर से यह आशा की जाती है कि वह इतवार के दिन काला कोट पहन कर, और कुछ स्थानों में रेशमी टोप पहने हुए भी, दिखायी देगा। किन्तु यदि कुछ समय पहले वह ऐसा करता तो उसकी हँसी उड़ाई जाती। रीति-रिवाज के आधार पर विभिन्न प्रकार के वस्त्रों तथा उन पर किये जाने वाले व्यय की जो न्यूनतम तथा अधिकतम सीमाएँ निर्धारित की गयी थी, उनमें निरन्तर वृद्धि हो रही है। अच्छे वस्त्र पहन कर बड़े आयसों बनने की प्रथा इंग्लैंड के सभी निम्नश्रेणी के लोगों में बढ़ रही है।

उच्च वर्ग के लोगों के वस्त्र (यद्यपि औरतों के वस्त्र अभी भी अनेक प्रकार के तथा कीमती होते हैं) कुछ समय के पूर्व यूरोप के देशवासियों और इस समय के पूर्वी देशों में रहने वाले लोगों के वस्त्रों की अपेक्षा साधारण और कम मूल्य के होते हैं। जो लोग अपनी योग्यता के कारण विशिष्ट पद प्राप्त कर चुके हैं उन्हें कपड़ा पहन कर लोगों को अपनी ओर आकर्षित करने के ढंगों से स्वभावतः भ्रुणा है और उन्होंने इस प्रकार का फंशन ही चला दिया है।¹

1 एक औरत अपने धन का प्रदर्शन करती है, किन्तु वह अपने वस्त्रों द्वारा केवल धन का ही प्रदर्शन नहीं करती; यदि वह ऐसा करती है तो उसे अपने लक्ष्यों की प्राप्ति नहीं हो सकती। उसे न केवल सम्पत्ति की बल्कि अपने आचरण की विशिष्टता का परिचय देना होगा, क्योंकि यद्यपि उसका पहिनावा उसकी अपेक्षा उनको सिलने वाले पर अधिक निर्भर है। तब भी एक परम्परा से यह स्वीकार किया गया है कि बाह्य मामलों में पुरुषों की अपेक्षा कम व्यस्त रहने से औरतों के पास अपने वस्त्रों के विषय में सोचने के लिए अधिक समय रहता है। आजकल के फंशनों

निवास-
कक्ष ।

§3. मनुष्य को मौसम की सराबी से बचने के लिए निवास-कक्ष की आवश्यकता होती है। किन्तु निवास-कक्ष की प्रभावोत्पादक माँग (Effective demand) में इस प्रकार की आवश्यकता को बहुत कम महत्व दिया जाता है। यद्यपि अच्छे ढंग से बनी हुई एक छोटी सी कुटिया (Cabin) अत्यन्त सुन्दर आश्रम-स्थल का काम करती है तथापि इसमें अनेक बुराइयाँ हैं, जैसे कि इसका गला घुटने वाला वातावरण, इसमें आवश्यक रूप में पायी जाने वाली गन्दगी, और शान्तिपूर्ण जीवन एवं शिष्टाचार का अभाव। इससे उत्पन्न होने वाली शारीरिक असुविधाएँ ही विशेष बुराइयाँ नहीं हैं, बल्कि इनसे उनकी प्रतिभा का विकास अवरुद्ध हो जाता है और उनके उत्कृष्ट कार्यों की सख्या भी सीमित हो जाती है। इन कार्यों में वृद्धि के कारण बड़े कमरे वाला मकान अत्यन्त आवश्यक हो गया है।¹

अतः मकान का कुछ बड़ा और सुसज्जित कमरा समाज के सबसे निम्नवर्ग के लोगों की कुशलता की वृद्धि के लिए भी अत्यन्त आवश्यक है,² और नैतिक साधनों के स्वामित्व के रूप में समाज में सम्मान प्राप्त करने का सबसे सुविधाजनक तथा प्रत्यक्ष उपाय है। उन वर्गों में जिनके पास अपने तथा कुटुम्बीजनों के उच्चतर कार्यों के विकास के लिए मकान में पर्याप्त स्थान है उन्हें भी समाज सम्बन्धी बहुत से थोड़े कार्यों को करने के लिए और अधिक स्थान की बड़ी आवश्यकता होती है।

क्रियाओं
के फलस्वरूप
उत्पन्न होने वाली
आवश्यकताएँ ।

§4. इसके अतिरिक्त समाज के प्रत्येक वर्ग की क्रियाओं को करने तथा उनमें प्रगति पाने की स्वाभाविक भावना से विज्ञान, साहित्य एवं कला में नये ज्ञान की प्राप्ति ही नहीं होती बल्कि उन लोगों की कृतियों के लिए माँग अधिकाधिक बढ़ती है जो इनकी पेशों के रूप में अपनाते हैं। लोग निष्पृथ्व रूप में बैठे रह कर अवकाश का बहुत कम दुरुपयोग करते हैं, और खेलकूद एवं यात्रा के सदृश मनोरंजनों के लिए उनकी इच्छा बड़ी हुई है। इससे विषय-वासनाओं में अभिरुचि की अपेक्षा क्रियाशीलता में वृद्धि होती है।³

से प्रभावित होते हुए भी जो लोग अपनी प्रतिभाओं एवं योग्यताओं के कारण विशिष्टता प्राप्त करना चाहते हैं, 'कीमती वस्त्र पहनने' को अपना धुक्तिसंगत गौण उद्देश्य समझते हैं। यदि फंशन की अनियंत्रित कुदिलताओं का कुप्रभाव समाप्त हो जाय तो ऐसा करना और भी अधिक ठीक समझा जायेगा। आवश्यकताओं के अनुस्यू अनेक प्रकार के सुन्दर वस्त्रों को और भी सुन्दर बनाना एक महान् कार्य है। इसको उसी वर्ग में रखा जा सकता है जिसमें एक सुन्दर चित्र में रंग-लेपन के कार्य को रखा जाता है, किन्तु इसमें इसका वही स्थान नहीं जो रंग-लेपन का है।

1 यह सत्य है कि बहुत से सक्रिय कार्यपरायण लोग गाँव के अनेक कमरों वाले मकान की अपेक्षा शहर के आक्षेपयुक्त कमरे में रहना पसन्द करते हैं, क्योंकि उनकी उन अनेक कार्यों में तीव्र अभिरुचि होती है जिनके लिए प्राचीण वातावरण में सुविधाएँ प्राप्त नहीं होतीं।

² भाग 2 के, अध्याय 3 का, अनुभाग 3 देखिए।

³ एक छोटा-सा कारण यह भी है कि वे नशीले पेय-पदार्थ जो मानसिक

वास्तव में उत्कृष्टता प्राप्त करने की भावना का क्षेत्र लगभग उनना ही विशाल है जितना विशेषता प्राप्त करने की साधारण इच्छा का। जिस प्रकार उत्कृष्टता प्राप्त करने की भावना का प्रारम्भ उन लोगों की महत्वाकांक्षा से होना है जो यह चाहते हैं कि उनका सभी कालों और सभी देशों में लोग जानें, और यह भावना उस यामीण लड़की की आशाओं में भी पायी जाती है जो यह चाहती है कि ईस्टर में उसके द्वारा बालों में बान्ने हुए रिबन को उसके सभी पड़ोसी देखें, उसी प्रकार उत्कृष्टता की भावना न्यूटन या स्ट्रेडिर्वरियस (Stradivarius) सीरीस व्यक्ति से लेकर उस मछुवे तक में पायी जाती है जो (जब न तो उसे कोई देखता है और न वह जल्दी में हो) अपनी सुन्दर बनी हुई तथा इच्छानुकूल दिशा में सुगमनापूर्वक चलने वाली नाव को भलीभाँति सेने में बड़ा आनन्द लेता है। इस प्रकार की इच्छाएँ उच्चतम प्रतिभाओं के विकास को तथा बड़ी-बड़ी नयी खोजों को प्रभावित करती हैं, और माँग की दृष्टि से भी ये कम महत्व की नहीं हैं। अत्यधिक व्यावसायिक कुशलता चाहने वाले विभागों तथा यात्रिकों के सर्वोत्तम कार्य की अधिकांश माँग इस कारण उत्पन्न होती है कि लोगों को अपनी आन्तरिक शक्तियों के प्रशिक्षण में तथा सावधानी से तैयार किये गये तथा शीघ्र ही प्रवृत्त होने वाले औजारों का उपयोग करने में आनन्द जाना है।

स्पष्ट रूप में यह कहा जा सकता है कि यद्यपि विकास की प्रारम्भिक अवस्थाओं में मनुष्य की आवश्यकताएँ तदनुसृत क्रियाओं को जन्म देती हैं, किन्तु बाद में सम्पत्ता के विकास के साथ-साथ नयी-नयी आवश्यकताएँ नये-नये प्रयत्नों को जन्म न देकर स्वयं नयी-नयी क्रियाओं के फलस्वरूप पैदा होती हैं। ये सब चीजें उस समय स्पष्ट हो जायेंगी जब हम उन स्थलों से अपना ध्यान हटा लें जहाँ परिस्थितियाँ स्वल्प-जीवन के अनुकूल हो तथा जहाँ पर निरन्तर नये-नये कार्य किये जा रहे हों, और पश्चिमी द्वीप-समूह के निग्रो को देखें जो अपनी नयी-नयी स्वतंत्रता और धन का अपनी आवश्यकताओं की सन्तुष्टि के लिए उपयोग न करके आराम रहित निष्कृत जीवन बिनाने में उपयोग करता है, अथवा तांत्रना से घटते हुए आगल श्रमिक वर्ग को देखें जिन्हें अपनी प्रतिभाओं तथा कार्यों के विकास के लिए न तो कोई महत्वाकांक्षा है, और न इनमें कोई गर्व है या आनन्द की प्राप्ति होती है, और जो निकृष्ट जीवन-यापन की न्यूनतम आवश्यकताओं की पूर्ति करने के बाद मजदूरी के बचे हुए पैसों को तर्जाली चीजों में व्यय करते हैं

अतः यह कहना ठीक नहीं है कि 'उपयोग का सिद्धान्त अर्थशास्त्र का वैज्ञानिक आधार है।' 1 आवश्यकताओं के विज्ञान में जो अधिक रोचक बात मिलती है उसका अधिकांश भाग परिश्रम तथा प्रयत्नों के विज्ञान पर आधारित है। ये दोनों एक दूसरे

क्रियाओं को उत्तेजना देते हैं, एक बड़े पैमाने में उन क्रियाओं का स्थान ग्रहण कर रहे हैं जो केवल इन्ध्रीय सुख प्रदान करती हैं। चाय का उपयोग बड़े तीव्रता से बढ़ रहा है किन्तु मद्यसार का उपयोग पूर्ववत् है, और समाज के विभिन्न वर्गों में घटित तथा अधिक उत्तेजना देने वाले मद्यसार के विभिन्न प्रकारों की माँग घट रही है।

1 इस सिद्धान्त का बन्फील्ड (Banfield) ने प्रतिपादन किया था और

उत्कृष्टता प्राप्त करने की इच्छा की श्रेणियाँ।

समुद्रगाली अवस्था में नयी-नयी क्रियाओं के फलस्वरूप नयी-नयी आवश्यकताएँ उत्पन्न होती हैं।

आवश्यकता के सिद्धान्त को अधिक

प्रयत्नों के सिद्धान्त से अधिक महत्वपूर्ण नहीं समझा जा सकता।

के पूरक है, एक दूसरे के अभाव में अपूर्ण है। किन्तु यदि यह प्रश्न उठे कि मनुष्य के इतिहास के आर्थिक पहलू का या अन्य किसी क्षेत्र का कौन अधिक परिचायक है, तो यह कहा जा सकता है कि आवश्यकता के सिद्धान्त की अपेक्षा आर्थिक प्रयत्नों का सिद्धान्त इस बात की अधिक गुर्रिट करता है। मैकुलोक (Mc Culloch) ने 'मनुष्य के प्रगतिवादी स्वभाव' का विवेचन करते समय उनके सही सम्बन्ध को बतलाया और कहा कि 'किसी आवश्यकता अथवा इच्छा की पूर्ति तो किसी नये कार्य का आरम्भ मात्र है। अपनी प्रगति की प्रत्येक अवस्था में वह स्वाभाविक रूप से विचार करता है, नयी खोज करता है तथा नये-नये कार्यों को करता है और इनके सम्पन्न हो जाने के पश्चात् वह नवीन शक्ति से अन्य कार्यों का श्रीगणेश करता है।'

उक्त विवेचन से यह स्पष्ट हो जाता है कि हमारे अध्ययन की वर्तमान अवस्था में माँग का जो भी वर्णन सम्भव है, वह इसका सम्पूर्ण रूप से केवल औपचारिक एवं प्रारम्भिक रूप होगा। उपभोग का गहन अध्ययन आर्थिक विरलेपण के मुख्य अंग के बाद में, न कि पहले, होना चाहिए। यद्यपि इसका अर्थशास्त्र के क्षेत्र से ही प्रारम्भ हो सकता है, किन्तु इसके निष्कर्ष इसी तक सीमित न होकर अन्य क्षेत्रों में भी व्यापक रूप से घटित होने चाहिए।¹

जेवन्स ने इसे मूल सिद्धान्त के रूप में अपनाया था। यह खेद की बात है कि अन्य स्थानों की भाँति यहाँ भी जेवन्स अपने विचारों को बुद्धतापूर्वक व्यक्त करते समय ऐसे निष्कर्ष पर पहुँचे जो गलत हैं और जिससे बड़ी क्षति हुई है, क्योंकि उन्होंने प्राचीन अर्थशास्त्रियों को वास्तविकता से कहीं अधिक दौरे ठहराया है। बेन्फील्ड के कथनानुसार 'उपभोग के सिद्धान्त की पहली बात यह है कि निम्न-श्रेणी की प्रत्येक वस्तु की आवश्यकता पूर्ण होने पर उससे अच्छी किस्म की वस्तु के लिए इच्छा उत्पन्न होती है'। यदि यह कथन सत्य होता तो इस पर आधारित उक्त सिद्धान्त भी प्रामाणिक सिद्ध होता, जैसा कि जेवन्स ने अपनी Theory के द्वितीय संस्करण में पृष्ठ 59 पर स्पष्ट उल्लेख किया है, यह कथन सत्य नहीं है; और उन्होंने इस कथन की, यह कह कर प्रतिस्थापना की, कि कम महत्वपूर्ण आवश्यकता के तृप्त होने के फलस्वरूप अधिक महत्वपूर्ण आवश्यकता के उत्पन्न होने के आसार दिखायी देते हैं। यह विचार सत्य है और पहले के कथन से मिलता-जुलता है; किन्तु इससे उपभोग के सिद्धान्त को सर्वोत्कृष्ट नहीं समझा जा सकता।

1 Political Economy, अध्याय 2.

2 आवश्यकताओं का वर्गीकरण करना एक रोचक कार्य है, किन्तु हमारे अध्ययन में इस प्रकार के वर्गीकरण की कोई आवश्यकता नहीं है। इस विषय पर लिखी गयी आधुनिक से आधुनिक कृतियाँ भी हर्मम (Hermann) की Staats-wirtschaftliche Untersuchungen के अध्याय 2 पर आधारित हैं। इसमें आवश्यकताओं का 'पूर्ण तथा सापेक्ष, अधिक महत्वपूर्ण तथा कम महत्वपूर्ण, अत्यावश्यक तथा स्फुटित की जा सकने वाली, सकारात्मक तथा नकारात्मक, प्रत्यक्ष तथा अप्रत्यक्ष, सामान्य तथा विशिष्ट, निरन्तर तथा कभी-कभी उत्पन्न होने वाली, स्थायी तथा अस्थायी

साधारण तथा असाधारण, वर्तमान तथा भविष्य में सम्बन्धित, वैयक्तिक तथा सामूहिक सरकारी तथा गैर सरकारी आवश्यकताओं के रूपों से वर्गीकरण किया गया है।

फ्रांस तथा यूरोप के अन्य देशों में पिछली पीढ़ी तक के अर्थशास्त्र पर लिखे गये अनेक ग्रन्थों में आवश्यकताओं तथा इच्छाओं का थोड़ा बहुत विश्लेषण मिलता है। किन्तु आंग्ल अर्थशास्त्रियों ने इस विज्ञान की एक कड़ी सीमा निर्धारित कर इन पर कोई प्रकाश नहीं डाला। यद्यपि *Principles of Morals and Legislation* तथा *Table of the Spring of Muman Action* में इन पर बेन्थम के विनाद विश्लेषण का बड़ा प्रभाव पड़ा है, किन्तु यह एक विशेष महत्व का विषय है कि बेन्थम की *Manual of Political Economy* में इनकी ओर कोई संकेत नहीं है। हर्न ने बेन्थम का अध्ययन किया था और दूसरी ओर बेन्फोल्ड ने (जिनहोंने किसी आंग्ल विश्वविद्यालय में सर्वप्रथम ऐसे व्याख्यान दिये थे जिन पर जर्मन आर्थिक विचारों का प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ा था) हर्न के प्रति विशेष आभार प्रदर्शित किया था। इंग्लैंड में जेवन्स की आवश्यकताओं के सिद्धान्त पर लिखी हुई अत्युत्तम पुस्तक के लिए स्वयं बेन्थम ने, सीनियर ने (इनकी इस विषय पर ही हुई संक्षिप्त विपणियाँ दूरव्यापी संकेतों से पूर्ण हैं), बेन्फोल्ड तथा आस्ट्रेलिया के हर्न (Hearn) ने पर्याप्त भुविधाएँ प्रदान की थीं। हर्न की *Plutology* या *Theory of the Efforts to Satisfy Human Wants* बहुत सरल और सारगर्भित है : इसमें उन उपायों के प्रस्तावनीय प्रमाण मिलते हैं जिनसे एक विस्तृत विश्लेषण द्वारा युवकों को बहुत ऊँचे स्तर का प्रतिक्षण मिलता है, और यह उनको जीवन की आर्थिक दशाओं से सुन्दर ढंग से परिचित कराती है। इसमें उन अधिक कठिन समस्याओं के जिन पर वे स्वयं स्वतन्त्र रूप से कोई धारणा नहीं बना सके, किसी विशेष समाधान को स्वीकार करने के लिए उन्हें बाध्य नहीं किया गया है। जिस समय जेवन्स की *Theory* प्रकाशित हुई थी लगभग उसी समय कार्लमैंगर (Carl Menger) ने आस्ट्रियन विचारधारा द्वारा किये गये आवश्यकता तथा तुष्टिगुण के सम्बन्ध में सूक्ष्म और रोचक अध्ययन को अधिक प्रोत्साहन दिया : जैसा कि इस ग्रन्थ के प्रायकथन में बतलाया गया है वॉन थूनेन (Von Thunen) ने इन पर पहले से ही विचार करना प्रारम्भ कर दिया था।



अध्याय 3

उपभोक्ताओं की माँग की श्रेणियाँ

उपभोक्ताओं की माँग व्यापारियों को माँग को नियंत्रित करती है।

§1। जब कोई व्यापारी या उत्पादक किसी चीज को उत्पादन में प्रयोग करने के लिए या दुबारा बेचने के लिए खरीदता है तो उसकी माँग उस वस्तु से प्राप्त होने वाले लाभ की आशा पर निर्भर रहती है। यह लाभ हमेशा सट्टे के जोखिमों पर तथा अन्य कारणों पर निर्भर रहते हैं और इन पर बाद में विचार किया जायेगा। किन्तु दीर्घकाल में व्यापारी अथवा उत्पादक किसी वस्तु के लिए जो कीमत दे सकते हैं वह इस बात पर निर्भर है कि उपभोक्ता उस वस्तु के लिए अथवा उसकी सहायता से तैयार की गयी वस्तुओं के लिए कितना भुगतान करते हैं। अतः उपभोक्ताओं की माँग ही अन्तिम रूप में सभी प्रकार की माँगों को नियन्त्रित करती है। इस भाग में माँग पर ही पूर्णतः विचार किया जायेगा।

सुष्ठुगुण तथा आवश्यकता एक दूसरे से सम्बन्धित शब्द हैं और इनका अर्थ अथवा विवेकशील भूषणों से कोई सम्बन्ध नहीं है।

सुष्ठुगुण का इच्छाओं अथवा आवश्यकताओं से परस्पर सह-सम्बन्ध समझा जाता है। यह पहले ही बतलाया जा चुका है कि इच्छाओं को प्रत्यक्ष रूप में नहीं मापा जा सकता, किन्तु इन्हें परोक्ष रूप में मापने के लिए चीजों से मापा जाता है जो इनके कारण उत्पन्न होते हैं, और जिन विषयों में अर्थशास्त्र मुख्यतया सम्बन्धित है उनमें यह माप उस कीमत द्वारा व्यक्त होती है जिसे एक व्यक्ति अपनी इच्छा की पूर्ति अथवा सन्तुष्टि के लिए देने को तैयार रहता है। उसकी अनेक इच्छाएँ एवं कामनाएँ ऐसी हो सकती हैं जिनकी पूर्ति के लिए वह जानबूझ कर विशेष प्रयत्न नहीं करता; किन्तु यहाँ पर अती मुख्यतया उन इच्छाओं और कामनाओं पर विचार किया जायेगा जिनको सन्तुष्ट करने के लिए वह प्रयत्नशील रहता है। यहाँ यह मान लिया गया है कि इन इच्छाओं अथवा कामनाओं की सन्तुष्टि से मिलने वाला सन्तोष समानरूप में उस सन्तोष के बराबर होगा जिसकी उस वस्तु को खरीदते समय आशा की गई थी।¹

1 इस बात पर अधिक जोर नहीं दिया जा सकता कि इच्छाओं अथवा इनकी सन्तुष्टि से मिलने वाले सन्तोष को प्रत्यक्ष रूप में या स्वयं मापना यदि अचिन्तनीय न भी है तो असम्भव अवश्य है। यदि इनको मापा जा सकता है तो इनके लिए दो लेखे रखने होंगे, एक इच्छाओं को मापने के लिए और दूसरा इनसे मिलने वाले सन्तोष को मापने के लिए। यह भी हो सकता है कि इन दोनों में बहुत अन्तर हो क्योंकि अँची-अँची कल्पनाओं को छोड़े छोड़ भी दें, परन्तु अर्थशास्त्र में मुख्यतया जिन इच्छाओं पर विचार किया जाता है वे, और विशेषकर प्रतिस्पर्धापूर्ण इच्छाएँ, मनोवेग पर निर्भर रहती हैं। बहुत सी इच्छाएँ तो केवल आदतों के कारण उत्पन्न होती हैं, कुछ तो बिल्कुल विकृत होती हैं और इनसे अपकार ही होता है, और बहुत सी इच्छाएँ ऐसी आशाओं पर आधारित होती हैं जो कभी भी पूर्ण नहीं हो पातीं। (भाग 1 के अध्याय 2 के 3, 4 अनुभागों को देखिए।) निस्सन्देह अनेक प्रकार के सन्तोष सामान्य सुखों की भाँति नहीं होते, किन्तु इनसे मनुष्य के उत्तम

आवश्यकताएँ विविध प्रकार की होती हैं। किन्तु प्रत्येक आवश्यकता की सीमा होती है। मनुष्य के स्वभाव की इस परिचित तब आधारभूत प्रवृत्ति को सन्तुष्ट की जा सकने वाली आवश्यकताओं अथवा तुष्टिगुण-ह्रास नियम द्वारा इस प्रकार व्यक्त किया जा सकता है : किसी वस्तु से किसी व्यक्ति को मिलने वाली कुल तुष्टिगुण (अर्थात् उनसे प्राप्त होने वाला सम्पूर्ण आनन्द अथवा अन्य प्रकार का लाभ) उस वस्तु की मात्रा में वृद्धि होने के साथ-साथ बढ़ता जाता है, किन्तु इस वृद्धि की गति उस वस्तु की मात्रा में होने वाली वृद्धि से कम होती है। यदि उसके मण्डार में समान मात्रा में वृद्धि हो तो उससे प्राप्त होने वाला लाभ अपेक्षाकृत घटती हुई दर पर होगा। दूसरे शब्दों में, एक मनुष्य के पास किसी वस्तु की जितनी मात्रा हो उसमें निश्चित वृद्धि के फलस्वरूप उस व्यक्ति को जो अतिरिक्त तुष्टिगुण प्राप्त होता है वह उसकी मात्रा में होने वाली प्रत्येक वृद्धि के साथ कम होता जाता है।

किसी वस्तु का केवल वह भाग जिसे एक व्यक्ति खरीदने के लिए प्रलोभित होता है उसका सीमान्त क्रय कहलाता है, क्योंकि उसे सन्देह है कि उस वस्तु को प्राप्त करने के लिए उतना ध्यम करेगा उसके हित में है या नहीं। इस सीमान्त क्रय से मिलने वाला तुष्टिगुण उसके लिए उस वस्तु का सीमान्त तुष्टिगुण कहलाता है। यदि वह उस वस्तु को खरीदने की अपेक्षा स्वयं ही उसे बनाये तो उसका सीमान्त तुष्टिगुण उस भाग के तुष्टिगुण के बराबर होगा जिसे वह बनाने योग्य समझता है। इन नियम को तब इस प्रकार परिभाषित किया जायेगा—किसी व्यक्ति के पास किसी वस्तु की जितनी मात्रा होती है उसमें ज्यों-ज्यों वृद्धि होती है उस व्यक्ति के लिए उसका सीमान्त तुष्टिगुण क्रमशः घटता जाता है।¹

संतुष्ट की जा सकने वाली आवश्यकताओं का अथवा तुष्टिगुण ह्रास नियम।

कुल तुष्टिगुण

सीमान्त क्रय।

स्वभाव का विकास होता है या ये 'परमानन्द' से सम्बन्धित होते हैं, और कुछ आंशिक रूप में आत्मोत्तर्प से भी उत्पन्न होते हैं। (भाग 1 अध्याय 2, अनुभाग 1 देखिए।) इस प्रकार ये दोनों अनुमान भिन्न-भिन्न हो सकते हैं। किन्तु इन दोनों में से कोई भी सम्भव नहीं है, अतः अर्थशास्त्र के ही प्रयोजनों अथवा कियेसलीस बनाने वाली शक्तियों को मापने के ढंगों का सहारा लिया गया है; और इसकी कमियों के बावजूद भी हम इच्छाओं (जो आर्थिक प्रयत्नों के लिए प्रेरित करती हैं) तथा आर्थिक प्रयत्नों से होने वाली सन्तुष्टि को इससे ही मापने का प्रयत्न करते हैं। (प्रो० पीगू (Pigou) के मार्च 1903 के *Economic Journal* में दिये गये 'Some remarks on Utility' से इसकी तुलना कीजिए।)

¹ इस ग्रन्थ के अन्त में गणितीय परिशिष्ट में दो गणो टिप्पणी 1 को देखिए। इस नियम का भूमि के 'क्रमागत उत्पत्ति-ह्रास' नियम से अधिक महत्व है, भले ही अद्वैतगणितोय रूप में उत्पत्ति-ह्रास-नियम पर सर्वप्रथम कड़ा विश्लेषण होने के समय की दृष्टि से इस पर सबसे पहले विचार किया गया था। इस पूर्व-विचार के कारण यदि इसमें कुछ शब्दों को हम तुष्टिगुण ह्रास-नियम में अपना लें तो यह कह सकते हैं कि किसी वस्तु की प्रत्येक अतिरिक्त मात्रा के उपभोग से जो आनन्द प्राप्त होता है वह

यहाँ यह मान लिया गया है कि उस वस्तु के प्रति उपभोक्ता के दृष्टिकोण में इस अवधि में कोई परिवर्तन नहीं होता है।

इस नियम में एक शर्त निहित है जिसे यहाँ पर स्पष्ट करना उचित होगा; शर्त यह है कि हम यह मान लेते हैं कि मनुष्य के दृष्टिकोण और उसके स्वाद में परिवर्तन होने के लिए समय का कुछ भी अन्तर नहीं रखा जाता। अतः निम्न बातें जैसे कि एक व्यक्ति जितने अच्छे गाने को सुनता है उसकी उसको और अधिक सुनने की भावना तीव्र होती जाती है। लालच और महत्वाकांक्षा को अधिकशतः सन्तुष्ट नहीं किया जा सकता; अथवा स्वच्छ रहने का गुण तथा तशीले पेयों की बुरी आदतें एक बार सन्तुष्ट की जाने पर फिर स्वतः ही बढ़ने लगती हैं, इस नियम के अन्वय में नहीं है। इन सब विषयों में हमारा पर्यवेक्षण एक निश्चित समय से सम्बन्धित रहता है और इसमें मनुष्य का स्वभाव जो प्रारम्भ में था, अन्त तक वही नहीं रहता। यदि हम मनुष्य को जैसा वह है उसी रूप में समझे, और उसके स्वभाव में परिवर्तन के लिए समयान्तर न रखें तो जिस किसी वस्तु का वह उपयोग कर रहा हो उसको हर बड़ी हुई इकाई से जो तुष्टिगुण मिलेगा वह क्रमशः घटता जाता है।

घटता जाता है, और अन्त में एक ऐसी स्थिति आ जाती है जब उस वस्तु की अधिक मात्रा को ग्रहण करने से कोई प्रतिफल नहीं मिलता।

सोमान्त तुष्टिगुण शब्द का इस प्रसंग में सर्वप्रथम आस्ट्रियन विचारधारा के बीजर ने प्रयोग किया था। प्रो० विक्स्टीड (Wiksted) ने भी इसको अपनाया था। यह शब्द ग्रेन्स द्वारा प्रयोग किये गये 'अन्तिम' शब्द के ही अनुरूप है और और इसके लिए बीजर ने अपने प्राक्कथन में (आंग्ल संस्करण के 23 पृष्ठ पर) जेक्स के प्रति आभार प्रदर्शित किया है। उसके सिद्धान्त के पूर्व विचारकों की सूची में गोसे (Gosse), 1851 का सर्वप्रथम नाम है।

यद्यपि यह बात अधिक महत्व की नहीं है तथापि यह ध्यान रहे कि यदि किसी वस्तु की थोड़ी सी मात्रा से किसी विशेष आवश्यकता की पूर्ति न की जा सके और उस वस्तु का उपभोक्ता वांछित लक्ष्य की प्राप्ति के लिए उस वस्तु की और अधिक मात्रा प्राप्त करे तो उसे अनुपाल से अधिक आनन्द मिलेगा। उदाहरणार्थ यदि किसी व्यक्ति के कमरे की सभी खींचारों को मढ़ने के लिए 10 की अपेक्षा 12 खींचारी कागजों की आवश्यकता हो तो उस व्यक्ति को इसके 12 ताबों की अपेक्षा 10 ताबों से कम सन्तोष होगा। इसी भाँति बहुत थोड़े सह-संगीत, या भवकाश से इच्छित मन बहलाव तथा मनोरंजन नहीं होता। यदि इन चीजों के लिए बुगुना समय मिले तो इनसे पहले मिलने वाले आनन्द के बुगुने से भी अधिक आनन्द मिल सकता है। यह विषय जिस पर हम क्रमागत उत्पत्ति-ज्ञान नियम की प्रवृत्ति के सम्बन्ध में विचार करेंगे, इस तथ्य के ही अनुरूप है कि यदि किसी भूमि की सम्पूर्ण शक्तियों के विकास के लिए उस पर लगायी हुई पूंजी तथा श्रम अपर्याप्त हों, तो उस पर कृषि करने के प्रचलित ढंगों से ही अधिक लागत लगाने पर अनुपाल से अधिक उत्पादन होगा। कृषि के प्रचलित ढंगों में सुधार से इस प्रवृत्ति पर प्रतिकूल प्रभाव पड़ सकता है। अतः तुष्टिगुण ज्ञान-नियम के सम्बन्ध से जिन मान्यताओं को हमने अपनाया है उन्हें यहाँ भी समानरूप से स्वीकार करना होगा।

कीमत के रूप में, नियम की व्याख्या।

§2. अब सीमान्त तुष्टिगुण ह्रास नियम की व्याख्या कीमत के रूप में की जायेगी। उदाहरण के लिए चाय को लीजिए जिसकी माँग निरन्तर रहती है और जो थोड़ी-थोड़ी मात्रा में खरीदी जा सकती है। यहाँ यह मान लें कि एक विशेष प्रकार की चाय 2 शिलिंग प्रति पाँड के भाव से मिलती है। एक व्यक्ति चाय पीने से वंचित रहने की अपेक्षा 1 पाँड चाय के लिए साल में एक बार 20 शि० देना चाहे, और यदि उसे चाय मनवाही मात्रा में मुफ्त मिल सकती है तो सम्भवतः वह साल में 30 पा० से अधिक चाय नहीं पियेगा, किन्तु वर्तमान परिस्थितियों में वह सम्भवतः 10 पा० प्रति वर्ष खरीदता है। इसका अर्थ यह हुआ कि 9 पा० की अपेक्षा 10 पा० चाय खरीदकर पीने से उसे जो अधिक सन्तोष होता है उसके लिए वह केवल 2 शि० देने को तयार है। चाय के ग्यारहवें पाँड को वह इसलिए नहीं खरीदता है कि उससे मिलने वाला तुष्टिगुण इसके लिए 2 शि० के अतिरिक्त मुगताम के बराबर नहीं होता अर्थात् 2 शि० प्रति पाँड के भाव से चाय की अन्तिम या सीमान्त मात्रा की खरीद से उसको मिलने वाला तुष्टिगुण मापा जाता है। यदि चाय के किसी पाँड के लिए दी जाने वाली कीमत को हम माँग कीमत कहें तो 2 शि० उसकी सीमान्त माँग कीमत होगी। और इस नियम की निम्न परिभाषा होगी—

सीमान्त-माँग कीमत

एक मनुष्य के पास किसी वस्तु की मात्रा जितनी अधिक होती जाती है, अन्य बातों के समान रहने पर (अर्थात् द्रव्य की ऋण-शक्ति तथा उसके पास द्रव्य की मात्रा पूर्ववत् रहने पर), वह इनकी अतिरिक्त इकाइयों को प्राप्त करने के लिए उतनी ही कम कीमत देता है, अथवा दूसरे शब्दों में, इस वस्तु के लिए उसकी सीमान्त माँग कीमत कम होती जाती है।

उसकी माँग तभी प्रभावशाली होगी जबकि जिस दाम पर वह किसी चीज को खरीदना चाहता है उस पर लोग उसे बेचने के लिए तत्पर हों।

इस अन्तिम वाक्य से यह स्पष्ट हो जाता है कि द्रव्य की सीमान्त उपयोगिता में या उसकी सामान्य ऋण-शक्ति में होने वाले परिवर्तनों को अभी तक ध्यान में नहीं रखा गया है। मनुष्य के भौतिक साधनों में एक ही समय में अन्तर न होने से उसके लिए द्रव्य की सीमान्त उपयोगिता निश्चित होती है जिससे दो वस्तुओं के लिए जो वह देना चाहता है उनका आपस में अनुपात वही हो जो उन दोनों वस्तुओं से प्राप्त होने वाले तुष्टिगुणों में होगा।

§3. एक धनवान् व्यक्ति की अपेक्षा एक निर्धन व्यक्ति किसी चीज को खरीदने के लिए तभी प्रेरित होगा जब उससे अधिक तुष्टिगुण मिलता हो। एक कुलक जिसे 100 पा० सालाना मिलता है, उस कुलक की अपेक्षा जिसे 300 पाँड सालाना मिलता है, बड़ी तेज वर्षा में भी काम करने के लिए बाहर निकल जाता है।¹ यद्यपि एक निर्धन मनुष्य एक धनवान् व्यक्ति की अपेक्षा अपने मन में 2 पैसे से अधिक तुष्टिगुण मिलने या प्राप्त होने का हिसाब लगाता है तब भी यदि अमीर साल में 100 बार घुड़सवारी करता है और गरीब 20 ही बार करता है और यदि अमीर 2 पा० के बराबर

निर्धन लोगों के लिए द्रव्य का सीमान्त तुष्टिगुण अमीरों की अपेक्षा

अधिक
होता है।

तुष्टिगुण मिलने से सौबी बार घुड़सवारी करने को प्रेरित हो तो गरीब आदमी बीसवीं बार ही घुड़सवारी सब करेगा जब उसे 2 पैसे के बराबर तुष्टिगुण मिले। इन दोनों व्यक्तियों के सीमान्त तुष्टिगुण को 2 पैसे में मापा गया है किन्तु धनवान की अपेक्षा निर्धन का सीमान्त तुष्टिगुण अधिक है।

दूसरे शब्दों में, ज्यों-ज्यों एक व्यक्ति अधिक धनी होता जाता है त्यों-त्यों उसके लिए द्रव्य की सीमान्त उपयोगिता कम होती जाती है। उसके साधनों में प्रत्येक वृद्धि के फलस्वरूप वह किसी निश्चित लाभ से प्राप्त करने के लिए अधिकाधिक कीमत देने को प्रस्तुत होता है। और इसी प्रकार उसके साधनों में हर कमी के साथ-साथ उसके लिए द्रव्य की सीमान्त उपयोगिता बढ़ती जाती है, और वह किसी लाभ के लिए जो कीमत देने को प्रस्तुत रहता है वह कम होती जाती है।¹

किसी व्य-
क्ति की
माँग की
अधिक
निश्चित
व्याख्या।

§4. किसी व्यक्ति की माँग के विषय में पूर्वज्ञान प्राप्त करने के लिए यह पता लगाना होगा कि एक व्यक्ति विभिन्न कीमतों पर उस वस्तु की कितनी मात्रा खरीदना चाहेगा। दृष्टान्त के रूप में, उसकी चाय की माँग को निर्धारित करने वाली परिस्थितियों को कीमतों की एक ऐसी सूची से अर्थात् चाय की अलग-अलग मात्राओं के लिए उनकी विभिन्न माँग कीमतों से अभिव्यक्त किया जा सकता है जिनका भुगतान करने को वह तत्पर है। (इस प्रकार की सूची को माँग की सारणी कहा जाता है)।

इस प्रकार किसी व्यक्ति की चाय की माँग-सारणी इस प्रकार हो सकती है :—

50	पैसे प्रति पाँच	कीमत पर वह	8	पाँच	चाय खरीदेगा,
40	पैसे प्रति पाँच	कीमत पर वह	7	पाँच	चाय खरीदेगा,
33	पैसे प्रति पाँच	कीमत पर वह	8	पाँच	चाय खरीदेगा,
28	पैसे प्रति पाँच	कीमत पर वह	9	पाँच	चाय खरीदेगा,
24	पैसे प्रति पाँच	कीमत पर वह	10	पाँच	चाय खरीदेगा,
21	पैसे प्रति पाँच	कीमत पर वह	11	पाँच	चाय खरीदेगा,
19	पैसे प्रति पाँच	कीमत पर वह	12	पाँच	चाय खरीदेगा,
17	पैसे प्रति पाँच	कीमत पर वह	13	पाँच	चाय खरीदेगा,

माँग में
वृद्धि का
अर्थ।

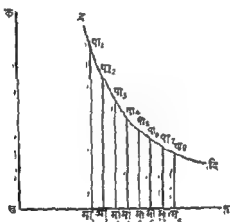
यदि इनके बीच की विभिन्न मात्राओं के लिए इसी प्रकार के दाम दिये हुए हों तो उस व्यक्ति की माँग का पूर्ण विवरण ज्ञात हो जायेगा।² हम एक व्यक्ति की वस्तु के लिए माँग को उसके द्वारा क्रय की जाने वाली उस वस्तु की मात्रा से अथवा उसकी उस वस्तु को क्रय करने की आतुरता के द्वारा स्पष्ट नहीं कर सकते जब तक इस बात का पता न हो कि वह किस भाव पर उस वस्तु की एक निश्चित मात्रा को

1 गणितोप परिशिष्ट में टिप्पणी 2 देखिए।

2 इस प्रकार की माँग की सारणी को एक रेखा द्वारा जिते 'माँग वक्र' कहते हैं प्रदर्शित किया जा सकता है, और अब इसका प्रचलन बढ़ता जा रहा है। मान लीजिए कि ख ग और क ख दो रेखाएँ क्षैतिज और ऊर्ध्वाधर लींची गयी हैं। ख ग रेखा पर एक इंच में 10 पाँ० चाय की मात्रा प्रदर्शित की गयी है, और क ख रेखा पर एक इंच में 40 पाँ० कीमत प्रदर्शित की गयी है।

या इससे अधिक मात्रा को खरीद लेना चाहता है। इसे कीमतों की उस सूची से स्पष्ट रूप में प्रदर्शित किया जा सकता है जिन पर वह किन्हीं वस्तु की विभिन्न मात्रा को खरीदना चाहता है।

एक इंच के दसवें भाग		एक इंच के चालीसवें भाग	
ल मा ₁ = 6	मानकर	मा ₁ प ₁ = 50	खींचिए
ल मा ₂ = 7	मानकर	मा ₂ प ₂ = 40	खींचिए
ल मा ₃ = 8	मानकर	मा ₃ प ₃ = 33	खींचिए
ल मा ₄ = 9	मानकर	मा ₄ प ₄ = 28	खींचिए
ल मा ₅ = 10	मानकर	मा ₅ प ₅ = 24	खींचिए
ल मा ₆ = 11	मानकर	मा ₆ प ₆ = 21	खींचिए
ल मा ₇ = 12	मानकर	मा ₇ प ₇ = 19	खींचिए
ल मा ₈ = 13	मानकर	मा ₈ प ₈ = 17	खींचिए



रेखाचित्र 1

मा₁ को ल ग रेखा पर स्थिति मानकर इस पर प₁, प₂, ... खींचें और ऐसा हीय दशाओं में भी करें। अब उस व्यक्ति को माय की माँग रेखा पर प₁, प₂, ... मा₁ बिन्दु या 'माँग' बिन्दु होंगे। यदि चाय की सभी सम्भव मात्राओं को इन माँग बिन्दुओं से प्रदर्शित किया जाय तो चित्र में दिखायी गयी द दि रेखा बनेगी। माँग की सारणी और रेखा का उन्नत वर्णन अस्थायी है। इस सम्बन्ध में जो कठिनाइयाँ उत्पन्न होती हैं उन पर यहाँ की अपेक्षा अध्याय 5 में विचार किया गया है।

1 मिल के कथनानुसार 'माँग से अभिप्राय माँग की गयी मात्रा से होता है और यह ध्यान रखना आवश्यक है कि यह मात्रा सर्वत्र एक ही नहीं रहती अपितु सामान्यतया मूल्य में परिवर्तन के साथ-साथ इसमें भी परिवर्तन होते हैं।' (Principles, III, II, 4) सार रूप से उक्त निरूपण वैज्ञानिक है किन्तु स्पष्ट रूप में

जब यह कहा जाता है कि किसी वस्तु के लिए एक व्यक्ति की माँग बढ़ गयी है तो इसका यह अर्थप्राय है कि वह उसी कीमत पर पहले की अपेक्षा उसे अधिक खरीदेगा और इससे अधिक कीमत पर उतना ही खरीदेगा जितना पहले खरीदता था। उक्त माँग में सामान्य वृद्धि के फलस्वरूप वह प्रचलित कीमत पर न केवल उस वस्तु की और अधिक मात्रा खरीदने को तैयार होगा किन्तु

व्यक्त नहीं किये जाने के कारण इसका गलत अर्थ लगाया गया है। कर्नेस के अनुसार माँग से अभिप्राय उन वस्तुओं तथा सेवाओं की इच्छा से है जिसकी संतुष्टि के लिए वे सामान्य क्रय-शक्ति का भुगतान करते हैं और संभरण का अर्थ सामान्य क्रय-शक्ति को प्राप्त करने के लिए वस्तुओं तथा सेवाओं का प्रदान करने से है। उन्होंने माँग को उक्त परिभाषा इसलिए दी है कि वे माँग और संभरण में एक अनुपात या समानता स्थापित करना चाहते हैं। किन्तु दो व्यक्तियों से सम्बन्धित दो प्रकार की इच्छाओं की प्रत्यक्ष रूप में तुलना नहीं की जा सकती, इनके माँगों की तुलना तो की जा सकती है, किन्तु इन इच्छाओं की नहीं। वास्तव में कर्नेस स्वयं यह कहने को बाध्य हो जाते हैं कि संभरण 'बिन्हीं के लिए प्रवर्धित की गयी विशेष वस्तुओं की मात्राओं से, और माँग उन वस्तुओं को प्राप्त करने के लिए प्रस्तुत की गयी क्रय-शक्ति की मात्रा से सम्बन्धित की जाती है।' किन्तु विधेताओं के पास बिना किसी दत्त के प्रचलित कीमत पर बिन्हीं के लिए विभिन्न वस्तुओं की एक निश्चित मात्रा नहीं होती। वेताओं के पास भी चाहे वे उन वस्तुओं के लिए बितना ही अधिक भुगतान क्यों न करे क्रय-शक्ति की एक निश्चित मात्रा नहीं होती जिसे वे कुछ विशेष वस्तुओं पर खर्च करने को तैयार रहते हैं। कर्नेस के विचारों से समता स्थापित करने के लिए इन दोनों दशाओं में क्रय-शक्ति की मात्रा तथा कीमतों के पारस्परिक सम्बन्ध पर विचार करना चाहिए, और यदि ऐसा किया जाय तो इससे मिल द्वारा अपनायी गयी रीतियों का स्मरण होता है। उनका यह कथन है कि 'मिल ने माँग की जो परिभाषा दी है उससे अभिप्राय क्रय-शक्ति की उस मात्रा से नहीं होता (जैसा कि मेरी परिभाषा के अनुसार यह आवश्यक है) जिसे वस्तुओं की इच्छाओं को संतुष्ट करने के लिए प्रस्तुत किया जाता है, इससे तो अभिप्राय वस्तुओं की उस मात्रा से है जिसके लिए क्रय-शक्ति का भुगतान किया जाता है।' यह सत्य है कि 'मे 12 अंडे खरीदूंगा' तथा 'मे 1 सि० के बराबर उपयोगी अंडे खरीदूंगा', इन दोनों कथनों में बड़ा अन्तर है, किन्तु 'मे 1 पें० प्रति अंडे की दर से 12 अंडे खरीदूंगा' तथा '1 1/2 पें० की दर पर केवल 6 अंडे खरीदूंगा', तथा '1 पें० प्रति अंडे की दर पर मे अंडों पर 1 सि० खर्च करूंगा', किन्तु यदि इनकी कीमत 2 पें० प्रति अंडा हो तो मे उन पर 12 पें० खर्च करूंगा', इन दोनों कथनों में कोई महत्वपूर्ण अन्तर नहीं है। अतः कर्नेस का कथन पूर्ण होने पर भी सार रूप में मिल के विचारों की तरह है। किन्तु इसका वर्तमान रूप अधिक भ्रमजनक है। अप्रैल 1876 के *Fortnightly Review* में वर्तमान लेखक के द्वारा मिल का *Theory of Value* पर लिखे गये लेख को देखिए।

माँग की सारणाँ में दी गयी विभिन्न कीमतों से अधिक कीमत पर भी वह उनको खरीदेगा।¹

§5. अभी तक एक व्यक्ति की माँग पर विचार किया गया है। किसी व्यक्ति की चाय की माँति किसी अन्य विशेष वस्तु की माँग सारे बाजार की सामान्य माँग का पर्याप्त रूप से प्रतिरूप है क्योंकि चाय की निरन्तर माँग रहती है और इसे थोड़ी-थोड़ी मात्रा में खरीदने की सुविधा होने के कारण इसकी कीमत में परिवर्तन का क्रय की जाने वाली मात्रा पर भी प्रभाव पड़ता है। ऐसी अनेक वस्तुएँ हैं जिनका निरन्तर प्रयोग होता है, और इनकी कीमतों में बारम्बार थोड़ी-थोड़ी वृद्धि के फलस्वरूप इनकी माँग में तदनुसार निरन्तर परिवर्तन नहीं होते किन्तु कुछ समय के पश्चात् इनमें एक साथ बड़ी मात्रा में परिवर्तन हो जाता है। उदाहरण के रूप में टोपों या घड़ियों की कीमत में थोड़ी-सी कमी के कारण प्रत्येक के दृष्टिकोण में अन्तर नहीं आ जायगा। इससे केवल उन्हीं लोगों को इन्हें खरीदने का प्रतीमन होगा जो इस असमझस्य में पड़े थे कि नया टोप, या नयी घड़ी खरीदी जाय अथवा नहीं।

कुछ वस्तुओं के लिए एक व्यक्ति का माँग आस्थिर तथा आनयामत होता है। विवाह के लिए आवश्यक कक, अथवा कुशल सज्जन का सवाभा का व्यावगत माँग-सूच। नयी बनाया जा सकता है। किन्तु अयशास्त्रों का मनुष्य के जीवन का कुछ विशेष घटनाओं से बहुत कम सम्बन्ध है। वह तो 'उन कार्यों का अध्ययन करता है जिनका ओद्योगिक वर्ग के सदस्य से कुछ विशेष परिस्थितियों में आशा का जाता है।' किन्तु इसमें उनके समा कार्य सम्मिलित न होकर केवल वे कार्य शामिल हैं जिनके प्रयोजन को द्रव्य द्वारा मापा जा सकता है। इन व्यापक परिणामों में व्यक्तिगत कार्यों की विविधता एवं अनिश्चितता का अलग से आभास नहीं हो पाता क्योंकि वे अनेक मनुष्यों के अपेक्षाकृत सम्मिलित रूप में नियमित कामों में अन्तर्निहित हो जाते हैं।

अतः बड़-बड़ बाजारा में जहाँ घना, निर्धन, वृद्ध, युवा, पुरुष, स्त्रिया तथा विभिन्न प्रकार का रंग, स्वभाव तथा धर्मा में लग व्यापक आपस में साथ-साथ रहते हैं वहाँ यदि कुल माँग का अनयामत रूप से विभिन्न श्राणधर्मों में बाँटा जाय तो आवश्यकताओं का ध्यावगत विरूपताएँ स्पष्ट हैं। इस अन्तर का दूर कर देता है। यदि अन्य सब बात ध्यावत् रहे तो सामान्य प्रयोग में आने वाला किसी वस्तु के मूल्य में थोड़ा-सी कमी होने के फलस्वरूप उस वस्तु का अधिक मात्रा क्रय का जायगा। यह निष्कप वसा ही है जैसा कि पतझड़ में खराब मौसम होने के कारण एक शहर में एक ओर तो अनेक व्यक्तियों की मृत्यु हो किन्तु बहुतेर पर इसका तनिक भी प्रभाव न पड़े। अतः यदि हमें आवश्यक ज्ञान हो तो कामों की एक ऐसी सूची तैयार की जा सकती है

1 कभी-कभी यह कहना अधिक सुविधाजनक होता है कि इससे उसकी माँग की सारणाँ ऊपर उठ जाते हैं। रेखापणित द्वारा उसकी माँग की रेखा को उठाने से या इसके रूप में कुछ सुधार करके इस रेखा को दाहिने ओर बढ़ाने से इस वृद्धि को प्रदर्शित किया जाता है।

किसी वर्ग विशेष अथवा बाजार की माँग पर विचार।

कुछ वस्तुओं के लिए एक व्यक्ति को निरन्तर माँग नहीं रहती।

यदि अनेक व्यक्तियों की कुल माँग की वृद्धि में रखा जाय तो किसी वस्तु की मात्रा में वृद्धि के साथ-साथ उस वस्तु

की माँग कीमत घटती जायेगी।

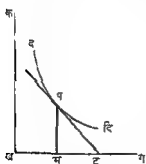
जिसके आधार पर यह बताया जा सकता है कि किसी स्थान पर किसी वर्ष में किसी वस्तु की विभिन्न मात्राओं को खरीदने के लिए कितने न्रेता मिल सकते हैं।

दृष्टान्त के रूप में किसी स्थान पर चाय की कुल माँग वहाँ रहने वालों की इसकी कुल माँग के बराबर होगी। हम जिस उपभोक्ता की माँग पर नीचे विचार कर रहे हैं उसकी अपेक्षा कुछ लोग अधिक धनी और कुछ अधिक निर्धन होंगे। कुछ लोग चाय को अधिक, और कुछ कम पसन्द करते होंगे। यदि यह मान लिया जाय कि उस स्थान पर चाय खरीदने वाले 10 लाख व्यक्तित्व हैं और उनका विभिन्न दामों पर चाय का औसत उपभोग उस व्यक्तित्व की भाँति है तो उस स्थान पर 1 पौ० चाय के स्थान पर 10 लाख पौ० चाय पर विचार करने पर भी उसकी माँग को कीमतों की पहले की सूची से ही अभिव्यक्त किया जायेगा।¹

माँग का नियम

अतः माँग का यह सामान्य नियम है कि विषय की जाने वाली वस्तु की जितनी ही अधिक मात्रा होगी उतनी ही उसकी कीमत कम होगी चाहिए जिससे कि इन्हें खरीदने के लिए लोग तैयार हों, या दूसरे शब्दों में कीमत में कमी होने के कारण उस वस्तु की माँग बढ़ जाती है और कीमत में वृद्धि के कारण यह कम हो जाती है। कीमत में कमी और माँग में वृद्धि का कोई समान सम्बन्ध नहीं है। कीमत में दसवें हिस्से के बराबर कमी होने से बिक्री में ब्राँसवे या एक चौथाई हिस्से के बराबर वृद्धि हो सकती है, या यह भी हो सकता है कि बिक्री दुगुनी हो जाय। किन्तु माँग की सारणी के बायी ओर के कालमों की सख्याएँ-हमेशा घटेंगी।²

1 पहले चित्र में प्रदर्शित की गयी माँग रेखा की भाँति यहाँ भी माँग को उसी रेखा द्वारा व्यक्त किया गया है। अन्तर केवल इतना ही है कि ख ग रेखा पर 1 इंच का माँग 10 पौ० को निरूपित न कर 1 करोड़ पौ० को निरूपित करता है। अब किसी वस्तु की बाजार में माँग रेखा को इस प्रकार औपचारिक परिभाषा दी जा सकती है—



रेखाचित्र 2

किसी निश्चित समय में किसी वस्तु की एक बाजार में रेखा इसके माँग बिन्दुओं का बिन्दुपथ है, अर्थात् इस रेखा पर यदि किसी प बिन्दु से ख ग रेखा को ख ग रेखा पर सम्भवतः ख जा जाय तो प उस कीमत को निश्चित करेगी जिस पर ख ग द्वारा प्रदर्शित की गयी वस्तु की मात्रा को खरीदने के लिए श्रेता रहेंगे।

2 इस रेखा पर यदि कोई बिन्दु ख रेखा से दूर होता जाय तो धीरे-धीरे ख ग खा तक पहुँच जायेगा। अतः यदि द दि रेखा को प बिन्दु पर और ख ग रेखा को ट बिन्दु पर छूती हुई एक सीधी रेखा प ॥ खोली जाय तो प ॥ ग अधिकोण बनेगा। इस तथ्य को व्यक्त करने का कोई संक्षिप्त रूप देना निकाला जाय तो वह अधिक लाभप्रद होगा। यदि यह कहा जाय कि प ट रेखा का रूप

किसी वस्तु की कीमत उसके क्रेताओं के व्यक्तिगत रूप में सीमान्त तुष्टिगुण को मापती है। यह नहीं कहा जा सकता है कि सामान्य रूप में कीमत वस्तुओं के सीमान्त तुष्टिगुण को मापती है क्योंकि विभिन्न लोगों की आवश्यकताएँ और परिस्थितियाँ भिन्न-भिन्न होती हैं।

§6. किसी दिये हुए समय में और किन्हीं दो हुई परिस्थितियों में मांग कीमतें वे हैं जिन पर किसी वस्तु की विभिन्न मात्राओं को बाजार में बेचा जा सकता है। यदि इन परिस्थितियों में किसी भी रूप में कोई अन्तर आ जाय तो सम्भवतया कीमतों में भी आवश्यक रूप में परिवर्तन होगा, और जब कभी रीति-रिवाजों के परिवर्तन से, या किसी प्रतिस्पर्द्धा करने वाली वस्तु की पूर्ति अधिक हो जाने से या नयी वस्तुओं की खोज हो जाने से, किसी वस्तु की भौतिक रूप में मांग बदल जाती है तो इस प्रकार का परिवर्तन निरन्तर करना पड़ता है। उदाहरण के रूप में चाय के लिए मांग कीमतों की सूची इस मान्यता पर बनायी जाती है कि काफी के दाम गत हैं, किन्तु काफी की फसल खराब हो जाने से चाय के दाम बढ़ जायेंगे। जिस प्रकार विजली से प्रकाश करने के ढंगों में सुधार हो जाने से यह अवश्यम्भावी हो जाता है कि गैस की मांग कम हो जाय, उसी प्रकार एक विशेष प्रकार की चाय की कीमत में कमी होने से यह हो सकता है कि इससे घटिया किस्म की, किन्तु सस्ती चाय के बदले में लोग इसका प्रयोग करने लगें।¹

किसी प्रतिस्पर्द्धा करने वाली वस्तु के उत्पादन का मांग पर प्रभाव।

शुष्कतात्मक है तो उचित स्वयं को पूर्ति हो जाती है। अतः मांग रेखा इस सार्वभौमिक नियम को पुष्टि करती है कि अपने सम्पूर्ण विस्तार में इसकी प्रवृत्ति शुष्कतात्मक होती है।

यहाँ यह जान लेना चाहिए कि 'मांग का नियम' सट्टेबाजों के दो वर्गों के मांग सम्बन्धी आन्दोलन पर घटित नहीं होता। इनका एक वर्ग यदि बाजार से किसी वस्तु को मात्रा को घटाना चाहता है तो वह स्वयं खुले आम इनकी कुछ मात्रा खरीदने लगता है और जब वह किसी वस्तु की कीमत को बढ़ाने में सफल हो जाता है तो वह छिपे-छिपे अनजान लोगों के माध्यम से वस्तु को एक बड़ी मात्रा को बेचने का प्रयत्न करता है। प्रो० टॉसिग (Taussig) द्वारा मई 1921 के Quarterly Journal of Economics के 462 पृष्ठ पर लिखे गये लेख को देखिए।

1 यह सम्भव न होते हुए भी विचारणीय है कि सभी प्रकार की चाय की कीमतों में कुछ अनुपात में एक साथ कमी होने से चाय की कुछ किस्मों की मांग कम हो जायेगी। जो लोग चाय के अधिक सस्ती होने पर पहले से अच्छी किस्म की चाय खरीदते हैं उनकी संख्या उन लोगों की अपेक्षा कहीं अधिक होती है जो पहले से घटिया किस्म की चाय के बदले में इस चाय का अधिक प्रयोग करेंगे। विभिन्न वस्तुओं के बीच विभेद की समस्या का उस विशेष प्रसंग से होन वाली सुविधा के अनुसार निराकरण करना चाहिए। भारतीय तथा चीनी चयों को, या सौचोंग (Souchong) तथा पीको (Pekoe) चायों को कुछ दृष्टियों से अलग-अलग समझना श्रेयस्कर है। उनमें से प्रत्येक को मांग की सारणी अलग-अलग होनी चाहिए। उन वस्तुओं जिनमें बहुत थोड़ा ही भेद हो, जैसे कि गो मांस तथा भेड़ का मांस, चाय तथा काफी,

अग्रे

अध्याय का
पिछले
अध्याय से
सम्बन्ध।

इसके पश्चात् हम उन महत्वपूर्ण वस्तुओं की माँग की सामान्य विशेषताओं के विषय में विचार करेंगे जो दुर्लभ उपभोग के लिए उपलब्ध हैं। अतः आवश्यकताओं की विभिन्नता तथा उनको संतुष्ट करने की क्षमता पर पिछले अध्ययन को हम जारी रखेंगे। किन्तु अब हम इस बात पर बस्तुनः अलग ही दृष्टिकोण से, अर्थात् कीमत अकों (Price Statistics) की दृष्टि से विचार करेंगे।

उन्हें यद्यपि कुछ दृष्टिकोणों से एक साथ मिलाना सबसे अच्छा है, किन्तु ऐसे दशाओं में एक ऐसे परिपाटी अपनायी चाहिए जिससे यह निर्धारित किया जा सके कि एक पौ० काफ़ी, चाय के कितने औंसों के बराबर होती है।

इसके अतिरिक्त किसी वस्तु की एक बार में अनेक प्रयोगों के लिए माँग की जा सकती है, जैसे चमड़े के जूते तथा पोर्ट मंटो (चमड़े के थैले) बनाने के लिए 'संयुक्त माँग' हो सकती है। एक वस्तु की माँग वहाँ पर उन अन्य वस्तुओं की पूर्ति पर निर्भर है जिनके बिना इस वस्तु से कोई विशेष लाभ नहीं उठाया जा सकता। दृष्टान्त के रूप में कई और कई कातनों बालों के लिए 'संयुक्त माँग' होगी। यही नहीं जो व्यापारी वस्तुओं को पुनः बेचने के लिए पुनः खरीदते हैं उनकी माँग यद्यपि इनके अन्तिम उपभोक्ताओं की माँग से गुप्त रूप से संचालित होती है तथापि इसकी कुछ अपनी विशेषताएँ हैं। इन सब पर बाद में विचार करना सर्वोत्तम होगा।

1 किसी वस्तु की मात्रा में किंचित वृद्धि का इनके लिए बी गया। कुल कीमत में किंचित वृद्धि से सम्बन्ध व्यक्त करने के लिए साधारणतया अर्द्ध गणितीय भाषा का प्रयोग करने तथा इस धारणा के फलस्वरूप कि कीमतों में होने वाली थोड़ी-थोड़ी वृद्धि से आनन्द में होने वाली वृद्धि को मापा जाता है, आर्थिक विचारों की परिपाटी में इस पीढ़ी में बहुत परिवर्तन हो गये हैं। इन दोनों में पहला विषय अधिक महत्वपूर्ण है और इस ओर कुर्नो ने (Recherches sur les Principes Mathematiques de la Theorie des Richesses, 1838) सर्वप्रथम कदम उठाये थे। दूसरे विषय पर डुपिट (De la Mesure d'utilite des travaux Publics) तथा थोर्से (Entwicklung der Gesetze des menschlichen Verkehrs, 1854) ने सर्वप्रथम प्रयास किया था। किन्तु लोग इनके कार्य को भूल गये। जेवन्स तथा कार्ल मैंगर ने सन् 1871 ई० में इसके कुछ भाग पर अलग से विचार किया और विकसित कर लगभग एक साथ ही प्रकाशित किया। वालरस ने कुछ समय बाद इन्हें विकसित रूप देकर प्रकाशित किया। जेवन्स ने अपनी अद्भुत स्पष्ट एवं रोचक शैली द्वारा शीघ्र ही जन-साधारण का ध्यान इस ओर आकर्षित किया। उन्होंने 'अन्तिम तुष्टिगुण' शब्द का इतनी कुशलता से प्रयोग किया कि वे लोग जो गणितशास्त्र के विषय में कुछ भी नहीं जानते थे वे भी दो ऐसे वस्तुओं की मात्राओं में थोड़ी-थोड़ी वृद्धि के सामान्य सम्बन्ध को भलीभाँति समझने लगे जिनका एक दूसरे से आकस्मिक संसर्ग धीरे-धीरे परिघटित हो रहा हो। उनकी त्रुटियों ने भी उन्हें सफल बनाने में सहायता पहुँचायी, क्योंकि उनका यह वास्तविक विश्वास था कि संतुष्ट की जा सकने वाली आवश्यकताओं

के नियम (law of satiable Wants) पर बल न देने के कारण रिकार्डों तथा उनके अनुयायियों ने मूल्य को निर्धारित करने वाले कारणों का बिलकुल ही गलत वर्णन किया, और इससे बहुत से लोगों को ऐसा सोचने का आभास दिया कि वे एक बड़ी भारी मूल्य को मुगार रहे हैं, जबकि वास्तव में उन्होंने केवल कुछ महत्वपूर्ण स्पष्टीकरण ही दिये थे। उन्होंने ऐसे तथ्य पर, जो कि किसी भी वशा में कम महत्वपूर्ण नहीं था, अधिक बल देकर बहुत ही सुन्दर काम किया, क्योंकि उनके पूर्वविचारक, यहाँ तक कुर्नो भी, इस बात को बिलकुल ही स्पष्ट समझते थे कि किसी बाजार में एक वस्तु की माँग की मात्रा में कमी से आशय अलग-अलग उपभोक्तार्यों की आवश्यकताओं की संतुष्टि के कारण उस वस्तु की इच्छा की तीव्रता में कमी से होता है। अर्न्त प्रिय गृहकार्यों की साधकता को बढ़ा-चढ़ा कर चित्रण करके तथा (Theory के द्वितीय संस्करण में 105 पृष्ठ पर) बिना किसी शर्त के इस कथन से कि किसी वस्तु की कीमत से न केवल व्ययित विशेष का (जिसका यह माप कर सकती है) अपितु किसी 'व्यापारिक संस्था' (जिसका यह माप नहीं कर सकती) का अन्तिम तुष्टि-गुण मापा जा सकता है, अपने अनेक अध्ययन कर्त्ताओं को आनन्दवाद (Hedonics) तथा अर्थशास्त्र की सीमाओं के बारे में ध्रम में डाल दिया। रिकार्डों के 'मूल्य के सिद्धान्त' पर विषय गये परिशिष्ट 'स' में इन विषयों पर विस्तारपूर्वक विचार किया गया है। यहाँ यह भी बतला दें कि प्रो० सेलिगमैन ने (1903 ई० के Economic Journal के 356-362 पृष्ठों में) यह प्रदर्शित किया है कि प्रो० डब्ल्यू० एफ० लॉयड (W. F. Lloyd) ने 1833 में आक्सफोर्ड में दिये गये अपने व्याख्यान में (जिसे बहुत पहले ही विस्तृत किया जा चुका है) तुष्टिगुण के आधुनिक सिद्धान्त के मुख्य-मुख्य विचारों पर पहले ही प्रकाश डाला था।

प्रो० फिशर (Fisher) ने बेकन (Bacon) द्वारा किये गये कुर्नो के अनुसंधानों के अनुवाद के परिशिष्ट में गणितीय अर्थशास्त्र की बड़ी सुन्दर ग्रन्थ-सूची दी है। अर्थशास्त्र पर लिखे गये गणितीय विषयों तथा एजर्थ, परेरेटो, विबस्टीड, औस्पिज, लिब्रेन तथा अन्य लेखकों की कृतियों के अधिक विस्तृत अध्ययन के लिए पाठकों को इसे देखने की सलाह दी जाती है। पॅटालिओनी (Pantaleoni) के Pure Economics में दी गयी उत्कृष्ट विचार-सामग्री से गोर्से के कुछ गूढ़, किन्तु अत्यधिक मौलिक एवं ओजपूर्ण तर्क, प्रथमवार सर्वसाधारण के समझने योग्य हुए हैं।

अध्याय 4

आवश्यकताओं की लोच

मांग की लोच की परिभाषा।

§1 किसी व्यक्ति की किसी वस्तु की इच्छा के सम्बन्ध में यही सार्वभौमिक नियम है कि अन्य बातों के समान रहने पर उसके पास उस वस्तु का सम्भरण जितना अधिक बढ़ता जाता है उसके लिए उसकी इच्छा उतनी ही कम होती है। किन्तु इसमें कमी या तो तीव्र गति से होती है या फिर धीरे-धीरे होती है। यदि यह कमी मन्द गति से हो, तो उसके पास वस्तु के सम्भरण में पर्याप्त वृद्धि होने पर भी वह उसके लिए जो दाम देगा उसमें अधिक कमी नहीं होती, और यदि उसके भाव थोड़े से गिर जायें तो भी वह उसकी अपेक्षाकृत अधिक मात्रा खरीदेगा। किन्तु यदि उस वस्तु के लिए इच्छा तीव्रता से कम होती हो तो भाव में कुछ कमी होने पर वह उसकी थोड़ी ही अधिक मात्रा खरीदेगा। पहली दशा में थोड़े से ही प्रलोभन से उसकी उस वस्तु को खरीदने की तत्परता में बहुत अधिक वृद्धि हो जाती है। अतः यह कहा जा सकता है कि उस वस्तु की आवश्यकता की लोच अधिक है। दूसरी दशा में, भाव में कमी के फलस्वरूप उससे जो अतिरिक्त प्रलोभन मिलता है उससे शायद ही वह उस वस्तु की अधिक मात्रा खरीदने को तत्पर हो। अतः यह कह सकते हैं कि उसकी मांग की लोच थोड़ी है। यदि मान लिय जाय कि चाय की कीमत 10 पैसे की अपेक्षा 15 पैसे प्रति पाउंड होने से वह उसकी बहुत अधिक मात्रा खरीदे, तो इसकी कीमत 15 पैसे के बजाय 10 पैसे होने पर वह इसकी बहुत कम मात्रा खरीदेगा। अर्थात् यदि कीमत में कमी की दृष्टि से मांग लोचदार है तो कीमत में वृद्धि की दृष्टि से भी वह लोचदार होगी।

जो बातें एक व्यक्ति की मांग से सम्बन्ध रखती हैं वही पूरे बाजार की मांग पर चरितार्थ की जा सकती है। अतः सामान्यरूप में हम यह कह सकते हैं कि—

किसी बाजार में किसी वस्तु की मांग की लोच या प्रतिक्रिया का अधिक या कम होना इस बात पर निर्भर है कि उस वस्तु की कीमत में कुछ कमी होने से मांग बहुत या थोड़ी बढ़ती है, और उसकी कीमत में कुछ वृद्धि होने से उस वस्तु की मांग अधिक या कम घटती है।¹

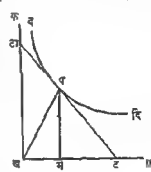
1 यदि कीमत में कुछ कमी के फलस्वरूप किसी वस्तु की क्रय की जानेवाली मात्रा में समान अनुपात में वृद्धि हो, या मोटे अर्थों में, यदि कीमत के 1% घट जाने के कारण कुल विक्री में 1% की वृद्धि हो तो यह कहा जा सकता है कि मांग की लोच 1 है। यदि कीमत में 1% की कमी होने के फलस्वरूप क्रय की गयी मात्रा में 2% या ½% की वृद्धि हो तो मांग की लोच क्रमशः 2 या ½ होगी, इत्यादि। (उक्त कथन स्पूल रूप में ही सत्य है क्योंकि 98 का 100 के साथ वही अनुपात नहीं होता जो 100 का 102 के साथ होता है।) निम्न नियम के आधार पर मांग

एक वस्तु की कीमत किसी निर्वन व्यक्ति के लिए इतनी अधिक हो सकती है कि उसके लिए निवेवात्मक मिद्ध हो, किन्तु अभीर व्यक्ति को इस अधिकता का आनास तक नही होता । उदाहरण के लिए एक निर्वन व्यक्ति कभी भी मद्यपान नही करता । किन्तु एक धनी व्यक्ति इसकी कीमत का तनिक भी विचार न करते हुए इसे इच्छानुकूल भावा मे पी सकता है । अतः मांग की लोच के सम्बन्ध मे अधिक स्पष्ट जानकारी प्राप्त करने के लिए हम समाज के विभिन्न वर्गों का एक-एक करके अध्ययन करेगे । निस्सन्देह धनी व्यक्तियों की धन-सम्पन्नता की और निर्वन व्यक्तियों की निर्वनता की अपनी-अपनी अनेक श्रेणियाँ है, किन्तु यहाँ पर हम इन छोटी-छोटी उप-श्रेणियों पर विचार नही करेगे ।

जब किसी वस्तु की कीमत समाज के किसी भी वर्ग के लिए बहुत अधिक हो तो लोग उस वस्तु की थोड़ी ही मात्रा खरीदेंगे । और कुछ दशाओ मे इस वस्तु की कीमत बहुत कम हो जाने पर भी रीति-रिवाज तथा वास्त के कारण लोग इतका स्वतंत्रतापूर्वक उपयोग नही कर सकते । यह भी हो सकता है कि इनको किन्ही विरोध अवसरों पर या अत्यन्त लज्ज अवस्था मे उपयोग मे लाने के लिए अलग से रख दिया जाय इत्यादि । यद्यपि ऐसी दशाएँ बहुधा देखने को मिलेगी तथापि इ हे सामान्य नियम का रूप नही दिया जा सकता । किन्तु जैसे ही किसी वस्तु का किसी भी कारण-

की लोच को मांग बढ द्वारा बहुत अच्छी तरह प्रदर्शित किया जा सकता है । मान लीजिए कि कोई सीधी रेखा मांग-रेखा को P बिन्दु पर छूती हुई ख ग रेखा को T बिन्दु पर क ल रेखा को D बिन्दु पर काटती है तो ' P बिन्दु पर मांग की लोच को P T और P D के अनुपात द्वारा मापा जा सकता है ।' यदि P T , P D की दुरी

हो तो कीमत में 1% का ह्रास हो जाने से मांगी जाने वाली मात्रा में 2% की वृद्धि होगी । मांग की लोच तब 2 के बराबर होगी । किन्तु यदि P T , P D की एक-तिहाई हो तो कीमत के 1% घट जाने से मांग में $\frac{1}{3}$ % की वृद्धि होगी; तब मांग की लोच एक-तिहाई ही होगी, इत्यादि । इसी प्रकार के निष्कर्ष को प्राप्त करने का एक दूसरा उपाय इस प्रकार है— P बिन्दु पर मांग की लोच को P T के P D से अनुपात द्वारा अर्थात् M T के M L से अनुपात द्वारा मापा जा सकता है । (क्योंकि P M को L M पर समबन्ध खींचा गया है ।) अतः जब $\angle T$ P M , $\angle L$ P M के बराबर हो तो मांग की लोच इकाई के बराबर होगी, और जैसे-जैसे $\angle T$ P M , $\angle L$ P M की अपेक्षा बढ़ता जायगा वैसे-वैसे मांग की लोच भी इकाई से बढ़ती जायेगी, और इसके विपरीत जब $\angle T$ P M , $\angle L$ P M से छोटा होता जायगा, मांग की लोच इकाई से कम होती जायेगी । गणितीय परिशिष्ट में दिख्यो 3 को भी देखिए ।



रेखाचित्र 3

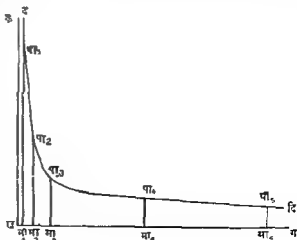
मांग की लोच के परिवर्तन का सामान्य सिद्धान्त, तथा कीमत में होने वाले परिवर्तनों में इसकी आनुसंगिक प्रतिक्रिया ।

यस सामान्य रूप में प्रयोग होने लगता है, इसकी कीमत में अधिक कमी के फलस्वरूप इसकी माँग में बहुत वृद्धि हो जाती है। ऊँची कीमतों वाली वस्तुओं की माँग की लोच अधिक होती है, मध्यम कीमतों में भी यह पर्याप्त रहती है, किन्तु यह कीमत के गिरने पर कम होने लगती है, और यदि कीमत इतनी कम हो जाय कि पूर्ण तुष्टि हो चुकी हो तो धीरे-धीरे इसका लोप हो जाता है।

यह नियम लगभग सभी वस्तुओं तथा सभी वर्गों की माँग के सम्बन्ध में चरितार्थ होता है। अन्तर केवल इतना ही है कि जिस स्तर पर ऊँची कीमतों का कम होना एक जाता है तथा कम कीमतों का बढ़ना आरम्भ हो जाता है वह समाज के विभिन्न वर्गों के लिए भिन्न-भिन्न होता है। वैसे यदि सूक्ष्मरूप से देखा जाय तो इस सम्बन्ध में अनेक विभिन्नताएँ दिखायी देंगी। इसका मुख्य कारण यह है कि कुछ वस्तुओं के उपभोग करने में आसानी से ही तृप्ति हो जाती है जबकि कुछ अन्य वस्तुओं को, मुख्यतया प्रदर्शन से सम्बन्धित वस्तुओं को, प्राप्त करने की इच्छा असीमित होती है। दूसरे प्रकार की वस्तुओं की माँग की लोच पर्याप्त होती है, भले ही कीमतें कितनी ही क्यों न गिर जाएँ, किन्तु प्रथम श्रेणी की वस्तुओं के सम्बन्ध में ऐसा देखा गया है कि जैसे ही कीमतें एक निच स्तर पर पहुँचती हैं इनके लिए माँग की लोच प्रायः समाप्त हो जाती है।¹

1 हम यहाँ पर एक ऐसे बाजार में, जहाँ एक ही बाजार में सभी प्रकार की सब्जियाँ खरीदी व बेची जाती हैं, मटर की माँग का उदाहरण लेकर इस बात को स्पष्ट करने का प्रयत्न करते हैं। फसल तैयार होने से पहले शायद 100 पौंड मटर बाजार में लामो जायेगी, और 1 शि० प्रति पौंड के हिसाब से बेची जायेगी, फिर यह प्रतिदिन 500 पौंड बाजार में आने लगेगी और 6 पैसे प्रति पौंड की दर पर बिकेगी, फिर 1,000 पौंड प्रतिदिन बाजार में आयेगी और 4 पैसे की दर पर बिकेगी। कुछ समय बाद बाजार में इसके 5000 पौंड आने लगेंगे और 2 पैसे प्रति पौंड की दर पर बिकेगी और (जैसे

ही फसल अच्छी तरह तैयार हो जायेगी) 10,000 पौंड मटर प्रतिदिन बाजार में आयेगी और 1½ पैसे प्रति पौंड की दर पर बिकेगी। इस प्रकार रेखाचित्र 4 में स ॥ रेखा पर एक इंच में 5,000 पौंड और फस रेखा पर एक इंच में 10 पैसे को प्रद-



रेखाचित्र 4

शित कर माँग को बिललाया गया है।

मांस, दूध तथा भ्रूषण, ऊन, तम्बाकू, आयात विद्ये गये फल तथा चिकित्सा सम्बन्धी साधारण उपचारो के प्रचलित मूल्य ऐसे है कि इनमे होने वाले हर एक परि-

ख मा ₁ = 0.02 इंच	म ₁ प ₁ = 1.2 इंच
ख मा ₂ = 0.1 इंच	म ₂ प ₂ = 0.6 इंच
ख मा ₃ = 0.2 इंच	म ₃ प ₃ = 0.4 इंच
ख मा ₄ = 1.0 इंच	म ₄ प ₄ = 0.2 इंच
ख मा ₅ = 2.0 इंच	म ₅ प ₅ = 0.15 इंच

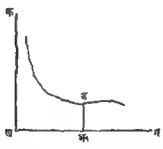
सब, जैसा कि ऊपर के चित्र से स्पष्ट है, प₁, प₂, ... प₅, कुल माँग देखा बनेगी। किन्तु इस कुल माँग में पनी, मध्यम खेपी वाले, और निर्धन ध्यनित, सभी की माँग सम्मिलित होगी। इन सभी ध्येणियों के लोगों की अलग-अलग रूप में जितनी भी तीव्र माँग होगी उन्हें सम्भवतः निम्न सारणियों द्वारा प्रदर्शित किया जा सकता है।

प्रति पौ० कीमत (पेंस में)	कम की जाने वाली मात्रा			
	पनी वर्ग द्वारा	मध्यम वर्ग द्वारा	निर्धन वर्ग द्वारा	योग
12 पें०	100	0	0	100
6 पें०	300	200	0	500
4 पें०	500	400	100	1,000
2 पें०	800	2,500	1,700	5,000
1 1/2 पें०	1,000	4,000	5,000	10,000

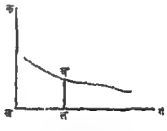
इन सारणियों को रेखाचित्र 5, 6, 7 रेखाओं द्वारा प्रदर्शित किया गया है जो क्रमशः पनी, मध्यम तथा निर्धन वर्गों के ध्यनितों की माँग का प्रतिनिधित्व करती हैं। इस प्रकार उदाहरण के रूप में, अ ह, ब ह तथा च ल में से प्रत्येक 2 पेंस के बराबर कीमत ध्यक्त होती है और



रेखाचित्र 5



रेखाचित्र 6



रेखाचित्र 7

प्रत्येक की लम्बाई 2 इंच है। ख ह .16 इंच के बराबर है और इससे 800 पौंड के बराबर भार प्रदर्शित होता है। ख झ .5 इंच के बराबर है और इससे 2,500 पौंड के बराबर भार प्रदर्शित किया जाता है। ख ल .35 के बराबर है और इससे 1,700 पौंड चाय प्रदर्शित की गयी है। ख ह, ख झ तथा ख ल का योग 1 इंच अर्थात् रेखाचित्र 4 में दिख गये ख मा₁ के बराबर है। यह उस उपाय का एक दृष्टान्त है जिसके

वर्तन से श्रमिक वर्गों तथा मध्यम श्रेणी के निम्न अर्द्धांग (Lower half) में आने वाले व्यक्तियों द्वारा उपयोग की जाने वाली माना में वडा अन्तर आ जाता है, किन्तु धनी व्यक्ति अपने व्यक्तिगत उपभोग में अधिक वृद्धि नहीं करेगे चाहे ये कितनी ही सस्ती वयो न उपलब्ध होती हों। दूसरे शब्दों में, इन वस्तुओं के लिए श्रमिक वर्ग तथा मध्यम श्रेणी के निम्न अर्द्धभाग में आने वाले व्यक्तियों की प्रत्यक्ष माँग अत्यधिक लोचदार होती है, परन्तु धनी वर्ग के सम्बन्ध में ऐसी बात नहीं होती। किन्तु श्रमिक वर्ग असह्य माना में होने से धनी व्यक्तियों की अपेक्षा उन वस्तुओं का वही अधिक उपभोग करते हैं जो उनकी सामर्थ्य के अन्तर्गत होती है, और यही कारण है कि इस प्रकार की सभी वस्तुओं की कुल माँग बहुत अधिक लोचदार होती है। कुछ समय पूर्व चीनी इसी प्रकार की वस्तुओं की श्रेणी में आती थी, किन्तु अब इसकी कीमत इतनी घट चुकी है कि श्रमिक वर्गों की दृष्टि से भी यह कम ही है और इस कारण इसकी माँग लोचदार नहीं है।¹

भित्तिकल (Wall-fruits), अच्छी किस्म की मछलियों तथा साधारण व्यय वाली विलास की वस्तुओं के प्रचलित भाव ऐसे हैं कि इनमें थोड़ी-सी कमी आ जाने से मध्यम वर्ग के लोग इनका अधिवाधिक उपभोग करने लगते हैं। दूसरे शब्दों में, मध्यम श्रेणी में आने वाले लोगों की इन वस्तुओं की माँग लोचदार होती है। किन्तु धनी तथा श्रमिक वर्गों की इन वस्तुओं की माँग कम लोचदार होती है क्योंकि धनी वर्ग की इन्हें प्राप्त करने की इच्छाएँ पहले से ही तुप्त होती हैं, और श्रमिक वर्ग के लिए इनकी कीमते तब भी (कीमते गिरने पर भी) बहुत ही ऊँची होती हैं।

अनुसार एक ही पैमाने पर खींची गयी असांख्य माँग रेखाओं को कुल माँग रेखाओं का रूप देने के लिए एक दूसरे के ऊपर आधारवत् रखने से इन आंशिक माँग रेखाओं का योग प्रदर्शित किया जा सकता है।

1 हमें यह भी ध्यान में रखना चाहिए कि किसी भी वस्तु के लिए माँग सारणी का आकार-प्रकार बहुत कुछ इस बात पर निर्भर होता है कि उसकी प्रतिभोगी वस्तुओं की कीमते क्या निश्चित मान ली गयी है या इसके साथ बदलती रही हैं। यदि गोमांस और भेंड़ के मांस की माँग को अलग-अलग व्यक्त किया जाय, और यदि भेंड़ के मांस का भाव निश्चित हो और गोमांस का भाव बढ़ाया गया हो तो गोमांस की माँग अत्यधिक लोचदार होगी, क्योंकि गोमांस के भाव में थोड़ी-सी कमी आने के फलस्वरूप लोग भेंड़ के मांस के बदले गोमांस लेने लगेंगे और इससे उसका उपभोग बहुत बढ़ जायेगा: जबकि दूसरी ओर गोमांस के दाम थोड़े भी बढ़ जाने पर बहुत से लोग गोमांस को लगभग बिलकुल भी न खरीदकर भेंड़ के मांस को ही खरीदेंगे। किन्तु सभी प्रकार के ताने मांस की माँग सारणी पर यह मान कर विचार करें कि उनकी पारस्परिक कीमतों में एक ही आनुपातिक सम्बन्ध बना रहेगा और यह सम्बन्ध प्रायः वही होगा जो इंग्लैंड में इस समय है, तो हम देखेंगे कि यह केवल साधारण लोच प्रदर्शित करती है। भाग 3, अध्याय 3, अनुभाग 6 में दी गयी टिप्पणी से इसकी तुलना कीजिए।

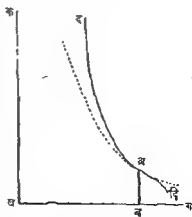
दुर्लभ शराब, बेधौसमी फल, अत्यन्त कुशल विक्रिमा तथा कानूनी सहायता, इत्यादि के मूल्य इतने ऊँचे होते हैं कि धनी व्यक्तियों की अपेक्षा अन्य लोग इनकी बहुत कम माँग करते हैं। किन्तु माँग जितनी भी हो पर्याप्त मात्रा में लोचदार होती है। अधिक खर्चीले भोजन पदार्थों के लिए माँग कुछ मात्रा में सामाजिक उत्कृष्टता प्राप्त करने की भावना से प्रेरित होती है और उसे कदाचित् ही तृप्त किया जा सकता है।¹

आवश्यक वस्तुओं की माँग।

§4. आवश्यक वस्तुओं के सम्बन्ध में यह बात अतिरिक्त नहीं होती। यदि यह मान लिया जाय कि गेहूँ अल्पमात्रा में उपलब्ध होने पर भी मनुष्य का सबसे सरसा भोजन है, और जब यह प्रचुर मात्रा में मिलता है तब इसका किसी अन्य प्रकार से उपभोग नहीं होता तो इसके माव के बहुत तेज या पर्याप्त रूप से मन्द होने पर इसके लिए माँग बहुत कम लोचदार होती है। 4 पाँड की डबलरोटी के दाम यदि 6 पैसे हो जायें तो इससे शायद ही डबलरोटी का उपभोग बढ़ेगा। किन्तु इसके विपरीत की स्थिति के सम्बन्ध में निश्चित रूप से कुछ कहना अधिक कठिन होगा, क्योंकि इंग्लैंड में अनाज के व्यापार सम्बन्धी कानूनों के खडन के पश्चात् दुर्लभता की अवस्था कभी भी नहीं आयी है। किन्तु कम सुखद समयों में हमें जो अनुभव प्राप्त हुआ है उसकी सहायता से हम यह कल्पना कर सकते हैं कि सम्भरण में 1, 2, 3, 4 या 5 की कमी हो जाने से कीमतों में क्रमशः 3, 8, 10, 28 या 45 की वृद्धि हो जायेगी।² कीमतों में

1 इस भाग के अध्याय 2 के पहले अनुभाग को देखिए। उदाहरण के रूप में अप्रैल 1894 में टिदिहुरियों (Plovers) के शत्रु के सबसे पहले के 0 अंडे लन्दन में 10 शि० 0 पैसे प्रति अंडे की दर पर बँचे गये। दूसरे दिन कुछ और अंडे आ जाने से कीमत घट कर 5 शि० प्रति अंडा हो गयी। इसके दूसरे दिन यह 3 शि० हो गयी, और एक सप्ताह बाद यह केवल 4 पैसे रह गयी।

2 साधारणतया इसका अनुमान सम्भवतः गिगरी किंग (Gregory King) ने लगाया था। लार्ड लौडरडेल (Lord Lauderdale) ने (Inquiry के पृष्ठ 51-53) में इस बात का बड़ा ही मार्मिक चित्रण किया है कि यह माँग के नियम पर आधारित है। रेखाचित्र 8 में माँग वक्र दृष्टि द्वारा इसे प्रदर्शित किया गया है। इसमें बिन्दु अ साधारण कीमत को निरूपित करता है। यदि हम यह विचार करें कि जहाँ कहीं गेहूँ का भाव बहुत कम हो वहाँ इस कीमत को उस गेहूँ के सम्बन्ध में सभसा जा सकता है जो जानवरों, भेड़ों तथा मुअरों को खिलाया जाता है, तथा जिसका अर्क उतारने और शराब बनाने में प्रयोग किया जाता है, उदाहरण के लिए सन् 1834 में ऐसा किया गया था, दस वक्र के



रेखाचित्र 8

इससे भी अधिक परिवर्तन का होना कोई असामान्य बात नहीं है। सन् 1335 में इंग्लैंड में गेहूँ 10 शि० प्रति बुशल बेचा गया था किन्तु उसके दूसरे ही वर्ष यह 10 पेंस प्रति बुशल के भाव पर बिका था।

वे वस्तुएँ
जिनका कुछ
उपभोग
करना
आवश्यक
होता है।

वे वस्तुएँ जो आवश्यक नहीं होती (विशेषकर यदि वे शीघ्र नष्ट होने वाली हो और उनकी माँग बेलाच हो) उनकी कीमतों में और भी अधिक तीव्रता से परिवर्तन होते हैं। इस प्रकार मछलियों की कीमत किसी दिन तो बहुत तेज हो सकती है किन्तु उसी के दो-तीन दिन बाद ये मुफ्त में भी उपलब्ध हो सकती है।

पानी उन इन्जी-गिनी वस्तुओं में से एक है जिसकी घनी से घनी तथा निर्बल से निर्बल सभी व्यक्तियों को किसी भी कीमत पर आवश्यकता होती है। मामूली-सी कीमत पर इसकी माँग बड़ी लोचदार होती है। किन्तु जिन-जिन उपयोगों में इसे लाया जाता है उन्हें मनीमाँति पूरा किया जा सकता है। और जैसे ही इसकी कीमत शून्य की ओर प्रवृत्त होनी है इसकी माँग बेलाच होनी जाती है। नमक के विषय में भी प्रायः ऐसा ही कहा जा सकता है। इंग्लैंड में इसकी कीमत इतनी नीची है कि भोजन के एक पदार्थ के रूप में इसकी माँग बहुत बेलाच है, किन्तु भारत में इसकी कीमत अपेक्षाकृत अधिक होने से इसकी माँग अपेक्षाकृत लोचदार है।

दूसरी ओर निवास-भूत का किराया उन परिस्थितियों के अतिरिक्त जबकि किसी स्थान के निवासी उस स्थान को छोड़ कर अन्यत्र चले जाएँ, कमी भी बहुत कम नहीं हुआ है। जहाँ कहीं सामाजिक अवस्था विकार-रहित हो तथा जहाँ सामान्य प्रगति में कोई रोक न हो वहाँ इन वास्तविक सुविधाओं के प्राप्त होने से तथा समाज में इससे मिलने वाले विशिष्ट स्थान के कारण निवास-भूत की माँग लोचदार प्रतीत होती है। उन सभी प्रकार के वस्तुओं की माँग को संतुष्ट किया जा सकता है जो बाह्य प्रदर्शन की दृष्टि से नहीं पहने जाते। जब इनकी कीमत थोड़ी होती है तब इनकी माँग की लोच बहुत कम होती है।

चेतना तथा
शक्ति और
अर्थिक का
प्रभाव।

उच्च श्रेणी की वस्तुओं की माँग लोगों की चेतना शक्ति पर बहुत निर्भर होती है। कुछ लोगों को शराब की पर्याप्त मात्रा दे दी जाय तो वे विशिष्ट स्वाद वाली शराब की तनिक भी परवाह नहीं करते। अन्य लोग अच्छी किस्म की शराब के लिए बड़े लालायित रहते हैं और थोड़ी-सी मात्रा से ही तृप्त हो जाते हैं। उन भागों में

निचले भाग का आकार लगभग बिन्दुओं द्वारा अंकित रेखा के सदृश होगा। और यह मान लेने पर कि कीमत बहुत ऊँची होने पर उसके लिए कम कीमत वाली स्थानापन्न वस्तुएँ मुलभ हो सकती हैं, इस रेखा के ऊपरी भाग का आकार प्रायः बिन्दुओं से घनी रेखा के ऊपरी भाग के ही सदृश होगा।

1 क्लिफ्टन प्रेसिओसम (Chron'con Preciosum) (1745 ईसा शताब्दी बाद) का कहना है कि 1336 में इंग्लैंड में गेहूँ के दाम इतने अधिक गिरे हुए थे कि 2 शि० से एक क्वार्टर (8 बुशल) गेहूँ खरीदे जाते थे; और इनके दाम लैसेस्टर (Leicester) में एक शनिवार के दिन 40 शि० थे और इसके बाद वाले शुक्रवार को 14 शि० थे।

जहाँ साधारण श्रमिक वर्ग रहते हैं अच्छे तथा घटिया किस्म की बोटियाँ (Joints) लगभग एक ही भाव पर बेची जाती हैं। किन्तु इंग्लैंड के उत्तरी भाग में कुछ अच्छी आय वाले शिल्पकारों ने सबसे अच्छे किस्म के मांस के लिए अपनी र्चि बढ़ाई है और वे इसके लिए उतनी ही ऊँची कीमत देते हैं जितनी लन्दन के पश्चिमी भाग में दी जाती है जहाँ घटिया किस्म की बोटियों को अन्यत्र भेज देने के कारण इनकी कीमत कृत्रिम रूप से ऊँची रहती है। किसी वस्तु के प्रयोग से र्चि तथा अर्चि दोनों पैदा हो सकती है। वे उदाहरण जो किसी पुस्तक को बहुत से अध्ययन कर्त्तवियों की दृष्टि में रोचक बनाते हैं कुछ ऐसे लोगों को जिन्हें इससे अच्छी रचनाओं की जानकारी है अर्चिकर लगते हैं। किसी बड़े शहर में रहने वाला एक व्यक्ति जिसमें उच्चकोटि के संगीत के प्रति अनुराग की भावनाएँ जागृत हैं, निम्नकोटि की संगीत-मंडली में जाना पसन्द नहीं करेगा, किन्तु यदि वह किसी ऐसे छोटे शहर में रह रहा हो जहाँ अच्छे संगीत के आयोजन करने में होने वाले खर्च को पूरा करने के लिए लोग ऊँची कीमत देने को तैयार हों, और इस कारण उच्चकोटि के संगीत को सुनना कठिन हो तो वह इन साधारण संगीत-मंडलियों में भी प्रसन्नतापूर्वक जाना पसन्द कर सकता है। केवल बड़े-बड़े शहरों में ही प्रथम श्रेणी के संगीत की प्रभावपूर्ण माँग (Effective demand) लोचदार होती है, किन्तु द्वितीय श्रेणी के संगीत की माँग बड़े तथा छोटे सभी शहरों में लोचदार होती है।

साधारणतया अनेक उपयोगों में लायी जाने वाली वस्तुओं की माँग लोचदार होती है। उदाहरण के रूप में पानी का सबसे पहिले पीने, तत्पश्चात् भोजन बनाने, अनेक प्रकार की धुलाई तथा अन्य अनेक कार्यों में उपयोग किया जाता है। जब किसी विशेष प्रकार की अनावृष्टि न हो किन्तु पानी बड़े में भरकर बिकता हो तो कीमत इतनी कम हो सकती है कि निर्धन वर्गों के लोग भी मनचाही मात्रा में इसे पी सकते हैं, जबकि भोजन बनाने के लिए वे उसी पानी को कमी-कमी दो बार प्रयोग में लाते हैं, धुलाई के कार्य में वे इसकी बहुत थोड़ी मात्रा का प्रयोग करते हैं। मध्यम वर्ग के लोग इसका भोजन बनाने में सम्भवतः दूसरी बार थोड़ा भी उपयोग नहीं करेंगे। यदि उन्हें पानी असीमित मात्रा में उपलब्ध हो तो वे पुलाई के कार्यों के लिए एक धड़े की अपेक्षा बहुत-सा पानी प्रयोग में लावेंगे। यदि पानी तलों द्वारा प्राप्त हो, और बहुत कम दर पर मीटर के अनुसार इसके मूल्य का भुगतान करना पड़े तो बहुत से लोग धुलाई के लिए भी आवश्यकतानुसार इसका प्रयोग करते हैं। और जब पानी मीटर के हिसाब से न मिल कर साल में एक निश्चित धन-राशि देने पर मिलता हो और जहाँ कहीं पानी की आवश्यकता हो वहाँ नल द्वारा पहुँचाया जा सकता हो तो प्रत्येक कार्य के लिए इसका आवश्यकतानुसार पूर्णरूप से उपयोग किया जाता है।¹

किसी वस्तु के विभिन्न प्रयोगों का प्रभाव।

1 जिस प्रकार विभिन्न पूँजे वाले समाज के एक वर्ग की किसी ऐसी वस्तु की माँग, जिसको एक ही प्रकार के उपयोग में लाया जा सकता है, उस वर्ग में शामिल होने वाले प्रत्येक सदस्य की माँगों का योग है उसी प्रकार किसी एक व्यक्ति की पानी जैसी वस्तुओं की कुल (या मिश्रित) माँग इसके प्रत्येक उपयोग के लिए की गयी माँग

ब्लेच
माँग।

इसके विपरीत सामान्यतया एक तो निरपेक्ष आवश्यकताओं की माँग (सामाजिक आवश्यकताएँ तथा कार्यक्षमता के लिए आवश्यक वस्तुएँ इसमें सम्मिलित नहीं हैं) और दूसरे धनी-वर्ग की उन विलास की वस्तुओं की माँग जिनमें उनकी आय का थोड़ा ही भाग खर्च होता है, बहुत अधिक बँतोचदार होती है।

सांख्यिकीय
अध्ययन में
आने वाली
कठिनाइयाँ,
समय का
प्रभाव।

§5. अभी तक हमने माँग कीमतों की यथार्थ सूची को प्राप्त करने में आने वाली कठिनाइयों और उनके उचित विश्लेषण की ओर ध्यान नहीं दिया था। इसमें से पहली समस्या जिस पर हमें विचार करना है, समय के प्रभाव के कारण उत्पन्न होती है; समय के प्रभाव के कारण अर्थशास्त्र की अनेक समस्याएँ जन्म लेती हैं।

इस प्रकार अन्य बातों के समान रहने पर बिक्री की मात्रा में परिवर्तनों के परिणाम स्वरूप किसी वस्तु की कीमतों में होने वाले उन परिवर्तनों को (माँग-कीमतों की सूची से) प्रदर्शित किया जाता है जिन पर वह वस्तु बेची जा सकती है। किन्तु पूर्ण तथा विश्वसनीय सांख्यिकी को एकत्रित करने के लिए पर्याप्त रूप से जिस लम्बी अवधि की आवश्यकता होती है उसमें कदाचित् ही अन्य बातें समान रहती हैं। बहुधा कुछ-कुछ विभिन्न बाधाएँ उठ खड़ी होती हैं जिनके प्रभाव उन प्रभावों से मिश्रित हो जाते हैं, तथा अलग भी नहीं किये जा सकते, जिनका हम पृथक् से अध्ययन करना चाहते हैं। यह कठिनाई इस बात से और भी अधिक गम्भीर रूप धारण कर लेती है कि अर्थशास्त्र में किसी कारण के सभी परिणाम शीघ्र ही ज्ञात नहीं हो जाते किन्तु ये बहुधा तभी दृष्टि-गोचर होते हैं जब उस कारण का कोई भी अस्तित्व नहीं रहता।

द्रव्य की
स्थायी
अथवा
अस्थायी क्रय
शक्ति में
परिवर्तन।

सर्वप्रथम हम देखते हैं कि द्रव्य की ऋय शक्ति में निरन्तर परिवर्तन होने जा रहे हैं और इससे उन निष्कर्षों में संशोधन करना अनिवार्य हो गया है जो इस कल्पना पर आधारित हैं कि द्रव्य का मूल्य समान रहता है। इस कठिनाई पर हम बहुत कुछ विजय प्राप्त कर सकते हैं क्योंकि हम द्रव्य की ऋय शक्ति में होने वाले बड़े-बड़े परिवर्तनों का पर्याप्त यथार्थता के साथ पता लगा सकते हैं।

का योग है। भाग 5. अध्याय 6, अनुभाग 3 देखिए)। जिस प्रकार धनी वर्ग की एक बहुत ऊँची कीमत पर भी गटर की माँग पर्याप्त होती है, किन्तु निर्धन वर्ग के उप-भोग की दृष्टि से ऊँची कीमत पर इसकी सम्पूर्ण लोच समाप्त हो जाती है, उसी प्रकार किसी व्यक्ति की पीने के लिए पानी की माँग बहुत ऊँची कीमत पर भी पर्याप्त होती है, किन्तु घर पीने के लिए पानी के लिए यह जो कीमत देना चाहता है उससे कीमत अधिक होने पर इसके लिए उसकी माँग को लोच बिलकुल भी नहीं रहती। पुनः जिस प्रकार विभिन्न वर्गों के लोगों की गटर की कुल माँग किसी व्यक्ति विशेष की माँग की अपेक्षा कीमत की विस्तृत सीमा तक लोचदार रहती है उसी प्रकार किसी व्यक्ति की एक ही उपयोग की अपेक्षा अनेक उपयोगों के लिए पानी की माँग कीमतों की विस्तृत सीमा (Range) तक लोचदार होती है। जे० बी० क्लार्क (J.B. Clark) द्वारा Harvard Journal of Economics खण्ड II में Universal Law of Variation पर लिखे गये लेख से इसकी तुलना कीजिए।

इसके पश्चात् सामान्य समृद्धि तथा सम्पूर्ण समाज की मुक्त प्रयत्न-शक्ति में होने वाले परिवर्तन है। इन परिवर्तनों का प्रभाव मरुत्वपूर्ण है, किन्तु सम्भवतः साधारणतया इन्हे जितने महाव का समझा जाता है उससे ये कुछ कम ही महत्व के होते हैं। इसका कारण यह है कि जब प्रगति की लहर उतरने लगती है तो कीमते घटने लगती हैं, और इससे निश्चित आय वाले लोगों के साधनों में वृद्धि होती है, जबकि व्यापार से प्राप्त लाभ से आय घटती है। समृद्धि में होने वाले इस अधोमुखी परिवर्तन को इस अन्तिम वर्ग को होने वाली प्रत्यक्ष क्षति से पूर्णतया मापा जाता है, किन्तु आय, चीनी, मक्खन, ऊन, इत्यादि जैसी वस्तुओं के कुल उपभोग के सांख्यिकी इस बात की पुष्टि करते हैं कि लोगों की कुल प्रयत्न-शक्ति में अधिक तीव्र गति से कमी नहीं होती, किन्तु इसमें कुछ-न-कुछ कमी तो होती ही है, अतः इसके कारण जो समायोजन (Adjustment) किया जाय वह अधिक से अधिक वस्तुओं के उपभोग तथा उनकी कीमतों की तुलना करके निर्धारित करना चाहिए।

इसके पश्चात् जनसंख्या तथा सम्पत्ति की क्रमिक वृद्धि के कारण होने वाले परिवर्तन आते हैं। तथ्यों के ज्ञात होने पर इन्हें सरल संख्यासूचक सुधारों द्वारा जाना जा सकता है।

1 जब एक लम्बी अवधि में कोई सांख्यिकी तालिका किसी वस्तु के उपभोग की क्रमिक वृद्धि प्रदर्शित करती है तो हम विभिन्न वर्षों में होने वाली प्रतिशत वृद्धि की तुलना कर सकते हैं। थोड़े से अनुमान द्वारा इसे बड़ी सततापूर्वक किया जा सकता है किन्तु जब अंकों को एक सांख्यिकी चित्र के रूप में प्रदर्शित किया जाता है तो चित्र को पुनः अंकों में व्यक्त किये बिना इस प्रकार की तुलना करना सरल नहीं है, और इस कारण भी बहुत से संख्याशास्त्री रेखाचित्र की प्रणाली को अच्छा नहीं समझते। किन्तु एक सरल नियम के ज्ञान से चित्रों द्वारा प्रदर्शन करने की प्रणाली इस प्रश्न को हल करने में उपयोगी हो सकती है। यह नियम इस प्रकार है—मान लो कि किसी वस्तु की उपभोग की गयी मात्रा (या व्यापार की मात्रा, या लगाये गये कर की मात्रा) को रेखाचित्र 9 में क ल के समानान्तर क्षतिज रेखाओं द्वारा मापा गया है, जबकि इनके सम्बन्धित वर्षों को नित्य की भौति घटते हुए क्रम पर समान दूरी पर क ल रेखा पर प्रक्षिप्त (Ticked off) किया गया है। किसी प बिन्दु पर वृद्धि की दर को मापने के लिए किसी स्केल को इस प्रकार रसो कि वह क ल को प बिन्दु पर छुए। इसे क ल रेखा पर स्थित टा बिन्दु से मिला दो। क ल रेखा पर प के बराबर लम्बवत् ऊंचाई का न बिन्दु अंकित करो। तब क ल रेखा पर न टा दूरी से पूरक किये गये वर्षों की संख्या उस वस्तु की मात्रा में होने वाली वार्षिक वृद्धि के भाग की प्रतिलोम होगी। अर्थात् यदि न टा 20 वर्षों को प्रदर्शित करती है तो उस वस्तु की मात्रा में $\frac{1}{20}$ अर्थात् 5% की दर से वार्षिक वृद्धि होगी। यदि न टा 25 वर्षों की अवधि को इंगित करती है तो यह वार्षिक वृद्धि $\frac{1}{25}$ अर्थात् 4% होगी, और आय



रेखाचित्र 9

आदतों और नयी वस्तुओं के रसास्वादन तथा उनको उपयोग में लाने की विधियों में होने वाले उत्तरोत्तर परिवर्तन।

§6 इसके पश्चात् फॅशन, स्वाद तथा आदतों में होने वाले परिवर्तन, किसी वस्तु के उपयोग करने के नये ढंगों के विकास तथा इसके साथ उन्हीं उपयोगों में लायी जाने वाली उन अनेक वस्तुओं की खोज करने, या उनमें सुधार करने या उनको सरता बनाने के लिए अवश्य ही गूजाइश रखनी चाहिए। इन सभी विषयों में किसी आर्थिक कारण तथा उसके प्रभाव के बीच व्यतीत होने वाले समय के लिए छूट रखने में बड़ी कठिनाई होती है। क्योंकि किसी वस्तु की कीमत में वृद्धि में उसके उपयोग पर पूर्ण प्रभाव पड़ने के लिए समय की आवश्यकता होती है। उपभोक्ताओं को उन स्थानापन्न वस्तुओं की जानकारी के लिए जिन्हें वे इसके बदले में प्रयोग कर सकते हैं समय चाहिए, और सम्भवतः उपभोक्ताओं को भी उन वस्तुओं को पर्याप्त मात्रा में पैदा करने में समय लगता है। नयी वस्तुओं के सम्बन्ध में जानकारी प्राप्त करने तथा उनके मितव्ययता-पूर्ण उपयोग करने के ढंगों को खोज निकालने की आदतों को बढ़ाने में भी समय लगता है।

वृष्टान्तः

उदाहरण के रूप में जब इंग्लैंड में लकड़ी और लकड़ी का कोयला महंगा हो गया था तो पर्यर के कोयले का ईंधन के रूप में धीरे-धीरे ही प्रचार हुआ, अंगीठियों को धीरे-धीरे ही इसके प्रयोग के योग्य बनाया गया, और यहाँ तक कि इसका सुसंगठित व्यापार उन स्थानों को भी शीघ्र ही प्रारम्भ न हो सका जहाँ इसे पानी द्वारा आसानी से ले जाया जा सकता था। शिल्प-निर्माण सम्बन्धी उद्योगों में लकड़ी के कोयले के स्थान पर इसे प्रयोग करने की प्रक्रियाओं की खोज और भी धीरे-धीरे हुई, और वास्तव में यह अभी भी शायद ही पूरी हो सकी है। पुनः, अब हाल में ही कुछ वर्षों से पर्यर के कोयले का भाव ऊँचा हो गया तो इसके उपयोग में, विशेषकर लोहे तथा वाष्प के उत्पादन में, मितव्ययता करने के उपायों की खोज को बड़ा प्रोत्साहन दिया गया, किन्तु इनमें से कुछ ही आविष्कारों से इन ऊँची कीमतों के समाप्त होने के बाद तक अनेक व्यावहारिक सफलताएँ मिलती रहीं। और भी, जब कभी एक नयी ट्रामगाड़ी या उप-पीर रेलगाड़ी चलनी प्रारम्भ हो जाती है तो यहाँ तक कि उन लोगों को भी जो इनके मार्ग के निवट ही बसते हैं शीघ्र ही इसका उपयोग उठाने की आदत नहीं पड़ती, और उन लोगों को भी जिनके कार्य करने के स्थान इसके मार्गों के एक छोर पर बसे हैं अपने निवास-स्थानों को इनके दूसरे छोर के पास बदलने में और भी अधिक समय लगता है। इसके अतिरिक्त जब पेट्रोल पहले-पहल प्रचुर मात्रा में उपलब्ध हुआ तो इसका स्वतन्त्र रूप से प्रयोग करने के लिए कुछ ही लोग तैयार थे। धीरे-धीरे पेट्रोल

भी यही क्रम चलता रहेगा। लेखक द्वारा *Journal of London Statistical Society* के जून 1885 के जयन्ती अंक में प्रकाशित एक लेख को, तथा गणितीय परिशिष्ट में दी गयी टिप्पणी 4 को देखें।

1 फॅशन के प्रभाव के उदाहरणों के लिए (*Economic Journal* के खण्ड III में मिस फोले (*Miss Foley*) के लेखों को, तथा *Nineteenth Century* के खण्ड XIII में मिस हीदर बिग (*Miss Herther Bigg*) के लेखों को देखिए।

और पेट्रोल के लैम्प सभाज के सभी वर्गों में प्रचलित हो गये। इसके प्रयोग में वृद्धि का श्रेय इरके मूस्य मे तब से होने वाली कमी को ही दिया जायगा।

इसी प्रकार की एक अन्य कठिनाई इस बात से उत्पन्न होती है कि कुछ वस्तुओं की खरीद को कुछ समय के लिए आसानी से स्थगित किया जा सकता है, किन्तु एक लम्बी अवधि तक ऐसा नहीं किया जा सकता। कपड़ों तथा उन अन्य वस्तुओं के सम्बन्ध में जो धीरे-धीरे घिरती हैं, और जिनका कीमतों के ऊँचे होने के कारण नित्य की अपेक्षा कुछ अधिक लम्बे समय तक प्रयोग किया जा सकता है, बहुधा ऐसा ही होता है। वृष्टान्त के रूप में जब कपास का अधिकाधिक अभाव होने लगा था तब इंग्लैंड में इसका लिचिबद्ध उपभोग बहुत कम दिखाया गया था। इसका कारण आंशिक रूप से यह था कि फुटकर व्यापारियों ने अपने स्टॉक में कमी कर दी थी, किन्तु इसका मुख्य कारण लोगों का यह संकल्प था कि जहाँ तक हो सके नयी कपास की वस्तुओं को खरीदे बिना ही काम चलाया जाय। सन् 1864 में बहुत लोगों ने यह अनुभव किया कि और अधिक समय तक प्रतीक्षा करना उनके लिए सम्भव नहीं और उस वर्ष अन्य वर्षों की अपेक्षा घरेलू उपभोग के लिए कपास का बहुत बड़ी मात्रा में प्रयोग किया गया, यद्यपि उससे पिछले वर्षों की अपेक्षा उस वर्ष कीमतें बहुत ऊँची थी। इससे तो यही अभिप्राय निकलता है कि इस प्रकार की वस्तुओं का एकाएक अभाव हो जाने से कीमतें यद्यपि ही पूर्ण रूप से उस स्तर तक नहीं बढ़ती जहाँ तक सम्भरण में कमी हो जाने के कारण इन्हे वास्तव में बढ़ना चाहिए था।

इसी प्रकार सन् 1873 में संयुक्तराज्य अमेरिका में वाणिज्य सम्बन्धी मन्त्री के बाद यह देखा गया कि सामान्य कपड़ों के व्यापार की अपेक्षा जूतों का व्यापार अधिक शीघ्र पुनः जीवित हुआ क्योंकि कोटो तथा टोपो का एक बहुत बड़ा सुरक्षित भंडार होता है जिन्हे खुलाहाली के दिनों में फटा हुआ मान कर अलग फेंक दिया जाता है, किन्तु बूटो का इतना अधिक स्टॉक नहीं रखा जाता।

§7. ऊपर उल्लेख की गयी कठिनाइयाँ आधारभूत हैं, किन्तु कुछ और भी ऐसी कठिनाइयाँ हैं जो प्रायः हमारे सांख्यिकी विवरणों की अवश्यम्भावी त्रुटियों के परिणामस्वरूप ही उत्पन्न होती हैं। यदि सम्भव हो तो हम कीमतों की एक ऐसी सूची बनाना चाहते हैं जिस पर किसी बाजार में किसी निश्चित समय में किसी वस्तु की विभिन्न मात्राओं की खरीदने के लिए क्रेता तैयार रहते हैं। पूर्ण बाजार एक क्षेत्र है जो चाहे बड़ा हो या छोटा, जिसमें अनेक क्रेता और विक्रेता होते हैं जो इतने अधिक सतर्क और एक दूसरे की गतिविधियों से इतने अधिक सुपरिचित रहते हैं जिससे समूचे क्षेत्र में किसी वस्तु की कीमत व्यावहारिक रूप में समान ही रहती है। किन्तु ऐसी परिस्थिति में जब लोग अपने निजी उपभोग के लिए, न कि व्यापार के लिए, किसी वस्तु को खरीदते हैं और सदैव बाजार में होने वाले परिवर्तनों को ध्यान में नहीं रखते, तो उस समय कोई भी ऐसा माध्यम ज्ञात नहीं होता जिससे निश्चित रूप से यह पता लग सके कि बहुत से सौदों के लिए क्या-क्या कीमतें दी जाती हैं। पुनः किसी बाजार की भौगोलिक सीमाएँ कदाचित ही स्पष्ट रूप से ज्ञात होती हैं, इन्हे केवल ऊन्ही स्थितियों में जाना जा सकता है जब ये समुद्र या आयात-कर स्थान के कटघरे में अंकित होकर

कुछ वस्तुओं की माँगों को अन्य वस्तुओं की माँगों की अपेक्षा अधिक सरलता से स्थगित किया जा सकता है।

सांख्यिकी को अपूर्णताएँ।

गुजरती हैं, और कोई भी ऐसा देश नहीं है जहाँ स्वदेशीय उपभोग के लिए उत्पादित वस्तुओं के सच्चे सांख्यिकी उपसब्ध हों।

इसके अतिरिक्त जिस प्रकार के सांख्यिकी एवजित किये जाते हैं उनमें भी सामान्यतः कुछ सदिग्धता रहती है। इनसे साधारणतया यह प्रतीत होता है कि जैसे ही वस्तुएँ व्यापारियों के पास जाती हैं उनका उपभोग हो जाता है, और परिणामतः व्यापारियों के भंडार में होने वाली वृद्धि को उपभोग में होने वाली वृद्धि से आसानी से अलग नहीं किया जा सकता। किन्तु ये दोनों अलग-अलग कारणों से प्रभावित होती हैं। किसी वस्तु की कीमत में वृद्धि से उस वस्तु का उपभोग कम हो जाता है, किन्तु यदि कीमतें बढ़ती हुई दिखनी दे तो सम्भवतः, जैसा कि पहले भी देल चुके हैं, व्यापारी लोग अपने भंडारों में वृद्धि करने लगेंगे।¹

इसके पश्चात् निश्चित रूप से यह पता लगाना कठिन है कि जिन वस्तुओं का उल्लेख किया गया है वे एक ही प्रकार की हैं। किसी शुष्क ग्रीष्म ऋतु के बाद का गेहूँ असाधारण रूप में अच्छा होता है, और इसके बाद वाले शस्य वर्ष में कीमतें वास्तविक कीमतों से ऊँची प्रतीत होती हैं। इस बात के लिए इस समय गुंजाइश रखना सम्भव है जब विशेष कर बैलीफोर्निया का शुष्क गेहूँ एक प्रकार का मान स्थापित करता है। किन्तु अनेक प्रकार के शिल्प-निर्माण सम्बन्धी वस्तुओं के गुणों में परिवर्तन के लिए उचित छूट देना बिलकुल असम्भव है। यही कठिनाई चाय जैसी वस्तुओं के सम्बन्ध में भी उत्पन्न होती है। आधुनिक वर्षों में चीन की हल्की चाय के बदले में भारत की अधिक तेज चाय का प्रयोग करने के कारण चाय के उपभोग में जो वास्तविक वृद्धि हुई है वह आंकड़ों द्वारा प्रदर्शित वृद्धि से अधिक है।

उपभोग की सांख्यिकी पर टिप्पणी

बहुत से राष्ट्रों द्वारा वस्तुओं के कुछ निश्चित वर्षों के सम्बन्ध में उपभोग के सामान्य सांख्यिकी प्रकाशित किये जाते हैं। किन्तु आंशिक रूप से अभी उल्लेख किये गये कारणों द्वारा कीमतों तथा क्रय की मात्राओं में परिवर्तनों के आकस्मिक सम्बन्ध

1 कर के प्रभावों की समीक्षा करते समय कर रूपने के पूर्व तथा इसके पश्चात् उपभोग की जाने वाली वस्तुओं की तुलना करने का प्रचलन है। किन्तु ऐसा करना विवक्षनीय नहीं है, क्योंकि व्यापारी लोग जब यह प्रत्याश करते हैं कि कर लगाने वाला है तो वे कर रूपने के पूर्व ही बहुत बड़े भंडार एकत्र कर लेते हैं और उन्हें कुछ समय बाद तक थोड़ी ही मात्रा क्रय करने की आवश्यकता होती है। जब किसी कर की मात्रा घटा दी जाती है तब स्थिति इसके विपरीत होती है। यही नहीं ऊँचे करों के लगने से शूठे विवरणों को प्रोत्साहन मिलता है। दृष्टान्त के रूप में सन् 1766 में रीकिडम मंत्रालय द्वारा कर की मात्रा 6 पेंस के स्थान पर 1 पेंस प्रति गैलन कर देने से मोस्टन में सीर (Molasses) का सामान्य आयात 50 गुना बढ़ गया। किन्तु इसका मुख्य कारण यह था कि कर के केवल 1 पेंस प्रति गैलन होने से इसका चोरी से आयात करने की अपेक्षा कर देकर आयात करना अधिक सस्ता था।

व्यापारियों के भंडार में वृद्धि का उपभोग में वृद्धि के रूप में अनुचित अर्थ लगाया जाता है।

वस्तु के गुण में परिवर्तन।

माँग के नियमों का आगमिक

का पता लगाने में, या अनेक प्रकार के उपभोग की वस्तुओं को समाज के विभिन्न वर्गों में वितरित करने में, हम इनसे बहुत थोड़ा ही लाभ उठा पाते हैं।

जहाँ तक पहले उद्देश्य का, अर्थात् कीमत में परिवर्तनों के फलस्वरूप उपभोग में होने वाले परिवर्तनों से सम्बन्धित नियमों को ढूँढ़ निकालने का प्रश्न है, इसे जेवन्त द्वारा (Theory, पृष्ठ 11-12 में) दुकानदार के बहीखातों के बारे में दिये गये संकेत से मतीर्माति अनुमानित किया जा सकता है। एक दुकानदार या किसी सहकारी गोदाम का प्रबन्धक किसी औद्योगिक नगर के श्रमिक के निवास-स्थान से पर्याप्त सत्यता के साथ यह पता लगा सकता है कि उसके ग्राहकों के विशाल समूह की वित्तीय स्थिति कैसी है। वह यह मालूम कर सकता है कि कितनी फॅक्टरियाँ कार्य कर रही हैं, और हमें कितने घंटे काम किया जाता है। और वहाँ उसे मजदूरी की दर में जो भी मुख्य परिवर्तन हुए हों, ज्ञात हो जायेंगे। वस्तुतः ऐसा करना उसका अपना एक नित्य का कार्यक्रम हो जाता है। और एक नियम की भाँति उसके ग्राहक अपने साधारण उपभोग की वस्तुओं के मूल्य में होने वाले परिवर्तनों का खौत्र ही पता लगा लेते हैं। अतः वह बहुधा यह देखेगा कि किसी वस्तु की कीमत के घटने से उसके उपभोग में वृद्धि होगी। यदि कोई अन्य घटनकारक कारण न उत्पन्न हों तो कीमत की कमी का प्रभाव शोभदापूर्वक पड़ेगा। जहाँ-कहीं मार्ग में विघ्न-बाधाएँ पहुँचने वाले कारण विद्यमान हों, वहाँ उनके प्रभावों को आँकने में वह बहुधा सपर्य होना। वृष्टान्त के रूप में, वह जान लेगा कि जैसे ही शीतऋतु का आगमन होगा, मक्खन तथा सब्जियों के दाम बढ़ जायेंगे किन्तु मौसम ठंडा होने के कारण लोग पहले की अपेक्षा मक्खन की अधिक चाह करेगे और सब्जियों की कम। और इस कारण जब जाड़ों में मक्खन तथा सब्जी दोनों के मांग तेज हो जाते हैं तो यह सब्जियों के उपभोग में केवल कीमतों के बढ़ जाने के कारण होने वाली कमी की अपेक्षा अधिक कमी की आशा करेगा, किन्तु मक्खन के उपभोग में वह इतनी कमी की आशा नहीं करेगा। यदि दो निकटवर्ती शीत ऋतुओं में उसके ग्राहक लगभग समान रूप से अगणित रहे हों और उन्हें लगभग समान दर पर मजदूरी मिलती हो, और यदि इनमें से एक में दूसरे की अपेक्षा मक्खन के दाम कहीं अधिक ऊँचे रहे हो तो उसके दोनों शीत-ऋतुओं के बहीखातों की तुलना करने से कीमत में परिवर्तनों का उपभोग पर पड़ने वाले प्रभाव को अच्छी तरह निर्दिष्ट किया जा सकता है। वे दुकानदार जो समाज के अन्य वर्गों को वस्तुएँ देते हैं उन्हें भी इस स्थिति में होना चाहिए कि वे यदा-कदा अपने ग्राहकों के सम्बन्ध में इस प्रकार के तथ्यों को प्रस्तुत कर सकें।

यदि समाज के विभिन्न वर्गों के लोग पर्याप्त सख्या में माँग की तालिकाओं को एकत्रित कर सकें तो इनसे कीमतों के अधिकतम अन्तर के कारण कुल माँग में होने वाले परिवर्तन को अप्रत्यक्ष रूप में मापा जा सकेगा, और इस प्रकार उस लक्ष्य को प्राप्त किया जा सकेगा जिसे अन्यथा प्राप्त करना असम्भव है। क्योंकि सामान्य नियम के अनुसार किसी वस्तु की कीमत दो सकुचित लोगों के बीच उतरती-बढ़ती रहती है, और अल्प सांख्यिकी द्वारा प्रत्यक्ष रूप से यह अनुमान नहीं लगाया जा सकता कि यदि इस वस्तु की कीमत 5 गुनी अथवा इसके पाँचवें भाग के बराबर होती तो

अध्ययन
कठिन है,
किन्तु ध्या-
पारी लोग
अपने लेखों
का विश्ले-
षण करके
इसके अध्य-
यन को
बहुत आगे
बढ़ा सकते
हैं।

निर्धन
व्यक्तियों
द्वारा तस्ती
वस्तुओं
का उपभोग
करने से
इस बात

का संकेत मिलता है कि इस वस्तु के महँगे हो जाने पर घनीवर्ग में सम्भवतः कितना परिवर्तन आ जायेगा।

इस वस्तु का किनारा उपभोग किया जाता। किन्तु यदि इसकी कीमत बहुत ऊँची होती तो इसका केवल घनी व्यक्ति उपभोग करते, और यदि इसकी कीमत बहुत कम होती तो इसका उपभोग अधिकांश रूप में श्रमिक वर्ग ही करते। यदि वर्तमान कीमत मध्यम वर्ग अथवा श्रमिक वर्गों की आय की दृष्टि से अधिक ऊँची हो तो वर्तमान कीमतों पर उनके माँग के नियमों के आधार पर हम घनी व्यक्तियों की उस अवस्था में माँग का अनुमान लगा सकते हैं जब कि कीमतें यहाँ तक कि उनकी आय के अनुपात से बहुत ऊँची हों। इसके विपरीत यदि वर्तमान कीमत घनी व्यक्तियों की आय के साधनों के अनुपात में साधारण हो तो उनकी माँग के अनुसार हम श्रमिक वर्ग की आय की दृष्टि में रखते हुए साधारण कीमतों पर इसकी माँग का अनुमान लगा सकते हैं। माँग के आंशिक नियमों को इस प्रकार समिश्रित करने से ही हम पूर्णतया मिश्र-मिश्र कीमतों के सम्बन्ध में एक सही नियम तक पहुँचने की आशा कर सकते हैं। (अर्थात् किसी वस्तु की सामान्य माँग रेखा को प्रचलित कीमत के बिलकुल ही निकट रखने के अतिरिक्त तब तक विश्वासपूर्वक चित्रित नहीं किया जा सकता जब तक समाज के विभिन्न वर्गों की आंशिक माँग रेखाओं से इसे मिला न दिया जाय। इस अध्याय के दूसरे अनुभाग से इसकी तुलना कीजिए।)

जब शीघ्र उपभोग की जाने वाली वस्तुओं की माँग की किमी निश्चित नियम द्वारा कुछ अच्छी तरह व्यक्त किया जा सकता है तब ही न कि इसके पहले इन पर आश्रित उन गौण माँगों के सम्बन्ध में—अर्थात् शिल्पकार तथा अन्य लोगों के श्रम, मशीनों, फैक्ट्रियों, रेलवे के सामान और उत्पादन के अन्य साधनों की माँग के सम्बन्ध में जो किसी की वस्तुओं के उत्पादन में सहयोग देते हैं—इसी प्रकार का विचार करना लाभदायक सिद्ध हो सकता है। चिकित्सा कार्य में लगे व्यक्तियों, घरेलू नौकरों तथा उन सभी लोगों के कार्य की माँग जो सीधे उपभोगताओं के लिए सेवाएँ प्रदान करते हैं, शीघ्र उपभोग की जाने वाली वस्तुओं की माँग की ही भाँति होती है, और इसी भाँति इसके नियमों का भी पता लगाया जा सकता है।

विभिन्न वर्गों के लोगों के आय-व्ययकों को संप्रहोत करना एक और भी विधि है।

यह पता लगाना है कि समाज के विभिन्न वर्गों के लोग अपने व्यय की आवश्यक तथा आराम एवं विलास की वस्तुओं के बीच, केवल वर्तमान समय में सुख देने वाली वस्तुओं तथा भौतिक एवं नैतिक शक्तियों की समृद्धि करने वाली वस्तुओं के बीच, तथा अन्तिम रूप में उन वस्तुओं के बीच जो निम्नतर आवश्यकताओं की पूर्ति करती हैं और जो उच्चतर आवश्यकताओं की उद्दीप्त तथा चेतना प्रदान करती हैं, कैसे विभाजित करते हैं, बहुत महत्वपूर्ण है, और एक कठिन कार्य भी है। पत्र वर्गों में यूरोप में इस दिशा में अनेक प्रयास किये गये हैं, और अभी हाल ही में न केवल वही अपितु अमेरिका और इंग्लैंड में भी इस विषय में तीव्र रुचि से खोजबीन की जा रही है।¹

1 प्रसिद्ध संस्थापक एंजेल (Engel) द्वारा सन् 1857 में संसदीय में निम्न, मध्यम तथा श्रमिक वर्गों के उपभोग को प्रदर्शित करने के लिए बनायी गयी सारणी को यहाँ पर उद्धृत किया जा सकता है, क्योंकि इसने बाद में होने वाले अध्ययनों का पथ-प्रदर्शन किया है, और यह तुलना का एक माध्यम भी रही है। यह इस प्रकार है:—

व्यय की मदें	किसी ऐसे श्रमिक के परिवार के खर्चों का अनुपात जिसकी वार्षिक आय—		
	45 पौंड से 60 पौंड तक हो	110 पौंड से 120 पौंड तक हो	150 पौंड से 200 पौंड तक हो
1. केवल भोजन	63 %	55.0	50.0 %
2. वस्त्र	16 %	18.0	18.0 %
3. निवास	12 %	12.0	12.0 %
4. प्रकाश तथा ईंधन	5 %	5.0	5.0 %
5. शिक्षा	2 %	3.5	5.5 %
6. कानूनी संरक्षण	1 %	2.0	3.0 %
7. स्वास्थ्य निगरानी	1 %	2.0	3.0 %
8. आराम तथा मनोरंजन	1 %	2.5	3.5 %
कुल	100 %	100.0 %	100.0 %

श्रमिक लोगों के आय-व्ययकों को बहुधा संग्रहित किया गया है और उनकी तुलना की गयी है। किन्तु इन आँकड़ों में भी यह कमी है कि वे लोग जो स्वेच्छानुसार इस प्रकार के विवरण बनाने का कष्ट करते हैं औसत व्यक्ति नहीं होते। वे लोग भी औसत व्यक्ति नहीं होते जो सतर्कतापूर्वक अपना लेखा तैयार रखते हैं, और जब लेखे स्मरण शक्ति के आधार पर अनुपूरित किये जाते हैं, विशेषकर जब इन लेखों को बूझनों के देखने के लिए एक साथ रख दिया जाता है, तब यह स्वाभाविक है कि स्मरणशक्ति भी इस प्रकार के विचारों से प्रभावित हो जाय कि द्रव्य को कंसे खर्च करना चाहिए। धरैलू तथा सार्वजनिक अर्थ-व्यवस्था के क्षेत्रों के बीच एक ऐसा सीमा-स्थल है जिसके सम्बन्ध में वे लोग अद्भुत कार्य कर सकते हैं जो अधिक सामान्य तथा गूढ़ चिन्तन (Abstract speculation) में रुचि नहीं रखते।

बहुत समय पूर्व हेरीसन (Harrison), पेट्टी (Petty), कंटिलन (Gontillon) (जिसके खोये हुए 'Supplement' में कुछ श्रमिकों के आय-व्ययक निहित प्रतीत होते हैं), आर्थर यंग (Arthur Young) माल्थस (Malthus) तथा अन्य विचारकों ने इस विषय से सम्बन्धित कुछ जानकारी प्राप्त की थी। गत शताब्दी के अन्त में इडन (Eden) ने श्रमिक लोगों के आय-व्ययकों का संग्रह किया था, और निर्धन-सहायता, फंडरियों, आदि के आयोगों की वाद की रिपोर्टों में श्रमिक वर्गों के व्यय के सम्बन्ध में बहुत-सी विविध प्रकार की जानकारी प्राप्त होती है। वस्तुतः इन विषयों की हमारी जानकारी में प्रति वर्ष सार्वजनिक अथवा व्यक्तिगत सूत्रों से कुछ-न-कुछ अभिवृद्धि होती रहती है।

यह ध्यान रहे कि ले प्ले (Le Play) की बृहत् और चिरस्थायी Les Ouvriers Européens की रीति में कुछ सतर्कतापूर्वक छांटे गये परिवारों के धरैलू जीवन

के सभी विवरणों का महत् अध्ययन किया गया है। इस कार्य के सुचारुरूप से संचालन में विषय-चयन के निर्णय तथा उनके विश्लेषण में अन्तर्दृष्टि एवं सहानुभूति की भावना के अनुपम सम्मिश्रण की आवश्यकता होती है। यदि सर्वोत्तम ढंग से ऐसा किया जाय तो सभी रीतियों में यह सबसे उत्तम प्रतीत होती है, किन्तु जन-साधारण के हाथों में इससे निकलने वाले सामान्य निष्कर्ष उन निष्कर्षों से कहीं अधिक अविश्वसनीय हो सकते हैं जो अधिक तेजी से विस्तृतरूप में असंख्य पर्यवेक्षणों को संग्रहीत कर, उन्हें यथासम्भव सांख्यिकी रूप में संक्षिप्त कर, और उन व्यापक औसतों को निकाल कर प्राप्त किये जाते हैं जो अशुद्धियों एवं स्वभावगत विलक्षणताओं के प्रभावों को कुछ सीमा तक विफल कर देते हैं।

अध्याय 5,

एक ही वस्तु के अनेक उपयोगों में चयन

तात्कालिक तथा मास्थगित उपयोग

§1. आदिकालीन गृहस्वामिनी जब यह देखती है कि साल के कर्तन (Shearing) से वस्त्रियों की एक सीमित संख्या प्राप्त होती है तो वह सम्पूर्ण परिवार के कपड़ों की आवश्यकताओं पर विचार करती है, और सूत का इस प्रकार वितरण करने का प्रयत्न करती है कि उससे परिवार का अधिकतम कल्याण हो। इसके वितरण करने के पश्चात् यदि वह यह देखे कि अन्तरवस्त्रों (Vests) की अपेक्षा मोजों के लिए उसने सूत का अधिक प्रयोग नहीं किया तो वह यह अनुभव करेगी कि वह इसका समुचित वितरण करने में असफल रही। इसका अन्तिमप्रयत्न यह हुआ कि वह यह ठीक-ठीक अनुमान न लगा सकी कि उसे मोजों तथा अन्तरवस्त्रों की बनाने में सूत का प्रयोग कहाँ पर बन्द कर देना चाहिए था। उसने अन्तरवस्त्रों को बनाने में सूत का बहुत अधिक प्रयोग किया, किन्तु मोजे बनाने में इसका पर्याप्त रूप में प्रयोग नहीं किया, और इस प्रकार जिस स्तर पर उसने वास्तव में सूत का प्रयोग बन्द किया उस स्तर पर मोजों में प्रयुक्त सूत का तुष्टिगुण अन्तरवस्त्रों में लगे सूत के तुष्टिगुण की अपेक्षा अधिक था। किन्तु इसके विपरीत यदि वह ठीक स्तर पर मोजों और अन्तरवस्त्रों का उत्पादन बन्द कर दे तो वह ठीक उसने ही मोजों तथा अन्तरवस्त्र बनायेगी जिनसे मोजों तथा अन्तरवस्त्रों के उत्पादन में प्रयुक्त सूत की अन्तिम खेप में समान तुष्टिगुण प्राप्त हो। यह एक सामान्य सिद्धान्त को चित्रित करता है जिसका वर्णन निम्न प्रकार किया जा सकता है:—

यदि किसी व्यक्ति के पास ऐसी वस्तु है जिसका अनेक प्रकार से प्रयोग किया जा सके तो वह इसका अनेक प्रयोगों में इस प्रकार वितरण करेगा कि इससे सीमान्त तुष्टिगुण प्रत्येक प्रयोग में समान हो, क्योंकि यदि एक प्रयोग की अपेक्षा दूसरे प्रयोग में इसका सीमान्त तुष्टिगुण अधिक हो तो इसका कुछ अंश द्वितीय प्रयोग से निकाल कर प्रथम प्रयोग में लगाने पर उसे लाभ होगा।¹

आदिकालीन अर्थव्यवस्था, जिसमें बहुत कम स्वतंत्र विनिमय होता है, की एक बड़ी हानि यह है कि एक व्यक्ति एक वस्तु, उदाहरण के लिए ऊन, को इतनी अधिक मात्रा में सहेज में ही प्राप्त कर लेता है कि इसका सभी सम्भव प्रयोगों में उपयोग हो

किसी व्यक्ति के आय के साधनों का विविध आवश्यकताओं की तुष्टि में वितरण।

किन्तु किसी व्यक्ति के पास सभी प्रयोगों के

1 हमारे उदाहरण का सम्बन्ध वास्तव में घरेलू उपयोग की अपेक्षा घरेलू उत्पादन से है। किन्तु ऐसा होना लगभग अवश्यमानवादी था, क्योंकि तुरत उपभोग की बहुत कम ऐसी वस्तुएँ होती हैं जो विविध प्रकार के प्रयोगों में काम जा सकती हैं। विभिन्न प्रयोगों में साधनों के वितरण का सिद्धान्त सम्मरण विज्ञान की अपेक्षा माँग विज्ञान में कम महत्वपूर्ण एवं कम रोचक रहता है। दृष्टान्त के रूप में भाग 5, अध्याय 3 का अनु-भाग 3 देखिए।

लिए एक वस्तु को बहुत अधिक तथा दूसरी वस्तु को बहुत कम मात्रा हो सकती है।

वस्तु-विनि-
मय एक
आंशिक
उपाय है।

द्रव्य का
प्रत्येक उप-
योग में इस
प्रकार वित-
रण किया
जा सकता
है जिससे
प्रत्येक प्रयोग
में इसका
सीमान्त
तुष्टिगुण
समान रहे।

उदाहरण।

घरेलू लेखों
का एक
प्रयोग।

जाने के पश्चात् प्रत्येक उपयोग में सीमान्त तुष्टिगुण कम होता है; और ठीक इसी समय वह किसी दूसरी वस्तु, उदाहरणतः लकड़ी, को इतनी कम मात्रा में प्राप्त करता है कि इसका उसके लिए सीमान्त तुष्टिगुण बहुत अधिक होता है। इसी बीच उसके कुछ पड़ोसियों को ऊन की बड़ी आवश्यकता हो सकती है, तथा उनके पास आवश्यकता से अधिक लकड़ी भी है। यदि प्रत्येक अपने पास से वह वस्तु दे दे जिसका तुष्टिगुण उसके लिए कम हो और बदले में अधिक तुष्टिगुण वाली वस्तु ले ले तो इस प्रकार के विनिमय से प्रत्येक को लाभ होगा। किन्तु वस्तु विनिमय से इस प्रकार का समायोजन करना उकता देने वाला कठिन काम होता है।

जहाँ कुछ ऐसी साधारण वस्तुएँ होती हैं जिनमें से प्रत्येक को घरेलू कार्य के द्वारा अनेक प्रयोगों में लाया जा सकता है वहाँ वास्तव में वस्तु-विनिमय की कठिनाई इतनी अधिक नहीं होती। उदाहरण के लिए, बुनकर-पत्नी तथा कतकर-पुर्णियाँ ऊन के विभिन्न प्रयोगों के सीमान्त तुष्टिगुणों का ठीक प्रकार समायोजन करती हैं, जब कि पति तथा पुत्र ऐसा ही लकड़ी के सम्बन्ध में करते हैं।

§2. किन्तु जब वस्तुएँ बहुत अधिक तथा अति विशिष्ट प्रकार की होती हैं तब द्रव्य अथवा सामान्य क्रय-व्यय के स्वतन्त्र प्रयोग की अविलम्ब आवश्यकता होती है, क्योंकि केवल उसी का असंमित प्रकार की खरीददारियों में सुविधापूर्वक प्रयोग किया जा सकता है। किसी द्रव्यिक अर्थ व्यवस्था में व्यय की प्रत्येक मद में अनिश्चितता की सीमा को इस भाँति समायोजित करके अच्छा प्रबन्ध किया जाता है जिससे एक शिथिल मूल्य वाले माल का सीमान्त तुष्टिगुण प्रत्येक दशा में समान हो। और प्रत्येक व्यक्ति इस प्रतिफल को निरन्तर यह देखकर प्राप्त करेगा कि कोई ऐसी वस्तु तो नहीं है जिसमें वह इतना अधिक व्यय कर रहा है कि व्यय की उस मद में से तनिक बचत करके उसे दूसरी मद में लगाने से उसको लाभ होगा।

उदाहरणतः इस प्रकार जब एक लिपिक इस शका में हो कि क्या वह शहर तक सवारी में जाय या पैदल जाय और इस प्रकार बचायी गयी धनराशि से दोपहर के भोजन के साथ कुछ अतिरिक्त चीजें ग्रहण करे, तो वह धन व्यय करने के दो विभिन्न तरीकों के सीमान्त तुष्टिगुण को एक दूसरे के प्रति मापता है। और जब एक अनुभवी गृह-स्वामी किसी तर्ज दम्पति से घर के लेखों को रखने के महत्व को समझाता है तो इस सलाह का मुख्य प्रयोजन यह है कि वे फर्नीचर एवं अन्य वस्तुओं पर आवेग में साफ अधिक धनराशि खर्च करने से बचे, क्योंकि यद्यपि इन वस्तुओं की कुछ मात्रा वास्तव में आवश्यक है तथापि जब इनको पर्याप्त मात्रा में खरीदा जाता है तो इनसे इनकी लागत के अनुपात में अधिक (सीमान्त) तुष्टिगुण नहीं मिलता और जब एक नव-दम्पति वर्ष के अन्त में अपने वार्षिक आय-व्यय पर दृष्टि डालते हैं, और सम्भवतः वहाँ पर अपने व्यय में कमी करना आवश्यक समझते हैं, तब वे विभिन्न वस्तुओं के (सीमान्त) तुष्टिगुण की तुलना करते हैं। एक वस्तु पर एक पौड व्यय कम करने से इसके तुष्टिगुण में होने वाली हानि को दूसरी वस्तु पर उतना ही व्यय कम करने से होने वाली हानि से माप कर वे इनका इस प्रकार चयन (Parings) करते हैं जिससे तुष्टिगुण

की कुल हानि न्यूनतम हो, तथा उनके पास बचे हुए तुष्टिगुण का सम्पूर्ण योग अधिकतम हो।¹

§3. किसी वस्तु का जिन विभिन्न प्रयोगों में वितरण किया जाता है उन सबका तत्काल प्रयोग होना जरूरी नहीं है, कुछ का उपयोग वर्तमान में तथा कुछ का भविष्य में हो सकता है। एक जायरूक व्यक्ति अपनी आय के साधनों को उनके अनेको, वर्तमान एवं भावी, प्रयोगों में इस प्रकार वितरित करने का प्रयत्न करेगा कि उसको प्रत्येक प्रयोग से समान सीमान्त तुष्टिगुण प्राप्त हो। किन्तु वृद्ध भविष्य में प्राप्त होने वाले आनन्द के वर्तमान तुष्टिगुण का अनुमान लगाते समय एक तो उसकी अनिश्चितता को (यह एक विषयगत सम्पत्ति है जिसका अनुमान सभी जानकार लोग एक ही विधि से लगाते हैं) और दूसरा सुदूर आनन्द तथा वर्तमान आनन्द के मूल्य में अन्तर को (यह एक आत्मगत सम्पत्ति है जिसका अनुमान विभिन्न व्यक्ति अपने वैयक्तिक आचरणों एवं तत्कालीन परिस्थितियों के अनुसार विभिन्न प्रकार से लगाते हैं) ध्यान में रखना चाहिए।

यदि लोग भविष्यगत हितों को अपने वर्तमान समय के वैसे ही हितों के समान आवश्यक समझे तो सम्भवतः वे अपने आनन्दों एवं अन्य सन्तोषों का जीवन पर्यन्त समान वितरण करने का प्रयास करेंगे और वे प्रायः अपने वर्तमान आनन्दों का भविष्य में प्राप्त होने वाले ऐसे समान आनन्दों के लिए, जिनकी प्राप्ति के बारे में वे निश्चित हो, त्याग करने के इच्छुक होंगे। किन्तु वास्तव में मानव प्रकृति ऐसी बनी है कि किसी भावी हित के वर्तमान मूल्य को अधिकतम समय बहुत से लोग प्रायः उसके भावी मूल्य में से बट्टे के रूप में दूसरी बटौती करते हैं। यह बट्टा इस लाभ को भविष्य के लिए स्थगित करने की अवधि के साथ-साथ बढ़ता जाता है। एक व्यक्ति किसी भविष्यगत लाभ का मूल्य उतना ही निश्चित करता है जितना वह वर्तमान लाभ का करता है, जबकि दूसरा व्यक्ति, जिसमें भविष्य को पहिचानने की कम शक्ति है, तथा धैर्य एवं

भावी लाभों को वर्तमान लाभों से संतुलित करना।

भावी हितों में विभिन्न बट्टों पर 'कटौती' की जाती है।

1 अध्याय 4 के अनुभाग 8 में उल्लेख किये गये श्रमिक वर्ग के आय-व्ययक लोगों को अपने साधनों को विभिन्न प्रयोग में वृद्धिमत्तापूर्वक वितरित करने के लिए सहायता पहुँचाने में बहुत महत्वपूर्ण सेवाएँ अर्पित करते हैं जिससे प्रत्येक प्रयोग में समान सीमागत तुष्टिगुण प्राप्त हो सके। घरेलू अर्थ-व्यवस्था की महत्वपूर्ण समस्याओं का जितना सम्बन्ध विवेकशील व्यय के साथ है उतना ही वृद्धिमत्तापूर्ण कार्य से भी होता है। एक फ्रांसीसी गृहणी की अपेक्षा अंग्रेज तथा अमरीकी गृहणियाँ आयव्ययकताओं की पूर्ति के लिए आय के सीमित साधनों का कम उपयोग कर पाती हैं। इसका कारण यह नहीं कि वे क्रय करना नहीं जानती बल्कि यह है कि वे फ्रांसीसी गृहणियों की तुलना में कम सर्चोली बोटियों (Joints) तथा सन्जियों, आदि जैसे कच्चे माल से अच्छे फिस्म की संयार वस्तुओं का उत्पादन नहीं कर सकतीं। घरेलू अर्थ-व्यवस्था का सम्बन्ध उपभोग विज्ञान से बहुधा बताया जाता है; किन्तु यह पूर्णतया सत्य नहीं है। सभी देशों में अंग्रेज जाति के (Anglo-Scots) श्रमिक वर्गों के विभिन्न लोगों की घरेलू अर्थ व्यवस्था के सर्वाधिक दोष उपभोग की अपेक्षा उत्पादन के ही दोष हैं।

आत्मनियन्त्रण की भी कमी है, भविष्य में मिलने वाले लाभ की अपेक्षाकृत कम सोचेगा। और एक ही व्यक्ति की मनोवृत्ति समयानुसार भिन्न-भिन्न होती है, वह कभी तो वर्तमान आनन्द के प्रति धैर्यहीन एवं सतलची बन जाता है, किन्तु कभी वह भविष्य को ही अधिक महत्व देता है और वह भविष्य के लिए उन सभी आनन्दों को स्थगित करने को इच्छुक रहता है जिन्हे सुविधानुसार वाद में सतुष्टि के लिए स्थगित किया जा सकता है। कभी वह किसी भी अन्य वस्तु के विषय में न सोचने की मनोवृत्ति में होता है तो कभी उन बच्चों के समान बन जाता है जो अपने भोजन में से आलूबुखारों को खाने के लिए तुरन्त उठा लेते हैं, और कभी उन बच्चों के समान व्यवहार करता है जो उनको अन्त में खाने के लिए एक ओर रख देते हैं। और प्रत्येक परिस्थिति में भविष्य-गत लाभ में कटौती की दर की गणना करते समय हमें सम्भावित आनन्दों के प्रति भी जागरूक रहना चाहिए।

आनन्द के शाश्वत साधनों को प्राप्त करने एवं उन पर स्वामित्व होने की इच्छा।

विभिन्न लोग जिन दसों से भविष्य के प्रति बड़ा काटते हैं उनसे न केवल उनकी बचत करने की प्रवृत्ति प्रभावित होती है, जैसी कि इस सम्बन्ध में आम धारणा है, अपितु अधिक, किन्तु क्षणभंगुर, आनन्द प्रदान करने वाली वस्तुओं की अपेक्षा उन वस्तुओं की खरीदने की प्रवृत्ति भी प्रभावित करती है जो स्थायी आनन्द की मूल जड़ है, जैसे मदिरा पान करने की अपेक्षा नया कोट खरीद लेना, अथवा शीघ्र टूटने वाले चमकदार फर्नीचर लेने की अपेक्षा साधारण विस्म का टिकाऊ फर्नीचर पसन्द करना।

विशेषकर ऐसी ही वस्तुओं के सम्बन्ध में स्वामित्व का आनन्द अनुभव होता है। बहुत से लोगों को सकीर्ण अर्थ में सामान्य आनन्दों से प्राप्त होने वाले सन्तोष की अपेक्षा केवल स्वामित्व होने की भावना से अधिक सन्तोष प्राप्त होता है। उदाहरण के रूप में किसी भूमि के स्वामित्व से उत्पन्न प्रसन्नता बहुधा लोगों को उस भूमि के लिए इतना अधिक मूल्य चुकाने के लिए प्रेरित करती है कि उन्हें अपने विनियोजन के लिए बहुत कम प्रतिफल मिलता है। भूमि के स्वामित्व में कमी तो केवल स्वामित्व की भावना से ही तथा कभी उससे प्राप्त होने वाले विशिष्ट स्थान के कारण प्रसन्नता होती है। पहले कारण की अपेक्षा दूसरे कारण से उत्पन्न प्रसन्नता कभी तो अधिक होती है और कभी नभ, और सम्भवतः इन दोनों के बीच निश्चित अन्तर जानने में कोई भी व्यक्ति न अपने को, न अन्य लोगों को, पर्याप्त समर्थ समझता है।

किन्तु वास्तव में हम भविष्य में होने वाले हित की 'मात्रा' को आंक नहीं सकते।

§४. जैसा कि पहले ही कहा जा चुका है, हम किसी व्यक्ति द्वारा विभिन्न समयों पर उपभोग किए जाने वाले दो हितों की मात्राओं में तुलना नहीं कर सकते। जब कोई व्यक्ति एक आनन्ददायक कार्य को स्थगित करता है तो वह आनन्द को स्थगित नहीं करता, वस्तुतः वह एक प्रस्तुत आनन्द का त्याग कर उसके बदले में दूसरे आनन्द को ग्रहण करता है, अथवा भविष्य में ग्रहण करने की प्रत्याशा करता है और जब तक हमें इस विषय की सभी परिस्थितियों से जानकारी नहीं हो जाती, हम यह नहीं कह सकते कि वह स्थगित किये जाने वाले तालकालिक आनन्द की अपेक्षा भविष्य में अधिक आनन्द मिलने की प्रत्याशा करता है। इस प्रकार यद्यपि हम उस दर को जानते हैं जिससे वह भावी आनन्ददायक घटनाओं में कटौती करता है, जैसे कि शीघ्र तृप्ति होने

के निमित्त एक पीठ व्यय करना, तथापि हम यह नहीं जान पाते कि वह किस दर से अपने भावी आनन्दों में कटौती करता है।¹

किन्तु हम उस दर का जिससे वह दो पूर्वधारणाओं के आधार पर अपने भावी हितों में कटौती करता है एक कृत्रिम माप प्राप्त कर सकते हैं। पहली पूर्वधारणा यह है कि वह भविष्य में उतना ही अधिक धनी रहने की प्रत्याशा करता है जितना कि वह अब है, और दूसरी पूर्वधारणा यह है कि घन से ऋण करने की उसकी समर्थता कुछ दशाओं में बढ़ने एवं घटने पर भी कुल मिला कर अपरिवर्तित ही रहती है।

इन पूर्व धारणाओं के आधार पर यदि वह एक षण् पश्चात् (अपने एवं अपने उत्तराधिकारियों के प्रयोग के लिए) एक गिन्नी (21 शि०) प्राप्त करने की निश्चिन्तता

भावी लाभों में कटौती

1 कुछ आनन्दों को अन्य की अपेक्षा अधिक 'तुरत' मानने में बहुधा लोग यह भूल जाते हैं कि एक आनन्द देनेवाली घटना के स्थायित्व किये जाने से उन परिस्थितियों में परिवर्तन हो सकता है जिनके अन्तर्गत यह घटना घटित होती है, और इससे आनन्द के रूप में भी परिवर्तन आ सकता है। उदाहरण के रूप में यह कहा जाता है कि एक युवा पुरुष अपने ऐसे अल्पाइन (Alpine) पर्वतों के आनन्दों को कम महत्व देता है जिनकी वह अपने भाग्योद्भय के पश्चात् व्यवस्था करने की आशा करता है। वह तो बाद की अपेक्षा अभी पर्वटन करना चाहेगा, क्योंकि अब इनसे उसको कहीं अधिक आनन्द प्राप्त होगा।

पुनः यह भी हो सकता है कि एक आनन्ददायक घटना के स्थगित होने से मसय की दृष्टि से एक अनिश्चित वस्तु का असमान वितरण होता है, और इस विशेष वस्तु के सम्बन्ध में सीमान्त तुष्टिगुण का ज्ञान नियम अधिक दृढ़ता से लागू होता है। उदाहरण के लिए बहुधा यह कहा जाता है कि खाने का आनन्द विशेष रूप से अविलम्बनीय होता है, और यह निःसन्देह सत्य है कि यदि एक व्यक्ति सप्ताह में 6 दिन बिना भोजन (Dinner) के रहे और सातवें दिन 7 बार भोजन करे तो उसको बहुत हर्षित होगी, क्योंकि जब वह 6 दिनों के भोजन को स्थगित करता है तो वह 6 प्रकार के भोजनों को खाने से प्राप्त होने वाले आनन्द को ही स्थगित नहीं करता अपितु उनके स्थान पर एक दिन के अधिक खाने के आनन्द की प्रतिस्थापना करता है। पुनः जब कोई व्यक्ति अंशों की शीत-ऋतु के लिए रखता है तो वह यह प्रत्याशा नहीं करता कि वे इस समय की अपेक्षा तब सुवासित (flavoured) हो जायेंगे, अपितु उसको आशा है कि वे तब बुर्लभ ही जायेंगे, और इस प्रकार इस समय की अपेक्षा तब उनसे अधिक तुष्टिगुण प्राप्त होगा। यह एक भावी आनन्द को कम महत्व देने तथा किसी वस्तु की एक निश्चित मात्रा से भविष्य में मिलने वाले आनन्द में बट्टा काटने के सम्बन्ध में एक व्यक्ति के दृष्टिकोण में स्पष्ट अन्तर दिखाने के महत्व को बर्शाता है, क्योंकि आदवाली दशा में हम किसी वस्तु से दो अलग-अलग समयों में प्राप्त सीमान्त तुष्टिगुण के अन्तर को ध्यान में रखना होता है किन्तु पहली दशा में हम आनन्द की मात्रा का आंकन करते समय इसे एक बार ही ध्यान में रखते हैं, और इस पर दुबारा ध्यान देने की आवश्यकता नहीं।

की दर का
कृत्रिम
माप।

से अपने वर्तमान व्यय में से एक पाँड बचत करने का इच्छुक है, किन्तु केवल इच्छुक मात्र है, तो हम कहते हैं कि वह अपने पूर्ण सुरक्षित भावी हितों में (केवल मनुष्य की मृत्यु की दशाओं को छोड़ कर) 5 प्रतिशत प्रतिवर्ष की दर से कटौती करता है। और इन पूर्वधारणाओं के आधार पर जिस दर से वह अपने भावी (निश्चित) लाभों में कटौती करता है, उसी दर से वह मुद्रा बाजार में द्रव्य में कटौती कर सकता है।¹

1 यह स्मरण रखना महत्वपूर्ण है कि उन पूर्वधारणाओं के अतिरिक्त द्रव्य के गुण पर कटौती की दर तथा भावी आनन्दों में कटौती की दर के बीच कोई सीधा सम्पर्क नहीं है। एक व्यक्ति विलम्ब से इतना अमीर हो सकता है कि 10 वर्ष पश्चात् प्राप्त होने वाले आनन्द की आशा उसे किसी ऐसे वर्तमान आनन्द की त्यागने के लिए प्रेरित न करे जिसे वह भावी आनन्द के एक-चौथाई के बराबर समझता है। किन्तु शीतशत्रु के लिए अंडों की बचत के सिद्धान्त की ही भाँति यदि उसे 10 वर्ष पश्चात् द्रव्य के इतना कम हो जाने का भय है (और उसके सीमान्त तुष्टिगुण के इतने बढ़ने की सम्भावना है) कि इस समय के एक पाँड की अपेक्षा उस समय के आधा फाउन से उसको अधिक आनन्द मिले, अथवा एक पाँड से जितना कष्ट दूर होता है उससे अधिक कष्ट का निवारण हो तो वह भविष्य के लिए कुछ भी नहीं बचायेगा, भले ही उसे इसका मित्तंचय (hoarding) करना पड़े। किन्तु यहाँ पर हम ऐसे प्रश्नों में भटक रहे हैं जिनका माँग की अपेक्षा संभरण के साथ अधिक निकट सम्पर्क है। हमको इन पर धन के संचयन तथा तत्पश्चात् व्याज की दर को निर्धारित करने वाले कारणों से सम्बन्धित विभिन्न बातों के आधार पर पुनः विचार करना होगा।

किन्तु हम यहाँ पर यह विचार करेंगे कि किसी भावी आनन्द के वर्तमान मूल्य को किस प्रकार इस कल्पना के आधार पर संख्यात्मक रूप में मापा जा सकता है कि हम (i) उसकी मात्रा, (ii) यदि वह प्राप्त की जा सकती है तो उसे प्राप्त करने की तिथि (iii) उसके प्राप्त होने की सम्भावना तथा (iv) उस दर को जानते हैं जिसके अनुसार सम्बन्धित व्यक्ति अपने भावी आनन्दों में कटौती करता है।

यदि किसी आनन्द के उपभोग की सम्भावना 3:1 ही जिससे चार में से तीन अवसर इसके पक्ष में हों तो उसकी प्रत्याशा का मूल्य उसके निश्चित मूल्य का तीम-चौथाई होगा। यदि उसके प्राप्त होने की सम्भावना केवल 7:5 हो जिससे बारह में से केवल सात अवसर इसके पक्ष में हों तो उसकी प्रत्याशा का मूल्य उसके निश्चित मूल्य का $\frac{7}{12}$ होगा, और आगे भी ऐसा ही क्रम चलता रहेगा। (यह इसका जीवनांकिक (actuarial) मूल्य है; किन्तु इस तथ्य को भी ध्यान में रखना पड़ता है कि किसी व्यक्ति के लिए किसी अनिश्चित लाभ का सही मूल्य साधारणतया उसके जीवनांकिक मूल्य से कम होता है। यदि पूर्व अनुमानित आनन्द अनिश्चित एवं बहुत समय के बाद प्राप्त होने वाला हो तो हमें इसके पूर्ण मूल्य में से दो प्रकार की कटौती करनी चाहिए। उदाहरण के लिए यह मान लें कि कोई व्यक्ति किसी संतुष्टि के वर्तमान में मिलना निश्चित होने पर उसके लिए 10 शि० देने को तैयार है किन्तु यह संतुष्टि एक वर्ष पश्चात् मिलेगी और उसके प्राप्त होने की सम्भावना 3:1 है। यह भी मान लीजिए कि

अब तक हमने प्रत्येक आनन्द पर अलग से विचार किया है, किन्तु लोगों द्वारा खरीदी जाने वाली बहुत-सी वस्तुएँ स्थायी होती हैं, अर्थात् उनका एक बार के प्रयोग में ही उपभोग नहीं किया जाता। पियानों की भाँति एक स्थायी वस्तु बहुत से आनन्दों का, जो प्रायः दुर्लभ होते हैं, सम्भावित स्रोत है, और एक खरीददार के लिए इसका मूल्य इसकी अनिश्चितता एवं दूरी को विचारते हुए, इसके कुल उपयोग अथवा इससे प्राप्त सभी आनन्दों के बराबर होता है।

स्थायी वस्तुओं के स्वामित्व से भावी आनन्दों की प्रत्याशा।

वह भविष्य की संतुष्टि पर 20 प्र० श० की कटौती करता है। ऐसी स्थिति में उसके लिए उस आनन्द की प्रत्याशा का मूल्य केवल $\frac{2}{3} \times \frac{100}{100} \times 10$ शि० = 0. शि० होगा। जेवन्त द्वारा रचित *Theory of Political Economy* के परिचायक अध्याय से इसकी तुलना कीजिए।

1. वास्तव में भोटे ज्ञान से ही यह अनुमान लगाया जाता है, और यदि इसको संप्रत्यक्ष विशुद्धता प्रदान करने का प्रयास किया जाय (गणितीय परिदृष्टि में टिप्पणी 5 को देखिए) तो हमें अलग-अलग समयों में मिलने वाले आनन्दों, अथवा अन्य सन्तोषों की सही-सही रूप में तुलना करने की असम्भवता के सम्बन्ध में पिछले एवं इस भाग में उल्लेख की गयी बातों को ध्यान में रखना चाहिए। हमें यहाँ पर भावी आनन्दों पर होने वाली कटौती में घातीय नियम (*Exponential law*) के लागू होने की समान कल्पना को भी ध्यान में रखना चाहिए।

अध्याय 6

मूल्य तथा तुष्टिगुण

कीमत तथा
तुष्टिगुण

§1. अब हम इस बात पर विचार करेंगे कि वास्तव में किसी वस्तु के लिए जो कीमत दी जाती है वह उस वस्तु को पास में रखने से प्राप्त होने वाले तुष्टिगुण का कहाँ तक प्रतिनिधित्व करती है। यह विषय बहुत विस्तीर्ण है और इससे आर्थिक विज्ञान (Economic science) का बहुत थोड़ा सम्बन्ध है, किन्तु इस थोड़े से सम्बन्ध का भी कुछ महत्व है।

प्रायः यह देखा जा चुका है कि एक व्यक्ति किसी वस्तु के लिए जिस कीमत का भुगतान करता है वह उस कीमत से कमी भी अधिक नहीं हो सकती, और उसके बराबर भी कदाचित् ही होती है, जिसे वह उस वस्तु से वञ्चित रहने की अपेक्षा देने को तत्पर रहता है। इस कारण इस वस्तु के ऋय करने से उसे जो तृप्ति मिलती है वह सामान्यतया वस्तु की कीमत देने पर इससे होने वाले तृप्ति के त्याग से अधिक होती है, और इस प्रकार उस वस्तु को खरीदने से उसको अतिरिक्त सन्तोष प्राप्त होता है। किसी वस्तु के उपयोग से वञ्चित रहने की अपेक्षा उस वस्तु के लिए उपभोक्ता जो कीमत देने को तैयार रहता है और जो वह वस्तु देता है उनका अन्तर इस तृप्ति की वचत का आर्थिक माप है। इसको उपभोक्ता की वचत कहा जाता है।

उपभोक्ता
की वचत
उस लाभ
का एक भाग
है जो किसी
व्यक्ति को
अपने
'बातावरण'
अथवा संयोग
से प्राप्त
होता है।

यह स्पष्ट है कि कुछ वस्तुओं से प्राप्त होने वाली उपभोक्ता की वचत अन्य वस्तुओं से होने वाली इन वचतों की अपेक्षा कभी अधिक होती है। ऐसी अनेक वस्तुएँ हैं जिनकी कीमतें उन कीमतों से बहुत अधिक नीची होती हैं जिन पर बहुत से लोग उपयोग से वञ्चित रहने की अपेक्षा उन वस्तुओं को खरीदने के लिए तैयार रहते हैं, और अतएव इनसे बहुत अधिक उपभोक्ता की वचत प्राप्त होती है। बिपासलाई, नमक, सस्ता अलवार, अथवा डाक टिकट इसके अच्छे उदाहरण हैं।

उपभोक्ता यदि उन वस्तुओं को कम कीमत पर प्राप्त करता है जिनके उपयोग से वञ्चित रहने की अपेक्षा वह एक ऊँची कीमत देने को तैयार था तो उससे जो लाभ मिलता है उसे अच्छे अवसरों द्वारा, अथवा उसके वातावरण द्वारा, अथवा कुछ शाताब्दी पूर्व प्रयोग किये जाने वाले शब्द को पुनरावृत्ति करते हुए उसके संयोग (Conjuncture)

1 यह शब्द जर्मनी के अर्थशास्त्र में बहुत प्रचलित है और आंग्ल अर्थशास्त्र में तीव्र रूप से अनुभव को गयी कमी को पूरा करता है, क्योंकि 'अवसर' तथा 'बातावरण', जो इस शब्द के बदले में प्रयोग किये जाते हैं, वस्तुतः कभी-कभी ही पथभ्रष्ट करते हैं। वेग्नर (Wagner) का कथन है कि (Grundlegung, तृतीय संस्करण, पृष्ठ 387) 'संयोग' से "हमारा अन्तिम सभ्यता तकनीकी, आर्थिक, सामाजिक तथा कानूनी अवस्थाओं के योग से है, जो श्रम विभाजन तथा व्यक्तिगत सम्पत्ति विशेषकर व्यक्तिगत भूमि तथा उत्पादन के भौतिक साधनों पर आधारित होकर राष्ट्रीय जीवन

द्वारा प्राप्त लाभ समझना चाहिए। इस अध्याय में उपभोक्ता की बचत के सिद्धान्त की सहायता से मोटेतौर पर उन लाभों में से कुछ का अनुमान लगाने का प्रयत्न किया गया है जो एक व्यक्ति अपने वातावरण अथवा अपने समीप से अर्जित करत है।

§2. अपने विचारों की विपद रूप में व्यवत करने की दृष्टि से हम यहाँ पर घरेलू उपभोग के लिए ऋय की गयी चाय का उदाहरण लेते हैं। हम यह भी मान लेते हैं कि यदि चाय की कीमत 20 शि० प्रति पौंड हो तो एक व्यक्ति साल में केवल 1 पौंड खरीदने को प्रेरित होगा। यदि कीमत 14 शि० प्रति पौंड हो तो वह 2 पौंड खरीदने के लिए साक्षात्त होता। कीमत के 10 शि० होने पर 3 पौंड, 6 शि० होने पर 4 पौंड, 4 शि० होने पर 5 पौंड, और 3 शि० होने पर वह 6 पौंड खरीदता, किन्तु कीमत के वास्तव में 2 शि० प्रति पौंड होने से वह 7 पौंड चाय खरीदता है। अतः 2 शि० प्रति पौंड के भाव पर चाय के प्राप्त होने से हमें उसकी उपभोक्ता की बचत का पता लगाना है।

उपभोक्ता की बचत और किसी व्यक्ति की माँग का सम्बन्ध।

कीमत के 20 शि० होने पर उसके 1 पौंड चाय खरीदने के लिए प्रेरित होने से इस बात की पुष्टि होती है कि चाय के उस 1 पौंड से उसे उतना ही अधिक आनन्द अथवा सन्तोष मिलता है जितना उन 20 शि० को अन्य वस्तुओं पर खर्च करने से मिलता। जब कीमत घट कर 14 शि० हो जाती तो वह यदि चाहे तो केवल 1 पौंड खरीदता रहे। तब 14 शि० से वह उस वस्तु को प्राप्त करेगा जो उसके लिए कम से कम 20 शि० के मूल्य के बराबर होगी। और उसे इस प्रकार कम-से-कम 6 शि० के मूल्य के बराबर अतिरिक्त सन्तोष मिलेगा, या दूसरे शब्दों में, उसकी उपभोक्ता की बचत कम-से-कम 6 शि० होगी। किन्तु अपनी पसन्द से वास्तव में वह चाय का दूसरा पौंड भी खरीद सैता है जिससे यह प्रकट होता है कि इससे कम-से-कम उसको 14 शि० के मूल्य के बराबर तुष्टिगुण मिलता है, और चाय के इस दूसरे पौंड से प्राप्त होने वाला तुष्टिगुण इसके अतिरिक्त है। वह 28 शि० देकर 20+14 शि०, अर्थात् 34 शि० के बराबर तुष्टिगुण प्राप्त करता है। सभी दशाओं में उसका श्रेष्ठ सन्तोष उस वस्तु को खरीदने से घटता नहीं है किन्तु कम-से-कम 6 शि० के मूल्य के बराबर सन्तोष उसे मिलता रहता है। चाय के दो पौंड से कम-से-कम 34 शि० के मूल्य के बराबर तुष्टिगुण मिलता है और उसकी उपभोक्ता की बचत कम-से-कम 6 शि० के बराबर होती है। ऋय की गयी हर अतिरिक्त मात्रा का पूर्व निश्चित क्रयों से प्राप्त

(Volkswirtschaft) के रूप में वस्तुओं की माँग एवं उनके सम्भरण, और अतः उनके विनिम्न मूल्य को, निर्धारित करती है। इस प्रकार का निर्धारण नियमानुसार अथवा कम-से-कम भूमतया, स्वामी की इच्छा, उसकी क्रियाओं एवं अकर्मण्यता से परे रहता है।”

1 इस समय की कुछ और अधिक व्याख्या की जा सकती है, यद्यपि ऐसा करने से जो कुछ अभी तक कहा जा चुका है उसको अन्य शब्दों में दुहराना ही होगा। मूल-पाठ में दो गयी इस शर्त का महत्व कि वह स्वेच्छा से चाय के दूसरे पौंड को खरीदता है, इस बात से स्पष्ट हो जाता है कि यदि उसे इस शर्त पर कि 14 शि० प्रति पौंड

तुष्टिगण पर जो प्रभाव पड़ता है उसे इस प्रकार की सारणी को बनाते समय ध्यान में रखा गया है, और अतः इनकी दूसरी बार गणना नहीं की जानी चाहिए।

के भाव पर 2 पाँड चाय खरीदने को कहा जाय, तो उसे यह चुनना होगा कि 20 शि० देकर 1 पाँड चाय खरीदी जाय या 28 शि० देकर 2 पाँड चाय खरीद ली जाय : और तब उसके द्वारा 2 पाँड चाय खरीदने से इस बात की पुष्टि नहीं होती कि उसने दूसरे पाँड को अपने लिए 11 शि० से अधिक मूल्य का समझा। किन्तु स्थिति यह है कि वह दूसरे पाँड को बिना किसी शर्त के 14 शि० देकर खरीदता है, और इससे यह सिद्ध होता है कि यह उसके लिए कम-से-कम 14 शि० के बराबर उपयोगी है। (यदि 1 पेनी प्रति बन्द के भाव से उसे बन्द प्राप्त हो सकें किन्तु 7 बाइ 6 पेंस में मिल जायें और वह 7 बन्द खरीदने का निश्चय करे तो हम समझते हैं कि वह अपना छठा पेंस छठे और सातवें बन्द को खरीदने के लिए खर्च करने को तैयार है किन्तु हम यह नहीं कह सकते कि सातवें बन्द को निश्चय ही खरीदने के लिए वह कितना देने को तैयार होगा।)

कभी-कभी यह भी विरोध प्रकट किया जाता है कि जैसे-जैसे वह अपनी क्रय की मात्राओं को बढ़ाता जाता है, उसकी पहले क्रय की गयी वस्तुओं के लिए आवश्यकता की तीव्रता घटती जाती है और उनका तुष्टिगुण कम होता जाता है। अतः जैसे-जैसे हम माँग कीमत की सूची में निम्न कीमतों की ओर बढ़ते हैं हमें अपनी माँग कीमतों की सूची के पहले के भाग को निरंतर एक निम्नस्तर पर तैयार करना चाहिए (अर्थात् जैसे-जैसे हम बाहिरी ओर बढ़ते हैं अपनी माँग वक्र को पुनः एक निचले स्तर पर खींचते हैं)। किन्तु इससे उस योजना के सम्बन्ध में गलत धारणाएँ उत्पन्न हो जाती हैं जिसके आधार पर कीमतों की सूची तैयार की जाती है। यह आपत्ति निःसन्देह उस समय सार्थक हो सकती थी जब चाय के पाँडों की हर संख्या के साथ ही गयी माँग कीमतों से उन विभिन्न मात्राओं से मिलने वाले औसत तुष्टिगुण का ज्ञान होता। क्योंकि यह सत्य है कि यदि 1 पाँड के लिए वह 20 शि० खर्च करे और दूसरे के लिए केवल 14 शि० खर्च करे तो वह उन दोनों के लिए 34 शि० देगा, अर्थात् औसत रूप में 17 शि० प्रति पाँड देगा। यदि इस सूची में उन औसत कीमतों का प्रसंग होता जिन्हें वह देगा और दूसरे पाँड की कीमत 17 शि० होती तो निःसन्देह जैसे-जैसे हम चाय खरीदते जाते हैं उस रखा को पुनः पुनः खींचना पड़ता। क्योंकि उसने जब चाय का तीसरा पाँड खरीद लिया तब उनमें से प्रत्येक का औसत तुष्टिगुण उसके लिए 17 शि० से कम होगा। यदि हम यह मान लें कि तीसरे पाँड के लिए वह केवल 10 शि० देगा तो वास्तव में तुष्टिगुण 14 शि० 8 पें० होगा। किन्तु इस समस्या का माँग कीमतों को निर्धारित करने की योजना बनाने से, जिसे यहाँ पर अपनाया गया है, पूर्णरूप से निराकरण हो सकता है। इसके अनुसार चाय के दूसरे पाँड से उसे 17 शि० के मूल्य के बराबर तुष्टिगुण मिलने की अपेक्षा, जो इन 2 पाँ० का औसत तुष्टिगुण है, उसे 14 शि० के बराबर तुष्टिगुण मिलेगा जो उसे दूसरे पाँ० से मिलने वाले 'अतिरिक्त' तुष्टिगुण के बराबर है। जब वह तीसरा पाँड खरीद लेता है तो दूसरे पाँड से प्राप्त

जब कीमत घट कर 10 शि० हो जाय तो यदि वह व्यक्ति चाहे तो केवल 2 पौंड ही खरीदता रहे, और जो वस्तु उसके लिए 34 शि० के मूल्य के बराबर थी उसे केवल 20 शि० में ही प्राप्त कर ले और इस प्रकार 14 शि० के मूल्य के बराबर और अधिक सन्तोष प्राप्त कर ले। किन्तु वास्तव में वह चाय का तीसरा पौंड खरीदना पसन्द करता है, और जैसा कि वह स्वेच्छा से ऐसा करता है, उसके शेष सन्तोष में कमी नहीं होती। अब वह 30 शि० देकर 3 पौंड चाय खरीदता है। इसमें चाय के पहले पौंड से उसे 20 शि०, दूसरे से 14 शि० और तीसरे से कम-से-कम 10 शि० के बराबर तुष्टिगुण मिलता है। चाय के इन 3 पौंड से उसे 44 शि० के मूल्य के बराबर तुष्टिगुण प्राप्त होता है, उसकी उपभोगता की बचत कम-से-कम 14 शि० हुई, तथा इसी प्रकार आगे भी।

जब अन्ततोगत्वा कीमत केवल 2 शि० हो जाती है तो वह 7 पौंड चाय खरीदता है जिनका उसके लिए अलग-अलग मूल्य है। किन्तु 20, 14, 10, 6, 4, 3 और 2 शि०, अर्थात् कुल 59 शि० से कम नहीं है। इस योग से उसे प्राप्त होने वाले कुछ तुष्टिगुण को मापा जाता है और उसकी उपभोगता की बचत (कम-से-कम) उन 14 शि० से अधिक है जो उन्हें (45 शि० को) प्राप्त करने के लिए वह वास्तव में खर्च करता है। चाय की खरीदने से मिलने वाले सन्तोष का यह अतिरिक्त मूल्य है जो उसे 14 शि० को उन वस्तुओं पर खर्च करने से मिलता है जिनको वह प्रचलित भावों पर खरीदना लाभदायक नहीं समझता, और यदि वह उन अन्य वस्तुओं को उन कीमतों पर खरीदता है तो उसे कुछ भी उपभोगता की बचत नहीं मिलती। अन्य शब्दों में, विशेषकर चाय के सम्बन्ध में संयोग से तथा वातावरण को अपनी आवश्यकताओं के

तुष्टिगुण कम नहीं होता, इस तीसरे पौंड के अतिरिक्त तुष्टिगुण को 10 शि० से मापा जाता है।

चाय के पहले पौंड से सम्भवतः उसे 20 शि० से अधिक तुष्टिगुण मिलता था। हम तो केवल यही जानते हैं कि इससे उसको 20 शि० से कम तुष्टिगुण नहीं मिलता था। यह हो सकता है कि उसमें भी उसे थोड़ी बचत हुई हो। पुनः दूसरे पौंड से सम्भवतः उसे 14 शि० से अधिक तुष्टिगुण प्राप्त होता था। हम केवल यह जानते हैं कि इससे उसे कम-से-कम 14 शि० के बराबर, न कि 20 शि० के बराबर, तुष्टिगुण प्राप्त होता था। अतः इस स्थिति में उसे कम-से-कम 6 शि० के बराबर अतिरिक्त सन्तोष मिलेगा, सम्भवतः इससे थोड़ा अधिक ही मिले। शकित यह भलीभाँति जानते हैं कि जब कभी हम प्रति पौंड चाय के तुष्टिगुण में 20 शि० से 14 शि० होने की भाँति उल्लेखनीय परिवर्तनों के प्रभावों को देखते हैं, तो इस प्रकार की असमानता सदा विद्यमान रहती है। यदि हम एक बहुत ऊँची कीमत से प्रारम्भ करें, और प्रति पौंड चाय की अत्यन्त अल्पमात्रा की कीमत में सूक्ष्मातिशुद्धम गिरावट को ध्यान में रखकर आगे बढ़ते और एक समय में एक पौंड की उपभोगता को जाने वाली बहुत थोड़ी मात्रा में अत्यन्त सूक्ष्म परिवर्तनों को देखते तो पहले जो थोड़ी बहुत असमानता दिखायी देती थी वह भी दूर हो जाती।

अनुकूल बनाने से उसे 45 शि० के मूल्य के बराबर लाभ हुआ। यदि वह अपने को वातावरण के अनुकूल न बना सका, और चाय किसी भी कीमत पर उपलब्ध न हो तो उसके सन्तोष में कम-से-कम उतनी कमी होगी जितनी ऐसी वस्तुओं की अतिरिक्त मात्रा पर 45 शि० सर्च करने से होती जिनका तुष्टिगुण उनके लिए दी जाने वाली कीमतों के बराबर है।¹

इसी भाँति यदि कुछ समय के लिए हम इस तथ्य को ध्यान में न रखें कि द्रव्य की एक ही मात्रा से विभिन्न लोगों को विभिन्न मात्रा में सन्तोष प्राप्त होता है, तब उदाहरण के लिए सन्धन के बाजार में चाय की विक्री से मिलने वाले अतिरिक्त सन्तोष को उस मात्रा के योग से मापेंगे जिस पर चाय की माँग कीमतों की सूची में प्रदर्शित कीमतों विक्रय कीमत से अधिक हो।²

1 प्रो० निकोलसन (Nicolson) ने (Principles of Political Economy, खंड I तथा Economic Journal, खंड IV में) उपभोक्ता की बचत के विचार के प्रति आपत्तियाँ प्रस्तुत की हैं, और ऐजवर्थ ने उसी 'पत्रिका' में उनका उत्तर दे दिया है। प्रो० निकोलसन का विचार है 'यह कहने का भला क्या अर्थ है कि (उदाहरण के रूप में) 100 पौंड की कुल वार्षिक आय का तुष्टिगुण साल में 1,000-पौंड के मूल्य के बराबर है।' ऐसा कहने से कोई प्रयोजन नहीं निकलता, किन्तु जब मध्य अफ्रीका के जीवन की इंग्लैंड के जीवन से तुलना की जाय तो यह कहना सार्थक होगा कि भले ही मध्य अफ्रीका में द्रव्य से जो कुछ खरीदा जाय भीसत रूप में वह इंग्लैंड की भाँति ही सस्ता है तथापि अनेक ऐसी भी वस्तुएँ हैं जिन्हें मध्य अफ्रीका में कदापि भी खरीदा नहीं जा सकता और वहाँ 1,000 पौंड वार्षिक आय वाला उतना सुखी नहीं है जितना कि इंग्लैंड में 300 या 400 पौंड की आय वाला व्यक्ति सुखी रहता है। यदि एक व्यक्ति किसी पुल पर 1 पेंस चुंबी को देकर एक शि० लागत वाले चक्कर-धार भ्रमण से बच जाता है तो यह नहीं कहा जाता कि 1 पेंस का 1 शि० के बराबर मूल्य होता है, किन्तु पुल की सहायता से 1 पें० देकर (उसके संयोग में इसका जो भी भ्रंशदात हो) उस दिन उसका 1 शि० के मूल्य के बराबर काम बन जाता है। यदि किसी दिन जब उसे पुल से होकर जाना हो पुल बह जाय तो उसे ऐसा लगेगा कि मानों उसके 1 पेंस और अधिक खर्च हो गये हैं।

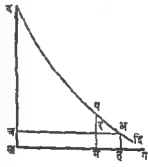
2 अब हम किसी बड़े बाजार में चाय की माँग रेखा द दि पर विचार करें। माना कि यह कीमत पर प्रत्येक वर्ष यह मात्रा बेची जाती है; यहाँ 1 बर्ष को समय की इकाई माना गया है। वह पर म बिन्दु से माँग रेखा को छूती हुई म प एक ऊर्ध्वा-घर रेखा खींची गयी है। र बिन्दु पर अ बिन्दु को मिलाती हुई एक क्षैतिज रेखा खींची गयी है। यहाँ पर चाय के असंख्य पौंडों की अनेक क्रतव्यों की क्रय करने की उत्सुकता के अनुसार गणना की गयी है। किसी व्यक्ति की चाय के किसी पौंड के लिए उत्सुकता को उस कीमत द्वारा प्रदर्शित किया गया है जिसे वह उस पौंड को खरीदने के लिए देने को प्रस्तुत है। इस रेखाचित्र से यह ज्ञात होता है कि उस वस्तु की ख म मात्रा

बाजार की
माँग।

इस विद्वले-
षण का
उद्देश्य केवल
परिचित
विचारों को
निश्चित रूप
से अभिव्यक्त
करना है।

यह विश्लेषण अपने नये नामों से तथा विस्तृत प्रक्रिया से प्रथम दृष्टि में मनगढ़न्त तथा अवास्तविक दिखायी देता है। इसका अधिक सूक्ष्म अध्ययन करने से यह ज्ञात होगा कि इसमें कुछ नयी कठिनाइयाँ उत्पन्न नहीं होती और न इस सम्बन्ध में कुछ नयी पूर्व धारणाएँ बनाने की आवश्यकता है, किन्तु यहाँ उन कठिनाइयों एवं पूर्वधारणाओं को जो बाजार की सर्वसाधारण की भाषा में अन्तर्निहित है, प्रकाश में लाना है। क्योंकि अन्य दशाओं की भाँति इसमें भी प्रचलित मुहावरों में जो सरलता दिखाई देती है उसमें एक वास्तविक उलझन छिपी रहती है, और विज्ञान का यह उद्देश्य है कि वह इस अन्तर्निहित उलझन को स्पष्ट करे, उसका सामना करे और जहाँ तक सम्भव हो सके उसे कम करने की कोशिश करे जिससे आगे चलकर उन कठिनाइयों का दृढ़तापूर्वक सामना किया जा सके जो सामान्य जीवन की भाषा तथा विचारों के अधिक प्रभाव पड़ने से भलीभाँति समझ में नहीं आ सकती।

को प म कीमत पर बेचा जा सकता है, किन्तु इससे किसी ऊँची कीमत पर बिलकुल इतने ही पौंड नहीं खरीदे जा सकते। ऐसी स्थिति में वहाँ कोई ऐसा भी व्यक्ति होगा जो प म कीमत पर, जितना वह इससे ऊँची कीमत पर खरीदता, उससे भी कुछ अधिक खरीदेगा, और हम समझते हैं कि उस व्यक्ति को ख म बाँ पौंड बेचा गया। दृष्टान्त के रूप में प म 1 शि० को इंगित करती है और ख म से 10 लाख पौंड प्रदर्शित किये जाते हैं। जिस फेता का मूल पाठ में जिम्मा किया गया है वह चाय के पाँचवें पौंड को 4 शि० प्रतिपौंड की दर पर लेने को तैयार है, और यह कहा जा सकता है कि उसे ख म बाँ जववा इस लाखवाँ पौंड बेच दिया गया है। यदि अ ह, और अतएव र म,



रेखाचित्र 10

2 शि० को प्रदर्शित करती है तब ख म बाँ पौंड से मिलने वाली उपभोक्ता की बचत प म (4 शि०) कीमत, जिस पर वह उस मात्रा को खरीदने के लिए तैयार था और र म (2 शि०), जिस पर वह उसे मिल जाती है, के अन्तर के बराबर होगी। मान लो कि एक बहुत पतला-सा ऊर्ध्वाधर समानान्तर चतुर्भुज खींचा गया है जिसकी ऊँचाई प म है और आधार ख म रेखा है जिस पर किसी इकाई अर्थात् चाय के एक पौंड की मापा गया है। अतः यह कहा जा सकता है कि चाय को ख म बाँ मात्रा से प्राप्त होने वाले सन्तोष को (या मूलपाठ के अन्तिम परंप्राप्त में स्वीकार की गयी कल्पनाओं को) म प मोटी रेखा से प्रदर्शित किया जा सकता है। चाय के इस पौंड के लिए दी गयी कीमत को म र मोटी सीधी रेखा प्रदर्शित करती है और इस पौंड से मिलने वाले उपभोक्ता की बचत को मोटी सीधी रेखा र प प्रदर्शित करती है। अब हम यह कल्पना करें कि इस प्रकार का पतला समानान्तर चतुर्भुज या इस प्रकार की सीधी मोटी रेखाएँ चाय के हर एक पौंड के सम्बन्ध में ख और ह के बीच म की सभी स्थितियों से खींची जा सकती हैं। इस प्रकार से ख म रेखा से माँग रेखा तक खींची गयी प्रत्येक मोटी

सामान्य जीवन में यह साधारणतया कहा जाता है कि किसी व्यक्ति के लिए किसी वस्तु के वास्तविक तुष्टिगुण को उस वस्तु के लिए दी जाने वाली कीमत से नहीं आँका जाता, जैसा कि यद्यपि नमक की अपेक्षा एक व्यक्ति चाय में बहुत अधिक खर्च करता है तब भी नमक का वास्तविक तुष्टिगुण उसके लिए बहुत अधिक रहता है, और ज्यों ही नमक का मिलना बन्द हो जाय यह बात स्पष्ट रूप से अनुभव की जाने लगेगी। जब यह कहा जाता है कि किसी वस्तु के सीमान्त तुष्टिगुण से उससे मिलने वाले कुल तुष्टिगुण का विश्वसनीय रूप में संकेत नहीं मिलता, इस प्रकार की तार्किक प्रणाली को यथार्थ रूप में केवल प्राविधिक रूप दे दिया जाता है। अब किसी घबस जलपान के यंत्रियों के पास जो यह सोच रहे हों कि उन्हें बचाने में साल लग जायेगा, कुछ गौड चाय हो और आपस में बाँटने के लिए उतना ही पौंड नमक हों तब वे नमक को अधिक महत्व देंगे, क्योंकि जब एक व्यक्ति यह आशा करता हो कि साल में उसे थोड़ा ही नमक मिलेगा तो समान परिस्थितियों में चाय की अपेक्षा नमक का सीमान्त तुष्टिगुण अधिक होगा। किन्तु साधारण परिस्थितियों में नमक की कीमत कम होने के कारण प्रत्येक व्यक्ति इसकी उतनी ही मात्रा खरीदता है जिससे नमक के एक अतिरिक्त पौंड से प्राप्त सन्तोष में थोड़ी-सी वृद्धि होगी। यद्यपि यह सच है कि उसके लिए नमक का कुल तुष्टिगुण बहुत अधिक है किन्तु तब भी इसका सीमान्त तुष्टिगुण कम ही रहता है। इसके विपरीत, क्योंकि चाय महँगी है, बहुत से लोग इसका थोड़ा ही प्रयोग करते हैं और उन परिस्थितियों की अपेक्षा जब नमक की भाँति चाय भी कम दामों में मिल

रेखा चाय के 1 पौंड से मिलने वाले सन्तोष का प्रतिनिधित्व करेगी, और यदि इन सब का योग कर लिया जाय तो इससे दक्षह अक्षर का सारा भाग पूर्णरूप से भर जाएगा। अतः यह कहा जा सकता है कि दक्षह अक्षर से चाय पीने से मिलने वाले कुल सन्तोष का निरूपण किया जाता है। मर की भाँति खग से ऊपर अक्षर तक खींची गयी प्रत्येक रेखा से चाय के प्रत्येक पौंड के लिए दो गयी कीमत प्रदर्शित होती है। ये सभी सीधी रेखाएँ मिलकर दक्षह अक्षर बनाती हैं और अतएव चाय के लिए दी गयी कुल कीमत प्रदर्शित होती है। अन्त में अक्षर से जिस प्रकार रघु रेखा खींची गयी है उसी प्रकार यदि माँग रेखा तक ऊपर की ओर सीधी रेखा खींची जाय तो प्रत्येक रेखा से चाय के तदनु रूप पौंड से मिलने वाली उपभोक्ता की बचत प्रदर्शित की जायेगी। ये सभी रेखाएँ एक साथ मिलकर दक्षह अक्षर बनाती हैं, अतः इस क्षेत्र से अक्षर कीमत पर चाय से मिलने वाली उपभोक्ता की बचत निरूपित की जाती है। किन्तु यह पुनरावृत्ति करना आवश्यक है कि इस प्रकार का ज्यामितिक माप इन लाभों के मापों का समुच्चय (Aggregate) मात्र है जिन्हें मूलपाठ में व्यक्त की गयी मान्यताओं के अतिरिक्त अन्य किसी आधार पर नहीं मापा जा सकता। जब तक इस प्रकार की कल्पना न कर ली जाय इस क्षेत्र से केवल सम्पूर्ण सन्तोष ही प्रदर्शित होता है, इसकी विभिन्न मात्राओं को अलग से यथार्थ रूप में नहीं मापा जा सकता। केवल इसी मान्यता के आधार पर इसके क्षेत्र से चाय के विभिन्न ऋताओं को इसके उपयोग से मिलने वाले कुल 'निबल' सन्तोष को मापा जा सकता है।

सके, वे इसमें पानी को कुछ अधिक देर तक मिलाते रहेंगे। उनकी चाय की इच्छा को कदाचित ही तृप्त किया जा सकता है क्योंकि इसका सीमान्त तुष्टिगुण सर्वदा अधिक रहता है और वे इसके हर अतिरिक्त औस के लिए उतना देने को तैयार रहेंगे जितना नमक के एक अतिरिक्त पाउंड के लिए देने को इच्छुक हो। साधारण जीवन के जिस सामान्य कथन से हमने यह चर्चा प्रारम्भ की थी उससे यद्यपि इन सभी बातों का संबोधन होता है; किन्तु वाद की कृतियों में बहुधा लागू किये जाने वाले किसी कथन के लिए आवश्यक यथार्थता तथा निश्चितता इसमें नहीं पायी जाती। प्रारम्भ में ही पारिभाषिक शब्दों को प्रयोग करने से ज्ञान में किंचित भी वृद्धि नहीं होती: किन्तु इससे परिवर्तित ज्ञान को एक सुदृढ़ एवं सुसम्बद्ध आकृति दी जा सकती है जो आगे के अध्ययन का आधार होगा।¹

या किसी वस्तु की वास्तविक क्षमता को किसी एक व्यक्ति की दृष्टि की अपेक्षा सर्वसाधारण की दृष्टि से विचार जा सकता है और इस प्रकार स्वाभाविक रूप से यह मान लिया गया है कि 'प्रारम्भ में' और 'जब तक कोई इसके प्रतिकूल कारण न दिखाई दे' एक आम्ल देशवासी को 1 शि० के बराबर मिलने वाली परितुष्टि किसी दूसरे को 1 शि० के बराबर मिलने वाली परितुष्टि के बराबर होगी। किन्तु सम्भवतः यह सभी जानते हैं कि ऐसा समझना तभी सार्थक हो सकता है जब यह कल्पना की जाय कि चाय तथा नमक के उपभोगना एक ही प्रकार के वर्ग के लोग है, और इसमें विभिन्न स्वभाव वाले व्यक्ति सम्मिलित हैं।²

1 हैरिस (Harris) ('On Coins 1757') कहते हैं 'सामान्यरूप में वस्तुओं का मूल्यांकन मनुष्यों की आवश्यकताओं की पूर्ति में इनके वास्तविक उपयोग पर निर्भर न रह कर भूमि, श्रम तथा कुशलता के अनुपात पर आधारित होता है जो इनके उत्पादन के लिए अत्यन्त आवश्यक हैं। वास्तव में लगभग इसी बात के कारण चीजों अथवा वस्तुओं का एक दूसरे से विनिमय किया जाता है, और इसी पैमाने के आधार पर बहुत-सी वस्तुओं का मुख्यतया आन्तरिक मूल्य अनुमानित किया जाता है। पानी की बड़ी उपयोगिता है और तब भी साधारणतया इसका थोड़ा ही अथवा कुछ भी मूल्य नहीं होता, क्योंकि बहुत से स्थानों में जल का प्रवाह इतनी प्रचुर मात्रा में अविरल गति से होता है कि इसे व्यक्तिगत सम्पत्ति की सीमाओं के अन्तर्गत भी सीमित नहीं किया जा सकता। यदि परिस्थितिवश आवश्यक हो तो इसे खाने अथवा ले जाने में लगने वाले श्रम के अतिरिक्त किसी अन्य श्रम के बिना ही इसकी पर्याप्त मात्रा सुलभ हो सकती है। दूसरी ओर हीरों की मात्रा बहुत स्वल्प होने के कारण बड़ा मूल्य है, भले ही वे अधिक उपयोगी नहीं हैं।'

2 अनुमानतः ऐसी विशेष प्रकृति के व्यक्ति भी हो सकते हैं जो मुख्यतया या तो चाय के या नमक के अभाव होने से पीड़ित हो जायें अथवा जो सामान्यतया चेतना-शील (Sonstive) हों और जीवन की समान स्थिति वाले अन्य लोगों की अपेक्षा अपनी आय के कुछ निश्चित भाग को क्षति होने पर अधिक दुःखी हो जायें। किन्तु यहाँ यह मान लिया गया है कि व्यक्तियों की इस प्रकार की विभिन्नताओं पर ध्यान

विभिन्न व्यक्तियों के सम्बन्ध में जहाँ कहीं आवश्यक हो उनकी संबन्ध-शीलता तथा उनके धन में पाये जाने वाले अन्तर को ध्यान में रखन आवश्यक है:

इस बात में यह विचार निहित है कि एक सामान्य निर्धन व्यक्ति के लिए 1 पींड के बराबर सन्तोष वा महत्व एक सामान्य धनी व्यक्ति के लिए 1 पींड के बराबर सन्तोष के महत्व से बहुत अधिक है। और यदि चाय और नमक की तुलना करने की अपेक्षा जिन्हें समाज के सभी वर्गों के लोग बहुत अधिक मात्रा में प्रयोग करते हैं, हम उनमें से किसी एक की तुलना शैम्पेन (एक प्रकार की शराब) या अनन्नास से करें तो इस प्रकार की गणना में महत्वपूर्ण परिवर्तन करते पड़ेंगे। इससे हमारे अनुमान की सम्पूर्ण स्थिति ही बदल जायेगी। पिछली पीढी में बहुत से नेनाओ और यहाँ तक कि कुछ अर्थशास्त्रियों ने, विशेषकर कर निर्धारण के सम्बन्ध में, इस वर्ग पर विचार करते समय कोई विशेष रियायत नहीं की और उनके शब्दों से या उनके कार्यों से निर्धन लोगों की पीडाओं के प्रति किसी प्रकार की सदभावना दृष्टिगोचर नहीं होती थी, यद्यपि बहुधा इसका कारण यह था कि उन लोगों ने इस ओर कभी विचार नहीं किया।

किन्तु लोगों के अतंस्य समूहों के सम्बन्ध में विचार करते समय इसकी कदाचित ही आवश्यकता होती है।

सब कुछ देखते हुए यह कहा जा सकता है कि अर्थशास्त्र में जितनी अधिक समस्याओं पर विचार किया जाता है वे समाज के विभिन्न वर्गों को प्राप्त समान अनुपात में प्रभावित करती हैं जिससे यदि दोनों में प्राप्त होने वाले सुख के मौरिक माप समान हो तो सामान्य रूप में दोनों दशाओं में प्राप्त सुख में कोई अधिक विशेष अंतर न होगा, और इस तथ्य के कारण किसी बाजार में उपभोक्ता की बचत का यथार्थ माप एक अत्यधिक सैद्धान्तिक अभिर्वाचन का विषय बन चुका है और यह अत्यधिक व्यावहारिक महत्व भी प्राप्त कर सकता है।

यह स्मरण रखना होगा कि प्रत्येक वस्तु की माँग कीमतों जिनके आधार पर इसके कुल तुष्टिगुण तथा उपभोक्ता की बचत के अनुमान आधारित हैं, यह मान लेती है कि अन्य बातें समान रहती हैं, जबकि इसकी कीमत दुर्लभता मूल्य तक बढ़ती जाती है, और जब समान उद्देश्य की पूर्ति करने वाली दो वस्तुओं के कुल तुष्टिगुण की इसी आधार पर गणना की जाती है तब यह नहीं कह सकते कि उन दोनों का एक साथ कुल तुष्टिगुण इन वस्तुओं के अलग-अलग तुष्टिगुणों के योग के बराबर होगा।

न दिया जाय, क्योंकि हम दोनों दशाओं में अतंस्य लोगों के अतीत पर विचार कर रहे हैं। वास्तव में यह विचार करना आवश्यक हो सकता है कि क्या यह विश्वास करने के कुछ विशेष कारण थे कि जिन लोगों को चाय अधिक प्रिय थी वे एक विशेष प्रकार के चेतनाशैली धरित थे? यदि ऐसा करना सम्भव हो तो आर्थिक विश्लेषण के निष्कर्षों को नैतिकशास्त्र या राजनीति शास्त्र की व्यावहारिक समस्याओं पर प्रयोग करने से पूर्व इसके लिए अल्प से मुजाहिश रखनी पड़ेंगी।

1 पिछले कुछ संस्करणों में दो गयी कुछ संदिग्ध उचितियों से ऐसा लगता है कि कुछ पाठकों ने इनका विपरीत अर्थ लक्षया। किन्तु सम्पूर्ण धन के तुष्टिगुण के योग को प्राप्त करने के लिए सभी वस्तुओं के कुल तुष्टिगुण को एक साथ जोड़ने का कार्य किसी सुसम्बद्ध गणितीय सूत्र की परिधि के अतिरिक्त अन्य सभी की परिधि के बाहर है। कुछ वर्ष पूर्व उन्होंने इसका निष्पण करने का प्रयास किया था जिससे वर्तमान लेखक को यह विश्वास हो गया कि भले ही यह कार्य सैद्धान्तिक रूप से सम्भव हो इसके

§4. यदि हम इस तथ्य को ध्यान में रखे कि एक व्यक्ति किसी वस्तु पर जितना अधिक व्यय करता जाता है, उसकी उम्र वस्तु की या अन्य वस्तुओं की मात्रा को त्रय करने की क्षमता कम होती जाती है, और उसके लिये द्रव्य का मूल्य बढ़ता जाता है (प्राविधिक भाषा)। ने किसी व्यक्ति के लिए प्रत्येक व्यय से द्रव्य की सीमान्त उपयोगिता बढ़ती जाती है। तो हमारे तर्क के सार में इसका कोई बुरा प्रभाव नहीं पड़ेगा। किन्तु यद्यपि इसका सार पूर्ववत् रहेगा परन्तु इसका रूप बिना किसी तदनुसूची लाभ के अधिक पैचीदा हो जायगा क्योंकि ऐसी व्यावहारिक समस्याएँ बहुत थोड़ी हैं जिनमें इस शीर्ष (Head) में कुछ सुधार करना किसी महत्व का हो।

निष्कर्ष इतने अधिक प्रकल्पनाओं से उलझे होंगे कि इसकी कुछ भी व्यावहारिक उपयोगिता नहीं रहेगी।

पृष्ठ 95 तथा पृष्ठ 102 की टिप्पणियों में इस विषय की ओर ध्यान आकर्षित किया गया है कि कुछ उद्देश्यों के लिए चाय तथा काफी जैसी वस्तुओं को एक साथ शामिल कर लिया जाय; और यह स्पष्ट है कि यदि चाय सुलभ न हो सके तो लोग काफी पानी बढ़ा लेंगे, और इसके विपरीत, काफी के दाम बढ़ने पर लोग चाय का प्रयोग बढ़ा लेंगे। लोगों को यदि चाय तथा काफी दोनों चीजों में से एक भी न मिले तो उनको जो कुछ क्षति पहुँचेगी वह उस क्षति के योग से अधिक होगी जो कभी एक चीज और कभी दूसरी चीज न मिलने पर होगी, और इसलिए चाय और काफी का कुल तुष्टिगुण चाय और काफी के उन तुष्टिगुणों के योग से अधिक होगा जो इस मान्यता पर अनुमानित की गयी है कि लोग चाय के स्थान पर काफी का और काफी के स्थान पर चाय का सरलतापूर्वक उपयोग कर सकते हैं। दो 'प्रतिद्वन्द्वी' वस्तुओं को एक सामान्य माँग सारणी के अन्तर्गत एक साथ मिला देने पर संज्ञानात्मक दृष्टि से इस कठिनाई को दूर किया जा सकता है। इसके विपरीत यदि हमने ईधन की कुल उपयोगिता का यह ध्यान रखते हुए अनुमान लगाया है कि इसके बिना हम चाय की पत्तियों से पेय चाय के लिए परम पानी प्राप्त नहीं कर सकते, तो यदि हमने उस उपयोगिता में चाय की पत्तियों के कुल तुष्टिगुण को जोड़ा हो जिसका इसी प्रकार अनुमान लगाया गया हो, तो हमें कुछ चीजों को दुबारा गिनना चाहिए। पुनः कृषि उपज के कुल तुष्टिगुण में हलों से प्राप्त होने वाला तुष्टिगुण भी सम्मिलित है, और इन दोनों को एक साथ जोड़ा नहीं जा सकता भले ही किसी एक समस्या को सम्मुख रखते हुए हलों से प्राप्त होने वाले तुष्टिगुण पर विवेचन किया जा सकता है और किसी दूसरी समस्या को दृष्टि में रखते हुए मेहें के तुष्टिगुण को जाना जा सकता है। इन कठिनाइयों के अन्य पहलुओं पर भाग 5, अध्याय 6 में विचार किया गया है।

प्रो० पट्टेन (Patten) ने अपने कुछ कुशल एवं सांकेतिक देखों में इस बात पर जोर दिया है कि अभी बाद में बताये गये दो तुष्टिगुणों को नहीं जोड़ना चाहिए। किन्तु सभी प्रकार के धन की कुल उपयोगिता को व्यक्त करने में उनके इस प्रयास में बहुत-सी कठिनाइयों पर ध्यान नहीं दिया गया है।

1 गणितीय भाषा में सामान्यतया छोटी मात्राओं की द्वितीय श्रेणी की वस्तुओं की उपेक्षा की जाती है, और यदि प्रो० निकोलसन ने इस सम्बन्ध में ज्ञापित न की

श्रेणी को द्रव्य सम्बन्धी प्रभुता में होने वाले परिवर्तनों को ध्यान में रखना कदाचित ही आवश्यक है।

किन्तु इसके कुछ अपवाद भी हैं। दृष्टान्त के रूप में, जैसा सर आर० शिपन ने इंगित किया है, डबलरोटी की कीमत में वृद्धि होने से निर्धन श्रमिक परिवारों के आय के साधनों में इतनी अधिक कटौती हो जाती है और उनकी द्रव्य की सीमान्त उपयोगिता इतनी बढ़ जाती है कि वे मांस तथा कुछ अधिक खर्चोले चूर्णमय भोज्य पदार्थों के अपने उपभोग में कमी करने के लिए बाध्य हो जाते हैं: और डबलरोटी सबसे सस्ता भोजन होने के कारण जिसे वे खरीद सकते हैं और खरीदेंगे, वे इसका कम उपभोग करने की अपेक्षा अधिक उपभोग करेंगे। किन्तु ऐसा बहुत कम होता है। जब कभी हम इनका अनुभव करते हैं तो इनमें से प्रत्येक का इसके गुण-दोष के आधार पर निरूपण करना चाहिए।

माँग कीमतों की पूर्ण सूची को हम कदाचित ही प्राप्त कर सकते हैं और बहुधा इनकी आवश्यकता भी नहीं पड़ती।

यह पहले ही विचार किया जा चुका है कि हम यह थोड़ा भी ठीक-ठीक अनुमान नहीं लगा सकते कि लोग किसी वस्तु के लिए जो कीमतें देते आये हैं उनसे अधिक मित्र कीमतों पर किसी वस्तु की कितनी मात्रा खरीदेंगे; अथवा अग्य मन्दी में, जिस मात्रा में ये अधिकांशतया बिचती है उससे मित्र मात्राओं में इस वस्तु की कितनी माँग कीमतें होंगी। अतः माँग कीमतों की हमारी सूची प्रचलित कीमतों के प्रायः निकट होने के अतिरिक्त अत्यधिक मात्रा में अनुमानित है, और किसी वस्तु के सम्पूर्ण तुष्टि-गुण के सम्बन्ध में जो भी सर्वोत्तम अनुमान लगा सकते हैं उनमें बड़ी-बड़ी मात्रा में तुष्टि का होना सम्भव है। किन्तु ध्यावहारिक दृष्टि से यह बटिनाई कोई महत्वपूर्ण नहीं है, क्योंकि उपभोक्ता की बचत के सिद्धान्त के प्रमुख प्रयोगों का इसमें होने वाले उन परिवर्तनों से सम्बन्ध है जो सम्यन्धित वस्तु की प्रचलित कीमत के निकट की कीमत में परिवर्तन के साथ-साथ बदलती है अर्थात् हमें काफी अच्छी तरह से प्राप्त सूचना का ही उपयोग करना है। आवश्यक वस्तुओं के सम्बन्ध में ये अभिवचन विशेष रूप से लागू होते हैं।

होतो तो उस परिचित बैज्ञानिक ढंग की वैधता का जिसके कारण उनकी उपेक्षा की जाती है कोई भी प्रश्न खड़ा नहीं होता। प्रो० ऐडवर्थ ने मार्च 1804 के *Economic Journal* में उन्हें इसका एक छोटा-सा उत्तर दिया था और इसका अधिक पूर्ण उत्तर प्रो० बेरोन (Barone) ने सितम्बर 1894 की *Giornale degli Economisti* में दिया था। मि० सेंगर (Sanger) ने 1895 के *Economic Journal* में इसका कुछ विवरण दिया है। जैसा कि गणितोप परिशिष्ट की टिप्पणी 6 में उल्लेख किया गया है, यदि चाहें तो द्रव्य की सीमान्त उपयोगिता में होने वाले परिवर्तनों का औपचारिक लेखा तंत्रार किया जा सकता है। यदि हमने सभी पदार्थों के कुल तुष्टिगुण का योग करने का प्रयत्न किया तो हमें ऐसा करना ही पड़ेगा; किन्तु यह कार्य ध्यावहारिक नहीं है।

1. उपभोक्ता बचत के नियम से यहाँ हमें थोड़ी सहायता मिल सकती है; और जब हमारे सांख्यिकी ज्ञान में अधिक प्रगति हो जाय तो हम पर्याप्त रूप से यह निश्चय कर सकते हैं कि चाय में प्रति पौंड 6 पैसे के अतिरिक्त कर लगाने से, या रेल के भाड़े में 10% की वृद्धि होने से जनता का कितना अहित होगा। उपभोक्ता की बचत

सामूहिक सम्पत्ति के तत्वों की उपेक्षा की जानी प्रसंगोचित है।

§5. अब ऐसे वर्ग पर विचार करना श्रेय रह गया है जिनकी हित-वृद्धि की भौतिक सम्पत्ति पर निर्भरता का अनुमान लगाने की उपेक्षा की जानी स्वाभाविक है। किसी व्यक्ति की प्रसन्नता उसकी वाह्य परिस्थितियों की अपेक्षा न केवल उसके भौतिक, मानसिक तथा नैतिक शक्तियों पर बहुत कुछ निर्भर है; किन्तु इनमें से बहुत-सी दशाओं के जो उसकी वास्तविक प्रसन्नता के लिए महत्वपूर्ण हैं उसकी सम्पत्ति की विवरण सूची में सम्मिलित न की जाने की सम्भावना हो सकती है। कुछ तो प्रकृति की मुक्त देन हैं, और यदि ये प्रत्येक व्यक्ति के लिए वही हो तो बिना किसी महाम् क्षति के इनकी अवहेलना की जा सकती है, किन्तु ये स्थान-स्थान पर बदलती रहती हैं। इनमें से अधिक-काल तो सामूहिक सम्पत्ति के तत्व हैं और ध्ययितमत सम्पत्ति की गणना करने में इन्हें बहुधा सम्मिलित नहीं किया जाता किन्तु जब आधुनिक समय सप्ताह के विभिन्न भागों

के विचार का कुछ महत्व इस बात से कम हो जाता है कि यह हमें उस क्षति का अनुमान लगाने में सहायता नहीं पहुँचायेगा जो चाय में 30 शि० प्रति पाँड कर लगाने से, या रेल-भाड़े को 10 गुना बढ़ा देने से होगा।

पीछे दिये गये आरेख में हम इस बात को यह कह कर व्यक्त कर सकते हैं कि यदि बाजार में नित्य-प्रति बिकने वाली राशि को प्रदर्शित करने वाली रेखा पर कोई अ बिन्दु हो तो अ की दोनों दिशाओं में रेखा की कुछ दूरी तक पर्याप्त यथार्थता के साथ खोजने के लिए अंकड़े प्राप्त ही सकते हैं; अर्थात् इस रेखा को द बिन्दु तक ठीक-ठीक खोजना सम्भव नहीं है। किन्तु व्यावहारिक दृष्टि से इसका विशेष महत्व नहीं है, क्योंकि मूल्य के सिद्धान्त के मुख्य व्यावहारिक प्रयोगों में हमें माँग वक्र के पूर्ण आकार के ज्ञान का, यदि यह हमें उपलब्ध हो, बहुत कम उपयोग करना चाहिए। हमें वे ही चीजें चाहिए जिन्हें हम प्राप्त कर सकें, अर्थात् हमें अ बिन्दु के पास इस माँग वक्र के आकार का पर्याप्त रूप में धारण ज्ञान होना चाहिए। हमें द व अ क्षेत्र का पता लगाने की कदाचित ही आवश्यकता है। हमारे अधिकांश उद्देश्यों की पूर्ति के लिए यही पर्याप्त है कि हमें उन परिवर्तनों का ज्ञान हो जाय जो कि इस रेखा पर अ बिन्दु के दोनों ओर मोड़ी-प्योड़ी दूर में बढ़ने के कल्पस्वरूप उत्पन्न होते हैं। तथापि अस्थायी रूप से यह मान लेना लाभदायक होना, पूर्णतया सिद्धान्तिक विषयों में भी इसी प्रकार की स्वतंत्रता होती है, कि यह वक्र पूर्ण रूप खोजी गयी है।

किन्तु उक्त वस्तुओं कुल तुष्टिगुण का अनुमान लगाने में एक विशेष कठिनाई है जिसका कुछ भाग जीवन के लिए आवश्यक है। यदि इनका अनुमान लगाने का कोई प्रयास किया गया तो सम्भवतः सबसे अच्छी योजना यह होगी कि इनके लिए आवश्यक सम्भरण का उपलब्ध होना अनिश्चित मान लिया जाय, और केवल वस्तुओं के उस भाग के कुल तुष्टिगुण का अनुमान लगाया जाय जो इस मात्रा से अधिक हो। किन्तु हमें यह अवश्य स्मरण रखना है कि हमारी किसी वस्तु के लिए इच्छा उस वस्तु की स्थानापन्न वस्तुओं की सुलभता पर भी बहुत कुछ निर्भर है। (गणितीय परिशिष्ट टिप्पणी 6 देखिए।)

की हम तुलना करते हैं तो ये भी महत्वपूर्ण बन जाती है, और यह महत्व तब और भी अधिक बढ़ जाता है जबकि हम अपने युग के प्राचीन समयों से तुलना करते हैं।

उपभोगिताओं के संग उत्पादन के विषय-क्षेत्र के अन्तर्गत आते हैं।

सार्वजनिक वय्याण की दृष्टि से जो सामूहिक कार्य किये जाते हैं, जैसे कि सड़कों पर प्रकाश वा प्रवण्य करना तथा जल छिड़कना, उन पर इन परिप्रश्नों के पूर्ण हो जाने पर विचार किया जायगा। व्यक्तिगत उपभोग के लिए सहकारी संस्थाओं ने अन्य स्यानों की अपेक्षा इन्फ्लैड में अधिक प्रगति की है। किन्तु कृषकों तथा अन्य लोगों द्वारा व्यापारिक उद्देश्यों के लिए त्रय करने से सम्बन्धित संस्थाओं की स्थिति अभी कुछ दिनों पूर्व तक पिछड़ी हुई थी। इन दोनों प्रकार की संस्थाओं को कमी-कमी उपभोगिता-संस्थाएँ कहा जाता है किन्तु वास्तव में व्यवसाय के कुछ विशेष भागों में निरक्षयितापूर्वक कार्य करने में ये सहायक हुई हैं और ये उपभोग के विषय-क्षेत्र के अन्तर्गत न आकर उत्पादन के विषय-क्षेत्र के अन्तर्गत आती हैं।

हमारा अभिप्राय यहाँ पर बड़ी आयों से है कि अत्यधिक मात्रा में वस्तुओं में स्वामित्व से।

§6 जब मनुष्य के कल्याण की मौलिक सम्पत्ति पर निर्भरता ध्वस्त की जाती है तो इसका अभिप्राय कल्याण के प्रवाह या धारा से है जिसे प्राप्त होने वाली सम्पत्ति के प्रवाह या उसकी धारा से तथा उसके फलस्वरूप किये गये उपयोग तथा उपभोग की क्षमता से मापा जाता है। किसी व्यक्ति के सम्पत्ति के भण्डार के उपयोग तथा अन्य प्रकार से उसे प्रसन्नता होती है, इसमें निःसन्देह उस सम्पत्ति पर स्वामित्व होने के कारण प्राप्त होने वाला आनन्द भी सम्मिलित है किन्तु उस वस्तु के भण्डार के योग तथा उसकी प्रसन्नता के योग के बीच प्रत्यक्ष रूप में बहुत थोड़ा-सा सम्बन्ध है। और इसी कारणवश स्वामित्व के स्थान पर इस अध्याय में तथा उसके पिछले अध्यायों में भी हमने धनी, मध्यम तथा विधन वर्गों को क्रमशः अत्यधिक आय वाले, मध्यम आय वाले तथा थोड़ी आय वाले वर्ग का नाम दिया है।¹

बर्नौली का सुझाव

डेनियल बर्नौली (Daniel Bernoulli) के सुझाव के अनुसार किसी व्यक्ति को अपनी आय से तभी सन्तोष प्राप्त होगा जब उसके पास जीवन-यापन के लिए पर्याप्त साधन उपलब्ध हों, और इसके पश्चात् उसकी आय में होने वाली हर उत्तरोत्तर समान प्रतिशत वृद्धि से उसके सन्तोष में बराबर ही वृद्धि हो, और आय की क्षति होने पर स्थिति इसके विपरीत हो।²

1 परिशिष्ट में टिप्पणी 7 देखिए।

2 कहने का अभिप्राय यह है कि यदि आवश्यक वस्तुओं की प्राप्ति के लिए 30 पौंड चाहिए तो किसी व्यक्ति को अपनी आय के इसी बिन्दु पर पहुँचने के बाद आनन्द मिलेगा, और जब आय 40 पौंड हो जाय तो हर अतिरिक्त एक पौंड से उन 10 पौंड में $\frac{1}{10}$ के बराबर वृद्धि होगी जो उसकी समृद्धि बढ़ाने की दृष्टि के घोटक है। किन्तु यदि उसकी आय 100 पौंड हो, अर्थात् आवश्यक वस्तुओं की प्राप्ति करने के लिए आवश्यक आय से 70 पौंड अधिक हो तो हर अतिरिक्त 7 पौंड से उसकी समृद्धि में उतनी ही वृद्धि होगी जितनी उसकी आय के 40 पौंड होने पर 1 पौंड से होती; और जब उसकी आय 10,000 पौंड हो तो पहले के बराबर ही आनन्द प्राप्त करने के लिए उसे प्रत्येक बार अतिरिक्त 1,000 पौंड की आवश्यकता होगी। (परि-

किन्तु कुछ समय पश्चात् नये वैभवों का आकर्षण भी प्रायः कम हो जाता है। आंशिक रूप से इसका कारण इनसे अधिक परिचित होना है क्योंकि इससे उन आराम तथा विलास की वस्तुओं से लोगों को अधिक आनन्द मिलना प्रायः समाप्त हो जाता है जिनके वे आदी हो जाते हैं, यद्यपि इनके उपलब्ध न होने पर उन्हें अत्यधिक कष्ट होता है। आंशिक रूप से इसका कारण यह भी है कि घनाङ्गता के बढ़ने के साथ-साथ या

अभ्यस्तता से आनन्द उपार्जन की क्षमता दुर्बल हो जाती है।

दृष्टि में दो गयी टिप्पणियाँ ॥ से इतकी तुलना कीजिए।) निःसन्देह इस प्रकार के अनुमान बहुत अधिक अनिश्चित होते हैं और व्यक्तिगत जीवन की परिवर्तनशील परिस्थितियों के अनुकूल नहीं बनाये जा सकते। जैसा कि बाद में ज्ञात हो जायेगा, कर-निर्धारण की आजकल विस्तृत रूप से प्रचलित सभी प्रणालियों का सामान्यतया बर्नूली की सलाह-पद्धति में पथ-प्रदर्शन किया है। प्राचीन प्रणालियाँ ऐसी थी कि उन्होंने निर्धन लोगों से इस प्रोजेक्टा द्वारा निर्धारित मात्रा से भी कहीं अधिक कर वसूल किया। बर्नूली द्वारा आवश्यक वस्तुओं के सम्बन्ध में किये गये संशोधन के पश्चात् भी आरोही कर निर्धारण (Graduated taxation) की प्रणालियाँ, जिन्हें बहुत से देशों में आरम्भ करने के पूर्व-संकेत मिल रहे हैं, कुछ सीमा तक इस मान्यता पर आधारित हैं कि कम आय में 1% की वृद्धि को अपेक्षा कितना बड़ा आय में 1% की वृद्धि से सम्बन्धित व्यक्ति के कल्याण में कम वृद्धि होगी।

इस सामान्य नियम से कि किसी भी व्यक्ति के पास पहले से जितने भी पौंड हैं उनमें हर अतिरिक्त पौंड को वृद्धि से उत्तरे लिए इसकी उपयोगिता घिरती जाती है, दो महत्वपूर्ण व्यावहारिक सिद्धान्त निकलते हैं। पहला तो यह है कि जुभा खेलने से आर्थिक क्षति पहुँचती है चाहे यह पूर्वतया सचेतना समानरूप से मान्य शर्तों से ही क्यों न खेला जाता हो। दुष्टान्त के रूप में, एक व्यक्ति जिसके पास 600 पौंड हैं, वह यदि 100 पौंड का व्यायसंगत पण (bet) लगाये तो उसकी प्रसन्नता की आधी भाशा तो इसके 700 पौंड हो जाने से प्राप्त आनन्द के बराबर और आधी इसके केवल 500 पौंड ही रह जाने से प्राप्त आनन्द के बराबर होगी, और यह प्रसन्नता इस परिफलपत्ता से कि 600 पौंड तथा 500 पौंड से प्राप्त प्रसन्नता का अन्तर 700 पौंड तथा 600 पौंड से मिलने वाले प्रसन्नता के अन्तर से अधिक होता है, 600 पौंड से मिलने वाली किसी निश्चित प्रसन्नता से कम होगी। परिशिष्ट में टिप्पणी 9 से तथा जेम्स के छोटे छाने में लिखे गये अध्याय 4 से तुलना कीजिए। दूसरा सिद्धान्त, जो पहले सिद्धान्त का प्रत्यक्ष रूप से प्रतिलोम है, यह है कि संद्वान्तिक रूप से जोखिमों के बरतने में एक व्यायसंगत बीमा सर्वदा आर्थिक लाभ है, किन्तु वास्तव में प्रत्येक बीमा कार्यालय संद्वान्तिक रूप से व्यायसंगत प्रीमियम की गणना करने के पश्चात् इसके अतिरिक्त अपनी ही पूंजी के लाभ तथा अपने कार्य संवालय में होने वाले व्यय की पूर्ति में (जिसमें बड़े-बड़े किसानों पर किये जाने वाले व्यय तथा जालसाजी से होने वाली क्षति की पूर्ति के लिए रखी गयी धनराशि भी सम्मिलित है) हिस्सा बटता है। इस प्रश्न के सम्बन्ध में कि बीमा कम्पनियों द्वारा निर्धारित प्रीमियम देना उचित है या नहीं, प्रसंग विशेष के गुण-दोष को ध्यान में रख कर निर्णय करना चाहिए।

तो जीवन काल की थकान बढ़ती है या कम-से कम तांत्रिक मार (Nervous strain) में वृद्धि होती है और सम्भवतः इससे जीवन निर्वाह की वे आदतें भी पड़ने लगती हैं जो भौतिक जीवन शक्ति को कम करती हैं और आनन्द अनुभव करने की क्षमता में भी कमी करती हैं।

अवकाश
तथा विधाम
का महत्व।

सभी सम्य देशों में महात्मा बुद्ध के इस सिद्धान्त के अनेक अनुयायी मिलेंगे कि जीवन का सर्वोत्तम आदर्श उदात्त प्रशान्तता है, बुद्धिमान व्यक्ति का यह कर्तव्य है कि वह अपने स्वभाव से यथाशक्ति अधिक से अधिक आवश्यकताओं एवं इच्छाओं का परित्याग कर दे। वास्तविक वैभव वस्तुओं के प्रचुर मात्रा में होने में निहित न होकर आवश्यकताओं के कम होने में निहित रहता है। ठीक इसके विपरीत ऐसे भी लोग हैं जिनकी यह धारणा है कि नयी-नयी आवश्यकताओं एवं इच्छाओं की वृद्धि बहुत लाभदायक है क्योंकि वह लोगों को अजिज्ञाविक परिश्रम करने के लिए प्रेरित करती है। जैसा कि हर्बर्ट स्पेंसर (Herbert Spencer) ने कहा है कि ऐसा लगता है कि उन लोगों ने यह कल्पना करके झुट्टि की है कि जीवन कार्य करने के लिए है न कि जीवन के लिए कार्य।¹

साधारण
कार्य द्वारा
अर्जित
साधारण
भाय की
महत्ता।

मानव प्रकृति की जैसी रचना की गयी है कि इससे इस सत्य की पुष्टि होती है कि यदि मनुष्य के पास कुछ कठिन काम करने को न हो, कुछ कठिनाइयों पर विजय प्राप्त करनी न हो, तो अधिकांशतया उसके स्वजातीय गुणों का पतन होने लगता है, और भौतिक एवं शारीरिक स्वास्थ्य निर्माण के लिए कुछ कठोर परिश्रम करना अनिवार्य है। जीवन की पूर्णता अधिक से-अधिक तथा उच्च से उच्च सभी सम्भव प्राकृतिक शक्तियों के विकास तथा उनके क्रियान्वित होने में लक्षित होती है। किसी भी उद्देश्य की प्राप्ति के लिए कठोर से कठोर यत्न करने में अत्यधिक आनन्द मिलता है चाहे यह उद्देश्य व्यवसाय में सफलता प्राप्त करना हो, विज्ञान तथा कला की उन्नति हो, या अपने साधियों की दशा में सुधार करना हो। सभी प्रकार के उत्पादन कार्यों को बहुधा अधिक परिश्रम तथा शिबिलना एवं गतिहीनता के समयानुसार बारी-बारी से बदल कर करना चाहिए। किन्तु सामान्य लोगों के लिए, सुदृढ़ आकांक्षाओं से रहित व्यक्तियों के लिए चाहे वे निम्नतर या उच्चतर किसी भी प्रकार के कार्य में लगे हों, साधारण तथा प्रायः नियमित कार्य द्वारा अर्जित की गयी सामान्य भाय शरीर, मस्तिष्क, तथा भावना के विकास के लिए जिसमें ही केवल नैसर्गिक प्रसन्नता विद्यमान है, सर्वोत्तम अवसर प्रदान करती है।

बाह्य प्रदर्शन पर
ध्यान।

समाज के सभी वर्गों के लोग धन का कुछ दुरुपयोग करते हैं। सामान्य रूप में यद्यपि यह कहा जा सकता है कि थमिक वर्गों की आय में होने वाली प्रत्येक वृद्धि से मानव जीवन की पूर्णता और उत्कर्ष की अभिवृद्धि होती है क्योंकि इसे मुख्यतया वास्तविक आवश्यकताओं की तृप्ति में लगाया जाता है, किन्तु इंग्लैंड में यहाँ तक दस्तकारों में, और सम्भवतः नये-नये देशों में धन प्रदर्शन के साधन के रूप में प्रयोग करने की अनुपयुक्त इच्छा बढ़ रही है जो सम्य देशों में सम्पन्न वर्गों के विनाश का मुख्य कारण है।

विलासपूर्ण जीवन-यापन के विषय बताये गये कानून निष्फल हो गये है किन्तु यह लाभ-दायक सिद्ध होगा यदि समाज की नैतिक मनोभावनाएँ लोगों को यह प्रेरणा दें कि व्यक्तिगत सम्पत्ति के सभी प्रकार के प्रदर्शनों का परित्याग कर दें। यदि प्रचुर सम्पत्ति का वृद्धिमत्तापूर्वक प्रयोग किया जाय तो निस्सन्देह उससे गयेष्ट मात्रा में सच्चा तथा उचित आनन्द प्राप्त हो सकता है। किन्तु यदि ये आनन्द एक ओर किसी प्रकार के व्यक्तिगत मिथ्याभिमान से और दूसरी ओर किसी प्रकार के ईर्ष्याभाव से अछूते हों तो ये सबसे उत्कृष्ट होंगे, जैसा कि सार्वजनिक इमारतों, सार्वजनिक उपवनों, उच्चकोटि की कलाकृतियों के सार्वजनिक संकलनों और सामूहिक खेल-कूदों तथा मनोविमोद में ये चीजें दृष्टिगोचर होती है। जब तक धन का प्रत्येक परिवार के जीवन तथा संस्कृति की आवश्यक वस्तुएँ प्रदान करने के लिए प्रयोग किया जाता है और जब तक सामूहिक उपयोग के लिए मनोरञ्जन के उच्चकोटि के साधन प्रचुर मात्रा में मिलते हैं, तब तक धन प्राप्त करने के प्रयत्न श्लाघनीय हैं, और इससे जो आनन्द प्राप्त होते हैं वे उन उच्चकोटि के कार्यों की प्रगति के साथ बढ़ते जाते हैं जिन्हें इससे प्रोत्साहन मिलता है।

यहाँ ही एक बार जीवन की आवश्यक वस्तुएँ उपलब्ध हों तो प्रत्येक को यह चाहिए कि वह उन वस्तुओं की संख्या या उनकी उत्कृष्टता में वृद्धि न कर अपने पास की सभी वस्तुओं की सुन्दरता को बढ़ाने का यत्न करे। फर्नीचर तथा कपड़ों में कुछ कलात्मक सुधारों के फलस्वरूप उनके निर्माण करने वालों की उच्चकोटि की शक्तियों को प्रशिक्षण मिलता है और इससे उन वस्तुओं के प्रयोग करने वालों को अधिकाधिक प्रसन्नता होती है। किन्तु यदि उच्चतर की सुन्दर वस्तुओं को न खरीदकर हम अपने बढ़ते हुए साधनों को ऐसे घरेलू वस्तुओं पर व्यय करें-जो अधिक पेशीदे हों और दुर्बोध हों तो इससे हमें किसी प्रकार का वास्तविक लाभ नहीं होता, कोई चिरस्थायी प्रसन्नता नहीं होती। संसार की प्रगति अधिक सुलभदायक होगी यदि प्रत्येक व्यक्ति थोड़ी मात्रा में साधारण वस्तुओं को खरीदे, और उनके वास्तविक अस्तित्व को देखते हुए उनका ध्यान करे। ऐसा करने में निस्सन्देह वह जो कुछ खर्च करे उसके बदले में अधिक वस्तुएँ प्राप्त करने के लिए सचेत रहना चाहिए, किन्तु उसे कम वेतन प्राप्त श्रमिकों द्वारा सुरी तरह बनायी गयी अनेक वस्तुओं को लेने की अपेक्षा अधिक वेतन प्राप्त करने वाले श्रमिकों की अच्छी तरह बनायी हुई थोड़ी-सी चीजों को लेना पसन्द करना चाहिए।

किन्तु इस भाग की उचित सीमा से हम आगे बढ़ रहे हैं। प्रत्येक व्यक्ति के अपनी आय को खर्च करने के ढंग का सामान्य कल्याण पर पड़ने वाले प्रभाव की चर्चा करना अर्थशास्त्र के उन अनेक प्रयोगों में अधिक महत्वपूर्ण है जिनका रहन-सहन के ढंग पर प्रभाव पड़ता है।

धन के व्यक्तिगत प्रयोग की अपेक्षा इसके सामूहिक प्रयोग की उत्कृष्टता।

उत्पादक सुल्बाद-केता शिक्षा ग्रहण करता है। इस प्रकार हम ऐसे ध्यापक परिश्रमों तक पहुँचते हैं जिनका अध्ययन यहाँ स्पष्टित कर देना चाहिए।

भूमि, श्रम, पूँजी तथा व्यवस्था

अध्याय 1

परिचयक

उत्पादन के कारकों की तीन श्रेणियों में वर्गीकृत किया जा सकता है, किन्तु कुछ उद्देश्यों से इन्हें दो ही श्रेणियों में विभाजित किया जाता है।

§2. साधारणतया उत्पादन के कारकों को भूमि, श्रम तथा पूँजी के रूप में वर्गीकृत किया जाता है। भूमि से अभिप्राय उन भौतिक साधनों तथा शक्तियों से है जिन्हें 'प्रकृति' भूमि तथा पानी के रूप में, वायु और प्रकाश तथा ऊष्मा (Heat) के रूप में मनुष्य की सहायता के लिए स्वतन्त्र रूप से प्रदान करती है। श्रम से अभिप्राय मनुष्य के आर्थिक कार्य से है, चाहे यह हाथ से अथवा मस्तिष्क से किया जाय।¹ पूँजी से अभिप्राय भौतिक वस्तुओं के उत्पादन तथा साधारणतया आय के अंश के रूप में गिने जाने वाले हितों की प्राप्ति के लिए सभी प्रकार की संचित सुविधाओं से है। यह धन का मुख्य भण्डार है जिसे परितुष्टि के प्रत्यक्ष स्रोत की अपेक्षा उत्पादन का एक कारक माना जाता है।

पूँजी ज्ञान तथा व्यवस्था के एक बड़े भाग से मिल कर बनी है इसका कुछ भाग तो निजी सम्पत्ति है, परन्तु शेष भाग निजी सम्पत्ति नहीं है। ज्ञान उत्पादन का सबसे शक्तिशाली साधन है। यह हमें प्रकृति के ऊपर विजय प्राप्त करने में समर्थ बनाता है और प्रकृति को हमारी आवश्यकताओं की तुष्टि करने के लिए बाध्य करता है। व्यवस्था ज्ञान की सहायक है तथा इसके अनेक रूप हैं, जैसे कि एक व्यवसाय की व्यवस्था, एक ही प्रकार के व्यापार में अनेक व्यवसायों की व्यवस्था, अनेक व्यापारों की सापेक्षिक रूप में पारस्परिक व्यवस्था तथा राज्य की व्यवस्था जिससे सभी की

1 श्रम को सभी आर्थिक माना जाता है जब इसे 'प्रत्यक्ष आनन्द की प्राप्ति के अतिरिक्त आर्थिक या पूर्णरूप से किसी वस्तु की प्राप्ति की दृष्टि से किया जाता है।' पृष्ठ 50 तथा इसमें दी गयी दार्ढ्यियों को देखिए। जब तक हमारा ध्यान उत्पादन के साधारण अर्थ में होने वाले प्रयोग तक सीमित है, मस्तिष्क से किये जाने वाले ऐसे किसी भी प्रकार के श्रम को जिससे प्रत्यक्ष अथवा परोक्ष रूप में भौतिक उत्पादन में वृद्धि नहीं होती, जैसे किसी छात्र का अपने पढ़ने लिखने में मस्तिष्क का प्रयोग करना, ध्यान में नहीं रखा जाता। यदि श्रम का अर्थ श्रमिकों से अर्थात् मानव जाति से लमाया जाय तो कुछ दृष्टिकोणों से, न कि सभी दृष्टिकोणों से भूमि, श्रम पूँजी वाक्यांश अधिक सममित (Symmetrical) होगा। वालरस की *Economic Politique Pure*, Lecçon 17 तथा प्रो० फिशर द्वारा, *Economic Journal*, VI पृष्ठ 529 में लिखे गये लेख को देखिए।

सुरक्षा हो सके तबों अनेक लोगों की सहायता की जा सके। ज्ञान तथा व्यवस्था की दृष्टि से सार्वजनिक तथा व्यक्तिगत सम्पत्ति के बीच अन्तर का बड़ा महत्व है और इसकी महत्ता बढ़ती जा रही है: कुछ दृष्टियों में तो यह भौतिक वस्तुओं में सार्वजनिक तथा व्यक्तिगत सम्पत्ति के विभेद से भी अधिक महत्वपूर्ण है और वास्तविक रूप से इस कारण कमी-कमी व्यवस्था की उत्पादन के विध्वंस कारक के रूप में बल से गणना करनी सर्वोत्तम प्रतीत होती है। इस विषय पर बहुत बाद में ही पूर्ण रूप से विचार करना सम्भव होगा, किन्तु इस भाग में भी इस सम्बन्ध में कुछ कहना आवश्यक है।

एक अर्थ में केवल प्रकृति और मानव ही उत्पादन के दो कारक हैं। पूंजी तथा व्यवस्था प्रकृति की सहायता के फलस्वरूप मनुष्य के कार्य के परिणाम हैं, और इनके लिए मनुष्य के विषय में उसकी अनुमान लगाने की शक्ति और इसके लिए आयोजन करने की तत्परता से प्रेरणा मिलती है। यदि प्रकृति तथा मानव के स्वरूप और इनकी शक्तियाँ ज्ञात हो तो इनसे सम्पत्ति, ज्ञान तथा व्यवस्था की उसी प्रकार स्वतः वृद्धि होने लगती है, जिस प्रकार कारण से परिणाम स्वतः ही निकलने लगता है। किन्तु दूसरी ओर स्वयं मनुष्य अपने चारों ओर के वातावरण से, जिसमें प्रकृति का बहुत हाथ रहता है, मुख्यतया प्रभावित होता है: इस प्रकार प्रत्येक दृष्टिकोण से मानव उत्पादन तथा उपभोग की सभी समस्याओं तथा इन दोनों के पारस्परिक सम्बन्धों से उत्पन्न समस्या का, जिसे वितरण तथा विनिमय का नाम दिया जाता है, केन्द्र है।

संस्था, स्वास्थ्य एवं शक्ति, ज्ञान, योग्यता तथा चरित्र की उत्तमता में मानव जाति की वृद्धि हमारे सभी अध्ययनों का लक्ष्य है, किन्तु यह वह लक्ष्य है जिसमें अर्थशास्त्र कुछ महत्वपूर्ण तत्वों को जोड़ने के अतिरिक्त और कुछ नहीं कर सकता। अतः यदि अर्थशास्त्र पर लिखे गये किसी भी ग्रन्थ के किसी भाग से इसका सम्बन्ध है तो ध्यायक अर्थों में यह इस वृद्धि के लक्ष्य से होगा: किन्तु यहाँ भी यह इससे उचित रूप में सम्बन्धित नहीं है। फिर भी उत्पादन में मनुष्य के प्रत्यक्ष योगदान की तथा उन परिस्थितियों की जो उत्पादक के रूप में उसकी योग्यता को प्रभावित करती हैं, हम अवहेलना नहीं कर सकते। और सब कुछ विचारते हुए आत्म प्रथा की भाँति जनसंख्या में तथा लोगों के आचरण में वृद्धि को उत्पादन के सामान्य विवेचन के अंश के रूप में सम्मिलित करना सम्भवतः सबसे अधिक सुविधाजनक होगा।

§2. यहाँ पर माँग तथा सम्भरण उपभोग तथा उत्पादन के सामान्य सम्बन्धों के विषय में बहुत थोड़ी ही सूचना दी जा सकती है। किन्तु अभी कुछ ही पहले तुष्टिगुण तथा मूल्य का विवेचन करने से इस सम्बन्ध में हमारा ज्ञान ताजा होने के कारण यह अच्छा होगा कि मूल्य तथा उस तुष्टिहीनता या कष्ट के सम्बन्धों पर थोड़ा विचार कर लें जिसे उन वस्तुओं को प्राप्त करने के लिए दूर करना है जिनमें शीघ्र ही आवश्यक होने तथा दुष्प्राप्य होने के कारण मूल्य निहित रहता है। यहाँ पर जो कुछ भी विचार व्यक्त किया जायेगा वे अस्थायी होंगे, और हो सकता है कि इनसे ऐसा प्रतीत हो कि समस्याओं का निराकरण न होकर उनमें वृद्धि हो रही है: और जिस क्षण पर हमें विचार करना है उसका हमारे सम्मुख एक खार्का होना साम्प्रदायिक होगा, जैसे ही इसकी स्फुरता बहुत हल्की और टूटी-फूटी ही हो।

मानव उत्पादन का लक्ष्य भी है और कारक भी है।

साधारण धर्म की दृष्टान्त के रूप में लेते हुए माँग तथा सम्भरण में अस्थायी विरोध।

माँग वस्तुओं को प्राप्त करने की इच्छा पर आधारित है जबकि सम्भरण 'कष्ट' सहने की अनिच्छा पर विनय प्राप्त करने पर आधारित है। इनको सामान्यतया दो श्रेणियों—श्रम तथा उपभोग को स्थगित करने में किया जाने वाला त्याग—में विभक्त किया जा सकता है। सम्भरण में साधारण श्रम के मूल्य के विषय में कुछ चर्चा करनी पर्याप्त होगी। इसके पश्चात् यह देखा जायगा कि प्रबन्ध सम्बन्धी कार्य तथा उत्पादन के साधनों को एवन्वित करने में निहित प्रतीक्षा में त्याग के विषय पर भी इसी प्रकार की (कमी-कमी ही, निरन्तर नहीं) टीका-टिप्पणों की जा सकती है।

श्रम के प्रयोजनों की नीति इसमें होने वाले कष्ट भी अनेक होते हैं।

श्रम से मिलने वाला कष्ट धार्मिक अथवा मानसिक यत्न से, या अस्वास्थ्य-कर वातावरण में अथवा अवाञ्छित सहयोगियों के साथ काम करने से, या मनोरंजन अथवा सामाजिक या बौद्धिक खोजों के लिए आवश्यक समय को इसमें लगाने से उत्पन्न होता है। किन्तु इस कष्ट का चाहे जो भी रूप हो, श्रम की कठिनता तथा इनकी अवधि के बढ़ने के साथ इसकी तीव्रता प्रायः हमेशा ही बढ़ती जाती है।

इस बात में कोई सन्देह नहीं कि बहुत कुछ प्रयास प्रयासमात्र के लिए ही किये जाते हैं, जैसे उदाहरण के रूप में पशुचाराहण, खेल खेलने तथा साहित्य, कला एवं विज्ञान की खोज में लगा हुआ श्रम, अन्य लोगों को लाभ पहुँचाने की इच्छा से भी बहुत से कठिन कार्य किये जाते हैं।¹ किन्तु जिस कार्य में हमने इन कष्ट का प्रयोग किया है उसमें इसका अधिकतमतया मुख्य प्रयोजन कुछ नैतिक लाभ प्राप्त करने की इच्छा से है। समार की वर्तमान अवस्था में श्रम की कुछ मात्रा की प्राप्ति के रूप में प्रायः यह इच्छा प्रबल होती है। यह तथ्य है कि जब कोई व्यक्ति पारिव्यक्तिक प्राप्त करने के लिए कोई कार्य करता है तो वह उसमें बहुधा आनन्द का अनुभव करता है:

1 हम (भाग 3, अध्याय 6, अनुभाग 1 में) देख चुके हैं कि यदि कोई व्यक्ति अपनी सम्पूर्ण सारीदारी को उस कीमत पर करता है जिस पर कि वह कम की जाने वाली वस्तु की अन्तिम मात्राओं को सारीदने के लिए तत्पर होगा तो उसे इससे पहले कम की गयी मात्राओं में कुछ अतिरिक्त संतुष्टि मिलती है, क्योंकि वह उन्हें न सारीदने की अपेक्षा उनके लिए जो कीमत देने की तत्पर था उससे कम कीमत देता है। अतः यदि किसी कार्य को करने के लिए उसे मिलने वाला पारिव्यक्तिक उस भाग के लिए उचित पारितोषिक है जिसे वह कार्य करने की इच्छा के न होने पर भी करता है, और यदि, अंसा कि अधिकतमतया होता है, काम के उस भाग के लिए जिसे वह पहले की अपेक्षा कुछ कम अनिच्छा के होते हुए भी करता और जिसकी उसके लिए वास्तविक लागत अपेक्षाकृत कम है, पहले, के ही बराबर भुगतान किया जाय तो उस भाग से उसे उत्पादक अतिशेष (Producer's Surplus) मिलेगा। इस विचार से सम्बन्धित कुछ कठिनाइयों के विषय में परिशिष्ट ट (k) में विचार किया गया है।

धार्मिक की अपने श्रम को इसकी सामान्य कीमत से कम पर बेचने की अनिच्छा विनिर्माताओं की कम कीमत पर वस्तुएँ बेच कर बाजार भाव को विगाड़ने की अनिच्छा से मिलती-जुलती है, भले ही विनिर्माता किसी विशेष सौदे में अपनी मशीनों को खाली छोड़ने की अपेक्षा वस्तुतः कम कीमत लेना स्वीकार कर लेंगे।

किन्तु इस काम के पूरा होने से पहले ही वह इतना थक जाता है कि काम खत्म करने को घड़ी आते ही उसे बड़ी प्रसन्नता होती है। शायद कुछ समय तक काम से अलग हो जाने के बाद वह जहाँ तक उसके तुरन्त मिलने वाले आराम का प्रश्न है, कुछ भी काम न करने की अपेक्षा वस्तुतः भुगत में ही काम करने लगे, किन्तु वह अपने (धर्म) बाजार को एक ऐसे उत्पादक की अपेक्षा अधिक बिगाड़ना पसन्द न करेगा जो बिक्री के लिए रखी हुई सभी वस्तुओं को उनकी सामान्य कीमत से बहुत नीची कीमत पर बेचने को भी तैयार रहता है, इस सम्बन्ध में दूसरे सण्ड में बहुत कुछ कहने की आवश्यकता होगी।

पारिभाषिक वाक्यांश के रूप में इसे धर्म की सीमान्त तुष्टिहीनता कहा जा सकता है। क्योंकि जिस प्रकार किसी वस्तु की मात्रा में होने वाली हर वृद्धि के साथ-साथ उसका सीमान्त तुष्टिगुण कम होता जाता है और जिस प्रकार किसी वस्तु को प्राप्त करने की इच्छा में होने वाली हर कमी के साथ-साथ उस वस्तु की सम्पूर्ण मात्रा के लिए, न कि उसके अन्तिम भाग के लिए, मिलने वाली कीमत में कमी आ जाती है, उसी प्रकार साधारणतया धर्म की मात्रा में होने वाली हर वृद्धि के साथ उसकी सीमान्त तुष्टिहीनता बढ़ती जाती है।

प्रत्येक ऐसे व्यक्ति की जो पहले से ही किसी धर्म में लगा है अपने धर्म को बढ़ाने की अनिच्छा, साधारण परिस्थितियों में मानव-स्वभाव के आधारभूत सिद्धान्तों पर निर्भर है और अर्थशास्त्री को इन्हे अन्तिम तथ्यों के रूप में स्वीकार करना पड़ता है। जेम्स के मतानुसार कार्य में लगने से पूर्व बहुधा कुछ आन्तरिक प्रतिरोध पर विजय प्राप्त करनी पड़ती है। कार्य को प्रारम्भ करते समय कुछ कष्ट महसूस होता है किन्तु यह धीरे-धीरे समाप्त हो जाता है, और बाद में कार्य करने में आनन्द का अनुभव होता है और इस आनन्द में कुछ समय तक वृद्धि होती है, किन्तु यह वृद्धि एक निम्न अधिकतम बिन्दु तक ही सीमित रहती है। इसके पश्चात् यह कम होने लगती है और इसकी मात्रा शून्य तक पहुँच जाती है, और तदनन्तर धक्का बढ़ती जाती है तथा मनबहलाव एवं परिवर्तन के लिए मनुष्य की उत्कट इच्छा भी बढ़ती जाती है। मौखिक कार्यों में जब एक बार आनन्द तथा उत्तेजना होने लगती है तो यह बहुधा बढ़ती जाती है और प्रगति में रुकावट नहीं आती है जब ऐसा करना आवश्यक हो या बुद्धिमत्तापूर्ण हो। प्रत्येक स्वस्थ व्यक्ति के पास प्राचीनक सन्निह का कुछ मण्डार रहता है जिसका वह उपयोग कर सकता है, किन्तु केवल विश्राम करने से ही यह स्थानान्तरित हो सकता है। अन्यथा यदि एक लम्बे समय तक उसका व्यय उसकी आय से अधिक हो तो उसका स्वास्थ्य बहुत ही गिर जाता है। नियोजक बहुधा यह अनुभव करते हैं कि बहुत अधिक आवश्यकता के काल में अधिको के वेतन में अस्थायी वृद्धि होने से वे लोग उतना काम करने के लिए प्रेरित होंगे जितना वे एक लम्बे समय में बराबर नहीं कर सकते हैं,

यद्यपि अधिकांश कार्य आनन्द-दायक होता है तब पर भी कुछ निश्चित कल्पनाओं के आधार पर इस कार्य को करने की तत्परता इसके लिए मिलने वाले पारिभाषिक से निर्मात्रत होती है।

1 Theory of Political Economy, अध्याय V। आस्ट्रिया के तथा अमरीका के अर्थशास्त्रियों द्वारा इस सिद्धान्त पर अधिक जोर दिया गया है और उन्होंने ही इसे अधिक विस्तार में आगे बढ़ाया है।

चाहे इसके लिए उन्हें कितना ही भुगतान क्यों न किया जाय। इसका एक कारण तो यह है कि जब काम के घण्टों में इतनी वृद्धि हो कि ये एक निश्चित सीमा को पार कर लें तो काम करने के घण्टों में जितनी अधिक वृद्धि होमी विधायक करने की इच्छा भी उतनी ही अधिक प्रबल होती जायेगी। अतिरिक्त काम करने के लिए अर्ध आशिक रूप से इसलिए बढ़ती है कि जैसे-जैसे विधायक तथा अन्य कार्यों के लिए समय घटता जाता है, स्वच्छन्द रूप से कुछ अधिक समय व्यतीत करने की इच्छा बढ़ती जाती है।

इन तथा कुछ अन्य विशेषताओं को ध्यान में रखते हुए स्थूल रूप से यह सत्य है कि श्रमिकों का समूह जो कठोर परिश्रम करता है वह उनको दिये जाने वाले पारिश्रमिक में वृद्धि या कमी के साथ बढ़ता या घटता जाता है। जिस प्रकार किसी वस्तु की एक दी हुई मात्रा के लिए खरीददारों को आकर्षित करने वाली कीमत एक बर्ष या किसी अन्य निश्चित समय में उस मात्रा की माँग-कीमत कहलाती है, उसी प्रकार किसी वस्तु की एक निश्चित मात्रा का उत्पादन करने के लिए आवश्यक परिश्रम के लिए जिस पारिश्रमिक का मिलना आवश्यक है उसे उसी समय में उतनी मात्रा का सम्भरण पारिश्रमिक कहा जा सकता है। यदि कुछ देर के लिए हम मान लें कि कार्य में लगे हुए तथा प्रशिक्षित श्रमिकों की एक निश्चित संख्या द्वारा किये गये परिश्रम पर ही उत्पादन निर्भर है तो हमें माँग-कीमतों की सूची के अनुरूप ही, जिस पर विचार किया जा चुका है, सम्भरण-पारिश्रमिक की एक सूची बना लेनी चाहिए। संज्ञानात्मक रूप में अको के एक कालम में इस सूची से परिश्रम की ओर इस कारण उत्पादन की विभिन्न मात्राएँ प्रकट की जायेंगी, और इसके समानान्तर कालम में वे पारिश्रमिक दिखाये जायेंगे जो कार्य के लिए मिलने वाले श्रमिकों को इतना परिश्रम करने के लिए प्रेरित करें।

सम्भरण
पारिश्रमिक

वास्तविक
जीवन में
इस समस्या
की कठिनाई
की पूर्ण
सूचना।

किसी भी प्रकार के श्रम की पूर्ति, और इसके फलस्वरूप इस श्रम द्वारा उत्पन्न वस्तुओं के सम्भरण पर इस सरल विधि द्वारा विचार करते समय यह मान लिया गया है कि जो लोग इस कार्य को करने के योग्य हैं उनका संख्या निश्चित है। इस प्रकार की मान्यता समय की एक छटा अवधि में ही उचित हो सकती है। सम्पूर्ण जनसंख्या अनेक कारणों के फलस्वरूप बदलती रहती है। इन कारणों में से कुछ ही आर्थिक कारण होते हैं, किन्तु इनमें मजदूर का बोसत कमाई का प्रमुख स्थान है, मले ही इस कमाई का मजदूरों का संख्या में होने वाली वृद्धि पर पड़ने वाला प्रभाव अनिश्चित और अनियमित है।

किन्तु जनसंख्या के अलग-अलग व्यापारों में विभाजन पर आर्थिक कारणों का अधिक प्रभाव पड़ता है। दीर्घकाल में किसी भी व्यापार में श्रम की पूर्ति इसकी माँग के लगभग बराबर होती है; विचारशील माता-पिता अपने बच्चों को उन सबसे अधिक लाभकारक घण्टों में सजाते हैं जिनमें उनकी पहुँच होती है, अर्थात् ऐसे घण्टों में लगाते हैं जिनमें काम कठिन तथा अच्छे ढंग के कार्य के बदले में मजदूरी या अन्य प्रकार के लाभों के रूप में अधिकतम पारितोषिक मिलता है। माँग तथा पूर्ति में श्रम का इस प्रकार का समायोजन कभी भी पूर्ण नहीं हो सकता। माँग में होने वाले परिवर्तन कुछ समय

के लिए, यहाँ तक कि अनेक वर्षों के लिए, इसे उस समायोजन की अपेक्षा जो कि माता-पिता की अपने बच्चों के लिए उसी वर्ग के किसी अन्य व्यवसाय की अपेक्षा उसी व्यवसाय को छोटने के लिए प्रेरित करने में पर्याप्त होता, बहुत बड़ा या बहुत छोटा बना सकते हैं। अतः यद्यपि किसी समय किसी भी प्रकार के काम से मिलने वाले पारितोषिक का उस काम के लिए आवश्यक कुशलता को कठोर परिश्रम, अरुचि, तथा आराम की कमी इत्यादि से प्राप्त करने की कठिनाई से अवश्य ही कुछ सम्बन्ध है, तथापि इसमें अनेक विघ्न उत्पन्न हो सकते हैं। इन विघ्न-बोधाओं का अध्ययन करना कठिन काम है, और इस पर आगे चल कर विचार किया जावेगा। किन्तु यह भाग मुख्यतया वर्णनात्मक है और इसमें थोड़ी ही कठिन समस्याओं पर विचार किया गया है।

अध्याय 2

भूमि की उर्वरता

यह विचार कि भूमि प्रकृति की मूलतः देन है जब कि भूमि की उपज मनुष्य के कार्य का प्रतिफल है, एक असंपन्न बात है; किन्तु इसमें एक सत्य निहित है।

§1. उत्पादन के लिए आवश्यक चीजों को साधारणतया भूमि, भ्रम तथा पूंजी के नाम से पुकारा जाता है: वे भौतिक वस्तुएँ जो मानवीय श्रम के कारण उपयोगी होती हैं पूंजी कहलाती हैं, और जिनमें मानवीय श्रम का बिलकुल भी हाथ नहीं रहता भूमि कहलाती हैं। इनमें विवेक निश्चय ही असंयत प्रतीत होता है: क्योंकि ईट मिट्टी को एक प्रकार का अच्छा रूप देने के अतिरिक्त और कुछ नहीं है, और पुराने बसे हुए देशों के अधिकांश भाग की मिट्टी के ऊपर मनुष्य ने अनेक बार काम किया है, और भूमि का आधुनिक रूप मनुष्य के कार्यों का परिणाम है। किन्तु इस भेद में एक वैज्ञानिक सिद्धान्त निहित है। मनुष्य के पास पदार्थ के उत्पादन करने की शक्ति नहीं है, वह वस्तुओं को एक उपयोगी रूप देकर उनमें तुष्टिगुण का सृजन करता है।¹ उसके द्वारा जिन तुष्टिगुणों का उत्पादन किया जाता है उनके सम्भरण को इनके लिए माँग के बढ़ने पर बढ़ाया जा सकता है: इनकी एक सम्भरण कीमत होती है। किन्तु कुछ ऐसी भी उपयोगी वस्तुएँ हैं जिनके सम्भरण पर उसका कोई नियन्त्रण नहीं रहता, ये प्रकृति द्वारा एक निश्चित मात्रा में प्रदान की जाती हैं और इसलिए इनकी कोई सम्भरण कीमत नहीं होती। अर्थशास्त्रियों ने भूमि शब्द का इतने व्यापक अर्थ में प्रयोग किया है कि इसमें इन तुष्टिगुणों के सभी स्थायी स्रोत शामिल हैं, चाहे ये (साधारण प्रयोग की भाषा में) भूमि में, या समुद्र तथा नदियों में, धूप या वर्षा में, हवा तथा क्षरणों में, कहीं भी पाये जायें।

यह पता लगा लेने के बाद कि वह क्या चीज है जो भूमि को उन भौतिक चीजों से अलग करती है जिन्हें हम भूमि का उत्पादन कहते हैं, हम देखेंगे कि भूमि का आधार-भूत गुण इसका विस्तार है। भूमि के एक टुकड़े को उपयोग में लाने का अधिकार एक निश्चित स्थान—पृथ्वी के घरातल के कुछ निश्चित भाग—के ऊपर नियन्त्रण रखने की शक्ति प्रदान करता है। पृथ्वी का क्षेत्रफल निश्चित है। इसके किसी निश्चित भाग के अन्य भागों के साथ ज्यामितिक सम्बन्ध निश्चित है। मनुष्य का उनके ऊपर कोई

1 भाग 2, अध्याय 3, देखिए।

2 रिकार्डों के प्रसिद्ध वाक्यांश में इसे 'मिट्टी को मूल तथा अविनाशी शक्तियाँ' कहेंगे। वॉन व्यूनेन ने सगान के सिद्धान्त के आधार तथा एडम स्मिथ और रिकार्डों द्वारा इस सम्बन्ध में ली पर्याप्त स्थितियों के विषय में एक विचारणीय विवेचन में 'मिट्टी अपनी प्राकृतिक अवस्था में' (Der Boden an sich) का प्रयोग किया है। इस वाक्यांश का दुर्भाग्यवश अनुवाद नहीं किया जा सकता, किन्तु इसका अर्थ मिट्टी के प्राकृतिक रूप से है, यदि मनुष्य के कार्य द्वारा इसमें परिवर्तन न किया गया हो (Der Isolierte Staat, 1,1,5.)

नियंत्रण नहीं है। इन पर माँग का तनिक भी प्रभाव नहीं पड़ता। इनकी कुछ भी उत्पादन लागत नहीं है, कोई भी ऐसी सम्भरणकीमत नहीं है जिस पर इनका उत्पादन किया जा सके।

किसी भी काम को करने के लिए यह आवश्यक है कि मनुष्य पृथ्वी के घरातल के कुछ भाग का उपयोग करे। इससे उसे उस क्षेत्र में प्रकृति द्वारा दी गयी उष्णता तथा प्रकाश, वायु तथा वर्षा के आनन्द के साथ अपने कार्यों को करने का अवसर मिलता है, और इससे अन्य वस्तुओं तथा अन्य व्यक्तियों से उसकी दूरी तथा एक बड़ी मात्रा में उसके सम्बन्ध निर्धारित होते हैं। हम यह देखेंगे कि 'भूमि' का यही वह गुण है जो भूमि तथा अन्य चीजों में अर्थशास्त्र के सभी लेखकों द्वारा किये जाने वाले विभेद का अन्तिम कारण है, भले ही इसे अभी भी अपर्याप्त महत्व प्रदान किया गया है। आर्थिक विज्ञान में जो सबसे रोचक तथा सबसे कठिन चीज है उसके अधिकांश भाग की यही बुनियाद है।

पृथ्वी के घरातल के कुछ भागों से, मुख्यतया नाविक को मिलने वाली सेवाओं से, उत्पादन में सहायता मिलती है: अन्य भागों का खान में काम करने वाले लोगों के लिए बहुत महत्व है तथा अन्यो का—यद्यपि इस प्रकार का चुनाव प्रकृति की अपेक्षा स्वयं मनुष्य को करना पड़ता है—निर्माणकर्ता के लिए विशेष महत्व है। किन्तु जब भूमि की उत्पादकता की बात कही जाती है तो हमारे भस्तिष्क में सर्वप्रथम कृषि के लिए इसके उपयोग किये जाने के विचार आते हैं।

§2. कृषक के लिए भूमि का कोई क्षेत्र शाक-सब्जी उगाये जाने का साधनमान ही नहीं है अपितु यह अन्ततोगत्या पशुओं के जीवन-निर्वाह का भी साधन है। इस उद्देश्य से मिट्टी में कुछ भौतिक तथा रासायनिक गुणों का होना आवश्यक है।

उर्वरता की बशाएँ।

भौतिक रूप से, मिट्टी ऐसी होनी चाहिए कि पौधों को सुन्दर जड़े इसमें बिना किसी बाधा के नीचे को बढ़ सकें, किन्तु साथ ही साथ यह इतनी मजबूत भी हो कि पौधों को अच्छी तरह सड़ा रख सके। यह रेतीली मिट्टी की भाँति भी नहीं होनी चाहिए जिनसे पानी आसानी से निकलता जाय। क्योंकि ऐसा होने से मिट्टी शुष्क होगी और पौधों का भोजन मिट्टी में डाले जाने के बाद तैयार होते ही घुस जायेगा। इसे सख्त मिट्टी की तरह भी नहीं होना चाहिए, क्योंकि इससे पानी बिना किसी बाधा के अन्दर नहीं घुल सकता। हाजे पानी की सयातार पूर्ति, तथा मिट्टी से होकर अपने साथ हवा को ले जाने की क्रिया पौधे के लिए बहुत आवश्यक है: बार-बार पानी के मिलते रहने से जो खनिज तथा गैस अन्यथा बेकार रहती या जहरीली होती, वह पौधे के भोजन के रूप में परिवर्तित हो जाती है। ताजी हवा तथा पानी और तुषार का प्रभाव यह होता है कि मिट्टी की प्राकृतिक जुताई हो जाती है, और बिना किसी मिलावट के भी पृथ्वी के किसी भी भाग का घरातल ठीक समय पर पर्याप्त उपजाऊ हो सकता है बशर्ते इनसे जो मिट्टी बनती है वह जहाँ भी वही पड़ी रहे, और बनते ही वर्षा तथा अत्यधिक तेज धारा से टलान में वह न आय। किन्तु मनुष्य मिट्टी को इस प्रकार की भौतिक बनावट में बड़ी सहायता पहुँचाता है। उसका जुताई करने का मुख्य उद्देश्य प्रकृति को सहायता पहुँचाना है जिससे मिट्टी पौधे की जड़ों-को हल्के से, किन्तु मजबूती के साथ

पकड़ने में समर्थ हो सके, और इसमें हवा तथा पानी आसानी से जा सके। मोवर की खाद चिकनी मिट्टी का उपविभाजन करती है और उसको हल्का और अधिक सुला बनाती है, जबकि रेतिली मिट्टी की बनावट में इससे आवश्यकतानुसार बहुत मजबूती या जाती है, और भौतिक तथा रासायनिक रूप से पौधों की खुराक की सामग्री को जो अन्यथा उममें से शीघ्र ही बह जाती, रोके रहने में सहायता मिलती है।

उर्वरता की रासायनिक रक्षाएँ।

रासायनिक रूप से मिट्टी में वे अजैव (Inorganic) तत्व होने चाहिए जिनकी पौधों को रसिले रूप में आवश्यकता होती है। कुछ दशाओं में मनुष्य केवल थोड़े से धम से बड़े-बड़े परिवर्तन कर सकता है। क्योंकि वह किसी अनुपजाऊ मिट्टी में इतने उर्वर बनाने के लिए आवश्यक वस्तुओं की थोड़ी मात्रा मिलाने से, उसे उपजाऊ मिट्टी में बदल सकता है। वह अधिकांशतया चूने का इसके अनेक रूपों में से कुछ रूपों में प्रयोग करता है, या फिर उन कृत्रिम खादों को डालता है जो आधुनिक रासायन विज्ञान के फलस्वरूप अनेक रूपों में उपलब्ध हैं: और अब तो अपने इस कार्य में वह जीवाणुओं (Bacteria) की भी सहायता लेता है।

मनुष्य की मिट्टी के गुण में परिवर्तन करने की शक्ति।

§3 इन सब माघनों से मिट्टी की उर्वरा शक्ति मनुष्य के नियंत्रण में आ सकती है। वह पर्याप्त धम द्वारा लगभग किसी भी प्रकार की भूमि में अत्यधिक फसल उगा सकता है। वह जो कुछ भी फसल अगली बार उगाना चाहता है उसके लिए मिट्टी को भौतिक तथा रासायनिक रूप से तैयार कर सकता है। वह मिट्टी की बनावट के अनुसार ही उममें अनुकूल फसल उगाता है और विभिन्न फसलों में आपस में ऐमा हेर-फेर करता है कि प्रत्येक फसल भूमि को ऐसी अवस्था में, और वर्ष के ऐसे समय पर, छोड़ती है जबकि समय की बरबादी के बिना ही इसे आसानी से आगामी फसल उगाने के अनकूल बनाया जा सनता है। यहाँ तक वह मिट्टी में से निरर्थक जल बहा कर, या इसमें अन्य प्रकार की मिट्टी को मिलाकर जो कि इसकी कमियों को पूरा कर देगी, मिट्टी के स्वरूप में स्थायी परिवर्तन कर सकता है। अब तक यह सब कुछ बहुत थोड़े परिमाण में किया गया है। केवल सेतो के ऊपर सडिया तथा चूने, चिकनी तथा चूने-दार मिट्टी की हल्की-सी परत डाल दी जाती है। बगीचों तथा अन्य विशेष प्रकार के उपयोग में लाये गये स्थानों के अतिरिक्त शायद ही कहीं पूर्णरूप से नयी मिट्टी बनायी गयी है। किन्तु यह सम्भव है, और कुछ लोग इसे सम्भावित सोचने हैं कि जो मशीनें रेलों के निर्माण तथा अन्य बड़े बाँधों को बाँधने में काम आती हैं उनका भविष्य में दो भिन्न प्रकार की, किन्तु एक दूसरे की कमियों को दूर करने वाली, मिट्टियों को मिलाकर उपजाऊ मिट्टी तैयार करने के लिए बड़े पैमाने पर प्रयोग किया जायेगा।

विगत समय की अपेक्षा भविष्य में इतनी प्रकृति के परिवर्तनों के अधिक विस्तार में और अधिक गहन रूप में किये जाने की सम्भावना है। किन्तु आज भी पुराने बसे हुए देशों में मिट्टी के अधिकांश भाग का स्वरूप मानवीय क्रियाओं का परिणाम है। घासतल के नीचे जो कुछ भी है उसमें पूँजों का अंश जो कि मनुष्य के विगत धम की उपज है, अधिक है। प्रकृति की जित नैसर्गिक देनों को रिकार्डों ने मिट्टी के 'स्वाभाविक' तथा 'अविनाशी' गुणों में वर्गीकृत किया, उनमें बड़े-बड़े परिवर्तन हो गये हैं।

मनुष्यों के अनेक पीढ़ियों के काम से इन्हे पहले की अपेक्षा आंशिक रूप से अधिक निर्घन और आंशिक रूप से अधिक घनी बना दिया गया है।

किन्तु यह पृथ्वी के ऊपर जो कुछ है उससे भिन्न है। प्रत्येक एकड़ से दसो प्रतिवर्ष प्राकृतिक रूप से ताप तथा प्रकाश, वायु तथा नमी प्राप्त होती है, और इन पर मनुष्य का बहुत कम नियंत्रण है। इसमें कोई सन्देह नहीं कि मनुष्य विस्तारपूर्वक जल-निकासी द्वारा या जंगलों को लगाकर, अथवा उन्हें काट कर जलवायु में थोड़ा बहुत परिवर्तन कर सकता है। किन्तु प्रकृति की ओर से प्रत्येक खेत को सूर्य, हवा तथा वर्षा से कुल मिला कर एक निश्चित वार्षिक अनुदान मिलता है। भूमि के ऊपर स्वामित्व होने से इस वार्षिक अनुदान को रखने का अधिकार मिलता है: और यह वनस्पति के उगने तथा पशुओं के जीवन-सापण एवं विचरने के लिए भी स्थान प्रदान करती है। इस स्थान का मूल्य इसकी भौगोलिक स्थिति से बहुत मात्रा में प्रभावित होता है।

अतः हम भूमि के प्रकृति से प्राप्त मूल अथवा स्वाभाविक गुणों और मनुष्य के कार्यों के फलस्वरूप प्राप्त होने वाले कृत्रिम गुणों के बीच साधारण विभेद को अग्रे भी दस शत पर मान सकते हैं कि हम यह याद रखें कि मूल अथवा स्वाभाविक गुणों में भूमि के किसी खेत की स्थिति तथा प्रकृति द्वारा सूर्य, वायु तथा वर्षा के रूप में दिये गये वार्षिक अनुदान शामिल है। अनेक दशाओं में तो मिट्टी के स्वाभाविक गुणों में से ये ही मुख्य हैं। वास्तव में इन्हीं के कारण कृषि भूमि के स्वामित्व की अनोखी महत्ता है, और लगान के सिद्धान्त का विशेष रूप भी इन्हीं पर निर्भर है।

§4. किन्तु इस प्रश्न पर कि किसी मिट्टी की उर्वरता कहां तक प्रकृति द्वारा दिये गये मूल गुणों पर और कहां तक मनुष्य द्वारा इसमें लाये गये परिवर्तनों पर निर्भर है, तब तक पूर्णरूप से विवेचन नहीं किया जा सकता जब तक इसमें उपाई गयी उपज की किस्म को ध्यान में नहीं रखा जाय। सभी फसलों की अपेक्षा कुछ फसलों के उत्पादन को बढ़ाने में मनुष्य बहुत अधिक सक्रिय रूप से सहयोग दे सकता है तुला के एक ओर तो जंगल के पेड़ हैं; एक बाँज के पेड़ को जो ठीक ढंग से लगा हुआ है और जिसके फलने के लिए पर्याप्त स्थान है, मनुष्य की सहायता से बहुत थोड़ा ही लाभ होता है. इसमें पर्याप्त प्रतिफल की आशा में श्रम को लगाने का कोई भी रास्ता नहीं है। अधिक उपजाऊ मिट्टी वाली नदियों की तलहटी पर, जहाँ जल-निष्कासन का भी अच्छा प्रबन्ध रहता है, उगी हुई भूस के सम्बन्ध में भी ऐसा ही कहा जाता है। जंगली जानवर मनुष्य की तनिक भी परवाह न करते हुए मनुष्य की सति ही इसकी अच्छी तरह जुताई करेंगे। इग्लैंड की जो सबसे अधिक उपजाऊ कृषि भूमि है (जिस पर 6 पौड प्रति एकड़ और इससे भी ऊपर लगान पड़ता है) वह किसी प्रकार की सहायता के बिना प्रकृति को लगभग उतना ही प्रतिफल देती जितना कि इनसे अब मिलता है। इसके पश्चात् वह भूमि आती है जो यद्यपि बहुत अधिक उपजाऊ नहीं होती किन्तु स्थायी चरागाहों के रूप में रखी जाती है। और इसके बाद वह जोतने योग्य भूमि आती है जिस पर मनुष्य प्रकृति के बीजारोपण पर विश्वास नहीं करता, और प्रत्येक फसल की विशेष जरूरतों को पूरा करने के लिए भूमि तैयार करता है, स्वयं बीज बोता है और इसको आघात पहुँचाने वाले पौधों को उखाड़ फेंकता है। वह जिन बीजों को बोता है उनमें

भूमि के
मौलिक तथा
कृत्रिम गुण।

अन्य दशाओं
की अपेक्षा
कुछ दशाओं
में मूल गुणों
का अधिक
और कृत्रिम
गुणों का कम
महत्त्व होता
है।

वे गुण विद्यमान हैं जिनसे उसके लिए सबसे उपयोगी भाग शीघ्र तैयार हो जाय और उसका पूर्ण विकास हो जाय। और यद्यपि इस प्रकार के घयन करने की आदत आधुनिकतम है, और अभी सामान्यतया ऐसा किया भी नहीं जाता, तिस पर भी हजारों वर्षों के सतत प्रयास द्वारा उसने इन पौधों को ऐसा रूप दिया है कि ये अपने जगली रूप से बहुत कम भेल खाते हैं। अन्त में, उपज की जो विरमे मानवीय श्रम तथा निगरानी के लिए सबसे अधिक ऋणी है उनमें उत्कृष्ट प्रकार के फल, फूल तथा शाक-सब्जी और पशुओं की विस्मे है। विशेषकर वे जो स्वयं अपनी नस्ल को सुधारने के काम में लाये जाते हैं। क्योंकि जहाँ अकेली प्रकृति उन चीजों का घयन करेगी जो अपनी तथा अपने सन्तति की स्वयं देखभाल कर सके, वहाँ मनुष्य उनका घयन करेगा जो उन चीजों की सबसे अधिक पूर्ति करे जिनकी उसे बहुत अधिक आवश्यकता है और बहुत से सर्वोत्तम प्रकार के उत्पादनों का बिना मनुष्य के धरन के अस्तित्व ही नहीं रह सकता।

सभी दशाओं में पूंजी तथा श्रम की अतिरिक्त मात्राओं से मिलने वाला प्रतिफल कभी न कभी अक्षय्य ही घटने लगेगा।

इस प्रकार विभिन्न प्रकार के कृषि-उत्पादन को बढ़ाने में मनुष्य प्रकृति की अनेक प्रकार से सहायता करता है। वह तब तक किसी कार्य को करता रहेगा जब तक कि पूंजी और श्रम की अतिरिक्त मात्रा का प्रतिफल इतना न घट जाय कि इनका और अधिक उपयोग करना उसके लिए लाभप्रद न हो। जहाँ यह स्थिति शीघ्र ही आ जाती है वहाँ वह प्रकृति पर ही लगभग सारा कार्य छोड़ देता है। जहाँ वही उत्पादन में उसका हिस्सा अधिक रहता है। उसका कारण यह है कि वह इस सीमा तक पहुँचे बिना कार्य करने में समर्थ है। इस प्रकार अब हमें उत्पत्ति-ह्रास नियम पर विचार करना होगा।

यहाँ इस प्रतिफल की मूल्य की अपेक्षा उत्पादन की मात्रा से मापा गया है।

यहाँ पर यह ध्यान में रखना आवश्यक है कि पूंजी तथा श्रम के प्रतिफल को, जिस पर यहाँ विचार किया जा रहा है, उत्पादन की मात्रा से मापा जाता है। इसमें इस अवधि में उस वस्तु के विनिमय मूल्य में या उत्पादन की कीमत में होने वाले परिवर्तनों पर विचार नहीं किया गया है। उदाहरण के रूप में पड़ोस में एक नयी रेल की लाइन के बन जाने से या देश की जनसंख्या के अधिक बढ़ जाने से और कृषि-उपज के सरसतापूर्वक आयात न किये जा सकने के कारण इस प्रकार के परिवर्तन होते हैं। जब हम उत्पत्ति-ह्रास नियम से अनुमिति (Inference) निकालते हैं, और विशेषकर जब बढ़ती हुई जनसंख्या वा जीवन-निर्वाह के साधनों के ऊपर पड़ने वाले दबाव का विवेचन करते हैं, तब इन परिवर्तनों का बहुत अधिक महत्व होता है। किन्तु ये इस नियम पर ही आधारित नहीं हैं, क्योंकि इसका सम्बन्ध वस्तुओं की उत्पादित मात्रा के मूल्य से न होकर केवल इनकी मात्रा से ही है।¹

¹ किन्तु भाग 4, अध्याय 3, अनुभाग 8 का पिछला भाग, तथा भाग 4, अध्याय 13, अनुभाग 2 को देखिए।

अध्याय 3


भूमि की उर्वरता (पूर्वानुबद्ध) । क्रमागत उत्पात्ति ह्रास की प्रवृत्ति

§1. उत्पात्ति ह्रास के नियम या इसकी प्रवृत्ति के वर्णन को औपवन्धिक रूप से इस प्रकार परिभाषित किया जाता है: रामान्यतया भूमि पर खेती करने में पूर्जा तथा श्रम की अधिक मात्रा लगाने से उत्पादन की मात्रा में अनुपात से कम वृद्धि होती है, यदि इस बीच कृषि करने की प्रणाली में सुधार न हुए हो।

इतिहास से तथा अवलोकन करने से हम यह सीखते हैं कि प्रत्येक युग और प्रत्येक जलवायु में एक कृषक पर्याप्त भूमि पर खेती करना चाहता है। यदि उसे यह भूमि निःशुल्क रूप में न मिले और यदि उसके पास साधन हों तो वह इसके लिए भुगतान भी करेगा। यदि वह सोचे कि भूमि के एक छोटे से टुकड़े पर अपनी सारी पूंजी तथा पूरा श्रम लगाने से उसे समान रूप से अच्छा प्रतिफल मिल सकता है तो वह भूमि के एक छोटे से टुकड़े के लिए ही भुगतान करेगा।

यदि ऐसी भूमि निःशुल्क प्राप्त हो सकती है जिसमें सफाई करने की आवश्यकता नहीं रहती तो प्रत्येक ध्वंसित उत्तनी ही मात्रा का उपयोग करता है जिससे उसकी पूंजी तथा श्रम का अधिकाधिक प्रतिफल मिल सकता है। उसकी खेती 'भू-प्रधान' है, न कि 'श्रम-प्रधान'। उसका लक्ष्य किसी एक एकड़ भूमि से अनाज के अनेको सुगम प्राप्त करना नहीं है, क्योंकि ऐसा दशा में वह कुछ ही एकड़ भूमि में खेती करेगा। उसका उद्देश्य बीज तथा श्रम के एक निश्चित खर्च पर कुल उत्पादन को अधिक-से अधिक बढ़ाना है। अतः वह जितनी एकड़ भूमि में हल्की जुताई कर सकता है उतने में बीज बोता है। वह अपने काम को केवल इतने क्षेत्र तक ही सीमित रख सकता है जिससे उसे थोड़ी-सी जगह पर ही पूंजी तथा श्रम को लगाने से अधिक फायदा हो। और इन परिस्थितियों में यदि प्रत्येक एकड़ पर लगाने के लिए उसके पास पूंजी तथा श्रम की अधिक गुंजाइश हो तो भूमि से उत्पादन बढ़ती हुई दर पर होगा, अर्थात् उसके वर्तमान व्यय की अपेक्षा उसे अधिक अनुपात में अतिरिक्त प्रतिफल मिलेगा। यदि उसने ठीक दग से गणना की है तो वह उत्तनी ही जमीन पर जुताई करेगा जिससे उसे अधिकतम प्रतिफल मिल सके और इससे कम क्षेत्र पर पूंजी तथा श्रम को लगाने से उसे कुछ हानि उठानी पड़ेगी। यदि उसके पास अधिक पूंजी तथा श्रम को लगाने की शक्ति हो और वह अपनी वर्तमान भूमि पर इन्हें अधिक लगाने वाला हो तो इन्हें और अधिक लीं गया भूमि पर लगाने की अपेक्षा इसी पर लगाना कम लाभदायक होगा। श्रम तथा पूंजी की अन्तिम मात्राओं से उसे घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलेगा, अर्थात् इनकी अन्तिम मात्राओं से उसे अब जो प्रतिफल मिलता है उसके अनुपात में इस अतिरिक्त प्रतिफल की मात्रा कम होगी। किन्तु इसमें यह शर्त निहित है कि इस बीच उसकी कृषि सम्बन्धी निपुणता में कोई उल्लेखनीय सुधार नहीं हुए है। जैसे-जैसे उसके बच्चे बड़े होंगे उनके

क्रमागत
उत्पात्ति
ह्रास के
सम्बन्ध में
अस्थायी
कथन।

भूमि कम
कृष्ट हो
सकती है,
और  कारण इसमें
अतिरिक्त
पूंजी तथा
श्रम को
लगाने से
बढ़ती हुई
दर पर
प्रतिफल
मिलेगा।
किन्तु इस
दर के एक
अधिकतम
बिन्दु पर
पहुँचने के
पश्चात् इस
दर में पुनः
कमी होने
लगेगी।

पास भूमि पर लगाने के लिए पूँजी तथा धन की मात्रा अधिक होगी और क्रमागत उत्पत्ति ह्रास से बचने के लिए वे अधिक भूमि पर खेती करना चाहेंगे। किन्तु यह सम्भव है कि तब तक पड़ोस की सारी भूमि में पहले से ही खेती हो रही हो, अतः कुछ अधिक भूमि प्राप्त करने के लिए यह आवश्यक होगा कि वे यह जमीन खरीदें या इसके उपयोग करने के लिए लगान दें, या उस जगह को छोड़ कर वही ऐसी जगह बस जायें जहाँ उन्हें भूमि निशुल्क प्राप्त हो सके।¹

यदि ऐसा न होता तो प्रत्येक कृषक अपनी सम्पूर्ण पूँजी और धन को भूमि के एक छोटे से टुकड़े पर लगाकर लगान के अधिकांश भाग को बचा लेता।

क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति ही अब्राहम (Abraham) के लॉट² (Lot) से अलग होने तथा इतिहास में वर्णित अधिकांश प्रवासनों (migrations) का कारण थी। और जहाँ वही भूमि पर खेती करने के अधिकार प्राप्ति की अधिक माँग हो वहाँ निश्चय ही क्रमागत उत्पत्ति ह्रास ही प्रवृत्ति पूर्णरूप से दिखायी देगी। यदि यह प्रवृत्ति लागू नहीं होती तो प्रत्येक किसान बोड़ी-सी भूमि के अतिरिक्त सारी भूमि को छोड़ कर, और इसमें अपनी सारी पूँजी तथा मेहनत को लगाकर लगभग अपने सारे लगान को बचा सकता था। यदि उस पूँजी तथा मेहनत से जो भूमि के इस छोटे से टुकड़े पर लगायी जाती उसे अनुपात में उतना ही अच्छा प्रतिफल मिलता जितना कि भूमि के एक बड़े भाग पर इन्हे लगाने से मिलता है तो उसके उस प्हाट (भूमि के टुकड़े) से उतना ही उत्पादन होता जितना कि उसे सारे फार्म से अब मिलता है। और भूमि के उस टुकड़े के लिए दिये जाने वाले लगान के अतिरिक्त जिसे उसने अपने पास रख लिया हो, उसे सारी लगान का निबस लाभ (net gain) होगा।

यहाँ यह स्वीकार कर लेना चाहिए कि किसान जितनी भूमि का भूतीर्माति प्रबन्ध कर सकते हैं उससे अधिक भूमि को अपनी महत्वाकांक्षा के कारण अपने अधिकार में कर लेते हैं और वास्तव में आर्थर यंग (Arthur Young) से लेकर आगे के सभी बड़े कृषि-प्राधिकारियों ने इस त्रुटि के विरुद्ध बहुत कुछ बुरा-भला कहा है। किन्तु जब वे किसी कृषक को यह बतलाते हैं कि उसे एक कम क्षेत्रफल में अपनी सारी पूँजी तथा मेहनत लगान से फायदा होगा तो उनका आवश्यक रूप में यह अभिप्राय नहीं होता कि उसका कुल उत्पादन पहले का अपेक्षा अधिक होगा, उनके तर्क करने के लिए यह

1 जिस प्रकार बड़े पैमाने पर बित्तिर्माण करना लाभप्रद होता है उसी प्रकार यदि कालोत्तर अवस्था में आंशिक रूप में सगठन की भित्तिव्यवस्था के कारण उत्पत्ति में क्रमागत वृद्धि हुई। किन्तु आंशिक रूप से इसका कारण यह भी है कि जहाँ खेती में बहुत हल्की सुताई हुई हो वहाँ स्वतः उत्पन्न होने वाले घास-प्यास के कारण कृषक को फसलें नष्ट हो जाती हैं। क्रमागत उत्पत्तिह्रास तथा क्रमागत उत्पत्ति-वृद्धि के नियमों के बीच पाये जाने वाले सम्बन्ध के विषय में आगे चर्चकर इस भाग के अन्तिम अध्याय में विचार किया गया है।

2 'भूमि से इतना अधिक उत्पादन नहीं हो सकता था कि वे दोनों साथ-साथ रह सकें; वे दोनों इतने बड़े थे कि साथ-साथ नहीं रह सकते थे।'

पर्याप्त है कि इससे लगान में जो बचत होगी वह सारी भूमि से मिलने वाले कुल प्रतिफल में होने वाली कमी को बराबर करने से भी अधिक होगी। यदि एक किसान अपने उत्पादन का चौथाई भाग लगान के रूप में देता हो तो उसे अपनी पूँजी तथा मेहनत को पहले से कम भूमि तक ही सीमित रखने में फायदा होगा वरन् प्रत्येक एकड़ में पूँजी तथा मेहनत की जो अतिरिक्त मात्रा लगी है उससे अनुपात में पहले की भाँति तीन-चौथाई से भी अधिक उत्पादन हो।

और यह भी स्वीकार कर लेना चाहिए कि इंग्लैंड की तरह एक अधिक विकसित देश में भी अधिकांश भूमि पर इतनी अकुशलता से खेती की जाती है कि यदि वर्तमान पूँजी और श्रम की दुगुनी मात्रा का कुशलतापूर्वक उपयोग किया जाय तो कुल वर्तमान उत्पादन के दुगुने से भी अधिक उत्पादन बढ़ाया जा सकता है। यह सम्भव है कि वे लोग सही हैं जो यह मानते हैं कि यदि इंग्लैंड के सभी किसान सबसे अच्छे किसानों की तरह योग्य, बुद्धिमान और शक्तिशाली हों तो खेती पर अब जितनी पूँजी और मेहनत लगायी जाती है उससे दुगुनी पूँजी और मेहनत को वे बड़े लाभ के साथ लगा सकते हैं। यदि मान लें कि लगान वर्तमान उत्पादन का चौथाई है तो जहाँ अब तक उत्पादन चार हण्ड्रेडवेट था वहाँ सात हण्ड्रेडवेट हो जायेगा, यह भी सम्भव है कि इनसे भी अधिक उन्नत तरीकों से उत्पादन को आठ हण्ड्रेडवेट या इससे भी अधिक बढ़ाया जा सकता है। किन्तु परिस्थितियाँ जैसी हैं उनसे यह सिद्ध नहीं होता कि भूमि पर पूँजी और श्रम की अधिकाधिक मात्रा लगाने से क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि होगी। किसानों के पास वास्तव में जो योग्यता और शक्ति है उसे ध्यान में रखते हुए हम विश्वव्यापी अवलोकन करने से यह अनुभव करते हैं कि यह तथ्य है कि अपनी भूमि के अधिकांश भाग को त्याग कर होप माग में अपनी सारी पूँजी और मेहनत को लगा कर और उमरोप भाग के अतिरिक्त भूमि के लिए दिये जाने वाले लगान को बचा कर अमीर बनने का सरल मार्ग उनके लिए खुला नहीं है। उत्पत्ति ह्रास नियम से यह स्पष्ट ही जाता है कि वे ऐसा क्यों नहीं कर सकते। जैसा पहले बतलाया जा चुका है इस प्रतिफल को इसकी मात्रा से, न कि इसके विविध मूल्य से मापा जाता है।

इस नियम की अस्थायी परिभाषा देते समय 'सामान्यतया' शब्द से जिन सीमित अर्थों का बोध होता था उन्हें अब हम स्पष्ट रूप से बतलावेगे। यह नियम एक प्रवृत्ति का वर्णन है जिसकी, उत्पादन की प्रणालियों में सुधार करने से तथा मिट्टी की सम्पूर्ण शक्तियों का असमान विकास करने से, सामूहिक से रोक जा सकता है। किन्तु यदि उत्पादन के लिए माँग बहुत अधिक मात्रा में बढ़ती है तो यह अन्त में बेरोक ही जाती है। अतः इस प्रवृत्ति के हमारे अन्तिम कथन को दो मार्गों में इस प्रकार बाँटा जा सकता है।

पूँजी तथा श्रम की किसी निश्चित मात्रा से सामान्यतया जो प्रतिफल मिलता है उसकी दर में शक्ति कृषि करने की प्रणालियों में सुधार करने से वृद्धि हो सकती है और यद्यपि भूमि के किसी टुकड़े पर लगायी गयी पूँजी तथा श्रम की मात्रा इसकी सारी शक्तियों के विकास के लिए इतनी अपर्याप्त हो सकती है कि यहाँ तक कि कृषि करने की विद्यमान प्रणालियों से ही इसमें कुछ अधिक व्यय करने पर अनुपात से अधिक

उन्नत प्रणालियों से कृषि करने में अधिक पूँजी और मेहनत को लगाना लाभप्रद हो सकता है।

क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति का अन्तिम वर्णन।

प्रतिफल मिलेगा, किन्तु एक प्राचीन देश में ये सभी दशाएँ बहुत कम पायी जाती है: और जहाँ ये दशाएँ पायी जाती है उनके अतिरिक्त सभी जगहों पर (इस बीच प्रत्येक कृषक की कुशलता में वृद्धि न होने पर) भूमि में पूँजी और श्रम की अधिकाधिक मात्रा लगाने से उत्पादन की मात्रा में अनुपात से कम वृद्धि होती है। दूसरी बात यह है कि कृषि करने की प्रणालियों में भविष्य में जो कुछ भी उन्नति हो, भूमि में अतिरिक्त पूँजी तथा श्रम का लगातार प्रयोग करने से अन्ततोगत्वा पूँजी तथा श्रम की अतिरिक्त मात्रा लगाने से मिलने वाले अतिरिक्त प्रतिफल में बवश्य ही कमी होगी।

पूँजी तथा
श्रम की
मात्रा।

§2. जेम्स मिल (James Mill) द्वारा बतलाये गये शब्द का प्रयोग करते हुए भूमि पर लगायी जाने वाली पूँजी और श्रम की क्रमिक मात्राओं¹ (doses) को समान मान ले। जैसा कि हमने देखा है, पहली कुछ मात्राओं को लगाने से जो प्रतिफल मिलता है वह शायद योज्य हो और इनकी अधिक मात्राओं को लगाने से अनुपात में अधिक प्रतिफल मिल सकता है। विशेष दशाओं में इनकी क्रमिक मात्राओं से मिलने वाला प्रतिफल बारी-बारी से अधिक तथा कम भी हो सकता है। किन्तु इस नियम से यह बात व्यक्त होती है कि कभी-कभी (यह कल्पना करते हुए कि इस बीच कृषि करने की प्रणालियों में कोई परिवर्तन नहीं होता) एक ऐसी स्थिति अवश्य आयेगी जिसके बाद लगायी जाने वाली सभी मात्राओं से इस स्थिति के पूर्व लगायी जाने वाली मात्राओं की अपेक्षा अनुपात में कम प्रतिफल मिलेगा। भूमि पर लगायी जाने वाली यह मात्रा हमेशा पूँजी तथा श्रम की मिश्रित मात्रा होगी, चाहे यह मात्रा स्वयं एक किसान द्वारा, जो कि बिना किसी सहायता के अपने खेतों में काम करता है, लगायी जानी हो या किसी पूँजीपति कृषक के खर्च पर लगायी गयी हो जो स्वयं मारीक श्रम नहीं करता। किन्तु दूसरी दशा में परिष्कृत का अधिकांश भाग द्रव्य के रूप में होता है और जब आगल दशाओं की दृष्टि से कृषि की व्यावसायिक अर्थव्यवस्था के सम्बन्ध में विचार किया जाता है तो बहुधा श्रम को इसके बाजार मूल्य पर मुद्रा के रूप में आँकनी और पूँजी तथा श्रम की मात्राओं की अपेक्षा केवल पूँजी की मात्रा का ही उल्लेख करना अधिक सुविधाजनक होगा।

सीमान्त
मात्रा, सीमा-
न्त प्रतिफल,
कृषि का
सीमान्त।

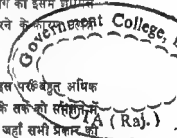
जिस मात्रा को खेती पर लगाने से कृषक को पारिश्रमिक मात्र ही मिलता है उसे सीमान्त मात्रा कहा जाता है और जससे जो प्रतिफल मिलता है उसे सीमान्त प्रतिफल कहते हैं। यदि पदों में ऐसी भूमि हो जिस पर खेती की जाती हो किन्तु जिसमें लागत के बराबर ही उत्पादन होता हो और इस प्रकार लगाने के लिए इससे कुछ भी बचत न होती हो, तो हम इस मात्रा को इसमें लगी हुई मान सकते हैं। तब हम यह कह सकते हैं कि इस पर जो मात्रा लगायी गयी है वह ऐसी भूमि पर लगायी गयी है जो कि कृषि के सीमान्त पर है, और इसे इस प्रकार व्यक्त करने का लाभ यह है कि यह बहुत सरल है। किन्तु तर्कों के लिए यह कल्पना करना आवश्यक नहीं कि इस प्रकार की भूमि वहाँ पर अवश्य पायी जाती है हम तो सीमान्त मात्रा से मिलने वाले प्रतिफल

1 इस शब्द के विषय में अध्याय के अन्त में दी गयी टिप्पणी को देखिए।

पर विचार करना चाहते हैं। इस मात्रा को अनुपजाऊ भूमि पर या उपजाऊ भूमि पर लगाने से कोई अन्तर नहीं पडता। इसके लिए तो यह आवश्यक है कि उस भूमि पर यही अन्तिम मात्रा है जिसे लगाना लाभदायक हो सकता है।¹

जब सीमान्त, अबवा अन्तिम मात्रा को भूमि पर लगाने की चर्चा की जाती है तो हमारा अभिप्राय समय की दृष्टि से अन्तिम मात्रा से नहीं होता, हमारा अभिप्राय तो उस मात्रा से होता है जो लाभदायक व्यय के सीमान्त पर हो, अर्थात् जिसे रूपक को पूंजी तथा श्रम के बदले में साधारण प्रतिफल प्राप्त करने के लिए लगाया जाता है और इसमें किसी प्रकार की बचत नहीं होती। हम एक वास्तविक उदाहरण ले और ऐसे किसान की कल्पना करे जो गुड़ाई करने बाजों को खेतों में दुबारा भेजने की सोच रहा हो और कुछ संकोच के बावजूद इस निर्णय पर पहुँचे कि ऐसा करना यद्यपि लाभदायक है किन्तु ऐसा करने में लगने वाली लागत के बराबर ही लाभ प्राप्त होगा। दुबारा गुड़ाई करने में पूंजी और श्रम की जो मात्रा लगेगी वह हमारे इस अर्थ की दृष्टि से अन्तिम मात्रा होगी, यद्यपि फसल को काटने में इनकी ओर भी विभिन्न मात्राएँ लगानी पड़ेगी। यह सच है कि इस अन्तिम मात्रा से मिलने वाले प्रतिफल को अन्य मात्राओं से अलग नहीं किया जा सकता, किन्तु हम उत्पादन के उस सारे भाग को इसमें शामिल करते हैं जिसे किसान द्वारा अतिरिक्त गुड़ाई न करने का निर्णय करने के कारण प्राप्त नहीं किया जा सकता था।²

यह आवश्यक नहीं कि सीमान्त मात्रा को समय की दृष्टि से अन्त में ही लगाया जाय।



1 रिपोर्टों इससे अलोभाति परिचित थे। यद्यपि उन्होंने इस पर बहुत अधिक जोर नहीं दिया तथापि उनके सिद्धान्त के उन विरोधियों ने उनके तर्कों को सतर्कता से भूल की जिन्होंने यह माना कि यह सिद्धान्त वहाँ लागू नहीं होता जहाँ सभी प्रकार की भूमि के लिए लगान दिया जाता है।

2 पूंजी और श्रम की सीमान्त मात्रा के प्रतिफल के विचार को अधिक स्पष्ट करने के लिए अभिलिखित प्रयोगों में से एक दृष्टान्त लेना सुविधाजनक रहेगा। अरका-न्सस के प्रयोग केन्द्र (Experimental station) ने यह सूचना दी कि एक-एक एकड़ के चार खण्डों (Plots) से जिनमें हल चलाने तथा पट्टेला फेरने के अतिरिक्त अन्य सभी कार्य समान रूप में किये गये थे, निम्न परिणाम निकले:—

खण्ड	जुतायी	प्रति एकड़ फसल का उत्पादन बुशल में
1. एक बार हल चलाने से		16
2. एक बार हल चलाने तथा एक बार पट्टेला फेरने से		18½
3. दो बार हल चलाने तथा एक बार पट्टेला फेरने से		21½
4. दो बार हल चलाने तथा दो बार पट्टेला फेरने से		23½

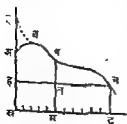
इससे यह ज्ञात होता है कि भूमि के एक एकड़ पर, जिसकी कि दो बार जुताई हो चुकी है, दूसरी बार पट्टेला फेरने में पूंजी और श्रम की मात्रा लगाने से 1/2 बुशल

चूँकि कृषि के सीमान्त पर पूँजी तथा श्रम की मात्रा को लगाने से जो प्रतिफल मिलता है वह कृषक के केवल पारिधमिक के ही बराबर होता है, अतः इसका यह अभिप्राय है कि उसने जितनी धार पूँजी तथा श्रम की मात्राओं को खेती पर लगाया है उनसे सीमान्त प्रतिफल को गुणा कर देने से जो मजनफल निबलता है वह उसकी सारी पूँजी तथा काम के पारिधमिक के ठीक बराबर होगा। उसे इससे अधिक जो कुछ भी मिलता है वह भूमि का अधिशेष उत्पादन है। यदि कृषक स्वयं भूमि का स्वामी हो तो यह अधिशेष कृषक के पास ही रहेगा।

अधिशेष
उत्पादन)

का प्रतिफल मिला। फसल को काटने में होने वाले खर्च इत्यादि को घटा कर यदि फसल का मूल्य श्रम तथा पूँजी की मात्रा के लिए किये गये भुगतान के ही ठीक बराबर हो तो वह सीमान्त मात्रा होगी, भले ही समय की इकाई की दृष्टि से इस मात्रा को लगाना अन्तिम न था, क्योंकि फसल को काटने में लगने वाला श्रम या पूँजी इसके बावजूद ही लगायी जायेगी। (18 नवम्बर, 1889 के The Times को देखिए)।

I हम एक लेखाचित्र द्वारा इसे स्पष्ट करने का प्रयत्न करेंगे। यह स्मरण रहे कि लेखाचित्रों प्रदर्शन प्रमाण नहीं होते। ये तो कुछ वास्तविक समस्याओं की मुख्य अवस्थाओं को स्पष्ट रूप में प्रदर्शित करने वाली केवल आकृतियाँ हैं। इनमें बहुत से विचारों को, जो अलग-अलग व्यावहारिक समस्याओं में बदलते रहते हैं और जिनका कृषक स्वयं अपने विशेष प्रसंग में पूरा लेखा रखते हैं, ध्यान में नहीं रखा जाता है और इस कारण इनकी रूपरेखा बहुत स्पष्ट होती है। यदि किसी खेत पर 50 पौंड खर्च किये जायें तो इससे कुछ उत्पादन होगा। यदि इस पर 51 पौंड खर्च किये जायें तो पहले की अपेक्षा उत्पादन कुछ अधिक होगा। उत्पादन की इन दो मात्राओं में अन्तर इक्यावनवें पौंड के कारण है; और यदि हम यह मान लें कि पूँजी उत्तरोत्तर एक पौंड की मात्रा में लगायी जाती है तो उत्पादन में यह अन्तर इक्यावनवीं मात्रा के कारण होता है। माना कि ख व रेखा के उत्तरोत्तर बराबर भागों से इन मात्राओं को क्रम-पूर्वक प्रदर्शित किया जाता है। इस रेखा के एक भाग से इक्यावनवीं मात्रा म को प्रदर्शित करने वाली म प रेखा खींची गयी जो ख व रेखा पर लम्बवत् है। इस रेखा की चौड़ाई उनमें से किसी भी भाग की लम्बाई के बराबर है, और इसकी लम्बाई इक्यावनवीं मात्रा से उत्पन्न होने वाली उपज को प्रदर्शित करती है।



रेखाचित्र 11

अब यह भी मान लें कि प्रत्येक अलग-अलग भाग के लिए उस अन्तिम मात्रा तक ऐसा ही किया गया है जिसको भूमि पर लगाना लाभप्रद होगा। व बिन्दु पर एक सौ दसवीं मात्रा अन्तिम मात्रा है, और द ख इसके अनुसृत प्रतिफल है जिससे कृषक को ठीक पारिधमिक ही मिलता है। अ व च वक्र पर इन रेखाओं की अधिकतम सीमाएँ निहित हैं। इन रेखाओं के कुरु योग से मकल उत्पादन प्रदर्शित होता है; अर्थात्, चूँकि

यह ध्यान में रखना चाहिए कि अधिशेष उत्पादन के इस प्रकार के वर्णन को लगान का सिद्धान्त नहीं कहा जा सकता: हम इसे बहुत बाद में ही लगान का सिद्धान्त मानेंगे। यहाँ पर केवल यही कहा जा सकता है कि कुछ विशय अवस्थाओं में यह अधिशेष उत्पादन लगान बन सकता है जब कि भूमि का स्वामी अपने किरायदार से भूमि के प्रयोग के बदले में इसे माँगता है। किन्तु जैसा कि हम इसके बाद देखेंगे, एक प्राचीन देश में किसी फार्म का सारा लगान तीन अवयवों से मिलकर बना है। पहला प्रकृति द्वारा मिट्टी की बनावट के मूल्य पर, दूसरा मनुष्य द्वारा इस मिट्टी में किये गये सुधारों पर, और तीसरा जो कि बहुधा सबसे अधिक महत्वपूर्ण है, घनी तथा घनी आबादी की वृद्धि और सार्वजनिक मार्गों, रेल लाइनों, इत्यादि के संचार सम्बन्धी सुविधाओं में वृद्धि पर निर्भर है।

यह भी स्मरण रहे कि एक प्राचीन देश में सर्वप्रथम कृषि करने के पूर्व भूमि की मूल स्थिति क्या थी इसका पता लगाना भी असम्भव है। मनुष्य के कुछ कार्यों के परिणाम, चाहे वे भले और बुरे, भूमि में ही निश्चिन्त रहते हैं, और प्रकृति के कार्यों के परिणाम से इन्हें अलग नहीं किया जा सकता। इनमें विमर्श की रेखा अस्पष्ट है और इसे बहुत कुछ स्वेच्छा से ही निर्धारित कर लेना चाहिए। किन्तु कृषक की कृषि की गणना करने से पूर्व अधिकांश रूप से यह मान लेना सबसे अच्छा रहेगा कि प्रकृति का सामना करने में जो सबसे पहले कठिनाइयाँ थी उन पर मनुष्य ने बहुत अच्छी तरह विजय प्राप्त कर ली है। इस प्रकार पूँजी तथा श्रम की पहली मात्राओं को लगाने से जो प्रतिफल मिलते हैं वे सामान्यतया सबसे अधिक होते हैं, और शीघ्र ही उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति लामू हो जाती है। मुख्यतया इंग्लैंड की कृषि को दृष्टिकोण में रखते हुए रिकार्डों की भाँति हम इसे एक अनुठा विषय मान सकते हैं।¹

अधिशेष
उत्पादन का
यह वर्णन
लगान का
सिद्धान्त
नहीं है।

रिकार्डों ने
अपना सारा
ध्यान एक
प्राचीन देश
की परि-
स्थितियों
तक ही
सीमित
रखा।

प्रत्येक रेखा की मोटाई उस भाग की लम्बाई के बराबर है जिस पर यह खड़ी है, अतः ख द च अ क्षेत्र से इसे प्रदर्शित किया जा सकता है। यदि ख त ह, द ख के समानान्तर खींची गयी हो, और यह प म को त बिन्दु पर काटे तो म त ख द के बराबर होगी। और चूँकि द च से किसी मात्रा को लगाने से कृषक को मिलने वाला पारिश्रमिक मात्र ही व्यक्त किया जाता है, अतः म त से इनकी दूसरी मात्रा लगाने पर कृषक को मिलने वाला केवल पारिश्रमिक ही व्यक्त होता है: और ख द तथा ह च के बीच अलग से काट ली गयी सभी मोटी आड़ी रेखाओं से ऐसा ही व्यक्त किया जाता है। अतः इन सब के योग, अर्थात् ख द च ह क्षेत्र से उत्पादन का वह भाग इंगित होता है जो उसे पारिश्रमिक के रूप में दिया जायेगा। और जो भाग शेष बचेगा, अर्थात् अ ह त च प अ क्षेत्र, अधिशेष उत्पादन होगा जो कुछ दशाओं में लगान कहलाता है।

1 अर्थात्, (रेखाचित्र 11 से वी, गयी) ब अ रेखा के स्थान पर ब ॥ बिन्दु-रेखा को प्रतिस्थापित किया जा सकता है और इ ब प च को इंग्लैंड की कृषि में लगायी गयी पूँजी तथा श्रम के प्रतिफल को प्रदर्शित करने वाली उपलक्षक रेखा माना जा सकता है। इसमें कोई सन्देह नहीं कि गेहूँ तथा अन्य साल भर रहने वाले पौधों की फसल पर्याप्त श्रम के बिना किसी भी प्रकार नहीं उगायी जा सकती। किन्तु कृषक द्वारा

पूँजी और श्रम के बदले में प्रकृति से मिलने वाले प्रतिफल की लोच मिट्टी तथा फसलों के अनुसार बदलती रहती है।

§3. अब हमें इन बातों का पता लगाना चाहिए कि पूँजी तथा श्रम की उत्तरोत्तर मात्राओं को लगाने से जो प्रतिफल मिलता है उसकी कमी की या वृद्धि की दर किस चीज पर निर्भर है। हम देख चुके हैं कि उत्पादन के उस हिस्से में जिसे मनुष्य अपने श्रम के अतिरिक्त परिधाम होने का दावा करता है तथा उस मात्रा में जिसे प्रकृति बिना किसी की सहायता से उत्पन्न करती, बहुत अधिक अन्तर है। और कुछ फसलों तथा मिट्टियों और जुताई की विधियों में अन्य शक्तियों की अपेक्षा मनुष्य का हिस्सा बहुत अधिक है। इस प्रकार स्थूल रूप में हम यह कह सकते हैं कि जैसे ही हम जगती भूमि से चरागाहों की भूमि की ओर, चरागाहों से कृषि योग्य भूमि की ओर, और हल से जोतने योग्य भूमि से फावड़ से खोदने योग्य भूमि की ओर बढ़ते हैं मनुष्य के श्रम का हिस्सा बढ़ता जाता है। इसका कारण यह है कि प्रायः प्रतिफल में कमी होने की दर

जो बिना किसी श्रम के स्वतः उगती है, साधारण प्रकार के पशुओं की वृद्धि में सहायक होगी।

(भाग 3, अध्याय 3, अनुभाग 1 में) पहले ही देखा जा चुका है कि उत्पत्ति ह्रास नियम का माँग के नियम से घनिष्ठ सम्बन्ध है। पूँजी तथा श्रम की किसी मात्रा को भूमि पर लगाने से जो प्रतिफल मिलता है उसे भूमि द्वारा उस मात्रा के लिए बीजाने वाली कीमत समझा जा सकता है। पूँजी तथा श्रम के लिए भूमि से मिलने वाले प्रतिफल को हमें इसकी प्रभावोत्पादक माँग कहना चाहिए: इनकी किसी मात्रा के लिए इससे जो प्रतिफल मिलता है वह उस मात्रा की माँग कीमत है, और इनकी श्रमिक मात्राओं के लिए उससे प्राप्त होने वाले प्रतिफल की सूची को उसकी माँग सारणी माना जा सकता है: किन्तु भ्रम को दूर करने के लिए हम इसे 'प्रतिफल सारणी' कहेंगे। मूलपाठ (text) में भूमि के सम्बन्ध में दिया गया दर्शन एक ऐसे मनुष्य पर भी चरितार्थ हो सकता है जो अपने कमरों की सभी दीवारों को ढक देने वाले कागज के लिए एक ऐसे कागज की अपेक्षा जिससे आधी ही दीवारें ढकी जा सकें, अनुपात में अधिक कीमत देने को इच्छुक होगा, और ऐसी अवस्था में इसकी बड़ी हुई मात्रा के लिए इसकी माँग कीमत कम होने की अपेक्षा कुछ समय के लिए बढ़ जायेगी। किन्तु बहुत से व्यवित्तियों की कुल माँग में इस प्रकार की असमानताएँ एक दूसरे को नष्ट कर देती हैं जिससे लोगों के किसी समूह की कुल माँग सारणी से यह प्रदर्शित होता है कि संबंध वस्तु के सम्भरण में होने वाली प्रत्येक वृद्धि के साथ माँग कीमत धीरे-धीरे कम हो जाती है। इसी भाँति भूमि के अनेक टुकड़ों को एक साथ मिलाने से हम एक प्रतिफल सारणी प्राप्त कर सकते हैं जो भूमि पर पूँजी और श्रम की अधिकधिक मात्राओं को लगाने से निरन्तर घटते हुए प्रतिफल को प्रदर्शित करेगी। किन्तु मनुष्यों की अपेक्षा भूमि के टुकड़ों के सम्बन्ध में व्यक्तिगत माँग में होने वाले परिवर्तन का पता लगाना अधिक सरल है, और कुछ दशाओं में इसे ध्यान में रखना अधिक महत्वपूर्ण है। और इसलिए हमारी उपलक्ष्य प्रतिफल सारणी (typical return schedule) से प्रतिफल में होने वाली कमी को उतना सभ्य तथा एक सार प्रदर्शित नहीं किया जा सकता जितना हमारी उपलक्ष्य माँग सारणी माँग कीमतों को करती है।

परिस्थितियों में परिवर्तन के अनुसार दो क्षेत्रों की सापेक्षिक उर्वरता बदल सकती है।

जंगलों में सब से अधिक है, चरागाहों में यह अपेक्षाकृत कम है, कृषि योग्य भूमि में यह इससे भी कम है और फसल के योग्य भूमि में सबसे कम है।

भूमि की उर्वरता या इसके उपजाऊपन का कोई निरपेक्ष माप नहीं है। यहाँ तक कि यदि उत्पादन की प्रणाली में कोई भी परिवर्तन न हो, तो उपज की माँग में तनिक वृद्धि के कारण दो एक साथ मिले हुए भूमि के टुकड़ों की उर्वरता का क्रम पलट सकता है। यदि भूमि के इन दोनों टुकड़ों में समान रूप से जुताई कम होती हो तो भूमि का वह टुकड़ा जिससे अपेक्षाकृत कम उपज मिलती थी दूसरे से आगे हो सकता है और जब इन दोनों में समान रूप से भलीभाँति जुताई की जाती है तब इसकी अधिक उपजाऊ भूमि में गणना करना ठीक है। अन्य शब्दों में, भूमि के अनेक टुकड़े जो केवल विस्तृत क्षेत्रों के होने पर सबसे कम उपजाऊ होते हैं वे गहरी खेती के होने पर सबसे अधिक उपजाऊ बन जाते हैं। उदाहरण के रूप में, ऐसे चरागाहों की भूमि जहाँ जल अपने आप ही निष्कासित होता है वहाँ पूँजी और ध्रम की बहुत थोड़ी मात्रा लगाने से अनुपात में अधिक प्रतिफल मिलता है, किन्तु यदि इसमें आगे भी व्यय किया जाये तो इससे मिलने वाला प्रतिफल शीघ्रता से कम होता है जैसे-जैसे जनसंख्या में वृद्धि होती है, धीरे-धीरे यह लाभदायक हो सकता है कि कुछ चरागाहों को नष्ट कर दिया जाय और उनमें भूमि के भीतर उत्पन्न होने वाली चीजों, अनाज तथा विभिन्न प्रकार की घास उगायी जाय। तब पूँजी और ध्रम की अगली मात्राओं के प्रतिफल में कम तेजी से कमी होगी।

अन्य प्रकार की भूमि में अच्छे चरागाह नहीं बनाये जा सकते। किन्तु यदि इनमें जुताई करने में तथा खाद डालने में पूँजी तथा ध्रम की एक बड़ी मात्रा लगायी जाय तो इससे अधिकारतः पर्याप्त प्रतिफल मिलेगा। ध्रम और पूँजी की प्रारम्भिक मात्राओं के लगाने पर उनके बदले में जो प्रतिफल मिलते हैं वे यद्यपि बहुत अधिक नहीं होते किन्तु वे धीरे-धीरे कम होते जाते हैं।

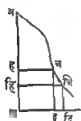
इसके अतिरिक्त अन्य प्रकार की भूमि में दलदल है। इससे पूर्वी इंग्लैंड की दल-दली भूमि की भाँति वेत (Osiers) तथा जंगली चिड़ियों के अतिरिक्त प्रायः कुछ भी उत्पन्न नहीं होता। मद्यका अनेक उष्णकटिबन्धीय क्षेत्रों की भाँति, इसमें प्रचुर वनस्पति उत्पन्न हो सकती है। किन्तु यह मलेरिया से इतनी आच्छादित रहती है कि मनुष्य के लिए यहाँ रहना कठिन हो जाता है, और वहाँ कार्य करना भी और भी मुश्किल हो जाता है। इन दशाओं में प्रारम्भ में पूँजी और ध्रम के लिए मिलने वाले प्रतिफल बहुत थोड़े होते हैं, किन्तु जैसे-जैसे जल-निष्कासन में प्रगति होती है, इनमें वृद्धि होती है। सम्भवतः बाद में इनमें फिर से कमी होने लगती है।¹

1. इसे रेखाचित्रों द्वारा प्रदर्शित किया जा सकता है। यदि उत्पादन के वास्तविक मूल्य में जो वृद्धि होती है वह ख ह के ख ह के साथ अनुपात के बराबर हो (जिससे किसान को पूँजी और ध्रम की एक मात्रा को लगाने के लिए जो वारितीयिक मिलता था वह ख ह से घट कर ख हि हो जाय) तो अविश्व उत्पादन बढ़ कर ख हि चि हो जाता है जो पहली दशा का प्रतिनिधित्व करने वाली इसकी पिछली मात्रा ख ह च

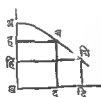
किन्तु जब इस प्रकारके मुबार एक बार हो जाते हैं तो भूमि पर लगायी गयी पूँजी फिर हटाई नहीं जा सकती और कृषि के प्रारम्भिक इतिहास को दुहराया नहीं

से बहुत अधिक नहीं है। रेखाचित्र 12 में दी गयी दूसरी दशा को रेखाचित्र 13 में जहाँ उपज की कीमत में इसी प्रकार के परिवर्तन के फलस्वरूप नया अधिशेष उत्पादन अर्थात् चि पिछले अधिशेष अर्थात् ह अ से लगभग तिगुना अधिक हो जाता है, प्रदर्शित किया गया है, और तीसरी दशा को रेखाचित्र 14 में दिखाया गया है। भूमि पर सबसे पहले लगायी गयी पूँजी और श्रम की मात्रा से इतना कम प्रतिफल मिलता था कि जब तक कृषि को आगे बढ़ाने का विचार न हो तब तक इनका प्रयोग करना लाभदायक नहीं था।

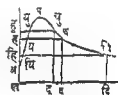
किन्तु बाद में प्रयोग की जाने वाली मात्राओं से बढ़ती हुई दर पर प्रतिफल मिलता है जो कि प बिन्दु पर अधिकतम होती है, और इसके पश्चात् प्रतिफल की दर घटने लगती है। यदि उपज के लिए जिस कीमत का मिलना जरूरी है वह इतनी कम हो कि किसान को पूँजी और श्रम की मात्रा लगाने के लिए पारिश्रमिक के रूप में सत्रह मात्रा देने पर तब उस भूमि में खेती करना लाभदायक मात्र हो होगा। क्योंकि तब वु बिन्दु तक कृषि की जायेगी। पहले लगायी गयी मात्राओं पर वु अ य द्वारा प्रदर्शित भाग के बराबर घाटा होगा और बाद में लगायी जाने वाली मात्राओं में य प च द्वारा प्रदर्शित क्षेत्र के बराबर अधिशेष मिलेगा; और जस्ता कि ये दोनों लगभग बराबर हैं, तब तक भूमि पर जुताई करने से केवल खर्च ही निकल सकेगा। किन्तु यदि उपज के दाम तब तक बढ़ते जायें जब तक स अ श्रमिक को उसकी पूँजी और श्रम का पारि-



रेखाचित्र 12



रेखाचित्र 13



रेखाचित्र 14

श्रमिक देने के लिए पर्याप्त न हो तो इनकी पहली मात्राओं पर से मिलने वाला घाटा कम होकर ह अ य के बराबर रह जायेगा, और बाद वाली मात्राओं से मिलने वाला अधिशेष बढ़ कर य प च के बराबर हो जायेगा; य प च, ह अ य से जितना अधिक होगा वह निवल अधिशेष (यदि भूमि लगान पर उठा दी गयी हो तो यही वास्तविक लगान) होगा। जब तक स हि कृषक को पूँजी और श्रम की मात्रा के लिए पारिश्रमिक देने के लिए पर्याप्त है तब तक यदि कीमत और अधिक बढ़ जाय तो इस निवल अधिशेषकी मात्रा बहुत अधिक बढ़ जायेगी जिसे यि प चि की हि अ यि से अधिकता द्वारा प्रदर्शित किया गया है।

जा सकता। फलस्वरूप थ्रम और पूंजी को लगाने से प्राप्त उत्पादन में क्रमागत ह्रास की प्रवृत्ति दिखायी देती है।

पहले से ही जोती गयी भूमि में भी उसी प्रकार के यद्यपि कुछ कम उल्लेखनीय परिवर्तन हो सकते हैं। उदाहरण के लिए भूमि पर यद्यपि दत्तदल न हो किन्तु वहाँ ऐसी सुविधाओं की आवश्यकता हो जिससे वहाँ का जमा हुआ पानी बाहर निकल सके और स्वच्छ जल तथा वायु भीतर आ सके। अथवा नीचे की मिट्टी ऊपरी भाग की मिट्टी से प्राकृतिक रूप से अधिक उपजाऊ हो, अथवा यद्यपि यह स्वयं उपजाऊ न हो किन्तु इसमें वे सब गुण मिलते हों तो जो ऊपर की मिट्टी में नहीं मिलते, तो उस समय भाप की सहायता से चलाये जाने वाले हवों से गहरी जुताई कर भूमि के स्वरूप को सदा के लिए बदला जा सकता है।

अतः हमें यह नहीं मान लेना चाहिए कि थ्रम और पूंजी की अतिरिक्त मात्रा लगाने से मिलने वाला प्रतिफल जब घटने लगता है तो यह बराबर घटता ही रहेगा। यह सभी जानते हैं कि कृषि करने की रीति में सुधार होने के फलस्वरूप थ्रम तथा पूंजी की किसी भी मात्रा को लगाने से अधिक प्रतिफल प्राप्त हो सकता है, किन्तु यहाँ पर इसका अर्थ यह नहीं लगाना चाहिए। हमारा यहाँ पर अभिप्राय यह है कि उसके ज्ञान में आये जो भी वृद्धि हो किन्तु यदि वह उन्हीं रीतियों को अपना रहा है जिनसे वह पूर्व परिचित है तो पूंजी और थ्रम की अतिरिक्त मात्रा के लगाने से खेती की किसी धाद की अवस्था में भी कमी-कमी उत्पत्ति में क्रमागत वृद्धि हो सकती है।

यह ठीक ही कहा गया है कि जैसे किसी जमीर की मजबूती इस की सबसे कमजोर कड़ी की मजबूती पर निर्भर होती है उसी प्रकार भूमि की उर्वरता सबसे कम उत्पादक तत्व से सीमित होती है। जो लोग जल्दी में ही वे किसी ऐसी जमीर को लेना पसन्द नहीं करेंगे जिसकी एक या दो कड़ियाँ बहुत कमजोर हों वैसे ही अन्य कड़ियाँ कितनी ही मजबूत क्यों न हों। और इसकी अपेक्षा वे एक ऐसी जमीर को लेना अधिक पसन्द

1 इस प्रकार की किसी अन्य वसा में यह बिलकुल निश्चित है कि पहले लगायी जाने वाली मात्राएँ निश्चय ही भूमि पर लगायी जायेंगी और यदि भूमि को लगान पर दे दिया गया हो तो जो वास्तविक लगान दिया जायेगा उसमें इस प्रकार दिखाये गये अधिशेष उत्पादन या वास्तविक लगान के अतिरिक्त इनसे प्राप्त लाभ भी सम्मिलित होंगे। भूमि के मालिक को पूंजी के बदले में मिलने वाले प्रतिफल को भी आरेखों (Diagrams) द्वारा सरलतापूर्वक प्रदर्शित किया जा सकता है।

2 निम्नलिखित उल्लेख जो प्रतिफल मिलता है उसमें कमी हो सकती है और बाद में यह बढ़ने लगता है, और तत्पश्चात् पुनः क्रमशः घटने लगता है। और इसके बाद भी यदि इसमें बड़े पैमाने पर परिवर्तन हो सकें तो प्रतिफल में वृद्धि होती है जैसा कि रेखाचित्र 15 में प्रदर्शित किया गया है। किन्तु रेखाचित्र 15 में दिखायी गयी स्थितियाँ बहुत कम नहीं पायी जाती हैं।



रेखाचित्र 15

करेंगे जो अपेक्षाकृत हल्की हो किन्तु जिसमें कोई सराबो न हो। किन्तु यदि उन्हें कुछ कठोर काम करना हो और जंजीर की मरम्मत करने के लिए समय हो तो वे लम्बी वाली जंजीर को ठीक कर लेंगे और यह दूसरी जंजीर की अपेक्षा अधिक मजबूत हो जायगी। कृषि के इतिहास में जो कुछ अद्भुत बातें दिखायी देती हैं उनका इसमें विश्लेषण निहित है।

किसी नये देश में बसने वाले लोग साधारणतया ऐसी भूमि को लेना पसन्द नहीं करते जिस पर तुरन्त खेती न की जा सके। वे ऐसी भूमि को भी नहीं जोतना चाहते जिसमें इस किस्म की प्राकृतिक वनस्पति प्रचुर मात्रा में उगी हो जिसे वे न चाहते हो। वे कठोर भूमि पर जुताई करने की कोशिश भी नहीं करने बले हो भलीभाँति जुताई करने पर यह अधिक उपजाऊ बनायी जा सकती हो। जलप्रस्त भूमि को तो वे छुएँगे भी नहीं। वे प्रायः ऐसी हल्की भूमि को छाँटते हैं जिसे दो बार हल चलाने पर फसल उगाने योग्य बनाया जा सके, और इसके बाद इसमें दूर-दूर बीज बोते हैं जिससे पौधों को उगाने पर पर्याप्त प्रकाश तथा हवा मिल सके, और वे अधिक विस्तृत क्षेत्र से अपना भोजन सम्रहीत कर सके।

प्रारम्भ में बसने वाले लोग प्रायः ऐसी भूमि को लेना नहीं चाहते थे जिसे सम्भवतः एक अंग्रेज किसान खेती के लिए पसन्द करें।

अमरीका में जब लोग सबसे पहले बसे थे तब बहुत से कृषि सकार्य (operation) जो कि अब अब-प्रश्नों से किये जाते हैं हाथ से ही किये जाते थे। और यद्यपि अब किसान प्ररीज की मैदान भूमि को जिसमें कटे हुए वृक्ष के डूँठ और पर्यर नहीं हैं, जहाँ उनकी मशीनें सरलतापूर्वक विना किसी ओलिम के चल सकती हैं, लेना अधिक पसन्द करते हैं, किन्तु तब पहाड़ी भूमि को लेने में भी उन्हें कोई बड़ी आपत्ति नहीं होती थी। एकड़ के अनुपात में उनकी फसलें कम होती थी, किन्तु फसलों को उगाने में लगने वाली पूँजी और श्रम की मात्रा के अनुपात में बहुत अधिक होती थी।

हम भूमि के एक टुकड़े को दूसरे की अपेक्षा तब तक अधिक उपजाऊ नहीं कह सकते जब तक हमें इस पर खेती करने वाले किसानों की कुशलता और उनके उद्यम के विषय में, तथा उनके पास पूँजी और श्रम की मात्रा के सम्बन्ध में जानकारी न हो, और हमें यह मालूम हो कि इसकी उपज के लिए माँग ऐसी है कि उनके पास जो साधन उपलब्ध हैं उनसे गहरी खेती करना अधिक लाभदायक होगा। यदि ऐसा हो तो भूमि के वे टुकड़े सबसे अधिक उपजाऊ होंगे जिनसे श्रम और पूँजी की अत्यधिक मात्रा लगाने पर सबसे अधिक बीसत प्रतिफल मिलता हो। यदि ऐसा न हो तो वह भूमि सबसे अधिक उपजाऊ होगी जिससे श्रम और पूँजी की कुछ प्रारम्भिक मात्राओं को लगाने से सबसे अच्छा प्रतिफल मिले। उर्वरता का सम्बन्ध केवल किसी निश्चित समय और स्थान की विशेष परिस्थितियों के प्रसंग से ही है।

उर्वरता निरपेक्ष न होकर स्थान और समय के अनुसार बदलती है।

यद्यपि इसका इतने सीमित अर्थ में प्रयोग होना है किन्तु इसके प्रयोग करने में कुछ अनिश्चिता का अर्थ निहित है। कभी-कभी तो इसका अभिप्राय मुख्यतया गहरी खेती करने के फलस्वरूप भूमि के पर्याप्त प्रतिफल देने की शक्ति से होता है और इस प्रकार इससे प्रति एकड़ अत्यधिक फसल पैदा होती है, और कभी-कभी इसका अभिप्राय उस शक्ति से होता है जिसके कारण अत्यधिक अविशेष उत्पादन श्रवण समान मिलता

है, मले ही कुल उत्पादन बहुत अधिक न हो। इस प्रकार इंग्लैंड में अब कृषि योग्य उर्वर भूमि पहले वाले अर्थ में बहुत उपजाऊ है, तथा उर्वर चरगाह दूसरे अर्थ में बहुत उपजाऊ हैं। अनेक उद्देश्यों की दृष्टि से यह महत्वपूर्ण नहीं है कि इसका कौन-सा अर्थ लगाया गया है: कुछ दशाओं में जहाँ इनका अलग अर्थ लगाने से बड़ा अन्तर पड़ जाता है वहाँ प्रसंग में एक विशेषणगतक वाक्यांश अवश्य दे देना चाहिए।¹

§4 इसके अतिरिक्त, उत्पादन की प्रणाली तथा विभिन्न फसलों के सापेक्षिक मूल्यों के परिवर्तन के फलस्वरूप विभिन्न फसलों की उर्वरता के क्रम में परिवर्तन होना अनिवार्य है। इस प्रकार जब पिछली शताब्दी के अन्त में मिस्टर कोक (Coke) ने यह प्रदर्शित किया कि हल्की भूमि पर सर्वप्रथम तिपतिया घास (clover) उगा कर किस प्रकार गेहूँ उगाया जा सकता है। इसके पश्चात् लोगो ने चिकनी मिट्टी वाली भूमि पर खेती प्रारम्भ की। इस समय यद्यपि भूमि पुरानी प्रथा के आधार पर कमी-कमी अनुपजाऊ कहलाती है किन्तु फिर भी उसने कुछ भागों का मूल्य अधिक है और वे उस भूमि से अधिक उपजाऊ है जिन पर प्राकृतिक अवस्था में मनुष्य सावधानी से खेती करते थे।

मध्य यूरोप में जलाने तथा इमारत बनाने के लिए लकड़ी की बढ़ती हुई माँग के कारण अन्य प्रकार की प्रत्येक भूमि की अपेक्षा चीड़ से ढके हुए पर्वतों के ढालों का मूल्य बढ़ गया। किन्तु इंग्लैंड में इसके दाम न बढ़ने का कारण कोपले का लकड़ी के स्थान पर ईंधन का काम करना तथा लोहे का लकड़ी के स्थान पर जहाजों में प्रयोग होना और अन्त में, इंग्लैंड में लकड़ी के आया की विशेष सुविधाओं का होना था। जो भूमि जलमग्न थी और जिस पर अन्य फसले उगाया जा सकती थी, धान और जूट होने के कारण उनका मूल्य बहुत बढ़ गया। उस कृषि योग्य भूमि का मूल्य जिसमें

भूमि के विभिन्न ढुकड़ों के सापेक्षिक मूल्यों में भिन्नता के अर्थ कारण।

1 यदि उपज की कीमत ऐसी हो कि किसान को श्रम और पूँजी की एक मात्रा को लगाने के लिए छह (रेखाचित्र 12, 13, 14) मात्रा देनी पड़े तो व बिन्तु तक कृषि को बढ़ाया जायेगा और इससे जो उत्पादन मिलेगा, अक्षदच, वह रेखाचित्र 12 में सबसे अधिक, 13 में पहले से कम और 14 में सबसे कम होगा। यदि कृषि उत्पादन के लिए माँग इतनी बढ़ जाय जिससे किसान की श्रम और पूँजी की इकाई पर लगायी लागत अक्षदच के बराबर हो तो उत्पादन वित्त तक किया जायेगा, और इससे अक्षदच मात्रा का उत्पादन होगा जो रेखाचित्र 14 में सबसे अधिक, 13 में इससे कम, और 12 में सबसे कम होगा। यदि हमने उसे अधिशेष उत्पादन पर विचार किया होता जो किसान को श्रम और पूँजी की मात्रा के लिए पर्याप्त भुगतान करने के बाद शेष रहता है, और जो कुछ दशाओं में भूमि के लगान का रूप धारण कर लेता है, तो इनमें और भी अधिक अन्तर होता। रेखाचित्र 12 और 13 में पहली दशा में अधिशेष उत्पादन अक्षदच के बराबर और दूसरी दशा में अक्षदच के बराबर है। रेखाचित्र 14 में पहली दशा में इसे अक्षदचपअक्षदच से अधिकता, अर्थात् पयच को अक्षदच से अधिकता द्वारा, और दूसरी दशा में पयचिचि को अक्षदच से अधिकता द्वारा प्रदर्शित किया गया है।

अन्न के बाद चारा उगाया जा सकता था चिकनी मिट्टी वाली भूमि की अपेक्षा अधिक बढ़ गया। इंग्लैंड में अनाज के नियमों के हटाये जाने के बाद अन्न की अपेक्षा मांस तथा अन्य तैयार की गयी वस्तुओं के दाम बढ़ गये। जिस कृषि योग्य भूमि में अन्न के बाद धनी चारे वाली फसलें उगाई जा सकती थीं उनका मूल्य ठंडे स्थानों पर चिकनी मिट्टी वाली भूमि की अपेक्षा अधिक बढ़ा और जनसंख्या की वृद्धि के कारण स्थायी चरागाहों के मूल्य कृषि योग्य भूमि की अपेक्षा जो अधिक कम हुई थी वह कुछ अंशों में दूर हो गयी।¹

वर्तमान फसलों तथा विशेष प्रकार की भूमि में खेती करने के ढंगों की उपयुक्तता में परिवर्तन होने पर भी विभिन्न प्रकार की भूमि के मूल्य में समान होने की प्रवृत्ति रहती है। यदि कोई विशेष कारण न हो तो जनसंख्या तथा सम्पत्ति में वृद्धि के फलस्वरूप घटिया किस्म की भूमि का उपजाऊ भूमि की अपेक्षा महत्व अधिक हो ही जायगा। जो भूमि एक समय बेकार पड़ी रहती थी उस पर अधिक श्रम लगा कर अच्छी फसलें उगायी जाती हैं। इस भूमि को अच्छी भूमि के बराबर ही प्रति बर्ष प्रकाश, गर्मी तथा वायु प्राप्त होती है। किन्तु श्रम के उपयोग से इसके दोष बहुत अंशों में कम हो जाते हैं।²

जिस प्रकार भूमि की उर्वरता का कोई निरपेक्ष माप नहीं है वैसे ही अच्छी खेती का कोई भी माप नहीं होता, उदाहरण के लिए चैनल द्वीप समूह (Channel Islands) के सबसे अधिक उपजाऊ भाग में सबसे अच्छी जुताई में प्रति एकड़ पूंजी और श्रम

I रोजर्स (Rogers) ने यह हिसाब लगाया है कि अनाज के रूप में उपजाऊ धराराह का मूल्य पाँच या छः शताब्दी पहले लगभग वही था जो आज है, किन्तु कृषि योग्य भूमि का मूल्य अनाज के रूप में इस अवधि में पाँच गुना बढ़ गया है। (Six Centuries of Work and Wages पृष्ठ 73), इसका आंशिक कारण यह था कि उस समय घोड़ों की जड़ों तथा पशुओं के लिए आधुनिक प्रकार के शीतकालीन चारे की जानकारी न होने से सूखी घास का बड़ा महत्व था।

2 इस प्रकार रेखाचित्र 16 तथा 17 में प्रदर्शित किये गये भूमि के दो टुकड़ों की हम तुलना कर सकते हैं। इन दोनों टुकड़ों में क्रमागत उत्पत्ति द्वारा नियम समान रूप से लागू होता है जिसके कारण इनके उत्पादन बर्कों का एक-सा ही रूप है किन्तु गहरी खेती की दृष्टि से भूमि का पहला टुकड़ा दूसरे टुकड़े की अपेक्षा हर प्रकार में अधिक उर्वर है। भूमि के मूल्य को सामान्यतया इसके अधिशेष उत्पादन अथवा लगान से प्रदर्शित किया जा सकता है जो श्रम तथा पूंजी की मात्रा के बदले में वह मात्रा के बिये जाने पर हर दशा में अ ह च से मापा गया है। जनसंख्या तथा धन की वृद्धि के कारण जब अ हि उत्पादन में लगे श्रम तथा पूंजी के भुगतान के लिए पर्याप्त हो तो अधिशेष उत्पादन अ हि चि के बराबर होगा। यह स्पष्ट है कि रेखाचित्र 17 के अ ह च की रेखाचित्र 16 के अ ह च से तुलना करने की अपेक्षा रेखाचित्र 17 के अ हि चि की रेखाचित्र 16 के अ हि चि से तुलना करना अधिक अनुकूल है। इसी प्रकार से, यद्यपि इसी सीमा तक नहीं, रेखाचित्र 17 के अ ह च की रेखाचित्र 16 के

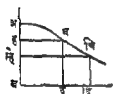
जैसे-जैसे जनसंख्या का दबाव बढ़ता है घटिया किस्म की भूमि का सापेक्षिक मूल्य बढ़ जाता है।

की अत्यधिक मात्रा लगती है: क्योंकि ये अच्छे बाजारों के निकट है तथा वहाँ पर अधिकांश रूप में समान जलवायु रहती है।

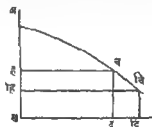
यदि भूमि को प्रकृति के सहारे ही छोड़ दिया जाय तो भूमि अधिक उर्वर नहीं होगी, क्योंकि यद्यपि इसमें अनेक अच्छे तत्व पाये जाते हैं तथापि इसमें दो कमजोर कड़ियाँ हैं। (इस भूमि में फास्फोरस अम्ल तथा पोटेश कम होता है) किन्तु आशिक रूप में इसके तटीय भागों में प्रचुर समुद्री घास होने के कारण, इन कड़ियों को अधिक मजबूत बनाया जा सकता है, और इस प्रकार से बनी जमीर असाधारण रूप से मजबूत होती है। गहरी खेती से या जैसा कि इंग्लैंड में सामान्यता कहा जाता है अच्छी खेती से एक एकड़ से पहले पैदा होने वाले 10) पाँड के बराबर मूल्य के आलू पैदा होंगे। किन्तु पश्चिमी अमरीका में यदि किसान प्रति एकड़ में इसके बराबर खर्च करे

अच्छी खेती का कोई निरपेक्ष लाभ नहीं होता है।

अब अब से तुलना करने की अपेक्षा इन दोनों रेखाचित्रों के अब जिन बि भाग की जो कुल उत्पादन को प्रदर्शित करता है तुलना करने अधिक अनुकूल होगी। (विकस्टिड के Co-ordinates of Laws of Distribution पृष्ठ 51-52, में बुद्धिमत्ता से यह तर्क किया गया है कि लगान ऋणायक भी हो सकता है। निस्तन्वेह कर



रेखाचित्र 16



रेखाचित्र 17

लगाकर सारा लगान लिया जा सकता है। किन्तु जिस भूमि पर खेती करना लाभदायक न हो वहाँ पैड़-नीचे या साधारण किस्म की घास उगायी जायेगी (ऊपर दिये गये अनु-भाग 3 के पहले 4 पैराग्राफ देखिए)।

लेरोय ब्यूयू (Leroy Beaulieu) ने (Repartition des Richesses, अध्याय II में) अनेक तथ्य संग्रहित किये हैं जिनसे उन्होंने यह प्रदर्शित किया है कि पटिया किस्म की भूमि के मूल्य में अच्छी भूमि के मूल्य की अपेक्षा वृद्धि होने की प्रवृत्ति रहती है। वे नीचे दिये गये आँकड़ों को उद्धृत करते हैं जो क्रमशः 1829 तथा 1852 में Departements de l' Eure et de l' Oise के अनेक ताल्लुकों (Communes) में पाँच प्रकार की भूमि के प्रति हेक्टर (2½ एकड़) को फ्रेंस में प्रदर्शित करते हैं।

	श्रेणी I	श्रेणी II	श्रेणी III	श्रेणी IV	श्रेणी V
1829 ई० पू०	58	48	34	20	9
1852 ई० पू०	80	78	60	50	40

तो वह नष्ट हो जायेगा। उसकी परिस्थितियों को देखते हुए इसे अच्छी जुताई की अपेक्षा बुरी जुताई माना जायेगा।

रिकाडों ने इस नियम को ठीक-ठीक परिभाषा नहीं की।

§5. रिकाडों ने ऋणागत उत्पत्ति-ह्रास नियम की जो परिभाषा दी थी वह निश्चित नहीं थी। यह सम्भव है कि यह त्रुटि अविवेकपूर्ण विचार के कारण न होकर लिखने की असावधानी के कारण हो गयी हो। कुछ भी हो उनका यह विचार करना युक्तिसंगत होता कि जब उन्होंने इस नियम के सम्बन्ध में लिखा था तब इंग्लैंड की विशेष परिस्थितियों में इन दशाओं का अधिक महत्त्व न था। यही नहीं, उनके सामने जो विशेष व्यावहारिक समस्याएँ थीं उनके सम्बन्ध में भी ऐसा विचार करना ठीक रहता। निस्सन्देह वह यह प्रत्याशा नहीं कर सकते थे कि एक के बाद एक जो बड़े-बड़े आविष्कार होंगे उनसे संभरण के नये-नये स्रोत निकल आयेगे, और स्वतंत्र व्यापार की सहायता से इंग्लैंड की कृषि में आमूल परिवर्तन किये जा सकेंगे। किन्तु सम्भवतः इंग्लैंड तथा अन्य देशों के कृषि के इतिहास से प्रभावित होकर परिवर्तन की सम्भाव्यता पर अधिक जोर दिया।¹

रिकाडों का यह कथन कि पहले सबसे अधिक उपजाऊ भूमि में कृषि की गयी थी, उनके अभिप्राय के अनुकूल है।

उन्होंने कहा कि किसी नये देश में पहले पहल बसने वाले लोग निश्चित रूप से सबसे अधिक उपजाऊ भूमि को छानेंगे, और जनसंख्या की वृद्धि के साथ घटिया तथा उससे भी घटिया भूमि पर धीरे-धीरे खेती होने लगेगी। उनके इस प्रकार असावधान कथन से ऐसा प्रतीत होता है कि भूमि की उर्वरता के माप निरपेक्ष होते हैं। किन्तु जैसा कि हम देल चुके हैं जब भूमि निःशुल्क प्राप्त हो तो प्रत्येक व्यक्ति उस भूमि को पसन्द करेगा जिससे उसके उद्देश्य की पूर्ति हो सके तथा सभी बातें ध्यान में रखते हुए जिस पर श्रम तथा पूँजी लगाने से सबसे अधिक प्रतिफल मिल सके। अतः वह ऐसी भूमि बूँडता है जिस पर तुरन्त खेती हो सके और उस भूमि को जिसमें यद्यपि कुछ और विशेषताएँ हों, किन्तु जो कम उपजाऊ हों, छोड़ देता है। मलेरिया से बचने के अतिरिक्त उसे बाजार तक आने-जाने के साधनों तथा उनके लिए आवश्यक अपनी आर्थिक क्षमता पर विचार करना आवश्यक है। कुछ परिस्थितियों में तो दुश्मनों तथा जंगली जानवरों से बचने की भावनाएँ सबसे अधिक प्रबल होती हैं। अतः यह हमेशा आवश्यक नहीं कि जिस भूमि पर लोगो ने सबसे पहले खेती प्रारम्भ की वह बाद में भी सबसे अधिक उपजाऊ सिद्ध हुई हो। रिकाडों ने इस बात पर विचार नहीं किया और इसी कारण

1 जैसा कि (Political Economy अनुभाग CLV में) रोशर कहते हैं, रिकाडों के कार्य का मूल्यांकन करते समय यह नहीं भूल जाना चाहिए कि उनका विचार 'राजनीतिक अर्थव्यवस्था' के विज्ञान पर एक पाठ्य पुस्तक लिखने का नहीं था, किन्तु केवल अपने अन्वेषणों के परिणामों को यथासम्भव संक्षिप्त रूप में उस विषय के विद्वानों तक पहुँचाना था। इसी कारण वे बहुधा लिखते समय कुछ निश्चित मान्यताएँ स्वीकार कर लेते हैं, अतः यथोचित रूप से विचार करने के बाद ही अन्य दशाओं में उनके शब्दों का प्रयोग करना चाहिए, या बदलती हुई परिस्थिति के अनुकूल बनाने के लिए वस्तुतः उन्हें दुबारा लिखना चाहिए।

केरे तथा अन्य व्यक्तियों ने उनकी आलोचना की । यद्यपि यह आलोचना बहुत अंशों में रिकार्डों के विचारों को बलत ढंग से प्रस्तुत करने के कारण थी किन्तु फिर भी इसमें कुछ न कुछ तथ्य अवश्य था ।

नये देशों में उस भूमि पर जिसे एक अंग्रेज किसान कम उपजाऊ समझता हो उस भूमि की अपेक्षा जिसे वह अधिक उपजाऊ समझता है कभी-कभी पहले खेती की जाती है । यह रिकार्डों के सिद्धान्त के प्रतिकूल नहीं है । यद्यपि कुछ विदेशी लेखक इसे प्रतिबूल ही समझते हैं । इसका व्यावहारिक महत्व उन परिस्थितियों के कारण है जिनमें जीवन निर्वाह के साधनों पर जनसंख्या की वृद्धि दबाव डालती है । इसके कारण कृषक के उत्पादन की मात्रा के स्थान पर उन वस्तुओं के विनिमय मूल्य पर ध्यान केन्द्रित किया जायगा जिन्हें पड़ोस के उद्योगों में लगे हुए लोग इसके लिए देते हैं ।¹

किन्तु इसका गलत अर्थ लगाया जा सकता है; जैसा कि केरे ने भी लगाया ।

1 केरे ने यह दावा किया है कि उन्होंने यह सिद्ध कर दिया है कि 'संसार के प्रत्येक भाग में कृषि पहाड़ों के ढाल से जहाँ मिट्टी सबसे कम उपजाऊ थी, प्रारम्भ हुई, और जहाँ भौगोलिक स्थिति से प्राप्त होने वाले प्राकृतिक लाभ भी सबसे कम थे । यह देखा गया है कि घन तथा जनसंख्या की वृद्धि के साथ साथ घाटी के दोनों ओर के ऊँचे पहाड़ी भागों से लोग नीचे उतर कर घाटी तक आ गये ।' *Principles of Social Science*, अध्याय IV, अनुभाग 4) । उन्होंने (इसी पुस्तक के अध्याय V, अनुभाग 3 में) यहाँ तक तक किया कि जब कभी एक घना बसा देश बर्बाद हो जाता है, "जब कभी जनसंख्या, घन तथा संघ बनाने की शक्ति क्षीण हो जाती है तो लोग अधिक उपजाऊ भूमि को छोड़ कर कम उपजाऊ भूमि पर खेती करने लगते हैं ।" अधिक उपजाऊ भूमि पर जंगलों के तेजी से बढ़ने के कारण रूखा कठिन तथा भयावह हो जाता है क्योंकि इनमें जंगली जानवरों तथा डाकुओं और लुटेरों को शरण मिलती है, और सम्भवतः मलेरिया भी फैलता है । दक्षिणी अफ्रीका तथा अन्य स्थानों में बसने वाले लोगों का जो अनुभव है उससे केरे के इन निष्कर्षों की, जो अधिकांशतया घन जलवायु वाले देशों से सम्बन्धित तथ्यों पर आधारित हैं, पुष्टि नहीं होती । किन्तु उष्ण कटिबंधीय देशों के आकर्षण अधिकांश रूप में भ्रम पैदा करने वाले हैं : इनमें कठोर परिश्रम का बहुत अधिक प्रतिकूल मिलता है । यद्यपि चिकित्सा तथा जीवाणु विज्ञान की प्रगति के फलस्वरूप इस दिशा में कुछ परिवर्तन हो सकता है, किन्तु अभी इनमें कठोर परिश्रम करना सम्भव नहीं है । एक ओजस्वी जीवन के लिए शीतल तथा स्फूर्तिदायक हवा उतनी ही आवश्यक है जितना कि भोजन । वह भूमि जिसमें भोजन प्रचुर मात्रा में उपलब्ध हो किन्तु जहाँ की जलवायु शक्ति को क्षीण बनाने वाली हो वह मानव कल्याण के लिए उतनी ही उत्पादक नहीं जितनी कि एक ऐसी भूमि जिसमें भोजन सामग्री कम पैदा होती है किन्तु जहाँ की जलवायु शक्तिदायक होती है । भूतपूर्व आर्जिल के शुरू ने यह वर्णन किया कि ऊँचे पहाड़ी प्रदेशों की घाटियों में खेती होने के पूर्व पहाड़ों पर की गयी खेती पर असुरक्षा तथा निर्धनता का क्या प्रभाव था (*Scotland* it is and was II—74.5.)

किन्तु केरे
ने यह
प्रदर्शित
किया है कि
रिकार्डों ने
पनी जन-
संख्या से खेती
को प्राप्त
होने वाली
परीक्ष
सुविधाओं
को कम
महत्व दिया।

§6 क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम से यह निकर्य निकालने में रिकार्डों तथा उनके समय के अर्थशास्त्रियों ने बहुत जल्दी की, और संगठन के फलस्वरूप मिलने वाली शक्ति को पूर्णरूप से ध्यान में नहीं रखा। तथ्य यह है कि प्रत्येक किसान को अपने पड़ोसियों से सहायता मिलती है चाहे वे किसान हो अथवा नगर में रहने वाले हों। यद्यपि उनमें से अनेक उसकी भाँति कृषक ही न हों, वे धीरे-धीरे अच्छी सड़कों तथा संचार की सुविधाओं को देने में उसके सहायक होते हैं। वे उसके लिए बाजार सुलभ करते हैं जहाँ वह अपने तथा कुटुम्ब के लिए उचित दाम पर जीवन की आवश्यक, आरामदायक एवं विलास की वस्तुएँ, तथा खेती के लिए आवश्यक सामग्री खरीद सकता है। उसको ज्ञान प्राप्त करने की सुविधाएँ सुलभ करते हैं; उसके घर पर ही उसे चिकित्सा, शिक्षा तथा मनोरंजन की सुविधाएँ प्राप्त होती हैं। उसके मस्तिष्क का अधिक विकास हो जाता है जिससे अनेक दिशाओं में उसकी कार्यक्षमता बढ़ जाती है। और यदि पास की भूमी वाला नस्ला बढ़ कर एक बड़ा औद्योगिक केन्द्र बन जाय तो उसे और भी अधिक लाभ होगा। उसके उत्पादन का मूल्य बढ़ जायेगा। जिन चीजों को वह फेंक देता था उनके लिए भी उसे अच्छे दाम मिलने लगेंगे। उसे दुग्ध व्यवसाय प्रारम्भ करने तथा सब्जी इत्यादि उगा कर बेचने का अवसर मिलता है। इस प्रकार अनेक प्रकार की वस्तुओं के उत्पादन के फलस्वरूप वह फसलों को इस हेर-फेर से उगाता है जिससे उसकी भूमि की उर्वरता का कोई भी अंश नष्ट न होने पाये।

जैसा कि हम बाद में देखेंगे जनसंख्या की वृद्धि के कारण व्यापार तथा उद्योग के संगठनों में वृद्धि होने लगती है। अतः किसी क्षेत्र की अपेक्षा किसी फार्म पर लगायी जाने वाली पूँजी और श्रम की कुल मात्रा पर क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम अधिक तीव्रता से लागू होता है। खेती के उस अवस्था तक पहुँचने पर भी जब श्रम और पूँजी की प्रत्येक क्रमिक मात्रा से पहले की अपेक्षा कम प्रतिफल मिले, जनसंख्या की वृद्धि के फलस्वरूप जीवन यापन के साधनों में अपेक्षाकृत अधिक वृद्धि हो सकती है। यह सच है कि क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम का लागू होना कुछ समय के लिए केवल स्थगित ही जाता है किन्तु स्थगित अवश्य होता है। यदि जनसंख्या की वृद्धि अन्य कारण से न सके तो कच्चे माल को प्राप्त करने की असुविधाओं के कारण अन्त में अवश्य ही रुक जायगी। किन्तु पूर्ति के नये क्षेत्रों के सुलभ होने, रेल तथा माप द्वारा चलने वाले जहाजों के किराये में कमी होने तथा संगठन और ज्ञान में वृद्धि के फलस्वरूप क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम की प्रवृत्ति के विद्यमान रहने पर भी जीवन निर्वाह के साधनों पर पड़ने वाले जनसंख्या के दबाव को बहुत समय तक रोका जा सकता है।

स्वच्छ वायु,
प्रकाश, जल
तथा सुन्दर
प्राकृतिक
दृष्य का
महत्व।

इन सुविधाओं के साथ-साथ घने बसे हुए स्थानों में स्वच्छ वायु, प्रकाश तथा कभी-कभी स्वच्छ जल प्राप्त करने की बढ़ती हुई कठिनाइयों को भी ध्यान में रखना चाहिए। लोकाचार ने अनुरूप स्थान के प्राकृतिक दृश्यों का प्रत्यक्ष मौद्रिक मूल्य होता

1 इस प्रकार की सहायता के फलस्वरूप मनुष्य एक नये देश से उस उर्वर भूमि पर खेती करने लगता है जिस पर वह दुश्मनों तथा मलेरिया के भय के कारण अन्यथा न करता।

जितनी अवहेलना नहीं की जा सकती, किन्तु सुन्दर एवं विविध प्रकार के दृश्यों के बीच में मनुष्यों, स्त्रियों तथा बच्चों को टहलने से मिलने वाले वास्तविक आनन्द का अनुमान लगाना सरल नहीं।

§7. जैसा कि पहले कहा गया है अर्थशास्त्र में भूमि के अन्तर्गत नदियाँ तथा समुद्र भी शामिल है। नदियों के मत्स्य उद्योग में अतिरिक्त श्रम तथा पूँजी के लगाने से प्राप्त होने वाले प्रतिफल में शीघ्रता से कमी होती है, किन्तु समुद्र के विषय में विचारों में विभिन्नता पायी जाती है। इसका विस्तार बहुत बड़ा है और इसमें मछलियाँ भी प्रचुर मिलती हैं, और कुछ लोगों का यह विचार है कि समुद्र में पायी जाने वाली मछलियों को अधिक मात्रा में कम किये बिना ही प्रायः किसी भी मात्रा में समुद्र से निकाला जा सकता है। अन्य शब्दों में समुद्र के मत्स्य उद्योग पर क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम कभी भी लागू नहीं होता। अन्य लोग यह सोचते हैं कि अनुभवों से यह ज्ञात होता है कि जिन मत्स्य-केन्द्रों में अत्यधिक मात्रा में मछलियाँ पकड़ी जाती हैं, विशेष कर माप से चलने वाले मछली पकड़ने के जहाजों से, उनकी उत्पादकता कम हो जाती है। यह प्रश्न महत्वपूर्ण है क्योंकि मछलियों की प्राप्त होने वाली मात्रा तथा उनके प्रकार के कारण संसार की भावी जनसंख्या पर बहुत बड़ा प्रभाव पड़ेगा।

यह कहा जाता है कि खानों के उत्पादन में जिनमें पर्यटन की खानें तथा ईंट बनाने के क्षेत्र भी सम्मिलित हैं, क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू होता है, किन्तु यह कथन भ्रामक है। खनन प्रणाली में सुवार तथा पृथ्वी के गर्भ में पायी जाने वाली चीजों के सम्बन्ध में अधिक जानकारी के कारण प्रकृति के भ्रार पर अधिक नियंत्रण हो जाता है किन्तु इसके अतिरिक्त खनिज पदार्थों को अधिक मात्रा में प्राप्त करने के लिए निस्सन्देह हमें निरन्तर बढ़ती हुई कठिनाइयों का सामना करना पड़ता है। और यह भी सच है कि अन्य बातों के समान रहने पर खानों में पूँजी और श्रम के बराबर लगाये जाने पर उत्पादन क्रमशः घटता जाएगा। किन्तु यह विशुद्ध उत्पादन उस प्रतिफल के अदुलप नहीं है जिस पर क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम में विचार किया जाता है। प्रतिफल तो निरन्तर प्राप्त होने वाले आय का अंग है किन्तु खानों के उत्पादन से उनके भंडार में निश्चित रूप में कमी होगी। खेत का उत्पादन उसकी मिट्टी नहीं है क्योंकि जिस खेत पर मनी भाँति कृषि की जाती है उसकी उत्पादन शक्ति बनी रहती है किन्तु खान का उत्पादन तो उसका एक अंग ही है।

दूसरे शब्दों में, कृषि तथा मछलियों का उत्पादन निरन्तर होना रहता है। खानें तो प्रकृति के भंडार हैं, जितना भंडार कम होता जाता है इन्को निकालने में उतना ही अधिक श्रम लगाना पड़ता है। यदि एक व्यक्ति इस भंडार को 10 दिन में खाली कर दे तो 10 मनुष्य इसे एक दिन में खाली कर देंगे। इसके एक बार खाली हो जाने पर फिर इससे कुछ भी नहीं प्राप्त हो सकता। अतः जिन खानों से पहली बार खनिज निकालने का काम इस वर्ष प्रारम्भ हो रहा है उनमें सरलतापूर्वक यह काम बहुत वर्ष पहले ही किया जा सकता था : यदि पहले से योजना बनायी गयी होती और आवश्यक विभिन्न प्रकार की पूँजी तथा शुश्रूषा सुलभ हो सकती तो बिना कठिनाई के 10 वर्ष में निपाली जाने वाली कोयले की मात्रा एक वर्ष में ही निकाली जा सकती थी। जब

मत्स्य उद्योग की उत्पादन शक्ति।

जिस अर्थ में एक फार्म पर क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू होता है उस अर्थ में यह किसी खान पर लागू नहीं होता।

एक बार किसी खनिज शिरा के सभी खनिज निकाल लिये जाते हैं तो इसके फिर कुछ भी नहीं निकल सकते हैं। यह अन्तर इस तथ्य से स्पष्ट है कि फार्म की अपेक्षा खान का लगान किसी अन्य सिद्धान्त पर आँका जाना है। किसान भूमि को जित्त दशा में लेता है वैसे ही लौटाने का वादा करता है किन्तु एक खनिक कर्म में लगी कम्पनी ऐसा नहीं कर सकती। और खती के लगान को जहाँ धार्मिक रूप में निश्चित किया जाता है वहाँ खानों का लगान रायल्टी के रूप में होता है जिसे प्रकृति के भंडार से निकाले गये खनिज की मात्रा के आधार पर आँका जाता है।¹

भूमि पर इमारतों के बनाने में अधिक पूँजी के लगाने के साथ-साथ इससे प्राप्त सुविधा कमशः कम होती जाती है।

इसके विपरीत भूमि में मनुष्य को रहने तथा काम करने के लिए स्थान, प्रकाश तथा वायु की जो सेवाएँ मिलती हैं उनमें पूर्णरूप में क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू होता है। विशेष स्थिति वाली भूमि पर चाहे यह प्रकृति की दी हुई अथवा मनुष्य द्वारा प्राप्त की हुई हो, निरन्तर अधिकाधिक पूँजी लगाना लाभदायक होता है। ऊँची इमारतों में प्राकृतिक प्रकाश तथा वायु संचालन (ventilation) की कमी को कृत्रिम रूप से पूरा किया जाता है, और माप से चलने वाले लिफ्ट से सबसे ऊपर के तल में रहने की असुविधाएँ कम हो जाती हैं। इस प्रकार के व्यय करने से अतिरिक्त सुविधाएँ अवश्य मिलती हैं किन्तु व्यय के अनुपात में क्रमशः कम होती जाती हैं। एक सीमा के पश्चात् मंजिल के ऊपर मंजिल बनाने की अपेक्षा भूमि पर अधिक जगह के लिए ज्यादा लगान देना अच्छा हुआ मले ही भूमि का लगान कितना ही ऊँचा क्यों न हो। किसान भी यह अनुभव करता है कि एक सीमा के बाद जब अधिक गहरी खेती करने पर लागत की अपेक्षा कम प्रतिफल मिले तो पुरानी भूमि पर पूँजी और धन की अधिक मात्रा लगा कर घटती दर पर प्रतिफल प्राप्त करने की अपेक्षा अतिरिक्त भूमि के लिए ऊँचा लगान देना अधिक लाभदायक होगा।²

1 (Principles, अध्याय II में) रिकार्डों कहते हैं: "खान अथवा पत्थर की खान के लिए जो क्षतिपूर्ति की जाती है वह उनमें से निकाले गये कोयले अथवा पत्थर के मूल्य के लिए होती है और इसका भूमि की मूल अथवा अविनाशी शक्तियों से कोई सम्बन्ध नहीं होता"। किन्तु वह तथा अन्य अनेक अर्थशास्त्रों क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम के खानों पर लागू होने के सम्बन्ध में विचार करते समय इन विभेदों को ध्यान में नहीं रखते। रिकार्डों ने एडमस्मिथ के लगान के सिद्धान्त की जो आलोचना की है उसके सम्बन्ध में ऐसा विशेष रूप से कहा जा सकता है (Principles अध्याय XXIV)।

2 वास्तव में इमारत पर खर्च की गयी पूँजी की पहली मात्राओं पर मिलने वाला प्रतिफल बढ़ता है। यहाँ तक कि उन स्थानों में जहाँ भूमि लाभमय निःशुल्क प्राप्त हो सकती है वहाँ एक मंजिल की अपेक्षा दो मंजिल वाले मकानों को बनाना सस्ता बँटता है और इस समय तो कंक्ट्रियों को चार मंजिल बनाना सबसे सस्ता माना गया है। किन्तु अमरीका में यह विश्वास बढ़ रहा है कि जहाँ भूमि महँगे नहीं है वहाँ कंक्ट्रियों को केवल दो मंजिला बनाना चाहिए। इसका आंशिक कारण यह है कि इससे कम्पन

इससे स्पष्ट है कि भूमि के लगान तथा फ़र्म के लगानो मे कोई अन्तर नहीं । इस तथा इसी प्रकार के तथ्यों से हम मिल तथा रिकार्डों के सिद्धान्त को सरल कर सकेंगे और उनका विस्तार कर सकेंगे ।

जो बात इमारतों के विषय में सत्य है वही अन्य अनेक विषयों मे घटित होती है । यदि किसी निर्माता के पास रन्दा करने की तीन मशीनें हो तो उनसे एक सोमा तक ही काम लिया जा सकता है । यदि उसे अधिक काम लेना हो तो उसे साधारण काम कराने के समय मे अधिक वचत करनी चाहिए और यहाँ तक काम के समय के बाद भी काम करना चाहिए । इस प्रकार जब इन मशीनों का सुचारु रूप मे उपयोग होने लगे तो उन पर उत्तरोत्तर थम लगाने से घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलेगा । अन्त में प्रतिफल इतना कम होगा कि पुरानो मशीनो से अधिक काम लेने की अपेक्षा चौथी मशीन खरीदना अधिक सस्ता सिद्ध होगा । इसी प्रकार एक किसान को जिसने अपनी भूमि पर पर्याप्त रूप से जुताई करली हो इस समय की अपनी भूमि से अधिक उत्पादन करने की अपेक्षा कुछ नयी भूमि पर खेती करने मे कम लागत लगानी पड़ेगी । भाग ४ से स्पष्ट होगा कि निश्चय ही कुछ स्थानो मे मशीनो से प्राप्त होने वाली आय लगान के समान होती है ।

क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम पर टिप्पणी

§8. यहाँ पर क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम पर विस्तारपूर्वक विचार नहीं किया जा सकता क्योंकि यह पूँजी के विनियोजन मे आर्थिक साधनों के वितरण की उस बड़ी सामान्य समस्या का प्रमुख अंग है जो भाग ४ मे दिखे गये मुख्य तर्क का आधार है । किन्तु यहाँ पर इस विषय पर कुछ शब्द लिखना आवश्यक है क्योंकि प्रो० कार्वर (Carver) के योग्य तथा शिक्षणार्थक नेतृत्व मे इस पर अधिक जोर दिया गया है ।

यदि कोई विनिर्माता अनुचित रूप से एक बड़ी धनराशि मशीनों पर खर्च करे जिससे वे बहुत समय तक बेकार पड़ी रहे, अथवा इमारतों पर व्यय करे जिससे बहुत सी जगह खाली पड़ी रहे, अथवा कर्मचारियो पर व्यय करे जिससे उनमे से कई व्यक्तियों को सुचारु रूप से काम न मिल सके तो इन सब दिशाओं मे उसके द्वारा किया गया व्यय उतना फलदायक नहीं होगा जितना पहले किया जाने वाला व्यय फलदायक होता और इसलिए यह कहा जा सकता है कि उससे प्राप्त होने वाला "प्रतिफल क्रमशः घटता जाता" है । किन्तु ऐसा कहना यद्यपि विलकुल ठीक है किन्तु सावधानी के अभाव में इससे भ्रम उत्पन्न होने की सम्भावना हो सकती है । क्योंकि भूमि पर पूँजी और थम

के बुरे प्रभावों को दूर किया जा सकता है, तथा एक अच्छी इमारत में इससे बचाव के लिए बुनियाद पर तथा दीवारों पर जो अत्यधिक खर्च करना पड़ता है उसे बचाया जा सकता है । अर्थात् भूमि पर दो मंजिल वाले भवन के निर्माण के लिए आवश्यक थम तथा पूँजी के खर्च हो जाने के बाद निवास स्थान से मिलने वाले प्रतिफल में स्पष्टतया कमी हो जाती है ।

1 प्रो० बुल्लोक (Bullock) तथा प्रो० लाण्ड्री (Laundry) के लेखों को भी देखिए ।

क्रमागत
उत्पत्ति ह्रास
तथा लगान
सम्बन्धी
निग्रमों की
लोच का
पूर्व आभास
होना ।

क्रमागत
उत्पत्ति ह्रास
नियम की
लोच पर पुनः
विचार ।

की अधिक मात्रा को लगाने से घटती हुई दर पर प्रतिफल प्राप्त होता है। इस प्रवृत्ति को यदि क्रमागत उत्पत्ति हास की उस सामान्य प्रवृत्ति का विशेष उदाहरण समझा जाय जिसमें उत्पादन के एक साधन को अन्य साधनों की अपेक्षा बहुत बड़ी मात्रा में प्रयोग किया जाता है, तो इससे यह मान लिया जाता है कि दूसरे साधनों की मात्रा में वृद्धि हो सकती है। अर्थात् यह सम्भव है कि कोई भी व्यक्ति इस स्थिति को अंगीकार न करे कि पुराने देश में कृषि योग्य भूमि की कुल मात्रा निश्चित होती है। यह स्थिति क्रमागत उत्पत्ति हास नियम सम्बन्धी शास्त्रीय विवेचन का मुख्य आधार है जिस पर अभी विचार करते जा रहे हैं। एक किसान भी अपनी इच्छानुसार अपने फार्म के पास 10 अथवा 50 एकड़ भूमि को अत्यधिक दाम दिये बिना प्राप्त नहीं कर सकता। इस दशा में वैयक्तिक दृष्टिकोण से भी भूमि उत्पादन के अन्य साधनों से भिन्न है। एक किसान के लिए इस प्रकार का अन्तर किसी महत्व का नहीं, किन्तु सामाजिक दृष्टिकोण से अथवा जनसंख्या से सम्बन्धित आने के अध्यायों की दृष्टि से यह महत्वपूर्ण है। अब हम इस प्रकार विचार करेंगे।

उत्पादन में
उपकरणों के
अवांछनीय
उपयोग के
कारण
उत्पत्ति
में क्रमशः
कमी होती
जाती है।

उत्पादन की किसी शाखा का प्रत्येक प्रावस्था में उत्पादन के साधनों का व्यय की विभिन्न मरदों में इस प्रकार का वितरण होता है जिससे किसी अन्य प्रकार की अपेक्षा अधिक उत्पादन होता है। व्यवसाय के नियंत्रण में मनुष्य जितना अधिक योग्य होता है उतना ही अधिक वह पूर्ण वितरण के आदर्श तक पहुँचने में सफल होता है। उसी प्रकार कुटुम्ब के ऊन के मंदार पर आदिम गृहस्वामिनी का जितना ही अधिक अच्छा नियंत्रण होगा वह कुटुम्ब की विभिन्न आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए उपयोग की जाने वाली ऊन का उतना ही आदर्श वितरण करने में समर्थ होगा।¹

यदि उसका व्यवसाय बढ़ जाय तो वह उचित अनुपात में उत्पादन के लिए आवश्यक साधनों की मात्रा बढ़ा देगा। किन्तु जैसा कि कमी-कमी कहा जाता है इनमें समान

1 इसमें वह अधिकांशतया अधिक अनुकूल साधनों का कम अनुकूल साधनों के स्थान पर "प्रतिस्थापन" करने के सही स्तर से नीचे ही प्रतिस्थापन करेगा। इस परंपरागत से प्रत्यक्ष रूप से सम्बन्धित विवेचन भाग 3, अध्याय 5 अनुभाग 1-3; भाग 4, अध्याय 7, अनुभाग 8, तथा अध्याय 13, अनुभाग 2; भाग 5, अध्याय 3, अनुभाग 3, अध्याय 4, अनुभाग 1-4, अध्याय 5, अनुभाग 6-8, अध्याय 8, अनुभाग 1-5; अध्याय 10, अनुभाग 3; भाग 6, अध्याय 1, अनुभाग 7, तथा अध्याय 2, अनुभाग 5 में मिलेगा।

क्रमागत तुष्टिगुण हास तथा क्रमागत उत्पत्ति हास की प्रवृत्तियाँ क्रमशः मानव के स्वाभाविक गुणों तथा उद्योग की तकनीकी दशाओं पर आधारित होती हैं। किन्तु साधनों के जिन वितरणों की ओर इनका संकेत मिलता है वे निश्चित रूप से इसी प्रकार के नियमों से नियंत्रित होते हैं। गणितीय वाक्यांश में उनसे सत्य होने वाली महत्तम (maxima) तथा न्यूनतम (minima) की समस्याओं को उन्हीं सामान्य समीकरणों द्वारा व्यक्त किया जाता है। जैसा कि गणितीय टिप्पणी XIV को देखने से स्पष्ट होता है।

अनुपात में वृद्धि नहीं होगी । उदाहरण के रूप में शारीरिक श्रम का मशीन के काम से जो अनुपात एक छोटी फैनटरी में ठीक समझा जायेगा वह बड़ी फैनटरी में उचित न होगा । यदि वह उत्पादन के साधनों का सर्वोत्तम वितरण करे तो उसके व्यवसाय से उसे उत्पादन के प्रत्येक उपकरण से सबसे अधिक (सीमान्त) प्रतिफल मिलेगा । यदि वह किसी एक साधन का ही अत्यधिक उपयोग करे तो उससे उसे क्रमशः घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलेगा क्योंकि उत्पादन के अन्य साधन उत्पादन को बढ़ाने में पूर्ण रूप से सहायक नहीं हो पाएँगे । इस प्रकार उत्पादन के क्रमशः ह्रास की तुलना उस क्रमागत उत्पादन ह्रास से की जाती है जो भूमि पर गहरी खेती करने से होती है । यदि किसान को अपनी पुरानी भूमि के लिए दिये जाने वाले लगान की दर पर अधिक भूमि मिल सके तो वह खेती के लिए अधिक भूमि से लेगा क्योंकि ऐसा न करने पर वह अकुशल किसान कहलायेगा । इससे यह स्पष्ट है कि किसान के वैयक्तिक दृष्टिकोण से भूमि पूँजी का ही एक रूप है ।

प्राचीन अर्थशास्त्रियों ने क्रमागत उत्पात्ति ह्रास नियम का वर्णन करते समय वैयक्तिक रूप के दृष्टिकोण के साथ-साथ समूचे राष्ट्र के दृष्टिकोण को ध्यान में रखा । यदि राष्ट्र के पास रंदा करने की मशीनों, अथवा हलो का भंडार अपेक्षाकृत अधिक अथवा कम हो तो वह अपने साधनों का पुनर्वितरण कर सकता है । जिन साधनों की मात्रा अधिक हो उन्हें कम कर सकता है; किन्तु भूमि के सम्बन्ध में ऐसा नहीं किया जा सकता: यह (राष्ट्र) गहरी खेती कर सकता है किन्तु अधिक भूमि नहीं प्राप्त कर सकता । इस कारण पुराने अर्थशास्त्रियों ने उचित ही जोर दिया है कि सामाजिक दृष्टिकोण से भूमि को उत्पादन के उन उपकरणों की श्रेणी में नहीं रखा जा सकता जिनकी मात्रा किसी भी सीमा तक बढ़ायी जा सकती है ।

निस्सन्देह एक नये देश में जहाँ प्रचुर मात्रा में बिना जोती गयी उपजाऊ भूमि उपलब्ध हो वहाँ भूमि के निश्चित होने का कोई महत्व नहीं । अमरीका के अर्थशास्त्री अधिकांश रूप में यह कहते हैं कि भूमि का मूल्य अथवा लगान उरुकी उर्वरता की अपेक्षा अच्छे बाजारों से इनकी दूरी के अनुपात में बदलता है, क्योंकि इस समय भी उनके देश में ऐसी बहुत सी उपजाऊ भूमि है जिस पर खेती नहीं होती । इसी प्रकार वे इस बात पर बहुत कम जोर देते हैं कि इंग्लैंड जैसे देश में कुशल श्रमिकों द्वारा भूमि पर सामान्य रूप से श्रम तथा पूँजी के लगाने के फलस्वरूप जो क्रमशः घटता हुआ प्रतिफल मिलता है उसे उसी श्रेणी में नहीं रख सकते जिसमें उस प्रतिफल को रख सकते हैं जो अकुशल किसानों अथवा उत्पादकों द्वारा हलों अथवा रंदा करने की मशीनों में बहुत बड़ी मात्रा में अपने साधनों को अनुचित रूप में लगाने से (घटती हुई दर पर) मिलता है ।

यह सत्य है कि जब क्रमागत उत्पात्ति ह्रास की प्रवृत्ति को सामान्य रूप दिया जाय तो प्रतिफल को उत्पादन की मात्रा की अपेक्षा उसके मूल्य के रूप में व्यक्त किया जाता है । फिर भी यह मान लेना पड़ेगा कि बहुधा प्रतिफल को उत्पादन की मात्रा के रूप में आंकने की पुरानी प्रणाली में श्रम तथा पूँजी की इकाई को मुद्रा के अभाव में मापना कठिन है: यद्यपि ऐसा करना एक व्यापक प्रारंभिक सर्वेक्षण में उपयोगी होगा

एक घने बसे हुए देश की राष्ट्रीय कृषि में उत्पादन के प्रमुख उपकरणों के किसी एक के भंडार में सबसे अधिक निश्चितता पायी जाती है ।

श्रम और पूँजी की मात्रा को मापने तथा विभिन्न

प्रकार के उत्पादन को समान इकाई के रूप में आंकने की कठिनाई।

किन्तु अन्य कार्यों के लिए इसका अधिक प्रयोग नहीं किया जा सकता। किन्तु यदि हम विभिन्न समयों तथा स्थानों में पायी जाने वाली भूमि की उर्वरता को मुद्रा की सहायता से एक सामान्य माप के रूप में व्यक्त करना चाहे तो इसमें मुद्रा के रूप में वस्तुओं को आंकने पर भी सफलता नहीं मिलती। अतः हमें अवश्य ही मापने के उन स्थल, और थोड़े बहुत काल्पनिक ढंगों का आश्रय लेना चाहिए जिनसे सख्यात्मक निश्चितता तो प्राप्त नहीं हो सकती किन्तु जो इतिहास के व्यापक उद्देश्यों की पूर्ति के लिए पर्याप्त हैं। हमें इन बातों को ध्यान में रखना चाहिए कि श्रम तथा पूँजी की मात्रा इनके विभिन्न अनुपात से मिल कर बनी है: यद्यपि कृषि की उन्नतिशील अवस्था में ब्याज की दर बहुत कम पायी जाती है फिर भी विकसित अवस्थाओं की अपेक्षा अदिकसित अवस्थाओं में पूँजी के ब्याज का महत्व कम रहता है। क्योंकि अधिकांश उद्देश्यों के लिए यह सम्भवतः सबसे अच्छा होगा कि एक निश्चित कार्यक्षमता वाले अकुशल श्रमिक के काम को सामान्य माप समझा जाय। इस प्रकार हम मान लेते हैं कि श्रम और पूँजी की मिश्रित मात्रा में विभिन्न प्रकार के श्रम की अमुक मात्रा तथा पूँजी के उपयोग तथा प्रतिस्थापन के लिए उतना आवश्यक व्यय सम्मिलित है जो दस दिन के श्रम के बराबर हो। श्रम और पूँजी के सापेक्षिक अनुपात और इस श्रम के रूप में इसके विभिन्न मूल्य प्रत्येक समस्या की विशेष परिस्थितियों के आधार पर निश्चित किये जाते हैं।¹

विभिन्न परिस्थितियों में श्रम तथा पूँजी से प्राप्त प्रतिफल की तुलना करने में इसी प्रकार की कठिनाई होती है। जब तक फसलें समान प्रकार की हों तो एक प्रतिफल की मात्रा की दूसरे प्रतिफल की मात्रा से तुलना की जाती है। किन्तु यदि वे विभिन्न प्रकार की हों तो उनकी तब तक अपस में तुलना नहीं हो सकती जब तक उन्हें मूल्य के समान मापदंड के रूप में न आँका जाय। उदाहरण के रूप में जब यह कहा जाता है कि भूमि पर श्रम तथा पूँजी लगाने से उस समय अधिक अच्छे प्रतिफल प्राप्त होंगे जब अन्य किसी फसल की अपेक्षा अमुक फसल को अथवा फसलों को हेर-फेर कर उत्पन्न किया जाय तो उससे यह अभिप्राय समझना चाहिए कि यह कथन उस समय के प्रचलित भावों के आधार पर ही ठीक उतरेंगा। यदि यह मान लें कि फसलों के हेर-फेर के प्रारम्भ तथा अन्त में भूमि की स्थिति में कोई परिवर्तन नहीं हो तो ऐसी परिस्थिति में हेर-फेर के पूरे समय को ध्यान में रखना चाहिए और सभी फसलों पर लगायी गयी पूँजी तथा श्रम की मात्रा और उनसे प्राप्त कुल प्रतिफल की गणना करनी चाहिए।

हिस्ताब-
किताब के
विभिन्न ढंगों
के आधार

यहाँ यह स्मरण रहे कि यहाँ पर श्रम तथा पूँजी की किसी मात्रा को लगाने से मिलने वाली प्रतिफल में पूँजी का पूरा मूल्य सम्मिलित नहीं है। उदाहरण के लिए यदि फार्म पर उपयोग की जाने वाली पूँजी में दो वर्ष की आयु के बँल शामिल हैं तो साल में उपयोग किये जाने वाले श्रम तथा पूँजी से प्राप्त प्रतिफल में साल के अन्त में पामे जाने वाले इन बँलों का वजन सम्मिलित न होगा किन्तु केवल उतना ही वजन शामिल

1 श्रम और पूँजी की मात्रा में श्रम के अंश से तात्पर्य कृषि श्रम से है, और पूँजी के अंश से तात्पर्य विभिन्न प्रकार तथा विभिन्न क्षमता वाले अदिकों के विगत समयों के श्रम के प्रतिफल से है। इसमें "प्रतीक्षा" करने का प्रतिफल भी शामिल है।

किया जायेगा जितना साल भर में बढ़े। पुनः जब यह कहा जाता है कि एक किसान प्रति एकड़ 10 पौंड की पूंजी लगाता है तो इसका अर्थ यह है कि उसकी पूंजी में उन सभी वस्तुओं का मूल्य शामिल है जो उसके फार्म पर विद्यमान है। किन्तु किसी फार्म पर प्रायः एक वर्ष में श्रम तथा पूंजी की जो कुल मात्राएँ लगायी जाती हैं उनमें मशीनों तथा घोड़ों जैसी अचल पूंजी का पूरा मूल्य सम्मिलित नहीं है। अर्थात् उतना ही मूल्य शामिल है जो पूंजी के उपयोग में से ब्याज, मूल्य-ह्रास तथा मरम्मत पर किये गये व्यय को घटा कर बचता है। किन्तु इसमें बीज जैसी चल सम्पत्ति का पूरा मूल्य सम्मिलित है।

सामान्यतया पूंजी को माँपने का यही ढंग अपनाया जाता है और किसी संदर्भ में यदि इसके विपरीत कुछ और न कहा जाय तो यह समझना चाहिए कि यही ढंग अपनाया जा रहा है। कभी-कभी यह कहना अधिक सरल है कि वर्ष के प्रारम्भ अथवा बीच में लगायी गयी पूंजी चल पूंजी है : इसके फलस्वरूप वर्ष के अन्त में फार्म पर पायी जाने वाली सभी वस्तुएँ उत्पादन के ही अंग हैं। अतः छोटे जानवर को कच्चे माल की तरह समझा जाता है जिन्हें मांस तैयार करने के लिए मोटा बनाया जाता है। फार्म के औजारों को भी ऐसा ही समझना चाहिए। वर्ष के आरम्भ में उनके मूल्य को फार्म पर लगी हुई चल पूंजी का तथा वर्ष के अन्त में उत्पादन का एक निश्चित अंश समझना चाहिए। इस प्रकार के मूल्य ह्रास, इत्यादि के सम्बन्ध में शर्त वाले वाक्यांशों की पुनरावृत्ति करने की आवश्यकता नहीं होगी, तथा संक्षेप में ही भाव को व्यक्त किया जा सकेगा। किसी दुर्बोध प्रकार के सामान्य तर्कों के विषय में, मुख्यकर यदि उन्हें गणितीय रूप में व्यक्त किया गया हो, तो यही ढंग सर्वोत्तम है।

प्रत्येक घने बसे देश में क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम का विचारशील व्यक्तियों ने गहन अध्ययन किया होगा जैसा प्रो० कॅनन ने बताया है। तुर्गो ने स्पष्ट शब्दों में सर्वप्रथम इसे व्यक्त किया था (Euvres, संस्करण Daire, 1 पृष्ठ 470, 1) और रिकार्डों ने इसका विभिन्न क्षेत्रों में मुख्य रूप में उपयोग किया।

पर एक ही वस्तु को पूंजी अथवा उत्पादन माना जा सकता है, परन्तु प्रत्येक ढंग को अपनाने में अनुरूपता बरतनी चाहिए।

जनसंख्या की वृद्धि

जनसंख्या
तथा उत्पा-
दन।

§1. सम्पत्ति का उत्पादन मनुष्य की जीविका, उसकी आवश्यकताओं की पूर्ति, उसकी माँगों की तुष्टि तथा उसके भौतिक, मानसिक तथा नैतिक विकास सम्बन्धी कार्यों का साधन मात्र है। किन्तु वह स्वयं उस सम्पत्ति का मुख्य माध्यम है जो उसी के लिए उत्पन्न की जाती है। इस और अगले दो अध्यायों में धर्म की पूर्ति के अध्ययन अर्थात् जनसंख्या, उसकी शक्ति, उसके ज्ञान के स्तर तथा आचरण पर विचार किया जायेगा।

पशुओं की
संख्या में
वृद्धि वर्तमान
परिस्थितियों
से प्रभावित
होती है
किन्तु मनुष्यों
की संख्या
मत्सकाल के
रीति-रिवाज
तथा भविष्य
के विषय में
पूर्वानुमान
से प्रभावित
होती है।

पशु तथा वनस्पति जगत में इनकी संख्या पर एक ओर तो प्रत्येक की जातीय वर्ग की वृद्धि करने की प्रवृत्ति का तथा दूसरी ओर जीवन के लिए किये जाने वाले उस संघर्ष का प्रभाव पड़ता है जिससे छोटी आयु वालों की संख्या बढ़े होने के पूर्व ही कम हो जाती है। मानव जाति में ही केवल दो विरोधी शक्तियों का अन्तर्द्वन्द्व अन्य प्रभावों के कारण जटिल हो जाता है। दूसरी ओर भविष्य को ध्यान में रखने के कारण, कमी-कमी होने के कारण अपने कर्तव्यों को शलीमांति निवाहने के लिए और कमी-कमी उदाहरण के लिए साम्राज्यवादी रोम में, तुच्छ प्रयोजनों के लिए अनेक व्यक्ति अपने प्राकृतिक आवेग पर नियंत्रण करते हैं। इसके विपरीत, धार्मिक, नैतिक और कानूनी स्वीकृति द्वारा समाज व्यक्तियों पर कमी तो जनसंख्या की वृद्धि को तीव्र करने और कमी मन्द करने के उद्देश्य से दबाव डालता है।

जनसंख्या की वृद्धि के अध्ययन के विषय में व्यक्त किये गये विचारों से बहुधा ऐसा प्रतीत होता है कि यह एक आधुनिक अध्ययन है। किन्तु विचारशील पुरुषों ने सारे सप्ताह में सभी युगों में इस पर न्यूनाधिक अस्पष्टता से यह विचार किया। इस वृद्धि का प्रभाव अप्रकाशित था और इसे कमी-कमी तो स्पष्ट मान्यता भी नहीं मिली। वास्तव में उन नियमों, प्रथाओं तथा उत्सवों के कारण अधिकांशतया जनसंख्या की वृद्धि हुई जिन्हें पूर्व तथा पश्चात्य जगत में कानून बनाने वाली, सदाचारपरतयन व्यक्तियों तथा उन बिना नाम वाले विचारकों ने प्रतिपादित किया जिनकी दूरदर्शिता का प्रभाव राष्ट्र के नागरिकों की आदतों पर पड़ा। शक्तिशाली जातियों में, तथा महान सैनिक संघर्ष के समय उनका उद्देश्य बढ़ने योग्य व्यक्तियों की पूर्ति को बढ़ाना था। प्रगति की उच्चतर अवस्थाओं में उन्होंने मानव जीवन की पवित्रता के प्रति अधिक सम्मान की भावना का संचार किया, किन्तु निम्नतर अवस्थाओं में उन्होंने अशक्त तथा वृद्ध लोगों को, और कमी-कमी छोटी-छोटी लड़कियों के कुछ भाग के नृशंस संहार को बढ़ावा दिया, और यहाँ तक कि इसके लिए बाध्य भी बिया।

जनसंख्या
की समस्याएँ
सभ्यता से
भी प्राचीन
हैं।

राज्य द्वारा
बड़े परिवारों
को बढ़ावा

प्राचीन यूनान तथा रोम में जब उपनिवेशवाद की भावना तीव्र थी और निरन्तर युद्ध की संभावना विद्यमान थी, तब नागरिकों की संख्या में वृद्धि होना जनशक्ति का स्रोत माना जाता था, तथा जनमत द्वारा, और अनेक बार तो कानून द्वारा भी, विवाह

देने के प्रश्न पर विचारों में मतभेद।

पद्धति को प्रोत्साहन मिला था : यद्यपि उस समय भी विचारशील व्यक्तियों को यह ज्ञात था कि यदि माता-पिता को उत्तरदायित्व भारस्वरूप न प्रतीत हो तो इसके विपरीत कार्य करना आवश्यक होगा। बाद में जैसा कि रोशे (Roscher) ने कहा है² इस प्रश्न पर निरन्तर विचारों में उतार-चढ़ाव होते रहे कि राज्य जनसंख्या की वृद्धि को प्रोत्साहन दे या न दे। ट्यूडर वंश के पहले दो राजाओं के शासन काल में इन विचारों का पूर्ण बोलबाला था, किन्तु सोलहवीं शताब्दी में इनमें कमी आने लगी और इनका उतार प्रारम्भ हुआ। उस समय धार्मिक आदेशों द्वारा प्रतिपादित अविवाहित अवस्था के उन्मूलन तथा देश में अधिक सुख्यवस्था के फलस्वरूप जनसंख्या की वृद्धि को प्रोत्साहन मिला। इस बीच में भेड़ों के लिए चरागाहों के क्षेत्र में विस्तार होने के कारण तथा मठ-सम्बन्धी अधिष्ठानों (monastic establishments) द्वारा स्थापित उद्योगों के नष्ट हो जाने से श्रम के लिए प्रभावोत्पादक माँग कम हो गयी। बाद में अठारवीं शताब्दी के पूर्वार्ध में गौहों के मुख्य खाद्यान्न के रूप में सर्वसाधारण द्वारा अपनाये जाने के फलस्वरूप आराम के स्तर में वृद्धि होने के कारण जनसंख्या की वृद्धि रुक गयी। उस समय लोगों को यहाँ तक डर था कि वास्तव में जनसंख्या घट रही है, यद्यपि बाद में की गयी जाँच पड़ताल से यह बात निराधार सिद्ध हुई। पेट्टी (Petty)³ ने कैरे (Carey) और वेकफील्ड (Wakefield) द्वारा प्रतिपादित धनी जनसंख्या के लाभों से सम्बन्धित कुछ तर्कों का पहले ही उल्लेख कर दिया था। चाइल्ड (Child) ने यह तर्क किया था कि "जिस किसी कारण से किसी देश की जनसंख्या में कमी हो उससे वह देश निर्धन होता जायेगा," तथा "संसार के सम्य भागों के सभी देशों का थोड़ा बहुत अमीर या गरीब होता इस बात पर निर्भर है कि वहाँ पर जनसंख्या कम है या अधिक, न कि

1 इस प्रकार अरस्तु (Aristotle) ने अपनी पुस्तक (Politics II. 6) में प्लेटो (Plato) द्वारा सम्पत्ति के समान वितरण और निर्धनता को दूर करने की योजना पर इस आधार पर आपत्ति की कि जब तक राज्य जनसंख्या पर पूर्ण नियंत्रण न करे तब तक यह योजना सफल नहीं हो सकती। जैसा कि जोवेट (Jewett) ने कहा है, प्लेटो इससे पहले से ही भवगत थे (Laws. V. 740 तथा अरस्तु द्वारा लिखित Politics, VII, 16 को देखिए)। पहले की इस धारणा पर कि यूनान की जनसंख्या (ईसा पूर्व) सातवीं शताब्दी से और रोम में तीसरी शताब्दी से घटने लगी, अब हाल ही में आपत्ति प्रकट की गयी है। एडोल्ड मेयर (Edouard Meyer) द्वारा Handwörterbuch der Staatswissenschaften में 'Die Bevölkerung des Altertums'

2 Political Economy 254. को देखिए।

3 उनका यह तर्क है कि फ्रांस की अपेक्षा हॉलैंड जैसा दिखायी देता है उससे अधिक धनी देश है, क्योंकि कम उपजाऊ भूमि पर निर्भर रहने के कारण दूर-दूर रहने वाले लोगों की अपेक्षा यहाँ के निवासियों को अनेक सुविधाएँ सुलभ हैं। "समान लगान को एक कम उपजाऊ भूमि की अपेक्षा अधिक उपजाऊ भूमि अधिक अच्छी है।" Political Arithmetick, अध्याय 1.

इस वान पर कि वहाँ की भूमि जितनी अनुपजाऊ अथवा उपजाऊ है¹। जिस समय समार के अन्य देशों का फ्रान्स के साथ संघर्ष चरम सीमा तक पहुँच चुका था, जब सेना को अधिकाधिक बढ़ने की माँग निरन्तर बढ़ रही थी, और जब उद्योगपतियों को नयी मशीनों पर काम करने वाले और अधिक आदमियों की आवश्यकता थी तो शायक वर्ग बढ़ती हुई जनसंख्या का समर्थन करने लगा। यह विचारधारा यहाँ तक फैली कि सन् 1796 ई० में पिट (pitt) ने यह घोषणा की जिस व्यक्ति ने अनेक बच्चे उत्पन्न कर देश को धनी बनाया है वह सरकारी सहायता प्राप्त करने का अधिकारी है। सन् 1806 ई० की सेना सम्बन्धी परेशानियों के समय पास किये गये कानून को, जिससे दो से अधिक बच्चे उत्पन्न करने वाले एक ही माँ-बाप द्वारा दिये जाने वाले करों में छूट मिलती थी, उस समय रद्द कर दिया गया जब नेपोलियन को सेंट हेलेना (St. Helena) द्वीप में मुरखिन पहुँचा दिया गया था।

आधुनिक
अर्थशास्त्रियों
द्वारा प्रति-

§2 निम्नु जिन लोगों ने इस काल में सामाजिक समस्याओं पर बहुत गंभीरतापूर्वक विचार किया उनमें इस वान की भावना बढ़ती गयी कि जनसंख्या में अत्यधिक वृद्धि होने से, चाहे उससे राज्य शक्तिशाली हो अथवा नहीं, महान बप्ट का होना

1 Discourse on trade, अध्याय X, हैरिस ने Coins पर लिखे गये लेख पृष्ठ 32, 3 में इसी प्रकार का तर्क दिया है, और "समाज के निम्न वर्गों में बच्चे बालों को कुछ विशेष सुविधाएँ देकर एक दूसरे के साथ विवाह करने के लिए प्रोत्साहन देने का" सुझाव दिया है, इत्यादि।

2 पिट ने कहा "जहाँ अनेक बच्चे हों वहाँ हमें कुछ सहायता देनी चाहिए। इस कार्य को तिरस्कार अथवा घृणा को दृष्टि की अपेक्षा अधिकारयुक्त तथा सम्माननीय समझना चाहिए। इसके फलस्वरूप बड़े-बड़े परिवारों का होना अभिशाप की अपेक्षा बरवान माना जायगा, और इससे अपने धन द्वारा पर्याप्त मात्रा में जीविका उपार्जन करने वाले लोग और उन लोगों में जिन्होंने अनेक बच्चों उत्पन्न कर देश को धनी बना कर बच्चों के पालन के लिए अपने को सरकारी सहायता प्राप्त करने का अधिकारी बनाया हो भलीभाँति विभेद किया जा सकता है। निस्सन्देह उनकी यह इच्छा थी कि जहाँ सहायता की आवश्यकता हो वहाँ इसे प्रोत्साहन नहीं देना चाहिए। नेपोलियन प्रथम ने सात बालकों वाले कुटुम्ब के एक बच्चे के भार बहन करने की घोषणा की थी। लुइ चौदहवें (Louis XIV) ने, जो मनुष्यों के बंध करने में उनके पूर्ववर्ती शासक थे, उन सभी लोगों को सरकारी करों से छूट दी थी जिनका विवाह बीस वर्ष की आयु के पहले हुआ हो तथा जिनकी दस बंध सन्तानें हों। 1885 में फ्रान्स की अपेक्षा जर्मनी की जनसंख्या में अधिक वृद्धि होने के कारण फ्रान्स के कानून बनाने वाले सरन ने यह नियम बनाया कि जहरतमन्द कुटुम्बों में प्रत्येक सातवें बच्चे की शिक्षा और भोजन का भार सरकार द्वारा वहन किया जाना चाहिए; और सन् 1913 में एक कानून बनाया गया जिसके अनुसार बड़े कुटुम्ब वाले माँ-बाप को कुछ परिस्थितियों में सरकारी सहायता मिल सकती थी। सन् 1909 के ब्रिटिश बजट विधेयक में बड़े कुटुम्ब वाले पिताओं को आय-कर में कुछ छूट दी गयी थी।

आवश्यक है : और शासकों को इस बात का कोई अधिकार न था कि वे वैयक्तिक सुख को राज्य के उत्थान की अपेक्षा कम महत्व दे जैसा कि हम देख चुके हैं, विशेषकर फ्रांस में पागलपन से भरे हुए उस स्वार्थ के कारण प्रतिक्रिया हुई जिससे राजदरबार तथा उसके समर्थकों ने अपने निजी विलास तथा सैनिक ख्याति के लिए जन-कल्याण का परित्याग किया । यदि कृषि अर्थशास्त्रियों की मानवीय सहानुभूति ने फ्रांस के विशेष सुविधा प्राप्त वर्गों की नीचता और कटुता पर विजय प्राप्त की होती तो अठारहवीं शताब्दी का अन्त उपद्रव व रक्तपात से बचा न होता, इंग्लैंड में स्वतंत्रता की लहर की गति रुक न गयी होती, और एक पीढ़ी पूर्व ही अपेक्षाकृत कहीं अधिक प्रगति हुई होती । ऐसी परिस्थितियों में क्वेसने (Quesnay) के इस बचावयुक्त, किन्तु प्रभावपूर्ण, विरोध पर बहुत कम ध्यान दिया गया था कि प्रत्येक व्यक्ति का उद्देश्य राष्ट्रीय आय की वृद्धि की अपेक्षा जनसंख्या में वृद्धि कम करना होना चाहिए, क्योंकि अच्छी आय में मिलने वाली अधिक आराम की स्थिति उस स्थिति से अधिक अच्छी है जिसमें आय की वृद्धि की अपेक्षा जनसंख्या की वृद्धि अधिक हो और लोगों को जीवन घापन के साधनों की निरन्तर अत्यधिक आवश्यकता बनी रहे ।¹

1 जनसंख्या को जीवनघापन के सीमान्त तक बढ़ने की प्रवृत्ति के सम्बन्ध में कृषि अर्थशास्त्रियों के सिद्धान्त को टुर्गो (Turgot) के शब्दों में इस प्रकार व्यक्त किया जा सकता है:—नियोजक को "काम करने वाले अनेक मनुष्यों में से चयन करने की सुविधा होने के कारण वह उस व्यक्ति को कार्य के लिए छाँटेगा जो सस्ती दर पर काम करे। इस प्रकार पारस्परिक प्रतियोगिता के कारण श्रमिक अपनी मजदूरी की दर कम करने को बाध्य हो जाते हैं। और सभी प्रकार के श्रम के सम्बन्ध में वही परिणाम होगा—यह वास्तव में होता भी है—कि श्रमिक को मजदूरी उस दर तक ही सीमित रहती है जिस पर उसे केवल जीविका उपार्जन की चीजें उपलब्ध हों।" (*Sur la formation et la distribution des richesses*, VI)

इसी प्रकार सर जेम्स स्टुवर्ट (Sir James Stewart) ने कहा है (*Inquiry*, भाग I, अध्याय III), "जन उत्पादक शक्ति की तुलना एक ऐसे तराजू से की जा सकती है जिस पर भार रखा हो और जो दबाव में होने वाली कमी के अनुसार सदा काम करता हो: यदि खाद्यान्न की मात्रा में कुछ समय तक कोई भी परिवर्तन न हो तो उस पीढ़ी में जनसंख्या अपिकाधिक बढ़ेगी। यदि इसके पश्चात् खाद्यान्न में कमी हो जाये तो तराजू रूपी जन उत्पादक शक्ति प्रभावहीन हो जायेगी। इसकी शक्ति शून्य से भी कम हो जायेगी और निवासियों की संख्या में इस परिवर्तन के अनुसार कमी होगी। इसके विपरीत यदि खाद्यान्न में वृद्धि हो तो तराजू रूपी जन उत्पादक शक्ति जो शून्य के बराबर था दबाव के कम होने पर अपना प्रभाव दिखाने लगेगा। लोगों को अच्छा भोजन मिलने लगेगा, उनकी संख्या में वृद्धि होगी, तथा जिस अनुपात में उनकी वृद्धि होगी उसी अनुपात में खाद्यान्न में पुनः कमी होगी। जेम्स स्टुवर्ट मिल पर कृषि अर्थशास्त्रियों का बहुत प्रभाव पड़ा था और वास्तव में कुछ अंशों में राज्य सम्बन्धी आंग्ल विचारों की अपेक्षा यूरोपीय विचारों से वे प्रभावित हुए थे: और जनसंख्या पर

एडमस्मिथ

एडमस्मिथ ने जनसंख्या के बारे में बहुत थोड़े ही विचार व्यक्त किये, क्योंकि उन्होंने वास्तव में आंग्ल श्रमिक वर्गों की प्रगति की चरम अवस्था के समय इस सम्बन्ध में लिखा था, किन्तु उन्होंने जो कुछ जो कहा है वह वृद्धिमत्तापूर्ण और सुसंतुलित है तथा आधुनिक शैली में व्यक्त किया गया है। कृषि अर्थशास्त्रियों के सिद्धान्त को अपना आधार मान कर उन्होंने यह आग्रह कर इनमें सुधार किया कि जीवन की आवश्यकताएँ निश्चित नहीं हैं, और इनकी मात्रा निर्धारित की हुई नहीं है, अपितु इनमें स्थान-स्थान पर और समय-समय पर बड़े परिवर्तन हुए हैं, और इनसे भी अधिक परिवर्तन हो सकते हैं। किन्तु उन्होंने इस सकेत का पूर्ण विस्मरण नहीं किया है और कृषि अर्थशास्त्रियों की दूररी वज्रों का वे अनुमान न लगा सके। अब अमेरिका के मध्य भाग से लिवरपूल तक गेहूँ को उन खर्च में कम दर पर ले जाने के कारण जो इंग्लैंड के एक सिरे से दूसरे सिरे तक ले जाने में होना था, कृषि अर्थशास्त्रियों का यह सिद्धान्त अधिक महत्वपूर्ण हो गया है।

अठारहवीं
शताब्दी का
अन्त हुआ
और उन्नीसवीं
शताब्दी
निराशास्य
वातावरण से
प्रारम्भ हुई।

अठारहवीं शताब्दी का अन्त होने लगा और उन्नीसवीं शताब्दी प्रारम्भ हुई, वर्ष प्रति वर्ष इंग्लैंड में श्रमिक वर्गों की दशा अधिक निराशास्य होने लगी। बुरी फसलों के आश्चर्यजनक क्रम², अत्यधिक मात्रा में देश को क्षीण करने वाले युद्ध³, औद्योगिक प्रणाली में परिवर्तन जिसके फलस्वरूप पुराने सम्बन्ध विच्छिन्न हो गये, तथा विवेकहीन वद्विना सम्बन्धी कानून से श्रमिक वर्गों की दशा अत्यधिक दयनीय हो गयी। इतनी दयनीय दशा तो इंग्लैंड के सामाजिक इतिहास में मिलने वाले विद्वत्तनीय प्रमाणों के प्रारम्भ से कभी न हुई थी।⁴ और इन सबके ऊपर यह था कि अच्छी नीयत वाले पुरुष

नियंत्रण रखने की उनको कृत्रिम योजना इस समय के विचारों से काफी भिन्न मालूम होती है। Inquiry, भाग I, अध्याय XII देखिये, जिसका शीर्षक है :—"Of the great advantage of combining a well-digested Theory and a perfect Knowledge of Facts with the Practical Part of Government in order to make a People multiply."

1 Wealth of Nations भाग I अध्याय VIII तथा भाग V अध्याय II देखिए। ऊपर भाग 2, अध्याय 4 भी देखिए।

2 सन् 1771-1780 की जिस दशाब्धि में एडमस्मिथ ने लिखा था उस समय गेहूँ का औसत भाव 34 सि० 7 पें० था। सन् 1781-1790 में यह 37 सि० 1 पें० था, सन् 1791-1800 में 63 सि० 6 पें०, 1801-1810 में 83 सि० 11 पें० और 1811-1820 में यह 87 सि० 6 पें० था।

3 गत शताब्दी के प्रारम्भ में केन्द्रीय कर (Imperial taxes)—अधिकंश रूप में युद्धकाल में लगाये गये कर—देश की कुल आय के पाँचवें भाग के बराबर थे, जब कि अब ये इसके तीसरे भाग से बहुत अधिक नहीं हैं, और यहाँ तक कि इसका भी बहुत कुछ भाग शिक्षा तथा अन्य लोकहित के कार्यों में खर्च किया जाता है जिन्हें सरकार तब इन कार्यों में खर्च करने में असमर्थ थी।

4 जाये दिये गये अनुभाग 7 तथा भाग 1, अध्याय 3 के अनुभाग 5, 6 को देखिए।

ने मुख्यकर जो फ्रांस के प्रभाव में थे, साम्यवादी योजनाओं का सुझाव दिया जिनके फलस्वरूप जनसाधारण अपने बच्चों के पालन-पोषण का उत्तरदायित्व समाज के ऊपर डाल सके।¹

इस प्रकार जब श्रमिकों की मर्ती करने वाले सार्जेंट तथा श्रमिकों के नियोजक ऐसे हंगो के अपनाये जाने की माँग कर रहे थे जिनसे जनसंख्या में वृद्धि हो तो अधिक दूरदर्शी व्यक्ति यह सोचने लगे कियदि जनसंख्या वर्तमान की भाँति निरन्तर बढ़ती गयी तो क्या इससे जाति का पतन नहीं होगा ?

इस प्रकार की जाँच करने वाले लोगों में माल्थस प्रमुख थे और इस विषय से सम्बन्धित आधुनिक विचारधारा का प्रारम्भ माल्थस के Essay on the Principle of Population से होता है।

§3. माल्थस के तर्क को तीन भागों में बाँट सकते हैं जिन्हें एक दूसरे से अलग रखना आवश्यक है। पहले का सम्बन्ध श्रम की पूर्ति से है। तथ्यों का सावधानी के साथ अध्ययन कर उन्होंने यह सिद्ध किया कि प्रत्येक राष्ट्र, जिसके इतिहास के विश्वसनीय प्रमाण उपलब्ध हों, इतना अधिक प्रजननशील (prolific) रहा है कि यदि जीवन की आवश्यक वस्तुओं के अभाव या किसी अन्य कारण अर्थात् बीमारी, युद्ध, भिक्षु-हत्या या अन्त में स्वेच्छा से किये गये संयम से उनकी संख्या की वृद्धि पर नियंत्रण न हुआ तो उनकी संख्या में वृद्धि कहीं अधिक तीव्र और निरन्तर होती।

उनके तर्क के दूसरे भाग का सम्बन्ध श्रम की माँग से है। पहले की भाँति यह भी तथ्यों पर किन्तु गिप्त प्रकार के तथ्यों पर आधारित है। उन्होंने यह स्पष्ट किया है कि उनकी पुस्तक के लिखने के समय तक बहुत घनी जनसंख्या हो जाने के बाद कोई भी देश रोम अथवा वेनिस (Venice) जैसे शहर की भाँति जीवन की आवश्यक वस्तुओं की प्रचुर मात्रा प्राप्त नहीं कर सका। मनुष्य के श्रम के फलस्वरूप प्रकृति से जो वस्तुएँ प्राप्त होती हैं उनसे जनसंख्या की प्रभावोत्पादक माँग निर्धारित होती है : और उन्होंने यह बतलाया कि इस समय तक जनसंख्या में वृद्धि के फलस्वरूप इसके घनी हो जाने के कारण गाँव में आनुपातिक वृद्धि नहीं हुई।²

माल्थस

उनका तर्क
तीन भागों
में बाँटा
हुआ है।
पहला।
दूसरा।

1 विशेषकर गार्डविन ने अपनी Inquiry concerning Political Justice (1792) में ऐसा विचार व्यक्त किया है। माल्थस द्वारा इस लेख (भाग III, अध्याय II) की की गयी आलोचना की प्लेटो के Republic पर अरस्तु द्वारा की गयी समालोचना से तुलना करनी रोचक सिद्ध होगी (विशेषकर Politics अध्याय II, अनुभाग देखिए।

2 किन्तु उन्होंने जिस स्वच्छंदता से अपने विचार व्यक्त किये उनके आलोचक उसे बहुत ही कम समझते हैं। वे इस प्रकार के लेखांशों को भूल गये हैं:—“प्राचीन काल में समाज की अवस्था का आधुनिक सामाजिक व्यवस्था से तुलना करते समय वास्तविक कारण को पूर्णरूप से जानकारी न होने के कारण यद्यपि उसमें कुछ कठिनाई होगी, तथापि में निश्चित रूप से कह सकता हूँ कि जनसंख्या के सिद्धान्त से उत्पन्न होने वाली बुराइयाँ बड़ने की अपेक्षा घट ही गयी हैं। यदि हम यह जाना भी करें कि इस

तीसरा ।

अपने तीसरे तर्क में वह इस निष्कर्ष पर पहुँचे कि जो भूतकाल में हुआ सम्भवतः वही भविष्य में भी होगा । और यदि जनसंख्या पर ऐच्छिक संयम द्वारा नियंत्रण न किया गया तो उसकी वृद्धि निर्धनता अथवा अन्य किसी कष्टदायक कारण से रूक जायेगी । अतः उन्होंने यह आग्रह किया कि लोग संयम का पालन करें तथा नैतिक पवित्रता का जीवन बिताएँ और बाल-विवाह न करें ।

प्रकार की अज्ञानता का धीरे-धीरे अन्त हो जायेगा तो इस प्रकार की आशा करना तर्कहीन न होगा कि ये बुराइयाँ और भी अधिक कम हो जायेंगी । कुल जनसंख्या में निश्चय ही जो वृद्धि होगी उसकी प्रवृत्ति तो प्रत्यक्ष रूप में इस प्रत्याशा को कम करने की होगी किन्तु ऐसा बहुत कम हो पायेगा, क्योंकि प्रत्येक चीज जनसंख्या तथा भोजन के सापेक्षिक अनुपातों पर न कि कुल जनसंख्या पर निर्भर होती है । इस कृति के प्रारम्भिक भाग से इस बात का पता लगता है कि जिन देशों की जनसंख्या बहुत कम है उनमें जनसंख्या के सिद्धान्त के प्रभाव सबसे अधिक बुरे पड़े हैं" Essay भाग IV, अध्याय VII ।

1 माल्थस ने 1798 ई० में अपने निबन्ध के प्रथम संस्करण में तथ्यों के विस्तृत वर्णन के बिना अपने तर्कों को प्रस्तुत किया । यद्यपि प्रारम्भ से ही उन्होंने यह स्वीकार किया कि सीधे तथ्यों के अध्ययन के साथ इसका सम्बन्ध होना चाहिए । जैसा कि उनके द्वारा प्राइम (Pryme) को (जो कि बाद में कंमिन्ज में राजनीतिक अर्थव्यवस्था के पहले प्रोफेसर नियुक्त हुए) कहे गये इन शब्दों से स्पष्ट है—“जब वह अपने पिता के साथ अन्य देशों के विषय में तर्कपूर्ण बात कर रहे थे तो उस समय उनके भस्तिष्क में इस सिद्धान्त के विषय में विचार उत्पन्न हुए ।” (प्राइम द्वारा लिखित Recollections, पृष्ठ 66) अमेरिका के अनुभव से ज्ञात होता है कि यदि जनसंख्या पर नियंत्रण न किया जाय तो वह लगभग 25 वर्ष में दुगुनी हो जायेगी । उन्होंने यह तर्क दिया कि इंग्लैंड जैसे घने बसे हुए 70 लाख की आबादी वाले देश की जनसंख्या के दुगुने होने से जीवन निर्वाह के साधन यदि दुगुने न भी हों किन्तु फिर भी उनके इतने होने की कल्पना की जा सकती है; किन्तु धन को यदि दुगुना किया जाय तो उससे उत्पादन दुगुना नहीं होगा । “अतः हमें इसे निर्देश के रूप में मान लेना चाहिए, भले ही ऐसा करना सही नहीं है। और यह मान लेना चाहिए कि हर 25 वर्ष में (अर्थात् प्रत्येक बार जनसंख्या के दुगुने होने पर) इंग्लैंड की पैदावार दुगुनी हो जायेगी”, अथवा दूसरे शब्दों में, समान्तर क्रम (Arithmetical progression) से बढ़ेगी । जैसा कि वॉनर ने जनसंख्या के अध्ययन सम्बन्धी उत्कृष्ट भूमिका में कहा है (Grundlegung, संस्करण 3, पृष्ठ 400-453) उन्होंने अपने विचारों को दूसरों के द्वारा स्पष्ट रूप में समझे जाने की भावना के कारण अपने सिद्धान्त में बहुत बारीकी लाने की कोशिश की और उसका सम्पूर्ण रूप में प्रतिपादन किया ।” यह कहने लगे कि उत्पादन में समान अन्तर से वृद्धि होती है, और अनेक लेखकों का यह विचार है कि माल्थस ने इस धारणा पर ही जोर दिया; जब कि वास्तव में उन्होंने अपने विचारों को केवल संक्षिप्त रूप में व्यक्त करने के लिए ऐसा किया और एक तर्कसंगत ध्यवित उनसे अधिक

जनसंख्या की वृद्धि के सम्बन्ध में जिससे इस अध्याय में हमारा प्रत्यक्ष सम्बन्ध है, उनके विचार पर्याप्त रूप से युक्तिसंगत रहे हैं। घटना-क्रम से जनसंख्या के सिद्धान्त में जो परिवर्तन हुए वे मुख्यकर उनके तर्कों के दूसरे और तीसरे भाग से सम्बन्धित हैं। हम देख चुके हैं कि गत शताब्दी के पूर्वार्द्ध के आरम्भ अर्धशताब्दियों में बढ़ती हुई जनसंख्या की प्रवृत्ति के जीवन निर्वाह के साधनों पर बढ़ते हुए भार को वास्तविकता से अधिक आँका और इसमें माल्यस की कोई त्रुटि नहीं कि वे जमीन व समुद्र में वाष्पचलित आवागमन में होने वाली महान प्रगति का अनुमान न लगा सके जिसके फलस्वरूप इस पीढ़ी के अंग्रेज लोग पृथ्वी के सबसे अधिक उपजाऊ भूभाग की उपज को तुलनात्मक रूप में कम लागत पर प्राप्त कर सकते हैं।

वाद में जो घटनाएँ घटीं उनसे उनके तर्कों के दूसरे और तीसरे भाग की प्रामाणिकता पर बुरा प्रभाव पड़ा, किन्तु पहले भाग पर इसका कुछ भी प्रभाव नहीं पड़ा।

किन्तु इन परिवर्तनों का पूर्वानुमान न लगाने के कारण उनके तर्कों का दूसरा और तीसरा भाग कुछ पुराना पड़ गया है, यद्यपि अब भी एक बड़ी मात्रा में सार रूप में ये भाग युक्तिसंगत हैं। यह सत्य है कि उन्नीसवीं शताब्दी के अन्त में जनसंख्या की वृद्धि पर जो नियंत्रण लगाये गये उनमें सब कुछ विचारते हुए जब तक वृद्धि बंद कर दी जाय (उन स्थानों में जो अभी तक पूर्ण रूप से सम्य नहीं हुए हैं वहाँ इनका स्वरूप निश्चित रूप से बढ़ सकता है) तब तक पश्चिमी यूरोप में आराम की जो आदत पड़ी

इतनी ही आशा कर सकता था। प्रचलित भाषा में उनका अभिप्राय यह था कि इंग्लैंड में उत्पादन के दुगुने होते ही उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति, जो उनके तर्कों में बराबर निहित है, तीव्रता से लागू होने लगेगी। अन्न के दुगुने होने पर उत्पादन दुगुना हो सकता है, किन्तु उसके (अन्न के) चौगुने होने पर उत्पादन तिसुना भी नहीं होगा, और आठ गुने अन्न से उत्पादन चार गुना भी नहीं होगा।

1803 ई० के दूसरे संस्करण में उन्होंने तथ्यों का इतनी व्यापक सतर्कता से वर्णन किया कि उन्हें भी ऐतिहासिक अर्थशास्त्र के निर्माताओं में गिना जा सकता है। उन्होंने अपने पुराने सिद्धान्तों को "अनेक बारीकियों" को अधिक सरल रूप दिया और उनका विवेचन किया, यद्यपि उन्होंने "समान्तर अनुपात" वाक्यांश का प्रयोग करना नहीं छोड़ा, जैसा कि इस कृति के पहले के संस्करणों से स्पष्ट है। विशेषकर मानवजाति के भविष्य के विषय में उन्होंने कम निराशाजनक दृष्टिकोण अपनाया और यह आशा की कि नैतिक संयम से जनसंख्या की वृद्धि पर रोकबाध हो सकेगी। "दुर्गुण तथा क्लेश" का, जिनका उन्होंने जनसंख्या के नियंत्रण के लिए पहले उल्लेख किया था, कुछ समय के लिए प्रभाव टल जायेगा। फ्रांसिस प्लेस (Francis Place) जो माल्यस की बहुत कुछ त्रुटियों को समझते थे, ने 1822 में उनको ओर से एक स्पष्टीकरण लिखा जो उत्कृष्ट स्वर में और विवेकपूर्ण था। दोनर द्वारा लिखे गये Malthus and his Work कंनन के Production and Distribution 1776-1848, और निकोलसन की Political Economy भाग I, अध्याय XII में उनकी कृति का अच्छा वर्णन मिलता है।

हुई हैं, वे सम्पूर्ण संसार में नहीं फैल सकती और तब तक ये आदतें सैकड़ों वर्षों तक नहीं बनी रह सकती। चिन्तु इसके सम्बन्ध में इसके बाद विचार किया जायेगा।¹

प्राकृतिक
वृद्धि।

§4. किसी देश की जनसंख्या में वृद्धि पहले तो प्राकृतिक वृद्धि, अर्थात् मृत्यु संख्या की अपेक्षा जन्म संख्या की अधिकता पर, तथा दूसरे प्रवसन पर निर्भर रहती है।

जन्म संख्या प्रमुखतः विवाह सम्बन्धी आदतों पर निर्भर रहती है जिनका प्रारम्भिक इतिहास शिक्षाप्रद रहा है। किन्तु यहाँ पर हम अपने अध्ययन को आधुनिक सभ्य देशों में विवाह की दशाओं तक ही सीमित रखेंगे।

विवाह पर
जलवायु
तथा कुटुम्ब
के भरण-
पोषण की
कठिनाई का
प्रभाव पड़ता
है।

विवाह करने की आयु जलवायु के अनुसार बदलती रहती है। ऊष्ण जलवायु वाले देशों में बच्चे कम आयु में पैदा होने लगते हैं, और स्त्रियों की प्रजननशक्ति भी जल्दी ही एक जाती है। शीत जलवायु में यह देर से ही प्रारम्भ होती है, और देर में ही समाप्त होती है।²

किन्तु प्रत्येक देश में देश के लिए उपयुक्त आयु के पश्चात् विवाह जितने अधिक समय तक के लिए स्पष्टित किये जायें, जन्मदर में उतनी ही कमी होती है। इस सम्बन्ध में पत्नी की आयु पति की आयु की अपेक्षा वास्तव में अधिक महत्वपूर्ण होती है।³

1 संसार की वर्तमान जनसंख्या को 1 अरब 50 करोड़ मान कर और यह कल्पना कर कि इसमें होने वाली वर्तमान वृद्धि की दर (वर्ष में लगभग 8 व्यक्ति प्रति हजार, 1890 में ब्रिटिश संघ में सम्मुख पड़े गये रेवनस्टीन (Ravenstein) के लेख को देखिए) आगे भी रहेगी, हम यह पायेंगे कि 200 वर्षों से कम की अवधि में यह 11 अरब हो जायेगी। अथवा पर्याप्त उपजाऊ भूमि पर 260 व्यक्ति प्रति वर्ग मील रहेंगे। (रेवनस्टीन की गणना के अनुसार 2 करोड़ 80 लाख वर्गमील भूमि उपजाऊ किस्म की और 1 करोड़ 40 लाख वर्गमील भूमि घास उगाने वाली है। बहुत लोगों के विचार से पहला अनुमान बहुत ऊँचा है: किन्तु इसके लिए छूट रखते हुए कम उपजाऊ भूमि जिसका कोई भी उपयोग हो, मिला कर कुल भूमि, जैसा कि पहले माना गया है, लगभग 3 करोड़ वर्गमील होगी। इस बीच में कृषि करने की प्रणाली में सम्भवतः बहुत सुधार हो जायेंगे, और यदि ऐसा हो तो जनसंख्या का जीवन निर्वाह के साधनों पर पड़ने वाला दबाव लगभग 260 वर्षों के लिए टक जायेगा, इससे अधिक काल के लिए नहीं।

2 कितनी पीढ़ी के काम का जनसंख्या की वृद्धि पर निश्चय हो प्रभाव पड़ता है। यदि एक स्थान पर एक पीढ़ी की अवधि 25 वर्ष और दूसरे स्थान पर 20 वर्ष हो तथा प्रत्येक स्थान पर जनसंख्या दो पीढ़ियों की अवधि में दुगुनी हो जाय तो पहले स्थान में यह वृद्धि 10 लाख गुनी और दूसरे स्थान पर 3 करोड़ गुनी हो जायेगी।

3 डा० ओषल (Dr. Cglo) ने Statistical Journal, खण्ड 53 में यह गणना की कि यदि इंग्लैंड में औरतों का विवाह की औसत आयु के 5 वर्ष बाद विवाह हो तो हर विवाह सम्बन्ध से बच्चों की संख्या जो अब 4.2 है घट कर 3.1 रह जायेगी। कोरोसी (Korosi) ने बुडापेस्ट की अपेक्षाकृत अधिक गर्म जलवायु

निश्चित जलवायु में विवाह के औसत आयु मुख्यतः इस बात पर निर्भर होती है कि युवक लोग कितनी सुगमता के साथ आत्म निर्भर हो सकते हैं, तथा अपने कुटुम्ब के रहन-सहन का स्तर वैसे ही कर सकते हैं जैसा कि उनके मित्रों एवं परिचित व्यक्तियों का है। इसलिए जीवन की विभिन्न अवस्थाओं में विवाह की आयु भिन्न-भिन्न होती है।

मध्यम वर्ग में किसी व्यक्ति की 40 वर्ष अथवा 50 वर्ष की आयु में ही आय सबसे अधिक होती है, और उसके बच्चों के पालन-पोषण पर किया गया व्यय भारी होता है और बहुत बच्चों तक चलता रहता है। एक शिल्पी यदि उन्नति के किसी उत्तर-दायी स्थान पर पहुँच जाय तो 21 वर्ष की आयु में ही सबसे अधिक कमाता है, इस आयु तक पहुँचने के पूर्व वह अधिक नहीं कमाता : उसके बच्चे लगभग 15 वर्ष की आयु तक (यदि वे किसी कारखाने में नहीं भेजे गये हैं जहाँ वे बहुत कम आयु ही में अपने निर्वाह व्यय को स्वयं वहन कर लेते हैं) उस पर पर्याप्त भार बने रहते हैं। अन्त में श्रमिक को 18 वर्ष की आयु में पूरी मजदूरी मिलने लगती है जब कि उसके बच्चे छोटी उम्र से ही अपने निर्वाह-व्यय को स्वयं ही वहन करने लगते हैं। इसके फलस्वरूप विवाह के समय औसत आयु मध्यम वर्ग में सबसे अधिक, शिल्पियों में कम और अकुशल श्रमिकों में उससे भी कम होती है।

मध्यम वर्ग के लोग देर में तथा अकुशल श्रमिक जल्दी विवाह करते हैं।

के आधार पर यह मालूम किया कि औरतों की 18-20 वर्ष और पुरुषों की 24-25 वर्ष की आयु में बहुत अधिक बच्चे उत्पन्न होते हैं किन्तु वे इस निष्कर्ष पर पहुँचे कि विवाह को इस आयुकाल के बाद के लिए स्थगित करना मुख्यतः इसलिए उचित है कि 20 वर्ष से कम उम्र की औरतों के बच्चों का जीवन शक्ति अधिकांशतया कम होती है। *Proceedings of Congress of Hygiene and Demography* लंदन 1892 तथा *Statistical Journal* खंड 57 को देखिए।

2 इस प्रसंग में विवाह शब्द का काफी व्यापक अर्थ लगाना चाहिए जिससे इसके अन्तर्गत केवल कानूनी विवाह ही नहीं बल्कि वे सब अनौपचारिक सहवास भी शामिल हो सकें जो इतने स्थायी हों कि इनमें अनेक वर्षों तक बंबाहिक जीवन के ही उत्तरदायित्व निभाने पड़ें। अधिकांशतः इस प्रकार के विवाह कम आयु में ही तय हो जाते हैं और बहुधा कुछ वर्षों के बाद कानूनी विवाह में परिवर्तित हो जाते हैं। इस कारण व्यापक अर्थ में विवाह के समय की औसत आयु जिसका हम यहाँ अध्ययन कर रहे हैं, कानूनी ढंग से किये गये विवाह की आयु से कम होती है। सभी श्रमिक वर्गों के लिए इस आधार पर हमें सम्भवतः बहुत छूट रखनी होगी, किन्तु अन्य किसी वर्ग की अपेक्षा अकुशल श्रमिकों के सम्बन्ध में तो बहुत अधिक होगी। नीचे दिये गये सांख्यिकी का विश्लेषण करते समय ऊपर व्यक्त किये गये विचार तथा तथ्यों को भी ध्यान में रचना चाहिए। इंग्लैंड में संस्कार द्वारा एकत्रित किये गये अंक-पत्रों (returns) में श्रमिकों के वर्गीकरण में विशेष सावधानी न रखने के कारण औद्योगिक सांख्यिकी में त्रुटियाँ उत्पन्न हो गयी हैं। रजिस्ट्रार जनरल की उन्नीसवीं वार्षिक रिपोर्ट में यह बतलाया गया है कि 1884-85 में कुछ निश्चित क्षेत्रों में विवाह सम्बन्धी विवरणों के निरीक्षण से निम्नलिखित निष्कर्ष निकलते हैं: प्रत्येक वर्ष के बाद दो गयी संख्या इसमें लगे कुवारों

अब अकुशल धार्मिक इतने निर्धन नहीं होते कि उनको वास्तविक आवश्यकताओं से वंचित रहना पड़े और जब किसी बाह्य कारण से उन पर प्रतिबन्ध न हो तो उनकी संख्या में वृद्धि करने की शक्ति इतनी अधिक होती है कि वे 30 वर्ष की अवधि में दुगुने ही जाते हैं। अर्थात् वे 600 वर्षों में 10 लाख गुने और 1200 वर्षों में 100 अरब गुने अधिक हो जाते हैं और अतः इससे यह निष्कर्ष निकाला जा सकता है कि सम्भवतः उनकी किसी उल्लेखनीय समय तक कभी भी बिना नियंत्रण के वृद्धि नहीं हुई है। सभी देशों के इतिहास के अध्ययन से इस निष्कर्ष की पुष्टि होती है कि मध्य युगों में समस्त यूरोप में तथा इस समय तक भी इसके कुछ भागों में अविवाहित श्रमिक सदा खेतों पर बने मकानों में अथवा अपने माता-पिता के साथ सोया करते हैं, जब कि विवाहित दम्पति को साधारणतः अपने लिए अलग मकान की आवश्यकता होती है। जब कि एक गाँव में उतने ही व्यक्ति रहते हैं जिनको वहाँ सुगमता से कार्य मिल सकता है तो मकानों की संख्या में वृद्धि नहीं होती और युवकों को अलग मकान प्राप्त करने के लिए प्रतीक्षा करनी पड़ती है।

स्त्रिय जन-
संख्या वाले
ग्रामीण क्षेत्रों
में अल्पायु
में होने वाले
विवाह में
बाधाएँ।

आजकल भी यूरोप के अनेक भागों में कानून के समान माने जाने वाले रीति-रिवाज प्रत्येक परिवार के एक से अधिक लड़कों को विवाह करने से रोकते हैं। जिस लड़के का विवाह किया जाता है वह प्रायः सबसे बड़ा होता है, किन्तु कुछ स्थानों में सबसे छोटा भी होता है यदि परिवार में कोई अन्य लड़का विवाह करे तो उसे गाँव छोड़ना पड़ता है। अब पुराने सत्तार में पुरानी रीतियों को अपनाने वाले लोगों में महान नीतिक उत्पत्ति और अत्यधिक दरिद्रता का अभाव पाया जाय तो इसका कारण इस प्रकार की प्रथा ही है जिसमें इसकी भाँति अनेक दोष हैं तथा लोगों को अनेक कठिनाइयों का सामना करना पड़ता है।¹

की विवाह के समय की औसत आयु है तथा इसके बाद कोष्ठकों में दी गयी संख्या उन अविवाहित स्त्रियों की है जिन्होंने इन व्यक्तियों के साथ विवाह किया:—खनिक 24.06 (22.46), बुनकर (textile hand) 24.38 (23.43), भोवी, बर्जी 24.02 (24.31), इस्तकार 25.35 (23.70), श्रमिक 25.56 (23.68), बाणिज्य में काम करने वाले लिपिक 26.25 (24.43), दुकानदार व उनके कर्मचारी 26.67 (24.22), किसान तथा उनके लड़के 20.23 (26.91), व्यवसायी तथा स्वतन्त्र वर्ग के लोग 31.22 (26.40)।

डॉ० ओगल के लेख से, जिसका उल्लेख पहले किया गया है, यह स्पष्ट है कि इंग्लैंड के उन भागों में अधिकतम विवाह-दर सबसे अधिक है जहाँ उद्योगों में काम करने वाली 15 से 25 वर्ष की आयु वाली स्त्रियों की संख्या सबसे अधिक है। जैसा कि उन्होंने कहा है इसका कारण कुछ अंशों में यह है कि मनुष्य चाहते हैं कि उनकी स्त्रियाँ काम कर उनकी मौद्रिक आय को बढ़ाएँ तथा कुछ अंशों में यह है कि उन क्षेत्रों में विवाह योग्य स्त्रियों की संख्या अधिक है।

1. जब 1880 में लोग जर्मनी के घाटी में (जो बावारेिया (Bavaria) के बाल्प्स पर्वत में है) गये तो वहाँ पर उन्होंने इस प्रथा को पूर्ण रूप से प्रचलित पाया।

यह सत्य है कि इस प्रथा की गंभीरता में प्रबलन के कारण कमी आ जाय, किन्तु मध्य युगों में लोगों के स्वतंत्र आवागमन में उस समय के कठोर नियमों में बाधा पहुँची थी। वस्तुतः स्वतंत्र शहरों में बहुधा ग्रामीण क्षेत्र से आप्रवास (immigration) को प्रोत्साहित किया: किन्तु ग्राम सभितियों के नियम कुछ सीमा तक अपने पुराने घरों को त्यागने का प्रयत्न करने वाले लोगों के प्रति उतने ही कठोर होते थे जितने सामन्त-शाही जागीरदारों द्वारा स्वयं लागू किये गये नियम।¹

§5. इस संबंध में बेतन पर काम करने वाले खेतिहर मजदूर की स्थिति बहुत बदल गयी है। अब शहर उसके लिए एवं उसके बच्चों के लिए सदा खुले रहते हैं, और यदि वह अपने को नये जगत की रीतियों के अनुसार ढाल लेता है तो उसे उत्प्रवासियों के अन्य वर्गों की अपेक्षा अधिक सफलता प्राप्त हो सकती है। किन्तु दूसरी ओर भूमि के मूल्य में क्रमिक वृद्धि और उसकी बढ़ती हुई कमी से कुछ ऐसे क्षेत्रों में जनसंख्या की वृद्धि नियंत्रित हो रही है जिनमें कृषक-सम्पत्ति की पद्धति पायी जाती है और जहाँ नवीन धर्मों को प्रारंभ करने के लिए अथवा उत्प्रवास के लिए अधिक क्षेत्र नहीं है, और माता-पिता यह अनुभव करते हैं कि उनके बच्चों का सामाजिक जीवन स्तर उनकी भूमि की मात्रा पर निर्भर होगा। वे कृत्रिम रूप से अपने विवाह को लगभग एक व्यावसायिक संविदा के रूप में मानते हैं, और सदैव यह प्रयत्न करते हैं कि उनके लड़के ऐसी लड़कियों से विवाह करे जो सदैव पैत्रिक सम्पत्ति की उत्तराधिकारी हों। फ्रान्सिस गाल्टन ने यह बताया है कि यद्यपि अंग्रेज सामन्तों के कुटुम्ब प्रायः बड़े होते हैं तथापि पैत्रिक सम्पत्ति की उत्तराधिकारिणी युवती से, जिसकी सम्भवतः जनन-शक्ति क्षीण होती है, अपने ज्येष्ठ पुत्र का विवाह करने तथा कभी-कभी कनिष्ठ पुत्रों को विवाह न करने देने की उनकी आदत के फलस्वरूप अनेक सामन्त वर्ग समाप्त हो चुके हैं। फ्रान्स के कृषकों में पायी जाने वाली इसी प्रकार की आदतों तथा छोटे कुटुम्बों को पसन्द करने की प्रवृत्ति के कारण उनकी संख्या लगभग स्थिर रहती है।

दूसरी ओर नये देशों के कृषि प्रधान क्षेत्रों में जो परिस्थितियाँ पायी जाती हैं उनसे बढ कर कोई भी परिस्थितियाँ नहीं हैं जिनसे जनसंख्या में तेजी से वृद्धि हो सके। इन नये देशों में भूमि प्रयाप्त होती है, रेल एवं समुद्री जहाज सेती की उपज को पहाँ से अन्य स्थानों को ले जाते हैं, तथा बदले में विकसित औजार तथा आराम एवं विला-

यहाँ के लोग अपने उन जंगलों के मूल्य में जिनके सम्बन्ध में उन्होंने दूरदर्शी नीति अपनायी थी, हाल ही में वृद्धि होने के कारण बड़े-बड़े घरों में लुगहाली से रहते थे, और उनके छोटे भाई-बहन उनके पुराने घरों पर अथवा अन्य स्थानों में नौकरी करते थे। वे पड़ोस की घाटियों में काम करने वाले लोगों से, जो निर्धनता तथा कठिनाई का जीवन बिताते थे और यह सोचते थे कि जघेनो में भौतिक समृद्धि बहुत बड़े त्याग के फलस्वरूप प्राप्त हुई है, भिन्न जाति के थे।

1 उदाहरण के लिए रोजर्स (Rogers) की पुस्तक Six Centuries के पृष्ठ 106,7 देखिए।

भूमिघर
कृषकों
(peasant
proprietors) में
जन्मदर
बहुत
कम पायी
जाती है।

किन्तु अमे-
रिका के
किसानों में
जन्म-दर
कम नहीं
है।

सिता की अनेक वस्तुएँ लाते हैं। अमेरिका में भूमिधर जिसे वहाँ "किसान" कहते हैं, अनुभव करता है कि बड़ा कुटुम्ब उसके लिए मारस्वरूप नहीं है अपितु सहायक के रूप में है। वह तथा उसके कुटुम्बीजन स्वस्थ एवं परिश्रमी जीवन व्यतीत करते हैं। वहाँ जनसंख्या नियमित करने की अपेक्षा प्रत्येक वस्तु उचित वृद्धि में तेजी लाती है, और प्राकृतिक वृद्धि में उत्प्रवास से भी तेजी आती है। बावजूद इसके कि अमेरिका में बड़े शहरों में निवास करने वाले कुछ वर्गों के लोग, जैसा कि कहा जाता है, अनेक बच्चे होने के विरुद्ध हैं, वहाँ की जनसंख्या में पिछले सौ वर्षों में सोलह गुनी वृद्धि हुई है।¹

सामान्य
निष्कर्ष।

संक्षेप में यह सिद्ध होता है कि अपने एव कुटुम्बियों के भविष्य के लिए कम व्यय करने वाले एव सक्रिय जीवन-निर्वाह करने वाले लोगों की अपेक्षा सम्पन्न

1 स्थिर अवस्था में भूमिधर कृषकों की अत्यधिक बुद्धिमत्ता को मालूम सम्भवते थे। उनके द्वारा किये गये स्विटजरलैंड के वर्णन को देखिए (Essay, भाग II, अध्याय V)। एडमस्मिथ ने यह कहा था कि ऊँचे पहाड़ों पर रहने वाली स्त्रियों के बहुधा 20 बच्चे होते हैं, किन्तु उनमें से मुश्किल से 2 बच्चे मुबावस्था तक पहुँचते हैं। (Wealth of Nations, भाग I, अध्याय VIII), और डबलडे (Doubleday) ने The True Law of Population में इस बात पर जोर दिया है कि आवश्यकता से उत्पादकता बढ़ती है। सडलर (Sadler) द्वारा लिखे गये Law of Population को भी देखिए। हर्बर्ट स्पेन्सर (Herbert Spencer) यह सम्भव सम्भवते थे कि सम्पत्ता के विकास के कालस्वरूप जनसंख्या की वृद्धि पर पूर्णरूप से नियंत्रण हो जायगा; किन्तु डार्विन (Darwin) ने मालूम के इस कथन को कि सम्पन्न जातियों की अपेक्षा जंगली जातियों में प्रजनन शक्ति कम होती है, पशु तथा वनस्पति जगत पर भी अधिकांशतया लागू किया।

चार्ल्स बूथ (Charles Booth) ने (Statistical Journal, 1893), लंदन को 27 क्षेत्रों में विभाजित किया है (मुख्य रूप में ये रजिस्ट्रेशन क्षेत्र थे), और उनको निर्धनता, अधिक धनी आबादी, ऊँची जन्मदर तथा ऊँची मृत्युदर के क्रम में रखा। उन्हें यह पता लगा कि अधिकांशतया ये चारो क्रम सभी क्षेत्रों में समान हैं। बहुत समृद्धशाली तथा बहुत निर्धन, दोनों प्रकार के क्षेत्रों में मृत्युदर की अपेक्षा जन्मदर सबसे अधिक पाया गया।

इंग्लैंड और वेल्स में शहरों तथा देहात, दोनों में जन्म-दर समान मात्रा में नाममात्र कम हो रही है। किन्तु नवयुवकों के गाँवों से औद्योगिक क्षेत्रों की ओर निरन्तर जाने के कारण वहाँ विवाहित नवयुवतियों की संख्या कम हो गयी है। जब इस बात को ध्यान में रखा जाय तो हमें यह पता लगता है कि शहरों की अपेक्षा गाँवों में जनन करने योग्य स्त्रियों के अधिक बच्चे उत्पन्न होते हैं। यह बात में 1907 रजिस्ट्रार जनरल द्वारा प्रकाशित निम्न सारणी से स्पष्ट है।

लोगों में प्रायः जन्मदर कम होती है और जीवन की विलासितापूर्ण आदतों के कारण प्रजनन-शक्ति (fecundity) में ह्रास हो जाता है। सम्भवतः इसमें अत्यधिक मानसिक श्रम से भी ह्रास होता है, अर्थात् यदि माता-पिता की प्राकृतिक शक्ति क्षात हो

शहर तथा ग्रामीण क्षेत्रों में औसत वार्षिक जन्मदर

शहर

1901 की जनगणना के दिन कुल 8,742,404 जनसंख्या वाले 20 बड़े शहर

अवधि	कुल जनसंख्या के आधार पर गणना करने से		15 से 45 वर्ष की आयु वाली स्त्रियों की संख्या के आधार पर गणना करने से	
	दर प्रति 1000	1870-72 की दर को 100 मानकर जन्मदर को तुलना करने पर	दर प्रति 1000	1870-72 की दर को 100 मान कर जन्मदर की तुलना करने पर
1870-72	36.7	100.0	143.1	100.0
1880-82	35.7	97.3	140.6	98.3
1890-92	32.0	87.2	124.6	87.1
1900-1902	29.8	81.2	111.4	77.8

ग्राम

(1901 की जनगणना के दिन कुल 1,330,309 जनसंख्या वाले 112 पूर्णरूप से ग्रामीण रजिस्ट्रेशन क्षेत्र)

1870-72	31.6	100.0	158.9	100.0
1880-82	30.3	95.9	153.5	96.6
1890-92	27.8	88.0	135.6	85.3
1900-1902	26.0	82.3	120.7	76.0

फ्रान्स में जनसंख्या के परिवर्तनों का बड़ी होशियारी के साथ अध्ययन किया गया है: तथा फ्रान्स के अतिरिक्त अन्य देशों के विषय में लेवास्यो (Levasseur) द्वारा लिखित La Population Francaise नामक महान कृति में फ्रान्स के अतिरिक्त अन्य देशों के सम्बन्ध में सब प्रकार का विवरण मिलता है। मॉर्टेस्क्यू ने सम्भवतः कुटुम्ब के बच्चों की संख्या में कमी होने के कारण उस समय फ्रान्स में प्रचलित पिता की मृत्यु के पश्चात् बड़े पुत्र के उत्तराधिकारी होने के नियम को दुहराया। ले प्ले

तो मानसिक थकान के कारण उनके कुटुम्ब के बड़े होने की प्रत्याशा में कमी आ जाती है। वस्तुतः उस वर्ग के सभी लोगों में जो उच्चकोटि का मानसिक कार्य करते हैं, शारीरिक एवं तांत्रिक शक्ति औसत से अधिक होती है, और गाल्टन ने सिद्ध किया है कि अधिक मानसिक कार्य करने वाले लोगों के सारे वर्ग की प्रजनन-शक्ति कम नहीं है। किन्तु वे सामान्यतः देर में विवाह करते हैं।

§6. संयुक्त आंग्ल राज्य (United Kingdom) की अपेक्षा इंग्लैंड की जनसंख्या की वृद्धि का इतिहास अधिक स्पष्ट है और इसमें होने वाले मुख्य परिवर्तन हमारे लिए कुछ रोचक सिद्ध होंगे।

मध्य युगों में जनसंख्या की वृद्धि को रोकने के लिए इंग्लैंड में भी वही समय अपनाये गये जो कि अन्य स्थानों में अपनाये गये। अन्य स्थानों की भाँति इंग्लैंड में जिन लोगों का विवाह नहीं होता था उन्हें धार्मिक सभों में आश्रय मिल जाता था और धर्मानुकूल अविवाहित जीवन को, जिससे निस्सन्देह कुछ सीमा तक जनसंख्या की वृद्धि को स्वतंत्र रूप से नियंत्रित किया गया था, मुख्यकर वह उपाय समझना चाहिए जिससे जनसंख्या की वृद्धि को अपेक्षा उस पर नियंत्रण रखने वाली व्यापक प्राकृतिक शक्तियों को स्पष्ट किया जाता है। जीवन की बन्दी आदतों से, जो दक्षिणी यूरोप की अपेक्षा

(le Play) ने पंतुक सम्पत्ति के अनिश्चय विभाजन को दोषी बताया। लेवसो ने इस विरोध की ओर ध्यान आकषिप्त किया, और कहा कि नागरिक नियमों के फलस्वरूप जनसंख्या पर जिन प्रभावों के पड़ने की वास्तव में आशा की थी वे ले प्ले की जाँच की अपेक्षा मॉटेस्क्वी की जाँच से मिलते-जुलते थे। किन्तु वस्तुतः फ्रान्स के विभिन्न भागों में जन्मदर में बहुत अन्तर है। अधिकांशतया जहाँ पर लोगों का भूमि पर स्वामित्व है वहाँ जन्मदर अधिक तथा जहाँ नहीं है वहाँ कम है। मृत्यु के बाद छोड़ी हुई सम्पत्ति (Valeurs Successorales par tete d' habitant) के बढ़ते हुए क्रम के हिसाब से यदि फ्रान्स के विभिन्न विभागों को वर्गों में क्रमानुसार रखा जाय, तो उनसे सम्बद्ध जन्मदर में लगभग समानरूप से कमी होती जायेगी। फ्रान्स के ऐसे दस विभागों में जहाँ मृत्यु के समय छोड़ी गयी सम्पत्ति 48 से 57 फ्रैंक के बीच है वहाँ 15 और 50 वर्ष के बीच जन्मदर प्रति सौ विवाहित औरतों पर 23 है, और सीन (Seine) में जहाँ छोड़ी गयी सम्पत्ति 412 फ्रैंक है जन्मदर 13.2 है तथा पेरिस के उन भागों में जहाँ धनी लोग रहते हैं दो बच्चों से अधिक वाले कुटुम्बों की संख्या उन भागों की अपेक्षा अधिक होगी जहाँ निर्धन लोग रहते हैं। आर्थिक दशाओं और जन्मदर के सम्बन्ध में लेवसो ने जो सतर्क विश्लेषण किया है वह बड़ा रोचक है। उनका यह सामान्य निष्कर्ष था कि इन दोनों का सम्बन्ध प्रत्यक्ष नहीं किन्तु अप्रत्यक्ष है, क्योंकि जीवन के ढंग तथा आदतों पर उनका पारस्परिक प्रभाव पड़ता है। उनका यह विचार था कि चाहे राजनीतिक और सैनिक दृष्टिकोण से यड़ोस के अन्य देशों की अपेक्षा फ्रान्स के लोगों की संख्या में होने वाली कमी खेदपूर्ण है, किन्तु इस बुराई में अच्छाई भी शामिल है जो भौतिक सुख और यहाँ तक कि सामाजिक प्रगति को भी प्रभावित करती है।

इंग्लैंड में अधिक थीं, कम या अधिक पैमाने पर सक्रामक बीमारियाँ फैलीं। फसलों के अच्छे न होने से तथा संचार की व्यवस्था की कठिनाइयों के फलस्वरूप अकाल पड़े, मले ही यह बुराई इंग्लैंड में अन्य स्थानों की अपेक्षा कम थी।

अन्य स्थानों की भाँति ग्रामीण जीवन में लोगों की आदतें कठोर थीं। नव युवकों का घर बसा कर रहना उस समय तक कठिन था जब तक अन्य किसी विवाहित दम्पति की मृत्यु के कारण स्थान खाली न हो जाय, क्योंकि बस्ती छोड़ कर अन्य बस्ती में जाकर बसने की बात सोचना साधारण परिस्थितियों में कोई भी खेतिहर मजदूर नहीं सोचता था। अतः ताऊन अथवा युद्ध अथवा दुर्भिक्ष के कारण जब जनसंख्या कम हो जाती थी तो विवाह करने वाले उन व्यक्तियों की संख्या बहुत अधिक हो जाती थी जो इस प्रकार खाली हुए घरों में रहना चाहते थे। नव विवाहित औसत दम्पति की अपेक्षा अधिक जवान तथा तन्दुरस्त होने के कारण इनके परिवार बड़े थे।¹

उन स्थानों में भी खेतिहर मजदूर गये जहाँ पर पास के स्थानों की अपेक्षा महामारी, दुर्भिक्ष, तथा युद्ध का प्रकोप अधिक था। इसके अतिरिक्त दस्तकार, विशेषकर वे जो इनारतों को बनाने व धातु तथा लकड़ी के काम में लगे हुए थे, अन्य स्थानों को बहुधा जाते रहते थे, यद्यपि इसमें सन्देह नहीं कि ये लोग युवावस्था में ही बाहर जाते थे, और इस बाहर रहने की अवधि की समाप्ति पर अपने जन्म-स्थानों में बस जाते थे। इसके अतिरिक्त, अपनी भूमि को हस्तान्तरित न करने वाले उच्च वर्ण के लोग, मुख्यकर बड़े-बड़े सामन्त जिनकी जागीरे देश के विभिन्न भागों में फैली हुई थी, भी एक स्थान से दूसरे स्थानों को जाते रहते थे। समय के बीतने पर व्यापारिक सघों में अकेले रहने की स्वार्थपरायणता के बावजूद भी इंग्लैंड में अन्य देशों की भाँति शहरों में उन लोगों को आश्रय मिला जिन्हें अपने निवास स्थान पर काम करने तथा विवाह करने की सुविधा नहीं मिली। इस प्रकार मध्ययुग की आर्थिक व्यवस्था में कुछ लोचकता आ गयी तथा शासकीय वृद्धि, कानून तथा व्यवस्था की स्थापना तथा समुद्री व्यापार के फलस्वरूप धीरे-धीरे धम के लिए बढ़ती हुई माँग से बहुत लोगों को रोजगार मिल गया।²

1 इस प्रकार यह बताया जाता है कि सन् 1340 ई० की महामारी के बाद बहुत से विवाहों से अधिक बच्चे उत्पन्न हुए। (रोजर्स *History of Agriculture and Prices*, खंड I, पृष्ठ 301)।

2 अष्टारहवीं शताब्दी के पूर्व इंग्लैंड की जनसंख्या के घनत्व के बारे में कुछ निश्चित ज्ञान प्राप्त नहीं किया जा सकता, किन्तु स्टेफेन (Steffen) की पुस्तक (*Geschichte der englischen Lohn-arbeiter*, I पृष्ठ 463) से उद्धृत नीचे दिये गये अनुमान अब तक के अनुमानों में सबसे अच्छे हैं। डोमसडे बुक (*Domesday Book*) यह सलाह देते हैं कि सन् 1086 ई० में इंग्लैंड की जनसंख्या 20 और 25 लाख के बीच थी। 1346 ई० की महामारी के कुछ ही पहले यह 35 तथा 45 लाख के बीच रही होगी, और इसके तुरन्त बाद में यह 26 लाख रह गयी। इसमें शीघ्र ही पुनः वृद्धि हुई। किन्तु सन् 1400 और 1560 के बीच यह वृद्धि मन्द रही। यस्तुतः इसके बाद के 160 वर्षों में इसमें तेजी से वृद्धि हुई, और सन् 1700

बन्दोबस्त
के नियम।

सत्रहवीं शताब्दी के उत्तरार्द्ध तथा अठ्ठारहवीं शताब्दी के पूर्वार्द्ध में केन्द्रीय सरकार ने बन्दोबस्त के नियम बनाये और जिनके अनुसार किसी बस्ती में चालीस दिनों से रहने वाले व्यक्ति का मार उसी बस्ती को वहन करना पड़ेगा यद्यपि इन चालीस दिनों के भीतर उस व्यक्ति को अपने घर भेजा जा सकता था। केन्द्रीय सरकार द्वारा पास किये गये इन नियमों के कारण श्रम की माँग और पूर्ति के समायोजन में बाधाएँ उत्पन्न हुईं।¹ भूमिधर तथा किसान अपनी बस्ती में बन्दोबस्त सम्बन्धी अधिकार से दूसरों को वंचित रखने के लिए इतने उत्सुक थे कि उन्होंने घरों के बनने में अनेक बाधाएँ डालीं और यहाँ तक कि बने हुए मकानों को गिरा दिया। इसके परिणामस्वरूप सन् 1780 ई० में समाप्त होने वाले सौ वर्षों में इंग्लैंड की खेतिहर जनसंख्या स्थिर रही,

अठ्ठारहवीं
शताब्दी के
पूर्वार्द्ध में
जनसंख्या में

में यह 55 लाख तक पहुँच गयी। यदि हम हैरोसन (Harison) के द्वारा लगाये गये अनुमान को स्वीकार करें तो (Description of England, भाग II, अध्याय XVI) 1574 में कार्य करने में समर्थ व्यक्तियों की संख्या 1,172, 074 थी।

महामारी ही केवल इंग्लैंड की सबसे बड़ी विपत्ति थी। यूरोप के अन्य देशों की भाँति वहाँ तीस सालों की लड़ाई, जिससे जर्मनी की आधे से अधिक जनसंख्या मृत्यु के घाट उतर गयी और जिसकी क्षतिपूर्ति करने में एक शताब्दी से भी अधिक समय लगा, की भाँति तहस-नहस करने वाली कोई लड़ाईयाँ नहीं हुईं। स्कोनबर्ग (Schonberg) के Handbuch से रूमेलिन (Rumelin) के Bevolkerungslehre पर लिखे गये शिक्षाप्रद लेख को देखिए।

I इस पर एडमस्मिथ का झूठ होना स्वाभाविक था। (Wealth of Nations, भाग I, अध्याय X, खंड II और भाग IV, अध्याय II देखिए)। इस अधिनियम के अनुसार (14 Charles II, कान्टो (Canto) 12, ईसा बाद सन् 1662) "कानून में कुछ खराबी होने के कारण गरीब लोगों को एक बस्ती से दूसरी बस्ती को जाने से नहीं रोका जा सकता, और इस कारण वे अवश्य ही उन बस्तियों में बसने की कोशिश करते हैं जहाँ बस्तुओं का सबसे अधिक भंडार उपलब्ध हो, मकान बनाने के लिए बेकार पड़ी हुई या जनसाधारण की भूमि पर्याप्त मात्रा में मुलभ हो और जलाने तथा नष्ट करने के लिए अधिकांश जंगल हों, इत्यादि", और इसलिए यह आदेश दिया गया कि ऊपर बताये गये दस पौ० से कम वार्षिक मूल्य वाले भाग में बसने के लिए जाया हुआ या आये हुए व्यक्तियों के विपक्ष उनके जाने के समय से लेकर चालीस दिन के भीतर यदि शिकायत की जाय तो शान्ति स्थापित करने वाले किन्हीं दो मजिस्ट्रेटों को इस प्रकार के व्यक्ति या व्यक्तियों को वहाँ से हटाकर उस बस्ती में पहुँचाने का न्यायसंगत अधिकार होगा जहाँ वह या वे पहले वैधानिक रीति से बताये गये थे। इसकी कठोरता को कम करने के आशय से एडमस्मिथ के समय से पहले अनेक अधिनियम पास किये गये, किन्तु उनका कोई भी प्रभाव न पड़ा। 1795 में यह आदेश दिया गया कि जब तक किसी को वास्तव में दोषी न ठहराया जाय तब तक किसी को भी नहीं हटाया जाना चाहिए।

जबकि बढ़ी हुई जनसंख्या को रोजगार देने के लिए उद्योगों में पर्याप्त वृद्धि नहीं हुई थी। जनसंख्या की वृद्धि की मन्द गति का यह आंशिक कारण था, तथा इसके फलस्वरूप रहन-सहन के स्तर में आंशिक रूप से वृद्धि हुई। इसकी यह विशेषता थी कि लोगों ने घटिये खाद्यान्न के स्थान पर गेहूँ का साधारणतया अधिक उपयोग करना प्रारम्भ किया।¹

सन् 1760 ई० से आगे जिन लोगों को घर पर काम न मिल सका उन्हें नये औद्योगिक अथवा खनिक क्षेत्रों में, जहाँ श्रमिकों के लिए बढ़ती हुई माँग के कारण स्थानीय अधिकारी बन्दोबस्त कानून के प्रतिबन्ध सम्बन्धी धंधों को लागू न कर सके, रोजगार ढूँढने में कोई विशेष कठिनाई नहीं हुई। इन क्षेत्रों में युवक लोग स्वच्छन्दतापूर्वक रहने लगे और यहाँ जन्मदर बहुत अधिक बढ गयी। इसके साथ-साथ मृत्युदर भी बढ़ी। इस सबके फलस्वरूप जनसंख्या में तीव्रता से वृद्धि हुई। शताब्दी के अन्त में अब माल्यस ने इस विषय में लिखा तो उस समय 'निधन कानून' का विवाह की आयु पर पुनः प्रभाव पड़ा। किन्तु इस बार इसके प्रभाव के फलस्वरूप विवाह की आयु कम हो गयी। अनेक दुर्मिक्षी तथा फ्रान्स के युद्ध के कारण श्रमिक वर्ग को अनेक मुसीबतें उठानी पड़ीं जिनके फलस्वरूप उन्हें कुछ सह्यता देना आवश्यक हो गया। थल तथा जल सेनाओं में भर्ती बढ़ाने के लिए उदार हृदय वाले लोगों ने बड़े कुटुम्ब वाले लोगों को बड़ी मात्रा में सहायता दी जिसके फलस्वरूप बिना काम किये ही ऐसे लोगों को धे सुविधाएँ प्राप्त हो सकीं जो उन्हें अधिक काम करने पर या अपने कुटुम्ब के छोटे होने पर ही मुलम हो सकती थी। जिन लोगों को ये सुविधाएँ प्राप्त हुई वे निश्चय ही सबसे अधिक आलसी तथा नीच ध्यवित थे जिनमें न तो काम करने की भावना थी और न स्वामिमान ही था। यद्यपि औद्योगिक मण्डलों में मृत्युदर, विशेष कर बच्चों में बहुत अधिक थी, किन्तु इस पर भी जनसंख्या में तेजी से वृद्धि हुई। उनमें 'नये निधन कानून' के पास होने के समय तक गुणों की दृष्टि से बहुत कम प्रगति हुई। जैसा कि अगले अध्याय में स्पष्ट की गया है मदिरानिषेध, चिकित्सा सम्बन्धी ज्ञान तथा सार्वजनिक स्वच्छता तथा उसके लिए किये गये उचित प्रबन्ध द्वारा उस समय से मण्डलों की जनसंख्या में वृद्धि के कारण मृत्युदर में वृद्धि होने की प्रवृत्ति रुक गयी। उत्प्रवास बढ गया, विवाह की आयु में थोड़ी वृद्धि हुई और पहले की अपेक्षा विवाहित लोगों का अनुपात कुछ कम हो गया।² किन्तु, इसके विपरीत, बच्चों के पैदा होने की संख्या का विवाह से अनुपात अधिक हो गया और जनसंख्या में निरन्तर वृद्धि होती गयी।³ अब हम हास में हुए परिवर्तन पर अधिक ध्यानपूर्वक विचार करने में।

1 इस विषय पर एडन (Eden) ने कुछ रोचक विचार व्यक्त किये हैं।

History of the Poor, पृष्ठ 560-4

2 किन्तु आंकड़ों से जो वृद्धि दिखायी देती है उसका आंशिक कारण जन्म के आंकड़ों के रजिस्ट्रेशन में सुधार होना है। (फार, Vital Statistics पृष्ठ 97)।

3 नीचे दी गयी तालिकाएँ अष्टारहवीं शताब्दी के प्रारम्भ से इंग्लैंड और वेल्स की जनसंख्या की वृद्धि को प्रदर्शित करती हैं। सन् 1801 ई० से पहले के आंकड़े जन्म और मृत्यु के रजिस्टरों तथा हर व्यक्ति एवं कुटुम्ब पर लगने वाले कर के अंक-

कम वृद्धि हुई और रहन-सहन का स्तर बढ़ गया।

उत्ताराई में होने वाले परिवर्तन।

इस शताब्दी के पूर्व भाग में फसल के अच्छे या खराब होने के साथ

§7. इस शताब्दी के प्रारम्भ में जब मजदूरी की दर कम थी और गहूँ महँगा था, श्रमिक वर्गों के लोग अधिकतमतया अपनी आय का आधे से अधिक भाग डबल रोटी खरीदने में खर्च करते थे. और इसके कारण गहूँ के दाम बढ़ने से उनमें होने वाले विवाहों की संख्या कम हो गयी, अर्थात् जनता में पूर्व घोषित विवाहों की संख्या में बहुत कमी हुई। किन्तु इससे अनेक सम्पन्न परिवारों की आय में वृद्धि हुई अतः अनुज्ञापत्र (licence) द्वारा हीने वाले विवाहों की संख्या में बहुधा वृद्धि हुई।¹ इस प्रकार

पत्रों के आधार पर अंकित गये हैं। सन् 1801 ई० से ये जनगणना के अंकपत्रों से लिए गये हैं। इससे यह ज्ञात होता है कि सन् 1760 ई० के बाद के 20 वर्षों में जनसंख्या में जतनी ही वृद्धि हुई है जितनी इसके पहले के 60 वर्षों में हुई थी। सन् 1790 ई० तथा सन् 1801 ई० के बीच बड़ी-बड़ी लड़ाइयों और अनाज की ऊँची कीमतों के प्रभाव के कारण जनसंख्या में वृद्धि मन्द रही। अपेक्षाकृत अधिक भार के बावजूद भी बिना किसी भेदभाव के निर्धनों को मिलने वाले भत्तों का यह प्रभाव पड़ा कि बाद के 10 वर्षों में जनसंख्या की वृद्धि में तेजी होने लगी और सन् 1821 ई० में समाप्त होने वाली दशाब्दी में जब इस पर भार हट गया था तब जनसंख्या में पहले से भी अधिक वृद्धि हुई।

वर्ष	जनसंख्या (1000) में	प्रतिशत वृद्धि	वर्ष	जनसंख्या (1000) में	प्रतिशत वृद्धि
1700	4575	—	8801	8892	2.5
1710	5240	4.9*	1811	10164	14.3
1720	5565	6.2	1821	12000	18.1
1730	5796	4.1	1831	13897	15.8
1740	6064	4.6	1841	15909	14.5
1750	6467	6.6	1851	17928	12.7
1760	6736	4.1	1861	20066	11.9
1770	7428	10.3	1871	22712	13.2
1780	7953	7.1	1881	25974	14.4
1790	8675	9.1	1891	29002	11.7
			1901	32527	11.7

* जनसंख्या घट गयी, किन्तु पहले के ये अंकड़े विषयसन्धीय नहीं हैं।

हाल ही में उत्प्रवास (emigration) में होने वाली अत्यधिक वृद्धि के कारण अन्त की तीन दशाब्दियों के अंकों में सुधार करना महत्वपूर्ण है जिससे इनसे "प्राकृतिक वृद्धि" अर्थात् मृत्यु की अपेक्षा जन्म की अधिकता को प्रदर्शित किया जा सके। सन् 1871-81 ई० तथा सन् 1881-91 ई० की दो दशाब्दियों में संयुक्त राज्य (U.K.) से वार्षिक उत्प्रवास क्रमशः 14,80,000 और 17,47,000 हुआ।

1 फार द्वारा रजिस्ट्रार जनरल को हैसियत से लिखी गयी सन् 1871 की वार्षिक रिपोर्ट अथवा Vjtal Statistics में (पृष्ठ 72-5 पर) इसकी समीक्षा को देखिए।

के विवाहों की संख्या कुल विवाहों का केवल थोड़ा ही अनुपात होने के कारण वस्तुतः विवाह-दर कम हो गयी।¹ किन्तु जैसे-जैसे समय बीतता गया, गेहूँ सस्ता हुआ और मजदूरी में वृद्धि हुई, अब तक श्रमिक वर्ग के लोग डबल रोटी पर औसत रूप में अपनी आय के चौथाई अंश से कम ही खर्च करते थे और इसके फलस्वरूप वाणिज्य के विकास में होने वाले परिवर्तनों का विवाह-दर पर बहुत अधिक प्रभाव पड़ना स्वाभाविक था।²

सन् 1873 ई० से यद्यपि इंग्लैंड के निवासियों की औसत आय में वृद्धि होती गयी किन्तु यह वृद्धि पिछले वर्षों की अपेक्षा कम थी। इस काल में वस्तुओं के दाम निरन्तर घटते गये, अतः समाज के अनेक वर्गों की मौद्रिक आय में बराबर कमी होती गयी। अब लोग विवाह करने के लिए मौद्रिक आय की क्यराफित की विस्तृत गणना करने की

विवाह की दर में परिवर्तन हुए। धार में वाणिज्य में होने वाले परिवर्तनों का अधिक प्रभाव पड़ा।

1 ब्राह्मणार्थ गेहूँ की कीमत को शि० में और इंग्लैंड तथा वेल्स में विवाहों की संख्या को हजारों में व्यक्त करते हुए सन् 1801 ई० में गेहूँ की कीमत 119 और विवाहों की संख्या 67 और सन् 1803 में गेहूँ की कीमत 59 और विवाहों की संख्या 94 थी। सन् 1805 ई० में ये संख्याएँ 90 और 80, सन् 1807 में 75 और 84 सन् 1812 ई० में 126 और 82, सन् 1815 ई० में 66 और 100, सन् 1817 ई० में 97 और 88 और सन् 1822 ई० में 45 और 90 थीं।

2 सन् 1820 से गेहूँ की औसत कीमत कदाचित्त ही 60 शि० से अधिक हुई होगी, और 75 शि० से अधिक तो कभी भी नहीं हुई। और वाणिज्य में होने वाली क्रमशः स्फीतियाँ जो सन् 1826, 1836-9, 1848, 1856, 1866 और 1873 ई० में धरम सीमा पर पहुँच गयी और उनके बाद तेजी से कम हुईं उनसे विवाह-दर में अनाज की कीमत में होने वाले परिवर्तनों के बराबर प्रभाव पड़ा। जब इन दो कारणों का साथ-साथ प्रभाव पड़ता है तो इससे अन्ठे परिणाम निकलते हैं। इस प्रकार सन् 1829 और सन् 1834 के बीच पुनः प्रगति हुई और इसके साथ-साथ क्रमबद्ध रूप में गेहूँ की कीमत में कमी हुई, और विवाहों की संख्या 104 हजार से बढ़ कर 121 हजार हो गयी। सन् 1842 तथा 1845 ई० के बीच जब पहले के वर्षों की अपेक्षा गेहूँ की कीमत थोड़ी-सी कम थी, और जब देश का व्यापार पुनः प्रगति कर रहा था तब विवाह की दर में तेजी से वृद्धि हुई। और फिर इसी प्रकार की परिस्थितियों में सन् 1847 और 1853 ई० के बीच तथा सन् 1862 और सन् 1865 ई० के बीच यह तेजी से बढ़ी।

दिसम्बर, 1885 ई० के Statistical Journal में सर रासन (Rawson) ने स्वीडन के सन् 1749 से सन् 1883 ई० तक की विवाह दरों की वहाँ की फसलों के साथ तुलना की है। फसल के पूरे प्रभाव का मान, उस समय तक नहीं होता जब तक विवाहों का वर्ष समाप्त नहीं हो जाता। अनाज के भंडारों के होने के कारण फसलों की असमानताएँ कुछ सीमा तक दूर हो जाती हैं और इसलिए किसी एक फसल के आँकड़े विवाह-दर के अधिक अनुरूप नहीं होते। किन्तु जब अनेक अच्छी और बुरी फसलें साथ-साथ होती हैं तब विवाह-दर को बढ़ाने या घटाने पर पड़ने वाला प्रभाव स्पष्ट रूप से मालूम हो जाता है।

अपेक्षा इस बात की गणना करते हैं कि उनकी मॉर्द्रिक आय कितनी होगी और इसलिए सम्भवतः आंग्ल इतिहास के अन्य किसी समय की अपेक्षा श्रमिक वर्ग के रहन सहन का स्तर इस समय अधिक तेजी से बढ़ रहा है: मुद्रा के रूप में उनका धरेलू खर्च प्रायः समान रहा है किन्तु वस्तुओं के रूप में उसमें तीव्र वृद्धि हुई है। इस काल में गेहूँ के भी बहुत दाम गिर गये हैं, और गेहूँ के दामों में पर्वाप्त कमी होने के साथ-साथ विवाह-दर में भी कमी हुई है। अब विवाह-दर आंकते समय दो व्यक्तियों को ध्यान में रखा जाता है क्योंकि प्रत्येक विवाह में दो व्यक्ति होते हैं। इंग्लैंड में विवाह की दर सन् 1873 ई० में 17.6 प्रति हजार थी जो घट कर सन् 1886 ई० में 14.2 रह गयी। सन् 1899 ई० में यह 16.5 हो गयी तथा सन् 1907 ई० में 15.8 और सन् 1908 ई० में केवल 14.9 रह गयी।¹

स्काटलैंड

स्काटलैंड एवं आयरलैंड की जनसंख्या के इतिहास से बहुत कुछ सीखा जा सकता है। स्काटलैंड के निचले भागों में शिक्षा के उच्चस्तर, खनिज संसाधनों (resources) के विकास तथा पदोस में इंग्लैंड के अपेक्षाकृत घनी लोगों से घनिष्ठ सम्बन्ध होने के कारण वहाँ की बढ़ती हुई जनसंख्या की औसत आय में अधिक वृद्धि हुई। इसके आयरलैंड विपरीत आयरलैंड में सन् 1847 ई० के आलूओं के अकाल के पहले जनसंख्या में हुई अत्यधिक वृद्धि तथा इसके पश्चात् इसमें हुई निरंतर कमी आर्थिक इतिहास में सदा संस्मरणीय रहेगी।

आयरलैंड

1 निर्यात के आँकड़ों से वाणिज्य सम्बन्धी साक्ष्य तथा औद्योगिक कार्यों में होने वाले उतार-चढ़ाव को सरलतापूर्वक जान सकते हैं: और पहले उद्धृत किये गये लेख में ओगल ने विवाह-दर और प्रति व्यक्ति निर्यात के बीच अनुरूपता दिखलायी देती है। लेवेस्यो (Levesque) के *La Population Francaise* के खंड II, पृष्ठ 12 में दिये गये आँकड़ों की तुलना कीजिए। मत्तार्चूसेट के विषय में विल-कोक्स (Willeox) की *Political Science Quarterly* खंड VIII पृष्ठ 76-82 को देखिए। जनवरी सन् 1898 ई० में मंचेस्टर सांख्यिकी संघ (Manchester Statistical Society) में आर० एच० हुकर (R. H. Hooker) द्वारा पढ़े गये लेख में ओगल के अनुसन्धानों को और आगे बढ़ाया गया है और उनमें सुधार किया गया है। वह यह बतलाते हैं कि यदि विवाह-दर में उतार-चढ़ाव होते रहे तो विवाह की बढ़ती हुई प्रावस्था (phase) में यह सम्भव है कि जन्मदर विवाह-दर को उस प्रावस्था के अनुरूप न होकर उसके पहले की प्रावस्था के अनुरूप होगी जब विवाह-दर गिर रही थी, और इसी प्रकार इसके विपरीत भी। अतः जब विवाह-दर बढ़ रही हो तब जन्म का विवाह के साथ अनुपात कम होता है और जब विवाह-दर में कमी आ जाती है तो यह अनुपात बढ़ जाता है। जन्म और मृत्यु के अनुपात को प्रदर्शित करने वाले कोई एक विवाह-दर की प्रतिकूल दिशा में जायगी। वे यह कहते हैं कि जन्म और विवाह के अनुपात में अधिक कमी नहीं हुई है और अवैधानिक जन्म-संख्या में जो तेजी से कमी हो रही है उसे जाना जा सकता है। वैधानिक जन्म और विवाह के अनुपात में कोई विशेष कमी नहीं हो रही है।

विभिन्न देशवासियों की आदतों की तुलना करने से यह सात होता है कि केन्द्रीय तथा उत्तरीय यूरोप के द्यूटानी देशों में विवाह देर में होते हैं क्योंकि कुछ अंशों में लोगों का प्रारम्भिक युवाकाल सेना में काम करने में बीतता है। किन्तु रूस में विवाह बहुत जल्दी हो जाता है क्योंकि पुराने शासन में कुटुम्ब के लोगों ने सदैव ही इस बात पर जोर दिया कि जल्दी विवाह करे जिससे उसकी पत्नी घर के काम काज में सहायता कर सके, भले ही उसे अपनी आजीविका कमाने के लिए पत्नी को घर पर छोड़ कर बाहर जाना पड़े। संयुक्त अरब्व राज्य तथा अमरीका में जहाँ सेना में काम करना अनिवार्य नहीं है, वहाँ लोग जल्दी विवाह करते हैं। फ्रान्स में सामान्य भावना के विपरीत श्री अनुष्यो के कम आयु में कुछ विवाह होते रहे हैं। किन्तु अन्य किसी देश को अपेक्षा जिससे सम्बन्धित आंकड़े सुलभ हैं 'स्तेवानिक' देशों के अतिरिक्त, जहाँ पर हतकी संख्या सबसे अधिक है, औरखों का अपेक्षाकृत अधिक जल्दी विवाह होता है।

अन्तर्राष्ट्रीय
जन्म-मृत्यु
के आंकड़े।

प्रायः प्रत्येक देश में विवाह-दर, जन्म-दर तथा मृत्यु-दर में कमी हो रही है। किन्तु अधिक जन्म-दर वाले स्थानों में सामान्य मृत्यु-दर अधिक पायी जाती है। उदाहरण के रूप में स्तेवानिक देशों में ये दोनों ही अधिक हैं और उत्तरीय यूरोप के देशों में कम है। आस्ट्रेलेशिया में मृत्यु-दर कम है और "प्राकृतिक" रूप में होने वाली वृद्धि बहुत अधिक है, यद्यपि जन्म-दर कम है तथा उसमें तेजी से कमी हो रही है। वास्तव में सन् 1881 ई० से सन् 1901 ई० के काल में विभिन्न राज्यों में इसमें 23 से 30 प्रतिशत तक कमी हुई।¹

1 जाने विद्ये गये कथन मुख्यतया उन आंकड़ों पर आधारित हैं जिन्हें स्वर्गीय सिगनोर बोडियो (Signor Bodio) ने एकत्रित किया, तथा जो एन० लेवेस्यो द्वारा लिखित (La Population Francaise) तथा इंग्लैंड के रजिस्ट्रार जनरल की 1907 की रिपोर्ट में मिलते हैं।

2 इस अध्याय से सम्बन्धित अधिकांश ज्ञानवर्धक तथा संकेतपूर्ण सामग्री सन् 1009 ई० में स्थानीय शासन बोर्ड द्वारा प्रकाशित Statistical Memoranda and Charts relating to Public Health and Social Conditions में मिलती है (कमान्ड पेपर 6471)।

अध्याय 5

जनसंख्या का स्वास्थ्य तथा उसकी शक्ति

औद्योगिक
कार्य-कुशलता
का आधार

§ 1. अब हमें इन स्थितियों का अध्ययन करना है जिन पर लोगों का स्वास्थ्य तथा उनकी मानसिक, शारीरिक एवं नैतिक शक्ति निर्भर है। वे ही औद्योगिक कार्य-कुशलता के आधार पर हैं और उन पर भौतिक धन का उत्पादन निर्भर है, जबकि दूसरी ओर से भौतिक धन का मुख्य महत्व इस तथ्य में निहित है कि यदि इसका बुद्धिमत्ता से उपयोग किया जाय तो यह मानव समाज के स्वास्थ्य को तथा उसकी शारीरिक मानसिक एवं नैतिक शक्ति को बढ़ाती है।

शारीरिक
परिश्रम के
लिए तंत्रिका
(nervous)
एवं पेशीय
शक्ति की
आवश्यकता
होती है।

बहुत से घघो में औद्योगिक कार्य-कुशलता के लिए शारीरिक शक्ति, अर्थात् पेशीय शक्ति, सुदृढ़ शरीर के गठन तथा परिश्रम करने की आदतों के अतिरिक्त कुछ और भी अपेक्षित होता है। औद्योगिक कार्यों के लिए पेशीय शक्ति अथवा किसी अन्य प्रकार की शक्ति का अनुमान लगाने समय हमें दिन में उन घण्टों, वर्ष में उन दिनों, तथा जीवन काल में उन वर्षों की समस्या को भी दृष्टि में रखना चाहिए जिनमें उक्त शक्ति का प्रयोग किया जा सकता है। किन्तु इन बातों को दृष्टिकोण में रख कर मनुष्य अपने काम में शक्ति द्वारा एक पाँच वजन को जिताने फीट ऊँचा उठाने अर्थात् जिताने "फुट पाउण्ड" के रूप में वह काम करे उससे उसकी पेशीय शक्ति को मापा जा सकता है।¹

1 इस माप का प्रत्यक्ष रूप से अधिकांश प्रकार के खुराई एवं बुलाई के कार्य में तथा परोक्षरूप से अनेक प्रकार के कृषि कार्य में प्रयोग किया जा सकता है। दक्षिणी एवं उत्तरी इंग्लैंड में कृषि की महान तालाबन्दी के पश्चात् अबुशल भूमिकों की सापेक्षिक दक्षता के सम्बन्ध में जो विवाद उत्पन्न हुआ उससे जो सबसे अधिक विश्वसनीय माप अपनाया गया वह यह था कि एक व्यक्ति दिन भर में गाड़ी पर किसी वस्तु की कितनी मात्रा लाव सकता है। काटने हुई फसलों वाली भूमि का क्षेत्र अथवा फसल से प्राप्त अनाज की मात्रा आदि अन्य माप हैं; किन्तु ये माप, विशेषकर कृषि की विभिन्न स्थितियों को तुलना करने में असन्तोषजनक हैं क्योंकि प्रयोग में आने वाले औजारों में, फसल के स्वरूप में, तथा कार्य करने की विधि में बहुत अन्तर है। जब तक हमारे पास ऐसे साधन न हों जिनसे कृषि की प्रणालियों में होने वाले परिवर्तनों के प्रभावों का पता लगाया जा सके तब तक इस प्रकार काटने, आदि की मजदूरी के आधार पर मध्ययुग तथा आधुनिक युग के कार्य तथा इनसे प्राप्त मजदूरी की परस्पर सनी तुलनाएँ निरर्थक होंगी। उदाहरण के लिए यदि किसी फसल को, जिससे सौ बुशल अनाज प्राप्त हो, हाथ से काटने में पहले की अपेक्षा आजकल कम लागत लगती है

यद्यपि अधिक पेशीय धकान सहन करने की शक्ति मनुष्य के शरीर-गठन एवं अन्य शारीरिक स्थितियों पर आश्रित है तथापि यह उसकी इच्छा एवं चारित्रिक बल पर भी निर्भर रहती है। इस प्रकार की शक्ति को शारीरिक शक्ति न समझ कर मानव शक्ति समझा जाता है और यह शारीरिक होने की अपेक्षा नैतिक होती है, किन्तु फिर भी यह तंत्रिका-शक्ति की मौक्तिक स्थितियों पर निर्भर है। मनुष्य की अपनी यह शक्ति, यह सकल्य, बल तथा आत्म-प्रभुत्व, अथवा सक्षम भे यह "ओज" ही समस्त उन्नति का स्रोत है और इसका महान कार्यो, महान विचारो तथा सच्चं धार्मिक भावो को समझने की क्षमता में प्रदर्शन होता है।

तो इसका कारण यह है कि इसमें प्रयोग में लाये जाने वाले औजार पहले की अपेक्षा आजकल अधिक अच्छे हैं: किन्तु एक एकड़ भूमि पर अनाज से फसल की कटाई करने में लागत के कम होने की सम्भावना नहीं है, क्योंकि पहले की अपेक्षा अब फसलों अधिक अच्छी होती हैं। पिछड़े हुए देशों में, विशेषकर जहाँ छोड़ों अथवा अन्य बोल बोलने वाले पशुओं का अधिक प्रयोग नहीं होता, पुरुषों तथा स्त्रियों के कार्य के एक बड़े भाग को उत्तम लगाने गये उनके शारीरिक परिश्रम द्वारा मापा जा सकता है। किन्तु इंग्लैंड में अब औद्योगिक वर्ग के लोगों की संख्या का $\frac{1}{2}$ से भी कम भाग इस प्रकार के कार्य में लगा हुआ है, जबकि इस दिशा में प्रयोग किये जाने वाले भाग से चलने वाले इंजनों की शक्ति सभी आंग्लवासियों की शारीरिक शक्ति के 20 गुने से भी अधिक है।

1 इसे धबराहट से भिन्न समझना चाहिए, जो कि अधिकांशतया तंत्रिका-शक्ति की सामान्य हानता को प्रकट करती है, यद्यपि यह कभी-कभी धबड़ाहट के कारण उत्पन्न चिड़चिड़ेपन से, अथवा संतुलन के अभाव से उत्पन्न होती है। एक मनुष्य को कुछ दिशाओं में अधिक तंत्रिका-शक्ति होती है तथा अन्य दिशाओं में कम होती है। बहुधा कलात्मक स्वभाव से एक प्रकार की तंत्रिकाओं का दूसरे प्रकार की तंत्रिकाओं की अपेक्षा अधिक विकास होता है, किन्तु यह कुछ तंत्रिकाओं की निबलता है, न कि अन्य तंत्रिकाओं की सबलता, जो अधीरता को जन्म देती है। ऐसा प्रतीत होता है कि सबसे अधिक शुद्ध कलात्मक प्रकृति के मनुष्य अधीर नहीं होते: उदाहरणतः लीओ-नार्डो-ड-विन्सी (Leonardo-da-Vinci) तथा शेक्सपियर। ऐंजिल से दक्षता के तत्त्वों का (क) शरीर, (ख) तर्क तथा (ग) हृदय में जो महान विभाजन किया है उसके अनुसार "तंत्रिका-शक्ति" शब्द कुछ सीमा तक हृदय शब्द से मिलता-जुलता है। (Leib, Verstand und Herz) के कार्यों को क, कल, कग, कख, कगल; स, सक, सग, सगक, सका, ग, गक, गख, गका, गख, क के क्रमचय (permutation) के अनुसार विमग्नित करते हैं: प्रत्येक दशा में सापेक्षिक महत्व के अनुसार इन्हें क्रमबद्ध किया गया है तथा जहाँ कहीं शब्द के समस्य का बहुत कम महत्व है वहाँ उस शब्द का बिल्कुल ही उपयोग नहीं किया गया है। सन् 1870 ई० के मूढ़ में बर्लिन विश्वविद्यालय के विद्यार्थी जो एक औसत सैनिक से भी निबल प्रतीत होते थे अधिक धकान सहन करने में समर्थ पाये गये।

मनुष्य का आज इतने अधिक रूपों में कार्य करता है कि इसका कोई साधारण माप सम्भव नहीं। किन्तु हम निरन्तर मनुष्य के ओज का अनुमान लगाते हैं और एक व्यक्ति को दूसरे की तुलना में अधिक बलवान अथवा शक्तिशाली समझते हैं। यहाँ तक कि विभिन्न घन्टों में लगे हुए व्यावसायिक व्यक्ति, विभिन्न अध्ययनों में व्यस्त विश्वविद्यालय के छात्र एक दूसरे की शक्ति का अधिक निकटता से अनुमान लगाते हैं। यह भी शीघ्र मालूम हो जाता है कि किस विषय में दूसरे की अपेक्षा प्रथम श्रेणी प्राप्त करने के लिए कम शक्ति की आवश्यकता होगी।

जलवायु एवं
जाति का
प्रभाव ।

§ 2. जनसंख्या की वृद्धि की चर्चा करते समय प्रासंगिक रूप से जीवन की अवधि को निर्धारित करने वाले कारणों पर भी तनिक प्रकाश डाला जा चुका है, किन्तु वे मुख्यतया वही कारण हैं जो शारीरिक शक्ति एवं बल को निर्धारित करते हैं और हम उन पर इस अध्याय में पुनः विचार करेंगे।

इन कारणों में से प्रथम जलवायु है। गरम देशों में विवाह जल्दी होते हैं और जन्म-दर अधिक होती है, और इसके फलस्वरूप वहाँ मनुष्य के जीवन के प्रति श्रद्धा कम हो जाती है, और यही सम्भवतः उच्च मृत्यु-दर के एक बड़े अंश का कारण रहा है जिसे साधारणतया जलवायु की अनुपयुक्तता का परिणाम समझा जाता है¹।

शक्ति आंशिक रूप से जातीयगुणों पर निर्भर होती है, किन्तु ये गुण, जहाँ तक इनकी व्याख्या की जा सकती है, मुख्यतः जलवायु की देन प्रतीत होते हैं²।

1 गरम जलवायु शारीरिक शक्ति को क्षीण करती है। यह उच्च बौद्धिक एवं कलात्मक कार्यों पर प्रतिकूल प्रभाव नहीं डालती, किन्तु यह लम्बी अवधि तक लोगों को किसी भी प्रकार की थकान सहन करने में असमर्थ बनाती है। शीतोष्ण जलवायु वाले क्षेत्रों में शीत ऋतु में अन्य क्षेत्रों की अपेक्षा अधिक कार्य किया जा सकता है, और सबसे अधिक कार्य इंग्लैंड एवं उसी के प्रतिरूप न्यूजीलैंड जैसे देश में किया जा सकता है जहाँ समुद्री हवाएँ तापमान को लगभग समान रखती हैं। यूरोप तथा अमेरिका के अनेक भागों में औसत तापमान सामान्य रहता है किन्तु वहाँ भी शीत ऋतु की गर्मी तथा शीत ऋतु की सर्दी के कारण कार्य करने की दृष्टि से वर्ष में लगभग 2 माह के बराबर कार्यकाल घट जाता है। लगातार घोर सर्दों के कारण कार्य करने की शक्ति में ह्रास हो जाता है, यह सम्भवतः इसलिए होता है कि लोग सर्दों के कारण अपना अधिकांश समय बन्द तथा निश्चित स्थानों में व्यतीत करते हैं। साधारणतया ध्रुव-प्रदेशों के निवासी लम्बी अवधि तक लगातार कठिन परिश्रम करने में असमर्थ होते हैं। इंग्लैंड में लोकमत के अनुसार क्रिसमस के समय यदि गर्म हो तो बहुत से आदमी गर्मी से मरेंगे किन्तु आँकड़ों द्वारा यह पूर्ण रूप से सिद्ध हो गया है कि इसका प्रभाव प्रतिकूल होता है: औसत मृत्यु-दर शीत ऋतु में घोर ठंडक पड़ने पर सबसे अधिक होती है कम ठंडक पड़ने पर कम होती है और गरम मौसम रहने पर इससे भी कम होती है।

2 अव्यंशास्त्रियों के लिए जातीय इतिहास का अध्ययन एक आकर्षक किन्तु निराशाजनक विषय होता है, क्योंकि साधारणतया विजयी लोग हारे हुए लोगों की,

§3. जलवायु का भी जीवन की आवश्यकताओं, जिनमें भोजन प्रथम है, के निर्धारण पर बड़ा प्रभाव पड़ता है। भोजन के समुचित रूप से बनाये जाने पर बहुत कुछ निर्भर रहता है, और एक अकुशल गृहिणी की अपेक्षा जिसके पास हफ्ते भर के भोजन पर व्यय करने के निमित्त २० शि० है एक कुशल गृहिणी 10 शि० से ही अपने कुटुम्ब के स्वास्थ्य एवं शक्ति में अधिक अच्छी तरह से वृद्धि कर सकेगी। निर्वन जन समुदाय में बच्चों की अधिक मृत्यु का कारण एक बड़ी सीमा तक उनकी समुचित देखभाल की कमी तथा उनके भोजन बनाने में विवेक का अभाव है, और जो बच्चे इस मातृ-स्नेह के अभाव के कारण न मरे तो वे बहुत बड़े होने पर शारीरिक रूप से कमजोर होंगे।

वर्तमान युग को छोड़ कर विश्व के सभी युगों में भोजन का अभाव लोगों के व्यापक विनाश का कारण रहा है। सत्रहवीं एवं अठारहवीं शताब्दियों में सन्तान तक में उन वर्षों की अपेक्षा जबकि अनाज सस्ता होता था, महेंगई के वर्षों में मृत्यु-दर 8 प्रतिशत अधिक थी।¹ किन्तु यद्यो हुई सम्पत्ति तथा संचार के विवक्षित साधनों के प्रभाव को धीरे-धीरे सारे ससार के लोग अनुभव करने लगे हैं। यहाँ तक कि भारत जैसे देश में अकाल की बढोतरता कम हो गयी है और यूरोप में तथा विश्व के नये विकसित देशों में उन कठिनाइयों को कोई जानता तक नहीं है। आजकल इंग्लैंड में भोजन के अभाव के कारण प्रत्यक्षरूप से शायद ही मृत्यु होती है, किन्तु यह बहुधा उस प्रणाली की सामान्य निर्बलता का कारण है जो शरीर को बीमारी का सामना करने में असमर्थ बना देती है, और यही औद्योगिक अकुशलता का मुख्य कारण है।

यह तो हम पहले ही देख चुके हैं कि कुशलता के लिए जीवन की आवश्यकताएँ काम के अनुसार भिन्न-भिन्न होती हैं, किन्तु अब हमें इस विषय का तनिक अधिक गहराई से अध्ययन करना चाहिए।

जहाँ तक विशेष रूप से पेशीय कार्य का प्रश्न है मनुष्य को प्राप्त खाद्य सामग्री तथा शक्ति में निकट का सम्बन्ध है। यदि कुछ गोवी श्रमिकों के काम की माँति यह काम भी स्थायी हो तो सस्ते किन्तु पीण्डिक अनाज का बना भोजन पर्याप्त होगा। किन्तु दौड़ डोने तथा कठिन खुदाई जैसे कामों में जहाँ निरन्तर अत्यधिक थकान होती है ऐसे भोजन की आवश्यकता होती है जिसका शरीर के थका होने पर भी आसानी से पावन हो सके। उन उच्च वर्गीय श्रमिकों के लिए जिनके कार्य का उनकी तनिका-शक्ति पर अधिक जोर पड़ता है, भोजन में इस गुण का होना और भी अधिक अत्यावश्यक है, यद्यपि उनको साधारणतया भोजन की कम मात्रा में आवश्यकता होती है।

मारियों को अपना लेते थे, वे बहुधा अपने प्रवसन की अवधि में स्त्रियों और पुरुषों को दास बनाकर अपने साथ ले जाते थे, और ये दास स्वतंत्र लोगों को अबेसा युद्ध में कम मारे जाते थे। वे अपेक्षाकृत सन्यासी जीवन भी कम ही अपनाते थे। इसके परिणामस्वरूप प्रत्येक जाति में दासों का अर्थात् मिला-जुला खून अधिक मात्रा में पाया जाता था, और चूँकि औद्योगिक वर्ग के लोगों में मिले हुए खून की मात्रा सबसे अधिक होती थी इसलिए इनका जातीय इतिहास होना असम्भव प्रतीत होता है।

1 फार (Farr) ने एक निराप्रद सांख्यिकी पुस्तक के द्वारा बाधा डालने वाले कारणों को दूर कर इसे सिद्ध किया था (Vital statistics, पृष्ठ 139) ।

जीवन की आवश्यकताएँ, भोजन।

वस्तुओं का अभाव जिससे मृत्यु-दर में वृद्धि होती है।

वस्तुओं का अभाव जिससे शक्ति में कमी होती है।

कपड़े,
मकान एवं
ईंधन।

भोजन के पश्चात्, कपड़े, मकान तथा ईंधन जीवन एवं धर्म की अन्य आवश्यकताएँ हैं। जब इनमें कमी होती है तो मस्तिष्क चेतनाहीन हो जाता है तथा अन्त में शरीर दुर्बल हो जाता है। जब कपड़े की अत्यधिक कमी हो तो एक ही कपड़े को साधारणतया कई दिन पहनते हैं और शरीर पर मूल की तह जम जाती है।

मकान तथा ईंधन की कमी के कारण लोग एक दूषित वातावरण में रहते हैं जो उनके स्वास्थ्य एवं शक्ति के लिए हानिकर है। किन्तु कोयले के सस्ते होने के कारण स्मैड के निवासियों में यह विशेषकर अच्छी आदत है कि वे जाड़े में भी कमरों को गरम कर हवादार रखते हैं। बुरे ढंग से बने हुए मकान जिनकी जल-निकासी की व्यवस्था ऋटिपूर्ण होती है ऐसे बीमारियों को पैदा करते हैं जो मामूली होने पर भी मनुष्य की शक्ति को आश्चर्यजनक रूप से क्षीण कर देती है, और जनसंख्या की अधिक भीड़ के कारण उन नैतिक बुराइयों का जन्म होता है जो लोगों की संख्या कम करती है तथा उनके चरित्र का पतन करती है।

विश्राय।

शक्तिशापी जनसंख्या की वृद्धि के लिए विशान उत्तना ही आवश्यक है जितना कि भोजन, कपड़ा, आदि मौक्तिक वस्तुएँ आवश्यक है। प्रत्येक प्रकार के अतिधर्म से शक्ति का ह्रास होता है, जबकि चिन्ता परेशानी तथा अत्यधिक मानसिक धकान का यह घातक प्रभाव पड़ता है कि इससे शरीर क्षीण हो जाता है, बच्चे जनन करने की शक्ति कम हो जाती है, तथा जाति की शक्ति घट जाती है।

आशावा-
दिता,
स्वतन्त्रता
तथा परि-
वर्तन।

§4 इसके पश्चात् शक्ति की तीन परस्पर सम्बद्ध दशाओं, अर्थात् आशावादिता स्वतन्त्रता तथा परिवर्तन, का स्थान है। सम्पूर्ण इतिहास अकुशलता के ऐसे वर्णन से भरा हुआ है जो विभिन्न भाषाओं में दासता, कृषक-दासता तथा अन्य प्रकार के व्यावहारिक एवं राजनीतिक अत्याचार व दमन की देन है।

सभी युगों में उपनिवेशों में बसने वाले लोग स्फूर्ति एवं शक्ति में अपनी मातृ-भूमि से भी आगे रहे हैं। इसका आंशिक कारण भूमि की प्रचुरता और आवश्यक वस्तुओं का सस्ते दाम पर मिलना है। इसका आंशिक कारण सबसे अधिक बलवान लोगों

1 स्वतन्त्रता एवं आशा न केवल एक व्यक्ति की इच्छा शक्ति में ही वृद्धि करती है अपितु उसकी कार्यशक्ति को भी बढ़ाती है। शरीरशास्त्री यह बताते हैं कि यदि कोई निर्दिष्ट कार्य कष्ट की अपेक्षा आनन्द प्राप्ति की आशा से किया जाय, तो वह कम तंत्रिका-शक्ति के प्रयोग से ही हो जायेगा और कोई भी उद्यम आशा के बिना नहीं हो सकता। व्यक्ति को एवं सम्पत्ति को सुरक्षा इस आशावादिता तथा स्वतन्त्रता को दो अर्थ हैं, किन्तु सुरक्षा के कारण हमेशा स्वतन्त्रता में कमी होती है, और इस बात का पता लगाना सम्य संसार की सबसे कठिन समस्याओं में से एक है कि सुरक्षा जो स्वतन्त्रता के लिए आवश्यक है, स्वयं स्वतन्त्रता का बहुत त्याग किये बिना कंसे प्राप्त की जा सकती है। कार्य, वृश्य तथा व्यक्तिगत साहचर्य में परिवर्तन नवीन विचारों को जन्म देते हैं, प्राचीन विधियों की अपूर्णताओं की ओर ध्यान आक-र्षित करते हैं, "आध्यात्मिक असंतोष" को बढ़ाते हैं तथा प्रत्येक प्रकार से रचनात्मक शक्ति में वृद्धि करते हैं।

का साहसिक जीवन को स्वभाव से ही पसन्द करना है तथा आंशिक कारण जातियों के वर्णसंकर होने से सम्बन्धित शरीर विज्ञान सम्बन्धी कारण है। किन्तु इन सब में सबसे अधिक महत्वपूर्ण कारण सम्भवतः उनके जीवन में विद्यमान आशावादिता, स्वतंत्रता एवं परिवर्तन है।¹

अभी तक स्वतन्त्रता का अर्थ बाह्य बंधनों से मुक्ति होना ही समझ गया है। किन्तु आत्म प्रभुत्व से उत्पन्न स्वतन्त्रता महान होती है और यही उच्चतम प्रकार के कार्य के लिए बहुत आवश्यक है। जीवन के आदर्शों की जिस स्पष्टता पर यह निर्भर है उसके एक ओर तो राक्षसीय एवं आर्थिक कारण हैं और दूसरी ओर वैयक्तिक एवं धार्मिक प्रभाव हैं, जिनमें बाल्यावस्था के प्रारम्भ में माता का प्रभाव सबसे महत्वपूर्ण है।

§5. मनुष्य के शारीरिक एवं मानसिक स्वास्थ्य तथा शक्ति पर उसके पेशे का पर्याप्त प्रभाव पड़ता है।² इस शताब्दी के प्रारम्भ में कारखानों में कार्य करने की स्थितियाँ सब के लिए, विशेषकर तरुण बच्चों के लिए, निश्चय ही अस्वस्थ तथा दमनकारी थीं। किन्तु फ़ैक्ट्री एवं शिक्षा अधिनियमों ने कारखानों से इन बुराइयों को दूर कर दिया है यद्यपि इनमें से अनेक बुराइयाँ अब भी घरेलू उद्योगों एवं छोटे वर्कशापों में विद्यमान हैं।

पेशे का प्रभाव।

1 विभिन्न स्थानों से आये हुए तथा विभिन्न रीति-रिवाजों वाले लोगों के साथ बातचीत द्वारा यात्री लोग विचार अथवा कार्य की ऐसी अनेक आदतों को परखना सीख जाते हैं जिनको वे अन्यथा प्रकृति के नियम की भाँति मूक रूप से स्वीकार कर लेते हैं। इसके अतिरिक्त स्थान परिवर्तन से अधिक शक्तिशाली एवं मौलिक विचार वाले लोगों की अरनी शक्तियों के विकास तथा उच्च पदों तक पहुँचने के लिए पूरा अवसर मिलता है; जबकि वे लोग जो घरों में ही रहने हैं, बहुधा एक ही पद पर पर्याप्त समय तक रह जाते हैं। अपने क्षेत्र में बहुत कम लोग सिद्ध होते हैं, साधारणतया पड़ोसी तथा रिस्तेदार न तो उनके दोषों को क्षमा करते हैं और न उन लोगों के गुणों को मानते हैं जो अपने चारों ओर के लोगों की अपेक्षा अधिक विनीत एवं उद्यमी होते हैं। निःसन्देह इस कारण इंग्लैंड के लनश्न शत्येक भाग में बहुत बड़ी मात्रा में वे लोग अधिक स्फूर्तिवान और उद्यमी होते हैं जो अन्य देशों में पैदा हुए थे।

किन्तु परिवर्तन अपेक्षित सीमा से अधिक हो सकते हैं और जब लोग इतनी तेजी से एक स्थान से दूसरे स्थान को जाते हैं कि व्यक्ति सदा अपनी स्थिति को छोड़ देता है तो वह उच्च चरित्र के निर्माण के लिए आवश्यक बाह्य सहायक साधनों से वंचित हो जाता है। जो लोग नित्य नये-नये देशों में भ्रमण करते हैं वे अत्यधिक आशावादी एवं चंचल प्रकृति के होते हैं। इसके कारण वे न तो पूर्णरूप से कुशल बन सकते हैं और न किसी कार्य को ही पूरा कर पाते हैं, वे सदा एक व्यवसाय छोड़कर दूसरे व्यवसाय को अपनाते हैं जिसके फलस्वरूप उनका बहुत-सा समय नष्ट हो जाता है।

2 धार्मिक पुरोहितों तथा अध्यापकों कृपक वर्गों तथा कुछ अग्य उद्योगों जैसे कि पहिया बनाने, जहाज बनाने के उद्योगों में तथा कोयले की खानों में मृत्यु-दर कम

गाँव की अपेक्षा शहरों में उँची मजदूरी, अधिक वृद्धि तथा अच्छी चिकित्सा की सुविधाओं के कारण बच्चों की मृत्यु कम होती है। किन्तु बच्चों की मृत्यु-दर प्रायः ऐसे स्थानों में अधिक होती है जहाँ विशेषकर माताएँ अधिक संख्या में अपने पारिवारिक कर्तव्यों को छोड़ कर मजदूरी के लिए बाहर जाती हैं।

शहरी जीवन का प्रभाव। § 6 लगभग सभी देशों में गाँवों से लोग शहरों में लगातार जाते रहते हैं।¹ बड़े शहरों में विशेषकर लन्दन में शेष समस्त इंग्लैंड से उत्तम नस्ल के लोग आकर

पायी जाती हैं। शीशु तथा टीन की खानों, रेलों बनाने तथा मिट्टी के बर्तन बनाने के उद्योगों में यह अधिक होती है। किन्तु इनमें अथवा अन्य किसी नियमित ध्यावसायों में इतनी मृत्यु-दर नहीं होती जिनको लंदन में सामान्य मजदूरों तथा फेरी वालों में पायी जाती है। किन्तु सबसे अधिक मृत्यु-दर सराय में काम करने वाले कर्मचारियों में होती है। यद्यपि इन काम-धन्यों का प्रत्यक्ष रूप में स्वास्थ्य पर बुरा प्रभाव नहीं पड़ता, किन्तु इनमें अधिकांश ऐसे लोग काम करते हैं जिनका शरीर दुर्बल है तथा चाल-चलन गिरा हुआ है और वे लोग अनियमित आवृत्तों को प्रोत्साहन देते हैं। काम धन्यों का मृत्यु दर पर जो प्रभाव पड़ता है उसका सुन्दर वर्णन रजिस्ट्रार जनरल की पेंतालीसवीं वार्षिक रिपोर्ट (सन् 1885) के पूरक भाग में पृष्ठ XXV LXIII देखिए। फार द्वारा लिखित Vital Statistics के पृष्ठ 392-411, जून 1987 के Statistical Journal में ह्यूक्री द्वारा Class Mortality Statistics पर लिखे गये लेख, तथा सामान्य रूप से फंक्चरी अधिनियम से सम्बन्धित साहित्य को भी देखिए।

1 ग्रेगोरी किंग (Gregory King) का अनुकरण करते हुए डेवनेन्ट (Davenant) ने यह सिद्ध किया है (Balance of Trade ईशाबाद सन् 1890, पृष्ठ 20) कि सरकारी अंकों के अनुसार लन्दन में एक वर्ष में अन्त-संख्या से मृत्यु-संख्या 2000 अधिक है, किन्तु बाहर से आकर बहाँ बसने वालों की संख्या 6000 है, जो देश की जनसंख्या की वास्तविक वृद्धि के आधे से अधिक है, यद्यपि उनका इस प्रकार की गणना आपत्तिजनक है। उन्होंने गणना की है कि 350,000 लोग लन्दन में, 870,000 अन्य नगरों एवं मण्डियों में तथा 4,100,000 लोग गाँवों तथा श्लोपड्रियों में निवास करते हैं। इन आँकड़ों की तुलना इंग्लैंड तथा वेल्स में सन् 1901 में की गयी जनगणना के आँकड़ों से कीजिए, जिनके अनुसार हमें ज्ञात होता है कि लन्दन की जनसंख्या 4,50,000 से अधिक है, पाँच अन्य नगरों की औसत जनसंख्या 50,000 से अधिक है तथा 6^{वाँ} अन्य नगर 50,000 से अधिक किन्तु औसत में 100,000 जनसंख्या वाले हैं। यह जनसंख्या का पूर्ण विवरण नहीं है: क्योंकि अनेक उपनगरीय क्षेत्र, जहाँ जनगणना नहीं हुई, बहुधा बड़े नगरोंके ही भाग होते हैं, और कुछ मामलों में निकट स्थित अनेक नगरों के उपनगरीय क्षेत्र एक दूसरों की सीमा तक फैल जाते हैं और उनको एक विशाल तथा अलग-अलग फँसे हुए नगर का रूप प्रदान करते हैं। मैनचेस्टर का एक उपनगर जिसकी जनसंख्या 220,000 है एक बड़ा नगर समझा जाता है और वही बात लन्दन के एक 275,000 जनसंख्या वाले उपनगर वेस्ट हैम (West Ham) के विषय में भी है। कुछ बड़े नगरों की

वस गये हैं। सबसे अधिक उद्यमी, सर्वाधिक प्रतिभाशाली, सर्वोत्तम स्वास्थ्य एवं चरित्र वाले लोग अपनी व्यक्तिगत योग्यताओं के विकास के लिए वहाँ जाते हैं। सबसे अधिक योग्य और चारित्रिक शक्ति वाले लोग एक बढ़ती हुई सख्या में उप-नगरीय क्षेत्रों में निवास करते हैं जहाँ जल-निकास तथा पीने के पानी एवं प्रकाश की व्यवस्था के साथ-साथ अच्छे प्रकार के विद्यालय तथा खुली वायु में खेलने के अवसर मिलने से ऐसे वातावरण की रचना होती है जो ग्रामीण क्षेत्रों की भाँति शक्ति में वृद्धि करने में सहायक सिद्ध हो। और यद्यपि वहाँ अब भी ऐसे अनेक उप-नगरीय क्षेत्र हैं जिनका वातावरण व्यक्ति के लिए उतना हानिकारक नहीं होता जितना कुछ सघन पूर्व बड़े शहरों का वातावरण प्रायः होता था, तथापि सघन कुछ ध्यान में रखते हुए जनसंख्या की बढ़ती हुई सघनता कुछ समय के लिए कम हानिकारक प्रतीत होती है। उद्योग एवं व्यापार के मुख्य केन्द्रों से बहुत दूर बसे हुए स्थानों में जीवन की सुविधाओं में हाल ही में हुई वृद्धि की गति कुछ समय में कम हो जायेगी। किन्तु इन क्षेत्रों से हटकर उप-नगरीय क्षेत्रों तथा यहाँ तक कि नये उद्यान-नगरों (Garden Cities) में उद्योग स्थापित

सीमाओं का अनिश्चित रूप से समय-समय पर विस्तार किया जाता है जिससे कि उनमें इस प्रकार के उपनगर सम्मिलित किये जा सकें, और परिणामस्वरूप एक बड़े नगर की वास्तविक जनसंख्या तेजी से बढ़ सकती है जबकि उसके पूर्ववर्ती क्षेत्रों की जनसंख्या भीमो गति से बढ़ती है, अथवा घटती है और फिर सहसा बहुत बढ़ जाती है। अतः लिवरपूल के पूर्ववर्ती क्षेत्रों की जनसंख्या सन् 1881 में 552,000; सन् 1891 में 518,000 और सन् 1901 में 685,000 थी।

इसी प्रकार के परिवर्तन अल्पत्र भी हो रहे हैं। इसलिए उन्नीसवीं शताब्दी में फ्रांस की जनसंख्या की अपेक्षा पेरिस की जनसंख्या बारह गुनी अधिक तेजी से बढ़ी है। जर्मनी के नगरों की जनसंख्या में, ग्रामीण जनसंख्या की अपेक्षा, प्रति वर्ष $1\frac{1}{2}$ प्रतिशत वृद्धि होती है। सन् 1800 में संयुक्त राष्ट्र अमेरिका में एक भी नगर ऐसा नहीं था जिसकी जनसंख्या 75,000 से अधिक हो, सन् 1905 में वहाँ तीन शहर ऐसे थे जिनकी जनसंख्या कुल मिला कर 7,00,000 से अधिक थी और 11 ऐसे नगर थे जिनमें से प्रत्येक की जनसंख्या 300,000 से अधिक थी। आस्ट्रेलिया के विक्टोरिया प्रान्त की जनसंख्या का एक तिहाई भाग मेलबोर्न में बसा हुआ है।

यह स्मरण रहे कि नगर एवं उसके उप-नगरीय क्षेत्रों की जनसंख्या में होने वाली प्रत्येक वृद्धि के साथ शहरी जीवन की विज्ञपताएँ तीव्रता से बढ़ती हैं चाहे उनका प्रभाव अच्छा हो अथवा बुरा। ताजी खुली वायु को एक छोटे शहर के निवासी की अपेक्षा एक साधारण लन्दन वासी तक पहुँचने में उनको दुर्गन्धियुक्त स्थानों से होकर बहना पड़ता है। लन्दन निवासी को साधारणतया ग्रामीण क्षेत्रों के स्वतन्त्र, शान्तिपूर्ण एवं सुन्दर वातावरण तक पहुँचने के लिए पर्याप्त दूर जाना होगा। इसलिए एक 45,000 जनसंख्या वाले नगर की तुलना में, लन्दन अपनी 4,500,000 जनसंख्या के साथ इंग्लैंड के शहरी जीवन के स्वरूप में एक सौ गुने से अधिक योग देता है।

कर कठिन काम करने वाले लोगों की तलाश करने की प्रवृत्ति में कोई कमी होती नहीं दिखाई देती।

सांख्यिकीय आंकड़े वास्तव में शहरी वातावरण के अत्यधिक अनुकूल होते हैं। इसका कारण आंशिक रूप से यह है कि शक्ति को कम करने वाली बहुत-सी शहरी स्थितियों का वहाँ की मृत्युदर पर अधिक प्रभाव नहीं पड़ता और इसका कारण आंशिक रूप से यह है कि शक्ति को कम करने वाली बहुत सी शहरी स्थितियों का वहाँ की मृत्युदर पर अधिक प्रभाव नहीं पड़ता और इसका आंशिक कारण यह भी है कि शहरों में बाहर से आये अधिकांश प्रवासी शक्तिशाली युवक होते हैं और उनमें औसत से अधिक स्फूर्ति और साहस होता है, जबकि जिन युवकों के माता-पिता गाँव में ही रहते हैं वे अपने घर प्रायः तभी जाते हैं जब उनके माता-पिता बहुत बीमार पड़ जाते हैं।¹

1 इस प्रकार के कारणों से वेल्टन (Welton) ने ऐसा सुझाव दिया है कि विभिन्न नगरों की मृत्युदरों की तुलना करने के लिए 15 से 35 वर्ष की आयु के बीच के लोगों को छोड़ देना चाहिए। लन्दन में मुख्यतया इस कारण 15 से 35 वर्ष के बीच की आयु वाले महिलाओं में बहुत कम मृत्युदर है। किन्तु यदि किसी नगर की जनसंख्या स्थिर हो तो उसके जन्म-मृत्यु सम्बन्धी आंकड़ों का अधिक सुगमता से विश्लेषण किया जा सकता है। कोवन्ट्री (Coventry) को एक नमूने का नगर मान कर गाल्टन (Galton) ने यह गणना की कि नगरों में निवास करने वाले दस्तकारों के वयस्क बच्चों की संख्या स्वस्थ ग्रामीण क्षेत्रों में रहने वाले धर्मिकों के बच्चों की संख्या के आधे से तनिक अधिक है। जब किसी स्थान का आर्थिक पतन हो रहा हो तो युवक, शक्तिशाली एवं स्वस्थ लोग अपने पीछे बूढ़ों एवं निर्बलों को छोड़ कर वहाँ से दूर चले जाते हैं, परिणामस्वरूप वहाँ की जन्मदर साधारणतया कम हो जाती है। दूसरी ओर एक औद्योगिक केन्द्र में जो लोगों को अपनी ओर आकर्षित करता है जन्मदर बहुत ऊँची होती है, क्योंकि यहाँ पर अपेक्षाकृत अधिक स्फूर्ति वाले लोग रहते हैं। यह बात ऐसे शहरों में विशेष रूप से लागू होती है, जहाँ कोयला तथा लोहा सम्बन्धी कार्य होता है, क्योंकि वहाँ कपड़े की मिलों वाले नगरों की भाँति पुरुषों की कमी नहीं होती है, और खानों से काम करने वाले सभी लोग जल्दी विवाह करते हैं। कुछ नगरों में यद्यपि मृत्युदर ऊँची होती है तथापि वहाँ मृत्युदर से जन्मदर प्रति 1000 जनसंख्या पर 20 अधिक होती है। दूसरी श्रेणी के नगरों में मृत्युदर साधारणतया सबसे ऊँची होती है, इसका मुख्य कारण यह है कि वहाँ पर सफाई की व्यवस्था अभी इतनी अच्छी नहीं है जितनी बहुत बड़े नगरों में पायी जाती है।

प्रो० हेक्राफ्ट (Prof. Hayscraft) ने इसके प्रतिकूल तर्क किया है (Darwinism and Race Progress)। वह तपेदिक एवं कंठमाला (Scrofula) जैसी बीमारियों के कारण मानव जाति में होने वाले हास के स्तरों को और उचित ध्यान देते हैं। ये बीमारियाँ मुख्यतः शारीरिक रूप से निर्बल व्यक्तियों को होती हैं और इन बीमारियों का यदि तदनु रूप अन्य दिशाओं में साम-साथ सुधार न हो तो कमजोर

सार्वजनिक एवं निजी धन का सबसे अच्छा प्रयोग यही है कि उसे बड़े शहरों में सार्वजनिक उद्यान एवं खेल के मैदानों की व्यवस्था करने, कामगरो (Workmen) के लिए स्वयं उनके द्वारा चलायी जानेवाली रेलों की संख्या बढ़ाने तथा उन श्रमिक वर्ग के लोगों को, जो ऐसा करने के निमित्त बड़े शहरों को छोड़ने तथा अपने उद्योगों को भी साथ में ले जाने के इच्छुक हैं, सहायता देने में व्यय किया जाय।

प्रकृति में निर्बलों को समाप्त करने की प्रवृत्ति पायी जाती है, किन्तु मनुष्य ने उसके इस कार्य में बाधा डाली है।

§7. अमी चिन्ता के और भी कारण होते हैं। क्योंकि संघर्ष एवं प्रतियोगिता का चयनात्मक प्रभाव आंशिक रूप में कम हो गया है जिसके फलस्वरूप सम्पत्ता की प्रारम्भिक अवस्थाओं में सर्वाधिक बल एवं शक्ति वाले लोग अपने पीछे अधिक सम्पत्तान् छोड़ जाते हैं और जिससे, किसी अन्य एक कारण की अपेक्षा, मानव जाति का अधिक विकास हुआ है। सम्पत्ता के बाद की अवस्थाओं में उच्च श्रेणी के लोगों में विवाह वर में करने का नियम बहुत लम्बे समय तक रहा है और परिणामस्वरूप श्रमिक वर्ग के लोगों की अपेक्षा उनके फल बच्चे होते हैं: किन्तु इस कमी की पूर्ति इस तथ्य से हो जाती है कि स्वयं श्रमिक वर्गों के लोगों के अधिक बच्चे उत्पन्न होते हैं। इस प्रकार एक ओर तो उच्च वर्ग के लोगों में सामूहिक शक्ति का ह्रास हो रहा है, तथा दूसरी ओर श्रमिक वर्ग के लोगों में से निरन्तर प्रस्फुटित होने वाली शक्ति के नवीन स्रोत से उसकी क्षतिपूर्ति हो जाती है। किन्तु एक लम्बे समय से फ्रान्स में तथा हाल ही में ईंग्लैंड और अमेरिका में श्रमिक समाज के कुछ अधिक योग्य एवं बुद्धिमान लोगों ने बड़े कुटुम्बों के प्रति अपनी उदासीनता प्रदर्शित की है, और इससे कमी भी क्षति पहुँच सकती है।

इस प्रकार इस भय के कारण बढ़ते जा रहे हैं कि जहाँ चिकित्सा विज्ञान एवं सफाई में उन्नति से शारीरिक एवं मानसिक रूप से निर्बल लोगों के बच्चों की एक निर-

व्यक्तियों की संख्या बहुत कम हो जाती है। किन्तु तपेदिक के सभी रोगियों की मृत्यु नहीं होती और यदि रोगियों को निर्बल बनाने की इसकी शक्ति में कमी को जा सके तो इससे वास्तविक लाभ होगा।

1 फरवरी, 1864 में (Contemporary Review) में प्रकाशित इससे लेखक के Where to House the London Poor शीर्षक वाले लेख को देखिए।

2 अमेरिका के दक्षिणी राज्यों में शारीरिक श्रम श्वेत व्यक्ति के लिए अपमानजनक हो गया था, जिससे यदि श्वेत व्यक्ति स्वयं दास रखने में असमर्थ हो तो वह एक भविष्यत ओवन व्यतीत करता था और कदाचित्त ही विवाह करता है। पुनः प्रशान्त महासागर की ओर के टूलानों में एक समय इस भय के उचित कारण थे कि सब प्रकार के कुशल कार्य चीनियों के हाथों में चले जायेंगे और श्वेत व्यक्ति ऐसा बनावटी जीवन निर्वाह करेंगे जिसमें उनके परिवार उन पर महान आर्थिक बोझ बन जायेंगे। इस विषय में अमेरिकी जीवन के स्थान पर चीनियों के जीवन की स्थापना होगी और मानव जाति के साधारण गुणों में कमी हो जायेगी।

न्तर बढ़ती हुई सख्या का मृत्यु से बचाव किया जा रहा है वहाँ अधिक वृद्धिमान तथा स्फूर्ति वाले, उद्यम एवं आत्मनियन्त्रण से पूर्ण, बहुत से लोग अपने विवाहो को स्थगित कर रहे है तथा अन्य विधियों से बच्चो की सख्या सीमित कर रहे हैं। बहुधा यह प्रवृत्ति उनके स्वार्थमय भावनाओ के कारण उत्पन्न होती है और यह सर्वथा उचित ही है कि कठोर एवं ओछे लोगो के मरने के बाद उनके समान प्रवृत्ति वाले कम बच्चे रहे। किन्तु बहुधा वे अपने बच्चो के लिए सम्मानयुक्त सामाजिक स्थान की प्राप्ति की इच्छा से ऐसा करते हैं। उनकी इस इच्छा मे अनेक ऐसे तत्त्व शामिल हैं जो मनुष्य के लक्ष्यों के उच्चतम सिद्धान्तों के अनुरूप नहीं है, और कुछ मामलो मे, वे स्पष्टतः तुच्छ हैं, किन्तु फिर भी यह उन्नति के मुख्य साधनो मे से एक साधन है और जो लोग इससे प्रभावित हुए है उनके बच्चे सम्भवत अपनी जाति मे सर्वोत्तम तथा सबसे अधिक शक्तिशाली है।

स्वल्प बच्चों वाले बड़े परिवारों से राज्य को अधिक लाभ होता है।

यह स्मरण रखना चाहिए कि बड़े परिवारो के सदस्य एक दूसरे को शिक्षा देते है, वे छोटे परिवारो के सदस्यो की अपेक्षा प्राय अधिक हँसमुख एवं तेजस्वी तथा बहुधा प्रत्येक प्रकार से अधिक शक्तिशाली होते है। निःसन्देह आंगिक रूप मे इसका कारण यह है कि उनके माता-पिता असाधारण शक्ति के व्यक्ति थे, और इसी कारण अपनी धारी मे उनके भी बडे तथा शक्तिशाली परिवार होंगे। बाहरी रूप मे दिखायी देने की अपेक्षा कितनी जाति की उन्नति बहुत अधिक सीमा तक असाधारण रूप मे बडे तथा शक्तिशाली परिवारो के वंशजो पर निर्भर करती है।

छोटे बच्चो के मरने से बुराईयाँ।

किन्तु दूसरी ओर इसमे सन्देह नहीं कि माता-पिता बड़े परिवार की अपेक्षा छोटे परिवार का पालन-पोषण अच्छी तरह कर सकते है। अन्य बातों के समान रहने पर पैदा होने वाले बच्चो की सख्या मे वृद्धि होने के कारण उनकी मृत्युदर मे बढोत्तरी होती है, और यह एक बड़ी बुराई है। ऐसे बच्चो का जन्म माता के लिए अनावश्यक अतिश्रम पैदा करता तथा शेष परिवार के लिए आघात बन जाता है जो देखभाल तथा प्रचुर साधनों के अभाव से जल्दी ही मर जाते है।¹

1 निवारण योग्य कारणों से होने वाली बाल-मृत्युदर की सीमा इस तथ्य से ज्ञात हो जाती है कि साधारणतया ग्रामीण क्षेत्रों की अपेक्षा शहरी क्षेत्रों में एक वर्ष की आयु से कम वाले बच्चों की प्रतिशत मृत्युदर लगभग एक तिहाई ज्यादा होती है और तथापि यह अनेक सम्पन्न जनसंख्या वाले शहरी क्षेत्रों में समस्त देश की औसत मृत्युदर से कम होती है (Registrar General's Report for 1905, पृष्ठ 42-45 देखिए)। कुछ वर्ष पूर्व यह ज्ञात हुआ कि पाँच वर्ष से कम आयु वाले बच्चों की वार्षिक मृत्युदर सामान्य परिवारों में लगभग 2% प्रतिशत, उत्तम वर्गों के समस्त लोगों में 3% प्रतिशत से कम और समस्त इंग्लैंड में 6-7% प्रतिशत थी। दूसरी ओर प्रो० लेरोय ब्यूल्यू (Prof Leroy Beaulieu) कहते हैं कि फ्रान्स में एक भयंकर दो बच्चों के माता-पिता उनको बड़े लाड़-प्यार से प्रसन्न रखते हैं और उनके प्रति बहुत अधिक सावधान रहते हैं चाहे इससे बच्चों में साहस, उद्यम एवं सहनशीलता का ह्रास ही क्यों न हो। (Statistical Journal, खंड 54, पृष्ठ 378-3) देखिए।

§8. इसके अतिरिक्त अन्य बातों को भी ध्यान में रखना चाहिए; किन्तु जहाँ तक इस अध्याय में वर्णित बातों का प्रश्न है वह प्रत्यक्षतः उपयुक्त प्रतीत होता है कि लोगों को तब तक बच्चे पैदा नहीं करने चाहिए जब तक वे उनको कम से कम इतनी अच्छी शारीरिक एवं मानसिक शिक्षा न दे सकें जितनी उन्होंने स्वयं प्राप्त की है। तनिक जल्दी विवाह करना सर्वोत्तम होता है बशर्ते लोगों में विना नैतिक निन्द्यता का उल्लंघन किये बच्चों की संख्या को सीमित रखने के लिए पर्याप्त आत्म-नियंत्रण की शक्ति विद्यमान हो। कार्य करने के इन सिद्धांतों को सामान्य रूप में अनाये जाने के साथ साथ यदि शहरी जनता के लिए ताजी हवा एवं स्वस्थ वातावरण की पर्याप्त व्यवस्था हो तो उससे जाति की शक्ति एवं स्फूर्ति में वृद्धि होना स्वाभाविक है। हम इस समय इस विश्वास के कारणों से परिचित हो जायेंगे कि यदि जाति की शक्ति एवं स्फूर्ति में वृद्धि हो तो लोगों की संख्या में वृद्धि के कारण उनकी औसत वास्तविक आय में लम्बे समय तक कमी नहीं होगी।

इस प्रकार ज्ञान में, विशेषकर चिकित्सा विज्ञान में उन्नति, स्वास्थ्य से सम्बन्धित सभी मामलों में सरकार के निरन्तर बढ़ते हुए कार्य एवं समझदायी, तथा भौतिक धन में वृद्धि से मृत्युदर कम हो जाती है, स्वास्थ्य एवं शक्ति में वृद्धि होती है तथा जीवनकाल लम्बा होता है। दूसरी ओर शहरी लोगों की संख्या में तीव्र वृद्धि होने के कारण, तथा जनसंख्या के निम्न वर्ग की अपेक्षा उच्च वर्ग के देर में विवाह करने एवं कम बच्चे पैदा करने की प्रवृत्ति के कारण जन्मदर में कमी और मृत्युदर में वृद्धि होती है। यदि केवल पहले प्रकार के कारण विद्यमान हों, किन्तु ये इस प्रकार नियमित हों कि उनसे जनसंख्या की वृद्धि का खतरा न हो तो यह सम्भव है कि मनुष्य शीघ्र ही ऐसी शारीरिक एवं मानसिक उत्कृष्टता तक पहुँच जाय जिसके बारे में विश्व अभी तक अनभिज्ञ है। यदि दूसरे प्रकार के कारण अनियंत्रित रूप से कार्य करें तो मनुष्य का शीघ्र ही पतन हो जायेगा।

वर्तमान स्थिति के अनुसार ये दोनों प्रकार के कारण एक दूसरे को संतुलन में रखते हैं यद्यपि प्रथम प्रकार के कारणों की अपेक्षाकृत अधिकता है। यद्यपि इंग्लैंड की जनसंख्या में क्रमशः अधिक वृद्धि हो रही है तथापि उन लोगों की संख्या, नियंत्रित रूप से समस्त जनसंख्या का एक बढ़ता हुआ भाग नहीं है जो शारीरिक एवं मानसिक रूप से निर्बल है, और शेष लोगों की भोजन एवं वस्त्र-व्यवस्था अपेक्षाकृत अच्छी है और केवल अधिक मीठ-भाड़ वाले औद्योगिक क्षेत्रों को छोड़ कर उनकी शक्ति में साधारणतया वृद्धि हो रही है। कई वर्षों से पुरुषों एवं महिलाओं दोनों के औसत जीवन की अवधि निरन्तर बढ़ रही है।

व्यावहारिक निर्णय।

अच्छाई और बुराई की शक्तियों में कमी अथवा वृद्धि।

पहले प्रकार के कारणों की अपेक्षाकृत अधिकता है।

औद्योगिक प्रशिक्षण

§1 एक बड़ी एवं शक्तिशाली जनसंख्या में वृद्धि के कारणों पर विचार करने के पश्चात् अब हम आगे उस प्रशिक्षण पर विचार करेंगे जो औद्योगिक कुशलता जो के लिए अपेक्षित है।

प्राकृतिक शक्ति का रूप पर्याप्त सीमा तक प्रशिक्षण पर निर्भर है।

प्राकृतिक शक्ति किसी व्यक्ति को किसी एक दिशा में महान् सफलता प्राप्त करने के योग्य बनाती है वह उसको अन्य दिशाओं में भी सफलता प्राप्त करने में प्रायः सहायता देती है। किन्तु इस नियम के अपवाद भी हैं। उदाहरण के रूप में, कुछ लोग जन्म से ही केवल कलात्मक जीवन के लिए उपयुक्त प्रतीत होते हैं और वे किसी अन्य प्रकार के जीवन के लिए उपयुक्त नहीं दिखायी देते। कभी-कभी एक महान् व्यावहारिक योग्यता वाले व्यक्ति में कलात्मक चेतना का बिलकुल ही अभाव पाया जाता है। किन्तु एक अधिक पेशीय शक्ति (Neivous strength) वाली जाति में साधारणतया कुछ पीढ़ियों की अवधि में लगभग प्रत्येक प्रकार की योग्यता में, जिसको कि वह सम्मानित वृष्टि से देखती है, वृद्धि होती है। जिस जाति ने युद्ध में अथवा साधारण प्रकार के उद्योगों में शक्ति प्राप्त कर ली हो वह कभी-कभी एक उच्च प्रकार की बौद्धिक एवं कलात्मक शक्ति को अधिक शीघ्रता से प्राप्त कर लेती है। प्राचीन काल एवं मध्ययुग में लगभग प्रत्येक साहित्यिक तथा कलात्मक युग का आरम्भ उन महान् पेशीय शक्ति वाले लोगों के कारण हुआ है जिनमें आराम तथा विलासिता की कृत्रिम वस्तुओं के प्रति अधिक रुचि उत्पन्न होने से पूर्व उच्च प्रकार के विचारों का समावेश हो चुका है।

हमारे अपने युग की श्रुतियों को संभवतः बढ़ा-बढ़ा कर अनुमानित किया गया है।

वर्तमान युग में ही इस रुचि में वृद्धि होने से हम उन अवसरों से पूर्ण लाभ प्राप्त करने से वंचित हो गये हैं जो हमारे पर्याप्त रूप से बड़े हुए सशोचनों से हमें मनुष्य जाति की उच्चतम योग्यताओं के अधिकतर भाग को मनुष्य जीवन के महान्तम 'ध्येयों' के प्रति समर्पित करने से प्राप्त हो सकते हैं। किन्तु सम्भवतः वैज्ञानिक अनुसंधानों में वृद्धि के परिणामस्वरूप वर्तमान युग की बौद्धिक शक्ति वास्तविकता से कम प्रतीत होती है। क्योंकि कला और साहित्य में बहुधा एक प्रतिभावान व्यक्ति को चित्त को आकर्षित करने वाली युवावस्था में ही सफलता प्राप्त होती है। किन्तु आधुनिक विज्ञान में मौलिकता के निमित्त इतने अधिक ज्ञान की आवश्यकता होती है कि छात्र विषय में अपनी योग्यता का प्रदर्शन कर सकने के पूर्व ही अपने अस्तित्व की प्रारम्भिक सजीवता को खो बैठता है, और इसके अतिरिक्त उसके कार्य का वास्तविक मूल्य इतना अधिक नहीं होता जितना कि प्रायः किसी चित्र अथवा कविता का होता है।¹ इसी प्रकार आधुनिक

1 इस सम्बन्ध में यह ध्यान में रखना उचित होगा कि एक ऐतिहासिक विचार के पूर्ण महत्व का अनुभव बहुधा उसी पीढ़ी में नहीं होता। यह विचार विषय के

यंत्रों से कार्य करने वाले शिल्पी के उच्च गुणों का मध्ययुग के दस्तकार के साधारण गुणों से कम मूल्य अर्थात् जाता है। इसका अर्थिक कारण यह है कि ह्रम व्यक्ति के उन श्रेष्ठ गुणों को साधारण समझते हैं जिनकी हमारे समय में प्रचुरता है और इस तथ्य को मूलजति है कि 'अकुशल-श्रमिक' शब्द का अर्थ निरन्तर बदल रहा है।

§2. बहुत पिछड़ी हुई जातियाँ किसी भी प्रकार के कार्य को लम्बे समय तक करने में असमर्थ होती हैं, और यहाँ तक कि साधारण प्रकार का कार्य जिसे हम अकुशल समझते हैं उनके लिए अपेक्षाकृत कुशल कार्य होता है, क्योंकि उनमें अपेक्षित गम्भीर मनोयोग का अभाव है और वे इसको एक लम्बे प्रशिक्षण द्वारा ही प्राप्त कर सकते हैं। किन्तु जहाँ अनिवार्य शिक्षा होती है वहाँ उन धन्य को भी अकुशल समझा जा सकता है जिसके लिए लिखने-पढ़ने के कुछ ज्ञान की आवश्यकता होती है पुनः जिन क्षेत्रों में उत्पादक लोग बहुत पहले बस गये हैं वहाँ कीमती यंत्रों एवं अन्य सामग्रियों के संचालन में सभी लोगों में उत्तरदायित्व, सावधानी एवं शोभिता की आदत पची जाती है, और तब मशीनों को चलाने का कार्य पूर्णतया यांत्रिकीय एवं अकुशल समझा जाता है और उसके लिए किसी भी प्रकार की उच्च मानवीय योग्यता की आवश्यकता नहीं होती। किन्तु वास्तव में विश्व की वर्तमान जनसंख्या के दसवें भाग से अधिक लोगों में वह मानसिक एवं नैतिक योग्यता, बुद्धि तथा आत्मनिबन्धन की शक्ति नहीं होती जो इसके लिए आवश्यक है और दो पौड़ियों तक निरन्तर प्रशिक्षण देने पर भी आधे से अधिक लोग कार्य जो ठीक प्रकार से नहीं कर सकेगें। यहाँ तक कि उत्पादक लोगों में से बहुत कम लोग उन अनेक कार्यों को करने में समर्थ होते हैं जो प्रथम दृष्टि में पूर्णतया मानसिक थकान देने वाले प्रतीत होते हैं। उदाहरण के लिए गद्यपि मशीन पर कपड़ा बुनने का कार्य सरल प्रतीत होता है तथापि इसको ऊँचे एवं नीचे रंगों में चिमटा किया जाता है। निम्न वर्गों के आधिकारिक श्रमिकों में रंग-बिरंगे कपड़ों को बुनने के लिए अनेकानेक "योग्यता" नहीं होती। यह अन्तर उन उद्योगों में और अधिक हो जाता है जहाँ ठोस सामग्री, लकड़ी, धातु एवं मिट्टी के बर्तन बनाने की कला को काम में लाया जाता है।

एक किस्म के धन्यों में कुछ प्रकार के हाथ से किये जाने वाले कार्यों के लिए लम्बे और निरन्तर अभ्यास की आवश्यकता होती है, किन्तु ऐसे मामले अधिक नहीं हैं

कुशल एवं अकुशल श्रमिक।

सामान्य ज्ञान एवं

विचारों को एक नवीन दिशा की ओर प्रवाहित करता है, किन्तु इस दिशा-परिवर्तन का आभास तब तक नहीं होता जब तक कि मोड़ बिन्दु पर्याप्त पीछे न रह जाय। इसी प्रकार प्रत्येक युग के यांत्रिकी-आविष्कारों का महत्व उससे पहले के युगों के आविष्कारों की अपेक्षा कम होता है। क्योंकि एक नया आविष्कार तब तक व्यावहारिक प्रयोजन के लिए पूर्ण लाभप्रद (प्रभावशाली) नहीं होता जब तक कि अनेक छोटे-छोटे सुधार एवं सहायक आविष्कार न हो गये हों: ऐतिहासिक घटना को उत्पन्न करने वाला आविष्कार प्रायः उस घटना से एक पीढ़ी पहले होता है। अतः प्रत्येक पीढ़ी पिछली पीढ़ी द्वारा प्रतिपादित विचारों को व्यवस्थित रूप देने में लगी रहती है, और लोगों को अपने विचारों का पूर्ण महत्व भली-भाँति नहीं महसूस होता।

धार्मिक शक्ति की तुलना में केवल हस्त-कौशल का महत्व कम हो रहा है।

और उनमें और भी कमी हो रही है। क्योंकि मशीनें अब विरन्तर उस कार्य को करने लगी है जिसके लिए इस प्रकार के हस्त-कौशल की आवश्यकता होती है। यह वास्तव में सत्य है कि मनुष्य का अपनी अँगुलियों के प्रयोग पर सामान्य नियंत्रण होना औद्योगिक कुशलता का एक महत्वपूर्ण अंग है, किन्तु यह आदत पेशीय शक्ति एवं आत्म अधिकार के फलस्वरूप पैदा होती है। प्रशिक्षण से इसमें निःसन्देह विकास होता है, किन्तु इसका अधिकतर भाग सामान्य प्रकार का होता है, और किसी विशेष घंघे से इसका खास सम्बन्ध नहीं रहता। जिस प्रकार एक अच्छा क्रिकेट का खिलाड़ी शीघ्र ही अच्छी तरह टेनिश खेलना सीख जाता है उसी प्रकार एक कुशल दस्तकार बहुधा एक घंघे से दूसरे घंघे में जा सकता है, और इससे उसकी कुशलता को कोई महान एवं स्थायी क्षति नहीं पहुँचती।

जो हस्त-कौशल विशेष प्रकार का हो और एक घंघे से दूसरे घंघे में जिसका हस्तान्तरण नहीं हो सकता हो उसका महत्व उत्पादन के साधन के रूप में शून्य शून्य कम हो रहा है। कलात्मक चिन्तन एवं कलात्मक सृजन की शक्तियों को इस समय ध्यान में न रख कर हम यह कह सकते हैं कि मुख्य रूप से साधारण समझदारी एवं शक्ति में श्रंष्टता, जिनकी किसी एक घंघे के लिए ही विशेष आवश्यकता नहीं होती, किसी घंघे को दूसरे घंघे की अपेक्षा उच्चतर बनाती है और किसी शहर एवं देश के श्रमिकों को अन्य शहरों अथवा अन्य देशों के श्रमिकों की अपेक्षा अधिक कुशल बनाती हैं।

एक ही समय अनेक बातों को स्मरण रखना, मार्ग जाने पर प्रत्येक वस्तु को प्रस्तुत करना, कोई बात गलत हो जाने पर शीघ्रता से कार्य करना एवं अपनी औद्योगिक बुद्धि का प्रदर्शन करना, सम्पादित कार्य के विवरण में परिवर्तनों के अनुसार अपने को ढालना, धैर्यवान एवं विश्वसनीय होना, सदा अपने अन्दर एसी शक्ति का भण्डार रखना जिसे आवश्यकतानुसार प्रयोग किया जा सके—ये वे गुण हैं जो एक श्रेष्ठ औद्योगिक समाज की रचना करते हैं। ये गुण किसी एक घंघे की ही विशेषताएँ नहीं हैं अपितु इनकी सभी घंघों में आवश्यकता होती है। और यदि एक घंघे से किसी अन्य सजातीय घंघों में सुगमता से इनका सदैव स्थानान्तरण नहीं किया जा सकता तो इसका मुख्य कारण यह है कि इन गुणों के साथ-साथ उन अन्य घंघों में प्रयुक्त सामग्री का ज्ञान तथा वहाँ की विशेष प्रक्रियाओं की जानकारी होना भी आवश्यक है।

सामान्य एवं विशिष्ट योग्यता।

अब हम सामान्य योग्यता शब्द का प्रयोग उन मानसिक शक्तियों तथा उस सामान्य ज्ञान एवं बुद्धि के लिए करेंगे जो विभिन्न मात्राओं में उच्च स्तर के सभी उद्योगों की सामान्य सम्पत्ति है जबकि अलग-अलग घंघों में विशिष्ट प्रयोजनों के निमित्त आवश्यक हस्त-कौशल तथा उनसे सम्बन्धित सामग्री एवं प्रक्रियाओं की जानकारी को विशिष्ट योग्यता कहा जा सकता है।

सामान्य योग्यता के

§3 प्रायः सामान्य योग्यता बाल्यावस्था एवं युवावस्था के आतावरण पर निर्भर है। इनमें माता का प्रभाव सर्वप्रथम एवं सर्वाधिक शक्तिशाली होता है।¹ दूसरे स्थान

1 गाल्टन के अनुसार इस कथन में कि महान पुरुषों की महान माताएँ होती हैं अतिशयोक्ति है; किन्तु इससे यह प्रदर्शित होता है कि बच्चे पर पढ़ने वाले माता

पर यह साधारण योग्यता पिता, अन्य बालको तथा कुछ मामलो मे नौकरों से प्रभावित होती है।¹

जैसे-जैसे समय व्यतीत होता जाता है एक श्रमिक का बच्चा जो कुछ अपने चारों ओर देखता तथा सुनता है उससे पर्याप्त शिक्षा ग्रहण करता है। यदि हम जीवन यात्रा प्रारम्भ करने के उन लामो की जाँच करे जो सम्पन्न वर्ग के लोगों के बच्चों को दस्तकारों के बच्चों की तुलना मे प्राप्त है, और जो दस्तकारों के बच्चों को अकुशल श्रमिकों के बच्चों की तुलना में प्राप्त है, तब हमे घर के वातावरण के इन प्रभावों पर अधिक विस्तार से विचार करना पड़ेगा। किन्तु इस समय हम बच्चों पर विद्यालय की शिक्षा से पड़ने वाले अधिक सामान्य प्रभावों पर विचार करते हैं।

सामान्य शिक्षा के सम्बन्ध मे अधिक कुछ लिखने की आवश्यकता नहीं, भले ही इसका भी औद्योगिक कुशलता पर पड़ने वाला प्रभाव जितना हमे प्रतीत होता है उससे अधिक है। यह सत्य है कि श्रमिकों के बच्चों को बहुधा उस समय विद्यालय छोड़ देना होता है जब उन्होंने पढ़ने-लिखने, हिसाब तथा रेखाचित्र सम्बन्धी केवल प्रारम्भिक बातें सीख ली हो। कमी-कमी यह तक दिया जाता है कि इन विषयों को पढ़ने मे लगाने गये थोड़े से समय का उपयोग व्यावहारिक कार्यों को सीखने मे अच्छी प्रकार किया जा सकेगा। किन्तु विद्यालय मे की गयी प्रगति का उतना अधिक महत्त्व नहीं होता जितना कि विद्यालय की शिक्षा से प्राप्त मविष्य मे प्रगति करने की शक्ति का होता है। क्योंकि सही रूप मे उदार सामान्य शिक्षा मनुष्य के मस्तिष्क की सर्वोत्तम शक्तियों को व्यवसाय मे लगाने तथा स्वयं व्यवसाय की संस्कृति के उत्थान के एक साधन के रूप मे प्रयोग करने का आदी बना देती है। भले ही इसका सम्बन्ध विशेष

सम्भरण को निर्धारित करने वाले कारण। घर।

विद्यालय।

के प्रभाव से अन्य प्रभाव समाप्त नहीं होते। इससे यह प्रदर्शित नहीं होता कि वह अन्य प्रभावों की अपेक्षा अधिक शक्तिशाली नहीं होता। वह कहते हैं कि धर्म-ब्राह्मणिकों (theologians) एवं वैज्ञानिकों में उनकी माता का प्रभाव अधिक सुगमता से चिदित ही जाता है क्योंकि उत्सुक भाँ अपने बच्चों को महान बातों के सम्बन्ध में गम्भीरता से अभ्यस्य करना सिखाती है और एक बुद्धिमान माता बच्चों की उस जिज्ञासा को दबाने की अपेक्षा प्रोत्साहित करती है जो उनके विचारों के वैज्ञानिकरण में कच्चे माल का कार्य करती है।

1 घरलू नौकरों में भी बहुत से लोग अच्छी प्रकृति वाले होते हैं। किन्तु जो लोग अधिक धनी घरों में काम करते हैं उनकी सुख-भोगने की आदत पड़ जाती है। वे लोग धन को अधिक महत्त्व देने लगते हैं और जीवन में निम्न उद्देश्यों को ही महान मानने लगते हैं। इस प्रकार की प्रवृत्ति आत्मनिर्भर रहने वाले श्रमिक वर्ग में सामान्य रूप में नहीं पायी जाती। साधारण घरों में बच्चों को जो संगति मिलती है वह उस संगति से अधिक श्रेयस्कर है जो हमारे कुछ सर्वोत्तम घरों के बच्चों को प्राप्त है। फिर भी इन घरों में जब तक नौकर विशेष योग्यता प्राप्त न हो तब तक उसे कुत्ते अथवा घोड़े के बच्चे की देखभाल का भार नहीं सौंपा जाता।

व्यवसायों के वान्तरिक पहलुओं से नहीं है; क्योंकि यह तो तकनीकी शिक्षा से सम्बन्धित है।¹

तकनीकी
शिक्षा।

§4 इसी भाँति वाधुनिक बर्षों में तकनीकी शिक्षा के उद्देश्य बढ़ गये हैं। पहले इसका उद्देश्य ऐसी शारीरिक चतुर्ता तथा मशीनें एवं प्रक्रियाओं (processes) के ऐसे साधारण ज्ञान देने से कुछ ही अधिक था जिसे कोई बुद्धिमान बालक अपने कार्य के प्रारम्भ होते ही समझ लेता है। यद्यपि न सीखा हुआ होने की अपेक्षा वह इसे पहले से सीखा हुआ होने के कारण प्रारम्भ में सम्भवतः कुछ अधिक धन प्राप्त कर सकता है, किन्तु इस प्रकार की शिक्षा प्रतिभा का विकास नहीं करती अपितु यह उसके विकास को रोकती है। एक बालक जिसने अपने लिए ज्ञान प्राप्त कर लिया है ऐसा करने से अपने को जितित बना लेता है, और भविष्य में किसी ऐसे व्यक्ति की अपेक्षा जो इस प्रकार की पुरानी पद्धति वाली पाठशाला से पढा है, अधिक अच्छी प्रगति कर सकता है। तकनीकी शिक्षा में उत्तरोत्तर चतुर्ता की कमी होती जा रही है, और इसका प्रथम उद्देश्य आँसों तथा अशुक्तियों के प्रयोग पर सामान्य अधिकार प्राप्त करना है (यद्यपि इस बात का सचेत मितता है कि यह कार्य सामान्य शिक्षा द्वारा भी होने लगा है जिससे कि यह यथार्थ रूप में सम्बन्धित है)। इसका दूसरा उद्देश्य कलात्मक कुशलता एवं ज्ञान तथा अन्वेषण की प्रणालियों का ज्ञान प्रदान करना है जो विशेष धनो में सामंजस्यक हैं, किन्तु जिनमें प्रयोगात्मक कार्य की अवधि में कदाचित् ही मनी-

1 मध्य बर्षों के पुराने लंडिन व ग्रीक की शिक्षा देने वाले विद्यालय को सीमित शिक्षा की भाँति ही अरबिक बर्षों के बच्चों के लिए सतर्क सामान्य शिक्षा का अभाव औद्योगिक प्रगति के लिए हानिकारक सिद्ध हुआ है। वास्तव में अभी हाल तक केवल इसी से प्रत्येक औसत पाठशाला के अध्यापक ने अपने शिष्यों को ऐसी चीज में उनके मस्तिष्क का उपयोग करने के लिए प्रेरित किया जो ज्ञान के ज्ञान से बढ़ कर हो। अतः इसे उदार शिक्षा कहें, ठीक ही था, श्योंकि इससे बढ़ कर और कुछ प्राप्त भी नहीं हो सकता था। किन्तु यह नागरिकों को प्राचीनता के विचारों से अवगत कराने के उद्देश्य में सफल न ही सकी। साधारणतया विद्यालय के समय के समाप्त होने के बाद विद्यार्थी इसे भूल जाते थे। इसके फलस्वरूप व्यवसाय तथा संस्कृति के बीच सत्रिय विरोध उत्पन्न हुआ जो क्षतिकारक था। अब ज्ञान के प्रसार से लंडिन व ग्रीक की शिक्षा के पाठ्यक्रम की विज्ञान तथा कला के प्रयोग से पूर्ति सम्भव हुई है, और इसकी शिक्षा से समर्थमान लोगों की, अर्थात् उन लोगों की जो इसका खर्च वहन कर सकते हैं, सर्वोत्तम प्रतिभाओं का विश्वास हुआ है, और इसके फलस्वरूप वे उस विचार-धारा का अनुगमन करते हैं जिनसे बाद के जीवन में उनके मस्तिष्क की उच्चतर क्रियाओं को प्रोत्साहन मिले। अक्षरों की लिखावट सीखने में जो समय लगता है वह लगभग पूर्णतया नष्ट ही हो जाता है। अन्य भाषाओं की भाँति यदि अंग्ल भाषा में अक्षरों की लिखावट तथा उनके उच्चारण में सामंजस्य स्थापित हो जाय तो बिना किसी अतिरिक्त लागत के पाठशाला की प्रभावोत्पादक शिक्षा में लगभग एक वर्ष की वृद्धि हो जायेगी।

भाँति जाना जा सकता है। यह ध्यान रहे कि स्वचालित मशीनों में परिशुद्धता एवं परिवर्तनशीलता में प्रगति होने पर शारीरिक कार्य का क्षेत्र जिसमें हाथ तथा आँख पर अधिकार होने का बड़ा महत्व है, संकुचित हो जाता है। यह भी ध्यान रहे कि जिन प्रतिमाओं को सर्वोत्तम रूप में सामान्य शिक्षा से प्रशिक्षित किया जाता है उनका निरन्तर महत्व बढ रहा है।¹

सबसे अच्छी आग्ल धारणाओं के आधार पर तकनीकी शिक्षा का उद्देश्य सामान्य शिक्षा की भाँति उद्योग की उच्चतर श्रेणियों के लिए प्रतिभा का प्रायः निरन्तर विकास करना है। प्रगाढ सामान्य शिक्षा की भाँति ही इसका भी ऐसा ही आधार होना चाहिए, किन्तु इसे कुछ निश्चित व्यवसायों के लाभ के लिए ज्ञान की विशेष श्रावणाओं का विस्तार में विश्लेषण करना चाहिए।² हमारा उद्देश्य उस वैज्ञानिक प्रशिक्षण को, जिसमें पश्चिमी यूरोप के देश हमसे आगे हैं ऐसी साहसपूर्ण एवं अस्थिर शक्ति तथा ऐसी व्यावहारिक प्रवृत्तियों के साथ मिलाना है जिनका युवावस्था के सबसे अच्छे वर्षों को कारखाने में व्यतीत करने पर ही विकास होता है। हमें हमेशा यह स्मरण रखना चाहिए कि सुचालित कारखानों में प्रत्यक्ष अनुभव से एक युवक अपने बाप को कुछ सीखता है उससे उसे अधिक शिक्षा मिलती है और उसकी मानसिक क्रिया को उस स्थिति की अपेक्षा अधिक उत्तेजना मिलती है जिसमें उसे किसी तकनीकी पाठशाला में नमूने के औजारों में अध्यापक द्वारा शिक्षा मिली है।³

आंग्ल शिक्षा में सुधार के उद्देश्य।

1 जैसा कि नासमिथ (Nasmyth) कहते हैं: यदि एक बालक बिना सोचे समझे मटर के दो दानों को एक मेज पर डालने के पश्चात् तीसरे दाने को उन दोनों दानों के बीच एक सीधी रेखा में आसानी से रख सकता है तो वह एक अच्छा मिस्त्री बनेगा। इंग्लैंड के साधारण खेलों में आँख तथा हाथ पर त्रिशु-विहार (Kindergarten) के विनोदप्रिय कार्य से किसी भाँति कम नियंत्रण नहीं होता। चित्रकला का स्थान सदा ही ठीक कार्य तथा खेल की सीमा पर रहा है।

2 तकनीकी शिक्षा की सबसे बड़ी कमियों में एक कमी यह है कि इससे सापेक्ष सम्बन्ध की भावना (Sense of proportion) तथा विवरण की सरलता की शिक्षा नहीं मिलती। अंग्रेजों ने, और उनसे भी अधिक अमेरीका के लोगों ने, वास्तविक व्यवसाय में मशीनों तथा प्रक्रियाओं की उन विषमताओं को दूर करने की प्रतिभा प्राप्त करली है, जिन पर अपेक्षाकृत बहुत ध्यान हुआ है। इस प्रकार की व्यावहारिक अतः प्रेरणा के कारण वे महाद्वीप के अधिक अच्छे शिक्षित प्रतिद्वन्द्वियों से प्रतिपोगिता करने में बहुधा सफल हुए हैं।

3 यह अच्छी योजना है कि स्कूल छोड़ने के बाद अनेकों वर्षों तक जाड़ों के छः महीनों में कालेज में विज्ञान की शिक्षा प्राप्त की जाय और प्रीम्प के छः महीनों को बड़े कारखानों में अच्छे विद्यार्थियों को भाँति व्यतीत किया जाय। इस योजना को वर्तमान लेखक ने चालीस वर्ष पूर्व ब्रिटिश विश्वविद्यालय के कालेज में (जो कि अब ब्रिटिश विश्वविद्यालय है) प्रस्तुत किया था। किन्तु इसमें व्यावहारिक कठिनाइयाँ हैं जिन्हें कालेज के प्राध्यापकों के साथ बड़ी फर्मों के प्रधानों के हार्दिक तथा उदार

शिक्षणा-
वस्था।
(appren-
ticeship)

प्राचीन शिक्षा-प्रणाली आधुनिक दशाओं के पूर्णतया अनुकूल नहीं है और इसका अब खोप होने लगा है, किन्तु इसके स्थान पर एक प्रतिस्थापक प्रणाली को आवश्यकता है। पिछले कुछ वर्षों में बहुत से मुख्य उद्योगों ने यह फैशन प्रारम्भ कर दिया है कि लड़के उस व्यवसाय की हर अवस्था से होकर काम करें जिसका अन्ततोगत्वा नियंत्रण करना है। किन्तु इस प्रकार की अत्युत्तम शिक्षा कुछ ही लोगों को प्राप्त हो सकती है। किसी भी बड़े आधुनिक उद्योग की इतनी अधिक, तथा बनेक प्रकार की शाखाएँ हैं कि नियोजकों के लिए पहले की भाँति यह उत्तरदायित्व निभाना असम्भव है कि उनके साथ काम करने वाला प्रत्येक युवक सभी प्रकार की शाखाओं का काम सीख ले। वास्तव में सामान्य योग्यता वाला युवक तो इस प्रकार की शिक्षा से घबड़ा जायेगा। किन्तु शिक्षा-प्रणाली को एक सशोधित रूप में पुनः जीवित करना अत्यावहारिक प्रतीत होगा।¹

इस समय तक प्रायः इंग्लैंड में ही उद्योगों में युगान्तरकारी महान आविष्कार

सहयोग से दूर किया जा सकता है। दूसरी उत्कृष्ट योजना मॅन्चेस्टर में सर्वथी माथर (Mather) और प्लाट (Platt) के उद्योग से सम्बन्धित एक पाठशाला में अपनायी गयी थी। "वर्कशॉप में जो कुछ कार्य चल रहा हो उसी के आलेखन (Drawings) विद्यालय में बनाये जाते हैं। एक दिन अध्यापक आवश्यक विवरणों एवं गणनाओं से अवगत करा देते हैं और उसके दूसरे दिन अध्यापक द्वारा बतलायी गयी बातों को छात्र प्रायः प्रयोगात्मक रूप में देखते हैं।"

1 नियोजक यह उत्तरदायित्व लेता है कि शिक्षु को अपने व्यवसाय के एक बहुत बड़े प्रभाग के सभी उप-विभागों के विषय में कारखाने में पूरी शिक्षा मिले, न कि वह किसी एक उप-विभाग को छोड़े, जैसा कि प्रायः इस समय हो रहा है। ऐसी स्थिति में शिक्षा का प्रशिक्षण बहुधा इतना ही व्यापक होगा कि मानों उसे उस व्यवसाय की कुछ पीढ़ी पूर्व की स्थिति के विषय में पूरी शिक्षा दी जा रही हो। किसी तकनीकी पाठशाला में उस विषय की सभी शाखाओं के सैद्धांतिक ज्ञान की शिक्षा से इसे अनुपूरित किया जा सकता था। पुरानी शिक्षा-प्रणाली से मिलती-जुलती प्रणाली हाल ही में उन अंग्रेज युवकों के लिए प्रचलन में आयी है जो एक नये देश को विशेष दशाओं में कृषि के व्यवसाय को सीखने के इच्छुक हैं; ऐसे सकेत मिलते हैं कि इस देश में कृषि व्यवसाय में, जिसके लिए यह बहुत उपयुक्त है, यह योजना लागू की जावेगी। किन्तु कृषकों तथा कृषि मजदूरों के लिए उपयुक्त बहुत कुछ शिक्षा कृषि कालेजों तथा डेरी-पाठशालाओं में सर्वोत्तम ढंग से दी जा सकती है।

फिरहाल युवकों की तकनीकी शिक्षा के लिए बहुत बड़ी एजेंसियाँ, जैसे सार्वजनिक प्रदर्शनियाँ, व्यापारिक संघठन एवं सम्मेलन और व्यापारिक पत्रिकाएँ, तीव्रता से प्रगति कर रही हैं। इनमें प्रत्येक का कार्यक्षेत्र विज्ञ है। कृषि तथा कुछ अन्य व्यवसायों में सार्वजनिक प्रदर्शन से सम्भवतः प्रगति में सबसे अधिक सहायता मिलती है। किन्तु उन उद्योगों में जो अधिक विकसित हैं, तथा अध्ययनशील आदतों वाले व्यक्तियों के हाथों में हैं, व्यावहारिक तथा वैज्ञानिक ज्ञान का व्यापारिक पत्रिकाओं से विशेष रूप से प्रसार होता है। उद्योग को इन प्रणालियों तथा सामाजिक दशाओं में

हुए हैं। किन्तु अब इस दौड़ में अन्य देश भी आ गये हैं। अमेरीका को साधारण पाठ-शालाओं की उत्कृष्टता, उनके जीवन की विविधता, विभिन्न जातियों में आपस में विचारों के आदान-प्रदान, तथा उनकी कृषि की विशेष दशाओं के कारण वहाँ खोज करने की एक अशान्त भावना का प्रादुर्भाव हुआ है। अब तकनीकी शिक्षा का भी बड़े जोरो के साथ विस्तार हो रहा है। इसके विपरीत, जर्मनी के मध्य तथा श्रमिक वर्गों के बीच वैज्ञानिक ज्ञान के फैलने, तथा साथ ही साथ आधुनिक भाषाओं से परिचित होने तथा ज्ञान के खोज में उनके भ्रमण करने की आदतों के कारण वे अंग्रेज तथा अमेरीका के मित्रियों का मुकाबला करने में समर्थ हुए हैं और व्यवसाय में रसायनशास्त्र के अनेक प्रकार से प्रयोग करने में आगे बढ़ गये हैं।¹

§5. यह सत्य है कि अनेक प्रकार के ऐसे कार्य हैं जो शिक्षित श्रमिक की भौतिक अशिक्षित व्यक्ति द्वारा समान कुशलता से सम्पादित किये जा सकते हैं, और नियोजकों और फोरमैन तथा अपेक्षाकृत छोटे से जुलाहों के अतिरिक्त शिक्षा की उच्चतर शालाओं का कोई भी प्रत्यक्ष उपयोग नहीं करता। किन्तु अच्छी शिक्षा से साधारण श्रमिक को भी बड़े अप्रत्यक्ष लाभ होते हैं। इससे उसकी मानसिक श्रिया को उत्तेजना मिलती है, उसमें बुद्धिमत्ता-पूर्ण जिज्ञासा की आदत बढ़ती है। यह उसके साधारण कार्य में उसे अधिक बुद्धिमान, अधिक तत्पर, अधिक विश्वसनीय बनाती है। यह काम में तथा बाद में भी उसके जीवन की भावना को ऊँचा उठाती है। इस प्रकार यह भौतिक सम्पत्ति के उत्पादन का एक महत्वपूर्ण साधन है। साथ ही साथ अतिम लक्ष्य होने के कारण यह किसी ऐसी चीज से घटिया नहीं है जो भौतिक सम्पत्ति के उत्पादन का माध्यम है।

जनसमूह के सामान्य तथा तकनीकी शिक्षा में सुधार होने से राष्ट्र को जो तुरन्त ही आर्थिक लाभ प्राप्त होता है उसके एक अंश, सम्भवतः बड़े अंश का पर्याप्त लाने के लिए हमें दूसरी दिशा में विचार करना चाहिए। हमें श्रमिक वर्गों के सामान्य लोगों के साथ होने वाले लोगों के विषय में उतना अधिक ध्यान नहीं देना चाहिए जितना कि उन लोगों पर देना चाहिए जो साधारण घर में जन्म लेकर उच्च श्रेणी के कुशल दस्तकार, फोरमैन अथवा नियोजक बनते हैं, और विज्ञान की सीमाओं का प्रसार करते हैं, अथवा राष्ट्रीय सम्पत्ति की कला एवं इसके साहित्य में सम्भवतः वृद्धि करते हैं।

जिन कारणों से व्यक्ति भेदाधीन बनता है उनको नहीं जाना जा सकता। यह सम्भव है कि श्रमिक वर्गों के उन वर्गों का प्रतिशत जिन्हें 'उच्चतम कोटि' की प्राकृतिक योग्यता मिली है इतना अधिक नहीं है जितना उन लोगों के वर्गों का जिन्होंने समाज

परिवर्तनों के होने से व्यापार की गुप्त बातें जान होने लगती हैं, और इनसे कम साधनों वाले व्यक्तियों को अपने अधिक धनी प्रतिद्वन्दियों का मुकाबला करने में मदद मिलती है।

1 यूरोप में प्रायः सभी प्रगतिशील फर्मों के प्रधानों ने विदेशी भूमि में विभिन्न प्रक्रियाओं तथा मशीनों का सतर्कतापूर्वक अध्ययन किया है। अंग्रेज लोग बहुत भ्रमण करने वाले होते हैं, किन्तु सम्भवतः अन्य भाषाओं का ज्ञान न होने के कारण उन्होंने शायद ही तकनीकी शिक्षा को, जो भ्रमण का सदुपयोग करने से प्राप्त हो सकती है, यहमूल्य समझा।

इंग्लैंड तथा अन्य देशों में आविष्कार।

उच्च शिक्षा से किसी उद्योग के निचले वर्गों की कुशलता प्रत्यक्ष रूप से न प्रभावित कर अप्रत्यक्ष रूप से बढ़ेगी।

राष्ट्र की सबसे अच्छी प्रकृतितत्त्व योग्यता अधिकतर धर्मिक वर्गों में ही मिलती है, किन्तु अब इसका अधिकार-तया दुरूप-योग होता है।

मे जेवा स्थान प्राप्त कर लिया है या जिन्हे यह उत्तराधिकार के रूप में मिला है। किन्तु धर्मिक वर्गों की संख्या अन्य सभी वर्गों के कुल योग का चार या पाँच गुण है। अतः यह असंभव नहीं है कि देश में पैदा होने वाले सबसे अच्छे मेधावी व्यक्तियों का आधा भाग इन्हीं वर्गों में पाया जाता है और इसका अधिक भाग अवसर के अभाव में बेकार हो जाता है। राष्ट्रीय धन के विकास के लिए कोई भी अपव्यय इतना हानिकारक नहीं जितनी वह असावधानी है जिसके फलस्वरूप नीच बुल में पैदा होने वाले मेधावी नीच कार्यों में लग रहते हैं। मौनिक धन में, किसी भी परिवर्तन से इतनी तीव्र वृद्धि नहीं हो सकती है जितनी पाठशालाओं में, और विशेष कर मध्यम श्रेणियों की पाठशालाओं में, सुधार होने से हो सकती है। किन्तु इसमें छात्रवृत्ति की एक व्यापक पद्धति का हीना आवश्यक है जिससे धर्मिक का चतुर बालक धीरे-धीरे एक पाठशाला से दूसरी पाठशाला में तब तक आगे बढ़ सके जब तक वह उस काल की सबसे अच्छी सैदागिक तथा व्यावहारिक शिक्षा न प्राप्त कर ले। मध्य युगों में स्वतंत्र शहरो तथा औजकल स्काटलैंड की अधिकांश प्रगति धर्मिक वर्गों की योग्यता के कारण हुई है। यहाँ तक की इंग्लैंड में भी इसी प्रकार की शिक्षा मिलनी है देश के उन भागों में प्रगति सबसे तीव्र हुई है, जहाँ औद्योगिक नेताओं में अधिक भाग धर्मिक लोगों के लड़कों का है। दृष्टान्त के रूप में विनिर्माण (manufacturing) युग के प्रारम्भ के समय इंग्लैंड के उत्तरी भाग की अनेक दक्षिणी भाग में सामान्य बंदभाव अधिक देखने को मिलता था और उनकी नीच कान्फ़ी दृढ़ थी। दक्षिण में जातीय भावना के समतुल्य विचारों के कारण धर्मिकों को तथा उनके बच्चों को अधिकार के पद प्राप्त न हो सके। पुराने समय के परिवारों में प्रतिष्ठा की उस लोच तथा नवीनता का अभाव था जो सामाजिक लानों के कारण किसी भी प्रकार प्राप्त नहीं हो सकती, तथा जो प्रकृति की ही देन है। इस जातीय भावना, तथा औद्योगिक नेताओं में इस नये रक्त के अभाव के कारण इनका अस्तित्व बना रहा, और इंग्लैंड के दक्षिणी भाग में ऐसे अनेक शहर हैं जिनके पतन का, जहाँ तक हमें मालूम है, मुख्यतः यही कारण है।

कला की शिक्षा।

§6 कला की शिक्षा का आधार गहन चिन्तन की शिक्षा से कुछ भिन्न है : क्योंकि पत्रवाचक से जहाँ प्रायः आचरण निरन्तर शक्तिशाली होता है वहाँ पूर्वोक्त से बहुधा ऐसा नहीं होता, तथा पि लोको की कलात्मक प्रतिभाओं का विकास ही सबसे बड़ा लक्ष्य है और यह औद्योगिक कुशलता का एक प्रमुख कारण रहा है।

यहाँ हमारा कला की केवल उन शाखाओं से सम्बन्ध है जो आँखों को प्रिय हैं। क्योंकि यद्यपि साहित्य तथा समीत जीवन की पूर्णता के लिए इतना ही नहीं बल्कि इतने भी अधिक योगदान देने हैं, तथापि उनके विकास का न तो व्यवसाय की प्रणालियों, विनिर्माण की प्रक्रियाओं तथा दस्तकारों की कुशलता पर सीधा प्रभाव पड़ता है और नये इन पर निर्भर है।

जहाँ सामाजिक तथा औद्योगिक परिवर्तन मंद हो वहाँ

मध्य युगों में यूरोप के तथा अब पूर्वीय देशों के दस्तकार को वास्तव में अपनी मौलिकता से अधिक साक्ष्य प्राप्त हुई है। दृष्टान्त के लिए पूर्वीय देशों में बने हुए गलीचों में नव्यवसा का दिग्दर्शन होता है। किन्तु यदि हम किसी एक स्थान की अनेक शताब्दियों की कला से चयन किये गये अनेक उदाहरणों को देखें तो बहुधा हमें उनके आधारभूत विचारों में बहुत ही बम अन्तर दिखायी देगा। किन्तु तीव्र परिवर्तन के आधुनिक

युग में जहाँ कुछ परिवर्तन फैशन से तथा कुछ औद्योगिक एवं सामाजिक प्रगति की हितकारी गतिविधियों के कारण होते हैं—प्रत्येक स्वच्छन्द रूप से नये प्रकार के मार्ग जो अपनाने लगता है, प्रत्येक को मुख्यकर अपने ही साधनों पर निर्भर रहना पड़ता है : उसे मार्ग दिखलाने के लिए ऐसी कोई सार्वजनिक आलोचना नहीं है जो धीरे-धीरे परिपक्व हुई हो।¹

हमारे युग में कलात्मक अभिकल्प को केवल यही, सम्भवतः यही, प्रमुख कठिनाई नहीं उठानी पड़ती। यह विश्वास करने का कोई भी विशेष कारण नहीं है कि मध्य युगों में साधारण श्रमिकों के बच्चों में आजकल के साधारण ग्रामीण बड़ड़यो अथवा लोहारों के बच्चों से कलात्मक आविष्करण (origination) की शक्ति अधिक थी। किन्तु यदि दस हजार में से एक व्यक्ति मेधावी निकलता था तो उसकी बुद्धिमत्ता उसके काम में निखर आती थी तथा उसे संघों (guilds) की प्रतियोगिता से तथा अन्य प्रकार से प्रोत्साहन मिलता था। किन्तु आधुनिक दस्तकार मशीन के प्रबन्ध में सम्भवतः लगा रह सकता है, और जिन प्रतिभाओं का वह विकास करता है वे चाहे अधिक ठोस हों और दीर्घकाल में मानवजाति की उच्चतम प्रगति में अपने मध्यकालीन पूंज की रचि तथा कल्पना की अपेक्षा अधिक सहायक हों, तथापि वे कला की प्रगति में प्रत्यक्ष रूप से योगदान नहीं देती। यदि वह अपने को अन्य साधियों की अपेक्षा अधिक ऊँचे स्तर की योग्यता वाला अनुभव करे तो वह सम्भवतः व्यापारिक सच अथवा अन्य समिति के प्रबन्ध में प्रमुख भाग लेने का प्रयत्न करेगा अथवा कुछ सम्पत्ति का संग्रह करेगा, और जिस व्यवसाय की उसे शिक्षा मिली थी उसमें उन्नति करेगा। ये उद्देश्य बुरे नहीं हैं, किन्तु उसकी महत्वाकांक्षा सम्भवतः ससार के हित के लिए अधिक प्रशंसनीय तथा अधिक लाभदायक होती यदि वह अपने पुराने ही व्यवसाय में लगा रहता और ऐसी सुन्दर चीजों को बनाने का प्रयास करता जो उसके मृत्यु पर्यन्त भी विश्वमान रहती।

पर कला परिपक्व भावनाओं से संचालित होती है, और बड़ी मात्रा में योग्य व्यक्ति कला की ओर आकर्षित होते हैं।

1 वास्तव में आदि काल में प्रत्येक अभिकल्पी (Designer) पहले की घटनाओं से प्रभावित होता है: केवल अल्पधिक साहसी लोग ही नयी पद्धति अपनाते हैं। यह पद्धति पुरानी पद्धतियों से बहुत भिन्न नहीं होती, और उनके प्रवर्तनों (Innovations) को अनुभव से परखा जाता है जो दीर्घकाल में दोषरहित निकलते हैं। क्योंकि यद्यपि लोग कुछ समय तो सभाम में अपने से उत्कृष्ट व्यक्तियों के आदेश पर कला तथा साहित्य के अल्पधिक असंस्कृत तथा उपहासजनक आचार को स्वीकार कर लेंगे, किन्तु केवल वास्तविक कलात्मक उत्कृष्टता के कारण बाल्ला (Ballad) अथवा मधुर संगीत, पहिनने के कपड़ों का ढंग अथवा एक प्रकार का फर्नीचर, सारे देश में अनेक पीढ़ियों तक लोकप्रिय रहेगा। इन प्रवर्तनों में जो प्रवर्तन कला की वास्तविक भावना के प्रतिकूल थे उन्हें तो दबा दिया गया और जो सही दिशा में थे उनको अछूता रखा गया, और पही आगे की प्रगति के आरम्भ बिन्दु बन गये। इस प्रकार परम्परागत भावनाओं ने पूर्वीय देशों से और कुछ सीमा में मध्यकालीन यूरोप में औद्योगिक कलाओं की शुद्धता को बनाये रखने में बहुत योगदान दिया।

किन्तु
आधुनिक
समय में
अभिकल्प
संकुचित
व्यवसाय तक
ही सीमित
है और यह
फैशन के
अनुकूल है।

यह मानना ही होगा कि ऐसा करने में उसे बड़ी कठिनाइयाँ होंगी। भजवट की कलाओं में अल्पकालीन या वर्तन इतने हानिकारक नहीं होते जितने कि शायद ऐसे परिवर्तन जो संसार के अधिक क्षेत्रों में हुए हैं। इसके फलस्वरूप अभिकल्पी जो अपने काम को परिस्थितिवश करता था, वैसा करना भी कठिन समझता है क्योंकि उसे कला की चीजों की माँग तथा उनके सम्भरण के सम्बन्ध में संसार की गतिविधियों को निरन्तर ध्यान में रखना पड़ता है। दस्तवार के लिए ऐसा काम करना बहुत कठिन है। इसके परिणामस्वरूप आजकल एक सामान्य दस्तवार अगवाई न कर अनुकरण करना सर्वोत्तम समझता है। स्वयं लाइन्स (Lyons) के जुलाहे की पूर्वजों से प्राप्त उत्तम कुशलता अब पूर्णतः सूक्ष्म हेर-फेर की शक्ति तथा रंग की सुन्दर अनुभूति (perception) तक ही सीमित रह गयी है जिनके फलस्वरूप वह व्यावसायिक अभिकल्पियों के विचारों को पूर्णतया अभिव्यक्त करने में समर्थ होता है।

धन में वृद्धि होने के कारण लोभ सभी प्रकार की चीजों को अपने पहनने की शक्ति की अपेक्षा मुख्यतः इच्छापूर्ति के लिए खरीदते हैं। इसमें सभी प्रकार के वस्त्रों तथा फर्नीचर की बिक्री के सम्बन्ध में यह कहना अधिक सत्य होगा कि वस्तुओं की बिक्री उनके प्रतिमान (pattern) पर निर्भर है। स्वयं फ्रांसीसियों ने यह स्वीकार किया है कि इंग्लैंड में तैयार किये गये कुछ निश्चित प्रकार के कपड़े तथा सजावट की वस्तुएँ प्रथम श्रेणी की हैं। इसका कारण यह है कि स्वर्गीय विलियम मोरिस तथा अन्य लोगों के प्रभाव से तथा साथ ही साथ इंग्लैंड के अभिकल्पियों को पूर्वोक्त देशों, और विशेषकर फारस तथा भारत के रंग में प्रबोध व्यक्तियों से अथवा प्राप्ति हुई थी, किन्तु अन्य दिशाओं में फ्रांस का स्थान सर्वोच्च है। कुछ अंग्रेज उत्पादकों का जो प्रतियोगिता में संसार में डटे हुए है, ऐसा कहा जाता है, बाजार में कोई अस्तित्व ही नहीं रह जाता यदि वे वस्त्रों के उत्पादन में आगे नमूने तक ही सीमित रहते। इसका आंशिक कारण यह है कि आरती के वस्त्रों में वंशानुगत तीव्र एक सूक्ष्म अभिरुचि के कारण पेरिस फैशन में अग्रगामी रहा है। पेरिस का अभिकल्प आने वाले फैशनों के अनुरूप होगा और अन्य स्थानों के समान आन्तरिक मूल्य वाले अभिकल्प की अपेक्षा अधिक बिकेगा।¹

1 फ्रांस के अभिकल्पी पेरिस में रहना ही सर्वोत्तम समझते हैं; यदि वे फैशन की केन्द्रीय गतिविधियों के सम्पर्क से अधिक समय तक दूर रहें तो अपने को पिछड़ा पाते हैं। यद्यपि उनमें अधिकांश लोगों को कलाकार बनने की शिक्षा मिली है, किन्तु अपनी सबसे बड़ी महत्वाकांक्षा की पूरा पूरने में वे सफल हुए। केवल अथवादजनक दशाओं में ही जैसा कि उदाहरण के लिए सेवर्स के चाइना बर्तनों को बनाने के लिए, कलाकारों के रूप में सफल हुए व्यक्ति आकल्पन करना लाभदायक समझते हैं। अंग्रेज लोग पूर्वोक्त बाजारों के आकल्पन में सफल हुए हैं और इस बात का प्रमाण मिलता है कि अंग्रेजों में कम से कम फ्रांसीसियों के बराबर तो मौलिकता होती ही है; भले ही वे एक प्रभावपूर्ण परिणाम प्राप्त करने के लिए विभिन्न रूप में बरतों को शीघ्रता से मिश्रित करने की कला में पिछड़े हुए हैं (Report on Technical Education) खंड I, पृष्ठ 256, 261, 324, 325 तथा खंड III, पृष्ठ 151, 152, 202, 203, 211

यद्यपि तकनीकी शिक्षा से विज्ञान अथवा व्यापार में जितनी मेधा-शक्ति बढ़ती है उसकी ओक्षा कला में प्रत्यक्षरूप में इसकी अधिक वृद्धि नहीं होती तथापि यह बहुत-सी प्राकृतिक कलात्मक मेधा को नष्ट होने से बचा सकती है। इस प्रकार की कार्य-पद्धति और भी अधिक आवश्यक है क्योंकि पुराने प्रकार के हस्तशिल्प के प्रशिक्षण को बड़े पैमाने पर पुनर्जीवित नहीं किया जा सकता।¹

§7 अतः हम इस निष्कर्ष पर पहुँचते हैं कि सार्वजनिक तथा व्यक्तिगत निर्धि को शिक्षा पर व्यय करने की बुद्धिमत्ता को केवल इससे मिलने वाले प्रत्यक्ष लाभों से ही नहीं मपा जा सकता। केवल विनियोजन के रूप में ही जनसमूह को जितनी सुविधाएँ साधारणतया स्वयं मिल सकती हैं उनसे बहुत अधिक सुविधाएँ प्रदान करना लाभदायक होगा। क्योंकि इस प्रकार से बहुत से लोगों को जिन्हें कोई वाद में जानता भी नहीं अपनी छिपी हुई योग्यताओं के प्रदर्शित करन के लिए अवसरक अवसर मिल जाता है। एक महान औद्योगिक मेधावी का आर्थिक मूल्य सारे शहर में शिक्षा पर खर्च होने वाली धनराशि को पूरा करने के लिए पर्याप्त है, क्योंकि बसेमर (Bessemer) के मुख्य आविष्कार की भाँति एक नये विचार से इर्लैंड की उत्पादक शक्ति में उतनी ही वृद्धि होती है जितनी एक साल लोगों के भग से हो सकती है। गणित अथवा प्राणि-विज्ञान के समान नैतानिक कार्य से, भले ही अधिक भौतिक सुख-समृद्धि के लिए प्रत्यक्ष फल मिलने में अनेक पीढ़ियाँ लग जायें, तथा जुनर (Jenner) अथवा पास्चर (Pasteur) की चिकित्सा सम्बन्धी खोजों से उत्पादन में मिलने वाली बहु सहायता यद्यपि कम प्रत्यक्ष है जो हमारे स्वास्थ्य और कार्य करने की शक्ति को बढ़ाती है, तथापि इसका कम महत्व नहीं है। अनेक वर्षों तक लोगों को उच्चतर शिक्षा के साधन प्रदान करने में जो खर्च करना पड़ा उसका उचित भुगतान हो जायगा यदि इससे एक और

शिक्षा
राष्ट्रीय
विनियोजन
है, और उसे
वेना माँ-बाप
का कर्तव्य
है।

तथा उसके बाद के सभी पृष्ठों को देखिए)। यह सम्भव है कि आधुनिक अभिकल्पों का व्यवसाय अभी अपनी क्षमता के अनुकूल सर्वोत्तम स्थिति तक नहीं पहुँचा। क्योंकि इस पर एक दिन का ही अपेक्षाकृत बहुत अधिक प्रभाव पड़ा है, और यह वह वेद है जिसकी कला की श्रेष्ठतम शाखाओं से सम्बन्धित कृतियों को कदाचित ही अन्य देशों में प्रतिरोपित किया जा सकता है। वास्तव में अन्य देशों ने इनकी भूरि-भूरि प्रशंसा की तथा इन्हें अपनाया है, किन्तु वे अभी तक शायद ही बाद की पीढ़ियों की सुन्दरतम कृति के आधार रहे हँ।

1 स्वयं रंगसाजों ने रूपचित्रों की दीर्घा (बैलरी) में यह सत्य लिपिबद्ध कर दिया है कि मध्यकालीन समयों में, और बाद में भी, उनकी कला ने बुद्धिमान लोगों के एक बड़े भाग को आज की अपेक्षा अधिक आकर्षित किया, आजकल तो आधुनिक व्यवसाय की उत्तेजना से युवकों की महत्वाकांक्षा को प्रलोभन मिलता है। आधुनिक विज्ञान की शीर्षों में नष्ट न होने वाली प्रादित्यों के लिए पर्याप्त क्षेत्र विद्यमान है, और अंत में, अनेक लोगों को सामयिक साहित्य (Periodical Literature) में जल्दी में लिखे गये अपूर्ण विचारों से तुरन्त आशुदनी होने के कारण सर्वोत्तम बुद्धि मूलसाधना जैसे लक्ष्यों से विचलित हो जाते हैं।

न्यूटन या डार्विन, शेक्सपियर या बीथोवन (Beethoven) जैसा व्यक्ति उत्पन्न हो पाय।

बच्चों की शिक्षा पर होने वाले खर्च को माँ-बाप तथा राज्य के बीच किस प्रकार विभाजित किया जाय, इस समस्या के अतिरिक्त कुछ ही ऐसी व्यावहारिक समस्याएँ हैं जिनमें अर्थशास्त्री को अनेकाकृत अधिक प्रत्यक्ष रुचि होती है। किन्तु अब हमे उन दशाओं पर विचार करना चाहिए जिनसे माता-पिता के हिस्से में आने वाले व्यय को चाहे यह कितना ही हो, बहन करने की शक्ति एवं इच्छा निर्धारित होती है।

अधिकारा माता-पिता अपने बच्चों के लिए वह सब कुछ करने को तत्पर रहते हैं जो कि उनके माता-पिता ने उनके लिए किया था, और सम्भवतः वे इससे भी कुछ और अधिक करेंगे यदि वे ऐसे पड़ोसियों के बीच में हों जिनके रहन-सहन का स्तर वस्तुतः अधिक ऊँचा हो। किन्तु इससे अधिक करने के लिए स्वार्थहीनता के नैतिक गुणों तथा सहृदयतापूर्ण स्नेह के अतिरिक्त, जिनका शायद अभाव नहीं है, मस्तिष्क की एक खास भावत का होना आवश्यक है जो अभी तक अधिक सामान्य नहीं है। इसके लिए भविष्य को स्पष्ट रूप से पहचानने, सुदूर की घटनाओं को (भविष्य का नीचा व्याज की दर पर बढ़ा काटते हुए) लक्ष्य निकट की ही भाँति महत्वपूर्ण समझने, की भावत का होना आवश्यक है। यह भावत निश्चय ही सम्यता की मुख्य उपज है और इसका मुख्य कारण है, और अधिक उन्नतिशील देशों के मध्य तथा उच्च वर्गों के अतिरिक्त इसका कदाचित ही पूर्ण विकास हुआ है।

विभिन्न श्रेणियों के बीच तथा श्रेणियों के भीतर गति-शीलता।

§8. माता-पिता साधारणतया अपने बच्चों को अपनी श्रेणी के काम धंधों में ही शिक्षित करते हैं, और अतएव एक पीढ़ी में किसी एक श्रेणी में श्रम की कुल पूर्ति उससे पहले की पीढ़ी में उस श्रेणी में काम करने वालों की संख्या से बहुत कुछ निर्धारित होती है। फिर भी एक श्रेणी के काम के अन्दर अधिक गतिशीलता है। यदि इसमें से किसी एक पेशे के लाभ औसत से बढ़ जाते हैं तो उसी श्रेणी में पाये जाने वाले पेशों से युवक लोग तुरन्त ही उसमें आना आरम्भ कर देते हैं। एक श्रेणी से दूसरी श्रेणी में ऊँचे पदों की ओर आना-जाना कदाचित ही अधिक तीव्र भयावह अधिक बढ़े पैमाने पर होता है। किन्तु यदि किसी व्यवसाय के सामने इसके लिए आवश्यक कार्य की कठिनाई की अपेक्षा अधिक हो जाते हैं तो नवयुवक तथा युवक दोनों के बहुत से छोटे-छोटे रेले इस ओर उमड़ने लगते हैं, और यद्यपि इसमें से कोई भी बहुत बड़ा नहीं है तथापि सभी रेले मिलकर उस श्रेणी की श्रम के लिए बढ़ी हुई माँग को कुछ ही समय में पूरा करने के लिए पर्याप्त हैं।

अभ्यास निष्कर्ष।

हम किसी स्थान की उन दशाओं का तथा समय की उन बाधाओं का जो श्रम की गतिशीलता तथा अपने पेशे को बदलने या अपने लड़के को किसी अन्य पेशे के लिए शिक्षित करने की प्रेरणा देने में बाधाएँ पहुँचाती हैं, बाद में विषय अध्ययन करेंगे। किन्तु पर्याप्त अवलोकन के बाद यह निष्कर्ष निकाला जा सकता है कि अन्य बातों के समान रहने पर, मजदूरी की दर में वृद्धि होने से इसकी मात्रा में भी वृद्धि होती है, अथवा अन्य शब्दों में, इसकी माँग कीमत में वृद्धि से इसकी पूर्ति भी बढ़ती है। यदि ज्ञान, नैतिक, सामाजिक तथा घरेलू आदतों का स्तर ज्ञात हो तो सभी वर्गों के बीच

का, यदि उनकी संख्या का व भी हो, और किसी विशेष व्यवसाय में काम करने वाले लोगों की संख्या की तथा उनके जोज की इस अर्थ में समरण कीमत होगी कि माँग कीमत का एक ऐसा निश्चित स्तर है जिस पर ये स्थिर रहेगी और एक ऊँची कीमत पर ये बढ़ने लगेगी तथा नीची कीमतों पर घटने लगेगी। इस प्रकार आर्थिक कारण जनसंख्या की वृद्धि तथा किसी निश्चित श्रेणी में श्रम की पूर्ति को प्रभावित करते हैं। किन्तु सम्पूर्ण जनसंख्या पर उनका प्रभाव अधिकतर अप्रत्यक्ष होता है और यह जीवन की नैतिक, सामाजिक तथा घरेलू आदतों द्वारा पड़ता है। क्योंकि स्वयं ये आदतें आर्थिक कारणों से अधिक प्रभावित होती हैं मले ही ऐसा धीरे-धीरे होता है, तथा ऐसे ढंगों से होता है जिनमें से कुछ वा पता लगाना कठिन है, और उनके विषय में तो अनुमान लगाना ही असम्भव है।¹

1 मिल माता-पिता को अपने बच्चों को अपने से बिल्कुल ही भिन्न प्रकार के पेशों के लिए शिक्षित करने के प्रयास में होने वाली कठिनाइयों से इतने अधिक प्रभावित हुए कि उन्होंने यह कहा (Principles, भाग II, अध्याय XIV, अनुभाव 2):—
“वास्तव में विभिन्न श्रेणियों में श्रमिकों का एक दूसरे से अलग-अलग अव तक इतना अधिक रहा है तथा इनके बीच विभाजन की रेखा इतने दृढ़ रूप में अंकित रही है कि यह जाति के वंशानुगत भेदभाव में मिलता है। हर एक प्रकार का रोजगार मुख्यतया इनमें पहले से काम करने वाले लोगों अथवा सामाजिक गणना में समान ही श्रेणी के लोगों, अथवा उन लोगों के बच्चों को मिलता था जो मूलरूप में निम्नस्तर के थे, किन्तु जो अपने श्रम द्वारा अपने को उठाने में सफल हो गये थे। उदार पेशों में अधिकांशतया या तो पेशीय वर्गों अथवा बेरोजगार वाले वर्गों के बच्चे जाते हैं; अधिक कुशलता एवं शारीरिक श्रम वाले रोजगारों में या तो कुशल दस्तकारों के लड़कों की अथवा समान श्रेणी के व्यापारिक वर्गों के बच्चों की नियुक्ति की जाती है। निम्न वर्गों के कुशल रोजगारों में यही स्थिति है और प्रदाकदा के अपवादों के अतिरिक्त कुशल श्रमिक पिता से लेकर पुत्र तक आदिम अबस्थाओं में ही रहते हैं। परिणामस्वरूप अब तक प्रत्येक वर्ग की मजदूरी देश की सामान्य जनसंख्या की अपेक्षा अपने वर्ग की जनसंख्या में वृद्धि से निर्पणित होती रही है।” किन्तु वह आगे कहते हैं कि “प्रयोग तथा विचारों में अब जो तीव्र गति से परिवर्तन हो रहे हैं उनसे इन सभी विभेदों का महत्त्व कम हो रहा है।”

उनके लिखने के समय से इस समय तक के परिवर्तनों से उनके भावी ज्ञान की पुष्टि हो जाती है। विभाजन की जिन स्थूल रेखाओं को उन्होंने बतलाया था वे कुछ ऐसे कारणों के तीव्र अभाव के कारण लुप्त हो गयी हैं जिनसे, जैसा कि हमने पिछले अध्याय में देखा था, कुछ घण्टों के लिए आवश्यक कुशलता तथा योग्यता की भाया में कमी हो गयी है तथा अन्य घण्टों में उसको वृद्धि हुई है। हम अब अधिक समय तक विभिन्न घण्टों को चार श्रेणियों में बँटा हुआ नहीं मान सकते किन्तु हम उनको सम्भवतः असमान विस्तार की उन सीढ़ियों की पंक्ति से मिलतानुसृत मान सकते हैं जिनमें से कुछ इतने अधिक चौड़े हैं कि वे उतरने के मंच का काम कर सकते हैं। या इससे भी बढ़ कर यह होगा कि हम अपने मस्तिष्क में सीढ़ियों की दो पंक्तियों का चित्रण कर

ले जिनमें से एक को 'अधिक कुशल उद्योगों' का और दूसरे को 'कम कुशल उद्योगों' का प्रतीक समझें, क्योंकि इन दोनों के बीच के ऊर्ध्वाधर (vertical) विभाजन वास्तव में उतना ही व्यापक और स्पष्ट अंकित है जितना किन्हीं दो क्षैतिज (horizontal) विभाजन।

मिल के वर्गीकरण का महत्व उस समय प्रायः समाप्त हो गया था जब कॅरनेस ने इसे अपनाया था (Leading Principles पृष्ठ 72)। इस समय की दशाओं के अधिक अनुकूल वर्गीकरण को गिडिंग्स (Giddings) ने प्रस्तुत किया था (Political Science Quarterly, खंड II, पृष्ठ 69-71)। इसकी यह आलोचना की गयी है कि इसमें यहाँ पर स्थूल विभाजन किया गया है जहाँ पर प्रकृति इस प्रकार का कोई विभाजन नहीं करती। किन्तु सम्भवतः यह विभाजन उतना ही उत्तम है जितना कि किसी उद्योग का चार श्रेणियों में विभाजन करना। उनके वर्गीकरण इस प्रकार हैं:—(1) स्वचालित शारीरिक श्रम जिसमें साधारण श्रमिक तथा मशीन के टेंडर शामिल हैं; (2) उत्तरदायित्वपूर्ण शारीरिक श्रम, जिसमें वे लोग शामिल हैं जिन्हें कुछ उत्तरदायित्व तथा स्वयं निवेदान का भार सँपा जा सकता है; (3) स्वचालित बुद्धिजीवी जैसे कि मुनीम, और (4) उत्तरदायित्वपूर्ण बुद्धिजीवी, जिनमें, संचालक तथा निवेदाक शामिल हैं।

जनसंख्या के एक श्रेणी से दूसरी श्रेणी में, बड़े पैमाने पर तथा निरन्तर ऊपर-नीचे होने की गति की दशाओं तथा प्रणालियों का आगे भाग 6 के अध्याय 4, 5 तथा 7 में अधिक विस्तारपूर्वक अध्ययन किया गया है।

लड़कों द्वारा अपने पिता के पेशे को चलाने तथा अन्य ऐसे कार्यों को करने के लिए बढ़ती हुई भाँग के कारण जिनमें शिक्षा का महत्व नहीं होता, इस बात का भय बढ़ गया है कि कहीं माता-पिता अपने लड़कों को ऐसे कार्यों में न लगाने जिनका बाई में रोजगार की दृष्टि से अच्छा भविष्य हो; और सार्वजनिक संस्थाओं तथा पुरखे एवं रिश्तों की वैयक्तिक संस्थाओं द्वारा अपनी आस्था तथा शक्ति के कारण 'सम्पन्न बनाने में असमर्थ' व्यवसायों के विरुद्ध सचेत रहने के कुछ संकेत मिलते रहे हैं, और ये शिक्षाओं को कुशल कार्य के लिए तैयार करने में सहायक हुए हैं। इन प्रयत्नों का राष्ट्रीय मूल्य बहुत अधिक है। किन्तु इस बात का ध्यान रहे कि श्रमिक वर्गों के उच्चतर कुलों के लोगों को भी आवश्यकता पड़ने पर निम्नतर कुलों की भाँति इस प्रकार को सहायता तथा पथप्रदर्शन मिल सके जिससे जाति का पतन न हो।

अध्याय 7

घन की वृद्धि

§1. इस अध्याय में उन विभिन्न दृष्टिकोणों पर विचार करना आवश्यक नहीं जिनमें घन को या तो उपयोग की वस्तु समझा जाता है अथवा उत्पादन का कारक माना जाता है। हमारा उद्देश्य केवल घन की वृद्धि पर विचार करना है, अतः इस बात पर जोर देने की आवश्यकता नहीं कि इसके उपयोगों को ही पूंजी कहा जाता है।

आदिकाल में शिकार करने तथा मछलियाँ मारने के लिए उपयोग किये जानेवाले औजार और निजी आभूषणों तथा ठण्डे देशों में कपड़े और शोपडियाँ सम्भवतः घन के विभिन्न रूप थे।¹ इस काल में लोगों ने जानवरों को पालना आरम्भ किया, किन्तु प्रारम्भ में उनको केवल इसलिए पाला गया कि वे देखने में सुन्दर थे, अतः उन्हें रखना आनन्ददायक था। वे निजी आभूषणों की भाँति समझे जाते थे और उन्हें इसलिए नहीं पाला जाता था कि उन्हें पालने से भविष्य की किसी आवश्यकता की पूर्ति होगी, अपितु उन्हें पालने से तुरन्त आनन्द मिलता था।² क्रमशः पालतू जानवरों का झुण्ड बढ़ने लगा। चरागाह के युग में लोग उन्हें रखने में आनन्द तथा गर्व का अनुभव करते थे, क्योंकि इससे समाज में व्यक्ति के स्थान का पता लगता था, और भविष्य की आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए उन्हें घन के रूप में एकत्र किया जाता था।

जैसे-जैसे जनमश्वरा बढ़नी लगी लोग खेती के काम में लग गये, और खेतिहर भूमि का घन की सूची में प्रथम स्थान हो गया। भूमि में सुधार के फलस्वरूप (जिनमें

असभ्य राष्ट्रों में घन के रूप।

सभ्यता के प्रारम्भिक

1 आदिकाल में सभ्यता के रूप में होने वाली वृद्धि तथा जीवन के सुन्दर ढंगों का संक्षिप्त तथा सांकेतिक अध्ययन टाइलर (Tyloer) द्वारा लिखी गयी पुस्तक (Anthropology) में मिलता है।

2 गाल्टन ने जंगली जातियों द्वारा पालतू जानवर रखने के विषय में जिन तथ्यों को एकत्रित किया था बंगटोट ने उन्हें (Economic Studies पृष्ठ 163-5) में उद्धृत करते हुए यह दर्शाया कि इन उदाहरणों से यह स्पष्ट है कि एक जंगली जाति अपने भविष्य के लिए चाहें कितनी ही लापरवाह क्यों न हो, कुछ न कुछ अवश्य ही प्रवृत्त करती है। घनुष तथा मछली के जाल का जिससे दिन का भोजन भलीभाँति प्राप्त हो सकता है, बहुत दिनों तक उपयोग किया जा सकता है। एक छोड़ा अथवा भाव जिन पर बैठकर लोग दिन में भली भाँति एक स्थान से दूसरे स्थान पर जा सकते हैं उनसे भविष्य में बहुत समय तक आनन्द प्राप्त हो सकता है। नृशंस जंगली लोग यद्यपि भविष्य के विषय में बहुत कम सोचते हैं, किन्तु वे बड़ी-बड़ी इमारतें खड़ी कर सकते हैं क्योंकि ये उनके वर्तमान घन तथा शक्ति के प्रतीक हैं।

काल में
घन के
रूप।

कुओ द्वारा सबसे अधिक सुधार हुआ) इसके मूल्य में जो वृद्धि हुई वह संकुचित अर्थ में सम्पत्ति का मुख्य अंग बन गयी। महत्व के दृष्टिकोण से मकान, पालतू जानवर तथा कुछ स्थानों में नावों तथा जहाजों का स्थान इसके बाद में आता है। किन्तु उत्पादन के औजारों का महत्व बहुत समय तक कम रहा है—चाहे ये औजार खेती में उपयोग किये जाते रहे हों अथवा धरेलू उद्योगों में। कुछ स्थानों में आरम्भ में ही तोग कीमती पत्थरों तथा कीमती धातुओं को विभिन्न रूपों में प्राप्त करने के लिए अत्यन्त इच्छुक होने लगे और इन रूपों में घन का संघनन करने लगे। राजाओं के महलों के विषय में तो कुछ कहना ही नहीं। अनेक अपेक्षाकृत असभ्य जातियों में सार्वजनिक उपयोग के लिए बनायी गयी इमारतें मुख्यकर धार्मिक कार्य के लिए बनायी गयी इमारतें, अथवा सड़कें, पुल, नहर, अथवा सिंचाई के साधन सामाजिक घन के रूप समझे जाने लगे।

अभी हाल तक कीमती सहायक पूंजी का बहुत कम उपयोग किया जाता था।

हजारों वर्षों तक संचित धन मुख्यतया इन्हीं रूपों में पाया गया। कस्बों में मकान तथा धरेलू फर्नीचर को घन में पहला स्थान मिलता था और इसका बहुत बड़ा अंश कीमती कच्चे माल के भंडार के रूप में भी पाया जाता था। यद्यपि शहरो के निवासियों के पास गाँव में रहने वालों की अपेक्षा प्रति व्यक्ति अधिक धन था परन्तु उनकी सख्या कम थी और उन सबका कुल घन गाँव में पाये जाने वाली घन की अपेक्षा कम था। इस काल में वस्तुओं को ले जाने के लिए जल यातायात में ही केवल कीमती औजारों का उपयोग किया जाता था। जुलाहे के करघे, किसान के हल तथा लोहार की निहाइयाँ साधारण ढंग के बने हुए थे, अतः सामान ढोने वाले जहाजों के अतिरिक्त इन साधारण औजारों का कुल मिला कर मूल्य बहुत कम था। किन्तु इंग्लैंड में कीमती औजारों का प्रयोग अठ्ठारहवीं शताब्दी में आरम्भ हुआ।

किन्तु पिछले कुछ वर्षों में इनका उपयोग बहुत बढ़ गया है।

इंग्लैंड में किसानों के कीमती औजारों की सख्या में बहुत समय तक उत्तरोत्तर वृद्धि होती गयी, परन्तु अठ्ठारहवीं शताब्दी में इनमें तीव्रता से प्रगति हुई। कुछ समय के बाद पहले जल-शक्ति, बाद में वाष्प-शक्ति के प्रयोग होने के कारण उत्पादन के एक विभाग से दूसरे विभाग में हाथ के बने हुए मस्ते औजारों के स्थान पर कीमती मशीनों का उपयोग होने लगा। प्राचीन काल में जिस प्रकार जहाज तथा कमी-कमी नौपरिवहन तथा सिंचाई के काम में आने वाली नहरें कीमती उपकरण समझी जाती थी, उसी प्रकार इस समय भी सामान्य रूप में गमनागमन (Locomotion) के साधन—रेल, ट्राम, नहरे, नौकावार और जहाज, तार तथा टेलीफोन व्यवस्था, जल-कल—अधिक कीमती है। यहाँ तक गैस के कारखाने भी इसी श्रेणी में सम्मिलित किये जाते हैं क्योंकि संघनन के अधिकांश भाग को गैस के वितरण के काम में लाया जाता है। इनके बाद खानों तथा लोहे एवं रासायनिक कारखानों, जहाज बनाने के यार्ड (yards), छापाखानों तथा अन्य बड़ी फैक्ट्रियों में प्रयोग की जाने वाली कीमती मशीनों का स्थान आया।

जिस ओर भी हम देखें यह पता लगता है कि प्रगति तथा ज्ञान के विस्तार के फलस्वरूप उत्पादन की नयी विधियों को अपनाया जा रहा है, तथा नये प्रकार की मशीनों का निरन्तर प्रयोग किया जा रहा है। इससे मनुष्य के श्रम की बचत होती है, किन्तु अन्तिम लक्ष्य की प्राप्ति के लिए किये गये प्रयत्नों में कुछ न कुछ श्रम का उपयोग

करना आवश्यक हो जाता है। इस प्रगति को सही-सही मापना कठिन है, क्योंकि इस समय पाये जाने वाले अनेक उद्योग पुराने जमाने में नहीं थे। किन्तु अब हम उन चार उद्योगों की भूत तथा वर्तमान दशाओं पर विचार करें जिनके उत्पादन के सामान्य स्वरूप में परिवर्तन नहीं हुआ है: ये इस प्रकार हैं:—कृषि, भवन निर्माण, वस्त्र उद्योग तथा यातायात के काम। इन पहले दो प्रकार के उद्योगों में इस समय भी हाथ से काम अधिक होता है, किन्तु इन में कीमती मशीनों का अधिक प्रयोग हुआ है। उदाहरण के लिए, भारतीय किसान द्वारा अभी भी प्रयोग किये जाने वाले पुराने ढंग के औजारों की इंग्लैंड के निचले भागों में रहने वाले प्रगतिशील किसानों के औजारों के साथ तुलना कीजिए।¹ अब हम ईंट तथा जोड़ने का मसाला बनाने, लकड़ी को चिराई करने, उसे समतल बनाने, आधुनिक ढंग से इमारत बनाने के लिए काम में आने वाली ढालने की तथा स्वचालित छेदवाली मशीनों, भाप से चलने वाली क्रैन तथा बिजली की रोशनी पर विचार करेंगे।

यदि हम कपड़े के उद्योगों अथवा साधारण वस्तुओं को तैयार करने वाले उद्योगों पर विचार करें तो यह पता लगता है कि प्रारम्भिक काल में प्रत्येक महीने पर काम करने वाला उत्तरे ही औजारों से सजुटा रहता था जिनका मूल्य उसके कुछ महीनों के वेतन के बराबर था, किन्तु यह अनुमान लगाया गया है कि आधुनिक युग में प्रत्येक पुष्प, स्त्री अथवा काम करने वाले बालक के पीछे 200 पौ० से अधिक संयंत्र के रूप में पूंजी पायी जाती है जो उनके पाँच साल के वेतन के बराबर होगी। भाप से चलने वाले जहाज का मूल्य उस पर काम करने वाले लोगों के लगभग 15 वर्ष के

1 प्रथम भेगी के एक किसान के कुटुम्ब में जिसमें 6-7 पीढ़ पुष्प हों लेती के औजारों में लकड़ी के बने साधारण हल तथा कुदाल शामिल हैं। इनका कुल मूल्य लगभग 13 द० अथवा उनके लगभग एक महीने के धम के मूल्य के बराबर होता है (सर जी० फियर (Sir G. Fhear) द्वारा लिखित *Aryan Village*, पृष्ठ 233 को देखिए), जबकि एक बड़े कृषि योग्य आधुनिक फार्म पर पायी जाने वाली मशीन का मूल्य लगभग 3 पौ० प्रति एकड़ (जे० सी० मार्टन द्वारा सम्पादित *Equipment of the Farm* देखिए) अथवा एक कर्मचारी की वार्षिक मजदूरी के बराबर होगा। इनमें भाप से चलने वाला इंजन, संग्रह, हल्के तथा गहरी खुदाई करने वाले हल, जिनमें कुछ वाष्प शक्ति तथा कुछ अश्व शक्ति से चलाये जाते हैं, खुरपी, पट्टेला, रोलर, मिट्टी के डेलों को तोड़ने वाली मशीनें, बीज तथा खाद ढालने की मशीन, बड़े कुदाल, पाँचा, घास फँसाने, मुसाने, काटने की मशीनें, वाष्प अथवा अश्व शक्ति को सहायता से दाना निकालने (Threshing), चरी काटने, शलजम काटने, घास को दबाने वाली तथा अन्य विभिन्न प्रकार की मशीनें शामिल हैं। अभी संप्रह-भंडार तथा बन्द घाड़ के बढ़ते हुए प्रयोग, डेरी (Dairy) तथा अन्य निवास स्थान के साज-सामान में ही रहे सुधारों से दीर्घ काल में धम को अधिक वचत होगी, किन्तु इनके अधिकांश भाग को कृषि उपज को बढ़ाने के प्रत्यक्ष धाम में लगाने की आवश्यकता है।

और उनमें वृद्धि होते रहने की सम्भावना है।

वेतन के बराबर होता है। इंग्लैंड तथा वेल्स में रेलों में लगभग 100 करोड़ पाँच; फी; पूंजी लगी है जो लक्ष्य में काम करने वाले तीन लाख श्रमिकों के 200 वर्ष के वेतन के बराबर होगी।

§2- मजदूरी के विकास के माथ-माथ मनुष्य की आवश्यकताएँ बढ़ती जाती हैं और उन्हें मनुष्य करने के लिए नये-तथा-वर्चिनी तरीकों से अपनाना आना है। यद्यपि कमी-कमी प्रगति घीमी हुई है और यदाकदा यहाँ तक कि इसमें ह्रास भी हुआ है, किन्तु अब तीव्र गति में प्रगति हो रही है और इसमें निरन्तर वृद्धि हो रही है। हम यह अनुमान नहीं लगा सकते कि प्रगति कहाँ रुक जायेगी। अत्यन्त दिशा में नये-नये क्षेत्रों का पना सवेगा जिनके फलस्वरूप हमारे सामाजिक तथा औद्योगिक-जीवन में परि-वर्तन होगा और पूंजी के अपार भंडार को नयी आवश्यकताओं की सृष्टि करने में लगाया जायेगा तथा मविष्य में उत्पन्न होने वाली आवश्यकताओं पर संचा-कर अम की नये प्रचार से वचन की जायेगी। यह विश्वास करने का कोई विशेष आधार नहीं है कि हम स्थिर अवस्था के निवृत्त हैं जिनमें न ही कोई नयी आवश्यकता ही उत्पन्न होगी और न उनकी पूर्ति ही करनी पड़ेगी। हमारे मविष्य की आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए वर्तमान काम का विनियोजन करना सामदायक नहीं होगा और धन के सत्रूप के फलस्वरूप कमी-लाम की आशा भी नहीं की जा सकती। मनुष्य के संपूर्ण इतिहास से यह स्पष्ट है कि उसके धन-एव-ज्ञान की वृद्धि के साथ-साथ उसकी आवश्यकताएँ भी बढ़ती जाती हैं।

इस सिद्धान्त के लिए अमेरिका के कुछ शहरों में हाल ही में जो सुधार हुए हैं उनसे यह पता लगता है कि पूंजी के पर्याप्त परिष्यय से प्रत्येक भूकान के लिए आव-श्यक सामग्री रखी जा सकती है और जिस किसी सामान को इसमें रखने की आव-श्यकता नहीं होती उसे अब की अपेक्षा अधिक प्रभावपूर्ण ढंग से हटाया जा सकता है, जिससे कि अधिकांश जनसंख्या शहरों में रह सके और शहरी जीवन की अनेक वर्तमान बुराईयों से बुर रहें। इसमें पहला कदम यह है कि सभी राजमार्गों के नीचे-लम्बी-लम्बी सुरंगें बनाना है, जिनमें बहुतों से नल तथा तारों को अगल-बगल में बिछाया जा सकता है, तथा उनके खराब होने पर सामान्य घाटाघात में बिना किसी बाधा के तथा बिना अधिक खर्च के उनकी मरम्मत की जा सकती है। चालन-शक्ति (Motor Power) तथा सम्भवतः यहाँ तक कि ताप भी शहरों से काफी दूरी पर, कुछ बसाओं में कोयले की खानों में, पैदा की जा सकती है, और जहाँ कहीं इसकी आवश्यकता हो वहाँ पहुँची जा सकती है। इसके एवं चरमे के पानो को और शायद समुद्र के पानी को भी तथा आन्तरीक्ययुक्त वायु को अलग-अलग नलों द्वारा प्रायः सभी मकानों तक पहुँचाया जा सकता है। भाप के नलों का सर्वियों में ताप पैदा करने के लिए और संदाबित (Compressed) वायु का प्रीम कृतु के ताप को कर्म करने के लिए प्रयोग किया जा सकता है। अथवा विशेष प्रकार के नलों में अत्यधिक ताप शक्ति वाली गैस से ताप पहुँचाया जा सकता है, इसी प्रकार विशेष रूप से अनुकूल गैस से अथवा विजली से प्रकाश प्राप्त किया जा सकता है और प्रत्येक घर का शहर के अन्य भाग से विद्युत् सम्बन्ध स्थापित किया जा सकता है। घरों में जलपानी जाने वाली आग से उत्पन्न हुए

पूँजी के विनियोजन के नये क्षेत्रों में वृद्धि होने के कारण आवश्यक-आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए किये गये व्यय के अतिरिक्त अधिशेष (Surplus) उत्पादन में निरन्तर वृद्धि होती रहती है। इसी से लोगों में वचत करने की क्षमता उत्पन्न होती है। जब उत्पादन की प्रणालियाँ दोषपूर्ण थीं तो अधिशेष बहुत कम प्राप्त होता था, बशर्त कि शक्तिशाली उत्पादकियों ने लोगों को केवल जीवन की अत्यावश्यक वस्तुएँ देकर उनसे कठोर परिश्रम न कराया हो, अथवा देश की जलवायु ही ऐसी हो जिससे लोगों की आवश्यकताएँ कम हो तथा उनकी पूर्ति आसानी में हो जाय। किन्तु उत्पादन के उद्योगों में सुधार तथा भावी उत्पादन में श्रमिक को सहायता पहुँचाने वालों सचिव पूँजी में वृद्धि होने के साथ-साथ अधिशेष की मात्रा भी बढ़ने लगी जिससे धन का अधिक संचय करना सम्भव हो सका। कुछ समय बाद सम-शीतोष्ण तथा यहाँ तक कि शीत-प्रवाह-जलवायु में भी सम्यता का प्रसार होने लगा। मौलिक धन में उन दशाओं में भी वृद्धि सम्भव थी जब श्रमिक को कार्य करने के लिए कोई प्रोत्साहन नहीं मिलता था, और इसलिए जिन चीजों पर सम्यता निर्भर रहती है उनका विनाश नहीं हुआ। इस प्रकार धन तथा ज्ञान में क्रमशः वृद्धि हुई और प्रत्येक बार धन की वचत करने और ज्ञान के प्रसार करने की शक्ति में वृद्धि हुई है।

183. मानव के इतिहास से यह पता लगता है कि शक्ति का स्पष्ट रूप से सम्पन्न और उसके लिए बचत करने की आदत का धीरे-धीरे तथा अनियमित रूप से विकास हुआ है। भ्रमण करने वाले लोग उन आदिम जातियों के विषय में बतलाते हैं जो अपने श्रम को बिना बढ़ाये केवल अपनी शक्ति एवं ज्ञान के अनुसार साधनों को कुछ पहले लगा देने से इन साधनों और आनन्द में द्रुग्वी वृद्धि कर सकते हैं। उदाहरण के रूप में सब्जियों के छोटे-छोटे खेतों में जगली जानवरों के प्रवेश को रोकने के लिए बाड़ा लगा कर वे अपने साधनों एवं आनन्द को बढ़ा सकते हैं।

किन्तु इस प्रकार की उदासीनता का पाया जाना उतना आश्चर्यजनक नहीं जितना कि इंग्लैंड में बहुत से वर्गों में पायी जाने वाली बरबादी है। ऐसे उदाहरण कम नहीं हैं, जब प्रति सप्ताह 2 या 3 पी० कमाने वाले कुछ लोग कमी-कमी भूखे मरते हैं; काम में लगे रहने पर इनके लिए एक शि० का मूल्य उतना नहीं होता जितना कि बेकारी में एक पेम का। किन्तु फिर भी वे मुसीबत के काल के लिए कोई आयोजन

समेत सभी प्रकार की अस्वास्थ्यप्रद वायु को शुद्ध करने के लिए प्रचंड घायु प्रवाह द्वारा लम्बी नलियों से होकर बड़ी अदृष्टियों में पहुँचाया जा सकता है तथा वहाँ से बड़ी चिमनिभों द्वारा ऊँचे आसमान में ले जाया जा सकता है। इंग्लैंड के शहरों में इस योजना को कार्यरूप में परिणत करने के लिए रेलों में लगी हुई पूँजी से भी अधिक परिधि की आवश्यकता है। यह हो सकता है कि शहरों के सुधार से सम्बन्धित अन्तिम लक्ष्य के बारे में इस प्रकार का अनुमान सत्य न निकले किन्तु इससे उन अनेक उपायों में से एक का पता लगता है जिनमें विगत के अनुभव से वर्तमान प्रयत्नों को भावी आवश्यकताओं की संतुष्टि के साधन बढ़ाने में लगाने के व्यापक अवसरों का पता लगता है।

1 परिशिष्ट क से तुलना कीजिए।

इस काल में संचय करने की क्षमता में भी समान रूप में वृद्धि हुई तथा भविष्य में भी ऐसा ही होने की सम्भावना है।

भविष्य के लिए बचत करने की आदत का मन्द तथा अनियमित विकास।

नहीं करते।¹ इसके दूसरी ओर कजूस लोग आते हैं जिनमें से कुछ लोगों में पापनों की भाँति बचत करने की तीव्र भावना पायी जाती है। यहाँ तक कि भूमिधारी तथा कुछ अन्य वर्गों में बहुधा ऐसे व्यक्ति भी हैं जो इतनी अधिक बचत करते हैं कि उनकी आवश्यक आवश्यकताओं की पूर्ति तक नहीं होती और इससे उनकी काम करने की शक्ति में ह्रास होता है। इस प्रकार उन्हें निरन्तर हानि उठानी पड़ती है; वे जीवन का कमी भी वास्तविक आनन्द नहीं उठा पाते। यदि उन्होंने भौतिक वस्तुओं के रूप में संचित धन को अपने ऊपर ही लगाया होता तो उनकी आय अर्जित करने की शक्ति में संचित धन से प्राप्त होने वाली आय से अधिक वृद्धि होती।

भारत में, तथा उससे कुछ कम मात्रा में आयरलैंड में, अनेक ऐसे व्यक्ति हैं जो अपने तुरन्त मिलने वाले आनन्द के लिए वस्तुओं का उपभोग न कर बहुत बड़े आत्म-त्याग से एक बड़ी धनराशि की बचत करते हैं, किन्तु अपनी सारी बचत को मृत्यु तथा विवाह के समय बड़ी-बड़ी राशियों देकर खर्च कर देते हैं। वे निकट भविष्य के लिए कमी-कमी ही प्रबन्ध करते हैं, किन्तु सुदूर भविष्य के लिए रुकावट ही कुछ स्थायी आयोजन करने हैं। जिन बड़े-बड़े इञ्जीनियरों के कारखानों से उत्पादन के साधनों में इतनी अधिक वृद्धि हुई है वे सब अंग्रेज जाति की पूँजी से ही तैयार हुए हैं, जो अपेक्षाकृत अपने उपभोग में बहुत कम कमी करती हैं।

इस प्रकार धन के संचय पर नियंत्रण रखने वाले कारण विभिन्न देशों तथा युगों में भिन्न-भिन्न होते हैं। न तो वे दो जातियों में ही और न एक ही जाति के दो सामाजिक वर्गों में समान होते हैं। वे धार्मिक तथा सामाजिक मान्यताओं पर बहुत कुछ निर्भर रहते हैं। यह उल्लेखनीय है कि जब लोगों को एक सूत्र में बाँधने की प्रथा की शक्ति कम हो गयी है तो समान दशाओं में पने होने पर भी अन्य बातों की अपेक्षा (व्यक्तिगत आचरण में अन्तर होने के कारण) फिजूल खर्च करने अथवा बचत करने की आदतों में अधिक अन्तर होना है और इनमें अधिक बार परिवर्तन होता है।

बचत के लिए सुरक्षा का होना आवश्यक है।

§4 प्राचीन काल में फिजूलखर्चों का कारण यह था कि उस समय सुरक्षा की कमी थी जिससे लोगों को यह निश्चय नहीं था कि वे भविष्य के लिए आयोजित धन-राशि का उपभोग कर सकेंगे जो लोग पहले से धनी थे वे ही इतने शक्तिशाली थे कि अपनी संचित पूँजी की रक्षा कर सकते थे। एक शक्तिशाली व्यक्ति द्वारा किसी परिश्रमी तथा बचत करने वाले व्यक्ति की थोड़ी-बहुत संचित की हुई पूँजी का अपहरण होने से उसके पट्टीसियों को यह सचेतना (warning) मिलती थी कि वे अपनी धाँजों तथा विधायक के समय का यथासम्भव उपभोग कर लें। इंग्लैंड तथा स्काटलैंड के समीपवर्ती ग्रामीण भाग में, जब तक वहाँ वाहरी आक्रमणों का निरन्तर भय बना रहा, बहुत कम प्रगति हुई। अठारहवीं शताब्दी में फ्रांस के किसानों ने बहुत कम बचत की, क्योंकि वर वसूल करने वालों की सूट से बचने के लिए उन्हें गरीबी का रहन-सहन अपनाया आवश्यक था। उसी प्रकार आयरलैंड के कुटीर कृषकों ने भूत्वामियों द्वारा अत्यधिक मात्रा

1 वे भावी लाभों में (भाग 3, अध्याय 5, अनुभाग 3 को देखिए) अनेक हजार प्रतिशत की दर से "बट्टा" काटते हैं।

में मरि जाये वाले लगान से बचने के लिए, यहाँ तक चालीस वर्ष पहले ही, रियासतों में रहते हुए भी गरीबी का ढंग अपनाया।

बहुधा इस प्रकार की असुरक्षा अब सम्य संसार से प्रायः समाप्त हो चुकी है। इंग्लैंड में सत्रहवीं शताब्दी के प्रारम्भ में पाये जाने वाले 'निर्धन रक्षा कानूनों' का प्रभाव जिनसे श्रमिक वर्गों में एक नये प्रकार की असुरक्षा उत्पन्न हो गयी थी, अब भी विद्यमान है। क्योंकि इसमें मजदूरों की मजदूरी के एक अंश को उन्हें निर्धन अवस्था में सह्यता के रूप में देने का आयोजन किया जाता है, और इसका उन लोगों में उनके परिश्रम, बचत तथा पूर्वविचार करने की शक्ति के प्रतिकूल अनुपात में वितरण किया जाता है। इसके कारण भविष्य के लिए आयोजन करना अनेक व्यक्तियों को बुद्धिमत्ता-पूर्ण नहीं दिलायी देता था। इस कट्टु अनुभव के फलस्वरूप जिन परम्पराओं और भावनाओं को प्रोत्साहन मिला है वे इस समय भी श्रमिक वर्ग की प्रगति में बाधक हैं और इस सिद्धान्त का कि 'राज्य को केवल गरीबी को ही, न कि योग्यता को, ध्यान में रखना चाहिए इसी विशिष्ट में यद्यपि अपेक्षाकृत कम, प्रभाव पड़ा है, क्योंकि वर्तमान 'निर्धन रक्षा कानून' का भी कम से कम नाममात्र के लिए यही आधार रहा है।

अब इस प्रकार की असुरक्षा कम होती जा रही है: सरकार तथा व्यक्तियों के गरीबी के प्रति कर्तव्यों के विषय में बुद्धिमत्तापूर्ण विचारों के विकास के कारण यह बात प्रति-दिन और अधिक सत्य सिद्ध होने लगी है कि समाज सुस्त तथा विचारशून्य व्यक्तियों की अपेक्षा उन लोगों की अधिक चिन्ता करेगा जो स्वावलम्बी हैं तथा जिन्होंने अपने भविष्य के लिए आयोजन करने का प्रयत्न किया है। किन्तु इस दिशा में प्रगति अभी भी मन्द है और आगे बहुत कुछ करने की आवश्यकता है।

§5. अर्थ व्यवस्था में द्रव्य के अधिक प्रयोग तथा व्यवसाय की आधुनिक प्रणालियों के विकास के कारण वास्तव में घन के संचय में बाधा उत्पन्न होती है, क्योंकि जो लोग जीवन में अधिक व्यय करने के इच्छुक हैं उन्हें ऐसा करने के लिए और नये प्रयोगन मिल जाते हैं। पुराने समय में जब कोई नये मकान में रहना चाहता था तो उसे ऐसा मकान स्वयं बनाना पड़ता था। इस समय उसे बहुत से अच्छे मकान किराये पर मिल जाते हैं। पहले जब वह अच्छी शराब चढ़ता था तो उसे शराब बनाने के लिए अच्छे स्थान का भी आयोजन करना पड़ता था। अब वह स्वयं बनाने को अपेक्षा सस्ते दामों पर बाजार से पहले से अच्छी शराब खरीद सकता है। इस समय वह गुस्ते को खरीदने की अपेक्षा पुस्तकालय से उधार ले सकता है, और मकान को सजाने में फर्नीचर इत्यादि के लिए मुगठान करने से पहले ही अपने कमरे को सुसज्जित कर सकता है। इस प्रकार खरीदने तथा बेचने, उधार देने तथा उधार लेने की आधुनिक प्रणालियों तथा नयी-नयी आवश्यकताओं के उत्पन्न होने के कारण लोग अनेक प्रकार से किन्तु स्वर्ध करते हैं, और इसमें वर्तमान के हितों को भविष्य के हितों की अपेक्षा अधिक महत्त्व दिया जाता है।

इसके विपरीत, अर्थ व्यवस्था में द्रव्य के अधिक प्रचलन होने से भविष्य में किये जाने वाले धर्म का अनेक प्रकार से उपयोग किया जा सकता है, समाज की प्रारम्भिक अवस्था में रहते वाला व्यक्ति जो भविष्य की आवश्यकताओं के लिए कुछ वस्तुओं का

अर्थ व्यवस्था में द्रव्य के अधिक प्रचलन के कारण अधिक धन्य करने के लिए नयी प्रेरणाएँ मिलती हैं।

किन्तु इससे यह भी निश्चित हो

जाता है कि बचत द्वारा भविष्य के लिए आवश्यक चीजें वास्तव में सुलभ हो सकेंगी।

इसके फल-स्वरूप वे लोग जिनमें व्यवसाय करने की योग्यता नहीं है, अपनी बचत का पूरा लाभ उठा सकते हैं।

कुछ ही लोग अपने लिए बचत करते हैं; किन्तु बचत करने का सबसे मुख्य प्रयोजन पारिवारिक स्नेह है।

संग्रह करता है। यह अनुभव कर सकता है कि वास्तव में उसे इन वस्तुओं को उतनी आवश्यकता नहीं होती जितनी कि उन अन्य वस्तुओं की होती है जिनकी उसने संग्रह नहीं किया। ऐसी-अनेक भविष्य सम्बन्धी आवश्यकताएँ हैं जिनकी पूर्ति के लिए वस्तुओं का इस समय सेचन करना असम्भव है। किन्तु जिस किसी ने द्रव्य के रूप में आय प्राप्त करने के लिए पूँजी का संकय किया वह आवश्यकताओं के उत्पन्न होने पर उनको पूर्ति कर सकता है।

इसके अतिरिक्त जिन लोगों को किसी व्यवसाय को करने की अच्छी सुविधाएँ प्राप्त नहीं हैं—यहाँ तक कृपि में भी नहीं है, जहाँ कि कुछ देशों में भूमि एक विवसनीय बचत बैंक का काम करती है, वे भी व्यवसाय की आधुनिक प्रणालियों के कारण पूँजी का जोखिम रहित विनियोजन कर सकते हैं जिससे कि उन्हें आय प्राप्त हो सके। इन नयी सुविधाओं के कारण जो लोग अपनी वृद्धावस्था के लिए बचत करने का प्रयत्न नहीं करते वे भी ऐसा करने के लिए प्रेरित होने लगे हैं। धन की वृद्धि पर इसी का बहुत अधिक प्रभाव पड़ा है तथा इसके कारण एक व्यक्ति अपनी स्त्री तथा बच्चों के लिए अपनी मृत्यु के बाद सुरक्षित धनराशि का बहुत आसानी से आयोजन कर सकता है। क्योंकि, आखिरकार पारिवारिक स्नेह ही बचत करने का मुख्य प्रयोजन है।

66. वास्तव में कुछ ऐसे भी लोग हैं जो अपने पास के साबित धन को बढ़ता हुआ देख कर अति आनन्दित होते हैं। उन्हें इस बात का किञ्चित भी ख्याल नहीं आता कि स्वयं या अन्य लोगों द्वारा इसके प्रयोग किये जाने पर कितनी प्रसन्नता मिल सकती है। वे आशिक रूप से धन एकत्रित करने, अपने प्रतिद्वन्द्वियों से आगे बढ़ने की इच्छा, धन प्राप्त करने की योग्यता दिखाने की महत्वाकांक्षा तथा इसके पास में होने से प्रभुता एवं समाज में सम्मान प्राप्त करने की भावना से प्रेरित होते हैं। कभी-कभी ऐसे समय से धन संचित करने की आवश्यकता के पड़ जाने के कारण जब कि उन्हें वास्तव में द्रव्य की आवश्यकता थी, वे धन के कारण ही इसे संचित करने में एक काल्पनिक तथा भूलता से भरे आनन्द का अनुभव करते हैं। किन्तु यदि धन उपार्जन पारिवारिक स्नेह के लिए नहीं किया जाता तो बहुत से लोग जो अब कठिन परिश्रम करते हैं, सोच समझ कर बचत करते हैं वे वर्ष में उतने से अधिक धन अर्जित करने का यत्न नहीं करते जितने से वे स्वयं सुखपूर्वक रह सकें। ऐसा करने के लिए वे या तो बीमा कम्पनी से पैसा लेते हैं, या कार्य से अवकाश प्राप्त करने पर अपनी पूँजी के कुछ भाग को तथा अपनी सारी आय को प्रतिवर्ष संचय कर देते हैं। एक दशा में तो वे अपने पीछे कुछ भी नहीं छोड़ते; दूसरी दशा में वे अपनी वृद्धावस्था के लिए संग्रह की गयी सामग्री ही छोड़ते हैं जो कि उनको प्रत्याजित समय से पहले मृत्यु हो जाने के कारण पूर्णरूप से खर्च नहीं हो सकी। यह कहना कि लोग अपनी अपेक्षा मुख्यतया अपने परिवारों के लिए धन व बचत करते हैं, इस तथ्य से स्पष्ट हो जाता है कि लोग कार्य से अवकाश मिलने पर वृद्धावस्था ही उतने से अधिक आय खर्च नहीं करते जितनी कि उनको बचत के फलस्वरूप उन्हें मिलती है। वे अपनी संचित पूँजी को अपने परिवारों के लिए सुरक्षित रखना चाहते हैं। केवल इस देश में ही बीमा की पालिसी के रूप में दो करोड़ पौ० की प्रति

वर्ष बचत की जाती है और ये पौण्ड-बचत करने वाले लोगों की मृत्यु के पश्चात् ही मिल सकती है। किसी-मनुष्य के लिए जीवन में प्रगति करते-रहने, तथा जिस सामाजिक स्तर से अपने जीवन प्रारम्भ किया था उससे ऊँचे स्तर पर अपने परिवार को छेड़ने की आशा से बढ़-कर-शक्ति और उद्यम-प्राप्त-करने की ओर कोई प्रबल प्रेरक शक्ति नहीं हो सकती। इसके फलस्वरूप उसमें एक अविजित जोश भी उत्पन्न हो सकता है जो आराम तथा सभी साधारण प्रकार के आमोद-प्रमोद की इच्छा को समाप्त कर देता है; और कमी-कमी-ती-इससे-मनुष्य-की-सुन्दरतर विचारशीलता तथा अधिक अच्छी काम-गाएँ-भी-न-पढ़-हो-जाती है। किन्तु जैसा कि वर्तमान-युग में अमेरिका में धन की अद्भुत वृद्धि हो-सकती-होती है, इससे व इस शर्त पर शक्तिशाली उत्पादक तथा वैभव को एकत्रित करने-वाला बन जाता है कि वह अपने धन-से मिलने वाली सामाजिक स्थिति को स्थापित करने में इच्छा अधिक जल्दबाजी न करे: क्योंकि हो-सकता है कि उस की महत्वा-कांक्षा के-कारण वह उतनी-ही अधिक फिजूलखर्ची करने लगे जितनी कि एक फिजूल खर्च-करने-वाला-तथा-सुख-भोगी स्वभाव वाला व्यक्ति-करता है।

जैसे लोग सबसे-अधिक-बचत करते हैं जो बटोर-परिश्रम करते हैं-और-निर्धनता में पते हैं, जो-व्यवसाय में सफलता प्राप्त करने पर भी अपनी आदतों को सरल बनाये रखते-हैं, और-प्रदर्शन-के-लिए-व्यय करने से घृणा करते हैं-तथा अपनी मृत्यु-के समय जितना-जो-उन्हें समझते थे उससे अधिक धनी-होने की इच्छा रखते हैं। इस प्रकार का-साधारण प्राचीन-विकृत शक्तिशाली देशों के अधिक शान्त भागों में बहुधा देखने को मिलता-है, और-मूलतः-के-महान युद्ध के दबाव-तथा इसके फलस्वरूप अत्यधिक करों के लगने-के-एक पीढ़ी से अधिक समय-बाद-तक इंग्लैंड के ग्रामीण क्षेत्रों में मध्य वर्ग के लोगों में यह गुण-साधारणता पाया गया।

इसके-बाद हम-सचय के लोगों पर विचार करेंगे। बचत-करने की-शक्ति, इस-बात पर-निर्भर है, कि-किसी व्यक्ति की आय-उसके आवश्यक व्यय-से जितनी अधिक है, और यह शक्ति-धनी व्यक्तियों में सबसे अधिक पायी जाती है। इंग्लैंड में-अधिकशक्तता बहुत बड़ी आय का तथा कुछ अल्पों में बहुत-छोटी आय का भी पूजा-स्रोत ही है। इस शताब्दी के प्रारम्भिक काल में ग्रामीण-व्यक्तियों तथा श्रमिक वर्गों की अपेक्षा वाणिज्य में लगे वर्गों की बचत करने की आदत बहुत अधिक थी। इन कारणों के फलस्वरूप अधिकशक्तता पिछली पीढ़ी के आन्त अर्थशास्त्रियों ने बचत को-पूर्ण रूप से पूर्ण के लाम पर ही आधारित माना है।

किन्तु औद्योगिक इंग्लैंड में भी लगान तथा व्यावसायिक व्यक्तियों एवं मजदूरी पर काम करने वाले श्रमिकों की आय की सचय का महत्वपूर्ण स्रोत समझा गया है और सम्यता की सभी पुरानी अवस्थाओं में ये बचत के मुख्य स्रोत समझे गये थे। इसके अतिरिक्त मध्यम श्रेणी के व्यक्तियों ने, विशेषकर व्यावसायिक वर्गों ने, अपने बच्चों

1. प्रथम
2. द्वितीय
3. तृतीय
4. चतुर्थ

1. प्रथम
2. द्वितीय
3. तृतीय
4. चतुर्थ

अतिरिक्त आय ही संघर्ष का स्रोत है, चाहे वह पूर्ण अथवा अंशिक लाम में अथवा व्यावसायिक व्यक्तियों तथा मजदूरी पर काम करने वाले

1 रिचार्ड जोन्स की Principles of Political Economy से तुलना कीजिए।

धर्मिकों की आय से संचित की जाय।

की शिक्षा पर पूंजी लगाने के लिए (अपनी आय का एक अंश बचाकर) उपभोग की अनेक वस्तुओं से अपने को वंचित रखा। धर्मिक वर्ग के व्यक्तियों की मजदूरी का बहुत बड़ा अंश बच्चों के शारीरिक स्वास्थ्य तथा शक्ति को बढ़ाने में लगाया जाता है। प्राचीन अर्थशास्त्रियों ने इस बात को बहुत कम ध्यान में रखा कि मानव की आन्तरिक शक्तियाँ उत्पादन के उसी प्रकार महत्वपूर्ण साधन हैं जैसे कि अन्य प्रकार की पूंजी। अतः हम इनकी विचारधारा के प्रतिकूल यह निष्कर्ष निकाल सकते हैं कि अन्य बातों के समान रहने पर, यदि धन के वितरण से मजदूरी पर काम करने वालों को अधिक और पूँजीपतियों को कम आय प्राप्त हो तो, भौतिक उत्पादन में तेजी से वृद्धि और भौतिक धन के संचय में प्रत्यक्ष रूप में कमी होगी। निस्सन्देह, अन्य बातों उस समय समान न होंगी जब हिंसात्मक ढंग से ऐसे परिवर्तन हों जिनसे जन-सुरक्षा को बहुत बड़ा न्य उत्पन्न हो जाय, किन्तु अर्थशास्त्र के दृष्टिकोण से अल्पकाल के लिए भौतिक धन के संचय में कुछ कमी होना बुरा नहीं। यदि ऐसा शान्तिपूर्वक तथा बिना किसी बाधा के हो तो उससे अधिकांश लोगों को अधिक अच्छी सुविधाएँ प्राप्त होंगी। इनके फल-स्वरूप ऐसी आदतों का विकास होगा जिनसे आगामी पीढ़ी में बहुत अधिक कार्य-कुशल वर्ग की वृद्धि होगी। नयोंकि दीर्घकाल में इससे फैक्ट्रियों तथा भाप के इंजनों की बहुत अधिक वृद्धि न होकर यहाँ तक कि भौतिक धन में भी वृद्धि होगी।

प्रजातंत्रों का सार्वजनिक संचय।

जिस देश में धन का अच्छी प्रकार से वितरण होता है और जिसकी महत्वा-काक्षाएँ बहुत ऊँची होती हैं वह सम्भवतया बहुत अधिक सार्वजनिक धन का संचय कर सकता है। और कुछ समृद्ध प्रजातंत्रों में केवल इस रूप में जो बचत होती है उसका इस युग को अपने पूर्वजों से प्राप्त अच्छे वैभव में कोई कम महत्वपूर्ण स्थान नहीं है। इस युग को अपने पूर्वजों से मिले हुए भवन-निर्माण समितियों, मंत्री की समितियों, व्यापारिक संघों, कर्मचारियों के बचत बैंक, इत्यादि सभी रूपों में सहकारिता आन्दोलन के विकास से यह ज्ञात होता है कि जहाँ तक भौतिक सम्पत्ति के तुरन्त वंचित किये जाने का प्रश्न है, देश के साधत पुराने समय के अर्थशास्त्रियों की कल्पना के प्रतिकूल मजदूरी के भुगतान में खर्च किये जाने पर पूर्ण रूप से समाप्त नहीं होते।

अब हमें किसी वस्तु के वर्तमान

§8. वचत तथा धन की प्रणालियों के विकास पर दृष्टि डालने के पश्चात् हम वर्तमान तथा भविष्य में प्राप्त होने वाली वस्तुधियों के सम्बन्धों के उस विश्लेषण पर विचार करेंगे जिस पर हमने माँग से सम्बन्धित अपने अध्याय में दूसरे दृष्टिकोण से विचार किया था।²

1 यह मानना ही पड़ेगा कि सार्वजनिक सम्पत्ति से आश्रय बहुधा केवल निजी धन से होता है जिसे भविष्य में प्राप्त होने वाले सार्वजनिक राजस्व को बन्धक में रखकर उधार लिया जा सकता है। दृष्टान्त के लिए, नगरपालिका की वातिशालाएँ (Gas Works) साधारणतया सार्वजनिक सम्पत्ति के संचय के परिणामस्वरूप नहीं बनायी जाती। इनका निर्माण तो निजी व्यक्तियों द्वारा बचाये गये धन से किया जाता है, और इसे सार्वजनिक लेखों में ऋण पर लिया जाता है।

2 भाग 3 अध्याय 5 देखिए।

हम वहाँ यह देख चुके हैं कि जिस किसी के पास अनेक उपयोगों में काम आने वाली एक वस्तु का भंडार पड़ा हो, वह उनमें इसका इस प्रकार से वितरण करने का प्रयत्न करता है कि उसे अधिकतम संतुष्टि मिलती है। यदि वह यह सोचे कि उसके कुछ भाग को एक उपयोग से दूसरे उपयोग में डालने से उसे अधिक संतुष्टि मिल सकती है तो वह ऐसा ही करेगा। अतः यदि वह इसका ठीक ढंग से वितरण करता है तो वह विभिन्न प्रकार के उपयोगों में इसका उस बिन्दु तक प्रयोग करेगा जहाँ उसे इनमें प्रयोग करने के लिए उत्सुक मात्र होने से बराबर ही संतुष्टि मिलती है। (अन्य शब्दों में विभिन्न प्रकार के उपयोगों में वह इसका इस प्रकार से वितरण करता है कि हर एक दशा में समान तुष्टिगुण मिलता है)।

हम यह भी देख चुके हैं कि उक्त सिद्धान्त एक-सा ही रहता है चाहे इसका अभी सभी उपयोगों में प्रयोग किया जाय या कुछ उपयोगों में अभी प्रयोग किया जाय और अन्य में भविष्य में उपयोग किया जाय: किन्तु बाद वाली दशा में कुछ नये विचार भी शामिल हैं। इनमें सबसे पहली मुख्य बात यह है कि संतुष्टि को भविष्य के लिए स्थापित करने में आवश्यक रूप से यह अनिश्चितता आ जाती है कि क्या इससे कमी आनन्द भी प्राप्त हुआ है, और दूसरी बात यह है कि मानव प्रकृति के अनुसार वर्तमान तृप्ति इसके बराबर ही प्रत्याशित तृप्ति से साधारणतया, यदि सर्वत्र नहीं भी, अधिक अच्छी मानी जाती है, और यह मनुष्य जीवन में अन्य किसी चीज की भाँति ही निश्चित होती है।

एक बुद्धिमान व्यक्ति जिसने यह सोचा था कि वह अपने जीवन की सभी अवस्थाओं में आय के समान साधनों से समान तृप्ति प्राप्त करेगा, सम्भवतः अपने सम्पूर्ण जीवन काल में इन साधनों को समानरूप से वितरित करने का प्रयत्न करेगा: और यदि वह यह सोचे कि उसकी भविष्य में आय अर्जित करने की शक्ति के कम होने का भय है तो वह निस्सन्देह अपनी आय के कुछ भाग की भविष्य के लिए बचन करेगा। वह न केवल यह सोचने पर कि उसकी बचत में वृद्धि होगी, अपितु यह सोचने पर पर भी बचत करेगा कि उसके साधनों में कमी हो सकती है। वह कुछ फल तथा अण्डों को जाड़ों के लिए सुरक्षित रखेगा क्योंकि तब वे वस्तुएँ स्वल्प हो जावेंगी, यद्यपि अभी से रखने से उनमें कोई सुधार नहीं होगा। यदि वह व्याज तथा लाभ प्राप्ति के लिए अपनी आय का किसी ध्यवसाय में विनियोजन करना या इसे ऋण पर देना सामग्र्य नहीं समझता तो वह हमारे कुछ पूर्वजों का अनुकरण करेगा जिन्होंने गिरियों का एक छोटा सा संग्रह किया और जिसे वे क्रियात्मक जीवन से अवकाश मिलने पर देहातों को से गये। उन्होंने यह अनुमान लगाया कि जिस समय उनके पास द्रव्य तेजी से था रहा था उस समय कुछ और अधिक गिरियाँ खर्च करने से उन्हें जो अतिरिक्त तृप्ति मिली वह उनके उस आराम से कम उपयोगी सिद्ध हुई जो उन गिरियों की वृद्धावस्था में खर्च करने से मिलती। गिरियों को सुरक्षित रखने में उन्हें बहुत अधिक कठिनाई उठानी पड़ी और इसमें कोई सन्देह नहीं कि वे गिरियों को भी कुछ थोड़ा-सा प्रभार देने के लिए इच्छुक हो गये होते जो उन्हें किसी प्रकार के जोखिम में डालने बिना इन्हीं से मुक्ति दे देता।

तथा भविष्य में होने वाले उपयोगों में वितरण पर पुनः विचार करना चाहिए।

एक व्यक्ति बचत कर सकता है चाहे वह भविष्य की अपेक्षा वर्तमान तृप्ति को अधिक पसन्द नहीं करता हो और यह परीक्षा करके अपने आय के साधनों को नहीं बढ़ाता।

अतः व्याज के ऋणात्मक होने पर भी कुछ बचत का किया जाना स्वाभाविक था, किन्तु यह भी समान रूप से सत्य है कि कुछ काम निषेधात्मक होने पर भी किये गये।

अतः हम ब्याज को प्रतीक्षा का प्रतिफल कह सकते हैं; न कि उपयोग-स्वयन का प्रतिफल।

अतः हम ऐसी अवस्था की कल्पना कर सकते हैं जिसमें संचित धन का थोड़ा ही अच्छा उपयोग किया गया हो, जिसमें बहुत से लोग अपने भविष्य के लिए सामान जुटाना चाहते हैं, जब कि वस्तुओं को उधार लेने के इच्छुक लोगों में ऐसे थोड़े से ही लोग थे जो भविष्य में उनकी या उनके बराबर वस्तुओं को लौटाने के लिए अच्छी सुरक्षा दे सकते थे। ऐसी अवस्थाओं में आनन्द को भविष्य के लिए स्वयं गित करना और उसकी प्रतीक्षा करना एक ऐसा कार्य था जिसके बदले में पुरस्कार मिलने की अपेक्षा दण्ड मिला। अपने आय के साधनों को सुरक्षित रखने के लिए दूसरों को देकर एक व्यक्ति केवल ऋण पर दी गयी धनराशि से कुछ कम प्रतिफल प्राप्त करने की प्रत्याशा कर सकता था। ऐसी स्थिति में व्याज की दर ऋणात्मक होगी।¹

इस प्रकार की स्थिति का होना स्वामाविक है, किन्तु यह भी विचारणीय और समान रूप से सम्भावित है कि लोग काम करने के लिए इतने इच्छुक हों कि उनकी अवकाश में काम करने के लिए कुछ दण्ड तक मोचना पड़े क्योंकि जिस प्रकार एक बुद्धिमान व्यक्ति स्वयं अपने कुछ साधनों का उपयोग स्वयं करना नहीं चाहेगा उसी प्रकार एक हृष्ट-युष्ट व्यक्ति के लिए कुछ काम करना स्वतः ही एक वांछनीय कार्य है। उदाहरण के लिए राजनीतिक कैंदी सामान्यतया काम करने की बहुत थोड़ी इच्छा रखते हैं। मानव प्रकृति को देखते हुए हम यह उचित ही कह सकते हैं कि पूँजी का व्याज भौतिक साधनों के आनन्द की प्रतीक्षा में निहित त्याग का प्रतिफल है। क्योंकि बिना कुछ प्रतिफल मिले थोड़े ही लोग अधिक बचत करेंगे। इसी कारण मजदूरी को श्रम का प्रतिफल मानते हैं, क्योंकि बिना कुछ प्रतिफल मिले थोड़े ही लोग कठिन परिश्रम करेंगे।

अर्थशास्त्रियों ने भविष्य के लिए वर्तमान आनन्द के त्याग को उपभोग-स्वयन की सजा दी है। किन्तु इस शब्द का गलत अर्थ लगाया गया है। क्योंकि धन के सबसे अधिक संचय करने वाले अमीर लोग होते हैं जिनमें कुछ लोग विलासपूर्ण जीवन बिताते हैं, और निश्चित रूप से व्यवहार में उस अर्थ में उपभोग-स्वयन नहीं करते जिस अर्थ में यह शब्द मिताहारिता में रूपान्तरित किया जाता है। अर्थशास्त्रियों का अभिप्राय यह था कि जब एक व्यक्ति भविष्य के लिए अपने साधनों में वृद्धि करने के उद्देश्य से किसी भी ऐसी वस्तु के उपभोग को स्वयं गित करता है जिसका उपभोग करने की उसमें शक्ति है तो उस निश्चित वस्तु के उपभोग-स्वयन से धन के संचय में वृद्धि होती है। चूंकि इस शब्द का गलत अर्थ भी लगाया जा सकता है, अतः हम इसका प्रयोग न करना अधिक लाभदायक समझते हैं, और यह कह सकते हैं कि धन का संचयन साधारणतया आनन्द को भविष्य के लिए स्वयं गित करने, या इसकी प्रतीक्षा का परिणाम है।² अथवा

1 व्याज की दर को मात्रा स्वामाविक रूप से ऋणात्मक हो सकती है, इस राय का फोक्सवेल ने *Some Social Aspects of Banking* नामक लेख में विवेचन किया जिसे जनवरी सन् 1886 ई० में बैंक संस्था (*Banking Institute*) के सम्मुख पढ़ा गया था।

2 कार्लमार्क्स तथा उनके अनुयायियों को ब्रॉन रोड्सचाइल्ड (*Baron*

अन्य शब्दों में, यह मनुष्य की पूर्वोक्षा (Prospectiveness) अर्थात् उसकी भविष्य को पहिचानने की प्रतिभा पर आधित है।

संचयन की "माँग कीमत", अर्थात् वह भावी आनन्द जो मनुष्य को अपने आस-पास के वातावरण से भविष्य के लिए काम करने तथा उसकी प्रतीक्षा करने से मिलता है, अनेक प्रकार का होता है: किन्तु सार हमेशा ही एक-सा रहता है। एक किसान जिसने मौसम के प्रभाव को सहने वाली शोपड़ी बनायी है इसके उपयोग से उन लोगों की अपेक्षा अतिरिक्त आनन्द प्राप्त करना है जिन्होंने अपनी शोपड़ियों को बनाने में कम समय लगाया है और इसलिए जिनकी शोपड़ियाँ ब्रे बर्फ छेद कर देती हैं। यही अतिरिक्त आनन्द उसके काम करने तथा प्रतीक्षा करने की कीमत है। यह सुदूर की अनिष्ट वस्तुओं के विरुद्ध, अथवा शीघ्र ही सतुष्ट करने के सवेगशील खालच से तृप्त की जाने वाली आवश्यकताओं की तुलना में भावी आवश्यकताओं की सतुष्टि के लिए बुद्धिमत्ता से किये गये प्रयत्नों की अतिरिक्त उत्पादकता का प्रतिनिधित्व करती है। इस प्रकार यह सभी आपारभूत बातों में एक अवकाश प्राप्त चिकित्सक को एक फँटरी या खान को मशीन के सुधार के लिए अपनी पूंजी उधार देने से प्राप्त होने वाले व्याज की माँग है, और सत्प्राप्तक दृष्टि से निश्चित रूप में व्यक्त किये जाने के कारण हम इस व्याज को अन्य रूपों में एक प्रकार का धन कहेंगे और इन्हीं के उपयोग का यह प्रतिनिधित्व करती है।

हमारे तुरत उद्देश्य पर इस बात का कोई प्रभाव नहीं पड़ता कि मनुष्य ने जिस आनन्द की प्रतीक्षा की है उसे प्राप्त करने की शक्ति प्रत्यक्ष रूप में धर्म से, जो प्रायः सभी प्रकार के आनन्द का मूल स्रोत है, प्राप्त की है, अथवा विनिमय या उत्तराधिकार से, वैष व्यापार अथवा सिद्धान्त रहित सट्टे से, लूटपाट अथवा छल-कपट से दूसरों से प्राप्त की है; अभी हमारा केवल इन बातों से सम्बन्ध है कि धन की वृद्धि के फल-स्वरूप आमतौर पर ऐसे आनन्द की जानबूझ कर प्रतीक्षा करनी पड़ती है जिसे निकट वर्तमान में (उचित या अनुचित रूप से) प्राप्त करने की उस व्यक्ति में शक्ति है, और प्रतीक्षा करने के लिए उसकी तत्परता उसकी भविष्य को स्पष्ट रूप से जानने और इसके लिए यथोचित प्रबन्ध करने की आदत पर निर्भर है।

§9 किन्तु हमें माँग-प्रकृति को देखते हुए इस कथन पर अधिक गहराई से ध्यान देना चाहिए कि वर्तमान समय में किये गये एक निश्चित त्याग के फलस्वरूप भावी

वर्तमान
त्याग से

Rothschild) के उपयोग-स्वयन के परिणामस्वरूप संचित धन पर चिन्तन करने में बड़ा मनोविनोद मिला। वे एक ऐसे श्रमिक को फिन्चल्लखॉ से इसका भेद प्रदर्शित करते हैं जो सात सदस्यों के एक परिवार को खिलाने में प्रति सप्ताह 7 शिल्लिंग खर्च करता है, और अपनी सारी आय पर जीवित रहने के कारण कुछ भी आर्थिक उपयोग-स्वयन नहीं करता। मैकवेन (Macvean) ने जुलाई, 1887 ई० के हार्बर्ड के Journal of Economics में यह तर्क दिया कि यह 'उपभोग-स्वयन' न होकर 'प्रतीक्षा' करना है जिसके लिए व्याज मिलता है और यह उत्पादन का एक कारण है।

लाभ को दर जितनी ही अधिक होगी बहुधा बचत भी अधिकाधिक होती जायेगी, किन्तु हमेशा नहीं।

आनन्द में होने वाली वृद्धि से सामान्यतया लोगों के वर्तमान त्याग की मात्रा बढ़ जायेगी। दृष्टान्त के रूप में मान लीजिए कि पाँच वालों को अपने मकान बनाने के लिए जंगलों से इमारती लकड़ी लाना पड़ती है, अतः ये जंगल जितनी ही अधिक दूर होंगे, लकड़ी को लाने में प्रत्येक दिन के काम से मिलने वाले भावी आराम का प्रतिफल उतना ही कम होगा, और सम्भवतः प्रत्येक दिन के काम से संचित धन से मिलने वाला भावी लाभ भी उतना ही कम होगा: और वर्तमान के किसी त्याग से मिलने वाले भावी आनन्द के प्रतिकूल के कम होने के कारण वे अपने मकानों की लम्बाई-चौड़ाई को अधिक नहीं बढ़ा सकते, और इससे इमारती लकड़ी को लाने में लगने वाले श्रम में भी कमी हो जायेगी। किन्तु ऐसा नहीं है कि इस नियम के अपवाद नहीं। क्योंकि यदि प्रया के कारण वे एक ही प्रकार के मकानों में रहने के आदी हों तो जंगलों से अधिकाधिक दूर होने पर और एक दिन के काम का प्रतिफल कम होने पर वे अधिक दिनों तक काम करेंगे।

अतः ब्याज की दर जितनी ही अधिक होगी बचत भी निश्चित रूप से उतनी ही अधिक होगी।

और इसी प्रकार यदि एक व्यक्ति अपनी सम्पत्ति का स्वयं उपयोग न कर इसे ब्याज पर लगाना चाहे तो ब्याज की दर जितनी ही अधिक होगी बचत करने के लिए उसे मिलने वाला प्रतिफल भी उतना ही अधिक होगा। यदि अच्छे विनियोजनों से मिलने वाले ब्याज की दर 4 प्रतिशत हो और वह अब 100 पाँड के मूल्य के मनो-विनोद का परित्याग करे तो वह 4 पाँड के मूल्य के बराबर वार्षिक मनोविनोद की प्रत्याशा कर सकता है। किन्तु यदि ब्याज की दर 3 प्रतिशत हो तो उसे 3 पाँड के मूल्य के बराबर आनन्द-प्रमोद की ही प्रत्याशा करनी चाहिए। ब्याज की दर में कुछ कमी आने से सामान्यतया उस सीमान्त में भी कमी आ जायेगी जिस पर कोई व्यक्ति उन भावी आनन्दों के लिए वर्तमान आनन्दों का त्याग करना उचित नहीं समझता जिन्हें अपनी आय के कुछ साधनों की बचत करके प्राप्त किया जाता है। अतः इसके फलस्वरूप सामान्यतया लोग अब पहले से कुछ अधिक उपभोग करेंगे, और भावी मनोविनोद के लिए कम आयोजन करेंगे। किन्तु यह नियम अपवाद रहित नहीं है।

किन्तु इस नियम के कुछ अपवाद भी हैं।

दो शताब्दियों से अधिक पूर्व सर जोसीया चाइल्ड (Sir Josiah Child) ने यह मत प्रकट किया कि जिन देशों में ब्याज की दर ऊँची होती है 'ब्यापारी लोग प्रचुर धन प्राप्त कर लेने पर व्यापार करना बन्द कर देते हैं' और अपने द्रव्य को ब्याज पर उधार देते हैं, "क्योंकि इससे मिलने वाला लाभ सरल, निश्चित और बढ़ा होता है, जबकि अन्य देशों में जहाँ ब्याज की दर नीची होती है लोग पीढ़ी दर पीढ़ी व्यापारी बने रहते हैं और अपने धन को तथा देश को धनी बनाते हैं।" यह तब की भाँति अब भी उतना ही सत्य है कि बहुत से लोग जीवन की युवा अवस्था में ही व्यवसाय चलाना बन्द कर देते हैं। वास्तव में इसी अवस्था में मनुष्यों तथा वस्तुओं के बारे में उनकी जानकारी उन्हें पहले की अपेक्षा अधिक कुशलता से व्यवसाय चलाने योग्य बनाती है। इसके अतिरिक्त, जैसा कि सरगंट (Sargent) ने बतलाया है, यदि एक व्यक्ति ने तब तक काम करने तथा बचत करने का निश्चय किया हो जब तक वह अपनी

वृद्धावस्था या मृत्यु के बाद अपने परिवार के लिए निश्चित व्यय का प्रबन्ध न कर से तो उसे ब्याज की दर के ऊँची होने की अपेक्षा नीची होने पर अधिक बचत करनी होगी। दृष्टान्त के लिए यह मान लीजिए कि वह व्यवसाय से अवकाश प्राप्त करते समय 400 पौंड की आय का प्रबन्ध करना चाहता है, या अपनी मृत्यु के पश्चात् अपनी पत्नी तथा बच्चों के लिए 400 पौंड प्रति वर्ष बीमे द्वारा सुरक्षित कराना चाहता है: यदि तब ब्याज की चालू दर 5 प्रतिशत हो तो उसे 8000 पौंड सुरक्षित रखने पड़ेगे, या 8000 पौंड का जीवन बीमा कराना पड़ेगा, किन्तु यदि ब्याज की दर 4 प्रतिशत हो तो उसे 10,000 पौंड बचाने पड़ेंगे, या अपने जीवन का 10,000 पौंड का बीमा कराना पड़ेगा।

यह सम्भव है कि ब्याज की दर में निरन्तर कमी होने के फलस्वरूप विश्व की पूँजी में निरन्तर वार्षिक वृद्धि होगी। किन्तु यह भी सत्य है कि भविष्य के लिए किये जाने वाले श्रम और प्रतीक्षा की एक निश्चित मात्रा से मिलने वाले मुद्दर के लाभों में कमी के कारण मनुष्यों द्वारा भविष्य के लिए किये जाने वाले प्रबन्ध में कुल मिला कर कमी आ जाती है। एक आधुनिक बलयांश के रूप में यह कह सकते हैं कि ब्याज की दर में कमी आ जाने से धन का संचय होना रुक जाता है। क्योंकि यद्यपि प्रकृति के साधनों में मनुष्य के बढ़ते हुए अधिकार के कारण ब्याज की दर बहुत कम होने पर भी काफी बचत होती रहेगी, तिस पर भी मानव-स्वभाव के समान रहने के कारण ब्याज की दर में होने वाली प्रत्येक कमी से सम्भवतया अधिक बचत होने की अपेक्षा और भी अधिक लोग उससे भी कम बचत करेंगे जो कि वे अन्यथा करते।

§10. धन के संचयन तथा ब्याज की दर से इसके सम्बन्धों को नियंत्रित करने वाले कारणों का आर्थिक विज्ञान के विभिन्न अंगों से अनेक बातों में इतना सम्बन्ध है कि उन सब का एक ही भाग में साम-स.व अध्ययन नहीं किया जा सकता। इस भाग में यद्यपि हमारा संमरण से ही मुख्यतया सम्बन्ध है, तो भी, पूँजी की माँग और संमरण के सामान्य सम्बन्धों के बारे में अस्थायी रूप में कुछ बतला देना आवश्यक प्रतीत होता है। हम यह देख चुके हैं कि:—

सम्पत्ति के संचय पर विभिन्न प्रकार के कारणों, अर्थात् प्रथा, आत्मनियन्त्रण की आदतों, भविष्य को जानने, तथा इन सबके ऊपर पारिवारिक स्नेह की शक्ति, का प्रभाव पड़ता है। इसके लिए सुरक्षा का होना अति आवश्यक है, और ज्ञान तथा बुद्धि की प्रगति से इसका अनेक प्रकार से विकास होता है।

पूँजी के लिए दिये जाने वाले ब्याज की दर से, अर्थात् बचत की माँग कीमत में वृद्धि से, बचत की मात्रा बढ़ती है। क्योंकि इस तथ्य के बावजूद भी थोड़े बहुत लोग जिनहोंने अपने लिए या अपने परिवार के लिए एक खास निश्चित राशि की आय सुर-

1 भाग 6, अध्याय 6 भी देखिए। यहाँ पर यह बतलाना उपयुक्त होगा कि पुराने लेखकों ने "जाती वस्तुओं" के ऊँचे अनुमानों पर पूँजी की वृद्धि को निर्भरता का अतिशय वर्णन किया है, न कि कम, जैसा कि प्रो० सौहम बावर्क ने मत प्रकट किया है।

किन्तु अन्-
दाओं के
बावजूद भी
ब्याज की
दर में कमी
होने पर
इसमें कमी
न होने लौं
अपेक्षा कम
बचत होगी।
अस्थायी
निष्कर्ष।

क्षित करने का निश्चय कर लिया है, वे व्याज की कम दर की अपेक्षा ऊँची दर पर कम बचत करेंगे। यह प्रायः सार्वभौमिक नियम है कि व्याज की दर में वृद्धि होने से बचत करने की इच्छा बढ़ती है और बढ़िया इससे बचत करने की शक्ति बढ़ती है, अथवा यह वस्तुतः हमारे उत्पादक साधनों की बढ़ी हुई क्षमता को इंगित करती है: किन्तु पुराने अर्थशास्त्री यह बतलाने में सीमा से परे चले गये कि यदि व्याज (या लाभ) में वृद्धि, मजदूरी को कम करके हो तो बचत करने की शक्ति हमें बढ़ेगी: वे यह भूल गये कि राष्ट्रीय दृष्टिकोण से धर्मिक के बच्चे से धन का विनियोजन उतना ही उत्पादक है जितना कि इसका धोड़ों तथा मशीनों में विनियोजन करना है। यह स्मरण रहे कि धन का वार्षिक विनियोजन पहले से ही विद्यमान मजदूर का एक छोटा-सा हिस्सा है, और इसलिए किसी एक वर्ष में बचत की वार्षिक दर में उल्लेखनीय वृद्धि के वावजूद भी इसके मजदूर में कोई प्रत्यक्ष वृद्धि नहीं होगी।

धन की वृद्धि की सांख्यिकी पर टिप्पणी

राष्ट्रीय धन के सम्बन्ध में लगामें अनुमान कदाचित् ही प्रत्यक्ष होते हैं।

§11. धन की वृद्धि का सांख्यिकीय इतिहास एकमात्र निर्जीव और भ्रम में डालने वाला है। इसका आंशिक कारण धन के उच्च सख्यारमक माप की स्वाभाविक कठिनाईएँ हैं जो विचित्र स्थानों और समयों में लागू होंगी, और आंशिक रूप से इसका कारण आवश्यक तथ्यों को एकत्रित करने के लिए निरपेक्ष प्रयत्नों का अभाव है। संयुक्त राज्य अमेरिका की सरकार वास्तव में प्रत्येक व्यक्ति के धन के विवरण मांगती है, और यद्यपि इस प्रकार से प्राप्त गिये गये निष्कर्ष संतोषजनक नहीं होते तो भी हमारे पास जो कुछ है उसमें वे सम्भवतः सबसे अच्छे हैं।

वे सामान्यतया आय के अनुमानों पर आधारित होते हैं।

अन्य देशों के धन के अनुमान पूर्णतया राष्ट्रीय आय के अनुमानों पर आधारित होते हैं, जिन्हें अनेक वर्षों के क्रम के मूलधन में परिणत किया जाता है। इस संख्या का निर्धारण एक तो (1) उस समय प्रचलित व्याज की सामान्य दर के प्रसंग में किया जाता है और दूसरा (2) किसी खास रूप में धन के उपयोग से अर्जित की गयी आय को (क) स्वयं धन की स्वामी आय पैदा करने की शक्ति तथा (ख) या तो इसमें लगने वाले भ्रम या स्वयं धन के ह्रास की सीमा के प्रसंग में किया जाता है। मोहों के कारखाने के सम्बन्ध में जिनका मूल्य-ह्रास तेजी से होता है इस अन्तिम मद का विशेष महत्व है, और उन खानों के सम्बन्ध में जो तीव्रगति से खत्म होती जा रही हैं इसका और भी अधिक महत्व है। इन दोनों को ही कुछ वर्षों के क्रम के मूलधन में परिणत किया जाना चाहिए। इसके विपरीत, भूमि की आय पैदा करने की शक्ति में वृद्धि होने की सम्भावना है, और जहाँ यह स्थिति हो, वहाँ भूमि से होने वाली आय को अनेकों वर्षों के क्रम के मूलधन में परिणत करना चाहिए (इस मद (2ख) में ऋणायक आयोजन माना जा सकता है)।

स्वयं होने के कारण भूमि का वार्षिक मूल्य

भूमि, मकान, तथा पशु-धन के तीन रूप हैं जिन्हें हमेशा ही और सभी स्थानों में प्रथम श्रेणी की महत्ता प्रदान की जाती है। किन्तु भूमि अन्य चीजों से इस शक्ति में भिन्न है कि इसके मूल्य में वृद्धि बहुधा मुख्यरूप से इसकी स्वतंत्रता में वृद्धि होने से होती है। अतः यह आवश्यकताओं की संतुष्ट करने के बढ़ते हुए साधनों को न मांग

बढ़ जाता है।

कर वस्तुतः बढ़ती हुई आवश्यकताओं को मापती है। सन् 1880 ई० में संयुक्त राज्य (अमेरिका) की भूमि का मूल्य संयुक्त आंग्ल राज्य (U.K.) की भूमि के मूल्य के बराबर और फ्रांस की भूमि के मूल्य के लगभग आधे के बराबर था। सौ वर्ष पहले इसके आर्थिक मूल्य का कोई महत्व न था, और यदि संयुक्त राज्य (अमेरिका) में दो या तीन सौ वर्ष पश्चात् जनसंख्या का घनत्व लगभग वही रहे जो संयुक्त आंग्ल राज्य में है, तो संयुक्त राज्य (अमेरिका) की भूमि का मूल्य संयुक्त आंग्ल राज्य की भूमि के मूल्य के बीस गुने के बराबर होगा।

मध्य युग के प्रारम्भ में इंग्लैंड की कुल भूमि का सारा मूल्य कुछ छोटे कद के ऐसे जानवरों के मूल्य से भी बहुत कम था जिनमें सर्दियों में बूझे रहने के कारण अस्थि-पंजर ही शेष रह जायें। अब यद्यपि सबसे अच्छी किस्म की भूमि मकान, रेल की पटरियों इत्यादि के अन्तर्गत आती है, यद्यपि पशुओं का कुल वजन सम्भवतः पहले से दस गुने से भी अधिक हो गया है और उनकी नस्ल भी पहले से अच्छी है, और यद्यपि अब अनेक ऐसी किस्म की कृषि पूंजी प्रचुर मात्रा में उपलब्ध है जिसके बारे में पहले कोई भी जानकारी नहीं थी, किन्तु इन सबके होने पर भी कृषि-भूमि का अब मवेशियों के मूल्य से तिगुना अधिक महत्व है। फ्रान्स के महान युद्ध के भारस्वरूप कुछ वर्षों में इंग्लैंड की भूमि का सामान्य मूल्य प्रायः दुगुना हो गया। तब से स्वतंत्र व्यापार, याता-यात में सुधार, नये देशों की खोज तथा अन्य कारणों से कृषि के काम में लायी जाने वाली भूमि का सामान्य मूल्य कम हो गया है। इनके फलस्वरूप इस महाद्वीप की अपेक्षा इंग्लैंड में वस्तुओं के रूप में द्रव्य की सामान्य प्रयोजनिता बढ़ गयी। पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में 25 फेक से फ्रान्स तथा जर्मनी में इंग्लैंड के एक पाँड की अपेक्षा वस्तुएँ, विशेषकर श्रमिक वर्ग के लिए आवश्यक वस्तुएँ, अधिक खरीदी जा सकती थीं। किन्तु अब साम विपरीत दिशा में हो रहा है और इसके कारण फ्रान्स तथा जर्मनी के धन में हाल में जो प्रगति हुई है वह इंग्लैंड की अपेक्षा वास्तविकता से अधिक प्रतीत होती है।

जब इस वर्ष के तथ्यों को तथा इस तथ्य को भी ध्यान में रखा जाय कि व्याज की दर में कमी होने से उन वर्षों के भ्रम में वृद्धि होती है जिस पर किसी आय की मूलधन के रूप में परिणत किया जाता है, और इस कारण निश्चित आय प्रदान करने वाली सम्पत्ति के मूल्य में वृद्धि हो जाती है, तो राष्ट्रीय धन के विषय में लगाये गये अनुमान बहुत अधिक भ्रम में डालने वाले होंगे, चाहे आय के आँकड़े जिन पर वे आधारित हों, सत्य ही क्यों न हों। किन्तु तब भी ऐसे अनुमानों का मूल्य पूर्णरूप से शून्य नहीं है।

देश तथा आगणक का नाम	भूमि (दस लाख पौ०)	मकान इत्यादि (दस लाख पौ०)	कृषि पूंजी (दस लाख पौ०)	अन्य धन (दस लाख पौ०)	कुल धन (दस लाख पौ०)	प्रति व्यक्ति (धन पौ०)
इंग्लैंड						
1679 (पेट्टी) (Petty)	144	30	36	40	250	42
1690 (ग्रेगरीकिंग) (Gregory King)	180	45	25	70	320	58
1812 (Colquhoun)	750	300	143	653	1846	180
1835 (गिफन)	1333	1700	382	3012	6427	315
संयुक्त आर्य राज्य						
1812 Colquhoun	1200	400	228	908	2736	160
1855 (एड्लेस्टन) (Edleston)	1700	550	472	1048	3760	130
1865 (गिफन) (Giffen)	1864	1031	620	2598	6113	200
1875	2007	1420	668	4453	8548	260
1885	1691	1927	522	5897	10037	270
1905 (मोने) (Money)	966	2827	285	7326	11413	265
संयुक्त राज्य (अमेरिका)						
1880 (जनगणना)	2040	2000	480	4208	8728	175
1890					13200	208
1900					18860	247
फ्रान्स						
1892 (de Foville) (डि फाविले)	3000	2000	400	4000	9400	247
इटली						
1884 (पेन्टालियोनी) (Pentaleoni)	1160	360			1920	65

उक्त सारणी में दिये गये बहुत से अंकों के बारे में सर आर० गिफन की (Growth of Capital) और मि० च्योत्सा मोने (Chiozza Money) की Riches and Poverty में सुझावपूर्ण विवेचन मिलते हैं। किन्तु उनके मतमें इन सब अनुमानों की महान संदिग्धता दृश्य है। श्री मोने द्वारा लगाया गया भूमि अर्थात् कृषि भूमि, जिसमें खेतिहरों के निवास-स्थान बने हों, के मूल्य का अनुमान सम्भवतः बहुत ही कम है। सर आर० गिफन के अनुसार सार्वजनिक धन का मूल्य 50 करोड़ पाँड के बराबर है और वह इसमें देश के बन्दर लिये जाने वाले सार्वजनिक ऋणों

को इस आधार पर सम्मिलित नहीं करते कि इनको शामिल करने से ये एक दूसरे के प्रभाव को नष्ट कर देंगे, सार्वजनिक सम्पत्ति के मद में जितना घटाया जायेगा उतना ही व्यक्तिगत सम्पत्ति के मद में जमा कर दिया जायेगा। लेकिन मोने सार्वजनिक सड़कों, पार्कों, भवनों, पुलों, नालों, विजली तथा पानी, ट्रामों, इत्यादि के मूल्य की गणना 165 करोड़ पौंड के बराबर करते हैं: और इसमें से सार्वजनिक ऋण के लिए 120 करोड़ पौंड घटाने के बाद सार्वजनिक सम्पत्ति मूल्य 45 करोड़ पौंड ही रह जाता है, और इस प्रकार वह देश के अन्दर लिये गये सार्वजनिक ऋणों को व्यक्तिगत सम्पत्ति में शामिल करते हैं। वह विदेशी शेरों के ऋण-पत्रों तथा संयुक्त आंग्ल राज्य में लगायी गयी अन्य विदेशी सम्पत्ति का 1821 करोड़ पौंड के बराबर अनुमान लगाते हैं। धन के ये अनुमान मुख्यतया आय के अनुमानों पर आधारित हैं। और जहाँ तक आय की सांख्यिकी का प्रश्न है, इस सम्बन्ध में चावले के National Progress Since 1882 तथा The Economic Journal, सितम्बर, 1904 में दिये गये शिक्षात्मक विरलेपण की ओर ध्यान दिया जाना चाहिए।

सर आर० गिफन 1903 में ब्रिटिश साम्राज्य के धन (Statistical Journal, खण्ड 66, पृष्ठ 54) का इस प्रकार अनुमान लगाते हैं।

	करोड़ पौंड में
संयुक्त आंग्ल राज्य	1500
कनाडा	135
ऑस्ट्रेलिया	110
भारत	300
दक्षिण अफ्रीका	60
शेष यूरोप	120

रोजर्स ने अनेक देशों के कर निर्धारण के आधार पर इंग्लैंड के विभिन्न भागों के सापेक्षिक धन के परिवर्तनों का एक प्रयोगात्मक इतिहास तैयार किया है। फ्रान्स के सम्बन्ध में Le Vicomte d' Avenel की L' Histoire Economique de la Propriété & n 1200—1800 में काफी समायी मिलती है। लेवस्यो, लेरोय ब्यूल्यु (Leroy Beaulieu), नेमार्क (Nexmorek) तथा मि० कोवी ने फ्रान्स तथा अन्य देशों में धन की वृद्धि का तुलनात्मक अध्ययन किया है। मार्च, 1919 में बैंक संस्था (Institute of Bankers) में भाषण देते समय क्रैमोण्ड (Crammond) ने संयुक्त आंग्ल राज्य के राष्ट्रीय धन को 2400 करोड़ पौंड के बराबर तथा राष्ट्रीय आय को 360 करोड़ पौंड के बराबर आँना। उन्होंने यह भी गणना की कि देश में हाल ही में 160 करोड़ पौंड के बराबर ऋण-पत्रों के विक्रय तथा 140 करोड़ पौंड उधार लेने के पश्चात् देश के वैदेशिक विनियोजन का वास्तविक मूल्य गिर कर 160 करोड़ पौंड के बराबर रह गया है। शेष धनराशि के आधार पर इंग्लैंड 260 करोड़ पौंड के बराबर धनराशि की लेनदार दियाय देती है: किन्तु इस धनराशि के अधिकांश भाग को समुचित रूप से सुरक्षित नहीं समझा जा सकता है।

औद्योगिक संगठन

संगठन से कार्यक्षमता बढ़ती है, एक पुराना सिद्धान्त है।

जीवशास्त्रियों एवं अर्थ-शास्त्रियों ने अपेक्षाकृत अधिकमय तक जीवित रहने के कठोर प्रयास का संगठन पर पड़ने वाले प्रभाव का अध्ययन किया है।

§1. प्लेटो के समय से लेकर बाद के समाज विज्ञान के लेखकों ने संगठन से बढ़ने वाली श्रमिकों की कार्यकुशलता पर सहर्ष विचार किया। किन्तु अन्य दशाओं की भाँति एडमस्मिथ ने दार्शनिक गहराई से इसकी व्याख्या कर, और व्यावहारिक ज्ञान से उदाहरणों सहित इसे समझा कर इस पुराने सिद्धान्त को एक नया रूप दिया, और यह पहले से अधिक महत्वपूर्ण हो गया। श्रम-विभाजन के लाभों पर जोर डालने, तथा यह बतलाने के बाद कि उनसे लोग अधिक सख्या में किस प्रकार एक सीमित क्षेत्र में सुविधापूर्वक रह सकते हैं, उन्होंने यह तर्क दिया कि जीवन-निर्वाह के साधनों पर जनसंख्या के दबाव पड़ने के कारण वे ज़रतियाँ समाप्त हो जाती हैं जो संगठन के अभाव में या अन्य किसी कारणवश अपने निवास स्थानों से अधिकतम फायदा नहीं उठा पातीं।

एडमस्मिथ की पुस्तक का अधिक प्रचलन नहीं हुआ था कि जीवशास्त्री पहले से ही संगठन के उस अन्तर के वास्तविक रूप को समझने के लिए बहुत प्रयत्नशील थे जिसके कारण उच्च प्रकार के जीवधारियों को निम्न प्रकार के जीवधारियों से अलग किया जा सकता है। इसके बाद दो और ज़ाताब्दियाँ बीतने से पहले ही माल्थस द्वारा जीवन के सवर्ष के सम्बन्ध में दिये गये ऐतिहासिक वर्णन से डार्विन ने प्रेरित होकर पशु तथा वनस्पति जगत में जीवन के अस्तित्व के लिए किये जाने वाले ऐसे सवर्ष के प्रभावों की खोज करना प्रारम्भ कर दिया, जिसके फलस्वरूप उन्होंने यह प्रदर्शित किया कि प्रकृति में निरन्तर ध्वनात्मक प्रवृत्ति पायी जाती है। प्राणी-विज्ञान का अर्थशास्त्र पर भी बहुत प्रभाव पड़ा, और अर्थशास्त्रियों को भी एक ओर सामाजिक तथा विशेषकर औद्योगिक संगठन का तथा दूसरी ओर उच्च प्रकार के पशुओं के प्राकृतिक संगठन के बीच पायी जाने वाली अनेक अत्यधिक समानताओं का इसी से ही भान हुआ। वस्तुतः कु दशाओं में अधिक सूक्ष्म जीव-सङ्कलन के बाद पहले दिखायी देने वाली समानताएँ अन्तर्धान हो गयीं: किन्तु उन अनेक समानताओं को जो पहली दृष्टि में अत्यधिक विचित्र प्रतीत होती थी, अधिकांशतया अन्य समानताओं द्वारा धीरे-धीरे अनुपूरित किया गया है, और अन्त में इनसे यह सिद्ध हुआ है कि प्राकृतिक तथा नैतिक संसार में प्रकृति के नियमों के बीच मौलिक एकता पायी जाती है। इस केन्द्रीय एकता की, जिसके सम्बन्ध में बहुत अधिक अपवाद नहीं है, इस सामान्य नियम के रूप में व्याख्या की गयी है कि सामाजिक अथवा प्राकृतिक ढाँचे के विकास के कारण एक ओर तो इसके कार्यों का उसके अलग-अलग भागों में उप-विभाजन बढ़ जाता है, तथा दूसरी ओर उनमें अधिक धनिकृत सम्बन्ध हो जाता है।¹ प्रत्येक भाग अपनी समृद्धि के लिए अन्य भागों पर अधिक

1 प्रो० हेकेल (Haeckel) द्वारा "मानव तथा पशुपालन कार्य का विभाजन" (Arbeitsteilung in Menschen-und Thierleben) पर लिखे गये

से अधिक निर्भर रहने के लिए कम से कम आत्मनिर्भर होता है, जिससे अत्यधिक विकसित ढाँचे में होने वाली किसी भी प्रकार की अव्यवस्था का अन्य भागों पर भी बुरा प्रभाव पड़ता है।

कार्यों का उप-विभाजन, या 'विशिष्टीकरण' उद्योग के सम्बन्ध में धर्म-विभाजन, तथा विशेष प्रकार की कुशलता, ज्ञान तथा मशीनरी के विकास के रूप में पाया जाता है: जबकि 'एकीकरण', अर्थात् औद्योगिक गठन के अलग-अलग भागों के सम्बन्धों में घनिष्ठता एवं दृढ़ता, वाणिज्य सम्बन्धी साख, समुद्र, सड़को तथा तार, डाक तथा मूद्रणावय के द्वारा संचार के साधनों एवं वादतों की स्थिरता में वृद्धि के रूपों में दिखायी देता है।

यह सिद्धान्त कि वे औद्योगिक ढाँचे, जो अभी पहले प्रयोग किये गये अर्थ में अत्यधिक विकसित हैं, वे हैं, जो जीवन के सघर्ष में सम्भवतया अतिजीवित रहते हैं, अभी स्वयं ही विकास की अवस्था में है। इसके जैवकीय अथवा आर्थिक सम्बन्धों पर अभी पूर्णरूप से विचार नहीं किया गया है। किन्तु अब हम अर्थशास्त्र में इस नियम के मुख्य आधार का अध्ययन करेंगे कि जीवन के सघर्ष के कारण ऐसे औद्योगिक ढाँचों का अभ्युदय होता है जो वातावरण से लाभ उठाने के सबसे अधिक अनुकूल होते हैं।

इस नियम को सावधानी से विश्लेषण करने की आवश्यकता है: क्योंकि नैतिक अथवा मौक्तिक संसार में कियी वस्तु के अपने वातावरण के लिए लाभदायक मात्र होने से ही उसका अस्तित्व नहीं बना रहता। 'योग्यता की अतिजीविता' (Survival of the fittest) के नियम के अनुसार उन्हीं औद्योगिक ढाँचों का अस्तित्व बना रहता है जो अपने उद्देश्यों के लिए वातावरण का उपयोग करने में सबसे अधिक अनुकूल होते हैं। वातावरण का सबसे अधिक उपयोग करने वाले औद्योगिक ढाँचों से बढ़कर अपने चारों ओर की चीजों को सबसे अधिक लाभ पहुँचता है, किन्तु कभी-कभी ये हानिकारक भी होते हैं।

इसके विपरीत, अतिजीवन के सघर्ष के होने पर भी यह हो सकता है कि बहुत से लाभदायक ढाँचों की नींव तक न पड़े: और आर्थिक जगत में औद्योगिक विन्यास की माँग से ही इसे स्थापित करना तब तक निश्चित नहीं है जब तक यह विन्यास की इच्छा या आवश्यकता मात्र से कुछ बढ़ कर न हो। यह माँग प्रभावकारी होनी चाहिए, अर्थात् इसकी पूर्ति करने वालों को अवश्य ही उचित भुगतान या कुछ अन्य लाभ होने चाहिए।¹ कर्मचारियों की प्रवृत्ति में तथा जिस फ़ैक्टरी में वे काम करते हैं उसके लोगों

विशिष्टीकरण तथा एकीकरण।

अतिजीवन के लिए सघर्ष के नियम का सावधानी से विश्लेषण करना चाहिए।

बहुत सुन्दर लेख को तथा शेफ़ले (Schaffle) की "सामाजिक प्राणों का गठन तथा जीवन" *Bau und Leben des sozialen Körpers* को देखिए।

1 इसी प्रकार के अन्य सिद्धान्तों की भाँति, इसका विश्लेषण करते समय इस तथ्य को ध्यान में रखना आवश्यक है कि किसी फ़ैक्टरी की प्रभावशाली माँग उसके आय के साधनों तथा उसकी आवश्यकताओं पर निर्भर रहती है: एक निर्घन की तीव्र आवश्यकता की अपेक्षा एक धनी व्यक्ति की साधारण आवश्यकता से संसार के व्यावसायिक विन्यास को अधिक निर्पन्जित किया जाता है।

वंश परम्परा के सिद्धान्त के कारण इसकी कठोरता कुछ कम हो गयी है।

मे हिंसा होने की इच्छा या, होशियार नव युवकों के लिए अच्छी तकनीकी शिक्षा का होना उस अर्थ में माँग नहीं है जिस अर्थ में यह कहते समय इस शब्द का प्रयोग किया जाता है कि सम्भरण प्राकृतिक एवं निश्चित रूप से माँग का अनुसरण करता है। यह विचार कटु होने पर भी सत्य प्रतीत होता है: किन्तु इसकी वटुता इस तथ्य के कारण कम हो गयी है कि वे जातियाँ जो एक दूसरे को विना प्रत्यक्ष प्रतिदान (Recompense) के सेवाएँ अर्पित करती हैं, न केवल कुछ समय के लिए प्रगति करती हैं, अपितु एक बड़ी मात्रा में ऐसे वंशजों को जन्म देती हैं जो इन हितकारी गुणों को उत्तम-धिकार के रूप में पाते हैं।

जातियों (Species) के अतिजीवन पर पैतृक देखरेख का प्रभाव।

§2. यहाँ तक कि वनस्पति जगत में भी पौधों की एक जाति चाहे इसकी वृद्धि कितनी ही प्रबलता से क्यों न होती हो अपने बीज की ओर ध्यान न देने पर शीघ्र ही पृथ्वी से लुप्त हो जायेगी। बहुधा पशु जगत में परिवार का स्तर तथा अपनी जाति के प्रति कर्तव्य-परायणता ऊँची होती है, और यहाँ तक कि वे हिंसक पशु भी जिन्हें हम खूँवार समझते हैं, और जो वातावरण का निर्दयता से उपयोग करते हैं और इसके बदले कुछ भी उपकार नहीं करते, निजी तौर पर अपनी सन्तान के हित के लिए भरसक प्रयत्न करते हैं। परिवार के हित के अनुचित दृष्टिकोण से आगे बढ़ कर यदि हम जाति के हित की दृष्टि से विचार करें तो यह देखेंगे कि सामाजिक पशुओं में, जैसे कि मधु-मक्खियों तथा चींटियों में, उन्हीं जातियों का अस्तित्व बना रहता है जिनमें प्रत्येक स्वयं प्रत्यक्ष रूप में किसी प्रकार का लाभ प्राप्त किये बिना समाज के लिए विभिन्न प्रकार की सेवाएँ सबसे अधिक अर्पित करती हैं।

मनुष्य जाति-बुद्ध कर आत्मत्याग करता है, और यही जाति का शक्ति का आधार है।

किन्तु जब हम घाणियों तथा तर्क करने की शक्ति से युक्त व्यक्तियों के विषय में विचार करें तो हमें अपने बश को मजबूत बनाने की जातीय कर्तव्यनिष्ठा के विभिन्न प्रभाव दिखायी देते हैं। यह सत्य है कि मानव-जीवन की कुर अवस्थाओं में एक व्यक्ति अन्य व्यक्तियों को जो सेवाएँ अर्पित करता था वे मधु-मक्खियों तथा चींटियों की भाँति बश परम्परा की आदतों तथा अविवेकपूर्ण भावनाओं से प्रेरित थी। किन्तु शीघ्र ही विवेकपूर्ण और इसलिए नैतिक, आत्मत्याग की भावना का उदय हुआ। पैगम्बरों तथा पुरोहितों और विधानकर्तृओं के दूरदर्शी निदेशन से इसका विकास हुआ, और लोको-क्तियों तथा पौराणिक गाथाओं से इसे लोगों के अस्तिष्क में बैठाय़ा गया। जगली आद-मियों में जो युक्तिहीन दया भाव था, वह धीरे-धीरे बढ़ता गया और इसे लोग निश्चिन्ता के साथ अपने कार्य का आधार मानने लगे जगली जातियों की स्नेह भावना जो प्रारम्भिक रूप में मेड़ियों के झुंड में अथवा डाकूओं के गिरोह में पायी जाने वाली स्नेह की भावना से बढ़ कर न थी, धीरे-धीरे एक ऊँची देश-युक्ति की भावना में परिणत हो गयी। धार्मिक आदर्शों का स्तर ऊँचा उठ गया तथा उनमें परिशोधन हुआ। जिन जातियों में इन गुणों का सबसे अधिक विकास हुआ है वे, अन्य बातों के समान रहने पर, निश्चित रूप से युद्ध में तथा अकाल और बीमारियों का सामना करने में सबसे अधिक शक्तिशाली रहेंगी, और अन्ततोगत्वा इन्हीं का बोलबाला होगा। इस प्रकार जीवन के लिए संघर्ष करने के कारण दीर्घकाल में वे ही जातियाँ अतिजीवित रहती हैं जिनमें व्यक्ति अपने चारों ओर रहने वालों के हित के लिए अपना सर्वस्व

लगाने के लिए सबसे अधिक तत्पर रहता है, और परिणामस्वरूप ये जातियाँ सामूहिक रूप से अपने वातावरण का काम उठाने के लिए सबसे अनुकूल होती हैं।

अनाम्यवश जिन गुणों के कारण एक जाति दूसरी जाति के ऊपर छापी रहती है उन सभी से मानव जाति का हित नहीं होता। निस्सन्देह इस बात पर अधिक जोर देना गलत होगा कि बहुधा लड़ाकू आदतों के कारण अर्ध-जंगली जातियों ने उन अन्य जातियों को आत्मसमर्पण करने के लिए बाध्य किया है जो हर प्रकार के शान्तिपूर्ण गुणों में इनसे बढ़कर थे, क्योंकि इस प्रकार की विजयों के कारण धीरे-धीरे संसार की नैतिक शक्ति, तथा महान कार्यों को करने की क्षमता में वृद्धि हुई है, और सम्भवतः इसने अन्ततः क्षति की अपेक्षा लाभ अधिक पहुँचाया है। किन्तु इस कथन के लिए कोई ऐसी विशेषता आवश्यक नहीं कि एक जाति केवल इस बात के कारण संसार में अच्छा स्थान प्राप्त नहीं कर सकती कि इसकी अन्य जातियों के बीच में अथवा उनके कारण प्रगति हुई है। क्योंकि, यद्यपि प्राणी-विज्ञान तथा सामाजिक विज्ञान समान रूप से यह प्रदर्शित करते हैं कि दूसरों पर आश्रित रहने वाले लोग कमी-कमी जिस जाति की कृपा से फलते-फूलते हैं उसे अपत्याजित रूप में लाभ पहुँचाते हैं, किन्तु फिर भी अनेक देशों में वे उस जाति की विशेषताओं को अपने उद्देश्यों के अनुकूल बनाते हैं और इससे कोई अच्छा प्रतिफल नहीं मिलता। इस तथ्य से कि यूरोपीय तथा अमेरिका के द्रव्य के व्यापारियों की सेवाओं के लिए पूर्वी यूरोप तथा एशिया में, या चीनी श्रमिकों के लिए कैलिफोर्निया में, आर्थिक माँग है, न तो यह बात स्वयं ही सिद्ध हो जाती है, और न इससे यह दृढ़तापूर्वक विश्वास किया जा सकता है कि इस प्रकार के विन्यास से समूचे मानवीय जीवन के गुणों में वृद्धि हो सकती है। क्योंकि यद्यपि अपने ही साधनों पर पूर्णरूप से निर्भर रहने वाली एक जाति को तब तक बहुत कम प्रगति होती है जब तक यह सबसे महत्वपूर्ण सामाजिक सदगुणों से पर्याप्त रूप में सम्पन्न न हो जाय फिर भी एक जाति जिसमें ये गुण नहीं हैं और जो स्वतंत्र रूप से महान बनने में समर्थ नहीं है, अन्य जातियों के साथ अपने सम्बन्धों से पनप सकती है। किन्तु सब कुछ ध्यान में रखकर और अनेक महत्वपूर्ण अपवादों के साथ यह कहा जा सकता है कि जिन जातियों में सबसे अच्छे गुणों का अत्यधिक विकास होता है उनका अस्तित्व बना रहता है और उनकी प्रभुता छापी रहती है।

§3. देश-परम्परा का सबसे उल्लेखपूर्ण प्रभाव सामाजिक व्यवस्था पर पड़ता है। उसका निरचय ही धीरे-धीरे विकास होना स्वाभाविक है क्योंकि यह विवश अनेक शताब्दियों की देन है; यह प्रभाव अवश्य ही एक-एकसे बड़े जनसमुदाय के रीति-रिवाजों और स्वाभाविक रूढ़ान पर आधारित है जिसमें शीघ्र परिवर्तन की क्षमता नहीं है। प्रारम्भिक काल में जब धार्मिक, सामारोह सम्बन्धी, राजनीतिक, सैनिक तथा औद्योगिक संगठनों का घनिष्ठ सम्बन्ध था, और वस्तुतः ये एक ही चीज के अलग-अलग पहलू थे, तब लगभग उन सभी देशों ने जो संसार की प्रगति में अग्रगण्य थे न्यूनाधिक रूप में वर्ण-व्यवस्था को अपना लिया। और स्वयं इस तथ्य से यह सिद्ध होता है कि वर्ण-विभेद वातावरण के अनुकूल था, और कुल मिला कर इसने उन जातियों अथवा देशों को सुदृढ़ बनाया जिन्होंने इसे अपनाया था। जीवन का एक नियंत्रक कारक (Control-

किन्तु अछाई में गुराई का भी समावेश रहता है, विशेषकर यह कथन दूसरों पर आश्रित रहने वाली जाति पर लागू होता है।

उस समय वर्ण-व्यवस्था उपयोगी थी किन्तु इसमें बुराई भी थी।

ling factor) होने के कारण इसे जिन देशों ने अपनाया था वे अन्य देशों के ऊपर साधारणतया तब तक व्याप्त नहीं हो सकते थे जब तक इस्लाम भाव मुख्यरूप में हितकारी सिद्ध न हो। वर्ण-व्यवस्था की उत्कृष्टता से यह बात सिद्ध नहीं हुई कि इसमें बुराइयाँ नहीं थी बल्कि इससे यह सिद्ध हुआ कि प्रगति की उस विशिष्ट अवस्था को दृष्टि में रखते हुए इसकी सर्वोत्तमता इसकी बुराइयों से अधिक थी।

इसके अतिरिक्त हम यह जानते हैं कि पशु अथवा वनस्पति की एक जाति अपने प्रतिद्वन्द्वियों से इस बात में भिन्न हो सकती है कि इसमें दो प्रकार के गुण पाये जाते हैं, जिसमें से एक इसके लिए बहुत अधिक लाभदायक है, जबकि दूसरा महत्वपूर्ण नहीं है; सम्भवतः यह थोड़ा बहुत हानिकारक हो सकता है। पहले वाले गुणों के कारण उस जाति को दूसरे प्रकार के गुणों के विद्यमान रहने पर भी सफलता प्राप्त होगी। इस दशा में इसके अतिजीवन से यह बात सिद्ध नहीं होती कि यह हितकारी है। इसी प्रकार जीवन के समर्थ के बाद भी मनुष्य जाति में कुछ ऐसे गुण तथा स्वभाव जीवित रहे हैं जो स्वयं किसी प्रकार लाभदायक न थे, किन्तु जिनका अन्य गुणों के साथ, जो कि शक्ति के महान स्रोत रहे हैं, थोड़ा बहुत स्थायी सम्बन्ध था। उन देशों में जहाँ सैनिक विजयों के फलस्वरूप प्रगति होती है वहाँ, निरक्षर बर्तव तथा धर्म के साथ काम करने के प्रति, धृष्टता की प्रवृत्ति पायी जाती है। यही नहीं, बाणिज्य व्यवसाय में लगे देशों में धन की अत्यधिक चिन्ता करने और उसका प्रदर्शन करने की प्रवृत्ति भी पायी जाती है। किन्तु व्यवस्था सम्बन्धी मामलों में इस प्रकार के उत्प्रेक्षणीय उदाहरण मिलते हैं। जिस विशेष कार्य को करने के लिए वर्ण-व्यवस्था को अपनाया गया था उसके फलस्वरूप इसकी बुराइयों, जिनमें इसकी कठोरता, समाज के हितों या वस्तुतः समाज की विशेष आवश्यकता के लिए व्यक्ति के हितों का त्याग मुख्य है, के बावजूद इसका बहुत विकास हुआ।

यही बात आधुनिक पाश्चात्य जगत में विभिन्न औद्योगिक वर्गों के आपसी सम्बन्धों के विषय में सत्य है।

यदि हम बीच की अवस्थाओं को एकदम छोड़ कर पश्चिमी देशों की आधुनिक व्यवस्था पर विचार करें तो यह देखेंगे कि वर्ण-व्यवस्था में अब पहले से आश्चर्यजनक अन्तर है, और इनमें पायी जाने वाली समानता भी विस्मयकारी है। एक ओर इसकी कठोरता का स्थान नमनीयता (plasticity) ने ले लिया है; उद्योग की जो प्रणालियाँ उस समय रुढ़िबद्ध थी वे अब आश्चर्यजनक रूप में बदल रही हैं। विभिन्न वर्गों के सामाजिक सम्बन्ध, और व्यक्ति का अपने वर्ग में स्थान जो कि तब प्रथाओं के नियमों द्वारा ही निश्चित किया जाता था, अब पूर्णरूप से परिवर्तनीय हैं, और समय की बदलती हुई परिस्थितियों के अनुसार इनके स्वरूप में परिवर्तन हो रहे हैं। किन्तु दूसरी ओर, भौतिक धन के उत्पादन के सम्बन्ध में व्यक्ति द्वारा समाज की आवश्यकताओं के लिए किया गया त्याग कुछ दशाओं में पूर्वजों के कार्यों से मेल खाता है, यह वह दशा है जो वर्ण-व्यवस्था के समय से बहुत पहले विद्यमान थी: क्योंकि उद्योग के विभिन्न कार्यों में तथा एक ही प्रकार के कार्यों में विभिन्न व्यक्तियों में थम का विभाजन इतना विपद् और बेमेल हो गया है कि कमी-कमी कुछ भौतिक उत्पादन में वृद्धि करने के निमित्त उत्साहक को इस प्रकार काम करना पड़ता है जिससे उसके वास्तविक हितों को आपात पहुँचाने की आशंका रहती है।

§4. एडमस्मिथ ने उद्योग समय अपूर्व तीव्रता से बढ़ने हुए श्रम-विभाजन और सूक्ष्म औद्योगिक संगठन के साधारण लाभों पर जोर देते समय बहुत-सी ऐसी दशाएँ बतलायीं जहाँ यह प्रणाली सफल न हो सकी, और इसके कारण अनेक आकस्मिक बुराईयाँ उत्पन्न हुईं।¹ किन्तु उनके अनेक अनुयायियों ने, जिनमें उनके कम दार्शनिक अन्तर्दृष्टि थी, और जिन्हें कुछ दशाओं में संसार का वास्तविक शान भी कम था बड़े जोरों से यह तर्क दिया कि जो कुछ भी है, ठीक है। उदाहरण के लिए उन्होंने यह तर्क दिया कि यदि एक व्यक्ति के पास व्यवसाय के प्रबन्ध करने की योग्यता हो तो वह निश्चय ही उस योग्यता का मानव जाति को भलाई के लिए उपयोग करना चाहिये: इस बीच अपनी ही शक्ति के कार्य में लगे रहने के कारण दूसरे लोग उसके उपयोग के लिए इतनी रूनी देगे जितने का वह अधिकतम उपयोग कर सके, और यह उसके हित में होगा कि वह अपने यहाँ काम करने वालों से ऐसा काम ले जिससे प्रत्येक अपनी योग्यता के अनु-कूल अधिक काम कर सके, और उसे उनसे अन्य प्रकार का कार्य नहीं करवाना चाहिए। इसके कारण वह सारी मशीनों तथा उत्पादन में सहायक वस्तुओं को खरीद कर प्रयोग करे जिनके द्वारा लागत की अपेक्षा संसार की आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए उत्पादन अधिक होगा।

प्राकृतिक संगठन के इस सिद्धान्त में मानव जाति के लिए अत्यधिक महत्वपूर्ण सत्य निहित है जो सम्भवतः ऐसे लोगों की समझ के परे हो जो गम्भीर सामाजिक समस्याओं का बिना पर्याप्त अध्ययन के विवेचन करते हैं, और उत्साही तथा विचारशील लोगों के लिए यह अनुपम आकर्षण का विषय रहा है। इसकी अतिशयोक्ति से बहुत हानि हुई, विशेषकर उन लोगों को जिन्हें इसमें बड़ा आनन्द मिलता था। क्योंकि इसके कारण वे अपने चारों ओर होने वाले परिवर्तनों की अच्छाई से गुथी हुई बुराईयों को न देख सके और इसके फलस्वरूप उन्हें दूर भी नहीं कर सके। इससे वे यह भी पता न लगा सके, यहाँ तक कि प्राधुनिक उद्योग की अनेक व्यापक विशेषताएँ कही परिवर्तन की अवस्था में न हों जिसमें वे वर्ण-व्यवस्था की भाँति अपने समय में साधदायक सिद्ध हो, किन्तु इसी के अनुकूल होने के कारण वे एक अशुभ सुसम्पन्न युग के विन्यास के लिए मुख्यरूप से अयुवा बनने में सहायक हो सके। इससे इसके विरुद्ध अतिरिक्त प्रतिक्रिया का जन्म हुआ जिससे अवश्य ही हानि हुई।

§5. इसके अतिरिक्त इस सिद्धान्त में उस ढंग पर विचार नहीं किया गया जिसके अनुसार इन्द्रियों के प्रयोग के कारण उनकी शक्ति बढ़ जाती है। हर्बर्ट स्पेंसर ने इस नियम पर अनेक बल दिया है कि यदि शारीरिक अथवा मानसिक अभ्यास से आनन्द मिलता है एतदर्थ इस्तिए इसे अनेक बार किया जाता है तो अभ्यास के करने में लगे वाली शारीरिक अथवा मानसिक इन्द्रियों का बड़ी तेजी से विवाम होता है। वास्तव में निम्न प्रकार के अनुभवों में इस नियम का प्रभाव योग्यतम की अतिविविधता के नियम से ज्ञाने परिपक्व रूप से गुथा हुआ है कि इन दोनों के अन्तर पर जोर देने की

एडमस्मिथ की नरमी, उनके कुछ अनुयायियों को उच्छ्व-सलता।

उन्होंने उन दशाओं पर बहुत कम ध्यान दिया जिनमें आन्तरिक शक्तियों का

1 ■■■ पुस्तक के भाग I, अध्याय 4, अनुभाग 6, और परिशिष्ट 4, अनुभाग 3 और 6 देखिए।

सर्वोत्तम
विकास
होता है।

आवश्यकता नहीं; जैसा कि सम्भवतः अनुमान लगाया जा सकता है और जैसा कि निरीक्षण से सिद्ध होता है, अतिजीवन के लिए सघर्ष के फलस्वरूप पशु उन कार्यों का अभ्यास करने में आनन्द प्राप्त नहीं करते जो उनकी समृद्धि में सहायक न हों।

किन्तु मनुष्य दृढ़ व्यक्तित्व के कारण अधिक स्वतंत्र है। वह अपनी प्रतिभाओं को प्रयोग करने में आनन्द का अनुभव करता है, कभी वह सूतानी लोगों की भाँति बड़े उत्साह से अथवा महत्वपूर्ण लक्ष्यों को प्राप्त करने के सुचिन्तित एवं सतत् प्रयत्नों के नियंत्रण से उन प्रतिभाओं का प्रशसनीय प्रयोग करता है और कभी उनका निष्कृत प्रयोग करता है। जैसे शराब पीने के स्वाद में विकृत रूप में वृद्धि होने पर करेगा। किसी उद्योग के विकास के लिए आवश्यक धार्मिक, नैतिक, बौद्धिक तथा कलात्मक सन्निधियों को केवल उनसे प्राप्त हो सकने वाली चीजों के लिए ही उपार्जित नहीं किया जाता, किन्तु इनसे अपने आप जो आनन्द तथा प्रसन्नता मिलती है उसके लिए अभ्यास करने से इनका विकास किया जाता है। और इसी प्रकार सुव्यवस्थित राज्य का सगठन जो आर्थिक प्रगति का महान कारण है, असंख्य प्रकार के प्रयोजनों की देन है। इनमें से अनेकों का राष्ट्रीय धन की प्राप्ति से कोई प्रत्यक्ष सम्बन्ध नहीं।¹

निस्सन्देह यह सत्य है कि माता-पिता अपने जीवन काल में जो शारीरिक विशेषताएँ अर्जित करते हैं वे उनके बच्चों तक शायद ही कभी पहुँचती हैं। किन्तु यह स्वीकार करने के लिए कोई निर्णयात्मक आधार नहीं मिलता कि जो लोग शारीरिक तथा नैतिक दृष्टियों से हृष्ट-मुष्ट हैं उनके बच्चे उस स्थिति की अपेक्षा अधिक दृढ़ गठन के नहीं होंगे जब वही माता-पिता ऐसे अस्वास्थ्यप्रद प्रभावों में पले होते जिनसे उनके मस्तिष्क तथा शरीर के तंतु कमजोर पड़ जाते। पहली दशा में दूसरी दशा की अपेक्षा यह निश्चित है कि अधिक स्वस्थ आन्तरिक भावनाओं को प्राप्त करने के लिए जन्म के बाद बच्चों का सम्भवतः अधिक अच्छा पालनपोषण होगा, और उनको अच्छे किस्म का प्रशिक्षण मिलेगा। उनमें वह आत्म-सम्मान तथा दूसरे के प्रति थढ़ा की भावना भी अधिक होगी जिससे मुख्यकर मानव प्रगति हुई है।²

1 मनुष्य अपने विभिन्न प्रयोजनों में से जहाँ किसी एक विशेषता का जानबूझ कर अधिक विकास करता है, वहाँ वह किसी अन्य विशेषता को वृद्धि को रोकने के लिए भी इनका प्रयोग कर सकता है: मध्य युगों में प्रगति के मन्द होने का आंशिक कारण यह था कि लोग जानबूझ कर बाल प्राप्त करने से घृणा करते थे।

2 गणितीय परिशिष्ट में टिप्पणी 11 देखिए। इस वर्ग से सम्बन्धित विचारों को चूँकि जैसे जानवरों के विकास पर धाँटत नहीं किया जा सकता, और मटर तथा अन्य प्रकार की सन्निधियों में इन विचारों को बिलकुल ही लागू नहीं किया जा सकता। अतः इन दशाओं में वंश-परम्परा से सम्बन्धित जो अद्भुत अंकगणितीय निष्कर्ष निकाले गये हैं (जो हमेशा अस्थायी हैं) उनका वंशानुगत सारी समस्याओं से, जिनसे सामाजिक विज्ञान के छात्र सम्बन्धित हैं, बहुत कम सम्बन्ध है: और प्रसिद्ध मेण्डेल के अनुधार्मियों द्वारा व्यक्त किये गये कुछ नकारात्मक विचारों में बावसंभय का कुछ अभाव मिलता है। इस विषय पर सबसे अच्छे अभिवचनों के लिए प्रो० पीगू की *Wealth and Welfare*, भाग I, अध्याय IV देखिए।

अतः उत्साहपूर्वक यह पता लगाने की आवश्यकता है कि वर्तमान औद्योगिक संगठन में इस प्रकार से सुधार करना क्या लाभदायक न होगा जिससे किसी उद्योग के घटिये किस्म के काम करने वालों को अपनी छिपी हुई मानसिक शक्तियों के प्रयोग करने, इनसे आनन्द प्राप्त करने, तथा प्रयोग द्वारा इन्हे दृढ़ बनाने की सुविधाएँ प्राप्त हों। इस तर्क को अत्रामाणिक मान लिया जाय कि यदि सुविधाओं में परिवर्तन करना लाभदायक होता तो अतिजीवन के संघर्ष के फलस्वरूप ये परिवर्तन कर दिये गये होते। मनुष्य अपने जन्मजात गुण के फलस्वरूप भविष्य की पूर्वसूचना देकर तथा आगे के लिए मार्ग तैयार कर प्राकृतिक विकास पर यद्यपि सीमित माना में ही नियंत्रण रखता है किन्तु यह प्रभावपूर्ण होता है।

चिन्तन तथा कार्य द्वारा, जाति की सुसंतति विज्ञान (Eugenics) के सिद्धान्त को उपयोग कर नीची जाति की अपेक्षा ऊँची जाति में व्यक्तियों की संख्या बढ़ाने, तथा पुरुष एवं स्त्री दोनों की आन्तरिक शक्तियों के उचित शिक्षण, प्रगति की गति में वृद्धि की जा सकती है: किन्तु चाहे इसमें कैसे ही वृद्धि क्यों न हो, गति धीरे-धीरे तथा अपेक्षाकृत मन्द गति से ही होगी। प्रगति की वृद्धि की अपेक्षा मनुष्य की कार्यप्रवृत्ति, तथा प्रकृति की शक्तियों पर अधिकार प्राप्त करने से साहस तथा सावधानी, सूक्ष्म तथा धैर्य, सूक्ष्म अन्तर्दृष्टि तथा विचारों की व्यापकता में निरन्तर वृद्धि हुई है। एक नये आधार पर समाज की शीघ्र ही पुनर्व्यवस्था करने के निरन्तर बगते हुए मुसाबो से लाभ उठाने के लिए इसकी गति पर्याप्त रूप से धीमी होनी चाहिए। वास्तव में प्रकृति के ऊपर नियंत्रण रखने के इन नये ढंगों से यद्यपि औद्योगिक व्यवस्था कुछ समय पूर्व सोची जाने वाली योजनाओं की अपेक्षा अधिक बड़ी योजनाओं के लिए मार्ग खुल गया है किन्तु इससे उन लोगों पर भी अधिक उत्तरदायित्व आ गया है, जो सामाजिक तथा औद्योगिक ढाँचे में नये-नये सुधार करने का अनुरोध करते हैं क्योंकि यद्यपि संस्थाओं में तेजी से परिवर्तन हो सकते हैं, फिर भी उनकी स्थिरता के लिए यह आवश्यक है कि वे मनुष्य की प्रगति के अनुकूल हों: यदि जिस गति से मनुष्य की प्रगति हो रही है उससे, इनकी गति अधिक है तो वे अधिक समय तक टिक नहीं सकती। इस प्रकार स्वयं प्रगति से यह चेतना देने की आवश्यकता बढ़ जाती है कि आर्थिक जगत में प्रकृति की गति अनियमित नहीं होती। (Natura non facit saltum)।¹

प्रगति अवश्य ही मन्द गति से होनी चाहिए। किन्तु यहाँ तक कि केवल भौतिक दृष्टिकोण से भी यह स्मरण रखना चाहिए कि जिन परिवर्तनों से उत्पादन की कार्य-क्षमता में तुरन्त वृद्धि हो उन्हें इस शर्त पर अपनाना लाभदायक होगा कि मानव जाति उन्हें अपनाने के लिए तैयार है और वे एक संगठन के लिए उपयुक्त हों। इससे धन का अधिक तीव्रता से उत्पादन होगा, और इसका वितरण भी पहले से अधिक न्याय-पूर्ण होगा। और जिस किसी प्रणाली में उद्योग के निम्न वर्गों में काम करने वालों की उच्च आन्तरिक शक्ति का दुरुपयोग हो, उसकी उपयुक्तता बहुत अधिक संख्यात्मक है।

औद्योगिक ढाँचे में मनुष्य के विकास के बाद ही परिवर्तन होने चाहिए और अतः ये परिवर्तन या तो धीरे-धीरे या अस्थायी होने चाहिए

अध्याय 9

औद्योगिक संगठन (पूर्वानुबद्ध) श्रम विभाजन मशीनों का प्रभाव

इस तथा इसके बाद के तीन अध्याओं में किये गये अध्ययन का विषय।

§1. उद्योग के कुशल संगठन की सबसे पहली शर्त यह है कि इसमें प्रत्येक व्यक्ति को ऐसे काम में लगाया जाय जिसे वह अपनी योग्यता तथा प्रशिक्षण से अच्छी तरह कर सकता है, और इसमें व्यक्ति को अपने काम के लिए सबसे अच्छी मशीनरी तथा अन्य उपकरण मिलने चाहिए। हम इस समय एक ओर-तो सभी प्रकार के उत्पादन के कार्य में लग हुए लोगो तथा दूसरी ओर सामान्य प्रबन्ध के कार्य में लगे हुए तथा जोखिमो को वहन करने वाले लोगो के बीच कार्य के वितरण पर विचार करेग, और हम विशेष-कर मशीन के प्रभाव के प्रसंग में, विभिन्न प्रकार के कर्मचारी वर्गों के बीच श्रम के बर्णिकरण तक ही अपने विचारों को सीमित रखेंगे। इसके बाद के अध्याय में हम श्रम के विभाजन तथा उद्योग के स्थानीयकरण के पारस्परिक प्रभावों पर विचार करेंगे। तीसरे अध्याय में हम यह पता लगावेंगे कि श्रम विभाजन के लाभ कहीं तक बढ़ी-बढ़ी मात्रा में पूंजी के व्यक्तिगत रूप में या फर्मों के पास ही रहने पर या, जैसा कि साधारणतया कहा जाता है, बड़े पैमाने पर उत्पादन पर निर्भर है। और अन्त में व्यावसायिक संगठन के कार्य के बढ़ते हुए विशिष्टीकरण पर विचार करेंगे।

अध्यास करने से ही उसमें पूर्णता आती है।

प्रत्येक व्यक्ति इस तथ्य से परिचित है कि 'अभ्यास करने से ही पूर्णता आती है।' इससे एक ऐसा कार्य जो कि सर्वप्रथम कठिन प्रतीत होता है कुछ समय पश्चात् अपेक्षाकृत थोड़े से परिश्रम द्वारा किया जा सकता है, और तिस पर भी यं पहले से अधिक अच्छी तरह किया जाता है और किया-विज्ञान (Physiology) से यह तथ्य कुछ मात्रा में स्पष्ट हो जाता है। क्योंकि इसमें यह विश्वास करने के लिए तर्क प्रस्तुत किया जाता है कि परिवर्तन न्यूनताधिक रूप से प्रतिवर्ती (reflex) क्रिया अथवा स्वचालित क्रिया वाली नयी आदतों के धीरे-धीरे विकास के कारण होता है। पूर्णरूप से प्रतिवर्ती क्रिया, जैसे कि सुप्तावस्था में सांस लेना, स्थानीय स्नायु-केन्द्रों के उत्तरदायित्व पर बृहद् मस्तिष्क में स्थित विचार शक्ति के सर्वोच्च केन्द्रीय अधिकारी से सम्बन्ध स्थापित किये बिना की जाती है। किन्तु सभी स्वेच्छित हाव-भाव के लिए मुख्य केन्द्रीय अधिकारी का ध्यान आकर्षित करना आवश्यक है यह स्नायु केन्द्रों से या स्थानीय अधिकारियों तथा कुछ दशाओं में सीधे ही चेतना की स्नायुओं से सूचना प्राप्त करती है, और स्थानीय अधिकारियों को या कुछ दशाओं में सीधे पेशीय स्नायुओं को विस्तृत एवं जटिल आदेश वापस भेजती है, और इस प्रकार वाञ्छित परिणामों के लिए उनके कार्य का समन्वय करती है।¹

किया-विज्ञान सम्बन्धी स्पष्टीकरण।

1 वृष्टान्त के लिए अब एक व्यक्ति सर्वप्रथम स्केट चलाने का प्रयत्न करता है तो उसे अपना सारा ध्यान संतुलन बनाये रखने में ही लगाना चाहिए। उसके

क्रिया-विज्ञान सम्बन्धी विबुद्ध गानसिक कार्य के आधार को अभी तक अच्छी तरह नहीं समझा गया है, किन्तु मस्तिष्क के ढाँचे के बारे में जो कुछ भी थोड़ा-बहुत बृहत्-मस्तिष्क को प्रत्येक हाव-भाव के ऊपर प्रत्यक्ष रूप से नियंत्रण रखना पड़ता है, और अन्य चीजों के लिए उसके पास कोई बौद्धिक शक्ति शेष नहीं बची। किन्तु बहुत कुछ अभ्यास के पश्चात् यह क्रिया अर्ध-स्वचालित हो जाती है, स्थानीय स्नायु केन्द्र ही देशियों के नियंत्रण का लगभग सारा कार्य करते हैं, और बृहत्-मस्तिष्क को इससे अवकाश मिल जाता है, जिससे वह व्यक्ति स्वतंत्र रूप से सोच भी सकता है। यहाँ तक कि वह अपने मार्ग में जाये हुए किसी रोड़े से बचने के लिए अपना मार्ग भी बदल सकता है या थोड़ी-सी असमतल भूमि के कारण संतुलन न रहने पर अपने विचार-क्रम को किसी भी प्रकार अवहट्ट किये बिना पुनः संतुलन ला सकता है। ऐसा प्रतीत होता है कि सोच-विचार करने की शक्ति के, जो कि बृहत्-मस्तिष्क में रहती है, सुरत निरीक्षण पर स्नायु शक्ति के अभ्यास से धीरे-धीरे अनेक प्रकार के सम्बन्ध स्थापित हो जाते हैं, जिससे सम्भवतः स्नायुओं तथा सम्बन्धित स्नायु-केन्द्रों में एक स्पष्ट भौतिक परिवर्तन हो गया है और इन नये सम्बन्धों को स्नायु शक्ति की एक प्रकार की पूँजी कह सकते हैं। सम्भवतः यहाँ स्थानीय स्नायु-केन्द्रों की एक प्रकार की सुव्यवस्थित केंद्र धारित ज्ञानन पद्धति काम करती है: अमृतस्था (Medulla), मेरुदंड (Spinal axis) तथा बड़ी मस की गन्धि (Ganglia) साधारणतया प्रान्तीय अधिकारियों का काम करती है, और कुछ समय बाद सर्वोच्च सरकार को कष्ट बिये बिना जिला तथा ग्रामीण अधिकारियों के ऊपर नियंत्रण करने में समर्थ होती है। यह अधिक सम्भव है कि वे जो कुछ हो रहा हो उसका समाचार ऊपर भेजते हैं: किन्तु यदि कोई असाधारण घटना न घटे तो इनका अधिक काम नहीं रहता। जब एक नये असाधारण काम को पूरा करना होता है, जैसे कि पीछे की ओर स्केट चलाना तो उस समय सारी विचार करने की शक्ति की आवश्यकता होगी, और अब स्नायुओं तथा स्नायु केन्द्रों की विशेष स्केट संस्थाओं की सहायता से, जिनका साधारण प्रकार के स्केट चलाने में निर्माण हुआ था, वे इस कार्य को करने में समर्थ होंगी जो इस प्रकार की सहायता के बिना बिल्कुल ही अशक्य था।

अब हम एक अधिक महत्वपूर्ण उदाहरण लेंगे: जब एक कलाकार अपनी भरसक कोशिश से रंग भरता है तो उसका बृहत्-मस्तिष्क अपने काम में पूर्ण रूप से व्यस्त रहता है: उसको सारी मानसिक शक्ति इसमें लग जाती है और यह श्रमदान इतनी अधिक होती है कि ऐसा अधिक समय तक करता कठिन है। कुछ घण्टों की प्रसन्नतामय प्रेरणा से वह ऐसे विचारों को व्यक्त कर सकता है जिनका आगामी पौष्टियों के आचरण पर प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है। किन्तु उसको विचार व्यक्त करने की शक्ति अंततः घण्टों के अप्यवसाय से अर्जित की गयी है जिसमें उसने धीरे-धीरे जीव तथा हाथ के बीच ऐसा घनिष्ठ सम्बन्ध स्थापित कर दिया है जो उन वस्तुओं के अच्छे आरम्भिक रेखाचित्र बनाने के लिए पर्याप्त है जिनसे वह थोड़ा बहुत परिचित है। यहाँ तक कि जब कभी वह किसी से बातचीत में व्यस्त होता है तो उसे कदाचित् ही यह पता लगता है कि उसके हाथ में पेंसिल है।

ज्ञान तथा
बौद्धिक
क्षमता।

हम जानते हैं उससे यह पता लगता है कि किसी भी प्रकार के विचार करने से मस्तिष्क के विभिन्न भागों में नये सम्बन्धों का विकास होता है। कुछ भी हो, हम इस तथ्य को जानते हैं कि अभ्यास के कारण एक व्यक्ति जिन प्रश्नों का कुछ समय पूर्व यहाँ तक कि अपने अधिकतम प्रयास से भी बहुत ही अपूर्ण हल निकाल सकता था उन्हें अब शीघ्र ही और बिना किसी उल्लेखनीय परिश्रम के हल करने में समर्थ हो गया है। व्यापारी, वकील, चिकित्सक तथा वैज्ञानिक के मस्तिष्क में धीरे-धीरे ज्ञान के भंडार अन्तर्ज्ञान (Intuition) की प्रतिभा का समावेश होता है। ये चीजे तो किसी भावशाली विचारक के अनेक वर्षों तक एक प्रकार से कुछ सीमित श्रेणी के प्रश्नों पर ही निरन्तर भरसक चिन्तन करने से प्राप्त की जा सकती हैं। यह सच है कि मस्तिष्क दिन में कई घंटों तक एका ही दिशा में कठिन कार्य नहीं कर सकता: और एक अधिक परिश्रमी व्यक्ति कभी-कभी ऐसे कार्य से मनोरंजन प्राप्त करता है जो कि उसके व्यवसाय से सम्बन्धित नहीं है, किन्तु यदि किसी व्यक्ति को यही कार्य दिन भर करना पड़े तो वह बहुत अधिक थकान देने वाला होगा।

धुंधला कार्य में परिवर्तन करना एक प्रकार का विश्राम है।

वास्तव में कुछ समाज सुधारकों की यह धारणा है कि वे लोग जो सबसे महत्वपूर्ण मस्तिष्क का काम करते हैं अपनी ज्ञान प्राप्त करने की शक्ति अथवा कठिन प्रश्नों को विचारने की शक्ति में कमी किये बिना, शारीरिक श्रम में भी पर्याप्त रूप से हाथ बटा सकते हैं। किन्तु अनुभव से ऐसा प्रतीत होता है कि अधिक थकान दूर करने का सबसे अच्छा उपाय उन घन्टों में पाया जाता है जिन्हें इच्छानुकूल काम करने के विचार से प्रारम्भ किया जाता है, और मन न लगने पर छोड़ दिया जाता है, अर्थात्, जिन्हें प्रचलित भावना के अनुसार 'मन बहलाने वाले' कार्य के रूप में वर्गीकृत किया जाता है। जिस किसी घन्टे को एक व्यक्ति कभी-कभी इच्छा के बल पर बाध्य होकर करते रहने की सोचता है उसका तंत्रिका शक्ति पर प्रभाव पड़ता है, और इससे पूर्णरूप में मन बहलाव नहीं होता. अतः समाज के दृष्टिकोण से यह तब तक मितव्ययिता पूर्ण नहीं है जब तक इसका मूल्य उसके मुख्य कार्य में हुई क्षति से पर्याप्त रूप में अधिक न हो।¹

I जे० एस० मिल ने यहाँ तक कहा है कि इण्डिया ऑफिस (India Office) में काम करने से उनके दार्शनिक ज्ञान की खोज में किसी किस्म की बाधा नहीं पड़ी थी। किन्तु यह सम्भव प्रतीत होता है कि उनकी नवीनतम शक्तियों के अन्यत्र उपयोग किये जाने से उनके सर्वोत्तम विचारों के रूप में उनकी जानकारी से कहीं अधिक कमी हुई। और यद्यपि इससे उस पीढ़ी में उनके उल्लेखनीय योगदान में कुछ ही कमी आई किन्तु सम्भवतः इससे उनकी उस कार्य शक्ति पर बहुत बुरा प्रभाव पड़ा वापस पीढ़ियों में विचार क्रम को प्रभावित करती है। केवल उसकी थोड़ी-सी करती है त के प्रत्येक परमाणु का उपयोग कर ही डार्विन ठीक उसी प्रकार के बहुत — को करने में सफल हुए : और यदि कोई समाजसुधारक समाज की ओर ध्वनि के विश्राम के घंटों को लाभदायक काम में लगाने में सफल हुआ होता तो है समाज का बहुत अधिक किया होता।

§2. कार्य की उच्चतम शाखाओं में कहीं तक विशिष्टीकरण करना चाहिए, यह एक कठिन तथा अनिश्चित प्रश्न है। विज्ञान का यह नियम सही प्रतीत होता है कि एकाकाल में अध्ययन का क्षेत्र व्यापक होना चाहिए और आयु के बीतने के साथ-साथ इसे धीरे-धीरे कम कर देना चाहिए। एक चिकित्सक जिसने पूर्ण रूप से एक ही प्रकार की बीमारी की ही हमेशा चिकित्सा की हो वह सम्भवतः अपने विज्ञेय विषय में भी किसी ऐसे अन्य व्यक्ति की अपेक्षा कम बुद्धिमतापूर्ण सलाह देगा जिसने अधिक विस्तृत अनुभव से उन बीमारियों से सामान्य स्वास्थ्य पर पड़ने वाले प्रभाव का ज्ञान प्राप्त करने के परचात् उनमें धीरे-धीरे अपने अध्ययन को अधिकाधिक केन्द्रित किया है और अनेक प्रकार के विशेष अनुभवों तथा सूक्ष्म मावनाओं का प्रचुर संग्रह किया है। किन्तु इसमें कोई संदेह नहीं कि अत्यधिक मात्रा में बढ़ी हुई कार्यक्षमता को थम विभाजन द्वारा उन धर्मों में प्राप्त किया जा सकता है जहाँ केवल शारीरिक थम की ही बहुत अधिक मात्रा हो।

ऐबमस्मिथ ने यह बतलाया कि एक बालक जिसने अपने सम्पूर्ण जीवन में केवल कौर्से ही बनायी वह एक प्रथम श्रेणी के लोहार की अपेक्षा, जो यदाकदा ही कील बनाने का काम आरम्भ करता है, दुगुनी कौर्से बनायेगा। जिस किसी को प्रतिदिन बिलकुल एक ही आकार की वस्तुओं में बिलकुल एक ही प्रकार की क्रियाएँ करनी पड़ती हैं, वह धीरे-धीरे अपनी श्रृंखलियों को सही ढंग से चलाना सीख लेता है। इसमें उसके हाथ स्वचालित किया की भाँति तेजी से कार्य करते हैं और प्रत्येक हाथभार के लिए मन से मिलने वाले आदेशों की कम प्रतीक्षा करनी पड़ती है। कपड़े की मिल में बच्चों द्वारा धागे की बाँधना इसका एक दृष्टान्त है। पुनः एक कपड़े अथवा बूट की फैक्टरी में एक व्यक्ति को हाथ या मशीनों से चमड़े या एक ही आकार के कपड़े के टुकड़ों को हर घंटे बाद, हर दिन बाद एक ही प्रकार की सीवन (Seam) मिलाता है वह पूरे कोट या पूरे बूट को बनाने में अत्यन्त श्रमिक की अपेक्षा, जो अर्ध तथा हाथ की बहुत अधिक दक्षता से तथा उच्चस्तर की सामान्य कुशलता से कार्य करता है, इन्हें बहुत कम प्रयत्न से तथा कहीं अधिक तेजी से कर सकता है।¹

1 सबसे अच्छे तथा सबसे कीमती कपड़े अधिक कुशल तथा अधिक वेतन प्राप्त करने वाले श्रमियों द्वारा बनाये जाते हैं। इनमें से प्रत्येक पहले एक बस्त्र को सम्पूर्ण रूप में तैयार कर दूसरा चमड़े तैयार करता है, जब कि सबसे सस्ते तथा सबसे घटिया किस्म के कपड़े अकुशल औरतों द्वारा आधे घंटे भर की मजदूरी (Starvation Wages) पर बनाये जाते हैं। ये औरतें कपड़ों को अपने घरों में ले जाती हैं और स्वयं ही हर प्रकार के सिलाई के काम को करती हैं। किन्तु बोध की किस्म के कपड़े वर्क-शालों में कर्मचारियों में बनाये जाते हैं जहाँ कर्मचारियों की संस्था के आचार पर थम का विभाजन तथा उपविभाजन किया जाता है। और प्रतिहंदरी प्रणाली की लागत पर यह प्रणाली ही अन्य दो किस्म के कपड़ों के सम्बन्ध में भी तीव्रता से प्रचलन में आ रही है। लार्ड लोडरडेल (Landerdale) (Inquiry, पृष्ठ 252 में) जेनोफोन (Xenophon) के इस वर्क को उद्धृत करते हैं कि सबसे अच्छा काम तब किया

कार्य की उच्चतर श्रेणियों में अत्यधिक विशिष्टीकरण से हमेशा ही कार्यक्षमता नहीं बढ़ती।

किन्तु कार्य के संकुचित क्षेत्र में औंधी शारीरिक कुशलता प्राप्त करना सरल है।

लकड़ी तथा धातु के धंधों में अनेक प्रक्रियाओं की समानता।

पुनः लकड़ी तथा धातु के उद्योगों में यदि एक व्यक्ति को एक ही प्रकार के सामान से बार-बार बिलकुल एक ही प्रकार का काम करना पड़े तो निम्न ढंग से इसे चलाना चाहिए ठीक उसी ढंग से चलाने की आदत पड़ जाती है। उसे औजारों तथा अन्य चीजों को जिन्हें कि उसे इन सभी दशाओं में काम में लाना पड़ता है इस ढंग से सजा कर रखने की आदत पड़ जाती कि बिना थोड़ा-सा भी समय नष्ट किये तथा अपने शरीर के हिलने-डुलने में बिना किसी शक्ति को नष्ट किये वह एक के बाद एक औजार को उपयोग में लाता है। उन्हें सदैव एक ही स्थान पर तथा एक क्रम से उठाने का अभ्यस्त होने के कारण उसके हाथ बिलकुल अपने आप ही एक दूसरे के साथ सामंजस्य से कार्य करते हैं और अधिक अभ्यास से पेशीय शक्ति के व्यय की अपेक्षा उसकी तंत्रिका शक्ति का व्यय अधिक तेजी से कम होता है।

सारीरिक श्रम तथा मशीनरी के क्षेत्र।

किन्तु कोई कार्य जब इस प्रकार से नित्य प्रति का कार्य बन जाता है तो यह लगभग उस अवस्था में पहुँच जाता है जब कि इसे मशीन द्वारा किया जा सके। इस दिशा में जिस मुख्य कठिनाई पर विजय प्राप्त करनी है वह यह है कि मशीन पदार्थ को जोर से सही स्थिति में किस प्रकार पकड़े जिससे मशीन चालित औजार ठीक तरह से काम कर सके। और मशीन द्वारा उस पदार्थ को पकड़ने में अधिक समय नष्ट न हो। किन्तु साधारणतया ऐसा तभी किया जा सकेगा जब इस पर कुछ श्रम तथा व्यय करना नामदायक समझा जायेगा, और तब सारी क्रिया बहुधा एक ही व्यक्ति से निष्पन्न की जा सकती है जो कि मशीन के सामने बैठा रहता है, और अपने बायें हाथ से डेर में से लकड़ी या धातु के एक टुकड़े को उठाता है और साकेट (Socket) में डालता है, जब कि अपने दाहिने हाथ से वह लीवर को नीचे खींचता है, या अन्य किसी प्रकार से मशीन औजार को चलाता है, और अन्त में अपने बायें हाथ से किसी दूसरे डेर की ओर उस पदार्थ को फेरता है जिसे एक निश्चित ढाँचे के अनुसार काट दिया गया हो या जिसमें छेद कर दिया गया हो या कील ठोकरी गयी हो या एक नमूने के अनुसार समतल किया गया हो। विशेषकर इन्हीं उद्योगों में आधुनिक श्रमिक सघों की रिपोर्टें इस शिकायत से भरी हैं कि अकुशल श्रमिक, और यहाँ तक कि उनकी औरों तथा उनके बच्चे ऐसे काम पर लगा दिये जाते हैं जिसके लिए एक प्रतिभित मिस्त्री की कुशलता एवं जाँच की आवश्यकता होती है, किन्तु जिसे मशीन में सुधार तथा

जाता है जब प्रत्येक व्यक्ति अपने को एक साधारण विभाग तक ही सीमित रखता है; जैसे जब एक व्यक्ति पुरुषों के लिए तथा दूसरा महिलाओं के लिए ही जूते बनाता है, या इससे भी अच्छा यह होगा कि एक व्यक्ति केवल जूतों को या धरनों को सीपे और दूसरा उनकी काट-छाँट करे। अन्य किसी व्यक्ति की अपेक्षा सम्राट का भोजन बनाने का काम वहीं अधिक अच्छा है, क्योंकि उसके यहाँ एक रसोइया केवल उबालने का काम करता है, दूसरा केवल कबाब बनाता है। एक व्यक्ति केवल मछलियों को उबालता है, दूसरा केवल इन्हें भूनता है। सभी प्रकार की डबलरोटियों को बनाने के लिए एक ही आदमी नहीं होता, किन्तु विशेष किस्मों को बनाने के लिए विशेष व्यक्ति होते हैं।

श्रम उपविभाजन की निरन्तर बढ़ती हुई सूक्ष्मता के कारण नित्यप्रति के कार्य की भाँति बना दिया गया है।

§3. इस प्रकार हम एक ऐसे सामान्य नियम पर पहुँचते हैं जिसका विनिर्माण की कुछ शाखाओं में अन्य शाखाओं की अपेक्षा अधिक प्रभाव पड़ता है, किन्तु जो सभी में लागू होता है। यह नियम इस प्रकार है कि विनिर्माण की जिस क्रिया को एक मजान बनाया जा सके जिससे केवल एक ही चीज को ठीक उसी ढंग से बार-बार करना पड़े उसे कमी न कमी निश्चित रूप से मशीन द्वारा किया जा सकेगा। इसमें विलम्ब हो सकता है तथा कठिनाइयाँ भी हो सकती हैं, किन्तु यदि इसके द्वारा किया जाने वाला कार्य बड़े पैमाने पर हो तो इस काम में बिना किसी सीमा के तब तक द्रव्य तथा आविष्कारक शक्ति लगायी जायेगी जब तक इसे प्राप्त न कर लिया जाये।'

इस प्रकार मशीनों में सुधार तथा श्रम के बढ़ते हुए उपविभाजन के दोनों परिवर्तन साथ-साथ हुए हैं और कुछ मात्रा इनमें परस्पर सम्बन्ध है। किन्तु यह सम्बन्ध उतना अधिक घनिष्ठ नहीं है जितना कि साधारणतः समझा जाता है। बाजारों की विशालता, एक ही प्रकार की अनेकों वस्तुओं के लिए बड़ी हुई माँग तथा कुछ दशाओं

मशीन के विकास के सम्बन्ध में श्रम का विभाजन।

1 एक ऐसी अपवाद है कि किसी महान आविष्कारक ने बस्त्र बनाने की मशीन से सम्बन्धित प्रयोगों में 30 000 पौंड खर्च किये थे और ऐसा कहा जाता है कि उसके परिष्कृत रूप में प्रतिफल मिला। उसके कुछ आविष्कार इस प्रकार के थे कि उन्हें एक मेधावी व्यक्ति कर सकता था। और चाहे कितनी ही तीव्र आवश्यकता क्यों न होती वे आविष्कार तब तक नहीं हुए होते जब तक कि इनके लिए एक उपयुक्त ध्वजिल न मिलता। उसने अपने प्रत्येक झाड़न तैयार करने की मशीन (Combining machine) के लिए 1000 पौंड की जो रायल्टी ली वह अनुचित नहीं थी और बस्टेड के विनिर्माता ने जिसके पास बहुत अधिक काम था, एक अतिरिक्त मशीन खरीदना अधिक लाभदायक समझा और पेटेण्ट की अवधि के खत्म होने के केवल छः महीने पूर्व ही इसके लिए इस अतिरिक्त प्रभार को देना उपयुक्त समझा। किन्तु इस प्रकार की घटनाओं को इसके अपवाद समझना चाहिए : प्रायः पेटेण्ट वाली मशीनें अधिक कीमती नहीं होतीं। कुछ विशाओं में विशेष मशीन द्वारा एक स्थान पर उनके उत्पादन करने की किरायात इतनी अधिक थी कि पेटेण्ट कराने वाला उन्हें घटिया रिस्क की मशीनों (जिन्हें कि वे विस्थापित करती हैं) की पुरानी कीमत से कम कीमत पर बेचना अपने हित में समझता है। क्योंकि उस पुरानी कीमत पर उसे इतना अधिक लाभ मिला कि उसे नये उपयोगों तथा नये बाजारों में इन मशीनों के प्रयोग को प्रोत्साहन देने के लिए इनकी कीमत को और अधिक कम करना उसके लिए लाभप्रद है। लगभग प्रत्येक व्यवसाय में बहुत-सी चीजें हाथ से ही बनायी जाती हैं, यद्यपि यह भली-भाँति ज्ञात है कि उस या अन्य किसी व्यवसाय में पहले से ही उपयोग में लायी जाने वाली मशीनों में कुछ परिवर्तन कर इन कार्यों को सरलतापूर्वक किया जा सकता है। इसका कारण केवल यह है कि अभी तक इन मशीनों के प्रयोग के लिए काम नहीं है जिससे इनके बनाने में होने वाले कष्ट तथा व्यय का प्रतिफल मिल सके।

मशीन विशुद्ध शारीरिक कुशलता को विस्थापित करती है और इस प्रकार श्रम विभाजन के कुछ लाभों को प्राप्त कर देती है: किन्तु इसके क्षेत्र को बढ़ा देती है।

में अधिक यथार्थता से बनायी हुई चीजों के कारण श्रम का उपविभाजन हुआ है। मशीनों में सुधार का सबसे मुख्य प्रभाव किसी ऐसे कार्य को सस्ता तथा अधिक सही बनाना है जिसका किसी न किसी माँति उपविभाजन हुआ है। दृष्टान्त के लिए, "सोहो (Soho) में विनिर्माण की व्यवस्था करते हुए बोल्टन (Boulton) तथा वाट (Watt) ने अधिकतम व्यावहारिक सीमा तक श्रम का विभाजन करना आवश्यक समझा। उस समय न तो ढाल की खराद (Slide lathes), न रून्दा करने की मशीनें और न छेद करने के औजार थे जिनसे अब निर्माण की यांत्रिकी शुद्धता पूर्णरूप से निश्चित रहती है। उस समय प्रत्येक चीज मिस्त्री के आँख तथा हाथ की शुद्धता पर निर्भर रहती थी और मिस्त्री भी साधारणतया अब की अपेक्षा कम कुशल थे। बोल्टन तथा वाट ने इस कठिनाई के ऊपर आशिक रूप से विजय प्राप्त करने के लिए अपने कर्मचारियों को विशेष श्रेणियों के काम तक सीमित रखने की योजना बनायी, और जहाँ तक सम्भव हो सका उनमें उन्हें प्रवीण बनाने का निर्णय किया। एक ही औजार को काम में लाने तथा एक ही प्रकार की वस्तुओं का निर्माण करने में होने वाले नित्यप्रति के अभ्यास से उन्होंने इस प्रकार बड़ी व्यक्तिगत प्रवीणता प्राप्त की।" इस प्रकार मशीन निरन्तर ही उस विशुद्ध शारीरिक कुशलता का स्थान ले लेती है और उसे अनावश्यक बना देती है जिसे, यहाँ तक कि ऐडमस्मिथ के समय तक भी, प्राप्त करना श्रम विभाजन का मुख्य लाभ समझा जाता था। किन्तु विनिर्माण के पैमाने में वृद्धि तथा इसे अधिक जटिल बनाने की प्रवृत्ति से उक्त बुराई से कहीं अधिक लाभ होता है। अतः इसके फलस्वरूप सभी प्रकार के श्रम के विभाजन, और विशेषकर व्यावसायिक प्रबन्ध के मामलों में सुविधाएँ बढ़ जाती हैं।

मशीन की बनी हुई मशीनों से ऐसे नये युग का प्रादुर्भाव हो रहा है जब विभिन्न पुरजों की अदला बदली की जा सकती है।

§4 सम्भवतः धातु के उद्योगों की कुछ शाखाओं में जहाँ 'अन्तर्बल पुर्जों' की प्रणाली तीव्र गति से विकसित हो रही है वहाँ, मशीन की ऐसे कार्य को करने की शक्तियाँ सबसे अधिक स्पष्ट हैं जिसमें हाथ से बहुत अधिक यथार्थता लाने की आवश्यकता पड़ती है। हाथ से केवल लम्बे प्रशिक्षण तथा अत्यधिक चिन्तन एवं श्रम से ही धातु का एक टुकड़ा यथार्थ रूप में बनाया जा सकता है जो दूसरे से मिलता हो या दूसरे में लग सकता हो। और इस सब के बावजूद भी इसमें पूर्ण यथार्थता नहीं होगी। किन्तु यह ठीक वह कार्य है जिसे ठीक प्रकार से बनायी गयी मशीन अत्यधिक सरलता या पूर्णता से कर सकती है। दृष्टान्त के रूप में यदि बीज बोने तथा फसल काटने की मशीनें हाथ से बनानी पड़ती तो सबसे पहले उनकी लागत बहुत ऊँची होती, और जब कभी उनका कोई भाग टूट जाता तो मशीन को विनिर्माता के पास वापस भेजकर या मशीन के पास एक बहुत अधिक योग्य मिस्त्री को साकर इसका विस्थापन करने में बहुत बड़ी लागत लगती। किन्तु व्यवहार में विनिर्माता मंडार में टूटे हुए टुकड़ों के बराबर से प्रतिरूप (Facsimiles) रखता है जिन्हें उसी मशीन से बनाया गया था और अतः जिनकी इससे अदला-बदली की जा सकती है। अमेरिका के उत्तर पश्चिमी भाग में एक किसान सम्भवतः किसी अच्छे मिस्त्री की दूकान से चौ गीज की दूरी पर रह कर भी

विश्वास के साथ जटिल मशीनों का प्रयोग कर सकता है, क्योंकि वह जानता है कि मशीन के नम्बर तथा इसके किसी भी टूटे हुए भाग के नम्बर को तार द्वारा भेज कर लौटती हुई रेल से नये भाग को, जिसे कि वह स्वयं ही इसके स्थान पर चगा सकता है, प्राप्त कर सकता है। 'अन्तर्बंदन युग्मों' के उच्च सिद्धान्त के महत्व को केवल हाल ही में समझा गया है। इस बात के बड़े लक्षण दिखायी देते हैं कि अन्य किसी की अपेक्षा इससे मशीन द्वारा बनायी गयी मशीनों को उत्पादन की प्रत्येक शाखा तक, जिसमें घरेलू तथा कृषि-कार्य भी शामिल है, फैलाया जायेगा।¹

आधुनिक उद्योग के रूप पर मशीनों के जो प्रभाव पड़ते हैं वे घड़ियों के विनिर्माण में अधिक स्पष्ट हैं। कुछ वर्ष पूर्व फ्रांसीसी स्विटजरलैंड इस व्यवसाय का मुख्य केन्द्र रहा। वहाँ श्रम का अनेकांकृत अधिक उपविभाजन किया गया था, भले ही अधिकांश कार्य को थोड़ी-बहुत दूर-दूर पैसी हुई जनसंख्या द्वारा किया जाता था। वहाँ इस धन्धे की लगभग पचास अलग-अलग प्रवार की शाखाएँ थीं जिनमें से प्रत्येक इस कार्य के एक छोटे से भाग में लगी थी। लगभग उन सभी में विशेष प्रकार की शारीरिक कुशलता की आवश्यकता थी, किन्तु निष्पत्ति की शक्ति थोड़ी ही चाहिए थी। इनसे होने वाली भाग साधारणतया हृत नीची थी, क्योंकि इसमें खगे हुए लोगों का इस पर एकाधिकार नहीं हो सकता था। इसका कारण यह था कि यह धन्धा वहाँ बहुत पहले से ही प्रारम्भ हो चुका था, और एक साधारण बुद्धि के बच्चे को इतनी शिक्षा देना कोई कठिन न था। किन्तु इस उद्योग में अब मशीन द्वारा घड़ी बनाने की अमेरिका की प्रणाली को प्रोत्साहन मिल रहा है जिसमें विशेष प्रकार की शारीरिक कुशलता की बहुत कम आवश्यकता पड़ती है। वास्तव में प्रतिवर्ष मशीनरी अधिकाधिक स्वचालित होती जा रही है और यह प्रयत्न किया जा रहा है कि मनुष्य के हाथों की कम से कम सहायता ली जाये। किन्तु मशीन की शक्ति जितनी ही अधिक सूक्ष्म होगी, इस पर नियंत्रण रखने वाले लोगों की जाव तथा सावधानी की अधिकाधिक आवश्यकता होगी। दृष्टान्त के लिए, एक सुन्दर मशीन को लीजिए जो एक छोर पर इस्पात के तार को अपने आप ग्रहण करती है और दूसरी छोर से अत्युत्तम प्रकार के स्क्रू निकालती है। इससे बहुत से कारीगर जिन्होंने वास्तव में एक बहुत ऊँची एवं विशिष्ट प्रकार की शारीरिक कुशलता प्राप्त कर ली थीं विस्थापित हो जाते हैं। किन्तु ये लोग सूक्ष्मदर्शी यन्त्रों से देखकर अपनी आँसुओं की ज्योति को कम करने तथा अपने काम में अँगुलियों के प्रयोग के ऊपर अधिकार प्राप्त करने के अतिरिक्त अन्य किसी प्रतिभा का बहुत कम विकास कर पाने में और इस कारण निष्क्रिय जीवन बिताते थे। किन्तु मशीन बड़ी जटिल तथा कीमती होती है और जो व्यक्ति इस पर काम करे उसमें ऐसी बुद्धि एवं प्रभावपूर्ण

घड़ी बनाने के धन्धे के इतिहास से लिया गया दृष्टान्त।

मशीनरी के जटिल होने के कारण जाँच तथा सामान्य बुद्धि की माँग बढ़ जाती है,

[इस प्रणाली का उदय अधिकांश रूप में सर जोसेफ व्हिटवर्थ (Sir Joseph Whitworth) के मानक माप (Standard gauge) के कारण हुआ है, किन्तु इस पर अमेरिका में बड़े उद्योग के साथ तथा पूर्णता से काम हुआ है। ऐसी यन्त्रों के सम्बन्ध में मानवीकरण बहुत लाभदायक रहता है जिन्हें अन्य लोगों द्वारा जटिल मशीनों, इमारतों, पुलों इत्यादि के रूप में बनाया जाता है।

उत्तरदायित्व की भावना होनी चाहिए जो एक अच्छे आचरण के निर्माण में बहुत कुछ सहायता पहुँचाती है, और जो यद्यपि पहले से अधिक साधारण रूप में पायी जाती है किन्तु इससे बहुत कम दशाओं में ही ऊँचे दर पर वेतन प्राप्त किया जा सकता है। इसमें संदेह नहीं कि यह एक चरम अवस्था को व्यक्त करती है और एक घड़ी बनाने की फैक्टरी में किया जाने वाला अधिकांश कार्य बहुत सरल होता है। किन्तु प्राचीन प्रणाली की अपेक्षा अब इसके अधिकांश काम में उच्चतर प्रतिभाओं की आवश्यकता होती है, और इसमें लगे हुए लोग बीसत रूप में पहले से ऊँची मजदूरी पाते हैं। साथ ही साथ इसमें से एक विश्वसनीय घड़ी की कीमत समाज के सबसे निर्धन वर्गों की पहुँच के अन्दर निर्धारित की जा चुकी है, और हमने ऐसे सक्षण भी दिखायी दे रहे हैं कि यह शीघ्र ही उच्चतम कोटि के कार्य को पूरा कर सकेगी।¹

और कुछ दशाओं में विभिन्न व्यवसायों को विभाजित करने वाली सीमाओं को शिथिल बना देती है।

वे लोग जो घड़ी के विभिन्न भागों को एक साथ मिलाने हैं और इसे पूर्ण करते हैं उनमें सदैव बहुत विशिष्ट प्रकार की कुशलता होनी चाहिए किन्तु एक घड़ी की फैक्टरी में जो मशीनें प्रयोग में लायी जाती हैं वे सामान्यरूप में अन्य किसी हलके धातु के धन्वों में प्रयोग की जाने वाली मशीनों से भिन्न नहीं होतीं: वास्तव में उनमें बहुत-सी मशीनें तो मोड़ की खराद और काटने, छेद करने, रन्दा करने, आकार बनाने, पीसने तथा कुछ अन्य मशीनों के केवल सुवरे हुए रूप हैं, जो कि सभी प्रकार के इंजीनियरी के धन्वों में पाये जाते हैं। यह इस तथ्य को अच्छी तरह चित्रित करता है कि धन का उपविभाजन जहाँ निरन्तर बड़ रहा है, नाममात्र के लिए विभिन्न धन्वों में विभाजन की अनेक रेखाएँ अधिक संकुचित हो रही हैं और अब इन्हें अपनाया कठिन नहीं रह गया है। पुराने समयों में जो घड़ीसज अपनी बनायी हुई वस्तुओं के लिए घड़ी हुई माँग का अनुभव करते थे उन्हें यह सुनकर बहुत कम आनन्द मिलता था कि बन्दूक बनाने के धन्वों में अतिरिक्त धर्मियों की कमी है। किन्तु एक घड़ी की फैक्टरी में अधिकांश कारीगर यदि वे कमी बन्दूक बनाने या सिलाई की मशीन की फैक्टरी या वस्त्र बनाने की मशीनों को बनाने की फैक्ट्रियों में मूले-भटके चले गये हों तो यह पायेंगे कि वहाँ मशीनें उन मशीनों से मिलती-जुलती हैं जिनसे वे परिचित हैं। एक घड़ी बनाने की फैक्टरी को इसमें काम करने वाले कर्मचारियों सहित बिना किसी अत्यधिक हानि के सिलाई की मशीन बनाने की फैक्टरी में परिवर्तित किया जा सकता है: इसमें केवल यही शर्त होगी कि इस नयी फैक्टरी में किसी को भी ऐसा काम नहीं दिया जायेगा जिसके लिए पहले से अन्यस्त कार्य की अपेक्षा एक उच्चतर स्तर की सामान्य बुद्धि की आवश्यकता हो।

1 मशीनों ने जिस पूर्णता को प्राप्त कर लिया है वह इस तथ्य से स्पष्ट हो जाता है कि सन् 1885 में संदेन में हुई आविष्कार नुमाइश अमेरिका के घड़ी की फैक्टरी के प्रतिनिधि ने विनिर्माण की पुरानी प्रणाली के एक अंग्रेज प्रतिनिधि के सम्मुख पचास घड़ियों के पुर्जे अलग-अलग कर दिये और इनके विभिन्न भागों को विभिन्न ढेरों में फेंकने के बाद उनसे कहा कि वे उसके लिए क्रमानुसार प्रत्येक ढेर से एक-एक भाग उठावें। इसके बाद उसने इन पुर्जों को किसी एक घड़ी के आवरण में जोड़ा, और उन्हें पूर्णरूप से ठीक अवस्था में एक घड़ी तैयार कर तौटा दिया।

§5 मुद्रण व्यवसाय एक दूसरा उदाहरण है जिसमें मशीन में सुधार तथा उत्पादन के पैमाने में वृद्धि से धम का विस्तृत रूप से उपविभाजन होता है। प्रत्येक व्यक्ति अमेरिका के नये बसे हुए क्षेत्रों के अग्रगामी समाचार पत्र के सम्पादक से परिचित हैं, जो टाइप बनाकर अपने लेखों को तैयार करता है, और एक लड़के की सहायता से कागज के ताब पर छापता है तथा अपने दूर-दूर बसे हुए पड़ोसियों तक पहुँचाता है। जब मुद्रण व्यवसाय का रहस्य नया था, मुद्रक को यह सभी कुछ अपने आप करना पड़ता था, तथा साथ ही साथ उसको अपने यंत्र भी बनाने पड़ते थे।¹ उसको ध्वज के नीचे अन्य 'सहायक' धन्वों से प्राप्त होती है, जिनसे यहाँ तक सुदूर घन प्रदेश में मुद्रक प्रत्येक वस्तु प्राप्त कर सकता है जिसकी कि उसे जरूरत हो। बाहर से प्राप्त होने वाली इस सहायता के बावजूद भी एक बहुत बड़े मुद्रण संस्थान को विभिन्न वर्गों के बहुत से कर्मचारियों के लिए अपने यहाँ ही रोजगार प्रदान करने की व्यवस्था करनी पड़ती है। उन लोगों के विषय में हमें कुछ नहीं कहना है जो व्यवसाय का प्रबन्ध एवं इसकी व्यवस्था करते हैं, जो इसके कार्यालय का काम पेशावे हैं और इसके भोवाम को रखते हैं। कुशल 'प्रूफ-संशोधक' जो 'प्रूफ' में की गयी त्रुटियों को सुधारते हैं, इंजीनियर तथा मशीन को मरम्मत करने वाले, काँचा तैयार करने वाले, और छपाई के फलक को बनाने तथा इस में सुधार करने वाले, तथा गोदाम के मालिकों तथा उन्हें मदद पहुँचाने वाले लड़के व लड़कियाँ, तथा अन्य बहुत से छोटे-छोटे वर्गों के विषय में भी हमें कुछ नहीं कहना है। टाइप का काँचा तैयार करने वाले कम्पोजीटरों को तथा इनसे छपाई करने वाले मशीन चालक व मुद्रण कर्मचारियों को दो समूहों में विभाजित किया जा सकता है। इन दोनों वर्गों में से प्रत्येक अनेक छोटे-छोटे वर्गों में बँटा हुआ है, और यह बात मुद्रण व्यवसाय के बड़े-बड़े केंद्रों में विशेषकर सत्य है। दृष्टान्त के लिए, लन्दन में कोई मशीन चालक जो एक प्रकार की मशीन से परिचित था या कोई कम्पोजीटर जो एक प्रकार के कार्य से अभ्यस्त था, नौकरी से निकाल दिये जाने पर अपनी विशिष्ट प्रकार की कुशलता का परित्याग नहीं करेगा, और अपने व्यवसाय के साधारण ज्ञान का सहारा लेकर किसी अन्य प्रकार की मशीन पर अथवा अन्य प्रकार के काम को दूँगा।² किसी पंचे के सूक्ष्म उपविभाजन के बीच की इन बाधाओं का उद्योग के

मुद्रण व्यवसाय से लिप्या गया दृष्टान्त।

आधुनिक उद्योग में धम विभाजन के सूक्ष्म भेदों को प्रकट करने वाले अनेक

1 "टाइप संस्थापक सम्भवतः सबसे पहला था जिसने इस कारोबार में सम्बन्ध विच्छेद किया। उसके बाद मुद्रकों ने मुद्रणालयों के निर्माण कार्य को अन्य लोगों को सौंप दिया। उसके पश्चात् रोशनार्ड तथा रोलर के काम में असह-अलग विनिर्माता लगे, और व्यक्तियों के एक ऐसे वर्ग जैसे, मुद्रण यंत्रों के कारीगर, मुद्रण जाइनर, तथा मुद्रण इंजीनियर का उदय हुआ जिन्होंने अन्य व्यवसायों से सम्बन्धित होते हुए भी मुद्रण यंत्रों के निर्माण में विशेषता प्राप्त की।" (Encyclopaedia Britannica में Typography पर साठपवर्ड का लेख देखिए)।

2 दृष्टान्त के लिए मि० साठपवर्ड बतलाते हैं कि "एक भाइण्डर (Minder) केवल पुस्तकें छापने वाली मशीन को ही या समाचार पत्रों की मशीन को ही समझ सकता है। वह उन्हीं मशीनों के बारे में सब कुछ जान सकता है जो समतल से छापती

दृष्टान्त
जिन्हें
आसानी से
छोड़कर
आगे बढ़ा
जा सकता
है।

विशिष्टीकरण की आधुनिक प्रवृत्ति के अनेक विवरणों में बहुत महत्व है, और कुछ हद तक इनके महत्व का बढ़ना उचित भी है, क्योंकि उनमें से बहुतों में यद्यपि इतना कम अन्तर है कि एक व्यक्ति किसी उपविभाग से काम से निकाल दिये जाने पर अपने किसी एक निकटतम उपविभाग में बिना अपनी क्षमता का ह्रास किये प्रवेश कर सकता है, फिर भी वह तब तक ऐसा नहीं करेगा जब तक वह अपने पुराने व्यवसाय में ही रोजगार पाने के लिए थोड़ा बहुत प्रयत्न न कर ले। और इसलिए जहाँ तक व्यापार में सप्ताह में होने वाले छोटे-मोटे परिवर्तनों का प्रश्न है, ये बाधाएँ भी उतनी ही प्रभाव-शील हैं जितनी कि अधिक बड़ी बाधाएँ किन्तु ये सब बाधाएँ उस गहराई एवं व्यापक बँटवारे से बिल्कुल ही भिन्न प्रकार की हैं जिसके कारण मध्यकालीन हस्तकला में लगे हुए लोगों के एक वर्ग को दूसरे से पृथक् किया जा सकता था और जिसके कारण व्यवसाय से छूटने पर खास बुनने वाले जुसाहों को जीवन पर्यन्त यातनाएँ सहन करनी पड़ी।¹

है या रोलर से छापती हैं, या वह रोलर से छापने वाली मशीनों की किसी एक ही किस्म के बारे में जान सकता है। बिल्कुल ही नयी मशीनों से वस्तुकारों के एक नये वर्ग का सृजन होता है। ऐसे भी लोग हैं जो दो रंगों की या बारोक पुस्तक मुद्रण (Book printing) की मशीनों से बिल्कुल अपरिचित होते पर भी वाल्टर के मुद्रणालय का पूर्णरूप में प्रबन्ध कर सकते हैं। कम्पोजीटर के विभाग में श्रम का और अधिक सूक्ष्मरूप से विभाजन किया जाता है। एक पुरानी प्रणाली वाला मुद्रक बिना विशेष ध्यान दिये ही इस्तिहार, शीर्षक पृष्ठ, या पुस्तक को छापता जाता है, किन्तु आजकल छोटे-मोटे कार्य के लिए, पुस्तक छापने के लिए या समाचार पत्र छापने के लिए अलग-अलग व्यक्ति नियुक्त किये जाते हैं। छोटे-मोटे काम करने वाले ऐसे भी व्यक्ति हैं जो केवल पोस्टर ही तैयार करते हैं। पुस्तक के कलाकार वे हैं जो शीर्षक तथा पुस्तक के प्रधान अंग तैयार करते हैं। इन बाद वालों में भी एक व्यक्ति टाइप लगाता है, दूसरा, जो बनावट तैयार करने वाला होता है, पृष्ठों को क्रमबद्ध करता है।¹

1 अब हम मशीन द्वारा कुछ दिशाओं में शारीरिक श्रम को निष्कासित करने तथा अन्य दिशाओं में इसके प्रयोग के नये क्षेत्र ढूँढ़ निकालने में हुई प्रगति पर और आगे विचार करेंगे। अब हम उस प्रक्रिया को ध्यानपूर्वक देखेंगे जिसके फलस्वरूप एक बड़े समाचार पत्र के बहुत अधिक संस्करण तैयार किये जाते हैं और चार घंटों में ही छाप दिये जाते हैं। सर्वप्रथम, टाइप लगाने का बहुत अधिक भाग बहुधा स्वयं मशीन से ही किया जाता है, किन्तु प्रत्येक दशा में टाइप सबसे पहले समान ताल में किया जाता है और इसमें से अधिक तेजी से छापना असंभव है। अतएव इसके पश्चात् दूसरा कार्य लग्दा, (Papier mache) का साँचा तैयार करना है जो एक रोलर की ओर झुका होता है, और इसके बाद उसे एक साँचे के रूप में प्रयोग किया जाता है जहाँ एक नयी धातु की प्लेट डाली जाती है जो मुद्रण मशीन के रोलर में ठीक बँटती है। इनमें ठीक बँटा दिये जाने के बाद यह बारी-बारी से स्याही देने वाले रोलर तथा कामज के सम्मुख घूमती है। कामज की मशीन के तले एक बहुत बड़े डेर के रूप में सजाकर रख दिया

घड़ी के घन्के की भाँति मुद्रण घन्कों में भी यांत्रिक एवं वैज्ञानिक उपकरणों द्वारा ऐसे परिणाम निकाले गये हैं जो अन्यथा असम्भव थे। साथ ही साथ इनमें निरन्तर ऐसे कार्य भी किये जाने लगे हैं जिनमें शारीरिक कुशलता एवं निष्णता की आवश्यकता होती है, किन्तु अधिक निर्णय की आवश्यकता नहीं होती। उनमें मनुष्य के लिए उन सभी कार्यों को छोड़ दिया जाता है जिनमें निर्णय करने की आवश्यकता होती है, और ऐसे हर प्रकार के नये-नये घन्कों को प्रारम्भ किया जाता है जिनमें इसकी बहुत अधिक माँग रहती है। मुद्रक के उपकरणों में सुधार होने तथा इनके सस्ते होने के साथ साथ पाठक के निर्णय करने की शक्ति एवं उसके विवेक तथा साहित्यिक ज्ञान में वृद्धि हुई है। इससे उन लोगों की कुशलता तथा रुचि की भी अधिक माँग होने लगी जो यह जानते हैं कि एक सुन्दर शीर्षक पृष्ठ को कैसे तैयार किया जाय अथवा कागज के ताब को जिसमें नक्कासी छापनी होती है कैसे तैयार किया जाय जिससे प्रकाश तथा छाया का उचित विभाजन हो सके। इससे उन मेघायी तथा अत्यधिक प्रशिक्षित कारीगरों की माँग बढ़ जाती है जो लकड़ी एवं पत्थर तथा धातु पर नक्कासी करते हैं, तथा उन लोगों की भी माँग बढ़ जाती है जो दस मिनट में दिये गये वक्तव्य के सारांश को संक्षेप में सही रूप से लिख सकते हैं—इस बौद्धिक कौशल की कठिनाई को हम बहुधा कम महत्व का समझते हैं क्योंकि इस प्रकार का कार्य अनेक बार किया जाता है। अतः इसके कारण फोटोप्रॉफर, विद्युत्-मुद्राकन करने वाले (Electrotypers) सीसा पट्टी वाले (stereotypers), मुद्रक की मशीन बनाने वाली, तथा अन्य बहुत से लोगों की माँग बढ़ जाती है। ये लोग छापे की मशीन में कागज देने, उनको निकालने तथा समाचार पत्रों को मोड़ने में लगे हुए लोगों की अपेक्षा (जिनका कार्य लोहे की

मशीन के प्रयोग के कारण उच्च स्तर की प्रतिभावों की बढ़ी हुई माँग से सम्बन्धित दृष्टान्त।

जाता है, और इसमें से यह पहले तो अवमंदन (damping) रोलरों के सामने और तत्पश्चात् छापने के रोलरों के सामने अपने आप निकलता जाता है, जिससे से पहले से इसमें एक ओर तथा दूसरे से दूसरी ओर छपाई होती है; इसके बाद यह काटने वाले रोलर में जाता है जो इसे बराबर लम्बाई में काटता है, और इसके बाद ही मोड़ने वाले उपकरण पर रखा जाता है जो इसे बिन्नी के लिए तैयार रूप में मोड़ता है।

अभी हाल ही में टाइप लगाने का कार्य नयी प्रणालियों से किया जाने लगा है। कम्पोजीटर टाइप-राइटर की भाँति कुंजी बोर्ड (Key board) पर हाथ चलता है और तदनुसृत शब्द का ठप्पा (Matrix) लाइन पर पहुँच जाता है; अक्षरों के बीच रिक्त स्थान रखने के बाद ठप्पों की लाइन में पिघला हुआ सीसा डाल दिया जाता है, और टाइप की एक ठोस रेखा तैयार हो जाती है, और आगे प्रत्येक अक्षर को इसके ठप्पे से अलग-अलग करके निकाला जाता है। मशीन अक्षरों से लिखे जाने वाले स्थान का अनुमान लगाती है, एक पंक्ति में वर््याप्त अक्षरों के हो जाने पर रुक जाती है, और शब्दों के बीच की आवश्यक दूरी में रिक्त स्थान को विभाजित कर देती है, और अन्त में एक पंक्ति तैयार करती है। ऐसा दावा किया जाता है कि एक कम्पोजीटर दूर-दूर नगरों में स्थित इस प्रकार की असंख्य मशीनों के ऊपर विद्युत् धाराओं से साथ-साथ काम कर सकता है।

अंगुलियों एवं लोहे की मृजाओं ने करना आरम्भ कर दिया है) अपने कार्य से उच्च स्तर का प्रशिक्षण तथा उच्च स्तर की आय प्राप्त करते हैं।

मशीनों के कारण मानव की मांस पेशियों का भार हल्का हो जाता है।

§6. अब हम मशीन द्वारा उस अत्यधिक पेशीय भार को दूर किये जाने के प्रभावों पर विचार करेंगे, जो कुछ शताब्दियों पूर्व यहाँ तक कि इंग्लैंड जैसे देश में आधे से अधिक श्रमिकों को वहन करना पड़ता था। मशीन की शक्ति के अद्भुत दृष्टान्त बड़े पैमाने के लोहे के कारखानों (Iron works) में मिलते हैं विशेषकर कचच की प्लेट की बनाने के कार्य में जहाँ इ नी अधिक शक्ति लगाने की आवश्यकता होती है कि मनुष्य की पेशियों का कोई महत्व ही नहीं और जहाँ क्षैतिज (Horizontal) अथवा उर्ध्वाधर (Vertical) हर प्रकार की गति इव अथवा वाष्प-शक्ति से प्रभावित होती है और मनुष्य सर्पाप में मशीन का संचालन करने के लिए तथा रख की हदाने के लिए या इसी प्रकार के गौण कार्यों को करने के लिए प्रस्तुत रहता है।

इस श्रेणी की मशीनों से प्रकृति के ऊपर हमारा नियंत्रण बढ़ गया है किन्तु इसके कारण मनुष्य के कार्य के स्वभाव में प्रत्यक्ष रूप में अधिक परिवर्तन नहीं हुआ है, क्योंकि मशीनों के प्रयोग में उसके काम में जो भी परिवर्तन हुआ है उसे वह शकी सहायता के अभाव में नहीं कर सकता था। किन्तु अन्य धर्मों में मशीन से मनुष्य का भ्रम हलका हो गया है। दृष्टान्त के लिए मकान के बढ़ई अपने लिए बहुत कम भ्रम छोड़ कर उसी प्रकार की चीजे बनाते हैं जो हमारे पूर्वजों द्वारा प्रयोग में लायी जाती थी। वे अब स्वयं इस कार्य के ऊन्हीं भागों को करते हैं जो सबसे अधिक आनन्ददायक तथा सबसे अधिक रोचक हैं, जब कि हर वेहरी बस्ते में तथा प्रत्येक गाँव में चिरामी करने, रदा लगाने तथा सँजे बनाने के कार्य वाष्पमिलो द्वारा किये जाते हैं। इन कार्यों को स्वयं ही करने के कारण कुछ ही समय पूर्व तक दुखदायी बकान के कारण वे लोग समय के पहले ही वृद्ध हो जाते थे।¹

विनिर्माण में कभी न कभी सभी प्रकार के नीरस कार्य

आविष्कार होने के बाद सामान्यतया नयी मशीन के लिए अत्यधिक देखरेख एवं ध्यान की आवश्यकता होती है। किन्तु इस पर काम करने वाले कर्मचारियों का कार्य निरन्तर बदलता रहता है, जो कार्य एक-सा तथा नीरस होता है वह धीरे-धीरे मशीन से होने लगता है और इस प्रकार मशीन धीरे-धीरे अधिकाधिक संचालित एवं स्वयं संचालित होती है। अन्त में केवल कुछ निश्चित समय के पश्चात् कच्चा माल देने

1 फर्श के लिए छप्पे छिन्न तश्तरे बनाने तथा अन्य प्रयोगों के लिए काम में लाये जाने वाले रंदा से हृदय रोग हो जाते थे, जिसके कारण चालीस वर्ष की आयु में ही बढ़ई निश्चित रूप से वृद्ध हो जाते थे। एडमस्मिथ बतलाते हैं कि "उदार रूप से भूगतान किये जाने पर श्रमिक अपनी समता से अधिक कार्य करते हैं और इससे उनका स्वास्थ्य तथा शरीर गठन कुछ ही वर्षों में नष्ट हो जाता है। इंग्लैंड तथा कुछ अन्य स्थानों में एक बढ़ई से यह आशा नहीं की जा सकती कि वह अपने अधिकतम जोश को आठ वर्षों से अधिक समय तक बनाये रहेगा। प्रायः सभी वर्गों के कारीगरों को अपने विशेष प्रकार के कार्य में अत्यधिक श्रम करने से कुछ हास प्रकार की दुर्बलता आ जाती है।" *Wealth of Nations*, भाग I. अध्याय VII।

तथा तैयार होने पर माल से जाने के अतिरिक्त हाथ के कार्य के लिए कुछ शेष नहीं बचता इसके बाद भी निरीक्षण करने का यह उत्तरदायित्व रहता है कि मशीन अच्छी अवस्था में तथा ठीक ढंग से काम कर रही है या नहीं। किन्तु स्वचालित गति की मशीनों का आरम्भ होने से, जिसमें कुछ खराबी या जाने पर मशीन स्वतः ही रुक जाती है, उक्त कार्य भी बहुधा हल्का हो गया है।

पुराने समय में सारे कपड़े के बुनकर के घन्घे से बढ़ कर कोई भी काम अधिक संकुचित अथवा नीरस नहीं था। किन्तु अब एक औरत चार या इससे अधिक करघों की चलाती है, जिसमें से प्रत्येक से प्रतिदिन पुराने करघे की अपेक्षा कई गुना अधिक काम किया जा सकता है। इसलिए अब प्रत्येक सौ भज बुने हुए कपड़े के लिए मनुष्य द्वारा किया गया विलकुल नीरस कार्य शायद पूरे कार्य का बीसवाँ हिस्सा भी नहीं होता।¹

बहुत से घन्घों के हाल ही के इतिहास में इस प्रकार के तथ्य मिलते हैं: और जब हम उद्योग के आधुनिक संगठन की उस प्रवृत्ति पर विचार करते हैं जिसके फलस्वरूप प्रत्येक व्यक्ति का कार्य-क्षेत्र संकुचित होता जा रहा है तथा इस कारण नीरस बनता जा रहा है तो, इनका महत्व बहुत अधिक हो जाता है। क्योंकि उन घन्घों में कार्य का सबसे अधिक उपविभाजन होता है जिनमें मुख्य पेशीय शक्ति के भार को निश्चित रूप से मशीन द्वारा करना सम्भव है, और इस प्रकार नीरस कार्य का यह हानिकारक छोट बहुत कम हो जाता है। जैसा कि रोसर ने कहा है, कार्य की नीरसता की अपेक्षा जीवन की नीरसता से कहीं अधिक आतंकित होना चाहिए: कार्य की नीरसता केवल तभी प्रथम श्रेणी की अशुभ वस्तु समझी जा सकती है जब इससे जीवन भी नीरस बन जाता है। अब जब एक व्यक्ति के रोजगार के लिए बहुत अधिक शारीरिक परिश्रम की आवश्यकता है तो वह उस कार्य को करने के बाद कुछ भी करने के समर्थ नहीं रहता, और अब तक उसकी मानसिक प्रतिभावों को उसके कार्य में प्रकट करने का अवसर न मिले, उनके विकसित होने की बहुत ही थोड़ी सम्भावना है। किन्तु जिस फैक्टरी में कमी भी अत्यधिक शोरगुल नहीं होता और जहाँ धम के घण्टे अधिक लम्बे नहीं होते वहाँ साधारण कार्य में तंत्रिका शक्ति अधिक नष्ट नहीं होती। फैक्टरी के जीवन के सामाजिक वातावरण से कार्य की अवधि तथा छुट्टी के बाद सदैव ही मानसिक क्रिया को प्रोत्साहन मिलता है और फैक्टरी में काम करने वाले जिन कार्यचारियों के पेशे देखने में सबसे अधिक नीरस लगते हैं उनमें से अनेक के पास पर्याप्त बुद्धि एवं मानसिक साधन होते हैं।²

मशीन द्वारा किये जाते हैं।

कपड़े के उद्योगों से लिया गया बरतान्त।

इस प्रकार यह कार्य की नीरसता से जीवन को नीरस होने से बचाती है।

1 पिछले सत्तर वर्षों में बुनने में धम की कार्यकुशलता बीस गुनी और कानने में छः गुनी बढ़ गयी है। इसके पूर्व के सत्तर वर्षों में बुनने में हुए सुधारों से धम को कार्यकुशलता दो सौ गुनी पहले ही बढ़ चुकी थी। एलिसन (Ellison) द्वारा लिखित Cotton Trade of Great Britain, अध्याय IV और V देखिए।

2 सम्भवतः कपड़े के उद्योग ऐसे कार्य का सबसे अच्छा उदाहरण प्रस्तुत करते हैं जो पहले हाथ से किया जाता था और अब मशीन से किया जाता है। ये इंग्लैंड

यह सत्य है कि अमेरिका का कृषक एक योग्य व्यक्ति है, और उसके बच्चे सप्ताह में तीव्रता से प्रगति करते हैं किन्तु आर्थिक रूप से इस कारण कि वहाँ भूमि प्रचुर मात्रा में उपलब्ध है और वह धारारणतया जित फार्म को जोड़ता है उसका मालिक भी होता है, अग्रजों की अपेक्षा उनकी सामाजिक दशाएँ अधिक अच्छी है। उमे सदैव अपने विषय में ही सोचना पड़ता है और उसने बहुत पहले से ही बटलिंग मशीनों का प्रयोग किया है तथा उनकी मरम्मत की है। अग्रज खेतिहर मजदूर को उनके साथ प्रतिस्पर्धा करने में अनेक कठिनाइयाँ उठानी पड़ती है। अभी हाल ही में वह बहुत कम शिक्षित था और बहुत हद तक एक अर्द्ध सभ्यतशाही शासन में काम करता था, जिसमें ऐसी बात नहीं थी कि लाभ न हो किन्तु उस शासन ने उद्यम तथा कुछ मात्रा में स्वाभिमान को भी दबा दिया था। सकीर्णता के ये कारण अब दूर हो गये हैं। वह अब युवावस्था में

में विशेषकर प्रसिद्ध है जहाँ कि इनसे लगभग पाँच लाख पुरुषों और पाँच लाख से अधिक महिलाओं को अपेक्षा उन दस व्यक्तियों में से एक से अधिक को रोजगार मिलता है जो स्वतन्त्र आग अर्जित करते हैं। मानवीय पेशियों से यहाँ तक कि सुविधाजनक सामग्री को बनाने में जिस भार को डूरकर दिया गया है वह इस तथ्य से प्रदर्शित होता है कि इन दस लाख कारीगरों में से प्रत्येक बाण की एक अश्वशक्ति का प्रयोग करता है अर्थात् वे सभी हृष्टपुष्ट होने पर स्वयं जितना श्रम करते हैं उसके लगभग दस गुनी शक्ति का केवल एक व्यक्ति प्रयोग करता है। इन उद्योगों के इतिहास से हमें यह स्मरण होगा कि जो लोग विनिर्माण के कार्य के अधिक नीरस भागों को करते हैं वे प्रायः ऐसे कुशल श्रमिक नहीं होते जो पहले उच्चतर श्रेणी के कार्य में लगे हो, अपितु वे ऐसे अकुशल कर्मचारी होते हैं जो प्रगति करके यहाँ तक पहुँचे हैं। लंकाशापर की सूत की मिलों में काम करने वाले अधिकांश लोग आयरलैंड के निर्धनता पीड़ित क्षेत्रों से आये हुए हैं, जबकि अन्य लोग निर्धन तथा दुर्बल शरीर वाले लोगों के वंशज हैं। ये लोग सबसे अधिक निर्धन कृषि क्षेत्रों के जीवन की बहुत ही अधिक दयनीय दशाओं के कारण पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में बहुत बड़े संख्या में यहाँ भेजे गये थे। इन कृषि-क्षेत्रों में श्रमिकों का भोजन एवं उनके रहने की दशा उन पशुओं की दशाओं से भी अधिक बुरी थी जिनको वे पालते थे। पुनः जब यह अफसोस प्रकट किया जाता है कि नये इंग्लैंड की सूती फैक्टरी में काम करने वाले श्रमिकों में संस्कृति का वह उद्भव-स्तर नहीं है जो एक शताब्दी पूर्व या तो हमें यह स्मरण रखना चाहिए कि फैक्टरी में काम करने वाले उन श्रमिकों के वंशज उच्चतर एवं अधिक उत्तरदायित्व वाले पदों में पहुँचे गये हैं और इनमें अमेरिका के बहुत से योग्यतम एवं घनाह्वय नागरिक भी सम्मिलित हैं। जिन लोगों ने उनके स्थान ग्रहण किये हैं वे और अधिक उद्वेग की अवस्था में हैं। ये मुख्यतया कनाडा में बसे फ्रांसीसी तथा आयरलैंड के रहने वाले हैं जो यद्यपि अपने नये निवास स्थानों में सम्पत्ता के कुछ दुर्गुणों को सोख सकते हैं किन्तु तिस पर भी जो अधिक सुसम्पन्न हैं और जिनके पास अपने प्राचीन निवास-स्थानों की अपेक्षा अपने तथा अपने बच्चों की उच्चतर प्रतिभावों के विकास की अधिक सुविधाएँ हैं।

बहुत अच्छी तरह शिक्षित हो जाता है, और विभिन्न प्रकार की मशीनों को चलाना सीख लेता है। वह अब किसी जागीरदार या किसानों के विशेष वर्ग की सद्भावना पर कम आश्रित रहता है, और बूँक उसका कार्य अधिक भिन्न प्रकार का है, और उनसे नगर के निम्नतम श्रेणी के कार्य करने की अपेक्षा अधिक बौद्धिक शक्ति का विकास होता है अतः वह निरपेक्ष तथा सापेक्ष दोनों प्रकार से प्रगति करने के लिए प्रवृत्त होता है।

§7. अब हम उन दशाओं पर विचार करेंगे जिनमें श्रम विभाजन के कारण प्राप्त होने वाली उत्पादन की किरायाते सबसे अधिक हो। यह स्पष्ट है कि किसी विशिष्ट प्रकार की मशीन अथवा विशिष्ट प्रकार की कुशलता के आर्थिक उपयोग की पहली शर्त इसकी कार्य-क्षमता है। दूसरी शर्त यह है कि इसे पूर्णरूप से व्यस्त रखने के लिए पर्याप्त कार्य मिलना चाहिए, जैसा कि बबेज (Babbage) ने बतलाया है कि एक बड़ी फैक्टरी में “प्रवीण विनिर्माता कार्य का विभिन्न प्रक्रियाओं में जिनमें से प्रत्येक के लिए कुशलता अथवा शक्ति की विभिन्न मात्राओं की आवश्यकता होती है, विभाजन करने से इन दोनों की उच्च नितान्त मध्यम मात्रा को खरीद सकता है जो इनमें से प्रत्येक प्रक्रिया के लिए आवश्यक है। किन्तु यदि सम्पूर्ण कार्य एक ही श्रमिक द्वारा सम्पन्न किया जाय तो उस व्यक्ति में उस कार्य के सबसे कठिन कार्य को करने के लिए कुशलता होनी चाहिए और सबसे अधिक कष्टदायक भाग को पूरा करने के लिए पर्याप्त शक्ति होनी चाहिए।” उत्पादन की मितव्ययिता के लिए केवल यही आवश्यक नहीं है कि प्रत्येक व्यक्ति निरन्तर किसी कार्य के संकीर्ण क्षेत्र में ही लगा रहे, अपितु यह भी आवश्यक है कि जब उसके लिए विभिन्न प्रकार के कार्यों को करना आवश्यक हो तो प्रत्येक कार्य ऐसा होना चाहिए जिसमें यथासम्भव उसकी कुशलता एवं योग्यता को प्रकट किया जा सके। ठीक इसी प्रकार मशीन की किरायाते के लिए यह आवश्यक है कि एक शक्तिशाली परावर्तन खराद (turning lathe) को जब एक प्रकार के कार्य के लिए विशेष रूप से काम में लाया जाय तो उस कार्य में ही जितना सम्भव हो लगाया जाय और यदि इसे अन्य कार्य में लगाने का अवसर मिले तो वह कार्य ऐसा होना चाहिए जिसमें खराद को लगाना उचित है, न कि ऐसा जिसे एक अधिक छोटी मशीन से उतरी माँति किया जा सके।

यहाँ अब, जहाँ तक उत्पादन की अर्थव्यवस्था का प्रश्न है मनुष्य तथा मशीनों बहुत कुछ समान हैं: किन्तु जहाँ मशीन उत्पादन का केवल एक औजार मात्र है, वहाँ मानव कल्याण भी इसका अन्तिम लक्ष्य है। हम इस प्रश्न पर पहले ही विचार कर चुके हैं कि सम्पूर्ण मानव जाति को कार्य के उस विशिष्टीकरण को, जिसके कारण कुछ ही लोगों द्वारा सारा कठिन कार्य किया जाता है, एक चरमसीमा तक ले जाने में क्या प्राप्त हुआ है: किन्तु अब हमें इसे व्यावसायिक प्रवन्ध के कार्य के विशेष प्रसंग में अधिक धनित्वापूर्वक विचार करना है। अगले तीन अध्यायों का मुख्य प्रयोजन इस बात का पता लगाना है कि वे कौन से कारण हैं जो व्यावसायिक प्रवन्ध के विभिन्न रूपों को उनके वातावरण से लाभ उठाने के सबसे अधिक उपयुक्त बनाते हैं और अन्य साधनों की अपेक्षा अधिक प्रवृत्त में हैं, किन्तु फिलहाल यह अच्छा है कि हमारे मस्तिष्कों में

विशिष्ट प्रकार की कुशलता एवं मशीन के आर्थिक उपयोग के लिए यह आवश्यक है कि उनका पूर्णरूप से उपयोग किया जाए

किन्तु मनुष्य का उत्पादन के रूप में सबसे अधिक आर्थिक उपयोग व्यर्थ है यदि स्वयं उसका ही

इससे विकास न हो। यह प्रश्न रहे कि वे अपने वातावरण को लाभ पहुँचाने के लिए अनेक प्रकार से कहाँ तक उपयुक्त हैं।

विशिष्ट प्रकार की कुशलता एवं मशीनरी के प्रयोग में होने वाली अनेक किफायतें जिन्हें साधारणतया बहुत बड़े संस्थानों की पहुँच के अन्दर माना जाता है, अलग-अलग फैक्ट्रियों के आकार पर निर्भर नहीं हैं। कुछ किफायतें तो पब्लिस में उस किस्म की वस्तुओं के कुल उत्पादन पर निर्भर है, जब कि अन्य, विशेषकर वे जो ज्ञान की वृद्धि तथा कला की प्रगति से सम्बन्धित है, मुख्यतया सम्पूर्ण सभ्य सभ्यता में उत्पादन की कुल मात्रा पर निर्भर है। इसके पश्चात् हम दो पारिभाषिक शब्दों का परिचय देंगे।

**बाह्य एवं
आन्तरिक
किफायतें।**

हम किसी भी प्रकार की वस्तुओं के उत्पादन के पैमाने में वृद्धि करने से उत्पन्न होने वाली किफायतों को दो श्रेणियों में विभाजित कर सकते हैं—सर्वप्रथम वे किफायतें जो उद्योग के सामान्य विकास पर आश्रित हैं, और दूसरी वे जो इसमें लगे हुए व्यक्तिगत व्यापार गृहों के साधनों, उनकी व्यवस्था एवं उनके प्रबन्ध की कार्यक्षमता पर निर्भर हैं। इसमें से पहले को हम बाह्य किफायतें और बाद वाली को आन्तरिक किफायतें कहेंगे। इस अध्याय में हम मुख्य रूप से आन्तरिक किफायतों पर ही विचार करते आये हैं, किन्तु अब हम उन मुख्य बाह्य किफायतों पर विचार करेंगे जो किन्हीं निश्चित स्थानों में बहुत से समान प्रकार के छोटे व्यवसायों के केन्द्रित होने से बहुधा प्राप्त की जा सकती हैं: अथवा, जैसा कि साधारणतया कहा जाता है, उद्योग के स्थानीकरण से प्राप्त की जा सकती हैं।

औद्योगिक संगठन (पूर्वानुबद्ध) । कुछ स्थानों में विशेष प्रकार के उद्योगों का केन्द्रीकरण

§1. सभ्यता की प्रारम्भिक अवस्थाओं में उन स्थानों के अतिरिक्त जहाँ जल यातायात की विशेष सुविधाएँ थी, प्रत्येक स्थान के निवासियों को अपने उपभोग की अधिकांश भारी सामग्री के लिए उस स्थान में उपलब्ध साधनों पर ही निर्भर रहना पड़ता था। किन्तु आवश्यकताओं और प्रथाओं में धीरे-धीरे परिवर्तन हुए: और इसके फल-स्वरूप उत्पादकों के लिए उन उपभोगताओं की आवश्यकताओं की सरलतापूर्वक पूर्ति करना सरल हो गया जिनसे उनका थोड़ा बहुत जो सम्पर्क था। इससे अपेक्षाकृत निर्वन लोग दूर के स्थानों से इस आशा में कुछ मूल्यवान् वस्तुएँ भेगा सके कि उन्हें उनके जीवन काल में ही नहीं किन्तु आगे की दो-तीन पीढ़ियों में भी स्थायित्व एव चट्टियों में उनके उपयोग से अधिक आनन्द मिल सके। इसके परिणामस्वरूप पहनने तथा विबी शृंगार की हलकी तथा अधिक मूल्यवान् वस्तुएँ, मसाले और धातु के बने औजार, जिन्हें समाज के सभी वर्गों के लोग प्रयोग करते थे, और अन्य अनेक चीजें जो घनी लोगों के विशेष प्रयोग की थी, बहुधा दूर-दूर स्थानों से आने लगी। इनमें से कुछ वस्तुएँ तो कुछ ही स्थानों में या यहाँ तक कि किसी खास स्थान में ही उत्पन्न की जाती थी, और आंशिक रूप से मेलों तथा पेशेवर फेरीवालों¹ के माध्यम से और आंशिक रूप में स्वयं उत्पादकों द्वारा, जो अपनी वस्तुओं को बेचने तथा ससार को देखने के लिए हजारों मील पैदल चल कर अपने काम में परिवर्तन लाते थे, ये वस्तुएँ सारे यूरोप में फैल गयीं। इन दृष्ट-शुद्ध भ्रमण करने वाले व्यापारियों ने अपने छोटे-मोटे व्यवसाय का जोखिम अपने ऊपर ले लिया था। दूर स्थित ग्राहकों की जरूरतों को पूरा करने के लिए वे कुछ विशेष प्रकार की वस्तुओं का उचित ढंग से उत्पादन करते रहे। उन्होंने भेनों अथवा उपभोक्ताओं के अपने घरों में दूर स्थानों की बनी हुई नयी वस्तुओं को दिखा कर उनकी (उपभोक्ताओं की) नयी आवश्यकताओं को जन्म दिया। जो उद्योग किन्हीं निश्चित स्थानों में ही केन्द्रित हो उसे साधारणतया, (यद्यपि सम्भवतः ऐसा कहना बिल्कुल ठीक नहीं है) स्थानिक (localised) उद्योग कहा जाता है।²

यहाँ तक कि सभ्यता की प्रारम्भिक अवस्थाओं में कुछ के तथा कीमती वस्तुओं के उत्पादन का स्थानीकरण हो गया था।

1 इस प्रकार 'स्टोर्ब्रिज के मेले' (Stourbridge Faire) के लिखित प्रमाणों से जो कि कॅम्ब्रिज के निकट लगा था, यह पता लगता है कि वहाँ पूर्व तथा भूमध्यसागर की सभ्यता के अधिक पुराने स्थानों से असंख्य प्रकार की हलकी तथा कीमती वस्तुएँ आयी थीं। कुछ तो इटली के जहाजों से लायी गयी थीं, और अन्य चीजें जमीन से होकर उत्तरी सागर जैसे सुदूर स्थानों से आयी थीं।

2 अधिक समय पहले की बात नहीं है कि पश्चिमी टायरोल (Tyrol) से भ्रमण करने वालों ने इम्स्ट (Imst) नामक गाँव में इस प्रकार के विचित्र एवं विशेष

उद्योग के इस प्रारम्भिक स्थानीकरण के फलस्वरूप धीरे-धीरे यांत्रिकी कला और व्यापार संगठन में पाये जाने वाले धम विमानन में अनेक आधुनिक गुधार हुए हैं। आज भी हम देखते हैं कि मध्य यूरोप के एकान्त गांवों में प्राचीन किस्म के उद्योगों का स्थानीकरण हुआ है और वहाँ की बनी हुई साधारण किस्म की वस्तुएँ उन स्थानों को भी बेची जाती हैं जहाँ आधुनिक उद्योग पनपे हुए हैं। रूस में परिवार का एक गांव के रूप में विस्तार हो जाने के कारण उद्योग का स्थानीकरण हुआ है, और वहाँ ऐसे अस्थायी गांव हैं जो उत्पादन की केवल एक शाखा में अथवा यहाँ तक कि इसकी एक शाखा के किसी एक ही भाग के उत्पादन में लगे हैं।¹

§2 उद्योगों का स्थानीकरण अनेक कारणों से हुआ, किन्तु इनमें मुख्य कारण भौतिक दशाएँ हैं, जैसे जलवायु तथा मिट्टी की बनावट, समीप में या ऐसे स्थानों पर खनिज पदार्थ का मिलना अथवा पत्थर की खानों का होना, जहाँ भूमि अथवा जल से होकर आसानी से जाया जा सके। इस प्रकार चातु के उद्योग सामान्यतया या तो खानों के निकट या फिर उन स्थानों में स्थापित हुए हैं जहाँ ईंधन सस्ता मिल जाता था। इंग्लैंड में लोहे के उद्योग सबसे पहले उन क्षेत्रों में पनपे जहाँ लकड़ी का कोयला प्रचुर मात्रा में मिल जाता था और इसके पश्चात् ये कोयले की खानों के समीप स्थापित

अवशेष (Relic) देखे गये। वहाँ के घामकातियों ने किसी प्रकार कनारी ज़िड़ियाँ (Canaries) के अभिजनन (Breeding) की एक विशिष्ट कला सीख ली थी: और युवक लोग कन्धे पर एक डंडे में इनके लगभग 50 छोटे-छोटे पिंजड़े लटका कर यूरोप के दूर-दूर के भागों का दौरा करते थे, और तब तक घूमते रहते थे जब तक कि वे सब बिक न जायें।

1 उदाहरण के रूप में 500 से अधिक गाँव लकड़ी के काम की विभिन्न शाखाओं में लगे हैं। एक गाँव वाले केवल गाड़ियों के पहिए के स्पोक बनाते हैं, दूसरे गाँव वाले केवल इसका ढाँचा (Body) बनाते हैं। पूर्वोक्त देशों की सम्मत्ता के इतिहास तथा यूरोप के मध्य युगों के विवरणों में इसी प्रकार की बातों का संकेत मिलता है। बुल्डान्त के रूप में (रोजर्स की Six Centuries of Work and Wages, अध्याय IV में) सन् 1250 के लगभग किसी बकील द्वारा लिखी गयी एक पुरानी पुस्तक का उल्लेख मिलता है जिसमें लिंकोन (Lincoln) में लाल रंग के कपड़े, ब्लिघ (Bligh) में कम्बल, बेचरले में एक प्रकार का फलों के पौधों (Burnet), कोल्चेस्टर में घटमंते कपड़ों, गोफ्ट्सबरी, लेवेस और औल्शाम (Aylsham) में लिनन के कपड़ों, वारविक तथा ब्रिडपोर्ट में घागे, मारस्टेड में चाकुओं, विल्डन में खुदियों, लेसेस्टर में रेजर, कोवेन्ट्री में साबुन, डॉकास्टर में घोड़े की तंग (Girths), चेस्टर तथा थ्रुसबरी में छात और समूर इत्यादि का जिक्र किया गया है।

अष्टारहवीं शताब्दी के प्रारम्भ में इंग्लैंड में उद्योगों के स्थानीकरण के बारे में डेफो (Defoe) की Plan of English Commerce, पृष्ठ 85-7; English Tradesman अध्याय II, पृष्ठ 282-3 में बड़ा अच्छा वर्णन मिलता है।

हुए।¹ स्टेफोर्डशायर में विभिन्न प्रकार के मिट्टी के बरतन बनाये जाते हैं जिसके लिए सारा सामान काफी दूरी से आयात किया जाता है; किन्तु मारी मिट्टी के सन्दूक बनाने के लिए, जिसमें मिट्टी के बरतनों को पकाने के लिए रखा जाता है, यहाँ सस्ता कोयला तथा बहुत सुन्दर किस्म की मिट्टी मिलती है। ब्यडफोर्डशायर सिलिका (Silica) के उचित अनुपात में होने के कारण रस्सी बटने का प्रमुख केन्द्र है क्योंकि यहाँ पूंखाल में मजबूती रहती है और टूटहापन नहीं पाया जाता और वाइकोम्ब (Wycombe) में कुर्सी बनाने के काम के लिए बकिंगहमशायर के पास समुद्र के किनारों पर बहुत सामग्री मिलती है। शेफोल्ड का चाकू का व्यापार मुख्यतया इसके सानो (Grindstones) के ऊपर सुन्दर दानों (Grist) के कारण पनपा है।

उद्योगों के स्थानीकरण का दूसरा मुख्य कारण राज्य दरबार द्वारा दिया गया प्रोत्साहन है। यहाँ अमीर व्यक्तियों के एकत्रित होने के कारण विशेष प्रकार की ऊँची किस्म की वस्तुओं की माँग होने लगी, और इससे कुछ दूरी पर रहने वाले कुशल धार्मिक आकर्षित हुए और यहाँ रहने वालों को इनके उत्पादन की शिक्षा मिलने लगी। जब पूर्व के किसी सम्राट् ने अपना निवास-स्थान बदला—और आसिक रूप में स्वच्छता की दृष्टि से निरन्तर ऐसा किया गया—तो उस वीरान शहर में जहाँ दरबारों के होने के कारण भी उद्योगों का स्थानीकरण हुआ, विशेष प्रकार के उद्योगों का विकसित होना स्वाभाविक था। किन्तु बहुधा शासकों ने आनन्द कर दूर स्थित दस्तकारों को आमन्त्रित किया और उन सब को साथ-साथ बसा दिया। इस प्रकार लंकाशायर की यांत्रिक शक्ति का कारण नारमडी के शिल्पियों का प्रभाव था जिन्हें विजेता विलियम (William the Conqueror) के समय में ह्यगो डी लूपस (Hygo de Lupus) ने बार्किंगटन में बसाया था। कपास तथा चाय के युग के प्रारम्भ होने से पूर्व इंग्लैंड के शिल्पनिर्माण उद्योगों का अधिकतम भाग फ्लेमिश तथा अन्य जुलाहों की बस्ती बसाये जाने से प्रभावित हुआ, और बहुत कुछ अशो में प्लेण्टाजेनेट तथा ट्यूडर वंशी राजाओं के निकट के निदेशन में ऐसा किया गया। इन बाप्रवासियों ने इंग्लैंड वालों को गरम तथा बस्टैंड का सामान बुनना सिखलाया, यद्यपि काफी समय तक इसका सामान कलफ देरे, कम्प, रगने, के फ्लार, नेटलैंड, ब्रेंच, गम्प, उन्हेले, हेरिथ, फटली में बसता मिला कर उसे तैयार करने, रेशम का उत्पादन करने, जालीदार कपड़ा, घीस, और कायज बनाने तथा इंग्लैंड वालों की अनेक आवश्यकताओं की चीजों को उत्पादन करने की प्रणालियाँ बतलायी।²

राज्य दर-
बार द्वारा
प्रोत्साहन,

शासकों का
सुचिन्तित
निर्माण।

1 सर लोथियन ब्येल (Sir Lowthian Bell) द्वारा व्यापार तथा उद्योग की मन्दी के हाल ही के आयोग के सम्मूल पेश की गयी सारणियों में वेल्स, स्टेफोर्डशायर तथा धोपशायर से स्वाटलैंड तथा उत्तरी इंग्लैंड को लोहे के उद्योग के बाद के संचरणों (Wanderings) को अच्छी तरह प्रदर्शित किया गया है। उनकी 'Social Report', भाग I, पृष्ठ 320 देखिए।

2 फुलर बतलाते हैं कि फ्लेमिंग में नोर्विच में कपड़े तथा मोटे सूती कपड़े का, सरबरी में लम्बे रोमों वाला ऊनी कपड़ा, कोल्चेस्टर तथा टॉटन में सज्जों के कपड़े का,

विभिन्न देशों का औद्योगिक विकास तत्-सम्बन्धी सुविधाओं तथा लोगों के स्वभाव पर निर्भर है।

किन्तु इन आप्रवासियों ने यह कुशलता कैसे सीखी? मूमध्य सागर के तटों पर तथा सुदूर पूर्व में प्राचीन सभ्यता की परम्परागत कलाओं के फलस्वरूप निरसंदेह उनके पूर्वजों को लाभ हुआ था: क्योंकि लगभग सभी प्रकार का ज्ञान विस्तृत तथा सूक्ष्म होता है और इसमें वाद में समय-समय पर वृद्धि होती है। ज्ञान की ये सीमाएँ इतने विस्तार में फैली थी, और इनसे इतने तेजस्वी जीवन की प्रेरणा मिलती थी, कि प्राचीन संसार का शायद ही कोई ऐसा भाग होगा जहाँ बहुत पहले ही लोगों के स्वभाव तथा उनके सामाजिक एवं राजनीतिक संस्थाओं के सहयोग से अनेक सुन्दर तथा अत्यधिक कुशलता वाले उद्योग विकसित न हुए हों। किसी घटना से यह निर्धारित किया जा सकता है कि किसी शहर में कोई उद्योग विकसित हुआ है या नहीं। यह भी सम्भव है कि देश के लोगों का औद्योगिक स्वभाव, उस देश की मिट्टी की उर्वरता और उसकी खानों, और वाणिज्य की सुविधाओं पर निर्भर रहा हो। यह भी हो सकता है कि स्वयं इस प्रकार के प्राकृतिक लाभों से ही मुक्त उद्योग एवं उद्यम को प्रोत्साहन मिला हो: किन्तु इन अन्तिम बातों का होना, चाहे इनका कैसे भी विकास हुआ हो, जीवन की कला के सुन्दर रूपों के विकास की सबसे बड़ी शर्त है। मुक्त उद्योग तथा उद्यम के इतिहास का वर्णन करते समय हम उन कारणों पर आनुसक्तिग रूप से पहले से ही प्रकाश डाल चुके हैं जिनसे संसार का औद्योगिक नेतृत्व कभी एक देश के हाथ में रहा है तो कभी दूसरे के। हम देख चुके हैं कि मनुष्य की शक्तियों पर प्रकृति का किस प्रकार प्रभाव पड़ता है, किस प्रकार वह शक्ति प्रदान करने वाली जसबामु से उत्तेजित होता है, और किस प्रकार वह अपने कार्य के लिए नये उपजाऊ क्षेत्रों के मिलने से बड़े साहसी कार्यों को करने के लिए उत्साहित होता है। किन्तु हम यह भी देख चुके हैं कि इन लाभों का उपयोग करना किस प्रकार जीवन के आवश्यकताओं पर निर्भर है, और अतः संसार के इतिहास के धार्मिक, राजनीतिक और आर्थिक पहलू कितने जटिल रूप में गुंथे हुए हैं, जब कि सम्मिलित रूप में इन पहलुओं को महान राजनीतिक घटनाओं तथा व्यक्तियों के उच्च व्यक्तित्व के कारण अलग-अलग दिशा में प्रभावित किया गया है।

संसार के विभिन्न देशों की आर्थिक प्रगति को निर्धारित करने वाले कारण अन्तर्-राष्ट्रीय व्यापार के अध्ययन से सम्बन्धित हैं और इसलिए इन पर यहाँ विचार नहीं किया जायेगा। किन्तु अभी उद्योगों के स्थानीकरण की इन व्यापक गतिविधियों को हमें बसग छोड़ देना चाहिए और उन कुशल श्रमिकों के वर्गों की समृद्धि पर विचार करना चाहिए जो एक औद्योगिक नगर अथवा घने बसे हुए औद्योगिक क्षेत्र की संकुचित सीमाओं के अन्दर एकत्रित किये जाते हैं।

कॉट, ग्लोस्टरशायर, बोरसैस्टरशायर, वॉस्टर मोरलैंड, योर्कशायर, हर्प्ट्स, बर्क्स और सुसेक्स में कपड़े का, डेवोनशायर में पट्टू का, और लंकाशायर में पूर्वी देशों के कपास का उत्पादन प्रारम्भ किया। स्माइल्स की *Huguenots in England and Ireland* पृष्ठ 109 तथा लेस्ली की *History of England in Eighteenth Century*, अध्याय II देखिए।

§3. जब कोई उद्योग किसी स्थान पर स्थापित हो जाता है, तो यह वहाँ लम्बे समय तक स्थापित रहता है: उन लोगों को जो इसी कौशलपूर्ण धन्वे में लगे हुए हैं एक दूसरे के निकट होने के कारण बहुतों का लाभ होता है। उम व्यापार के रहस्य फिर रहस्य नहीं रहते, अर्थात् वातावरण में इनके विषय में इतनी अधिक जानकारी हो जाती है कि बच्चे भी उनमें से अधिकांश को अनजाने ही सीख लेते हैं। अच्छे कार्य की उचित प्रशंसा होती है, मशीनों, व्यापार की पद्धतियों तथा इमकी सामान्य व्यवस्था में जो आविष्कार तथा सुधार किये जाते हैं उनकी अच्छाइयों पर शीघ्रता से विचार-विमर्श किया जाता है। यदि कोई एक नये विचार को जन्म देता है तो अन्य लोग इसे ग्रहण कर लेते हैं और इसमें वे अपने सुझाव भी शामिल कर लेते हैं, और इस प्रकार इससे आगे के नये विचारों का उद्गम होता है। इस बीच पड़ोस में सहायक उद्योग पनप जाते हैं जिनसे इसे औजार तथा सामग्री मिलती है, इसकी व्यवस्था होती है, और अनेक प्रकार से इसमें प्रयोग की जानेवाली सामग्री की किरायायत होती है।

इसके अतिरिक्त, किसी क्षेत्र में जहाँ एक ही प्रकार की वस्तु का एक बड़ी मात्रा में उत्पादन होता है, यहाँ ही किसी एक धन्वे में लगी पूँजी अधिक न हो, वहाँ कमी-कमी कीमती मशीनों का मिश्रव्ययितापूर्वक प्रयोग किया जाता है। क्योंकि वे सहायक उद्योग जो उत्पादन की छोटी-छोटी मात्राओं में लगे हैं, और अपने असह्य पड़ोसियों के लिए उत्पादन करते हैं, सबसे विशिष्ट प्रकार की मशीनों का निरन्तर प्रयोग करने और इनके खर्च निराकाल में समर्थ रहे हैं, यद्यपि इनकी मूल लागत बहुत अधिक होती है और इसमें ह्रास भी बड़ी तेजी से होता है।

पुनः आर्थिक प्रगति की सबसे प्राचीन अवस्थाओं के अतिरिक्त सभी में किसी एक स्थान पर बसे हुए उद्योग को इस तथ्य से बहुत लाभ होता है कि यहाँ कुशल कार्य का निरन्तर क्रय-विक्रय होता है। नियोजक जहाँ कहीं अपनी आवश्यकता के अनुसार विशेष कुशल श्रमिकों को देखते हैं सम्भवतः वही से उन्हें काम पर बुला लेते हैं, जबकि रोजगार की तलाश करने वाले लोग स्वाभाविक रूप से उन स्थानों को जाते हैं जहाँ ऐसे अनेक नियोजक मिलते हैं जिन्हें उनकी कुशलता की आवश्यकता होती है, और अतः जहाँ उनके श्रम की अच्छी माँग रहती है। किसी एकान्त पर बसी हुई फैक्टरी का मालिक चाहे उसे सामान्य श्रमिक पर्याप्तसंख्या में मिल सकते हैं, विशेष रूप से कुछ कुशल श्रमिकों के अभाव में बड़े खर्च में पड़ जाता है, और एक कुशल श्रमिक को भी जब इस रोजगार से बलव कर दिया जाता है तो उसे सरलतापूर्वक काम नहीं मिल पाता। यहाँ आर्थिक शक्तियों के साथ सामाजिक शक्तियों का सहयोग रहता है: बहुधा नियोजकों तथा कर्मचारियों में घनिष्ठ मित्रता रहती है: किन्तु उनमें से दोनों ही यह नहीं सोचते कि उनमें किसी बहविकर घटना के घटने पर उन्हें एक दूसरे की गतिविधियों की मूल जाना चाहिए: दोनों ही पक्ष पुराने सम्बन्धों के बटु हो जाने पर उन्हें सहज में ही छोड़ देना चाहते हैं। जिस किसी व्यवसाय में विशेष प्रकार की कुशलता की आवश्यकता होती है, किन्तु जो व्यवसाय इस प्रकार के व्यवसायों के निकट नहीं हो, उसकी सफलता में अभी भी इन बाधाओं से बड़ा रोकड़ा अटक जाता है: रेल, छापाखाना तथा तार की शुविधाओं के कारण ये बाधाएँ अब कम होती जा रही हैं।

स्थानिक उद्योगों के लाभ: वंश परम्परागत कुशलता,

सहायक धन्वों की वृद्धि,

अधिक विशिष्ट मशीनों का प्रयोग।

विशेष प्रकार की कुशलता का स्थानीय बाजार।

कभी-कभी किसी एक स्थान पर बसे हुए उद्योग में किसी एक प्रकार के श्रम के लिए अत्यधिक माँग होती है।

इसके विपरीत श्रम के बाजार की दृष्टि से उद्योग के किसी स्थान पर सीमित होने में उक्त समय कुछ अहित होता है जब इसमें मुख्यतया एक ही प्रकार का काम होता हो, जैसे इसमें केवल ऐसा काम किया जाता हो जिसे हृष्ट-पुष्ट आदमी ही कर सकते हैं। लोहा उत्पादन करने वाले जिन क्षेत्रों में स्त्रियो एवं बच्चों को रोजगार देने के लिए कोई भी सूती या अन्य प्रकार की फैक्टरियाँ न हों वहाँ मजदूरी की दर ऊँची होती है और नियोजक को श्रम की लागत अधिक पड़ती है, किन्तु हर परिवार की औसत द्रव्यिक आय कम होती है। इस बुराई के दूर करने का उपाय स्पष्ट है और यह है समीप में पूरक उद्योगों की वृद्धि करना। इस प्रकार कपड़े के उद्योगों का अतिवृत्त तथा इंजीनियरी की फैक्टरियों के निकट ही लगातार जमाव हुआ है। कुछ दशाओं में प्रायः अप्रत्यक्ष कारणों से ये आकर्षित हुए हैं, अन्य दशाओं में, जैसा कि वैरो ने, इन उद्योगों को आनबूस कर एक बड़े पैमाने पर ऐसे स्थान में विभिन्न प्रकार का रोजगार देने के लिए किया गया जहाँ पहले स्त्रियो तथा बच्चों के श्रम के लिए बहुत थोड़ी ही माँग रहती थी।

इग्लैंड के कुछ औद्योगिक शहरों में विभिन्न प्रकार के रोजगार तथा उद्योगों के स्थानीकरण के लाभ साथ-साथ पाये जाते हैं और इसी कारण इनकी लगातार वृद्धि हुई है। किन्तु इसके विपरीत किसी बड़े शहर के बीच के स्थानों का व्यापारिक दृष्टि से अधिक मूल्य होने के कारण वहाँ फैक्टरी की स्थापना करने की अपेक्षा जमीन के किराये के रूप में अधिक आय प्राप्त होती चाहे वहाँ प्राप्ति हो सकने वाले उक्त प्रकार के मिश्रित लाभों को ही ध्यान में क्यों न रखा जाये और व्यापारिक संस्थाओं तथा फैक्टरीयों में लाभों को ही ध्यान में क्यों न रखा जाय और व्यापारिक संस्थाओं तथा फैक्टरीयों में काम करने वाले कर्मचारियों के निवास-स्थानों के सम्बन्ध में भी इसी प्रकार की प्रतियोगिता होती है। इसका परिणाम यह हुआ है कि अब फैक्टरियाँ बड़े शहरों की अपेक्षा उनकी बाह्य सीमा पर और विनिर्माण क्षेत्रों के निकट स्थापित होने लगी हैं।¹

जो क्षेत्र मुख्य रूप से एक ही उद्योग पर आश्रित रहता है वहाँ इसके उत्पादन के लिए माँग घट जाने या इसे कच्चे माल की मात्रा न मिलने के कारण बहुत बड़ी मंदी की स्थिति उत्पन्न हो सकती है। उन बड़े-बड़े शहरों अथवा बड़े-बड़े औद्योगिक क्षेत्रों में जहाँ अनेक प्रकार के असंख्य उद्योगों को तेजी से आगे बढ़ रहे हैं वहाँ इस बुराई को एक बड़े पैमाने पर दूर करना सम्भव हुआ है। इन स्थानों में यदि कोई उद्योग कुछ समय के लिए असफल हो जाता है तो दूसरे उद्योगों से अप्रत्यक्ष रूप में आय मिलना

पड़ोस में ही विभिन्न प्रकार के उद्योगों की स्थापना हो जाने से एक दूसरे की मन्दी को अवस्था दूर हो जाती है।

1 कपड़े के उत्पादकों का संचरण विशेषरूप से महत्वपूर्ण रहा है। अभी भी मंचेस्टर, लीड्स तथा ल्यॉन्स जूनी तथा रेगामी वस्त्रों के व्यापार के प्रमुख केन्द्र हैं, किन्तु जिन वस्तुओं के उत्पादन के कारण इनका विशेष महत्व है उनके अधिकांश भाग को ये स्वयं उत्पन्न नहीं करते। इसके विपरीत लंदन तथा पेरिस का संसार के सबसे बड़े उत्पादक शहरों में अभी भी स्थान है। फिलाडेल्फिया का इनमें तीसरा स्थान है। हो सन की Evolution of Capitalism में उद्योग के स्थानीकरण के कारण पारस्परिक प्रभावों, शहरों तथा शहरी आदतों के विकास तथा शरीरों के विकास का अच्छा विवेचन मिलता है।

सम्भव है। इसके फलस्वरूप, स्थानीय दुकानदार, इन उद्योगों में काम करने वाले कर्म-
चारियों की मदद करते रहते हैं।

अब तक हमने उत्पादन की मिनटव्ययिता की दृष्टि से स्थानीकरण पर विचार-
विमर्श किया। किन्तु हमे आह्वान को दृष्टि में रखते हुए धातु सुविधा पर भी विचार करना चाहिए।
एक क्रेता किसी साधारण-सी खरीद के लिए सबसे नजदीक की दुकान में जायेगा, किन्तु
किसी महत्वपूर्ण खरीद के लिए वह शहर के उस भाग में जाने का कष्ट करेगा जहाँ
वह जानता है कि उसके मननब की अच्छी दुकान है। इसके फलस्वरूप कीमती तथा
मनपसन्द चीजें - (Obnoxious objects) की दुकानें साथ-साथ इकट्ठी होने लगती
हैं, और जो-धरलू खरीदों की सामान्य चीजों की बिक्री है उनका एक साथ जमाव
नहीं होता।

§4: संचार के साधनों के सस्ते होने के साथ-साथ, दूर-दूर स्थानों में विचारों के
आदान-प्रदान की नयी सुविधा के कारण उद्योगों के स्थानीकरण की शक्ति के प्रभाव
में अन्तर आ जाता है। मोटे शब्दों में हम कह सकते हैं कि प्रशुल्क (Tariff), अर्थात्
वस्तुओं के परिवहन की दूरी के घट जाने से प्रत्येक स्थान के लोग अपनी इच्छित
वस्तुओं को दूर स्थित स्थानों से अधिक मात्रा में खरीदते हैं, और इस प्रकार खास प्रकार
के उद्योग किन्हीं विशेष स्थानों में ही केन्द्रित होने लगते हैं किन्तु इसके विपरीत जिस
किसी कारण से लोगों की एक स्थान से दूसरे स्थान को स्वेच्छा से प्रवास करने की
शक्ति बढ़ती है उससे ही कुशल जुलाहे अपने शिल्प उद्योग को उन क्षेत्रों के समीप
चलाते हैं जो उनके द्वारा बनायी गयी वस्तुओं की खरीदें। इंग्लैंड के लोगों के आधुनिक
इतिहास में इन विपरीत प्रवृत्तियों को सुन्दर ढंग से विभक्त किया गया है।

एक ओर तो भाड़े की दरों में कमी होने, अमेरिका तथा भारत में खतियार क्षेत्रों
से समुद्र-तट तक रेल की लाइनों के बिछ जाने के कारण, और इंग्लैंड द्वारा व्यापार
की नीति अपनाये जाने के कारण यहाँ कच्चे माल का अधिक आयात किया जाता है।
किन्तु दूसरी ओर विदेशी भाज्रा के सस्ते, बढ़ने तथा सुविधाजनक होने के कारण इसके
प्रतिष्ठित व्यापारी और कुशल इन्वन्टर अन्य देशों में नव-नये उद्योगों को सबसे पहले
प्रारम्भ करते और वहाँ के निवासियों को अपने लिए उन वस्तुओं के उत्पादन करने
में सहायता पहुँचाने के लिए प्रेरित हुए हैं जिन्हें वे इंग्लैंड से खरीदने के अम्यस्त हैं।
इंग्लैंड के मिश्रियों ने लगभग समार के सभी देशों के लोगों को इंग्लैंड की बहुत मशीनों
का प्रयोग करना सिखाया है, और यहाँ तक कि इसी प्रकार की मशीनों को बनाने का
ढंग भी बतलाया है, और यहाँ के खनिज खन करने वालों ने कच्चा धातु की खानों से
खनिज निराले हैं जिनके कारण वहाँ के बने हुए बट्ट से सामान के लिए विदेशी माँग
घट गयी है।

किसी देश की औद्योगिक विभिष्टना के सम्बन्ध में एक उत्प्रेरणीय बात, जिसकी
कि इतिहास में भवेन मिनता है, यह है कि हान में इंग्लैंड की शहर खतियार जनसंख्या

1 हांसन की वृत्ति (जिसका जिन पहले हो चुका है), पृष्ठ 114 से तुलना
कीजिए।

दुकानों का
स्थानीकरण

उद्योगों के
भौगोलिक
वितरण पर
संचार के
सुधरे हुए
साधनों का
प्रभाव।

इंग्लैंड के
आधुनिक
इतिहास से
लिचे गये
दृष्टान्त।

में धड़ी तेजी से वृद्धि हुई है। इस प्रकार के परिवर्तन के वास्तविक स्वरूप के सम्बन्ध में गहन धारणा का होना सम्भव है, और इनका स्वयं आने लिए और पिठने तथा इस अन्वय में जिन सामान्य सिद्धान्तों का हृद्य विवेचन करी जा रहे हैं उनही व्याख्या करने के लिए इतना अधिक महत्व है कि इस पर भी यहाँ पर थोड़ा विचार करना लाभदायक होगा।

इंग्लैंड की कृषि करने वाली जनसंख्या में प्रथम दृष्टि में दिखाई देने वाली कमी से कम कमी हुई है।

सबसे पहले, इंग्लैंड के खेतिहर उद्योगों में जो वास्तविक कमी हुई है वह उतनी नहीं जितनी प्रथम दृष्टि में दिखायी देती है। इसमें सन्देह नहीं कि मध्य युगों में तीन चौथाई जनसंख्या को खेतिहर माना गया था, और पिछली जनगणना में भी मैं से एक को कृषि के अन्दर शामिल किया गया, और सम्भवतः अगली जनगणना में कृषि में बारह में से एक ही व्यक्ति लगा होगा। किन्तु यह ध्यान रहे कि मध्य युगों में जिस जनसंख्या को खेतिहर माना जाता था, वह वास्तव में पूर्णरूप से कृषि में लगी हुई नहीं थी। वे लोग अपने लिए उस अधिकांश काम को स्वयं करते थे जिसे कि अब शराब बनाने वाले, डबलरोटी बनाने वाले, सूत कातने वाले एवं बुनकर, राज और बर्बई, पोशाक बनाने वाले तथा दर्जी एवं अन्य अनेक व्यवसायों में लगे हुए लोग करते हैं। ये आत्मनिर्भर रहने की आदतें धीरे-धीरे सुप्त हो गयीं, किन्तु उनमें से अधिकांश का पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में लोप हुआ है। और यह सम्भव है कि इस समय भूमि पर जो धर्म लगाया जाता था वह मध्य युगों की अपेक्षा देश के उद्योगों का बहुत बड़ा अंश न था: क्योंकि इसके ऊन तथा वेष्ट के निर्यात के समाप्त हो जाने के बावजूद भी इसकी भूमि से इतनी अधिक उपज की गयी कि यहाँ के रूपकों की कृषि करने की प्रणालियों में तेजी से होने वाले सुधारों से मुश्किल से ही कमी क्रमागत उत्पात ह्रास नियम लागू होने से एक पाया। किन्तु धीरे-धीरे खेती से बहुत-सा धम खेती के उद्देश्यों के लिए कीमती मशीनें बनाने में लगाया गया। जिन लोगों की खेतिहर लोगों में गणना की गयी थी उन पर इस परिवर्तन का तब तक पूरा प्रभाव न पड़ा जब तक मशीनों को घोड़ों द्वारा खींचना प्रारम्भ न हुआ: क्योंकि उनकी तीमारदारी करने तथा उन्हें चारा देने का काम कृषि से सम्बन्धित है। किन्तु हाल ही में खेतों में वाष्प शक्ति के प्रयोग में तेजी से वृद्धि के साथ-साथ खेती की उपज का आयात भी बढ़ा है। कौयले की खानों में काम करने वाले जो लोग इन भाप के इंजनों के लिए कौयला भेजते हैं, और वे मिस्री जो इन्हें बनाते हैं और खेतों में सही स्थिति में चलते रहने की व्यवस्था करते हैं उनकी खेती में रुके रहने वालों में गणना नहीं की जाती, यद्यपि उनके धर्म का अन्तिम लक्ष्य कृषि में वृद्धि करना है। अतः इंग्लैंड की कृषि में सभी जनसंख्या में उतनी अधिक कमी नहीं हुई जितनी कि सर्वप्रथम प्रतीत होती है, किन्तु इसके वितरण में परिवर्तन हुआ है। बहुत से कार्य जो कमी खेतिहर मजदूरों द्वारा किये जाते थे, अब कुछ विशेष प्रकार के धर्मिकों द्वारा किये जाते हैं जिन्हें इमारत, मड़क बनाने के उद्योग तथा बोगा देने इत्यादि कार्यों में लगे व्यक्तियों में वर्गीकृत किया जाता है। आशिक रूप से इस कारण उन लोगों की संख्या शायद ही कमी तेजी से कम हुई है जो पूर्णरूप से खेतिहर क्षेत्रों में रहते हैं, और इसमें बहुत ही वृद्धि हो गई है, यद्यपि खेती में लगे हुए लोगों की संख्या तेजी से घट रही है।

कृषि उद्योग के आयात के कारण भूमि के विभिन्न टुकड़ों के सापेक्षिक मूल्य में जो परिवर्तन होता है उस पर ध्यान आकर्षित किया जा चुका है: उस भूमि का मूल्य सबसे अधिक गिर रहा था जिसमें मुख्यतया गेहूँ का हों उत्पादन किया जाता था, और जो प्राकृतिक रूप से उर्वर न थी, यद्यपि कृषि की खर्चीली प्रणालियों द्वारा इनसे काफी अच्छी फसल पैदा की जा सकती थी। जिन क्षेत्रों में इस प्रकार की जमीन ज्यादा होती है, वहाँ से बड़े शहरों को अपेक्षाकृत बहुत लोगों ने प्रवाजन किया है, और इस प्रकार देश के अन्दर उद्योगों के भौगोलिक वितरण को और भी अधिक परिवर्तित किया गया है। मातायात के नये साधनों के प्रभाव का एक उल्लेखनीय दृष्टान्त समुक्त आंग्ल राज्य के अत्यधिक दूर स्थित उन परागाह क्षेत्रों में मिलता है जहाँ से दूध की बनी हुई चीजें तेज चलने वाली रेल गाड़ी से सदन तथा अन्य बड़े शहरों को भेजी जाती हैं, जो इस बीच अटलांटिक के आगे के जिनारों, या यहाँ तक कि प्रशान्त महासागर से स्वयं अपनी जरूरतों के लिए गेहूँ मंगाते हैं।

किन्तु हाल ही के परिवर्तनों से इंग्लैंड के विनिर्माण में लगे निवासियों के अनुपात में, जैसा कि प्रथम दृष्टि में सम्भव प्रतीत होता है, कोई वृद्धि नहीं हुई है। इंग्लैंड के शिल्प-निर्माण का समस्त उत्पादन निश्चय ही अब भी उतना ही अधिक है जितना कि पिछली शताब्दी के मध्य में था। किन्तु जो लोग हर प्रकार के शिल्प-निर्माण में लगे थे उनका सन् 1601 की जनसंख्या का अनुपात सन् 1801 की भाँति अधिक था, यद्यपि उन लोगों के कारण जो उन मशीनों तथा औजारों को बनाते हैं जिनसे इंग्लैंड की कृषि का अधिकांश काम किया जाता है, उत्पादकों की संख्या बढ़ गयी है।

इस परिणाम का मुख्य कारण हाल ही में मशीनों की शक्ति में आश्चर्यजनक रूप में वृद्धि होना है। इसका फलस्वरूप इंग्लैंड इस योग्य बन गया है कि वह अपने प्रयोग तथा निर्यात के लिए मशीन चालकों का संख्या में अधिक वृद्धि किये बिना हर प्रकार के उत्पादन में निरन्तर वृद्धि कर सके। इस कारण कृषि का छोड़ कर लोग उन आवश्यकताओं की पूर्ति करने में लगे हैं जिनसे मशीनों में सुधार करने में कुछ मदद मिल सकती है: मशीनों का कार्यक्षमता के कारण इंग्लैंड में कान्द्रत उद्योग उत्तम यांत्रिक नहीं हो पाये जितने कि वे अन्यथा होते। इंग्लैंड में सन् 1651 के बाद कृषि की लागत पर जिन प्रमुख धन्यों में तेजी से वृद्धि हुई है वे खनिक कर्म, इमारत, व्यापार तथा सड़कों और रेलों द्वारा मातायात के अतिरिक्त केन्द्रीय तथा स्थानीय सरकारों की सेवाएँ, सभी वर्गों की शिक्षा, चिकित्सा सेवाएँ, संगीत, थियेटर तथा अन्य मनोरंजन हैं। इनमें से किसी में भी नये आविष्कारों से बहुत अधिक प्रत्यक्ष सहायता नहीं मिली है: एक शताब्दी पहले इनमें मानवीय श्रम में जितनी कार्यक्षमता थी, अब उससे बहुत अधिक कार्यक्षमता नहीं है: और इसलिए जिन आवश्यकताओं के लिए वे साधन जुटाते हैं वे यदि हमारे सामान्य धन के अनुपात में बढ़ें तो यही आशा की जा सकती है कि वे औद्योगिक जनसंख्या के बढ़ते हुए अनुपात को आत्मसात कर लेंगे। कुछ वर्षों तक घरेलू नौकरों की संख्या तेजी से बढ़ती गयी, और अब इन्हे जो कुल काम करना पड़ता है वह पहले से अधिक तेजी से बढ़ रहा है। किन्तु अब बढ़िया इसका अधिकांश भाग मशीनों की सहायता से उन कर्मचारियों द्वारा किया जाता है जो सभी प्रकार के बजाजों, होटलों

देश के अन्दर कृषि में लगी जनसंख्या के वितरण में परिवर्तन।

जो लोग कृषि छोड़ कर आये हैं वे उत्पादन की अपेक्षा मुख्यतः उन उद्योगों में लगे हैं जहाँ श्रम की कुशलता में कोई बड़ी वृद्धि नहीं हुई है।

के मालिकों, हलवाइयों के यहाँ काम करते हैं और यहाँ तक कि माल खरीदने के आदेश माँगने वाले पंसारियों, अच्छी बेचने, वालों तथा अन्य लोगों के सन्देशवाहक भी जब तक कि ये टेलीफोन द्वारा न भड़े जायें, यह काम मशीनों की सहायता से करते हैं। इन परिवर्तनों के फलस्वरूप उद्योगों के विशिष्टीकरण तथा स्थानीकरण में वृद्धि हुई है।

अब अगले अध्याय के विषय पर विचार किया जायेगा।

उद्योगों के भौगोलिक वितरण पर आधुनिक शक्तियों के इस प्रभाव की व्याख्या को यही समाप्त कर हम यह पता लगाने की कोशिश करें कि एक ही प्रकार के बहुत से छोटे-छोटे व्यवसायों को एक ही स्थान पर केन्द्रित करने से श्रम विभाजन की पूर्ण किराया को किस प्रकार प्राप्त किया जा सकता है। और किस प्रकार केवल अपेक्षाकृत थोड़े से धनी तथा शक्तिशाली फर्मों के हाथों में देश के अधिकांश व्यवसाय देने से, अथवा, जैसा कि साधारणतया कहा जाता है, बड़े पैमाने पर उत्पादन करने से, इन्हें प्राप्त किया जा सकता है। अथवा, अन्य शब्दों में हम यह पता लगायें कि बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की किरायाते कितनी अवश्य ही आन्तरिक होनी चाहिए और कितनी बाह्य हो सकती है।

1 संयुक्त राज्य (इंग्लिस्तान) में कपड़े के उद्योग में लगे जनसंख्या का प्रतिशत जो सन् 1881 में 3.13 था गिर कर सन् 1901 में 2.43 रह गया। इसका आंशिक कारण यह था कि अर्ध-स्वचालित मशीनों के कारण उनके द्वारा किया जाने वाला कार्य इतना सरल बन गया है कि इसे वे लोग जो कि सापेक्षिक रूप से पिछड़ी औद्योगिक दशाओं में विचर रहे हैं, काफी अच्छी तरह से कर सकते हैं। आंशिक रूप से इसका कारण यह भी है कि कपड़े की मुख्य-मुख्य चीजें अब भी उतनी ही सरल हैं जितनी कि तीस या यहाँ तक कि तीन हजार वर्ष पहले थीं। इसके विपरीत लोहे तथा इस्पात का उत्पादन (जहाज बनाने का काम भी इसमें सम्मिलित है) इतना अधिक जटिल हो गया है और इसके उत्पादन की मात्रा इतनी बढ़ गयी है कि इनमें जनसंख्या का प्रतिशत जो सन् 1881 में 2.39 था बढ़ कर 1901 में 3.01 हो गया, हालांकि इस बीच कपड़े के उद्योगों की अपेक्षा इनमें प्रयोग की जाने वाली मशीनों तथा प्रणालियों में भी कहीं अधिक प्रगति हुई है। शेष शिल्प निर्माण के उद्योगों में सन् 1901 में उतने ही प्रतिशत लोग लगे थे जितने कि सन् 1861 में लगे थे। इसी समय ब्रिटेन के बन्दरगाहों से ब्रिटेन के जहाजों द्वारा डेढ़ घंटे में भारत का आर्थिक मात्रा में सामान ले जाया गया और गोदी (Dock) में काम करने वाले श्रमिकों की संख्या दुगुनी हो गयी, किन्तु पोतवाहकों की संख्या कुछ कम हो गयी। इन तथ्यों का आंशिक रूप से जहाजों तथा इनसे सम्बन्धित सभी उपकरणों में हुए बड़े-बड़े सुधारों द्वारा, तथा आंशिक रूप से पोतभार को चढ़ाने-उतारने से सम्बन्धित उस सम्पूर्ण कार्य के गोदी श्रमिकों के पास आ जाने के कारण स्पष्टीकरण किया जा सकता है जिसका अभी हाल ही तक कुछ भाग कर्मियों (crew) किया करते थे। इसके अतिरिक्त उल्लेखनीय परिवर्तन यह हुआ है कि स्त्रियों को कुल मिला कर उत्पादन में अधिक काम मिला है, यद्यपि इनमें विचलित स्त्रियों की संख्या घट गयी है और बच्चों की संख्या तो बहुत ही कम हो गयी है।

सन् 1915 में प्रकाशित *The Summary Tables of the Census of 1911* में सन् 1901 से आये वर्गीकरण सम्बन्धी इतने अधिक परिवर्तन हुए हैं कि हाल की प्रगति के विषय में कोई भी सामान्य दृष्टिकोण नहीं बनाया जा सकता। किन्तु इस रिपोर्ट की सारणी सं० 64 में और दिसम्बर 1914 में रायल स्टैटिस्टिकल सोसाइटी के सम्मुख, पुने, गये प्रो० जो० कारबोस जोन्स के लेख में यह प्रदर्शित किया गया है कि सन् 1901-1911 के बीच जो प्रगति हुई, वह इसके पहले के वर्षों से सामान्य-रूप में भिन्न न होकर विवरण की दृष्टि से ही भिन्न है।

औद्योगिक संगठन (पूर्वानुबद्ध) । बड़े पैमाने पर उत्पादन

विनिर्माण में लगे उद्योगों को हम यहाँ विशिष्ट उद्योग मानेंगे।

§1 विनिर्माण में बड़े पैमाने पर उत्पादन करने के लाभ सबसे अच्छे तरह प्रदर्शित किये जा सकते हैं। इसमें हम उन सभी व्यवसायों को शामिल करते हैं जो कच्ची सामग्री का रूप परिष्कृत कर उसे दूर-दूर स्थित बाजारों में बेचने के अनुकूल बनाते हैं। विनिर्माण में लगे उद्योगों की जिस विशेषता के कारण इनसे बड़े पैमाने पर उत्पादन के लाभ साधारणतया सबसे अधिक प्राप्त होते हैं वह यह है कि इन्हें स्थापित करने के स्थान का स्वतन्त्रतापूर्वक चयन किया जा सकता है। इस प्रकार एक ओर तो ये उद्योग कृषि तथा अन्य निस्सारक (Extractive) उद्योगों (खनिक कर्म, खान से लौहकर पत्थर निकालने, मछली पकड़ने इत्यादि) से मिश्र है जिनका भौगोलिक वितरण प्रकृति द्वारा निर्धारित होता है, और दूसरी ओर उन उद्योगों से मिश्र है जिनमें व्यक्तिगत उपनोक्ताओं की विशेष जरूरतों को पूरा करने के लिए वस्तुएं बनायी जाती हैं या उनकी मरम्मत की जाती हैं, और इन्हें उपनोक्ताओं से बहुत दूर हटाने में बड़ी क्षति होती है।¹

सामग्री की किफायत ।

बड़े पैमाने पर उत्पादन करने के सबसे मुख्य लाभ कार्य-कुशलता, मशीनों तथा अन्य सामग्री की किफायतें हैं: किन्तु पहले प्रकार की किफायतों की तुलना में अन्तिम प्रकार की किफायतों का महत्व बड़ी तेजी से कम हो रहा है। यह सत्य है कि एक एकान्त स्थान में काम करने वाला व्यक्ति बहुधा ऐसी छोटी-मोटी वस्तुओं को फेंक देता है जिन्हें किसी फॅक्टरी में इकट्ठा किया जाता है और उचित उपयोग में लाया जाता है,² किन्तु किसी स्थानिक विनिर्माण में, चाहे यह साधारण लोगों के हाथ में ही क्यों न हो, इस प्रकार की बर्बादी शायद ही कमी होती है। आधुनिक इंग्लैंड में कृषि तथा धरेलू रसोईघरों के अतिरिक्त उद्योग की किसी भी शाखा में इस प्रकार की बर्बादी अधिक नहीं होती। निस्सन्देह आधुनिक वर्षों में बेकार जाने वाले पदार्थों का उपयोग करने से महत्वपूर्ण प्रगतियाँ हुई हैं, किन्तु यह प्रगति साधारणतया किसी ऐसे विशिष्ट रासायनिक अथवा यांत्रिक आविष्कार के फलस्वरूप हुई है जिसे वास्तव में धर्म के

1 "विनिर्माण" एक ऐसा शब्द है जिसका इसके मूल प्रयोग से बहुत पहले ही सम्बन्ध टूट गया है: और इसका अब उत्पादन को उन शालाओं में प्रयोग होता है जहाँ हाथ के काम की अपेक्षा मशीन का काम अधिक प्रमुख है। रोसर ने फॅक्टरी वाले उद्योगों में बजाय धरेलू उद्योगों के सम्बन्ध में जगू कर इसे इसके पुराने प्रयोग के निकट लाने की कोशिश की: किन्तु ऐसा करने का अब समय नहीं रहा।

2 बबेज (Babbage) द्वारा सींग के विनिर्माण का दृष्टान्त देखिए। Economy of Manufactures, अध्याय XXII

सूक्ष्म उप-विभाजन के कारण अधिक प्रयोग में लाया गया है किन्तु जो इस पर प्रत्यक्ष रूप से निर्भर नहीं है।^१

इसके अतिरिक्त, यह सत्य है कि जब फर्नीचर या कपड़े के 100 जोड़े एक ही प्रकार के बनाने हों तो इस बात पर ध्यान देना सामंदायक होगा कि काठ के तलेने को या कपड़े को इस ढंग से काटने की योजना बनायी जाय कि इनके कुछ ही टुकड़े बेकार जायें। किन्तु यह सही अर्थ में कुशलता से प्राप्त होने वाली किफायत है। एक प्रकार की योजना से अनेक कार्यों की पूर्ति की जाती है, और अतः इसे अच्छी तरह से और सोच समझ कर तैयार करना चाहिए। अब हम मशीनों की किफायत के विषय में विचार करेंगे।

§2. जहाँ किसी धन्ये की एक ही शाखा में लगी हुई अनेक फैक्टरियाँ एक ही पड़ोस^२ में स्थापित हो जाती हैं वहाँ छोटे-छोटे विनिर्माताओं को सहायक उद्योगों से मदद मिलने के बावजूद भी मशीनों की बढ़ती हुई किस्मों तथा कीमतों से बड़ी हानि उठानी पड़ती है। क्योंकि एक बड़े कारखाने में बहुधा अनेक कीमती मशीनों का प्रयोग होता है जिनमें से प्रत्येक से एक छोटा-सा काम लिया जाता है। प्रत्येक को अच्छे प्रकार वाली जगह की जरूरत होती है, और इन प्रकार फैक्टरी के किराये तथा सामान्य खर्चों में प्रत्येक का पर्याप्त अंश रहता है। ब्याज तथा मशीन की मरम्मत करने के खर्चों के अतिरिक्त अधिक समय बीतने के पूर्व ही इसमें सुधार हो जाने के कारण मूल्य-ह्रास के रूप में बहुत अधिक आयोजन करना पड़ता है।^३ इसलिए एक छोटी उत्पादक को बहुत सी चीजें हाथ से अथवा अपूर्ण मशीनों से करनी पड़ती हैं, यद्यपि वह यह जानता है कि विशेष प्रकार की मशीनों के लिए बराबर काम मिलते रहते पर उन्हें किस प्रकार अच्छी तरह से तथा सस्ते दामों पर बनाया जा सकता है।

किन्तु एक छोटा उत्पादक अपने उद्देश्य की पूर्ति के लिए सबसे अच्छी प्रकार की मशीनों से हमेशा ही परिचित नहीं होता। यह सत्य है कि जिस उद्योग में वह लगा

बड़े पैमाने पर उत्पादन करने वाली फैक्टरी को विशेष प्रकार की मशीनों के प्रयोग से लाभ।

सुधरे किस्म की मशीनों

1 कपास, ऊन, रेशमी तथा अन्य कपड़े के सामान में बरबाद होने वाला अंश और धातुशोधन (Metallurgical) सम्बन्धी उद्योगों में सोडा तथा गैस के उत्पादन में, तथा अमेरिका के खनिज तेल तथा मांस को डिब्बों में बन्द करने के उद्योगों में गौण-उत्पादन (by-product) का उपयोग करना इसके उदाहरण हैं।

२ पिछले अध्याय का अनुभाग 3 देखिए।

3 अनेक धन्यों में किसी मशीन को बदलने की औसत अवधि पंद्रह साल से अधिक नहीं है, जब कि कुछ व्यवसायों में तो इसे दस साल या इससे भी कम समय में ही बदलना पड़ता है। बहुधा किसी मशीन के प्रयोग से जब तक प्रति वर्ष इसकी लागत का बीस प्रतिशत अंश अर्जित न कर लिया जाय तब तक हानि होगी, और जब 500 पौंड की लागत वाली मशीन के चालू होने पर इससे उत्पादन किये जाने वाले पदार्थ के मूल्य में सौवें अंश के बराबर ही वृद्धि हो—और यह एक असामान्य दशा नहीं है तो इसके प्रयोग में तब तक हानि उठानी पड़ेगी जब तक इससे वर्ष में कम से कम 10,000 पौंड के बराबर मूल्य वाली वस्तुएँ उत्पन्न न की जायें।

से लाभ।

है, वह यदि बहुत पहले ही बड़े पैमाने पर चल रहा हो, तो बाजार की सबसे अच्छी मशीन को खरीदने की क्षमता होने पर वह जिस मशीन का प्रयोग करेगा, वह उपयुक्त किस्म की होगी। दुष्टान्त के रूप में, कृषि तथा कपास के उद्योग में, लगभग पूर्णरूप में मशीन बनाने वालों द्वारा ही मशीनों में सुधार किये जाते हैं। पेटेंट के अधिकार के लिए रायल्टी देने पर तो वे सभी को ही सुलभ हो सकते हैं। किन्तु जो उद्योग अभी भी विकास की प्रारम्भिक अवस्था में है, या जिनका स्वरूप तेजी से बदल रहा है— (जैसे कि रासायनिक उद्योग, घड़ी बनाने का उद्योग, तथा बूट तथा रेशम विनिर्माण की कुछ शाखाएँ) तथा उन अनेक धर्मों में जो किसी नयी आवश्यकता की पूर्ति या, किन्हीं नये पदार्थों का अनुसन्धान करने के लिए निरन्तर स्थापित की जा रही हैं, स्थिति ऐसी नहीं है।

छोटे विनिर्माता के पास प्रयोग करने की गुंजायश नहीं होती।

इन सभी धर्मों में अधिकतम विनिर्माता अपने ही उपयोग के लिए नयी मशीनें तथा उत्पादन की नयी प्रणालियाँ तैयार निकालते हैं। नित्यप्रति की अपेक्षा किसी नयी प्रणाली को अपनाना एक प्रकार का प्रयोग है जो असफल भी हो सकता है। जिन प्रयोगों से सफलता मिलती है उनमें अवश्य ही इतना लाभ होना चाहिए जिससे स्वयं उन प्रयोगों पर तथा अन्य असफल प्रयोगों पर लगी लागत पूरी हो सके। एक छोटा विनिर्माता यद्यपि इसमें सुधार करने का काम शुरू निकाल सकता है परन्तु उसे पहले आज्ञापत्री तौर पर ही ऐसा करना चाहिए। उसे इसमें निहित पर्याप्त जोखिम, खर्च तथा इसके फलस्वरूप अपने अन्य कामों में पड़ने वाली रुकावट को भी ध्यान में रखना चाहिए और यदि वह हममें अधिकतम सुधार कर भी ले तो भी सम्भवतः इससे पूरा लाभ नहीं उठा सकता। उदाहरण के रूप में हो सकता है कि उसने एक ऐसी विशेषता शुरू निकाली हो जिस ओर सर्वसाधारण का ध्यान आकर्षित करने पर उसकी विनी को बहुत अधिक बढ़ाया जा सकता है; किन्तु इसके लिए भी हजारे पीठ खर्च करने की आवश्यकता है और ऐसी स्थिति में सम्भवतः उसे इस ओर पीठ फेंक देनी होगी। रोशर के अनुसार आधुनिक विनिर्माता में जिस युग की आवश्यकता है उसका उसमें पाया जाना निरालम्ब असम्भव है। आधुनिक विनिर्माताओं को चाहिए कि वे लोगों को, वे चीजें दिखाकर नयी आवश्यकताओं का सृजन करें जिन्हें प्राप्त करने की उन्होंने कल्पना तक नहीं की थी। किन्तु जिनके विषय में जानकारी प्राप्त हो जाने के बाद वे उन्हें शीघ्र ही प्राप्त करना चाहते हैं। उदाहरण के रूप में, मिट्टी के बर्तन बनाने के धर्मों में छोटे विनिर्माता के पास इतनी भी गुंजायश नहीं होती कि वह नयी प्रणालियों तथा नये आकार के प्रयोगों को कर सकें। जिन वस्तुओं के लिए पहले से ही अच्छी माँग हो, उन्हें बनाने में सुधार करने से उसे अपेक्षाकृत अधिक लाभ होने की सम्भावना है। किन्तु यहाँ पर भी जब तक वह अपने आविष्कारों को पेटेंट नहीं करा लेता, और इसे प्रयोग करने के अधिकार को नहीं बेचता, या कुछ भुंजी उधार लेकर अपने व्यवसाय को नहीं बढ़ाता तो अपनी पूँजी को विनिर्माण की क्रैबल उम्र अवस्था में नहीं लगाता जिस पर इसके सुधार लागू होते हैं, तब तक वह इनका पूरा लाभ नहीं उठा पाता। किन्तु कुछ भी हो, ऐसी दशाएँ इसके अपवाद हैं; विभिन्न प्रकार की तथा भीमती-मशीनों के विकास के फलस्वरूप सभी जगह छोटे विनिर्माता को कठिनाई उठानी पड़ रही है। इनके कारण वह

कुछ व्यवसाय पूर्णरूप से छोड़ चुका है और अन्य व्यवसायों को भी तेजी से छोड़ने के लिए बाध्य हो रहा है।¹

कुछ ऐसे भी घन्चे हैं, जिनमें एक बड़ी फैक्टरी को मशीनों से होने वाली किरायातों से जो लाभ होते हैं वे इसका आकार घटकर मध्यम स्तर का हो जाने पर तुरन्त लुप्त हो जाते हैं। दृष्टान्त के लिए कपास कातने और छीट का कपड़ा बुनने के घन्चे में एक अपेक्षाकृत छोटी फैक्टरी का भी अस्तित्व बना रहेगा और यह प्रत्येक प्रक्रिया के लिए सर्वोत्तम मशीनों का निरन्तर उपयोग करती रहेगी जिससे कोई बड़ी फैक्टरी एक ही छत के नीचे एक ही प्रकार की अनेक छोटी-छोटी फैक्टरियों का ही रूप होगी, और वास्तव में कपास कातने के घन्चों में लगे कुछ लोग अपने कारखाने को बढाते समय उसी में एक बुनाई का विभाग भी शामिल करना सबसे अच्छा समझते हैं। ऐसी दशाओं में किसी बड़े व्यवसाय में भी मशीनों से होने वाली किरायात से थोड़ा ही अथवा कुछ भी फायदा

किन्तु कुछ घन्चों में सामान्य आकार की फैक्टरी में सबसे अच्छी मशीनें ही सकती हैं।

1 बहुत से व्यवसायों में जो सुधार किये जाते हैं उनके एक थोड़े से प्रतिशत को पेटेण्ट किया जाता है। ये सुधार थोड़ी-थोड़ी मात्रा में अनेक प्रकार के होते हैं और पेटेण्ट कराने के लिए इतनी अधिक कायंवाही करना पड़ती है कि एक-एक चीज को अलग से पेटेण्ट कराना लाभप्रद नहीं होता। अथवा पेटेण्ट करने का मुख्य उद्देश्य किसी विशेष प्रकार की चीज को अवश्य करना है, और ऐसा करने की किसी एक ही प्रणाली के पेटेण्ट करने का प्रतिप्राप्त दूसरों को ऐसा करने की अन्य प्रणालियों को, जिनकी पेटेण्ट द्वारा रक्षा नहीं की जा सकती, डूँड़ निकालने का अवसर देना है। जब एक प्रणाली का पेटेण्ट करा लिया जाता है तो अन्य लोगों को इस सम्बन्ध में कुछ करने से 'रोकने' के लिए इसी प्रकार के निष्कर्ष पर पहुँचने की अन्य प्रणालियों का भी पेटेण्ट कराना आवश्यक हो जाता है। पेटेण्ट करने वाला इन अन्य प्रणालियों का स्वयं प्रयोग करने की प्रत्याशा नहीं करता किन्तु वह अन्य लोगों को इनका प्रयोग करने से वंचित रखना चाहता है। इनके कारण चिन्ताएँ उत्पन्न होती हैं और समय तथा द्रव्य की क्षति होती है और बड़े-बड़े विनिर्माण करने वाले किये गये सुधारों को अरुन् तरु हो सोमित रखना पसन्द करते हैं और इसके प्रयोग करने से जो कुछ भी लाभ हों उन्हें स्वयं प्राप्त करना चाहते हैं। यदि एक छोटा उत्पादन कोई पेटेण्ट करे तो उसका अतिक्रमण (infringement) किये जाने के कारण सम्भवतया उसे परेशान किया जा सकता है और भले ही जिन कार्यों को करने के लिए वह अपना बचाव करता है उनमें उसे सफलता मिल जाय और उसकी सारी लागत धसूल हो जाय, किन्तु यदि बहुत अधिक बार अतिक्रमण किये जायें तो उसका सर्वनाश होना निश्चित है। अधिकांशतया सर्वसाधारण के हित में यह है कि जो कोई सुधार किया जाय उसे प्रकाशित कर दें, भले ही इसके साथ ही साथ इसका पेटेण्ट भी कर दिया जाय। यदि इसका पेटेण्ट इंग्लैंड में किया जाय और अन्य देशों में न किया जाय, जैसा कि बहूधा होता है तो इंग्लैंड के उत्पादक इसका प्रयोग नहीं कर सकते भले ही वे स्वयं भी इसके पेटेण्ट होने से पहले इसे अपने लिए लगभग दूँड़ ही चुके हों, जबकि विदेशी उत्पादक इसके बारे में सब कुछ सोच लेते हैं और स्वतन्त्र रूप से इसका प्रयोग कर सकते हैं।

नहीं हो पाता, किन्तु तब भी उनमें इमारतों को विभेदकर रोजनदानों की, और वाणि-
यक्ति की क्लिप्तता होती है, तथा इंजन और मशीनों के प्रबन्ध एवं मरम्मत के रूप में
भी कुछ बचत होती है। मूलावय वस्तुओं का उत्पादन करने वाली बड़ी-बड़ी फॅक्टरियों
में बड़े-बड़े और मिश्रियों की दुकानें होती हैं जिनसे मरम्मत करने की लागत कम हो
जाती है और संयंत्र में होने वाली दुर्घटना में विलम्ब होने से बचाव हो जाता है।¹

किन्ती बड़ी फॅक्टरी को या किन्ती भी प्रकार के बड़े व्यवसाय को छोटी फॅक्टरी या
व्यवसाय की अपेक्षा बनी ऊपर मकमे अन्त में दत्तानामे गये फायदों की भाँति और भी
अनेक फायदे होते हैं। एक बड़े व्यवसाय में बहुत बड़ी मात्रा में चीजें खरीदी जाती हैं
अतः वे मन्त्री मिलती हैं, देने भाग्य भी कम देना पड़ता है और वस्तुओं को इधर-उधर
साने-सने जाने में बचन होती है, विभेदकर यदि यह रेल की लाइन के निकट हों। बहुधा
यह वस्तुओं को बड़ी-बड़ी मात्राओं में बेचती हैं जिनसे उनके विक्रय की बहुत
कुछ परेशानी बच जाती है, और भाष ही भाष इनके लिए कामत भी अच्छी
मिल जाती है, क्योंकि दमले ग्राहक भी बहुत बड़े स्तर में वस्तुओं को छोड़ सकता
है, और विभिन्न प्रकार के आदेशों को प्राप्त ही पूरा कर सकता है। इनकी व्यापारिक
कारण उसे इनमें पूरा विश्वास हो जाता है। यह वाणिज्य के लिए इधर-उधर भ्रमण
करने वाले लोगों द्वारा और अन्य प्रकार के विज्ञापन करने के लिए प्रचुर धनराशि खर्च
कर सकती है। इसके एजेण्ट इन दूरस्थ स्थानों में व्यापार तथा निजी मामलों से सम्बन्धित
विश्वमनीय सूचनाएँ देते हैं, और उनकी अपनी चीजें ही एक दूसरे का विज्ञान
करती हैं।

बहुत अधिक मुख्यवस्तुत्र क्रय-विक्रय से होने वाली क्लिप्तताएँ उन प्रमुख कारणों
में से हैं जिनके कारण आजकल एक ही उद्योग या धन्यो में लगे हुए बहुत से व्यवसायों
का एक ही विद्यालय सच के रूप में विलय हो रहा है। विभिन्न प्रकार के व्यापारिक

1 यह एक उल्लेखनीय तथ्य है कि क्वालिटी तथा कुछ अन्य सूची फॅक्टरीयों इस
सामान्य नियम के प्रतिवाद हैं कि एक छोटी फॅक्टरी की अपेक्षा एक बड़ी फॅक्टरी में साधा-
रणतया प्रति कर्मचारी अधिक पूँजी की आवश्यकता होती है। इसका कारण यह है कि
एक बड़ी फॅक्टरी में बहुत से कामों को कीमती मशीनों द्वारा किया जाता है, जब कि एक
छोटी फॅक्टरी में इन्हें हाथ से ही किया जाता है। इसके फलस्वरूप एक छोटी फॅक्टरी
में एक बड़ी फॅक्टरी की अपेक्षा जहाँ मजदूरी का बिल उत्पादन के अनुपात से
कम होता है, वहाँ मशीनों का मूल्य तथा मशीनों द्वारा फॅक्टरी में घेरा जाने वाला
पान अपेक्षाकृत बहुत अधिक होता है। किन्तु सूती उद्योग की सरलतर शाखाओं
में छोटे-छोटे कारखानों में भी बँसी ही मशीनें होती हैं जैसी कि बड़े-बड़े कारखानों
में होती हैं, और चूँकि भाष के छोटे इंजन, इत्यादि बड़े इंजनों के अनुपात में
अधिक कीमती होते हैं, अतः उन्हें बड़ी फॅक्टरीयों की अपेक्षा उत्पादन के अनुपात
में अधिक अचल पूँजी की आवश्यकता होती है, और उन्हें सम्भवतः चल पूँजी की
भी अनुपात से अधिक जरूरत पड़ती है।

किन्ती बड़े
व्यवसाय
को, या
विभिन्न
व्यवसायों के
संगठन को
क्रय और
विक्रय में
होने वाले
फायदे।

मंडलों पर भी जिनमें जर्मनी के उत्पादक संघ (Cartel) और केन्द्रीकृत सहकारी संघ भी शामिल हैं, यही बात लागू होती है। इन्होंने भी व्यावसायिक जोखिमों को बड़े-बड़े पूंजीपतियों के हाथों में ही सीमित रखने की योजना को प्रोत्साहित किया है।¹ जो साधारण पूंजी वाले लोगों द्वारा चलाये जाने वाले कार्यों को स्वयं ही करने लगते थे।

§3. इसके बाद कुशलता से सम्बन्धित किफायत पर विचार किया जाता है। एक बड़े प्रतिष्ठान (Establishment) को अत्यधिक विशिष्ट मशीनों का प्रयोग करने की क्षमता होने के कारण जो लाभ प्राप्त होते हैं उनके सम्बन्ध में जो कुछ भी कहा गया है इसमें प्रत्येक कर्मचारी को निरंतर उस सबसे कठिन काम में लगाये रखा जा सकता जिसे करने की उसमें क्षमता हो, और इस पर भी उसके कार्य का क्षेत्र इतना सीमित किया जा सकता है कि उसे अपने काम में वह सुविधा तथा विशिष्टता प्राप्त हो सके जो तन्त्रे समय तक निरंतर अन्वयान करने से प्राप्त होती है। किन्तु श्रम विभाजन के लाभों के सम्बन्ध में बहुत कुछ कहा जा चुका है: और हम अब एक ऐसे महत्वपूर्ण, यद्यपि भ्रष्टव्यक्त, लाभ पर विचार करेंगे जो किमी विनिर्माता को अपने रोजगार में अनेक व्यक्तियों के लगे होने से मिलता है।

बड़े विनिर्माता को छोटे विनिर्माता की अपेक्षा अपने सबसे अधिक कठिन काम में, जिस पर उसके प्रतिष्ठान का यश मुक्तया निर्भर है, ऐसे व्यक्तियों को रखने का अधिक अवसर मिलता है जिनमें विशिष्ट प्राकृतिक योग्यता होती है। जहाँ तक उन धर्मों का प्रश्न है जिनमें अधिक रचि तथा मौलिकता की आवश्यकता होती है, जैसे कि, दृष्टान्त के लिए, घर को छाजने का काम, और जिनमें विशिष्ट प्रकार की सुन्दर कारीगरी की आवश्यकता होती है, जैसे कि सूक्ष्म कल-गुर्जे के विनिर्माता का काम व केवल हाथ की कारीगरी के सम्बन्ध में यह यदाकदा महत्वपूर्ण है।¹ किन्तु अधिकांश व्यवसायों में इसकी मुख्य महत्ता उन सुविधाओं में निहित है जिनसे नियोजक योग्य और

1 अगले अध्याय का अनुभाग 3 देखिए।

2 सन् 1770 में जब बोल्टन (Boulton) के यहाँ 700 या 800 व्यक्ति कछुबे के खपड़े (Shell), परचर, सीसे, और मीनाकारी के काम में धमिकों के रूप में तथा धातु के कलाकारों के रूप में काम करते थे, यह लिखते हैं: — मैंने बहुत से सीधे-साधे ग्रामीण धुवकों को अच्छे धमिकों के रूप में प्रशिक्षित किया है और वे और अधिक लोगों को प्रशिक्षित कर रहा हूँ, और जहाँ वहाँ मैं कुशलता एवं योग्यता का भासाह देखता हूँ, मैं उनको प्रोत्साहित करता हूँ। मैंने इसी तरह यूरोप के सभी आणव्य में सर्वे शहरों (Manufacture towns) से सम्पर्क स्थापित किया है और मुझे लगातार सर्वसाधारण की भाँस की कुल वस्तुओं के आदेश मिल रहे हैं जिसके फलस्वरूप मैं इतने धमिकों को रोजगार देने में समर्थ हूँ कि कार्य की अधिक उत्कृष्टताओं के लिए मनवसन्द कलाकार छोट सपता हूँ: और इस प्रकार केवल अधिक मच्छी वस्तुओं के उत्पादन के लिए छोटी छोटी रोजगार देने की अपेक्षा में एक अधिक विस्तृत उपकरण सजा करने और प्रयोग में लाने के लिए प्रोत्साहित हुआ हूँ। स्माइल (Smile) की Life of Boulton, पृष्ठ 128 देखिए।

बड़ी फॅक्टरी को विशेष प्रकार की कुशलता, प्रमुख व्यक्तियों के छँटाव, इत्यादि से सम्बन्धित लाभ दे।

परीक्षित व्यक्तियों को अर्थात् ऐसे व्यक्तियों को जिन पर वह विश्वास करता हो और जो उन पर विश्वास करते हो, फोरमैन तथा विभागों के प्रमुखों के रूप में नियुक्त कर सकते हैं। इस प्रकार हमें उद्योग की आधुनिक व्यवस्था की मुख्य समस्या पर अर्थात् उस समय विचार करना पड़ता है जिसका व्यावसायिक प्रबन्ध के कार्य के उपविभाजन से होने वाले हित तथा अहित से सम्बन्ध रहता है।

व्यावसायिक प्रबन्ध के कार्य का उपविभाजन : बड़े उत्पादकों को होने वाले लाभ।

§4. एक बड़े पैमाने का प्रमुख अपने धन्धे की सबसे बृहत् और सबसे मौलिक समस्याओं के निराकरण के लिए अपनी सम्पूर्ण शक्तियों को सुरक्षित रख सकता है : वास्तव में उसे अपने आप को यह विश्वास दिलाना होता है कि उसके प्रबन्धक, लिपिक और फोरमैन अपने-अपने कार्य को करने के लिए उपयुक्त व्यक्ति हैं, और वे अपने कार्य को अच्छी तरह कर रहे हैं। किन्तु उसे इससे अधिक विस्तार में जानने की कोशिश नहीं करनी चाहिए। वह अपने व्यवसाय की सबसे कठिन और महत्वपूर्ण समस्याओं पर विचार करने, बाजारों की अधिक व्यापक गतिविधि, देश एवं विदेश में हाल ही की घटनाओं के अब तक के अविकसित परिणामों का अध्ययन करने, तथा अपने व्यवसाय के आन्तरिक एवं बाह्य सम्बन्धों की व्यवस्था में सुधार करने के लिए अपने मस्तिष्क को तरोताजा और स्पष्ट रख सकता है।

इस प्रकार अधिकांश कार्य के लिए छोटे नियोजक के पास योग्यता होते हुए भी समय का अभाव होता है। वह अपने धन्धे का इतना व्यापक सर्वेक्षण नहीं कर सकता, या इतने आगे की नहीं सोच सकता। बहुधा उसे दूसरों की अनुवायी के अनुकरण में ही संतोष करना पड़ता है और अपना बहुत सा समय ऐसे काम में व्यतीत करना पड़ता है जो उसके लिए घटिया किस्म का है, क्योंकि यदि उसे सफलता प्राप्त करनी है तो उसका मस्तिष्क कुछ बातों में उंची धेनी का होना चाहिए और इसमें आविष्कार करने (Originating) एवं सगठन करने की पर्याप्त क्षमता होनी चाहिए। किन्तु इसके बावजूद भी उसे नित्य-प्रति का बृहत् सा कार्य स्वयं करना चाहिए।

छोटे उत्पादकों को होने वाले लाभ।

इसके विपरीत एक छोटे नियोजक को कुछ लाभ भी होते हैं। छोटे व्यवसाय में मौलिक की नजर सब जगह रहती है। उसमें फोरमैन या अन्य कोई श्रमिक काम चोरी नहीं कर सकता, उत्तरदायित्व विभाजित नहीं होता, अचूरे समझे गये सदेशों को एक विभाग को दूसरे विभाग को आगे-पीछे नहीं भेजा जाता। एक बड़े फार्म के कार्य के लिए आवश्यक बहोखाते तैयार करने और सभी प्रकार की दुष्कर नियंत्रण-प्रणाली से उसे बहुत कुछ छुटकारा मिल जाता है। इसके फलस्वरूप प्राप्त होने वाला व लाभ उन धन्धों में बहुत अधिक महत्वपूर्ण है जिनमें अधिक कीमती घातुओं तथा अन्य प्रकार की खर्चीली सामग्री का प्रयोग किया जाता है।

यद्यपि उसे सूचना प्राप्त करने तथा प्रयोग (Experiments) करने में हमेशा ही बहुत नुसकान होता है, तिस पर भी इस दृष्टि से प्रगति की सामान्य गति उसके पक्ष में है। 'व्यापारिक ज्ञान' की सभी बातों में 'आन्तरिक' की अपेक्षा 'बाह्य' किरायाओं का महत्व निरन्तर बढ़ रहा है : संमाचारण, और सभी प्रकार के व्यापारिक तथा तकनीकी प्रकाशन अनवरत रूप से उसके लिए स्काउट की भाँति कार्य कर रहे हैं और

उसे बहुत कुछ आवश्यक ज्ञान प्रदान कर रहे है। यह ज्ञान कुछ समय पूर्व उन लोगों को किसी भी प्रकार प्राप्त नहीं हो सकता था जो अनेक दूरस्थित स्थानों में अच्छे वेतन पर एजेंट नहीं रख सकते थे। इसके अतिरिक्त, यह उसके भी हित में है कि व्यवसाय की गुप्त धाते मोटे तौर पर कम होती जा रही है, और किसी प्रणाली में होने वाले महत्वपूर्ण सुधार प्रयोगात्मक अवस्था के समाप्त होते ही बहुत अधिक समय तक गुप्त नहीं रहते है। यह उसके हित में है कि निर्माण में होने वाले परिवर्तन केवल अनुभव पर आधारित नियम पर कम और वैज्ञानिक सिद्धान्तों के व्यापक विकास अधिक पर निर्भर है, और इनमे से अनेक परिवर्तन तो छात्रों द्वारा ज्ञान अर्जित करने की अवधि में ही किये जाते है, और इन्हें सामान्य हित के लिए तुरन्त ही प्रकाशित कर दिया जाता है अतः यद्यपि एक छोटा उत्पादक कदाचित ही प्रगति की दौड़ में आगे रहता है, तथापि यदि उसके पास ज्ञान प्राप्त करने की आधुनिक सुविधाओं से लाभ उठाने का समय हो और योग्यता ही तो य आवश्यक नहीं कि वह इससे बहुत पीछे रहेगा। किन्तु यह सत्य है कि व्यवसाय के छोटे, किन्तु आवश्यक, विवरणों की अवहेलना किये बिना वह ऐसा तभी कर सकेगा जब वह असाधारण रूप में शक्तिशाली हो।

§5. कृषि तथा अन्य धन्धों में जहाँ मनुष्य को उत्पादन के पैमाने को बढ़ाने से कोई बड़ी नयी किफायतें नहीं होती, वहाँ बहुधा व्यवसाय का आकार चाहे अनेक पीढ़ियों तक वहीं न रहे किन्तु अनेक वर्षों तक लगभग वही रहता है। किन्तु उन धन्धों में जहाँ व्यवसाय के बड़े पैमाने पर होने पर ऐसे बहुत महत्वपूर्ण लाभ हो सकते हैं जो कि एक छोटे व्यवसाय को किसी भी प्रकार उपलब्ध नहीं हो सकते, स्थिति इसके विपरीत है। ऐसे धन्धों में आगे बढ़ते हुए किसी नये व्यक्ति को अपनी शक्ति परिवर्तनशीलता एवं अपने उद्योग तथा छोटे विवरणों के प्रति सतर्कता से अपने प्रतिद्वन्द्वियों को मिलने वाली अधिक व्यापक किफायतों का प्रतिरोध करना पड़ता है जिनके पास अपेक्षाकृत अधिक पूंजी है, जिन्हे मशीन एवं धन में अधिक विशेषता प्राप्त है तथा जिनके व्यापारिक सम्बन्ध भी अधिक विस्तृत हैं। यदि वह तब अपने उत्पादन को दुगुना कर सके, और किसी भी वस्तु को पुरानी दर पर बेच सके तो उसका लाभ दुगुने से भी अधिक हो जायेगा। इससे धीरे धीरे तथा अन्य चतुर ऋणदाताओं के साथ उसकी शक्ति बढ़ जायेगी, और वह अपने व्यवसाय को और आगे बढ़ा सकेगा जिसके फलस्वरूप उसे और भी किफायतें होने लगीं और पहले से अधिक लाभ होगा : इससे पुनः उसका व्यवसाय बढ़ेगा, और उपरोक्त क्रम लागू होगा। सर्वप्रथम ऐसा प्रतीत होता है कि ऐसा फोर्द भी किन्तु निश्चित नहीं होता जहाँ पर उसे रक जाना चाहिए। यह सत्य है कि यदि व्यवसाय के बढ़ने पर उसकी प्रतिभा में भी तदनुरूप वृद्धि हो, और अनेक वर्षों तक उसकी मौलिकता, सर्वतोमुखी प्रतिभा, तथा उपक्रम करने की शक्ति, सतत उद्यमशीलता तथा व्यवहार-शुशलता पूर्ववत् बनीं रहे और उसका भाग्य साथ देता जाय तो वह उस धन्धे की अपनी शाखा में इन गुणों के कारण उस क्षेत्र के सम्पूर्ण उत्पादन को अपने हाथों में ले सकता है। यदि उसकी वस्तुओं के ले जाने में बटिनाई वा सामना न करना पड़े और बाजार भी बटिनाई भी न हो तो वह इस क्षेत्र को बहुत विस्तार में पैला सकता है और एक प्रकार का सीमित एकाधिकार अर्थात् ऐसा एकाधिकार प्राप्त कर

कुछ धन्धों में, जहाँ बड़े पैमाने पर उत्पादन करने में बहुत किफायतें होती हैं, फर्मों का तेजी से विकास।

सकता है जो इस दृष्टि से सीमित है कि कीमत बहुत ऊँची होने पर प्रतिद्वन्द्वी उत्पादक भी उसका उत्पादन करना प्रारम्भ कर सकते हैं।

किन्तु इस लक्ष्य तक पहुँचने के बहुत पहले ही उसकी प्रगति, उसको प्रतिभा के घटने के कारण, चाहे न भी घटे किन्तु शक्तिमय काम की इच्छा के घटने के कारण अवसृद्ध हो सकती है। यदि वह बिलकुल अपने समान ही शक्तिमय उत्तराधिकारी को अपने ध्वसाय का कार्य सौंप दे तो उसकी फर्म की प्रगति की अवधि में वृद्धि की जा सकती है।¹ किन्तु उसकी फर्म की निरन्तर बड़ी तीव्र प्रगति होते रहने के लिए जिन दो शर्तों का होना आवश्यक है उन्हें एक ही उद्योग में कदाचित्त ही एक साथ पूरा किया जा सकता है। ऐसे बहुत से घन्थे हैं जिनमें अकेला उत्पादक अपने उत्पादन में बड़ी वृद्धि करके बहुत सी बड़ी हुई 'आन्तरिक' किफायते प्राप्त कर सकता है, और बहुत से ऐसे घन्थे हैं जिनमें वह उस उत्पादन का सरसतापूर्वक क्रय-विक्रय कर सकता है, किन्तु कुछ ऐसे भी घन्थे हैं जिनमें वह ये दोनों चीजे कर सकता है। और यह एक आकस्मिक परिणाम न होकर प्रायः आवश्यक परिणाम है।

जहाँ विपणन करना सरल है, वहाँ बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की किफायतें अधिकांश-प्रमा सामान्य आकार की फर्मों को ही मिल सकती हैं।

किन्तु विशिष्ट प्रकार की वस्तुओं का विपणन कठिन होता है।

इसलिए उन बहुत से घन्थों में जहाँ बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की किफायतों का सर्वाधिक महत्व है वहाँ वस्तुओं का विज्ञापन करना कठिन है। निस्सन्देह इसके बहुत से महत्वपूर्ण अपवाद भी हैं। दृष्टान्त के लिए एक उत्पादक उन वस्तुओं के संपूर्ण बाजार पर अधिकार प्राप्त कर सकता है जो इतनी अधिक सरल और समान हैं कि उनका बहुत बड़ी मात्रा में बोक में विक्रय किया जा सकता है। किन्तु इस प्रकार की सबसे अधिक वस्तुएँ कच्चे माल के रूप में होती हैं, और लगभग सभी शेष वस्तुएँ जैसे इस्पात की सरिया या छीट का कपड़ा, सरल और साधारण होती हैं, और सरल तथा साधारण होने के कारण इनका उत्पादन नित्य-प्रति की भांति हो सकता है। अतः जिन उद्योगों में इनका उत्पादन किया जाता है वहाँ किसी भी फर्म को तब तक विशेष किफायतें नहीं हो सकती जब तक अपने मुख्य कार्य के लिए लगभग नवीनतम किस्म के खर्चीले उपकरणों का प्रयोग न करे जब कि गौण कार्य सहायक उद्योगों द्वारा पूरे किये जा सकते हैं। विशेष में किसी बड़ी और बहुत बड़ी फर्मों को प्राप्त होने वाली किफायतों में बहुत अधिक अन्तर नहीं होता, और बहुत बड़ी फर्मों की छोटी फर्मों को नष्ट करने की प्रवृत्ति पहले ही इतनी अधिक बढ़ चुकी है कि उन शक्तियों की अधिकांश क्षमता नष्ट हो गयी है जिनसे मूल रूप में इस प्रवृत्ति को प्रोत्साहन मिला था।

किन्तु वे बहुत सी वस्तुएँ जिनमें क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम की प्रवृत्ति बहुत अधिक लागू होती है, न्यूनाधिक रूप में विशेष प्रकार की वस्तुएँ हैं : इनमें से कुछ नयी आवश्यकता का सूजन करती है, अथवा किसी पुरानी आवश्यकता की नये ढंग से पूर्ति करती है। कुछ विशेष वस्तुओं के अनुरूप होती है और इनका कमी भी बहुत बड़ा बाजार नहीं हो सकता, और कुछ वस्तुओं के गुणों की सरसतापूर्वक जाँच की जा सकती है और इन्हें धीरे-धीरे सामान्यरूप में पसन्द किया जाना चाहिए। इन सभी दशाओं में

1 अगले अध्याय के उत्तरार्द्ध में इस लक्ष्य के साधनों तथा उनकी व्यापारिक परिस्थितियों का विवेचन किया गया है।

प्रत्येक व्यवसाय का विक्रय थोड़ा बहुत परिस्थितियों एवं उस निश्चित बाजार के अनुसार सीमित होता है जिसे इसने धीरे-धीरे बहुत कुछ व्यय करने के पश्चात् प्राप्त किया है, और यद्यपि स्वयं उत्पादन को मितव्ययितापूर्वक बहुत तेजी से बढ़ाया जा सकता है किन्तु विक्री नहीं बढ़ायी जा सकती।

अन्त में, किसी उद्योग की जिन खास दशाओं से किसी नयी फर्म को शीघ्र ही उत्पादन की नयी किफायते प्राप्त होती है, उन्हीं के फलस्वरूप शीघ्र ही उससे भी छोटी फर्मों द्वारा अपनी उससे भी नयी उत्पादन प्रणाली द्वारा उमे जड़ से उखाड़ दिया जा सकता है। विशेषकर जहाँ किसी बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की महत्वपूर्ण किफायती का नये उपकरणों तथा नयी प्रणालियों के प्रयोग से सम्बन्ध है वहाँ जिस फर्म के पास अब यह विशेष शक्ति नहीं है जिसके कारण उसका अग्रदूत हुआ था, वह कुछ ही समय बाद शीघ्र ही नष्ट होने लगती है, और एक बड़ी फर्म की कुल अवधि कदाचित ही बहुत लम्बी होती है।

§6. एक बड़े व्यवसाय को एक छोटे व्यवसाय की अपेक्षा जो लाभ होते हैं उनका उत्पादन में बड़ा महत्व है, क्योंकि, जैसा हम देल चुके हैं, इसे थोड़े से क्षेत्र में बहुत कुछ कार्य करने की विशेष सुविधाएँ प्राप्त हैं। किन्तु अन्य बहुत से उद्योगों में बड़े-बड़े प्रतिष्ठान छोटे प्रतिष्ठानों को प्रायः नष्ट कर देते हैं। विशेषकर खुदरा व्यापार शपान्तरित हो रहा है, और छोटे दुकानदार का प्रतिदिन अस्तित्व मिट रहा है।

अब हम एक बड़ी दुकान या स्टोर को अपने से छोटे पड़ोसियों से प्रतिस्पर्धा करने में होने वाले लाभों पर विचार करेंगे। सर्वप्रथम यह स्पष्ट रूप से अच्छी शर्तों पर क्रय कर सकती है, इसकी वस्तुओं को अधिक सस्ते दामों में ले जाया जा सकता है, और ग्राहकों की रुचि को पूरा करने के लिए यह विभिन्न प्रकार की वस्तुएँ प्रस्तुत कर सकती है। इसके बाद, इसे दस्तता की बड़ी किफायत होती है एक छोटा दुकानदार एक छोटे विनिर्माता की भाँति नित्य-प्रति के काम में जिसमें किसी निर्णय की आवश्यकता नहीं रहती, अवश्य ही अपना अधिकारा समय व्यतीत करता है। जब कि एक बड़े प्रतिष्ठान का प्रमुख, और कुछ दशाओं में यहाँ तक कि उसके मुख्य सहायक भी, अपना सारा समय विवेक के प्रयोग करने में व्यतीत करते हैं। अभी हाल ही में छोटे दुकानदारों को अपने ग्राहकों के दरवाजों तक अपनी वस्तु ले जाने, उनकी विभिन्न रुचियों के अनुसार मंजूर करने और उनके विषय में व्यक्तिगत रूप से बहुत कुछ जानकारी रखने जिससे वह साख पर वस्तुएँ बेचकर अपनी पूँजी उधार दे सकता है, की अधिक सुविधाओं के कारण इन लाभों का महत्व साधारणतया कम हो गया है।

किन्तु हाल के कुछ वर्षों में बहुत से परिवर्तन हुए हैं जिनका बड़े प्रतिष्ठानों के पक्ष में प्रभाव पड़ा है। साम्य पर वस्तुएँ खरीदने की आदत लुप्त हो रही है, और दुकानदार तथा ग्राहक के बीच के व्यक्तिगत सम्बन्ध अधिक दूर के हो रहे हैं। पहला परिवर्तन आगे के लिए एक बड़ा मदद है: दूसरा कुछ दृष्टि से छेदजनक है, किन्तु समी दृष्टि से नहीं, क्योंकि आंशिक रूप से अधिक घनी वर्षों में वास्तविक स्वामिमान की वृद्धि के कारण वे अब उन अधीनस्थ व्यक्तिगत ध्यान की परवाह नहीं करते जिसकी उन्हें पहले आवश्यकता थी। इसके अतिरिक्त समय के बढ़ते हुए मूल्य के कारण लोग अब पहले

जिन कारणों से फर्मों का शीघ्रतापूर्वक उत्पादन होता है उन्हीं से उनका पतन भी शीघ्र होता है।

अन्य प्रकार के बड़े-बड़े व्यवसायों के लाभ।

खुदरे व्यापार में नकद भुगतान होने के कारण तथा साधारण माँग की वस्तुओं की बढ़ती हुई किस्म के कारण इन लाभों से वृद्धि हो रही है।

की अपेक्षा खरीददारी में अनेक पण्टे कम व्यतीत करना चाहते हैं। वे अब बहुधा मित्र तथा विस्तृत कीमत-सूची से आर्डर की एक लम्बी सूची लिखने में चन्द मिनट खर्च करना अधिक पसन्द करते हैं। आर्डर देने तथा डाक द्वारा तथा अन्य प्रकार से सामंल प्राप्त करने की बढती हुई सुविधाओं के कारण वे सरलतापूर्वक ऐसा करने में समर्थ हुए हैं। वे जब खरीददारी के लिए जाते हैं तो ट्रामकार तथा स्थानीय रेलगादियाँ उनको आसानी से तथा सस्ते में ही पडोस के शहर की बड़ी केन्द्रीय दुकानों में ले जाने के लिए प्रायः पास ही में मिस जाती है। इन सभी परिवर्तनों के कारण पहले की अपेक्षा एक छोटे दुकानदार को अपने व्यवसाय की रक्षा करना और भी कठिन हो गया है और यहाँ तक कि रसद के व्यापार में तथा अन्य प्रकार के व्यापारों में जहाँ अनेक किस्म के स्टॉक की आवश्यकता नहीं होती, यही स्थिति पायी जाती है।

किन्तु वस्तु से व्यवसायो में वस्तुओं की निरन्तर वढ्ती हुई किस्मों तथा फैशन के उन तीव्र परिवर्तनों के कारण जिनके हानिकारक प्रभाव समाज की हर एक श्रेणी पर पड़ने लगे हैं, स्थिति छोटे व्यापारियों के और भी विरह हो गयी है, क्योंकि वे मन पसन्द किस्म की चीजें छानने के लिए वस्तुओं का पर्याप्त भण्डार प्रस्तुत नहीं कर सकते, और यदि वे फैशन की किमी गति का धनिष्ठता के साथ अनुकरण करना चाहें तो उनके भण्डार का अधिकतम माम फैशन के कम होते हुए ज्वार के कारण बड़े दुकानदार के भण्डार की अपेक्षा अधिक सकट में पड जायेगा। पुन कपड़े तथा फर्नीचर और अन्य व्यापारों में मशीन की बनी हुई वस्तुओं के दाम अधिकाधिक सस्ते होने के कारण लोग उन्हें पडोस के एक छोटे निर्माता तथा व्यापारी के यहाँ से बनवाने की अपेक्षा पहले से ही बनी हुई वस्तुओं को खरीदने के लिए उद्यत हो रहे हैं। इसके अतिरिक्त, बड़ा दुकानदार विनिर्माता के यहाँ से आने वाले फेरीवालों से सन्तुष्ट न होकर स्वयं अथवा अपने एजेंट द्वारा देश तथा विदेश के सबसे अधिक विनिर्माण करने वाले क्षेत्रों का दौरा करता है, और इस प्रकार वह बहुधा अपने तथा विनिर्माता के बीच के मध्यस्थों की सेवाओं को तिल जल दे देता है। साधारण पूँजी से एक दर्जी अपने ग्राहकों को नये से नये कपड़ों के सैंकड़ों नमूने दिखाता है, और सम्भवतः पसन्द किये गये कपड़ों को पोर्सल द्वारा भेजे जाने के लिए तार द्वारा आर्डर भेजता है। पुन. आरते बहुधा अर्पनी सामग्री सीधे विनिर्माताओं से ही खरीदती है और उन्हें ऐसे कपड़े मिलने वालों से बनवाती है जिनके पास शायद ही कुछ पूँजी हो। ऐसा लगता है कि छोटे दुकानदारों ने हमेशा ही छोटी-मोटी मरम्मत करने का कुछ काम अपने पास ही रखा है : और उनका शीघ्र नष्ट होने वाले मीजन के पदार्थों को, विशेषकर श्रमिक वर्गों को, बेचने का काम बहुत अच्छा चला है, क्योंकि इसका कारण अ.शिक रूप से यह रहा है कि वे अपनी वस्तुएँ साख पर बेच सकते हैं और छोटे-मोटे ऋणों को वसूली कर सकते हैं। अनेक घन्टों में बड़ी पूँजी वाली फर्म एक ही बड़ी दुकान की अपेक्षा बहुत सी छोटी-छोटी दुकानें खोलना पसन्द करती है। कम, तथा जितना भी उत्पादन ब.छनीय है उसका सारा कार्य एक केन्द्रीय प्रबन्ध के मातहत रखा जाता है, और विशेष माँगों को एक केन्द्रीय भंडार से पूरा किया जाता है, जिससे प्रत्येक शाखा के पास बहुत बड़े भंडार को रखे बिना ही प्रचुर साधन रहते हैं। शाखा प्रबन्धक को ग्राहकों के अतिरिक्त अन्यत्र

कहीं ध्यान देने की आवश्यकता नहीं रहती, और यदि वह कमठ व्यक्ति हो जिसे अपनी शाखा की सफलता में प्रत्यक्ष रूचि है तो वह छोटे दुकानदार का दुर्जेय प्रतिद्वन्दी सिद्ध हो सकता है, जैसा कि भोजन तथा वस्त्र से सम्बन्धित अनेक व्यवसायों में प्रदर्शित किया जा चुका है।

§7. इसके पश्चात् हम उन उद्योगों पर विचार करेंगे जिनकी भौगोलिक स्थिति उनके काम के ढंग से निर्धारित होती है। देहाती बाह्य तथा कुछ कोचपान ही केवल होने वाले धन्ये के छोटे उद्योग में अनिजीवित रहे हैं। रोज तथा ट्रामगाड़ी का आकार निरन्तर बढ़ता जा रहा है, और उन्हें चलाने के लिए आवश्यक पूंजी इससे भी अधिक दर पर बढ़ रही है। वाणिज्य के अधिक जटिल होने तथा इसकी विविधता के बढ़ने के कारण एक प्रबन्ध के मातहत के एक बड़े जहाजी वेडे को अनेक बन्दरगाहों में वस्तुओं को तेजी से तथा उत्तरदायित्व के साथ सौपने की शक्ति में मिलने वाले सामों में वृद्धि हो रही है। और जहां तक स्वयं जहाजों का प्रश्न है, समय अब बड़े जहाजों, विशेषकर यात्रियों को ले जाने के काम में लगे जहाजों के लिए अनुकूल है।¹ परिणामस्वरूप होने वाले धन्ये की कुछ शाखाओं में केवल कूड़ा-करकट फेंकने तथा पानी, गैस, इत्यादि लाने के संयुक्त कारोबार के अतिरिक्त अन्य किसी शाखा की अपेक्षा राज्य द्वारा व्यवसाय को चलाने के पक्ष में दिये जाने वाले तक अधिक ठोस है।²

छोटी तथा बड़ी खानों तथा पर्यटन की खानों के बीच की कोई प्रवृत्ति स्पष्ट रूप में नहीं दिखायी देती। खानों के राज्य द्वारा किये गये प्रबन्ध का इतिहास पूर्णरूप से अंधकारमय है, क्योंकि खनन कर्म का व्यवसाय राज्य के कर्मचारियों के अच्छे प्रबन्ध के अन्दर इसके प्रबन्धकों की ईमानदारी तथा विस्तार की शक्तों एवं सामान्य सिद्धान्तों के सम्बन्ध में उनकी शक्ति तथा उनके विवेक पर बहुत ही निर्भर है: और इसी कारण

माल होने वाले धन्ये।

खानों तथा पर्यटन की खानों।

1 जहाज की भारवहन-शक्ति अपने विस्तार के त्रिघात के अनुसार बदलती है, जब कि पानी द्वारा पैदा की जाने वाली दबाव इसके विस्तार के द्विघात से कुछ ही अधिक तेजी से बढ़ती है जिसके फलस्वरूप छोटे जहाज की अपेक्षा बड़े जहाज में इसके टनभार (Tonnage) के अनुपात में कम कोयले की आवश्यकता होती है। इसमें थम की भी, विशेषकर नौवालों से सम्बन्धित थम की, कम जरूरत पड़ती है: जब कि यात्रियों को इससे अधिक आराम तथा सुरक्षा मिलती है, साथ बूढ़ने के लिए अधिक लोग मिलते हैं और योग्य कर्मचारियों द्वारा देखभाल भी अधिक की जाती है। संक्षेप में, जिन बन्दरगाहों में बड़े जहाज आसानी से प्रवेश कर सकते हैं और जिनमें इनके भरने के लिए शीघ्रता से पर्याप्त पातायात मिलता है, वहाँ छोटा जहाज बड़े जहाज से प्रतिपोषिता नहीं कर सकता।

2 पिछले 100 वर्षों के महान आर्थिक परिवर्तन की यह विशेषता है कि पहले-पहल रेलवे के बिल पास किये गये तो इनमें सड़कों तथा नहरों की माँति लोगों को अपनी-अपनी सवारी चलाने देने की गुंजाइश रखी गयी थी, और अब हम यह कल्पना करना अधिक कठिन समझते हैं कि लोगों में कैसे यह व्यापार की होगी, जैसा कि उन्होंने निश्चय ही ऐसी आशा की थी कि वह योजना व्यावहारिक हो सकती है।

अन्य बातों के समान रहने पर, यह आशा की जा सकती है कि एक छोटी खान या पत्थर की खान बड़ी खान के सामने प्रतियोगिता में टिकी रहेगी। किन्तु कुछ दशाओं में गहरी सुरंगों, मशीनों तथा संचार के साधनों को प्राप्त करने का खर्च केवल एक बड़े व्यवसाय द्वारा ही वहन किया जा सकता है।

कृषि के विषय
में बाद में
विचार किया
जायेगा। !

कृषि में श्रम का विभाजन अधिक नहीं है, और एक बड़े पैमाने पर उत्पादन भी नहीं किया जाता, क्योंकि यहाँ जिसे "बड़ी फर्म" कहा जाता है वह साधारण विस्तार वाली फ़ैक्टरी में काम करने वाले लोगों के दशवें अंश के बराबर लोगों को भी काम नहीं दे सकती। ऐसा आशिकतया प्राकृतिक कारणों, श्रुतुओं के परिवर्तन तथा किसी एक स्थान में अत्यन्त श्रम को लगाने की कठिनाई से होता है, किन्तु भूमि के पट्टे की विविधता से सम्बन्धित कारणों से भी आशिकतया ऐसा होता है। और इन सबका तब तक विवेचन स्थगित करना सर्वोत्तम होगा जब तक कि हम इस पुस्तक के छठे भाग में भूमि के सम्बन्ध में माँग तथा सम्भरण का अध्ययन न कर लें।

औद्योगिक संगठन (पूर्वानुबद्ध) । व्यावसायिक प्रबन्ध

§1. अब तक हम मुख्यतया विनिर्माण के कार्य अथवा ऐसे अन्य व्यवसाय के प्रबन्ध के विषय में विचार करते रहे हैं जिसमें बहुत शारीरिक श्रम की आवश्यकता होती है। किन्तु अब हमें इस बात पर सतर्कतापूर्वक विचार करना है कि व्यावसायिक व्यक्तियों के क्या-क्या कार्य हैं और उनका धड़े व्यवसायों तथा व्यवसायों के उत्पादन एवं विपणन से सम्बद्ध शाखाओं में सहयोग देने वाले विभिन्न प्रबन्धकों में किस प्रकार उत्तरदायित्व निर्धारित किया जाता है। प्रसंगवश हमें यह पता लगाना है कि किस प्रकार कम से कम विनिर्माण में प्रत्येक व्यक्तिगत व्यवसाय, जब तक उसका ठीक प्रकार से प्रबन्ध होता है, जितना ही बढ़ता जाता है उतना ही अधिक शक्तिशाली होता जाता है और यद्यपि प्रथम दृष्टि में हम यह आशा कर सकते हैं कि बड़ी फर्में उद्योग की बहुत सी शाखाओं से छोटी-छोटी फर्मों को पूर्णरूप से निष्कासित करेगी, विस पर भी वास्तव में वे ऐसा नहीं करती।

यहाँ पर 'व्यवसाय' में मोटे तौर पर दूसरों की आवश्यकता के लिए इस प्रत्याशा पर रखी गयी सभी सामग्री सम्मिलित है कि जिन लोगों को इससे लाभ पहुँचता है वे इसके बदले में प्रत्यक्ष अथवा परोक्ष रूप में भुगतान करेंगे। इस प्रकार इसका प्रत्येक व्यक्ति द्वारा अपनी आवश्यकताओं के लिए जुटायी गयी सामग्री तथा मित्रता एवं पारिवारिक स्नेह के कारण की जाने वाली दयालुतापूर्ण सेवाओं से विपर्यय प्रदर्शित किया गया है।

आदिकालीन हस्तशिल्पी अपने सम्पूर्ण व्यवसाय का स्वयं ही संचालन करता था। किन्तु चूँकि कुछ अपवादों के अतिरिक्त उसके निकट के पड़ोसी ही उसके ग्राहक होते थे, चूँकि उसे बहुत थोड़ी पूँजी की आवश्यकता होती थी, चूँकि उसके लिए उत्पादन की योजना प्रथा द्वारा तैयार की जाती थी, और चूँकि अपने कुटुम्ब के लोगों के काम के अतिरिक्त उसे बाहर के किसी मजदूर के काम की देखभाल नहीं करनी पड़ती थी इस-लिए इन कार्यों से उसे कोई भी विशेष मानसिक एकान नहीं होती थी। तब वह अटूट वैभव का भोग नहीं कर सकता था क्योंकि युद्ध तथा अकाल का उस पर तथा उसके पड़ोसियों पर निरन्तर दबाव पड़ रहा था जिससे उसके काम में गतिरोध पैदा हो रहा था और उसकी वस्तुओं के लिए उनकी माँग समाप्त हो रही थी। किन्तु वह सामान्य तथा दुर्भाग्य को घुम तथा बर्षा की तरह अपने नियंत्रण से परे की चीज मानता था : वह अपने हाथों से निरन्तर कार्य करता था, किन्तु उसका अस्तिष्क कदाचित् ही थकता था।

यहाँ तक कि आधुनिक इंग्लैंड में हम बहुधा शायीण दस्तकारों को आदिकालीन प्रणालियों को अपनाते हुए, तथा अपने पड़ोसियों को बेचने के लिए स्वयं ही खोजें बनाते

समस्याएँ
जिनको हल
करना है।

आदिका-
लीन हस्त-
शिल्पी उप-
भोचता से
प्रत्यक्ष रूप
में सम्बन्ध
रखता था
और प्रायः
उन व्यव-
सायों में
आज भी
ऐसा ही
किया जाता
है जिनमें

शिक्षा की
जहरत
पड़ती है।

हुए पाते हैं। वे अपने व्यवसाय का स्वयं संचालन करते हैं और इसके जोखिमों को स्वयं सहन करते हैं। किन्तु ऐसे उदाहरण बहुत कम मिलते हैं: विद्या-वृत्ति सम्बन्धी व्यवसाय प्राचीन प्रणालियों को अपनाने के अधिक ज्वलंत दृष्टान्त प्रस्तुत करते हैं, क्योंकि प्रायः एक चिकित्सक अथवा सालिसिटर अपने व्यवसाय का स्वयं ही संचालन करता है और इसके सारे कार्य को करता है। यह योजना दुर्गुणों से मुक्त नहीं है: प्रथम श्रेणी की योग्यता वाले कुछ ऐसे व्यावसायिक व्यक्तियों का जिनमें व्यावसायिक सम्बन्ध स्थापित करने की विशेष रुचि नहीं होती, बहुत मूल्यवान् कार्य व्यर्थ चला जाता है या वे उसका थोड़ा ही लाभ उठा पाते हैं। यदि किसी प्रकार के मध्यस्थ द्वारा उनके लिए कार्य की व्यवस्था कर दी जाय तो उनकी अधिक आय प्राप्त होगी, वे अधिक सुखी जीवन बिताएँगे और संसार को अधिक अच्छी सेवाएँ प्रदान करेंगे। किन्तु सभी पहलुओं को दृष्टि में रखते हुए स्थिति जैसी भी है वैसी ही बन्मवतः सबसे अच्छी है: इस प्रश्नित धारणा के पीछे ठोस कारण है कि उन व्यवसायों में जहाँ उच्चतम एवं सूक्ष्मातिसूक्ष्म मानसिक गुणों का होना आवश्यक है, और जिनमें पूर्ण व्यक्तिगत विश्वास होने पर ही पूर्ण लाभ प्राप्त हो सकता है, मध्यस्थ लोग अवैध रूप से प्रवेश नहीं कर सकते।

किन्तु इनके
भी अपवाद
हैं।

अंग्रेज सालिसिटर, चाहे नियोजकों अथवा उपभोगियों (Undertakers) की तरह काम न भी करें तो भी वे कानून व्यवसाय की उस उच्चतम कोटि की शाला में, जिसमें अधिकतम मानसिक धकान मिलती है, लोगों को कान दिलाने में एजेंट का काम करते हैं। पुनः युवकों के अनेक श्रेष्ठ प्रशिक्षक प्रत्यक्ष रूप से उपभोगियों को अपनी सेवाएँ न बेचकर किसी कालेज या पाठशाला की प्रबन्ध संस्था को या प्रवर्तन-ध्यापक को, जो उनकी नियुक्ति का आयोजन करता है, अपनी सेवाएँ बेचते हैं: नियोजक अध्यापक को उसके धर्म के लिए बाजार प्रस्तुत करता है, और स्वयं उससे यह आशा की जाती है कि वह नियोजक को जिसे स्वयं शिक्षण के विषय में ठीक ज्ञान नहीं है, उसके शिक्षण के बारे में किसी न किसी प्रकार की गारंटी दे।

पुनः हर एक प्रकार के कलाकार चाहे वे कितने ही ख्याति प्राप्त हों बहुधा ग्राहकों के साथ अपना सम्बन्ध स्थापित करने के लिए किसी अन्य व्यक्ति की नियुक्ति करना अपने हित में समझते हैं, जबकि कम प्रख्यात कलाकार कभी-कभी अपनी आजीविका के लिए धनी व्यापारियों पर निर्भर रहते हैं जो स्वयं तो कलाकार नहीं होते, किन्तु यह समझते हैं कि कर्मात्मक वस्तु को अधिकतम लाभ पर कैसे बेचा जा सकता है।

बहुत से
व्यवसायों में
उपभोगियों
के एक
विशेष वर्ग
की सेवाएँ
बीच में आ
जाती हैं।

§2. किन्तु आधुनिक संसार में व्यवसाय के अधिकांश भाग में उत्पादन को इस प्रकार से संचालित करने के कार्य का कि निश्चित धर्म द्वारा मानवीय आवश्यकताओं की पूर्ति हो सके, विभाजन करना पड़ता है और इसे नियोजकों या, अधिक सामान्य शब्द को प्रयोग करते हुए, व्यावसायिक लोगों की एक विशिष्ट प्रकार की संस्था के हाथों में दे दिया जाता है। वे ही "साहसिक कार्य" करते हैं या इसके जोखिम "उठाते हैं"। वे काम के लिए आवश्यक पूंजी तथा श्रम का आयोजन करते हैं, वे इसकी सामान्य योजना तैयार करते हैं या करवाते हैं और इसके सूक्ष्म विषयों पर निगरानी रखते हैं। व्यावसायिक व्यक्तियों को हम एक दृष्टिकोण से बहुत कुछल औद्योगिक श्रेणी में

रख सकते हैं, और दूसरे दृष्टिकोण से शारीरिक श्रम करने वाले तथा उपभोक्ताओं के बीच जाने वाले मध्यस्थ कह सकते हैं।

कुछ ऐसे भी व्यावसायिक व्यक्ति हैं जो महान जोखिम लेते हैं और जिन वस्तुओं का वे व्यापार करते हैं उनके उत्पादकों एवं उपभोक्ताओं के कल्याण पर बहुत अधिक प्रभाव डालते हैं, किन्तु ये पर्याप्त मात्रा में श्रम के प्रत्यक्ष नियोजक नहीं होते। इनमें अन्तिम रूप उनका है जो स्टॉक एक्सचेंज या उत्पादन बाजार में लगे हैं, जिनके प्रति-दिन के क्रय-विक्रय का आकार बहुत बड़ा होता है और इस पर भी उनकी न तो कोई फ़ैक्टरी है और न उनके पास कोई मालगोदाम ही है, किन्तु अधिक से अधिक एक कार्यालय होता है जिसमें कुछ ही लिपिक कार्य करते हैं। इस प्रकार के सट्टे वालों के कार्यों के अच्छे या बुरे प्रभाव बड़े जटिल होते हैं, और अभी हम व्यवसाय के उन्हीं रूपों पर ध्यान देंगे जिनमें प्रशासन का अधिक और सट्टे के सूक्ष्म रूपों का बहुत कम महत्व है। अतः हमें अब व्यवसाय के अधिक सामान्य रूपों के उदाहरण लेने चाहिए, और यह विचार करना चाहिए कि जोखिम लेने का व्यावसायी व्यक्ति के अन्य कार्यों से क्या सम्बन्ध है।

§3. गृह-निर्माण का धन्धा हमारे उद्देश्य के लिए बहुत उपयुक्त है, क्योंकि आंशिक रूप से इसमें कुछ मामलों में व्यवसाय की आदिकालीन विधियों का अनुसरण किया जाता है। कालातीत मध्ययुग में बिना प्रवीण मवन-निर्माता की सहायता के शैर सरकारी व्यक्ति के लिए निजी मकान बनाना एक साधारणमी बात थी और अभी भी यह रीति सर्वथा समाप्त नहीं हुई है। जो व्यक्ति अपने मकान के निर्माण का स्वयं उत्तरदायित्व संभालता है उसे अपने सभी कर्मचारियों की पृथक् रूप से नियुक्ति करनी चाहिए। उन पर निगरानी रखनी चाहिए तथा उनकी मजदूरी के भुगतान करने की मांग को रोकना चाहिए। उसको अपनी मामगी अलग-अलग स्थानों से खरीदनी चाहिए तथा उसे खर्चोली भरी-परी करारों पर लेनी चाहिए या उनके प्रयोग किये बिना कार्य चला लेना चाहिए। सम्भवतः वह प्रचलित मजदूरी से ज्यादा भुगतान करता है, किन्तु यहाँ उसकी जो हानि होती है उससे दूगारों को लाभ होता है। लोगों के साथ सौदा करने में, उनकी परीक्षा लेने में तथा अपने अपूर्ण ज्ञान से उनका मार्ग विदेसन करने में उसका बहुतसा समय नष्ट होता है। इनके अतिरिक्त उसका समय इन कामों में भी नष्ट होता है कि उसे किस प्रकार की मामगी कितनी मात्रा में और कहाँ से अच्छी तरह प्राप्त करनी चाहिए, इत्यादि। पेशे के रूप में मवन निर्माण का कार्य करने वाले व्यक्ति को इन सूक्ष्म विवरणों के निरीक्षण का कार्य तथा पेशेवर वास्तुशास्त्री को योजना बनाने का कार्य सौंप देने से यह शक्ति बनायी जा सकती है।

जब मकान उसमें बसाने वाले लोगों के सचों से नहीं बनाये जाते बल्कि सट्टेवाजी के लिए बनाये जाते हैं तो बहुधा इससे भी श्रम विभाजन किया जाता है। जब यह काम विस्तृत पैमाने पर किया जाता है, उदाहरण के लिए एक उप-नगर का निर्माण करना, तो इसमें इतनी बड़ी पूंजी लगाने की आवश्यकता होती है कि यह उच्चतर के साधारण व्यावसायिक योग्यता रखने वाले किन्तु सम्भवतः मवन निर्माण के बारे में अधिक तकनीकी ज्ञान न रखने वाले शक्तिशाली पूंजीपतियों के लिए एक आकर्षक वयसंक्षेप प्रस्तुत

गृह-निर्माण से लिया गया उदाहरण।

निम्न धन्धों में कभी-कभी सूक्ष्म जोखिम उठाने व विस्तृत करने के कार्य

अलग-अलग लोगों के हाथ में रहते हैं :—भवन निर्माण के धन्धे,

सूती कपड़े के धन्धे,

करता है। वे विभिन्न प्रकार के मकानों की सम्भावित माँग व पूर्ति के सम्बन्ध में अपने ही निर्णय पर विश्वास करते हैं। किन्तु वे दूसरों को विविध प्रकार के प्रबन्ध का कार्य सौंपते हैं। वे वास्तुशास्त्रियों व सर्वेक्षकों को अपने सामान्य निर्देशन के अनुसार योजनाएँ बनाने के कार्य के लिए नियुक्त करते हैं, और इसके पश्चात् इनको कार्यान्वित करने के लिए पेशेवर भवन निर्माताओं को ठेके देते हैं। किन्तु वे अपने व्यवसाय के प्रमुख जोखिमों को अपने आप उठाते हैं, और इसकी साधारण दिशा को स्वयं नियंत्रित करते हैं।

§4 यह गलीर्भाति ज्ञात है कि उत्तरदायित्व का यह विभाजन बड़ी-बड़ी फॅक्टरियों के शुरू होने से पहले उनी उद्योग में काफी प्रचलित था। सट्टेबाजों का काम तथा खरीदने व बेचने का जोखिम अधिकतर उन उपनिर्मायों द्वारा किया जाता था जो स्वयं मजदूरों की नियुक्ति का काम नहीं करते थे, जबकि कार्य का निरीक्षण करने तथा निरिषत ठेके को कार्यान्वित करने के छोटे-मोटे जोखिम छोटे अधिकारियों को सौंप दिये जाते थे।¹ अभी भी यह पद्धति कपड़े के व्यवसाय की कुछ शाखाओं में, विशेषकर उनमें जिनके बारे में भविष्यवाणी करना बहुत कठिन है, व्यापक रूप से अपनायी जाती है। मैनचेस्टर के मालगोदाम के मालिक फैशन की गति, कच्चेमाल के बाजार, व्यापार, मुद्रा बाजार व राजनीति की सामान्य स्थिति तथा अन्य सभी कारणों का अध्ययन करते हैं जिनमें आने वाली ऋतु में विभिन्न प्रकार की वस्तुओं की कीमतों पर प्रभाव पड़ता है। आवश्यकता पड़ने पर अपनी योजना को कार्यान्वित करने के लिए वे (पहली दशा में भवन निर्माण के सट्टेबाजों द्वारा वास्तुशास्त्रियों की नियुक्ति की भाँति) कुशल आ-कल्पी नियुक्त करने के पश्चात् विश्व के विभिन्न विनिर्माताओं को उन वस्तुओं की बनाने के लिए ठेके देते हैं जिन पर उन्होंने अपनी पूँजी लगाने के जोखिम को उठाने का निश्चय किया है।

गृहउद्योग,

विशेषकर कपड़े सिलने के धन्धों में "गृह उद्योग" का, जो बहुत पहले वस्त्र उद्योगों में प्रचलित था, पुनरुत्थान हुआ है। इस पद्धति में बड़े-बड़े उपनिर्मायी ऐसे लोगों को कुटीरों तथा बहुत छोटे-छोटे वर्कशापों में काम करने के लिए देते हैं जो अकेले या अपने परिवार के सदस्यों की सहायता से काम करते हैं, या वेतन पर रहते हैं दो या तीन सहायकों की सहायता से अपना कार्य चलाते हैं।² इंग्लैंड के लगभग प्रत्येक काउण्टी

1 परिशिष्ट क, अनुभाग 13 से तुलना कीजिए।

2 जर्मनी के अर्थशास्त्री इसे 'फॅक्टरी की तरह' (Fabrikmässig) का गृह उद्योग कहते हैं, और यह 'राष्ट्रीय' गृह उद्योग से, जिसमें अन्य कार्यों से मिलने वाले अवकाश के समय का (विशेषकर शीतऋतु में कृषि सम्बन्धी अवरोध के फलस्वरूप प्राप्त समय का) सूती कपड़े तथा अन्य वस्तुओं को बनाने में उपयोग किया जाता है, भिन्न है। स्कौनवर्ग (Schönberg) की Handbuch में Gewerbe नामक अध्याय को देखिए। इस अन्तिम अध्याय के घरेलू कर्मचारी मध्ययुगीन में सारे यूरोप में साधारणतया पाये जाते थे किन्तु अब ये बहादी तथा पूर्वी यूरोप के अतिरिक्त अन्य क्षेत्रों में कम होते जा रहे हैं। उन्हें कार्य के चयन करने में सर्वे ही अच्छी सलाह नहीं मिलती, और वे जो कुछ भी तैयार करते हैं उससे अच्छी चीज बहुत कम धम पर

(County) में बहुत से उपकामियों के एजेंट सुदूर गांवों में कुटीर वासियों को सभी प्रकार की वस्तुएँ विशेषरूप से कपड़े, जैसे कमीजे, कालर व दस्ताने, बनाने के लिए आंशिक रूप से तैयार सामग्री वितरित कर देने हैं और माल के तैयार हो जाने पर वापिस ले लेते हैं। विश्व के बड़े-बड़े शहरों व अन्य विशाल नगरों में, विशेषकर प्राचीन नगरों में, जहाँ पर्याप्त मात्रा में अवृत्त व असंगठित श्रमिक (जिनका स्वास्थ्य एवं चरित्र निम्न श्रेणी का होता है) मिलते हैं, वहाँ मुरयकर कपड़े के उद्योग में जिनमें केवल लदन में ही दो लाख लोगों को रोजगार मिला है, यह पद्धति पूर्णरूप से विकसित है। सस्ते फर्नीचर बनाने के घन्धों में भी यह पद्धति पूर्ण विकसित है। फँक्टरी व घरेलू पद्धतियों के बीच समय-समय पर प्रतियोगिता होती रहती है। कभी एक पद्धति उन्नति करती है तो कभी दूसरी: दृष्टान्त के लिए वर्तमान समय में वाष्प-शक्ति से चलने वाली सिलाई की मशीनों के बढते हुए प्रयोग से बूट बनाने वाली फँक्टरियों की स्थिति सुदृढ़ हो रही है, जब कि फँक्टरियों व वर्कशापों में दर्जों का घन्धा अधिक पनप रहा है। दूसरी ओर हाथ से बुनने वाली मशीनों में आधुनिक मुधारों के फलस्वरूप मोजे, बनियान, इत्यादि, बनने का कारोबार फिर से घरेलू उद्योग का रूप धारण कर रहा है, और यह सम्भव है कि रेश, सैल एवं क्लिडु-इजनों से शक्ति को वितरित करने की नयी विधियों के फलस्वरूप बहुत से अन्य उद्योगों में इसी प्रकार का प्रभाव पड़े।

अथवा इनमें फँक्टरी व घरेलू उद्योगों के बीच के उद्योगों की स्थापना की प्रवृत्ति पायी जाती है, जैसे कि मेफील्ड के उद्योग-घन्धों में पायी जाती है। दृष्टान्त के लिए छुरे-काँटे, इत्यादि बनाने वाली बहुत सी फर्में अपने कारोबार से, शान चढाने व अन्य प्रकार का काम अमाती पर श्रमिकों को देते हैं, और ये श्रमिक या तो उसी फर्म से जिससे उन्होंने टेका लिया हो या किसी अन्य फर्म से इसके लिए आवश्यक वाष्प-शक्ति किराये पर लेते हैं: ये कर्मचारी अपनी सहायता के लिए कभी तो दूसरों से भी काम लेने हैं और कभी अकेले ही काम करते हैं।

पुनः बहुधा विदेशी व्यापारी के पास अपने जहाज नहीं होते, किन्तु वह अपने मस्तिष्क को व्यापार की गति के अध्ययन करने में लगाता है तथा इसके मुख्य जोखिमों का उत्तरदायित्व अपने उपर लेता है। वह सामान ढोने का कार्य उन लोगों से कराता है जिनमें प्रशासनिक योग्यता की अधिक आवश्यकता होती है, परन्तु व्यवसाय की सूक्ष्म गतिविधियों के दारे में भविष्यवाणी करने की तदनु रूप क्षमता नहीं होती। यद्यपि यह सत्य है कि जहाज के ग्राहक के रूप में उन्हें भी बड़े एवं कठिन व्यवसायिक जोखिम उठाने पड़ते हैं। पुनः, किसी पुस्तक को छापने का व्यापक जोखिम, सम्भवतः लेखक

शेफील्ड के
घन्धे,

जहाज
बनाने के
घन्धे,

फँक्टरी में बनायी जा सकती थी, अतः ग्राम बाजार में इसे लाभ पर नहीं बेचा जा सकता था: किन्तु अधिकतर वे लोग अपने या पड़ोसी के उपयोग के लिए छोटे बनाते थे और इस प्रकार बहुत से मध्यस्थों को प्राप्त होने वाले लाभ को बचत करते थे। गोनर (Gonner) द्वारा *Economic Journal*, खंड II में लिखे गये *Survival of Domestic Industries* से इसकी तुलना कीजिए।

तथा पुस्तक
लेखन
इत्यादि ।

के साथ-साथ, प्रकाशक द्वारा वहन किया जाता है, जब कि मुद्रक श्रमिकों की नियुक्त करता है और व्यवसाय के लिए कीमती टाइप तथा मशीनों देता है । वातु कारोबारों की कई शालाओं में तथा फर्नीचर बनाने व कपड़ों की सिलाई करने से सम्बन्धित व्यवसायों में प्रायः इसी प्रकार की पद्धति अपनायी जाती है ।

यह योजना
लाभप्रद है,
किन्तु इसका
दुरूपयोग हो
सकता है ।

इस प्रकार की बहुत सी युक्तियाँ हैं जिनमें क्रय-विनय के प्रमुख जोखिम उठाने वाले व्यक्ति अपने श्रमिकों के निवास व उनको देखभाल करने के कष्ट से मुक्त हो सकते हैं । उन सभी युक्तियों के अपने-अपने लाभ हैं, तथा यदि श्रमिक शेफील्ड की भाँति उच्च चरित्र वाले व्यक्ति हों तो कुल मिलाकर इनके परिणाम असंतोषजनक नहीं होते । किन्तु दुर्भाग्यवश बहुधा श्रमिकों का सबसे दुर्बल वर्ग ही, जिसके पास सबसे कम साधन होते हैं तथा आत्मसंयम भी सबसे कम होता है, इस प्रकार के धन्दे को अपनाता है । उपनामों जिस सोच के कारण इस पद्धति को अपनाना उचित समझता है उससे वास्तव में वह यदि चाहे, अपने कर्मचारियों पर अशांतिपूर्ण दबाव डाल सकता है ।

यद्यपि फीचररी की सफलता अधिकतर उन कारीगरों पर निर्भर रहती है जो स्थायी रूप से इसमें ही लगे रहते हैं तथापि पूंजीपति, जो कार्य को घरों में करने के लिए देता है, बहुत से लोगों से काम लेना अपने हित में समझता है । वह समय-समय पर उनमें से प्रत्येक को कभी-कभी थोड़ा बहुत काम देने के लिए प्रलोभित होता है तथा उन्हें एक दूसरे के विरुद्ध लड़ाता रहता है । वह ऐसा आसानी से कर सकता है, क्योंकि श्रमिक एक दूसरे को नहीं जानते, अतः सामूहिक कार्यवाही भी नहीं कर सकते ।

एक आदर्श
विनिर्माता
अनेक प्रकार
के विशिष्ट
कार्यों को
एक ही
व्यक्ति को
सौंपता है :
उसके लिए
आवश्यक
प्रतिभाएँ ।

§5. अब व्यापार के लाभों पर विचार किया जाता है तो साधारणतया लोग इनका सम्बन्ध रोजगार देने वाले व्यक्ति से लगाते हैं : बहुधा 'नियोजक' शब्द से अभि-प्राय एक प्रकार से व्यापार के लाभों को प्राप्त करने वाले व्यक्ति से होता है । किन्तु जिन दृष्टान्तों पर अभी हमने विचार किया था उनसे यह पर्याप्त रूप से व्यक्त हो जाता है कि श्रम का प्रबन्ध करना व्यावसायिक कार्य का केवल एक पहलू है, और प्रायः यह इसका सबसे प्रमुख पहलू नहीं है । 'नियोजक' जो अपने व्यवसाय के सारे जोखिम को उठाता है, वास्तव में समाज की ओर से दो बिलकुल भिन्न सेवाएँ अर्पित करता है, और इस कार्य के लिए उसमें दुगुनी योग्यता होने की आवश्यकता है ।

पहले विचार की गयी समीक्षाओं की पुनरावृत्ति करने पर (भाग 4, अध्याय 9, अनुभाग 4 और B) यह ज्ञात होता है कि जो विनिर्माता वस्तुओं को विशेष आदेशों की पूर्ति के लिए न बना कर साधारण बाजार के लिए बनाता है उसे अवश्य ही एक सौदागर तथा उत्पात्ति के प्रबन्धक की तरह अपने व्यवसाय की 'चीजों' के बारे में पूर्ण ज्ञान होना चाहिए । उसमें उत्पात्ति तथा उपभोग में होने वाले व्यापक परिवर्तनों के विषय में पूर्वानुमान लगाने, तथा यह पता लगाने की क्षमता होनी चाहिए कि एक नयी वस्तु की पूर्ति बढ़ाने का कहीं अवसर मिल सकता है जिससे वास्तविक आवश्यकता की संतुष्टि होगी या किसी पुरानी वस्तु के उत्पादन की योजना में सुधार होगा । उसमें सतर्कता-पूर्वक जाँच करने तथा जोखिमों को साहसपूर्वक उठाने की योग्यता भी होनी चाहिए । उसे अपने धन्दे में प्रयोग की जाने वाली सामग्रियों व मशीनों के बारे में भी अवश्य ही जानकारी होनी चाहिए ।



किन्तु दूसरी ओर नियोजक का कार्य भार उठाने के लिए उसे लोगों का स्वाभाविक नेता होना चाहिए। उसमें पहले अपने सहयोगियों को चुनने, तथा फिर उनमें पूर्ण विश्वास रखने व उनमें व्यवसाय के प्रति रुचि उत्पन्न करने तथा उनका विश्वसनीय बनने की क्षमता होनी चाहिए, ताकि उनमें जो कुछ भी साहस व आविष्कार करने की शक्ति हो वह प्रकाश में आ जाय। जहाँ तक स्वयं उसके कार्य का प्रश्न है उसे प्रत्येक वस्तु पर सामान्य नियंत्रण रखना चाहिए तथा व्यवसाय के मुख्य कार्य में अनुपस्थित एवं एकसा बनाये रखना चाहिए।

आदर्श नियोजक बनने के लिए आवश्यक योग्यताएँ इतनी बड़ी व इतनी अधिक हैं कि बहुत थोड़े व्यक्ति ही उन सबको बड़ी मात्रा में प्रदर्शित कर सकते हैं। उच्चकोत्तम सापेक्षिक मद्दता उद्योग के स्वभाव व आकार के अनुसार बदलती है। क्योंकि जहाँ एक नियोजक एक प्रकार के गुणों में आगे होता है तो दूसरा दूसरे प्रकार के गुणों में उत्कृष्ट स्थान प्राप्त कर लेता है, और शायद ही दो नियोजकों की सफलता ठीक एक ही प्रकार के गुणों के कारण हुई है। कुछ लोग तो केवल सदगुणों के कारण ही प्रगति करते हैं, जबकि अन्य लोगों की प्रगति के कारण ऐसे गुण हैं जो अधिक प्रशंसा योग्य तो नहीं होते किन्तु इनमें लक्ष्य पूर्ति के लिए सूक्ष्म दर्शन एवं शक्ति होती है।

व्यावसायिक प्रबन्ध का कार्य सामान्यतया इस प्रकार का होने के कारण, अब हमें यह पता लगाना है कि विभिन्न वर्गों के लोगों की व्यावसायिक योग्यता के विकास की क्या सुविधाएँ मिली हैं, और इसे प्राप्त करने के बाद उन्हें इसके विस्तार के लिए आवश्यक पूँजी प्राप्त करने की क्या सुविधाएँ हैं। हम अब इस अध्याय के प्रारम्भ में बतलायी गयी समस्या के कुछ अधिक निकट पहुँचते हैं, और अनेक पीढ़ियों में लगातार व्यावसायिक फर्म की प्रगति की गति का अवलोकन कर सकते हैं। इस विषय का व्यावसायिक प्रबन्ध के विभिन्न रूपों की कुछ जाँच करने से सरलतापूर्वक अध्ययन किया जा सकता है। अब हमने अपने मूल रूप से केवल उस रूप पर विचार किया है जिसमें एक ही व्यक्ति के हाथों में सारा उत्तरदायित्व एवं नियंत्रण रहता है। किन्तु अब इसके स्थान पर उन अन्य रूपों का अस्तित्व बढ़ रहा है जिनमें अनेक साझेदारी या यहाँ तक कि बहुत से हिस्सेदारों में, यह उच्चतम अधिकार बँटा हुआ रहता है। निजी फर्म, तथा संयुक्त पूँजी कम्पनियाँ, सहकारी समितियाँ तथा मार्बजनिंग निगम व्यवसाय के प्रबन्ध में गिरतार अधिकाधिक भाग ले रहे हैं और इसका एक मुख्य कारण यह है कि ये अच्छी व्यावसायिक योग्यता वाले व्यक्तियों को, जिन्हें कोई महान व्यावसायिक सुविधा प्राप्त नहीं है, आकर्षक क्षेत्र प्रदान करते हैं।

§6. यह स्पष्ट है कि व्यवसाय में पहले से ही अच्छी स्थिति पर पहुँचे हुए व्यक्ति के लड़के के पास, अन्य लोगों की अपेक्षा कार्य को प्रारम्भ करने के लिए बहुत अधिक सुविधाएँ होती हैं। उसे अपनी युवा अवस्था से ही लेकर अपने पिता के व्यवसाय के प्रबन्ध के लिए आवश्यक ज्ञान प्राप्त करने तथा इसके लिए आवश्यक प्रतिभाओं के विनाश के लिए विशेष सुविधाएँ प्राप्त होती हैं। वह शान्तिपूर्वक एवं अचेतन रूप से अपने पिता के धन्य तथा उसमें काम करने के टंग को मीन लेता है। उसे यह भी पता रहता है कि व्यवसाय के लिए खोजे वहाँ से खरीदी जाती हैं तथा वहाँ बेची जाती

व्यावसायिक प्रबन्ध के सम्बन्ध में विभिन्न प्रकार की व्यावसायिक योग्यता की पूर्ति की कवाँ की जा सकती है।

व्यवसायी व्यक्ति का लड़का अच्छी स्थिति से जीवन प्रारम्भ

करता है।

है। वह अपने पिता की विभिन्न समस्याओं एवं चिन्ताओं के सापेक्षिक एवं वास्तविक महत्व को जान जाता है और व्यवसाय की प्रक्रियाओं एवं मशीनों के बारे में तकनीकी ज्ञान प्राप्त कर लेता है।¹ वह जो कुछ सीखता है उमका थोटा-बहुत अंश ही उसके पिता के व्यवसाय में लागू होगा, किन्तु अधिकांश भाग उससे सम्बन्धित किसी भी व्यवसाय में काम देगा। वह निर्णय करने तथा सूझबूझ, उद्यम तथा सावधानी, दृढ़ता एवं नम्रता की सामान्य प्रतिमाओं में प्रायः किसी भी व्यवसाय का प्रबन्ध कर सकता है, क्योंकि ये चीजें किसी एक ही धन्धे के अपेक्षाकृत बड़े विषयों को नियंत्रित करने वाले लोगों के सहचर्च से प्रशिक्षित हो जाती हैं। उन लोगों के अतिरिक्त जो पाठन-गोपण एवं शिक्षा के फलस्वरूप व्यापार में अनुरक्ति नहीं रखते और इसलिए इसके लिए अयोग्य सिद्ध होते हैं, सफल व्यावसायिक व्यक्तियों के लड़के अधिक पूँजी में व्यवसाय प्रारम्भ करते हैं; और यदि वे अपने पिता के कार्य को चालू रखें तो उन्हें यह भी अतिरिक्त लाभ है कि उनके व्यापारिक सम्बन्ध पहले से ही बने हुए रहते हैं।

किन्तु व्यवसायी लोग अपनी एक जाति नहीं बनाते, क्योंकि उनके बच्चों को इनकी योग्यताएँ और दक्षिण सदैव उत्तराधिकार के रूप में प्राप्त नहीं होतीं।

यह सर्वप्रथम सम्भव प्रतीत होता है कि व्यवसायी लोगों को अपनी एक प्रकार की जाति बना लेनी चाहिए। उन्हें शासन के मुख्य स्थानों को अपने बच्चों में विभाजित करना चाहिए, और यथानुगत उत्तराधिकार की ऐसी बुनियाद डालनी चाहिए जो कि अनेक पीढ़ियों तक व्यापार की कुछ शाखाओं को नियंत्रित करे। किन्तु बामन-विद्वत्ता बहुत ही भिन्न है। क्योंकि जब किसी व्यक्ति का बहुत बड़ा व्यवसाय चलने लगता है तो उसके वंशज बहुत अधिक लाभप्रद अवस्था में होते हुए भी इतने पहले ही भाँति सफलतापूर्वक चलाने के लिए ऊँची योग्यताओं का तथा मस्तिष्क एवं स्वभाव के विशेष प्रकार के खतान का विकास नहीं कर पाते। वह व्यक्ति तो सम्भवतया स्वयं दृढ़ तथा उत्साही माता-पिता द्वारा पाला-पोषा गया था, और उसे उनके व्यक्तिगत प्रभावों से तथा उनके द्वारा जीवन के प्रारम्भिक काल में कठिनाइयों के विरुद्ध संघर्ष करने में शिक्षा मिली थी। किन्तु उसके बच्चे, यदि वे उसके धनी होने के पश्चात् पैदा हुए हों, और उसके पोते तो निश्चय ही घरेलू वीरों की देखरेख में ही छोड़ दिये जाते हैं, और उनमें उस व्यक्ति के माता-पिता की भाँति, जिनके संसर्ग में उसे शिक्षा मिली थी, उनी प्रकार के ऊँचे गुण नहीं पाये जाते। जहाँ उम व्यक्ति को सबसे ऊँची महत्वाकांक्षा व्यवसाय में सफलता प्राप्त करने की थी, वहाँ उसके लड़के कम से कम सामाजिक अथवा विश्वविद्यालयीय विशिष्टता प्राप्त करने के लिए भी मनाम रूप में उत्सुक रहेंगे।²

1 हम पहले ही देख चुके हैं कि आधुनिक समय में केवल विनिर्माताओं के लड़कों की शिक्षा का अवस्था पूर्ण होती है। ये लगभग उस प्रत्येक महत्वपूर्ण क्रिया को करते हैं जिसे उन कार्यों में बाद के वर्षों में किया जाता है। ऐसा करने का अभिप्राय यह होता है कि इससे उनके सभी कर्मचारियों की कठिनाइयों को पर्याप्त रूप से जाना जा सकता है, और उनके कार्य के विषय में ठीक-ठीक विषय क्रिया जा सकता है।

2 अभी हाल तक इंग्लैंड में विश्वविद्यालयीय अध्ययनों एवं व्यवसाय में एक प्रकार का विरोध रहा है। यह अब हमारे बड़े-बड़े विश्वविद्यालयों में भावनाओं की

वास्तव में कुछ समय तक सारा कार्य ठीक ही चलेगा। उसके लड़के को मुद्दह व्यापारिक मन्वन्ध पहले से ही स्थापित मिलेंगे, और सम्भवतः इससे भी महत्वपूर्ण यह बात पायेंगे कि उनके सहायकों का स्टाफ अच्छी प्रकार से चुना हुआ होगा और उनकी व्यवसाय में उदार रूप से रुचि होगी। केवल अत्यधिक शिष्टाचार एवं सतर्कता से उस फर्म की परम्पराओं का उपयोग करते हुए वे तन्त्रे समय तक व्यवसाय को संगठित रख सकेंगे। किन्तु एक पूरी पीढ़ी के समाप्त होने पर व्यवसाय की पुरानी परम्पराओं की अपनाने रखना हितकारक न होने पर और उन बन्धनों के नष्ट हो जाने पर जिनसे पुराना स्टाफ एक मून में बँधा हुआ था वह व्यवसाय लगभग निश्चित रूप से छिन्न-भिन्न हो जायेगा। यह स्थिति केवल तब उत्पन्न नहीं होगी जब व्यावहारिक रूप से इनका प्रबन्ध उन नये लोगों के हाथों में चला जाय जो इस बीच उस फर्म में सामोदार बन जाते हैं।

किन्तु अधिकांश दशाओं में उसके वंशज इस स्थिति में अधिक जल्दी पहुँच जाते हैं। वे अनवरत परिश्रम एवं चिन्ता से प्राप्त हो सकने वाली दुबुनी आय की अपेक्षा यह अधिक अच्छा मानते हैं कि उन्हें बिना कुछ धम किये प्रचुर आय प्राप्त हो जाय। वे गैरसरकारी लोगों अथवा संयुक्त पूँजी कम्पनियों को उस व्यवसाय को बेच देते हैं अथवा इसमें निष्क्रिय रूप से सामोदार बन जाते हैं अर्थात् वे इसके जोलिमों एवं लामों में हिस्सा बटाते हैं किन्तु इसके प्रबन्ध के कार्य में भाग नहीं लेते; इन दोनों दशाओं में ही उनकी पूँजी के ऊपर सत्रिय नियंत्रण का कार्य मुख्यतया नये लोगों के हाथों में चला जाता है।

§7. व्यवसाय की शक्तियों को पुनर्जीवित करने की सबसे पुरानी एवं सरलतम योजना यह है कि इसके कुछ योग्यतम कर्मचारियों को इसमें सामोदार बना दिया जाय। एक विशाल विनिर्माण अथवा व्यापारिक संस्था का एकतंत्रीय मासिक एवं प्रबन्धक यह अनुभव करता है कि जैसे-जैसे वर्ष बीतते जाते हैं, उसे अपने मुख्य सहायकों में अधिकाधिक उत्तरदायित्व सौंप देना चाहिए। इसका वांशिक कारण कार्य का बढ़ना है और आंशिक कारण स्वयं उसकी शक्ति में अपेक्षाकृत कमी होना है। इस पर भी उच्चतम नियंत्रण उसके हाथों में ही रहता है, क्योंकि उसकी शक्ति एवं ईमानदारी पर बहुत कुछ निर्भर रहता है; अतः यदि उसके लड़के अधिक प्रौढ़ न हों या अन्य किसी कारण उसके बन्धों से बौद्ध हटाने में सहमता पहुँचाने के लिए उत्पर न हो तो वह अपने विश्वस्तनीय सहायकों में से किसी एक को सामोदार बनाने का निश्चय कर लेता है।

कुछ समय पश्चात् किसी न किसी प्रकार से इसमें नये रक्त का संचार होना चाहिए।

व्यक्तिगत सामोदारी की प्रणाली।

व्यापकता तथा हमारे मुख्य व्यापारिक केन्द्रों में कालेजों की वृद्धि के कारण कम हो रहा है। व्यवसायियों के लड़के जब विश्वविद्यालयों में भेजे जाते हैं तो वे अपने पिताओं के व्यवसायों से उतनी अधिक घृणा करना नहीं सीखते जितनी कि वे एक पीढ़ी पूर्व घृणा किया करते थे। वास्तव में उनमें से बहुत से तो जल्द ही सीमाओं के विस्तार करने की इच्छा से व्यवसाय छोड़ देते हैं। किन्तु मानसिक श्रिया के उच्चतर रूप जो आलोचनात्मक होने के साथ-साथ रचनात्मक भी होते हैं, वे ठीक प्रकार से किये गये व्यावसायिक कार्य की अच्छाई की अधिक उचित प्रशंसा करते हैं।

इस प्रकार वह स्वयं अपने बोझ को हलका करता है। और साथ ही साथ उसे यह विरहाम भी हो जाता है कि उसके जीवन में किये गये इस कार्य को वे लोग जारी रखेंगे जिनकी आदतो को उसने अपने अनुबूल दाख दिया है, और जिनके लिए उसे पिता जैसा प्यार है।¹

किन्तु अब पहले की भाँति व्यक्तिगत साझेदारी अधिक समान शर्तों में की जाने लगी है। इसमें समान धन एवं योग्यता वाले दो या दो से अधिक लोग अपने साधनों को किसी बड़े तथा कठिन कारोबार को चलाने के लिए एक साथ मिला लेते हैं। ऐसी दशाओं में बट्टा प्रबन्ध के कार्य को विशेष प्रकार से विभाजित किया जाता है: दृष्टान्त के रूप में विनिर्माण में कभी एक साझेदार स्वयं कच्चा माल खरीदने तथा पक्का माल बेचने के काम में लग जाता है, जब कि दूसरा फैक्टरी के प्रबन्ध का उत्तरदायी होता है; और एक व्यापारिक संस्थान में एक साझेदार चोक विभाग पर तथा दूसरा फुटकर विभाग पर नियंत्रण करेगा। इन तथा अन्य रूपों में व्यक्तिगत साझेदारी विभिन्न प्रकार की समस्याओं के अनुकूल है: यह बहुत बड़ तथा बहुत लोचदार है। विगत नाल में इसने एक बहुत बड़ा कार्य किया है और यह अब भी सजीव है।

युक्त पूंजी
कम्पनियों
की प्रणाली।

§8. किन्तु मध्य युगों के अन्त से लेकर आज तक कुछ प्रकार के धर्मों में सार्व-जनिक संयुक्त पूंजी कम्पनियों का प्रतिस्थापन हुआ है, क्योंकि इनके शेरर खुले बाजार में किसी भी व्यक्ति को बेचे जा सकते हैं। व्यक्तिगत कम्पनियों के शेरर सभी सम्बन्धित लोगों के छोड़े बिना हस्तांतरित नहीं किये जा सकते हैं। इस परिवर्तन के प्रभाव के कारण लोग, जिनमें से बहुतों को उस धर्म का विशेष ज्ञान नहीं होता, अपने द्वारा नियुक्त किये गये अन्य लोगों के हाथों में पूंजी को देने के लिए प्रोत्साहित हुए हैं: और इस प्रकार से व्यावसायिक प्रबन्ध के कार्य के विभिन्न अंगों का नये प्रकार से वितरण हुआ है।

हिस्सेदार
जोखिम
घहन करते
हैं, निदेशक
प्रबन्धकों
पर, जो कार्य

किसी संयुक्त पूंजी कम्पनी द्वारा उठाये गये जोखिमों को अत्यंत गंभीरता इसके हिस्सेदार वहन करते हैं, किन्तु वे प्रायः व्यवसाय की स्थापना करने तथा इसकी सामान्य नीति के नियंत्रण में अधिक सक्रिय भाग नहीं लेते। वे इसके विस्तृत पहलुओं की व्यवस्था करने में विलकुल भी भाग नहीं लेते। जब व्यवसाय अपने मूल स्थापकों के हाथों से निकल जाता है तो इसके नियंत्रण का भार मुख्यतया ऐसे निदेशकों के हाथों में बाँटा जाता है जिनका, यदि कम्पनी बहुत बड़ी हो, सम्भवतः इसके शेररों के एक थोड़े से

1 जीवन का सबसे प्रसन्नतामय प्रणय, तथा इंग्लैंड के सामाजिक इतिहास में मध्ययुगों से लेकर आज तक मिलने वाली सबसे सुन्दर चीज इस वर्ग के लोगों की व्यक्तिगत साझेदारी की कहानी से सम्बन्धित है। बहुत से युवक वीर गायकों के प्रभाव से जिनमें एक विश्वसनीय शिक्षा (जो सम्भवतः अपने नियोजक की लड़की के साथ विवाह करने के बाद साझेदार बना दिया जाता है) की कठिनाइयों एवं उसकी अन्तिम विनय का वर्णन किया जाता है, धीरतापूर्ण जीवन व्यतीत करने के लिए प्रोत्साहित होते हैं। इस प्रकार राष्ट्रीय आचरण को प्रभावित करने के लिए इनके अतिरिक्त कोई भी ऐसे अन्य महत्वपूर्ण कारण नहीं हैं जो महत्वाकांक्षी युवकों के लक्ष्यों को पूरा कर सकें।

अनुपात में हिस्सा होता है। अधिकांश निदेशकों को इसमें किये जाने वाले कार्य के बारे में अधिक तकनीकी ज्ञान नहीं होता। सामान्यतया उनसे यह आशा भी नहीं की जाती कि वे अपना सम्पूर्ण समय इसमें लगायेंगे। किन्तु उनसे यह आशा की जाती है कि वे इसे विस्तृत सामान्य ज्ञान तथा तर्क संगत निर्णय से अवगत करायें जिनके ऊपर उसकी नीति की व्यापक समस्याएँ निर्भर करती हैं। इसके साथ ही साथ इससे यह निश्चित करने में भी सहायता मिलेगी कि कम्पनी के 'प्रबन्धक' अपने कार्य को अच्छी तरह से कर रहे हैं।¹ प्रबन्धकों तथा उनके सहायक कर्मचारियों के हाथों में व्यवसाय की स्थापना करने की अधिकांश जिम्मेदारी रहती है, और इसकी व्यवस्था का सम्पूर्ण कार्य उन्हीं लोगों को करना पड़ता है; किन्तु उन्हें इसमें पूंजी लगाने की आवश्यकता नहीं होती, और यह आशा की जाती है कि उनकी, उनके उत्साह तथा उनकी योग्यता के अनुसार, छोटे पदों से बड़े पदों में पदोन्नति की जायेगी। चूंकि संयुक्त राज्य (U.S.) में संयुक्त पूंजी कम्पनियाँ देश में किये जाने वाली सभी प्रकार के व्यवसायों के बहुत बड़े भाग को स्वयं करती हैं, अतः वे व्यावसायिक प्रबन्ध के लिए प्राकृतिक प्रतिभापुक्त व्यक्तियों को, जिन्हें उच्च अधिकार के रूप में कोई भी भौतिक पूंजी या किसी प्रकार का व्यावसायिक सम्बन्ध पहले से स्थापित नहीं मिला है, बहुत अधिक सुविधाएँ प्रदान करते हैं।

§9. संयुक्त पूंजी कम्पनियों में बड़ी लोचकता होती है और जब उनके कार्य के लिए व्यापक क्षमता मिलता है तो वे असीमित रूप से फैल सकती हैं, और प्रायः सभी दिशाओं में इनका महत्व बढ़ रहा है। किन्तु इनमें सबसे बड़ी कमी यह है कि शेयर-होल्डर, जो कि व्यवसाय का जोखिम उठाते हैं, व्यवसाय के बारे में पर्याप्त जानकारी नहीं रखते। यह सत्य है कि एक बड़ी निजी फर्म का प्रधान, व्यवसाय के मुख्य जोखिमों को उठाता है, और इसके बहुत से कार्य को दूसरों को सीपता है, किन्तु उसकी स्थिति इस बात से सुरक्षित रहती है कि उसमें यह प्रत्यक्ष निर्णय करने की शक्ति है कि उसके अधीन काम करने वाले कर्मचारी विश्वासपूर्वक तथा होशियारी से कार्य करते हैं या नहीं। यदि जिन लोगों को उसने अपने लिए वस्तुओं के श्रय-विश्रय करने का कार्य सौंपा है वे उन लोगों से कमीशन ले जिनके साथ उनका सम्पर्क रहता है, तो वह इस बात का पता लगा सकता है और धोखेवाजी करने वाले को दंड दे सकता है। यदि वे पक्षपात दिखावे और अपने अपयोग्य सम्बन्धियों अथवा दोस्तों की पदोन्नति करें, और

के विस्तृत पहलुओं का निरीक्षण करते हैं, नियंत्रण रखते हैं।

जो लोग जोखिम वहन करते हैं वे हमेशा यह निर्णय नहीं कर सकते कि व्यवसाय का ठीक प्रकार से प्रबन्ध हो रहा है।

¹ अंग्रेहों यह सुन्दर तर्क देते हैं (दृष्टान्त के लिए English Constitution, अध्याय VII देखिए) कि कॅबिनेट मंत्री अपने विभाग के कार्य के तकनीकी ज्ञान के अभाव से बहुधा कुछ लाभ प्राप्त करता है। क्योंकि वह स्थायी सचिव तथा अन्य कर्मचारियों से जो कि उसके मातहत कार्य करते हैं, विस्तार में सूचना प्राप्त कर सकता है। और जहाँ उन लोगों को उस कार्य की जानकारी होने के कारण वह मंत्री साधारणतया उन लोगों के निर्णय के विपरीत निर्णय नहीं दे सकता, वहाँ सार्वजनिक नीति से सम्बन्धित स्थापक प्रश्नों में उसका निष्पक्ष साधारण ज्ञान अधिकारिता की परम्पराओं को दबा देगा; और ठीक इसी प्रकार एक कम्पनी के हितों में ऐसे निदेशकों द्वारा सबसे अधिक शक्ति होगी जिन्हें इसके कार्य के विवरणों का तकनीकी ज्ञान सबसे कम होता है।

यदि स्वयं वे सुस्त बन जायें और अपने कार्य से जी चुराये, या यदि वे अद्भुत योग्यता दिखलाने की प्रतिज्ञा की पूर्ण न करे जिसके कारण उनकी तरक्की की गयी थी तो वह इस बात का पता लगा सकता है कि झूठ कहाँ है और इसे कैसे ठीक किया जा सकता है।

आजकल
व्यावसायिक
नैतिकता के
विकास के
कारण ही
यह पद्धति
कार्य रूप
में परिणत
हुई है।

किन्तु इन सभी मामलों में सयुक्त पूंजी कम्पनी के शेयर होल्डरों की एक बड़ी संख्या, कुछ अपवाद-जनक दृष्टान्तों के अतिरिक्त, लगभग शक्तिहीन होती है। इन अनेक शेयर होल्डरों में से कुछ इस बात का पता लगाने का प्रयत्न करते हैं कि व्यवसाय का कार्य कैसे चल रहा है, और इस प्रकार से वे व्यवसाय के सामान्य प्रबन्ध में प्रभावपूर्ण तथा बुद्धिमत्तापूर्ण नियंत्रण कर सकते हैं। हाल ही में वाणिज्यिक मामलों में ईमानदारी तथा सच्चाई की भावना में हुए अद्भुत विकास से यह बात दृढ़ता से साबित होती है कि बड़ी-बड़ी सार्वजनिक कम्पनियों के प्रमुख अधिकारी बर्ष छल-कपट के अत्यधिक प्रयोगों से बहुत कम प्रभावित होते हैं। यदि वे पिछली सम्यताओं के वाणिज्यिक इतिहास में उल्लेख किये गये छल-कपट के अवसरों को प्राप्त करने के लिए उत्सुक हो तो उनमें किये गये विश्वास का इतना अधिक दुरुपयोग होगा कि व्यवसाय के इस प्रजातांत्रिक रूप का विकास रुक जाता। यह धारणा करना तर्कसंगत है कि विगत काल की भाँति भविष्य में भी व्यापारिक गोपनीयता में कमी होगी तथा हर प्रकार के प्रकाशन की सहायता से व्यापारिक नैतिकता में वृद्धि होती रहेगी। इस प्रकार व्यावसायिक प्रबन्ध के सामूहिक तथा प्रजातांत्रिक रूपों का उन अनेक दिशाओं में भी विकास होगा जहाँ ये अब तक असफल रहे थे, और इनसे उन लोगों को जिन्हें ऊँचे कुल में जन्म लेने के कारण मिलने वाले लाभ प्राप्त नहीं हैं, जीविकोपार्जन की पहले से भी नहीं अधिक सुविधाएँ प्राप्त होनी हैं।

राजकीय
कारोबार।

यही बात केन्द्रीय सरकार तथा स्थानीय सरकार के कारोबारों के सम्बन्ध में कही जा सकती है: उनके सम्मुख भी विशाल भविष्य हो सकता है, किन्तु अभी तक कफ-दाता, जो कि अन्तिम जोखिम उठाता है, व्यवसायों में प्रभावशाली नियंत्रण रखने में साधारणतया सफल नहीं हुआ है। उसे ऐसे अधिकारी भी नहीं मिल सके हैं जो निजी प्रतिष्ठानों के अधिकारियों की भाँति शक्ति तथा उद्यम के साथ काम करते हैं।

नीकरवाही
प्रणालियों
के सामा-
जिक संकट।

विशाल सयुक्त पूंजी कम्पनी के प्रशासन तथा राजकीय व्यवसाय की समस्याओं के सम्बन्ध में अनेक जटिल विवाद उठ खड़े होते हैं जिन पर हम यहाँ विचार नहीं कर सकते। विवाद के ये विषय बहुत आवश्यक हैं, क्योंकि हाल ही में बड़े-बड़े व्यवसायों में तीव्रता से प्रगति हुई है, मले ही यह प्रगति इतनी अधिक तीव्र नहीं है जितनी कि साधारणतया समझी जाती है। यह सम्पूर्ण परिवर्तन मुख्यतया विनिर्माण तथा सनन कार्य, यातायात तथा बैंकों की प्रक्रियाओं एवं प्रणालियों के विकास के फलस्वरूप हुआ है क्योंकि यह कार्य केवल बहुत बड़ी पूंजी से ही सम्भव है। इसके अतिरिक्त बाजारों के क्षेत्र एवं कार्यों में वृद्धि तथा बहुत बड़े पैमाने पर वस्तुओं के व्यापार में तकनीकी सुविधाओं के फलस्वरूप भी यह परिवर्तन हुआ है। राजकीय उद्यम में प्रजातांत्रिक तत्त्व पहले-पहल प्रायः सजीव था, किन्तु अनुभव से यह ज्ञात होता है कि राजकीय कारोबार में व्यावसायिक विधि तथा व्यावसायिक व्यवस्था में उत्पादक विचारों एवं प्रयोगों का अभाव रहता है, और उन निजी उद्योगों में जो सम्बन्धित समय से चले आ रहे हैं तथा

जिनका आकार विस्तृत हो चुका है और इस कारण जिनमें गौकरशाही प्रणाली की प्रवृत्तियाँ पैदा हो गयी हैं वहाँ भी ये चीजें साधारणतया नहीं पायी जाती। इस प्रकार उद्योग के क्षेत्र के संकुचन होने पर जहाँ कि छोटे-छोटे व्यवसाय उमग बरे उपक्रम के फलस्वरूप सफल हो सकने हैं वहाँ एक गये मकट के उत्पन्न होने का भय रहता है।

उत्पादन सबसे बड़े पैमाने पर मुख्यतया संयुक्त राज्य (अमेरिका) में किया जाता है, जहाँ कुछ एकाधिकार प्राप्त विशाल व्यवसायों को साधारणतया 'ट्रस्ट' कहा जाता है। इनमें से कुछ ट्रस्टों का उदय एक ही प्रकार के व्यवसाय से हुआ है। किन्तु इनमें से अधिकांश का विकास बहुत से स्वतंत्र व्यवसायों के मिलने से हुआ है, और उद्योग के इस प्रकार एक-दूसरे के साथ मिलने के प्रथम प्रयास को साधारणतया संघ, या, जर्मन शब्द को प्रयोग करते हुए, 'उत्पादक संघ' कहा जाता है।

§10. सहकारिता की पद्धति का लक्ष्य व्यावसायिक प्रबन्ध की इन दोनों प्रणालियों की बुराइयों को दूर करना है। उस आदर्श प्रकार की सहकारी समिति में जिनके लिए बहुत से लोग चाव से आशा किये हुए हैं, किन्तु व्यवहार में जिसका अभी तक भी अस्तित्व नहीं है, व्यवसाय में जोड़िये लेने वाले शेयर होल्डरों का कुछ भाग या सम्पूर्ण भाग ही इसमें नौकरी करेगा। कर्मचारियों का चाहे वे व्यवसाय की भौतिक पूंजी में योगदान देते हों या नहीं, इस लाभ में हिस्सा होगा और उन्हें इसकी सामान्य समझ में, जहाँ इसकी नीति की व्यापक रूपरेखा निश्चित की जाती है तथा उस नीति को कार्यान्वित करने के लिए अधिकारियों की नियुक्ति की जाती है, मत देने की कुछ शक्ति होगी। इस प्रकार वे लोग ही अपने प्रबन्धों तथा फोरमों को नियुक्त करने वाले तथा उनके मालिक होने हैं। वे यह मूल्यनिर्णय कर सकते हैं कि व्यवसाय की स्थापना करने का उच्चतर कार्य ईमानदारी तथा कुशलता के साथ किया जा रहा है या नहीं, और उन्हें इसके विस्तृत प्रशासन में शिथिलता तथा अयोग्यता का पता लगाने के लिए सबसे अच्छी मुविचारें प्राप्त होती हैं। अन्त में, अन्य प्रतिष्ठानों के लिए आवश्यक कुछ छोटे-मोटे निरीक्षण के कार्य को वे अनावश्यक बना देते हैं, क्योंकि अपने ही आर्थिक हितों तथा अपने व्यवसाय की सफलता में गर्व अनुभव करने के कारण वे तथा उनके साथ काम करने वाले कर्मचारी काम से जी नहीं चुराते।

किन्तु अभाग्यवश इस पद्धति की अपनी ही बहुत बड़ी कठिनाइयाँ हैं। क्योंकि मानव स्वभाव को देखते हुए, स्वयं कर्मचारी मर्दों अपने फोरमों तथा प्रबन्धकों के सबसे अच्छे सम्भाव्य मालिक नहीं होते। दोषारोपण के बाण्य उत्पन्न र्दियों तथा परेशानों उस रेत की तरह कार्य करने हैं जो एक बड़ी तथा जटिल मशीन के बेयरिंग (Bearing) में तेल के साथ मिल गयी हैं। सामान्यतया व्यावसायिक प्रबन्ध का मजबूत कठिन कार्य वह है जिसमें मजबूत काम बाह्य प्रदर्शन दिया जाता है। जो लोग अपने हाथों से काम करते हैं वे व्यवसाय की स्थापना करने के उच्चतम कार्य में होने वाली शकन की तीव्रता को कम महत्व का समझते हैं, और यह सम्भव है कि वे इसके लिए उम दर पर मुगलान किये जाने पर आपत्ति प्रकट करें जो कि अन्यत्र प्राप्त हो सकती है। यास्तव में किसी महत्कारी समिति में प्रबन्धकों में उनकी सतर्कता, आधिपत्य करने की शक्ति, तथा सर्वतोभूषी प्रतिभा नहीं होती बिनती उन लोगों में होती

ट्रस्ट तथा उत्पादक संघ।

संयुक्त पूंजी कम्पनियों के मुख्य संकटों को आदर्श प्रकार के सहकारी संघ की स्थापना द्वारा दूर किया जा सकता है।

इस प्रणाली में व्यावसायिक प्रबन्ध के कार्य में कठिनाइयाँ होती हैं, किन्तु इनमें से कुछ कठिनाइयों को इससे दूर किया

जा सकता है।

है जो अनिजीवन के लिए संघर्ष के कारण इस कार्य के लिए छोटे गये हैं, और जो व्यक्तिगत व्यवसाय के उन्मूलन एवं निरंकुश उत्तरदायित्व से प्रभावित हुए हैं। आंशिक रूप से इन कारणों के फलस्वरूप सहकारिता की पद्धति को कदाचित् ही पूर्ण रूप से अपनाया गया है, और ग्रामिक लोगों द्वारा उपयोग की जाने वाली वस्तुओं के फुटकर व्यापार के अतिरिक्त इनके आंशिक उपयोग में कदाचित् ही महत्वपूर्ण सफलता मिली है। किन्तु पिछले कुछ वर्षों से सामाजिक उत्पादन संघों, अथवा "साझेदारी" की सफलता के अधिक आशाजनक चिह्न दिखायी दे रहे हैं।

वास्तव में वे काम करने वाले लोग जिनके स्वभाव दृढ़ रूप से व्यक्तिवादी होते हैं, और जिनके मस्तिष्क अपने ही कार्यों में लगन से पूर्णरूप से केन्द्रित रहते हैं वे सम्भवतः शीघ्रतासिद्ध तथा सबसे अधिक आवन्ददायक मार्ग से भौतिक सफलता प्राप्त करने के लिए व्यवसाय की छोटे स्वतंत्र 'उपक्रमियों' के रूप में या एक प्रगतिशील निजी फर्म अथवा मार्बंजनिक कम्पनी के रूप में प्रारम्भ करते हैं। किन्तु सहकारिता में उन लोगों के लिए विशेष आकर्षण होता है जिनके स्वभाव में सामाजिक तत्त्व अधिक दृढ़ रहता है, और जो अपने पुराने माधियों से अपने को अलग करने इच्छा नहीं करते किन्तु उनके बीच उनके नेताओं के रूप में काम करना चाहते हैं। सहकारिता में निहित कामनाएँ कुछ दशाओं में इसके व्यावहारिक रूप से उच्चतर होती हैं, किन्तु यह निश्चय ही एक बहुत बड़ी मात्रा में नैतिक प्रयोजनों पर आधारित है। वास्तविक सहयोगी (Co-operator) व्यक्ति तीव्र व्यावसायिक बुद्धि एवं एकाग्र विद्यमान भरी भावना के साथ काम करता है, और कुछ सहकारी समितियों में मानसिक एवं चारित्रिक दोनों दृष्टियों से महान मेधावी व्यक्तियों ने उत्कृष्ट सेवाएँ अर्पित की हैं। इन लोगों ने सहकारिता के प्रति अपने में निहित विश्वास से बड़ी योग्यता एवं शक्ति तथा पूर्ण साधुता के साथ काम किया है। ये लोग हमेशा ही उस वेतन से कम पर ही सतुष्ट रहे हैं जो कि इन्हें अपने कार्य में या निजी फर्म में व्यावसायिक प्रबन्धकों के रूप में काम करने से मिल सकता था। अन्य धन्यो की अपेक्षा सहकारी समितियों के अधिकारियों में इस प्रकार के लोग साधारणतया अधिक मिलते हैं, और यद्यपि यहाँ भी ये साधारणतया बहुत अधिक नहीं हैं, तथापि यह आशा की जाती है कि सहकारिता (Co-operation) के वास्तविक सिद्धान्तों के अधिक अच्छे ज्ञान के प्रसार तथा सामान्य शिक्षा में वृद्धि के फलस्वरूप नित्य-दिन व्यावसायिक प्रबन्ध की पद्धति समस्याओं के हल के लिए सहकारिता के अन्तर्गत काम करने वालों की संख्या अधिक-अधिक बढ़ेगी।

लाभ में
हिस्सा-
विभाजन।

इस बीच सहकारिता के सिद्धान्त के अनेक आंशिक प्रयोगों की विभिन्न प्रकार की दशाओं में अपनाया जा रहा है। इसमें से प्रत्येक से व्यावसायिक प्रबन्ध के कुछ नये पहलू को प्रदर्शित किया जाता है। इस प्रकार लाभ में हिस्सा बँटाने की योजना में एक निजी फर्म अपने व्यवसाय के निरंकुश प्रबन्ध को बनाए रखने के साथ-साथ अपने नर्भकारियों को वाज़ार की दर पर पूर्ण मजदूरी (चाहे यह समय के आधार पर दी जाती है या काबं के अनुसार दी जाती है) देती है, और इस बात के लिए भी सहमत है कि यदि एक निश्चित न्यूनतम मात्रा से अधिक लाभ प्राप्त हो तो उनका कुछ निश्चित

भाग उनमें बाँट दिया जायेगा। इससे यह आशा की जाती है कि कर्मचारियों तथा फर्म के बीच मतभेद कम होगा, कर्मचारियों में ऐसी छोटी-मोटी चीजों को करने की तत्परता बढ़ेगी जो उनकी अपेक्षा फर्म के लिए अधिक लाभदायक होती है, और अन्त में औसत से अधिक योग्यता एवं उच्च वाले कर्मचारी इस ओर अकर्षित होंगे, और ये चीजें ही उस फर्म को प्राप्त होने वाले भौतिक तथा नैतिक पुरस्कार हैं।¹

दूसरी आर्थिक सहकारी योजना ओल्डहम (Oldham) के कुछ सूती मिलों से सम्बन्धित है: वास्तव में ये संयुक्त पूँजी कम्पनियाँ हैं। किन्तु इनके शेयर होल्डरों में बहुत से ऐसे कर्मचारी हैं जिन्हें उस घनत्व का विशेष ज्ञान प्राप्त है यद्यपि वे बहुधा उन मिलों में काम करना पसन्द नहीं करते जिनके वे आर्थिक रूप में मालिक होते हैं। एक और भी ऐसी ही आर्थिक सहकारी योजना उत्पादक संस्थानों से सम्बन्धित है जिन पर सहकारी मण्डारों की मुख्य संस्था सहकारी थोक समितियों के माध्यम से स्वामित्व रखती है। स्काटलैंड की 'थोक समितियों' में कर्मचारियों का प्रबन्ध के क्षय तथा उस उद्यम के लाभों में कुछ हिस्सा होता है, किन्तु इंग्लैंड में ऐसा नहीं है।

कुछ आगे चल कर हमें व्यवसाय के इन सभी सहकारी तथा उप-सहकारी रूपों का अधिक विस्तारपूर्वक अध्ययन करना होगा, और थोक एवं मृदाकर, कृषि, विनिर्माण एवं व्यापार में सम्बन्धित विभिन्न प्रकार के व्यवसायों की सफलता अथवा असफलता के कारण का पता लगाना होगा। किन्तु इस समय में इस विषय की अधिक चर्चा नहीं करनी चाहिए। इस बात को प्रदर्शित करने के लिए बहुत कुछ कहा जा चुका है कि संसार सहकारी आन्दोलन के उच्चतर कार्य के लिए अभी-अभी ही तैयार हुआ है। अतः इसके विभिन्न रूपों को विगत की अपेक्षा भविष्य में अधिक सफलता प्राप्त होने की आशा करना तर्कसंगत है। इसके अतिरिक्त यह भी आशा करना उचित है कि हमसे इसमें काम करने वाले कर्मचारियों को स्वयं व्यवसाय के प्रबन्ध करने, अन्य लोगों का विवशतापान बनने, और धीरे-धीरे ऐसे पदों पर पहुँचने का सर्वोत्तम अवसर मिलेगा जिनमें उनकी व्यावसायिक योग्यताओं के विकास के लिए क्षेत्र है।

§11. किसी कार्यरत व्यक्ति को उस पद तक जितने कि वह अपनी व्यावसायिक योग्यता का पूर्ण प्रदर्शन कर सकता है, पहुँचने में होने वाली कठिनाई का जिक्र करते समय साधारणतया उसके पास पूँजी की कमी होने का मुख्यतया जिक्र किया जाता है: किन्तु यह सदैव ही उसकी मुख्य कठिनाई नहीं है। दृष्टान्त के रूप में सहकारी वितरण समितियों ने प्रचुर सम्पत्ति संचित कर ली है, और उन्हें इस पर उचित दर पर व्याज मिलना कठिन मालूम देना है, और इसे वे उन लोगों को ऋण पर देना पसन्द करेंगे जो यह प्रदर्शित करें कि उनके पास कठिन व्यावसायिक सम्पत्तियों को हल करने की क्षमता है। वे सहयोगी (Co-operator) जिनके पास एक तो उच्च श्रेणी की व्यावसायिक योग्यता एवं सत्यता होती है और दूसरी अपने साथियों के बीच इन गुणों के लिए महान् स्वातिरिक्ती 'व्यक्तिगत' पूँजी होती है, उन्हें पर्याप्त मागेवार के लिए

आंशिक सहकारिता।

भविष्य के लिए आशाएँ।

पूँजी के अभाव से कार्य करने वाले व्यक्ति का उत्पादन उतना नहीं सकता जितना कि पहले-पहल प्रतीत होता

¹ स्कलोस (Schloss) के Methods of Industrial Remuneration तथा गिल्मन (Gilman) के A Dividend to Labour से तुलना कीजिए।

है, क्योंकि
श्रृण-निधि
रोजगार के
आकार तथा
उत्पुक्ता के
साथ बढ़ती
है।

प्रचुर भौतिक पूँजी पर अधिकार प्राप्त करने में कोई भी कठिनाई नहीं होगी : वास्त-
विक कठिनाई तो चारों ओर के अनेक व्यक्तियों को यह विश्वास दिलाने में होती है
कि उनके पास इस प्रकार के दुर्लभ गुण हैं। जब कोई व्यक्ति व्यवसाय प्रारम्भ करने
के लिए साधारण स्रोतों से पूँजी ऋण के रूप में प्राप्त करने का प्रयत्न करता है तो
उन्हें भी लगभग इसी प्रकार की कठिनाई का सामना करना पड़ता है।

यह सत्य है कि लगभग प्रत्येक व्यवसाय में अधिक अच्छे प्रारम्भ के लिए निरन्तर
अधिकाधिक पूँजी लगाने की आवश्यकता होती है, किन्तु उन लोगों की निजी पूँजी में
इससे भी बढ़कर तीव्र वृद्धि होती है जो स्वयं इसका उपयोग नहीं करना चाहते और
इसे ऋण पर देने के लिए इतने अधिक इच्छुक रहते हैं कि इसके लिए निरन्तर घटती
हुई दर पर व्याज लेना स्वीकार कर लेते हैं। इस पूँजी का बहुत कुछ भाग बैंक वालों
के हाथों में जाता है जो इसे तुरन्त ही किसी ऐसे व्यक्ति को दे देते हैं जिसको व्याव-
सायिक नृशक्तता एवं ईमानदारी में उन्हें विश्वास है। अनेक व्यवसायों में उन लोगों
से साक्ष्य प्राप्त करने की बात को कहना ही क्या जो आवश्यक कच्ची सामग्री तथा दिव्री
के माल का सम्भरण करते रहते हैं। अब प्रत्यक्ष उधार लेने के इतने अधिक अवसर मिलने
लगे हैं कि जिस व्यक्ति ने इसका सदुपयोग करने की रयाति प्राप्त करने में होने वाली
प्रारम्भिक कठिनाई पर विजय प्राप्त कर ली है उसके मार्ग में व्यवसाय को चलाने के
लिए आवश्यक पूँजी में साधारण वृद्धि करना कोई बहुत गम्भीर समस्या नहीं है।

व्यवसाय की
बढ़ती हुई
जटिलता के
कारण
उसके भागों
में बहुत
हकाबट
धाती है।

किन्तु सम्भवतः कार्यरत व्यक्ति के उत्थान में व्यवसाय की बढ़ती हुई जटिलता
अधिक हकाबट पैदा करती है यद्यपि यह कम महत्वपूर्ण है। व्यवसाय के प्रधान को अब
बहुतसी ऐसी चीजों के विषय में सोचना पड़ता है जिन पर प्राचीन काल में विचार
करने की कमी भी आवश्यकता ही नहीं हुई। वे ठीक इसी प्रकार की कठिनाइयाँ हैं
जिनके लिए वर्कशाप में प्रशिक्षण प्राप्त करने से बहुत कम तैयारी होती है। इसके लिए
कार्यरत व्यक्ति को न केवल विद्यालय में मिलने वाली शिक्षा में तीव्र सुधार से
लाम पहुँच सक्ता है, अपितु उसे इससे भी महत्वपूर्ण साम्य जीवन में प्रवेश करने पर
समाचार पत्रों, सहकारी समितियों एवं व्यापारिक संघों तथा अन्य प्रकार से प्राप्त
हो सकता है।

किन्तु वह
इन कठि-
नाइयों पर
विजय प्राप्त
कर सकता
है।

इसलैंड की सम्पूर्ण जनसंख्या का लगभग तीन-चौथाई भाग मजदूरी प्राप्त करने
वाले वर्गों का है। अब उन्हें हमेशा ही ठीक प्रकार से भोजन मिलता है, ठीक प्रकार
से रहने तथा शिक्षा प्राप्त करने की सुविधा प्राप्त है तो उनमें वह तांत्रिक शक्ति पर्याप्त
अंश में पायी जाती है जो व्यावसायिक योग्यता का आधार है। वे अपने नित्य प्रति के
कार्यकलाप के अतिरिक्त कुछ भी न करने पर भी शांत अथवा अज्ञात रूप से व्यवसाय
के अधिकारयुक्त पदों के लिए प्रतिस्पर्धा करते हैं। एक साधारण श्रमिक योग्य होने
पर साधारणतया फोरमैन बन जाता है, जहाँ से वह उन्नति कर प्रबन्धक के पद पर पहुँच
सकता है और अपने मालिक के साथ साझेदार भी बन सकता है। अथवा स्वयं छोटी
बहुत बचत करने के पश्चात् वह एक ऐसी छोटी दुकान खोल सकता है जो कि श्रमिक

के अपने निवासस्थान में भलीभाँति चलायी जा सकती है, जिसमें मुख्यतया साँख पर सामान लेकर रखा जा सकता है, और जिसमें दिन में तो उसकी पत्नी और सायंकाल में स्वयं वह बैठ सकता है। इन तथा अन्य प्रकारों से वह अपनी पूँजी में इतनी वृद्धि कर सकता है जिससे वह एक छोटे से कारखाने, या फैक्टरी को चला सके। एक बार इसे अच्छी तरह प्रारम्भ कर लेने पर उसे बैंक उदाररूप से ऋण देने के लिए इच्छुक हो जायेंगे। उसके पास समय होना चाहिए, और चूँकि आधी आयु तक यह सम्भव नहीं है कि वह व्यवसाय प्रारम्भ करे अतः उसके पास पर्याप्त जीवन काल होना चाहिए और उसके विचारों में दृढ़ता होनी चाहिए। किन्तु इसके साथ-साथ यदि वह 'धीरवान, मेधावी तथा माग्यशास्त्री' हो तो यह बिलकुल निश्चित है कि वह अपनी मृत्यु से पहले ही प्रचुर पूँजी पर अधिकार प्राप्त कर लेगा।¹ किसी फ़ैक्टरी में हाथ से काम करने वाले लोगों को जिल्दसाजों तथा सामाजिक परम्परा से उच्चतर स्थान प्राप्त किये हुए अनेक व्यक्तियों की अपेक्षा अधिकार के पदों तक प्रगति करने की अधिक अच्छी सुविधाएँ मिलती हैं किन्तु व्यापारिक संस्थानों में स्थिति इसके प्रतिकूल है। उनमें किया जाने वाला शारीरिक श्रम प्रायः शिक्षाप्रद नहीं होता, जब कि कार्यालय में काम करने का अनुभव दिनमात्र सम्बन्धी व्यवसाय की अपेक्षा वाणिज्यिक व्यवसाय के प्रबन्ध के लिए व्यक्ति को उपयुक्त बनाने में अधिक अनुकूल है।

इस प्रकार निम्नतर से ऊपर की ओर अग्रसर होने की गति व्यापक होती है। रामभवतः पहले की भाँति बहुत से लोग श्रमिकों की स्थिति से नियोक्ताओं की स्थिति में शीघ्र ही नहीं पहुँच सकते : किन्तु ऐसे लोग अधिक हैं जो पर्याप्त रूप से आगे बढ़

उत्थान में एक पीढ़ी की अपेक्षा

1 जर्मनी के लोग कहते हैं कि व्यवसाय में सफलता के लिए " Geld, (द्रव्य), Geduld (धैर्य), Genie (सूझ) तथा Glück (भाग्य) की आवश्यकता होती है। एक कार्य करने वाले व्यक्ति को प्रगति के लिए मिलने वाले भ्रमसर उसके कार्य के स्वभाव से भी कुछ बदलते हैं। वे उन धन्यों में सबसे अधिक मिलते हैं जिनमें विस्तृत बातों का सतर्कतापूर्वक ध्यान रखना सबसे अधिक महत्वपूर्ण है और जहाँ विज्ञान अथवा विषय की सट्टे की गतियों के सम्बन्ध में विस्तृत ज्ञान का सबसे कम महत्व है। इस प्रकार दृष्टान्त के रूप में 'मितव्ययिता तथा ध्यावहारिक विवरण सम्बन्धी ज्ञान' सिद्धी के बर्तन बनाने के व्यवसाय के साधारण कार्य में सफलता के सबसे महत्वपूर्ण अंग हैं। परिणामस्वरूप जिन लोगों में इस कार्य में प्रगति की है वे "जोसिया वेंजवुड (Josiah Wedgwood) की तरह साधारण स्थिति से ऊँचे उठ गये हैं" (तकनीकी शिक्षा के आयोग के सम्मुख जो० वेंजवुड के प्रमाण को देखिए)। शेफोल्ड के अनेक धन्यों के सम्बन्ध में भी इसी प्रकार का कथन सत्य है। किन्तु कुछ धनिक वर्ग सट्टेबाजों के जोसियों को लेने की महान क्षमता का विकास करते हैं, और यदि उन्हें उन तन्म्यों का ज्ञान प्राप्त हो जायें जिनसे सफल सट्टे प्रभावित होते हैं तो वे बहुधा अपने ऊपर के प्रतिद्वन्द्वियों पर विजय प्राप्त कर लेंगे। मछली तथा फलों की भाँति शीघ्र नष्ट होने वाली वस्तुओं के सबसे सफल धोक विन्नेताओं में बाजार के पल्लेदारों के रूप में जीवन प्रारम्भ किया है।

दो पीढ़ियाँ
लग सकती
हैं।

यदि केवल
कार्यालय के
कार्य का भय
दूर किया जा
सके तो यह
एक मिश्रित
व्यवस्था है।

कर अपने नदकों को सबसे ऊँचे पदों को प्राप्त करने का सुझाव देते हैं। अधिकांशतया पूर्ण प्रगति एक ही पीढ़ी में नहीं होती। यह अधिकतर दो पीढ़ियों की अवधि में फैली होती है किन्तु प्रगति की ओर बढ़ने की गति की कुल मात्रा सम्भवतः पहले की अपेक्षा अधिक है और शायद प्रगति की अवधि का दो पीढ़ियों में फैलाना सम्पूर्ण समाज के लिए अधिक अच्छा है। पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में जो श्रमिक बड़ी संख्या में निवृत्ताओं के स्थान पर पहुँच गये थे वे कदाचित् ही अधिकार के पदों के लिए उपयुक्त थे : अधिकांशतया उनका व्यवहार कठोर एवं अत्याचारपूर्ण था, वे अपना आत्मनिर्याण खो बैठते थे, और न तो सही अर्थ में सज्जन थे और न सही अर्थ में सुखी थे, जब कि उनके बच्चे बहुत तेज स्वभाव के, खर्चीले तथा सुलभ-सुविधा प्रिय थे, और अपने धन को नीच तथा अश्लील वामोद-प्रमोद में उड़ाते थे, और इस प्रकार उनमें प्राचीनतर सामन्तवर्ग की सबसे बुरी बुराइयाँ थी और अच्छाइयों का लेशमात्र भी न था। फोरमैन अथवा व्यवस्थापक की, जिसे अभी भी आज्ञापालन करना तथा साथ ही साथ आदेश देना भी है, किन्तु जो प्रगति कर रहा है और अपने बच्चों को और आगे प्रगति करते हुए देखना चाहता है, कुछ प्रकार से पहले के छोटे से मालिक की अपेक्षा अधिक ईर्ष्या की जाती है। उसकी सफलता कम महत्वपूर्ण है, किन्तु उसका कार्य बहुधा उच्चतर है और विश्व के लिए अधिक उपयोगी है, जब कि उसका अ. जरण अधिक सम्य और शिष्टाचारयुक्त तथा दृढ़ होता है। उसके बच्चे ठीक प्रकार में प्रशिक्षित होते हैं, और वे धन प्राप्त करने पर सम्भवतया उसका अधिक अच्छा उपयोग करते हैं।

यह स्वीकार करना होगा कि विशाल व्यवसायों के तीव्र विस्तार के फलस्वरूप, और विशेषकर उद्योग की बहुतायत से शाखाओं में संयुक्त पूंजी कम्पनियों के विस्तार के फलस्वरूप, योग्य एवं मितव्ययी श्रमिक अपने बच्चों के प्रति उँचे महत्वाकांक्षारहित हुए उन्हे कार्यालय के काम में लगाना चाहते हैं। इनमें यह भय है कि वे हाथ से किये जाने वाले उत्पादक कार्य में निहित शारीरिक ओज तथा वाचरण की शक्ति को खो न दें और अपने पतन के फलस्वरूप निम्नतर मध्यम वर्ग की श्रेणी में न आ जायें। किन्तु यदि वे अपनी शक्ति में किसी भी प्रकार की कमी न आने दे तो वे सम्भवतया सत्कार के नेताओं में गिने जाने लगे, यद्यपि साधारणतया अपने पिता के उद्योग में वे इस स्थान पर नहीं पहुँच सकेंगे। अतः उन्हें विशेषरूप से उपयुक्त परम्पराओं एवं योग्यता का लाभ होगा।

एक योग्य
व्यवसायी
व्यक्ति अपने
अधिकार में
आगे हुई
पूँजी को
तेजी से
बढ़ाना
चाहता है।

§12. जब कोई महान योग्यता वाला व्यक्ति एक बार किसी स्वतंत्र व्यवसाय के शिखर पर पहुँच जाता है, चाहे वह किसी भी मार्ग से उस स्थिति पर पहुँचा हो तो वह थोड़ी बहुत पूंजी की सहायता से शीघ्र ही पूंजी को अच्छे रूप में परिणत करने की शक्ति को प्रदर्शित कर सकेगा जिसके फलस्वरूप वह किसी न किसी प्रकार से लगभग इच्छित मात्रा में पूंजी उधार ले सकेगा। अच्छे लाभ अर्जित कर वह अपनी ही पूंजी बढ़ाता है, और उसकी यह अतिरिक्त पूंजी और अधिक ऋण लेने के लिए भौतिक सुरक्षा प्रदान करती है। इस तथ्य से कि उसने स्वयं इसे अर्जित किया है ऋणदाता ऋणों के लिए पूर्ण सुरक्षा देने पर कम जोर देते हैं। इसमें सन्देह नहीं कि व्यवसाय में भाग्य का बहुत हाथ रहता है : एक सुयोग्य व्यक्ति यह अनुभव कर सकता है कि चीजें उसके प्रतिकूल

हो रही है। उसे व्यक्तसाय मे हानि होने से उसकी ऋण उधार लेने की शक्ति घट जाती है। यदि वह आंशिक रूप से उधार ली हुई पूंजी से व्यवसाय चला रहा हो तो हो सकता है कि जिन लोगों ने उसे ऋण दिया हो वे फिर से उधार देना बन्द कर दें और इस प्रकार उसे दुर्भाग्य का शिकार होना पड़े। यदि वह अपनी खुद की पूंजी मे काम करता होता तो शायद इस प्रकार की विपत्ति अल्पकालीन विपत्ति ही सिद्ध हुई होती। उन्नति के लिए संपर्क करने मे हो सकता है कि उसे बड़ा सघर्षमय जीवन बिताना पड़ता और बड़ी चिन्ताओं और यहाँ तक कि दुर्भाग्यो से सरा जीवन व्यतीत करना पड़ता। किन्तु ऐसी स्थिति मे वह दुर्भाग्य तथा सफलता दोनों मे अपनी योग्यता को प्रदर्शित कर सकता है; मानव प्रकृति आशावादी होती है, और यह बात तो बड़ी प्रचलित है कि लोग उन लोगों को प्रचुर मात्रा मे देने के इच्छुक होते हैं जिन्होंने वाणिज्यिक तकट का मामला करते हुए अपनी व्यावसायिक स्थिति पर आंच न लगने दी। इस प्रकार, जल्थान एव पतन के बादजुद भी सुयोग्य व्यवसायी सामान्यतया यह देखता है कि दीर्घकाल मे पूंजी योग्यता के अनुपात मे बढती है।

जैसा कि हमने देखा है, इस बीच जिस व्यक्ति के पास बहुत पूंजी होती है किन्तु योग्यता कम होती है वह इसे तेजी से खो बैठता है सम्भवतः वह एक ऐसा व्यक्ति होगा जो एक छोटे व्यवसाय का सम्मान के साथ प्रबन्ध कर सकता था और इसे अधिक मजबूत बना सकता था; किन्तु यदि उसके पास बड़ी समस्याओं के हल के लिए मेधा नहीं है तो उमका व्यवसाय जितना ही बड़ा होगा उतनी ही तेजी से यह नष्ट हो जायेगा। क्योंकि प्रायः एक बड़े व्यवसाय को केवल ऐसे मौकों से बनाये रखा जा सकता है जिनमे साधारण जोखिमों के लिए छूट रखने के पश्चात् प्रतिशत लाभ बहुत थोड़ा हो। तेजी से बहुत बड़ी मात्रा मे विक्री द्वारा प्राप्त थोड़े से लाभ से योग्य व्यक्तियों को बहुत बड़ी बाय मिल सकती है; उस बहुत बड़ी पूंजी के लिए क्षेत्र प्रदान करने वाले व्यवसायों मे प्रतिस्पर्धा से साधारणतया आवर्त पर लाभ की दर बहुत कम हो जाती है। एक प्रामाण व्यापारी अपने अधिक योग्य प्रतिद्वन्दी की अपेक्षा पाँच प्रतिशत कम लाभ कमा सकता है और तिस पर भी वह नष्ट होने से बच सकता है, किन्तु उन विशाल विनिर्माण एव व्यापारिक व्यवसायों मे जिनमे प्रतिफल शीघ्र ही मिलता है और जिनका नित्य का क्रम भी सरल होता है उनमे सम्पूर्ण विनी पर मिलने वाला कुल लाभ इतना थोड़ा होता है कि किसी व्यक्ति को अपने प्रतिद्वन्दी से कुछ ही प्रतिशत लाभ कम

जिस व्यक्ति के पास कोई महान व्यावसायिक योग्यता नहीं होती, उसका व्यवसाय जितना ही बड़ा होगा उतनी ही शीघ्रता से उसकी पूंजी नष्ट हो जायेगी।

1 ठीक ऐसे समय में जब कि ऋण लेने की बहुत अधिक आवश्यकता पड़ती है फिर से ऋण न मिल सकने के भय के कारण उसकी स्थिति उन लोगों की अपेक्षा जो केवल अपनी ही पूंजी का प्रयोग करते हैं, कमजोर होती है और उसे उधार ली प्यो पूंजी पर रिपे जाने वाले ब्याज से कहीं अधिक हानि उठाने पड़ती है; और जब हम वितरण के सिद्धान्त के उस भाग पर प्रकाश डालते हैं जिसका प्रबन्ध से होने वाली आय से सम्बन्ध है, तो हम पायेंगे कि अन्य कारणों के साथ इस कारण लाभ प्रबन्ध की निबल आय तथा ब्याज अर्थात् व्यावसायिक व्यक्तियों की योग्यताओं के फलस्वरूप प्राप्त आय से अधिक होते हैं।

होने पर हर एक बार एक बहुत बड़ी धनराशि की हानि उठनी पड़ती है। जब कि उन व्यवसायों में से जो कठिन होते हैं और जहाँ एक-सा कार्य नहीं किया जाता, और जिनमें प्रबन्ध अच्छा होने पर ऊँचे लाभ मिल सकते हैं उनमें साधारण योग्यता से कार्य चलाने वाले किसी भी व्यक्ति को विलकुल भी लाभ प्राप्त नहीं हो सकते।

इन दो शक्तियों के कारण पूँजी का इसके अछड़े प्रयोग के लिए आवश्यक योग्यता के अनुसार समायोजन हो जाता है।

इन दो प्रकार की शक्तियों के कारण जिनमें से एक तो मुख्य व्यक्तियों के अधिकार में पूँजी में वृद्धि करती है और दूसरी अयोग्य व्यक्तियों के पास पायी जाने वाली पूँजी को नष्ट करती है, यह सिद्ध हो जाता है कि व्यावसायिक व्यक्तियों की योग्यता तथा उनके अधिकार में होने वाले व्यवसायों के आकार में अनिष्ट सम्बन्ध है जो कि पहले-पहल इतना मन्मथ प्रतीत नहीं होता था। जब इस तथ्य के साथ-साथ हम उन सभी प्रणालियों को ध्यान में रखते हैं जिनका कारण एक महान प्राकृतिक योग्यता वाला व्यक्ति किसी व्यक्तिगत फर्म या सार्वजनिक कम्पनी में काम करता हुआ उच्च स्थान पर पहुँच जाता है तो हम इस निष्कर्ष पर पहुँचते हैं कि इंग्लैंड के सप्ला देश में जहाँ कहीं एक बड़े पैमाने पर करने के लिए कार्य रहता है वहाँ इसके लिए आवश्यक योग्यता एवं पूँजी तेजी से मुलभ हो जाती है।

आगे जिन प्रकार औद्योगिक कुशलता एवं योग्यता, नित्य प्रति निर्णय करने की क्षमता, तत्परता, साधन, सतर्कता तथा उद्देश्य की स्थिरता पर, उन योग्यताओं पर जो किसी व्यापार में विशेष रूप से लागू नहीं होती, किन्तु सभी व्यवसायों में थोड़े बहुत उपयोग में लायी जाती हैं, अधिकाधिक आधित होती जा रही है। यही बात व्यावसायिक कुशलता के सम्बन्ध में भी सत्य है। वास्तव में व्यावसायिक योग्यता में छोटे स्तर की औद्योगिक कुशलता एक योग्यता की अपेक्षा में अविच्छिष्ट शक्तियाँ अधिक शामिल हैं : और व्यावसायिक योग्यता का स्तर जितना ऊँचा होता है इसको उतने ही विभिन्न प्रयोगों में लगाया जा सकता है।

इंग्लैंड जैसे देश में पास में पूँजी होने के साथ ही साथ यदि व्यावसायिक योग्यता भी हो तो इसकी पर्याप्त रूप से निश्चित पूर्ति कीमत होती है।

इसके फलस्वरूप पूँजी पर अधिकार होने के साथ ही साथ व्यावसायिक योग्यता होने पर इसे एक ऐसे व्यापार में जिसमें कि आवश्यकता से अधिक लोग लगे हैं एक दूसरे व्यापार में जहाँ इसके प्रारम्भ के लिए अच्छा अवसर होता है, सरलतापूर्वक लगाया जा सकता है : और चूँकि यह सरलतापूर्वक ऊर्ध्वधर भी बढ़ती है, क्योंकि अधिक योग्य व्यक्ति अपने काम में उच्चतर परों पर पहुँचते हैं, हमें अपने अध्ययन की प्रारम्भिक अवस्था में यह विश्वास करने के लिए अच्छे तर्क मिलते हैं कि आधुनिक इंग्लैंड में प्रायः पूँजी पर अधिकार होने के साथ भाग के अनुसार व्यावसायिक योग्यता प्राप्त हो जाती है, और इस प्रकार इसकी पूर्ति कीमत पर्याप्त रूप से स्पष्ट होती है।

अन्त में पूँजी के साथ-साथ व्यावसायिक योग्यता होने की पूर्ति कीमत तीन तत्त्वों में बनी होती है। इसमें सबसे पहला तत्त्व पूँजी की पूर्ति कीमत है। व्यावसायिक योग्यता एक शक्ति की पूर्ति कीमत दूसरा तत्त्व है, और तीसरा तत्त्व उस संगठन की पूर्ति है जिसके फलस्वरूप उचित व्यावसायिक योग्यता तथा व्यवसाय को चलाने के लिए आवश्यक पूँजी में सार्वजनिक स्थापित किया जाता है। इन तीन तत्त्वों में सबसे पहले की कीमत को व्याज, केवल दूसरे की कीमत को प्रबन्ध की निवल आय, दूसरे और तीसरे की मिश्रित कीमत को प्रबन्ध की सकल आय कहेंगे।

प्रबन्ध की निवल तथा सकल आय।

निष्कर्ष । क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि तथा उत्पत्ति हास की प्रवृत्तियों का सहसम्बन्ध

§1. इस भाग के प्रारम्भ में हमने देखा कि धर्म तथा पूँजी की बढ़ी हुई माना लगाने से किम प्रकार दीर्घकाल में, अन्य बातों के समान रहने पर, कच्चे उत्पादन का अतिरिक्त प्रतिफल घटने लगना है। इस भाग के शेष अंश में तथा विशेषकर अन्तिम चार अध्यायों में हमने इस विषय के दूसरे पक्ष पर विचार किया और यह देखा कि मनुष्य द्वारा किये जाने वाले काम की मात्रा में वृद्धि के साथ उसकी उत्पादक कार्य की शक्ति किस प्रकार बढ़ती है। सर्वप्रथम धर्म की पूर्ति को नियंत्रित करने वाले कारणों पर विचार करते हुए हमने देखा कि किस प्रकार एक देश की शारीरिक, मानसिक तथा नैतिक बल में वृद्धि होने से, अन्य बातों के समान रहने पर, बहुत से औद्योगिक बच्चों का सम्भवतया युवावस्था तक अधिक पालन-पोषण होगा। इसके पश्चात् धन की वृद्धि पर प्रकाश डालते हुए हमने यह देखा कि किस प्रकार धन में होने वाली हर वृद्धि से पहले की अपेक्षा अधिक वृद्धि करना अनेक प्रकार से सरल है। अन्त में हमने यह देखा कि धन तथा लोगों की संख्या एवं बुद्धि में होने वाली प्रत्येक वृद्धि से किम प्रकार एक ऐसे अत्यधिक विकसित औद्योगिक संगठन की सुविधाएँ बढ़ायी जा सकती हैं, जिसके फलस्वरूप धर्म तथा पूँजी की सामूहिक कार्यकुशलता में बहुत अधिक वृद्धि होती है।

प्रत्येक प्रकार की वस्तुओं के उत्पादन के पैमाने में वृद्धि से मिलने वाली किराया-यों पर अधिक ध्यानपूर्वक विचार करते समय हमने यह देखा कि इनका दो वर्गों में विभाजन किया जा सकता है—वे जो उद्योग के सामान्य विकास पर निर्भर हैं, और वे जो इसमें सगे हुए अलग-अलग व्यवसाय-गृहों के आय के साधन पर तथा उनके प्रबन्ध करने की योग्यता, अर्थात् आन्तरिक एवं बाह्य किरायायों पर निर्भर हैं।

हमने यह भी देखा कि किसी भी व्यवसाय-गृह में किस प्रकार आन्तरिक किराया-यों में परिवर्तन हो सकते हैं। एक योग्य व्यक्ति सम्भवतः शायद अपने व्यवसाय में दृढ़तापूर्वक जुट जाता है, वह कठिन परिश्रम करता है और प्रितव्ययिता से रहता है। उसकी अपनी पूँजी तेजी से बढ़ती है और पूँजी उधार लेने की आवश्यकता अधिक तीव्रतापूर्वक बढ़ती है। वह अपने चारों ओर असाधारण उत्साह तथा योग्यता वाले कर्मचारियों की इकट्ठा कर लेता है। जैसे-जैसे उसका व्यवसाय बढ़ता है वे भी उसके साथ प्रगति करते जाते हैं। वे उस पर विश्वास करते हैं और वह उन पर विश्वास करता है। उनमें से प्रत्येक ठीक उसी काम में अपनी शक्ति लगाता है जिसके लिए वह विशेष रूप से योग्य है, और इसके फलस्वरूप साधारण कार्य में निम्नी बड़ी योग्यता का अपेक्ष्य नहीं होता, और अकुशल व्यक्तियों को कोई कठिन काम नहीं सौंपा जाता। उसके व्यवसाय की कुशलता की इस प्रकार शून्य: शून्य: बढ़ती हुई किरायायों के अनुरूप

इस भाग के बाद के अध्यायों का इससे पहले के अध्यायों से सम्बन्ध।

इस भाग के बाद के अध्यायों का सारांश।

सारांश।

प्रगति से विशिष्ट प्रकार की मशीनों तथा सभी प्रकार के संयंत्रों में इसी प्रकार की किफायतें होने लगती हैं। हर सुवरी हुई प्रक्रिया को शीघ्र ही अपना लिया जाता है और इसके आधार पर आगे भी सुधार किये जाते हैं। सफलता से उसे साध प्राप्त होती है और साध से सफलता मिलती है। साध एवं सफलता से उसे पुराने ब्राह्मणों को बनाये रखने में तथा नये शाहक बनाने में सहायता मिलती है। व्यापार में वृद्धि होने के फलस्वरूप उसे नये करने में बहुत लाभ होता है। उसकी वस्तुएँ एक दूसरे का विज्ञापन करती हैं और इस प्रकार उनके प्रकाशन की कठिनाई को कम करती हैं। उसके व्यवसाय की मात्रा में वृद्धि से उसे अपने प्रतिद्वन्द्वियों से तेजी से अधिक लाभ प्राप्त होने है, और वह कम कोमन पर वस्तुएँ बेच सकता है। यह प्रक्रिया तब तक चलती रहेगी जब तक उसकी शक्ति एवं उसका उद्यम, उसकी अन्वेषण तथा व्यवस्था करने की शक्ति पूर्णरूप से बनी रहती है, और व्यावसायिक जोखिम से उसे अत्यधिक क्षति नहीं होती। यदि वह व्यक्ति सौ वर्ष तक उस उद्योग में लगा रहा तो वह और उसकी भाति कुछ अन्य लोग उद्योग को उभर सम्पूर्ण शाखा को, जिसमें कि वह लगा है, आपस में बाँट लेंगे। उत्पादन के बड़े पैमाने पर चलने के कारण उसे अपने प्रतिद्वन्द्वियों की अपेक्षा अधिक किफायतें होंगी और यदि वे पूरी क्षमता से आपस में प्रतिस्पर्धा करे तो इन किफायतों के मुख्य लाभ आम लोगों को होंगे, और उभर वस्तु की कीमत बहुत गिर जायेगी।

किन्तु यहाँ हमें जगल के छोटे वृक्षों से जो कि अपने पुराने प्रतिद्वन्द्वियों की शक्तिहीन करने वाली छाया से संघर्ष करते हुए ऊपर बढ़ते हैं, सबक लेना चाहिए। बहुत से वृक्ष ऊपर उठने से पहले ही ढब जाते हैं और केवल थोड़े ही ऊपर तक पहुँच पाते हैं। उन केवल थोड़े से वृक्षों को जो प्रतिवर्ष अधिक मजबूत होते जाते हैं, अपनी ऊँचाई में वृद्धि होने के साथ प्रकाश तथा वायु अधिक मिलती है और अन्त में वे भी अपने समीप के वृक्षों के ऊपर मँडराने लगते हैं और ऐसा प्रतीत होता है कि वे हमेशा ही बढ़ते जायेंगे और बढ़ने के साथ-साथ निरन्तर अधिक मजबूत होते जायेंगे। किन्तु वे हमेशा ही नहीं बढ़े। एक वृक्ष दूसरे की अपेक्षा अधिक समय तक पूर्ण शक्ति बनाये रखेगा और अधिक फलेगा। किन्तु कभी न कभी आयु का उन पर प्रभाव पड़ता ही है। यद्यपि अधिक लम्बे वृक्षों को अपने प्रतिद्वन्द्वियों की अपेक्षा प्रकाश तथा वायु अधिक प्राप्त होती है, किन्तु उनकी शक्ति धीरे-धीरे क्षीण हो जाती है, और वे एक के बाद एक अन्य वृक्ष को स्थान दे देते हैं जो भौतिक शक्ति के रूप होने पर भी तक्षण अवस्था के तेज से मरे रहते हैं।

वृक्षों के बढ़ने के सम्बन्ध में जो बात सत्य है वही प्रायः ऐसी विशाल मिथिल पूंजी कम्पनियों के महान् आधुनिक विकास के पूर्व के व्यवसायों के सम्बन्ध में भी सत्य है जिनकी प्रगति बहुधा अवरोध हो जाती है किन्तु सहज में ही नष्ट नहीं होती। अब यह नियम सार्वभौमिक नहीं रहा, किन्तु अभी भी बहुत से उद्योगों एवं व्यापारों में लागू होता है। अभी भी प्रकृति निजी व्यवसाय में मूल संस्थापकों के जीवन काल को सीमित कर, तथा उनके जीवन के उस भाग को जिनमें उनकी प्रतिभाएँ पूर्ण शक्ति को बनाये रखती हैं और भी अधिक संकुचित कर देवाव डालती है। इस प्रकार कुछ समय बाद

व्यवसाय का प्रबन्ध ऐसे व्यक्तियों के हाथों में जा जाता है जिनमें चाहे व्यवसाय की समृद्धि के विषय में अपने पूर्ववर्ती लोगों से किसी प्रकार कम सक्रिय रुचि नहीं होती किन्तु जो अपेक्षाकृत कम अक्षिणशीली तथा कम रचनात्मक मेधावाले होते हैं। यदि यह व्यवसाय एक मिश्रित पूंजी कम्पनी में परिवर्तित हो जाय तो इसे श्रम विभाजन, विशेष प्रकार की कुशलता एवं मशीनों से प्राप्त लाभ मिलते रहेंगे : इसकी पूंजी में और आगे वृद्धि होने से ये लाभ भी अधिक बढ़ सकते हैं, और परिस्थितियों के अनुकूल होने पर इसे उत्पादन के कार्य में एक स्थायी एवं प्रमुख स्थान प्राप्त हो सकता है। किन्तु इसकी सोचकता एवं उत्तरोत्तर वृद्धि करने की शक्ति में सम्भवतया इतनी कमी हो जाती है कि अपेक्षाकृत कम प्रौढ़ तथा अधिक छोटे प्रतिद्वन्द्वियों से प्रतिस्पर्धा करने में इसे ही सभी लाभ नहीं मिलते।

इस प्रकार जब हम धन तथा जनसंख्या की वृद्धि से उत्पादन की किरायातों पर पड़ने वाले परिणामों पर विचार करते हैं तो हमारे निष्कर्षों का सामान्य रूप इन तथ्यों से बहुत अधिक प्रभावित नहीं होता कि इनमें से अनेक किरायातें प्रत्यक्ष रूप में उत्पादन में लगे व्यक्तिगत अधिष्ठानों के आकार पर निर्भर हैं, तथा यह कि लगभग प्रत्येक धन में बड़े व्यवसायों में निरन्तर उतार-चढ़ाव होते रहते हैं, किसी एक समय कुछ फर्म आगेही तथा अन्य समय अवरोही अवस्था में होती है। क्योंकि औसत समृद्धि के समय किसी एक दिशा में होने वाले पतन से दूसरी दिशा में होने वाली प्रगति निश्चय ही कहीं अधिक होती है।

इसी बीच कुल उत्पत्ति में वृद्धि से वास्तव में उन किरायातों में वृद्धि होती है जो कि व्यक्तिगत व्यापार गृहों के आकार पर प्रत्यक्ष रूप में निर्भर नहीं होती। इनमें से सबसे महत्वपूर्ण किरायातें उद्योग की सहसम्बन्धित शाखाओं की वृद्धि से उत्पन्न होती हैं जो सम्भवतः एक ही क्षेत्र में केन्द्रित होने के कारण एक दूसरे की सहायता करती हैं, किन्तु वाष्प यातायात, तार तथा मुद्रणालय द्वारा प्रदान की गयी संचार की आधुनिक सुविधाओं का लाभ उठाती हैं। इस प्रकार के क्षेत्रों से उत्पन्न होने वाली किरायातें जो उत्पादन की किसी भी शाखा को प्राप्त हो सकती हैं, पूर्णतया इस उद्योग के ही विकास पर निर्भर नहीं रहती : किन्तु फिर भी इसके विकास के साथ इनमें निश्चित रूप में तीव्रता से तथा अविरत रूप से वृद्धि होती है और इसका पतन होने पर इनमें भी सभी दशाओं में न भी हो, तो कुछ दशाओं में अवश्य ही कमी हो जायेगी।

§2. इन परिणामों का किसी वस्तु के सम्मरण मूल्य को नियंत्रित करने वाले कारणों के विवेचन के प्रसंग में बहुत महत्व है। हमें किसी वस्तु की किसी निश्चित मात्रा के उत्पादन की असामान्य सागत का सतर्कतापूर्वक विश्लेषण करना होगा और इस उद्देश्य के लिए हमें किसी प्रतिनिधि उत्पादक द्वारा उत्पादन की उस मात्रा पर क्रिये जाने वाले कार्यों का अध्ययन करना होगा। हम न तो बठिनाई से अपना व्यवसाय चलाने वाले किसी ऐसे नये उत्पादक को प्रतिनिधि उत्पादक मानेंगे जिसे अनेक अमुक्तिपूर्ण शैली पड़ती है और कुछ समय तक थोड़े से अथवा बिना किसी साम के ही काम करना पड़ना है, किन्तु जिसे यह संतोष है कि वह अपने सम्बन्ध स्थापित कर रहा है तथा एक सफल व्यवसाय का निर्माण करने के लिए ब्य़सर हो रहा है, और न दूसरी

एक प्रति-
निधि फर्म
में उत्पादन
को लागत
का पूर्वानु-
मान।

और हम एक ऐसी फर्म को प्रतिनिधि मानना चाहेंगे जिसने बहुत लम्बे समय में प्राप्त क्षमता तथा अच्छी दशा के कारण एक विशाल व्यवसाय स्थापित कर लिया हो, और जिसका बहुत बड़ा मुख्यव्ययिन बर्तमान हो जिससे हमका प्रायः सभी प्रतिद्वन्द्वियों में उच्च स्थान बना रहता है। किन्तु हमारी प्रतिनिधि फर्म ऐसी होनी चाहिए जिसने पर्याप्त रूप से लम्बा जीवनकाल बिताया हो, और जिसे पर्याप्त सफलता मिली हो, जिसकी प्रामाण्य योग्यता में व्यवस्था की जाती हो और जिसे वे आन्तरिक एवं बाह्य प्रामाण्य क्रियायते प्राप्त हों जिसका कुल उत्पादन की मात्रा से सम्बन्ध हो। इस सम्बन्ध में उत्पादन की गयी वस्तुओं की श्रेणी, विपणन की दशाओं तथा सामान्य आर्थिक वातावरण को ध्यान में रखा जाता है।

इस प्रकार प्रतिनिधि फर्म एक अर्थ में औसत फर्म है। किन्तु किसी व्यवसाय के सम्बन्ध में 'औसत' शब्द के अनेक अर्थ लगाये जा सकते हैं। एक प्रतिनिधि फर्म वह विशेष प्रकार की औसत फर्म है जिसमें हम यह पता लगाना चाहते हैं कि एक बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की आन्तरिक एवं बाह्य क्रियायते कहीं तक उच्च उद्योग तथा देश में भी मिलने लगी हैं। हम कोई भी एक या दो फर्मों को देख कर यह नहीं बनना सकते : किन्तु एक विस्तृत सर्वेक्षण के पश्चात् निजी अथवा संयुक्त-पूंजी प्रबन्ध वाली किसी एक, यद्यपि यह और भी अच्छा होगा कि, एक में अधिक फर्मों छोटकर बहुत अच्छी तरह पता लगा सकते हैं कि सर्वोत्तम निर्णय के अनुसार कौन-सी फर्म इस निश्चित धौंसन का प्रतिनिधित्व करती है।

इस भाग के सामान्य तर्क से यह स्पष्ट है कि किसी वस्तु के कुल उत्पादन की मात्रा में वृद्धि होने में सामान्यता इस प्रतिनिधि फर्म के आकार में वृद्धि होगी, और इसलिए इसे प्राप्त होने वाली आन्तरिक क्रियायतें भी बढ़ेंगी। इससे हम फर्मों को मिल सकने वाली सभी बाह्य क्रियायतों में भी वृद्धि होगी और यह ध्रम और त्याग की पहलें की अपेक्षा अनुपात में कम लागत पर उत्पादन कर सकेगी।

‘क्रमागत
उत्पत्ति
वृद्धि तथा
उत्पत्ति
समता के
नियम।’

अन्य शब्दों में, हम स्पष्ट रूप में यह कह सकते हैं कि जहाँ प्रकृति द्वारा उत्पादन में दिये जाने वाले योगदान में ह्याम की प्रवृत्ति होती है वहाँ मनुष्य द्वारा दिये जाने वाले योगदान से उत्पादन में वृद्धि की प्रवृत्ति मिलती है। क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि के नियम को इस प्रकार शब्द रचना की जा सकती है— ध्रम एवं पूंजी की वृद्धि से सामान्यता व्यवस्था में सुधार होना है जिससे ध्रम एवं पूंजी की कार्य-कुशलता बढ़ती है।

अतः जो उद्योग कच्चा माल उत्पन्न करने में नहीं लगे हैं उनमें ध्रम एवं पूंजी की वृद्धि से मिलने वाले प्रतिफल में सामान्यता अनुपात से अधिक वृद्धि होगी है, और इस सुधरे हुए प्रबन्ध के कारण प्रकृति द्वारा कच्चे माल की अधिक मात्रा उत्पन्न करने में किया गया अवरोध घटने लगता है या यहाँ तक कि समाप्त हो जाता है। यदि क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि एवं उत्पत्ति ह्याम के नियमों में अंतुलन हो जाय तो यह क्रमागत उत्पत्ति समता नियम कहलाता है, और ध्रम एवं त्याग के अनुपात में ठीक इतनी ही मात्रा में वृद्धि कर उत्पादन की अनिश्चित मात्रा प्राप्त की जा सकती है।

क्रमागत
उत्पत्ति वृद्धि

क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि तथा क्रमागत उत्पत्ति ह्याम की दोनों प्रवृत्तियाँ निरन्तर एक दूसरे के विरुद्ध दबाव डालती हैं। दृष्टान्त के लिए एक पुराने देश में जो कि स्वतंत्र

रूप में बायत नहीं कर सकता, मूँहें तथा ऊन के उत्पादन में बाद वाली प्रवृत्ति का समान रूप में बायिपत्य रहता है। मूँहें को आटे के रूप में बयवा ऊन को कम्बलों के रूप में परिवर्तित करने से मूल उत्पादन की मात्रा में वृद्धि से कुछ नयी किण्वनों मिलते हैं किन्तु अधिक नहीं, क्योंकि आटा पीसने तथा कम्बल बनाने के कच्चे पहने से ही इतने बड़े पैमाने पर बल रहे हैं कि वे जिन किन्हीं नयी किण्वनों को प्राप्त करते हैं वे सम्भवतया मुदरे हुए प्रबन्ध का अपेक्षा नये आविष्कारों के प्रतिफल हैं। जिनो ऐसे देश में जहाँ कम्बल बनाने का कच्चा घाड़ा ही विकसित हो, इन बाद वाली किण्वनों का अधिक महत्व है और तब यह हो सकता है कि कम्बलों के कुल उत्पादन में वृद्धि से उत्पादन की आनुपातिक कठिनाई ठीक उतनी ही कम हो जाय जितनी कि कच्चे माल की पैदाई से बड़ जाती है। उस देश में कमागत उत्पत्ति ह्रास तथा कमागत वृद्धि के नियमों का प्रभाव एक दूसरे के प्रभाव को ठीक निपटल कर देता है और कम्बलों के उत्पादन में कमागत उत्पत्ति समता नियम लागू होय। किन्तु उत्पादन की अधिक सूक्ष्म भाषाओं में, जहाँ कच्चे माल की लागत बहुत थोड़ी होती है, तथा इन से लाघुनिक आतायात उद्योगों में जिनो किसी वाया के कमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता है।¹

तथा
कमागत
उत्पत्ति ह्रास
की प्रवृत्तियों
की एक दूसरे
की ओर
सीवतान।

कमागत उत्पत्ति वृद्धि एक ओर तो प्रबल एवं रजाय की मात्रा तथा दूसरी ओर उत्पादन की मात्रा के सम्बन्ध को व्यक्त करती है। भाषाओं को श्रेय प्रकार में नही बाँधा जा सकता है, क्योंकि उत्पादन की बदलती हुई प्रणालियों के कारण नयी मशीनों तथा नये प्रकार के कुशल एवं अनुसन्धन श्रम की आवश्यकता होती है, और इनको मलागत अनुपात में लगाया पड़ता है। किन्तु एक व्यापक दृष्टिकोण से हम सम्भवतः सारे देशों में यह कह सकते हैं कि उद्योग में श्रम एवं पूँजी की किसी मात्रा से होने वाला उत्पादन दिखले बौद्ध रूपों में एक चौथाई या एक तिहाई बट गया है। परिचय तथा उत्पादन की द्रव्य के रूप से मापना बड़ा आकर्षक लगता है किन्तु इस प्रकार का माप अपमानादायक है : क्योंकि द्राघिक परिचय की द्राघिक प्रतिफल से तुलना करने से सम्भवतः पूँजी से प्राप्त होने वाले लाभ की दर का अनुमान तय मकदा है।²

कमागत
उत्पत्ति
वृद्धि
मात्राओं के
सम्बन्ध को
धरत करती
है।

1 1902 के Quarterly Journal of Economics में "उत्पत्तिक शक्तियों में परिवर्तन" नामक लेख में प्रोफेसर बुल्लोक (Bullock) ने यह सुझाव दिया है कि कमागत उत्पत्ति ह्रास की "ध्वस्तता की किण्वयत" शब्द से प्रतिस्थापना की जानी चाहिए। वह यह स्पष्ट प्रदर्शित करती है कि जिन शक्तियों के कारण कमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता है उनका स्तर उन शक्तियों के बराबर नहीं है जिनके कारण कमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू होता है; और निःसन्देह ऐसे भी प्रभाव मिलने में नर वस्तुना परिणामों की अपेक्षा कारणों का वर्णन कर और यही स्रोतों के प्रति 'प्रवृत्ति की बेलोच' प्रतिनिध्या से 'ध्वस्तता की किण्वयत' का विषयय दिखलकर इस अन्तर पर जोर देना अधिक अच्छा है।

2 ऐसा कोई सामान्य नियम नहीं है कि जिन उद्योगों में कमागत उत्पत्ति वृद्धि होती है उनमें लाभ भी बढ़ता जाता है। निःसन्देह एक शक्तिशाली धर्म में जो अपने

जनसंख्या
की तीव्र
वृद्धि कुछ
दशाओं में
अनिष्टकर
है, किन्तु
अन्य दशाओं
में नहीं।

§3. अब हम अस्थायी रूप से औद्योगिक विस्तार के सामाजिक हित-वृद्धि से सम्बन्धी के सारांश में आवृत्ति कर सकते हैं। जनसंख्या की तीव्र वृद्धि से घने बसे हुए शहरों में बहुधा लोगों की आदतें अस्वास्थ्यकर हो जाती हैं तथा शरीर शक्तिहीन होता जाता है। कमी-कमी इसका प्रारम्भ इतना बुरा हुआ है कि इसमें लोगों के भौतिक साधनों की अपेक्षा अधिक वृद्धि हुई है, तथा खराब उपकरणों द्वारा भूमि से अधिक उत्पादन करने का प्रयत्न किया गया है। इस कारण कच्चे भात के सम्बन्ध में क्रमागत उत्पादन ह्रास का नियम क्रूर रूप में लागू हुआ है और इस क्रूरता में किसी प्रकार की कमी नहीं हुई है। इस प्रकार निर्धनता का जीवन प्रारम्भ करने के बाद जनसंख्या में अधिक वृद्धि होने से आचरण निरन्तर बिगड़ता जाता है और इससे वह देश बहुत अधिक व्यवस्थित उद्योग के विकास के लिए अयोग्य हो जाता है।

इनसे बहुत गम्भीर संकट उत्पन्न हो सकते हैं : किन्तु फिर भी यह सत्य है कि निश्चित मात्रा में औसत व्यक्तिगत शक्ति तथा क्षमता वाले देश की सामूहिक कार्य कुशलता उस देश में जनसंख्या की वृद्धि के अनुपात से अधिक बढ़ सकती है। यदि वे आठान शतों में भोजन तथा अन्य कच्चे उत्पादन का आयात कर कुछ समय तक क्रमागत उत्पादन ह्रास के दबाव से बचे रहें, यदि उनका धन महावृद्धि में समाप्त न हो, और कम से कम उतनी तीव्रता से बढ़े जितनी तीव्रता से जनसंख्या में वृद्धि हो, तथा यदि वे जीवन की ऐसी आदतों को छोड़ दें जो उन्हें दुर्बल बनायेंगी, तो उनकी संख्या में होने वाली प्रत्येक वृद्धि से कुछ समय तक उनकी भौतिक वस्तुओं को प्राप्त करने की शक्ति में अनुपात से अधिक वृद्धि होगी। क्योंकि इससे वे विशिष्ट प्रकार की कुशलता तथा विशिष्ट प्रकार की मशीनरी, स्थानिक उद्योगों तथा बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की अनेक विभिन्न प्रकार की किफायते प्राप्त कर सकते हैं : इसके फलस्वरूप उन्हें सभी प्रकार के संचार को बढ़ी हुई सुविधाएँ मिल सकती हैं, जबकि उनके समीप में ही होने से उनके बीच के प्रत्येक प्रकार के यातायात में लगने वाले श्रम तथा खर्च में कमी हो जाती है, और उन्हें सामाजिक मनोरंजन तथा संस्कृति से विभिन्न रूपों में मिलने वाले आराम तथा विलास की नयी सुविधाएँ प्राप्त होती हैं। निःसन्देह एकान्त तथा शान्ति और यहाँ तक कि शुद्ध वायु के मिलने में होने वाली कठिनाइयों के लिए, जो कि निरन्तर बढ़ रही हैं, अवश्य कुछ कटौती करनी चाहिए : किन्तु अधिक से दशाओं में कुछ न कुछ अच्छाई शेष रह जाती है।¹

कारोबार के पैमाने की बढ़ाती है और उसमें विशेषरूप से मिलने वाली महत्वपूर्ण (आन्तरिक) किफायते प्राप्त करती है उसमें क्रमागत उत्पादन वृद्धि होगी और लाभ की दर बढ़ती जायेगी, क्योंकि इसके बढ़ते हुए उत्पादन से इसके उत्पादन की कीमत में कोई महत्वपूर्ण परिवर्तन नहीं होगा। किन्तु लाभ कम होते जायेंगे जैसा कि हम आगे चलकर केवल चुनायी के उद्योगों में देखेंगे (भाग 6, अध्याय 8, अनुभाग 1-2), क्योंकि उनकी विनाश माना के कारण उत्पादन तथा वितरण की व्यवस्था इतनी अधिक मज्जु गयी है कि उसमें नित्यप्रति की बातों का अधिक प्रभुत्व रहता है।

1 मिल नाम के अंग्रेज ने सुन्दर दृश्य में अकेले ही धूमने के आगन्धों का वर्णन

इस तथ्य को ध्यान में रखते हुए कि जनसंख्या के बढ़ते हुए घनत्व के कारण समान्यता नये सामाजिक आनन्द प्राप्त किये जा सकते हैं, हम इस कथन को वस्तुतः अधिक व्यापक रूप दे सकते हैं और यह कह सकते हैं : जनसंख्या की वृद्धि के साथ-साथ आनन्द के भौतिक साधनों तथा उत्पादन में सहायता पहुँचाने वाली चीजों में समान वृद्धि होने से विभिन्न प्रकार के आनन्दों की कुल प्राप्ति में अनुपात से अधिक वृद्धि का होता सम्भव है। इसमें सबसे पहली शर्त यह है कि कच्चे माल की पर्याप्त मात्रा बिना अधिक कठिनाई के प्राप्त की जा सकती है, और दूसरी शर्त यह है कि वहाँ इतनी अधिक सीढ़ नहीं है जिसके कारण स्वच्छ वायु एवं प्रकाश तथा अच्छे व उल्हासपूर्ण मनोरंजन के अभाव में नवयुवकों की सारोरिक एवं नैतिक शक्ति में कोई क्षति पहुँचे।

इस समय सन्ध देशों के संवित धन में जनसंख्या से अधिक तेजी से वृद्धि हो रही है; और यद्यपि यह साथ हो सकता है कि जनसंख्या में इतनी तीव्रता से वृद्धि न होने पर प्रतिव्यक्ति धन में कुछ अधिक तेजी से वृद्धि होगी तथा पर भी वास्तव में जनसंख्या की वृद्धि के साथ उत्पादन में सहायता पहुँचाने वाली भौतिक वस्तुओं में समानवतता अनुपात से अधिक वृद्धि होती रहेगी : इस समय इंग्लैंड में विदेशों से सरलतापूर्वक प्रचुर मात्रा में कच्चा माल मँगाने जा सकने के कारण जनसंख्या में वृद्धि होने से शक्य, स्वच्छ वायु, इत्यादि की आवश्यकता के अतिरिक्त मानवीय आवश्यकताओं को संतुष्ट करने के सामनों में अनुपात से अधिक वृद्धि ही रही है। इस वृद्धि का भौतिक माग औद्योगिक कार्य कुशलता में वृद्धि के कारण न होकर धन की वृद्धि के कारण है जो इसके साथ ही साथ बढ़ी है; और अतएव इससे उन लोगों को लाभ होता आवश्यक नहीं है जिनका उन धन में कोई भी हिस्सा नहीं है। इंग्लैंड की विदेशों से मिलने वाले कच्चे माल की मात्रा भी किसी भी समय अन्य देशों के व्यापारिक नियंत्रणों में परिवर्तित होने के कारण रुक सकती है, और एक महापुद्ग छिड़ जाने के कारण बिलकुल ही समाप्त हो सकती है। इस अन्तिम जोखिम से देश को पर्याप्त रूप से सुरक्षित रखने के लिए नीसेना तथा सेना पर जो व्यय करना आवश्यक हो जायेगा उसके भी क्रमगत उत्पत्ति वृद्धि नियम के प्रभाव के कारण इस देश को मिलने वाले लाभों में बड़ी कटौती कर दी जायेगी।

जनसंख्या में तथा इसके साथ साथ धन में होने वाली वृद्धि के प्रभावों को संतुष्टतापूर्वक पृथक् करना चाहिए।

काले समय अस्वामिक उस्ताह विल्लाम्या (Political Economy, भाग IV अध्याय 1, अनुभाग 2) : और बहुत से अमेरिकी लेखक मानव जीवन की उस कठौती हुई घनत्वता का बड़ा उस्ताहपूर्वक वर्णन करते हैं जब जंगली आदमी अपने पारों और पड़ोसियों को बसते हुए देखता है, जब भौतरी वन-प्रदेश का बसाव पाँच के रूप में, और पाँच एक बड़े शहर के रूप में विकसित होता है। (दृष्टान्त के रूप में इसे ही Principles of Social Science तथा हेनरी जार्ज की Progress and Poverty को देखिए)।

अध्याय 1

परिचायक—बाजार पर विचार

प्रतिकूल
शक्तियों के
संतुलन के
जीव-वितान
तथा पंच-
वितान
सम्बन्धी
विचार।

§1 एक ४ यावत्मायिक फर्म प्रारम्भ में बट्टी है और बड़ी शक्ति प्राप्त कर लेती है तत्पश्चात् सम्मिलन: उसकी प्रगति रक जाती है और उनका पतन हो जाता है। परिवर्तन-बिन्दु पर उत्थान तथा पतन की शक्तियों में समुलन भयवा साम्य रहता है। सोवो के अथवा उद्योग एव व्यापार की किसी प्रणाली के विकास तथा पतन की शक्तियों में इस प्रकार के समुलन वा वर्णन मुख्यतया नाम 4 के अन्त में किया गया है। जैसे-जैसे हम अपने काम की श्रेष्ठतर व्यवस्थाओं तक पहुँचते जाते हैं हमें सोचने की अपेक्षा-धिक आवश्यकता होगी कि आर्थिक शक्तियाँ उन दशाओं के अनुरूप हैं जिनसे एक युवा व्यक्ति जीवनान्तरा प्राप्त करने की स्थिति तक अधिक शक्तिशाली होता जाता है, किन्तु अपने पञ्चान् वह धीरे-धीरे हठी और अकर्मण्य होता जाता है, और अन्त में किसी अन्य अधिक ओजस्वी व्यक्ति के लिए स्थान रिक्त करने के लिए उसका देहावसान हो जाता है। किन्तु हम विकसित अध्ययन के लिए मार्ग तैयार करने की दृष्टि से हम पहले उन शक्तियों के मरम समुलन पर दृष्टि डालना चाहते हैं जो एक लोचदार रस्ती पर सततते पथर के अथवा एक तमले में एक दूसरे के सहारे पड़े हुए कई गेंदों के यांत्रिकीय समुलन के अनुरूप हैं।

इस भाग
का विषय-
क्षेत्र।

अब हमें मार्ग और सम्भरण के सामान्य सम्बन्धों पर और विवेचन उन सम्बन्धों पर विचार करना है जिनका इनमें परस्पर "समुलन" रखने वाली कीमत में होने वाले समानोदन से सम्बन्ध है। "संतुलन" शब्द का सामान्यतया प्रयोग किया जाता है और इस समय किसी विशेष व्यवस्था के बिना इसका प्रयोग किया जा सकता है। किन्तु इससे सम्बन्धित अनेक कठिनाइयाँ हैं जिनका धीरे-धीरे ही निवारण किया जा सकता है: और वस्तुत: इन पर इस भाग के एक बड़े अंश में विचार किया जायेगा।

बनौ आर्थिक समस्याओं के एक वर्ग में और बनी दूसरे वर्ग से उदाहरण लिए जायेंगे, किन्तु तर्क के मुख्य तम को उन पूर्वधारणाओं से अलग रखा जायेगा जो किसी एक वर्ग से विशेष रूप में सम्बन्धित हैं।

इस प्रकार इस भाग का विषय न तो वर्णनात्मक है और न इसका वास्तविक समस्याओं से रचनात्मक सम्बन्ध है। किन्तु यह मूल्य से सम्बन्धित विषयों के हमारे ज्ञान की सैद्धांतिक पृष्ठभूमि की रचना करता है, और इस प्रकार यह अगले भाग में प्रारम्भ होने वाले रचनात्मक अध्ययन के लिए मार्ग तैयार करता है। इसका

ध्येय ज्ञान प्राप्त करना उतना नहीं है जितना कि दो प्रतिकूल दिशाओं में कार्य करने वाली शक्तियों के सम्बन्ध में, अर्थात् उन दो शक्तियों के सम्बन्ध में ज्ञान प्राप्त करना तथा उसे सुसम्बद्ध करना है जिनमें से एक व्यक्ति को आर्थिक प्रयत्न एवं त्याग करने को प्रेरित करती है, और दूसरी उसे इस दिशा की ओर प्रवृत्त होने से रोकती है।

हम बाजारों के एक छोटे और अस्थायी विवरण से अध्ययन पारम्भ करते हैं, क्योंकि इस भाग में तथा इसके अगले भागों में विचारों की ब्यार्थता के लिए ऐसा करना आवश्यक है। किन्तु बाजारों के संगठन का द्रव्य, माख तथा वैदेशिक व्यापार के साथ, कार्य एवं कारण, दोनों ही रूपों में गहरा सम्बन्ध है, अतः इसका पूर्ण अध्ययन बाद के खण्ड के लिए स्वगित कर देते हैं, और वहाँ पर इस पर व्यापारिक एवं औद्योगिक उत्तार-चढ़ाव तथा उत्पादकों एवं व्यापारियों, मालिकों एवं कर्मचारियों के सधों के सम्बन्ध में विचार किया जायेगा।

§2. जब माँग और सम्भरण के पारम्परिक सम्बन्धों का उल्लेख किया जाता है तो जिन बाजारों की ओर वे संकेत करते हैं वे एक ही होने चाहिए। जैसे नुनों कहते हैं, "बाजार शब्द से अर्थशास्त्रियों का अभिप्राय किसी विशेष बाजार-स्थान से नहीं है जहाँ पर वस्तुओं का शय-विक्रय होता है, बरन् उस समस्त क्षेत्र से है जहाँ पर श्रेताओं तथा विनैताओं में परस्पर ऐसी स्वतंत्र प्रतियोगिता होती है जिससे किसी एक वस्तु की कीमते सुगमता एवं शीघ्रता से समान ही रहनी हैं"।¹ अथवा जार्ज जैसे जर्वोस (Jevons) कहते हैं, "प्रारम्भ में बाजार एक शहर में वह सार्वजनिक स्थान या जहाँ पर मोजन सामग्री तथा अन्य वस्तुएँ विक्रय के निमित्त प्रदर्शित की जाती थी, किन्तु अब इस शब्द का प्रयोग व्यापक अर्थ में किया जाता है जिसमें इसका अभिप्राय व्यक्तियों के उस समुदाय से होता है जिनके परस्पर निकट वाणिज्यिक सम्बन्ध हैं तथा जो किसी वस्तु के विस्तृत सौदे करने हैं। एक बड़े शहर में उतने ही बाजार हो सकते हैं जितनी वहाँ पर महत्वपूर्ण व्यापारिक शाखाएँ हैं, और इन बाजारों का स्थानीकरण हो भी सकता है नहीं भी हो सकता है। किसी बाजार का केन्द्रीय स्थान सार्वजनिक विनिमय स्थल मण्डों या नीलाम-घर हैं, जहाँ पर व्यापारी लोग मिलते हैं अथवा व्यापारिक सौदे करते हैं। लन्दन में 'शेयर बाजार', 'अनाज बाजार', 'कोयला बाजार', 'चीनी बाजार' तथा अन्य बहुत से बाजार अलग-अलग स्थित हैं। मैनचेस्टर में 'कपास बाजार', 'कपास छीजन बाजार' तथा अन्य अनेक बाजार स्थित हैं। किन्तु स्थान का यह विभेद आवश्यक नहीं है। किसी वस्तु के व्यापारी सारे शहर में अथवा देश के समस्त क्षेत्र में फैल सकते हैं और उस समस्त क्षेत्र को एक बाजार का रूप दे सकते हैं यदि उनके बीच मेलों, बैठकों, प्रकाशित मूल्य-सूचियों, डाकघरों अथवा अन्य माध्यमों से निकटतम सम्पर्क रहता है"।²

यहाँ पर बाजारों का केवल अस्थायी वर्णन किया गया है।

बाजार की परिभाषा

1 Recherches Sur les Principes Mathematiques de la Theorie des Richesses के अध्याय IV तथा इस पुस्तक के भाग 3, अध्याय 4, अनुभाग 7 देखिए।

2 Theory of Political Economy, अध्याय IV.

इस प्रकार एक बाजार जितना अधिक प्रतियोगितापूर्ण होता है, उतना ही उस बाजार के सभी भागों में एक समय पर एक वस्तु की एक ही कीमत होने की प्रवृत्ति दृढ़तर होती है। किन्तु यदि बाजार का क्षेत्र बड़ा हो तो विभिन्न क्षेत्रों तक वस्तु के पहुँचने में किये गये व्यय की भी ध्यान में रखना होगा। ऐसी स्थिति में प्रत्येक क्षेत्र उस वस्तु के बाजार-भाव के अतिरिक्त उसके परिवहन व्यय के कारण एक और विशेष भार वहन करता है।¹

बाजार की सीमाएँ।

बहुत विस्तृत बाजारों के उदाहरण।

§3. आर्थिक वर्कों को कार्वरूप में परिणित करने समय यह मालूम करना बहुधा कठिन होता है कि किसी एक स्थान पर माँग और सम्भरण की स्थिति दूसरे स्थान के माँग और सम्भरण की स्थितियों से कितनी प्रभावित होती है। यह स्पष्ट है कि तार, मुद्रणालय तथा वाष्प-यातायात (steam traffic) में इन प्रभावों को दूर तक फैलाने तथा अधिक शक्तिशाली बनाने की सामान्य प्रवृत्ति पायी जाती है। अनेक प्रकार के श्रेयर बाजार ऋणपत्रों अधिक मूल्यवान् धातुओं, तथा अपेक्षाकृत कम सीमा तक ऊन एवं कपास और यहाँ तक कि गेहूँ के लिए भी समस्त पाश्चात्य जगत को एक प्रकार से एक ही बाजार माना जा सकता है। इसके लिए परिवहन व्यय, जिसमें उन सीमा-शुल्क केन्द्रों द्वारा लगाये गये कर भी सम्मिलित किये जा सकते हैं जहाँ से होकर माल को जाना पड़ता है, के लिए उचित छूट रखनी होगी, क्योंकि इन सभी देशों में सीमा-शुल्क सहित परिवहन के खर्च इतने अधिक नहीं होते कि ये एक ही प्रकार की वस्तुओं के लिए पाश्चात्य जगत के सभी भागों के क्षेत्रों को आपस में प्रतियोगिता करने से रोक सकें।

किसी विशेष वस्तु के बाजार को विस्तृत अथवा सीमित करने के अनेक विशेष कारण हैं: किन्तु जिन वस्तुओं का बाजार अधिक विस्तृत होता है लगभग उनमें से सभी की भाँग विश्वव्यापी होती है और उनका वर्णन भी सुगमता एवं स्पष्टता के साथ किया जा सकता है।

किसी वस्तु के बाजार की सीमा को प्रभावित करने वाली सामान्य बातें।

इस प्रकार उदाहरण के रूप में कपास, गेहूँ तथा लोहा उन आवश्यकताओं की पूर्ति करते हैं जिन्हें तुरन्त सन्तुष्ट करना पड़ता है तथा जो लगभग विश्वव्यापी हैं। उनका सरलतापूर्वक वर्णन किया जा सकता है जिससे लोग न केवल एक दूसरे से दूर रह कर अपितु उन वस्तुओं से भी दूर रह कर उनका त्रय-वित्रय कर सकते हैं। आवश्यकता होने पर उनमें से नमूने लिये जा सकते हैं जो उनकी पूरी मात्रा का सही प्रतिनिधित्व करते हैं और यहाँ तक कि किसी स्वतंत्र प्राधिकारी द्वारा उनको "बर्गोइत" किया जा सकता है, जैसा कि अनाज के सम्बन्ध में व्यावहारिक रूप में अमेरिका में किया जाता है, ताकि श्रेता को यह विश्वास हो जाये कि वह जिस वस्तु को खरीद रहा

1. इस प्रकार प्रायः यह देखा जाता है कि एक बन्दरगाह से जहाज पर लायी गयी भारी वस्तुओं की कीमतों के सम्बन्ध में "जहाँ तक निःशुल्क" लिखा रहता है और समझते हैं कि वेता को उन वस्तुओं को अपने घर तक लाने के लिए परिवहन व्यय का स्वयं भुगतान लगाना पड़ता है तथा इसकी व्यवस्था करनी पड़ती है।

भाग

है वह एक निदिष्ट स्तर की है। यद्यपि उसने क्रय किय जाने वाले माल के नमूने को कर्मा भी नहीं देखा, और यदि देखा भी हो तो भी वह स्वयं उसके सम्बन्ध में कोई राय निश्चित करने में सम्मत्तः समर्थ न होगा।¹

जिन वस्तुओं का बाजार बहुत विस्तृत होता है वे दूर तक ले जाये जाने के योग्य होनी चाहिए : वे कुछ टिकाऊ होनी चाहिए तथा उनका मूल्य-निर्धारण उनकी मात्रा के अनुपात के अनुसार होना चाहिए। यदि कोई वस्तु इतनी मारी है कि उसे उत्पादन-स्थान से बहुत दूरी पर बेचने से उसकी कीमत बहुत अधिक बढ़ जाती है तो एक नियम के रूप में उस वस्तु का बाजार सीमित होगा। उदाहरण के रूप में साधारण किस्म की ईंटों का बाजार वास्तव में उनके निर्माण-स्थल के निकटवर्ती क्षेत्र तक ही सीमित रहता है : वे एक ऐसे क्षेत्र तक पहुँचने में, जिसकी अपनी ईंट की मट्टियाँ नहीं हैं, अधिक परिवहन व्यय वहन नहीं कर सकती। किन्तु कुछ विशेष प्रकार की ईंटों के बाजार इंग्लैंड के बहुत बड़े भाग में फैले हुए हैं।

§4. अब हम उन वस्तुओं के बाजारों का अधिक ध्यान से अध्ययन करेये जिनकी माँग के सामान्य होने तथा जिनकी आसानी से पहचाने जाने तथा सुगम होने की शर्तें असाधारण रूप से पूरी होती हैं। जैसा कि पहले बताया जा चुका है, शेषर बाजार ऋणपत्र तथा अधिक मूल्यवान धातुएँ इस प्रकार की वस्तुएँ हैं।

सार्वजनिक कम्पनी के किसी एक हिस्से या बाण्ड का अथवा किसी सरकारी बाण्ड का मूल्य ठीक वही होगा जो समान निकामी वाले किसी अन्य हिस्से अथवा बाण्ड का होगा : किसी श्रेता को इन दोनों में से किसी को भी क्रय करने से कोई अन्तर नहीं पड़ना। कुछ ऋण-पत्रों के लिए, विशेषकर अपेक्षाकृत छोटी सैनिक, जहाजरानी तथा अन्य कम्पनियों के ऋण-पत्रों के लिए स्थानीय ज्ञान अपेक्षित होता है, और उनका क्रय-विक्रय उनके निकटतम पड़ोसी क्षेत्र के बड़े शहरों के शेषर बाजारों के अतिरिक्त कहीं अन्यत्र आसानी से क्रय-विक्रय नहीं होता। किन्तु आग्ल रेलवे के हिस्सों एवं ऋणपत्रों के लिए सारा इंग्लैंड ही एक बाजार है। सामान्य समय में कोई व्यापारी स्वयं अपने पास न होने पर भी मिडलैण्ड रेलवे के शेषरों का विक्रय करेगा, क्योंकि वह जानता है कि वे नित्य बाजार में आते रहते हैं और उसे उन्हें त्रय करने की अपनी सामर्थ्य पर विश्वास है।

किन्तु ऋण-पत्रों का सबसे अधिक महत्व है और इन्हें "अन्तर्राष्ट्रीय" कहा जाता है, क्योंकि विश्व के प्रत्येक भाग में इनकी माँग है। ये बड़ी सरकारों के तथा स्वेज नहर

दर्शोकरण
तथा प्रति-
चयन
सम्बन्धी
औचित्य।

सुशासता।

अधिक
सुसंगठित
बाजारों की
शर्तों का
शेषर
बाजारों के
प्रसंग में
स्पष्टी-
करण।

1 इस प्रकार किसी सार्वजनिक अथवा निजी "उत्पादन-यंत्र" (elevator) के प्रबन्धक किसान से अनाज लेते हैं, उसको विभिन्न श्रेणियों में विभक्त करते हैं, और किसान को प्रत्येक श्रेणी के उतने बुशल (Bushels) का प्रमाणपत्र वापस करते हैं जितने उसने दिये हैं। तत्पश्चात् उसके अनाज को अन्य किसानों के अनाजों से मिला लिया जाता है। उसके प्रमाणपत्र उस श्रेता तक पहुँचने से पूर्व जो यह माँग करता है कि वह अनाज वास्तव में उसको दिया जाय, अनेक बार विभिन्न व्यक्तियों के हाथों में जाते हैं, और वह श्रेता जो अनाज लेता है उसका प्रमाणपत्र पाने वाले मूल किसान के सेते को उपज से बहुत क्रय, अथवा कुछ भी सम्बन्ध, नहीं होता।

एवं न्यूयार्क केन्द्रीय रेलवे जैसी विशाल सार्वजनिक कम्पनियों के बाण्ड होते हैं। तार-पत्र इस वर्ग के बाण्डों की कीमतों को विश्व के सभी शेयर बाजारों में लगभग समान स्तर पर रखते हैं। यदि उनमें किसी एक का मूल्य न्यूयार्क अथवा पेरिस में, लण्डन अथवा बर्लिन में बढ़ता है, तो उक्त वृद्धि के केवल समाचार से ही अन्य बाजारों में भी मूल्य में वृद्धि हो जाती है। यदि किसी कारणवश अन्य बाजारों में मूल्य वृद्धि होने में विलम्ब हो जाये तो अन्य बाजारों से इस विशेष प्रकार के बाण्डों को तार द्वारा आदेश देकर उन बाजारों में विक्री के लिए शीघ्र ही प्रस्तुत किया जाता है जहाँ कीमतें बहुत ऊँची हों। इस समय ऊँची कीमतों वाले बाजार के व्यापारी भी तार द्वारा अन्य बाजारों में इन बाण्डों को खरीदेंगे। एक ओर बाण्डों के क्रय तथा दूसरी ओर उनके विक्रय से प्रत्येक स्थान पर उनके मूल्यों के समान होने की प्रवृत्ति सुदृढ़ हो जाती है, और यदि कृष्ण-बाजार असाधारण स्थिति में न हो तो इस प्रवृत्ति का लागू होना अनिवार्य हो जाता है।

शेयर बाजार में एक व्यापारी प्रायः यह विश्वास करता है कि जिस कीमत पर वह शेयर खरीदता है लगभग उसी कीमत पर उनको बेच भी सकेगा, और वह बहुधा प्रथम श्रेणी के शेयरों को जिस कीमत पर उसी समय बेचने के लिए प्रस्तुत करता है, उसके $\frac{1}{2}$ या $\frac{1}{4}$ या $\frac{1}{8}$ या यहाँ तक कि कुछ दशांशों में $\frac{1}{10}$ प्रतिशत कम मूल्य पर उन्हें खरीदने को तैयार हो जाता है। यदि दो ऋण-पत्र समान रूप से अच्छे हो किन्तु उनमें से एक सरकार के ऋण-पत्रों की छोटी निकाली में से हो, जिससे प्रथम प्रकार के ऋण-पत्र बराबर बाजार में आ रहे हों और द्वितीय प्रकार के कमी-कमी माने हों तो केवल इसी बात के कारण व्यापारियों को प्रथम प्रकार के ऋण-पत्रों की अपेक्षा द्वितीय प्रकार के ऋण-पत्रों के सम्बन्ध में अपने क्रय-भाव तथा विक्रय-भाव में अधिक अन्तर रखने की आवश्यकता होती है।¹ यह हम महत्वपूर्ण नियम की व्याख्या करता है कि जिस वस्तु का बाजार जितना ही विस्तृत होता है उसके भाव में साधारणतया उतने ही कम उतार-चढ़ाव आते हैं, और उस व्यवसाय को करने में व्यापारी पूँजी के आवर्त के लिए उतना ही कम प्रतिशत लाभ लेते हैं।

मूल्यवान्
धातुओं के
लिए विश्व
बाजार।

शेयर बाजारों के आधार पर बहुत प्रकार की ऐसी वस्तुओं के व्यापार के लिए बाजार स्थापित किये गये हैं और किये जा रहे हैं जिनका सुगमता एवं मर्यादना के साथ वर्णन किया जा सकता है, जो परिवहनीय होते हैं तथा जिनकी सामान्य माँग रहती है। केवल सोना और चाँदी ही वे भौतिक वस्तुएँ हैं जिनमें ये गुण बड़ी मात्रा में

1 कोई व्यापारी बहुत छोटी-छोटी तथा कम प्रख्यात कम्पनियों के ऋण-पत्रों को जिस कीमत पर खरीदना चाहेगा और जिस पर उन्हें बेचेगा उनमें विक्रय मूल्य के 5 प्रतिशत के बराबर या इससे भी अधिक अन्तर होता है। यदि वह इन्हें खरीदता है तो उसे उससे खरीदकर ले जाने वाले व्यक्ति की बड़े लम्बे समय तक प्रतीक्षा करनी पड़ती है, और हो सकता है कि इस अवधि में इसका मूल्य कम हो जाय; जब कि यदि वह किसी ऐसे ऋण-पत्र को देने का वायदा करे जो कि स्वयं उसके पास नहीं है और जो बाजार में भी नित्य-विक्रय हेतु नहीं आता है तो वह बिना अत्यधिक कष्ट उठाये तथा लर्च किये उस संविदा को पूरा नहीं कर सकेगा।

विद्यमान हैं। इसी कारण उनको शोक सम्पत्ति से द्रव्य के रूप में प्रयोग करने तथा अन्य वस्तुओं के मूल्य का प्रतिनिधित्व करने के लिए चुना गया है। इनके लिए विश्व-बाजार सर्वाधिक सुमंगलित है, और इसमें उन नियमों के प्रभावों के अनेक व्यापक दृष्टान्त मिलेंगे जिनकी हम यहाँ पर चर्चा कर रहे हैं।

§5 अन्तर्राष्ट्रीय श्रेय बाजार कृण-पत्रों तथा अधिक मूल्यवान घातुओं के दूसरे छोर में सबसे पहले वे वस्तुएँ आती हैं जो व्यक्तियों के इच्छानुसार उनके आदेश पर बनायी जाती हैं, जैसे ठीक सिले हुए कपड़े, और दूसरे स्थान पर ताजी तरकारियाँ जैसी नागवान एवं भारी वस्तुएँ आती हैं जिनको दूर तक ले जाना लाभप्रद नहीं होता। इनमें से प्रथम प्रकार की वस्तुओं का शोक बाजार नहीं हो सकता। उनके क्रय एवं विपणन की शर्तें ही उनका मूल्य निर्धारित करती हैं, और उन शर्तों का अध्ययन इस समय स्थगित किया जा सकता है।

दूसरे वर्ग की वस्तुओं के लिए वास्तव में शोक बाजार है, किन्तु उनका क्षेत्र सीमित है। एक ग्रामीण शहर में सामान्य प्रकार की सज्जियों का विक्रम इसका एक विशिष्ट उदाहरण है। सम्भवतः समीप के सजी विक्रेता शहरवासियों को बिना किसी बाह्य हस्तक्षेप के अपनी सज्जियाँ बेचने का उत्तरदायित्व लेते हैं। एक ओर विपणन की शक्ति तथा दूसरी ओर क्रय करने की शक्ति इनके भावों में अत्यधिक कमी अथवा अल्पविक वृद्धि को रोकती है। किन्तु सामान्य परिस्थितियों में उक्त नियंत्रण प्रभावहीन हो जाता है, और ऐसा भी हो सकता है कि ऐसी परिस्थितियों में विक्रेता परस्पर मिल जायें, और एक कृत्रिम एकाधिकार कीमत निश्चित कर दें, अर्थात् एक ऐसा भाव निश्चित कर दें जिसके निर्धारण में उत्पादन की लागत का बहुत कम सीधा सम्बन्ध हो, किन्तु जो मुख्यतः बाजार के रुख को दृष्टि में रखकर निर्धारित की गयी हो।

दूसरी ओर यह हो सकता है कि कुछ तरकारी विक्रेता एक ग्रामीण शहर के लगभग उतने निकट रहते हो जितने दूसरे शहर के, और अपनी सज्जियों को कमी एक शहर में तथा कमी दूसरे शहर में भेजते हों। इसी प्रकार कुछ ऐसे श्रेता भी हो सकते हैं जो यदाकदा एक ही शहर में खरीददारी करते हो, किन्तु जो दूसरे शहर में भी क्रय करने के लिए समान रूप से जा सकते हैं। कीमत में न्यूनतम अन्तर होने पर भी वे सस्ते बाजार में जाना पसन्द करेंगे, और इस प्रकार वे दोनों शहरों के सीदों को कुछ सीमा

फुटकर व्यापार के विपणन को एक ओर रखकर अब हम एक ऐसे बाजार का अध्ययन करते हैं जिसका क्षेत्र सीमित है।

यद्यपि इसमें भी सुदूर स्थित स्थानों का परिलक्ष्य भी प्रभाव

1 कोई व्यक्ति थोड़ी-थोड़ी मात्रा में फुटकर क्रय कर अधिक परेशानी नहीं उठायेगा। वह एक कागज को दुकान में कागज के एक पकट के लिए 2½ जिंलिंग देता है जिसे वह दूसरी दुकान में केवल 2 जिं० में ही प्राप्त कर सकता है, किन्तु शोक भावों के सम्बन्ध में ऐसी बात नहीं है। एक विनिर्माता कागजों के 20 दस्तों को (एक रिग को) 6 जिं० के भाव से नहीं बेच सकता यदि उसका पड़ोसी उन्हें 5 जिं० के भाव पर बेच रहा हो, क्योंकि कागज के व्यापारियों को यह भलीभाँति ज्ञात है कि इसे कम से कम किस कीमत पर क्रय किया जा सकता है जिससे अधिक वे कमी नहीं देंगे। विनिर्माता को इसे बाजार भाव अर्थात् ठीक उस भाव पर बेचना पड़ता है जिस पर उस समय कोई दूसरा विनिर्माता इसे बेचता है।

पड़ता है।

तक एक दूसरे के ऊपर अबलम्बित कर देंगे। यह हो सकता है कि इस दूसरे शहर का सन्दन अथवा किसी अन्य केन्द्रीय बाजार के साथ निकट सम्पर्क हो जिससे उसके माव केन्द्रीय बाजार के भावों द्वारा नियंत्रित हों, और उस स्थिति में प्रथम शहर के माव पर्याप्त सीमा तक दूसरे शहर के भावों के अनुरूप होने चाहिए। जिस प्रकार कोई समाचार अनेक व्यक्तियों से होकर एक ऐसी अपवाह का रूप ले लेता है जो पर्याप्त दूरी तक फैल जाती है किन्तु जिसके उद्गम का पता नहीं रहता, उसी प्रकार किसी एकान्त स्थान पर स्थित बाजार पर ऐसे परिवर्तनों का प्रभाव पड़ जाता है जिनका बाजार के परिवर्तनों के साथ कोई प्रत्यक्ष सम्बन्ध नहीं होता, अर्थात् ऐसे परिवर्तनों का भी प्रभाव पड़ता है जिनका उद्गम स्थल पर्याप्त दूर हो और जो विभिन्न बाजारों में धीरे-धीरे फैले हों।

इस प्रकार एक सिरे पर विश्व के बाजार हैं जिनमें विश्व के सभी भागों से प्रत्यक्ष प्रतियोगिता होती है, और दूसरे सिरे पर वे एकान्त स्थित बाजार हैं जिनमें बाहर की प्रत्यक्ष प्रतियोगिता के लिए द्वार बन्द रहते हैं, अर्थात् ही परोक्ष तथा संचारित (Transmitted) प्रतियोगिता का अनुभव इन बाजारों में भी होता है। इन दोनों शरमावस्था वाले बाजारों के बीचोबीच अधिकांश बाजार हैं जिनका अध्ययन अर्थशास्त्री एवं व्यवसायी व्यक्तियों को करना पड़ता है।

बाजार की समय सम्बन्धी परिसीमाएँ (Limitations) उन कारणों को प्रभावित करती हैं जिन्हें हमें ध्यान में रखना है।

§6. पुनः माँग और सम्भरण की शक्तियों के साम्य में लगने वाले समय की अवधि तथा बाजारों के विस्तार के क्षेत्र के अनुसार भी बाजारों में अन्तर पाया जाता है। स्थान की अपेक्षा अब समय के इस प्रभाव का अधिक ध्यानपूर्वक अध्ययन करना आवश्यक है। क्योंकि स्वयं साम्य का तथा इसे स्थापित करने वाले कारणों का रूप बाजार की अवधि पर निर्भर है। यह देखा गया है कि यदि समय की अवधि छोटी हो तो किसी वस्तु का सम्भरण उसके विलम्बित भंडार तक ही सीमित रहता है। यदि अवधि लम्बी हो तो उस वस्तु का सम्भरण न्यूनधिक रूप में उसके उत्पादन की लागत से प्रभावित होगा, और यदि यह अवधि बहुत लम्बी हो तो यह लागत भी, उस वस्तु के उत्पादन के लिए अपेक्षित धन तथा भौतिक वस्तुएँ तैयार करने की लागत से प्रभावित होगी। ये तीनों वर्ग वास्तव में अति सूक्ष्म मात्राओं में एक दूसरे में मिल जाते हैं। हम सबसे पहले प्रथम वर्ग पर विचार करेंगे, और अगले अध्याय में माँग और सम्भरण के उन अत्यायी सन्तुलनों का अध्ययन करेंगे जिनमें "सम्भरण" का अभिप्राय उस समय विश्व के लिए सुलभ भंडार से है जिससे यह उत्पादन की लागत से प्राप्त रूप में प्रभावित न हो सके।

अध्याय 2

माँग तथा सम्भरण का अस्थायी साम्य

§1. जब कोई व्यक्ति अपनी किसी आवश्यकता की स्वयं प्रयत्न कार्य द्वारा पूर्ति कर ले तो इच्छा और प्रयत्न में संतुलन अबवा साम्य की यह सबसे सरल स्थिति होगी। जब कोई बालक अपने ही खाने के लिए काले ब्रेड तोड़ता है तो कुछ समय तक ब्रेड तोड़ने का काम भी उसे बड़ा ही आनन्ददायक प्रतीत होता है, और कुछ समय पश्चात् इनको खाने का स्वाद इन्हे तोड़ने के कष्ट से अधिक प्रिय लगता है। किन्तु जब वह इन्हें पर्याप्त मात्रा में खा लेता है तो उसकी इन्हें और अधिक खाने की इच्छा घटती जाती है, जब कि इन्हे तोड़ने के कार्य में थकान मालूम होती है जो वास्तव में श्रम से उत्पन्न थकान न होकर उकताहट के कारण पैदा होने वाली भावना होती है। अन्त में जब उसकी खोलने की आसुरता तथा इन्हे तोड़ने की अधिक खाने की इच्छा के बराबर हो जाती है तो साम्य स्थापित हो जाता है। इन फलों को तोड़ने से उसे जो सन्तोष मिलता है वह श्रम अपनी अधिकतम सीमा पर पहुँच जाता है, क्योंकि उस समय तक हर ताजे फल को तोड़ने से उसे कष्ट होने की अपेक्षा आनन्द अधिक मिलता है और इसके पश्चात् यदि वह इन्हे तोड़ता रहे तो प्रत्येक बार इन्हे तोड़ने से आनन्द होने वाली वृद्धि की अपेक्षा इसमें कभी अधिक होगी।¹

एक व्यक्ति दूसरे व्यक्ति से जो आकस्मिक वस्तु-विनिमय करता है, दृष्टान्त के रूप में जब कोई दो आरूपक (backwoodsman) एक डोंगी (छोटी नाव) के बदले एक राष्ट्रफल का विनिमय करे, तो इसे सम्भरण और माँग का संतुलन कहना कदाचित् ही उचित होगा। यह सम्भव है कि इसमें दोनों पक्षों के लिए सन्तोष की कुछ गुंजाइश रहती हो, क्योंकि हो सकता है कि किसी व्यक्ति को यदि केवल राष्ट्रफल लेकर डोंगी न मिल सकती हो तो वह डोंगी के लिए राष्ट्रफल के अतिरिक्त भी कुछ और देने को इच्छुक हो और दूसरी ओर आवश्यकता पड़ने पर दूसरा व्यक्ति भी राष्ट्रफल के लिए डोंगी के अतिरिक्त भी कुछ और देने को तैयार हो सकता है।

वास्तव में वस्तु-विनिमय प्रणाली में भी सही साम्य स्थापित किया जा सकता है। इतिहास के प्रारम्भिक काल में श्रय-विक्रय की अपेक्षा वस्तु-विनिमय कुछ दशाओं में अधिक जटिल था, परन्तु सम्यता के अधिक प्रगतिशील युग के बाजार में सही साम्य मूल्य की सरसतम दशाएँ दिखायी देती हैं।

हम व्यवहार में आने वाली वस्तुओं के एक वर्ग पर जिसकी बहुत अधिक चर्चा की जा चुकी है नम ध्यावहारिक महत्व का विषय मानकर अधिक विचार नहीं करेंगे। इनका सम्बन्ध प्राचीन दश कलाकारों द्वारा निर्मित चित्रों, दुष्प्राप्य सिक्कों तथा अन्य

इच्छा तथा प्रयत्न में साम्य का सरल दृष्टान्त।

आकस्मिक वस्तु-विनिमय में सामान्यतया कोई भी सही साम्य नहीं होता।

व्यवस्थित वस्तु-विनिमय पर विचार-विमर्श द्वारा कि लिए स्पष्टित कर दिया जाय।

¹ भाग 4 के अध्याय 1 के अनुभाग 2 और गणितीय परिनिष्ठ में दी गयी टिप्पणी 12, को देखिए।

दुर्लभ
अर्थात्
अनोखी
वस्तुओं का
बाजार।

वस्तुओं से है जिनको विभिन्न मात्रा में "श्रेणीकृत" नहीं किया जा सकता। इन वस्तुओं को विक्री कीमत इस बात पर निर्भर है कि इनके विषय के समय वहाँ पर कोई ऐसा व्यक्ति तो उपस्थित नहीं है जिसकी इनमें अभिरुचि हो। यदि वहाँ कोई भी ऐसा व्यक्ति न हो तो ये वस्तुएँ सम्भवतया उन व्यापारियों द्वारा खरीदी जाएँगी जो यह हिस्सा लगा लेते हैं कि इन्हें सामान्य खर्चों और यदि इन पर पेशेवर फ़ैदाओं के नियमित प्रभाव न पड़े तो त्रैमासिक नीलामों में एक ही वस्तु की कीमतों में पाया जाने वाला अन्तर, जो कभी-कभी बहुत अधिक होता है, और भी अधिक हो जायेगा।

किसी स्था-
नीय अन्न के
बाजार में
लिया गया
सही किन्तु
अस्थायी
साम्य का
दृष्टान्त।

§2. अब हम सामूहिक जीवन के सामान्य व्यवहार के विषय में विचार करते हैं और किसी सामोण शहर में अन्न के बाजार का उदाहरण लेते हैं, और सरलता की दृष्टि से यह भी मान लेते हैं कि सम्पूर्ण बाजार में एक ही किस्म का अनाज है। कोई कृषक या कोई अन्य विक्रेता किसी कीमत पर अनाज की कितनी मात्रा बेचने को तैयार रहता है यह इस बात पर निर्भर है कि स्वयं उसे द्रव्य की कितनी आवश्यकता है तथा बाजार की वर्तमान तथा भावी स्थितियों के विषय में उसका क्या अनुमान है। कुछ क्रीमों को तो कोई भी विक्रेता स्वीकार नहीं करेगा, किन्तु कुछ कीमतें ऐसी होती हैं जिनको कोई मना भी नहीं करेगा। इसके अतिरिक्त कुछ मध्यवर्ती कीमतें होती हैं जिन्हें थोड़ी-बहुत मात्रा में अधिकांश या सभी विक्रेता स्वीकार कर लेते हैं। प्रत्येक व्यक्ति बाजार की स्थिति का अनुमान लगाने का प्रयत्न करता है और वह उसी स्थिति के अनुसार अपने कार्य को निर्दिष्ट करता है। अब यह मान लें कि उस बाजार में जिन मालिकों के पास वस्तुतः 600 क्वार्टर अन्न है वे इसे 35 शिलिंग प्रति क्वार्टर की कीमत पर बेचने को तैयार हैं, किन्तु अन्य 100 क्वार्टर अन्न के मालिक इसके लिए 36 शिलिंग प्रति क्वार्टर लेने के इच्छुक हैं, और अनाज के अन्य 300 क्वार्टर के मालिक इसे 37 शिलिंग प्रति क्वार्टर से कम पर नहीं बेचना चाहते हैं। यह भी मान लें कि कीमत 37 शिलिंग प्रति क्वार्टर होने पर केवल 600 क्वार्टर अनाज के लिए फ़ैदा मिल सकता है, तथा इसके अतिरिक्त 100 क्वार्टर 36 शिलिंग के भाव पर बेचे जा सकते हैं, और शेष 200 क्वार्टर 35 शिलिंग के भाव पर विक्रित हो सकते हैं। इन तथ्यों को हम एक सारणी के रूप में इस प्रकार व्यक्त कर सकते हैं:—

कीमत प्रति क्वार्टर	मालिक बेचने को तैयार हैं	फ़ैदा ग्रहण-करने के लिए तैयार हैं
37 शि०	100 क्वार्टर	600 क्वार्टर
36 शि०	700 क्वार्टर	700 क्वार्टर
35 शि०	600 क्वार्टर	100 क्वार्टर

वस्तुतः उनमें से कुछ लोग जो बाजार में कुछ भी विक्री न करने की अपेक्षा 36 शिलिंग पर भी अनाज बेचने के लिए तैयार हैं वे शीघ्र ही यह संकेत नहीं देंगे, कि उन्हें वह कीमत स्वीकार है, और इसी भाँति फ़ैदागण भी खरीददारी टालने का प्रयत्न करेंगे और वे अनाज के लिए वास्तविक रूप में जितने इच्छुक होंगे उतने कम ही उत्सुकता दिखायेंगे। अतः बैलमिडन की विधि का भाँति कीमत भी बाजार के "भाव-साव और चौदा" करने में एक पक्ष की दूसरे पक्ष पर विजय के साथ-साथ कभी

द्वार और कमी उधर होती रहती है। किन्तु दृष्टान्त के रूप में जब तक वे असमान प्रतिद्वन्द्वी नहीं हों, जब तक एक पक्ष बहुत माधुर्य न हो अथवा दूसरे पक्ष की शक्ति का अनुमान लगाने में असमर्थ हों, तब तक कीमत कमी भी 36 शिलिंग से अधिक मित्र नहीं हो सकती, और यह अधिक सम्भव है कि बाजार के बन्द होने समय यह 36 शिलिंग के दिल्कुल ही निकट हो। क्योंकि यदि अनाज का मालिक यह सोचे कि खरीददार 36 शिलिंग के भाव पर जितना भी अनाज चाहे खरीद लेने में समर्थ होगा तो वह उसके किसी ऐसे प्रस्ताव को स्वीकार करने से नहीं चूकेगा जिसमें वह इस कीमत से ऊँची कीमत देने को तैयार हो।

श्रेतामण भी अपने हित में इसी प्रकार की गणनाएँ करेगा, और यदि किसी समय भाव 36 शिलिंग से अधिक हो जाय तो वे यह तर्क करेंगे कि उस भाव पर माँग से सम्मरण कहीं अधिक होगा। अतः वे लोग भी जो उन्हें लेने से बंचित रहने की अपेक्षा वस्तुतः उस भाव पर खरीददारी कर लेना पसन्द करने में वे कुछ और प्रतिष्ठा करेंगे और इससे भाव में कमी आ जायेगी। इसके विपरीत यदि भाव 36 शिलिंग से बहुत अधिक नीचा हो तो वे विप्रेता जो अपने अनाज को न बेचने की अपेक्षा उच्च भाव को स्वीकार कर लेते हैं, यह तर्क करेंगे कि उस भाव पर माँग सम्मरण की अपेक्षा अधिक होगी। अतः वे कुछ समय तक विप्रेय करना स्थगित कर देंगे और इस प्रकार बेचना बन्द करके भावों को चढ़ने में सहायता पहुँचाएँगे।

अतः 36 शिलिंग प्रति क्वार्टर के भाव को कुछ दृष्टि से सही साम्य-भाव कहा जा सकता है : क्योंकि यदि यह भाव प्रारम्भ में ही निश्चित हो जाता और बाद तक यही भाव बना रहता तो इससे माँग और सम्मरण में सतुल्यन स्थापित हो जाता (अर्थात् उस भाव पर श्रेता जितनी मात्रा खरीदना चाहते वह लगभग उस मात्रा के बराबर ही होती जिसे उस भाव पर विप्रेता बेचने को तैयार थे)। इसका एक कारण यह भी है कि प्रत्येक व्यापारी जिसे बाजार की परिस्थितियों का पूर्ण ज्ञान है यह आशा करता है कि अन्त में वही भाव निश्चित होगा। जब वह यह देखता है कि भाव 36 शिलिंग से अधिक मित्र है तो वह यह आशा करता है कि शीघ्र ही कुछ न कुछ परिवर्तन होगा और उसकी प्रत्याशा इसी भाव के निर्धारित होने में सहायता पहुँचाती है।

इस तर्क की दृष्टि में यह आवश्यक नहीं कि व्यापारियों को बाजार की गति-विधियों का पूर्ण ज्ञान हो। बहुत से श्रेतामण सम्भवतः विप्रेताओं की विप्री करने की तत्परता का कम अनुमान लगाने हैं, और इसका यह परिणाम होता है कि कुछ समय के लिए कीमतें ऊँची रहती हैं। इस पर अनेक श्रेता मिल सकते हैं, और इस प्रकार के भाव के 37 शिलिंग से गिरने के पूर्व अनाज के 500 क्वार्टर बिक सकते हैं। किन्तु इसके पश्चात् भावों में अवश्य ही कमी आ जाती है और इसके वनस्वरूप अनाज के 200 अनिर्विक्रय क्वार्टर बिक सकते हैं। बाजार के बन्द होने तक भाव 36 शिलिंग के बराबर हो जायेगा। किन्तु जब अनाज के 700 क्वार्टर बिक चुके हों तब बोर्ड भी विप्रेता 36 शिलिंग से अधिक के भाव के अनिर्विक्रय इमकी और अधिक माग नहीं बेचेगा, और बोर्ड भी विप्रेता 36 शिलिंग में कम के भाव के अनिर्विक्रय इमकी और अधिक मात्रा प्रय करने का इच्छुक नहीं होगा। इसी प्रकार यदि विप्रेता

त्रेताओं की अधिक कीमत देने की तत्परता का वास्तविकता से कम अनुमान लगाया तो उनमें से कुछ लोग अपने अनाज को अपने ही पास रखे रहने की अपेक्षा निम्नतम कीमत पर भी बेचना प्रारम्भ कर देंगे, और इस अवस्था में 35 शिलिंग के भाव पर अनाज की बहुत अधिक मात्रा विक्रि जायेगी। किन्तु बाजार सम्भवतः 36 शिलिंग के भाव पर बन्द होगा और कुल 700 क्वार्टर की विक्री होगी।¹

यह अव्यक्त पूर्वधारणा कि श्रेताओं की द्रव्य खर्च करने की तत्परता लगभग सर्वत्र एक-सी ही रहती है साधारणतः अनाज बाजार के सम्बन्ध में तो मान्य है, किन्तु धम-बाजार में इसके अप-वाद बहुधा महत्वपूर्ण हैं।

§3 इस दृष्टान्त में एक ऐसी पूर्वधारणा का भी समावेश है जो अधिकतर बाजारों के वास्तविक दशाओं के अनुरूप है, किन्तु जहाँ ऐसा करना तर्कसंगत नहीं है वहाँ इसके अनावश्यक प्रयोग के लिए इस सम्बन्ध में स्पष्ट बोध होना अत्यावश्यक है। यहाँ बिना किसी स्पष्टीकरण के यह मान लिया गया था कि 700 के क्वार्टर के लिए त्रेतामण जितनी धनराशि देना चाहते हैं, और विक्रेता जितनी धनराशि लेने को इच्छुक है उसका इस प्रश्न पर कि पहले के सोदे अधिक या कम दर पर तय किये गये थे कुछ भी प्रभाव न पड़ेगा। तय की गयी मात्रा में वृद्धि होने के साथ-साथ श्रेताओं की अनाज की आवश्यकता में (उन्नत के लिए इसके सीमान्त तुष्टिगुण में) होने वाली न्यूनता को ध्यान में रखा गया है। किन्तु उनकी द्रव्य (इसकी सीमान्त उपयोगिता) का त्याग करने की इच्छा में होने वाले किसी भी परिवर्तन को ध्यान में नहीं रखा गया है। यहाँ हमने मान लिया है कि यह व्यावहारिक रूप में समान ही होगी चाहे पहले के भुगतान ऊँचे या नीचे किसी भी दर पर किये गये हों।

यह पूर्वधारणा बाजार के बहुत से सौदे में जिन से हमारा व्यावहारिक सम्बन्ध है, तर्कसंगत सिद्ध हुई है। जब कोई व्यक्ति अपने निजी उपयोग के लिए किसी वस्तु को खरीदता है तो वह अधिकतर अपने कुल साधनों का एक छोटा सा भाग इसमें खर्च करता है। किन्तु जब वह व्यापार के उद्देश्य से इसको खरीदता है तो इसे पुनः बेचने की सोचता है और इसलिए उसके सम्भाव्य साधनों में कमी नहीं होती। इन दोनों में से किसी भी दशा में उसकी द्रव्य त्यागने की तत्परता में कोई उल्लेखनीय परिवर्तन नहीं होता। वस्तुतः वहाँ ऐसे भी कुछ व्यक्ति हो सकते हैं जिनके सम्बन्ध में यह बात सत्य सिद्ध न होती हो, किन्तु यह बात असन्दिग्धरूप से सत्य है कि वहाँ कुछ व्यापारी ऐसे हैं जिनके पास बहुत बड़ी मात्रा में द्रव्य है, और उनके प्रभाव के कारण बाजार में स्थिरता व्याप्त रहती है।²

1 व्यापारियों के कार्य में, और तदनुसार बाजार के भाव में, "धारणा" के प्रभाव का एक सरल रूप इस दृष्टान्त में प्रदर्शित किया गया है: हम इससे अधिक जटिल रूपों के विषय में बाद में विस्तारपूर्वक विचार करेंगे।

2 दृष्टान्त के रूप में कभी-कभी कोई श्रेता नकद द्रव्य के न होने से बड़ा तंग हो जाता है, और इस कारण वह उन निवेदों (offers) पर ध्यान नहीं दे सकता जो उन निवेदों से किसी भी प्रकार निकृष्ट नहीं होते जिन्हें उसने सहर्ष स्वीकार किया था: अपने कोष के समाप्त हो जाने पर सम्भवतः वह केवल ऐसी शर्तों पर ही उधार ले सकता है जिनके अनुसार उसे वे लाभ प्राप्त नहीं हो सकेंगे जो कि उस सोदे में सर्व-

वस्तुओं के बाजारों में इसके बहुत कम अपवाद हैं और ये महत्वपूर्ण भी नहीं हैं, किन्तु थम-बाजार में इनकी संख्या अधिक है और ये महत्वपूर्ण भी हैं। जब किसी थमिक को खूबे रहने की अशंका हो तो उसकी द्रव्य की आवश्यकता (द्रव्य का उसके लिए सीमान्त तुष्टिगुण) बहुत अधिक होती है, और यदि प्रारम्भ में उसे सीदाकारी में बड़ी असफलता मिले और निम्न मजदूरी पर काम पर नियुक्त किया जाय तो द्रव्य की आवश्यकता तीव्र ही बनी रहनी है, और वह अपने थम को एक निम्न मजदूरी की दर पर बेच जाता है। यह सम्भावना इस बात से और भी बढ़ जाती है कि वस्तुओं के एक बाजार में जहाँ किसी सौदे से प्राप्त होने वाले लाभ की दोनों पक्षां में अधिक अच्छे ढंग से विपरीत होने की सम्भावना रहती है वहाँ थम-बाजार में यह लाभ थम बेचने वालों की अपेक्षा थम लेने वालों को अधिक मिलता है। थम-बाजार और वस्तुओं के बाजार में अन्तर का दूसरा कारण यह है कि थम के प्रत्येक विक्रेता को केवल थम की एक ही इकाई का विसर्जन करना पड़ता है। हम आगे चलकर यह देखेंगे कि ये दो तथ्य उत अनेक तथ्यों में से हैं जिनमें थमिक वर्गों द्वारा अर्थशास्त्रियों की, विशेषकर नियोजक वर्गों की, थम को केवल एक वस्तु की भाँति मानने और थम-बाजार को अन्य बाजारों की भाँति समझने की प्रवृत्ति के विच्छेद उठायी गयी अनेक स्वामाविक आपत्तियों का स्पष्टीकरण मिलता है। यद्यपि इन दोनों दशाओं में पाये जाने वाले

सिद्धान्त एवं व्यवहार में इस अंतर के परिणामों का बड़ा महत्व है।

प्रभार दिखायी देते थे। किन्तु यदि यह सौदा वास्तव में अच्छा हो तो इसे कोई अन्य व्यक्ति ले लेगा जो इस प्रकार की संगी में न हो।

आगे, यह भी सम्भव है कि उनमें से बहुत से लोग जिनकी 30 शि० के भाव पर अनाज बेचने के लिए इच्छुक विक्रेताओं में गणना की गयी थी केवल इस कारण अनाज बेचने के लिए तत्पर हों कि उन्हें नकद द्रव्य की बड़ी तीव्र आवश्यकता थी। यदि वे कुछ अनाज ऊँचे भाव पर बेचने में समर्थ हुए हों तो यह स्पष्ट है कि उनके लिए नकद द्रव्य के सीमान्त तुष्टिगुण में कुछ कमी आ जायेगी, और इस कारण हो सकता है वे 30 शि० प्रति क्वार्टर के भाव पर उत सारे अनाज को बेचना स्वीकार न करें जिसे सभी जगहों में 36 शि० का भाव होने पर वे बेच चुके होते। इस दशा में बाजार के प्रारम्भ से ही सौदाकारी की लाभदायक स्थिति में होने के कारण विक्रेता अन्त तक साम्य-कीमत से ऊँची कीमत रखने में समर्थ हो सकते हैं। जिस भाव पर बाजार बन्द हुआ, वह साम्य-भाव होगा, और यद्यपि इसे सही अर्थ में साम्य-भाव नहीं कहा जा सकता, किन्तु यह उस भाव से कदाचित् ही भिन्न होगा।

इसके विपरीत, यदि बाजार विक्रेताओं के हितों के अधिक प्रतिकूल प्रारम्भ हुआ हो, और वे थोड़ा-बहुत अनाज अधिक सस्ता बेच चुके हों जिससे उन्हें नकद द्रव्य की अत्यधिक आवश्यकता हो तो उनके लिए द्रव्य का अन्तिम तुष्टिगुण इतना अधिक रहेगा कि वे 36 शि० से कम के भाव पर भी उस वस्तु को उतली मात्रा बेच देंगे जितनी क्रेतागण खरीदना चाहते हैं। ऐसी अवस्था में सही साम्य-भाव के कभी निर्धारित हुए बिना ही बाजार बन्द हो जायेगा, किन्तु बाजार में जो अन्तिम भाव रहेगा वह इसके निकट ही होगा।

अन्तर सैद्धान्तिक दृष्टि से आधारभूत नहीं है तथापि इन्हें स्पष्ट रूप से जाना जा सकता है, और व्यावहारिक जीवन में इनका बड़ा महत्व है।

वस्तु-विनि-
मय पर दिये
गये परि-
शिष्ट का
प्रसंग।

अतः जब सीमान्त मुष्टिगुण की द्रव्य तथा किसी वस्तु की मात्रा पर निर्भरता को ध्यान में रखा जाता है तो क्रय एवं विप्रय करने का सिद्धान्त और भी अधिक जटिल बन जाना है। इस विचार का बड़ा अधिक व्यावहारिक महत्व नहीं है, किन्तु परिशिष्ट 'घ' में वस्तु-विनिमय तथा उन सौदों में विरोध प्रदर्शित किया गया है जिनमें विनिमय का एक पक्ष सामान्य क्रयशक्ति के रूप में होता है। वस्तु-विनिमय में किसी व्यक्ति को विनिमय की जाने वाली दोनों वस्तुओं के भण्डार को अपनी वैयक्तिक आवश्यकतानुसार अधिकाधिक अनुकूल बनाना पड़ता है। यदि उसका भण्डार अत्यधिक मात्रा में हो तो वह इसका सदुपयोग नहीं कर सकता। यदि उसका भण्डार आवश्यक मात्रा से बहुत कम हो तो उसे किसी व्यक्ति को दूँदने में कठिनाई होगी जो सरलतापूर्वक उसकी आवश्यकता की वस्तुओं को उसे दे और बदले में उससे उन वस्तुओं को ले जिनकी उसके पास आवश्यकता से अधिक मात्रा हो। किन्तु एक व्यक्ति जिसके पास सामान्य क्रय-शक्ति का भण्डार हो, वह जैसे ही किसी एक ऐसे व्यक्ति से मिलता है जिसके पास उसकी इच्छित वस्तु प्रचुर मात्रा में हो तो वह उसी से वह वस्तु प्राप्त कर लेता है। उसे तब तक भटकते रहने की आवश्यकता नहीं जब तक कि किसी व्यक्ति से "दूहरा संयोग" न हो जाय, अर्थात् ऐसा व्यक्ति न मिल जाय जो, जो कुछ व चाहता है उसे दे सकता है और इसके बदले में जो कुछ वह बचा सकता है उसे लेना भी चाहता है। इसके फलस्वरूप यह प्रत्येक व्यक्ति विशेषकर पेशेवर व्यापारी, के हित में है कि वह द्रव्य के एक बड़े भण्डार पर अधिकार प्राप्त करे और वह द्रव्य के अपने भण्डार को समान्त किये बिना या इसके सीमान्त-मूल्य में अधिक परिवर्तन किये बिना यथेष्ट मात्रा में खरीददारी कर सकता है।

अध्याय 3

प्रसामान्य माँग और सम्भरण का साम्य

§1. इसके पश्चात् यह भी जानना आवश्यक है कि सम्भरण कीमत अर्थात् वे कीमतें जिन्हें व्यापारी वस्तुओं की विभिन्न मात्राओं के लिए लेने को तैयार हैं, किन्-किन् कारणों द्वारा नियंत्रित होती है। पिछले अध्याय में केवल एक ही दिन के कार्य-व्यापार का अध्ययन किया गया था, और यह कल्पना की गयी थी कि बिनी के लिए प्रस्तुत किया गया भण्डार पहले से ही विद्यमान है। किन्तु वस्तुतः यह भण्डार पूर्वगत वर्ष में बोयी गयी गेहूँ की मात्रा पर निर्भर है, जो कि स्वयं भी अधिकांशरूप में कृषकों के इन अनुमानों से प्रभावित होती है कि उन्हें चालू वर्ष में इसके लिए क्या कीमतें मिलेंगी। इस अध्याय में इसी विषय पर विचार किया जायेगा।

बाजार के दिन यहाँ तक कि किसी प्रामाणिक शहर के अनाज की सण्डी में भी उत्पादन और उपभोग के माबी सम्बन्ध के विषय में लगायी गयी गणनाओं से साम्य कीमत प्रभावित होती है। अमेरिका और यूरोप की प्रमुख अनाज की सण्डियों में माबी सुपुर्दगी से सम्बन्धित सौदों का पहले ही से बोलबाला है और इनमें सम्पूर्ण जपान के अनाज के मुख्य व्यापार तंतुओं को शीघ्रता से एक जाल में बुनने का प्रयत्न किया जा रहा है। "मविष्य" के इन सौदों में कुछ तो केवल सट्टेबाजी की बातों से सम्बन्धित घटनाएँ हैं, किन्तु ये सौदे मुख्यतया एक ओर तो विश्व के उपभोग तथा दूसरी ओर उस समय विद्यमान अनाज के भण्डारों, तथा उत्तरी एवं दक्षिणी गोलार्द्ध में आने वाली फसलों के सम्बन्ध में की जाने वाली गणनाओं से नियंत्रित होते हैं। व्यापारी हर प्रकार के अनाज के बोये गये क्षेत्र, फसल की माबी उपज तथा उसके भार, अन्न के बदले में प्रयोग की जा सकने वाली वस्तुओं तथा उन वस्तुओं के सम्भरण को ध्यान में रखते हैं जिनकी अन्न द्वारा प्रतिस्थापता की जाती है। इस प्रकार जी को खरीदते तथा बेचते समय वे चीनी भाँति जैसे वस्तुओं को, जो इसकी प्रतिस्थापक वस्तु की माँति मद्य-निर्माण कार्य में प्रयोग की जाती हैं, तथा उन सभी श्रेण्य पदार्थ के सम्भरण को ध्यान में रखते हैं जिनके अभाव के कारण उपभोग के लिए फार्म में जी का मूल्य बढ़ जाता है। जब यह अनुभव किया जाता है कि संसार के किसी भी भाग में किसी भी अन्न के उत्पादकों को इसमें श्रेय की क्षति उठानी पड़ रही है और वे मविष्य में उगायी जाने वाली फसल को सम्भवतया कम धैर्य में बोयेंगे तो यह तर्क दिया जाता है कि उस फसल के उगने ही और सभी लोगों को इसकी कमी का स्पष्ट रूप में आभास होते ही कीमतों के शीघ्र ही बढ़ जाने की सम्भावना रहती है। कीमतों में होनेवाली इस प्रकार की वृद्धि को प्रत्याशा से मविष्य में सुपुर्दगी से सम्बन्धित वर्तमान सौदे प्रभावित होते हैं, और तत्पश्चात् इससे नकद कीमतें प्रभावित होती हैं। इस प्रकार ये कीमतें अनाज की अतिरिक्त मात्रा के उत्पादन के क्षर्षों के अनुमान से अप्रत्यक्ष रूप से प्रभावित होती हैं।

प्रसामान्य
मूल्यों की
ओर

प्रायः अधिक
नाशवान
वस्तुओं के
अतिरिक्त
सभी वस्तुओं
के व्यापारों
पर मविष्य
सम्बन्धी
गणनाओं का
प्रभाव पड़ता
है। हम अब
सम्भरण एवं
माँग से होने
वाले मद्य
तथा शमिक
समायोजनों
पर विचार
करेंगे।

किन्तु इसमें तथा इसके बाद के अध्यायों में हमारा मुख्य ध्येय उस समयावधि से अधिक लम्बी अवधि में कीमतों के उतार-चढ़ाव का अध्ययन करना है जिसकी सबसे अधिक दूरदर्शी व्यापारी अपने भविष्य से सम्बन्धित सौदे तय करने में अधिकांशतया गणना तय करते हैं : हमें बाजार की दशाओं के अनुसार उत्पादन की मात्रा में स्वतः होने वाले असमायोजनों पर विचार करना है। प्रसामान्य माँग और प्रसामान्य सम्भरण के स्थायी साम्य पर प्रसामान्य कीमत निर्धारित होती है।

सम्भरण
कीमतों का
कुछ अधिक
स्पष्टी-
करण।

§2. इस विवेचन में उत्पादन की लागत तथा खर्च शब्दों का अनेक बार प्रयोग करना पड़ेगा, और इस सम्बन्ध में और आगे विचार-विमर्श करने के पूर्व इन शब्दों के विषय में कुछ जानकारि कराना आवश्यक है।

हम किसी वस्तु की सम्भरण कीमत तथा माँग कीमत की समानता पर पुनः विचार करेंगे। कुछ देर के लिए यह मान लेने से कि उत्पादन की दक्षता केवल श्रमिकों के परिश्रम पर ही आश्रित है, हमने यह देखा कि "किसी वस्तु की निश्चित मात्रा के उत्पादन के लिए आवश्यक श्रम के लिए दी जाने वाली कीमत, समय की किमी निश्चित इकाई के प्रसंग में उस वस्तु की उतनी मात्रा की सम्भरण कीमत कहलाती है।"¹ किन्तु अब हमें यह बात ध्यान में रखनी है कि किसी वस्तु के उत्पादन में साधारणतया विभिन्न प्रकार के श्रम तथा अनेक प्रकार की पूँजी के प्रयोग की आवश्यकता होती है। किमी वस्तु के उत्पादन में प्रत्यक्ष अथवा परोक्ष रूप में लगे हुए विभिन्न प्रकार के श्रम तथा इसे तैयार करने में लगी पूँजी को बचाने के लिए आवश्यक उपभोग-स्वगन भ्रमण प्रतीक्षाओं में निहित सभी प्रयत्न तथा त्याग मिल कर उस वस्तु की वास्तविक उत्पादन लागत कहलाएगी।

उत्पादन की
वास्तविक
तथा द्रव्यिक
लागत।

इन प्रयत्नों तथा त्यागों के लिए कुल जितना द्रव्य व्यय किया जायेगा उसे या तो इसके उत्पादन की द्रव्यिक लागत या, संक्षेप में, इसके उत्पादन के खर्च कहेंगे। यही वे कीमते हैं जो उन प्रयत्नों एवं प्रतीक्षाओं की पर्याप्त पूर्ति प्राप्त करने के लिए दी जाती हैं जिनकी इसके उत्पादन में आवश्यकता होती है, अथवा अन्य शब्दों में, ये इसकी सम्भरण कीमते हैं।²

1 भाग 4, अध्याय 1, अनुभाग 2 देखिए।

2 मिल तथा कुछ अन्य अर्थशास्त्रियों में सामान्य प्रयोग की भाँति 'उत्पादन की लागत' के दो अर्थ लगाये। कभी तो उन्होंने इसे किसी वस्तु के उत्पादन करने की कठिनाई के द्योतक के रूप में, और कभी लोगों को इस कठिनाई को दूर करने तथा इसका उत्पादन करने के लिए प्रेरित करने में होने वाले द्रव्य के परिधाय को व्यस्त करने के अर्थ में प्रयोग किया। किन्तु बिना किसी स्पष्ट सूचना के शब्द के एक प्रयोग से दूसरे प्रयोग की अपनाने के कारण उन्होंने अनेक गलत धारणाएँ पैदा कर दीं और ध्येय के विवाद में डाल दिया। (कॉर्नेस के *Leading Principles* में) मिल के 'उत्पादन की लागत का मुख्य से सम्बन्ध' सिद्धान्त की जो आलोचना की गयी है वह मिल के मरणोपरान्त प्रकाशित हुई, और दुर्भाग्यवश कॉर्नेस ने मिल के शब्दों का जो अर्थ निकाला उसे अधिकृत माना गया, क्योंकि उन्हें मिल का अनुयायी समझा जाता था।

मूलकाल के सम्बन्ध में किसी वस्तु के उत्पादन के खर्चों का किसी भी सीमा तक विश्लेषण किया जा सकता है, किन्तु इस दिशा में अधिक दूर तक जाना शायद ही उपयोगी होगा। दृष्टान्त के लिए किसी विनिर्माण में लगे विभिन्न प्रकार के कच्चे माल की सम्भरण कीमत को बहुधा अन्तिम तथ्यों के रूप में मान लेना पर्याप्त होगा। और यह विश्लेषण करने की आवश्यकता नहीं कि इन सम्भरण कीमतों में क्या-क्या चीजें शामिल हैं। अन्यथा इस प्रकार के विश्लेषण का नही अन्त नहीं होगा। अतः हम वस्तु को बनाने के लिए सभी आवश्यक चीजों को कुछ सुविधाजनक वर्गों में शृंखलाबद्ध कर सकते हैं, और इन्हें हम उस वस्तु के उत्पादन के कारक कहेंगे। उस वस्तु की किमी निश्चित मात्रा के उत्पादन में जो खर्चा लगेगा वह उसमें लगे उत्पादन के कारकों की मात्रा की सम्भरण कीमतों के बराबर होगा, और इन कीमतों का योग ही उस वस्तु की उस मात्रा की सम्भरण कीमत होगी।

उत्पादन के कारक।

§3. आधुनिक काल में वह बाजार विशिष्ट बाजार है जहाँ उत्पादक थोक व्यापारियों को ऐसी कीमतों पर माल बेचते हैं जिनमें केवल थोड़े ही व्यापारिक खर्च शामिल होते हैं। किन्तु एक अधिक दृष्टिकोण अपनाते हुए हम यह कह सकते हैं कि किसी वस्तु की सम्भरण कीमत वह कीमत है जिस पर इसे उस वर्ग के लोगों को विक्रय के लिए सौंप दिया जायेगा जिनकी उस वस्तु की माँग पर हम यहाँ विचार कर रहे हैं, अथवा अन्य शब्दों में, जिसे हमारे दृष्टिकोण के अन्तर्गत आने वाले बाजार में विक्रय के लिए रखा जायेगा। उस बाजार के आन्तर-प्रकार पर ही यह बात निर्भर करेगी कि सम्भरण कीमत में कितने व्यापारिक खर्च शामिल किये जायें।¹ दृष्टान्त के रूप में, कनाडा के जंगलों के निकट लकड़ी की सम्भरण कीमत बहुधा लकड़हारों के धम की कीमत के ही पूर्णतया बराबर होती है : किन्तु सन्दन के थोक बाजार में उसी लकड़ी की सम्भ-

उत्पादन की लागत के विभिन्न तथ्यों के सापेक्षिक महत्त्व से बड़ी विभिन्नता है।

किन्तु मिल की *Theory of Value* पर इस पुस्तक के लेखक ने (अप्रैल 1878 की *Fortnightly Review* में) जो लेख प्रकाशित किया उसमें यह सिद्ध किया गया है कि कार्लेस ने मिल के अर्थ का गलत अभिप्राय लगाया और वास्तव में मिल के विचारों में जहाँ अधिक सच्चाई देखने की अपेक्षा कम ही सच्चाई देखी।

कच्चे माल की किसी मात्रा के उत्पादन के खर्चों का "उत्पादन के सीमान्त" के प्रसंग में जिसके लिए कोई लगान नहीं दिया जाता अधिक अच्छी प्रकार अनुमान लगाया जा सकता है। किन्तु उन वस्तुओं के सम्बन्ध में जिनमें प्रमाणात् उत्पत्ति वृद्धि निरम सागू होता है, ऐसा कहना कटकमय है। अभी यहाँ पर इस विषय का उत्कृष्ट मात्र करना ही सर्वोत्तम होगा : इसका पूर्ण विवेचन बाद में, मुख्यतया अध्याय 12 में किया जायेगा।

1 (भाग 2, अध्याय 3) में हम पहले ही देख चुके हैं कि 'उत्पादन' शब्द के व्यापक प्रयोग के अन्तर्गत किसी वस्तु को इसकी कम आवश्यकता वाले स्थान से अधिक आवश्यकता वाले स्थान को ले जाने से अथवा उपभोक्ताओं की उनकी आवश्यकताओं की पूर्ति करने में सहायता पहुँचाने से पैदा होने वाले नये तुष्टिगुण सम्मिलित हैं।

रण कीमत में उसको वहाँ तक ले जाने का भाड़ा भी शामिल किया जायेगा। इंग्लैंड के किसी शहर में एक छोटे से फुटकर जेता के लिए उसी लकड़ी की सम्मरण कीमत में आधे से अधिक तो रेल तथा दलालों के सचें शामिल होंगे जो उसके घर तक इच्छित वस्तुएँ पहुँचा देते हैं, और उसके लिए उस वस्तु का स्टॉक रखते हैं। पुनः किसी विशेष प्रकार के धर्म की पूर्ति-कीमत को कुछ उद्देश्यों से धार्मिक के पालन-पोषण, उसकी सामान्य शिक्षा तथा विशेष प्रकार की व्यापारिक शिक्षा में होने वाले खर्चों में विभाजित किया जा सकता है। इस प्रकार के समस्त समन्वयों की संख्या असंख्य है, और यद्यपि प्रत्येक समन्वय के अपने-अपने कारण हो सकते हैं जिन पर इतने सम्बन्धित किसी समस्या का पूर्ण हल निकालने के लिए जलम से विचार करने की आवश्यकता होती है तथापि जहाँ तक इस भाग की सामान्य बुक्तियों का सम्बन्ध है, इन सभी कारणों की अवहेलना की जा सकती है।

किसी वस्तु के उत्पादन के खर्चों की मरना करते समय हमें यह ध्यान रखना चाहिए कि उत्पादित वस्तु की मात्रा में परिवर्तन होने के साथ कोई नया आविष्कार न होने पर भी उत्पादन के असंख्य कारणों की सापेक्षिक मात्रा में परिवर्तन होने की सम्भावना रहती है। दृष्टान्त के लिए, जब उत्पादन का स्तर बढ़ता है तो शारीरिक धर्म के स्थान पर अश्वशक्ति अथवा बाष्पशक्ति का प्रयोग होने लगता है। उत्पादन सामग्री भी अधिक दूरी से और अधिक मात्रा में लायी जाती है और इस प्रकार उत्पादन के उन सचों में वृद्धि होती है जो वाहकों, दलालों तथा सभी प्रकार के व्यापारियों के कार्यों में सम्बन्धित हैं।

प्रतिस्थापन
सिद्धान्त।

उत्पादक अपने ज्ञान तथा व्यावसायिक साहस का अधिकाधिक उपयोग करते हुए प्रत्येक दशा में उत्पादन के उन्हीं कारणों का चयन करते हैं जो उनके उद्देश्यों की पूर्ति के लिए सर्वोत्तम सिद्ध होते हैं। यह मानी हुई बात है कि उत्पादन के जिन कारणों का उपयोग किया जाता है उनकी सम्मरण कीमतों का योग उन अन्य कारणों की सम्मरण कीमतों के योग से हमेशा ही कम होगा जिनका इनके बदले प्रतिस्थापन किया जा सकता था और उत्पादक जब कभी यह देखें कि स्थिति वास्तव में ऐसी नहीं है तो वे निश्चित रूप से कम खर्चाले ढंग को अपनाना प्रारम्भ कर देंगे। आगे चलकर हम यह देखेंगे कि लगभग इसी प्रकार से समाज भी किस प्रकार दक्षता के अनुपात में अधिक प्रमाण लेने वाले उपन्यासों के बदले में दूसरे का प्रतिस्थापन करता है। प्रसंग की सुविधा की दृष्टि से इसे हम प्रतिस्थापन सिद्धान्त कह सकते हैं।

यह सिद्धान्त प्रायः आर्थिक अध्ययनों के सभी क्षेत्रों में लागू होता है।¹

यहाँ पर
हमारे
अध्ययन का
विषय।

§4. इस अध्याय में जिस विषय पर हम विचार करना चाहते हैं वह इस प्रकार है। हम प्रसामान्य भाँग और प्रसामान्य सम्मरण के साम्य का इनके सर्वाधिक सामान्य रूपों में पता लगाना चाहते हैं। हम उन विशेषताओं की यहाँ पर उपेक्षा कर रहे हैं जो अर्थ-विज्ञान के कुछ निश्चित भागों में ही विशेष रूप से पायी जाती हैं और यहाँ हम अपना ध्यान उन व्यापक सम्बन्धों तक ही सीमित रखना चाहते हैं जो लगभग सम्पूर्ण

अर्थशास्त्र में सामान्य रूप में पाये जाते हैं। इस प्रकार हम मान लेते हैं कि माँग और स. मरण की शक्तियों में परस्पर स्वतंत्र प्रतियोगिता होती है, और किसी भी पक्ष के व्यापारियों में किसी भी प्रकार का छनिष्ठ सम्बन्ध नहीं है, अपितु प्रत्येक अपने हित के अनुसार कार्य करता है, और उनमें अत्यधिक स्वतंत्र प्रतियोगिता पायी जाती है, अर्थात् क्रेता अन्य क्रेताओं के साथ और विक्रेता अन्य विक्रेताओं के साथ अधिकशतया स्वतंत्र रूप से प्रतियोगिता करते हैं। यद्यपि प्रत्येक अपने हित के अनुसार कार्य करता है किन्तु उसे यह भी पर्याप्त ज्ञान होता है कि अन्य लोग क्या कर रहे हैं जिससे कोई भी किसी अन्य को अपेक्षा न तो कम कीमत लेता है और न अधिक कीमत देता है। अस्थायी रूप से यह मान लिया गया है कि सैयार माल तथा उसके उत्पादन के कारखो, मजदूर के पारिश्रमिक तथा पूँजी उधार लेने के सम्बन्ध में भी स्थिति ऐसी ही है। कुछ सीमा तक हमने पहले भी पता लगाया है और हमें आगे भी पता लगाना होगा कि ये मान्यताएँ किस सीमा तक जीवन के वास्तविक तथ्यों के अनुरूप हैं। किन्तु अभी हम इसी कल्पना के अनुसार आगे बढ़ेंगे। हम यह मान लेते हैं कि एक समय में किसी बाजार में एक ही कीमत रहेगी (यहाँ यह स्मरण रहे कि बाजार के विभिन्न भागों में स्थित व्यापारियों को माल पहुँचाने में होने वाले खर्चों के अन्तर के लिए आवश्यकता-नुसार भलग से छूट रखी जाती है और यदि वह बाजार खुदरा बाजार हो तो इन खर्चों में खुदरा बाजार के विशेष खर्चों को भी शामिल किया जाता है)।

ऐसे बाजार में किसी वस्तु की प्रत्येक मात्रा की माँग सीमन होती है, अर्थात् ऐसी कीमत होती है जिस पर उस वस्तु की हर निश्चित मात्रा के लिए एक दिन या एक सप्ताह या एक वर्ष में अनेक खरीददार रहते हैं। उस वस्तु की किसी निश्चित मात्रा की कीमत पर जिन-जिन परिस्थितियों का निवृत्त रहता है वे हर समस्या के साथ बदलती रहती है। किन्तु सभी दशाओं में किसी वस्तु की जितनी ही अधिक मात्रा विद्रय के लिए बाजार में आती है उसके लिए उतनी ही कम कीमत पर खरीददार मिलते हैं, या अन्य शब्दों में, किसी दृशाल या गज की माँग-कीमत विद्रय की जाने वाली मात्रा में कृष्टि के साथ-साथ घटती जाती है।

हर एक समस्या की विशेष परिस्थिति को ध्यान में रख कर ही समय की इकाई का चयन किया जा सकता है यह एक दिन, एक महीना, एक वर्ष या यहाँ तक कि एक पीढ़ी भी हो सकती है। किन्तु प्रत्येक दशा में यह विचाराधीन बाजार की अवधि की तुलना में कम होनी चाहिए। यहाँ यह मान लेना होगा कि इस समस्त अवधि में बाजार के सामान्य वातावरण में किसी भी प्रकार का परिवर्तन नहीं होना, अर्थात् दृष्टान्त के रूप में, पंज़ान, रचि में कोई परिवर्तन नहीं होता, कोई ऐसी प्रतिस्पर्धाक वस्तु भी नहीं मिलती जिसमें माँग प्रभावित हो जाये और कोई नया आविष्कार भी नहीं होता जो सम्भरण में उत्पन्न-मुलट कर दे।

प्रसामान्य सम्भरण की दशाएँ कम निश्चित होती हैं, और बाद में जाने वाले अध्यायों में इनका निश्चित रूप से पूर्ण अध्ययन किया जायेगा। विचाराधीन समय की अवधि के अनुसार ही इन दशाओं में अधिक परिवर्तन होंगे। इसका मुख्य कारण यह है कि मशीनी तथा अन्य व्यापारिक संयंत्रों की मौलिक पूँजी और व्यावसायिक

यहाँ पर बाजार में माँग और सम्भरण की स्वतंत्र प्रतियोगिता की कल्पना की गयी है।

माँग की सामान्य दशाएँ।

सम्भरण की दशाएँ प्रसामान्य रूप से समय की अवधि के अनुसार

बदलती
रहेगी ।

कुशलता तथा योग्यता एवं व्यवस्था की अर्थात्मिक पूंजी दोनों की ही धीरे-धीरे वृद्धि
होती है और इनका ह्रास भी धीरे-धीरे होता है ।

किन्तु
अत्याधिक
रूप से
प्रसामान्य
सम्भरण
कीमत को
किसी प्रति-
निधि फर्म
के उत्पादन
के उन खर्चों
के बराबर
समझा जा
सकता है
जिसमें
प्रबन्ध की
सकल
(gross)
आय भी
सम्मिलित
होती है ।

अब हम एक "प्रतिनिधि फर्म" का स्मरण करें जिसके उत्पादन को आन्तरिक तथा
बाह्य सभी किफायते इसके द्वारा बनायी गयी वस्तु के उत्पादन के कुल परिणाम पर
निर्भर हैं,¹ और इस निर्भरता के विषय में अधिक अध्ययन किये बिना ही हम यह मान
लेते हैं कि उस वस्तु की किसी भी मात्रा की प्रमाणात्म्य सम्भरण कीमत उस फर्म की उस
वस्तु के उत्पादन होने वाले प्रामाण्य खर्चों (जिसमें प्रबन्ध की सकल आय भी शामिल
है)² के बराबर होगी । जर्मान् हम यह मान लेते हैं कि इस कीमत की प्रत्याशा के कारण
ही उत्पादन की कुल मात्रा को पूर्ववत् रखा जा सकता है । इस बीच कुछ फर्मों तो
प्रगति करेगी और अपनी निकामी को बढायेंगी, तथा अन्य फर्मों का पतन होने लगेगा,
और उनकी निकामी भी घट जायेगी, किन्तु कुल उत्पादन में कोई भी परिवर्तन नही
होगा । सम्भरण कीमत से ऊँची कीमत के होने पर उदीयमान फर्मों की प्रगति बढ
जायेगी और पतनशील फर्मों का विनाश, यद्यपि पूर्णतः एक नही जायेगा किन्तु मन्द
हो जायेगा । इसका निबल परिणाम यह होगा कि कुल उत्पादन में वृद्धि हो जायेगी ।
इसके विपरीत कीमत के इससे (सम्भरण कीमत से) कम होने पर पतनशील फर्मों का
विनाश अधिक शीघ्रता से होने लगेगा, और उदीयमान फर्मों का विकास मन्द पड़ जायेगा
तथा इससे उत्पादन घट जायेगा । कीमत के बढने-घटने से उन बड़ी-बड़ी संयुक्त
पूंजी कम्पनियों पर भी इसी भाँति किन्तु भिन्न मात्रा में प्रभाव पड़ेगा जिनमें बहुधा
गतिरोध आ जाता है किन्तु जो कदाचित् ही लुप्त होती हैं ।

कीमतों की
उस सूची
का निर्माण
जिस पर
किसी वस्तु
का संभरण
निर्भर है,
अथवा इसकी
संभरण
सारणी ।

§5. अपने विचारों को एक निश्चित रूप देने के लिए हम उन के व्यापार से
एक दृष्टान्त लेते हैं । हम यह कल्पना करते हैं कि एक व्यक्ति जिसे ऊन के व्यापार
का समुचित ज्ञान है, स्वयं यह पता लगाने का प्रयत्न करता है कि प्रतिवर्ष किसी
विशेष प्रकार के कपड़े के कुछ निश्चित दस लाख गजों की क्या प्रसामान्य सम्भरण
कीमत होगी । उसे (i) ऊन कीयता तथा इसे बनाने में लगने वाली अन्य सामग्री की
कीमत (ii) इमारतों, मशीन तथा अन्य अचल पूंजी की टूट-फूट तथा उनके मूल्य
ह्रास, (iii) सम्पूर्ण पूंजी के व्याज तथा बीमा (iv) फैक्टरियों में काम करने वालों
की मजदूरी, तथा (v) जोखिम लेने वालों, कार्य-का संचालन तथा निरीक्षण करने
वालों के प्रबन्ध की सकल आय (जिसमें हानि की सम्भावना से किया गया बीमा भी
सम्मिलित है) की गणना करनी होगी । निस्सन्देह वह कपड़े के विभिन्न उत्पादन के
कारकों की सम्भरण कीमतों को उनकी अलग-अलग मात्राओं की जहरत के अनुसार
तथा इस कल्पना के आधार पर आँकेगा कि सम्भरण की दशाएँ प्रसामान्य हैं, और कपड़े
की सम्भरण कीमत निकालने के लिए वह इन सभी कीमतों का योग करेगा ।

अब हम सम्भरण कीमतों (या सम्भरण सारणी)की एक ऐसी सूची की कल्पना
करते हैं जो माँग कीमतों की सूची के ही समान आधार पर बनायी गयी है³: एक वर्ष या

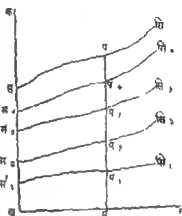
1 भाग 4, अध्याय 13, अनुभाग 2 देखिए ।

2 भाग 4, अध्याय 12 के अन्तिम पैराग्राफ को देखिए ।

3 भाग 3, अध्याय 3, अनुभाग 4 देखिए ।

समय की किसी अन्य इकाई में उस वस्तु की हर एक मात्रा की जो संग्रहण कीमन होगी उसे उस मात्रा के सामने लिया गया है।¹ जब किसी वस्तु का प्रवाह या इसकी

1 माप वक्र की मापित वस्तु की मात्राओं को ख ग रेखा पर और कीमतों को ल ख रेखा के समानान्तर मापते हुए हम ख ग रेखा के स बिन्दु पर समकोण बनाती हुई एक म प रेखा खींचते हैं जो ख म मात्रा की सम्भरण कीमत प्रदर्शित करती है, और प बिन्दु को जो अधिकतम कीमत का प्रतिरूप है सम्भरण बिन्दु कहा जा सकता है। म प कीमत वस्तु की ख म मात्रा के विभिन्न कारकों की सम्भरण कीमतों के योग से बनी है। प के बिन्दु-पथ (Locus) को सम्भरण वक्र कहा जा सकता है।



रेखाचित्र 18

व्युत्पन्न के लिए मान लें कि कपड़े की ख म मात्रा बनाने में हम प्रतिनिधि फर्म के उत्पादन के खच्चों को निम्न पाँच शीपों में विभाजित करते हैं। (i) म प₁ उन तथा अन्य चल पूंजी की सम्भरण कीमत है जो इसके निर्माण में लग जायेंगी, (ii) प₁ प₂ इस सम्बन्ध में इमारतों, मशीन तथा अन्य अक्षल पूंजी की टूट-फूट तथा इसका मूल्य द्वारा है, (iii) प₂ प₃ संपूर्ण पूंजी पर पड़ने वाले ध्याज तथा इसके बीमे के खर्च हैं, (iv) प₃ प₄ फॅक्टरी में कार्य करने वाले कर्मचारियों की मजदूरी है, और (v) प₄ प जोखिम लेने वालों तथा कार्य का संचालन करने वालों के प्रबन्ध की सकल आय, इत्यादि है। इस प्रकार जैसे ही म बिन्दु ख बिन्दु के दाहिनी ओर बढ़ता जाता है, प₁, प₂, प₃, प₄, में से प्रत्येक एक-एक वक्र बनायेगी, और अन्त में प से होती हुई सम्भरण वक्र बनेगी जो कपड़े के विभिन्न उत्पादन के कारकों की सम्भरण कीमतों को एक दूसरे के ऊपर रखने से बनी होगी।

यहाँ पर यह ध्यान देने योग्य बात है कि ये सम्भरण कीमतें उन विभिन्न कारकों की इकाइयों की सम्भरण कीमतें नहीं हैं अपितु ये एक यज्ञ कपड़े के निर्माण के लिए आवश्यक विभिन्न कारकों की सम्भरण कीमतें हैं। इस प्रकार, व्युत्पन्न के रूप में, प₂ प₃ धम की किसी निश्चित मात्रा की कीमत नहीं है अपितु यह कपड़े के कुल ख ग मूल्य के उत्पादन होने पर एक यज्ञ कपड़े के निर्माण में लची धम की कीमत है। (इसी अध्याय का अनुभाग 3 देखिए)। हमें अभी यहाँ यह विचार करने की आवश्यकता नहीं है कि फॅक्टरी की जमीन के भाड़े को ही क्या किसी मत्तम धरोपी में रखा जा सकता है : यह विषय उन प्रश्नों से सम्बन्धित है जिन पर बाद में विचार किया जायेगा। हम उन झुल्कों तथा करों पर भी यहाँ ध्यान नहीं दे रहे हैं जिनके विषय में निःसंदेह ही उसे चेखा-जोखा रखना होगा।

(वार्षिक) मात्रा बढ़ती जाती है तो इसकी सम्भरण कीमत बढ़ भी सकती है, घट भी सकती है, या यह वैकल्पिक रूप से बढ़ती और घटती है।¹ क्योंकि यदि प्रकृति से कच्ची सामग्री की ओर अधिक मात्रा निकालने के मानव प्रयत्नों का प्रकृति कटा विरोध करे और उस अवस्था में उत्पादन में नयी महत्वपूर्ण किरायाएँ करने की अधिक गुंजाइश न हो तो सम्भरण कीमत बढ़ेगी। किन्तु यदि उत्पादन का परिणाम अधिक हो तो सम्भवतः यह लाभदायक होगा कि हाथ के काम मशीन द्वारा और पेशीय शक्ति की वाष्पशक्ति द्वारा प्रतिस्थापन किया जाय। इससे उत्पादन के परिणाम में वृद्धि होने से प्रतिनिधि क्रम के उस वस्तु के उत्पादन के खर्च कम हो जायेंगे। किन्तु जब वस्तु की मात्रा के बढ़ने के साथ-साथ सम्भरण कीमत घटती जाती है इनमें कुछ भी कुछ विशेष कठिनाइयाँ हैं, और उन पर यहाँ पर विचार न करके इस भाग के अध्याय 12 में विचार किया जायेगा।

साम्य का
अर्थ ।

§6 (समय की किसी इकाई में) जब किसी वस्तु के उत्पादन की मात्रा इतनी हो कि उसके लिए सम्भरण कीमत से माँग कीमत अधिक हो तो विव्रेताओं को वहाँ बेचने के लिए वस्तुएँ छाने से अग्यथा जो लाभ होता उससे कहीं अधिक लाभ होगा। इन परिस्थिति में इस सक्रिय शक्ति के कार्य करने से विव्रेय के लिए लायी गयी मात्रा में वृद्धि होती जाती है। दूसरी ओर, यदि उत्पादन की मात्रा ऐसी हो कि उस पर माँग कीमत सम्भरण कीमत से कम हो तो विव्रेताओं के लिए बाजार में (उत्पत्ती मात्रा में) वस्तुएँ छाना लाभप्रद नहीं होगा। इसके परिणामस्वरूप जो उत्पादक इस विविध में थे कि उत्पादन करते रहना चाहिए या नहीं, वे उत्पादन करना बन्द कर देंगे और एक ऐसी प्रवृत्ति सक्रिय रूप से कार्य करेगी जिसके फलस्वरूप विव्रेय के लिए लायी गयी मात्रा में कमी हो जायेगी। जब माँग कीमत सम्भरण कीमत के बराबर होती है तो उत्पादित मात्रा में न तो वृद्धि की और न कमी होने की प्रवृत्ति पायी जाती है, और इसमें साम्य स्थापित हो जाता है।

साम्य-मात्रा
तथा साम्य-
कीमत ।

जब माँग और सम्भरण में साम्य रहता है तो समय की किसी इकाई में जितनी मात्रा का उत्पादन किया जाता है उसे साम्य-मात्रा, और जिस कीमत पर इसका विक्रय किया जाता है उसे साम्य-कीमत कहा जाता है।

स्थिर
साम्य ।

इस प्रकार का साम्य स्थिर (Stable) रहता है, अर्थात् यदि हमसे कीमत कुछ भिन्न हो तो लोलक (pendulum) की भाँति, जो अपने निम्नतम बिन्दु पर दोलन (oscillate) करता है, इसमें भी पुनः इसी अवस्था में आने की प्रवृत्ति पायी जाती है, और सभी स्थिर साम्यों का यह गुण है कि उनमें साम्य मात्राओं से कम मात्राओं की माँग कीमत सम्भरण कीमत से अधिक होती है, तथा इसका प्रतिलोम। क्योंकि जब

1 अर्थात् सम्भरण बक्के के दाहिनी ओर बढ़ता हुआ कोई बिन्दु या तो ऊपर की ओर बढ़ेगा या फिर नीचे चला जायेगा, या यह भी हो सकता है कि यह वैकल्पिक रूप से ऊँचा उठता या गिरता जाय। दूसरे शब्दों में सम्भरण बक्के का शूकाव घनात्मक या ऋणात्मक या कुछ देर तक घनात्मक और ऋणात्मक हो सकता है। पृष्ठ ३३ में फुटनोट ३ देखिए।

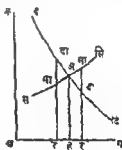
माँग शीघ्र सम्भरण कीमत से अधिक होती है तो उत्पादन की मात्रा बढ़ती है। अतः यदि साम्य मात्रा से कम मात्राओं पर माँग कीमत सम्भरण कीमत से अधिक हो तो उत्पादन की मात्रा में उस साम्य मात्रा से अस्थायी रूप से कुछ कमी होने पर पुन साम्य मात्रा के बराबर होने की प्रवृत्ति पायी जायेगी। इस प्रकार इस दिशा में होने वाले विस्थापनों (displacements) में साम्य स्थिर रहता है। यदि साम्य मात्रा से कम मात्राओं के लिए माँग कीमत सम्भरण कीमत से अधिक हो तो इस मात्रा से कुछ ही अधिक मात्राओं के लिए माँग कीमत निश्चय ही सम्भरण कीमत से कम होगी : और अतः यदि उत्पादन के पैमाने को साम्य स्थिति में भी कुछ आगे बढ़ा दिया जाय तो इसमें साम्य स्थिति की ओर प्रत्यागमन की प्रवृत्ति पायी जायेगी, और इस दिशा में भी होने वाले विस्थापनों में साम्य स्थिर होगा।

जिस प्रकार किसी डोरी से लटकने हुए पत्थर को यदि उसकी साम्य स्थिति से विस्थापित कर दिया जाय तो गुरुत्वाकर्षण शक्ति शीघ्र ही उसे पुनः साम्य स्थिति पर ले आती है, उसी प्रकार जब माँग और सम्भरण में स्थिर साम्य विद्यमान हो और यदि किसी घटनावश उत्पादन की मात्रा साम्य स्थिति से भिन्न हो जाय तो तुरन्त ही वे शक्तियाँ कार्य करने लगती हैं जो इसे साम्य स्थिति की ओर ले आती हैं। उत्पादन की मात्रा की अपनी साम्य स्थिति के समीप की गतिविधियाँ भी कुछ-कुछ इसी प्रकार की होती हैं।¹

स्थिर साम्य की स्थिति के निकट दोलन कदाचित् ही तालबद्ध होते हैं।

1 भाग 5, अध्याय 1, अनुभाग 1 से तुलना कीजिए। माँग और सम्भरण के साम्य को ध्यानिपूर्वक द्वारा प्रदर्शित करने के लिए, जैसा रेखाचित्र 19 में किया गया है, हम माँग और सम्भरण वक्रों को साथ-साथ खींचने हैं।

यदि r उत्पादन की वास्तविक दर को प्रदर्शित करे और r_1 माँग कीमत, r_2 सम्भरण कीमत, r_3 से अधिक हो तो उत्पादन अत्यधिक लाभदायक होगा और इससे वृद्धि की जायेगी। r 'जो वस्तु की मात्रा का सूचकांक' है दाहिनी दिशा की ओर बढ़ेगा। इसके विपरीत, यदि r r_1 और r_3 से कम हो तो r की गति बायीं दिशा की ओर होगी। यदि r r_1 और r_3 के बीच में बराबर हो, अर्थात् r , r_1 और r_3 के प्रतिच्छेद (intersection of the curve) के किसी बिन्दु के नीचे सम्भव हो तो माँग और सम्भरण में साम्य होगा।



रेखाचित्र 19

किसी ऐसी वस्तु के स्थिर साम्य के सम्बन्ध से जिसमें उत्पत्ति द्वारा नियम लागू होता है, यह एक विशेष आरेख (diagram) है। यदि हमने r से r_1 को एक आपार-वत् सीधे रेखा का रूप दिया होता तो यह "अभाव उत्पत्ति समता नियम" सम्बन्धी विषय होता और इसमें सम्भरण कीमत वस्तु की सभी मात्राओं के लिए एक हो रहती।

यदि r शून्यात्मक रूप से r_1 की तुलना हो किन्तु इसका टाल दे दिसे कम हो (इस अवस्था की आवश्यकता बार में बसकर अधिक अच्छी तरह मालूम हो जायेगी)

किन्तु वास्तविक जीवन में इस प्रकार के दोलन कदाचित ही उतने तालबद्ध होते हैं जितने की किसी डोरी से अबाधरूप से लटकते हुए पत्थर के होते हैं। इन दोनों की तुलना उस समय अधिक यथार्थ होगी जब इस डोरी को हिलोरें मारती हुई किसी चक्की में आने वाली ऐसी जलधारा में लटकता हुआ मान लिया जाता जिम्की धारा को कभी तो बिना किसी बाधा के बहने दिया जाता है और कभी इसमें आशिक रूप से कमी कर दी जाती है। ये उलझने भी उन बाधाओं को पर्याप्त रूप से व्यक्त नहीं करती जिनका अर्थशास्त्री और व्यापारी दोनों को ही समान रूप से सामना करना पड़ता है। यदि वह व्यक्ति जो डोरी पकड़े हुए है अपने हाथ को आशिक रूप से तालबद्ध तथा आशिक रूप से स्वच्छन्द गतियों से हिलाये-डुमाये तो इस दृष्टांत से मूल्य का कुछ बहुत वास्तविक तथा व्यावहारिक समस्याओं से सम्बन्धित कठिनाइयों का सही चित्रण होगा। क्योंकि वास्तव में माँग और सम्भरण सारणियाँ एक लम्बे समय तक व्यावहारिक रूप में अपरिवर्तित नहीं रहती, अपितु इनमें समय-समय पर परिवर्तन होते रहते हैं, और इनमें होने वाले प्रत्येक परिवर्तन के पल्लवस्वरूप साम्य माना तथा साम्य कीमत बदलती रहती है, और इस प्रकार उन केन्द्रों को जिनके समीप वस्तु की माथा तथा उसकी कीमत दोलन करती है नयी स्थितियाँ प्रदान होती हैं।

सम्भरण
कीमत तथा
उत्पादन की
वास्तविक
स्वागत का
असम्बद्ध
सम्बन्ध।

ये बातें माँग और सम्भरण के सम्बन्ध में, जिस पर हम अब विचार करेंगे, समय की अत्यधिक गहृता को व्यक्त करती हैं। हम धीरे-धीरे इस सिद्धान्त में कि जिस कीमत पर कोई वस्तु उत्पन्न की जाती है वह उसकी वास्तविक उत्पादन लागत का निरूपण करती है, विभिन्न प्रकार की अनेक त्रुटियों का पता लगायेंगे। क्योंकि वर्तमान युग की माँति तीव्र परिवर्तन के किसी युग में प्रसामान्य माँग और सम्भरण के साम्य तथा किसी वस्तु के उपभोग से प्राप्त कुल आनन्द तथा उस वस्तु के उत्पादन में सगे कुल प्रयत्नों एवं त्यागों में कोई विशेष समानता नहीं पायी जाती। इनमें उस समय भी यथार्थ सादृश्य नहीं स्थापित किया जा सकता जब प्रसामान्य आय तथा ध्याज से प्रयत्नों एवं त्यागों को यथार्थ रूप से मापा जा सकता है, मले ही ये इन्हीं के लिए किये गये द्रव्यिक भुगतान हैं।

'प्रसामान्य
साम्य' और
'दीर्घकाल में'
वाप्याजों
की गहृता।

एडमस्मिथ तथा अन्य अर्थशास्त्रियों के अत्यधिक उद्धृत तथा अत्यधिक गलत समझे गये सिद्धान्त का यही वास्तविक भाव है कि किसी वस्तु के प्रसामान्य अथवा प्राकृतिक मूल्य की दीर्घकाल में आर्थिक शक्तियों द्वारा निर्धारित किया जाता है। यदि जीवन की सामान्य दशाएँ इतनी सखी अवधि तक स्थिर रहे कि सभी के पूर्ण परिणामों की गणना की जा सके तो यह वह औसत मूल्य है जिसे आर्थिक शक्तियाँ निर्धारित करेंगी।¹

तो यह किसी ऐसी वस्तु के स्थिर साम्य का विषय होना जिसमें वसगत उत्पत्ति-वृद्धि-नियम लागू होता है। दोनों दशाओं में ऊपर दी गयी युक्तियों पूर्णतया सत्य सिद्ध हुई हैं, किन्तु अन्तिम विषय में कुछ समस्याएँ उत्पन्न हो जाती हैं, जिन पर यहाँ विचार नहीं किया जायेगा।

किन्तु हमें मविष्य का पूरा-पूरा पूर्वज्ञान नहीं हो सकता। अप्रत्याशित घटना घट सकती है, और वर्तमान प्रवृत्तियों के पूर्ण प्रभाव पड़ने के पूर्व ही उनमें सुधार किये जा सकते हैं। जीवन की सामान्य दशाएँ स्थिर नहीं होने के कारण अनेक कठिनाइयाँ उत्पन्न हुई हैं जिनका आर्थिक सिद्धान्तों का व्यावहारिक समस्याओं में लागू करने से निवारण होता है।

वस्तुतः 'प्रसामान्य' का अर्थ 'प्रतिस्पष्टात्मक' नहीं होता। 'बाजार' कीमत तथा 'सामान्य' कीमतें समान रूप से ऐसे अनेक प्रभावों द्वारा निर्धारित की जाती हैं जिनमें कुछ का आधार नैतिक और कुछ का शारीरिक होता है, तथा जिनमें से कुछ प्रतिस्पष्टात्मक होती हैं तथा कुछ नहीं होती। 'बाजार' तथा 'प्रसामान्य' कीमतों के बीच भेद दिखलाते समय तथा पुनः प्रसामान्य कीमतों के संकुचित तथा व्यापक प्रयोगों के बीच अन्तर स्पष्ट करते समय ऊपर बतलाये गये प्रभावों की क्षुब्धता तथा उनके परिणामों की गणना के लिए दिये गये समय का उल्लेख किया गया है।

§7. इस खण्ड के शेष भाग में मुख्यतया इस सिद्धान्त की व्याख्या की जायेगी और इसकी सीमा निर्धारित की जायेगी कि किसी वस्तु का मूल्य दीर्घकाल में उसकी उत्पादन लागत के सममग्न अनुरूप होता है। साम्य के सम्बन्ध में इस अध्याय में तो थोड़ा ही विचार किया गया है किन्तु इस पर इस भाग के अध्याय 6 और 12 में अधिक विचार किया जायेगा; और इस विषय का कि मुख्य "उत्पादन की लागत" से नियंत्रित होता है या "तुष्टिगुण" से, परिशिष्ट 'स' में कुछ विवरण दिया जायेगा। किन्तु यहाँ पर इस अन्तिम विषय के सम्बन्ध में एक या दो शब्द कह देना उचित होगा।

इस विषय पर अनेक भाँति की भाँति कि मुख्य उत्पादन की लागत से अथवा तुष्टिगुण से नियंत्रित होता है; यह भी एक विवाद का विषय है कि कागज के किसी टुकड़े को कँची की दोनों धारों में उपर की धार से काटा जाता है या नीचे की धार से। यह सत्य है कि यदि कँची की एक धार को स्थिर रखा जाय और दूसरी को बलपूर्वक काटा जाय तो हम सापरनाही से तल्ले में यह कह सकते हैं कि कागज को कँची की दूसरी धार से काटा गया है, किन्तु सच पूछो तो यह कथन सत्य नहीं है, और इस पर वेदल तब तब आपत्ति नहीं होनी चाहिए जब तक यह वास्तविकता की पूर्णतया वैज्ञानिक व्याख्या न होकर उसका वेदल प्रचलित भाषा में व्यक्त किया गया रूप हो।

इसी भाँति जब पहले से बनी हुई किसी वस्तु को बेचना पड़ता है तो लोग इसके लिए जिस कीमत को देने को तैयार होंगे वह इसकी खरीदने की इच्छा तथा उस धनराशि से नियंत्रित होगी जिसे वे इसे प्राप्त करने के लिए खर्च कर सकते हैं। इसे भ्रम करने की इच्छा अज्ञानिक रूप से इस संयोग पर निर्भर है कि यदि वे इसको न खरीदें तो इसी प्रकार की कम कीमत की दूसरी वस्तु खरीद सकते हैं, यह इसकी पूर्ति को नियंत्रित करने वाले कारणों पर निर्भर है, जो स्वयं उत्पादन की लागत पर निर्भर है। किन्तु ऐसा भी हो सकता है कि जितना माल बेचा जाय उतनी मात्रा व्यावहारिक रूप से निश्चित हो। दृष्टान्त के रूप में मछली बाजार में ऐसा ही होता है

मूल्य पर तुष्टिगुण तथा उत्पादन की लागत के प्रभाव।

बाजार मूल्यों में पहली बात का अधिक प्रभाव पड़ता है, और प्रसामान्य मूल्यों

में दूसरी बात अधिक प्रमुख होती है।

क्योंकि वहाँ किसी दिन मछली का मूल्य सिल्ली पर रखी गयी मछलियों के स्टाक तथा उनकी माँग के सम्बन्ध से ही पूर्णतया नियंत्रित होता है। यदि कोई व्यक्ति पहले से ही यह कल्पना करे कि मछलियों का स्टाक अवश्य ही रहेगा यह कहता है कि कीमत माँग द्वारा निर्धारित होगी तो उसका संक्षेप में ऐसा कहना तभी तक क्षम्य है जब तक वह यह दावा नहीं करता कि जो कुछ वह कहता है वह बिलकुल यथार्थ है। अतः पुनः यह कहना कि एक दुर्लभ पुस्तक को क्रिस्ती (Christie) के वीलाम क्लर्क में बेचने और पुनः बेचने से जो विभिन्न कीमतें मिलती हैं वे पूर्णतया माँग द्वारा ही निर्धारित होती हैं, यद्यपि बिलकुल सही तो नहीं किन्तु क्षम्य है।

दूसरी ओर हम देखने हैं कि कुछ वस्तुओं में ऋभागत-उत्पत्ति-समता नियम लागू होता है, अर्थात् उनकी औसत उत्पादन लागत प्रायः वही रहती है चाहे उनकी थोड़ी या अधिक मात्रा का उत्पादन किया जाय। ऐसी दशा में बाजार कीमत सामान्यतया उत्पादन की इस निश्चित और स्थिर लागत के आस-पास घटती बढ़ती रहती है। यदि माँग अधिक हो तो बाजार कीमत उस स्तर से कुछ समय के लिए ऊँची हो जायेगी, और इसके फलस्वरूप उत्पादन की मात्रा में वृद्धि होगी और बाजार कीमत गिर जायेगी। यदि माँग कुछ समय के लिए अपने साधारण स्तर से कम हो जाय तो इसके विपरीत प्रतिक्रिया होगी।

इस दशा में यदि कोई व्यक्ति बाजार में उत्तर-वृद्धाव को ध्यान में नहीं रखता और यह निश्चित मान लेता है कि उस वस्तु की चाहे जैसे भी हो इतनी अधिक माँग होगी कि उसकी थोड़ी बहुत मात्रा अवश्य ही उसकी उत्पादन की लागत के बराबर कीमत में बिक जायेगी तो उसे माँग के प्रभाव की उपेक्षा करने और यह कहने का अपराधी नहीं समझा जायेगा कि (प्रसामान्य) कीमत को उत्पादन की लागत द्वारा नियंत्रित किया जाता है। किन्तु उसे अपने सिद्धान्त की शब्द रचना में वैज्ञानिक यथार्थता का दावा नहीं करना चाहिए, और माँग के प्रभाव का उपयुक्त विवरण देना चाहिए।

इस प्रकार हम यह निष्कर्ष निकालते हैं कि प्रायः विचाराधीन अवधि जितनी ही छोटी होगी मूल्य पर माँग का उतना ही अधिक प्रभाव पड़ेगा, और यह अवधि जितनी ही लम्बी होगी मूल्य में उत्पादन की लागत के प्रभाव का महत्व उतना ही बढ़ता जायेगा। क्योंकि यह मानी हुई बात है कि उत्पादन की लागत में होने वाले परिवर्तन के प्रभाव माँग में होने वाले परिवर्तनों के प्रभावों की अपेक्षा अधिक समय बाद शक्त होते हैं। किसी भी समय वास्तविक मूल्य पर, जिसे बहुधा बाजार मूल्य भी कहते हैं, निरन्तर प्रभाव डालने वाले कारणों की अपेक्षा जाकस्मिक घटनाओं तथा ऐसे कारणों का बहुधा अधिक प्रभाव पड़ता है जिनके परिणाम अस्थिर तथा क्षणमगुर होते हैं। किन्तु यदि अवधि लम्बी हो तो ये अस्थिर और अनियमित कारण एक दूसरे के प्रभावों को मिटा देते हैं जिससे दीर्घकाल में निरन्तर कार्यशील रहने वाले कारणों का मूल्य पर पूर्ण आधिपत्य रहता है। यहाँ तक कि सबसे स्थायी कारणों में भी परिवर्तन हो सकते हैं। क्योंकि उत्पादन के समूचे ढाँचे में सुधार किये जाते हैं और विभिन्न वस्तुओं के उत्पादन की सापेक्षिक लागतें एक पीढ़ी से दूसरी पीढ़ी तक सदा के लिए बदल जाती हैं।

हम जब पूँजीवादी नियोजक के दृष्टिकोण से लागतों पर विचार करते हैं तो निस्सन्देह इन्हें द्रव्य के रूप में मापते हैं, क्योंकि उसका अपने कर्मचारियों के कार्य के लिए उन्हें द्रव्य का भुगतान करने से प्रत्यक्ष सम्बन्ध है। उनके प्रयत्नों तथा उनके लिए आवश्यक प्रशिक्षण की वास्तविक लागतों से उसका केवल परोक्ष सम्बन्ध होता है, यद्यपि जैसा बाद में चलकर देखेंगे कि कुछ समस्याओं के सम्बन्ध में उसे स्वयं अपने श्रम के भूत्याकन की भी कमी-कमी आवश्यकता पड़ जाती है। किन्तु लागतों पर जब साम्राज्य दृष्टिकोण में विचार किया जाता है और जब यह पता लगाना जाना है कि बढ़ती हुई आर्थिक दशाओं के साथ-साथ किमी निश्चित परिणाम को प्राप्त करने की लागत बढ़ रही है या घट रही है तो हमारा सम्बन्ध अनेक प्रकार के प्रयत्नों की तथा प्रतीक्षा करने की वास्तविक लागतों से होता है। यदि प्रयत्नों के रूप में द्रव्य की ऋण-शक्ति स्थिर रहती है और यदि प्रतीक्षा करने के पुरस्कार की दर भी स्थिर रहती है तो लागतों का द्रव्यिक माप वास्तविक जागत के अनुक्षण होता है। किन्तु इस प्रकार के सादृश्य को सहज में ही स्वीकार नहीं कर लेना चाहिए। अगले अध्यायों में 'लागत' शब्द की व्याख्या के सम्बन्ध में ये विचार पर्याप्त होंगे, यद्यपि वहाँ भी इस प्रसंग में कोई विशेष सूचना नहीं दी गयी है।

व्यवसायी
का सम्बन्ध
'द्रव्यिक
लागतों' से
है, किन्तु
प्रसामान्य
मूल्य के
विकास का
सम्बन्ध
वास्तविक
लागतों से
है।

आय के साधनों का विनियोजन तथा वितरण

भावी प्रति-
फल के लिए
विनियोजन
करने की
नीति उस
व्यक्ति के
कार्य से
स्पष्ट हो
सकती है
जो किसी
वस्तु को
अपने ही
व्यक्तिगत
प्रयोग के
लिए बनाता
है।

§1 प्रसामान्य मूल्यों के अध्ययन में हमें सबसे पहले जिस कंठिनाई को दूर करना है वह भावी प्रतिफल के लिए साधनों के विनियोजन को नियंत्रित करने वाले प्रयोजनों से सम्बन्धित है। सर्वप्रथम किसी ऐसे व्यक्ति के कार्य का अध्ययन करना अच्छा रहेगा जो अपनी इच्छित वस्तु का न तो क्रय करता है, और न अपने द्वारा बनायी गयी वस्तु का विक्रय करता है, किन्तु जो अपने लिए स्वयं ही कार्य करता है। वह किसी भी प्रकार के मौद्रिक भ्रमताओं के हस्तक्षेप के बिना अपने प्रयत्नों एवं त्यागों में तथा उनके फलस्वरूप प्राप्त होने वाले आनन्दों में मनुलन स्थापित करता है।

उदाहरण के लिए एक ऐसे व्यक्ति को देखिए जो अपने लिए उस भूमि पर तथा उस मामलों में मकान बनाता है जो उसे प्रकृति में निःशुल्क प्राप्त हुई है, तथा जो अपने कार्य में बटने के साथ-साथ अपने औजारों को भी बनाता जाता है और जो औजारों के बनाने में लगे श्रम को भवन-निर्माण के श्रम का ही एक अंश समझता है। उसे अपनी किसी भी प्रस्तावित योजना में भवन-निर्माण के लिए अपेक्षित प्रयत्नों का अनुमान लगाना होगा, और प्रत्येक प्रयास के किए जाने तथा भवन के अपने उपयोग के लिए तैयार हो जाने के बीच की अवधि के लिए स्वभावनः : गुणोत्तर अनुपात (एक प्रकार चक्रवृद्धि व्याज) में बटने वाली राशि का प्रवण्य करना होगा। उम भवन के पूर्णरूप से तैयार हो जाने पर उमसे उतना तुष्टिगुण मिलना चाहिए कि इससे न केवल उसके प्रयत्नों के लिए अपितु उसकी प्रतीक्षाओं के लिए भी प्रतिफल मिल सके।¹

1 क्योंकि यह इन प्रयत्नों या इनके अनुरूप प्रयत्नों को तुरन्त संतुष्टि प्रदान करने वाली चीजों में लगा सकता था और यदि उसने जानबूझ कर भविष्य में संतोष प्राप्त करने की कामना की थी तो सम्भवतः इसका कारण यह था कि प्रतीक्षा करने की असुविधाओं को ध्यान में रखने के बावजूद भी यह यह समझता था कि पहले प्राप्त हो सकने वाले संतोष से बाद में मिलने वाला संतोष अधिक होगा। अतः भवन के निर्माण करने से उसे रोकने वाली प्रेरक शक्ति उसके इन प्रयत्नों के योग का अनुमान होगा, अंसा कि इनसे होने वाली हानि या असुविधा प्रतीक्षा की अवधि के अनुरूप गुणोत्तर अनुपात में (एक प्रकार के चक्रवृद्धि व्याज में) बढ़ेगी। दूसरे ओर भवन के निर्माण में मिलने वाले संतोष की प्रत्याशा से भवन-निर्माण के लिए प्रेरणा शक्ति मिलती है, और स्वयं यह संतोष भी अनेक प्रकार के थोड़े-बहुत निश्चित और थोड़े-बहुत अनिश्चित संतोष के योग के रूप में आँका जा सकता है जिनकी वह प्रयोग करने पर प्रत्याशा करता है। यदि वह यह सोचे कि उसे इससे मिलने वाले संतोषों के पूर्वप्रापित (discounted) मूल्य का योग उसके प्रयत्नों एवं प्रतीक्षाओं के पुरस्कार से कहीं अधिक होगा तो वह भवन-निर्माण करने का निश्चय कर लेगा। भाग 3, अध्याय 5, अनुभाग 3; भाग

यदि उसकी दो प्रवृत्तियाँ, एक प्रतिरोध करने वाली तथा दूसरी प्रोत्साहित करने वाली, समान रूप से संतुलित प्रतीत हों तो वह संशय के सीमान्त पर होगा। सम्भवतः भवन के कुछ भाग के सम्बन्ध में वास्तविक लागत की अपेक्षा उसके लाभ कहीं अधिक होंगे। किन्तु यदि वह भवन के सम्बन्ध में अधिक महत्वाकांक्षी योजनाएँ बनाता जाय तो अन्त में एक ऐसी स्थिति आ जायेगी जब उस योजना को आगे बढ़ाने से प्राप्त होने वाला लाभ ठीक उतना ही होगा जितना कि इस योजना को त्रियान्वित करने में आवश्यक प्रयत्न तथा प्रतीक्षा के रूप में त्याग करना पड़ना है और भवन का किया गया यह विस्तार उसके पूँजी के विनियोजन की वास्तविक सीमा पर अथवा लाभकारिता सीमान्त पर होगा।

सम्भवतः किसी भवन के विभिन्न भागों के निर्माण के अनेक तरीके होते हैं, उदाहरणतः कुछ भाग लकड़ी अथवा खुरदरे पत्थरों से बड़ी अच्छी प्रकार बनाये जा सकते हैं : प्रत्येक योजना के अन्तर्गत भवन के प्रत्येक स्थान के लिए आवश्यक पूँजी के विनियोजन की उससे प्राप्त लाभों से तुलना की जायेगी। और प्रत्येक योजना में तब तक वृद्धि की जायेगी जब तक उक्त वृद्धि से लाभ होना समाप्त न हो जाय, अथवा जब तक लाभकारिता सीमान्त न आ जाय। इस लाभकारिता की कई सीमाएँ होती हैं - भवन में बनाये जाने वाले हर एक प्रकार के स्थान के लिए हर एक प्रकार की योजना के अनुसार अलग-अलग सीमान्त होंगे।

§2 यह दृष्टान्त उस व्यक्ति को हमारे सम्मुख प्रस्तुत करता है जिसके अनुसार प्रयत्न एवं त्याग, जो वस्तु की वास्तविक उत्पादन लागत है, उसकी मौद्रिक लागत की नींव है। किन्तु जैसे अभी ऊपर कहा गया है, आधुनिक व्यवसायी व्यक्ति मजदूरी के लिए अथवा कच्चे माल के लिए किये जाने वाले भुगतानों को साधारणतया ठीक मान लेता है, और यह जाँच नहीं करता कि उन भुगतानों से सम्बन्धित प्रयत्नों एवं त्यागों की कहीं तक नहीं माप की जा सकती है। उनका व्यय प्रायः छक्क-रूक कर होता है। वह किसी परिव्यय के प्रतिफल की प्राप्ति के लिए जितनी अधिक प्रतीक्षा करता है उसे उतना ही अधिक प्रतिफल भी मिलना चाहिए ताकि उसकी क्षतिपूर्ति हो सके। प्रत्यागित प्रतिफल निश्चिन नहीं हो सकता, और उस स्थिति को उसको असफल होने के जोरिम के लिए अवश्य ही कुछ कटौती करनी होगी। इस कटौती के पश्चात् उक्त परिव्यय से मिलने वाला प्रतिफल स्वयं परिव्यय की मात्रा से इतना अधिक होना चाहिए कि उसके अपने पारिश्रमिक के अनिश्चय, इसमें प्रतीक्षा की अवधि के अनुपात में चक्रवृद्धि व्याज की दर से वृद्धि होनी चाहिए।⁴ इस भद में वे बहुत बड़े प्रत्यक्ष तथा गूँचे अन्वेषण सम्मिलित किये जाते हैं जो प्रत्येक व्यवसाय की स्थिति को सुदृढ़ करने के लिए अवश्य ही किये जाने चाहिए।

व्यावसायिक उद्यमों के आधुनिक उपक्रमों (undertaker) द्वारा किये गये पूँजी के विनियोजन में परिवर्तन।

4, अध्याय 7, अनुभाग 8, तथा गणितीय परिदृष्टि में दी गयी टिप्पणी 11 देखिए।

1 यदि हम चाहें तो व्यवसाय के उपक्रमों के अपने काम की कीमत की मूल परिष्कार का एक अंग मान सकते हैं, और अन्य परिव्ययों के साथ इस पर भी चक्रवृद्धि

विगत के परिव्ययों एवं आय का संचयन तथा भावी आय एवं परिव्ययों की कटौती।

जब परिव्यय के किसी अंश में (स्वयं उपभोगी के अपने पारिथमिक के लिए छूट रखने हुए) इस प्रकार चक्रवृद्धि व्याज की दर से वृद्धि होती है तो हम सारांश में इसके लिए संचित शब्द का उल्गे प्रकार प्रयोग कर सकते हैं जिस प्रकार हमने किसी सतुष्टि के वर्तमान मूल्य को प्रदर्शित करने के लिए पूर्वप्रापित (Discounted) शब्द का प्रयोग किया था। परिव्यय के प्रत्येक अंश को उस अवधि तक संचित करना पड़ता है जो उसके स्वर्ध किये जाने तथा फलितार्थ होने में व्यतीत होता है, और इन संचित अंशों का संपूर्ण योग ही उद्यम में लगा हुआ कुल परिव्यय है। प्रयत्नों एवं उनसे प्राप्त सतोपों के मतुलन को किसी सुविधाजनक तिथि तक तैयार किया जा सकता है। किन्तु इस सम्बन्ध में किसी भी तिथि का चयन करने में इस साधारण नियम का अनुकरण किया जाना चाहिए। प्रयत्न अथवा सतुष्टि के प्रत्येक अंश में, जिसका उस दिन के पूर्व से प्रारम्भ हुआ हो, उस संचित अन्तरावधि का चक्रवृद्धि व्याज अवश्य सम्मिलित होना चाहिए, और उस दिन के बाद की तिथि से प्रारम्भ होने वाले प्रत्येक अंश में उस पूर्वप्रापित अन्तरावधि का चक्रवृद्धि व्याज सम्मिलित होना चाहिए। यदि वह तिथि उद्यम के प्रारम्भ होने के पूर्व भी हो तो प्रत्येक अंश से बढ़ा या पूर्वप्रापण काटना चाहिए। किन्तु यदि, जैसा कि ऐसे मामलों में प्राय होता है, यह तिथि वह है जब पूर्ण प्रयत्न किये जा चुके हों और भवन उपयोग में लाने के योग्य हो गया हो तो प्रयत्नों में उस तिथि तक का चक्रवृद्धि व्याज सम्मिलित किया जाना चाहिए, और सतोपों में से उस तिथि का बढ़ा काट देना चाहिए।

प्रगोषा लागत का ठीक वैसे ही एक अंश है जैसा कि प्रयत्न है, और संचित हो जाने पर इसको लागत में सम्मिलित किया जाता है अतः इनकी गणना पृथक रूप में नहीं की जाती। इसी प्रकार, दूसरी ओर, किसी समय पर जो कुछ भी द्रव्य अथवा सतोप प्राप्त करने की क्षमता प्राप्त हो जाती है वह उम समय की आय का एक अंग बन जाती है। यदि वह समय आय-व्यय के लेखों को सतुलित करने के दिन से पहले का हो तो इस द्रव्य अथवा सतोप को उस दिन तक जोड़ना चाहिए। यदि वह समय आय-व्यय के लेखों को सतुलित करने के दिन के बाद का हो तो इसमें से उस दिन तक का बढ़ा (Discount) काट देना चाहिए। यदि हमें वर्तमान आगवों को प्राप्त करने की अपेक्षा भावी आय के सकलित श्रोत के रूप में प्रयोग किया जाय तो इससे जो आय प्राप्त होगी उसे विनियोजन से प्राप्त होने वाला अतिरिक्त प्रतिफल नहीं समझना चाहिए।¹

व्याज लगा सकते हैं या चक्रवृद्धि व्याज के स्थान पर "मिश्रित लाभ" का प्रयोग कर सकते हैं। ये दोनों विचार-पद्धतियाँ निश्चित रूप में परिवर्तनीय नहीं हैं; और आगे चल कर हम यह देखेंगे कि कुछ दशाओं में पहले विचार को, और अन्य दशाओं में दूसरे विचार को अपनाना अधिक अच्छा होगा।

1 सामान्यतया बचत से प्राप्त होने वाली कुल आय बचत से पारिथमिक (व्याज) के रूप में मिलने वाली धनराशि के बराबर अधिक होगी। किन्तु जैसा कि इस आय से मूल बचत को अपेक्षा बाद में आनन्द मिलेगा अतः यदि समय की अवधि लम्बी

यदि उद्यम ऐसा हो कि ठेके पर एक गोदी-तल (Dock-basin) की खुदायी करनी पड़े जिम्मा भुगतान कार्य की समाप्ति के तुरन्त बाद किया जाये, और यदि उक्त कार्य में लगा हुआ संयंत्र कार्य के दौरान घिस जाय और कार्य की समाप्ति पर बिलकुल ही बेकार हो जाय तो उम उद्यम से केवल उस स्थिति में क्षतिपूर्ति हो जायेगी जब भुगतान के दिन तक संचित परिव्ययों का संपूर्ण योग भुगतान की राशि के ठीक बराबर हो।

किन्तु प्रायः विक्रय से प्राप्त आय धीरे-धीरे प्राप्त होती है, और हमें एक ऐसे तुलन-पत्र को कल्पना करना चाहिए जिसे विगत तथा भावी सौदों को भी सम्मिलित किया गया हो। विगत के सौदों के सम्बन्ध में हमें निम्न परिव्ययों का ध्यान करना चाहिए, तथा उनमें इनके प्रत्येक भाग पर लगाये गये चक्रवृद्धि व्याज को सम्मिलित करना चाहिए। भावी सौदों के सम्बन्ध में हमको समस्त आयों का योग करना चाहिए, और प्रत्येक के मूल्य में से उस अवधि का चक्रवृद्धि व्याज घटा देना चाहिए जिस अवधि तक के लिए वे सौदे स्थगित किये गये हों। इस प्रकार बढ़ा काटे गये विमुक्त आयों के सम्पूर्ण योग का संचित परिव्ययों के सम्पूर्ण योग के साथ समतुल्य किया जायेगा और यदि ये दोनों ठीक बराबर हैं तो व्यवसाय तनिक लाभदायक होगा। खर्चों की गणना करते समय व्यवसाय के अभिभावक को अपने कार्य के मूल्य को सम्मिलित करना चाहिए।¹

हो तो उसमें से बढ़ा काटना होगा (अथवा यदि यह अवधि छोटी हो तो इसमें कुछ कमा करना पड़ेगा। यदि विनियोजन के तुलन-पत्र में इसको मूल बचत के स्थापन पर लिखा जाय तो इससे भी ठीक वही भनराशि इंगित की जायेगी। (मूल बचत तथा इससे बाद में प्राप्त की गयी आय दोनों पर ही आयकर जोक उसी आधार पर निर्धारित किया जाता है जिस पर कि एक अकर्मण्य व्यक्ति की अपेक्षा एक कर्मठ व्यक्ति पर अधिक आय-कर लगाना युक्तिसंगत माना जाता है।) इस अनुभाग के प्रमुख तर्कों को टिप्पणी 13 में गणितीय रूप से व्यक्त किया गया है।

1 किसी व्यवसाय में विनियोजित पूंजी के मूल्यांकन में तथा उस पूंजी में घिसाई, बाह्य तत्वों के प्रभाव, नवीन आविष्कारों, एवं उस धन्ये की दिशा में परिवर्तनों के कारण होने वाले मूल्य-ह्रास के लिए गुंजाइश रखने के सम्बन्ध में प्रायः सभी व्यापारों की अपनी-अपनी कठिनाइयाँ तथा अपनी-अपनी रीतियाँ होती हैं। इन दो अन्तिम कारणों से कुछ प्रकार की पूंजी के मूल्य में जहाँ अस्थायी रूप से वृद्धि होती है वहाँ कुछ अन्य प्रकार की पूंजी के मूल्यों में कमी भी होती है। जिन लोगों के मस्तिष्क विभिन्न सार्चों में डूले हैं अथवा जो किसी विषय पर विभिन्न दिशाओं से रुचि रखते हैं उनमें इस प्रश्न पर बहुधा पर्याप्त मतभेद होगा कि मूल्य तथा संयंत्र को उस धन्ये की परिवर्तित स्थितियों के अनुरूप बनाने के लिए अपेक्षित व्यय का कितना भाग नवीन पूंजी के विनियोजन के रूप में माना जाय और कितना भाग मूल्य-ह्रास की पूर्ति के लिए भुगतान किया जाय, और इसे व्यवसाय के निवल लाभ अथवा इसको सही आय निर्धारित करने से पूर्व वर्तमान आय में से खर्च के रूप में घटाया जाय। व्यावसायिक सम्बन्ध

प्रतिस्था-
पना का
सिद्धान्त ।

§3. अपने व्यवसाय के प्रारम्भ में तथा प्रत्येक उत्तरोत्तर स्तर पर एक चतुर व्यावसायिक व्यक्ति अपने प्रबन्ध में सुधार करने की इतनी चेष्टा करता है जिससे उसको एक निर्धारित व्यय पर अधिक लाभ प्राप्त हो अथवा अपेक्षाकृत कम व्यय करने पर समान लाभ प्राप्त हो सके । दूसरे शब्दों में, वह अपने लाभ में वृद्धि करने के लिए प्रतिस्थापन के सिद्धान्त का लगातार प्रयोग करता है, और ऐसा करने से वह कार्य की कुल दक्षता में तथा संगठन एवं ज्ञान से प्रकृति पर प्राप्त पूर्ण अधिकार में वृद्धि करने में कमी असफल नहीं होता ।

प्रत्येक क्षेत्र की अपनी विशेषताएँ होती हैं जो उसके अन्तर्गत स्थित प्रत्येक प्रकार के व्यवसाय के प्रबन्ध की विधियों को अनेक प्रकार से प्रभावित करती हैं : और यहाँ तक कि एक ही स्थान पर तथा एक ही घन्टे में समान लक्ष्यों की प्राप्ति के लिए कोई दो व्यक्ति ठीक एक ही मार्ग नहीं अपनायेंगे । परिवर्तन करने की प्रवृत्ति प्रगति का मुख्य कारण है, और किसी व्यापार में जितने अधिक योग्य व्यक्ति होंगे उतनी ही अधिक मात्रा में वहाँ प्रगति होगी । कुछ व्यवसायों में, उदाहरणतः कपास की कटाई में, ये सम्भावित परिवर्तन सफुर्चित क्षेत्र तक ही सीमित रहते हैं । कोई भी अपने घन्टे की तब तब सुचारु रूप से नहीं चला सकेता जब तक वह प्रत्येक प्रकार के कार्य के लिए यंत्रों का विशेषकर नवीनतम यंत्रों का प्रयोग नहीं करता । किन्तु अन्य घन्टों में, उदाहरणतः लकड़ी तथा धातुओं के घन्टों की कुछ शाखाओं में, खेती में तथा दुकानदारी में बड़े-बड़े परिवर्तन नहीं किये जा सकते । उदाहरणतः एक ही घन्टे में लगे दो विनिर्माताओं में से एक सम्भवतः मजदूरी बिल के रूप में तथा दूसरा मशीनों के प्रभावों में बड़ी पूँजी खर्च करेगा । या इसमें लगे दो कूटकर व्यापारियों में से एक की बहुत बड़ी पूँजी वस्तुओं के भण्डार के रूप में बन्द पड़ी होगी और दूसरा व्यक्ति विज्ञापनों पर तथा लाभप्रद व्यापारिक सम्बन्धों की अर्थात् पूँजी अर्जित करने के अन्य साधनों

की स्थापना करने में पूँजी के विनिर्माण, तथा व्यवसाय की स्थापति अथवा 'बालू व्यवसाय के रूप में' इसके मूल्य का अनुमान लगाने की उचित विधि से सम्बन्धित ये सबसे बड़ी कठिनाइयाँ हैं, और इनके फलस्वरूप विचारों में भी बड़ा मतभेद है । इतने विषय के पूर्ण ज्ञान के लिए मथेसन (Matheson) की पुस्तक *Depreciation of Factories and their Valuation* देखिए ।

द्रव्य की सामान्य धन-शक्ति में होने वाले परिवर्तनों के कारण भी कुछ कठिनाइयाँ उत्पन्न होती हैं । यदि इसमें कुछ गिरावट आ जाती है, अथवा अन्य शब्दों में, सामान्य कीमतों में कुछ वृद्धि हो जाती है तो वास्तव में स्थिर अवस्था में रहने पर भी किसी पंक्तियों का मूल्य बढ़ा हुआ प्रतीत होता है । इसके कारण जो भ्रम उत्पन्न होता है उससे विभिन्न प्रकार के व्यवसायों की वास्तविक लाभकारिता के सम्बन्ध में लगाये गये अनुमानों में प्रथम दृष्टि में आभास होने वाली त्रुटि की अपेक्षा अधिक घटित होती है । किन्तु इस प्रकार के सभी प्रश्नों के सम्बन्ध में हम तब तक विचार नहीं करेंगे जब तक द्रव्य के सिद्धान्त का विवेचन न कर लें ।

पर अधिक खर्च करेगा। और यदि गुरुम विवरणों पर प्रकाश टाका जाय तो ये विनिश्चय अंगणित होगी।

प्रत्येक व्यक्ति के कार्यों पर उसके विज्ञान अवसरों एवं साधनों का जितना प्रभाव पड़ता है उतना ही उसके स्वभाव एवं सामाजिक सम्बन्धों का भी पड़ता है, किन्तु प्रत्येक व्यक्ति अपने साधनों को दृष्टि में रखकर अपने व्यवसाय में अनेक दिशाओं में पूंजी का सब तक विनियोजन करता रहेगा जब तक उसके मतानुसार उसका व्यवसाय लाभकारिता की बाहरी सीमा अथवा सीमान्त तक नहीं पहुँचता, अर्थात् वह पूंजी का सब तक विनियोजन करता रहेगा जब तक उसके पास यह सोचने के लिए ठोस कारण है कि उस विशेष दिशा में पूंजी के और अधिक विनियोजन से प्राप्त होने वाले लाभ से उसके परिष्कार की पूर्ति हो जायेगी। किसी उद्योग की एक ही शाखा अथवा उप-शाखा के सम्बन्ध में भी लाभकारिता सीमान्त को विनियोजन के सभी सम्भावित रूपों से किसी एक पर स्थित बिन्दु नहीं समझना चाहिए अपितु इसको प्रत्येक सम्भावित रूप में भारी-भारी से बदलने वाली अनियमित आकार की सीमा रेखा समझना चाहिए।

§4. प्रतिस्थापन का यह सिद्धान्त सामान्य अनुभव के अनुरूप उस प्रवृत्ति से किसी एक विशेष दिशा में साधनों एवं शक्तियों के अत्यधिक प्रयोग से घटती हुई दर पर मिलने वाले प्रतिफल से धनित रूप से सम्बन्धित ही नहीं है अपितु वास्तव में शक्ति रूप से उस पर आधारित भी है। इस प्रकार यह प्राचीन देशों की भूमि पर पूंजी एवं श्रम के अधिकाधिक प्रयोग से उत्पादन के न्यूनता प्राप्त होने की उस व्यापक प्रवृत्ति से सम्बन्धित है जिसका प्राचीन अर्थशास्त्र में प्रमुख स्थान रहा है। इसका साधारणतया व्यय में वृद्धि होने के कारण सीमान्त तुष्टिगुण के ह्रास के सिद्धान्त से इतना गहरा सम्बन्ध है कि अधिकांश रूप में दोनों सिद्धान्तों के कुछ प्रयोगों में समानता रहती है। यह देखा जा चुका है कि उत्पादन की नवीन विधियों के कारण नयी-नयी वस्तुएँ पैदा की जाती हैं। अथवा पुरानी वस्तुओं की कीमतों में कमी हो जाती है जिससे अधिकाधिक उपभोगिता उनको खरीदने में समर्थ हो सके। दूसरी ओर उपभोग की रीतियों में तथा इसकी मात्रा में परिवर्तन से उत्पादन में नयी-नयी प्रतियाँ तथा उत्पादन के साधनों का नये रूप से वितरण होता है, और यद्यपि उपभोग की कुछ रीतियाँ जो मनुष्य के जीवनस्तर को उच्चतर बनाने में अधिक शक्ति योग्य होती हैं भौतिक धन के उत्पादन में वृद्धि करने में अधिक प्रभावशाली नहीं हैं, तथापि उत्पादन एवं उपभोग में धनित सम्बन्ध है।¹ किन्तु अब हम इस बात पर सविस्तार विचार करते हैं कि विभिन्न औद्योगिक सस्थानों (undertakings) में उत्पादन के साधनों का वितरण किस प्रकार विभिन्न प्रकार की वस्तुओं में उपभोगिता की कृप करने की भावना का ही प्रतिरूप एवं प्रतिबिम्ब होता है।²

लाभकारिता सीमान्त किसी निश्चित प्रकार के विनियोजन में स्थित एक बिन्दु मात्र नहीं, अपितु यह इसके अनेक रूपों को विभक्त करने वाली एक रेखा है।

तुष्टिगुण ह्रास और उत्पत्ति-ह्रास के प्रतिस्थापन सिद्धान्तों में सादृश्य।

उपभोग तथा उत्पादन का सह सम्बन्ध।

1 पृष्ठ 77-86 तथा 58-62 देखिए।

2 इस अनुभाग का सारांश पिछले संस्करणों में भाग 4, अध्याय 1, अनुभाग 7 में दिया गया है, किन्तु भाग 5 के बीच के अध्यायों को समझने के लिए इसकी यहाँ पर आवश्यकता समझी गयी है।

घरेलू अर्थ-
व्यवस्था में
साधनों का
वितरण ।

एक आदिकालीन गृहिणी जब यह देखती है कि "वर्ष भर की ऊन-कटाई से उसके पाम सूत की लच्छियों की संख्या सीमित है तो वह परिवार के कपड़ों की सभी आवश्यकताओं पर विचार करती है और उनमें सूत का इस माँति वितरण करने का प्रयत्न करती है कि परिवार का यथासम्भव अधिब कल्याण हो सके। जब इसके वितरण करने के पश्चात् वह देखती है कि अन्तर्वस्त्रों की अपेक्षा मौजों के लिए सूत का अधिक प्रयोग नहीं किया गया है तो वह यह अनुभव करेगी कि वह इसका संतुलित वितरण करने में असफल रही है। किन्तु, इसके विपरीत, यदि वह ठीक स्तर पर ऊन का अन्य उपयोगों में प्रयोग करना बन्द करती है तो वह ठीक उतने ही मौजों और अन्तर्वस्त्रों द्वारा जिसे उसका मौजो तथा अन्तर्वस्त्रों के उत्पादन में प्रयुक्त ऊन की अन्तिम खेप से समान हित हो।" यदि उसे अन्तर्वस्त्र बनाने की दो विधियाँ मालूम हों जिनके परिणाम समान रूप से सतोपजनक हों, किन्तु उनमें से एक में दूसरे की अपेक्षा कुछ अधिक ऊन का प्रयोग किया जाने पर कम परिश्रम लगना हो तो उसकी समस्याएँ विस्तृत व्यावसायिक जगत की भाँति विशिष्ट प्रकार की होंगी। इनमें सबसे पहली समस्या अनेक लक्ष्यों की तुलनात्मक शीघ्रता के निर्णयों से, दूसरी समस्या प्रत्येक लक्ष्य की प्राप्ति के अनेक साधनों की तुलनात्मक लाभदायकता के निर्णयों से तथा तीसरी समस्या उपर्युक्त दो प्रकार के निर्णयों के आधार पर उस सीमान्त के निर्णय से सम्बन्धित होगी जहाँ तक प्रत्येक लक्ष्य की प्राप्ति के लिए हर साधन का प्रयोग करना सर्वाधिक लाभप्रद होगा।

व्यावसायिक
अर्थव्यवस्था
में साधनों
का वितरण ।
भवन-
निर्माण
कार्य से
लिया गया
दृष्टान्त ।

किसी व्यावसायिक व्यक्ति को जिसे प्रत्येक निर्णय के पूर्व अधिक जटिल संतुलन एवं समायोजन ग्यापित करने पड़ते हैं, में तीनों प्रकार के ही निर्णय बड़े पैमाने पर करने पड़ते हैं।¹ अब हम भवन निर्माण धन्धे से लिए गये एक दृष्टान्त पर विचार करेंगे। यदि हम सम्माननीय अर्थ में एक "सद्वेवाज भवन-निर्माता के कार्यों को देखें, अर्थात् एक ऐसे व्यक्ति के कामों की ओर ध्यान दें जो सामान्य माँग के पूर्वानुमान के आधारे पर मकान बनाता है, जो अपने निर्णय में किसी प्रकार की त्रुटि के लिए दण्ड सहन करता है, और जो घटनाओं द्वारा अपने निर्णयों के स्वीकृत हो जाने पर अपने तथा समाज दोनों को लाभ पहुँचाता है। वह इस बात पर विचार करता है कि उसकी आवास-गृह, गोदाम, कारखाने या दुकान में से कौन सी बीज बनानी चाहिए। प्रत्येक प्रकार के मकान के लिए सर्वोचित प्रणाली का तथा उसकी लागत का अनुमान लगाने के सम्बन्ध में शीघ्र ही ठीक निर्णय लेने में वह प्रशिक्षित होता है। वह प्रत्येक प्रकार के

1 भाग 3, अध्याय 5, अनुभाग 1 देखिए।

2 इस अनुभाग का श्रेय भाग गणितोप परिशिष्ट में दी गयी टिप्पणी 14 के पूर्वार्द्ध पर बहुत अधिक आधारित है। अतः इस सम्बन्ध में उसका भी अध्ययन करना आवश्यक है। यह विषय ऐसा है जिसमें अवकलन गणित (differential Calculus) को भाषा से न कि इसकी युक्तियों से हमें अपने विचारों को स्पष्ट करने में विशेष रूप में सहायता मिलती है, किन्तु इसके प्रमुख सार को साधारण भाषा में भी प्रस्तुत किया जा सकता है।

मकान के लिए विभिन्न अनुकूल स्थलों की लागत का अनुमान लगाता है : और वह किसी स्थल के लिए दी जाने वाली कीमत को उसी प्रकार अपने पूंजीगत व्यय (Capital exenditure) के एक अंश के रूप में आंकता है जिस प्रकार वह मकान के शिलान्यास से सम्बन्धित खर्चों इत्यादि की गणना करता है। लागत के इस अनुमान की वह उस कीमत के अनुमान से तुलना करता है जो उसको स्थान सहित किसी निर्दिष्ट मकान के निमित्त प्राप्त हो सकती है। यदि वह कोई ऐसी बात नहीं देखता जिसमें मांग कीमत उसके परिवर्धन से इतनी अधिक हो कि जोखिम के लिए कुछ छूट रखने के पश्चात् उसके लिए अच्छा लाभ बच जाय तो वह बेकार रहता है। अथवा वह अपने सबसे अधिक विश्वस्तनीय कर्मचारियों को अपने साथ रखने के निमित्त और अपने सयत्र तथा वेतन पाने वाले सहायकों को कार्यरत रखने के लिए सम्भवतः कुछ जोखिम पर भी मकान-निर्माण का कार्य कर सकता है। किन्तु इस विषय पर बाद में अधिक विचार किया जायेगा।

मान लीजिए कि उसने यह निश्चय कर लिया है कि किसी ऐसी भूमि पर कुछ प्रकार के यहाँ भवनों का निर्माण उसके लिए लाभप्रद सिद्ध होगा जिसे वह क्रय कर सकता है। इस प्रकार इच्छित लक्ष्य के निश्चित हो जाने पर वह उन साधनों का अधिक ध्यानपूर्वक अध्ययन करना प्रारम्भ कर देता है जिनसे उस लक्ष्य की प्राप्ति होती है, और उस अध्ययन के सम्बन्ध में वह अगरी योजनाओं के विवरणों में सम्भावित परिवर्तनों पर भी विचार करता है।

निर्माण किये जाने वाले मकानों के सामान्य रूप के निश्चित हो जाने पर उस को इस बात पर विचार करना होगा कि ईंट, पत्थर, लोहा, सीमेंट, प्लास्टर, लकड़ी इत्यादि विभिन्न प्रकार की भवन निर्माण सम्बन्धी सामग्री को किस अनुपात में उपयोग में लाया जाय जिससे लागत के अनुपात में ऐसे प्रतिकूल अधिक प्राप्त हो जो मकान के क्रेताओं की कम्पनारमक रुचि की सतुष्टि एवं उनके आरागों की पूर्ति करने की शक्ति में वृद्धि कर सकें। इस प्रकार वह तय करते हुए कि विभिन्न वस्तुओं के बीच अपने साधनों का किस प्रकार सर्वोचित वितरण किया जाय, वह अधिकारप्रतः ठीक उसी समस्या का समाधान करता है जिसका आदिकात्वीय गृहणी अपने परिवार के कपड़ों की विभिन्न आवश्यकताओं के बीच अपनी कन का सर्वोचित वितरण करने के सम्बन्ध में समाधान करती थी।

उसी की भाँति भवन-निर्माता को भी यह जानना पड़ता है कि किसी विशेष प्रयोग से प्राप्त लाभ एक विशेष स्तर तक सापेक्षिक रूप से अधिक होगा, और उत्पन्न शक्ति धीरे-धीरे कम हो जायेगा। उसी की भाँति उसको भी अपने साधनों का इस प्रकार वितरण करना पड़ता है कि प्रत्येक प्रयोग में उनका सीमान्त तुष्टिबुध समान रहे : उसको एक प्रयोग में कुछ कम व्यय करने से उत्पन्न हानि की तुलना उस लाभ से करनी पड़ती है जो दूसरे प्रयोग में कुछ अधिक व्यय करने से प्राप्त होती है। व्यवहार में दोनों को ही ठीक उन्हीं दिशाओं में कार्य करना पड़ता है जिनसे किसी किसान को खेत में अपनी पूंजी तथा धन के प्रयोग में इस प्रकार के समायोजन में सहायता मिलती है कि कोई खेत ऐसी अतिरिक्त जोताई से वनित नहीं रहता जिसके कारण

उसमें अधिक उपज हो सकती थी, और किसी खेत पर इतना अधिक व्यय भी नहीं किया जाता जिससे ऊपि उत्पादन में क्रमागत ह्रास की प्रवृत्ति दृढ़ रूप से कार्य करने लगे।¹

इस प्रकार एक जागरूक व्यावसायिक व्यक्ति, जैसा कि अभी कहा गया है, "अपने व्यवसाय में अनेक दिशाओं में पूँजी का केवल तब तक विनियोजन करता है जब तक व्यवसाय उसके विचार से लाभकारिता की बाह्य सीमा, अथवा सीमान्त तक नहीं पहुँच जाता, अर्थात् वह पूँजी का तब तक विनियोजन करता है जब तक उसके यह सोचने के लिए पर्याप्त कारण होता है कि उस विशेष दिशा में पूँजी के और अधिक विनियोजन से प्राप्त लाभ उसके परिबध्य से अधिक होगा।" वह यह कमी नहीं मानता कि लम्बी अवधि में (पेचीदे तरीके) लाभप्रद रहेंगे। किन्तु वह सदा ऐसे पेचीदे तरीकों की खोज में रहता है जो सागत के अनुपगत में सरल तरीकों की अपेक्षा अधिक प्रभावशाली प्रतीत होते हैं; और यदि उसके अपने साधनों से सम्भव हो तो वह उनमें से सर्वोत्तम तरीके को अपना लेता है।

* * * * *

मूल लागत

§5 लागत से सम्बन्धित कुछ पारिभाषिक शब्दों पर यहाँ पर विचार किया जा सकता है। किसी व्यवसाय को चलाने के साधनों को प्रदान करने में अपनी पूँजी का विनियोजन करते समय, व्यवसायी इसके विभिन्न उत्पादनों की कीमत द्वारा क्षतिपूर्ति करना चाहता है, और प्रसामान्य अवस्थाओं में वह उनमें से प्रत्येक के लिए एक पर्याप्त कीमत अर्थात् एक ऐसी कीमत वसूल करने की आशा करता है जिससे न केवल विशेष, प्रत्यक्ष अथवा मूल लागत वसूल होती है, अपितु व्यवसाय के सामान्य खर्चों का एक उचित भाग भी निकल जाता है, और इन बाद वाले खर्चों को हम उसकी सामान्य अथवा पूरक लागत (Supplementary Cost) भी कह सकते हैं। इन दोनों लागतों में से मिल कर उसकी कुल लागत बनती है।

मूल अथवा विशेष लागत

पूरक तथा कुल लागत।

व्यवसाय में 'मूल' लागत के परम्परागत प्रयोग के सम्बन्ध में बड़ी विभिन्नताएँ हैं। किन्तु यहाँ इसे संकुचित अर्थ में प्रयोग किया गया है। पूरक लागतों में स्थायी संपत्ति, जिसमें व्यवसाय की बहुत बड़ी पूँजी लगी रहती है, का निरंतर होने वाला प्रभार (standing charge) तथा उच्च कर्मचारियों का वेतन शामिल है; क्योंकि उनके नार्थ की मात्रा में परिवर्तन के अनुसार उनके वेतन के कारण व्यवसाय पर पड़ने वाले खर्चों में सामान्यतया शीघ्रता से अनुकूल परिवर्तन नहीं किये जा सकते। तब उस वस्तु को बनाने में लगे कच्चे माल की (भौतिक)लागत तथा इसमें लगे ध्रम की घटे के हिसाब से या कार्य के अनुसार मजदूरी तथा संपत्ति की अतिरिक्त टूट-पूट ही केवल शेष रहती है। जब किसी विनिर्माता के पास उद्योग के मुचाफ रूप से चलने के लिए पूर्ण नार्थ न हो तो वह इस विशेष खर्चों को ही ध्यान में रखता है, और उस समय बाजार के मन्द होने पर भी यह सोचे बिना कि बाजार के भावी आदेशों पर इसका

1 भाग 3, अध्याय 3, अनुभाग 1 तथा पृष्ठ 155 में दिये गये फुटनोट 1 को देखिए।

क्या प्रतिकूल प्रभाव पड़ेगा, उस निम्नतम कीमत का अनुमान लगाता है जिस पर उसे किसी आदेश को स्वीकार करना लाभप्रद होगा। किन्तु प्रायः उसे इस प्रभाव को अवश्य ध्यान में रखना चाहिए : क्योंकि व्यापार के मन्द होने पर भी जिस कीमत पर उसकी ठीक उत्पादन की लागत ही निकल सकती है वह जैसा कि हम आगे चलकर देखेंगे, व्यावहारिक रूप में सामान्यतया उसकी मूल लागत से बहुत ऊँची होती है।

§6. अल्पकाल में सामान्यतया कीमत से अधिककांश पूरक लागत वसूल ही जानी चाहिए, और वीथिकास में इससे संपूर्ण पूरक लागत वसूल होनी चाहिए, अन्यथा यह उत्पादन के लिए बाधक सिद्ध होगा। पूरक लागतें अनेक प्रकार की होती हैं, और उनमें से कुछ तो मूल लागत से आंशिक रूप में ही मिश्र हैं। उदाहरणार्थ यदि कोई इंजीनियरिंग फर्म (engineering firm) इस द्विविधा में हो कि किसी रेल-इंजन के आदेश को वस्तुतः कम कीमत पर स्वीकार करना चाहिए या नहीं, तो निरपेक्ष मूल लागत में कच्चे भात का मूल्य और वस्तुकारों तथा रेल-इंजन में नियुक्त श्रमिकों की मजदूरी सम्मिलित की जायेगी। किन्तु वेतन जाने वाले कर्मचारियों के सम्बन्ध में कोई स्पष्ट नियम नहीं है, क्योंकि यदि कार्य मंदा हो तो सम्भवतः उनके पास कुछ समय बच जायेगा और अतः उनके वेतन को साधारणतया सामान्य अथवा पूरक लागत में शामिल किया जायेगा। किन्तु यहूदा इनमें कोई स्पष्ट बिन्दु-रेखा नहीं है। दृष्टान्त के रूप में, फोरमैन (foreman) तथा अन्य विष्वस्त दस्तकारों को केवल कार्य के अस्थायी अभाव के कारण कदाचित् ही पदच्युत किया जाता है, और इस बेकार समय को दूर करने के लिए यदाकदा कुछ ऐसे आदेश भी स्वीकार कर लिए जाते हैं जिनकी कीमत से उनका वेतन तथा उनकी मजदूरी भी पूर्ण रूप में नहीं निकल सकती। इस प्रकार वे इन्हें मूल लागत नहीं समझा जायेगा। किन्तु किसी फर्म के कार्य में कमी या वृद्धि होने से इसके कार्यालय के कर्मचारियों की संख्या में, कार्य के मंद होने पर कुछ रिक्त स्थानों (vacancies) में नियुक्त न कर, और यहाँ तक कि अकुशल कार्यकर्ताओं की छँदायी तथा कार्य बंद जाने पर अतिरिक्त सहायता प्राप्त कर लयवा कुछ की स्मृति कर, कुछ मात्रा में अनुकूल परिवर्तन किये जा सकते हैं।

यदि हम इन छोटे-मोटे कार्यों के स्थान पर अधिक विस्तृत तथा अधिक लम्बे कार्यों पर दृष्टान्त के रूप में, धीरे-धीरे सैकड़ों वर्षों की अवधि में बहुत बड़ी मात्रा में रेल के इस्त्रों को देने की संविदाएँ तैयार करना, विचार करें तो उस आदेश से सम्बन्धित अधिककांश कार्यालय के काम को इससे सम्बन्धित विशेष कार्य समझना चाहिए : क्योंकि

मूल तथा पूरक लागतों के बीच विभाजन व्यवसाय की अवधि के अनुसार बदलता रहता है। मजदूरी तथा वेतन से लिये गये उदाहरण।

संयंत्र पर होने वाले परिष्पय से लिया गया

I विशेष कर भाग 5, अध्याय 9 में। "मूल लागत की अनेक पद्धतियाँ प्रचलित हैं। हम मूल लागत का अर्थ जैसा कि वस्तुतः इन शब्दों से ज्ञात होता है, केवल उत्पादन के प्राथमिक अथवा प्रत्यक्ष लागत से लगाते हैं। और यद्यपि कुछ घन्टों में सुविधा की दृष्टि से उत्पादन की लागत में प्रत्यक्ष खर्चों का कुछ अंश, तथा संयंत्र एवं इमारतों के मूल्य ह्रास का कुछ प्रभार भी शामिल किया जाता है, किन्तु पूँजी पर ध्याज अथवा लाभ को किसी भी दशा में इसमें सम्मिलित नहीं करना चाहिए।" गार्के (Garcke) तथा फेल्स (Fells) द्वारा लिखित Factory Accounts, अध्याय I।

दृष्टान्त ।

यदि इसमें कुछ कमी कर दी जाय और इसके स्थान पर कोई अन्य कार्य किया जाय तो वेतन के रूप में किये जाने वाले खर्चों में लगभग आनुपातिक सीमा में कमी की जा सकती थी ।

जब हम किसी भी वर्ग के प्रमुख विनिर्माण की वस्तुओं के बहुत कुछ स्थिर बाजार के सम्बन्ध में विचार करते हैं तो उक्त बात को और भी अधिक बल मिलता है । क्योंकि इस दिशा में विशिष्ट प्रकार की कुशलता एवं व्यवस्था, कार्यालय के स्थायी कर्मचारियों, तथा कारखानों स्थायी संचयन सभी को उत्पादन के लिए आवश्यक सागनों का ही एक भाग समझा जा सकता है । उस परिव्यय में उस सीमान्त तक वृद्धि की जायेगी जहाँ पर विनिर्माण की उस शाला में उसके बाजार की अपेक्षा कहीं अधिक तीव्र वृद्धि का भय होने लगता है ।

समय के
ताब के इस
प्रभाव को
अध्याय 5
और अध्याय
7 से
लेकर 10
में अधिक
स्पष्ट किया
गया है ।

अगले अध्याय में अध्याय 3 तथा इस अध्याय में दी गयी युक्ति को जारी रखा गया है । वहाँ यह अधिक विस्तारपूर्वक प्रदर्शित किया गया है कि जिन लागतों का सम्मरण पर और इसलिए कीमत पर गहरा प्रभाव पड़ता है वे एक सविदा, उदाहरण के लिए रेल-इंजन के सम्बन्ध में किस प्रकार एक संकुचित तथा काल्पनिक वर्ग तक ही सीमित रहती हैं । किन्तु पर्याप्त रूप से स्थिर सामान्य बाजार को निरन्तर भेजी जाने वाली सामग्री के सम्बन्ध में ये अधिक पूर्ण हैं और औद्योगिक अर्थव्यवस्था के व्यापक लक्षणों के बहुत अधिक अनुरूप हैं : मूल्य पर उत्पादन की लागत के प्रभाव को सापेक्षिक रूप से एक लम्बी अवधि में ही स्पष्ट रूप से जाना जा सकता है, और किसी विशेष रेल-इंजन, अथवा वस्तुओं के किसी विशेष पार्सल की अपेक्षा उत्पादन की सम्पूर्ण क्रिया की दृष्टि से इसका कफन किया जाना चाहिए । अध्याय 8-10 में उन मूल तथा पूरक लागतों के रूप में होने वाले परिवर्तनों के विषय में इसी प्रकार का अध्ययन किया गया है जिनमें विचाराधीन बाजार की अवधियों के लम्बे अथवा छोटे होने के अनुसार उत्पादन के कारक में किये गये विमात्रनों पर ब्याज (अथवा लाभ) भी शामिल है ।

मूल तथा
पूरक लागतों
में उस समय
भी विभेद
किया जाता
है जब इनमें
से किसी भी
द्रव्य के रूप
में गणना
नहीं की
जाती ।

इस बीच यह ध्यान रहे कि सम्यता की प्रत्येक प्रावस्था (phase) में मूल्य तथा पूरक लागतों के बीच अन्तर विद्यमान रहता है, भले ही पूँजीवादी प्रावस्था के अतिरिक्त अन्य किसी प्रावस्था में इस ओर अधिक ध्यान आकर्षित नहीं होता । राबिनसन क्रूसो का वास्तविक लागत तथा वास्तविक सनुष्टियों से ही सरोकार था : और पुरानी पद्धति को अपनाते वाला एक किसान का परिवार, जो थोड़ा ही क्य करता था और थोड़ा विक्रय करता था, भविष्य में प्राप्त होने वाले लाभों के लिए अपने वर्तमान 'प्रयत्न तथा प्रतीक्षा' का लगभग उसी आधार पर विनियोजन करने की व्यवस्था करता था । किन्तु जब कभी इन दोनों में से किसी को भी इस बात में सन्देह हुआ हो कि जंगली फलों को इबट्टा करने के लिए साथ में एक सीढ़ी को ले जाना लाभदायक होगा या नहीं, तो प्रत्याशित लाभों को केवल मूल लागत से ही तोला गया और इस पर भी सीढ़ी को जब तक नहीं बनाया गया जब तक इससे छोटे-बड़े अनेक नामों में इतनी सहायता मिलने की आशा न हुई जिससे इसे बनाने की लागत का प्रतिफल मिल सके । दीर्घकाल में इससे पूरक तथा मूल, सभी लागतों को जदा कर लिया जाता था ।

यहाँ तक की आधुनिक नियोजक को भी सबसे पहले स्वयं अपने श्रम को वास्तविक

लागत के रूप में समझना पड़ता है। वह यह अनुमान लगा सकता है कि किसी निश्चित उद्यम से (जोखिम तथा भावी घटनाओं के पूर्वप्रापण के लिए पर्याप्त मुंजाइश रखने के पश्चात्) मौद्रिक व्यय की अपेक्षा मौद्रिक आय के अधिक होने की सम्भावना रहती है, किन्तु बचत की यह मात्रा उस उद्यम में उसे होने वाली परेशानी तथा चिन्ता के मौद्रिक मूल्य से कम होगी, और उस अवस्था में, वह इसे नहीं करेगा।¹

1. कितनी फॅक्टरी का मालिक अपने उत्पादन की मूल लागतों में जिन पूरक लागतों का समावेस करने की प्रत्याशा करता है, वे फॅक्टरी से मिलने वाले आभास लघानों के स्रोत हैं। यदि वे उसकी प्रत्याशा के अनुरूप सिद्ध हों तो उसके व्यवसाय से अच्छे लाभ प्राप्त हो सकते हैं। यदि इससे बहुत नीचे रहें तो उसके व्यवसाय की प्रकृति हानिकारक होने लगती है। किन्तु उसका कथन मूल्य को दीर्घकालीन समस्याओं पर आधारित है; और इस सम्बन्ध में मूल तथा पूरक लागतों के बीच अन्तर का कोई विशेष महारष नहीं रहता। इनके बीच अन्तर का महारष अस्य-अवधि से सम्बन्धित समस्याओं तक ही सीमित रहता है।

अध्याय 5

दीर्घ एवं अल्पकाल के संदर्भ में सामान्य माँग तथा सम्भरण का साम्य (पूर्वानुबद्ध)

जब प्रसा-
मान्य शब्द
का प्रयोग
लोकपूर्ण हो
तो समय के
कारण
उत्पन्न होने
वाली कठि-
नाइयाँ
जिनका कि
इस अध्याय
में विवेचन
किया गया
है, साधारण
वार्तालाप में
गुप्त रहती
हैं।

§1. 'प्रसामान्य' शब्द के क्षेत्र में विचाराधीन अवधि के दीर्घ या अल्प होने के कारण जो विभिन्नताएँ पायी जाती हैं उनका अध्याय 3 में उल्लेख किया गया था। अब हम उनका अधिक बारीकी से अध्ययन करेंगे।

अन्य दशाओं की भाँति इनमें भी अर्थशास्त्री जीवन के सामान्य वार्तालाप में छिपी हुई कठिनाइयों पर केवल प्रकाश ही डालता है जिससे इनका निस्कोच सामना किये जाने के कारण उन पर पूर्ण विजय प्राप्त की जा सके। क्योंकि साधारण जीवन में समय की विभिन्न अवधियों में प्रसामान्य शब्द का अलग-अलग अर्थों में प्रयोग होता चला आ रहा है, और एक अर्थ से दूसरे अर्थ में होने वाले परिवर्तन को प्रसंग से ही जाना जा सकता है। अर्थशास्त्री दैनिक जीवन के इस आचरण का अनुसरण करता है। किन्तु इस परिवर्तन को अंकित करने में वह कभी-कभी उलझन पैदा करता हुआ दिलायी देता है, यद्यपि वास्तव में वह इसे केवल स्पष्ट करता है।

इस प्रकार जब यह कहा जाता है कि किसी खास दिन ऊँच की कीमत असाधारण रूप से ऊँची थी यद्यपि उस वर्ष औसत कीमत असाधारण रूप से नीची थी, कोयले की खानों में काम करने वालों की मजदूरी 1872 में असाधारण रूप से ऊँची थी और 1879 ई० में असाधारण रूप से नीची थी, चौदहवीं शताब्दी के अन्त में धमिकों की (वास्तविक) मजदूरी असाधारण रूप से ऊँची थी और सोलहवीं शताब्दी के मध्य में असाधारण रूप से नीची थी, तो प्रत्येक व्यक्ति यह समझता है कि इन विभिन्न दशाओं में प्रसामान्य शब्द का क्षेत्र समान नहीं होता।

उत्पादन से इस बात के सर्वोत्तम दृष्टान्त उन विनिर्माण उद्योगों से दिये जा सकते हैं जहाँ समय की आयु सम्बाँ होखी है और उत्पादन अल्पकालीन होता है। जब एक नया सूती कपड़ा पहले-पहल लोगों की पसन्द के लिए बनाया जाता है और इसके निर्माण के लिए उपयुक्त समय बहुत कम उपलब्ध हो तो कुछ महीनों तक इसकी प्रसामान्य कीमत अन्य ऐसे वस्तुओं की कीमत से दुगुनी ऊँची हो सकती है जिनका बनाना कम कठिन नहीं है किन्तु जिनके बनाने के लिए उपयुक्त समय तथा दक्षता प्रचुर मात्रा में उपलब्ध हैं। लम्बी अवधि को दृष्टि में रखते हुए हम कह सकते हैं कि इसकी प्रसामान्य कीमत अन्य वस्तुओं की प्रसामान्य कीमत के बराबर है; किन्तु यदि पहले कुछ महीनों में इसका अधिकांश भाग दिवालिया के अण्डार के रूप में विपन्न के लिए प्रस्तुत किया जाये तो हम कह सकते हैं कि इसकी कीमत अन्य वस्तुओं की कीमतों की आधी होने पर भी असाधारण रूप से नीची थी। प्रत्येक व्यक्ति यह समझता है कि इस शब्द का विभिन्न प्रयोगों में विज्ञेय अर्थ में प्रयोग किया जाता है और एक निर्दिष्ट विरलेपणात्मक

वाक्यांश कदाचित् ही आवश्यक होता है, क्योंकि साधारण बातचीत में बलतफहमियों को प्रश्न एवं उत्तर द्वारा प्रारम्भ में ही दूर किया जा सकता है। किन्तु हमें इस विषय पर अधिक बारीकी से विचार करना चाहिए।

हम यह देख चुके हैं कि एक वस्त्र विनिर्माता को सर्वप्रथम इस कल्पना पर कि सम्भरण की दशाएँ प्रसामान्य होंगी, वस्त्र बनाने के लिए आवश्यक चीजों की अलग-अलग मात्राओं के प्रसंग में विभिन्न आवश्यक चीजों के उत्पादन करने में लगने वाली लागत की गणना करनी होगी। किन्तु इसके अतिरिक्त यह भी उल्लेखनीय है कि उसे इस शब्द को निकट अथवा सुदूर भविष्य के दृष्टिकोण के अनुसार अत्रिक विस्तृत अथवा अधिक संकुचित सीमा निर्धारित करनी चाहिए।

इस प्रकार किसी विशेष श्रेणी के कर्मों को चलााने के हेतु श्रम की पर्याप्त मात्रा प्राप्त करने के लिए आवश्यक मजदूरी का अनुमान लगाते समय वह समीप में उसी प्रकार के कार्य के लिए मिलने वाली प्रचलित मजदूरी को ध्यान में रखेगा। या वह यह तर्क देगा कि समीप में उस विशेष श्रेणी के श्रमिकों का अभाव है, वहाँ इसकी प्रचलित मजदूरी इंग्लैंड के अन्य भागों से अधिक ऊँची है, और आप्रवास की गजाइश रखने के लिए अनेक आगे आने वाले वर्षों को ध्यान में रखते हुए वह मजदूरी का प्रसामान्य दर को उस समय विद्यमान दर से कम मानेगा। या अन्त में आधी पीढ़ी पूर्व के काल में ध्यागार की मात्रा दशाओं के विषय में बहुत विपश्चाम्य दृष्टिकोण अपनाने के फलस्वरूप सम्भवतः वह यह सोचे कि अनुकरों की मजदूरी धारे देश में उसी स्तर के अन्य कर्मचारियों की अपेक्षा अपसाधारण रूप से नीची थी। वह यह भी तर्क दे सकता है कि कार्य की इस शाला में आवश्यकता से अधिक लोग काम पर लगे हैं, कि माता-पिताओं ने पहले ही अपने बच्चों के लिए ऐसे अन्य काम-धन्धे छांटने आरम्भ कर दिये हैं जिनमें अपेक्षाकृत अधिक वास्तविक हित है परन्तु फिर भी जो अधिक कठिन नहीं है कि कुछ वर्षों बाद उसके कार्य के अनुकूल श्रम की पूर्ति में कमी होने लगेगी। इनके फलस्वरूप सुदूर भविष्य पर विचार करते हुए वह प्रसामान्य मजदूरी की दर ऐसी मानेगा जो वर्तमान बीसत से अधिक ऊँची हो। पुनः ऊन की प्रसामान्य सम्भरण कीमत का अनुमान लगाते समय वह पिछले अगिनत वर्षों का बीसत लगायेगा। वह निकट भविष्य में सम्भरण को प्रमावित करने वाले उन परिवर्तनों के लिए भी गुनाइश रखेगा जो समय-समय पर आस्ट्रेलिया तथा अन्यत्र पढ़ने वाले मूलों के कारण होते हैं, क्योंकि सूखा इतनी

वस्त्र उद्योग से लिया गया दृष्टान्त।

1 भाग 5, अध्याय 3, अनुभाग 5

2 वास्तव में ऐसे अवसर अधिक नहीं हैं जब कि एक व्यवसायी व्यक्ति ने व्यावहारिक दृष्टिकोण से हिसाब लगाने में इतने सुदूर भविष्य को ध्यान में रखा होगा और सामान्य शब्द का दायरा एक सम्पूर्ण पीढ़ी तक फैला हुआ माना होगा। किन्तु अर्धविज्ञान के अधिक ध्यापक प्रयोगों में कभी-कभी यह आवश्यक हो जाता है कि इसका दायरा और आगे तक फैला हो और इसमें पिछली शताब्दियों में प्रत्येक प्रकार के औद्योगिक स्तर के श्रम की पूर्ति कीमत को प्रभावित करने वाले मन्द परिवर्तनों को भी ध्यान में रखना होगा।

भार पड़ता है कि इसे असाधारण नहीं माना जा सकता। किन्तु वह हमारे किसी महा-युद्ध में शामिल होने की सम्भावना पर ध्यान नहीं देगा जिससे आस्ट्रेलिया से प्राप्त होने वाले ऊन का सम्भरण समाप्त हो जायं। वह यह सोचेगा कि इस बात की गुंजाइश असाधारण व्यापारिक जोखिमों के शीर्षक में शामिल होनी चाहिए न कि उसके द्वारा लगाये गये ऊन की सम्भरण कीमत के अनुमान में।

वह नागरिक हंगामों अथवा असाधारण प्रकार के श्रम-बाजार में अन्य प्रचण्ड एवं अधिक समय तक बनी रहने वाली यड़बड़ी के जोखिम पर भी इसी प्रकार विचार करेगा, किन्तु प्रसामान्य दशाओं में मशीन, इत्यादि से किये जा सकने वाले कार्य के अनुमान में उसे सम्भवतः निरन्तर होने वाले व्यापारिक झगड़ों से उत्पन्न छोटी-मोटी रुकावटों की भी गणना करनी पड़ेगी, और इसलिए इन्हें नित्यप्रति की घटनाएँ अर्थात् साधारण घटनाएँ समझना होगा।

इन सभी गणनाओं में वह विशेषकर यह पता लगाने की कोशिश नहीं करेगा कि मानव कहां तक स्वार्थी अथवा निजी हित से सम्बन्धित प्रयोजनों से पूर्णतया प्रभावित होता है। उसे यह पता होगा कि क्रोध तथा दर्प, ईर्ष्या तथा आघात पहुँचाये हुए गौरव से अभी भी उसी प्रकार हड़ताल तथा तालाबन्दी होती है जैसे कि धन सम्बन्धी लाभ की इच्छा से होता है। किन्तु ये सब बातें उसकी गणनाओं में शामिल नहीं होगी। वह इनके बारे में केवल यही जानना चाहेंगा कि क्या ये सभी बातें पर्याप्त निरन्तरता के साथ होती हैं या नहीं जिससे इनके द्वारा उसके कार्य में पैदा होने वाली रुकावट तथा वस्तुओं की प्रसामान्य सम्भरण कीमत में होने वाली वृद्धि के लिए उचित गुंजाइश रखी जा सके।¹

मूल्य की
जटिल
समस्या का
अवयव ही
विभाजन
करना
चाहिए।

§2. आर्थिक अन्वेषणों की उन कठिनाइयों का सबसे मुख्य कारण सीमित समय का होना है जिससे सीमित शक्तियों वाले मानव के लिए यह आवश्यक हो जाता है कि वह धीरे-धीरे आगे बढ़े, किसी जटिल समस्या को कई भागों में विभाजित करे इसके प्रत्येक अंश का अलग-अलग अध्ययन करे, और अन्त में इस पहेली के अपने आंशिक हलों को मिला कर इसका न्यूनाधिक रूप से पूर्ण हल निकाले। समस्या का विभाजन करते समय उसे उन विघ्नकारी कारणों को पृथक् करना चाहिए जो असुविधा पैदा करते हैं। यह सभी सम्भव है जब इस समय अन्य बातें समान रहें। कुछ प्रवृत्तियों के अध्ययन को अन्य बातें समान मान कर पृथक् किया जा सकता है; अन्य प्रवृत्तियों के अस्तित्व का निषेध नहीं किया जाता, किन्तु कुछ समय के लिए उनके विघ्नकारी प्रभाव की अवहेलना की जाती है। इस प्रश्न को जितना ही अधिक संकुचित किया जाता है उतनी ही अधिक यथार्थता के साथ इसका निपटारा किया जा सकता है; किन्तु यह वास्तविक जीवन पर उतनी ही कम घनिष्ठता के साथ लागू होता है। किसी संकुचित प्रश्न के निश्चित तथा दृढ़ निपटारे से उन अधिक व्यापक प्रश्नों के, जिनमें संकुचित प्रश्न भी निहित है, हल निकालने में अपेक्षाकृत अधिक सहायता मिलती है। इस प्रकार अमानुसार पूर्ववत् माने गये प्रत्येक विषय पर प्रकाश डाला जा सकता है,

यथार्थ विवेचनों को कम बूढ़ बनाया जा सकता है, वास्तविक विवेचनों को पहले की अपेक्षा कम अनिश्चित बनाया जा सकता है।¹

उत्पादन की लागत तथा मूल्य के सम्बन्धों पर समय के प्रभावों के अध्ययन के लिए हमारा पहला कदम उस स्थिर अवस्था की विख्यात कल्पना पर विचार करना होगा जिसमें इन प्रभावों का केवल थोड़ा ही मान होता है, और तत्परचात् इसके परिणामों तथा आधुनिक संसार में पाये जाने वाले परिणामों से विपर्यय दिखाना होगा।

इस अवस्था का यह नाम पढ़ने का कारण यह है कि इसमें उत्पादन तथा उपभोग, वितरण तथा विनिमय की सामान्य दशाएँ गतिहीन रहती हैं, किन्तु तो भी इसमें पूर्ण भक्ति विद्यमान रहती है नभोकि यह जीवन का एक ढंग है। जनसंख्या की औषत आयु स्थिर हो सकती है मले ही प्रत्येक व्यक्ति श्रुवावस्था से प्रौढावस्था, या वृद्धावस्था की ओर अग्रसर हो रहा हो। अनेक पीढ़ियों तक उन्ही बर्गों के लोगो द्वारा एक ही प्रणाली से वस्तुओं का इतना उत्पादन किया जायेगा कि प्रति व्यक्ति उत्पादन पूर्ववत् रहेगा। अतएव उत्पादन के उपकरणों की पूर्ति को इनकी स्थिर माँग के अनुसार बदलने के लिए पूर्ण समय मिलेगा।

निस्सन्देह हम यह मान सकते हैं कि स्थिर अवस्था में हर व्यवसाय का आकार सदैव एकसा रहता है, और इसके व्यापारिक सम्बन्ध भी वही रहते हैं। किन्तु हमें इस हद तक पहुँचने की आवश्यकता नहीं। यह कल्पना करना ही पर्याप्त होया कि फर्मों का उत्थान व पतन होता है, किन्तु "प्रतिनिधि फर्म" का आकार किसी अक्षत जगल के प्रतिनिधि पेड़ की भाँति सदैव एक सा रहता है, और अतएव इसके निजी साधनों से प्राप्त होने वाली किरायतें स्थिर रहती हैं और बूँक उत्पादन की कुल मात्रा स्थिर रहती है, अतः समीप में स्थित गीण उद्योगो से उत्पन्न होने वाली किरायतें भी स्थिर रहती हैं। (अर्थात् इसकी आंतरिक एव बाह्य किरायतें दोनों ही स्थिर रहती हैं। कौमल जितनी आशा से जोग व्यापार आरम्भ करने के लिए प्रेरित होते हैं, कम से कम इतनी होनी चाहिए कि इससे दीर्घकाल में व्यापारिक सम्बन्ध स्थापित करने में लगने वाली लागत पर्याप्त रूप से वसूल हो जाय, और उत्पादन की कुल लागत वसूल करने के लिए, इतका आनुपातिक भाग अवश्यमेव जुड़ना चाहिए।)

1 जैसा कि प्राक्कथन में स्पष्ट किया गया है, इस ग्रन्थ का सम्बन्ध मुरयतया प्रसामान्य दशाओं से है, और इन्हें कभी-कभी स्थितिक (statual) कहा जाता है। किन्तु इस लेखक के विचार में प्रसामान्य मूल्य की समस्या आर्थिक गतिविज्ञान से सम्बन्धित है : इसका आंशिक कारण यह है कि स्थितिकी (statics) वास्तव में गति विज्ञान की केवल एक शाखा है, और आंशिक कारण यह है कि आर्थिक स्थिरता के सभी मुद्दाव जिसमें से स्थिर अवस्था की प्राक्कल्पना मुख्य है, केवल तात्कालिक हैं, इन्हें तर्कों की किसी खास बातों को स्पष्ट करने के लिए प्रयोग में लाया जाता है और इसके स्पष्ट हो जाने पर इन्हें अलग कर दिया जाता है।

स्थिर
अवस्था की
कल्पना।

स्थिर
अवस्था में
मूल्य का
सिद्धान्त
सरल
होगा।

स्थिर अवस्था में यह सहज नियम लागू होगा कि उत्पादन की लागत से मूल्य नियंत्रित होता है। प्रत्येक परिणाम का मुख्यतया एक ही कारण समझा जायेगा। कारण तथा परिणाम के बीच अधिक जटिल किया एवं प्रतिक्रिया नहीं होगी। लागत के तुरन्त एवं बाद के परिणामों के बीच कोई आधारभूत अन्तर नहीं होगा। यदि हम यह कल्पना करें कि किसी नीरस संसार में स्वयं फमले भी समान हो तो दीर्घकालीन एवं अल्पकालीन प्रसामान्य मूल्य के बीच कोई भेद नहीं होगा क्योंकि प्रतिनिधि फर्म के सदैव एक ही आकार के होने के कारण तथा एक ही प्रकार के व्यवसाय को सदैव एक ही सीमा तक समान प्रकार से करने अर्थात् इसमें न तो काम बहुत कम होने और न अधिक होने से इसके प्रसामान्य स्तरों जिससे प्रसामान्य सम्मरण कीमत नियंत्रित होती है, सदैव एक ही रहेंगे। कीमतों की माँग सूचियाँ सदैव एक ही रहेंगी और सम्मरण सूचियाँ भी वही रहेंगी, तथा प्रसामान्य कीमत कभी भी नहीं बदलेगी।

किन्तु वास्त-
विक संसार
में मूल्य का
सरल
सिद्धान्त
इसके न
होने से भी
बदतर है।

किन्तु जिस संसार में हम रहते हैं वहाँ इसका कुछ भी अंश सत्य नहीं है। यहाँ प्रत्येक आर्थिक शक्ति अन्य शक्तियों के प्रभाव में जो कि इस पर चारों ओर से प्रभाव डालती है निरन्तर अपना प्रभाव बदलती रहती है। यहाँ उत्पादन की मात्रा, इसकी प्रणालियों तथा इसकी लागत में परिवर्तनों से निरन्तर एक-दूसरे का रूप बदल रहा है। ये परिवर्तन हमेशा माँग के रूप तथा इसकी सीमा को प्रभावित करते हैं और इनसे प्रभावित होते हैं। इसके अतिरिक्त इन सभी के पारस्परिक प्रभावों के पूर्णरूप में दृष्टिगोचर होने में समय लगता है, और प्रायः कोई भी दो प्रभावों के कभी भी एक से परिणाम नहीं निकलते। अतः इस संसार में उत्पादन की लागत, माँग तथा मूल्य के बीच के सम्बन्धों के विषय में दिया गया सरल व सहज सिद्धान्त निश्चय ही गलत है और चतुरतापूर्ण स्पष्टीकरण द्वारा इस सिद्धान्त को जितनी ही अधिक सफाई के साथ ध्वस्त किया जायेगा यह उतना ही अधिक छलपूर्ण होगा। एक व्यक्ति यदि अपनी सामान्य बुद्धि तथा व्यावहारिक मूल प्रवृत्तियों पर विश्वास करे तो वह उस अवस्था की अपेक्षा अधिक अच्छा अर्थशास्त्री बन सकता है जब कि वह मूल्य के सिद्धान्त का अध्ययन करना चाहता है और इसे सरल बनाने के लिए कटिबद्ध हो।

स्थिर
अवस्था की
कल्पना में
होने वाले
संशोधन हमें
वास्तविक
जीवन के
अधिक
निकट लाते

§3 स्थिर अवस्था से अभी हमारा अभिप्राय ऐसी स्थिति से है जब कि जनसंख्या स्थिर हो। किन्तु इसके प्रायः सभी विशिष्ट लक्षण एक ऐसे स्थान में प्रदर्शित किये जा सकते हैं जहाँ जनसंख्या तथा धन दोनों में वृद्धि हो रही हो, और इसमें भी यह शर्त निहित है कि इन दोनों में समान रूप से वृद्धि हो और भूमि का कोई भी अभाव न हो : और यह भी कि उत्पादन की प्रणालियों तथा व्यापार की दशाओं में बहुत कम परिवर्तन हो। इन सबके अतिरिक्त इसमें यह शर्त भी निहित है कि स्वयं मनुष्य का आचरण स्थिर हो। इस अवस्था में उत्पादन तथा उपभोग, विनिमय तथा वितरण की सबसे महत्वपूर्ण दशाएँ बहुत हद तक एक सी ही रहेंगी, और इनके एक-दूसरे से सामान्य सम्बन्ध समान रहेंगे, भले ही सबकी मात्रा बट रही है।

पूर्ण स्थिर अवस्था के कठोर बन्धनों में यह छूट होने से हम जीवन की वास्तविक दशाओं के कुछ अधिक निकट पहुँच जाते हैं : और इनमें और अधिक छूट मिलने से हम इसके और भी अधिक निकट पहुँच सकते हैं। इस प्रकार धीरे-धीरे हम असंख्य आर्थिक कारणों के पारस्परिक प्रभाव की कठिन समस्या के निकट पहुँचते हैं : स्थिर अवस्था में उत्पादन तथा उपभोग की सभी दशाएँ स्थिर रहती हैं : किन्तु स्थितिकी प्रणाली में, जिसका यह नाम पूर्ण रूप से सही नहीं है, इस विषय के सम्बन्ध में कम-उप-मान्यताएँ मानी जाती हैं। उस प्रणाली से हम अपने मस्तिष्क को इसके किसी केन्द्रीय भाग पर स्थिर करते हैं : कुछ समय के लिए हम इस भाग को स्थिर अवस्था में रखेंगे। इसके बाद हम इसके सम्बन्ध में उन शक्तियों का अध्ययन करेंगे जिनसे इसके अंगों और की चीज़ें प्रभावित होती हैं, और वहाँ इन शक्तियों के साम्य की कोई भी प्रवृत्ति हो सकती है। इन अनेक आंशिक अध्ययनों के फलस्वरूप ऐसी समस्याओं का हल निकाल सकता है जिन्हें एक ही प्रयास में समझना मुश्किल है।¹

§4. मत्स्य उद्योगों से सम्बन्धित समस्याओं को मोटे तौर पर हम उन समस्याओं में वर्गीकृत कर सकते हैं जिन पर बहुत शीघ्र होने वाले परिवर्तनों, जैसे मौसम की अनिश्चितताओं, का प्रभाव पड़ता है, या साधारण अवधि के परिवर्तनों, जैसे एक या दो वर्षों में पशुओं की महामारी के कारण शिकार के अभाव में मछली के लिए बड़ी हुई मांस, का प्रभाव पड़ता है। अथवा अन्त में हम एक पीढ़ी में मछलियों की उस अत्यधिक बड़ी हुई मांस पर विचार करें जिसका कारण अपने हस्त-कौशल का बहुत कम उपयोग करने वाले अभिमानी दस्तकारों की जनसंख्या में तीव्र वृद्धि होना है।

मौसमकी अनिश्चितताओं इत्यादि के कारण होने वाली मछली के दामों के उतार-चढ़ाव आधुनिक इंग्लैंड में व्यवहार में उन्ही कारणों में नियंत्रित हुए हैं जिनसे कि हमारी इस कल्पित स्थिर अवस्था में नियंत्रित हुए हैं। हमारे चारों ओर की सामान्य आर्थिक दशाओं में बड़ी तेजी से परिवर्तन हुए हैं, किन्तु ये इतनी तेजी से नहीं हुए हैं कि अल्पकालीन सामान्य स्तर पर, जिसके आस पास कीमतें दिन प्रति दिन बदलती हैं, कोई प्रत्यक्ष प्रभाव डाल सकें : ऐसे उतार-चढ़ावों के अध्ययन करते समय इनकी अवहेलना की जा सकती है (क्योंकि ये अन्य बातें समान रहें वाक्यांश में निहित होते हैं)

अब हमें इस विषय पर आगे विचार करना चाहिए। मान लें कि मछली की सामान्य मांस में इतनी अधिक वृद्धि हुई है जितनी कि पालतू पशुओं पर बीमारी लग जाने के कारण अनेक वर्षों तक पशुओं का मांस महंगा तथा क्षतिकारक मोजन बन जाने के कारण हो सकती है। हम मौसम के कारण उत्पन्न होने वाले उतार-चढ़ाव को अन्य बातें समान रहें वाक्यांश में निहित मानते हैं, और इनकी कुछ समय के लिए अवहेलना करते हैं : ये उतार-चढ़ाव इतनी तेजी से होते हैं कि ये एक दूसरे के प्रभाव को विलुप्त कर देते हैं, और अतः ये इस वर्ग की समस्याओं की दृष्टि से महत्वपूर्ण नहीं हैं। इसी के प्रतिकूल तर्क के कारण हम उन लोगों की संख्या में होने वाले परिवर्तनों को अवहेलना करते हैं जिनका नाविकों की तरह पालन-पोषण हुआ है : क्योंकि ये

हैं और जटिल समस्याओं के हल में सहा-

कारण होते हैं।

मत्स्य धर्म से लिया गया दृष्टान्त।

दिन प्रति दिन के उतार-चढ़ाव।

मांस में वृद्धि के फलस्वरूप अल्पकालीन सम्भरण कीमत बढ़ जाती है।

परिवर्तन इतने मन्द होते हैं कि इनका उन एक या दो वर्षों में, जब मास का अभाव रहता है, अधिक प्रभाव नहीं पड़ता। कुछ समय के लिए इन दोनों बातों को ही 'अन्य बातें समान रहें' वाक्यांश में निहित मानकर हम ऐसे प्रभावों पर अपना ध्यान केन्द्रित करेंगे जिनसे नाविकों को मछली पकड़ने के लिए अच्छी मजदूरी के रूप में प्रलोभन देकर एक या दो साल के लिए किसी जहाज में कार्य के लिए प्रार्थना पत्र भेजने की अपेक्षा मछली पकड़ने के अपने ही स्थानों में ठहरने के लिए प्रेरित किया जा सकता है। हम देखते हैं कि मछली पकड़ने की पुरानी नावें, और यहाँ तक कि वे जलयान भी जिन्हें विशेषकर मछली पकड़ने के लिए ही नहीं बनाया गया था, बदल कर मछली पकड़ने के अनुकूल बनाये जा सकते हैं और उनसे एक या दो वर्ष तक मछलियाँ पकड़ी जा सकती हैं। नित्य-दिन बेची जाने वाली मछली की निश्चित मात्रा की प्रसामान्य कीमत, जिस पर अब हम विचार करना चाहते हैं, वह कीमत होगी जो शीघ्र ही मत्स्य धन्य में पूँजी तथा श्रम की इतनी मात्रा आकर्षित करेगी जिससे एक औसत दिन में उतना सम्भरण प्राप्त हो सके। क्योंकि मत्स्य धन्य में मुसभ पूँजी तथा श्रम पर मछली की कीमत का प्रभाव इसी प्रकार के सकुचित कारणों से नियंत्रित होता है। असाधारण माँग वाले इन वर्षों में यह नया स्तर जिसके आस-पास कीमत बदलती रहती है, निश्चय ही पहले से अधिक ऊँचा होगा। यहाँ हमें सगम्य इस सार्वभौमिक नियम का दृष्टान्त मिलता है कि 'प्रसामान्य' शब्द का अभिप्राय यदि अल्पकाल हो तो माँग की मात्रा में वृद्धि होने से प्रसामान्य सम्भरण कीमत बढ़ जाती है। यह नियम उन उद्योगों में भी प्रायः सार्वभौमिक है जिनमें दीर्घकाल में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम का अनुकरण करने की प्रवृत्ति पायी जाती है।¹

किन्तु यह आवश्यक नहीं है कि इससे दीर्घ कालीन सम्भरण कीमत भी बढ़ जायेगी।

किन्तु यदि हम प्रसामान्य सम्भरण कीमत पर दीर्घकाल के प्रसंग में विचार करें तो यह पायेंगे कि यह कुछ भिन्न कारणों से नियंत्रित होती है और इसके परिणाम भी भिन्न होते हैं। क्योंकि यदि यह मान लें कि मास के उपयोग में न लाये जाने के कारण उसके लिए सदा के लिए घुणा हो जाय, और मछली के लिए बड़ी हुयी माँग इतने लम्बे समय तक बनी रहे कि इसके सम्भरण को नियंत्रित करने वाली शक्तियों अपना पूर्ण प्रभाव दिखा सकें (निस्सन्देह दिन प्रति दिन तथा वर्ष प्रतिवर्ष के उतार-चढ़ाव तो होते ही रहेंगे किन्तु उन्हें हम एक ओर छोड़ सकते हैं)। समुद्र में मछली वाले स्थानों में होने वाले लक्षण दिखायी दे सकते हैं और मछुवों को अधिक दूर के तटों तक या अधिक गहरे समुद्र तक जाना पड़ सकता है, क्योंकि एक निश्चित प्रकार की कुशलता के साथ पूँजी तथा श्रम की अधिकधिक मात्रा लाने से प्रकृति 'घटती हुई दर' पर प्रतिफल देती है। दूसरी ओर, उन लोगों के विचार सही हो सकते हैं जो यह सोचते हैं कि मछलियों के निरंतर होने वाले विनाश में मनुष्य बहुत थोड़ी मात्रा के लिए ही उत्तरादायी है, और उस दशा में समान रूप से अच्छे उपकरणों से युक्त तथा समान रूप से दक्ष नाविक दल द्वारा चलायी जाने वाली नाव से मत्स्य धन्य में वृद्धि के दाद भी पहले की माँति ही मछलियाँ पकड़ी जा सकेंगी। अच्छी नावों को

दक्षे नाविक दल द्वारा चलाये जाने पर प्रसामान्य लाभत कमी भी अधिक ऊँची नहीं होगी, और इस घन्धे के बढ़े हुए आकार के अनुरूप व्यवस्थित हो जाने के बाद यह सम्भव है कि लागत पहले की अपेक्षा कम हो जाये। जैसा कि मछुओं के लिए केवल प्रशिक्षित अमरिच (appetite) की, और न कि किन्हीं असाधारण प्राकृतिक गुणों का होना आवश्यक है, इनकी संख्या में एक पीढ़ी से भी कम की अवधि में इतनी अधिक वृद्धि की जा सकती है जिससे इनकी माँग की पूर्ति हो सके। अब नाव बनाने, जाल बनाने इत्यादि से सम्बन्धित उद्योग बढ़े पैमाने पर होने के कारण इनका अधिक सुसंगठित रूप में एवं क्रियायत के साथ प्रबन्ध किया जा सकेगा। अतः यदि समुद्र में मछलियों की कमी न प्रतीत हो तो आर्थिक कारणों के प्रसामान्य प्रभाव दृष्टिगोचर होने के लिए आवश्यक समय व्यतीत होने पर पहले से अपेक्षाकृत कम कीमत पर अधिक मछलियाँ प्राप्त की जा सकती हैं : और 'प्रसामान्य' शब्द का सम्बन्ध दीर्घकाल से मानते हुए मछलियों की प्रसामान्य कीमत माँग में वृद्धि के साथ-साथ कम होती जायेगी।¹

इस प्रकार औसत कीमत तथा प्रसामान्य कीमत के बीच पहले बताये गये विवेक पर हम जोर दे सकते हैं। किसी भी प्रकार की वस्तुओं के विक्रय की दैनिक, साप्ताहिक या वार्षिक या अन्य किसी समय की कीमतों का औसत लिया जा सकता है : या यह अनेक बाजारों में किसी समय के विक्रय का औसत हो सकता है। अथवा यह इस प्रकार के अनेक औसतों का औसत हो सकता है। किन्तु किसी भी समान प्रकार के विक्रय के लिए जो दशाएँ सामान्य रहती हैं ठीक वे ही अन्य प्रकार के विक्रयों के लिए सामान्य नहीं हो सकती : और इसलिए औसत कीमत अकस्मात् ही प्रसामान्य कीमत अर्थात् वह

औसत तथा सामान्य कीमतें।

1 दूक (*History of Prices*, खण्ड I, पृष्ठ 104) कहते हैं : "कुछ ऐसी खास वस्तुएँ हैं जिनकी नौसेना तथा सैनिक उद्देश्यों के लिए की जाने वाली माँग का कुल सम्भरण के साथ इतना बड़ा अनुपात होता है कि व्यक्तिगत उपभोग में कभी सरकार द्वारा सुरन्त बढ़ायी गयी माँग से बढ़ कर नहीं हो सकती, और परिणामस्वरूप युद्ध के छिड़ जाने पर ऐसी वस्तुओं के दाम अपेक्षाकृत अधिक ऊँचे होते जा रहे हैं। किन्तु ऐसी वस्तुओं के सम्बन्ध में भी यदि उपभोग में इतनी अधिक उत्तरोत्तर वृद्धि न हो कि अपेक्षाकृत ऊँची कीमत के प्रोत्साहन मिलने से सम्भरण में माँग के अनुकूल वृद्धि न हो सके तो (उत्पादन अथवा आघात में किसी भी प्रकार की प्राकृतिक अथवा कृत्रिम बाधाओं की कल्पना न करते हुए) उस वस्तु की मात्रा में इतनी अधिक वृद्धि की जायेगी कि कीमत गिर कर लगभग उसी स्तर पर आ जायेगी जहाँ से यह बढ़े। तदनुसार कीमतों को सारणीको देखने से हमें यह ज्ञात होगा कि शोरा (salt-petre) सन, लोहा, इत्यादि की कीमत सैनिक तथा नौ सेना के उद्देश्यों के लिए बहुत बढ़ी हुई माँग के प्रभाव में अत्यधिक बढ़ जाने के पश्चात् उनके लिए माँग में उत्तरोत्तर तथा शीघ्रता से वृद्धि न होने पर गिरने लगेगी।" इस प्रकार निरन्तर उत्तरोत्तर बढ़ती हुई माँग से किसी वस्तु की सम्भरण कीमत अनेक वर्षों तक बढ़ सकती है, यद्यपि उस वस्तु के लिए ऐसी दर पर, जो कि इतनी अधिक न हो कि उसकी पूर्ति हो न हो सके, धीरे-धीरे माँग बढ़ने पर कीमत घट जायेगी।

कीमत होती है जो एक ही प्रकार की दशाओं से निश्चित की जाती हैं। जैसा कि हम अभी देख चुके हैं, केवल स्थिर अवस्था में ही प्रसामान्य शब्द का अर्थ सदैव एक सा रहता है : वही, किन्तु केवल वहीं, "औसत कीमत" तथा "प्रसामान्य कीमत" पर्याय-वाची शब्द हैं।¹

मुख्य परि-
णामों को
पुनरावृत्ति।

§5. हम इस विषय पर दूसरे ढंग से विचार प्रकट करते हैं। बाजार मूल्य, न्यूननाधिक रूप से 'भविष्य' में होने वाले सम्भरण के प्रसंग में और ध्यापारिक गुटों के कुछ न कुछ प्रभाव में, (बाजार में स्थित स्टॉक के साथ) माँग के सम्बन्ध से नियंत्रित होते हैं।

सीमान्त
उत्पादन का
स्वरूप।

किन्तु स्वयं वर्तमान सम्भरण आंशिक रूप से विगत काल के उत्पादकों के कार्य का प्रभाव है, और यह कार्य उनके द्वारा उत्पन्न की गयी वस्तुओं के लिए मिलने वाली कीमतों की उनके उत्पादन में लगी लागत से तुलना से निर्धारित हुआ है। अपने खर्चों के जिस दायरे को वे ध्यान में रखते हैं वह इस बात पर निर्भर करता है कि क्या वे अपने मौजूदा संयंत्र से कुछ अतिरिक्त उत्पादन पर होने वाले खर्चों को ही ध्यान में रखते हैं अथवा इस उद्देश्य के लिए नया संयंत्र स्थापित करने की सोच रहे हैं। दृष्टान्त के लिए रेल के एक इंजन के आर्डर के कारण जिस पर कुछ ही पूर्व विचार किया गया था, माँग के अनुसार संयंत्र को पुनर्व्यवस्थित करने का प्रश्न मुश्किल से ही उठेगा। मुख्य प्रश्न यह होगा कि क्या वर्तमान संयंत्र से सुविधा के अनुसार अधिक कार्य लिया जा सकता है या नहीं। किन्तु यदि धीरे-धीरे अनेक वर्षों की अवधि में बड़ी संख्या में रेल के इंजन तैयार करने का आर्डर मिला हो तो इस उद्देश्य की पूर्ति के लिए "विशेष रूप से" बनाये गये संयंत्र में, जिसे वास्तव में मूल सीमान्त लागत माना जा सकता है, कुछ प्रसार करने के विषय पर प्रायः निश्चित ही स्तर्कतापूर्वक विचार किया जायेगा।

नये उत्पादन के लिए मिलने वाले बाजार चाहे बड़े पैमाने पर हो या छोटे पैमाने पर, सामान्य नियम यह है कि जब तक कीमत के बहुत नीचे होने की आशा न हो तब तक सम्भरण के जिस भाग को कुछ ही मूल लागत के साथ सरलतापूर्वक उत्पन्न किया जा सकता है, उसे उत्पन्न किया जायेगा : वह भाग सम्भवतया उत्पादन की सीमा पर नहीं होगा। कीमत बढ़ने की आशाओं के बढ़ने पर उत्पादन के बड़े हुए भाग से मूल लागत की अपेक्षा कहीं अधिक बचत होगी और उत्पादन की सीमा और आगे बढ़ जायेगी। प्रत्याशित कीमत में होने वाली हर वृद्धि से वे लोग भी कुछ उत्पादन करने के लिए प्रेरित होंगे जिन्होंने अन्यथा कुछ भी उत्पादन नहीं किया होता और जिन लोगों ने कम कीमत पर भी कुछ उत्पादन नहीं किया था वे ऊँची कीमत पर और अधिक उत्पादन करेंगे। उनके उत्पादन के जिस भाग के विषय में वे लोग संशय में हों कि उनके लिए उस कीमत पर उसका उत्पादन करना लाभदायक होगा या नहीं उस भाग

1 भाग 5, अध्याय 3, अनुभाग 6। इस विषय पर भाग 5, अध्याय 12 तथा परिशिष्ट 'अ' में और आगे विचार किया जायेगा। कोन्स की *Scope of Method of Political Economy*, अध्याय VII भी देखिए।

को उन लोगों के उत्पादन में जोड़ना होगा जो इस संशय में पड़े हों कि उत्पादन करना भी क्या आवश्यक है। इन दोनों का योग ही उस कीमत पर किया जाने वाला सामान्य उत्पादन होगा। उत्पादक जो इस संशय में हों कि किसी भी वस्तु का उत्पादन करना चाहिए या नहीं, ठीक उत्पादन के सीमान्त में होंगे (या यदि वे कुचक हों तो, कृपि के सीमान्त में होंगे)। किन्तु प्रायः इन लोगों की संख्या बहुत कम होती है और इनका कार्य उन लोगों की अपेक्षा कम महत्वपूर्ण है जो हर हालत में कुछ न कुछ उत्पादन करेंगे।

प्रसामान्य सम्भरण कीमत शब्द का सामान्य अर्थ सदैव एक सा ही रहता है चाहे इसका दीर्घकाल से अथवा अल्पकाल से सम्बन्ध हो, किन्तु बारीकी में जाने पर इसमें बड़े अन्तर दिखायी देते हैं। प्रत्येक दशा में कुल उत्पादन की किसी निश्चित दर का, अर्थात् नित्य-दिन या वर्ष में कुल निश्चित मात्रा के उत्पादन का, प्रसंग दिया जाता है। प्रत्येक दशा में कीमत से अभिप्राय उस कीमत से होता है जिसकी प्रत्याशा में लोग उस सम्पूर्ण मात्रा के उत्पादन के लिए प्रेरित होते हैं और जिससे ठीक लायत ही निकल पाती है। हर दशा में उत्पादन की लागत सीमान्त है, अर्थात् यह उन वस्तुओं की उत्पादन लागत है जो विलकुल उत्पन्न न किये जाने की सीमा पर है और यदि उन वस्तुओं की प्रत्याशित कीमत में कमी होने की आशा हो तो उसका उत्पादन नहीं किया जायेगा। किन्तु इस सीमान्त को विधार्थित करने वाले कारण विचाराधीन समय की अवधि के अनुसार भिन्न होंगे। अल्पकाल में लोग उत्पादन के उपकरणों के स्टाक को प्रायः निश्चित मानते हैं, और वे माँग की स्थिति को ध्यान में रखकर ही यह विचार करते हैं कि उन्हें उन उपकरणों का कहीं तक सुचारु रूप से उपयोग करना चाहिए। दीर्घकाल में वे इन उपकरणों की सहायता से उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं की माँग की आशाओं के अनुसार इन उपकरणों में आवश्यक परिवर्तन करते हैं। अब हमें इस अन्तर पर गहराई के साथ विचार करना चाहिए।

§6. ऊँची कीमत की आशा का तुरन्त प्रभाव यह पड़ता है कि इससे लोग अपने उत्पादन के सभी उपकरणों का सक्रिय रूप में उपयोग करते हैं और उनका पूरे समय तथा सम्भवतः अतिरिक्त समय में भी उपयोग करते हैं। उस दशा में सम्भरण कीमत उत्पादन के उस भाग की भौतिक लागत है जिसके फलस्वरूप उपकारी अयोग्य श्रमिकों को भी (जो सम्भवतः अतिरिक्त समय कार्य करने से थके हुए हों) ऊँची मजदूरी पर काम पर लगाने के लिए बाध्य हो जाता है, और स्वयं अपने पर तथा अन्य लोगों पर बहुत भार डाल देता है। कभी-कभी तो वह इतना परेशान हो जाता है कि इस संशय में पड़ जाता है कि इसे करना भी उसके हित में है या नहीं। किसी नीची कीमत मिलने की आशा का तुरन्त प्रभाव यह पड़ता है कि उत्पादन के अनेक उपकरण बेकार हो जाते हैं और अन्य उपकरण का कार्य भी निश्चित पड़ जाता है। यदि उत्पादकों को अपने बाजारों को बिभाड़ने का भय न हो तो उन्हें कुछ समय के लिए किसी भी ऐसी कीमत पर उत्पादन करना लाभदायक होगा जिससे उत्पादन की मूल लागत पूरी बसूल हो जाती है तथा इसके अतिरिक्त उन्हें अपने कष्ट के लिए पुरस्कार भी प्राप्त होता है।

किन्तु वास्तव में वे साधारणतया अधिक ऊँची कीमत के लिए कोशिश करते

दीर्घ एवं अल्पकाल में 'प्रसामान्य' सम्भरण कीमत शब्द का सामान्य अर्थ।

अल्पकाल में उत्पादन के उपकरणों का स्टाक प्रायः निश्चित होता है, किन्तु उनकी माँग के अनुसार उपयोग धर-लता है।

है। प्रत्येक व्यक्ति स्वयं अपने श्राहको से वाद में अधिक अच्छी कीमत प्राप्त करने के अवसर को नहीं बिगाड़ना चाहता है। अथवा, यदि वह एक विशाल तथा खुले बाजार के लिए उत्पादन करता हो तो उसे व्यर्थ में ही ऐसी कीमत पर विक्रय करने पर जिससे सभी के लिए बाजार का भाव बिगड़ जाता है न्यूनाधिक रूप में अन्य उत्पादकों में रोप पैदा होने का भय रहता है। इस दशा में उम लोगों का उत्पादन सीमान्त उत्पादन है जिन्हें कीमत में और अधिक कमी होने से बाजार के और भी अधिक बिगड़ने के डर से उत्पादन समाप्त करना पड़े। वे या तो अपने हित को ध्यान में रखकर या अन्य उत्पादकों के साथ औपचारिक या अनौपचारिक समझौता कर उत्पादन स्थगित करना हितकर समझते हैं। इन कारणों के फलस्वरूप उत्पादक जिस कीमत को अस्वीकार करने को तैयार हो जाते हैं वही अल्पकाल के लिए सही सम्मरण कीमत है। यह कच्चे माल, श्रम तथा सयत्र के टूट-फूट की विशेष अथवा मूल लागत से प्रायः सदैव अधिक, और साधारणतया बहुत अधिक होती है, क्योंकि पूर्णरूप से उपयोग में न लाये जाने वाले उपकरणों को थोड़ा और उपयोग में लाने से तुरन्त ही तथा प्रत्यक्ष रूप में यह लागत लगानी पड़ती है। इस विषय पर और आगे अध्ययन करने की आवश्यकता है।

जहाँ अबल
पूर्वी बहुत
अधिक हो,
कीमतें
विशेष
अथवा मूल
लागत तक
पहुँचें बिना
ही सामान्य
स्तर से
नीचे गिर
जाती है।

ऐसे घन्ये में जहाँ बहुत कीमती सयत्र का प्रयोग किया जाता है, वस्तुओं की मूल लागत उनकी कुल लागत के केवल थोड़े ही अंश के बराबर होती है। प्रसामान्य कीमत से बहुत कम कीमत पर दिये गये आर्डर के कारण मूल लागत के अतिरिक्त बहुत बड़ी राशि शेष रह जाती है। किन्तु यदि उत्पादक अपने सयत्र को काम के अभाव में बेकार न छोड़ने की चिन्ता में इन आर्डरों को स्वीकार कर लेते हैं तो वे बाजार में उस वस्तु का सम्मरण इतना बढ़ा देते हैं कि उनकी कीमतों के फिर से बढ़ने में रुकावट पैदा हो जाती है। वास्तव में वे इस नीति का निरन्तर तथा बिना किसी तरमी के कदाचित् ही अनुसरण करते हैं। यदि उन्होंने ऐसा किया तो वे इस व्यवसाय में लगे अनेक लोगों का, जिनमें सम्भवतः स्वयं उनकी भी गणना होगी, सर्वनाश कर देंगे, और उस व्यवस्था में माँग के पुनः बढ़ने से पूर्ति में तनिक सा ही परिवर्तन होगा, और उस घन्ये में उत्पादक की जाने वाली चीजों के दाम अग्धाधुग्ध बढ़ जायेंगे। कीमतों में इस प्रकार के अत्यधिक उतार-चढ़ाव दीर्घकाल में न तो उत्पादकों के लिए और न उपभोक्ताओं के लिए ही हितकारी होते हैं। सामान्य राय व्यापारिक नैतिकता की उस आचार-सहिता के बिलकुल भी विरुद्ध नहीं है जिसके अनुसार किसी भी ऐसे व्यक्ति के कार्य को निन्दा की जाती है जो ऐसी कीमत को भी बिलकुल लेने को तैयार हो जाने से "बाजार भाव बिगाड़ता है" जिस पर इन वस्तुओं की मूल लागत से थोड़ी ही अधिक धनराशि मिलती है, और उसके सामान्य खर्च निकालने का बहुत कम प्रयत्न किया जाता है।¹

1 जहाँ, गुप्त या प्रकट (overt) बहुत सुदृढ़ संघठन हो वहाँ उत्पादक उत्पादन की लागत को बहुत कम ध्यान में रखकर पर्याप्त समय तक कीमत को नियंत्रित कर सकते हैं। यदि उस संघठन के नेता वे हों जिनके पास उत्पादन के लिए सर्वोत्तम सुविधाएँ हों तो, रिकार्डों के सिद्धान्तों के बावजूद न कि वास्तविक रूप में विपरीत, यह कहा

उदाहरण के लिए, यदि किसी समय कपड़े की एक याँठ की मूल लागत 100 पौड हो और यदि मासिकों के लाभ को मिला कर प्रतिष्ठान के सामान्य खर्चों में इसके हिस्से के रूप में अतिरिक्त 100 पौड की आवश्यकता हो तो साधारण दशाओ में व्यावहारिकरूप में प्रभावोत्पादक सम्भरण कीमत सम्भवतया 150 पौड से कदाचित् ही कम होगी, यद्यपि कुछ विशेष सौदे सामान्य बाजार को प्रभावित किये बिना कम कीमतों पर भी किये जा सकेंगे।

इस प्रकार यद्यपि अल्पकाल में मूल लागत के अतिरिक्त कोई भी चीज आवश्यक तथा प्रत्यक्ष रूप में सम्भरण कीमत में प्रविष्ट नहीं होनी, तथापि यह भी सत्य है कि पूरक लागतों का भी अप्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है। उत्पादक अपने उत्पादन के हर एक छोटे-छोटे अंशों की लागत को बहुधा अलग नहीं करता, वह तो इसके अधिकारा भाग को, यहाँ तक कि कुछ दशाओं में सारे को ही, न्यूनाधिक रूप से एक इकाई मानता है। वह यह पता लगाता है कि क्या उसके वर्तमान उपकरणों में कुछ नयी चीजें बढाना लाभदायक है, क्या एक नयी मशीन प्रयोग में लाना उसके हित में है, इत्यादि। वह इस परिवर्तन से उत्पन्न होने वाले अतिरिक्त उत्पादन को पहले ही न्यूनाधिक रूप से एक इकाई मानता है, और तत्पश्चात् उन निम्नतम कीमतों को उद्धृत करता है जिन्हें वह इकाई के रूप में माने गये अतिरिक्त उत्पादन की पूर्ण लागत के प्रसंग में स्वीकार करने को तैयार है।

अन्य शब्दों में वह उत्पादन की प्रक्रियाओं में, न कि अपने उत्पादन के एक अंश में, वृद्धि को अपने अधिकारा सौदे में इकाई मानता है। यदि विश्लेषक अर्थशास्त्री वास्तविक दशाओं से निकट सम्बन्ध रखता हो तो उसे इसका अवश्य अनुकरण करना चाहिए। ये विचार मूल्य के सिद्धान्त की रूपरेखा की स्पष्टता को मलिन कर देते हैं किन्तु वे इसके सार को प्रभावित नहीं करते।¹

अल्पकाल के विषय में आगे साराण दिया गया है। विशेषीकृत कुशलता तथा योग्यता, अनुकूल मशीनों व अन्य भौतिक पूँजी, तथा उपयुक्त औद्योगिक व्यवस्था की

किन्तु
कीमत में
इस प्रकार
की कमी के
विरोध के
अनेक कारण
हैं जिनमें से
अधिकारा
अप्रत्यक्ष हैं।

सीमान्त
इकाई
उत्पादन की
पूर्ण प्रक्रिया
है, न कि
वस्तुओं का
कुछ अंश।

जा सकता है कि कीमत सम्भरण के उस भाग से निर्बंधित होती है जिसको बड़ी सरलता से उत्पन्न किया गया था : किन्तु तथ्य यह है कि वे उत्पादक जिनकी वित्तीय स्थिति सबसे कमजोर है और जिन्हें असफलता से बचने के लिए उत्पादन जारी रखना होता है, बहुधा अपनी नीति को संगठन के अन्य उत्पादकों पर भी थोपते हैं : उनका इतना अधिक प्रभाव पड़ता है कि अमेरिका तथा इंग्लैंड दोनों स्थानों में यह आम कहावत है कि किसी संगठन के सबसे कमजोर सदस्य बहुधा इसके शासक होते हैं।

1 अधिकारा उद्देश्यों के लिए यह सामान्य वर्णन पर्याप्त हो सकता है : किन्तु अध्याय 11 में उस अत्यधिक जटिल विचार, अर्थात् प्रतिनिधि फर्म द्वारा उत्पादन की प्रक्रियाओं में सीमान्त वृद्धि का अधिक विस्तृत अध्ययन किया जायेगा। हम इसके साथ-साथ, विशेषकर उन उद्योगों का अध्ययन करते समय जिनमें उत्पत्ति वृद्धि की प्रकृति पायी जाती है, इस बात का भी विस्तृत विवरण देंगे कि हमें अपने तर्कों को एक प्रतिनिधि फर्म की परिस्थितियों के प्रसंग में देने की क्या आवश्यकता है।

अल्पकाल
से सम्बन्धित
सामान्य
निष्कर्ष ।

पूर्ति में माँग के पूर्ण अनुकूल परिवर्तन के लिए समय नहीं रहता ! किन्तु उत्पादकों को अपने ही उपकरणों से सम्भरण के अनुसार माँग को यथाव्यक्ति अनुकूल बनाना पड़ता है । एक ओर तो उपकरणों का अभाव होने पर उनके सम्भरण में वृद्धि के लिए समय नहीं मिल पाता है, तथा दूसरी ओर, इनका आवश्यकता से अधिक सम्भरण होने पर उनमें से कुछ उपकरणों का पूर्णरूप में उपयोग नहीं किया जा सकेगा, क्योंकि सम्भरण में धीरे-धीरे कमी करके तथा इसका अन्य उपयोगों में प्रयोग कर उसे बहुत कम नहीं किया जा सकता । उनसे प्राप्त होने वाली निश्चित आय में परिवर्तनों से कुछ समय तक सम्भरण पर कोई लाभ प्रभाव नहीं पड़ेगा, और उनके द्वारा उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं की कीमत पर भी कोई प्रत्यक्ष प्रभाव नहीं पड़ेगा । आय कुल प्राप्ति का वह भाग है जो मूल लागत के अतिरिक्त होती है (अर्थात् यह कुछ अंश में लगान की तरह है, जो अध्याय 8 से अधिक स्पष्ट हो जायेगा) । किन्तु इससे जब तक दीर्घकाल में व्यवसाय की सामान्य लागत का पर्याप्त भाग पूरा नहीं हो जाता तब तक उत्पादन में धीरे-धीरे कमी होती जाती है । इस प्रकार अल्पकाल में सम्भरण कीमत में अपेक्षाकृत द्रुत परिवर्तन पर ऐसे परोक्ष कारणों का नियंत्रणकारी प्रभाव पड़ता है जो दीर्घकाल तक व्याप्त रहते हैं । 'बाजार के बिगड़ने' के भय के कारण बहुधा इन कारणों का अपेक्षाकृत अधिक तेजी से प्रभाव पड़ता है ।

दीर्घकाल में
उत्पादन के
उपकरणों में
उनसे उत्पन्न
वस्तुओं की
माँग के
अनुसार
परिवर्तन
किया जाता
है ।

§7. दूसरी ओर, दीर्घकाल में भौतिक सयत्र तथा व्यवसाय के प्रबन्ध में तथा व्यापारिक ज्ञान एवं विशेषीकृत कुशलता प्राप्त करने में सगी हुई पूँजी को उनसे प्रत्याशित आय के अनुसार बदलने का समय मिल जाता है : और अतः उन आयों के अनुमान सम्भरण को प्रत्यक्ष रूप से नियंत्रित करते हैं, और उत्पादित वस्तुओं की वास्तविक दीर्घकालीन प्रसामान्य सम्भरण कीमत हैं ।

व्यवसाय में लगायी जाने वाली पूँजी का अधिकांश भाग साधारणतया इसकी आन्तरिक व्यवस्था तथा इसके बाह्य व्यापारिक सम्बन्धों को बनाने में खर्च किया जाता है । यदि व्यवसाय में प्रगति न हो तो उसमें लगायी गयी सामस्त पूँजी व्यर्थ हो जाती है, यद्यपि इसमें लगी भौतिक सामग्री की बिक्री से इसकी मूल लागत का उत्तमनीय भाग वसूल हो सकता है । जो भी व्यक्ति किसी धन्ये में कोई नया व्यवसाय आरम्भ करना चाहता है उसे इसमें होने वाली क्षति की सम्भावना का भी अनुमान लगाना चाहिए । यदि उस प्रकार के कार्य करने के लिए उसमें प्रसामान्य क्षमता हो तो उसे तुरन्त अपने व्यवसाय को उस अर्थ में प्रतिनिधि व्यवसाय समझना चाहिए जिसमें कि हमने इस शब्द का प्रयोग किया है और उसे बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की किफायत प्राप्त करने का प्रयत्न करना चाहिए । यदि इस प्रकार के प्रतिनिधि व्यवसाय की निवल आय अन्य सम्भव उद्योगों पर इसी प्रकार के विनियोजन करने से प्राप्त आय से अधिक प्रतीत हो तो वह इसी धन्ये को पसन्द करेगा । इस प्रकार किसी धन्ये में पूँजी का वह विनियोजन जिस पर दीर्घकाल में इसके द्वारा उत्पादित वस्तु की कीमत निम्न है, एक ओर तो प्रतिनिधि फर्म को स्थापित करने तथा उसे चलाने के खर्च के अनुमानों से, तथा दूसरी ओर इस प्रकार की कीमत से दीर्घकाल तक मिलने वाली आमदनी से निर्पन्न होती है ।

किसी विशेष समय पर कुछ व्यवसाय तो उन्नति कर रहे होंगे और अन्य व्यवसायों का पतन हो रहा होगा : किन्तु अब हम प्रसामान्य सम्भरण कीमत को नियंत्रित करने वाले कारणों के प्रति व्यापक दृष्टिकोण अपनाते हैं तो हमें महान ज्वार के तल पर आयी हुई इन भँवरों से घबड़ाने की आवश्यकता नहीं। उत्पादन में कोई ऐसा नया विनिर्माता खास वृद्धि कर सकता है जो कठिनाइयों के विरुद्ध सघर्ष कर रहा है, अपर्याप्त पूँजी से कार्य चला रहा है, और इस आशा में बड़ी तगड़ी को सहन कर रहा है कि वह धीरे-धीरे अच्छा व्यवसाय स्थापित कर लेगा। या इसका कारण कुछ धनी फर्म हो सकती है जो अपने क्षेत्र को बढ़ाकर नयी किफायतें प्राप्त कर सकती है, और इस प्रकार पहले की अपेक्षा लागत पर अधिक उत्पादन कर सकती है और जैसा कि यह उत्पादन उस घन्टे के कुल उत्पादन की गुलना में कम होगा, इससे कीमत में अधिक कमी नहीं होगी, इसके फलस्वरूप फर्म को सफलतापूर्वक वातावरण के अनुकूल ढालने में बहुत अधिक लाभ होगा। यद्यपि ये परिवर्तन ग्यबिनगत व्यवसायों में हो रहे हैं तथापि उत्पादन की कुल मात्रा में वृद्धि के प्रत्यक्ष कारण दीर्घकालीन प्रसामान्य सम्भरण कीमत में निरन्तर कमी होने की प्रवृत्ति पायी जा सकती है।

§8. इसमें कोई सन्देह नहीं कि "दीर्घ" तथा "अल्प" कालों के बीच कोई पक्का विभाजन नहीं है। वास्तविक जीवन की आर्थिक दशाओं में प्रकृति ने इस प्रकार का कोई भी अन्तर नहीं किया है और व्यावहारिक समस्याओं के निराकरण में इनकी आवश्यकता भी नहीं होती। जिस प्रकार हम समय व अवस्य जातियों में कोई भी ठोस विभेद न किये जा सकने पर भी विभेद प्रदर्शित करते हैं और प्रत्येक वर्ष के विषय में अनेक सामान्य धारणाएँ बना लेते हैं उसी प्रकार हम दीर्घ तथा अल्पकालों के बीच बिना कठोर सीमांकन के भेद प्रदर्शित कर सकते हैं। यदि किसी विशेष तर्क के उद्देश्यों के लिए यह आवश्यक हो कि एक दशा को दूसरे से बिलकुल ही भिन्न दिखाया जाय तो विशेष विश्लेषणात्मक वाक्यांश द्वारा ऐसा किया जा सकता है किन्तु जिन अवसरों के कारण ऐसा करना आवश्यक हो जाता है वे न तो बहुधा आते हैं और न महत्वपूर्ण ही हैं।

स्पष्ट रूप में इनके चार वर्ग हैं। प्रत्येक में माँग तथा सम्भरण के सम्बन्धों से कीमत नियंत्रित होती है। जहाँ तक बाजार कीमतों का प्रश्न है, 'सम्भरण' से अभिप्राय प्रसंगगत वस्तु के संचार के अपने पास विद्यमान होने या हर दशा में 'दृष्टि में' होने से है। जहाँ तक प्रसामान्य कीमतों का प्रश्न है, जब 'प्रसामान्य' शब्द से अभिप्राय कुछ महीनों या एक वर्ष की अल्प अवधि से हो तो स्थूल रूप से 'सम्भरण' से तात्पर्य निश्चित समय में व्यक्तिगत तथा सामान्य संयंत्र के विद्यमान स्टक द्वारा उस कीमत पर उत्पन्न की जाने वाली मात्रा से होता है। जहाँ तक प्रसामान्य कीमतों का प्रश्न है, जब 'प्रसामान्य' शब्द अनेक वर्षों की लम्बी अवधि से सम्बन्धित हो तो सम्भरण से अभिप्राय संयंत्र द्वारा उत्पन्न की जा सकने वाली मात्रा से होता है जो स्वयं भी पर्याप्त पारिस्थितिक के भुगतान होने पर उत्पन्न की जा सकती है, और निश्चित समय में प्रयोग में लायी जा सकती है। अन्त में ज्ञान की क्रमिक वृद्धि, जनसंख्या तथा पूँजी तथा एक

दीर्घ तथा अल्पकालों के बीच कोई बारीक अन्तर नहीं है।

मूल्य की समस्याओं का उत्तम्वन्धित सम्बन्ध के प्रसंग में पर्योकरण।

पीढ़ी से दूसरी पीढ़ी में माँग एवं सम्भरण की बदलती हुई दशाओं के कारण प्रसामान्य कीमत में त्रिक अथवा दीर्घकालीन उतार-चढ़ाव होते हैं।¹²

1 इस अध्याय के प्रथम अनुभाग से तुलना कीजिए। वास्तव में उत्पादन के असंख्य कारणों की माँग के अनुसार परिवर्तन होने में जिस समयवधि की आवश्यकता है वह अलग-अलग हो सकती है। दृष्टान्त के लिए कुछ कम्पोजीटरों की संख्या में प्रायः उतनी तेजी से वृद्धि नहीं की जा सकती जितनी कि टाइप के सम्भरण तथा मुद्रणालयों की संख्या में की जा सकती है। केवल इसी कारण से भी दीर्घ तथा अल्पकालों के बीच कोई कठोर समायोजन नहीं किया जा सकता। किन्तु वास्तव में सैद्धांतिक रूप से पूर्ण दीर्घकाल में इतना समय होना चाहिए जिससे न केवल उस वस्तु के उत्पादन के साधन माँग के अनुसार समायोजित हो सकें, अपितु उत्पादन के उन कारणों के उत्पादन के साधन भी कमबढ़ किये जा सकें, और आगे भी इसी तरह जब यही क्रम निरन्तर चलता रहे तो इसके अन्तिम परिणामों की देखने से यह ज्ञात होगा कि इसमें उद्योग की स्थिर अवस्था की कल्पना निहित होती है जिससे भावी युग की जरूरतों का बहुत पहले ही अनुमान लगाया जा सकता है। रिकार्डों के मूल्य के सिद्धान्त के अनेक सरल अनुवादों में निःसंदेह उस कल्पना की अव्यक्त रूप से कुछ सलक मिलती है, भले ही उनके अपने संस्करण में इसका समावेश न हो। अधिकांशरूप में इसी कारण उनके सिद्धान्त को सरल तथा विशद रूप में प्रस्तुत किया जा सका। इससे भी इस दशाओं के पूर्वार्द्ध से आर्थिक सिद्धान्तों की ओर लोगो का रुझान हो गया। किन्तु इससे सम्भवतः कुछ मिथ्या व्यावहारिक निष्कर्षों की ओर ले जाने वाली प्रवृत्ति भी फैल गयी।

अपेक्षाकृत अल्प तथा दीर्घकालीन समस्याएँ साधारणतया एकसी होती हैं। दोनों में ही सर्वश्रेष्ठ युक्ति का अर्थात् कुछ प्रकार के सम्बन्धों के विशेष अध्ययन के लिए आंशिक या पूर्ण पृथक्करण की युक्ति का प्रयोग किया जाता है। दोनों में ही समान उपाख्यान (episodes) के विश्लेषण एवं उनकी तुलना करने व उनसे एक दूसरे पर प्रकाश डालने का अवसर मिलता है। इसके अतिरिक्त दोनों ही समान तथ्यों की कमबड करने तथा उनमें समन्वय स्थापित करने के संकेत मिलते हैं और उनकी समानताओं से झलकने वाली असमानताओं के तो और भी अधिक संकेत मिलते हैं। किन्तु इन दोनों दशाओं में व्यापक अन्तर है। अपेक्षाकृत अल्पकालीन समस्या में इस मान्यता के प्रतिफलण की कोई विशेष आवश्यकता नहीं होती कि जो शक्तियाँ विशेषरूप से विचाराधीन नहीं रही हैं वे इस काल में निष्क्रिय रहती हैं। किन्तु एक सम्पूर्ण पीढ़ी में व्यापक शक्तियों के 'अन्य बातें समान रहे' वाक्यांश में समावेश होने के लिए इतना आधार पर प्रतिफलण करना आवश्यक हो जाता है कि उनका विचाराधीन प्रश्न पर केवल अप्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है। क्योंकि यदि अप्रत्यक्ष प्रभावों का रूप संचयी हो तो एक पीढ़ी की अवधि में इनका बहुत बड़ा परिणाम हो सकता है। किसी व्यावहारिक समस्या में बिना किसी विशेष अध्ययन के इन प्रभावों की अल्पकाल के लिए भी अस्थायी रूप से अवहेलना नहीं करनी चाहिए। इस प्रकार अत्यधिक लम्बे समय से सम्बन्धित समस्याओं में स्वतंत्र प्रणाली के प्रयोग हानिकारक हैं। इनमें हर पग पर सावधानी तथा पूर्व विचार

इस पुस्तक के शेष भाग का सम्बन्ध मुख्यरूप से ऊपर के वर्गों में से तीसरे वर्ग, अर्थात् मजदूरी, लाभ, कीमतों आदि के वस्तुतः दीर्घकालीन प्रसामान्य सम्बन्धों से है। किन्तु कभी-कभी उन परिवर्तनों को भी ध्यान में रखना पड़ेगा जो अनेक आगामी वर्षों में होंगे और अतः एक अध्याय (भाग 6, अध्याय 12) में मूल्य पर प्रगति के प्रभाव, अर्थात् मूल्य के दीर्घकालीन परिवर्तनों का अध्ययन किया जायेगा।

एवं आत्मनिर्भरता की आवश्यकता होती है। इस कार्य की कठिनाइयाँ एवं जोखिम उन उद्योगों में सबसे अधिक दृष्टिगोचर हैं जिनमें क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता है, और ठीक इन्हीं उद्योगों में इस प्रणाली के सर्वोत्तम प्रयोगों के पता लगाने की आवश्यकता है। हमें इन प्रश्नों को अध्याय 12 तथा परिशिष्ट ७ के लिए स्थगित कर देना चाहिए।

किन्तु यहाँ इस आपत्ति का हल बतलाया जा सकता है कि आर्थिक जगत में समय-समय पर परिवर्तन होते रहें हैं और यह अधिक जटिल होता जा रहा है... समय की अर्वाधि जितनी हो लम्बी होगी आपत्तियों का समाधान करना उतना ही अधिक कठिन होगा। अतः मूल्य दीर्घकाल में जिस स्थिति पर पहुँचेगा उस पर विचार करने के लिए चरों (variables) को स्थिर मानना पड़ेगा। (देखिए की Political Economy, भाग IV, अध्याय V)। यह सत्य है कि हम चरों को निश्चय ही अस्थायी रूप से स्थिर मानते हैं, किन्तु यह भी सत्य है कि यही एक प्रणाली है जिससे विज्ञान ने जटिल तथा परिवर्तनशील विषय को, चाहे वह भौतिक जगत से सम्बन्धित हो या नैतिक, हल करने में बड़ी उत्पत्ति की है। ऊपर इसी अध्याय का अनुभाग 2 देखिए।

अध्याय 6

संयुक्त तथा मिश्रित माँग । संयुक्त तथा मिश्रित सम्भरण

अप्रत्यक्ष
अथवा
व्युत्पन्न
(Deri-
ved)
माँग ।

§1. रोटी से मनुष्य की आवश्यकताओं की प्रत्यक्ष रूप से पूर्ति होती है : और इसकी माँग प्रत्यक्ष कहलाती है । किन्तु आटे की मिल तथा चूल्हा रोटी बनाने में सहायता इत्यादि कर अप्रत्यक्ष रूप से आवश्यकताओं की संतुष्टि करते हैं और उनकी माँग अप्रत्यक्ष कह जाती है । अधिक सामान्य रूप में :—

कच्चे माल तथा उत्पादन के अन्य साधनों के लिए माँग अप्रत्यक्ष होती है और यह उन प्रत्यक्ष रूप से उपयोग में आने वाले उत्पादनों की प्रत्यक्ष माँग से व्युत्पन्न की जाती है जिन्हें बनाने में वे सहायक होते हैं ।

आटे की मिल तथा चूल्हा दोनों का मिला हुआ अन्तिम उत्पादन रोटी है : अतः इनकी माँग समुदाय माँग कह जाती है । पुनः हौप्स तथा माल्ट एक दूसरे के पूरक हैं और उन दोनों से यवसुरा (ale) का निर्माण होता है : और आगे भी इसी प्रकार । अतः अत्यन्त पूरक वस्तुओं में से प्रत्येक की माँग उनके किसी अन्तिम वस्तु के उत्पादन, जैसे कि रोटी के टुकड़े, यवसुरा के पीने के लिए संयुक्त रूप से की जाने वाली सेवाओं से व्युत्पन्न की जाती है । अन्य शब्दों में उन सेवाओं की संयुक्त माँग रहती है जो इनमें से किसी वस्तु से ऐसी चीज के उत्पादन में सहायता पहुँचाने से मिलती है जो आवश्यकताओं की प्रत्यक्ष रूप से संतुष्टि करती हो तथा जिसकी प्रत्यक्ष माँग हो : तैयार माल की प्रत्यक्ष माँग वास्तव में इसे बनाने में उपयोग में लायी जाने वाली वस्तुओं की अनेक व्युत्पन्न माँगों में विभाजित होती है ।¹

संयुक्त
माँग ।

दूसरा दृष्टान्त लेते हुए, मकानों की प्रत्यक्ष माँग से सभी असंख्य भवन निर्माण व्यवसायों के श्रम, तथा ईंट, पत्थर, लकड़ी इत्यादि के लिए जो सभी प्रकार के भवन निर्माण सम्बन्धी कार्य, अथवा सर्वे में नये मकानों के निर्माण कार्य के कारण हैं,

1 भाग 3, अध्याय 3, अनुभाग 8 से तुलना कीजिए । यह स्मरण होगा कि जिन वस्तुओं का तुरन्त उपयोग किया जा सकता है वे 'प्रथम श्रेणी के पदार्थ' अथवा 'उपभोग्य पदार्थ' कहलाती हैं, और जिन पदार्थों को उत्पादन के कारणों के रूप में उपयोग में लाया जाता है 'उन्हें उत्पादक पदार्थ' अथवा 'द्वितीय एवं उच्चतर श्रेणियों के पदार्थ, अथवा 'मध्यवर्ती पदार्थ' कहा जाता है : यह भी कहना कठिन है कि पदार्थ को वास्तव में क्या तैयार करना चाहिए । अनेक वस्तुएँ, उदाहरण के लिए आटा, साधारणतया उपभोग के लिए तैयार होने से पूर्व ही उपभोग के पदार्थ मानी जाती हैं, भाग 2, अध्याय 3, अनुभाग 1 देखिए । उपकरणिक पदार्थों की (instrumental goods), जिन्हें ऐसी वस्तुएँ मानी जाती हैं जिनका मूल्य उनके उत्पादकों के मूल्य से व्युत्पन्न होता है, संदिग्धता की भाँति 2, अध्याय 4 अनुभाग 13 में बतलाना गया है ।

संयुक्त भाग बढ़ जाती है। इनमें से किसी की भाग जैसे कि दृष्टान्त के लिए प्लस्टरकारों के धर्म की भाग, केवल अप्रत्यक्ष अथवा व्युत्पन्न भाग कहलाती है।

अब हमें इस अन्तिम दृष्टान्त पर श्रम बाजार में बहुधा होने वाली समान घटनाओं के प्रसंग में आगे विचार करना चाहिए। यहाँ आपस के विवादों के तथ्य होने की अवधि कम होती है और भाग तथा सम्भरण के बीच सामंजस्य स्थापित करने वाले केवल ऐसे कारण होते हैं जो इस अल्पकाल में ही लागू हो सकते हैं।

इस उदाहरण का बहुत व्यावहारिक महत्व है जिसके कारण हमें इस पर विशेषरूप से विचार करना होगा। किन्तु हमें ध्यान रखना चाहिए कि इसका अल्पकाल से सम्बन्ध होने के कारण यह हमारे इस तथा साथ के अध्यायों में उन दशाओं से लिए गये दृष्टान्तों के चयन के सामान्य नियम का एक अपवाद है जिनमें सम्भरण की शक्तियों के पूर्ण दीर्घकालीन प्रभाव के व्यक्त होने के लिए पर्याप्त समय रहता है।

भवन के भाग तथा सम्भरण में साम्य की स्थिति होने पर अब हम यह मानेंगे कि एक श्रेणी के श्रमिकों, जैसे कि प्लस्टरकारों, ने हड़ताल की है या प्लस्टर मिस्त्रियों की पूर्ति होने में अन्य कोई विघ्न है। उस कारक की भाग को विलग करने तथा उसका अलग अध्ययन करने के लिए हम सर्वप्रथम यह कल्पना करते हैं कि नये मकानों के लिए भाग की सामान्य दशाएँ अपरिवर्तित रहती हैं (अर्थात् नये मकानों के लिए भाग सारणी पहले की भाँति रहती है) और दूसरे यह मानेंगे कि अन्य कारकों की जिनमें से दो चीजें प्रथम भवन निर्माताओं की व्यावसायिक प्रतिभाएँ तथा व्यावसायिक संगठन हैं, पूर्ति की सामान्य दशाओं में कोई परिवर्तन नहीं होता है। (अर्थात् हम यह मानते हैं कि उनकी सम्भरण कीमतों की सूचियाँ वैध रहती हैं)। इस दशा में प्लस्टर श्रमिकों की पूर्ति में अस्थायी नियंत्रण होने से भवन निर्माण कार्य में आनुपातिक नियंत्रण हो जायेगा। मकानों की घटी हुई संख्या की भाग कीमत पहले की अपेक्षा कुछ अधिक होगी, और उत्पादन के अन्य कारकों की सम्भरण कीमतें पहले की अपेक्षा अधिक न होंगी।¹ इस प्रकार नये मकान ऐसी कीमतों पर विकेंगे जो उन कीमतों के कुल योग से काफी अधिक होंगी जिन पर मकान बनाने के लिए आवश्यक अन्य सामग्री खरीदी जा सकती है और यह अन्तर उस सीमा को निर्धारित करती है जहाँ तक प्लस्टरकारों के श्रम की कीमतें इस कल्पना पर बढ़ सकती हैं कि उनका श्रम अपरिहार्य है। प्लस्टर श्रमिकों की पूर्ति पर लगे हुए विभिन्न नियंत्रणों से सम्बद्ध इस अन्तर की विभिन्न मात्राएँ इस सामान्य नियम से प्रभावित होती हैं कि :—किसी वस्तु के उत्पादन में प्रयोग की जाने वाली वस्तु का मूल्य उसकी अलग-अलग मात्राओं के लिए मिलने वाली कीमत के, उसे बनाने के लिए अन्य आवश्यक वस्तुओं की तदनु रूप सम्भरण कीमतों के योग के, आधिक्य से सीमित होता है।

भवन-
निर्माण धर्म
में श्रम-
विवाद से
लिया गया
दृष्टान्त।

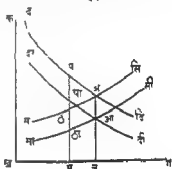
व्युत्पन्न
भाग का
नियम।

1 सभी साधारण दशाओं में यह बात हर दशा में सत्य है : समयोपरि काम के लिए अलग से दिये जाने वाले प्रभार कम होंगे, और बढ़इयों, रजों तथा अन्य लोगों के श्रम की कीमत बढ़ने की अपेक्षा वस्तुतः घटने लगेगी, और ईंट तथा अन्य भवन-निर्माण सामग्रियों के सम्बन्ध में भी यही सत्य है।

पारिभाषिक शब्दों का प्रयोग करते हुए यह कह सकते हैं कि किसी वस्तु के उत्पादन के किसी भी कारक की माँग सारणी को उस वस्तु की माँग सारणी से व्युत्पन्न करने का ढंग यह है कि उसकी हर अलग-अलग मात्रा की माँग कीमत में से अन्य कारकों की तदनुसृत्य मात्राओं की सम्भरण कीमतों के योग को घटा दिया जाय।¹

1 मूलपाठ में दिया गया स्थूल विवरण अधिकांश उद्देश्यों के लिए पर्याप्त होगा, और साधारण पाठक को इस अध्याय के शेष कुटनोटों को सम्भवतः छोड़ देना चाहिए। यह ध्यान रहे कि यह 'व्युत्पन्न' सारणी केवल इन कल्पनाओं पर ही माँग्य है, कि हम इस एक कारक को अलग से अध्ययन करने के लिए पृथक् करते हैं, कि स्वयं इसके सम्भरण की दशाओं में गड़बड़ी है, कि उस समय इस समस्या के किसी अन्य पहलू पर किसी नयी गड़बड़ी का प्रभाव नहीं पड़ रहा है, और यह कि इनके कारण उत्पादन के प्रत्येक अन्य कारक की विक्रय कीमत इसकी सम्भरण कीमत के सबब बराबर समझी जा सकती है।

इसका रेखाचित्र द्वारा निरूपण करने के लिए यह अच्छा रहेगा कि किसी वस्तु के उत्पादन के लक्ष्यों को संक्षेप में उन दो चीजों की सम्भरण कीमतों में विभाजित किया जाय जिनसे यह बनी है। अतः हमें एक चाकू की सम्भरण कीमत को लोहे की धार तथा हत्ये की सम्भरण कीमतों के योग के बराबर समझना चाहिए और इन दोनों को जोड़ कर चाकू तैयार करने में होने वाले खर्च को इसमें शामिल नहीं करना चाहिए। मान लें कि हत्ये की सम्भरण रेखा सा सी तथा चाकूओं की सम्भरण रेखा स सि है। ख ग रेखा पर कोई बिन्दु म है और म ठा ठ सम्भवतः खींची गयी है जो कि सा सी रेखा को ठा बिन्दु पर और स सि को ठ बिन्दु काटती है। हत्ये की म ठा सम्भरण कीमत है, ठा ठ लोहे की धार की सम्भरण कीमत है और म ठ, स म चाकूओं की सम्भरण कीमत है। यदि चाकूओं की माँग वक्र स सि को अ बिन्दु पर काटती है और अ आ अ रेखाचित्र की भाँति ऊर्ध्वाधर खींची गयी है। साम्य बिन्दु पर ख ब चाकू व अ कीमत पर विक्रय, जिसमें ब आ भाग हत्ये की ओर आ अ लोहे की धार की कीमत होषी



रेखाचित्र 20

(इसदृष्टान्त से हम यह कल्पना करते हैं कि सम्भरण कीमत को नियंत्रित करने वाली शक्तियों के पूर्ण प्रभाव के लिए पर्याप्त समय है और अतएव हम स्वतन्त्रतापूर्वक अपनी सम्भरण रेखाओं को ऋणात्मक रूप से झुकी हुई दिखा सकते हैं। इससे हमारे तर्क में कोई परिवर्तन नहीं होगा, किन्तु सभी पहलुओं को ध्यान में रखते हुए इस विशेष दृष्टान्त का घनात्मक रूप से झुकी हुई सम्भरण रेखा के साथ अध्ययन करना सर्वोत्तम होगा।)

अब यह कल्पना कीजिए कि हम चाकू के हत्ये की माँग का अलग से अध्ययन

§2. जब हम इस सिद्धान्त को जीवन की वास्तविक दशाओं में लागू करना चाहते हैं तो यह स्मरण करना महत्वपूर्ण होगा कि यदि एक कारक के सम्भरण में रुकावट उत्पन्न हो जाय तो अन्य कारकों के सम्भरण में भी सम्भवतः रुकावट हो जायेगी। विशेषकर जब एक प्रकार के धर्म के सम्भरण में जैसे कि प्लस्टरकारो की पूर्ति में रुकावट हो जाय तो नियोजकों की आय सामान्यतया प्रतिरोधक (buffer) का काम करेगी। कहने का तात्पर्य यह है कि पहले-पहल उन्हें ही क्षति उठानी पड़ेगी किन्तु अपने कुछ कामपरो को कार्यरुद्ध करने तथा अन्य की मजदूरी कम करके वे अन्ततोगत्वा इसके अधिकतम माँग को उत्पादन के अन्य कारकों में विभाजित करेंगे। जिस प्रक्रिया से यह किया जायेगा उसके अनेक विस्तृत विवरण हैं जो व्यापारिक गूटो (combinations) बाजार के मौलमाक करने तथा उन अनेक कारणों पर निर्भर हैं जिनसे इस समय हमारा कोई भी सम्बन्ध नहीं है।

इस सिद्धान्त के व्यावहारिक प्रयोगों से सम्बन्धित सतर्क-साएँ।

करना चाहते हैं। तदनुसार हम यह कल्पना करेंगे कि चाकुओं की माँग तथा लोहे की धार का सम्भरण उनकी अपनी-अपनी रेखाओं द्वारा प्रदर्शित नियमों के अनुरूप है: यह भी कल्पना करें कि हथ्यों की सम्भरण रेखा इसके बाद भी विद्यमान रहती है और हथ्यों की प्रसामान्य सम्भरण की दशाओं का प्रतिनिधित्व करती है, यद्यपि हथ्यों के सम्भरण में कुछ समय के लिए रुकावट पैदा हो जाती है। यदि म ठ, द वि को प बिन्दु पर काटे तो म म चाकुओं की माँग कीमत म प होगी, और खम लोहे की धारों की सम्भरण कीमत ठ डा होगी। म प में एक ऐसा बिन्दु पा लो जिससे प पा, ठ डा के बराबर हो और अतः म दा, म प के ठ डा से आधिक्य के बराबर होगा। यहाँ पर म पा, ल म हथ्यों की माँग कीमत होगी। मान लें कि दा बी, पा का बिन्दु-पथ है जिसे ल प रेखा पर म बिन्दु की एक के बाद एक आने वाली स्थिति का और पा की तदनुकूल स्थितियों का पता लगा कर निश्चित किया गया है। अतः दा बी हथ्यों की व्युत्पन्न माँग बक होगी। निस्संदिग्ध यह भा बिन्दु से होकर निकलती है। अब हम दा बी, सा सी वक्रों के प्रतिरिक्त उक्त रेखावक्र की अन्य धीनों को ध्यान में नहीं रखेंगे, और उगें, अन्य बातों के प्रभावत् रहने पर, अर्थात् चाकुओं की धार के सम्भरण के नियम तथा चाकुओं की माँग के नियम पर अन्य किसी विघ्नकारी कारण का प्रभाव न पड़ने पर, हथ्यों की माँग तथा उनके सम्भरण के सम्बन्धों का प्रतिनिधित्व करता हुआ मानेंगे। ब आ तब हथ्यों की साम्य कीमत होगी। माँग तथा सम्भरण के प्रभाव में, जिनकी सारणियों का दा बी तथा सा सी प्रतिनिधित्व करती हैं, इसके आसपास बाजार कीमत ठीक उसी ढंग से दोलन करेगी जिस ढंग से पहले अध्याय में देखा गया है। यह पहले ही बतलाया जा चुका है कि साधारण माँग एवं सम्भरण वक्रों का साम्य बिन्दु के गुरन्त निकट होने पर ही, न कि अन्यथा, कोई व्यावहारिक महत्व, और व्युत्पन्न माँग के समीकरण पर यह कथन और भी जयिक लागू होता है।

(चूँकि म पा—म ठा—म प—म र, अतः म स्थिर साम्य बिन्दु होने के कारण आ बिन्दु पर हीने वाला साम्य भी स्थिर होगा। किन्तु यदि सम्भरण वक्र अज्ञातमक शुकी हुई हो तो इस कथन में कुछ संशोधन करना होगा। परिशिष्ट ज (H) देखिए।)

वे दशाएँ जिनमें सम्भरण में लगने वाली रोक से उत्पादन के लिए आवश्यक चीजों की कीमत बहुत बढ़ जायेगी।

अब हमें उन दशाओं का पता लगाना है जिन में किसी ऐसी वस्तु के सम्भरण पर लगने वाले रोक से जिसकी प्रत्यक्ष प्रयोग की अपेक्षा किसी वस्तु के उत्पादन के कारक के रूप में आवश्यकता होती है उस वस्तु की कीमत में बहुत अधिक वृद्धि हो सकती है। सबसे पहली शर्त यह है कि साधारण कीमत पर कोई अच्छी स्थानापन्न वस्तु के मुलम न होने पर स्वयं वह कारक उस वस्तु के उत्पादन के लिए अत्यावश्यक है, या प्रायः अत्यावश्यक है।

दूसरी शर्त यह है कि जिस वस्तु के उत्पादन के लिए वह आवश्यक कारक है उसकी माँग कड़ी तथा बेतौल्य है जिससे इसके सम्भरण में रोक लगने से उपभोक्ता इसके बिना रहने की अपेक्षा इसके लिए बहुत बड़ी हुई कीमत देने के लिए तैयार रहेंगे। निस्तन्देह इसमें यह शर्त निहित है कि उस वस्तु के लिए इसकी साम्य कीमत से कुछ ही अधिक कीमत पर कोई अच्छी स्थानापन्न वस्तुएँ मुलम नहीं हैं। किन्तु यदि मवन निर्माण कार्य में लगने वाली रोक से मकानों की कीमत बहुत अधिक बढ़ जाती है तो निर्माता लोग असामान्य लाभ प्राप्त करने के उद्देश्य से बाजार में मिलने वाले प्लस्तर मिस्त्रियो के धम के लिए एक दूसरे के विरुद्ध बड़ी हुई मजदूरी की बोली बोलेंगे।¹

तीसरी शर्त यह है कि उस वस्तु के उत्पादन के खर्चों का केवल थोड़ा सा भाग इस कारक की कीमत के बराबर होना चाहिए। चूँकि प्लस्तरकारों की मजदूरी एक मकान बनाने के कुछ खर्चों का केवल थोड़ा सा भाग होता है, इनमें यहाँ तक कि 50 प्रतिशत की वृद्धि मकान के निर्माण के खर्चों में बहुत थोड़ी प्रतिशत वृद्धि करेगी और इससे माँग में थोड़ी ही कमी होगी।²

अभी बतलाये गये दृष्टान्त में हर एक कारक की इकाई अपरिवर्तित रहती है चाहे वस्तु की कितनी भी मात्रा का उत्पादन क्यों न किया जाय। क्योंकि हर चाकू के लिए सर्वत्र एक घार व एक हत्ये की आवश्यकता होती है। किन्तु जब उत्पादित वस्तु की मात्रा में परिवर्तन से उस वस्तु की इकाई के उत्पादन के लिए आवश्यक प्रत्येक कारक की मात्रा में अन्तर आ जाता है तो उस कारक की उचित प्रकिया से निर्धारित माँग तथा सम्भरण की दशाएँ उस कारक की निश्चित इकाइयों के रूप में व्यक्त नहीं की जातीं। उन्हें सामान्य उपयोग में लाने से पूर्व स्थिर इकाइयों में रूपान्तरित करना चाहिए। (गणितीय टिप्पणी 14 को पुनः देखिए।)

1 हमें यह पता लगाना है कि किन दशाओं में पा म का आ ब से अनुपात सबसे अधिक होगा। पा म प्रसंगगत कारक को ख ब से घट कर ख म सम्भरण की, जो कि ब म मात्रा के बराबर कम हो चुकी है, माँग कीमत है। दूसरी शर्त यह है कि प म बड़ी होनी चाहिए, और चूँकि माँग की लोच को ब म के ज ब से प म के आधिपत्य के अनुपात द्वारा मापा गया है, अतः प म जितनी ही बड़ी होगी, अन्य बातों के समान रहने पर, माँग की लोच उतनी ही कम होगी।

2 तीसरी शर्त यह है कि जब प म, आ ब से एक निश्चित अनुपात में अधिक हो तो पा म, ब आ से अधिक अनुपात में बड़ी होगी और अन्य बातों के समान रहने पर, इसके लिए यह आवश्यक है कि ब आ, ब अ का एक बहुत छोटा अंश हो।

चीथी शर्त यह है कि वस्तु की माँग में थोड़ी कमी होने पर भी उत्पादन के अन्य कारकों की सम्भरण कीमतों में उल्लेखनीय कमी होनी चाहिए, क्योंकि इससे इस वस्तु के लिए ऊँची कीमत देने के सुलभ सीमान्त में वृद्धि होगी।¹ दृष्टान्त के लिए यदि राज तथा दूसरे कामगार अथवा स्वयं नियोजक न तो अन्य कार्य आसानी से ढूँढ सकते हैं और न बेकार ही रहना चाहते हैं तो वे पहले की अपेक्षा बहुत कम उपार्जन पर काम करने को उद्यत होंगे, और इससे प्लस्तरकारों को अधिक ऊँची मजदूरी देने के सुलभ सीमान्त में वृद्धि होगी। यह चारों शर्तें स्वतन्त्र रूप में लागू होती हैं और अन्तिम तीनों के प्रभाव संचयी (cumulative) होते हैं।

यदि प्लस्तर का प्रयोग न किया जाय या प्लस्तर व्यवसाय के अतिरिक्त अन्य व्यवसायों में लगे हुए लोगों से सन्तोषजनक रूप से तथा साधारण कीमत पर इस काम को कराया जाय तो प्लस्तरकारों की मजदूरी में वृद्धि रुक जायेगी। किसी वस्तु के उत्पादन का एक कारक अन्य कारकों पर व्युत्पन्न माँग के कारण जो क्रूर प्रभाव डालता है उसे प्रतिस्थापन सिद्धान्त द्वारा कम किया जा सकता है।²

पुनः यदि किसी तैयार माल के लिए आवश्यक किसी एक कारक को प्राप्त करने में अधिक कठिनाई तो तैयार माल के स्वरूप में परिवर्तन कर बहुधा उसे दूर किया जा सकता है। कुछ प्लस्तरकारों का श्रम तो अपरिहार्य हो सकता है, किन्तु बहुधा लोगों को यह पता नहीं कि उनके मकानों में प्लस्तर का जितना काम करना लाभदायक है और यदि इसकी कीमत में वृद्धि हो जाय तो वे प्लस्तर कम मात्रा में करावेंगे। कम मात्रा में प्लस्तर करागे से उन्हें जिस बड़े हुए सतोप से बचित होना पड़ेगा उसे इसका सीमान्त तुष्टिगुण कहा जाता है। वे इसके कराने के लिए जिस कीमत को देने के लिए इच्छुक हैं वह प्लस्तरकारों के श्रम के उपयोग में लायी जाने वाली यात्रा की वस्तुविक्रम माँग कीमत है।

इस प्रकार यवसुरा तैयार करने के लिए माल्ट तथा हॉप की संयुक्त माँग होती है, यद्यपि इनके अरुपात विभिन्न हो सकते हैं। उस यवसुरा के लिए जिसने अपेक्षाकृत अधिक हॉप उपयोग में लायी जाय, अधिक ऊँची कीमत प्राप्त की जा सकती

प्रतिस्थापन सिद्धान्त तथा किसी वस्तु के असंख्य उत्पादन के कारकों के पारस्परिक अनुपातों की संशोधन करने की शक्ति का संयतकारी प्रभाव।

1 अर्थात्, यदि ठ ठा अ व की अपेक्षा छोटी होती तो प पा भी अधिक छोटी होती, और म पा अधिक बड़ी होती। गणितीय टिप्पणी 15 भी देखिए।

2 बॉहम भावक की उत्कृष्ट Grundzüge der Theorie des wirtschaftlichen Gutewerts (Jahrbuch für Nationalökonomie und Statistik, Volume 13, पृष्ठ 59) में यह प्रदर्शित किया गया है कि यदि किसी वस्तु के उत्पादन के एक के अतिरिक्त सभी कारकों के पास स्थापनापन्न वस्तुओं का असिमित सम्भरण सुलभ हो जिसके कारण स्वयं उनकी कीमत बिलकुल ही निश्चित हो गयी हो तो बचे हुए कारक की व्युत्पन्न माँग कीमत बचे हुए कारकों की इस प्रकार निश्चित की गयी सम्भरण कीमतों के योग की अपेक्षा तैयार माल की माँग कीमत की अधिकता के बराबर होगी। मूलपाठ में दिये गये सिद्धान्त की यह एक विशेष रोचक बात है।

है और यह अतिरिक्त कीमत हॉप्य की माँग का प्रतिनिधित्व करती है।¹ प्लस्टरकारों, राज इत्यादि के बीच के सम्बन्ध संबद्ध व्यवसायों में व्यापारिक संघों के बीच संघियों एवं संघियों के इतिहास की अधिकांश शिक्षात्मक एवं रोमांसकारी बातों के प्रतीक है। किन्तु कच्चे माल तथा इसके काम में लाने वाले कारीगरों की माँग, जैसे कि कपास या जूट या लोहा या ताँबा तथा इन असंख्य पदार्थों के उपयोग करने वाले लोगों की माँग संयुक्त माँग के असंख्य उदाहरण हैं। पुनः भोजन के विभिन्न पदार्थों की सापेक्षिक कीमतें कुशल रसोइयों की पूर्ति के अनुसार बहुत अधिक बढ़ती है। इस प्रकार दृष्टान्त के लिए अनेक प्रकार का मांस तथा अनेक प्रकार की सब्जियाँ जो अमेरिका में कुशल रसोइयों के अभाव तथा उसके बहुत बड़े हुए पारिश्रमिक पर मिलने के कारण प्रायः मूल्यहीन हैं, वे ही फ्रान्स में जहाँ भोजन बनाने की कला विस्तृत रूप से फैली है, बहुत मूल्यवान हैं।

मिश्रित
अथवा कुल
माँग।

§3. हम पहले उस दशा पर विचार कर चुके हैं जिसमें किसी वस्तु के लिए कुल माँग इसे चाहने वाले लोगों के विभिन्न वर्गों की माँग से संयोजित हुई है। किन्तु अब हम मिश्रित माँग के इस विचार में उत्पादन के लिए आवश्यक उन चीजों को भी शामिल करते हैं जिनकी उत्पादकों के अनेक वर्गों के लोगों की आवश्यकता होती है।

प्रतिद्वन्दी
माँग।

उद्योग की अनेक विभिन्न शाखाओं में प्रायः प्रत्येक प्रकार के कच्चे माल तथा हर प्रकार के श्रम का उपयोग किया जाता है, और इसका अनेक प्रकार की वस्तुओं के उत्पादन में योगदान होता है। इन वस्तुओं में से प्रत्येक की अपनी निजी प्रत्यक्ष माँग होती है, और इससे इसके बनाने में लगने वाली चीजों की व्युत्पन्न माँग निकाली जा सकती है। तथा इस चीज को पहले विचार किये गये ढंग के अनुसार इसके अनेक उपयोगों में विभाजित किया जाता है।² ये अनेक उपयोग एक दूसरे के परस्पर प्रतिद्वन्दी अथवा प्रतिस्पर्धी होते हैं और इनकी व्युत्पन्न माँग भी सापेक्षिक रूप में प्रतिद्वन्दी और प्रतिस्पर्धी होगी। किन्तु उस पदार्थ के सम्भरण के सम्बन्ध में वे एक दूसरे के सहायक होते हैं और उस कुल माँग का संयोजन करते हैं जिससे सम्भरण की उर्ती माँति पूरी खपत हो जय जिस प्रकार किसी तैयार वस्तु के लिए समाज के अनेक वर्गों की आंशिक माँगों का योग मा संयोजन उसकी पूरी माँग का अनुमान लगाने के लिए किया जाता है।³

1 गणितीय टिप्पणी 16 देखिए।

2 भाग 3, अध्याय 4, अनुभाग 2, 4 देखिए।

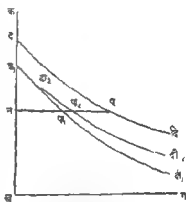
3 भाग 3, अध्याय 5 देखिए।

4 इस प्रकार य मान लें कि किसी उत्पादन के कारक के तीन उपयोग हैं। पहले उपयोग में इसकी माँग रेखा दा१ वी१ है। कस रेखा पर किसी बिन्दु न से दा१ वी१ को पा१ बिन्दु पर काटती हुई एक आड़ी रेखा ना पा१ खींची गयी है। पहले उपयोग के लिए ख न कीमत पर न पा१ मात्रा की माँग की जायेगी। अब उत्पादन को

६४. अब हम संयुक्त पदार्थों के विषय में अर्थात् ऐसी चीजों पर विचार करेंगे जिन्हें अलग से सरलतापूर्वक उत्पन्न नहीं किया जा सकता किन्तु जिनका उद्गम एक ही होता है और इसलिए इनका संयुक्त सम्भरण होता है, जैसे कि मांस तथा चर्म, गेहूँ तथा भूसा।^१ यह बात अब चीजों के अनुरूप है जिनके लिए राशुक्त माँग होती है और इसका भी केवल सम्भरण के लिए 'माँग' को स्थापित करके लगभग उन्ही शब्दों में विवेचन किया जा सकता है। यही बात इसके विपरीत दिशा में लागू होगी।

जैसे कि एक ही अन्तिम लक्ष्य की पूर्ति से सम्बन्धित चीजों की संयुक्त माँग होती है उसी प्रकार समान उद्गम वाली चीजों का संयुक्त सम्भरण होता है। समान उद्गम का एकल सम्भरण इससे उत्पन्न होने वाले अनेक व्युत्पन्न सम्भरणों में फँसा हुआ मिलता है।^२

न पा_१ से पा_२ तक और इससे भी आगे प बिन्दु तक बढ़ाया जाय जिससे पा_१ पा_२ और पा_३ प को लम्बाई इतनी हो कि उससे ख न कीमत पर उस कारक की माँगो जाने वाली मात्राओं के क्रमशः दूसरे तथा तीसरे उपयोगों को व्यक्त किया जा सके। अब न बिन्दु के ख क दिशा में बढ़ने पर पा_२ बिन्दु से दा_२ बी_२ माँग वक्र और प बिन्दु से व दि माँग वक्र खींचें। इस प्रकार यदि इसके पहले और दूसरे ही उपयोग होते तो दा_२ बी_२ उस कारक की माँग वक्र होती। व रि इसके तीनों उपयोगों की माँग है। यहाँ पर इन अनेक उपयोगों को किसी भी क्रम में लिखा जा सकता है। इस दृष्टान्त में दूसरे उपयोग की माँग पहले उपयोग की माँग की अपेक्षा कम कीमत पर और तीसरे उपयोग की माँग अधिक कीमत पर आरम्भ होती है (गणितोप द्विपक्षी 17 देखिए)।



रेखाचित्र 21

1 प्रो० ड्यूस्नप (Dewsnup) (American Economic Review, Supplement, 1914, पृष्ठ 83)। मैं यह बतलाते हूँ कि चीजों को तभी संयुक्त पदार्थ कहना चाहिए "जब एक ही संयंत्र से उनके उत्पादन की कुछ लागत अलग-अलग संयंत्रों से उत्पादन करने की लागत के योग से कम हो।" यह परिभाषा इस अनुभाग के अन्त में अपनायी गयी परिभाषा की अपेक्षा कम सामान्य है, किन्तु कुछ विशेष उपयोगों के लिए यह सुविधानेक है।

2 यदि किसी संयुक्त उत्पाद की माँग तथा इसके सम्भरण के सम्बन्धों को विलग करना हो तो व्युत्पन्न सम्भरण कीमत पर ठीक उसी प्रकार पता लगाया जाता है जिस प्रकार माँग के सम्बन्ध में उत्पादन के किसी कारक के व्युत्पन्न माँग कीमत का पता लगाया गया था। अन्य बातों को अवश्य ही बराबर मान लेना चाहिए। (अर्थात् यह मान लेना चाहिए कि उत्पादन की सम्पूर्ण प्रक्रिया की सम्भरण सारणी पूर्ववत् लागू

दृष्टान्त के लिए, अनाज-व्यापार के कानून के रद्द होने के बाद से इंग्लैंड में उपभोग किये जाने वाले गेहूँ का अधिकांश भाग भूसे के बिना ही आयात किया गया और इसके फलस्वरूप भूसे का अभाव हो गया और उसकी कीमत में वृद्धि हो गयी, तथा गेहूँ उगाने वाला किसान फसल के अधिकांश भाग के मूल्य को भूसे से ही प्राप्त करने की सोचने लगा। गेहूँ का आयात करने वाले देशों में भूसे का मूल्य ऊँचा और इसे निर्यात करने वाले देशों में भूसे का मूल्य नीचा होता है। इसी प्रकार आस्ट्रेलिया के उन उल्ता-दण्ड करने वाले क्षेत्रों में एक समय भेड़ के मांस की कीमत बहुत कम थी। उन का निर्यात किया जाता था और मांस का देश में ही उपभोग करना पड़ता था और इसके लिए अधिक माँग के न होने के कारण उन तथा मांस के उत्पादन के संयुक्त खर्चों के प्रायः सम्पूर्ण माँग को इनकी कीमत से ही पूरा करना पड़ता था। बाद में मांस की नीची कीमत से निर्यात के लिए मांस परीक्षण करने वाले उद्योगों को प्रोत्साहन मिला और अब आस्ट्रेलिया में इन की कीमत बढ़ गयी है।

यदि संयुक्त उत्पादन के अनुपात को बदला जा सके तो उनकी अनेक लागतों का पता लगाया जा सकता है।

संयुक्त उत्पादन की बहुत थोड़ी ही चीजें ऐसी हैं जिनमें दोनों के उत्पादन की लागत मिल कर बिलकुल उतनी ही होती है जितनी कि उनमें से केवल एक की होती है। जब तक किसी व्यवसाय में उत्पादित वस्तु बाजार में बेची जाती है तब तक इसे तैयार करने में विशेष सावधानी रखनी पड़ती है और खर्च भी कम किया जाता है; ये उस पदार्थ के लिए माँग के बहुत घट जाने पर या तो कम हो जायेंगे या इनके बिना ही काम चलाया जायेगा। इस प्रकार दृष्टान्त के लिए, यदि भूसे का कोई भी मूल्य न हो तो किसान अनाज की बाल को उच्छेद के अनुपात में बड़े से बड़ा बनाने के लिए पहले की अपेक्षा अधिक प्रयत्न करेंगे। पुनः विदेशी ऊन के आयात के कारण इंग्लैंड की भेड़ों को निपुण सकरण तथा चयन के द्वारा कम आयु में ही अधिक वजन के अच्छे बाल पैदा करने के योग्य बनाया गया है, यद्यपि ऐसा करने से ऊन की किंमत कुछ घटिया अवश्य हो गयी है। जब एक ही प्रक्रिया से उत्पन्न की जाने वाली चीजों

होनी चाहिए और बिलग हो जाने वाली वस्तु के अतिरिक्त हर प्रकार के संयुक्त उत्पादन की माँग सारणी के सम्बन्ध में भी ऐसा ही किया जाता चाहिए। इसके पश्चात् व्युत्पन्न सम्भरण कीमत का इस समय नियम से पता लगाया है कि वह निश्चय ही अन्य सभी संयुक्त उत्पादन की माँग कीमतों के योग से उत्पादन की सम्पूर्ण प्रक्रिया की सम्भरण कीमत के आधिव्यय के बराबर होगी, क्योंकि कीमतें सर्वत्र ही तदनुकूल, मात्राओं के प्रसंग में ली गयी हैं।

हम पुनः एक ऐसे सरल उदाहरण द्वारा इसे स्पष्ट कर सकते हैं जिसमें यह कल्पना की गयी है कि दो संयुक्त उत्पादनों की सापेक्षिक मात्राएँ अपरिवर्तनीय हैं। स ति र्दलों की सम्भरण रेखा है जिनसे निश्चित मात्रा में मांस तथा चयड़ा प्राप्त होता है। दा ही उनकी देह मात्रा की, अर्थात् उनसे व्युत्पन्न किये जाने वाले मांस की माँग बरक है। स ग रेखा के किसी बिन्दु म पर म पा को इस प्रकार खींचो कि यह दा ही को पा बिन्दु पर ऊर्ध्वापर काटे, और इसे प बिन्दु तक बढ़ाओ जिससे पा प, स ग चर्मों (hides)

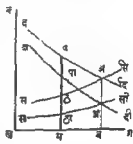
में से एक मूल्यहीन हो, विन्यहीन हो और इसे अलग निकालने में कुछ भी खर्च न करना पड़े तो इसकी मात्रा के बढ़ाने या कमी करने में कोई भी प्रलोभन न हो तो केवल इन अपवादजनक दशाओं में संयुक्त उत्पादन की प्रत्येक चीज की पृथक् सम्भरण कीमत का पता नहीं लगाया जा सकता। क्योंकि जब इन पदार्थों के अनुपातों को बदलना सम्भव हो तो हम संयुक्त उत्पादन में से किसी एक वस्तु की मात्रा में कमी करने तथा अन्य वस्तुओं की मात्राओं को यथावत् रख कर यह पता लगा सकते हैं कि ऐसा करने से उत्पादन की प्रक्रिया के कुल खर्चों के कितने भाग की बचत की जा सकती है। खर्च का यह बचाया गया भाग उस पदार्थ के सीमान्त अंग के उत्पादन का खर्च है और यह वह सम्भरण कीमत है जिसका हम पता लगाना चाहते हैं।

किन्तु ये अपवादजनक दशाएँ हैं। बहुधा यह पाया जाना है कि एक व्यवसाय या यहाँ तक कि उद्योग में अनेक प्रकार के पदार्थों के उत्पादन के लिए एक ही संयंत्र, तकनीकी कुशलता तथा व्यावसायिक संगठन के अधिकांश भाग का उपयोग करना लाभदायक होता है। इन दशाओं में अनेक उद्देश्यों के लिए उपयोग में लायी गयी किसी चीज की लागत को इन सभी में मिलने वाले प्रतिफल के रूप में चुकाना पड़ता है; किन्तु इन उपयोगों के सामेक्षिक महत्त्व को या उन अनुपातों को जिनमें कुल लागत को इनमें विभाजित करना चाहिए, निश्चित करने के लिए कदाचित् ही प्रकृति का कोई नियम है: यह सब तो बाजारों के बदलते हुए लक्षणों पर बहुत कुछ निर्भर होगा।

की मांग कीमत को व्यक्त करे। तब ख म बलों की मांग कीमत म प होगी, और द दि जो कि प का बिन्दु-पथ है, बलों की मांग वक्र होगी: इसे कुल मांग वक्र कहा जा सकता है। द दि, स सि को अ बिन्दु पर काटती है, और सामने दिये गये रेखाचित्र की भाँति अ भा व खों की। साम्य स्थिति में ख म बल पैदा होंगे जो अ कीमत पर बिकेंगे, जिसमें से ब अ भाग शरीर के ढाँचे के लिए और अ जा खर्च लिए होगा।

म प, स सि को ठ बिन्दु पर काटती है। ठ म से प पा के बराबर ठ ठा काट दिया गया है जिससे शरीर के ढाँचे की व्युत्पन्न सम्भरण वक्र में ठा एक बिन्दु है।

यदि हम यह कल्पना करें कि ख म खर्चों की विक्रय कीमत सर्वत्र तदनुकूल मांग कीमत म प पा के बराबर है तो इससे यह निष्कर्ष निकलता है कि चूँकि ख म बलों की उत्पत्ति के लिए ठ म लागत लगानी पड़ती है अतः ठ म-म पा अर्थात् ठा म कीमत शरीर के ल म ढाँचे की कीमत होगी। सा सी, जो ठा का बिन्दु-पथ है, और दा दो शरीर के ढाँचों की सम्भरण एवं माँग वक्र हैं। (गणितीय टिप्पणी 18 देखिए)।



चित्ररेखा 22

1 गणितीय टिप्पणी 18 देखिए।

2 भगले अध्याय में इस विषय पर कुछ थोड़ा और प्रकाश डाला गया है; Industry and Trade नामक आगापी कृति में इसका पूर्ण रूप से विवेचन किया गया है।

मिश्रित
सम्भरण ।

§5. अब हम मिश्रित सम्भरण की समस्या पर जो कि मिश्रित माँग की समस्या के सदृश है, विचार करेंगे। प्रतिस्थापन सिद्धान्त के अनुसार किसी माँग को बढ़ाया अनेक तरीकों में से किसी भी एक से संतुष्ट किया जा सकता है। ये अनेक तरीके एक दूसरे के प्रतिद्वन्द्वी अथवा प्रतिस्पर्धी हैं और वस्तुओं का अनुबूल सम्भरण सापेक्षिक रूप से परस्पर प्रतिद्वन्द्वी अथवा प्रतिस्पर्धी होता है। किन्तु माँग की पूर्ति करने वाले कुल सम्भरण में 'संयोजित' होने के कारण वे माँग के सम्बन्ध में परस्पर सहायक होते हैं।¹

यदि उनके उत्पादन को प्रभावित करने वाले कारण लगभग वही रहे तो उन्हें अनेक उद्देश्यों के लिए एक ही वस्तु माना जा सकता है²। दृष्टान्त के लिए गोमांस तथा भेड़ के मांस को अनेक उद्देश्यों के लिए एक ही वस्तु को अनेक किस्में माना जा सकता है। किन्तु अन्य उद्देश्यों के लिए जैसे कि दुग्धान्त के लिए उन प्रयोजनों में जहाँ ऊन के सम्भरण का प्रश्न उठता है उन्हें अवश्य ही पृथक् चीजें मानना चाहिए। प्रतिद्वन्द्वी चीजे बहुधा तैयार वस्तुएँ न होकर केवल उत्पादन की कारक होती हैं : जैसे कि दुग्धान्त के लिए साधारण मुद्गण कागज बनाने में प्रयोग आने वाले अनेक प्रतिद्वन्द्वी रेशे। हमने अभी-अभी यह देखा है कि किस प्रकार अनेक पूरक सम्भरणों से जैसे कि प्लस्टर-कारो का धम किसी व्युत्पन्न माँग के कूर प्रभाव को उस समय कम किया जा सकता है जब एक प्रतिद्वन्द्वी चीज के प्रतिस्पर्धी सम्भरण से, जिसकी कि इसके लिए प्रतिस्थापना की गयी, माँग की पूर्ति की जाय।³

1 बाद के वाक्यांश "प्रतिस्पर्धी वस्तुएँ" को प्रो० किशर ने अपनी महान कृति *Mathematical Investigations in the theory of value and prices*, में प्रयोग किया है जो इस अध्याय में बतलाये गये विषयों पर बहुत प्रकाश डालती है।

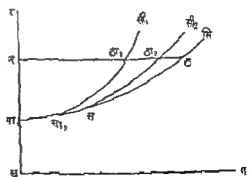
2 जेवन्स की पुस्तक के पृष्ठ 145-146 में छोटे छाप में लिखे गये भाग से तुलना कीजिए।

3 सभी प्रतिद्वन्द्वी चीजें जिस आवश्यकता की संतुष्टि करना चाहती हैं उसे मिश्रित सम्भरण द्वारा पूरा किया जाता है, क्योंकि किसी कीमत पर सुलभ सम्भरण उसी कीमत पर प्राप्त होने वाले आंशिक सम्भरणों के योग के बराबर होता है।

दृष्टान्त के लिए क ल रेखा पर किसी बिन्दु न सख ग के समानान्तर न θ_1 , θ_2 , θ को इस प्रकार खींचा गया है कि न θ_1 , θ_2 , θ तथा θ_2 , θ

क्रमशः उन प्रतिद्वन्द्वी चीजों की

पहले दूसरी तथा तीसरी मात्राएँ हैं जिनका ख न कीमत पर सम्भरण किया जा सकता है। न θ उस कीमत पर होने वाला मिश्रित सम्भरण है, और θ का बिन्दु पथ प्रसंगगत आवश्यकता को संतुष्ट



रेखाचित्र 23

§6. इस अध्याय में वर्णित चारों मुख्य समस्याओं का उन सब कारणों पर कुछ न कुछ प्रभाव पड़ता है जिनसे प्रायः प्रत्येक वस्तु का मूल्य निर्धारित होता है और विभिन्न वस्तुओं के मूल्यों के बीच जनेक सबसे महत्वपूर्ण तिर्यक सम्बन्ध प्रथम दृष्टि में स्पष्ट नहीं दिखायी देते।

करने के साधनों का कुल सम्भरण बरक है। निस्सन्देह बनेक प्रतिद्वन्द्वी चीजों की इकाइयाँ ऐसी होनी चाहिए कि उनमें से प्रत्येक से समान मात्रा में आवश्यकता की संतुष्टि हो। रेलवाचित्र में प्रदर्शित की गयी दशा में पहली प्रतिद्वन्द्वी चीज की छोटी मात्राओं की बाजार में इतनी कम कीमत रखी जा सकती है जिससे अन्य दोनों चीजों का सम्भरण मुलभ ही न हो सके, और दूसरी चीज की छोटी मात्राओं की भी इतनी कम कीमत रखी जा सकती है जिससे तीसरे का सम्भरण मुलभ ही न हो सके। (गणितीय दिग्दर्श 20 देखिए)।

प्रायः प्रतिद्वन्द्विता का निरन्तर होना केवल तभी सम्भव है जब किसी भी प्रतिद्वन्द्वी चीज का सम्भरण क्रमागत वृद्धि नियम से नियंत्रित न होता हो। साम्य तभी स्थिर हो सकता है जब उनमें से कोई भी एक दूसरे को विस्थापित न कर सके, और यह दशा तभी सम्भव होगी जब उन सबसे क्रमागत द्वारा नियम लागू हो, क्योंकि यदि उनमें से किसी एक को अल्पकाल के लिए लाभ की स्थिति प्राप्त हो जाय और इसका उपयोग बढ़ जाय तो उसकी सम्भरण कीमत बढ़ जायेगी और अन्य लोभ दूसरी वस्तु की अपेक्षा इसे अधिक सस्ता बेचने लगेंगे। किन्तु यदि इनमें से किसी में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता हो तो इसकी प्रतिद्वन्द्विता शीघ्र ही समाप्त हो जायेगी, क्योंकि जब कभी इसे अन्य प्रतिद्वन्द्वियों की अपेक्षा अल्पकाल के लिए लाभ होने लगे तो इसके बढ़े हुए उपयोग से इसकी सम्भरण कीमत घट जायेगी और अतएव इसका विक्रय बढ़ जायेगा—इसकी सम्भरण कीमत में और अधिक कमी हो जायेगी, तथा आगे भी इसी प्रकार होगा। इस प्रकार अन्य प्रतिद्वन्द्वियों की अपेक्षा इसका लाभ तब तक निरन्तर बढ़ता रहेगा जब तक कि यह उन्हें इस प्रतिद्वन्द्विता के क्षेत्र से निकाल न दे। यह सत्य है कि इस नियम के कुछ स्पष्ट अपवाद भी हैं, और वे चीजें जिनमें क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता है कभी-कभी लम्बे समय तक अवश्य ही प्रतिद्वन्द्वी चीजें बना रहती हैं : विभिन्न प्रकार की सिलाई की मशीनों तथा बिजली के धत्वों के सम्बन्ध में ऐसा ही होता है। किन्तु इन दशाओं में ये चीजें वास्तव में एक ही प्रकार की आवश्यकताओं की संतुष्टि नहीं करती, वे कुछ विभिन्न आवश्यकताओं अथवा धवियों की दृष्टि से अच्छी लगती हैं। इनके सापेक्षिक गुणों के विषय में कुछ मतभेद हैं, अन्वया सम्भवतः उनमें से कुछ का पेटेंट किया गया होगा या अन्य किसी प्रकार से कुछ विशेष कर्मों का एकाधिकारी बन गया होगा। ऐसी दशाओं में प्रथा तथा विज्ञापन की शक्ति के कारण अनेक प्रतिद्वन्द्वियों का लम्बे समय तक अस्तित्व बना रहेगा। यदि उन चीजों के उत्पादक जो उत्पादन के खर्चों के अनुपात के दृष्टिकोण से वास्तव में सबसे अच्छे हैं, परिभ्रामकों तथा अन्य एजेंटियों द्वारा अपनी उत्पादित वस्तुओं का प्रभावरूप रूप से विज्ञापन करने तथा उनको बिक्री बढ़ाने में असमर्थ हों तो इनमें प्रतिद्वन्द्वी विशेषकर लम्बे समय तक बने रहेंगे।

विभिन्न चीजों के मूल्यों के बीच बटिल सम्बन्धों के वृष्टान्त।

इस प्रकार जब लोहा बनाने में लकड़ी के कोयले का सामान्यतया प्रयोग किया जाता था तो चमड़े की कीमत कुछ हद तक लोहे की कीमत पर निर्भर रहती थी और चमड़े की बमाई करने वालों ने विदेशी लोहे को हटाने की डमलिए माँग की कि इंग्लैंड के लोहा चलाने वालों की वाँज के कोयले की माँग के कारण इंग्लैंड में वाँज का उत्पादन बना रहे और इससे वाँज का छिलका महंगा न हो सके।¹ इस दृष्टान्त से हमें उस तरीके का स्मरण हो जायगा जिसमें किसी वस्तु की अत्यधिक माँग के कारण उसके सम्भरण के साधन मराम्त हो सकते हैं, और इसके सयुक्त उत्पादन की वस्तु दुर्लभ हो सकती है. क्योंकि लोहा बनाने वालों को लकड़ी के लिए माँग के कारण इंग्लैंड में अनेक जंगल बिना सोचे-समझे काट डाले गये। पुनः कुछ वर्ष पूर्व मेमनों की अत्यधिक माँग ही उस समय भेड़ों की कमी का कारण बनलायी गयी जब कि कुछ लोगों ने इसके विपरीत यह तर्क दिया कि घनिको को बेचे गये शीघ्र ऋतु के मेमनों के लिए जितनी अच्छी कीमत मिल सकती है भेड़ों का उत्पादन उतना ही अधिक लाभदायक होगा और लोगों के लिए भेड़ का मांस अधिक सस्ता होगा। तथ्य यह है कि माँग में वृद्धि से इस बात के अनुसार प्रतिकूल प्रभाव पड सकते हैं कि डममें इतनी तीव्रता से परिवर्तन होता है या नहीं जिससे उत्पादक अपने को डमके अनुकूल बनाने में असमर्थ रहे।

पुनः किसी एक व्यवसाय के लाभ के लिए, जैसे कि दृष्टान्त के लिए अमेरिका के कुछ भागों में गेहूँ का उत्पादन करना और अन्य भागों में चाँदी का खनन करना, रेलों तथा संचार के अन्य साधनों के विकास के फलस्वरूप उन क्षेत्रों के प्रायः अन्य सभी उत्पादों के कुछ मुख्य लक्ष्य बहुत कम हो जाते हैं। पुनः मुख्यतया सोडा लवण से तैयार होने वाले विरजन (bleaching) सामग्री तथा उद्योगों के अन्य उत्पादों की कीमतें उन उद्योगों की विभिन्न प्रक्रियाओं में होने वाले हर सुधार के अनुसार परस्पर सापेक्षिक रूप से बढ़ती-घटती रहती हैं। और उन कीमतों में होने वाले हर परिवर्तन का अन्य अनेक वस्तुओं की कीमतों पर प्रभाव पडता है, क्योंकि लवण उद्योगों के अनेक उत्पाद विनिर्माण की अनेक शाखाओं में न्यूनाधिक रूप से महत्वपूर्ण कारक का काम करते हैं।

पुनः कपास तथा कपास के बीजों का तेल संयुक्त उत्पादन है। मुख्यरूप से सुधरे हुए विनिर्माण तथा कपास के बीजों के तेल के प्रयोगों के कारण कपास की कीमत में हाल ही में कमी हुई है। और आगे जैसा कि कपास के अकाल के इतिहास से प्रदर्शित होता है कि कपास की कीमत का ऊँच, लिनेन के कपड़े तथा अपने ही वर्ग की अन्य चीजों पर बड़ा प्रभाव पडा है, जब कि कपास के बीजों के तेल का अपने ही वर्ग की चीजों के साथ सदैव ही नया विरोध होना जा रहा है। पुनः विनिर्माण में डंडल के बहुत से नये उपयोगों का पता लग चुका है और इन आविष्कारों से उस मूले का भी मूल्य होने लगा है जो अमेरिका के पश्चिमी भागों में जलाया जाता था जिससे गेहूँ के उत्पादन की सीमान्त लागत में वृद्धि नहीं हो पाती थी।²

1 टायन्की (Industrial Revolution, पृष्ठ 80) ।

2 पुनः भेड़ों तथा बैलों में भूमि के उपयोग के लिए, चमड़े तथा कपड़े में उत्पादन

के किसी कारक की परोक्ष माँग के लिए प्रतिस्पर्द्धा होती है। किन्तु साम-सामान बेचने वाले को दुकान में भी ये चीजें एक ही आवश्यकता को संतुष्टि के लिए राखन प्रदान करने में प्रतिस्पर्द्धा करते हैं। इस प्रकार साम-सामान बनाने वाले तथा मोची के चमड़े के लिए, और यदि जूते का ऊपरी भाग कपड़े का बना हो, तो कपड़े के लिए भी मिश्रित माँग होती है : जूते बनाने में कपड़े तथा चमड़े के लिए संयुक्त माँग होती है : क्योंकि वे पूरक सम्भरण प्रदान करते हैं और आगे भी असंख्य जटिल विषयों में भी इसी प्रकार होया। गणितीय टिप्पणी 21 देखिए। आस्ट्रिया के विचारकों के "आकलित मूल्य" के सिद्धान्त में इस अव्याय में बिये नये व्युत्पन्न मूल्य से मिलती जुलती कुछ चीजें मिलती हैं। चाहे जिस किसी वाक्यांश का प्रयोग किया जाय, यह महत्वपूर्ण है कि हमें मूल्य के पुराने तथा नये सिद्धान्त के बीच अनुबद्धता को पहचानना चाहिए। हमें आकलित (imputed) अथवा व्युत्पन्न मूल्यों को ऐसे साथ धानना चाहिए जो वितरण तथा विनि-मय की व्यापक समस्याओं में साथ साथ पाये जाते हैं। नये वाक्यांशों से जीवन के साधारण कार्यालय को भाव व्यञ्जना (expression) की कुछ निश्चितता प्राप्त हो जाती है जो कि गणितीय भाषा की विशेष सम्पत्ति है। उत्पादकों को सर्वत्र यह ध्यान में रखना होता है कि उनकी शक्ति के किसी कच्चे माल की माँग उन चीजों की माँग पर कैसे आश्रित रहती है जिनके बनाने में इसका उपयोग किया जाता है और उनको प्रभावित करने वाले हर परिवर्तन का इस पर क्या प्रभाव पड़ता है। वास्तव में यह इन शक्तियों में से किसी भी एक शक्ति के प्रभाव के पता लगाने को उस समस्या की विशेष दशा है जिसका एक सा ही परिणाम निकलता है। गणितीय भाषा में इस सामान्य परिणाम को अनेक शक्तियों का फलन (function) कहते हैं : और हमें इसमें, उनमें से कोई भी जो (सीमान्त) योगदान देता है उसे उस शक्ति में होने वाले (थोड़े) परिवर्तन के परिणाम के फलस्वरूप होने वाले (थोड़े) परिवर्तन से, अर्थात् उस शक्ति के सम्बन्ध में उस परिणाम के 'अवकलन गुणांक' (differential coefficient) से व्यक्त किया जाता है। अन्य शब्दों में, उत्पादन के किसी कारक का केवल एक ही वस्तु के उत्पादन में प्रयोग किये जाने पर जो आकलित मूल्य, या व्युत्पन्न मूल्य होगा वह उस कारक के सम्बन्ध में उस वस्तु का अवकलन-गुणांक है। गणितीय परिशिष्ट के 14-21 टिप्पणियों में इसी प्रकार के अन्य जटिल विषयों को स्पष्ट किया गया है। (प्रो० बीजर के आकलित मूल्यों के सिद्धान्त के कुछ भागों पर प्रो० एजवर्थ को कुछ आपत्तियाँ Economic Journal, खण्ड V, पृष्ठ 279-85 में जोरदार शब्दों में प्रस्तुत की गयी हैं)।

अध्याय 7

संयुक्त उत्पादों की मूल तथा कुल लागत । विपणन की लागत ।
जोखिम के लिए बीमा । पुनरुत्पादन की लागत ।

संयुक्त
उत्पादन की
अनुपूरक
(Supple-
mentary)
लागतें ।

व्यवसाय
की किसी
एक शाखा
द्वारा दूसरी
शाखा को
कच्चे माल
का सम्भरण
करने में
होने वाली
कठिनाई ।

बहुधा एक
ही व्यवसाय
के संयुक्त
उत्पादनों से
सम्बन्धित
कठिनाइयों
की उत्पादन
की योजना
के ध्येयों में
परिवर्तन

करने की
क्षमता से
दूर किया जा
सकता है ।

§1 अब हम मौलिक तथा अनुपूरक लागतों पर विचार करेंगे, विशेष कर अनु-
पूरक लागत को व्यवसाय के संयुक्त उत्पादन के बीच उचितरूप से विनयन करने के
सन्दर्भ में ।

बहुधा यह होता है कि व्यवसाय की किसी एक शाखा में बनी हुई चीज दूसरी
शाखा में कच्चे माल के रूप में प्रयोग में लायी जाती है, और तब दोनों शाखाओं के
सापेक्षिक लाभदायकता के प्रश्न का दोहरी खतान (double entry) से पुस्तपालन
(book keeping) की विस्तृत पद्धति द्वारा ही सही सही पता लगाया जा सकता
है, किन्तु व्यवहार में प्रायः सहजवृत्ति के अटकल से लगाये गये मोटे अनुमानों पर साधा-
रणतया अधिक विश्वास किया जाता है । इस कठिनाई के कुछ सर्वोत्तम दृष्टान्त कृपि
में पाये जाते हैं विशेषकर जब एक ही फार्म में स्थायी चरागाह तथा लम्बे हेरफेर से
तैयार की गयी कृपि योग्य भूमि दोनों का मिश्रण हो ।¹

दूसरा कठिन कार्य जहाज मालिक का है जिसे अपने जहाज के खर्चों को भारी
वजन वाली वस्तुओं तथा स्थूल आकार की किन्तु हलकी वस्तुओं में बाँटना पड़ता है ।
वह जहाँ तक हो सके दोनों प्रकार की वस्तुओं का मिश्रित नौभार प्राप्त करने का
प्रयत्न करता है और प्रतिद्विती बन्दरगाहों के अस्तित्व के सघर्ष का महत्वपूर्ण अंश वह
असुविधा है जिसका कि उन बन्दरगाहों को सामना करना पड़ता है जो या तो केवल
स्थूल आकार का या केवल भारी वस्तुओं का नौभार प्रदान कर सकते हैं, जब कि भारी
वजन के किन्तु मुख्यतः कम स्थूल चीजों के निर्यात करने वाले बन्दरगाह के निकट के
उद्योग प्रारम्भ किये जाते हैं जो यहाँ से कम भाड़े पर जहाज द्वारा भेजी जा सकने
वाली निर्यात की चीजें उत्पन्न करते हैं । उदाहरण के लिए स्टैफोर्डशायर के मिट्टी के
वर्तनों की सफलता आंशिक रूप से कम भाड़े के कारण है जिस पर मर्स (Mersey)
से लीहें तथा अन्य भारी वजन के नौभार से लड़े जहाज उनकी वस्तुएँ ले जाते हैं ।

किन्तु जहाज के क्रय-विक्रय के व्यवसाय में मुक्त प्रतियोगिता होती है, और
जहाजों के आकार-प्रकार, उनके चलने के मार्ग तथा व्यापार करने की सम्पूर्ण प्रणाली
में उतार-चढ़ाव करने की बड़ी क्षमता होती है, और इस प्रकार अनेक प्रकार से यह
सामान्य सिद्धान्त लागू हो सकता है कि किसी व्यवसाय के संयुक्त उत्पादनों के सापेक्षिक

1 दोहरी खतान से पुस्तपालन करने में होने वाली कुछ मुख्य व्यावहारिक कठि-
नाइयों को दूर करने के लिए गणितोप अथवा अर्द्ध-गणितोप द्विदलेयणों का, जिनका
पिछले अध्याय में जिक्र किया गया है, प्रयोग किया जा सकता है ।

अनुपातों में इस प्रकार के परिवर्तन होने चाहिए कि इनमें से किसी भी वस्तु के उत्पादन के सामान्य खर्च इसकी सीमान्त माँग कीमत के बराबर हो।¹ अथवा अन्य शब्दों में प्रत्येक प्रकार के नौभार को ले जाने की क्षमता की प्रवृत्ति लगातार इस साम्यावस्था की ओर उस बिन्दु की ओर बढ़ने की होती है, जहाँ व्यापार की सामान्य अवस्था में उस मात्रा की माँगकीमत उसकी लागत के ठीक बराबर हो। इन खर्चों के आँकने में इसकी मूल लागत को ही नहीं अपितु दीर्घकाल में होने वाले व्यवसाय के प्रत्यक्ष अथवा परीक्ष सभी खर्चों को भी शामिल करना चाहिए।²

विनिर्माण की कुछ शाखाओं में किसी भी श्रेणी की वस्तुओं के उत्पादन की कुल लागत का, यह मानकर स्थूल अनुमान लगाया जा सकता है कि व्यवसाय के सामान्य खर्चों में उनका हिस्सा या तो मूल के लागत के अनुपात में या उसे बनाने में खर्च होने वाले विप्रेष मजदूरी बिल के अनुपात में होता है। किन्तु यदि वस्तुओं के उत्पादन में औसत की अपेक्षा अधिक या कम स्थान अथवा प्रकार या खर्चीली मशीनों की आवश्यकता हो तो उन दशाओं में स्थूल अनुमान में परिवर्तन किये जा सकते हैं और जागे भी इसी तरह किसी व्यवसाय के सामान्य खर्चों की दो बातें ऐसी हैं जिन्हें विभिन्न शाखाओं में बाँटने के लिए कुछ विशेष ध्यान देने की आवश्यकता होती है। इनमें विपणन तथा जोखिम के विरुद्ध बीमा करने के खर्च शामिल हैं।

§2 कुछ प्रकार की वस्तुओं को सरलतापूर्वक विपणन किया जाता है। उनके लिए निरन्तर माँग बनी रहती है, और उनका अधिक उत्पादन करके स्टॉक रखना सदैव हितकर रहता है। किन्तु इसी कारण प्रतिस्पर्धा से उनकी कीमत बहुत गिर जाती है और उनको बनाने में लगने वाली प्रत्यक्ष लागत से उनकी कीमत में अधिक अन्तर नहीं रह सकता। कमी कमी उनके बनाने तथा विक्रय करने के कार्य प्रायः इस प्रकार स्वचालित किये जा सकते हैं जिससे प्रबन्ध तथा विपणन के खर्चों की मद के लिए बहुत कम धनराशि रखनी पड़ेगी। किन्तु व्यवहार में ऐसी वस्तुओं को उचितरूप से मिलने वाले भाग से भी कम पर बेचना और उनका व्यापारिक सम्बन्ध बनाने तथा बनाये रखने के साधनों के रूप में प्रयोग करना असामान्य नहीं है जिससे उन अन्य वर्गों की वस्तुओं

कमी-कमी अनुपूरक लागत की मौलिक लागत के अनुपात में मानकर स्थूल अनुमान लगाया जाता है।

किसी व्यवसाय की प्रत्येक शाखा में विपणन के खर्चों में इस के हिस्से को निश्चित करने की

1 भाग 6, अनुभाग 4 से तुलना कीजिए।

2 निःसन्देह रेल की दलों पर यह लागू नहीं होता, क्योंकि एक रेल कम्पनी के कार्य करने की प्रणालियों में थोड़ी सी लोच होने, तथा प्रायः बाहर से बहुत कम प्रतिस्पर्धा होने के कारण विभिन्न प्रकार के यातायात के अभारों को उनकी लागत के अनुसार समायोजित करने के लिए कोई प्रलोभन नहीं मिलता। वास्तव में यद्यपि प्रत्येक दशा में मूल लागत का पर्याप्त सरलता से पता लगाया जा सकता है, तथापि इससे यह सही सही निश्चित नहीं होता कि तेज तथा मंद यातायात, पास के तथा दूर के यातायात, हल्के तथा भारी बजन वाले यातायात, की कुल सापेक्षिक लागतें क्या हों। और न उन लागतों को ही निश्चित किया जा सकता है जो रेल की छाड़नों पर तथा रेलगाड़ियों में भीड़ होने पर अतिरिक्त यातायात होने तथा इनके समय छाछे रहने की दशा में होती हैं।

कठिनाई तब
बहुत बढ़ी
ही हो जाती
है जब
क्रामागत
उत्पत्ति वृद्धि
नियम
दृढ़तापूर्वक
सागू होता
है, विशेषकर
जब उत्पादन
कुछ विशाल
फर्मों के हाथों
में चला
जाता है।

का विणपन हो सके जिनका उत्पादन निश्चित विधि के अनुसार मलीमांति नहीं किया जा सकता, क्योंकि इनके लिए इतनी अधिक प्रतिस्पर्धा नहीं होती। विशेषकर फर्नाचर तथा पोशाक से सम्बन्धित व्यवसायों में विनिर्माता तथा प्रायः सभी व्यवसायों में खुदरे व्यापारी बहुधा अपनी कुछ वस्तुओं को अन्य वस्तुओं के विज्ञापन के साधन के रूप में उपभोग करना, तथा अनुपूरक खर्चों में इनके आनुपातिक हिस्से की अपेक्षा पहले से कम तथा दूसरे से अधिक प्रभार वसूल करना सर्वोत्तम समझते हैं। पहले वर्ग में वे उन वस्तुओं को रखते हैं जो इतने अधिक समान तथा इतनी अधिक मात्रा में उपभोग की जाती हैं कि लगभग सभी खरीददार उनके मूल्य को अच्छी तरह जानते हैं, और दूसरे में उन वस्तुओं को रखते हैं जिन्हें खरीददार अपनी पसन्द के अनुसार न कि सबसे कम कीमत का ध्यान रख कर खरीदते हैं।

इस प्रकार की सभी कठिनाइयाँ सम्भरण कीमत की उस अस्थिरता से और भी बढ़ जाती हैं जो क्रामागत उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्ति के दृढ़तापूर्वक कार्य करने से उत्पन्न होती है। हम देख चुके हैं कि ऐसी दशाओं में सामान्य सम्भरण कीमत का पता लगाने के लिए हमें ऐसे प्रतिनिधि व्यवसाय का ध्यान करना चाहिए जिसका सामान्य योग्यता से प्रबन्ध किया जाता है और जिससे औद्योगिक प्रबन्ध से मिलने वाली आन्तरिक एवं बाह्य दोनों प्रकार की किफायतें पर्याप्त मात्रा में मिलती हैं। किन्हीं विशेष व्यवसायों की उन्नति या अवनति के साथ साथ यद्यपि इनमें भी परिवर्तन होता रहता है, किन्तु कुल उत्पादन में वृद्धि होने पर इनमें भी प्रायः वृद्धि होती है। अब यह स्पष्ट है कि यदि कोई विनिर्माता किसी ऐसी वस्तु को बनाता है जिसके बड़े हुए उत्पादन से उसे अत्यधिक बढ़ी हुई आन्तरिक किफायतें सुलभ हो तो, एक नये बाजार में अपने विक्रय को बढ़ाने के लिए बहुत कुछ त्याग करना लाभदायक होगा। यदि उसके पास बहुत बड़ी मात्रा में पूंजी हो और वह वस्तु अत्यधिक मात्रा में मांगी जाती हो तो इस प्रयोजन के लिए किया गया खर्च बहुत अधिक हो सकता है, यहाँ तक कि विनिर्माण में प्रत्यक्ष रूप में होने वाले खर्च से भी बढ़कर हो सकता है; और यदि वह जैसा कि सम्भव है अनेक वस्तुओं का उत्पादन भी साथ साथ बढ़ा रहा हो तो चालू वर्ष में उनमें से प्रत्येक की विक्री पर इस खर्च का कितना हिस्सा खगाया जाय और कितना हिस्सा उन सम्बन्धों पर लगाया जाय जिन्हें भविष्य में स्थापित करने के लिए प्रयत्नशील है। इनका कैवल स्पूल अनुमान ही लगाया जा सकता है।

वास्तव में जब किसी वस्तु का उत्पादन क्रामागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अनुसार इस प्रकार हो जिससे बड़े उत्पादकों को बहुत अधिक लाभ मिले तो सम्भवतया वह पूर्णरूप से कुछ ही बड़ी फर्मों के अधिकार में रहेगी और तब सामान्य सीमान्त सम्भरण कीमत को, अभी अभी बतलायी गयी योजना के अनुसार, विलग नहीं किया जा सकता। क्योंकि उस योजना में सभी आकारों के व्यवसायों में अनेक प्रतिस्पर्द्धियों के अस्तित्व की कल्पना की गयी है। इन व्यवसायों में से कुछ तो नये और कुछ पुराने, कुछ आरोही अवस्था में तथा कुछ अवरोही अवस्था में होते हैं। इस प्रकार की वस्तु का उत्पादन वास्तव में अधिक, न मात्रा में एकाधिकार का रूप ले लेता है, और प्रति-

द्वन्द्वी उत्पादकों के बीच जिसमें से प्रदेश अपने क्षेत्र के प्रसार के लिए रुचि करता है, अभियान की घटनाओं से इनकी कीमत इतनी अधिक प्रभावित होती है कि इनका शायद ही कभी सही सामान्य स्तर रहा होगा।

आर्थिक प्रगति से दूर दूर के स्थानों में वस्तुओं के विपणन के लिए निरन्तर नयी सुविधाएँ प्राप्त रही हैं: इससे न केवल परिवहन की लागत कम होती है अपितु इससे भी महत्वपूर्ण बात यह होती है कि इससे सुदूर स्थानों में उत्पादक तथा उपभोक्ता एक दूसरे के सम्पर्क में आ सकते हैं। इसके बावजूद भी उन्हीं स्थान में रहने वाले किसी उत्पादक को अनेक व्यवसायों में बहुत अधिक लाभ प्राप्त होता है। इनके फलस्वरूप वह बहुधा दूर की उन प्रतिस्पर्द्धियों (जिनके उत्पादन की प्रणालियाँ अधिक मितव्ययिता-पूर्ण हों) के विरुद्ध डटा रह सकता है। वह अपने आस पास दूसरों की भाँति ही उन्हें सस्ते दामों पर बेच सकता है, क्योंकि यद्यपि अन्य लागत का अपेक्षा वस्तुओं के बनाने में अधिक लागत लगाना पड़ती है फिर भी, वह उस लागत के बहुत कुछ भाग से बच जाता है जो अन्य लागत का विपणन के लिए रुचि करना पड़ता है। किन्तु इस समय उत्पादन की अधिक मितव्ययितापूर्ण प्रणालियों के बनाने वालों को ही अधिक सफलता मिल सकती है। यदि वह या कोई नया आदमी उनकी सुधरी हुई प्रणालियों को न अपनाये तो उसके हठके प्रतिस्पर्द्धियों की भाँति उस स्थान में अधिक दुर्गति प्राप्त कर लेंगे। अब जिस व्यवसाय के जालिमों के विरुद्ध बीमा करने का उत्पादन की जाने वाला विज्ञान विज्ञान के अन्वेषण कीमत से क्या सम्बन्ध है, इस पर अधिक निश्चित से अध्ययन करना शेष रह गया है।

उ३. विविधता तथा व्यापार साधारणतया आग से तथा समुद्र में होने वाली क्षति के विरुद्ध बीमा करते हैं, और बीमा विस्तारों के देते हैं उसे, सामान्य खर्चों में गिना जाता है, जिनका एक भाग उनके उत्पाद का कुल लागत निश्चित करने के लिए लागत में जोड़ना पड़ता है। किन्तु अत्यधिक बहुमत वाले व्यावसायिक जोखिमों के विरुद्ध कोई भी बीमा नहीं किया जा सकता।

यहाँ तक कि आग तथा समुद्र से होने वाली क्षतियों के सम्बन्ध में भी बीमा कम्पनी को सम्भावित असावधानी तथा ठगी के लिए गुजाइश रखनी पड़ती है। अतः वे स्वयं अपने खर्चों तथा लाभों के लिए गुजाइश रखने के अतिरिक्त अपने कार्यों का अच्छी तरह प्रबन्ध करने वाले लोगों द्वारा इमारतों तथा जहाजों के लिए उठाये जाने वाले जोखिमों के वास्तविक तुल्यांक से अधिक बीमा किस्त मांगेंगे। आग अथवा समुद्र से यदि कभी भी क्षति हो तो सम्भवतया इतनी अधिक होगी कि इस अतिरिक्त प्रभार को चुकाना सामान्यतया हितकर होगा। ऐसा करना आर्थिक रूप से विशेष व्यापारिक कारणों से निन्द्यु मूढ्यतया इसलिए आवश्यक हो जाता है कि सम्पत्ति में वृद्धि का कुल तुष्टिगुण इसकी मात्रा के अनुपात से कम बढ़ता है। किन्तु व्यावसायिक जोखिमों का अधिकतर भाग व्यवसाय के सामान्य प्रबन्ध से इतने घनिष्ट रूप से सम्बन्धित है कि इनका बीमा करने वाली कम्पनी वास्तव में स्वयं व्यवसाय का उत्तरदायित्व ले लेती है। और परिणामस्वरूप प्रत्येक फर्म को इनके सम्बन्ध में अपने ही बीमा कार्यालय की तरह कार्य करना पड़ता है। इस मद के अन्तर्गत जाने वाले प्रभार इसके सामान्य खर्चों के अग

उत्पादन की
क्रियायतों को
बहुधा
विपणन की
स्थानीय
सुविधाओं से
संतुलित
किया जाता
है।

सभी व्याव
सायिक
जोखिमों के
विरुद्ध
साधारण
दरों पर
बीमा नहीं
किया जा
सकता।

कुछ प्रकार के जोखिम के खर्चों की अबहेलना करने तथा अन्य की दो बार गणना न करने के लिए सावधानी।

हैं, और इन खर्चों के एक भाग को इसके उत्पाद की प्रत्येक वस्तु की मूल लागत में जोड़ना पड़ेगा।

किन्तु इसमें दो कठिनाइयाँ हैं। कुछ दशाओं में जोखिम के विरुद्ध किये गये बीमा को बिलकुल ही शामिल नहीं किया जाता और कमी कमी इसे दो बार भी शामिल कर लिया जाता है। इस प्रकार एक बड़ा जहाज मालिक कमी कमी अभिगोपको (underwriters) से अपने जहाज का बीमा नहीं कराता और कम से कम उनको दिये जाने वाली बीमा किस्तों के हिस्से को स्वयं अपनी बीमानिधि स्थापित करने के लिए अलग से रख सेता है। किन्तु ऐसी दशा में भी उसे किसी जहाज को चलाने की कुल लागत की गणना करते समय बीमा के प्रभार को मूल लागत में शामिल करना चाहिए। उसे उन जोखिमों के सम्बन्ध में भी जिनके विरुद्ध वह न्यायोचित शर्तों पर चाहने पर भी बीमा नहीं करा सका, किसी न किसी रूप में ऐसा ही करना चाहिए। दृष्टान्त के लिए कमी कमी उसके कुछ जहाज बन्दरगाह में बेकार पड़े रहेंगे, या उसके लिए मामूली नाडा मिलेगा, और अपने व्यवसाय को दीर्घकाल में लाभदायक बनाने के लिए उसे अपनी सफल समुद्री यात्राओं पर किसी न किसी रूप में इतनी अधिक बीमा किस्त लेनी पड़ेगी जिससे असफल यात्राओं से होने वाली क्षति पूरी की जा सके।

सामान्य रूप में वह अपने लेखों में किसी अलग शीर्ष में इसकी औपचारिक रूप से प्रतिष्ठित न कर सफल एवं असफल समुद्री यात्राओं का औसत निकाल कर ऐसा करता है। एक बार-ऐसा कर लेने पर इस प्रकार के जोखिमों के विरुद्ध बीमा के करने के खर्च को उत्पादन की लागत में दुबारा शामिल किये बिना अलग नहीं दिखाया जा सकता। स्वयं ही इन जोखिमों को उठाने का निर्णय करने के बाद वह अपने प्रतिस्पर्द्धियों के औसत खर्च की अपेक्षा उन घटनाओं के लिए कुछ अधिक आयोजित करेगा और यह अतिरिक्त खर्च साधारण रूप में उसके तुलन-पत्र (balance sheet) में अंकित किया जाता है। वास्तव में यह दूसरे रूप में बीमा किस्त ही है और इसलिए उसे जोखिम के इस भाग के लिए अलग से बीमा करने की गणना नहीं करनी चाहिए क्योंकि ऐसा करने से वह इसे दो बार सम्मिलित करेगा।¹

जब एक विनिर्माता दीर्घकाल में तैयार की गयी वस्तु सामग्री की बिक्री का औसत निकालता है, और अपने भावी कार्य की विगत के अनुभव के परिणामों पर आधारित करता है, तो वह नये आविष्कारों के फलस्वरूप मशीन के प्रायः उपयोगी न रहने और

1 पुनः अमेरीका में कुछ बीमा कम्पनियाँ साधारण दरों से बहुत कम दर पर इस शर्त पर फंक्शरियों में आप के विरुद्ध बीमा करती हैं कि उनमें स्वचालित छिड़काव करने वाली मशीनें लगाये तथा दीवारों व फर्शों को ठोस बनाने इत्यादि जैसी कुछ निर्धारित सावधानियाँ रखी जायेंगी। इन चीजों की व्यवस्था करने में लगने वाली लागत वास्तव में बीमा किस्त है और इसको दुबारा गणना न करने के लिए सावधानी रखनी चाहिए। आप के विरुद्ध अपने जोखिमों को स्वयं उठाने वाली फंक्शरी को संसाधनियों बरतने पर अपनी वस्तुओं की मूललागत में बीमा के लिए कम आयोजन करना पड़ेगा, और इन्हें न अपनाने पर अधिक आयोजन करना होगा।

फैशन में परिवर्तनों के कारण अपनी वस्तुओं के मूल्य में कमी हो जाने के जोखिम के लिए पहले से ही आयोजन कर लेता है। यदि इन जोखिमों के विरुद्ध बीमा के लिए उसे अलग से आयोजन करना पड़े तो वह एक ही चीज की दुबारा गणना करेगा।¹

§4 इस प्रकार किसी जोखिम वाले व्यापार की औसत आमदनी का हिसाब लगा लिये जाने पर हमें जोखिम के विरुद्ध बीमे के लिए अलग से पूरा आयोजन नहीं करना चाहिए, यद्यपि अनिश्चितता के निमित्त प्रसार के रूप में कुछ न कुछ आयोजन करना आवश्यक मसले ही हो। यह सत्य है कि सोने के खनन की भाँति साहसिक धन्ये में कुछ लोगों का विशेष आकर्षण होता है। इसमें बहुत लाभ होने की आकर्षक शक्ति की अपेक्षा हानि उठाने के जोखिम की निवारक शक्ति कम होती है, भले ही मृत्यु संख्या तथा जीवन बीमा के आंकड़ों के आधार पर आँके जाने पर पहले का मूल्य दूसरे से बहुत कम हो। जैसा कि एडमस्मिथ ने बतनाया है विशेष आकर्षण वाले जोखिम-पूर्ण व्यवसाय में बहुधा इतनी भीड़ हो जाती है कि औसत आय उस दशा की अपेक्षा कम होती है जिसमें किसी भी प्रकार का जोखिम न हो।² किन्तु अधिक शतका जोखिम का प्रभाव विपरीत दिशाओं में होता है। रेल के जिस स्टॉक के लिए निश्चित रूप से चार प्रतिशत लाभ मिलता है, वह उस स्टॉक की अपेक्षा जिसमें सम्भवतया एक या सात प्रतिशत या इनके बीच की किसी भी मात्रा के बराबर आय प्राप्त होने की सम्भावना हो, अधिक ऊँची कीमत पर बिकेगा।

इस प्रकार हर एक व्यापार की अपनी विशिष्टताएँ होती हैं, किन्तु अधिकांश दशाओं में अनिश्चितता की बुराईयों का, यदि अधिक नहीं, तो फिर भी कुछ न कुछ प्रभाव पड़ता ही है। कुछ दशाओं में यदि वह औसत अत्यधिक मिश्र अनिश्चित परिणामों का मध्यमान हो³ किसी ज्ञात परिव्यय करने के लिए उस स्थिति की अपेक्षा जब कोई साहसी व्यक्ति प्रतिफल का आत्मविश्वास के साथ अंकन करता है, तो कुछ अधिक औसत कीमत की आवश्यकता होती है। अतः साधारण रूप से अधिक होने पर औसत कीमत में हमें अनिश्चितता के कारण होने वाली क्षति के लिए भी आयोजन करना चाहिए। यदि जोखिम के विरुद्ध किये गये बीमा को इसमें सम्मिलित किया गया तो, इसके अधिकतर भाग की दो बार पक्का हो जायेगी।

1 पुनः जब कोई किसान किसी औसत वर्ष के प्रसंग में किसी विशेष फसल को उगाने के लक्षों का हिसाब लगाता है तो उसे मौसम के बुरे होने और फसल के बराबर होने के जोखिम के विरुद्ध बीमे को अतिरिक्त रूप से नहीं जोड़ना चाहिए। क्योंकि औसत वर्ष लेते समय उसने पहले ही विशेष रूप से अच्छे तथा बुरे मौसमों के अवसरों को परस्पर संतुलित कर दिया है। जब किसी मत्लाह की साल भर का औसत लेकर आय निकाली जाती है तो उसमें कमी कमी जलधारा को खाली नाव के साथ ही पार करने का जोखिम पहले से ही सम्मिलित रहता है।

2 *Wealth of Nations* भाग I, अध्याय X

3 वान धूनने ने बड़े व्यावसायिक जोखिमों में निहित अनिश्चितता से होने वाली बुराईयों को अच्छा प्रदर्शित किया है (*Isolirter Staat*, II., I पृष्ठ 82)।

किन्तु अनिश्चितता स्वयं ही अपने आप में एक बुराई है, और साधारणतया जितने ही अधिक अनिश्चित तत्वों से मिल कर साधारण लाभ बना होता है उसका उतना ही कम महत्त्व होता है।

सामान्य मूल्यों के सिद्धान्त में उत्पादन की लागत के लिए पुन-रुत्पादन की लागत शब्द की प्रति-स्थापना करने से कोई वास्त-विक परि-वर्तन नहीं होता, यद्यपि किसी वस्तु का बाजार मूल्य कभी-कभी उत्पा-दन की लागत की अपेक्षा पुन-रुत्पादन की लागत के अधिक निकट होता है किन्तु यह पुनरुत्पादन की लागत से निश्चित नहीं होता।

§5 व्यापार के जोखिमों के सम्बन्ध में किये गये इस विवेचन से हमारे सामने यह तथ्य पुनः स्पष्ट हो जाता है कि किसी वस्तु के मूल्य में उसके उत्पादन की सामान्य (मौद्रिक) लागत के बराबर होने की प्रवृत्ति होने पर भी वह केवल आकस्मिक स्थिति में ही किसी निश्चित समय पर इसके बराबर होता है। कैरे (Carey) ने इस पर प्रकाश डालते समय यह बतलाया कि हमें उत्पादन की लागत की अपेक्षा पुनरुत्पादन की (मौद्रिक) लागत से मूल्य का सम्बन्ध व्यक्त करना चाहिए।

जहाँ तक सामान्य मूल्यों का सम्बन्ध है इस सुझाव का कोई भी महत्व नहीं है, क्योंकि उत्पादन की सामान्य लागत तथा पुनरुत्पादन की सामान्य लागत परस्पर समा-नायक शब्द है और यह कहने से वास्तव में कोई अन्तर नहीं पड़ता कि किसी वस्तु के सामान्य मूल्य में इसके पुनरुत्पादन की सामान्य (मौद्रिक) लागत है, न कि उत्पादन की सामान्य लागत के बराबर होने की प्रवृत्ति होती है। पूर्वोक्त वाक्यांश परचातुवत वाक्यांश से कम सरल है किन्तु दोनों का अर्थ एक ही है।

इस तथ्य पर कोई भी तुरन्त मानने योग्य तर्क आधारित नहीं किया जा सकता है; क्योंकि कुछ ऐसी भी दशाएँ हैं जब किसी वस्तु का बाजारमूल्य उस विशेष वस्तु के उत्पादन में वास्तव में लगने वाली लागत की अपेक्षा उसकी पुनरुत्पादन की लागत के अधिक निकट होती है। दृष्टान्त के लिए लोहे के विनिर्माण में हुए बड़े बड़े आधुनिक सुधारों से पहले बने हुए लोहे के जहाज की आधुनिक कीमत इसके निर्माण में वास्तव में लगी लागत की अपेक्षा इसके पुनरुत्पादन अर्थात् आधुनिक प्रणालियों द्वारा ठीक इसी प्रकार के दूसरे जहाज बनाने की लागत से कम भिन्न होगी। किन्तु पुराने जहाज की कीमत जहाज के पुनरुत्पादन की लागत से कम होगी, क्योंकि लोहे के विनिर्माण में हुए सुधारों की भाँति जहाजों के निर्माण करने की कला में भी बड़ी तेजी से सुधार हुए हैं और इसके अतिरिक्त जहाज बनाने के सामान के रूप में लोहे के स्थान पर इस्पात का उपयोग होने लगा है। अभी भी यह दृढतापूर्वक कहा जा सकता है कि जहाज की कीमत आधुनिक योजना द्वारा तथा आधुनिक प्रणालियों से किसी ऐसे जहाज के निर्माण की लागत के बराबर होती है जो समानरूप से उपयोगी होगा किन्तु इसका अमित्राय यह नहीं है कि जहाज का मूल्य इसके पुनरुत्पादन की लागत के बराबर होता है। सच बात तो यह है कि, जब जैसा कि बहुधा होता है, जहाजों के अप्रत्याशित अभाव से भाड़े में बड़ी तीव्रता से वृद्धि हो तो लाभदायक व्यापार में लाभ उठाने के लिए उत्सुक लोग समुद्र में चलने योग्य जहाज के लिए उस कीमत की अपेक्षा कहीं अधिक कीमत देंगे जिस पर एक जहाज निर्माण करने वाली फर्म समानरूप से अच्छे नये जहाज के बनाने और कुछ समय बाद उसे देने का ठेका लेती है। खरीददारों का नये सम्पन्न की प्राप्ति के लिए सुविधानुसार रुक सकने के अतिरिक्त अन्य दशाओं में मूल्य पर पुनरुत्पादन की लागत का जोड़ा ही प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है।

ज्ञान द्वारा चारों ओर से घिरे हुए नगर में साक्ष्यपदार्थ, ज्वरपीड़ित द्वीप में कुनैन, जब कि वहाँ कुनैन का अभाव हो, राफेल द्वारा बनाये हुए चित्र, वह पुस्तक जिसे कोई भी पढ़ना न चाहे, लोहे के कवच द्वारा रक्षित पुराने ढंग का जहाज, मछलियों से मरे

हुए बाजार में मछली का मूल्य, मछली का मूल्य जब बाजार में मछलियाँ प्रायः नही के बराबर हों, टूटे फूटे घण्टे का मूल्य, उस परिधान सामग्री (बने हुए कपडों) का मूल्य जिसका फैशन उठ गया हो अथवा किसी खनन क्षेत्र के वीरान (सूनसान) गाँव में एक मकान जैसे उदाहरणों में पुनरुत्पादन की लागत तथा कीमत के बीच कोई सम्बन्ध नही पाया जाता।

×

×

×

पाठक को जब तक कि उसे आर्थिक विश्लेषण का पहले से ही अनुभव न हो, यह सलाह दी जाती है कि वह अगले सात अध्यायों को छोड़ दे, और एक दम अध्याय 15 को, जिसमें इस अध्याय का संक्षिप्त सारांश दिया हुआ है, पढ़े। यह सच है कि मूल्यों के सम्बन्ध में सीमान्त लागतों पर लिखे गये चार अध्याय और विशेषकर अध्याय 8 व 9 श्रम का वास्तविक उत्पादन वाक्यांश में निहित कठिनाइयों से सम्बन्धित है, और इस वाक्यांश का भाग 6 में प्रयोग किया गया है। किन्तु इसका वहाँ दिया गया स्थल विवरण अधिकांश प्रयोजनों के लिए सामाजिक रूप से पर्याप्त होगा, और इससे सम्बन्धित जटिलताओं को आर्थिक अध्ययनों के कुछ अधिक ऊँचे स्तर पर जाकर मली भाँति समझा जा सकता है।

सीमान्त लागतों तथा मूल्यों का सम्बन्ध । सामान्य सिद्धान्त

इस तथा अगले तीन अध्यायों में अध्याय 4 से लेकर 6 तक में दिया गया मुख्य तर्क अनुबद्ध रहेगा।

§1. इस तथा बाद के तीन अध्यायों में एक ओर तो उत्पादन की वस्तुओं के मूल्यों से सम्बन्धित सीमान्त लागतों पर तथा दूसरी ओर उनके बनाने में प्रयोग होने वाली भूमि, मशीन, तथा अन्य उपकरणों के मूल्य से सम्बन्धित सीमान्त लागतों पर विचार किया गया है। इस तथ्य को सर्वदृष्टि ध्यान में रखना चाहिए कि यहाँ पर सामान्य दशाओं तथा दीर्घकालीन परिणामों के प्रसंग में ही विचार किया गया है। किसी भी चीज का बाजार मूल्य उत्पादन की सामान्य लागत से बहुत अधिक या बहुत कम हो सकता है; और किसी समय किसी विशेष उत्पादक की सीमान्त लागतों का सामान्य दशाओं में सीमान्त लागतों से कोई घनिष्ट सम्बन्ध नहीं भी हो सकता है।¹

अध्याय 6 के अन्त में यह बताया गया था कि एक समस्या के किसी भी भाग को शेष से विलग नहीं किया जा सकता। पुनरात्मक रूप से कुछ ही चीजें ऐसी हैं जिनकी माँग इन चीजों की सहायता से उपयोगी बनने वाली अन्य चीजों की माँग से अधिक प्रभावित नहीं होती और यहाँ तक कहा जा सकता है कि वाणिज्य की अधिकतर वस्तुओं के लिए माँग प्रत्यक्ष नहीं होती अपितु उन वस्तुओं की माँग से व्युत्पन्न की जाती है जिन्हें बनाने में ये सामान अथवा औजारों के रूप में सहायता पहुँचाती हैं। और इस प्रकार से व्युत्पन्न होने के कारण यह माँग उन वस्तुओं को बनाने में काम में लायी जाने वाली अन्य वस्तुओं के सम्मरण पर बहुत निर्भर होती है। पुनः किसी भी वस्तु को बनाने में उपयोग में लायी जाने वाली किसी वस्तु का सम्मरण, सम्भवतः अन्य वस्तुओं को बनाने में उसके उपयोग से व्युत्पन्न माँग से, प्रभावित होता है; और भाग भी इसी नार्ति सत्कार के व्यावसायिक विषयों के तीव्र एवं प्रचलित विवेचनों में इत परस्परिक सम्बन्धों की कमी न कमी अवहेलना की जायेगी। किन्तु सम्पूर्णता का दावा करने वाले किसी भी अध्ययन में इनका घनिष्ट अन्वेषण किया जाना अनिवार्य है। इसके लिए एक ही समय अनेक बातों को ध्यान में रखना पड़ता है, और इस कारण अर्थशास्त्र कमी भी एक सरल विज्ञान नहीं बन सकता।²

1 आधुनिक विश्लेषण में सीमान्त लागतों को दिये गये महत्वपूर्ण स्थान के विरुद्ध असंख्य आपत्तियाँ की गयी हैं। किन्तु यह ज्ञात होया कि उनमें से अधिकांश आपत्तियाँ ऐसे तर्कों पर आधारित हैं जिनमें सामान्य दशाओं एवं सामान्य मूल्य से सम्बन्धित कथनों को असामान्य अथवा विशेष दशाओं से सम्बन्धित कथनों द्वारा खण्डित किया जाता है।

2 गणितीय परिदृष्टि की दृष्टिणी 14 में प्रारम्भ होने वाली और दृष्टिणी 21 में समाप्त होने वाली मूल्य की केन्द्रीय समस्या के गणितीय सारगर्भित विवरण के विशेष प्रसंग का अध्ययन करने के लिए पाठक को पृष्ठ 384-385 के अन्तिम फुट-नोट को देखने की सलाह दी जाती है।

इस वर्ग के अध्यायों ने इस विषय पर बहुत थोड़ा योगदान दिया है : किन्तु यह विषय जटिल है : और हमें इस पर सतर्कतापूर्वक अनेक दृष्टिकोणों से विचार करना होगा, क्योंकि इसमें अनेक अप्रत्याशित कठिनाइयाँ एवं उलझनें भरी हुई हैं। इसमें मुख्यतया भूमि, मशीन तथा उत्पादन के अन्य भौतिक कारकों के उपार्जन का अध्ययन किया जाता है। इसका मुख्य तर्क मानव मात्र के उपार्जन पर लागू होता है। किन्तु उन पर कुछ ऐसे कारणों का प्रभाव पड़ता है जो उत्पादन के भौतिक कारकों के उपार्जनों को प्रभावित नहीं करते : और विचारगत विषय प्रासंगिक विषयों के बिना ही पर्याप्त रूप से कठिन है। इनके होने पर तो यह और भी अधिक जटिल बन सकता है।

§2. सर्वप्रथम हम प्रतिस्थापन सिद्धान्त की संक्षेप में पुनरुक्ति करेंगे। आधुनिक संसार में लगभग उत्पादन के सभी साधनों को, उपयोग के लिए, मालिकों तथा अन्य व्यवसायियों के हाथों से होकर निकलना पड़ता है जो जनता की आर्थिक शक्तियों की व्यवस्था करने में स्वयं विशेषरूप से कुशल होते हैं। प्रत्येक दशा में उनसे प्रत्येक उत्पादन के उन कारकों का खपन करता है जो उसके उद्देश्य के लिए सर्वोत्तम प्रतीत होते हैं। उसके उपयोग में आने वाले कारकों के लिए दी जाने वाली कीमतों का योग सदैव उन कीमतों के योग से कम होता है जो उन वस्तुओं के लिए प्रतिस्थापित किये जाने वाले अन्य कारकों के लिए उसे देनी पड़ती है, क्योंकि जब कभी यह प्रतीत हो कि वस्तु स्थिति मित्र है तो वह सदैव कम खर्चीली व्यवस्था अथवा प्रक्रिया की प्रतिस्थापना करने लगेगा। यह कथन नित्य प्रतिदिन के जीवन की इस प्रकार की साधारण कहावतों से घनिष्ठ रूप से मिलता जुलता है कि "हर एक चीज अपने स्तर पर पहुँचने की कोशिश करती है", कि "अधिकोश लोगों की कमायी उनकी योग्यता के अनुकूल ही होती है", कि यदि एक व्यक्ति दूसरे से दुगुनी अधिक कमायी कर सकता है तो इससे यह ज्ञात होता है कि उसका कार्य दूसरे से दुगुना ही अधिक मूल्यवान है", कि "मशीन से जब कभी कोई कार्य कम लागत पर किया जा सके तो उसका वह शारीरिक भ्रम के स्थान पर उपयोग किया जाने लगेगा।" वास्तव में इस सिद्धान्त के लागू होने में अनेक बाधाएँ हैं। यह प्रथा अथवा कानून अथवा व्यावसायिक शिष्टाचार अथवा व्यापारिक सभ के विनियम से समत हो सकता है : यह उद्यम के अभाव में पूर्णरूप से लागू न होगा, या पुरानी परिस्थितियों से अलग होने की पर्याप्त अनिच्छा से यह अधिक आसानी से लागू हो जायेगा। किन्तु यह कभी भी निष्पक्ष नहीं होता और यह आधुनिक संसार के सभी आर्थिक समायोजनों में परिब्याप्त रहता है।

खेती के कुछ काम ऐसे हैं जिनमें वाष्पशक्ति से अश्वशक्ति स्पष्टरूप से अधिक उपयोगी होती है, और इसके विपरीत प्रक्रिया भी उतनी सही है। यदि हम यह कहना करें कि हाल में अश्व अथवा वाष्पशक्ति मशीनों में कोई बड़े आधुनिक सुधार नहीं हुए हैं, और इस कारण विगत के अनुभव से कृषकों ने प्रतिस्थापन सिद्धान्त को घीरे घीरे अपनाया है तो वाष्पशक्ति का प्रयोग इतना अधिक होने लगेगा कि अश्वशक्ति

यहाँ पर केवल भौतिक औजार इत्यादि पर विचार करने के कारण।

प्रतिस्थापन सिद्धान्त का पुनरुचयन।

दृष्टान्त।

के स्थान पर इसका और अधिक प्रयोग करने से कोई वास्तविक लाभ न होगा। इस पर भी एक सीमान्त ऐसा आयेगा जिस पर इन्हें तटस्थ रूप से लागू किया जा सकता है (जैसा कि जेवन्स ने कहा भी होता), और उस सीमान्त पर प्रत्येक के कुल उत्पादन के मौद्रिक मूल्य में वृद्धि करने की निबल क्षमता इसे प्रयोग में लाने की लागत के अनुपात में होगी।¹

इसी प्रकार, यदि दो प्रणालियाँ ऐसी हों जिनमें से एक से कुशल श्रम द्वारा तथा दूसरी से अकुशल श्रम द्वारा एक ही वस्तु पर पहुँचा जा सके तो वह प्रणाली अपनायी जायेगी जो इसकी लागत के अनुपात में अधिक कुशल हो। एक ऐसा भी सीमान्त आयेगा जहाँ दोनों में से किसी को भी तटस्थ रूप से अपनाया जायेगा।² इस रेखा पर, विभिन्न क्षेत्रों तथा एक ही क्षेत्र में विभिन्न वर्कशापों की विशेष परिस्थितियों को ध्यान में रखते हुए, प्रत्येक की कुशलता इसके लिए दी जाने वाली कीमत के अनुपात में होगी। अन्य शब्दों में, कुशल तथा अकुशल श्रम की मजदूरी का उदासीनता के सीमान्त पर परस्पर बही अनुपात होगा जो अनुपात उनकी कुशलताओं में होगा।

पुनः हस्तशक्ति तथा मशीनशक्ति में वैसी ही प्रतिद्वन्द्विता होगी जैसी प्रतिद्वन्द्विता विभिन्न प्रकार की दो हस्तशक्तियों अथवा दो मशीनशक्तियों के बीच पायी जाती है। इस प्रकार कुछ परिचालनों (operation) के लिए, जैसे कि अनियमित वृद्धि वाली बहुमूल्य फसलों की निरायी करना, हाथ की शक्ति सामकारि होती है। अश्वशक्ति को भी अपनी बारी में एक साधारण शल्यगम के खेत की निराई करने में विशेष साहकारि स्थान प्राप्त है। हर एक क्षेत्र में उनमें से प्रत्येक के प्रयोग में तब तक वृद्धि होती रहेगी जब तक उसके और अधिक प्रयोग करने से निबल लाभ मिलता रहेगा। हस्तशक्ति तथा अश्वशक्ति के बीच उदासीनता के सीमान्त पर उनकी कीमतें उनकी कुशलता के अनुपात में होनी चाहिए। इस प्रकार प्रतिस्थापन के प्रभाव से श्रम की मजदूरी तथा अश्वशक्ति के लिए दी जाने वाली कीमत के बीच प्रत्यक्ष सम्बन्ध स्थापित करना होगा।

1 यह सीमान्त स्थानीय परिस्थितियों तथा व्यक्तिगत किसानों की आदतों, उनके मुकाब एवं साधनों के अनुसार भिन्न होगा। छोटे क्षेत्रों में तथा छुरचुरी जमीन में वाष्प मशीनों के प्रयोग की कठिनाई उन क्षेत्रों की अपेक्षा, जहाँ प्रचुर मात्रा में प्राप्त हो, सामान्यतया उन क्षेत्रों में अधिक हल हो जाती है जहाँ श्रम का अभाव होता है; विदोषकर यदि जैसा कि सम्भव है, बाद में बताये गये क्षेत्रों की अपेक्षा पहले बताये गये क्षेत्रों में कोयला अधिक सस्ता हो और घोड़ों को दिया जाने वाला दाना अधिक महँगा हो।

2 कुशल शारीरिक श्रम साधारणतया विशेष आदर्शों तथा उन वस्तुओं के बनाने में उपयोग किया जायेगा जिनमें एक ही ढंग की बनी बहुत सी वस्तुओं की आवश्यकता नहीं होती, और अन्य वस्तुओं के बनाने के लिए बिनाष्ट प्रकार की मशीनों की सहायता से अकुशल श्रम का प्रयोग किया जायगा। प्रत्येक बड़े वर्कशाप में समान प्रकार के कार्य में दोनों प्रणालियों को साथ साथ प्रयोग में लाया जाता है किन्तु इन दोनों के बीच की विभाजन रेखा अलग अलग वर्कशापों में कुछ भिन्न होगी।

§3. किसी वस्तु के उत्पादन में प्रायः अनेक आन्तरिक एवं बाह्य दोनों प्रकार के धर्म, कच्चा माल, मशीन एवं सयन तथा व्यावसायिक समूहों के उपयोग में लाये जाते हैं : और आर्थिक स्वतन्त्रता के काम कमी भी इतने आश्चर्यजनक रूप से अभिव्यक्त नहीं होते जितने कि एक मेधावी व्यवसायी द्वारा अपने ही जोखिम पर यह जानने के लिए विभिन्न प्रयोगों को करने से होते हैं कि क्या कोई नयी प्रणाली अथवा प्राचीन प्रणालियों का संसर्ग पहले की अपेक्षा अधिक कुशल होगा। वास्तव में प्रत्येक व्यवसायी अपनी शारीरिक शक्ति एवं योग्यता के अनुसार यह पता लगाने के लिए निरन्तर प्रयत्न करता है कि उसके द्वारा उपयोग किये गये उत्पादन के प्रत्येक तथा उन अन्य कारकों की, जिन्हें उनमें से कुछ के बदले में प्रतिस्थापित किया जा सकता है, नया सापेक्षिक कुशलता है। वह अपनी पूर्ण समर्थता के अनुसार यह अनुमान लगाता है कि किसी एक कारक के अतिरिक्त प्रयोग से कितना अधिक निवल उत्पादन (अर्थात् उसके कुल उत्पादन के मूल्य में निवल वृद्धि) हो सकेगी। निवल कारक आंकते समय परिवर्तन के फलस्वरूप अप्रत्यक्ष रूप से होने वाले अतिरिक्त सर्चों को घटा दिया जाता है और कुछ आकस्मिक बचतों को जोड़ दिया जाता है। वह प्रत्येक कारक का उस सीमान्त तक उपयोग करेगा जिस पर उसका निवल उत्पादन उसके लिए दी जाने वाली कीमत से अधिक नहीं होगा। वह सामान्यतया कुशल सहजवृत्ति द्वारा न कि औपचारिक गणनाओं द्वारा कार्य करता है, किन्तु उसकी प्रक्रियाएँ व्युत्पन्न माँग के अध्ययन के सम्बन्ध में बतलायी गयी प्रक्रियाओं से सार रूप में मिनती हैं और अन्य दृष्टिकोण से, इन्हें वे प्रक्रियाएँ समझना चाहिए जो दोहरी खतान के आधार पर पुस्तकपालन की जटिल एवं परिष्कृत प्रणाली द्वारा प्राप्त होती हैं।

इस प्रकार के कुछ सरल प्रावकलनों को हम पहले से ही समझ चुके हैं। दृष्टान्त के लिए हम देख चुके हैं कि व्यवसाय में हॉम्स तथा मास्ट के अनुपात में कैसे बन्तर लाया जा सकता है और किस प्रकार इसमें हॉम्स की मात्रा को बढ़ाने से इसके लिए मिलने

सीमान्त पर
निवल
उत्पादन।

उत्पादन के
किसी कारक
के निवल

1 वह जिन परिवर्तनों को करना चाहता है वे इस प्रकार के हो सकते हैं कि उन्हें केवल बड़े पैमाने पर ही किया जा सके; जैसे कि, दृष्टान्त के लिए किसी कंस्टरी में हस्तशक्ति के स्थान पर वाष्पशक्ति की प्रतिस्थापना करना। उस रक्षा में इस परिवर्तन के कुछ न कुछ अनिश्चित एवं जोखिम की स्थिति उत्पन्न हो जायेगी। यदि एकल (single) व्यक्तियों के कार्य को ध्यान में रखें तो उत्पादन एवं उपभोग दोनों में ही निरन्तरता का भंग होना अपरिहार्य है। किन्तु किसी विशाल बाजार में टोपों, घड़ियों तथा विवाह के लिए निरन्तर माँग रहने पर भी कोई भी व्यक्ति उन्हें बहुत मात्रा में नहीं खरीदता (भाग 3 अध्याय 3 अनुभाग 5 देखिए)। अतः सदैव बिना वाष्पशक्ति के चलने वाले व्यवसायों में छोटे व्यवसाय और वाष्पशक्ति से चलने वालों में बड़े व्यवसाय सबसे मितव्ययतापूर्ण होते हैं और इनके बीच के व्यवसायों की स्थिति सीमान्त पर होती है। पुनः यहाँ तक कि बड़े संस्थानों में जहाँ भाप का पहले से प्रयोग किया जाता है, कुछ ऐसे काम हस्तशक्ति द्वारा किये जायेंगे जो अग्रेषत वाष्पशक्ति द्वारा किये जाते हैं, और आगे भी इसी प्रकार।

उत्पादन के प्राक्कलन से सम्बन्धित दृष्टान्त ।

वाली अतिरिक्त कीमत हॉप्स की माँग कीमत को प्रभावित करने वाले कारणों का प्रतिनिधित्व करती है। यह कल्पना करते हुए कि हॉप्स के इस अतिरिक्त प्रयोग करने में कोई अतिरिक्त काट या खर्च नहीं होता और इस अतिरिक्त मात्रा के प्रयोग की वाञ्छनीयता सन्देहात्मक है, यवसुरा के प्राप्त होने वाला अतिरिक्त मूल्य हॉप्स का सीमान्त निवल उत्पादन है जिसका हम पता लगाना चाहते हैं। अधिकांश अन्य दशाओं की भाँति इस दशा में निवल उत्पादन अधिक अच्छे प्रकार का होता है या इससे उत्पादन के मूल्य में सामान्य रूप से वृद्धि होती है। यह उत्पादन का एक ऐसा निश्चित भाग नहीं है जिसे शेष से पृथक् किया जा सके किन्तु अपवादसूचक दशाओं में ऐसा ही भी सकता है।¹

उत्पादन के किसी कारण के आवश्यक अनुपात में प्रयोग न होने से जो उत्पत्ति में क्रमागत ह्रास होता है वह सामान्यतया भूमि में श्रम प्रधान होती से चाहे ऐसा करना कितना ही उपयुक्त हो होने वाले उत्पत्ति ह्रास से

§4. उत्पादन के किसी कारण के सीमांत रोजगार के विचार का अभिप्राय इसके प्रयोग में वृद्धि करने से होने वाली क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की सम्भावित प्रवृत्ति से है। किसी लक्ष्य की प्राप्ति के लिए किन्हीं साधनों के अतिरिक्त प्रयोग से व्यवसाय की हर शाखा में, और यहाँ तक कहा जा सकता है कि जीवन के सभी विषयों में, निश्चित रूप से घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलेगा। हम पहले ही स्पष्ट किये गये इस सिद्धान्त के कुछ अन्य उदाहरण ले सकते हैं²। सिलाई की मशीनों के तैयार करने में कुछ हिस्से ढले हुए लोहे के भी बने हो सकते हैं, अन्य मशीनों के लिए साधारण प्रकार का इस्पात पर्याप्त होगा। इस पर भी कुछ मशीनें ऐसी भी हैं, जिनके लिए विशेषरूप से लचीले इस्पात के सम्मिश्र (compound) की आवश्यकता होती है, और सभी हिस्सों को प्रायः चिकना बनाना चाहिए जिससे मशीन सरलतापूर्वक कार्य कर सके। यदि किसी ने कम महत्वपूर्ण उपयोगों में सामान छोटने में आवश्यक सतर्कता रखने तथा अनुकूल लागत लगाने पर ध्यान न दिया तो यह कहना सत्य होगा कि इस खर्च से तीव्रता से घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलता है। ऐसी दशा में अधिक अच्छा यह होता कि वह अपनी मशीनों के सुचारुरूप से कार्य करने, अथवा अधिक मशीनें तैयार करने के लिए इस खर्च का कुछ भाग लगाता: यदि वह तैयार वस्तु में बहुत अधिक चमक लाने के लिए अत्यधिक खर्च करे, और ऐसे कार्य के लिए निम्न श्रेणी के धातु को लगाये जहाँ उच्चतर श्रेणी के धातु की आवश्यकता हो तो स्थिति और भी अधिक दुरी होगी।

इस विचार से सर्वप्रथम आर्थिक समस्याएँ सरल होती हुई प्रतीत होती हैं, किन्तु वास्तव में यही विचार कठिनाई तथा श्रम का मुख्य स्रोत है। क्योंकि उत्पत्ति ह्रास की इन विभिन्न प्रवृत्तियों में कुछ समानता होने पर भी ये समरूप नहीं हैं। इस

1 पृष्ठ 377-378 गणितीय टिप्पणी 16 देखिए। भाग 5, अध्याय 6, व अध्याय 7 में दिये गये अन्य दृष्टान्तों को भी देखिए। सीमान्त गड़रिये की मजदूरी तथा उसके श्रम के वास्तविक उत्पादन के सम्बन्ध को व्यक्त करने के लिए एक और दृष्टान्त भाग 6, अध्याय 1, अनुभाग 7 में विस्तारपूर्वक दिया गया है।

2 भाग 5, अध्याय 4, अनुभाग 4 देखिए। आगे पृष्ठ (भाग 6, अध्याय 1, के अनुभाग I के अन्तिम दो पैराग्राफों में) डॉन-थुनेन पर दी गयी टिप्पणी को भी देखिए।

प्रकार किसी विशेष कार्य में उत्पादन के अनेक कारकों के प्रतिकूल अनुपात का प्रयोग करने से होने वाले उत्पात्ति ह्रास का उस व्यापक प्रवृत्ति से बहुत कम भेल है जो जीवन निर्वाह के साधनों पर अधिक धनी तथा बढ़ती हुई जनसंख्या के दबाव के कारण उत्पन्न होती है। कमागत उत्पात्ति ह्रास का महान शास्त्रीय सिद्धान्त न केवल किसी विशेष फसल पर अपितु भोजन की सभी मुख्य फसलों पर लागू होता है। इसमें इस बात को तथ्यरूप से मान लिया जाता है कि किसान असंख्य फसलों के सापेक्षिक भागों को ध्यान में रखते हुए निश्चितरूप से उन फसलों को उगाते हैं जिनके लिए उनकी भूमि तथा अन्य साधन सबसे अधिक अनुकूल होते हैं, और वे अपने साधनों को विभिन्न उपयोगों में उचित रूप से लगाते हैं। किन्तु इसका अर्थ यह नहीं कि किसानों में असौ-मित वृद्धि एव प्रज्ञान है। इसमें केवल यह कल्पना की जाती है कि एक दूसरे को ध्यान में रखते हुए उन्होंने इन साधनों के वितरण में पर्याप्त सतर्कता एव समझ से काम लिया है। इसका एक ऐसे देश से सम्बन्ध है जिसकी सम्पूर्ण भूमि पहले से ही सक्रिय व्यवसायियों के अधिकार में है जो स्वयं अपनी पूंजी को बैंक से इस शर्त पर ऋण लेकर अनुपूरित कर सकते हैं कि वे इसका सदुपयोग करेंगे। इसमें दावे के साथ यह बात कही गयी है कि उस देश में कृषि पर लगायी गयी पूंजी की कुल मात्रा में वृद्धि से सामान्य-रूप में उत्पादन से घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलेगा। यह कथन, इस कथन से कि यदि कोई किसान खेती की विभिन्न योजनाओं पर अपने साधनों का बुरे ढंग से वितरण करता है तो वह व्यय के अधिक खर्च किये गये अथ से स्पष्टरूप में घटती हुई दर पर प्रतिफल प्राप्त करेगा, समान होने पर भी बिल्कुल भिन्न है। दृष्टान्त के लिए किसी इशा में जुताई तथा पटला लगाने अथवा खाद डालने पर किसी निश्चित अनु-पात में खर्च करना सबसे अधिक लाभदायक होता है। इस विषय पर कुछ मतभेद ही सकता है, किन्तु यह एक सकुचित सीमा तक ही होगा। एक अनुभवी व्यक्ति जो उस भूमि पर अनेक बार जुताई करता है, जो पहले से ही बहुत अच्छी सामान्य दशा में हो, खाद की आवश्यक मात्रा डालने या इसका थोड़ा सा ही भाग बिल्कुल ही न डालने पर साधारणतया इस बात के लिए दोषी ठहराया जायेगा कि उसने आवश्यकता से हतनी अधिक जुताई की जिससे तीव्रता से घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलने लगा। किन्तु साधनों के अनुचित प्रयोग से मिलने वाले परिणाम का किसी पुराने देश की खेती में इन साधनों की ठीक ढंग से की गयी सामान्य वृद्धि से घटती हुई दर पर मिलने वाले प्रतिफल से कोई अधिक धनिष्ट सम्बन्ध नहीं है; और वास्तव में अनावश्यक अनुपात में लगाये गये कुछ विशेष साधनों से यहाँ तक कि उन उद्योगों में भी घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलने की समान दशाएँ मिलती हैं जहाँ पूंजी तथा श्रम के उचित मात्रा में अधिकाधिक प्रयोग से बढ़ती हुई दर पर प्रतिफल मिलता है।¹

1 भाग 6, अध्याय 3, अनुभाग 8, तथा कार्बेर की Distribution of Wealth अध्याय II तथा भाग IV, अध्याय XIII, अनुभाग III के अन्तिम पैरा-प्राक देखिए। श्री जे० ए० होजसन अर्थशास्त्र के वास्तविक एवं सामाजिक विषयों पर लिखने वाले ओजस्वी तथा विचार प्रेरक लेखक हैं; किन्तु रिफार्डों के सिद्धान्तों के आलो-

भिन्न होने पर भी उसी के समान है।

सीमान्त
उपयोगों

§5. यह स्वाभाविक है कि वितरण के आधुनिक सिद्धान्त में उत्पादन के सीमान्त पर उत्पादन के महत्व को ठीक ठीक समझा गया हो। अनेक योग्य लेखकों ने विशेष-

चक होने के नाते वे सम्भवतः स्वयं विवेचन की गयी समस्याओं के निकालने को कठिनाई का अल्पानुमान करते हैं। उनका यह तर्क है कि यदि उत्पादन के किसी कारक का सीमान्त प्रयोग कम हो जाय तो इससे उत्पादन इतना अव्यवस्थित हो जायेगा कि उसमें लगने वाले अन्य प्रत्येक कारक का पहले की अपेक्षा कम प्रभाव पड़ेगा। और इसलिए इससे होने वाली कुछ हानि केवल उस कारक का वास्तविक सीमान्त उत्पाद ही नहीं, अपितु अन्य कारकों पर उत्पाद का कुछ भाग भी सम्मिलित होगा। किन्तु ऐसा प्रतीत होता है कि उन्होंने निम्न लिखित बातों पर ध्यान नहीं दिया:—(1) कुछ शक्तियाँ विभिन्न उपयोगों में साधनों के वितरण को इस प्रकार से पुनर्व्यवस्थित करना चाहती हैं कि किसी भी अनुचित सामायोजन का अधिक दूर तक प्रभाव न पड़ सके। बहुत अनुचित सामायोजन की अपवादजनक दशाओं में यह लागू नहीं होता। (2) जब सामायोजन ऐसा हो कि इससे सर्वोत्तम परिणाम निकल सकें तो उनके लगाये जाने वाले अनुपातों में थोड़े से परिवर्तन से सामायोजन की दक्षता उस परिवर्तन की अपेक्षा बहुत मात्रा में कम होती है—तकनीकी भाषा में 'यह न्यूनता के दूसरे क्रम में आती है' और अतः इसे उस परिवर्तन के अनुपात में नगण्य माना जा सकता है। (शुद्ध गणितीय धारणाओं में यदि कुशलता की उत्पादन के कारकों के अनुपातों का पालन मानें तो कुशलता के अधिकतम सीमा में होने पर इन अनुपातों में से प्रत्येक के सम्बन्ध में इसका अवकलन-गुणांक शून्य के बराबर होता है)। यदि उन तत्वों को भी जिन्हें हॉन्सन राजे के साथ उपेक्षित किया गया मानते हैं, ध्यान में रखा जाता तो इसमें एक गम्भीर भूल हुई होती। (3) अर्थशास्त्र में भौतिकशास्त्र की भाँति सामान्यतया लगातार परिवर्तन होते रहते हैं। वास्तव में परिवर्तन उद्यत्तुयत्न करने वाले हो सकते हैं किन्तु उन पर अलग से विचार करना चाहिए: और किसी उद्यत्तुयत्न वाले परिवर्तन से लिये गये दृष्टान्त से सामान्य स्थिर विकास की प्रक्रियाओं पर कोई वास्तविक प्रकाश नहीं डाला जा सकता। हमारे सम्मुख आयी हुई इस समस्या में इस पूर्वसावधानी का विशेष महत्व है: क्योंकि उत्पादन के किसी एक कारक के सम्भरण में लगने वाली सीमा रोक ही अन्य सभी कारकों का अभाव सहज में ही निष्क्रिय हो सकता है। अतः उस कारक के सम्भरण में ऐसे सीमान्त पर जब किञ्चित् अधिक प्रयोग से प्राप्त होने वाले अतिरिक्त निवल उत्पादन का लाभकारी होना संदेहात्मक है थोड़ीसी रोक लगाने से जो क्षति हो सकती है इससे वास्तविक क्षति कहीं अधिक होती है। जटिल संख्यात्मक सम्बन्धों में परिवर्तनों का अध्ययन, जिस ओर भी हॉन्सन का शुकव प्रतीत होता है, बहुधा इस प्रकार के विचार की अवहेलना से दूषित हो जाता है, जैसा कि वास्तव में *The Industrial System* पृष्ठ 110 में 'सीमान्त गड़ेरिये' पर दी गयी उनकी कंफियत से प्रदर्शित होता है। प्रो० एनवर्थ के इस टिप्पणी में उल्लेख किये गये दो दृष्टान्तों के पाण्डित्यपूर्ण विश्लेषणों को देखिए, *Quarterly Journal of Economics*, 1904, पृष्ठ 167 और *Scientia*, 1910, पृष्ठ 95-100 देखिए।

कर यह कल्पना की है कि यह किसी चीज के सीमान्त उपयोग का प्रतिनिधित्व करती है जिससे उसके सभी उपयोगों का मूल्य नियंत्रित होता है। किन्तु यह कल्पना ठीक नहीं है। इस सिद्धान्त का यह अतिप्राय है कि हमें उन शक्तियों के प्रभाव का अध्ययन करने के लिए सीमान्त तक जानना चाहिए जिससे इस सम्पूर्ण वस्तु का मूल्य प्रभावित होता है: यह बहुत ही मिश्र कार्य है। वास्तव में (जैसे कि) लोहे का इसके आवश्यक उपयोगों में प्रयोग करना समाप्त करने पर इसके मूल्य पर ठीक वही प्रभाव पड़ेगा जो कि इसके सीमान्त उपयोगों में इसका प्रयोग न करने पर पड़ता है। किसी एक सुरक्षा वाल्व की माँग अन्य कहीं से भाप के निकलने से भी अधिक दबाव वाले भोजन बनाने की पतौली (बॉइलर) में भाप के दबाव पर ऐसा ही प्रभाव पड़ता है: किन्तु वास्तव में भाप सुरक्षा-वाल्व के अतिरिक्त और कहीं से निकलती ही नहीं, ठीक इसी तरह सोहा या उत्पादन के अन्य किसी कारक का (सामान्य दशाओं में) तब तक उपयोग किया जाना समाप्त नहीं होता जब तक ऐसा करने से स्पष्टरूप से लाभ प्राप्त होता हुआ नहीं दिखायी देता अर्थात् इसके केवल सीमान्त उपयोग ही समाप्त किये जाते हैं।

पुनः एक स्वचालित तौल मशीन की अंगुली इससे सकेन द्वारा पता लगाये जाने वाले वजन को नियंत्रित करती है। इसी प्रकार एक तब इन्च में सौ पाँच दबाव का प्रतिनिधित्व करने वाले स्प्रिंग से नियंत्रित सुरक्षा वाल्व से भाप के निकलने से इसके एक इंच में सौ पाँच के वजन तक पहुँचने की सूचना देने के रूप में पतौली में भाप का दबाव नियंत्रित होता है और यह दबाव भाप के ताप से पैदा होता है। वाल्व में विद्यमान ताप पर जब भाप की मात्रा स्प्रिंग के प्रतिरोध करने की शक्ति से अधिक हो जाती है तो वाल्व में लगा हुआ स्प्रिंग कुछ भाप को बाहर छोड़ते तथा शेष को रोकते हुए इसके दबाव को नियंत्रित करता है।

इसी प्रकार, मनुष्य द्वारा बनायी गयी मशीनो तथा उत्पादन के अन्य उपकरणों के सम्बन्ध में 'उत्पादन की लागत' रूपी स्प्रिंग के प्रतिरोध को दूर करने के बाद एक ऐसा सीमान्त आता है जहाँ तक अतिरिक्त सम्भरण किया जाता है। क्योंकि जब उन उपकरणों का सम्भरण उनकी माँग की अपेक्षा इतना कम हो कि नये सम्भरण से प्रत्याशित आय मूल्य ह्रास इत्यादि के लिए छूट रखने के बाद इन पर लागत लगाने से मिलने वाले सामान्य व्याज (अथवा लाभ यदि प्रबन्ध की आय की गणना की जा सके) से पर्याप्त रूप में अधिक हो तो वाल्व खुल जाता है और नया सम्भरण होने लगता है। आय के इससे कम होने पर वाल्व बन्द ही रहता है: और जैसा कि उपयोग करने तथा समय के बीतने के साथ विद्यमान सम्भरण में धीरे धीरे क्षति होना स्वाभाविक है, वाल्व के बन्द रहने पर सम्भरण में सदैव कमी होती रहती है। यह वाल्व मशीन का वह भाग है जिसकी सहायता से माँग तथा सम्भरण के सामान्य सम्बन्धों से मूल्य नियंत्रित होता है। किन्तु सीमान्त उपयोग से मूल्य नियंत्रित नहीं होता, क्योंकि वे मूल्य के साथ स्वयं ही उन सामान्य सम्बन्धों से नियंत्रित होते हैं।

§6. इस प्रकार जब तक किसी व्यक्तिगत उत्पादक के साधन सामान्य व्य-
-शक्ति के रूप में हों तो, वह हर प्रकार के विनियोजन की उस सीमान्त तक बढ़ायेगा

तथा लागतों से मूल्य नियंत्रित नहीं होता किन्तु मूल्य सहित ये सब माँग तथा सम्भरण के सामान्य सम्बन्धों से नियंत्रित होते हैं।

व्याज तथा लाभ शब्द

तरल
(fluid)
पूंजी पर
प्रत्यक्ष रूप
से लागू हो
सकते हैं।

जिस पर उसे इसमें कुछ अन्य सामग्री, अथवा मशीन लगाने अथवा विज्ञापन करने अथवा कुछ अतिरिक्त श्रम किराये पर लेने से प्राप्त होने वाले निवृत्त प्रतिफल से अधिक प्रतिफल मिलने की आशा न हो। हर विनियोजन को पहले की भाँति उस मात्रक तक पहुँचाया जायेगा जिससे इसकी अपनी विस्तार शक्ति के बराबर ही प्रतिरोध हो। यदि वह इसका सामान अथवा श्रम में विनियोजन करे तो इसे शीघ्र ही किसी विनी योग्य वस्तु के रूप में साकार बनाया जा सकता है: बिक्री से उसकी नकद पूँजी बढ़ जाती है, और इसे पुनः उस सीमान्त तक विनियोजित किया जाता है जिस पर किसी अतिरिक्त विनियोजन से इतना कम प्रतिफल मिले कि उसे लगाना लाभकारी न हो।

किन्तु ये
पूंजी के
किन्हीं विशेष
प्रतिरूपों पर
केवल
अप्रत्यक्षरूप
में तथा किसी
निश्चित
मान्यता पर
ही लागू
होते हैं।

किन्तु यदि वह भूमि या टिकाऊ इमारत मशीन में विनियोजित करे तो विनियोजन से मिलने वाला प्रतिफल उसकी प्रत्याशा से बहुत भिन्न हो सकता है। यह उसके उत्पाद के उस बाजार से नियंत्रित होगा जो मशीनों के कार्यों कर सकने की अवधि में भूमि के नये शाश्वत जीवन के अतिरिक्त नये आविष्कारों तथा फैशन में परिवर्तनों इत्यादि के अनुसार बदल सकता है। उसे भूमि तथा मशीनरी पर विनियोजन करने से प्राप्त होने वाली आय में अपने व्यक्तिगत दृष्टिकोण से जो अन्तर दिखायी देगा उसका कारण यह है कि भूमि का अपेक्षाकृत अधिक समय तक उपयोग किया जा सकता है। किन्तु सामान्यतया उत्पादन के विषय में इन दोनों के बीच प्रबल भेद का कारण यह है कि भूमि का सम्मरण स्थिर है (यद्यपि एक नये देश में मनुष्य के प्रयोग में लायी जाने वाली भूमि का सम्मरण बढ़ाया जा सकता है), जबकि मशीनों के सम्मरण को असीमित मात्रा में बढ़ाया जा सकता है। इस भेद की प्रत्येक उत्पादक पर प्रतिक्रिया होती है, क्योंकि यदि किसी नये बड़े आविष्कार से उसकी मशीनें अप्रचलित न हो और उनमें बनायी जाने वाली वस्तुओं की माँग निरन्तर बनी रहे तो, वे लगभग उत्पादन की लागत पर ही निरन्तर बेची जायेंगी और उसकी मशीनों से उनकी टूटफूट के लिए छूट रखने के बाद भी प्रायः उत्पादन की उस लागत पर सामान्य लाभ प्राप्त होंगे।

इस प्रकार व्याज की दर एक अनुपात है जो द्रव्य की दो राशियों के बीच सम्बन्ध स्थापित करती है। जब तक पूँजी 'मुक्त' हो, और द्रव्य की मात्रा या उसकी सामान्य क्रयशक्ति का पता हो तब तक इससे प्रत्याशित निवृत्त द्रव्यिक आय को सुरक्षित ही उस धनराशि का निश्चित अनुपात (चार या पाँच या दस प्रतिशत) मान सकते हैं। किन्तु जब पूँजी को किसी विशेष चीज में विनियोजित कर लिया जाय तो इसके मूल्य को, इससे प्राप्त होने वाली निवृत्त आय को, मूलधन में परिणत किया बिना प्रायः नहीं आँका जा सकता: अतएव इसे नियंत्रित करने वाले कारण सम्भवतः न्यूनाधिक मात्रा में लगानों को नियंत्रित करने वाले कारणों के सदृश है।

इस वर्ग के
अध्यायों का
केन्द्रीय
सिद्धान्त।

इस प्रकार हम अर्थशास्त्र के इस भाग के केन्द्रीय सिद्धान्त पर पहुँचते हैं जो इस प्रकार है: जिसे 'मुक्त' या 'चल' पूँजी या पूँजी के नये विनियोजनों पर व्याज मानना ठीक ही है, उसे पूँजी के पुराने विनियोजनों पर मिलने वाली एक प्रकार का लगान-आभास लगान समझना बरिक्क उचित है। चल पूँजी और उस पूँजी में जो उत्पादन की विशेष शाखा में कृतकार्य हो जाती है, तथा पूँजी के नये एव पुराने विनियोजनों

में कोई अन्तर नहीं है। इनमें से प्रत्येक एक दूसरे पर घीरे घीरे अपना आवरण डालता है। इस प्रकार मूमि के लगान को भी एक स्वतंत्र नहीं समझा जाता अपितु किसी विशाल जीन्स की प्रमुख जाति समझा जाता है, यद्यपि इसकी अपनी विशिष्टताएँ हैं जो सैद्धान्तिक एवं व्यावहारिक दृष्टिकोण से बड़े ही महत्व की हैं।¹

¹ यह कथन इस खण्ड के प्रथम संस्करण के प्राक्कथन से उद्धृत किया गया है।

सीमान्त लागतों तथा मूल्यों का सम्बन्ध : सामान्य सिद्धान्त (पूर्वानुबन्ध)

एक काल्प-
निक
दृष्टान्त में
तथा करा-
घात (inc-
idence)
से सम्ब-
न्धित
निदर्श-
द्वित्रों से
खास लगान
की अस्वा-
वश्यक
विशिष्ट-
ताएँ स्पष्ट
रूप में देखने
को मिलती
हैं।

§I मू-पट्टे की घटनाएँ इतनी जटिल हैं और उनसे सम्बन्धित व्यावहारिक समस्याओं के कारण मूल्य की समस्या के प्राथमिक विषयों पर इतने अधिक विवाद उत्पन्न हो गये हैं कि भूमि के विषय में पहले के दृष्टान्त के अतिरिक्त कुछ और दृष्टान्त देना उपयुक्त होगा। हम किसी काल्पनिक वस्तु से भी एक ऐसा दृष्टान्त ले सकते हैं जिसमें समस्या की प्रत्येक अवस्था की सूक्ष्म विशेषताएँ निर्दिष्ट की जा सकती हैं तथा जिसमें यह आपत्ति उत्पन्न नहीं हो सकती कि भू-स्वामी तथा काश्तकार के वास्तविक सम्बन्धों में इस प्रकार की सूक्ष्म विशेषताएँ नहीं पायी जाती।

किन्तु इस विषय पर विचार प्रारम्भ करने के पूर्व हमें मूल्य की समस्या पर प्राथमिक प्रकाश डालने के लिए करबाह्यता से सम्बन्धित दृष्टान्त को प्रयोग करने का मार्ग तैयार करना चाहिए। क्योंकि अर्थविज्ञान का एक बहुत बड़ा भाग सभी आर्थिक परिवर्तनों के विसरण (diffusion) से भरा हुआ है जिसका उत्पादन अथवा उप-भोग की विशेष शाखा पर ही प्रभाव पड़ता है। शायद ही कोई ऐसा आर्थिक सिद्धान्त होगा जो किसी कर के प्रभावों के अग्रवर्ती (forwards) (अर्थात् अन्तिम उपभोक्ता की ओर तथा कच्चे माल उत्पादन में उपभोग में लाये जाने वाले औजारों के उत्पादकों से दूर) में पश्चवर्ती अथवा उसकी विपरीत दिशा अन्तरण (backward) के दिग्बचन से उचित रूप से स्पष्ट न हो सके। और यह बात विचाररहीन समस्याओं के सम्बन्ध में विशेषरूप से लागू होगी।¹

अग्रान्तरण
एवं पश्चा-
न्तरण।

यह एक सामान्य सिद्धान्त है कि अन्य लोगों को बेची जाने वाली वस्तुओं एवं सेवाओं के उत्पादन में नाम में आने वाली किसी वस्तु पर जब किसी कर का दाव पड़ता है तो उससे उत्पादन में रूकावट पैदा हो जाती है। इससे कर के भार का बड़ा भाग अग्रवर्ती उपभोक्ताओं पर और छोड़ा भाग उन पश्चवर्ती लोगों पर अन्तरित होने लगता है जो इस वर्ग के उत्पादकों की आवश्यक चीजों का सम्मरण करते हैं। इसी प्रकार किसी चीज के उपभोग पर लगने वाला कर अधिक या कम मात्रा में पश्चवर्ती उत्पादक पर अन्तरित किया जाता है।

मुद्रण पर
कर
वाह्यता।

दृष्टान्त के लिए मुद्रण पर एक अप्रत्याशित एवं भारी कर लगने से उस व्यवसाय में लगे लोगों पर बहुत अधिक भार पड़ेगा। क्योंकि यदि उन्होंने कीमतों को अधिक बढ़ाने का प्रयास किया तो उनकी वस्तुओं की माँग तेजी से कम होने लगेगी, किन्तु इस

1 इस अनुभाग का सार स्थानीय करों पर शाही आयोग (Royal Commis-
sion on Local Taxation) द्वारा रखे गये प्रश्नों के उत्तरों से उद्धृत किया
गया है। (कमान्ड पेपर 9528), 189', पृष्ठ 112-126 देखिए।

व्यवसाय में लगे हुए विभिन्न वर्गों पर गड़ने वाला कराघात असमान होगा। मुद्रण मशीनों तथा कम्पोजीटरों को उस व्यवसाय से बाहर सरलतापूर्वक रोजगार न मिल सकने के कारण मुद्रण मशीनों तथा कम्पोजीटरों की मजदूरी को कुछ समय के लिए कम रखा जायेगा। इसके विपरीत, इमारत तथा भाष के इंजन, जुली, इजीनियर तथा सिपिक इस बात की प्रतीक्षा नहीं करेंगे कि घटी हुई माँग के फलस्वरूप स्वाभाविक क्षति की मन्द प्रक्रिया से उनकी संख्या में समायोजन हो जाये। उनमें से कुछ अन्य व्यवसायों में शीघ्र ही काम पर लग जायेंगे, और उस व्यवसाय में शेष बचने वाले लोगों पर लम्बे समय तक धोड़ा ही भार रहेगा। पुनः इस भार का उल्लेखनीय अंश गौण उद्योगों, जैसे कि, कागज तथा टाइप के उद्योग पर पड़ेगा; क्योंकि उनके उत्पाद के लिए माँग कम हो जायेगी। लेखकों तथा प्रकाशकों को भी थोड़ी सी कठिनाइयाँ उठानी पड़ेंगी, क्योंकि बिक्री में कमी होने के फलस्वरूप उन्हें या तो पुस्तकों की कीमतें बढ़ानी पड़ेंगी या अपनी कुल आमदनी के अधिकतर भाग को लायत के रूप में ही खर्च करना पड़ेगा। इस प्रकार पुस्तक बिक्रेताओं की कुल बिक्री घट जायेगी और उन्हें भी थोड़ी सी हानि उठानी पड़ेगी।

अब तक यह कल्पना की गयी है कि कर का जाल बड़े विस्तार में फैलता है, और प्रसंगगत मुद्रण उद्योग को सरलतापूर्वक स्वानाग्निरत किये जा सकने के सभी स्थानों पर यह लागू होता है। किन्तु यदि कर ही लगाये जायें तो कम्पोजीटर ऐसे स्थानों में चले जायेंगे जहाँ इस कर का प्रभाव न पड़े। ऐसी दशा में मुद्रणालयों के मालिक उन लोगों की अपेक्षा जिनके साधन अधिक विशेषीकृत किन्तु कम गतिशील हों, अधिक भार वहन करेंगे। यदि लोगों को आकर्षित करने वाले किसी प्रभाव से स्थानीय कर की क्षति पूर्ति न की जाये तो इस भार का कुछ अंश स्थानीय नातवाइयों पसारियो, इत्यादि पर पड़ेगा और उनकी बिक्री कम हो जायेगी।

मुद्रण पर स्थानीय कर।

इसके बाद यह कल्पना करें कि कर मुद्रित वस्तुओं पर न लग कर मुद्रणालयों पर लगता है। उस दशा में यदि मुद्रकों के पास कोई अर्द्ध-अप्रचलित मुद्रणालय न हो जिन्हें कि वे समाप्त करने या बेकार रखने पर तुले हुए हों तो कर का सीमान्त उत्पादन पर प्रभाव नहीं पड़ेगा। इससे न तो मुद्रण की निपज (Output) और न इसकी कीमत पर ही नुस्त प्रभाव पड़ेगा। इससे मुद्रणालयों के मालिकों को मिलने वाली कुछ आय में कमी होगी और मुद्रणालयों के व्यापार-लगान में कमी हो जायेगी। किन्तु इससे निवल लाभों का उन दरों पर कोई प्रभाव नहीं पड़ेगा जो लोगों को अपनी नकद पूँजी का मुद्रणालयों में विनियोजन करने का प्रलोभन देने के लिए आवश्यक थी। अब पुराने मुद्रणालयों के नष्ट प्राय होने के साथ साथ कर सीमान्त खर्चों में, अर्थात् उन खर्चों में जुड़ जायेंगे जिन्हें उत्पादक अपनी इच्छा के अनुसार खर्च करने या न करने के लिए स्वतन्त्र है, और जिन्हें खर्च करने में उसे यह सन्देह हो कि ऐसा करना लाभप्रद होगा या नहीं। इसके फलस्वरूप मुद्रण का कार्य कम हो जायेगा तथा इसकी कीमत बढ़ जायेगी। नये मुद्रणालय केवल उस सीमान्त तक छोले जायेंगे जिस पर सामान्यतया मुद्रकों के निर्णय के अनुसार वे कर का भुगतान करने के बाद भी अपने परिव्यय पर सामान्य

मुद्रणालयों पर कर।

लाभ अर्जित कर सके। जब ऐसी स्थिति उत्पन्न होने लगे तब मुद्रणालयों पर विमोचन कर के भार का वितरण लगभग वैसा ही होगा जैसा कि इसका मुद्रण पर होता है; इसमें केवल यह अन्तर होगा कि प्रत्येक मुद्रणालय से अत्यधिक काम लेने के लिए अपेक्षाकृत अधिक प्रतोलन मिलेगा। दृष्टान्त के लिए अधिकतर मुद्रणालयों में दो पारियों में काम किया जायेगा, यद्यपि रात्रि के कार्य में कुछ विशेष प्रकार के खर्च भी करना पड़ेगा।

हीरो से भी अधिक कठोर पत्थर की विशाल शिलाओं का सीमित नष्टकार।

अब हम करों के अन्तरण के इन सिद्धान्तों को अपने मुख्य दृष्टान्त पर लागू करेंगे।

§2. अब हम यह कल्पना करेंगे कि हीरो से भी अधिक कठोर कुछ हजार पत्थर की विशाल शिलाओं की एक ही स्थान पर उत्का बौछार हुई जिससे उन्हें तुरन्त उठा लिया गया, और कितनी ही खोज के बाद भी वे और अधिक नहीं मिल सके। ये पत्थर, जिनसे हर सामान को काटा जा सकता है, उद्योग को अनेक शाखाओं में क्रान्ति पैदा कर देंगे और उनके मालिकों को उत्पादन में अवकलन लाभ प्राप्त हो तो उससे बहुत अधिक उत्पादक अधिशेष (producer's surplus) प्राप्त होगा। यह अधिशेष एक ओर तो उनकी सेवाओं की शीघ्रता तथा माँग की मात्रा से तथा दूसरी ओर पत्थरों की संख्या से पूर्णतया नियंत्रित होगा। यह इनके अतिरिक्त सम्मरण प्राप्त करने की लागत से नियंत्रित नहीं होगा क्योंकि उन्हें किसी भी ऊँची कीमत पर प्राप्त नहीं दिया जा सकता। वास्तव में उत्पादन की लागत से उनका मूल्य अप्रत्यक्षरूप से नियंत्रित हो सकता है। उत्पादन की यह लागत कठोर इस्पात तथा अन्य सामग्री से बने हुए उन औजारों की लागत होगी जिनके सम्मरण में माँग के बराबर वृद्धि की जा सकती है। जब तक इनमें से किसी भी पत्थर का बुद्धिमान उत्पादकों द्वारा स्वभाविक, ऐसे कार्य के लिए प्रयोग किया जाता है जिसे इस प्रकार के औजारों द्वारा समानरूप से अच्छी तरह किया जा सके, तब तक टूटफूट के लिए छूट रखने के बाद पत्थर का मूल्य इन घटिये कामों में अतीव्रान्ति उपयोग किये जाने वाले औजारों की लागत से बहुत अधिक नहीं बढ़ सकता। पत्थरों के इतने अधिक कठोर होने के कारण कि उन पर घिसाई का कोई भी प्रभाव न पड़े, वे सम्भवतः काम करने के पूरे समय में उपयोग में लाये जायेंगे। यदि उनका उपयोग बहुमूल्य हो तो उनका अधिक से अधिक उपयोग करने के लिए लोगों को समयोपरि अथवा यहाँ तक कि दो या तीन पारियों में काम पर लगाये रखना हितकारक होगा। किन्तु उन्हें जितनी अधिक प्रयाङ्गता से लगाया जाये उनसे बलपूर्वक प्राप्त किये गये हर अतिरिक्त उपयोग से मिलने वाला प्रतिफल उतना ही कम होगा। इस प्रकार इससे यह सिद्धान्त स्पष्ट हो जाता है कि न केवल मूल्य के बल्कि उत्पादन के प्रत्येक अन्य उपकरण का बहुत अधिक उपयोग करने से घटती हुई दर पर प्रतिफल मिलेगा।

खरोददार उन पर लगाये गये परिव्यय पर भ्याज प्राप्त

पत्थरों का कुल सम्मरण निश्चित होता है। किन्तु वास्तव में कोई विनिर्माता मन्त्राही मात्रा में उनके लिए भुगतान कर उन्हें प्राप्त कर सकता है। और वह उन पर अपने परिव्यय से दीर्घकाल में यह प्रत्याशा करेगा कि उससे उसमें व्याज (अथवा यदि स्वयं उनके कार्य के लिए मिलने वाले पारितोषिक की अलग से गणना न की गयी हो तो लाभ) के साथ ठीक उसी प्रकार प्रतिफल मिले जैसा कि ऐसी मशीन खरोदने

से मिलेगा जिसके कुल स्टाक को अनियमितरूप से बढ़ाया जा सकता है जिससे इसकी कीमत उसकी उत्पादन की लागत के बराबर हो जाय ।

किन्तु जब वह एक बार पत्थर खरीद लेता है तो उत्पादन की प्रक्रियाओं अथवा उनकी सहायता से बनायी जाने वाली वस्तुओं की माँग में परिवर्तन होने से उनसे मिलने वाली आय उसकी प्रत्याशित मात्रा की दुगुनी या केवल आधी हो जाती है। पश्चादुक्त दशा में यह उस मशीन से प्राप्त की जाने वाली आय के सर्वश्रेष्ठ है जिसमें नवीनतम सुधार न किये गये हों और जिससे समान लागत की मशीन से अर्जित की जा सकने वाली आय की अपेक्षा आधी ही आय अर्जित की जा सके। पत्थर तथा मशीन दोनों के मूल्यों को उनके द्वारा अर्जित की जा सकने वाली आय को मूलधन में परिवर्तित करने से समान रूप से अर्कित जा सकता है और यह प्रायः उनसे मिलने वाली सेवाओं के निवल मूल्य से नियंत्रित होगी। इनसे प्रत्येक की आय अर्जित करने की शक्ति और इसलिए उसका मूल्य उत्पादन की लागत से नियंत्रित न होकर उन उत्पादों के सामान्य सम्भरण की दृष्टि में रखकर उनकी सामान्य माँग द्वारा नियंत्रित होगा। किन्तु एक मशीन के सम्बन्ध में उस सम्भरण को उस कार्य को करने में समान रूप से कुशल नयी मशीनों के सम्भरण की लागत द्वारा नियंत्रित किया जायेगा। पत्थर के सम्बन्ध में इन प्रकार की तब तक कोई सीमा निर्धारित नहीं की जा सकती जब तक सभी सुलभ पत्थरों का ऐसे कार्य में उपयोग किया जाय जहाँ उनके अतिरिक्त अन्य किसी वस्तु से काम नहीं चल सकता।

इस तर्क को हम दूसरे प्रकार से भी व्यक्त कर सकते हैं। पत्थरों को खरीदने वाले लोग अन्य उत्पादकों से ही इन्हें प्राप्य कर सकते हैं। अतः उनके इन्हें खरीदने से पत्थर के उपयोगों की माँग तथा इन उपयोगों के सम्भरण के सामान्य सम्बन्ध सार-रूप में नियंत्रित नहीं होगा। अतः इन्हें पत्थरों की कीमत नियंत्रित नहीं होगी। और यह इसके बाद भी उन कार्यों में जहाँ उनके लिए माँग सबसे कम तीव्र हो, इनके उपयोग के पूँजीकृत मूल्य के बराबर होगी। यह कहना कि श्रेष्ठता उन सेवाओं के उपयोग के पूँजीकृत मूल्य का प्रतिनिधित्व करने वाली लागत पर सामान्य ध्यान प्राप्त करने की प्रत्याशा करता था, इस चक्र बचन के अनुरूप है कि पत्थरों के उपयोग का मूल्य उनके उपयोग के मूल्य से ही नियंत्रित होता है।¹

1 इस प्रकार के चक्रक (circular) तर्कों से कभी कभी कुछ भी हानि नहीं होती: किन्तु ये सर्वैव वास्तविक विषयों को आच्छादित करने तथा छिपाने की कोशिश करते हैं। कभी कभी कम्पनी संस्थापकों द्वारा तथा विशेष हितों के अधिवक्ताओं द्वारा, जो कानून को अपने पक्ष में करना चाहते हैं, इन्हें अवैध उपयोगों में भी लगाया जाता है। दृष्टान्त के लिए एक अर्ध-एकाधिकारी व्यावसायिक समुदाय या ट्रस्ट बहुधा अत्यधिक पूँजीकृत होता है। इन्हें लागू करने के लिए एक ऐसा समय निर्धारित किया जाता है जब इससे सम्बन्धित उत्पादन की क्षमता असाधारण प्रमाँ पर होती है। जब सम्भवतः कुछ ठोस फर्म एक ही वर्ष में अपनी पूँजी पर निवलरूप से पचास प्रतिशत आय अर्जित करती हैं और इस प्रकार बीते हुए तथा जाने वाले अधिवर्षों (lean years) की उस कमी को पूरा करेंगे जब इनसे होने वाली आमदनी मूल लागतों से कुछ ही अधिक

करने की प्रत्याशा करेगा। किन्तु वास्तव में उनसे प्राप्त की जाने वाली निवल-प्राय, लागत पर निर्भर रहने वाले नये सम्भरणों से नियंत्रित हुए बिना मिलने वाली सेवाओं से नियंत्रित होगी।

इसके बाद यह कल्पना करें कि पत्थरोंका सम्भरण धीरे-धीरे बढ़ाया जा सकता है।

इसके पश्चात् हम यह कल्पना करें कि सभी पत्थर एक ही स्थान पर नहीं मिले, बल्कि वे पृथ्वी के घरातल पर सार्वजनिक मैदान में बिखरे हुए पाये गये और यह सम्भव है कि बहुत खोज करने पर एक दो पत्थर कहीं इधर उधर मिल जायें। ऐसी दशा में लोग पत्थरों के लिए उमी अंश अथवा सीमान्त तक खोज करेगे जिस पर ऐसा करने का सम्भावित लाभ दीर्घकाल में इसमें लगे हुए श्रम तथा पूँजी के परिव्यय के बराबर हो। हर वर्ष एकवित्त किये गये पत्थरों की सख्या दीर्घकाल कीमत, सामान्य सम्भरण कीमत के बराबर हो। पत्थरों का सामान्य मूल्य ऐसा होगा कि इससे माँग तथा सम्भरण में साम्य बना रहेगा।

अन्त में यह कल्पना करें कि इनकी मात्रा शीघ्र बढ़ायी जा सकती है, और पत्थर शीघ्र घिस जाते हैं।

अन्त में यह कल्पना करते हुए कि पत्थर टूटने वाले हैं, और शीघ्र ही नष्ट हो जायेंगे तथा यह कि इनका एक ऐसा अपार भण्डार विद्यमान है जिससे लगभग समान लागत पर घोघ्रना एवं निश्चितता से अनिश्चित सम्भरण प्राप्त किया जा सकता है, हम पत्थरों के इस विषय को विनिर्माण में साधारणतया प्रयोग की जाने वाली अधिक हलकी मशीनों तथा अन्य मयंत्रों के अनुरूप मानेंगे। इस दशा में पत्थरों का मूल्य सदैव इनकी लागत के लगभग अनुरूप होगा। माँग में परिवर्तनों का उनकी कीमत पर बहुत थोटा प्रभाव पड़ेगा, क्योंकि कीमत में थोटा सा अन्तर आने पर बाजार में उनके स्टॉक में शीघ्र ही परिवर्तन हो जायेंगे। इस दशा में टूटफूट के लिए छूट रखने के बाद पत्थर से अर्जित अथ सदैव उत्पादन में लगायी गयी लागत पर मिलने वाले ध्याज वे ही अनुरूप होंगे।

उक्त परि-
कल्पनाओं

§3 परिवर्तनाओं की यह शृंखला एक ऐसे छोर से, जिनमें पत्थरों से अर्जित आय यथावत् अर्थ में एक लगान है, दूसरे ऐसे छोर तक अविच्छिन्न रूप से फैली हुई

होगी। ध्याचारिक कम्पनी की स्थापना से सम्बन्धित वित्तदाता कभी कभी यहाँ तक प्रवृत्त करते हैं कि जन साधारण के लिए किये जाने वाले कारोबारों को उनके द्वारा संचार की जाने वाली वस्तुओं के विकास के लिए विशेषरूप से अनुकूल कीमतों पर बहुत आर्डर मिलते रहें, यद्यपि उन्हें स्वयं ही या उनके नियंत्रण में आने वाली अन्य कम्पनियों को इस कारण हानि उठानी पड़े। अर्द्ध-एकाधिकार विषय से प्राप्त होने वाले सुरक्षित लाभ पर तथा सम्भवतः उत्पादन में होने वाली कुछ अन्य किरायेतों से होने वाले लाभ पर और दिया जाता है और ट्रस्ट के स्टॉक को जनता द्वारा खरीद लिया जाता है। यदि अन्ततोगत्वा ट्रस्ट के संचालन पर और विशेषकर एक ऊँचे टैरिफ (tariff) या अन्य सार्वजनिक पक्षपात द्वारा उसके अर्द्ध- एकाधिकार की स्थिति को गुदगुद करने पर आपत्ति की जाती है तो इसके उत्तर में यह कहा जाता है कि हिस्सेदारों को अपने विनियोजनों पर केवल साधारण प्रतिफल ही मिल रहा है। इस प्रकार के उदाहरण अमेरीका में भी मिलते हैं। इस देश में हिस्सेदारों के हित में रेलों के स्टॉक के मूल्यों में कभी न होने देने के लिए अप्रत्यक्षरूप से यदाकदा अधिक साधारण अधि-पूँजीयन (moderate watering) किया जाता है, जिससे यह भय रहता है कि इस पूँजी पर प्राप्त होने वाला लाभान इसमें पहले से लगी ठोस पूँजी पर उचित रूप से मिलने वाले प्रतिफल से भी कम न हो जाय।

है जिसमें इसे मुक्त अवस्था चलपूर्वजी पर प्राप्त होने वाले व्याज की श्रेणी में रखा जाता है। प्रथम चरम अवस्था में पत्थर न तो बिस सकते हैं और न नष्ट हो सकते हैं और न उन्हें अधिक मात्रा में पाया जा सकता है। वास्तव में वे विभिन्न उपयोग में इस प्रकार से वितरित किये जाते हैं कि कोई भी ऐसा उपयोग नहीं है जिसमें उनके बड़े हुए सम्मरण की किसी कम से कम समानरूप से मूल्यवान उपयोग में कमी किये बिना नहीं लगाया जा सकता। विभिन्न उपयोगों में पत्थरों के निश्चित भण्डार तथा कुल माँग के बीच पाये जाने वाले सम्बन्ध इन असंख्य उपयोगों के सीमान्त को निर्धारित किया जाता है। इन सीमान्तों के इस प्रकार निश्चित होने से इनके उपयोग करने के लिए दी जाने वाली कीमतें किसी भी एक मशीन पर इनके मूल्य से व्यक्त की जाती हैं।

इन पत्थरों के उपयोग करने वालों से समानरूप से लिये गये कर से हर उपयोग का निवल मूल्य कर के बराबर कम हो जायेगा। इससे असंख्य उपयोगों के बीच उनका वितरण प्रभावित न होगा, और सम्भवतः पुनः समायोजन होने के प्रतिरोधात्मक संघर्ष में लगने वाले समय के बाद यह पूर्णरूप से मालिक को ही देना पड़ेगा।

हमारी परिकल्पना की श्रृंखला के दूसरे छोर पर वे पत्थर हैं जो इतने शीघ्र नष्ट हो जाते हैं तथा लगभग समान लागत पर इतने शीघ्र पुनरुत्पादित किये जाते हैं कि इनके सुलभ भण्डार में तीव्र परिवर्तन के कारण इनकी मात्रा एक तीव्र आवश्यकता में इतने शीघ्र परिवर्तन होने कि इनसे अतिरिक्त पत्थर प्राप्त करने में लगने वाली द्रव्यिक लागत पर सामान्य व्याज से न तो बहुत अधिक और न बहुत कम आय अर्जित की जा सकेगी। ऐसी स्थिति में किसी ऐसे उपक्रम में जहाँ पत्थरों का उपयोग किया जाता है लागत का अनुमान लगाते समय एक व्यावसायिक व्यक्ति व्याज को (या यदि वह स्वयं अपने कार्य को उसमें शामिल करता हो तो लाभ) टूटफूट सहित अपने उपक्रम के मूल, विद्येय, या प्रत्यक्ष खर्चों के भाग के रूप में तब तक सम्मिलित करेगा जब तक इन पत्थरों का उपयोग किया जायेगा। इन दशाजों में पत्थरों पर लगने वाला कर पूर्णरूप से उम्मीद व्यक्ति पर पड़ेगा जो कर के लगने के छोटे समय बाद ही वही ऐसी वस्तु को बनाने का संविदा करता है जिसमें पत्थरों का प्रयोग किया जाता हो।

पत्थरों के उपयोग की कुल अवधि तथा नये सम्मरणों को प्राप्त कर सकने की तीव्रता के सम्बन्ध में यदि ऊपर दी गयी दो अवस्थाओं को बीच की अवस्था की परिकल्पना करे तो हम यह पायेंगे कि पत्थरों की उधार लेने वाला जो प्रभार देने की सोचता है तथा पत्थरों का मालिक उनसे किसी भी समय मिलने वाली जिस आय का अनुमान लगाता है वह उनकी लागत के लिए मिलने वाले व्याज (या लाभ) से अस्थायी रूप से अपसृत (diverged) हो सकती है। क्योंकि पत्थरों की अत्यावश्यकता तथा उपयोग में लायी जाने वाली मात्रा में परिवर्तनों से उनके सीमान्त उपयोगों के मूल्य को बहुत अधिक बढ़ाया या घटाया जा सकता है, भले ही उन्हें प्राप्त करने में होने वाली कठिनाइयों में पहले की अपेक्षा कोई उल्लेखनीय परिवर्तन न हुआ हो। यदि किसी उद्यम या मूल्य की किसी विचारगत समस्या में माँग में न कि पत्थरों की लागत में, परिवर्तनों के फलस्वरूप होने वाला यह उतार अथवा चढ़ाव अधिक हो तो प्राप्त आय पत्थर उत्पन्न करने की लागत के लिए मिलने वाले व्याज की अपेक्षा उसके लगान के अधिक

की श्रृंखला लगान से ही प्रारम्भ होती है और इस दशा में कर का भार मालिकों पर ही पड़ता है।

दूसरे छोर में वह आय है जो उत्पादन की द्रव्यिक लागत के लिए प्राप्त होने वाले व्याज अथवा लाभ के निकट होती है और इस पर लगने वाला कर इनके उपयोग करने वालों पर ही पड़ता है। मध्यवर्ती अवस्थाएँ।

अनुरूप होती है। ऐसी स्थिति में पत्थरों पर लगने वाले कर से उनके उपयोग के लिए दिया गया किराया कम होने लगेगा और इसलिए अतिरिक्त सम्भरण प्राप्त करने के लिए पूंजी एवं श्रम के विनियोजन का प्रयोग कम हो जायेगा। इससे सम्भरण घट जायेगा, और उन लोगों को जिन्हें पत्थरों की आवश्यकता हो, इनके उपयोग के लिए क्रमशः तब तक अधिकाधिक किराया देने के लिए बाध्य होना पड़ेगा जब यह पत्थरों की उत्पादन लागत के बराबर न हो जाय। किन्तु इस पुनर्संभारयोजन के लिए आवश्यक समय लम्बा हो सकता है और इस काल में कर का बहुत भाग पत्थरों के मालिकों पर ही पड़ेगा।

दीर्घकाल से सम्बन्धित मूल लागतें अल्पकाल में अनुपूरक लागतें बन जाती हैं।

यदि पत्थरों के उपयोग की अवधि उत्पादन की उस विचाराधीन प्रक्रिया की अपेक्षा कम हो जिसमें पत्थरों का उपयोग किया गया हो तो पत्थरों का मण्डार उस मण्डार से अधिक हो सकता है जिसकी किसी विशेषरूप से अनुकूल कार्य करने के लिए आवश्यकता हो। उनमें से कुछ पत्थरों का तो बिल्कुल ही उपयोग न हो रहा होगा और इसलिए इन पत्थरों का मालिक पत्थरों के मूल्य पर लिये जाने वाले व्याज की सम्मिलित किये बिना ऐसी सीमान्त कीमत आंक सकता है जिस पर इनका उपयोग किया जा सके। कहने का अभिप्राय यह है कि कुछ लागतें जिन्हें दीर्घकालीन संबन्धों या अन्य विषयों के सम्बन्ध में मूल लागतों में वर्गीकृत किया जाता, उन्हें अल्पकाल तक ही चलने वाले तथा व्यवसाय के मन्द होने पर ही विचारार्थ आने वाले किसी विशेष कार्य के सम्बन्ध में अनुपूरकलागत के रूप में वर्गीकृत किया जायेगा।

वास्तव में, दीर्घकाल में इस प्रकार निश्चित की गयी कीमत से सामान्य अथवा अनुपूरक लागतों को वसूल करना उतना ही आवश्यक है जितना कि मूल लागतें वसूल करना। दीर्घकाल में बाध्य इंजनों पर विनियोजित पूंजी से साधारण दर पर व्याज न मिलने पर किसी उद्योग का अस्तित्व मिटना उतना ही निश्चित है जितना कि निरर्थक प्रतिदिन काम में लाये गये कोयले या कच्चे माल की कीमत को पुनः स्थापित न कर सकने से निश्चित है।

जिस प्रकार भोजन न मिलने पर व्यक्ति का कार्य कर सकना निश्चित रूप से उसी भाँति समाप्त हो जाता है जैसे कि उस पर हथकड़ी लग जाने से हो जाता है, उसी प्रकार मनुष्य भोजन न मिलने से भी एक दिन तक तो बड़ी अच्छी तरह से कार्य कर सकता है, किन्तु उसके हथकड़ी लग जाने से उसके कार्य में तुरन्त रुकावट आ जाती है, इसी प्रकार कोई उद्योग किसी ऐसे कार्य में पूरे साल भर या इससे भी अधिक समय तक केवल मूल लागतों को अर्जित कर और अचल संपत्ति का मुफ्त में ही प्रयोग कर काम चलाने के रूप से कार्य कर सकता है और बहुधा कार्य करता रहता है। किन्तु जब कीमत इतनी नीची हो जाती है कि इससे मजदूरी तथा कच्चे माल, कोयले तथा प्रकाश इत्यादि में होने वाले फुटकर खर्चों को भी पूरा नहीं किया जा सकता तो सम्भवतः उत्पादन को एकाएक बन्द करना पड़ेगा।

साथ ही साथ मुक्त पूंजी पर मिलने वाले व्याज

उत्पादन के साधनों द्वारा अर्जित आय के बीच जिसे लगान या आभास-लगान माना जाता है तथा उसे जिसे (टूटफूट तथा अन्य क्षति के लिए छूट रखने के बाद) चालू विनियोजन पर मिलने वाला व्याज (या लाभ) माना जाता है, यही आंधारमूल अन्तर है। यह अन्तर यद्यपि व्यापारमूल है किन्तु इसमें विभिन्नता केवल मात्रा में ही

है। प्रागोदिमान से यह प्रदर्शित होता है कि पशु तथा वनस्पतिजगत का एक ही स्रोत रहा है किन्तु इस पर भी स्तनधारी तथा वृक्षों में आधारभूत भिन्नताएँ हैं, और कुछ अधिक संकुचित अर्थ में सेव तथा गंज के वृक्षों में आधारभूत अन्तर है। इससे भी अधिक संकुचित अर्थ में सेव के वृक्ष तथा गुलाब की झाड़ी में भिन्नताएँ हैं। यद्यपि दोनों ही गुलाब जाति (rosaceae) के हैं। इस प्रकार हमारा मुख्य सिद्धान्त यह है कि भूत पृथ्वी का व्याज और पृथ्वी के किसी पुराने विनियोजन का आभास-लगान दोनों ही धीरे धीरे एक दूसरे पर परिच्छादित हो जाते हैं। यहाँ तक कि भूमि का लगान विशाल वृक्ष की प्रमुख जाति के अतिरिक्त स्वयं और कुछ चीज भी नहीं है।¹

§३. पुनः भौतिक अथवा नैतिक जगत में प्रकृति कदाचित् ही विशुद्ध तत्वों को स्वयं सभी तत्वों से विलग कर सकती है। विशुद्ध लगान यथावत् अर्थ में शायद ही कभी देखने को मिलता है। भूमि से प्राप्त होने वाली लगभग सारी आय में मकानों तथा शालाओं (sheds) भूमि से जलनिसृत करने इत्यादि में लगाये गये प्रयत्नों में मिलने वाले सभी मुख्य तत्वों का समावेश होता है। किन्तु अर्थशास्त्रियों ने उन मिश्रित चीजों में जिन्हें प्रचलित भाषा में लगान, लाभ, मजदूरी इत्यादि की सजा दी जाती है, प्रकृति की विभिन्नता को पहचानना सीख लिया है। उन्होंने यह जान लिया है कि उस मिश्रित उपज में जिसे साधारणतया मजदूरी कहा जाता है, विशुद्ध लगान का अंश साधारणतया जिसे लगान कहा जाता है उसमें वास्तविक उपार्जन का अंश रहता है, और आगे भी इसी प्रकार। सर्वप्रथम वे उन्होंने रसायनज्ञ का अनुकरण करना प्रारम्भ कर दिया है जो प्रत्येक तत्व के वास्तविक गुण धर्मों (properties) का पता लगता है, और जो अन्य तत्वों को सम्मिश्रण से युक्त वाणिज्य के साधारण आन्वीक्षण या सीढ़ा के विषय पर विचार करने के लिए तत्पर है।²

1 ऊपर भाग 5 अध्याय 8 का अनुभाग 6 देखिए।

2 प्रोफेटर Quarterly Journal of Economics मई 1901 पृष्ठ 419 में "The passing of the concept of rent" पर लिखे गये लेख में इस सबक की अपेक्षा करते हुए विलाप्यी देते हैं। वे यह तर्क देते हैं कि यदि उन्हीं चीजों की भूमि में वर्गीकृत किया जाये जिसमें धम का कोई ह्रास न हो और इसके पश्चात् विलाया जाये कि बन्धोवस्तु हुए देशों में किसी भी भौतिक वीज के विषय में ऐसा नहीं कहा जा सकता, तो इससे यही अभिप्राय निकलता है कि हर एक चीज की अवश्य ही पृथ्वी में वर्गीकृत करना चाहिए। पुनः जब वे विस्तार को भूमि का आधारभूत गुण और लगान का आधार मानने के विरुद्ध तर्क देते हैं (पूर्वोक्त पत्रिका में पृष्ठ 423-9 तो ऐसा लगता है कि उन्होंने उन सिद्धान्तों के सहो आश्रय को नहीं समझा जिनकी कि उन्होंने आलोचना की। तथ्य यह है कि इसका विस्तार (अथवा वस्तुतः इसका कुछ स्थान-सम्बन्ध) भूमि का एक मात्र गुण न होने पर भी मुख्य गुण है जिसके कारण (एक पुराने देश में) प्राप्त होने वाली आय में विशुद्ध लगान का बहुत अंश विहित रहता है और भूमि से मा प्रचलित अर्थ में भूमि के लगान से प्राप्त होती वाली आय में पर्ये जाने वाले विशुद्ध लगान के अंश का अन्य किसी को अपेक्षा व्यर्थहृार में इतना अधिक महत्व है कि इसने लगान का सिद्धान्त (ऊपर भाग 4 अध्याय 2 का अनुभाग 4 देखिए)

स्थान पर समाविष्ट पृथ्वी पर आभास-लगान प्राप्त होने लगता है।

अर्थशास्त्र भौतिक-शास्त्र से विशुद्ध तत्वों के बारे में तर्क करना सीखता है, यद्यपि इन तत्वों को प्रकृति में कदाचित् ही विलग किया जा सकता है।

वे यह पहचानने लगे हैं कि वास्तविक उपयोग में लायी गयी लगभग सारी भूमि में पूँजी का अंश निहित रहता है और यह भी समझने लगे है कि इसके मूल्य के उन भागों के लिए जो उत्पादन के लिए भूमि में विनियोजित मानव श्रम के फलस्वरूप प्राप्त होते हैं, और जो इसके फलस्वरूप प्राप्त नहीं होते, अलग अलग तर्कों की आवश्यकता होती है। वे यह भी मानने लगे है कि इन तर्कों के निष्कर्षों की किसी विशेष दशा पर विचार करते समय मिश्रित कर लेना चाहिए जो साधारणतया लागत वही जाती है, किन्तु जो समुचित अर्थ में पूर्णरूप से लगान नहीं है। इन तर्कों को मिश्रित करने का ढंग इस बात पर निर्भर होगा कि समस्या किस प्रकार की है। कभी कभी शक्तियों का यांत्रिक 'संयोजन' ही पर्याप्त रहता है। बहुधा अनेक शक्तियों के अर्द्ध-सांख्यिक परस्पर क्रिया के लिए छूट रखनी चाहिए, जबकि विकास की प्राणीविज्ञान सम्बन्धी सकल्पनाओं को विस्तृत क्षेत्र एवं महत्व वाली लगभग सभी समस्याओं को ध्यान में रखना चाहिए।

अवकलन
लगान तथा
दुर्लभता
लगान में
कोई आधार-
भूत भिन्नता
नहीं है।

§5. अन्त में दुर्लभता लगान तथा अवकलन अर्थान के बीच कभी कभी प्रदर्शित की जाने वाली भिन्नता के विषय में भी कुछ कहा जा सकता है। एक अर्थ में तो सभी लगानों को दुर्लभता लगान, और सभी लगानों को अवकलन लगान कहा जा सकता है। किन्तु कुछ दशाओं में समुचित उपकरणों द्वारा समानरूप से कार्य करने पर उत्पादन के किसी साधन की आय को उससे घटिया (शायद सीमान्त) साधन की आय से तुलना करके लगान आँकना सुविधाजनक होगा। अन्य दशाओं में सीधे माँग तथा उस साधन के उपयोग से बनायी जा सकने वाली वस्तुओं के उत्पादन के साधनों की दुर्लभता अथवा प्रचुरता के आधारभूत सम्बन्धों पर ही विचार करना सर्वोत्तम होगा।

दृष्टान्त के लिए यह कल्पना करें कि सभी विद्यमान उल्का पत्थर समानरूप से कठोर तथा अविनाशी हैं। और वे सब एक ही के पास हैं और यह कि इस प्राधिकारी ने यह निश्चय किया है कि वह उत्पादन के निवर्धन में अपनी एकाधिकार शक्ति का इस प्रकार से उपयोग नहीं करेगा कि उसकी सेवाओं की कीमत काल्पनिक रूप से बढ़ जाय, किन्तु वह हर एक पत्थर का जब तक प्रयोग करना हितकर होगा तब तक पूर्ण रूप से प्रयोग करेगा। (अर्थात् दबाव के उस सीमान्त तक प्रयोग करेगा जो इतनी प्रकृष्ट हो कि इसके फलस्वरूप उत्पन्न होने वाली वस्तुओं का एक ऐसी कीमत पर शायद

के ऐतिहासिक विकास को विशेष रूप प्रदान किया है। यदि निरपेक्ष कठोरता वाले उल्का पत्थर जिनकी माँग बहुत बढ़ी हो और सम्भरण बढ़ाया न जा सकता हो, संसार के आर्थिक इतिहास में भूमि की जैसा अधिक महत्वपूर्ण योगदान करते तो विद्यार्थियों का मुख्यरूप से ध्यान आकर्षित करने वाले विगुद्ध लगान के तत्त्वों का कठोरता के गुण-धर्म से सम्बन्ध होता और इससे लगान के सिद्धान्त के विकास को एक विशेषरूप एवं गुण प्रदान किया गया होता। किन्तु उन सभी चीजों की जिनसे विगुद्ध लगान मिलता है न तो विस्तार और न कठोरता ही आधारभूत विशेषता है। प्रो० फोटर ने भी लगान, आभास-लगान तथा व्याज के विषय में ऊपर दिया गया आधारभूत सिद्धान्त उल्लेख नहीं किया है।

ही विपणन किया जा सके जिससे पत्थर के उपयोग के लिए बिना कुछ छूट रखे लाभ समेत इसके खर्चे ही पूरे हो सकते हैं) तब पत्थरों के उपयोगों की कीमत उनकी माँग की दृष्टि से उनके उत्पाद की प्राकृतिक दुर्लभता से नियंत्रित होगी, और कुल अधिशेष या लगान सरलतम रूप में उतनी बाँकी जा सकती है जितनी कि पत्थरों की दुर्लभता कीमत उनके वैधर करने के कुल खर्चों से अधिक होती है। अब सामान्यतया इसे दुर्लभता लगान माना जायेगा। किन्तु इसके विपरीत इसे पत्थरों के निबल उपयोग के कुल मूल्य के सौमान्य उपयोगों की भाँति सभी उपयोगों के अनुत्पादक होने पर प्राप्त मूल्य के अवकलन अधिकांश के बराबर भी बाँका जा सकता था। और यही कथन उस समय भी सत्य सिद्ध होगा जब पत्थर उन विभिन्न उत्पादकों के पाम ही जो पारस्परिक प्रतिस्पर्धा से प्रेरित होकर प्रत्येक पत्थर का उस सौमान्य तक उपयोग करे जिससे भाग्य उपयोग करना लाभप्रद न रहे।

यह अंतिम दृष्टान्त इस तथ्य को स्पष्ट करने के लिए प्रस्तुत किया गया है कि लगान बाँकने के 'अवकल' तथा 'दुर्लभता' के भाग, उत्पादन के घटिये साधनों के अस्तित्व से स्वतंत्र है क्योंकि अच्छे पत्थरों के सौमान्य उपयोगों को प्रसंग में रखकर पत्थरों के अधिक लाभप्रद उपयोगों की उतनी ही स्पष्टता से अवकल तुलना की जा सकती है जितनी कि उन घटिये पत्थरों के प्रसंग में की जा सकती है जो उस सौमान्य पर ही जहाँ पर इनका उपयोग करना लाभदायक न हो।

इस सम्बन्ध में यह मत असत्य नहीं है कि घटिया भूमि, या उत्पादन के अन्य साधनों के अस्तित्व से अधिक अच्छे साधनों के लगान में वृद्धि होने लगती है। यह मत तो सत्य के विपरीत है। क्योंकि यदि दुरी भूमि को जल भग्न करना होता और किसी भी चीज के उत्पादन के बिल्कुल ही अयोग्य बना दिया जाता तो अन्य भूमि की ज़रूरत अधिक प्रकट होती चाहिए थी और इनकी उपज की कीमत उस स्थिति की अपेक्षा अधिक होती तथा लगान साधारणतया बड़ा हुआ होता जब उस भूमि की भी उपयोग करने से कुल उपज में किञ्चित् माघ ही वृद्धि होती।¹

1 कैसल की *Das Recht auf den vollen Arbeitsertrag* पृष्ठ 81 से तुलना कीजिए। आभास-लगान के स्वल्प के बारे में अनेक सिध्दाधारणाएँ, जो यहाँ तक कि योग्य अर्थशास्त्रियों के लेखों में भी दिखायी देती हैं, मूल्य तथा लागत के सम्बन्ध में अल्पकाल तथा दीर्घकाल के अन्तरों पर अपर्याप्त प्रकाश डालने के कारण उत्पन्न हुई हैं। इसी कारण यह कहा गया है कि आभास-लगान एक अनावश्यक लाभ है, और यह 'लागत का कोई हिस्सा नहीं' है। आभास-लगान को अल्पकालों के सम्बन्ध में एक अनावश्यक लाभ ठीक ही कहा गया है, क्योंकि पहले से बनी हुई तथा उपयोग के लिए पड़ी हुई मशीन के उत्पादन के लिए कोई 'विशेष' या 'मूल' लागत नहीं लगानी पड़ती। किन्तु उन अन्य (अनुपूरक) लागतों के सम्बन्ध में जो दीर्घकाल में लागतों के अतिरिक्त लगानी पड़ती हैं, यह एक आवश्यक लाभ है, और कुछ उद्योगों में, जैसा कि समुद्री तार-प्रणालियों में यह मूल लागत से भी कहीं अधिक महत्वपूर्ण है। किन्हीं भी दशाओं में इस लागत का भाग नहीं समझा जा सकता। किन्तु मशीनों में पूँजी का

निम्नतर
श्रेणी के
साधनों के
अस्तित्व से
उच्चतर
श्रेणी के
साधनों के
लगान में
वृद्धि न
होकर कमी
ही होती है।

विनियोजन करने तथा साधारणतया अनुपूरक लागतों को लगाने की आवश्यक शर्त यह है कि आभास-लगान मिलने की प्रत्याशा असम्बन्ध है।

आगे आभास लगान को एक प्रकार के 'संयोग' (conjecture) अथवा 'विकल्प' लाभ के रूप में बतलाया गया है। और साथ ही साथ इसे लाभ या व्यय बिल्कुल भी न मानकर केवल लगान माना गया है। अल्पकाल में यह संयोग या विकल्प आय है: जबकि दीर्घकाल में इसे निःशुल्क पूँजी पर जो इसके उत्पादन में विनियोजित द्रव्य की निश्चित मात्रा के रूप में होती है, ध्यान की (या प्रबन्ध की आय को गणना करने पर, लाभ की) सामान्य दर प्राप्त करने की आशा की जाती है, और सामान्यतया प्राप्त भी की जाती है। परिभाषा के अनुसार व्यय की दर एक अनुपात है, अर्थात् दो संख्याओं के बीच का सम्बन्ध है, भाग 5, अध्याय 8 का अनुभाग 6 देखिए। मशीन एक संख्या नहीं है। इसका मूल्य पींड या डालरों की एक निश्चित संख्या है। यदि मशीन नयी न हो तो वह मूल्य इसके पूर्व प्रापित कमायी या आभास-लगानों के योग के रूप में अनुमान होता है। यदि मशीन नयी हो तो इसके निर्माताओं के विचार में यह योग सम्भावित खरीददारों को उस कीमत के बराबर प्रतीत होगा जिसमें निर्माताओं को इसके उत्पादन का प्रतिकूल मिल सके। अतः उस दत्ता में प्रायः यही लागत कीमत एवं वह कीमत होगी जो भावी आयों के (पूर्व प्रापित) योग का प्रतिनिधित्व करती है। किन्तु जब मशीन पुरानी हो और इसका नमूना आंशिक रूप से अप्रचलित हो गया हो तो इसके मूल्य तथा इसको उत्पादन लागत के बीच कोई घनिष्ट सम्बन्ध नहीं होता, तब इसका मूल्य प्रत्याशित भावी आभास-लगानों के पूर्व प्रापित मूल्यों के योग के बराबर होगा।

सोमान्त लागतों का कृषि मूल्यों में सम्बन्ध

§1. अब हम सामान्य बातों पर विचार करने के पश्चात् भूमि से सम्बन्धित बातों पर विचार करेंगे। हम इस एक प्राचीन देश में विशेषरूप से कृषि भूमि पर लागू होने वाली बातों से प्रारम्भ करेंगे।

हम कल्पना करेंगे कि किसी युद्ध से जिसकी अधिक समय तक चसते रहने की प्रत्याशा न हो, इंग्लैंड के भोजन पदार्थों के सम्मरण का कुछ भाग समाप्त हो जायेगा। भंडोज पूंजी तथा धर्म के ऐसे अतिरिक्त प्रयोग से पहले की अपेक्षा अधिक फसल उगाना प्रारम्भ करेंगे, जिससे तीव्रता से प्रतिफल मिलने की सम्भावना हो। ये कृत्रिम खादों, मिट्टी के ढेले तोड़ने वाली मशीनों के प्रयोग इत्यादि के परिणामों पर विचार करेंगे; और ये जितने ही अधिक अनुकूल होंगे, आगामी वर्ष में उपज को उस कीमत में उतनी ही कम बूझ होगी जिसे वे इन दिशाओं में अतिरिक्त परिव्यय करने के लिए आवश्यक समझते हैं। किन्तु युद्ध के कारण उन कार्यों में बहुत थोड़े सुधार होंगे जो इसके समाप्त होने तक लाभदायक नहीं हो सकते। जब अल्पकाल में अनाज की कीमतों को निश्चित करने वाले कारणों का पता लगाने के लिए मिट्टी में घीरे घीरे होने वाले सुधारों से उसी उत्पादकता के रहने की कल्पना की जा सकती है जो कि इसे प्राकृतिक रूप से प्राप्त है। इस प्रकार इन स्थायी सुधारों से प्राप्त होने वाली आय से न केवल अतिरिक्त उपज उगाने से लगायी जाने वाली मूल या विशेष लागतें प्राप्त होती हैं, अपितु कुछ अधिशेष भी प्राप्त होता है। किन्तु वह उस अर्थ में वास्तविक अधिशेष नहीं है जिसमें बिनागकर लगान है, अर्थात् यह उपज की कुल लागत प्राप्त होने के बाद शेष रहने वाला अधिशेष नहीं है। इसकी व्यवस्था के सामान्य स्वार्थों को पूरा करने के लिए आवश्यकता होती है।

अधिक यथार्थ शब्दों में.—यदि भूस्वामियों द्वारा व्यक्तिगत रूप से भूमि पर किये जाने वाले सुधारों से प्राप्त अतिरिक्त आय में समाज की सामान्य प्रगति के कारण, न कि भूस्वामियों के निजी प्रयत्नों एवं त्याग के कारण, भूमि से मिलने वाला लाभ शामिल न किया जाय तो उन प्रयत्नों एवं त्यागों के लिए उस सभी अतिरिक्त आय को पारिश्रमिक के रूप में देना होगा। यह हो सकता है कि वह उनसे प्राप्त होने वाले लाभों का कम अनुमान लगाये, किन्तु यह भी समानरूप से सम्भव है कि उसने इनका अधिक अनुमान लगाया हो। यदि उसने उनका सही ढंग से अनुमान लगाया हो तो उसकी स्वार्थभावना ने विनियोजन के लाभदायक होते ही उसे ऐसा करने के लिए बाध्य किया होगा और दूसरों ओर किसी विशेष तर्क के अभाव में हम यह कल्पना कर सकते हैं कि उसने ऐसा ही किया होगा। सफल एवं असफल प्रतिफलों को एक साथ मिलाने हुए दीर्घकाल में भूमि पर पूंजी के विनियोजन

एक प्राचीन देश में सामान्य रूप में कृषि उत्पादन।

के निबल प्रतिफल से इम प्रकार के विनियोजन के लिए समुचित प्रतीमन मिलने के अतिरिक्त और कुछ नहीं मिल सकता। यदि उन प्रतिफलों की अपेक्षा, जिन पर विलोमों की गणनाएँ आधारित रहती हैं, न्यूनतर प्रतिफल मिलने की प्रत्याशा हो तो इसमें अपेक्षाकृत थोड़े ही सुधार हुए होंगे।

कहने का तात्पर्य यह है—विभी भी प्रकार के सुधारों तथा उनके पूर्ण प्रभाव के लिए आवश्यक समय पहले की तुलना में तम्बी अवधि में जो निबल आय प्राप्त की जाती है वह, सुधार करने वालों के प्रयत्नों एक त्यागों के लिए दी जाने वाली कीमत के ही बराबर होती है। इस प्रकार इन सुधारों के करने में होने वाले खर्च उत्पादन के सीमान्त खर्चों में प्रत्यक्षरूप से प्रविष्ट होते हैं, और दीर्घकालीन सम्भरण कीमत को प्रत्यक्ष रूप से प्रभावित करते हैं किन्तु अल्पकाल में अर्थात् प्रसंगगत वर्ग के सुधारों में तथा उनके पूर्ण प्रभाव पड़ने के लिए आवश्यक समय की अपेक्षा अल्प अवधि में, सम्भरण कीमत पर इम आवश्यकता के कारण कोई भी प्रत्यक्ष प्रभाव नहीं पड़ता कि इन सुधारों से दीर्घकाल में इतनी निबल आय प्राप्त होनी चाहिए कि इनमें लगामी जाने वाली लागत पर पर्याप्त सामान्य लाभ मिल सके। अतः ऐसी अवधियों के प्रसंग में इस आय को उपज की कीमत पर निर्भर रहने वाला आभास-लगान माना जा सकता है।¹

प्राचीन देश
में सामान्य-
रूप से कृषि
उपज के
मूल्य तथा

इस प्रकार हम इम निष्कर्ष पर पहुँचते हैं—(1) उपज को मात्रा और इसलिए कृषि के सीमान्त की स्थिति (अर्थात् अच्छी तथा बुरी दोनों प्रकार की भूमि में समान रूप से पूँजी तथा यम के लाभदायक प्रयोग के सीमान्त) दोनों ही, माँग तथा सम्भरण की सामान्य दशाओं से नियंत्रित होती है। वे एक ओर से माँग से अर्थात् उपज का उपभोग करने वालों जनसंख्या, इसके लिए उनकी ज़रूरत की तीव्रता तथा उनके भ्रुणहान

1 किस प्रकार के और कहाँ तक सुधार करने चाहिए यह निरसन्वेह विचाराधीन समय एवं स्थान पर भूस्वामियों एवं काश्तकारों की आंशिकरूप से भूमि-बट्टा प्रणाली और उद्यम करने की शक्ति एवं योग्यता तथा पूँजी पर उनके अधिकार पर निर्भर रहता है। इस सम्बन्ध में भूमि-बट्टा प्रणाली पर विचार करते समय हम देखेंगे कि विभिन्न स्थानों की विशेष दशाओं के लिए बहुत बड़ी छूट रखनी पड़ती है।

यह ध्यान रहे कि खास लगान का इस धारणा पर अनुमान लगाया जाता है कि भूमि के मौलिक गुण क्षीण नहीं हुए हैं। जब भूमि में किये जाने वाले सुधारों से होने वाली आय को आभास-लगान माना जाता है तो स्वतः ही यह समझ लेना चाहिए कि भूमि के मौलिक गुणों की वापस-पता पूर्ववत् बनो रहती है; यदि उनमें क्षति हो रही हो तो उस निबल आय पर पहुँचने के पूर्व जिसे उसका आभास-लगान माना जाता है उनसे अर्जित की जाने वाली आय में से इन मौलिक गुणों में होने वाली कमी को घटा देना चाहिए।

आय का वह भाग जिसकी टूटफूट की पूर्ति के लिए आवश्यकता होती है, रायल्टी से कुछ मिलता-जुलता है जिससे केवल खान में से कच्चे धातु निकालने से होने वाली हानि को ही पूर्ति होती है।

करने के साधनों से, तथा दूसरे ओर सम्भरण से, अर्थात् सुलभ भूमि की मात्रा एवं उत्पादकता, तथा इस पर कृषि करने के लिए तत्पर लोगों की संख्या एवं उनके साधनों से, नियंत्रित होती हैं। इस प्रकार उत्पादन की लागत माँग की उत्कटता, उत्पादन के सीमान्त तथा उपज की कीमत एक दूसरे को परस्पर प्रभावित करते हैं: और यह कहने में कि इनमें से किसी पर भी अन्य का आंशिक प्रभाव पड़ता है, कोई भी चक्क तर्क निहित नहीं है। (2) उपज का वह भाग भी जो लगान के रूप में दिया जाता है, निरसन्देह बाजार में विक्रय के लिए रखा जाता है, और यह कीमतों पर किसी अन्य आय की तरह ही प्रभाव डालता है। किन्तु माँग तथा सम्भरण की सामान्य दशाएँ या उनके एक दूसरे से सम्बन्ध उपज के लगाने के रूप में दिये जाने वाले भाग तथा कृषक के व्यय को लाभप्रद बनाने के लिए आवश्यक भाग के रूप में विभाजन करने से प्रभावित नहीं होते। लगान की मात्रा कोई नियंत्रणकारी कारण नहीं है, किन्तु यह स्वयं ही भूमि की उर्वरा शक्ति, उपज की कीमत तथा सीमान्त की स्थिति द्वारा नियंत्रित होती है: इसे भूमि पर पूँजी तथा श्रम लगाने से मिलने वाले कुल प्रतिफल के मूल्य की उन मूल्यों से अधिकता द्वारा व्यक्त किया जाता है जिन्हें वे कृषि के सीमान्त की भाँति विपणन परिस्थितियों में प्राप्त करते। (3) यदि उत्पादन की लागत उपज के उन भागों के लिए अनुमानित की जाये जो सीमान्त से सम्बन्धित नहीं हैं तो इस अनुमान में लगान के रूप में दिये जाने वाले प्रभार को शामिल करना पड़ेगा। यदि इस अनुमान का उपज की कीमत को नियंत्रित करने वाले कारणों का पता लगाने में उपयोग किया जाय तो इस प्रकार का तर्क देना चक्क होगा, क्योंकि पूर्णरूप से प्रभाव के रूप में प्राप्ति जाने वाली चीज उन चीजों का आंशिक कारण मानी जायेगी जिनका कि यह प्रभाव है। (4) सीमान्त उपज की उत्पादन लागत किसी प्रकार के चक्क तर्कों के बिना ही मात की जा सकती है। उपज के अन्य भागों की लागत का इस प्रकार पता नहीं लगाया जा सकता। पूँजी तथा श्रम के लाभदायक सीमान्त पर उत्पादन की लागत, माँग तथा सम्भरण की सामान्य दशाओं के नियंत्रण में सम्पूर्ण उपज की कीमत के लगभग बराबर होती है। कीमत इससे नियंत्रित नहीं होती किन्तु कीमत को नियंत्रित करने वाले कारणों पर अवश्य ही प्रकाश डालती है।

§2. कभी कभी यह मत प्रकट किया जाता है कि यदि सारी भूमि समानरूप से लाभकारी हो और सारी ही उपयोग में लायी जा रही हो तो इससे उत्पन्न होने वाली आय एकाधिकार लगान का रूप ले लेगी। किन्तु यह कल्पन भ्रुतिपूर्ण प्रतीत होता है। यह हो सकता है कि मू-स्वामी उत्पादन को अवरुद्ध करने के लिए, चाहे उनकी सम्पत्ति समानरूप से उर्वर हो या न हो, सम्भवतः गुट बना ले। इस प्रकार उपज के लिए प्राप्त की जाने वाली वही हुई कीमतें एकाधिकार कीमतें होंगी, और मू-स्वामियों की आय लगान न होकर एकाधिकार आय होगी। किन्तु मुक्त बाजार की परिस्थितियों में भूमि से प्राप्त की जाने वाली आगे लगान होंगी, और इन पर बराबर ही लाभप्रद भूमि वाले देश में अच्छी एवं बुरी दोनों प्रकार की भूमि वाले देश की भाँति समान कारणों का तथा समान ढंग से नियंत्रण होगा।

उसकी सीमान्त लागतों के सम्बन्धों का तात्पर्य।

उर्वरता की अतमान-ताओं के अभाव में भूमि के दुर्लभता से लगान उत्पन्न होता है।

यह सत्य है कि यदि लगभग समानरूप से उर्वर भूमि इतनी प्रचुर मात्रा में हो कि प्रत्येक व्यक्ति को इसकी उतनी मात्रा मिल जाय जितने पर पूँजी की इच्छित मात्रा को पर्याप्तरूप से अच्छी तरह लगाया जा सके, तो इससे कुछ भी लगान नहीं मिल सकेगा। किन्तु इससे केवल यह प्राचीन विरोधोक्ति स्पष्ट होती है कि जब पानी प्रचुर मात्रा में मिलना हो तो इसका कुछ भी बाजार मूल्य नहीं होता: क्योंकि यद्यपि इसका कुछ भाग जीवन के लिए अत्यावश्यक है तब भी बिना किसी प्रयास के प्रत्येक व्यक्ति इसे परि-तुष्टि (satiety) को उस सीमा तक प्राप्त कर सकता है जिससे अधिक बढ़ाये जाने पर इसका कुछ भी उपयोग नहीं होता। यदि प्रत्येक कुटीरवासी के पास कुआँ हो जिससे वह पड़ोसी के कुएँ से जल निकालने में लगने वाले धम के बराबर ही धम से इच्छित मात्रा में जल प्राप्त करे, तो कुएँ के जल का कुछ भी बाजार मूल्य नहीं होगा। किन्तु यदि सूखा पड़ने पर कम गहरे कुएँ सूख जाएँ और अधिक गहरे कुओं पर भी इसका आघात पहुँचने का डर हो तो उन कुओं के मालिक दूसरों द्वारा अपने कुओं से ले जायी जाने वाली पानी की हर बाल्टी के लिए कुछ प्रभार माँगेगे। यदि नये कुओं का विकास न हो रहा हो तो जनसंख्या जितनी ही अधिक घनी होती जायेगी ऐसे अवसर उतने ही अधिक मिलेंगे जब इस प्रकार के प्रभार लगाये जायेंगे; और अन्त में यह हर एक कुएँ के मालिक के लिए आय का स्थायी साधन बन जायेगा।

जब कोई नया देश पहले-पहल बसाया जाता है और भूमि निःशुल्क प्राप्त होती है तो उस सीमा तक आबजन होता जायेगा जिस पर वहाँ सर्वप्रथम बसने वाले की सहन-शीलता के लिए उचित पारितोषिक मिले।

इसी प्रकार एक नये देश में घोरघेरि भूमि का दुर्लभता मूल्य होने लगता है। सर्वप्रथम बसने वाले व्यक्ति को ही एक मात्र विशेषाधिकार नहीं होंगे, क्योंकि वह तो केवल वही चीज कर सकता है जो अन्य कोई करने के लिए स्वतन्त्र है। उसे यदि जीवन का खतरा न भी हो तो भी, अनेक भूसीवतों का सामना करना पड़ता है और सम्भवतः यह भी जोखिम उठाना पड़ता है कि वही भूमि धुरी त निकले, और उसे अपने सुधारों को स्थगित न करना पड़े। इसके विपरीत वह भी हो सकता है कि उसके साहित्यिक काम अच्छा निकल जाय। जनसंख्या के प्रवाह से उसके मार्ग के निर्देशन हो और उसके भूमि के मूल्य से इसमें किए जाने वाले परिव्यय के लिए मिलने वाले सामान्य पारितोषिक के अतिरिक्त उसी प्रकार वही अधिक अधिशेष मिलेगा जिस प्रकार कि मछुओं की भरी हुई नावों से भर लौटते समय कर्पवहन से मिलता है। किन्तु उसके साहित्यिक कार्य के लिए मिलने वाले आवश्यक पारितोषिक के अतिरिक्त उसे कुछ भी अधिशेष प्राप्त नहीं होगा। वह अपने आप को किसी ऐसे जोखिम पूर्ण व्यवसाय में लगा लेता है जो सभी के लिए खुला हुआ हो और वह उसकी शक्ति एवं उसका सामान्य है कि उसे असाधारणरूप से अधिक पारितोषिक मिला। अन्य किसी को भी उसी की तरह ऐसा अवसर मिल सकता था। इस प्रकार वह भूमि से भविष्य में जिस आय को प्राप्त करने की प्रत्याशा करता है वह आदिवासी की गणनाओं में शामिल रहता है, और इससे उसके उन प्रयोजनों में वृद्धि होती है जो इस संशय में पड़ने के समय कि उद्यम को वहाँ तक बढ़ाना चाहिए, उनके कार्यों को निर्धारित करती है। यदि वह स्वयं ही इनमें सुधार करे तो वह इसके पूर्व प्राप्ति मूल्य को अपनी पूँजी पर मिलने वाला लाभ तथा अपने धम की वसूली समझता है।

1 भाग 3 अध्याय 5, अनुभाग 3 तथा भाग 5, अध्याय 4, अनुभाग 2 से तुलना कीजिए।

बहुधा आदिवासी इस प्रत्याशा से भूमि जोतता है कि उसके अधिकार में रहते हुए इससे जो प्रतिकूल मिल सकता है वह उसकी कठिनाइयों, उसके धर्म एवं उसके स्वार्थों के लिए मिलने वाले उचित पारितोषिक से कम ही होगा। वह अपने पारितोषिक का कुछ भाग स्वयं भूमि के मूल्य से प्राप्त करने की बात सोचता है जिसे वह सम्भवतः कुछ समय बाद किसी ऐसे अवामन्तुक को बेचेगा जिसमें आदिवासी की भाँति जीवन-यापन करने की रचि नहीं है। कमीकमी, जैसा कि अग्रज किसानों ने हानि उठा कर अपने अनुभव से सीखा है, यहाँ तक कि नया आदिवासी भी अपने गेहूँ को लागू उत्पाद मानता है और फर्म को तैयार करना ही उसका मुख्य उत्पाद है जिसके लिए वह कार्य करता है तथा जिसमें सुधार करने से वह इस पर अधिकारपत्र प्राप्त करने का हकदार हो सकता है: वह यह आंकता है कि इसका मूल्य धीरे धीरे, उसके अपने प्रयत्न से उतना नहीं जितना कि उन आराम एवं भाव के साधनों से तथा वस्तुओं के क्रयविक्रय के बाजारों के विकास से बढ़ेगा जो बढ़ते हुई सांख्यिक समृद्धि की देन हैं।

इसे दूसरे ढंग से भी ध्यानत किया जा सकता है। लोग साधारणतया सर्वप्रथम कृषि करने की कठिनाइयों एवं एकातपन का सामना करने के लिए तब तक इच्छुक नहीं रहते जब तक कि वे वहाँ निश्चितरूप से भविष्य में अपने निवासस्थान की अनेका कहीं अधिक कमायी की, जो कि जीवन की अपरिहार्य आवश्यकताओं का मापदण्ड है' आशा न करते हो। खनिकों के लिए किसी भी बहुमूल्य खान में, जो अन्य सुविधाओं एवं सम्पत्ता के विभिन्न प्रकार के सामाजिक अपसरों से विलग हो, काम करने के लिए तब तक कोई आकर्षण नहीं होगा जब तक उन्हें ऊँची मजदूरी देने का वायदा न किया जाय: और वे लोग जो इस प्रकार की खानों में स्वयं अपनी पूँजी के विनियोजन का निरीक्षण करते हैं बहुत अधिक लाभ की आशा करते हैं। इन्हीं कारणों से सर्वप्रथम कृषि करने वाले किसान अपने धर्म तथा कठिनाइयों को सहने की शक्ति के पारितोषिक के रूप में मूल्यवान अधिकारपत्रों की प्राप्ति के साथ साथ यह भी चाहता है कि उनकी उपज की बिक्री से प्राप्त आय से होने वाला कुल लाभ बहुत अधिक हो। जब भूमि के लिए कोई प्रभार न लिया जाये तो उस भूमि में लोग उस सीमान्त तक बसेंगे जिस पर लगान के लिए कोई अधिशेष छोड़े बिना ही इस उद्देश्य की पूर्ति के लिए समुचित लाभ मिलते हैं। जब भूमि के लिए प्रभार देना पड़े तो आन्विक केवल उसी सीमान्त तक चलेगें जिस पर सर्वप्रथम खेती करने की सहनशीलता के लिए मिलने वाले पुरस्कार के अतिरिक्त इन प्रभारों को पूरा करने के लिए लाभ में से लगान की भाँति अधिशेष बच जाय।

§3. इन सब बातों के साथ यह स्मरण रहे कि व्यक्तिगत उत्पादक के दृष्टिकोण से भूमि केवल एक विशेष प्रकार की पूँजी है। यह प्रश्न कि किसी किसान ने भूमि के किसी खास टुकड़े पर सन्नप्रद सीमा तक खेती की या नहीं और वह कि क्या उसे इसमें से और अधिक लेने की कोशिश करनी चाहिए, या भूमि के किसी अन्य टुकड़े पर खेती करनी चाहिए, इस प्रश्न की ही भाँति है कि क्या उसे एक नया हल खरीदना चाहिए, या मिट्टी के अधिक अनुकूल दशा में न होने पर कमी कमी हत्तों के विद्यमान स्टॉक का प्रयोग कर तथा अपने घोड़ों को और अधिक मात्रा में खिन्ना कर इन हत्तों से कुछ

जैसे जैसे उपज के लिए माँग तथा धर्म का सम्भरण बढ़ता जाता है लगान भी अधिशेष के रूप में मिलने लगता है।

व्यक्तिगत उत्पादक के लिए भूमि एक प्रकार की पूँजी ही है।

अधिक काम चलाने की कोशिश करनी चाहिए। वह थोड़ी अधिक भूमि की निवल उपज की उन अन्य उपयोगों से तुलना करता है जिनमें वह उस पूँजी को लगाता जो उसे इसे प्राप्त करने के लिए खर्च करनी पड़ती: और इसी प्रकार वह विपणन परिस्थितियों में अपने हकों से काम लेने से पैदा होने वाली निवल उपज की, हकों के स्टॉक को बढ़ाने तथा इस प्रकार उनसे अधिक अनुकूल दशाओं में काम लेने से पैदा होने वाली निवल उपज से तुलना करता है। उपज के जिस भाग के लिए उसे यह संघर्ष हो कि वह अपने वर्तमान हकों के अतिरिक्त उपयोग से, या नये हल का उपयोग करने से उत्पन्न करे या नहीं, तो उसे हल के सीमान्त उपयोग से ज्ञात किया जा सकता है। हल की सहायता से प्राप्त होने वाली निवल आय में इससे कोई निवल (अर्थात् वास्तविक टूटफूट के प्रकार के अनिश्चित और कुछ भी) वृद्धि नहीं होती।

इसी प्रकार एक विनिर्माता अथवा व्यापारी, जो भूमि तथा इमारत दोनों का मालिक हो, इन दोनों का अपने व्यवसाय के साथ समान सम्बन्ध समझता है। इन दोनों में प्रत्येक से सर्वप्रथम उदाररूप से सहायता एक स्थान मिलेगा, और बाद में, जैसे जैसे वह उनसे इन्हें अधिकधिक लेने का प्रयत्न करेगा, उसे घटती हुई मात्रा में प्रतिकूल मिलेगा अन्त में एक स्थिति ऐसी आ जायगी जब उसे यह सन्देह होने लगेगा कि उनके कारखानों अथवा गोदामों में इतने अधिक सामान का भरना ऐसी बड़ी कठिनाई नहीं है कि इनका हल इनके लिए अधिक स्थान प्राप्त करने से हो जायगा। अब वह यह निर्णय करता है कि भूमि के अतिरिक्त टुकड़े को लेने से या अपनी फैक्टरी को एक भवन और बरतने से उतना स्थान प्राप्त किया जाय तो वह इन दोनों में लगाने जाने वाले अतिरिक्त विनियोजन की निवल आय का मूल्यांकन करता है। उसके उत्पादन का वह भाग जिसे वह (इन सद्य में रहते हुए कि क्या अपने पास विद्यमान उपकरणों से अतिरिक्त काम लेने की अपेक्षा उन उपकरणों में वृद्धि करना सामग्री न होगा) वर्तमान उपकरणों से पैदा करने का प्रयत्न करता है, उस निवल आय में कुछ भी योगदान नहीं करता जो उन उपकरणों से प्राप्त होती है। इस तर्क से इस बात पर प्रकाश नहीं डाला जाता कि क्या इन उपकरणों को मनुष्य द्वारा बनाया गया था, या ये प्रकृति द्वारा दिये गये भण्डार के कुछ अंश हैं। यह तर्क लगान तथा आभास-लगान पर समान रूप से लागू होता है।

शास्त्रिक
लगान तथा
आभास-
लगान के
बोध
असमानता
में विद्यमान
समानता।

दिन्यु समाज के दृष्टिकोण से इनमें यह एक अन्तर पाया जाता है जो कि इस प्रकार है—यदि किसी फार्म पर एक ही व्यक्ति का अधिकार हो तो अन्य लोगों के पान भूमि कम होगी। उसके द्वारा इसका किया जाने वाला उपयोग अन्य लोगों द्वारा विपणन करने वाले उपयोग से भिन्न न होकर उनके बदले में किया जाने वाला उपयोग है: यदि वह भूमि में सुधार करने या उस पर इमारत बनाने में विनियोजित करे तो वह अन्य लोगों द्वारा इसी प्रकार के सुधारों में पूँजी के विनियोजन करने के अवसरों में अधिक कमी नहीं करेगा। इसी प्रकार भूमि तथा मनुष्य द्वारा बनाये जाने वाले उपकरणों में असमानता होने पर भी समानता पायी जाती है। इसमें असमानता होने का कारण यह है कि किसी प्राचीन देश में भूमि का लगान (और कुछ अर्थों में पूर्ण रूप से) एक स्थायी तथा निश्चित भण्डार होता है: जबकि मनुष्य द्वारा बनाये जाने

वाले उपकरण चाहे वे भूमि अथवा इमारतों, अथवा मशीनों इत्यादि में किये गये सुधार हों, ऐसे प्रवाह की भांति हैं जो उनकी सहायता से उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं की प्रभावोत्पादक माँग में परिवर्तनों के अनुसार घटाये या बढ़ाये जा सकते हैं। अब तक इनमें पायी जाने वाली असमानता का उल्लेख किया गया था, किन्तु इसके विपरीत इनमें से कुछ का तेजी के साथ उत्पादन न हो सकने के कारण इनमें इस बात में समानता पायी जाती है कि अल्पकाल में व्यावहारिक रूप में इनका स्टाक निश्चित होता है और उस काल में उनसे प्राप्त की जाने वाली आय का उनके द्वारा उत्पादित वस्तुओं के मूल्य से बही सम्बन्ध रहता है जोकि वास्तविक लगान का रहता है।¹

§4. अब हम इन विचारों को इस कल्पना पर लागू करेंगे कि अर्थशास्त्र सत्यापकों द्वारा सारी कृषिउपज के लिए सक्षेप में प्रयोग किये गये अर्थ में अनाज पर एक स्थायी कर लगाया जा रहा है। यह स्पष्ट है कि किसान कर के कम से कम कुछ भाग को उपभोक्ताओं पर टालने की कोशिश करेंगे। किन्तु उपभोक्ताओं से बी जाने वाली कीमतों में किसी वृद्धि के कारण माँग रुक जायेगी और इस प्रकार इसकी किसान

सामान्य रूप से कृषि-उपज पर अन्तिम करबाहुता

1 पिछली पीढ़ी के अर्थशास्त्रियों, जिनमें विशेषकर सीनियर (Senior) तथा मिल (Mill), हर्मन (Hermann) तथा मंगोल्ड (Mangoldt) के नाम उल्लेखनीय हैं, का लगान तथा लाभ के सम्बन्धों पर ध्यान आकर्षित हुआ था। सीनियर प्रायः यह समझते थे कि समय के कारण मुख्यतया कठिनाई पैदा होती है; किन्तु अन्यत्र की भांति उन्होंने सलाह देकर ही संतोष कर लिया और उनको व्यावहारिक रूप नहीं दिया। वह (Political Economy, पृष्ठ 129 में) कहते हैं कि 'सभी उपयोगी प्रयोजनों के लिए लाभ का लगान से विभेद ठीक उसी समय समाप्त हो जाता है जब उपहार अथवा उत्तराधिकार द्वारा पूंजी, जिससे कि निश्चित आय प्राप्त होती है, उस व्यक्ति को सम्पत्ति बन जाती है जिसके त्याग एवं अधिक प्रयास का इसके उत्पादन से तनिक भी सम्बन्ध नहीं होता'। पुनः मिल Political Economy भाग III, अध्याय V, अनुभाग 4 में कहते हैं "कुछ खास उत्पादकों अथवा कुछ खास परिस्थितियों में उत्पादन के पक्ष में होने वाला अन्तर लाभ का श्रोत है, जो यद्यपि तब तक लगान नहीं कहा जाता जब तक कि इसका समय समय पर एक व्यक्ति द्वारा दूसरे को भुगतान न किया जाय; तब भी यह बिल्कुल समान नियमों से नियंत्रित होती है।"

यह मूल्यभांति देखा गया है कि एक स्टोरिया जो झूठे आँकड़ों अथवा अन्य प्रकार से कीमतों में हेरफेर किये बिना भविष्य का सही ढंग से अनुमान लगाता है, और सट्टा बाजार में अथवा उत्पादन बाजार में चतुरतापूर्ण क्रय-विक्रय द्वारा लाभ अर्जित करता है, सामान्यतया उत्पादन को अभीष्ट स्थान तक बढ़ा कर और अनिश्चित स्थानों में इस पर प्रतिबन्ध लगा कर जनसेवा करता है; किन्तु किसी प्राचीन देश में भूमि का स्टोरिया इस प्रकार की कोई जनसेवा नहीं करता क्योंकि भूमि का भण्डार निश्चित होता है। वह तो उन लोगों को जिनका इस पर नियन्त्रण रहता है, जल्दबाजी, अज्ञानता, अथवा दरिद्रता के परिणामस्वरूप किसी अधिक उपयोगी जगह को धटिया उपयोगों में लगाये जाने से केवल रोक ही सकता है।

से लिया
गया
दृष्टान्त।

पर प्रतिक्रिया होगी, यह निश्चय करने के लिए कि कर के कितने अधिक भाग को उपभोक्ताओं पर अन्तरित किया जायेगा, हमे लागदायक खर्च के सीमान्त का अध्ययन करना चाहिए; चाहे वह कम उपजाऊ भूमि एवं वच्छे बाजारों से बहुत दूर स्थित भूमि में थोड़ा ही खर्च करने का सीमान्त हो, या उपजाऊ भूमि तथा घने बसे हुए औद्योगिक क्षेत्रों के निकट की भूमि में अत्यधिक खर्च करने का सीमान्त हो।

यदि उस सीमान्त के निकट केवल थोड़ा ही अनाज उगाया गया हो तो किसान को मिलने वाले निवल कीमत में होने वाली साधारण कमी से अनाज के सम्भरण में बड़ी रकबावट पैदा नहीं होगी। अतः उपभोक्ताओं द्वारा इसके लिए दी जाने वाली कीमत में अधिक वृद्धि नहीं होगी, और उपभोक्ता कर के बहुत थोड़े अंश का ही भुगतान करेंगे। किन्तु अनाज के उत्पादन के खर्चों के बाद बचने वाले अधिशेष मूल्य में काफी कमी हो जायेगी। यदि किसान अपनी ही भूमि जोत रहा हो तो वह कर के अधिक भाग को स्वयं ही देगा। यदि वह भूमि को लगान पर ले रहा हो तो वह लगान में बहुत कमी करने की माँग करेगा।

इसके विपरीत, यदि कृषि के सीमान्त के निकट बहुतायत से अनाज उगाया जाता हो तो कर लगने के कारण उत्पादन में बड़ी कमी होने लगेगी। कीमत में तदुपरान्त होने वाली वृद्धि से, जिससे किसान लगभग पहले की माँति ही प्रकृष्ट (intensive) खेती करने की स्थिति में रहेंगे, यह कमी रक जायेगी और भूस्वामी के लगान में थोड़ी ही कमी होगी।¹

इस प्रकार ऐसा कर जो भूमि पर कृषि करने से या फार्मभवन बनाने से हतोत्साहित करता है, भूमि की उपज के उपभोक्ताओं पर अग्रान्तरित होता है किन्तु दूसरी ओर, भूमि स्थिति, उसके विस्तार सूर्य के प्रकार, ताप, वर्षा एवं वायु के रूप में मिलने वाली आय से प्राप्त होने वाले (वार्षिक) मूल्य पर लगने वाला कर भूस्वामी के अतिरिक्त अन्य किसी पर नहीं लग सकता। निस्सन्देह यहाँ पर एक पट्टेदार को कुछ समय के लिए भूस्वामी बना लिया गया है। भूमि के इस (वार्षिक) मूल्य को साधारणतया इसका 'मौलिक मूल्य' अथवा 'अन्तर्निहित मूल्य' कहा जाता है, किन्तु उस मूल्य का अधिकांश भाग मनुष्यों के न कि व्यक्तिगत मालिक के, कार्य का परिणाम है। दृष्टान्त के लिए बजर हाट-भूमि (heath land) के निकट औद्योगिक जनसंख्या बढ़ने के कारण उस भूमि का मूल्य एकाएक बढ़ जाता है, यद्यपि इसके मालिकों ने इस पर कुछ भी सुधार नहीं किये और इसे वैसा ही रखा जैसा कि प्रकृति से उन्होंने प्राप्त किया था। अतः भूमि के वार्षिक मूल्य के इस भाग को इसका सार्वजनिक मूल्य कहना शायद अधिक सही होगा, जबकि इसके उस भाग को जो व्यक्तिगत मालिकों

भूमि का
सार्वजनिक
मूल्य।

1 निस्सन्देह व्यावहारिक रूप में भूमि के वास्तविक वार्षिक फायदे के साथ लगान का समायोजन बहुत धीमे धीमे तथा अनियमित रूप से होता है। इन विषयों का भाग 6, अध्याय 9 तथा 10 में विवेचन किया गया है, और कुछ निश्चित किन्तु यस्तुतः काल्पनिक मान्यताओं में अत्र धर कर बाह्यता का परिशिष्ट 8 (K) में विस्तार-पूर्वक अध्ययन किया गया है।

के कार्य एवं परिव्यय का परिणाम है, इसका निजी मूल्य कहा जा सकता है। अन्तर्निहित मूल्य तथा भौतिक मूल्य दोनों पुराने शब्दों की अर्थिक क्रियाओं को ध्यान में रखते हुए उनका आगे भी सामान्यरूप में उपयोग किया जायेगा। एक अन्य शब्द का जिसे पहले भी इसी अर्थ में प्रयोग किया जा चुका है, प्रयोग करते हुए हम भूमि के इस वार्षिक सार्वजनिक मूल्य को इसका वास्तविक लगान कह सकते हैं।

भूमि के सार्वजनिक मूल्य पर कर लगाने से न तो उत्कृष्ट खेती करने के प्रलोभनों में और न इस पर फार्मभवन बनाने के प्रलोभनों में बहुत अधिक कमी होती है, अतः इस प्रकार के कर से बाजार में आने वाली कृषि-उपज का सम्मरण, बहुत अधिक कम नहीं होता और न उपज की कीमत ही बढ़ती है। अतः इसे भूमि के मालिकों से अन्तर्हित नहीं किया जा सकता।

इसमें यह मान लिया जाता है कि भूमि का वास्तविक लगान, जिस पर कि कर लगता है, इसके सामान्य उपयोगों के प्रसंग में, न कि मालिक द्वारा किये जाने वाले विशेष उपयोग के प्रसंग में आँका जाता है। सामान्य योग्यता एक उच्चम वाले किसान द्वारा इसका सदुपयोग करते हुए अपने सर्वोत्तम निर्णय के अनुसार जो भी उत्पादन किया जा सकता है उसे इसका निवल उत्पाद माना जाता है। यदि खेती करने की किसी विकसित प्रणाली से भूमि के छिपे हुए साधनों का इस प्रकार से विकास किया जा सके कि इसमें लगाये जाने वाले परिव्यय पर अच्छी दर पर लाभ होने से मिलने वाले प्रतिफल से कहीं अधिक प्रतिफल मिले, तो सामान्य लाभ से अधिक मिलने वाला निवल प्रतिफल उचित रूप से वास्तविक लगान ही और तब भी यदि यह ज्ञात हो या केवल यह प्रत्याशित हो कि वास्तविक लगान पर लगने वाला बहुत भारी विशेष कर इस अतिरिक्त भाग पर लगेगा तो उस प्रत्याशा से मालिक इसमें सुधार करना समान्त कर देगे।¹

§5. एक ही प्रकार के कच्चे माल अथवा उपकरणों के लिए उद्योग की विभिन्न शाखाओं के बीच जो प्रतिस्पर्धा होती है उसके विषय में प्रसंगवश थोड़ा ही कहा गया है। किन्तु अब हमें एक ही प्रकार की भूमि के लिए कृषि की विभिन्न शाखाओं में होने वाली प्रतिस्पर्धा पर विचार करना है। यह विचार शहरी भूमि की अपेक्षा सरल है, क्योंकि जहाँ तक मुख्य फसलों का सम्बन्ध है, कृषि एक ही व्यवसाय है, यद्यपि (लताओं समेत) चुने हुए दूधो, फूलों, सब्जियों इत्यादि को उगाने से अनेक प्रकार की विशेषीकृत व्यावसायिक योग्यता के लिए क्षेत्र रहता है। अर्थशास्त्र सहायकों ने सामयिक रूप से यह ठीक कल्पना की है कि हर प्रकार की कृषि-उपज को अनाज की किसी खास मात्रा के तुल्यक माना जा सकता है; उन्होंने यह भी ठीक ही कहा कि इमारतों के लिए रखे गये स्थान के अतिरिक्त जो कि कुल मात्रा का एक छोटा तथा लगभग निश्चित भाग है, सारी भूमि को कृषि उपयोगों में लगाया जायेगा। किन्तु जब हम एक ही उत्पाद दृष्टान्त के लिए हाँप (hop) पर ही ध्यान केन्द्रित करें तो यह प्रतीत हो सकता है कि एक

यह उप-
लक्षित
(imply-
out)
मान्यता कि
भूमि को
काफी हद
तक अच्छे
उपयोगों में
लाया जा
सकता है।

किसी भी
प्रकार की
कृषि-उपज
की सीमान्त
लागत तथा
इसके मूल्य
के बीच
पाये जाने
वाले
सम्बन्ध।

¹ इमारत बनाने की खाली भूमि पर पूर्ण मूल्य पर लगाने वाले करों की छूट से इमारत बनाने का काम मन्द पड़ जाता है। परिशिष्ट 'छ' (G) देखिए।

नये सिद्धान्त से परिवर्तन कराया गया है। किन्तु वान ऐसी नहीं है। अब हमें इन विषय पर विचार करना चाहिए।

प्रतिस्थापन
तथा
सामान्य
रूप में भूमि
पर क्रमागत
उत्पत्ति
ह्रास के
मिश्रण से
हॉप (hop)
की सीमान्त
सागतों
नियंत्रित
होती है।

हॉप अन्य फसलों के साथ साथ विभिन्न प्रकार से हेरफेर करके उगाये जाते हैं और किसान बहुधा इन संशय में पड़ जाते हैं कि अपने किसी खेत में उन्हें हॉप उगाने चाहिए या कोई अन्य चीज। इन प्रकार प्रत्येक फसल अधिकारधिक भूमि में बोयी जाने के लिए अन्य फसलों के साथ संघर्ष करती है, और यदि फसल में अन्य फसलों की अंशदा घटने से अधिक लाभप्रद होने का संकेत मिले तो कृषक इसमें अपनी और अधिक भूमि एवं साधन लगायेंगे। इस परिवर्तन में आदत या शिक्षक या हठ या कृषक के ज्ञान की कमियाँ या पट्टे की शक्तों से रक्षाकट पड़ सकती है, किन्तु फिर भी, प्रतिस्थापन के प्रबल सिद्धान्त का पुनः स्मरण करते हुए मुख्यतया यह सत्य है कि प्रत्येक कृषक 'स्वयं अपने साधनों को ध्यान में रखते हुए अपने व्यवसाय को हर अलग अलग दिशा में तब तक पूँजी का विनियोजन करेगा जब तक उसके निर्णय के अनुसार लाभदायकता का सीमान्त न आ जाय, अर्थात् जब तक उसे यह मोचने के लिए कोई अच्छा तर्क नही दिखायी दे कि उस खास दिशा में और अधिक विनियोजन करने से जो लाभ प्राप्त है उनसे उससे परिव्यय की क्षति पूर्ण नहीं होगी।'

इस प्रकार साम्य की स्थिति में पूँजी एवं धन के उस परिव्यय के लिए जितने किसान लगाने के लिए प्रलोभित मात्र होना है जहाँ और हॉप तथा हर अन्य फसल उगाने में समान निवल प्रनिफल मिलेगा। यदि ऐसा न हो तो उसका अर्थ यह है कि उमने मूलकर नहीं और उसके परिव्यय से जितना अधिकतम लाभ प्राप्त किया जा सकता था उतना प्राप्त न कर सकेगा : तब भी वह अपनी फसलों के पुनर्वितरण में, जहाँ अथवा अन्य फसल की जौत घटाने बढ़ाने से अपने लाभ में वृद्धि कर सकता है।¹

1 यदि किसान कच्चे माल का या यहाँ तक कि मानवीय भोजन का, विषय के लिए उत्पादन करता है तो उसके द्वारा साधनों का विभिन्न उपयोगों में वितरण व्यावसायिक अर्थव्यवस्था की एक समस्या होगी। यदि स्वयं उसके अपने घरेलू उपयोग के लिए दिये गये उत्पादन का प्रदन है तो यह आंशिक रूप में घरेलू अर्थव्यवस्था की समस्या होगी। ऊपर भाग 5, अध्याय 4, अनुभाग 4 से तुलना कीजिए। इसके साथ ही साथ यह भी कह सकते हैं कि गणितीय परिशिष्ट में दी गयी टिप्पणी 14 से इस तथ्य पर और दिया गया है कि विभिन्न उद्यमों में परिव्यय के जित वितरण से कुल प्रतिफल अधिकतम मिलता है उसे उन्हीं सम्भोकरणों से निर्दिष्ट किया जाता है जो घरेलू अर्थव्यवस्था में समान समस्या पर लागू होते हैं।

मिल ने (Principles भाग III, अध्याय XVI, अनुभाग 2) संयुक्त उत्पादन का विवेचन करते समय यह विचार व्यक्त किया कि किसी खास भूमि में बोये जाने के लिए फसलों में होने वाली प्रतिस्पर्धा से सम्बन्धित प्रश्न फसलों की हेरफेर तथा अन्य इसी प्रकार के उद्योगों से जुटिल बन जाते हैं। हेरफेर की जाने वाली सभी फसलों के लिए दोहरी खतान द्वारा बनाये जाने वाले कठिन लेनदेन के खाते तैयार किये जाने चाहिए। व्यवहार तथा सूक्ष्म दृष्टि से किसान इसे बहुत अच्छी तरह बना सकते हैं।

अब हम एक ही भूमि पर विभिन्न फसलों को उगाने की प्रतिस्पर्धा के प्रसंग में कर प्रणाली पर विचार करेंगे। हम यह कल्पना करेंगे कि हाँप पर, चाहे यह कहीं भी उगाया जाता हो, कर लगाया जाता है। यह केवल स्थानीय शुल्क अथवा कर नहीं है। किसान हाँप उगायी जाने वाली भूमि की मात्रा कम करके, कर के दबाव से कुछ बच सकता है और हाँप उगाने के लिए स्वयं निश्चित की गयी भूमि में कोई अन्य फसल उगाकर वह इससे कुछ और अधिक बच सकता है। वह अपनी दूसरी योजना को तब अपनायेगा जब वह यह सोचता है कि किसी अन्य फसल को उगाने तथा कर के बिना बेचने से उस स्थिति की अपेक्षा अच्छे परिणाम मिलेंगे। जब वह हाँप उगाये और कर लगने पर भी उन्हे बेचे, इस दशा में हाँप के उत्पादन की सीमा निर्धारित करते समय उसके विनाश में भूमि में, उदाहरण के लिए, जई उगाने से मिलने वाले अधिशेष का विचार आयेगा। किन्तु यहाँ भी भूमि में जई उगाने से मिलने वाले अधिशेष या लगान तथा हाँप की कीमत से पूरी की जाने वाली सीमान्त के लागतों के बीच कोई सरल संस्थात्मक सम्बन्ध नहीं होगा। यदि किसान की भूमि में असाधारण रूप से ऊँची किस्म की हाँप उगायी जाती हो और यह उस समय हाँप उगाने के लिए अनुकूल हो तो उसे तनिक भी सन्देह नहीं होगा कि उसे भूमि में हाँप उगाना ही सर्वोत्तम होगा, यद्यपि कर लगने के परिणामस्वरूप वह इसके होने वाले अपने खर्च में थोड़ी कमी करने का निश्चय करेगा।¹

एक ही भूमि में विभिन्न फसलों को उगाये जाने के लिए प्रतिस्पर्धा, हाँप (hop) पर विशेष करबाधता

इस सारी समस्या को सरल गणितीय वाक्यांशों में व्यक्त किया जा सकता है। किन्तु ये बहुत कठिन और सम्भवतः लाभदायक न होंगे। अतः ये जब तक गूढ़ रहेंगे तब तक उपयोगी न होंगे। यद्यपि ये एक ऐसे वर्ग से सम्बन्धित हैं जोकि कृषि के उच्चतर विज्ञान में उस समय अन्त में अच्छे उपयोगी रहेंगे जब यह विज्ञान इतना आगे बढ़ जाय कि इसमें विस्तार की वास्तविक चीजें आ जायें।

1 यदि दृष्टान्त के लिए वह यह गणना करे कि कर के होते हुए भी हाँप उगाने से (लगान के अतिरिक्त) अपने खर्च निकाल कर उसे 30 पौंड का अधिशेष मिलेगा और किसी अन्य फसल को उगाने से इसी प्रकार के खर्च निकालने के बाद 20 पौंड का अधिशेष मिलेगा, तो वह ठीकठीक नहीं कहा जा सकता कि अन्य फसलों को उगाने से उसे से मिलने वाला लगान जई की सीमान्त कीमत में शामिल हुआ होता। किन्तु इस संस्थापित (classical) सिद्धान्त का कि लगान उत्पादन की लागत में शामिल नहीं होता, उस अर्थ की अपेक्षा जोकि इसका अभिप्राय था और जो सत्य भी है, उस अर्थ में जो सत्य नहीं है और जिसका उपहास किया जा सकता है, व्याख्या करना अधिक सरल है। अतः यही सर्वोत्तम प्रतीत होता है कि इस वाक्यांश का प्रयोग न किया जाय।

साधारण व्यक्त इस प्राचीन वाक्यांश से कि जई की कीमतों में लगान शामिल नहीं होता तब कुछ हुरे जाता है जब वह यह देखता है कि अन्य उपयोगों में भूमि की प्रांग बढ़ने से समीप की सारी भूमि का लगान मूल्य बढ़ गया है, और जई उगाने के लिए कम भूमि शेष बची है, और परिणामस्वरूप वह इसमें अधिक फसलें उत्पन्न करने के

हॉप पर लगने वाले सामान्य तथा स्थानीय करों में विपमता।

इस बीच हॉप के सम्भरण में सामान्य नियंत्रण की प्रवृत्ति से उनकी कीमत बढ़ जायेगी। यदि उनके लिए भाँग बहुत ही बेलाभ हो और इस विशेष प्रकार के कर की सीमा के परे से समुचित विस्म का हॉप सरलतापूर्वक आप्यात न होता हो तो शायद कीमत पूर्णरूप से कर के बराबर बढ़ेगी। ऐसी दशा में इस प्रवृत्ति पर रोक लग जायेगी, और लगभग उतना ही हॉप उगाया जायेगा जितना कर लगने के पहले उगाया जाता था। कुछ ही समय पूर्व विवेचन किये गये मुद्रण पर लगने वाले कर की माँति स्थानीय कर का प्रभाव सामान्य कर से बहुत मिथ होता है। क्योंकि जब तक स्थानीय कर के अन्तर्गत देश की अच्छी किस्म की हॉप उगाने वाली अधिकतर भूमि नहीं आ जाती तब तक कर लगने के फलस्वरूप उस भूमि पर खेतों नहीं होंगी। इससे बहुत कम आय प्राप्त हो सकेगी। स्थानीय किसानों को बहुत यातनाएँ सहनी पड़ेंगी और जनता को हॉप के लिए वस्तुतः अधिक कीमत देनी पड़ेगी।

लगान का किसी एक फसल के

§6 अल्पकाल के सम्बन्ध में पिछले अनुभाग में दिया गया तर्क फार्मभवनों की अर्जनसहित तथा अन्य आमास-लगानों पर भी लागू किया जा सकता है। जब

लिए बाध्य हो जाता है जिसमें जई के सीमान्त खर्च व इसकी कीमतें बढ़ जाती हैं। लगान में वृद्धि ऐसे माध्यम का काम करती है जिससे हॉप तथा अन्य उपज उगाने के लिए प्राप्त भूमि की बढ़ती हुई बुलभता स्वतः ही उसके सम्मुख आ जाती है, और इन बढ़ती हुई परिस्थितियों के लक्षणों के पीछे उनके वास्तविक क्रियात्मक कारणों पर जाने के लिए उसे बाध्य करना उपयुक्त नहीं है। अतः यह कहना समयोचित न होगा कि भूमि का लगान उनकी कीमत में शामिल नहीं होता। किन्तु यह कहना और भी अधिक असमयोचित होगा कि भूमि का लगान उनकी कीमत में अवश्य ही शामिल होता है ऐसा कहना सत्य नहीं है।

जेवन्स (Theory of Political Economy के प्राक्कथन में पृष्ठ IV में) यह प्रश्न करते हैं कि यदि वह भूमि, जिससे बराबर के रूप में 2 पौंड प्रति एकड़ लगान मिलता हो, जोती जाय और गेहूँ उगाने के लिए उपयोग में लायी जाय तो क्या गेहूँ के उत्पादन के खर्चों में से प्रति एकड़ 2 पौंड घटाना नहीं चाहिए। इसका उत्तर नकारात्मक है। क्योंकि 2 पौंड की इस विशेष धनराशि तथा लागत को ही पूरा करने वाले गेहूँ के उत्पादन के खर्चों के बीच कोई भी सम्बन्ध नहीं है। कहना तो यह चाहिए, जब किसी वस्तु के उत्पादन के लिए उपयुक्त भूमि का दूसरी वस्तु के उत्पादन के लिए उपयोग किया जाय तो पहली वस्तु की कीमत इसके उत्पादन के क्षेत्र की कमी के फलस्वरूप बढ़ जायेगी। दूसरी वस्तु की कीमत इसके उस भाग के उत्पादन (मजदूरी तथा लाभ) के खर्चों के बराबर होगी जिससे केवल लगत ही निकलती है अथवा जो लाभदायक खर्च के सीमान्त पर उत्पन्न की जाती है। यदि किसी विशेष तर्क के कारण हम उस भूमि पर उत्पादन के सभी खर्चों को एक साथ ले लें और इन्हें सारी उत्पादित वस्तु में बाँट दें तो जिस लगान की हम गणना करते हैं वह उस भूमि का प्रथम वस्तु के उत्पादन में उपयोग करने से मिलने वाला लगान न होकर, वह लगान होगा जो, इसे दूसरी वस्तु के उत्पादन के लिए प्रयोग किये जाने पर देना पड़ता है।

वर्तमान फार्मभवनों या किसी वस्तु के उत्पादन में प्रयोग किये जाने वाले अन्य उपकरणों को अन्य वस्तु के उत्पादन के लिए व्यवहर्तित करने का कारण उस वस्तु के लिए इतनी माँग होना है कि उसका उत्पादन करने से उन्हें अधिक आय प्राप्त हो सकती है तब कुछ समय के लिए पहली वस्तु का सम्भरण उपकरणों को दूसरे उपयोग में लगाने से अधिक आय न प्राप्त हो सकने की स्थिति की अपेक्षा कम होगी और कीमत अधिक होगी। इस प्रकार जब उपकरणों का कृषि की अनेक शाखाओं में उपयोग हो सके तो जिस सीमा तक इन-उपकरणों को एक शाखा से हटाकर किसी अन्य शाखा में उपयोग में लाया जा सकता है, उससे हर शाखा की सीमान्त लागत प्रभावित होगी। क्रमागत उत्पत्ति ह्रास के बावजूद भी पहली शाखा में उत्पादन के अन्य कारकों का अधिकाधिक उपयोग लिया जायेगा, और इसके उत्पादन का मूल्य बढ़ जायेगा, क्योंकि कीमत अधिक मूल्य पर साम्य की स्थिति में होगी। बाह्य माँग के कारण उपकरणों की बढ़ी हुई अर्जनशक्ति मूल्य में होने वाली इस वृद्धि का कारण प्रतीत होगी। क्योंकि इससे उत्पादन की उस शाखा में शोषित कुर्चभता हो जायेगी और इसलिए लागत बढ़ जायेगी। इस कथन से ऐसे कथन की ओर साधारण सा परिवर्तन होता प्रतीत होता है कि उपकरणों की बढ़ी हुई अर्जनशक्ति मूल्य नियंत्रित करने वाली लागतों में शामिल होती है। किन्तु इस प्रकार का परिवर्तन अवैध है। प्रथम वस्तु की कीमत तथा उपकरणों को दूसरे में परिवर्तित करने व इसके अनुकूल बनाने से प्राप्त आय के बीच कोई प्रत्यक्ष या सव्यारमक सम्बन्ध नहीं होगा।

इसी प्रकार, यदि किसी उद्योग में फैक्टरियों पर कर लगाया जाय तो इनमें से कुछ फैक्टरियों में अन्य उद्योगों का माल तैयार किया जायेगा। परिणामस्वरूप फैक्टरियों के सभी उपयोगों के लिए निम्न लगान मूल्यों में अस्थायी कमी के साथ साथ सीमान्त लागतें और इसलिए उन उद्योगों में उत्पादित वस्तुओं के मूल्य भी कम हो जायेंगे। किन्तु इसमें होने वाली कमी की मात्रा समान नहीं होगी, और उत्पादित वस्तुओं की कीमतों में होने वाली कमी तथा इन लगानों अथवा वस्तुतः आभास-लगानों के बीच कोई सव्यारमक सम्बन्ध नहीं होगा।

यें सिद्धान्त खानों पर न तो अल्पकाल में और न दीर्घकाल में ही लागू होते हैं। यद्यपि रायल्टी को बहुधा लगान कहा जाता है, किन्तु यह लगान नहीं है। क्योंकि ऐसी स्थिति के अतिरिक्त जब कि खानों, पत्थर की खानों इत्यादि का भण्डार व्यावहारिक रूप में कमी भी समाप्त नहीं होता, उन पर होने वाले प्रत्यक्ष व्यय से उनकी आय की अधिकता की, कम से कम कुछ अंशों में, संचित वस्तुओं की बिक्री से प्राप्त होने वाली कीमत मानना चाहि—एवंस्तुतः इसका सचय प्रकृति द्वारा किया जाता है, किन्तु अब इसे निजी सम्पत्ति माना जाने लगा है। अतएव खनिज पदार्थों की सम्भरण कीमत में खान खोदने के सीमान्त खर्चों के अतिरिक्त रायल्टी भी शामिल रहती है। निस्सन्देह मालिक अनावश्यक विलम्ब हुए बिना रायल्टी प्राप्त करना चाहता है। आशिक रूप से इस कारणवश उसके तथा पट्टेदार के बीच हुई सविशय में, लगान तथा रायल्टी के लिए आयोजन होता है। किन्तु सहीरूप में समायोजन करने पर एक टन कोयले पर लगने वाली रायल्टी खान के मूल्य में जो कि भावी सम्पत्ति का साधन है, प्रकृति के

मूल्य से सम्बन्ध प्रदर्शित करने वाले तर्कों को फार्मभवनों, इत्यादि के आभास-लगान पर भी लागू किया जा सकता है।

विभिन्नान्न में बिलकुल इसी तरह की स्थिति।

उन दोनों अध्यायों में उल्लेख किये गये सिद्धान्त खानों में लागू नहीं होते।

सप्रहामार से एक टन कोयला निकाल लेने से होने वाली कमी का प्रतिनिधित्व करती है।¹

1 ऊपर पृष्ठ (169-70 देखिए) रिकार्डों ने एडम स्मिथ को इस बात पर आलोचना की कि उन्होंने उत्पादन की (मौद्रिक) लागत के अंग के रूप में, लगान को मजदूरी तथा लाभ के समान आधार पर रखा। और इसमें कोई सन्देह नहीं कि उन्होंने कभी कभी ऐसा ही किया। किन्तु इसके बावजूद भी वे अन्यत्र कहते हैं "यह ध्यान रखना चाहिए कि लगान को वस्तुओं की कीमत निश्चित करने में मजदूरी तथा लाभ को अपेक्षा अन्य प्रकार से शामिल किया जाता है। ऊँची या नीची कीमतों के कारण ही ऊँची या नीची मजदूरी तथा लाभ प्राप्त होते हैं और ऊँचा या नीचा लगान इसका परिणाम है। किसी खास वस्तु को बाजार में लाने के लिए ऊँची यह नीची मजदूरी तथा लाभ दिये जाने के कारण इसकी कीमत अधिक या कम हो जाती है किन्तु उन मजदूरियों एवं लाभों को देने के लिए जितनी कीमत पर्याप्त हो उससे, इसमें वही अधिक ऊँची या नीची होने या बहुत थोड़ी अधिक या बिल्कुल भी अधिक न होने के कारण भूमि से अधिक या कम या बिल्कुल ही लगान नहीं मिल सकता।" (Wealth of Nations, भाग 1, अध्याय XI)। अन्य अनेक बृहदान्तों की भाँति इसमें भी उन्होंने अपने लेखों के एक भाग में जिन तथ्यों का पूर्वानुमान लगाया है उन्हें वे इनके अन्य भागों में अस्वीकार करते हुए मालूम देते हैं।

एडम स्मिथ उस "कीमत का विवेचन करते हैं जिस पर काफी समय तक कोयले बेचे जा सकते हैं"। वे यह तर्क देते हैं कि "सब से अधिक प्रचुर प्राकृतिक सम्पत्ति वाली खानें समीप स्थित खानों से कोयलो की कीमत नियंत्रित करती हैं।" उनका अभिप्राय स्पष्ट नहीं है। किन्तु उनका अभिप्राय दूसरों की अपेक्षा अस्थायीरूप से चीजों की कम कीमत पर बेचने से नहीं प्रतीत होता और उनका अभिप्राय तो यह मालूम पड़ता है कि खानों की प्रतिवर्ष अनुक धनराशि पर पड़े पर दिया जाता है। रिकार्डों ऊपर ही ऊपर उन्हीं की विचार पद्धति का अनुकरण करते हुए इस विपरीत निष्कर्ष पर पहुँचते हैं कि सबसे कम प्राकृतिक सम्पत्ति वाली खान से कीमत निर्धारित होती है और यह एडम स्मिथ के सिद्धान्त की अपेक्षा सम्भवतः सच्चाई के अधिक निकट है। किन्तु वास्तव में जब किसी खान के उपयोग करने के लिए दिया जाने वाला प्रभार मुख्यतया रायल्टी के रूप में ही तो इन दोनों में से कोई भी विचार लागू होता हुआ नहीं प्रतीत होता। रिकार्डों सिद्धान्तिक रूप से यह ठीक ही कहते थे (या कभी भी, बिल्कुल गलत नहीं थे) कि सनिज उत्पादन की सीमान्त लागत में लगान शामिल नहीं होता। किन्तु उन्हें यह भी कहना चाहिए था कि यदि किसी खान का भण्डार व्यावहारिक रूप में कभी भी समाप्त न होने वाला हो तो इससे प्राप्त की जाने वाली आय आंशिक रूप से लगान और आंशिक रूप से रायल्टी होगी। यद्यपि लगान सनिज उत्पादन के हर भाग के बदले में, चाहे वह सीमान्त हो या न हो, किये जाने वाले खर्च में शामिल नहीं होता किन्तु इसमें सबसे कम दी जाने वाली रायल्टी शामिल की जाती है।

वास्तव में खान में उन पत्तों के अनुसार जो न तो असाधारणरूप से बहुमूल्य व

खोदने में सरल है और न असाधारणरूप से घटिया व खोदने में कठिन है, रस्यली का अनुमान लगाया जाता है। कुछ पत्तों से केवल उन्हें खोदने के खर्च ही निकल पाते हैं और कुछ ऐसी पत्तों में जिनमें खनिज की मात्रा समाप्त हो जाय या कोई बड़ी दरार पड़ जाय तो ये उनमें लगे हुए धम का भी भुगतान नहीं कर पातीं। इस सारे तर्क में अप्यरतरूप से प्राचीन देश की दशाओं की कल्पना की गयी है। किसी नये देश की परिस्थितियों को ध्यान में रखते हुए प्रो० टोसिंग को (Principles, II, पृष्ठ 96), ठीक ही संशय होता है कि सबसे घटिया खानों के मालिक को, जिसने इनके विकास के लिए कुछ भी न किया हो, क्या कुछ भुगतान मिल सकता है।'

अध्याय 11

सीमान्त लाभों का शहरी मूल्यों से सम्बन्ध

शहरी भूमि के मूल्य पर उसकी स्थिति का प्रभाव।

§1. पिछले तीन अध्यायों में उत्पादन की लागत का भूमि तथा प्रकृति की अन्य मुक्त देवों की 'भौतिक शक्तियों' से प्राप्त होने वाली आय तथा निजी पूँजी के विनियोजन से प्रत्यक्षरूप में मिलने वाली आय के सम्बन्धों पर विचार किया गया है। इन दोनों दशाओं के बीच एक तीसरी श्रेणी है जिसमें वह आय, या वस्तुतः भ्रम का वह भाग सम्मिलित है जो लोगों द्वारा लाभ के लिए पूँजी तथा श्रम के विनियोजन करने का प्रत्यक्ष परिणाम न होकर समाज की सामान्य प्रगति का अप्रत्यक्ष परिणाम है। इस श्रेणी पर विशेषकर शहरी स्थलों (sites) के प्रसंग में अब विचार करना चाहिए।

हम पहले ही देख चुके हैं कि भूमि की जेत पर पूँजी तथा श्रम के अधिकाधिक प्रयोग करने से, उपज की मात्रा सापी जाने पर, अनुपात से कम प्रतिफल मिलता है। इसके विपरीत, यदि समीप में अकृषीय जनसंख्या की वृद्धि के कारण अधिक संपन्न होती हो तो इन्हीं लोगों के कारण उपज का मूल्य बढ़ सकता है। हम यह देख चुके हैं कि उपज को उत्पादकों को मिलने वाले मूल्य के अनुसार, न कि इसकी मात्रा के अनुसार मापते समय किस प्रकार यह प्रभाव क्रमागत उत्पत्ति ह्रास के प्रभाव में न केवल अवरोध करता है, अपितु प्रायः इससे भी अधिक प्रभावशाली हो जाता है। ह्रास को अपनी जल्लरतों की पूर्ति के लिए तथा अपनी वस्तुओं के विषय के लिए अच्छे बाजार मिल जाते हैं। यह चीजों को अधिक सस्ते दाम पर खरीदता है किन्तु अधिक दाम पर बेचता है और इसे सामाजिक जीवन की सुविधाएँ तथा इसके आनन्द निरन्तर अधिकाधिक प्राप्त होते हैं।¹

सभी व्यवसायों में बाह्य किफायतों से आंशिक रूप से स्थिति पर निर्भर रहती हैं।

पुनः हम देख चुके हैं कि किस प्रकार ऊँचे औद्योगिक समूहों से प्राप्त होने वाली किफायतें बहुधा व्यक्तित्वगत फर्मों के साधनों पर बहुत थोड़ी मात्रा में ही निर्भर रहती हैं। जिन आन्तरिक किफायतों की प्रत्येक संस्थाव को अपने लिए व्यवस्था करनी पड़ती है वे उन बाह्य किफायतों की तुलना में, जो औद्योगिक वातावरण की सामान्य प्रगति की देन हैं, बहुधा बहुत कम होती हैं। किसी व्यवसाय की स्थिति का इस को मिलने वाली बाह्य किफायतों को निश्चित करने में सदैम महत्वपूर्ण स्थान रहता है। किसी स्थल का इसके समीप पानी तथा शक्ति जनसंख्या की वृद्धि से, या वर्तमान बाजारों में रेलों व संचार के अन्य अच्छे साधनों के सुलभ होने से जो स्थित मूल्य प्राप्त होने लगता है वह औद्योगिक वातावरण में परिवर्तनों के कारण उत्पादन की लागत पर पड़ने वाले सभी प्रभावों में सबसे महत्वपूर्ण है।

1 भाग 4, अध्याय 3, अनुभाग 6 देखिए।

2 भाग 3, अध्याय 10-13 देखिए।

यदि किसी उद्योग में, चाहे वह कृषि सम्बन्धी उद्योग हो या अन्य उद्योग हो, दो उत्पादकों को सभी मामलों में बराबर सुविधाएँ प्राप्त हों और इनमें केवल यह अन्तर हो कि एक उत्पादक को उद्योग की स्थिति दूसरे की अपेक्षा अच्छी हो और वह उन्हीं बाजारों में कम दुलायी खर्च पर चीजें खरीद व बेच सकता हो तो उस उत्पादक को अपने उद्योग की स्थिति से जो अवकल लाभ मिलता है वह उसके प्रतिद्वंद्वी द्वारा दुलायी में समायोजित जाने वाली अतिरिक्त लागत के योग से बराबर होगा। हम यह कल्पना कर सकते हैं कि अच्छी स्थिति से मिलने वाले अन्य लाभ को भी, जैसे कि दुष्टाल के लिए, व्यवसाय के लिए विशेषरूप से अनुकूल भ्रम-बाजार की समीपता को, इतने माँति इम्बिक मूल्यों में व्यक्त किया जा सकता है। ऐसा करने पर, तथा इन सपको एक साथ जोड़ देने पर उस स्थिति से पहले व्यवसाय को दूसरे की अपेक्षा मिलने वाले लाभ के श्रविक मूल्य को जाना जा सकता है; यदि दूसरे व्यवसाय का कुछ भी स्थिति मूल्य न हो और इसके स्थल की स्थिति का केवल कृषि मूल्य पर अंकन किया जाय तो यहाँ उसका विशेष स्थिति मूल्य हो जाता है।

स्थिति
(Situation)
मूल्य

अधिक अनुकूल स्थान के कारण जो आय प्राप्त होती है उसे विशेष स्थिति लगान कहा जा सकता है; और इमारत बनाने की भूमि के किसी टुकड़े का कुल स्थल मूल्य वह होगा जो इसमें किसी इमारत के न होने तथा इसे स्वयं बाजार में बेचने पर मिलेगा। पूर्णरूप से सही ढंग न होने पर भी अधिक सुविधाजनक शब्दों में हम कह सकते हैं कि 'वार्पिक स्थल मूल्य' वह आय है जो व्याज की चालू दर पर उस कीमत से प्राप्त होगी। निश्चय ही यह विशेष स्थिति के मूल्य से केवल इसके कृषि मूल्य के बराबर ही अधिक होती है, जोकि तुलना में तय्य मात्र है।¹

स्थल मूल्य

1 यदि हम यह कल्पना करें कि एक ही बाजार में विक्रय करने वाले दो फार्मों में पूर्ण तथा भ्रम की बराबर मात्राएँ लगाने पर जलम भ्रम मात्राओं में पैदा होने वाली उपज में यह अन्तर पाया जाता है कि पहले फार्म की उपज दूसरे फार्म से बाजार ले जाने की लागत के बराबर ही अधिक है तो दोनों फार्मों का लगान एक ही होगा। (यहाँ इन दो फार्मों में लगाये जाने वाली पूँजी तथा भ्रम की मात्रा की एक ही शैविक माप-दण्ड में व्यक्त किया गया है, या यह भी कह सकते हैं कि फर्म के लिए दोनों फार्मों को बाजारों की समान सुविधाएँ सुलभ हैं)। पुनः यदि हम यह कल्पना करें कि बिलकुल बराबर जल निकासी करने वाले अ और ब दो खनिज स्रोतों (mineral spring) में से प्रत्येक से श्रविक लागत पर (जो कितना ही उत्पादन करने पर भी अ में दो पेंस, और ब में दार्ड पेंस प्रति बोटल हो) असीमित मात्रा में उत्पादन किया जा सके तो जिन स्थानों में अ की अपेक्षा ब से प्रति बोटल दुलायी लागत आधी पनी काम होगी वे उन दोनों के बीच होने वाली प्रतिस्पर्धा के तटस्थ क्षेत्र होंगे। (यदि दुलायी की लागत दूरी के अनुपात में हो तो यह तटस्थ क्षेत्र ऐसा अतिपरवलय (hyperbola) होगा जिसके अ और ब दो फोकस (foci) होंगे, इससे अ की ओर पड़ने वाले सभी स्थानों में अ व से कम कीमत पर वस्तुएँ बचेगा, और ब की ओर पड़ने वाले सभी स्थानों में ब से कम कीमत पर वस्तुएँ बचेगा। इन दोनों में से प्रत्येक को अपने अपने क्षेत्र में उपज की

अपवाद
सूचक दशाएँ
जिनमें
सामप्रद
स्थिति से
मिलने वाली
आय
व्यक्तिगत
प्रत्यक्ष एवं
परिव्यय को
देन होती
है।

सल्टायर
तथा पुलमन
शहर से
लिए गये
दृष्टान्त।

§2. यह स्पष्ट है कि स्थिति मूल्य का अधिकांश भाग 'सार्वजनिक' मूल्य है। (कार पृष्ठ 421 को देखिए)। किन्तु इसके कुछ अपवाद भी हैं जिन पर प्रकाश डालना चाहिए। कमी कमी किसी सम्पूर्ण शहर, या यहाँ तक कि, क्षेत्र का बन्दोबस्त व्यावसायिक सिद्धान्तों पर आधारित होता है, और इसे एक ही व्यक्ति या कम्पनी के धर्म एवं जोखिम पर किये जाने वाले विनियोजन की भाँति कार्यान्वित किया जाता है। वावायमन आर्थिक रूप से लोकोपकार या धार्मिक प्रयोजनों के कारण होता है, किन्तु इसका वित्तीय आधार इस तथ्य में मिलेगा कि असंख्य लोगों का जमाव स्वयं ही बड़ी हुई आर्थिक कार्यक्षमता का कारण है। साधारण परिस्थितियों में इस कार्यक्षमता से मिलने वाले मुख्य साम उन्हीं लोगों को होंगे जिनके पास पहले से ही स्थान होगा; किन्तु एक नया क्षेत्र बसाने की इच्छा करने वालों या एक नया शहर बनाने की कामना करने वालों की वाणिज्यिक सफलता की मुख्य आशाएँ प्रायः इन सामों को अपने लिए ही प्राप्त करने पर आधारित हैं।

दृष्टान्त के लिए जब मिस्टर साल्ट तथा मिस्टर पुलमन ने देहात में फ़ैक्टरियाँ खोलने तथा सल्टायर एवं पुलमन शहर की बुनियाद डालने का निश्चय किया तो उन्होंने यह पूर्वानुमान लगाया कि जिस भूमि को वे कृषि करने के लिए दिये जाने वाले मूल्य पर खरीद सकते थे, उसे एक धनी जनसंख्या के बिल्कुल निकट स्थित होने से शहरी सम्पत्ति को जो विशेष स्थिति मूल्य मिलता है वहाँ मिलने लगेगा। इस प्रकार के विचारों से वे लोग भी प्रभावित हुए जिन्होंने प्रकृति द्वारा पानी के अनुकूल बनाये गये सर्वप्रिय स्थान को किसी अन्य चीज के लिए स्थल चुनने के बाद खरीदा और इसके साथनों के विकास पर बहुत बड़ी धनराशि खर्च की: वे अपने विनियोजन से इस आशा में निवल आय प्राप्त करने के लिए बहुत समय तक रुकने को तैयार रहते हैं कि अन्ततोगत्वा उनकी भूमि की ओर आकर्षित होने वाले लोगों के जमाव से इसके लिए ऊँचा स्थिति मूल्य मिलेगा।¹

इन सभी दशाओं में भूमि से प्राप्त की जाने वाली वार्षिक आय को (या इसके सदैव उस भाग को जो कृषि लगान से बड़ा कर हो) अनेक उद्देश्यों से लगान की अपेक्षा माना जा सकता है। यही बात उस भूमि के विषय में कही जा सकती है जिस पर चाहे सल्टायर या पुलमन शहर में फ़ैक्टरी बनी हुई है, या जिससे इसकी स्थिति के कारण फ़ैक्टरी में काम करने वाले लोगों के साथ अच्छा व्यापार करने के लिए स्थल के रूप में 'जमीन का किराया' अधिक मिलता है। इन दशाओं में बड़ा जोखिम लेना पड़ता है, और जिन उपकरणों में बहुत बड़ी क्षति होने का जोखिम उठाना पड़े उनमें

बिनी से एकाधिकार लगान प्राप्त होगा। यह उन अनेक काल्पनिक किन्तु, शिक्षात्मक समस्याओं का ही एक रूप है जो स्वतः ही जानी जा सकती हैं। डॉन यूनेन की Der isolierte Staat) पर किये गये उद्धृत अनुसंधानों से तुलना कीजिए।

1 नये देशों में इस प्रकार की दशाएँ बहुत अधिक पायी जाती हैं। किन्तु प्राचीन देशों में भी ये बहुत दुर्लभ नहीं हैं: साल्टबन इसका एक उज्वल दृष्टान्त है, और लेचवर्थ गार्डेन सीटी से इस ओर हाल ही में अद्वितीय रश्चि पैदा हो गयी है।

बहुत अधिक लाभ होने की आशाएँ भी होनी चाहिए। किसी वस्तु के उत्पादन के सामान्य खर्चों में उद्यम के लिए आवश्यक भुगतान अवश्य सम्मिलित होने चाहिए, यह भुगतान उस निवल लाभ अर्थात् सम्भावित क्षति को घटाने के बाद शेष रहने वाले निवल लाभ के बराबर होना चाहिए जिससे उद्यम करने या न करने के सशय में पड़े हुए लोगों की पर्याप्त रूप से क्षति पूर्ति हो सके। इन उद्यमों से मिलने वाले लाभों का इस उद्देश्य के लिए पर्याप्त न होना इस तथ्य से स्पष्ट हो जाता है कि ये अभी तक बहुत प्रचलित नहीं हुए हैं। वे सम्भवतः उन उद्योगों में अधिक प्रचलित हैं जो बहुत शक्तिशाली निगमों द्वारा चलाये जाते हैं। दृष्टान्त के लिए एक बड़ी रेल कम्पनी बिना बहुत बड़े जोखिम के रेल-संयंत्र के विनिर्माण के लिये क्रू (Crow) या ग्यू स्विन्डन (New Swindon) की नीव डाल सकती है।¹

लगभग इन्हीं से मिलते जुलते दृष्टान्त उन मूस्वामियों के एक बंध से सम्बन्धित हैं जो संगठित होकर एक रेल मार्ग बनाते हैं जिससे मिलने वाली निवल यातायात सम्बन्धी आय से इसे बनाने में विनियोजित पूँजी पर अधिक व्याज मिलने की आशा न हो, किन्तु इससे उनकी भूमि का मूल्य बहुत बढ़ जायेगा। ऐसी दशाओं में मूस्वामियों के रूप में उनकी आय में होने वाली वृद्धि के कुछ भाग को उनके द्वारा अपनी भूमि के सुधार में विनियोजित पूँजी पर व्याज समझना चाहिए। यद्यपि पूँजी को प्रत्यक्षरूप से अपनी ही सम्पत्ति पर लगाने की अपेक्षा रेल बनाने में लक्ष्यमा गया है।

मूस्वामियों के संयुक्त खर्च पर किये जाने वाले सुधार।

इसी प्रकार कृषि अथवा शहरी सम्पत्ति की सामान्य दशाओं के सुधार के लिए की जाने वाली मुख्य जल-निष्कासन की योजनाएँ तथा अन्य किस्म की परियोजनाएँ वे अन्य उदाहरण हैं जिन्हें मूस्वामियों ने निजी सहमति से या अपने ऊपर विशेष कर लगाने से, अपनी ही लागत पर कार्यान्वित किया। किसी राष्ट्र द्वारा अपने सामाजिक तथा राजनीतिक संगठन स्थापित करने, लोगों की शिक्षा को प्रोत्साहन देने तथा अपने

1 सरकार को इस प्रकार की योजनाओं को चलाने विशेषकर गैरिजन शहरों (Garrison Towns) आगुधशालाओं (Arsenals) तथा युद्ध सामग्री के विनिर्माण के संस्थानों के नये स्थलों के चयन करने के विषय में बड़ी सुविधाएँ प्राप्त होती हैं। सरकारी तथा निजी फर्मों के उत्पादन के खर्चों की तुलना करने में सरकारी कारखानों के स्थलों के मूल्य को उनके कृषि मूल्य के बराबर आँका जाता है। किन्तु इस प्रकार का मूल्यांकन भ्रम में डालने वाला है। एक निजी फर्म को अपने स्थान के लिए या तो बहुत ही अधिक वार्षिक प्रभार देने पड़ते हैं या स्वयं अपने लिए एक शहर बनाने का प्रयत्न करने पर बहुत बड़ा जोखिम उठाना पड़ता है। अतः सामान्य दृष्टि से सरकारी प्रबन्ध की ही भाँति कुशल एवं मितव्ययितापूर्ण सिद्ध करने के लिए सरकारी फेक्टरियों के तुलनपत्रों में इन स्थलों के शहरीमूल्य के लिए पूर्ण प्रभार शामिल करना चाहिए। उत्पादन की जिन विशेष शाखाओं के लिए निजी फर्म द्वारा समान दशाओं में जोखिम उठाये जाते हैं, उन्हें उद्योग बिना सरकार का विनिर्माण कर सकती है। उनकी इस लाभप्रद स्थिति को इन विशेष व्यवसायों को सरकार द्वारा ही चलाने के पक्ष में दिया जाने वाला तर्क समझना चाहिए।

भौतिक सम्पत्ति के स्रोतों के विकास के लिए पूंजी के विनियोजन करने में भी इसी प्रकार के उदाहरण मिलते हैं।

इस प्रकार वातावरण में होने वाले जिस सुधार से भूमि तथा प्रकृति की अन्य मुक्त देनों का मूल्य बढ़ जाता है, वह अनेक दशाओं में आंशिक रूप से भूस्वामियों द्वारा अपनी भूमि के मूल्य को बढ़ाने के लिए जानबूझ कर पूंजी के विनियोजन करने का कारण है। अब दीर्घकाल पर विचार करते समय आय में इसके फलस्वरूप होने वाली वृद्धि के कुछ अंशों को लाभ मानना चाहिए। किन्तु अनेक दशाओं में बात ऐसी नहीं होती, और प्रकृति की मुक्त देनों से प्राप्त की जाने वाली उस निवल आय को जिसमें भूमि के मालिकों द्वारा विद्योप परिव्यय किये बिना तथा इसके लिए प्रत्यक्ष रूप से प्रोत्साहन दिये बिना वृद्धि की जाती है, सभी प्रयोजनों के लिए लगान समझना चाहिए।

उपनगर की सम्पत्ति के बन्वोबस्त से मिलती जुलती बशाएँ।

इनमें से कुछ मिलती जुलती बशाएँ वे हैं जब बीस एकड़ या इससे भी अधिक भूमि का मालिक इसे समीप के बड़े हुए शहर में इमारत बनाने के लिए 'विकसित' करता है। सम्भवतः वह सबके विछाता है, यह निर्णय करता है कि मकान वहाँ पर लगातार और कहाँ पर अलग अलग होने चाहिए। मकान निर्माण के सामान्य ढंग तथा हर मकान में किये जाने वाले न्यूनतम खर्च को भी वही निर्धारित करता है, क्योंकि प्रत्येक की सुन्दरता से सभी के सामान्य मूल्य में वृद्धि होती है। उसके द्वारा इस प्रकार उत्पन्न किया गया यह सामूहिक मूल्य सार्वजनिक मूल्य की भाँति है, और यह अधिकांश मात्रा में उस निष्क्रिय मूल्य पर आश्रित रहता है जो उसके स्थान के समीप समृद्ध शहर के विकास से प्राप्त होता है। किन्तु इस पर भी इसका वह भाग जो उसके पूर्व विचार, रचनात्मक प्रतिभा एवं परिव्यय से प्राप्त होता है, उसे व्यावसायिक उद्यम का, न कि निजी व्यक्ति द्वारा सार्वजनिक मूल्य के स्वामित्व का, पुरस्कार समझना चाहिए।

किसी स्थल का मूल्य उसके मालिक पर बहुत कम निर्भर रहता है।

इन विशेष दशाओं को अवश्य ध्यान में रखना चाहिए। किन्तु साधारण नियम यह है कि किसी भूमि के टुकड़े पर खड़ी की गयी इमारत का आकार प्रकार (मकान निर्माण सम्बन्धी स्थानीय उपनियमों के अनुसार) समीप के स्थिति मूल्य पर थोड़ी या बिलकुल भी प्रतिक्रिया हुए बिना मुख्यतया इस बात पर निर्भर रहता है कि किस प्रकार के आकार प्रकार से अधिकतम लाभप्रद परिणाम निकलने की आशा की जाती है। अन्य शब्दों में, भूमि के टुकड़े का स्थल मूल्य उन कारणों से नियंत्रित होता है जो अधिकांशतया यह निश्चय करने वाले व्यक्ति के नियंत्रण पर होते हैं कि इस पर कौन सी इमारत खड़ी की जाय और वह इस पर से विभिन्न प्रकार की इमारतों से प्राप्त आय के अनुमान के अनुसार अपने खर्च को समायोजित करता है।

इमारत की भूमि के पूंजीगत मूल्य को प्रभावित

§3. कमी कमी इमारत वाली भूमि का मालिक स्वयं ही उस भूमि पर इमारत बनाता है : कमी कमी वह इसे तुरन्त ही बेच देता है : बहुधा वह इसे निश्चित मूल्य पर निन्यानबे वर्षों के लिए पट्टे पर दे देता है जिसके बाद यह भूमि तथा इस पर बने मकान (जिसे इक्कार नाम के अनुसार अच्छी हालत में रखना पड़ता है) इसके उत्तराधिकारी के नाम हो जाते हैं। अब हम भूमि के विक्रय मूल्य तथा इसे पट्टे पर देने के लिए दिये जाने वाले मूल्यमान को नियंत्रित करने वाले कारणों पर विचार करेंगे।

भूमि के किसी टुकड़े का पूंजीकृत मूल्य एक ओर लगान वसूल करने के लक्ष्य सहित सभी आकस्मिक खर्चों के लिए तथा दूसरी ओर इसकी खनिज सम्पत्ति के सभी व्यवसायों के विकास की क्षमताएँ तथा निवास के लिए शैतिक, सामाजिक एवं शैन्दर्यात्मक सुविधाओं के लिए छूट रखते हुए, इससे प्राप्त होने वाली कुल निवल आय का 'पूर्वप्रापित' जीवनांकिक मूल्य है। भूमि के स्वामित्व से मिलने वाले सामाजिक स्तर तथा अन्य व्यक्तिगत परितुष्टियों का मौद्रिक तुल्यता होने वाली मौद्रिक आय में शामिल नहीं होता किन्तु इसके पूंजीगत द्रव्यिक मूल्य में अवश्य शामिल होता है।¹

इसके बाद हम इस बात पर विचार करेंगे कि निम्नान्वये वर्ष पर इमारत बनाने के लिए जमीन के टुकड़े का 'भू-लगान' किस चीज से निर्धारित होता है। इस पट्टे के अन्तर्गत सभी निश्चित द्रव्यिक मुक्तानों का पूर्वप्रापित मूल्य भूमि के वर्तमान पूंजीगत मूल्य (Capital Value) के बराबर होने लगता है और इसमें एक तो पट्टे की अवधि समाप्त होने पर वर्तमान मासिक दाय हक के अनुसार उत्तराधिकारी को इमारत सहित भूमि लौटाने के करार के लिए तथा दूसरे पट्टे में निहित भूमि के उपयोग पर लगाये जाने वाले प्रतिबन्धों से होने वाली सम्भावित असुविधाओं के लिए कुछ छूट रखनी पड़ती है। यदि उस स्थल मूल्य के सदैव स्थिर रहने की आशा हो तो इन्हे घटाने के फलस्वरूप 'भू-लगान' जमीन के 'वार्षिक स्थल मूल्य' से वस्तुतः कम होगी। किन्तु वास्तव में जनसंख्या की वृद्धि तथा अन्य कारणों से स्थल मूल्य के बढ़ने की आशा की जाती है; और अतः पट्टे के प्रारम्भ में भू-लगान साधारणतया वार्षिक स्थल-

करने वाले कारण।

लम्बे समय के लिए दिये जाने वाले पट्टों का भू-लगान (ground-rent) वास्तविक भावी स्थल मूल्यों के

1. कृषिभूमि का मूल्य साधारणतया वर्तमान द्रव्यिक लगान के कुछ निश्चित गुने के रूप में या अन्य शब्दों में, उस लगान के कुछ 'वर्षों के क्रय' के रूप में व्यक्त किया जाता है और अन्य बातों के समान रहने पर, ये प्रत्यक्ष परितुष्टियाँ जितनी ही अधिक महत्वपूर्ण होंगी तथा इन परितुष्टियों व भूमि से प्राप्त आय के बढ़ने के जितने ही अधिक अवसर मिलेंगे, यह उतनी ही अधिक होगी। अनेक वर्षों के क्रय ब्याज की भाँवी सामान्य दर अथवा श्रेय की श्रयशक्ति में प्रत्याशित कमी से भी बढ़ाया जा सकता है।

भूमि के मूल्य में बहुत समय बाव होने वाली वृद्धि का पूर्वप्रापित मूल्य साधारणतया जितना समझा जाता है उससे बहुत कम होता है। दृष्टान्त के लिए यदि हम ब्याज की दर पाँच प्रतिशत मानें (मध्य युगों में ब्याज की दर इससे ऊँची थी) तो चक्रवृद्धि ब्याज पर विनियोजित किया गया 1 पौंड, 200 वर्षों में 17,000 पौंड तथा 500 वर्षों में 40,000,000,000 पौंड हो जायेगा। अतः राज्य द्वारा भूमि के मूल्य में वृद्धि को घटाने के लिए अब सर्वप्रथम खर्च किया जाने वाला 1 पौंड, सब तक अनुचित विनियोजन होगा जब तक कि उस वृद्धि का अब मूल्य 200 वर्ष पूर्व विनियोजन किये जाने पर 17,000 पौंड से, और 500 वर्ष पूर्व विनियोजन किये जाने पर 40,000,000,000 पौंड से बढ़ा हुआ न हो। यहाँ यह मान लिया गया है कि पाँच प्रतिशत ब्याज की दर पर इतनी अल्प धनराशि का विनियोजन सम्भव है: जो कि वास्तव में सत्य न होगा।

अनुमानों पर आधारित

मूल्य से थोड़ा अधिक होता है और इसके समाप्त होने के समय इससे बहुत नीचे होता है।¹

है।
विनिर्माण
तथा कृषि
बोनों में ही
सोमान्त
लायतों के
उत्पादन के
मूल्य तथा
उपयोग में
लायी गयी
भूमि से
समान
सम्बन्ध है।

54. किसी इमारत पर किये जाने वाले अनुमानित खर्चों में, जिन्हे भूमि के किसी टुकड़े पर इसे खड़े करने की विशेष सुविधा के मूल्य को निश्चित करने के पूर्व इसकी अनुमानित आय से कम करना पड़ता है, उसमें वे (केन्द्रीय तथा स्थानीय) कर शामिल हैं जो सम्पत्ति पर लगाये जाते हैं, औद्योगिक सम्पत्ति के मासिक को ही देने पड़ते हैं। किन्तु इसमें अनेक कठिन प्रासंगिक विवाद विषय उठ खड़े होते हैं, और इन पर परिशिष्ट छ (G) में विचार किया जायेगा।

अब हम इस तथ्य पर फिर से वापस आयेये कि सभी व्यवसायों में निवास तथा कार्य करने के लिए उपयोग में लायी जाने वाली भूमि पर क्रमागत उत्पत्ति ह्रास का नियम लागू होता है²। निस्सन्देह कृषि की भाँति इमारत बनाने के व्यवसाय में यह सम्भव है कि पूँजी का बहुत कम उपयोग किया जाय। जिस प्रकार वासस्थान वाला (home stead) उसको मिली हुई 160 एकड़ भूमि के समस्त भाग में अपना श्रम लगाने की अपेक्षा केवल आधे भाग में खेती कर अधिक उपज पैदा कर लेता है, उसी प्रकार जमीन के शायद ही कुछ मूल्य होने पर एक बहुत नीचा मकान भी इसमें प्राप्त स्थान के अनुपात में महँगा हो सकता है। किन्तु कृषि की भाँति भवन-निर्माण में भी प्रति एकड़ भूमि पर पूँजी तथा श्रम की एक निश्चित मात्रा लगाने से अधिकतम प्रतिफल मिलता है और तत्पश्चात् इन्हे और अधिक मात्रा में लगाने से कम प्रतिफल मिलता है। जिस प्रकार कृषि में अधिकतम प्रतिफल देने वाली प्रति एकड़ पूँजी की मात्रा फसलों, उत्पादन की प्रणालियों तथा विषय के बाजारों के रूप के अनुसार भिन्न होती है, उसी प्रकार भवन-निर्माण में भी, उस स्थान का कोई दुर्लभता मूल्य न होने पर प्रतिवर्ग फीट भूमि पर अधिकतम प्रतिफल देने वाली पूँजी इमारत के उपयोग के उद्देश्य के अनुसार निश्च

1 कुछ क्षेत्रों में फँसन या व्यापार के समाप्त होने के कारण स्थल मूल्य गिर गया है। किन्तु दूसरी ओर ऐसी जमीन के भू-लगान से वार्षिक स्थल मूल्य कई गुना अधिक हो गया है जो ऐसे समय में पट्टे पर बी सयी थी जब इसका कुछ भी विशेष स्थिति मूल्य नहीं था, किन्तु जो अब फँसन या व्यापार का प्रमुख केन्द्र बन गया है; और इनका मूल्य और भी अधिक बढ़ जायेगा यदि पट्टा अठारहवीं शताब्दी के पूर्वार्द्ध में मिल गया होता जब कि सोने का अभाव था तथा इन्ध के रूप में मापी जाने वाली सभी बर्गों के लोगों की आय सौ वर्षों के बाद जमीन के मालिक के लिए बहुत कम थी। सम्पत्ति के प्रतिफल का वर्तमान पूर्वप्रापित मूल्य जितना समझा जाता है (इसका मूल्य तब 1000 पाँड के बराबर होगा) उससे सम्भवतया कम होगा। इसमें उतनी बड़ी त्रुटि नहीं होगी जितनी कि सैकड़ों वर्षों की अवधि में कंती हुई उन प्रत्याशाओं में हों जिनका हाल ही में बी सयी टिप्पणी में विवेचन किया गया है: व्याज को दर तीन प्रतिशत मानने पर यह लगभग 50 पाँड और पाँच प्रतिशत मानने पर, जैसा कि तीनचार पीढ़ियों पूर्व होता था, यह केवल ॥ पाँड होगी।

2 भाग 4, अध्याय 3, अनुभाग 7 देखिए।

होती है। किन्तु जब उस स्वतः का दुर्लभता मूल्य हो तो उसके विस्तार के लिए आवश्यक भूमि पर अतिरिक्त लागत देने की अपेक्षा इस अधिकतम सीमा के बाद भी पूंजी को लगाना लाभप्रद होगा। जिन क्षेत्रों में भूमि का मूल्य ऊँचा हो वहाँ उन क्षेत्रों की अपेक्षा जहाँ भूमि का मूल्य नीचा होता है, समान उद्देश्यों के लिए उपयोग किये जाने पर प्रत्येक वर्गफीट से सम्भवतः दुगुनी जगह प्राप्त करने के लिए दुगुनी से भी अधिक लागत लगानी पड़ेगी।

हम भवन-निर्माण का सीमान्त वाक्यांश को उतने स्थान के लिए लागू कर सकते हैं जितने से किसी निश्चित स्थान में लागत के बराबर लाभ प्राप्त किया जा सके, और भूमि के कम दुर्लभ होने पर यह न प्राप्त किया जा सके। इन विचारों को निश्चितता प्रदान करने के लिए हम कल्पना करेंगे कि इमारत की सबसे ऊपर की मंजिल में मिलने वाला स्थान ही भवन-निर्माण का सीमान्त है।¹

अधिक जमीन पर इमारत फैलाने की अपेक्षा इस पर एक मंजिल बनाने से भूमि की लागत में कुछ बचत हो जाती है जो कि ऐसा करने में होने वाले अतिरिक्त खर्च एवं असुविधा के बराबर ही क्षति पूर्ति करती है। इस मंजिल की आकस्मिक असुविधाओं के लिए छूट रखते हुए, इसमें मिलने वाली जगह से भूमि के लगाने के लिए छूट रखे बिना इसमें लगाने वाली लागत ही पूरी होती है। यदि यह मंजिल किसी फँकटरी का एक भाग हो तो इसमें उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं की कीमतों उनके उत्पादन के खर्चों के बराबर ही होंगी जिससे भूमि के लगाने के लिए कोई अधिशेष नहीं रहता। अतः विनिर्माण के उत्पादन के खर्चों का भूमि पर विलकुल भी लगाने न देने के कारण भवन-

भवन-
निर्माण का
सीमान्त।

1 एक के ऊपर एक बने फ्लेटों में बढ़िया ऊपर जाने के लिए मकान मालिक की लागत पर लिफ्ट लगाये जाते हैं, और इन दशाओं में (अमेरिका में सर्वत्र) सबसे ऊपर की मंजिल अन्य किसी मंजिल की अपेक्षा अधिक किराये पर लगती है। यदि वह स्थान बहुत मूल्यवान हो और उनके पड़ोसियों के हित में उसके मकान की ऊँचाई कानून द्वारा निश्चित नहीं की जाती हो तो वह बहुत ऊँचा मकान बनायेगा: किन्तु अन्त में वह भवन-निर्माण के सीमान्त पर पहुँचेगा। अन्त में वह यह अनुभव करेगा कि नीचे की मंजिलों में होने वाले मूल्य-ह्रास सहित बुनियाद में मोटी दीवारों में, तथा लिफ्ट लगाने में होने वाले अतिरिक्त खर्चों से उसे एक मंजिल और बढ़ाने से मिलने वाले लाभ की अपेक्षा हानि अधिक होगी। जिस अतिरिक्त स्थान को प्रदान करना वह पर्याप्त समझता हो उसे भवन-निर्माण का सीमान्त माना जा सकता है, भले ही नीचे की मंजिलों को अपेक्षा ऊपर की मंजिलों का कुल किराया अधिक हो। पृष्ठ 168-9 के फुटनोट से तुलना कीजिए।

किन्तु इंग्लैंड में उपनिर्माणों द्वारा एक व्यक्ति को इतना ऊँचा मकान नहीं बनाने दिया जाता जिससे उसके पड़ोसियों को हवा तथा प्रकाश से वंचित होना पड़े। भविष्य में जो लोग ऊँची इमारतें बनायेंगे उन्हें अपनी इमारतों के आसपास पर्याप्त सारी जगह छोड़नी होगी, और इसके फलस्वरूप बहुत ऊँची इमारतों का बनाना लाभप्रद रहेगा।

निर्माण के सीमान्त पर उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं का खर्च माना जायेगा। कहने का अर्थ है कि भूमि का लगान उस सीमान्त पर किये जाने वाले खर्चों में शामिल नहीं होता जहाँ पर भूमि को नियंत्रित करने वाली माँग तथा सम्भरण की शक्तियों के प्रभाव को स्पष्टरूप से देखा जा सकता है।

दृष्टान्त के लिए यह कल्पना करे कि कोई व्यक्ति एक होटल या फ़ैक्टरी बनाने की योजना तैयार कर रहा है, और यह सोच रहा है कि वह इसके लिए कितनी भूमि ले। यदि भूमि सस्ती हो तो वह इसे अधिक खरीदेगा, यदि महँगी हो तो वह कम खरीदेगा, और उस पर अधिक मजिले बनायेगा। अब यह मान ले कि वह 100 फीट तथा 110 फीट के अग्रभागों के हिसाब से इस स्थान को इस ढंग से बनाने में तथा षालू करने में होने वाले खर्चों का अनुमान लगाता है तो स्वयं उसे, उसके प्राहकों तथा कर्मचारियों को समानरूप से सुविधाजनक हो, और इसलिए उसके लिए समानरूप से लाभप्रद हो। यदि वह यह देखे कि भावी खर्चों को पूंजीकृत करने के बाद इन दोनों अग्रभागों के कुल खर्चों में यह अन्तर है कि अधिक स्थान पर उसे 500 पाँड का लाभ हो तो वह भूमि के अग्रभाव के 50 पाँड प्रतिफुट से कम पर मिलने पर ही उसे अधिक मात्रा में खरीदेगा, अन्यथा नहीं, और उसके लिए उस भूमि का सीमान्त मूल्य 50 पाँड के बराबर होगा। वह कम स्थान की अपेक्षा अधिक स्थान पर अन्य प्रकार से वही परिव्यय करने पर या कम अनुकूल स्थिति वाली भूमि की अपेक्षा कम खर्चीली जमीन में इसे बनाने पर व्यवसाय के बड़े हुए मूल्य का अनुमान लगाकर भी इसी परिणाम पर पहुँच सकता था। किन्तु चाहे वह किसी भी ढंग से अनुमान लगाये, यह उसके उस निर्णय की भाँति है जिसके अनुसार वह किसी अन्य प्रकार के व्यावसायिक संयंत्र को खरीदना लाभप्रद समझता है: और (मूल्य ह्रास के लिए छूट रखते हुए) इन दोनों में से किसी भी विनियोजन से जिस निवृत्त आय की प्रत्याशा करता है उसका अपने व्यवसाय के साथ एक सा ही सामान्य सम्बन्ध समझता है। यदि किसी स्थान की स्थिति से मिलने वाले लाभ ऐसे हो कि वहाँ की सारी भूमि को विभिन्नरूप से इस प्रकार काम में लाया जा सके कि हर दशा में इसका सीमान्त उपयोग उस अग्रभाग के रूप में स्थित किया जाय जिसका पूंजीगत मूल्य 50 पाँड प्रति फुट हो तो यही भूमि का वर्तमान मूल्य होगा।

एक ही भूमि के लिए फ़ैक्टरियों, मालगोदारमों, इत्यादि से प्रतिस्पर्धा।

§5. इसमें यह मान लिया गया है कि अनेक उपयोगों के लिए भूमि में होने वाली प्रतियोगिता के कारण हर मुहल्ले में तथा हर उपयोग के लिए उस सीमान्त तक भवन-निर्माण किया जायेगा जिस पर उसी स्थान में और अधिक पूंजी लगाना लाभप्रद न होगा। किसी क्षेत्र में निवास तथा व्यवसाय के लिए स्थान की माँग बढ़ती जाती है जिससे एक ही स्थान से अधिक जगह प्राप्त करने के खर्च तथा असुविधा को दूर करने के लिए भूमि के लिए अधिकाधिक कीमत देना लाभप्रद होगा।

दृष्टान्त के लिए यदि लीड्स में दुकानों, मालगोदारमों, लोहे के कारखानों इत्यादि के कारण भूमि के लिए प्रतिस्पर्धा बढ़ जाने से इसका मूल्य बढ़ जाय तो उन-विनिर्माता अपने उत्पादन के खर्चों को बढ़ा हुआ देखकर इसे दूसरे शहर या देहात में स्थापित कर सकते हैं, और इस प्रकार अपनी भूमि को दुकानों तथा मालगोदारमों के बनने के लिए

छोड़ जाता है जिनके लिए फ्रैन्चरिजों की अपेक्षा शहरी स्थिति अधिक मूल्यवान होती है। नभोकि वह यह सोच सकता है कि देहात में चले जाने से भूमि की लागत में जो बचत होगी वह स्थान परिवर्तन के अन्य लागतों सहित इसमें होने वाली क्षति से अधिक होगी। इस विवाद में कि क्या ऐसा करना लाभदायक है, उसकी फ्रैन्चरी के स्थल के लागत मूल्य को उसके कपड़े के उत्पादन के खर्चों में गिना जायेगा और ऐसा करना उचित भी है।

किन्तु हमें उस तथ्य के पीछे भी जाना है। माँग तथा सम्भरण के सामान्य सम्बन्धों से उस सीमान्त तक उत्पादन किया जाता है जहाँ पर (लगान के लिए कुछ भी शामिल न करने पर) उत्पादन के खर्च इतने अधिक होते हैं कि एक संकुचित स्थल में ही अपना सारा कार्य करने में होने वाली अनुविधा तथा इसमें होने वाले खर्च को दूर करने के लिए लोग अतिरिक्त भूमि के लिए ऊँचा मूल्य देने के इच्छुक रहते हैं। इन कारणों से किसी स्थल का मूल्य नियंत्रित होता है, और इसलिए यह मानना उचित नहीं है कि स्थल मूल्य से सीमान्त लागत निर्धारित होती है।

इस प्रकार भूमि के लिए औद्योगिक माँग हर प्रकार से कृषि के लिए माँग की ही भाँति है। जई के उत्पादन के खर्च इस बात के कारण बढ़ जाते हैं कि जई के लिए उपयुक्त भूमि की उन अन्य फसलों को उगाने के लिए बड़ी माँग है जिनसे अधिक लगान मिल सकता है और इसी प्रकार मुद्रणालय जो तन्दन में जमीन से साठ फीट ऊँचाई पर भी कार्य करते हैं, अपना कार्य कुछ सस्ता कर सके यदि अन्य उपयोगों के लिए जमीन की माँग मकान को इतना ऊँचा बनाने के सीमान्त को बहुत अधिक न बढ़ाये। पुनः हॉप उगाने वाला यह अनुभव कर सकता है कि भूमि के लिए अधिक लगान देने के कारण उसके हॉप की कीमत से उसके वर्तमान उत्पादन के खर्च घबूल नहीं हो सकेंगे और उसे हॉप उगाना छोड़ना पड़ेगा या इसके लिए अन्य भूमि खूँदनी पड़ेगी; जबकि इसके द्वारा छोड़ी गयी भूमि को शायद एक बाजार के लिए उगाने वाले को किराया पर दे दिया जायेगा। कुछ समय बाद पटोस में भूमि की माँग फिर से इतनी अधिक हो सकती है कि बाजार के लिए उगाने वाला माली अपनी उपज के लिए जो कुछ कीमत प्राप्त करेगा उससे लगान को मिलाकर इसके उत्पादन के खर्च पूरे न हो सकें और इसलिए वह अपनी बारी आने पर उदाहरण के लिए एक भवन-निर्माण करने वाली कम्पनी के लिए उस भूमि को छोड़ देता है।

प्रत्येक दशा में भूमि के लिए बढ़ती हुई माँग के कारण उस सीमान्त में परिवर्तन हो जाता है जिस पर भूमि का सघन उपयोग करना लाभकारक है; इस सीमान्त पर लागतों से उन आधारभूत कारणों के प्रभाव का पता लगता है जिनसे भूमि का मूल्य नियंत्रित होता है। साथ ही साथ माँग तथा सम्भरण की सामान्य दशाओं के प्रभाव के फलस्वरूप मूल्य इन्हीं लागतों के अनुष्ण होने लगता है; और अतः हमारे उद्देश्य के लिए सीधे इन्हीं पर विचार करना ठीक प्रतीत होता, भले ही निजी गुप्तनपत्र के लिए इस प्रकार की जाँच अवगत होगी।

§6. असाधारण रूप से मूल्यवान शहरी भूमि की माँग विनिर्माताओं की अपेक्षा

व्यापारियों

द्वारा बिये
जान वाले
किराये का
उतके द्वारा
ली जाने
वाली
कीमतों से
सम्बन्ध।

थोक तथा फूटकर सभी प्रकार के व्यापारियों से उत्पन्न होती है, और यहाँ पर उनकी माँग की बड़ी रोचक विशेषताओं पर प्रकाश डालना लाभप्रद होगा।

यदि किसी व्यवसाय की एक ही शान्त में दो फैक्टरियों से समान उत्पादन होता हो तो उसके पास निश्चय ही लगभग बराबर समतल फर्ष होगा। किन्तु व्यापारिक संस्थानों तथा उनकी कुल विक्री में कोई घनिष्ट सम्बन्ध नहीं है। उनके लिए प्रचुर जगह का होना सुविधा का निधय और अतिरिक्त लाभ का स्रोत है। यह प्राकृतिक रूप में अपरिहार्य नहीं है किन्तु उनकी जगह जितनी ही अधिक होगी, वे अपने पास उतना ही अधिक स्टॉक रख सकते हैं और वे उतने अधिक लाभ के साथ इसके नमूने दिखा सकते हैं। उन व्यवसायों में जहाँ ठीक तथा फैशन के परिवर्तनों का बहुत प्रभाव पड़ता है विशेषकर यही बात पायी जाती है। ऐसे व्यक्तियों में व्यापारी तुलनात्मक रूप से कम जगह में सभी प्रचलित सर्वोत्तम विचारों के नमूने का सग्रह करने के लिए अपने आप पूरी कोशिश करते हैं, तथा उन विचारों के नमूनों के लिए वे और भी अधिक कोशिश करते हैं जो शरीर ही प्रचलन में आने वाले हैं। उनके स्थानों का लगान मूल्य जितना ही ऊँचा होगा उन्हें हानि उठाने पर भी ऐसी चीजों से छुटकारा पाने में शीघ्रता करनी चाहिए जो समय की गति से पीछे रह गये हों और जिनसे उनके स्टॉक की सामान्य दशा में कोई भी सुधार नहीं होते हों। यदि वह मुहल्ला ऐसा ही जितने प्रादुर्भूत नीची कीमतों की अपेक्षा अच्छे चयन में अधिक प्रलोभित होते ही तो व्यापारी ऐसी कीमत भगावेंगे जिनसे तुलनात्मक रूप से थोड़ी सी विक्री पर ही ऊँची दर पर लाभ प्राप्त हो ऐसा न होने पर वे कम कीमतें लगावेंगे और अपनी पूँजी तथा अपने अर्हाते के अनुपात में अधिक व्यापार करने की कोशिश करेंगे। ठीक इसी प्रकार कहीं पड़ोस में बाजार के लिए उगाने वाली मटर को अच्छा स्वाद होने के कारण माली कच्चे ही तोड़ना सर्वोत्तम समझता है, और दूसरी जगहों पर उन्हें तब तक उगने देता है जब तक कि वे तोलने में बहुत भारी वजन की न हो जायें। व्यापारी चाहे जो भी करें उन्हें इस बात का सन्देह रहेगा कि जनता की भी कुछ सुविधाएँ देना उचित होगा या नहीं, क्योंकि वे यह आंकते हैं कि इस प्रकार की सुविधाओं से प्राप्त अतिरिक्त बिक्री केवल लागत के बराबर लाभप्रद होती है, और इनसे लपान के रूप में कुछ भी अधिपेय नहीं मिलता। इन सुविधाओं को प्रदान करने के फलस्वरूप वे ऐसी वस्तुओं का विक्रय करते हैं जिनके विपणन के खर्चों में केवल उतना ही लगान शामिल होगा जितना कि उन मटरों के विपणन के खर्चों में शामिल होता है जिन्हें उगाने में माली की केवल लागत ही निकल पाती है।

कुछ अत्यधिक किराये वाली दुकानों में कीमतें नीची होती हैं क्योंकि उनके ग्राहक ऐसे असह्य लोग हैं जो अपनी इच्छित वस्तुओं की सतुष्टि के लिए ऊँची कीमतें नहीं दे सकते, और दुकानदार भी यह जानता है कि उसे सस्ता बेचना चाहिए, या फिर बिलकुल ही नहीं बेचना चाहिए। उसे प्रत्येक बार अपनी पूँजी के आवर्त पर कम दर पर ही लाभ से सतुष्ट रहना पड़ता है। किन्तु उसके ग्राहकों की आवश्यकताएँ साधारण होने के कारण उसे वस्तुओं के बड़े स्टॉक को रखने की आवश्यकता नहीं है, और वह वर्ष में अनेक बार पूँजी का आवर्त कर सकता है। इस प्रकार उसका दारिद्र्य निवर्त

लाम बहुत अधिक होगा और उस स्थान के लिए वह बहुत अधिक किराया देने के लिए उत्तर रहेगा। इसके दूसरी ओर सन्दन के बड़े फैशन वाले भाग के कुछ शान्त बाजार सड़कों (streets) में तथा बहूत से गाँवों में कीमतें बहुत ऊँची होती है क्योंकि पहली दशा में ग्राहक धीरे धीरे विकने वाले बिलकुल मनपसन्द सामान से आकर्षित होते हैं और दूसरी दशा में कुन बिक्री ही बहुत कम होती है। इनमें से किसी भी स्थान में व्यापारी इतना लाम नहीं कमा सकता कि वह इससे सन्दन के ईस्ट-एण्ड पर कुछ घासी किन्तु बड़ी मीड़ वाली दुकानों का बड़ा ऊँचा किराया दे सके।

यह सत्य है कि, यदि अतिरिक्त आय देने वाले यातायात में वृद्धि हुए बिना, कोई स्थिति दुकान के असावा किसी अन्य उद्देश्य के लिए अधिक मूल्यवान हो जाय तो केवल वे दुकानदार ही कार्य कर सकेंगे जो अपने द्वारा ली जाने वाली कीमतों तथा अपने व्यवसाय के स्तर के अनुपात में बहुत बड़ी आय प्राप्त कर सकते हैं। अतः ऐसे व्यवसायों में जहाँ माँग बढ़ी हुई हो बहुत कम दुकानदार काम करेंगे। तथा जो शेष बचेंगे वे अपने ग्राहकों की पहले से अधिक मुविधाएँ तथा आकर्षण दिये बिना अधिक कीमत लेंगे। जिससे, अन्य बातों के समान रहने पर, फुटकर वस्तुओं की कीमतें बढ़ जायेंगी।¹ उसी प्रकार उस क्षेत्र में जमीन के मूल्य में वृद्धि का होना स्थान की कमी का संकेत हो सकता है जिस प्रकार किसी क्षेत्र में छवि लगान के बढ़ जाने से भूमि की कमी का आभास होता जिससे उत्पादन के सीमान्त खर्चें बढ़ जायेंगे और अतः किसी विशेष फसल की कीमत भी बढ़ जायेगी। उसी प्रकार उस क्षेत्र में जमीन के मूल्य में वृद्धि का होना स्थान की कमी का संकेत हो सकता है।

३१. किसी मकान (या अन्य इमारत) का किराया एक प्रकार का मिश्रित लगान है, जिस का एक भाग स्वयं के लिए तथा दूसरा भाग स्वयं इमारतों के लिए दिया जाता है। इन दोनों के बीच के सम्बन्ध बड़े जटिल हैं और उन पर विचार करना परिशिष्ट छ (G) के लिए स्वगित कर दिया जाता है। किन्तु सामान्यरूप से मिश्रित लगान के सम्बन्ध में यहाँ पर चन्द शब्द कहे जा सकते हैं। प्रारम्भ में किसी चीज से एक ही समय दो प्रकार की लागतें मिलने की बात में विरोध दिखायी दे सकता है क्योंकि इसका लगान कुछ अर्धों में इस चीज के उपयोग करने में होने वाले खर्चों को षटाने के बाद शेष बचने वाली आय है, और किसी चीज के उपयोग की एक सी प्रक्रिया में तथा समानरूप से मिलने वाली आय के सम्बन्ध में दो प्रकार के अवशेष नहीं हो सकते। किन्तु जब कोई चीज मिश्रित नहीं होती है तो इसके प्रत्येक भाग का इस प्रकार उपयोग किया जा सकता है कि इससे इसके उपयोग में होने वाले खर्चों के अतिरिक्त आय का अधिशेष मिलता है। इसके अतुरूप लगानों को विश्लेषणात्मक रूप से अलग अलग किया जा सकता है, और कमी कमी तो उन्हें वाणिज्यिक रूप से भी पूषक किया जा सकता है।²

जमीन के मूल्यों में वृद्धि स्थान की कमी का संकेत हो सकता है जिसके कारण व्यापारी कीमत बढ़ा देंगे।

मिश्रित लगान के संघटक (Component) तत्वों की कुछ ही, न कि सभी दशाओं में अलग अलग किया जा सकता है।

1 यह स्मरण रहे कि यदि कोई मकान किसी स्थान के उपयुक्त न हो तो इसका कुल किराया इसके स्थल लगान से अधिक नहीं होगा जितना कि मकान के उपयुक्त स्थल पर होने पर होता। इसी प्रकार की परिस्तीमाएँ (limitations) अधिकतर मिश्रित लगानों पर लागू होती हैं।

दृष्टान्त के लिए पानी द्वारा चलायी जाने वाली आटे की मिल के लगान में इस मिल को बनाने के स्थल तथा इस मिल द्वारा उपयोग में लायी जाने वाली जल-शक्ति के लगान शामिल होते हैं। यदि किसी ऐसे स्थान पर मिल बनाने का विचार किया जाय जहाँ पर सीमित जलशक्ति हो और उसे अनेक स्थलों में से किसी भी एक में बराबर अच्छी तरह लगाया जा सकता हो तो जलशक्ति एवं इसके लिए चुने गये स्थल का लगान इन दोनों लगानों के योग के बराबर होगा। त्रुटि: किसी स्थल पर अधिकार होने से किसी भी प्रकार के उत्पादन तथा किसी भी स्थल पर जलशक्ति के स्वामित्व से मिल चलाने के मामलों के अथकलन के तुल्यार्क के बराबर होते हैं। इन दोनों लगानों को, चाहे उन पर एक ही व्यक्ति का स्वामित्व हो या नहीं, सिद्धान्तों एवं व्यवहारों, दोनों में स्पष्टरूप से पहचाना जा सकता है और इनका अलग से अनुमान लगाया जा सकता है।

किन्तु यदि मिल बनाने के लिए अन्य कोई स्थल न मिले तो ऐसा नहीं किया जा सकता : और उस दशा में यदि जलशक्ति एवं स्थल पर विभिन्न व्यक्तियों का स्वामित्व हो तो यह तय करने के लिए 'भोल-माव' करने के अतिरिक्त और कुछ भी चारा नहीं है कि इन दोनों के कुल मूल्य में अन्य उद्देश्यों के लिए उस स्थल के मूल्य को घटाने के बाद शेष रहने वाले मूल्य का कितना अंश परचादुक वस्तु के भौतिक को मिलेगा। यदि वहाँ अन्य स्थल भी होते जिन पर जलशक्ति का प्रयोग तो किया जा सकता था किन्तु ऐसा अपेक्षाकृत कम ही दक्षता से किया जा सकता था तो भी यह तय करने के लिए कोई भी साधन उपलब्ध नहीं है कि उस स्थल तथा जलशक्ति के मालिक किस प्रकार उस उत्पादक अधिशेष का बटवारा करे जो उनके एक साथ काम करने से मिलने वाले उत्पादक अधिशेष में से स्थल के किसी अन्य कार्य के लिए उपयोग करने तथा जलशक्ति के कही अन्यन प्रयोग किये जाने से मिलने वाले उत्पादकता अधिशेष को घटाने से शेष बचता है। सम्भवतः मिल तब तक नहीं बनायी जायेगी जब तक कि कुछ वर्षों तक जलशक्ति देने का इकरारनामा न कर लिया जाय : किन्तु उस इकरारनामे के समाप्त होने पर जलशक्ति तथा उस स्थल पर मिल होने से मिलने वाले कुल उत्पादकता अधिशेष के बटवारे में इसी प्रकार की कठिनाइयाँ उत्पन्न होगी।

वार्शिक एकाधिकारियों जैसे कि रेल, गैस, जल तथा विद्युत कम्पनियों द्वारा अपने व्यवसाय को उनसे प्राप्त सेवाओं के उपयोग करने के अनुकूल बनाने वाले और अपनी ही लागत पर इसके लिए एक कीमती सर्वत्र लया लेवे वाले उपभोक्ताओं से अधिक प्रसार लेने के जो प्रयत्न किये जाते हैं उनसे इस प्रकार की कठिनाइयाँ निरन्तर उत्पन्न हो रही हैं। दृष्टान्त के लिए जब पिट्सबर्ग में विनिर्माताओं ने वेयल की अनेक प्राकृतिक गैस से जलने वाले भट्टे लगाये थे तो गैस की कीमत एकाएक दुगुनी हो गयी थी। स्वार्थ के इतिहास में समीप के मूत्रामियों के साथ (मार्ग प्राप्त करने के अधिकार इत्यादि के सम्बन्ध में) तथा मशीप के कुटीरो, रेलों व गोदियो (dock) के मालिकों के साथ इसी प्रकार की कठिनाइयों के उत्पन्न होने के अनेक दृष्टान्त मिलते हैं।

1 एक ही व्यवसाय में तथा एक ही काम में लगे हुए विभिन्न वर्गों के श्रमिकों की हथियों के बीच पाये जाने वाले सम्बन्धों के विभिन्न लगान के विषय से कुछ समानता है। भाग 6, अध्याय 8, अनुभाग 9, 10 देखिए।

क्रमगत उत्पत्ति वृद्धि के सन्दर्भ में प्रसामान्य माँग तथा सम्भरण का साम्य, (पूर्वानुबद्ध)

§1. अब हम अध्याय 3 तथा 5 में प्रारम्भ किये गये अध्ययन को जारी रखेंगे, और क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत की जाने वाली वस्तुओं के विषय में माँग तथा सम्भरण के सम्बन्धों से सम्बन्धित कठिनाइयों को जाँच करेंगे।

हम यह देख चुके हैं कि माँग के बढ़ने के साथ यह प्रवृत्ति कदाचित ही तीव्रता से लागू होती है। उदाहरण के लिए घड़ी के आकार के निर्द्वंद्व वायुदाब-मापक यंत्रों (aneroids) के लिए एकाएक फैंशन होने का सबसे पहला प्रभाव यह होगा कि इससे कीमत में अस्थायी वृद्धि हो जायेगी मले ही उनमें कोई ऐसी धातु नहीं होती जिसका केवल थोड़ा सा ही रटाक हो। अन्य व्यवसायों से धमिकों को जिन्हें इस नये कार्य में कोई विशेष प्रशिक्षण भी नहीं मिला है अत्यधिक भयदूरी देकर बुलाया जायेगा। इस प्रकार बहुत अधिक मेहनत व्यर्थ चली जायेगी, और कुछ समय के लिए उत्पादन की वास्तविक तथा द्रव्यिक मात्रा बढ़ जायेगी।

किन्तु इसके बाद भी यदि फैंशन काफी देर तक बना रहे तो नये अविष्कार के हुए बिना निर्द्वंद्व वायुदाब-मापक यंत्रों को बनाने की लागत धीरे धीरे घट जायेगी। क्योंकि श्रमिकों को निशिष्ट प्रकार के कार्यों में प्रचुर मात्रा में प्रशिक्षण दिया जायेगा, और अनेक प्रकार के कार्यों के अनुसार उनका नर्मीकरण किया जायेगा। परस्पर बरबे जा सकने वाले पुर्जों की अधिकांशतया प्रयोग में लाने के कारण अब तक हाथ से किया जाने वाला बहुत सा कार्य निशिष्ट प्रकार की मशीनों से अधिक अच्छी तरह तथा कम कीमत पर किया जायेगा और इस प्रकार घड़ी के आकार के निर्द्वंद्व वायुदाब-मापक यंत्रों के शार्जिक उत्पादन में बराबर वृद्धि होने से उनकी कीमतें बहुत कम हो जायेगी।

महाँ पर माँग तथा सम्भरण के बीच एक महत्वपूर्ण अन्तर को ध्यान में रखना चाहिए। जिस कीमत पर कोई वस्तु बेची जाती है उसमें कमी होने से माँग पर सदैव एक विशा में प्रभाव पड़ता है। वस्तु की माँग की मात्रा माँग के लोचदार या बेलोचदार होने के अनुसार बहुत अधिक या थोड़ी ही बढ़ सकती है; और कीमत में कमी होने के कारण उस वस्तु के नयी तथा बड़ी हुई मात्रा में उपयोग करने के लिए लम्बी या अल्प अवधि की आवश्यकता होती है।¹ किन्तु यदि उन अपवादनजनक दशाओं को छोड़ दे जिनमें किसी वस्तु की कीमत कम हो जाने से उसका फैंशन खत्म हो जाता है, कीमत का माँग पर पड़ने वाला प्रभाव सभी वस्तुओं के लिए एक सा ही होता है: और दीर्घकाल में अधिक लोचदार माँग प्रायः एकाएक ही अधिक लोच प्रदर्शित करती

क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्ति शीघ्रता से लागू नहीं होगी।

लोच के अनुसार माँग तथा सम्भरण में अन्तर।

हैं जिसमें से कुछ अपवादों के अतिरिक्त हम यह स्पष्ट किये बिना कि हम कितनी दूर तक विचार करना चाहते हैं, यह बतला सकते हैं कि किसी वस्तु के लिए माँग की लोच अधिक है या कम।

सम्भरण की लोच।

किन्तु सम्भरण के सम्बन्ध में ऐसे कोई सरल नियम नहीं हैं। श्रेताओं द्वारा अधिक कीमत दिये जाने के कारण वास्तव में सम्भरण में सदैव वृद्धि नहीं होती। और इसलिए यदि हम केवल अल्पकाल पर तथा विशेषकर विक्रेता-बाजार के सौदों के सम्बन्ध में विचार कर रहे हों, तो यह सत्य है कि एक ऐसी 'सम्भरण की लोच' होगी जो माँग की लोच के अधिक अनुरूप हो। कहने का अर्थिप्राय यह है कि कीमत में तिथित वृद्धि से विक्रेता जितना सम्भरण करना चाहते हैं उनके पास विद्यमान आरक्षित भास के अधिक या कम होने तथा भविष्य में बाजार में कीमतों के स्तर के उँच या नीचे होने के अनुमान के अनुसार अधिक या कम वृद्धि होगी; और उन चीजों में जिनमें कि दीर्घकाल में क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति पायी जाती है, तथा उन्हीं जिनमें कि क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्ति पायी जाती है, यह नियम लगभग समान-रूप से लागू होता है। वास्तव में यदि विनिर्माण की किसी शाखा के लिए अप्रत्यक्ष कोई विशाल संयंत्र पूर्णरूप से काम कर रहा हो, और उसमें तेजी से वृद्धि की जा सके तो इससे उत्पादित भास के लिए दी जाने वाली कीमत में वृद्धि से मर्यादित समय तक उत्पादन में प्रत्यक्षरूप में कोई वृद्धि नहीं होगी। जब कि हाथ से बनी हुई वस्तु की माँग में इसी प्रकार की वृद्धि से सम्भरण से तेजी से बड़ी वृद्धि होगी, अर्थात् दीर्घकाल में इसके सम्भरण में क्रमागत उत्पत्ति समता नियम या यहाँ तक कि, क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू हो।

दीर्घकाल से सम्बन्धित अधिक आधारभूत प्रश्नों में यह समस्या और भी अधिक जटिल है। क्योंकि प्रचलित कीमतों पर भी स्वच्छन्द माँग के अनुरूप अन्तिम उत्पादन की मात्रा सिद्धान्ततः असीमित होती अतः किसी ऐसी वस्तु के सम्भरण की लोच उन्हीं क्रमागत उत्पत्ति ह्रास या क्रमागत उत्पत्ति समता नियम लागू होता है, दीर्घकाल में सिद्धान्ततः असीमित होती है।¹

हमें किसी उद्योग तथा फसल को होने वाली

§2. इसके बाद यह बात ध्यान में रखनी है कि किसी वस्तु के उत्पादन करने वाले उद्योग के क्रमिक विकास के कारण उस वस्तु की कीमत में जो कमी होने की प्रवृत्ति दिखायी देती है वह अपना व्यवसाय बढ़ाने वाली निजी शक्ति द्वारा श्रेता के नयी किफायतें प्राप्त करने की प्रवृत्ति से निकलती ही नहीं है।

1 सही अर्थों में यदि समुचित संयंत्र, तथा बड़े पैमाने पर उत्पादन की सुविधा के विकास की अवधि को ध्यान में रखा जाय तो उत्पादन की मात्रा तथा इसका मूल्य एक दूसरे में फलन है। किन्तु वास्तविक जीवन में श्रमशास्त्र, उत्पादन से प्रति इकाई उत्पादन की लागत निकाली जाती है, न कि इसके विपरीत। अर्थशास्त्री सामान्यतः तथा इस पद्धति को अपनाते हैं, और वे माँग के सम्बन्ध में इस काम को बल देने से ध्यावसायिक पद्धति का अनुसरण करते हैं। अर्थात् वे किसी निश्चित वृद्धि के लिए आवश्यक कीमतों में कमी की अपेक्षा कीमत में कमी होने के सम्बन्ध में बिन्धी में वृद्धि पर अधिकान्ततया विचार करते हैं।

हम देख चुके हैं कि एक योग्य तथा उद्यमी विनिर्माता का हर अलग-अलग कदम इसके बाद के कदम को अधिक सरल तथा अधिक तेज कर देता है, जिसमें उसकी तब तक प्रगति होती रहे जब तक कि उसका कार्य सुचारुरूप से चल रहा हो, और वह अपनी पूर्णशक्ति, लोचकता एवं रुचि के अनुसार कठिन काम करता जाता है। किन्तु ये चीजें हमेशा नहीं बनी रहेंगी: इनके समाप्त होते ही उसका व्यवसाय उन्हीं कारणों में कुछ क्षणों से मन्द हो जायेगा जिनसे इसकी प्रगति हुई थी। ऐसा केवल तब नहीं होगा जब वह इसे अपने ही बराबर सामर्थ्यवान लोगों को सौंप दे। जिस प्रकार पहले दिमें गये दृष्टान्त को दुहराते हुए किसी वृक्ष की पत्तियाँ पूर्णरूप से विकसित होती हैं, साम्य की स्थिति में पहुँचती हैं तथा अनेक बार झड़ जाती हैं, किन्तु वृक्ष हर वर्ष धीरे-धीरे फिर उठता जाता है। उसी प्रकार व्यक्तित्व फलों का उत्पादन पतन बहुधा होता-रहता है, किन्तु एक बड़ा उद्योग एक सम्बन्धित क्षेत्र में होकर बढ़ता, या यहाँ तक कि धीरे-धीरे प्रगति करता जायेगा।

किसी एक फर्म को प्राप्त उत्पादन की सुविधाओं को नियंत्रित करने वाले कारण उन कारणों से बिलकुल भिन्न होते हैं जिनसे किसी उद्योग के सम्पूर्ण उत्पादन को नियंत्रित किया जाता है। जब हम विपणन की कठिनाइयों को भी ध्यान में रखते हैं तो इनमें विपणन सम्बन्धित और भी अधिक हो जाता है। दृष्टान्त के लिए विशेष रुचि के अनुकूल विनिर्माण बहुत छोटे पैमाने पर ही किये जा सकते हैं, और साधारणतया वे इस किस्म के होते हैं कि अन्य व्यवसायों में पहले से विकसित हुई मशीनों तथा संगठन प्रणालियों को सरलतमपूर्वक इनके अनुकूल बनाया जा सकता है, जिससे उनके उत्पादन के पैमाने पर बड़ी वृद्धि होने से एकाएक अनेक किरायेदार मिलने लगें। किन्तु ये ही वे उद्योग हैं जिनमें प्रत्येक कर्म म्यूनाधिकरूप में अपने विशेष बाजार तक ही सीमित रहती हैं, और यदि वह इस प्रकार से सीमित हो तो उस बाजार में इसके उत्पादन में शीघ्र वृद्धि होने से अपेक्षाकृत जो अधिक किरायेदार मिलेंगे उनसे इसकी माँग कीमत कहीं अधिक कम हो जायेगी; यद्यपि जिस व्यापक बाजार के लिए अधिक सामान्य अर्थ में यह उत्पादन करती है उसके अनुपात में इसका उत्पादन बहुत कम है।

वास्तव में, जब व्यापार मन्द होता है तो उत्पादक बहुधा अपने विशेष बाजार के बाहर ऐसी कीमतों पर अपनी कुछ अतिरिक्त वस्तुओं को बेचने की कोशिश करेगा जिससे उनकी मूल लागतों के अतिरिक्त कुछ भी प्राप्त नहीं किया जा सकता: जबकि उस बाजार में वह अभी भी ऐसी कीमतों पर विक्रय करने की कोशिश करता है जिनसे लगभग अनुपूर्वक लागतें पूरी हो जायेगी। इन कीमतों का अधिकांश भाग वह प्रतिफल है जिसकी उसके व्यवसाय के बाह्य संगठन को बनाने में सभी हुई पूँजी से मिलने की प्रत्याशा हो।

किरायेदारों में अन्तर स्पष्ट करना चाहिए।

विपणन की कठिनाइयों से अधिक उत्पादन करने की सुविधाओं में बाधा पड़ती है।

1. भाग 4, अध्याय 9-13, तथा विशेषकर अध्याय 11, अनुभाग 5 देखिए।

2. इसे यह कहकर व्यक्त किया जा सकता है कि जब हम किसी व्यक्तित्व उत्पादक पर विचार कर रहे हों तो हमें उसकी सम्भरण रक्षा को विस्तृत बाजार में उसकी उत्पादित वस्तु के लिए सामान्य माँग रक्षा की अपेक्षा उसकी अपनी विशेष

पुनः आमतौर पर अनुपूरक लागते अन्य चीजों की अपेक्षा ऐसी चीजों की मूल्य लागतो से अधिक होती है जिनमें क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता है,¹ क्योंकि उनके उत्पादन के लिए भौतिक उपकरणों में तथा व्यापारिक सम्बन्धों की स्थापना में अत्यधिक पूंजी का विनियोजन करना पड़ता है। इससे स्वयं अपने अद्भुत बाजार को विगाड़ने या अन्य उत्पादकों द्वारा सामान्य बाजार को विगाड़ने के लिए निन्दित होने का भय बढ़ जाता है। इन्हीं से, जैसा कि हम पहले देख चुके हैं, उत्पादन के उपकरणों के पूर्णरूप से कार्यरत न होने पर वस्तुओं की अल्पकालीन सम्भरण कीमत नियंत्रित होती है।

अतः हम व्यक्तिगत उत्पादक की सम्भरण की परिस्थितियों को उन परिस्थितियों का विशेषरूप नहीं मान सकते जिनसे किसी बाजार में सामान्य सम्भरण नियंत्रित होता है। हमें इस तथ्य को भी ध्यान में रखना चाहिए कि बहुत कम कर्मों ऐसी होती हैं जो सम्बन्धित समय तक लगातार सत्रियरूप से प्रगति करती हैं, और यह भी ध्यान में रखना है कि व्यक्तिगत उत्पादक तथा उसके विशेष बाजार के बीच पाये जाने वाले सम्बन्ध उन सम्बन्धों से महत्वपूर्ण रूप में भिन्न हैं जो समस्त उत्पादकों तथा सामान्य बाजार के बीच पायी जाती हैं।²

बाजार की ही भांग रेखा से मिलाना चाहिए। यह भांग रेखा साधारणतया बहुत ढालू होगी और सम्भवतः उतनी ही ढालू होगी जितनी कि उसकी अपनी सम्भरण रेखा हो सकती है, बले ही उत्पादन में वृद्धि से उसे महत्वपूर्ण आन्तरिक किरायेतें होंगी।

1 वास्तव में यह नियम सार्वभौमिक नहीं है। दृष्टान्त के लिए यह ध्यान में रखना चाहिए कि सभी स्टेशनों पर रकने वाली बस (omnibus) को, जिसमें सभी मार्गों में यात्रियों की कमी रहे तथा चार पैसे किराये की क्षति उठानी पड़े, निचल क्षति तीन पैसे के बजाय चार पैसे के निकट होगी यद्यपि इस व्यवसाय में सम्भवतः क्रमागत उत्पत्ति समता नियम लागू होता है। पुनः रेजिन्ट स्ट्रीट का मोर्ची, जो चीजें हाथ से बनाता है किन्तु जिसके विपणन के खर्चे बहुत अधिक हैं, यदि बाजार विगाड़ने के डर से नहीं तो किसी ऐसे मोर्ची की अपेक्षा जो अधिक खर्चीली मशीनों का प्रयोग करता है और स्वयं बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की सामान्य किरायेतें साधारणतया प्राप्त करता है किसी विशेष आर्डर को हाथ से न जाने देने के लिए सामान्य कीमत से भी कम कीमत लेने का इच्छुक रहता है। संयुक्त उत्पादन की अनुपूरक लागतों से सम्बन्धित और भी अनेक कठिनाइयाँ हैं, जैसे कि विज्ञापन के लिए कुछ वस्तुओं को लगभग मूल लागत पर बेचने की पद्धति (ऊपर भाग 5, अध्याय 7, अनुभाग 2 को देखिए) किन्तु इन पर यहाँ पर विशेषरूप से विचार करने की आवश्यकता नहीं है।

2 व्यक्तिगत फर्म को अपने उत्पादन में वृद्धि करने से मिलने वाली उत्पादन की किरायेतों के प्रभावों के विषय में गूढ़ तर्कों से, न केवल विस्तार में, अपितु इनके सामान्य प्रभाव में भी भ्रम उत्पन्न होने की सम्भावना रहती है। ऐसा कहना इस कथन के ही बराबर है कि ऐसी स्थिति में सम्भरण के नियंत्रित करने वाली दशाओं को पूर्णतः ध्यान न रखना चाहिए। ये बहुधा छिपी हुई कठिनाइयों में दूषित हो जाती हैं और गणनीय

§3. इस प्रकार एक व्यक्तिगत फर्म का इतिहास सम्पूर्ण उद्योग का इतिहास नहीं माना जा सकता, जैसे कि एक व्यक्ति को पाण्डुलिपि को मानव समाज का इतिहास नहीं माना जा सकता। इस पर भी मानव समाज का इतिहास व्यक्तियों के इतिहास का ही परिणाम है और किसी सामान्य बाजार का कुल उत्पादन व्यक्तिगत उत्पादकों के अपने उत्पादन को बढ़ाने अथवा घटाने के प्रयोजनों का परिणाम है। ठीक यही पर प्रतिनिधि फर्म के विचार से सहायता मिलती है। हम किसी भी स्थिति में ऐसी फर्म को कल्पना करते हैं जिसमें उससे सम्बन्धित किसी उद्योग के कुल उत्पादन को पर्याप्त आन्तरिक एवं बाह्य क्वालिफायते मिलती है। हम यह जानते हैं कि इस प्रकार की फर्म का आकार आंशिक रूप से उसकी कार्यपद्धति एवं परिवहन-लागत पर निर्भर रहते हुए अन्य बातों के समान रहने पर, उद्योग के सामान्य विस्तार से नियंत्रित होता है। हम यह मानते हैं कि इलाक़ प्रबन्धक अपने कारोबार में कुछ क्षार नयी चीजें बढ़ाने, या नयी मशीन का उपयोग करने इत्यादि की लाभदायकता पर विचार-विमर्श करता है। हम यह मानते हैं कि वह उस परिवर्तन के फलस्वरूप होने वाले उत्पादन को न्यूनाधिक रूप में एक इकाई मानता है, और अपने मन्तिक में लाभ तथा लागत का मूल्यांकन करता है।¹

मूर्तों द्वारा व्यापार की साम्य की दशाओं को व्यक्त करने के प्रयास में विशेषकर कष्ट-शायक है। कुछ लोग, जिनमें स्वयं कुनों भी शामिल हैं, अपने सम्मुख किसी व्यक्तिगत फर्म की सम्भरण सारणी रखते हैं जो इस बात का प्रतिनिधित्व करती है कि इसके उत्पादन में वृद्धि से इसे इतनी अधिक आन्तरिक क्वालिफायते मिल जाती हैं जिनसे इसके उत्पादन के लक्ष्य घट जाते हैं। वे अपने गणित का बड़े साहस के साथ अनुकरण करते हैं, किन्तु स्पष्टतः यह ध्यान नहीं देते कि उनके आधार-वाक्य (*Pr. mises*) अनिवार्य-रूप से इस निष्कर्ष पर ले जाते हैं कि जिस किसी फर्म का प्रारम्भ अच्छा हो जाता है उसे उस क्षेत्र में उस व्यवसाय में एकाधिकार प्राप्त हो जाता है। अन्य फर्मों जो संकट के संकेत को दूर करते हुए यह मानती हैं कि जिन वस्तुओं में कलागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता है उनमें कोई भी साम्य की स्थिति नहीं होती, और कुछ लोगों ने किसी ऐसी सम्भरण सारणी के औचित्य पर आपत्ति की है जो उत्पादन में वृद्धि के साथ कीमतों को घटती हुई प्रवर्धित करती है। गणितोप दिव्यणो 14 को देखिए जहाँ इस विवेचन का प्रसंग दिया गया है।

मुख्य सामान्य तर्कों द्वारा महत्वपूर्ण एवं ठोस विषय को अधिकांशतः में एक स्वतन्त्र समस्या मानकर इस प्रकार की कठिनाइयों का हल निकाला जा सकता है। सामान्य धारणाओं के प्रत्यक्ष प्रयोगों को इस प्रकार बढ़ाने के प्रयास कि उनसे सभी कठिनाइयों के समुचित हल निकल सकें, उन्हें इतने दुष्कर बना देते हैं कि वे अपने मुख्य कार्य में बहुत कम उपयोगी रह जाते हैं। अभ्यशास्त्र के सिद्धान्तों को जीवन की समस्याओं से सम्बन्धित बातों पर सलाह देने का लक्ष्य रखना चाहिए, किन्तु ऐसा करने में इन्हें यह दावा नहीं करना चाहिए कि ये किसी स्वतन्त्र अध्ययन एवं विचार प्रणाली का स्थान ग्रहण कर सकती हैं।

1 भाग-5, अध्याय 5, अनुभाग 6 देखिए।

इस कठिनाई का हल प्रतिनिधि फर्म के कार्य पर निर्भर होता है।

इस प्रकार हम माँग में धीरे धीरे वृद्धि होने के साथ साथ कम होने वाली वास्तविक बौद्धिकता की सीमागत लागत पर पहुँचते हैं।

इस प्रकार यही वह सीमान्त लागत है जिस पर हम ध्यान केन्द्रित करते हैं। हम यह प्रत्याशा नहीं करते कि यह माँग में एकाएक वृद्धि होने से तुरन्त ही कम हो जायेगी। इसके विपरीत हम यह प्रत्याशा करते हैं कि बढ़ते हुए उत्पादन के साथ साथ अत्यन्तकालीन सम्भरण कीमत बढ़ती जाती है। किन्तु हम यह भी प्रत्याशा करते हैं कि इस प्रतिनिधि फर्म के आकार तथा इसकी कार्यक्षमता की धीरे धीरे बढ़ाने के लिए माँग में भी धीरे धीरे वृद्धि होती है, और इसमें सुलभ हो सकने वाली आन्तरिक एवं बाह्य किफायतें बढ़ती हैं।

कहने का अर्थ है यह है कि जब इन उद्योगों में दीर्घकालीन सम्भरण कीमतों की सूचियाँ (सम्भरण सारिणी) बनायी जाती है तो हम वस्तुओं की बड़ी हुई मात्रा के सामने घटी हुई सम्भरण कीमत को लिखते हैं। इसका अर्थ है कि बढ़ती हुई माँग की पूर्ति के लिए सम्भरण को तदनुकूल बड़ी हुई मात्रा को उस घटी हुई कीमत पर बंधना लाभदायक होगा। यहाँ पर हम नये महत्त्वपूर्ण आविष्कारों से होने वाली किफायतों को शामिल नहीं करते किन्तु उन किफायतों को शामिल करते हैं जो विद्यमान विचारों के अनुकूलन (adaptation) से स्वभावतः प्राप्त होते हैं, और हम प्रवृत्ति एवं विनाश की शक्तियों के बीच उस सन्तुलन या साम्य की स्थिति की ओर ध्यान डालते हैं जिसे विचाराधीन दशाओं के लम्बे समय तक समानरूप से विद्यमान रहने पर प्राप्त किया जायेगा। किन्तु इस प्रकार के विचारों का ध्यापक अर्थ लगाना चाहिए। उन्हें नियत करना हमारी शक्ति के बाहर है। यदि हम वास्तविक जीवन की सभ्यता सभी दशाओं को ध्यान में रखें तो इस समस्या का हल निकालना बड़ा कठिन हो जाता है और यदि हम इसकी कुछ ही दशाओं को लें तो उनके सम्बन्ध में लम्बे तथा सूक्ष्म तर्क व्यावहारिक कार्य के लिए इजिन की भाँति काम करने की अपेक्षा वैज्ञानिक शैली का काम करते हैं।

विशुद्ध सिद्धान्त अपनी प्रारम्भिक अवस्थाओं में वास्तविक तथ्यों से बहुत कम विचलित होता है, किन्तु अर्थ-व्ययिक उपयोग करने से इसका व्याव-

साधारण माँग तथा सम्भरण के स्थिरसाम्य का सिद्धान्त हमारे विचारों को निश्चितता प्रदान करने में सहायक होता है, और प्रारम्भिक रूप में यह जीवन के वास्तविक तथ्यों से इतना विचलित नहीं होता कि सबसे प्रबल तथा सबसे स्थायी आर्थिक शक्तियों के कार्य की मुख्य प्रणालियों का पर्याप्त विश्वनीय रूप न दिखायी दे। किन्तु जब इससे सुदूर के तथा अटिल तार्किक निष्कर्ष निकाले जाते हैं तो यह वास्तविक जीवन की दशाओं पर प्रकाश नहीं डाल पाता। वास्तव में हम यहाँ पर आर्थिक प्रवृत्ति के ऊँचे विषय के निकट होते हैं, और अतः यहाँ पर यह याद रखना लाभप्रद होगा कि आर्थिक समस्याओं को उस समय अपूर्णरूप में प्रस्तुत किया जाता है जब उन्हें जीवन-सम्बन्धी समस्याएँ न मानकर स्थैतिक साम्य की समस्याएँ माना जाता है। क्योंकि यद्यपि इन्हें स्थैतिक मानने से ही विचार प्रणाली निश्चित एवं मथार्थ हो सकती है, और इसलिए यह समाज को जीव के रूप में अधिक दार्शनिक रूप देने के लिए एक आवश्यक भूमिका है, किन्तु यह भूमिका मात्र ही है।

साम्य का स्थैतिक सिद्धान्त आर्थिक अध्ययनों को केवल भूमिका है और यह उन उद्योगों की प्रवृत्ति तथा विकास की शाब्द ही भूमिका मानी जा सकती है जिनमें क्रमागत

उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्ति पायी जाती है। इसकी कमियों को विश्लेषण कर उन लोगों द्वारा, जो इसे भावात्मक दृष्टिकोण से देखते हैं, निरन्तर इतनी अधहेलना की जाती है जिससे इसे निश्चितरूप देने में भी भय लगता है। किन्तु इस सावधानी को बरतते पर यह जोखिम लिया जा सकता है। इस विषय का परिशिष्ट ज (H) में सक्षिप्त अध्ययन किया गया है।

हारिक मूल्य
तेजी से
घटने लगता
है।

अधिकतम सन्तुष्टि के सिद्धान्त के सन्दर्भ में प्रसामान्य माँग तथा सम्भरण में परिवर्तनों का सिद्धान्त

माँग तथा सम्भरण की वृद्धियों में महत्वपूर्ण परिवर्तनों पर विचार।

§1. इस माँग के प्रारम्भ के अध्याय में, और विशेषकर अध्याय 12 में हम माँग तथा सम्भरण के समायोजन में होने वाले क्रमिक परिवर्तनों पर विचार कर चुके हैं। किन्तु फैशन में बड़े तथा स्थायी परिवर्तन, किसी नये महत्वपूर्ण आविष्कार, युद्ध या महामारी से जनसंख्या में कमी, या विचाराधीन वस्तु के सम्भरण या इसमें उपयोग किये जाने वाले कच्चे माल, या किसी अन्य प्रतियोगी एवं सम्भाव्य स्थानापन्न वस्तु के साधनों के विकास या हास—इनमें से किसी भी परिवर्तन के कारण किसी वस्तु के निश्चित वार्षिक (या दैनिक) उपयोग तथा उत्पादन की कीमतें उस उपयोग तथा उत्पादन की माँग तथा सम्भरण कीमतें नहीं रहती। अन्य शब्दों में, इनके कारण एक नयी माँग या नयी सम्भरण सारणी का या इन दोनों का बनाना आवश्यक हो जाता है। हम अब इन समस्याओं पर विचार करते हैं।

प्रसामान्य माँग या प्रसामान्य सम्भरण में वृद्धि का अभिप्राय।

किसी वस्तु की प्रसामान्य माँग में वृद्धि से उस वस्तु की विभिन्न मात्राओं के विक्रय की कीमत बढ़ जाती है, या यह भी कह सकते हैं कि इससे हर कीमत पर विक्रय की मात्रा में वृद्धि हो जाती है। उस वस्तु के फैशन में अधिक आने, उसका नये ढंग से उपयोग किये जाने या उसके लिए नये बाजारों के मिल जाने, जिस वस्तु के लिए उसका स्थापन वस्तु के रूप में उपयोग किया जाता है उसके सम्भरण में स्थायीरूप से कमी होने, समाज की सम्पत्ति एवं सामान्य क्रयशक्ति में स्थायी वृद्धि, इत्यादि से माँग में यह वृद्धि हो सकती है। इसके विपरीत दिशा में परिवर्तनों के होने से माँग में कमी होगी, और माँग कीमतें घटने लगेंगी। इसी प्रकार प्रसामान्य सम्भरण में वृद्धि का अभिप्राय विभिन्न कीमतों पर सम्भरण की जाने वाली मात्रा में वृद्धि तथा विभिन्न मात्राओं की सम्भरण कीमत में कमी से होता है।¹

1 माँग अथवा सम्भरण कीमतों में वृद्धि या कमी के निस्तन्देह माँग या सम्भरण रेखा ऊपर को बढ़ने लगती है या नीचे की ओर आने लगती है। यदि परिवर्तन धीरे-धीरे हो तो माँग रेखा को क्रमशः अनेक स्थितियाँ होंगी जिनमें से प्रत्येक पहले की अपेक्षा थोड़ी नीची होगी इस प्रकार हम उत्पादन के पैमाने में वृद्धि से उत्पन्न होने वाले औद्योगिक संगठन के क्रमिक सुधार के प्रभावों को व्यक्त कर सकते थे और इसे हमने दीर्घकालीन रेखाओं की सम्भरण कीमत पर बढ़ने वाले प्रभाव के रूप में व्यक्त किया है। सर एच० कनिंघम (Sir H. Cunyngame) द्वारा निजीरूप से प्रकाशित मेधापूर्ण लेख में एक सुझाव दिया गया है जिसका अभिप्राय यह है कि किसी दीर्घकालीन सम्भरण रेखा को कुछ अंशों में अल्पकालीन रेखाओं की एक शृंखला का प्रतिनिधित्व करता हुआ मानना चाहिए। इनमें प्रत्येक रेखा की सम्पूर्ण सम्बन्ध में औद्योगिक संगठन

यह परिवर्तन मुफ़्त हुए यातायात या किसी अन्य प्रकार से प्राप्त सम्भरण के नये साधन से, किसी उत्पादन की कला के विकास से (जैसे कि नयी प्रक्रियाओं या नयी मशीनों के आविष्कार) या उत्पादन में अधिदान (bounty) देने से किया जा सकता है। इसके विपरीत, सामान्य सम्भरण में कमी (या सम्भरण सारणी का ढगर उठना) सम्भरण के नये साधनों के समाप्त होने से या कर लगने से हो सकता है।

§2. हमें प्रसामान्य माँग में वृद्धि के प्रभावों पर विचारयोग्य वस्तु में क्रमागत उत्पत्ति समता या क्रमागत उत्पत्ति ह्रास या क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के लागू होने के अनुसार तीन दृष्टिकोणों से विचार करना चाहिए: अर्थात् यह देखना चाहिए कि उत्पादित मात्रा में वृद्धि के साथ इसकी सम्भरण कीमत लगभग स्थिर रहती है, या बढ़ती है या घटती है।

पहली दशा में माँग में वृद्धि से इसकी कीमत में परिवर्तन हुए बिना उत्पादन में वृद्धि होती है, क्योंकि क्रमागत उत्पत्ति समता नियम के अनुसार उत्पाद की जाने वाली वस्तु की प्रसामान्य कीमत इसके उत्पादन के खर्चों से ही पूर्णतया निर्धारित होती है: माँग का इसमें, इस बात के अतिरिक्त कि इस निर्धारित कीमत पर जब तक कुछ माँग न हो तब तक उस वस्तु का उत्पादन नहीं किया जायेगा, कुछ भी प्रभाव नहीं पड़ता।

यदि उस वस्तु में क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू होता हो तो इसके लिए माँग के बढ़ने से इसकी कीमत बढ़ जाती है और इसका अधिक उत्पादन होने लगता है। किन्तु यदि इसमें क्रमागत उत्पत्ति समता नियम लागू होता तो इसका इतना अधिक उत्पादन नहीं होता।

इसके दूसरी ओर, यदि उस वस्तु का क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अनुसार उत्पादन हो तो माँग में वृद्धि से इसे बहुत अधिक उस वस्तु में क्रमागत उत्पत्ति समता नियम के अनुसार उत्पादन होने की अपेक्षा अधिक मात्रा में उत्पादन किया जायेगा, और साथ ही साथ इसकी कीमत भी कम हो जायेगी। दृष्टान्त के लिए, यदि किसी एक प्रकार की हज़ारों चीजों का उत्पादन किया गया हो और प्रति सप्ताह 10 शिलिंग की कीमत पर बेचा जाय, जब कि प्रति सप्ताह दो हज़ार की सम्भरण कीमत केवल 9 शिलिंग हो तो प्रसामान्य माँग में किंचित वृद्धि से धीरे धीरे इसकी ही प्रसामान्य कीमत हो जाने की सम्भावना होगी। यहाँ पर हम उतनी लम्बी अवधि पर विचार कर रहे हैं जिससे सम्भरण को निर्धारित करने वाले कारणों का पूर्ण सामान्य प्रभाव दिखायी दे। यदि प्रसामान्य माँग बढ़ने की अपेक्षा घटने लगे तो उसका परिणाम इसके विपरीत होगा।¹

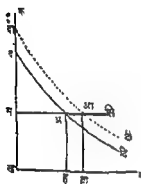
के उस विकास की कल्पना की गयी है जो वास्तव में उस देश के बीचकालीन सम्भरण देश को फाटने के बिन्दु की लक से दूरी द्वारा नापे जाने वाले उत्पादन के पैमाने से सम्बन्धित है। (परिशिष्ट ज (II) से तुलना कीजिए), और माँग के सम्बन्ध में भी यही बात कही जा सकती है।

1 इस अध्याय में आयी हुई समस्याओं को अच्छी तरह समझने के लिए रैसा-चिन विशेषरूप से उपयोगी है:—

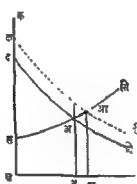
उदीयमान
उद्योगों का
संरक्षण।

कुछ लेखकों का यह विचार है कि इस अनुमाग में दिये गये तर्क से इस दावे का पक्ष पोषण होता है कि आयात की जाने वाली विनिर्माण की गयी सामान्य वस्तुओं पर संरक्षण-कर (protective duty) लगाने से उन आयातों के लिए देश में बाजार बढ़ जायेगा और क्रमागत उत्पत्ति नियम के लागू होने से अन्ततोगत्वा देश के उप-भोक्ताओं को कम कीमत देनी पड़ेगी। वास्तव में उदीयमान उद्योगों को संरक्षण देने के बुद्धिमत्ता पूर्ण चयन से किसी नये देश में जहाँ नवजात शिशुओं की भाँति विनिर्माताओं में तीव्र वृद्धि की शक्ति होती है, इसी परिणाम पर पहुँचा जा सकता है। किन्तु वहाँ पर भी इसी नीति को उसके उचित उपयोगों में न लगाकर सम्भवतया विशेष हितों

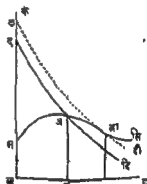
रेखाचित्र 24, 25, 26 क्रमशः क्रमागत उत्पत्ति समता, उत्पत्ति ह्रास तथा उत्पत्ति वृद्धि की तीन दशाओं का प्रतिनिधित्व करते हैं। अन्तिम दशा में, उत्पादन में वृद्धि की प्रारम्भिक अवस्थाओं में जो घटती हुई दर पर प्रतिकूल मिलता है, किन्तु साम्य की वास्तविक स्थिति अर्थात् ख ह मात्रा से अधिक मात्रा प्राप्त होने से भार बढ़ती हुई दर में प्रतिकूल मिलता है।



रेखाचित्र 24



रेखाचित्र 25



रेखाचित्र 26

हर दशा में स सि सम्भरण रेखा को, व रि माँग रेखा की पुरानी स्थिति को, तथा बा की सामान्य माँग में वृद्धि के बाद की स्थिति को प्रदर्शित करती है। हर दशा में अ तथा आ क्रमशः साम्य की पुरानी तथा नयी स्थितियाँ हैं। अ ह तथा आ हा पुरानी तथा नयी सम्भरण या साम्य कीमतें हैं, और क ह तथा ख हा पुरानी तथा नयी साम्य की मात्राएँ हैं। ख हा हर दशा में ख ह से बड़ी है, किन्तु रेखाचित्र 25 में यह बड़ी ही बड़ी है, जबकि रेखाचित्र 26 में यह बहुत अधिक बड़ी है। सामान्य सम्भरण की दशाओं में परिवर्तनों के प्रभावों की इसी प्रकार की, किन्तु अधिक महत्वपूर्ण समस्या का अध्ययन करते समय आगे अपनायी गयी योजना के अनुसार इत विवेचन को जारी बढ़ाया जायेगा। रेखाचित्र 24 में आ हा, अ ह के बराबर, रेखाचित्र 25 में उससे बड़ी, रेखाचित्र 26 में उससे छोटी है।

बा की को अब माँग रेखा की पुरानी स्थिति तथा व र की नयी स्थिति मानकर, प्रसामान्य माँग में कमी के प्रभाव का इन्हीं रेखाचित्रों-से पता लगाया जा सकता है जिसमें आ हा पुरानी तथा अ ह नयी साम्य कीमतें हैं।

की वृद्धि के लिए लनाया जा सकता है। जिन उद्योगों में मताधिकार वाले लोग बहुत बड़ी संख्या में लगे हुए हैं उनमें पहले से ही इतने बड़े पैमाने पर उत्पादन होता है जिससे इसमें और भी वृद्धि होने से बहुत कम नयी किरायाएँ मिलेंगी। निस्सन्देह इंग्लैंड की भाँति बहुत पहले से ही मशीनों से परिचित देश में उद्योग उस अवस्था को पार कर चुके होते हैं जिस पर वे इस प्रकार के संरक्षण से अधिक वास्तविक सहायता प्राप्त कर सकें: यदि किसी एक उद्योग को ही संरक्षण मिले तो उससे अन्य उद्योगों के लिए बाजार, विशेष कर विदेशी बाजार, प्रायः संकुचित हो जाता है। इन चीजों से भविष्यवचनों से यह प्रदर्शित होता है कि यह विषय जटिल है, और इनमें इससे अधिक गहराई तक पहुँचने का आशय भी नहीं रहता।

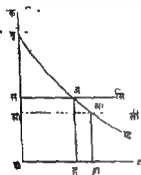
§3. हम देख चुके हैं कि सामान्य भाग में वृद्धि से जहाँ सदैव अधिक उत्पादन होता है वहाँ इससे कुछ दशाओं में कीमतें बढ़ेंगी, और अन्य में घटेंगी। किन्तु अब हमें यह देखना है कि सम्भरण की सुविधाओं में वृद्धि से (सम्भरण सारणी को नीचा कर) उत्पादन में वृद्धि होने के साथ साथ प्रसामान्य कीमत में सदैव कमी होगी। क्योंकि जब तक प्रसामान्य भाग में कोई भी परिवर्तन न हो, सम्भरण की बड़ी हुई मात्रा को केवल कम कीमत पर ही बेचा जा सकता है, किन्तु सम्भरण में कुछ निश्चित वृद्धि होने के कारण कुछ दशाओं में अन्य की अपेक्षा कीमत में बहुत अधिक कमी होगी। यदि उस वस्तु का क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम के अनुसार उत्पादन हो तो यह कमी थोड़ी ही होगी, क्योंकि उत्पादन में वृद्धि की कठिनाइयों से सम्भरण की नयी सुविधाओं का प्रभाव विफल हो जायेगा। दूसरी ओर यदि उस वस्तु का क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अनुसार उत्पादन हो तो उत्पादन में वृद्धि से अधिकाधिक सुविधाएँ मिलेंगी और ये सम्भरण की सामान्य दशाओं में परिवर्तन से उत्पन्न होने वाली सुविधाओं के साथ जुड़ जायेंगी। इन दोनों के सम्मिश्रण से उत्पादन में बहुत वृद्धि हो सकेगी, और तदुपरागत भाग कीमत में कमी के फलस्वरूप सम्भरण कीमत में कमी होने के पूर्व ही कीमत घट जायेगी। यदि भाग बहुत लोचपूर्ण हो तो सामान्य सम्भरण की सुविधाओं में थोड़ी वृद्धि होने से, अर्थात् नये अविष्कार होने, मशीन का नये ढंग से उपयोग करने, सम्भरण के नये तथा अधिक सस्ते साधन प्राप्त करने, कर लगना समाप्त हो जाने या अधिदान के मिलने इत्यादि से विपुल मात्रा में उत्पादन में वृद्धि तथा कीमत में कमी होगी।¹¹

सम्भरण की सुविधाओं में वृद्धि का प्रभाव।

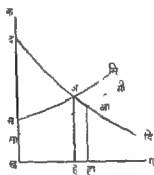
1 इन सभी चीजों को रेखाचित्रों की सहायता से अधिक स्पष्ट रूप में समझा जा सकता है और वास्तव में इस समस्या के कुछ भाग को बिना इनकी सहायता से, संतोषजनक रूप से नहीं समझाया जा सकता। रेखाचित्र 27, 28, 29 क्रमशः क्रमागत उत्पत्ति समता, उत्पत्ति ह्रास तथा उत्पत्ति वृद्धि के नियमों का प्रतिनिधित्व करते हैं। प्रत्येक दशा में द दि भाग रेखा है। स सि सम्भरण रेखा की पुरानी स्थिति को तथा सा सी इसकी नयी स्थिति को व्यक्त करती है। स्थिर साम्य की अ पुरानी तथा आ नयी स्थिति है। सदा ही ख हा, ख ह से बड़ी है, और आ हा, अ ह से छोटी है: किन्तु

यदि अध्याय 6 में विवेचन की गयी मिश्रित एवं संयुक्त माँग तथा सम्भरण की परिस्थितियों को ध्यान में रखे तो हम प्रायः नाना प्रकार की समस्याओं को अपने सम्मुख रखते हैं जो इन दो अध्यायों में अपनायी गयी प्रणालियों द्वारा जानी जा सकती हैं।

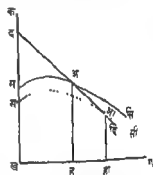
रेखाचित्र 28 में इनमें थोड़ा तथा रेखाचित्र 29 में अधिक अन्तर है। निश्चय ही माँग रेखा पुरानी सम्भरण रेखा के नीचे अ बिन्दु के दाहिनी ओर होनी चाहिए, अन्यथा अ स्थिर साम्य का बिन्दु न होकर अस्थिर साम्य का बिन्दु होगा। किन्तु इस शर्त के अनुसार माँग जितनी ही अधिक लोचपूर्ण होगी, अर्थात् अ बिन्दु पर माँग रेखा लगभग जितनी ही आड़ी हो आ, अ से उतना ही दूर होगी, और अतएव उत्पादन में उतनी ही अधिक वृद्धि तथा कीमत में उतनी ही अधिक कमी होगी।



रेखाचित्र 27



रेखाचित्र 28



रेखाचित्र 29

वस्तुतः यह सारा निष्कर्ष जटिल है। किन्तु इसे इस प्रकार व्यक्त किया जा सकता है। सर्वप्रथम, यदि अ बिन्दु पर माँग की लोच ज्ञात हो तो उत्पादन पर अतिरिक्त पूँजी तथा धन लगाने से मिलने वाला प्रतिफल जितना ही अधिक होगा उत्पादित मात्रा में उतनी ही अधिक वृद्धि तथा कीमत में उतनी ही अधिक कमी होगी। अर्थात् रेखाचित्र 28 में अ बिन्दु पर सम्भरण रेखा लगभग जितनी ही अधिक आड़ी होगी, तथा रेखाचित्र 29 में, (बशर्त यह अ बिन्दु के दाहिनी ओर माँग रेखा के नीचे नहीं रहती और इस प्रकार अ की अस्थिर साम्य का बिन्दु बना देती है) यह जितनी ही ऊपर की उठी होगी उत्पादित मात्रा में उतनी ही अधिक वृद्धि तथा कीमत में उतनी ही अधिक कमी होगी। दूसरी बात यह है कि यदि अ बिन्दु पर सम्भरण रेखा की स्थिति ज्ञात हो तो माँग की लोच जितनी ही अधिक होगी प्रत्येक दशा में उत्पादन में उतनी ही अधिक वृद्धि होगी, किन्तु कीमत में रेखाचित्र 28 में उतनी ही कम तथा रेखाचित्र 29 में उतनी ही अधिक कमी होगी। रेखाचित्र 27 को रेखाचित्र 28 या 29 को परिबोधित करने वाली दशा माना जा सकता है।

इस सारे तर्कवितर्क में यह कल्पना की गयी है कि वस्तु के उत्पादन में या तो क्रमागत उत्पत्ति हुआ या क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता है। यदि इसमें पहले क्रमागत उत्पत्ति हुआ नियम लागू हो, और उसके पश्चात् क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू हो जिससे सम्भरण रेखा एक जगह धनात्मक रूप में और दूसरी जगह

जिन परिवर्तनों से सम्भरण सारणी ऊपर उठती है या गिर जाती है उनको किसी कर या अधिदान द्वारा व्यक्त किया जा सकता है।

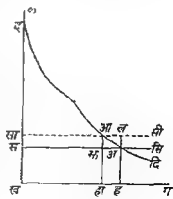
क्रमागत उत्पत्ति समता नियम के लागू होने पर।

§4. हम अब सम्भरण की दृष्टियों में परिवर्तन से उपभोक्ता अधिशेष या लगान पर पड़ने वाले प्रभावों पर विचार करेंगे। संक्षेप में किसी कर को सामान्यतया वृद्धि करने वाले परिवर्तनों का, तथा अधिदान को उन परिवर्तनों का प्रतिनिधि माना जा सकता है जिनसे किसी वस्तु की विभिन्न मात्राओं की सामान्य सम्भरण कीमत में साधारण कमी होती है।

सर्वप्रथम यदि किसी वस्तु का उत्पादन क्रमागत उत्पत्ति समता नियम के अनुसार हो जिससे उस वस्तु की सभी मात्राओं की सम्भरण कीमत समान हो तो उत्पादकों को किये जाने वाले बड़े हुए भुगतान की अपेक्षा उपभोक्ता अधिशेष में अधिक कमी होगी। और इसलिए किसी कर के विशेष प्रयोग में राज्य की कुल आमदनी की अपेक्षा इस अधिशेष में अधिक कमी होगी क्योंकि कर लगने के बाद भी उस वस्तु के जितने माँग का उपभोग होता रहता है उससे उपभोक्ता जो जो क्षति होती है वही राज्य की आमदनी है। कीमत बढ़ने से उपभोग में जितनी कमी होती है उस पर मिलने वाला उपभोक्ता अधिशेष भी नष्ट हो जाता है। निश्चय ही इसके लिए न तो उत्पादक को और न राज्य को ही कोई भुगतान किया जाता है।¹ इसके विपरीत, क्रमागत उत्पत्ति समता

ऋणरूपक रूप से झुकी हुई हो तो सम्भरण की बढ़ी हुई सुविधाओं के कीमत पर पड़ने वाले प्रभाव के विषय में कोई सामान्य नियम नहीं बनाया जा सकता, यद्यपि इतने सर्वव्युत्पादन की मात्रा में वृद्धि होनी चाहिए। सम्भरण रेखा की अलग-अलग आकृतियाँ बनाकर और विशेषकर ऐसी आकृति बनाकर कि यह माँग रेखा को एक से अधिक बार काटे, अनेक प्रकार के विचित्र परिणाम प्राप्त किये जा सकते हैं। इस प्रकार की अध्ययन पद्धति गेहूँ पर लगने वाले कर के उस भाग पर लागू नहीं होती जिसका शक्ति बर्ण द्वारा जो अपनी आय का बहुत बड़ा भाग उन्नतरोटी पर खर्च करते हैं, उपभोग किया जाता है और यह सभी वस्तुओं पर लगने वाले सामान्य कर पर भी लागू नहीं होती; क्योंकि इन दोनों में से किसी भी वंश में यह कल्पना नहीं की जा सकती है कि व्यक्ति के लिए कर लगने के बाद भी द्रव्य का सीमान्त मूल्य लगभग वही रहता है जोकि इसके लगने के पहले था।

1 इसे रेखाचित्र की सहायता से अधिक स्पष्टरूप से समझा जा सकता है। स सि ओकि सम्भरण की पुरानी क्रमागत समता रेखा है, माँग रेखा द दि को अ बिन्दु पर काटती है; द स अ उपभोक्ता अधिशेष है। तत्पश्चात् स सा कर लगने के कारण आ बिन्दु पर नया साम्य स्थापित होता है, और उपभोक्ता अधिशेष द सा आ के बराबर है। कुल कर केवल सा स श आ आयत के बराबर है, अर्थात् उस वस्तु की सा अ मात्रा पर स सा दर पर कर लगता है। इससे उपभोक्ता अधिशेष में आ श अ क्षेत्र के बराबर कमी होगी। अन्य बातों के समान रहने पर अ आ के दानू होने या न होने के



रेखाचित्र 30

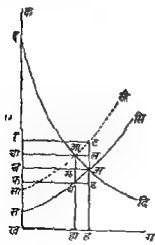
लागू होने पर नियम के अनुसार उत्पन्न की जाने वाली वस्तु पर जो अधिदान मिलता हो उसके कारण होने वाला उपभोक्ता अधिशेष का लाभ स्वयं अधिदान से कम होता है। क्योंकि अधिदान मिलने से पूर्व किये जाने वाले उपभोग पर उपभोक्ता अधिशेष में ठीक अधिदान के बराबर वृद्धि होती है, जब कि अधिदान मिलने के कारण किये जाने वाले उपभोग में अधिदान से कम उपभोक्ता अधिशेष मिलता है।¹

क्रमागत
उत्पत्ति
ह्रास नियम
के लागू होने
पर।

यदि उस वस्तु में क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू हो रहा हो तो कर से उस वस्तु की कीमत बढ़ने तथा उपभोग में कमी होने से कर के अतिरिक्त उत्पादन के खर्चों में कमी हो जायेगी। और परिणामस्वरूप सम्भरण कीमत में कर से कम वृद्धि होगी। इस दशा में कर से होने वाली कुल आमदनी उपभोक्ता अधिशेष में होने वाली क्षति की अपेक्षा अधिक हो सकती है। यदि क्रमागत उत्पत्ति ह्रास का नियम इतनी अधिक तीक्ष्णता से लागू हो कि उपभोग में थोड़ी सी कमी होने के फलस्वरूप करके अतिरिक्त उत्पादन के खर्चों में बड़ी कमी हो जाय तो यह आमदनी और भी अधिक होगी।²

अनुसार आ AA के बराबर होने वाली निवल क्षति कम या अधिक होगी। इस प्रकार यह उन वस्तुओं के सम्बन्ध में सबसे कम होगी जिनकी माँग अत्यधिक बेलोव हो, अर्थात् जो अनिश्चय आवश्यकताएँ हों। अतः यदि निष्पूरतापूर्वक किसी भी वर्ग पर निश्चित मात्रा में कर लगाने हों तो इन्हें सुखदायक वस्तुओं की अपेक्षा आवश्यक वस्तुओं पर लगाने से उपभोक्ता अधिशेष की कम क्षति होगी, पछि कर सहने की क्षमता विचारसिद्धा, तथा कुछ कम मात्रा में आराम की वस्तुओं के उपभोग में होती है।

1 यदि हम अब सा सी को पुरानी सम्भरण रेखा मानें जो अधिदान मिलने से AA सि की स्थिति में आ जाती है तो उपभोक्ता अधिशेष में सा स, अ आ के बराबर वृद्धि होगी। किन्तु स अ मात्रा पर स सा के बराबर अधिदान दिया गया है जिसे सा स, म ल भाष्य द्वारा प्रदर्शित किया गया है: और इससे आ ल अ क्षेत्र के बराबर अतिरिक्त उपभोक्ता अधिशेष मिलता है।



रेखाचित्र 31

2 रेखाचित्र 31 सा सि पुरानी सम्भरण रेखा है, और कर लगने से यह ऊपर उठकर सा सी हो जाती है। अ तथा आ साम्य की पुरानी तथा नयी स्थितियाँ हैं, और इनसे होकर क ल तथा ख ग रेखाओं के समानान्तर रेखाएँ खींची गयी हैं, जैसा कि चित्र में दिखाया गया है। अब यदि वस्तु की हर इकाई पर आ य दर पर कर लगे और साम्य की नयी स्थिति में ख AA अर्थात् ख ग मात्रा का उत्पादन हो तो कर से होने वाली सकल आय चा फ य आ के बराबर होगी, और उपभोक्ता अधिशेष में चा घ अ आ के बराबर क्षति होगी। अर्थात् च फ य आ के आ स अ से बड़े या छोटे होने के अनुसार

दूसरी ओर, क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम के अन्तर्गत उत्पन्न की जाने वाली वस्तु के लिए अधिदान मिलने से उत्पादन अधिक किया जायेगा, और वृत्ति का सीमान्त उन स्थानों एवं दशाओं तक फैल जायेगा जिनमें अधिदान के अतिरिक्त उत्पादन के खर्च पहले से अधिक हो। इस प्रकार उपभोक्ता को कम कीमत देनी पड़ेगी और क्रमागत उत्पत्ति समता नियम के अनुसार उत्पादन की जाने वाली वस्तु के लिए अधिदान देने की अपेक्षा उपभोक्ता अधिशेष में कम वृद्धि होगी। ऐसी दशा में राज्य द्वारा दिये जाने वाली अधिदान की अपेक्षा उपभोक्ता अधिशेष में कम वृद्धि होगी। अतः इस दशा में उपभोक्ता अधिशेष में और भी कम वृद्धि होगी।¹

इसी प्रकार की तर्कप्रणाली से यह प्रदर्शित किया जा सकता है कि क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत उत्पन्न होने वाली किसी वस्तु पर क्रमागत उत्पत्ति समता नियम के अन्तर्गत उत्पन्न होने वाली वस्तु की अपेक्षा कर का लगना उपभोक्ताओं के लिए अधिक हानिकारक है। क्योंकि इसमें मांग कम हो जाती है और अतः उत्पादन भी कम हो जाता है। इस प्रकार सम्भवतया उत्पादन के खर्च कुछ बढ़ जाते हैं। क्रमागत उत्पत्ति की मात्रा से अधिक बढ़ जाती है, और अन्त में राजकोष को मिलने वाले कुल भुगतानों की अपेक्षा उपभोक्ता अधिशेष में वृद्धि अधिक कमी हो जाती है।² दूसरी ओर, ऐसी वस्तु के लिए अधिदान मिलने से उपभोक्ता को इसकी इतनी कम कीमत देनी पड़ती है कि इसके उपरान्त उपभोक्ता अधिशेष में होने वाली वृद्धि राज्य द्वारा उत्पादकों को

क्रमागत
उत्पत्ति वृद्धि
नियम के

लाय हवि
राज्य
कॉलेज
पटना

OT 4 (Raj.)

कर से होने वाली सकल आय अधिक या कम होगी, रेखाचित्र में यह बहुत बड़ी दिलायी देती है। यदि स सि को इस ढंग से सँचा गया होता कि इससे क्रमागत उत्पत्ति ह्रास के नियम का केवल पोंड़ा सा ही आभास होता, अर्थात् यदि यह अ के समीप लगभग आड़ी होती तो यह बहुत छोटी होती, और च फ य अ, आ म अ से कम हो जाती।

1 इस बात को स्पष्ट करने के लिए रेखाचित्र 31 में हम सा सी को अधिदान मिलने के पूर्व और स सि को इसके बाद की सम्भरण रेखा की स्थिति मानेंगे। इस प्रकार आ पुराना साम्य बिन्दु और अ अधिदान मिलने के बाद का साम्य बिन्दु है। उपभोक्ता अधिशेष में चा च अ आ के बराबर वृद्धि होती है, जबकि रेखाचित्र के अनुसार राज्य द्वारा उस वस्तु की प्रत्येक इकाई के लिए अ ट दर पर भुगतान किया जाता है। अतः कि साम्य की नयी स्थिति में स ह अ अर्थात् स अ मात्रा का उत्पादन किया जाता है, अतः कुल अधिदान र स अ ट के बराबर होता है। इसमें उपभोक्ता अधिशेष भी शामिल है और यह उपभोक्ता अधिशेष में वृद्धि से सदैव अधिक होता है।

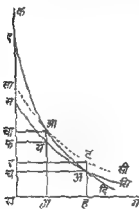
2 इस प्रकार रेखाचित्र 32 में स सि को सम्भरण रेखा की पुरानी स्थिति, सा सी को कर लगने के बाद की स्थिति, अ को साम्य की पुरानी और आ को नयी स्थिति मानकर हम, रेखाचित्र 31 की भाँति, कुल कर को चा फ य आ द्वारा, तथा उपभोक्ता अधिशेष में होने वाली क्षति को चा च अ आ द्वारा व्यक्त कर सकते हैं। यह ध्यान रहे कि पूर्वोक्त पदचानुवक्त से सदैव ही कम होगा।

ही, जाने वाली धनराशि से भी अधिक हो सकती है, और यदि क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम तेजी से लागू हो रहा हो, तो यह निश्चय ही अधिक होगी।

इस निष्कर्षों से अधिकतम परितुष्टि का सिद्धान्त भी स्पष्ट होता है।

इन निष्कर्षों से कर के कुछ सिद्धान्तों की ओर संकेत मिलता है जिन पर वित्तीय नीति के किसी अध्ययन में सतर्कतापूर्वक ध्यान देने की आवश्यकता है। ऐसा करने समय कर बसूल करने या अधिदान देने के खर्चों तथा कर लगने या अधिदान मिलने के अनेक सम्भावित वैतिक सभी अप्रत्यक्ष प्रभावों पर ध्यान देने की आवश्यकता है। किन्तु पहले की अपेक्षा कुछ अधिक निकट से तुरन्त ही यह जाँच करने के लिए कि भाँग तथा सम्भरण के लिए (स्विर) साम्य की स्थिति अधिकतम परितुष्टि की भी स्थिति होती है, ये आर्थिक निष्कर्ष बहुत अनुकूल हैं; और इनमें विशेषकर वंस्टिपट की Economic Harmonies के बाद से बहुत प्रबलन में आने वाले तथा वर्तमान विवेचन के सङ्कुचित क्षेत्र में पढ़ने वाले सिद्धान्त का एक गूढ़ तथा तीक्ष्ण रूप भी देखने को मिलता है।

मूलमात्र में दिया गया कथन व्यापकरूप में तथा सरल ढंग से ध्यस्त किया गया है। यदि इसे व्यावहारिक समस्याओं पर लागू किया जाता तो अनेक ऐसी बातों को भी ध्यान में रखना पड़ता जिनकी कि अवहेलना की गयी है। वह उद्योग जिसमें क्रमागत



रेखाचित्र 32

उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता हो लगभग निश्चितरूप से प्रगति करेगा, और अतः बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की तथी क्षमता प्राप्त करेगा। यदि इस पर कर थोड़ा ही लगे तो इससे केवल इसकी प्रगति में बाधा पड़ेगी और इसे होने वाले खर्चों में कोई ठोस कमी नहीं होगी। यदि कर भारी हो और उद्योग में कमी हो जाय तो इसमें होने वाले अनेक क्षिप्तफल कम से कम कुछ अंशों में मिलती रहेंगी, जैसा कि परितुष्टि ज (H) में बतलाया गया है। परिणामस्वरूप सा सी का उचित रूप में बड़ी आकार नहीं होना चाहिए जो कि स सि का है, और आ ब की दूरी म ड से अवश्य ही

कम होनी चाहिए।

1 इस बात को स्पष्ट करने के लिए रेखाचित्र 32 में हम सा सी को सम्भरण रेखा की अधिदान मिलने के पूर्व की तथा स सि को इसके बाद की स्थिति मान सकते हैं। इसके बाद रेखाचित्र 31 की भाँति उपभोक्ता अभिशोष में होने वाली वृद्धि को आ ब आ अ से और राज्य द्वारा अधिदान के रूप में दिये जाने वाले प्रत्यक्ष भुगतानों को र च अ ट से, व्यक्त किया गया है। जिस ढंग से रेखाचित्र सौंचा गया है उससे यह पता लगता है कि पूर्वोक्त परचादुत्त से बहुत अधिक बढ़ा है। किन्तु यह सत्य है कि यदि हम सा सी को इस प्रकार खींचते हैं कि दूसरी क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम का बहुत कम

§5. इस सिद्धान्त के एक अर्थ के अनुसार माँग तथा सम्भरण के साम्य की हर स्थिति को पर्याप्तस्वरूप से अधिकतम परितुष्टि की स्थिति माना जा सकता है।¹ क्योंकि जब तक माँग कीमत सम्भरण कीमत से अधिक होती है, ऐसी कीमतों पर विनिमय किया जा सकता है जिनसे क्रेता या विक्रेता या दोनों को ही परितुष्टि का अधिशेष मिलता है। उन दोनों में से कम से कम एक पक्ष को सीमान्त तुष्टियुग्ण के त्याग के बदले में प्राप्त होने वाला तुष्टियुग्ण अधिक होता है, किन्तु दूसरे पक्ष को विनिमय से यदि लाभ न हो तो हानि भी नहीं होती। अब तक विनिमय से प्रत्येक पक्ष पर दोनों पक्षों की कुल परितुष्टि में वृद्धि होती गयी है। किन्तु जब साम्य की स्थिति पहुँच जाती है तो माँग कीमत के सम्भरण कीमत के बराबर होने से इस प्रकार का कोई अधिशेष नहीं मिलता। प्रत्येक को मिलने वाला सामान्य तुष्टियुग्ण उसके द्वारा विनिमय में किये जाने वाले तुष्टियुग्ण के त्याग से अधिक नहीं होता और जब साम्य बिन्दु से उत्पादन आगे बढ़ जाता है तब माँग कीमत के सम्भरण कीमत से कम होने के कारण कोई भी ऐसी शर्तें नहीं दिखायी देती जो क्रेता को साम्य हों और जिनसे विक्रेता को भी हानि न हो।

अतः यह सत्य है कि माँग तथा सम्भरण के साम्य की स्थिति इस संकुचित अर्थ में अधिकतम परितुष्टि की स्थिति है, और दोनों पक्षों की कुल परितुष्टि इस स्थिति पर न पहुँचने तक बढ़ जाती है। साम्य यात्रा के बाद किये जाने वाले उत्पादन को स्वीकार्य से तब तक नहीं बनाने रख सकते जब तक क्रेता एवं विक्रेता व्यक्तिगत-रूप में अपने अपने हित के अनुसार स्वच्छन्दरूप से कार्य करते रहें।

किन्तु साम्यारणतया यह कहा जाता है, तथा बहुधा यह उपलक्षित होता है, कि माँग तथा सम्भरण के साम्य की स्थिति पूर्णरूप से कुल अधिकतम परितुष्टि की भी स्थिति होगी; अर्थात् साम्यस्तर के बाद उत्पादन करने से दोनों पक्षों की कुल परितुष्टि में (अर्थात् इसके प्रबन्ध की कठिनाइयों व इसके कारण होने वाली अप्रत्यक्ष सुराहियों के बिना) प्रत्यक्षरूप से कमी होगी। इस सिद्धान्त का यह अर्थ सार्धभौतिक नहीं है।

सर्वप्रथम इसमें यह कल्पना की गयी है कि विभिन्न पक्षों के बीच सम्पत्ति की सभी विभिन्नताओं की अवहेलना की जा सकती है, और उनसे से किसी भी एक से, एक शिलिंग के बराबर आँकी जाने वाली परितुष्टि, किन्हीं अन्य से मिलने वाली एक शिलिंग की परितुष्टि के बराबर होगी। अब यह स्पष्ट है कि यदि उत्पादक वर्ग उपभोक्ताओं की अपेक्षा अधिक निर्बल होते तो सम्भरण को कमकर, कुल परितुष्टि में वृद्धि की जा सकती है जिसके प्रत्यक्षरूप माँग कीमत में (माँग की बेजोच होने पर) बहुत वृद्धि

प्रभाव दिखायी देता, अर्थात् यदि यह आ बिन्दु के समीप क्षणभंग आड़ी होती तो उपभोक्ता अधिशेष के रूप में होने वाले लाभ को अपेक्षा अधिदान अधिक होता और स्थिति ठीक ऐसी ही होती जैसे कि रैखाचित्र 30 की भाँति उस वस्तु पर क्मापत उत्पत्ति समता नियम के लागू होने पर अधिदान मिलने से हो सकती थी।

1 मूल 5, अध्याय 1, अनुभाग I से तुलना कीजिए। अस्थिर साम्य पर अब विचार नहीं किया जायेगा।

सभी लोगों को समान तुष्टिपुण मिलता है।

होगी। यदि उपभोक्ता उत्पादको की अपेक्षा बहुत अधिक निर्वन होते तो साम्य मात्रा से उत्पादन को अधिक बढ़ाने तथा उसे हानि पर बेचने से कुल परितुष्टि में वृद्धि की जा सकती थी।¹

इस विषय को गविष्य में विचार करने के लिए छोड़ा जा सकता है। वास्तव में यह इस व्यापक कथन का, कि धनी व्यक्तियों की कुछ सम्पत्ति को निर्वन लोगों में ऐच्छिक या अनिवार्य रूप से वितरित कर कुल परितुष्टि में प्रत्यक्षतः वृद्धि की जा सकती है, एक विशेषरूप है। यह तर्क समत है कि विद्यमान आर्थिक दशाओं की खोज को प्रारम्भिक अवस्थाओं में इस कथन पर आधारित बातों को अलग रखना चाहिए। यदि इसे दृष्टि से ओझल न किया जाये तो यह कल्पना करना उचित होगा।

किन्तु दूसरी बात यह है कि अधिकतम परितुष्टि के सिद्धान्त में यह मान लिया जाता है कि उत्पादको को उस वस्तु के लिए मिलने वाली कीमत में कमी होने से उनको उसी मात्रा में हानि उठानी पड़ती है। यह बात कीमत में किसी ऐसी कमी के विषय में सत्य नहीं होती जो औद्योगिक समूह में सुधारों के फलस्वरूप होती है। जब किसी वस्तु के उत्पादन में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू हो तो उत्पादन को साम्य विन्दु के बाद भी बढ़ाने से सम्भरण कीमत बहुत गिर सकती है। यद्यपि इस बढी हुई मात्रा के लिए मांग कीमत और भी घट सकती है जिससे उत्पादको को उत्पादन करने में कुछ हानि हो सकती है, तब भी इससे कंताओं को होने वाले लाभ के मौद्रिक मूल्य की अपेक्षा जिसे उपभोक्ता अधिशेष की वृद्धि के रूप में मापा जाता है, बहुत कम हानि होगी।

अतः कुल परितुष्टि को प्रत्यक्षतः मांग तथा सम्भरण मुक्ति प्रभाव से प्राप्त किये गये स्तर के बाद भी बढ़ाया जा सकता है।

जिन वस्तुओं के सम्बन्ध में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम बड़ी तेजी से लागू होता है, या अन्य शब्दों में जिनके लिए उत्पादित मात्रा में वृद्धि के साथ साथ सामान्य सम्भरण कीमत बड़ी तेजी से कम होती है उनमें काफी कम कीमत पर भी बहुत अधिक सम्भरण सुलभ करने के लिए प्रत्यक्षरूप में जितना अधिदान देना पर्याप्त होगा वह, इसके फलस्वरूप उपभोक्ता अधिशेष में होने वाली वृद्धि से बहुत कम होगा। यदि उपभोक्ता आपस में सामान्य समझौता कर ले तो ऐसी शर्तें तैयार की जा सकती हैं जिनसे ऐसा करना उत्पादको के लिए बहुत अधिक लाभकारी होगा तथा साथ ही साथ उपभोक्ताओं को भी बहुत अधिक लाभ होगा।²

1 इस दृष्टान्त में जिन दो वस्तुओं का विनिमय किया गया है उनमें से एक सामान्य क्रयशक्ति है। किन्तु यदि मोती निकालने वालों को निर्धन जनसंख्या भोजन के लिए धनी जनसंख्या पर, जो उनसे बदले में मोती लेते हैं, निर्भर होती तो निश्चय ही यह तर्क लागू होता।

2 (स्थिर) साम्य की बहुस्थितियों का यद्यपि व्यावहारिक महत्व बड़ा नहीं है तब भी इनसे अधिकतम परितुष्टि के सिद्धान्त को सार्वभौमिक रूप से सत्य कहने में निहित त्रुटि का अच्छा स्पष्टीकरण होता है। क्योंकि जिस स्थिति में किसी योड़ी सी मात्रा का उत्पादन किया जाता है तथा उसे ऊँची कीमत पर बेचा जाता है, उसे सबसे पहले प्राप्त करना होगा और उसे प्राप्त कर लेने पर ही उस सिद्धान्त के अनुसार

§6. एक सरल योजना यह होगी कि समाज अपनी विभिन्न प्रकार की बाप पर ऐसी वस्तुओं के उत्पादन पर कर लगाये जिनमें क्रमागत उत्पत्ति द्वारा नियम लागू हो और इस कर से प्राप्त बाप को उन वस्तुओं के उत्पादन के लिए अधिदान के रूप में दे जिनमें क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम तैयारी से लागू हो। किन्तु यह मांग निश्चय करने के पूर्व उन्हें ऐसी बातों को भी ध्यान में रखना होगा जो कि प्रयोगगत साधान्य विद्यालय के क्षेत्रों में नहीं आती किन्तु जिनका बड़ा व्यावहारिक महत्व है। उन्हें कर वसूल करने तथा अधिदान देने की प्रत्यक्ष एवं अप्रत्यक्ष जागतो की गणना कम्पनी होगी। साथ ही साथ उन्हें कर के भार तथा अधिदान के लाभ के व्यापारित वितरण की कठिनता, बालसारी तथा धमिचार के अवसर तथा इस बात में उत्पन्न होने वाले संघर्ष को भी ध्यान में रखना पड़ता है कि अधिदान प्राप्त किये हुए तथा इसे प्राप्त करने की आशा करने वाले व्यवसायों में लोग अपने काम को ठीक ढंग से चलाने की अपेक्षा अधिदान पर नियंत्रण रखने वाले लोगों को अपने पक्ष में करने का प्रयत्न कर सकते हैं।

इन अर्थनैतिक प्रश्नों के अतिरिक्त जो अन्य पूर्णतया आर्थिक प्रश्न उठेंगे वे सही या कृपाम भूस्वामियों, जो कि उस वस्तु के उत्पादन के अनुकूल भूमि के मालिक हैं, के हितों पर किसी खास कर या अधिदान से पड़ने वाले प्रभावों से सम्बन्धित होंगे। ये ऐसे प्रश्न हैं जिनमें अवहेलना नहीं की जानी चाहिए, किन्तु जिनके विस्तार में इतना अधिक अन्तर है कि इन पर यहाँ पर मनीप्रति विवेचन नहीं किया जा सकता।¹⁴

यह स्थिति मानी जायेगी जिससे कुल परितुष्टि निरपेक्षरूप में अधिकतम होगी। किन्तु उत्पादकों के लिए अधिक उत्पादन तथा कम कोमत से होने वाली साम्प्र की एक अन्य स्थिति भी समानरूप से संतोषजनक होगी, और उपभोक्तार्यों के लिए यह और भी अधिक संतोषजनक होगी। दूसरी दशा में पहली की अपेक्षा उपभोक्ता अधिधेय की अधिकता से कुल परितुष्टि में वृद्धि की मात्रा व्यक्त की जायेगी।

1. धृषि उपज पर कर के भापत का आधे चलकर भूमि की उर्वरता को प्रदर्शित करने के लिए प्रयोग किये गये रेखाचित्रों की सहायता से विवेचन किया जायेगा (भाग 4, अध्याय 3 देखिए)। भूस्वामियों के लगान में प्रायः सभी वस्तुओं की कुल विक्री कीमत का कुछ भाग आत्मसात होता है; किन्तु जिन वस्तुओं में क्रमागत उत्पत्ति द्वारा नियम लागू होता है, उनमें ऐसा सबसे अधिक होता है। हम बिना किसी विशेष उपसंधन के यह कल्पना कर सकते हैं कि रेखाचित्र 33 में (जो रेखाचित्र 31 का प्रतिरूप है) इस समस्या की प्रमुख विशेषताओं को स्पष्टरूप में प्रदर्शित किया जा सकता है।

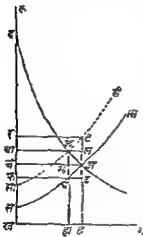
परिचित्त अ (H) अनुभाग 1 में यह समझाया जायेगा कि हमें यह कल्पना करने का अधिकार नहीं है कि अधिक उपजाऊ भूमि तथा अधिक अनुकूल परिस्थितियों में उपज बढ़ा करने के खर्चों का उत्पादन की मात्रा से कोई सम्बन्ध नहीं है, क्योंकि बढ़े हुए उत्पादन से यदि कृषीय उद्योगों की व्यवस्था में सुधार न भी हो तो, उनके सहायक उद्योगों और विशेषकर माल ढोने के कार्यों के प्रबन्ध में सुधार हो सकता है। हम अपेक्षणीय में इस प्रकार की कल्पना कर सकते हैं जिससे कि इस समस्या की विलुप्त

हमारा यहाँ पर इस उद्देश्य के लिए कान्यनिक प्रबन्ध की अप्रत्यक्ष सुराइयों से कोई सम्बन्ध नहीं है।

इस मिदालन के प्रत्यक्षतः अपवाहों की

§7. इस मिदालन में कि प्रत्येक व्यक्ति को अपने आय के मापनों को अपने अनुकूल ढंग में नर्वन करने के लिए प्रोत्साहित करने ने माधारणतया अधिकतम परिदृष्टि प्राप्त की जाती है, दूसरी वही वही है जिनके विषय में बहुत कुछ कहा जा चुका

रूप रेखाओं को स्पष्टतः जाना जा सके, किन्तु हमें यह नहीं भूलना चाहिए कि इस पर आधारित सामान्य तर्कों को वहीं भी लागू करते समय उन तथ्यों को भी ध्यान में रखना चाहिए जिनको हम यहां अवहेलना कर रहे हैं। इस कल्पना पर सति को कर लगने से पूर्व की सम्भरण रेखा मानने पर भूस्वामियों का लगान च स अ द्वारा अंकित किया गया है। कर लगने तथा सम्भरण रेखा के ऊपर उठकर सा सी होने के बाद भूस्वामो का लगान फ स य हो जाता है। यह स हा भाषा को हा आ दर पर प्राप्त कुल बंभत (चा स हा आ) के, स हा भाषा के उत्पादन के कुल खर्चों (स हा य स) जिनमें लगान शामिल नहीं है, तथा कुल कर (चा फ य आ) से अधिक के बराबर है। (चित्र में सा सी रेखा का वही आधार है जो कि स मि का है जिनसे यह अर्थ निकलता है कि कर विनिष्ट प्रकार का है, अर्थात् वस्तु को हर इकाई पर, चाहे इसका कुछ भी मूल्य हो, प्रभार समान है। अब तक यह तर्क इस कल्पना पर निर्भर नहीं था, किन्तु यदि इसे हम पर निर्भर माना जाय तो हम आभावी से यह मालूम कर सकते हैं कि भूस्वामियों का नया लगान चा सा आ होगा जोकि फ स य के बराबर है। इस प्रकार भूस्वामियों के लगान की सति च फ य य के बराबर है। इसे यदि चा स



रेखाचित्र 33

अ या में, जोकि उपभोक्ता अधिशेष की क्षति को ध्यान करनी है, जोड़ा जाय तो यह चा फ य अ आ के बराबर बन जाता है जोकि सकल कर से आ अ य के बराबर अधिक है।

दूसरी ओर, अधिदान के रूप में होने वाले प्रत्यक्ष भूगतान उपभोक्ता अधिशेष तथा उच्च मान्यताओं पर अनुमानित भूस्वामो के अधिशेष से बढ़कर होंगे। क्योंकि सा सी को सम्भरण रेखा की मूलस्थिति मानकर और सति को अधिदान मिलने के बाद की स्थिति मानकर, इन कल्पनाओं पर भूस्वामियों का नया अधिशेष च स अ अपवा र सा ट के बराबर होगा, और यह भूस्वामियों के पुराने लगान चा सा आ से र चा आ ट के बराबर अधिक है। उपभोक्ता अधिशेष में चा च अ आ के बराबर वृद्धि होती है, और इसलिए कुल अधिदान जोकि र च अ ट के बराबर है, उपभोक्ता अधिशेष तथा भूस्वामियों के लगान से ट या अ के बराबर अधिक है।

परिनिष्ट च (H), अनुभाग 3 में बतलाये गये कारणों से यह तर्कप्रणाली जिस मान्यता को लेकर आगे बढ़ती है वह सम्भरण रेखा के श्रृणालक मुकी होने पर लागू नहीं होती।

है। यह स्पष्ट है कि यदि वह अपनी आय को इस ढंग से खर्च करे कि निर्धन लोगों की सेवाओं के लिए माँग बढ़ जाय और उनकी सवकी आय बढ़ जाय तो, इससे धनी व्यक्तियों की आय में इसके बराबर की वृद्धि करने से मिलने वाले सुख की अपेक्षा कम सुख में अधिक वृद्धि होगी। क्योंकि एक निर्धन व्यक्ति को एक धनी व्यक्ति की अपेक्षा अतिरिक्त शक्ति से कहीं अधिक सुख मिलता है। जिन वस्तुओं के उत्पादन से इन्हें बनाने वालों का आचरण गिर जाता है उनकी अपेक्षा उन वस्तुओं को खरीद कर जिनके उत्पादन से इन्हें बनाने वालों का आचरण ऊँचा हो जाता है वह अच्छा ही करता है। किन्तु आये यदि हम यह माने कि जिस किसी को भी एक शिलिंग के बराबर सुख मिले उसका बराबर ही महत्व है, और चाहे जिस किसी वस्तु से भी एक शिलिंग के बराबर उपभोक्ता अधिशेष मिले वह समानरूप से महत्वपूर्ण है जो हमें यह स्वीकार करना पड़ेगा कि कोई व्यक्ति चाहे जिस ढंग से भी अपनी आय खर्च करे उसका समाज के साथ प्रत्यक्ष आर्थिक सम्बन्ध है। यदि वह इसे क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम के अन्तर्गत उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं पर खर्च करता है तो उन वस्तुओं की कीमतों के बढ़ने के कारण उसके पड़ोसी उन्हें कठिनाई से ही खरीद सकते हैं और इसके फलस्वरूप उनकी आय की वास्तविक श्रयशक्ति कम हो जाती है। यदि वह इसे क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं पर खर्च करे तो वह उन वस्तुओं को अन्य व्यक्तियों के लिए अधिक सुख बना देता है। और इस प्रकार उनकी आय की वास्तविक श्रयशक्ति को बढ़ा देता है।

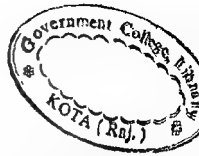
पुनः साधारणतया यह तर्क दिया जाता है कि सभी (भौतिक एवं अर्भौतिक) वस्तुओं पर लगने वाला समान यथामूल्य (Ad Valorem) कर, या जिसे हम व्यय पर लगाने वाला कर भी कह सकते हैं, प्रत्यक्षतः सबसे अच्छा कर है, क्योंकि यह व्यक्तियों के व्यय को इसके स्वाभाविक स्रोतों से व्ययवर्तित नहीं करता। अब हम देख चुके हैं कि यह तर्क अमान्य है किन्तु यदि हम इस समय इस तथ्य को ध्यान में न रखें कि किसी कर या अधिदान के प्रत्यक्ष आर्थिक प्रभाव कभी भी उसके सम्पूर्ण प्रभाव को व्यक्त नहीं करते और ये अधिकांशतया उन विचारों के मुख्य भाग भी नहीं हैं जिनका कर के लगाये जाने के पूर्व मूल्यापन्न करना पड़ता है तो हम देखेंगे.—(1) जिन वस्तुओं में बड़े पैमाने पर उत्पादन करने की क्षमयतों के लिए बहुत थोड़ा ही क्षेत्र हो तथा जिनमें क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू हो उन पर कर लगाने की अपेक्षा व्यय पर लगे हुए कर से साधारणतया उपभोक्ता अधिशेष अधिक नष्ट हो जाता है। (2) समाज के लिए भी यह हितकारक हो सकता है कि सरकार ऐसी वस्तुओं पर कर लगाये, जिनमें क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम लागू हो, तथा इनसे प्राप्त आय के कुछ भाग को क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं के लिए अधिदान के रूप में दे।

यह देखा जावेगा कि इन विषयों से स्वयं राज्य के हस्तक्षेप के लिए व्यापारिक आचार प्रदान नहीं होता। किन्तु ये यह प्रदर्शित करते हैं कि माँग तथा सम्भरण के

पुनरावृत्ति कि प्रत्येक व्यक्ति को अपनी पसन्द के अनुसार अपनी आय खर्च करनी चाहिए।

सांख्यिकी के मन्त्रों मंत्र नथा उनके परिणामों के वैज्ञानिक अर्थ के अनुसार बढ़न कुछ करना जेय वना है, जिनने यह पता लगाया जा मके कि ममाज वहाँ तक व्यक्तिनों के आर्थिक ज्ञानों को उन भावों में परिवर्तित कर मक्ता है जिनने कुल मुन में सर्वाधिक वृद्धि हो मके।¹

1 यह उ लेननीय है कि माल्यस Political Economy अध्याय 3, अनुभाग 9 में यह तर्क देने हं कि 'यद्यपि महायुद्ध के समय विदेशी अन्न के मायात में होने वाली कठिनाइयों के कारण पशुओं को विनिमय को अपेक्षा जो कि अधिक लाभदायक होना है, कृषि में जो कि अपेक्षाकृत कम लाभदायक लगाया जाता है, फिर भी, यदि हम इसके फलस्वरूप कृषिों लगानों में होने वाली वृद्धि को ध्यान में रखें तो, इस निष्कर्ष पर पहुँचेंगे कि यह नया मार्ग 'उच्चतर व्यक्तिगत लाभ की अपेक्षा राष्ट्रीय लाभ' का मार्ग है। उनके इस कथन की सत्यता में कोई सन्देह है किन्तु, उन्होंने इसके परिणामस्वरूप अनाज को कीमत में वृद्धि होने से तथा उपभोक्ता अधिशेष की सति होने से जनसाधारण को होने वाली हानि की अवहेलना की। सीनियर ने कृषि तथा विनिमय के उत्पादन में एक ओर बढ़ी हुई माँग का तथा दूसरी ओर कर के विभिन्न प्रभावों का अध्ययन करते समय उपभोक्ता के हितों को ध्यान में रखा। (Political Economy, पृष्ठ 118-123)। कच्चे माल का निर्यात करने वाले देशों में संरक्षण के अधिष्ववनाओं में इस अध्याय में दिये गये तर्कों के अनुरूप तर्क दिये और अब विशेषकर अमेरिका में (वृष्टान्त के लिए श्री एच० सी० एडम्स द्वारा कनागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत कार्य करने वाले उद्योगों में राज्य द्वारा सक्रिय भाग लेने के पक्ष में इसी प्रकार के तर्क दिये जाते हैं। डुप्युट (Dupuit) ने सन् 1844 में तथा फ्लोमिंग जेम्स ने (Edinburgh Philosophical Transactions) सन् 1871 ई० में स्वनस्वरूप से लगभग इस अध्याय में अपनायी गयी लेखाचित्रीय पद्धति की भाँति यह पद्धति अपनायी थी।



अध्याय 14

एकाधिकारों का सिद्धान्त

§1. यह कमी भी कल्पना नहीं की गयी है कि एकाधिकार को अपने हित के लिए कार्य करने में स्वाभाविक रूप से सम्पूर्ण समाज की हितवृद्धि के लिए सबसे उपयुक्त कार्य से प्रेरणा मिलती है और स्वयं उसका वही महत्व है जो समाज के किसी अन्य सदस्य का है। अधिकतम परितुष्टि के सिद्धान्त को एकाधिकार की वस्तुओं की माँग तथा सम्भरण पर कमी भी लागू नहीं किया गया है। किन्तु हमें समाज के हितों से एकाधिकारी के हितों के सम्बन्ध से तथा उन सामान्य दशाओं के अध्ययन से बहुत कुछ सीखना है जिनके अनुसार वह निजी हितों को ध्यान में रखकर किये जाने वाले आयोजन की अपेक्षा सम्पूर्ण समाज के लिए अधिक लाभकारी आयोजन कर सकता है। इस लक्ष्य को ध्यान में रखकर हमें अब उस योजना का पता लगाना है जिसके अनुसार उसके द्वारा किये जाने वाले विभिन्न प्रकार के कार्यों से समाज को तथा स्वयं उसे प्राप्त होने वाले लाभ की सापेक्षिक मात्राओं की तुलना की जा सके।

वाद के लब्ध में आधुनिक व्यापारिक गृहों तथा एकाधिकारों के विभिन्न रूपों का अध्ययन किया जायेगा जिनमें से कुछ सबसे महत्वपूर्ण रूप, जैसे कि 'ट्रस्ट' इसी काल की वेन है। अभी हम केवल एकाधिकार मूल्यों को निर्धारित करने वाले उन सामान्य कारकों पर विचार करेंगे जिनका एक ही व्यक्ति या अनेक व्यक्तियों के संघ को किसी की बित्री की मात्रा को या उसकी बित्री कीमत को निश्चित करने की शक्ति होने पर अनुधिक विशिष्टता के साथ सदैव पता लगाया जा सकता है।

§2. किसी एकाधिकारी का प्रत्यक्षतः हित माँग तथा सम्भरण का इस प्रकार समायोजन करने में नहीं है कि उस कीमत से जिस पर वह अपनी वस्तु बेच सकता है केवल उसके उत्पादन के खर्च ही पूरे हों, किन्तु इनका इस प्रकार समायोजन करने में है, कि इससे उसे कुछ निवल आय अधिकतम प्राप्त है।

किन्तु यहाँ पर हमें निवल आय शब्द के अर्थ के विषय में एक कठिनाई का सामना करना पड़ता है। क्योंकि स्वतन्त्ररूप से उत्पादित वस्तु की सम्भरण कीमत से सामान्य लाभ भी सम्मिलित है, जिसके सम्पूर्ण भाग को या विनियोजित पूँजी पर व्याज तथा हानि के विरुद्ध बीमा को घटाने के बाद शेष बचने वाले भाग को बहुधा बिना किसी विचार के निवल आय में रखा जाता है। जब कोई व्यक्ति अपने व्यवसाय का स्वयं प्रबन्ध करता है तो वह बहुधा अपने लाभ के उस भाग को जो कि वास्तव में उसके प्रबन्ध की आय है, उस भाग से जो कि उसके व्यवसाय के कुछ भाग में एकाधिकार की किरम का होने के कारण असाधारणरूप से मिलता है, ध्यानपूर्वक अलग नहीं करता।

किसी सार्वजनिक कम्पनी में जहाँ प्रबन्ध के सभी, या लगभग समस्त खर्च खाते

अब हम एकाधिकारी को ऊँची कीमत से होने वाले लाभ की जनसाधारण को नीची कीमत से होने वाले लाभ से तुलना करेंगे।

निवल एकाधिकार आय।

में निश्चित घनराशि के रूप में लिखे जाते हैं और निवल आय के घोषित किये जाने के पूर्व कम्पनी की कुल आमदनी में से घटा दिये जाते हैं. वहाँ यह कठिनाई बहुत हद तक दूर हो जाती है।

शेयरधारियों में विभाजित की जाने वाली निवल आय के विनियोजित पूँजी पर व्याज तथा कम्पनी के असफल होने के जोखिम के विरुद्ध क्रिये गये बीमे को शामिल किया जाना है, किन्तु इसमें प्रबन्ध को थोड़ी सी या बिलकुल भी, आय शामिल नहीं की जाती जिससे व्याज तथा बीमा के लिए उचितरूप से छूट रखने के बाद जितना सामान्य शेष रह जाय उसे एकाधिकार आय कहें जैसा कि हम पता लगाता चाहते हैं।

जैसा कि एकाधिकार पर किसी व्यक्ति या निजी फर्म का स्वामित्व होने की अपेक्षा किसी सार्वजनिक कम्पनी का स्वामित्व होने से इस निवल आय की मात्रा को निश्चितरूप से बनाना अधिक सरल है, हम एक गैस की कम्पनी का विशेष दृष्टान्त लेते जो किसी शहर में गैस का एकाधिकार के रूप में सम्भरण करती है। सरनता की दृष्टि में यह कम्पनी भी जान सकती है कि कम्पनी ने अपनी सम्पूर्ण निजी पूँजी को अचल संयंत्र में विनियोजित कर दिया है और वह अपने व्यवसाय को बढ़ाने के लिए ध्याज की निश्चित दर पर डिबेंचर द्वारा और अधिक पूँजी उधार लेनी है।

माँग सारणी
आमतौर
पर जँसो
होती है
वैसी ही
रहती है,
किन्तु
सम्भरण
सारणी को
विशेष ढंग
से संपाद
करना
आवश्यक।

§3. गैस के लिए माँग सारणी वही रहेगी जो इसके लिए गैस के स्वनिरूपण से उत्पादित वस्तु होने पर होती। इसमें इसकी प्रति हजार फीट की वह कीमत प्रदर्शित की जाती है जिस पर शहर में इसके उपयोगता इसका उपयोग करते हैं किन्तु सम्भरण सारणी से इसके सम्भरण की प्रत्येक अलग अलग मात्रा के उत्पादन के सामान्य खर्च प्रदर्शित होने चाहिए और इनमें निश्चित सामान्य दर पर शेयरधारियों की तथा डिबेंचर द्वारा उधार ली गयी पूँजी पर व्याज शामिल होता है। इनमें विदेश की तथा स्थायी अधिकारियों के वेतन भी शामिल होने हैं जिन्हें (थोड़ी बहुत यथाव्ययता के साथ) उनसे लिए जाने वाले काम के अनुसार समायोजित किया जाता है, और इसलिए ये गैस के उत्पादन में वृद्धि के साथ बढ़ते जाते हैं। किसी एकाधिकार आय सारणी को इस प्रकार तैयार किया जा सकता है।

एकाधिकार
आय
सारणी।

वस्तु की असंख्य अलग अलग मात्राओं के विरुद्ध इसकी माँग कीमत प्रदर्शित करने तथा इसकी सम्भरण कीमत को अभी अभी बनलायी गयी योजना के अनुसार अनुमानित करने के बाद प्रत्येक सम्भरण कीमत को तदनुरूप माँग कीमत से घटाये और शेष को वस्तु की तदनुरूप मात्रा के विरुद्ध एकाधिकार आय के चालम में रखिए।

इस प्रकार, दृष्टान्त के लिए यदि 3 शि० प्रति हजार फीट की कीमत पर वर्ष में एक अरब फीट बेलें आ सके और इस मात्रा की सम्भरण कीमत 2 शि० 9 पैसे प्रति हजार फीट हो तो एकाधिकार आय सारणी में इस मात्रा के विरुद्ध 3 पैसे प्रति हजार फीट हो तो एकाधिकार आय सारणी में इस मात्रा के विरुद्ध 3 पैसे प्रदर्शित किया जायेगा जिससे इस मात्रा के विक्रय पर तीस लाख पैसे या 12,500 पैसे के बराबर कुल निवल आय व्यक्त होती है। केवल निजी नुस्त नामाशय से सम्बन्धित होने

एकाधिकार पर न तो निश्चित मात्रा में और न एकाधिकार आय के अनुपात में, कर लगाने से उत्पादन में कमी होती है बरन् इसमें कभी उस समय होगी जब कर उत्पादन के अनुपात में हो।

§4. अब यह कल्पना करें कि सम्मरण की दशाओं में भी परिवर्तन होता है और कुछ नये खर्च करने पड़ते हैं, या किसी पुराने खर्च को रोका जा सकता है, या सम्भवतया उस उपक्रम पर एक नया कर लगाया जाता है या उसको अधिदान दिया जाता है।

सर्वप्रथम किसी उपक्रम को अविभाज्य मानकर, न कि उत्पादित मात्रा में वृद्धि के अनुसार परिवर्तनशील मानकर, इन खर्चों में होने वाली वृद्धि या कमी की मात्रा को निश्चित मान लें; तब चाहे जो भी कीमत ली जाय तथा चाहे वित्तीय भी मात्रा देवी जाय, एकाधिकार आय में जैसी भी स्थिति हो, इस मात्रा के धरावर वृद्धि या कमी होगी। अतः वह वित्तीय कीमत जिसने इस परिवर्तन के पूर्व अधिकतम एकाधिकार आय प्राप्त होती थी, इसके बाद में भी प्राप्त होगी। अतः इस परिवर्तन से एकाधिकारी को अपनी कार्यपद्धति को बदलने के लिए कोई प्रलोभन नहीं मिलेगा। दृष्टान्त के लिए यह कल्पना करें कि वर्ष में एक सौ बीस करोड़ घन फीट बिकने पर अधिकतम एकाधिकार आय प्राप्त होनी है और यह इस मात्रा को 30 पैसे प्रति हजार फीट की कीमत पर बेचने से प्राप्त की जा सकती है: अब यह कल्पना करें कि इस मात्रा के उत्पादन के खर्च 26 पैसे प्रति हजार फीट है जिससे 4 पैसे की दर पर कुल 20,000 पौं० एकाधिकार आय शेष बचेगी। यह इसका अधिकतम मूल्य है। यदि कम्पनी अधिक ऊँची कीमत उदाहरण के लिए 31 पैसे निश्चित करती है और केवल एक सौ दस करोड़ फीट का ही विन्यय करती है तो उसे सम्भवतया 42 पैसे प्रति हजार फीट की दर पर कुल 19,250 पौं० एकाधिकार आय प्राप्त होगी। अब कि एक सौ बीस करोड़ फीट बेचने के लिए उन्हीं कीमत धरावर उदाहरण के लिए 28 पैसे करनी होंगी और उसे सम्भवतया 36 पैसे प्रति हजार फीट की दर पर, कुल 19,500 पौं० एकाधिकार आय प्राप्त होगी। इस प्रकार कीमत को 30 पैसे निश्चित कर के इसके 31 पैसे निश्चित बिकने जाने की अपेक्षा 750 पौं० अधिक और 28 पैसे निश्चित बिकने जाने की अपेक्षा 500 पौं० अधिक प्राप्त करेंगे। अब यदि उस गैस की कम्पनी पर बिना इस बात को ध्यान में रखे कि इसकी वित्तीय मात्रा बेची जाती है। 10,000 पौं० प्रतिवर्ष कर लगाया जाता हो तो उनकी एकाधिकार आय कीमत के 30 पैसे निश्चित बिकने पर 10,000 पौं०, 31 पैसे होने पर 9250 पौं० और 28 पैसे होने पर 9500 पौं० होगी। अतः वे कीमत को 30 पैसे ही रहने देंगे।

ले, अपितु ख ग रेखा पर म की किसी भी स्थिति पर ख म × म प से बढ़ी है। इन्होंने का अन्तिमप्रय यह है कि ठा: को ठ ठि पर अधिकतम कुल एकाधिकार आय के अनुस्यू ठीक ही निश्चित किया गया है। इस प्रकार हम इस नियम पर पहुँचते हैं: यदि मांग वक्र को कट्टरों के लिए उस बिन्दु से होकर एक आड़ी रेखा खींची जाय जिस पर $\frac{dP}{dQ}$ अनेक स्थिर आय रेखाओं में से किसी एक को स्पर्श करती है, तो उस कट्टर बिन्दु की ख ग रेखा से दूरी द्वारा वह कीमत व्यक्त होगी जिस पर उस वस्तु को बिकने के लिए रखना चाहिए, जिससे अधिकतम एकाधिकार आय प्राप्त हो सके। गणितीय परिभाषा में टिप्पणी 22 देखिए।

यही बात किसी ऐसे कर या अधिदान के सम्बन्ध में भी सत्य है जो उस उपक्रम की कुल आमदनी के अनुपात में न होकर उसके एकाधिकार आगम के अनुपात में होती है। अब यह मान ले कि कर किसी निश्चित मात्रा में न लगाकर एकाधिकार आगम के किसी निश्चित प्रतिशत, जैसे कि 50 प्रतिशत के रूप में लगता है। कम्पनी को तब 30 पैसे कीमत निश्चित करने पर 10,000 पैसे, 31 पैसे पर 5625 पर पैसे, 28 पैसे पर 9750 पैसे एकाधिकार आगम प्राप्त होगा। अतः ये इसके बाद भी कीमत को 30 पैसे ही रहने देगे।¹

दूसरी ओर उत्पादित मात्रा के अनुपात में लगने वाले कर से एकाधिकारी को अपने उत्पादन को कम करने तथा कीमत बढ़ाने के लिए प्रलोभन मिलता है। क्योंकि ऐसा करने से वह अपने खर्चों को कम करता है। कुल परिव्यय की अपेक्षा कुल आय की अधिकता को अब उत्पादन में करके बढ़ावा जा सकता है। यद्यपि कर लगने के पूर्व इसमें कमी हो सकती थी। यदि कर लगने के पूर्व कुल निवल आगम बहुत कम बिन्दी से प्राप्त होने वाले आगम की अपेक्षा थोड़ा ही अधिक हो तो एकाधिकार को अपने उत्पादन में बहुत कमी करने से लाभ होगा, और अतः इस प्रकार की दशाओं में इस परिवर्तन से सम्भवतया उत्पादन में बहुत अधिक कमी तथा कीमत में वृद्धि होगी। जिस परिवर्तन से एकाधिकार के कार्य को चलाने के खर्चों में उत्पादन की मात्रा के अनुसार प्रत्यक्षरूप से अलग अलग मात्रा में कमी होती है उसमें इसके विपरीत प्रभाव पड़ेंगे।

दृष्टान्त के लिए पिछले उदाहरण में बिक्री के प्रति हजार फीट पर 2 पैसे कर लगने से कम्पनी द्वारा प्रति हजार फीट की कीमत 31 पैसे निश्चित किये जाने पर और अतः एक सौ दस करोड़ फीट की बिक्री करने पर, एकाधिकार आगम बढ़कर

1 एकाधिकार के खर्चों में यदि (कर द्वारा या अन्यथा) उत्पादित मात्रा को ध्यान में रखकर एक राय कुछ धनराशि जोड़नी जाए तो इसका परिणाम यह होगा कि एकाधिकार आगम रेखा पर प्रत्येक बिन्दु नीचे की ओर किसी स्थिर आगम को प्रदर्शित करने वाली स्थिर माध्यम रेखा पर बढ़ती जायेगी, और इस पर कुल एकाधिकार आगम, स्थिर आगम से किसी निश्चित मात्रा में कम होगा। अतः नयी एकाधिकार रेखा पर अधिकतम आगम बिन्दु पुरानी रेखा के ठीक शीर्ष स्थित होता है; अर्थात् बिक्री कीमत एवं उत्पादित मात्रा में कोई परिवर्तन नहीं होता है, और किसी निश्चित अधिदान या कुल कार्य-व्यय (working expenses) में निश्चित कमी के विषय में स्थिति इसके विपरीत होगी। एकाधिकार आगम के अनुपात में लगने वाले करों के प्रभावों के विषय में गणितीय परिशिष्ट में विष्णु 23 देखिए।

कुछ भी हो, यह ध्यान रखना चाहिए कि यदि कोई कर या अन्य नये अतिरिक्त खर्च अधिकतम एकाधिकार आगम से बढ़ जाये तो, इससे वह एकाधिकार नहीं चल सकता। इसके फलस्वरूप अधिकतम एकाधिकार आगम प्रदान करने वाली कीमत ऐसी कीमत में परिवर्तित हो जायेगी जिससे एकाधिकार के व्यवसाय को चलाये रखने में होने वाली क्षति कम से कम हो।

10,083 पौ०, वीमन के 30 पौ० होने और अब एक मी वीमन करोड़ फीट की बित्री करणे पर 10,000 पौ०, नया वीमन के 28 पौ० होने और अब एक सौ तीम करोः फीट की बित्री करने पर 8,666 पौ० रूढ़ जायेगा। अब कम्पनी को कर लगने पर 10 पे० में अधिक वीमन करने के लिए प्रलोभन मिलेगा। सम्भवतया वे वीमन 31 पौ० या इमने भी कुछ अधिक कर देंगे, क्योंकि इन सब दिये गये वाक्यों में यह ठीक पता नहीं लगता कि उन्हें अपने हित में वीमन को कितना बढ़ाना चाहिए।

दूमरे ओर यदि प्रति हजार फीट की बित्री पर 2 पौ० का अधिदान मिलना हो तो वीमन के 31 पौ० होने पर एकाधिकार आगम बढ़कर 28,416 पौ० वीमन के, 30 पौ० होने पर 31,000 पौ०, नया वीमन के 28 पौ० होने पर 30,333 पौ० हो जायेगा अब इमने वे वीमन घटा देंगे। वास्तव में वैन बनाने की प्रणाली में मुधार के सम्बन्ध में जिनमें उन एकाधिकार कम्पनी की उत्पादन की लागत 2 पौ० प्रति हजार फीट कम हो जाती है, यही परिणाम होगा।¹

1 मूल पाठ में यह कम्पनी की गयी है कि कर अथवा अधिदान ठीक बित्री के अनुपात में होता है: किन्तु अधिक मूद्रमरप से जांच करने पर यह ज्ञात होगा कि इसमें उस मात्रा में वृद्धि के साथ साथ कुछ कर या अधिदान में वृद्धि होने की साम्यता के प्रतिरिक्ता और कुछ भी निहित नहीं है: इस तर्क में वास्तव में यह आवश्यक नहीं है कि कर या अधिदान में बित्री की मात्रा के निश्चित अनुपात में ही वृद्धि हो।

एकाधिकार आगम रेखा के परिणामस्वरूप प्राप्त आकारों के साथ माँग तथा एकाधिकार सम्भरण की अनेक दशाओं को प्रदर्शित करने के लिए आरेख खींचने से बहुत कुछ जाना जा सकता है। एकाधिकारों के सम्बन्ध में आर्थिक शक्तियों के अनेक प्रकार के प्रभाव को समझने में इस प्रकार प्राप्त आकारों के सतर्क अध्ययन से तर्क-वितर्क की विस्तृत प्रणाली की अपेक्षा अधिक सहायता मिलेगी। आरेखों में से किसी एक में दी गयी स्थिर आगम रेखाओं को पतले कागज पर खींच ली, और इसे एकाधिकार आगम रेखा के ऊपर रखने पर शीघ्र ही अधिकतम आगम के बिन्दु या बिन्दुओं का पता लग जायेगा। क्योंकि न केवल माँग तथा सम्भरण रेखाओं के एक दूसरे को एक से अधिक बार काटने पर, किन्तु उनके एक दूसरे को एक से अधिक बार न काटने पर भी, रेखाचित्र 35 की भाँति, यह स्पष्ट हो जायेगा कि एकाधिकार आगम रेखा पर बहूधा अनेक ऐसे बिन्दु मिलेंगे जिन पर यह स्थिर आगम रेखा को छूती है। इन बिन्दुओं में से प्रत्येक वास्तविक अधिकतम एकाधिकार आगम को प्रदर्शित करता है, किन्तु उनमें से कोई बिन्दु साधारणतया किन्हीं अन्य रेखाओं की अपेक्षा मुख्यतया किसी बड़ी स्थिर आगम रेखा पर होने से स्पष्टरूप में दिखायी देगा, और अतः उनकी अपेक्षा इससे अधिक एकाधिकार आगम व्यक्त होगा।

रेखा चित्र 35 की भाँति यदि सबसे अधिकतम ठी, इससे कम अधिकतम ठा: से दूर दाहिनी ओर हो तो उस वस्तु पर कर लगने से या अन्य कोई प्रभार लगने से, जोकि सम्भरण रेखा को सर्वत्र ऊपर उठा देता है, एकाधिकार आगम रेखा उसके बराबर कम हो जायेगा। अब यदि सम्भरण रेखा सिसि से ड डि की स्थिति में पहुँच जाय और परिणामस्वरूप एकाधिकार आगम रेखा अपनी पुरानी स्थिति ड डि से हट कर

इस तर्क में वास्तव में यह कल्याण की गयी है कि प्रत्येक फर्म का योग्यता एक उच्चम के साथ प्रबन्ध किया जाता है और उसका पूँजी की असीमित मात्रा पर अधिकार है—यह मान्यता ऐसी है जिसे सदैव उचितरूप से नहीं माना जा सकता। किन्तु जहाँ यह मानी जा सकती है हम साधारणतया इस निष्कर्ष पर पहुँचते हैं कि उस वस्तु को सम्भरण सारणी एकाधिकृत न होते पर हमारी एकाधिकार सम्भरण सारणी की अपेक्षा अधिक ऊँची सम्भरण कीमतें प्रदर्शित करेंगी अतः प्रतियोगिता के अन्तर्गत उत्पादित वस्तु की साम्य मात्रा उस मात्रा से कम होगी जिम पर माँग कीमत एकाधिकार सम्भरण कीमत के बराबर हो।¹²

किन्तु इससे
ऐसे प्रश्न
उठ खड़े
होते हैं
जिनका
सामान्य
हल नहीं
निकल
सकता।

एकाधिकारों के सिद्धान्त के सबसे रोचक तथा कठिन प्रयोगों में एक प्रयोग इस प्रश्न से सम्बन्धित है कि प्रत्येक बड़ी रेल का जलग अक्षय क्षेत्र निर्धारित करने और वहाँ प्रतियोगिता समाप्त करने पर क्या जनता का सबसे अधिक हित हो सकता है? इस प्रश्नाव के पक्ष में यह तर्क दिया जाता है कि रेलवे दस लाख की अपेक्षा बीस लाख यात्रियों या वस्तुओं के बीस लाख टन को अधिक सस्ता ले जा सकती है और दो रेल की लाइनों के बीच सार्वजनिक माँग का विभाजन करने से उन दोनों में से किसी से भी सस्ती सेवा नहीं प्राप्त होगी। यह स्वीकार करना पड़ेगा कि अन्य बातों के समान रहने पर रेल द्वारा निश्चित की गयी एकाधिकार आगम कीमत इसकी सेवाओं के लिए माँग के बढ़ने के साथ साथ घटती जायेगी तथा इसके विपरीत दशा में कम से होगी। किन्तु मानव स्वभाव को जानते हुए अनुभव से यह स्पष्ट हो गया है कि रेल की प्रतियोगी लाइन बनाकर एकाधिकार खत्म करने से पुरानी रेलों की कम दर पर यातायात से जाने की क्षमता प्राप्त करने में अवरोध पैदा होने की अपेक्षा प्रोत्साहन निश्चिता है। इसके बाद भी यह सुझाव दिया जाता है कि कुछ समय बाद रेलें अपना संगठन बना लेंगी और जनता पर दुहरी इन सेवाओं पर बरबाद किये जाने वाले खर्चों का बोझ ढाल देंगी। किन्तु पुनः इससे भी केवल विवाद के नये विषय खड़े हो जाते हैं। एकाधिकारों के सिद्धान्त से इस प्रकार के व्यावहारिक विवादों का हल निकलने

I अन्य शब्दों में रेखाचित्र 34 में प्रयोग किये गये अक्षरों के अनुसार यद्यपि ल आवश्यक रूप से ह के बहुत बायीं ओर है तब भी किसी भी प्रकार के एकाधिकार के न होने पर उस वस्तु की सम्भरण रेखा ससि की वर्तमान स्थिति से इतनी अधिक ऊँची होगी कि इसका व दिक के साथ कटान बिन्दु चित्र में अ के बहुत बायीं ओर होगा, और यह भी सम्भव है कि यह ल के बायीं ओर रहे। (भाग 4, अध्याय 11, 12, तथा भाग 5, अध्याय 11 में) ऐसे उद्योगों में जिनमें क्षमागत उत्पत्ति घट्टि नियम तेजी से लागू होता है, किसी एक शक्तिशाली फर्म को अपने छोटे छोटे प्रतिद्वन्द्वियों की अपेक्षा जो लाभ होते हैं उनके विषय में थोड़ा बहुत पहले ही बतलाया जा चुका है। इसके साथ ही साथ यह भी बतलाया जा चुका है कि अनेकानेक पीढ़ियों तक उस व्यवसाय के मूल संस्थापकों को भाँति भेधावी, उद्यमी तथा शक्तिशाली लोगों द्वारा इसका प्रबन्ध किये जाने पर इसे उत्पादन की अपनी शाखा में व्यावहारिक एकाधिकार प्राप्त होने के कितने अवसर मिलते हैं।

की अपेक्षा स्वयं ये विवाद उत्पन्न हो जाते हैं: और हमें उनके अव्ययन को बाद के लिए स्थगित कर देना चाहिए।¹

§6. अब तक हमने यह कल्पना की है कि एकाधिकारी अपनी वस्तु की कीमत को इससे तुरन्त मिलने वाली निबल आय के प्रसंग में ही निश्चित करता है। किन्तु वास्तव में उपभोक्ताओं के हितों से सम्बन्ध न रखने पर भी वह सम्भवतया यह चिन्तन करेगा कि किसी वस्तु के लिए माँग बहुत हद तक लोगों के इससे परिचित होने पर निर्भर रहती है। यदि जिस कीमत पर उसे अधिकतम निबल आय प्राप्त हो उससे कुछ ही काम कीमत लेने से उसकी बिक्री बढ सकती है तो उसकी वस्तु के बड़े हुए उप-योग से कुछ ही समय में वह अपनी वर्तमान हानि की क्षतिपूर्ति कर लेगा। गैस की कीमत जितनी ही कम होगी, लोग अपने मकानों में सम्भवतया उतनी ही अधिक गैस लगवा लेंगे, और जब यह वहाँ लय जाती है तो वे सम्भवतया इसका थोड़ा बहुत उप-योग करते रहेंगे, चाहे कोई प्रतिद्वन्द्वी जैसे कि बिजली या खनिज तेल, इससे समान स्तर पर प्रतियोगिता कर रहा हो। जब कोई रेल कम्पनी का (अभी तक आंशिक रूप में ही बने हुए) समुद्रीय बन्दरगाह या उप-पौर क्षेत्र पर व्यावहारिक रूप से एकाधिकार हो तो ऐसा होने की सम्भावना और भी अधिक हो जाती है। तब रेल कम्पनी अपने कारोबार की दृष्टि से सौदागरों में बन्दरगाह का उपयोग करने की आदत डालने, बन्दरगाह के निवासियों में अपनी गोदियों (docks) तथा गोदामों का विकास करने के लिए प्रोत्साहन देने या नये उप-पौर में विचारशील भवन निर्माताओं को मकानों को सत्ता बनाने तथा उनमें शीघ्र ही किरायेदार बसाने में सहायता देने के लिए जिससे उप-पौर में शीघ्र प्रगति होने का वातावरण पैदा हो सके, और इसकी स्थायी सफलता को सुनिश्चित बनाने में बड़ी सहायता मिलती रहे, उन प्रश्नारो की अपेक्षा बहुत कम प्रश्नार लेना लाभदायक समझे जिन्हें उसे अधिकतम निबल आय प्राप्त हो सके। एकाधिकारी द्वारा अपने व्यवसाय के भावी विकास के लिए अपने वर्तमान हितों का यह त्याग एक नयी फर्म द्वारा व्यापारिक सम्बन्ध स्थापित करने के लिए किये जाने वाले त्यागों से मिलता जुलता है, यद्यपि इस त्याग की मात्रा में अन्तर है।

एकाधिकारी या तो अपने व्यवसाय की भावी प्रगति के दृष्टिकोण से या उप-भोक्ताओं के कल्याण में प्रत्यक्ष रुचि रखने के कारण कीमत घटा सकता है।

I माँग में वृद्धि के फलस्वरूप एकाधिकार कीमत पर बढ़ने वाले प्रभावों से सम्बन्धित प्रश्नों के पूर्ण सैद्धान्तिक विचार के लिए गणित के प्रयोग की आवश्यकता होती है जिसके लिए पाठक को सलाह दी जाती है कि वह अक्टूबर 1897 ई० के *Giornale degli Economisti* में प्रो० ऐजवर्थ के एकाधिकारों पर लिखे गये लेख को पढ़े। किन्तु रेखाचित्र 34 को देखने से यह पता लगेगा कि द दि के बराबर ऊपर उठाये जाने से ल बिन्दु बहुत दाहिनी ओर चला जायेगा, और इसके फलस्वरूप ठा₁ की स्थिति पहले की अपेक्षा अधिक नीची होगी। यदि किसी प्रकार उस क्षेत्र में ऐसे नये लोग बस जायें जो इतने सम्पन्न हों कि रेल भाड़े से उनके भ्रमण की तत्परता में बहुत कम प्रभाव पड़े तो द दि का आकार बदल जायेगा। इसका दाहिना भाग बायें के अनुपात में अधिक ज़ूठा हुआ होगा; और ठा₁ की नयी स्थिति पुरानी की अपेक्षा अधिक ऊँची होगी।

इसी प्रकार की दशाओं में रेल कम्पनी लोकोपकारी प्रयोजनों का वहाना किये बिना स्वयं अपने हितों को रेल सेवाओं का उपयोग उठाने वाले ग्राहकों से इतने घनिष्ठ रूप से सम्बन्धित पाती है कि इसे उपभोक्ता अधिशेष में वृद्धि करने के लिए निवल आगम का कुछ अस्थायी त्याग करने से लाभ होता है। उत्पादकों तथा उपभोक्ताओं के हितों के बीच तब और भी अधिक घनिष्ठ सम्बन्ध दिखायी देता है जब किसी क्षेत्र के मूस्वामी बिना यह अधिक वाशा किये कि यातायात से इस पर नियोजित पूंजी पर चालू दर पर ब्याज मिल सकेगा—अर्थात् बिना यह अधिक आशा किये कि रेल के हमारे द्वारा बतलाये गये अर्थ में, एकाधिकार आगम कम से कम ऋणात्मक नहीं होगा, वरन् यह आशा करते हुए कि रेलों अपनी सम्पत्ति के मूल्य में इतनी अधिक वृद्धि कर लेंगी कि कुल मिलाकर उनका उद्यम लाभदायक रहेगा वे उससे होकर जाने वाली सहायक रेल को लाइन निकालने के लिए समर्थित हो जाते हैं। जब नगरपालिका गैस या पानी या सुचरे हुए मार्गों, नये पुलों या ट्राम द्वारा यातायात की सुविधाएँ प्रदान करने का कारोबार करती है तो उसके सामने सदैव यह प्रश्न उठता है कि क्या प्रमारों का स्तर ऊँचा होना चाहिए जिससे कि बहुत अच्छा निवल आगम मिल सके और फर्गों को अधिक न बढ़ाना पड़े या यह कम होना चाहिए जिससे उपभोक्ता अधिशेष में वृद्धि हो सके।

§7. यह स्पष्ट है कि उन गणनाओं का कुछ अध्ययन करना आवश्यक है जिन से एकाधिकारी के कार्य इस कल्पना से नियंत्रित होते हैं कि वह चाहे उससे उपभोक्ता अधिशेष में उसकी एकाधिकार आय से कम अथवा इसकी आयी या एक चौथाई ही वृद्धि क्यों न हो, उपभोक्ता अधिशेष में वृद्धि को वह अपने लिए बराबर ही वांछनीय समझता है।

किसी एकाधिकार का कुल लाभ एकाधिकार आय तथा उपभोक्ता अधिशेष के योग के बराबर होता है।

यदि किसी कीमत पर वस्तु की बिक्री से मिलने वाले उपभोक्ता अधिशेष को इससे प्राप्त होने वाले एकाधिकार आगम में जोड़ा जाय तो इन दोनों का योग उत्पादकों एक उपभोक्ताओं को उस वस्तु की बिक्री से मिलने वाले निवल लाभ या उसकी बिक्री के कुल लाभ के मौद्रिक माप के बराबर होता है। यदि एकाधिकारी उपभोक्ताओं को अपने लाभ के ही बराबर होने वाले लाभ को समान महत्व का समझता है तो उसका उद्देश्य यह होगा कि वह वस्तु की इतनी मात्रा का उत्पादन करे जिससे उसका कुल लाभ अधिकतम हो।

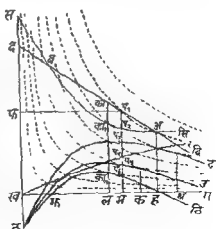
1 रेखाचित्र 36 में द दि, स सि तथा ठ टि माँग सम्भरण तथा एकाधिकार रेखाओं को व्यक्त करती हैं और ये रेखाचित्र 34 के अनुसार ही खींची गयी हैं। प₁ की क ख रेखा पर प₁ फ लम्ब खींचो। द फ प₁ गैस के ख म हजार फीट की म प₁ कीमत पर बिक्री से मिलने वाला उपभोक्ता अधिशेष है। म प₁ में एक ऐसा बिन्दु प₂ खो जिससे ख म × म प₂ = द फ प₁ : तब म, स बिन्दु से ख ग रेखा पर जितना ही आगे बढ़ता जायेगा प₂ से चौथी रेखा ख र का आकार बन जायेगा, जिसे हम 'उपभोक्ता अधिशेष वक्र' कहेंगे। (निश्चय ही यह ख बिन्दु से होकर निकलेगी, क्योंकि यदि वस्तु की बिक्री बिल्कुल ही समाप्त हो जाय तो उपभोक्ता अधिशेष भी लुप्त हो जायेगा)

किन्तु एकाधिकारी कदाचित ही 1 पौ० के एकाधिकार आगम के साथ 1 पौ० के उपभोक्ता अधिशेष को भी बराबर ही वांछनीय मान सकता है तथा मानेगा। यहाँ तक कि सरकार भी जो कि अपने हितों को वहाँ के लोगों के हितों के अनुरूप समझती है, इस तथ्य को ध्यान में रखती है कि यदि वह आगम के एक साधन का परित्याग करे तो उसे सामान्यरूप से अन्य साधनों पर आश्रित होना पड़ेगा, जिनको जुटाने में भी कठिनाइयाँ होती हैं। क्योंकि, इनसे उपभोक्ता अधिशेष की क्षति की भाँति ही जनता को होने वाले कुछ नुकसान के साथ साथ इन्हें बमूल्य करने में आवश्यक खर्च एवं प्रतिरोध का होना स्वाभाविक है। और इन्हें विशेषकर तब पूर्ण औचित्य के साथ समायोजित नहीं किया जा सकता जब, समाज के विभिन्न लोगों के लाभों के असमान वितरण को ध्यान में रखा जाय और इस असमानता को कम करने के लिए यह प्रस्ताव किया जाय कि सरकार अपने आगम के कुछ भाग का परित्याग करे।

अब यह कल्पना करे कि एकाधिकारी इनके बीच का मार्ग अपनाता है और 1 पौ० के बराबर उपभोक्ता अधिशेष को 10 सि० के एकाधिकार आगम के बराबर मानता है। उसे किसी निश्चित कीमत पर अपनी वस्तु को बेचने से प्राप्त होने वाले एकाधिकार आगम को अंकित करे, और उसे इसमें इसके अनुरूप उपभोक्ता अधिशेष का आधा भाग जोड़ने दें: इन दोनों के योग को उभयलाभ कहा जा सकता

किन्तु यदि उपभोक्ता अधिशेष को इसके वास्तविक मूल्य का केवल एक अंश माना जाय तो इन दोनों के योग को उभय हित (Com-

इसके बाद $p_3 p_1$ से $m p_2$ के बराबर $p_3 p_2$ इस प्रकार काटो कि $m p_3 = m p_3 + m p_2$, तब $ल म \times m p_3 = ल म \times m p_3 + ल म \times m p_2$: किन्तु जब $ल म$ मात्रा को $m p_1$ कीमत पर बेचा जाय तो $ल म \times m p_3$ कुल एकाधिकार आगम होगा, और $ल म \times m p_2$ तदनुसृत उपभोक्ता अधिशेष होगा। अतः $ल म \times m p_3$ एकाधिकार आगम तथा उपभोक्ता अधिशेष का योग होगा, अर्थात् $ल म$ मात्रा के उत्पादन पर उस वस्तु से समाज को मिलने वाला कुल लाभ इसका द्रव्यिक माप होगा। p_5 का बिन्दुपथ हमारी पाँचवीं देखा, $ल म$ है जिसे हम 'कुल लाभ बक्र' कहेंगे। यह स्थिर भागम धर्मों में से किसी एक बक्र को $टा_5$ पर छूती है, और इससे यह प्रदर्शित होता है कि कुल लाभ का (द्रव्यिक माप)



रेखाचित्र 36

उस समय अधिकतम है जब स व मात्रा को बिच्री की जाती है या यह भी कह सकते हैं कि जब बिच्री कीमत ल व मात्रा की माँग कीमत पर निश्चित की जाती है।

promise benefit)

कह सकते हैं।

सामान्य परिणाम।

है, और उसका उद्देश्य ऐसी कीमत निर्धारित करना होगा जिससे उभयलाभ अधिकारिण हो।¹

निम्नलिखित सामान्य परिणामों को बयारूप से सिद्ध किया जा सकता है, किन्तु कुछ विचार करने पर वे इतने स्पष्ट रूप से सत्य दिखायी देने लगते हैं कि इन्हें सिद्ध करने की शायद ही आवश्यकता पड़े। सर्वप्रथम अधिकारिण एकाधिकार आगम प्राप्त करना ही एकमात्र उद्देश्य होने की अपेक्षा उपभोक्ताओं के हितों में किसी भी मांश में वृद्धि करने के इच्छुक होने पर एकाधिकारी बिक्री के लिए अधिक मात्रा रखेगा (और जिस कीमत पर वह अपनी वस्तु को बेचना चाहेगा वह कम होगी) दूसरा, एकाधिकारी उपभोक्ताओं के हितों में जितनी ही अधिक वृद्धि करना चाहेगा, अर्थात् उत्पादित वस्तु के वास्तविक मूल्य के जिम प्रतिशत पर अपने आगम के साथ साथ उपभोक्ता अधिशेष को आँकता है, उतना ही उत्पादन भी बढ़ा हुआ होगा (और विनियम कीमत उतनी ही कम)।²

उपभोक्ताओं के हितों के महत्व का कम अनुमान लगाया गया है, क्योंकि

§8. कुछ वर्ष पूर्व साधारणतया यह तर्क दिया जाता था कि: 'अंग्रेज शासक जो अपने को धारित जाति का सेवक समझता है, निश्चितरूप से इस बात का ध्यान रखता है कि वह उन्हें किसी ऐसे कार्य करने के लिए प्रेरित नहीं करता जो इतने लगाये जाने वाले श्रम के उपयुक्त न हो या अधिक सरस माया में उनकी मादुकता को व्यर्थ करते हुए वह किसी ऐसे कार्य में नहीं लगता जिससे इसकी लागत के ब्याज को वसूल करने के लिए पर्याप्त आय अर्जित न हो।'³ इस प्रकार के वाक्यांशों का कभी कभी इस बात

1 यदि वह 1 पौ० के बराबर उपभोक्ता अधिशेष को ना पौंड के बराबर एकाधिकार आगम के साथ बाँटनीय समझे तो ना के मूल भिन्न (Proper Fraction) होने से हम p_1 , p_2 में एक ऐसा बिंदु p_3 लेंगे जिससे p_3 , $p_4 = na \times p_1$, p_2 या $= na \times p_2$ । तब $ख म \times म p_3 = ख म \times म p_1 + na \times ख म \times म p_2$, अर्थात् यह $m p_3$ कीमत पर उस वस्तु की ख म मात्रा बेचने से मिलने वाले एकाधिकार आगम + इस बिक्री से प्राप्त उपभोक्ता अधिशेष के ना भाग के बराबर है, और अतः यह उस बिक्री से प्राप्त होने वाला उभयलाभ है। p_3 का बिन्दुपथ छटा वक्र, छ भ, है जिसे हम 'उभयलाभ वक्र' कह सकते हैं। यह स्थिर आगम वक्रों में से किसी एक वक्र को u_3 का छूती है, जिससे यह प्रदर्शित होता है कि ख सा मात्रा की बिक्री होने पर, या यह भी कह सकते हैं ख सा मात्रा के लिए सम्भरण कीमत माँग कीमत के बराबर ही निश्चित होने पर, अधिकतम उभयलाभ मिलता है।

2 कहने का अभिप्राय यह है कि रेखाचित्र 36 में सर्वप्रथम, ख ग, ख ल से सर्वत्र अधिक बढ़ी है, और दूसरे स्थान में ना जितना ही बढ़ा होगा ख म उतनी ही बढ़ी होगी। (गणितीय परिशिष्ट में टिप्पणी 23 को दुबारा देखिए)।

3 ये शब्द [30 जुलाई, 1874 के The Times में प्रकाशित अपरेल से उद्धृत किये गये हैं: ये अधिकारिण अनमत का उचितरूप से प्रतिनिधित्व करते हैं।

केदाचित् ही अधिक सहायता मिलती है।

निजी धर्ममाय में सफलता प्राप्त करने का एक मुख्य कारण किसी प्रस्तावित मार्ग की अच्छाईयों एवं बुराईयों को मापने तथा उन्हें उनका वास्तविक सापेक्षिक महत्व प्रदान करने की प्रतिभा है। जिस व्यक्ति ने अन्यास तथा मेधा से प्रत्येक कारक को इसकी उचित मात्रा प्रदान करने की शक्ति प्राप्त कर ली है, वह पहले से ही समृद्धि प्राप्त करने के योग्य होता है। हमारी उत्पादक शक्तियों की कार्यकुशलता में वृद्धि बहुत अंशों में उन अनेक सुयोग्य विचारकों के कारण हुई है जो इन व्यावसायिक सहज वृत्तियों को प्राप्त करने के लिए निरन्तर अवकाश प्रयास कर रहे हैं। किन्तु अमाप्यवश एक दूसरे की अपेक्षा इस प्रकार मापे जाने वाले लाभ लगभग सदैव उत्पादक के दृष्टिकोण से ही देखे जाते हैं, और ऐसे लोगों की संख्या बहुत अधिक नहीं है जो उपभोक्ताओं तथा उत्पादकों को विभिन्न कार्यों के करने में होने वाले हितों की सापेक्षिक मात्राओं को एक दूसरे के विरुद्ध मापने हैं। क्योंकि बहुत थोड़े ही लोगों के प्रत्यक्ष अनुभव में ये आवश्यक चीजें आती हैं, और उन थोड़े से लोगों में भी बहुत सीमित मात्रा में ही तथा बड़े अपूर्णरूप से ये चीजें आ पाती हैं। इसके अतिरिक्त जब कोई बड़ा प्रणामक जनहित के लिए उन सहज वृत्तियों को प्राप्त कर लेता है जो कि सुयोग्य व्यावसायिक व्यक्तियों के पाम अपने कार्यों को चलाने के लिए होता है, तो यह अधिक सम्भव है कि वह अपने कार्य को सुचारुरूप से न चला सके। एक प्रजातन्त्रिक देश में कोई भी बड़ा सार्वजनिक कारोबार एक ही नीति के आधार पर तब तक नहीं चला सकता जब तक कि इसके लाभों को, न केवल उन थोड़े से लोगों को जिन्हें बड़े सार्वजनिक कार्य का प्रत्यक्ष अनुभव है अपितु, उन असंख्य लोगों को भी स्पष्ट कर दिया जाय जिन्हें ऐसा कोई भी अनुभव नहीं होता तथा जिन्हें अन्य लोगों द्वारा उनके सम्मुख रखी गयी चीजों के आधार पर निर्णय करना होता है।

हमारे सार्वजनिक 'सांख्यिकी' खर्ची तक उचित रूप से व्यवस्थित नहीं हैं।

इस प्रकार के निर्णय उन निर्णयों से घटिया होंगे जो एक योग्य व्यावसायिक व्यक्ति अपने व्यवसाय में लम्बे अनुभव पर आधारित सहज वृत्तियों की सहायता से करता है। किन्तु यदि उनको विभिन्न प्रकार के सार्वजनिक कार्य से समाज के विभिन्न लोगों को होने वाले लाभ तथा क्षति की सापेक्षिक मात्राओं के सांख्यिकीय माप पर आधारित विचार जाय तो वे इस समय जितने विरवसर्गम्य है उससे कहीं अधिक विरवसर्गीय बनाये जा सकते हैं। सरकार की आर्थिक नीतियों की बहुत कुछ असफलता तथा इनके फलस्वरूप होने वाले अन्याय के कारण सांख्यिकीय माप का प्रभाव रहा है। कुछ लोग जो किसी एक पक्ष की ओर झुके हुए होते हैं बड़े जोर से निरन्तर मिलकर अपनी आवाज उठाते हैं, जब कि उन असंख्य लोगों की बहुत कम आवाज सुनायी देती है जिनके हित विपरीत दिशा में होते हैं क्योंकि चाहे उनका ध्यान इस विषय पर उचितरूप से आविष्ट नहीं क्यों न किया गया हो। उनमें से कुछ ही लोगों ने उस कार्य में अधिक प्रभाव डालने की कोशिश की जिसमें उनमें से किसी को भी अधिक क्षति नहीं उठानी पड़ती। वरन्, कुछ ही लोग अपनी मन चाही चीजें कर सकते हैं, यद्यपि उस कार्य में निहित हितों का सांख्यिकीय माप प्राप्त होने पर यह सिद्ध किया जा सकता था कि उन थोड़े से लोगों के कुछ हित अनेकों चुप रहने वाले लोगों के हितों के योग के एक दसवें या एक सौवें भाग के बराबर थे।

नित्यन्देह सांख्यिकी का सरलता से गलत अर्थ लगाया जा सकता है और बहुधा कई समस्याओं में इनका सर्वप्रथम उपयोग करने से बहुत भ्रम उत्पन्न हो सकता है। किन्तु सांख्यिकी के गलत प्रयोग में निश्चित अनेक सबसे बुरे दोष निश्चित होते हैं और इन्हे निश्चितरूप से यहाँ तक स्पष्ट किया जा सकता है कि कोई भी अधिकृत श्रोता-गणों के बीच व्याख्यान देते समय भी उनको दोहराने का साहस नहीं करेगा। और जित्तकों को सारियकीय रूप में संक्षिप्त किया जा सकता है उनमें अभी भी पिछड़ी हुई भाषा में होने पर भी अन्य किसी को अपेक्षा प्रमत्त विषय का अध्ययन करने वाले सम्मेलनों की सामान्य स्वीकृति प्राप्त करने के लिए अधिक निश्चिन्त एवं अधिक तीव्र प्रयास हो रही है। सामूहिक रचियों के तीव्र विकास तथा आर्थिक मामलों में सामूहिक कारकी बढती हुई प्रगति से दिन प्रतिदिन यह अधिक महत्वपूर्ण होता जा रहा है किन्तु इस बात का ज्ञान हो कि सार्वजनिक हितों के कितने सध्यात्मक माप की बढी आवश्यकता है, और उनके लिए क्या क्या आनन्दे चाहिए और अतः हमें इन आँकड़ों को संतुष्ट कर लेने का निश्चिन्त कर लेना चाहिए।

यह आशा करना सम्भवतः अनुचित नहीं है कि समय के रीतने के साथ उपयोग की आवश्यकता इतने व्यवस्थित हो जायेगी कि इनसे विभिन्न प्रकार के सार्वजनिक तथा निजी कार्यों के परिणामस्वरूप प्राप्त उपभोक्ता अधिकारों को आकर्षक आरेखों में प्रकट कर पारदर्शक से विश्वसनीय माँग मार्गदर्शकों तैयार की जा सकेगी। इन तस्वीरों के अन्तर्गत समाज के अनेक सार्वजनिक एवं निजी उद्यमों की योजनाओं में अलग अलग शोध सापेक्षिक भाषा के विषय में अधिक उचित विचार प्राप्त करने के लिए दृष्टिकोण धरे प्रशिक्षित हो जाता है। अधिक कथार्थ सिद्धान्तों द्वारा पिछली पीढ़ी की उन योजनाओं का स्थान ले लिया जायेगा जिनका उम्र समय तो सम्भवतः अच्छा प्रभाव था, किन्तु जिनसे सार्वजनिक कारोबार की उन सभी परिवोजनाओं (projects) में जहाँ कुछ भी प्रत्यक्ष आर्थिक लाभ शेष नहीं बचता था, सक्षय पैदा हो जाने का निश्चित उदाहरण मन्द पड गया।

हम हाल में जिन गूढ तर्कों पर विचार करते रहे हैं उनमें अधिकांश का व्यापक प्रभाव इस प्रश्न के अन्त तक पूर्णरूप से नहीं दिखायी देगा। किन्तु आर्थिक रूप तथा सम्भरण के साम्य के मुख्य सिद्धान्त से अतिरिक्त रूप से सम्बन्धित होने तथा रूप से वितरण की निश्चित करने वाले कारणों की खोज करने की प्रणाली के उद्देश्यों पर प्रासंगिक रूप से प्रकाश डालने वाले कारणों का, जिन पर हम करने ही वाले हैं, पहले ही परिचय कराना लाभप्रद प्रतीत होता है।

9 अब तक यह मान लिया गया है कि एकाधिकारी स्वतन्त्ररूप से श्रेय-विचयता है। किन्तु सच बात तो यह है कि उद्योग की एक शाखा में एकाधिकार श्रेयों की उन अन्य शाखाओं में भी एकाधिकार श्रेयों का विकास होने लगता इससे श्रेय करने या इसकी विनय करने का अवसर मिलना है और इस प्रकार श्रेयों के बीच झगड़ों तथा संघर्षों का आवृत्तिक अर्थशास्त्र में निरन्तर महत्व बढ़ सामान्य प्रकार के गूढ तर्कों से इस विषय पर थोड़ा ही प्रकाश डाला जा सकता

सांख्यिकीय तर्क सर्व-प्रथम बहुधा धन में डालने वाले होते हैं, किन्तु स्वतन्त्र विवेचन से उनके सांख्यिकीय दोष दूर हो जाते हैं।

माँग तथा उपभोक्ता अधिकारों के सांख्यिकीय अध्ययन से भविष्य में की जाने वाली आशाएँ।

एक दूसरे की सहायता पर आश्रित दो एकाधिकारियों की समस्याओं

का तात्विक-भौतिक रूप से हल नहीं निकल सकता।

है। यदि दो पूर्ण एकाधिकारी एक दूसरे के पूरक हों, ताकि उनमें से कोई भी दूसरे की सहायता के बिना अपनी वस्तुओं का अच्छा उपयोग न कर सके, तो यह निश्चित करने का कोई भी साधन नहीं है कि अन्तिम उत्पादन की वस्तु की बिक्री कीमत क्या होगी। इस प्रकार यदि कुर्नो द्वारा प्रदर्शित मार्ग का अनुसरण करते हुए हम यह कल्पना करें कि ताँबा तथा जस्ता अलग अलग तब तक बेकार है जब तक कि इन्हें मिला कर पीतल न बनाया जाय. और यदि हम यह कल्पना करें कि अब व्यक्ति का ताँबे के तथा अब व्यक्ति का जस्ते के, सभी मुलम साधनों पर स्वामित्व है तो पहले ही न तो यह तय करने का कि कितना पीतल पैदा किया जायेगा, और अतः न यह तय करने का कोई साधन होगा कि इसे किस कीमत पर बेचा जा सकता है। इन दोनों में से प्रत्येक यह कोशिश करेगा कि उसे सौदागारी में दूसरे की अपेक्षा अधिक लाभ हो, यद्यपि उनके आपसी सघर्ष से नैताओ पर बहुत बुरा प्रभाव पड़ेगा किन्तु वे इस सौदागारी पर प्रभाव नहीं डाल सकेंगे।¹

यह सोचने के लिए प्रत्यक्षतः कारण हैं कि तात्विक हित के लिए उनका बिलय कर दिया जाय, किन्तु इस प्रकार के बिलय में अनेक

इस प्रकार की कल्पित दशाओं में बाजार में, जहाँ कि जस्ते की कीमत मौल्य प्रावण सौदागारी के दाँव-मँच के वजाय प्राकृतिक कारणों से निश्चित की गयी है, ताँबे की कीमत घटने के कारण विन्नि में वृद्धि से प्राप्त होने वाले सम्पूर्ण लाभ को स्वयं ही अर्जित करने की आशा नहीं कर सकता, और यहाँ तक भी नहीं कर सकता कि उसे अवश्य ही इसका कुछ न कुछ हिस्सा मिलेगा। क्योंकि यदि वह कीमत घटाये तो वह इसे वाणिज्यिक दुर्बलता का लक्षण मानकर जस्ते की कीमत बढ़ा सकता है, जिससे वह को न केवल कीमत में अपितु बिक्री की कुल मात्रा में भी हानि उठानी पड़ेगी। अतः इन दोनों में से प्रत्येक एक दूसरे को धोखा देने की कोशिश करेगा, और उपमोक्ष बाजार में बिक्री के लिए पीतल की कम मात्रा पायेगा। इस प्रकार इसके लिए उस स्थिति की अपेक्षा अधिक ऊँची कीमत ली जा सकती है जब एक ही एकाधिकारी का ताँबे तथा जस्ते के सम्पूर्ण सम्भरण पर स्वामित्व हो. क्योंकि यह हो सकता है कि वह दीर्घकाल में उपयोग बढ़ाने के लिए कम कीमत रखना लाभप्रद समझे। किन्तु न तो वह न ब ही, अपने कार्य के प्रभाव का तब तक अनुमान लगा सकता है जब तक दोनों

1 इस प्रकार इस विषय में तथा जनशक्ति के मिश्रित लगान के विषय में, कुछ समानता है, और जहाँ तक उत्पादक अधिशेष के विभाजन की संदिग्धता का प्रश्न है यही केवल वह स्थल है जिस पर यह समानता धटित हो सकती है। (ऊपर भाग 5, अध्याय 11, अनुभाग 7 देखिए)। किन्तु इस दशा में उत्पादक अधिशेष को जानने का कोई साधन नहीं है। कुर्नो के आधारभूत समीकरण असंख्य मान्यताओं पर आधारित लगते हैं। *Recherches sur les principes mathématiques des Reches* अध्याय 9 पृष्ठ 113 देखिए) अन्यत्र की भाँति उन्होंने यहाँ नये विषयों का अध्ययन प्रारम्भ किया, किन्तु इनकी सबसे स्पष्ट दशाओं पर ध्यान नहीं दिया। प्रो० एच० एल० मूर (Quarterly Journal Economics, फरवरी 1906) ने वट्रेण्ड तथा प्रो० ऐजवर्थ की कृति पर आंशिक रूप से अपने को आधारित कर एकाधिकारी की समस्याओं के उपयुक्त माध्यताओं को स्पष्टरूप में बतलाया है।

ही एक साथ मिल कर समान नीति के अनुसार कार्य न करे : अर्थात् जब तक वे अपने एकाधिकारों का आंशिक तथा सम्भवतः अस्थायी विलय न करे। इस आधार पर तथा इस कारण कि एकाधिकारों से सम्बन्धित उद्योगों में भी बाधाएँ उत्पन्न हो सकती हैं, यह तर्क देना युक्तिसंगत है कि सार्वजनिक हित के लिए साधारणतया पूरक एकाधिकारों को एक ही व्यक्ति के हाथों में रहना चाहिए।

किन्तु दूसरी ओर अन्य बातें सम्भवतया अधिक महत्व की हैं। क्योंकि वास्तविक जीवन में कोई भी एकाधिकार इतने पूर्ण तथा इनने स्थायी नहीं होते जितने कि अमी-अमी विवेचन किये गये एकाधिकार है। इसके निपटीत आधुनिक सभार में ऐसी नयी चीजों एवं पद्धतियों द्वारा पुरानी चीजों एवं पुरानी पद्धतियों की प्रतिस्थापना करने की प्रवृत्ति बढ गयी है जिनका उपभोक्ताओं के हितों को दृष्टि में रखते हुए उतरोत्तर विकास नहीं किया जा रहा है। इस प्रकार होने वाली प्रत्यक्ष या परोक्ष प्रतिस्पर्धा से पूरक एकाधिकारों में किसी एक की स्थिति दूसरे की अपेक्षा अधिक कमजोर हो जाती है। दृष्टान्त के लिए यदि किसी छोटे एकान्त देश में कताई और बुनाई के लिए केवल एक-एक फैक्टरी हो तो कुछ समय तक सार्वजनिक हित के लिए दोनों ही फैक्ट्रियों एक ही व्यक्ति संस्था के पास होनी चाहिए। किन्तु इस प्रकार स्थापित एकाधिकार को तोड़ना इतना सरल नहीं है जितना कि इसके अलग अलग भाग पर एकाधिकार को तोड़ना सरल है। क्योंकि कोई नया जोशिमो कताई व्यवसाय में प्रविष्ट हो सकता है और पुरानी कताई की मशीनों से पुराने बुनाई के एक मजिल वाले छाजनों के प्राहक बनने के लिए प्रतिस्पर्धा कर सकता है। पुनः हम किसी उद्योग के दो बड़े केन्द्रों के बीच आंशिक रूप से रेल द्वारा, तथा आंशिक रूप से समुद्र द्वारा होकर जाने वाले किसी मार्ग पर विचार करेंगे यदि उस मार्ग के किसी भी आधे भाग में स्थायीरूप से प्रतिस्पर्धी होना असम्भव है तो जनहित के लिए यह आवश्यक है कि नहराज तथा रेल की लाइन एक ही व्यक्ति के हाथ में हो, किन्तु वारतविकता को देखते हुए इस प्रकार का कोई भी सामान्य कथन नहीं व्यक्ति किया जा सकता। कुछ दशाओं में जनहित के लिए इनका एक ही व्यक्ति के हाथ में होना आवश्यक है, अन्य दशाओं में तथा अधिकांशतः दीर्घ-काल में जनहित के लिए उनका अलग अलग व्यक्तियों के हाथों में रहना आवश्यक है।

इसी प्रकार एकाधिकार उत्पादक संघों या अन्य समुदायों के उद्योग की पूरक शाखाओं में विलय के पक्ष में प्रत्यक्ष दिये गये तर्क बहुधा सम्भावित व दृढ़ होते हुए भी अधिक निकट से निरीक्षण करने पर साधारणतया अविश्वसनीय होते हैं। उनसे मुख्य सामाजिक तथा औद्योगिक झगड़ों के दूर होने का मकेल मिलता है, किन्तु ऐसा करने से भविष्य में बड़े पैमाने पर तथा अधिक चिरस्थायी झगड़े पैदा हो जाते हैं।¹

I इण्डस्ट्री एण्ड ट्रेड (Industry and Trade) के भाग III में इस अध्याय में संक्षेप में वर्णित समस्याओं से मिलती जुलती समस्याओं पर विचार किया गया है।

दशाओं में इससे समाप्त होने वाले झगड़ों से भी अधिक तथा ज्यादा समय तक चलने वाले नये झगड़े पैदा हो जायेंगे।

अध्याय 15

माँग तथा सम्भरण के साम्य के सामान्य सिद्धान्त का सारांश

§1. इस अध्याय में कोई नयी चीज नहीं दी गयी है: यह भाग 5 के परिणामों का केवल सारांश है। इसका उत्तरार्द्ध उन लोगों के लिए उपयोगी होगा जिन्होंने बाढ़ के अध्यायों को छोड़ दिया था। क्योंकि इसमें उन अध्यायों का सामान्य संकेत मिल सकता है, यद्यपि इससे उसे विस्तृत रूप में स्पष्ट नहीं किया जा सकता।

भाग V में हमने माँग तथा सम्भरण के पारस्परिक सम्बन्धों के सिद्धान्त का सर्वाधिक सामान्य रूप में अध्ययन किया है। इसमें किसी खास रूप से सिद्धान्त के प्रयोग की विशेष घटनाओं को, जहाँ तक सम्भव हो सके, कम ध्यान में रखा गया है, और उत्पादन के असह्य साधनों, अर्थात् श्रम, पूँजी तथा भूमि की विशेष दशाओं पर सामान्य सिद्धान्त के प्रभावों के अध्ययन को इसके बाद आने वाले भाग के लिए छोड़ दिया गया है।

अध्याय 1
बाजारों
के विषय में।

इस समस्या की कठिनाइयाँ मुख्य रूप से विचाराधीन बाजार के क्षेत्र तथा उसकी अवधि में होने वाली घटबढ़ पर निर्भर रहती है, और इनमें क्षेत्र की अपेक्षा समय का प्रभाव अधिक आधारभूत होता है।

अध्याय 2
माँग तथा
सम्भरण
का अस्थायी
साम्य।

बहुत अल्पकालीन बाजार जैसे कि बाजार लगने के दिन प्रादेशिक अन्न के वितरण के बाजार में भी सम्भवतया औसत रूप में, 'मोल भाव एवं सौदाकारी' की जायेगी जिसे एक प्रकार से साम्य कीमत कहा जा सकता है: किन्तु किसी कीमत को देने या अन्य किसी कीमत को मना करते समय व्यापारी उत्पादन की लागत का यदि अनुमान लगाते भी हों तो थोड़ा ही अनुमान लगायेंगे। वे एक ओर मुख्यतया वर्तमान माँग को तथा दूसरी ओर उस वस्तु के पहले से ही सुलभ भंडार को ध्यान में रखेंगे। यह सत्य है कि वे निकट भविष्य में उत्पादन के ऐसे परिवर्तनों पर कुछ ध्यान देंगे जिनका पहले से ही अनुमान लगाया जा सकता है, किन्तु शीघ्र नष्ट होने वाली वस्तुओं के सम्बन्ध में वे निकट वर्तमान के अतिरिक्त बहुत कम दूर की सोचेंगे। दृष्टान्त के लिए मछली बाजार में किसी दिन की सौदाकारी पर उत्पादन की लागत का कोई अनुभवमय प्रभाव नहीं पड़ता।

अध्याय
3,4,5।
सामान्य
माँग तथा
सम्भरण
का साम्य।
समय का
तत्त्व।

साम्य की अपरिवर्तनीय अवस्था में जब सम्भरण को माँग के अनुसार हर प्रकार से पूर्णतया समायोजित किया जा सकता है तो दीर्घ एवं अल्पकाल दोनों में ही उत्पादन के सामान्य सीमान्त तथा लगान सहित औसत खर्च समान होंगे। किन्तु अर्थशास्त्र के प्रतिष्ठित लेखकों एवं व्यावसायिक व्यक्तियों की भाषा में सामान्य शब्द में तब बहुत लोच दिखायी देती है जब इसका मूल्य निर्धारित करने वाले कारणों में उपयोग किया जाता है। इस सम्बन्ध में साम्य की अपरिवर्तनीय अवस्था के परस्पर रूप से स्पष्ट किये गये एक भाग की आवश्यकता है।

इस विभाग के एक ओर दीर्घकालीन अवधियाँ हैं जिनमें वार्षिक शक्तियों के सामान्य प्रभाव के पूर्णतरूप में दिखायी देने के लिए समय मिल जाता है, और इसलिए इनमें कुशल धम या उत्पादन के किसी अन्य साधन की अस्थायी कमी दूर की जा सकती है, तथा उत्पादन के पैमाने में वृद्धि से अर्थात् बिना किसी नये महत्वपूर्ण आविष्कार के सामान्यतया मिलने वाली किफायतों के विकास के लिए समय मिल जाता है। सामान्य योग्यता से संचालित होने वाले तथा बड़े पैमाने पर उत्पादन की आन्तरिक एवं बाह्य किफायतों को सामान्यतया प्राप्त करने वाले किसी प्रतिनिधि फर्म के स्वर्णों को वह प्रभाव माना जा सकता है जिससे उत्पादन के सामान्य स्वर्णों का अनुमान लगाया जा सके; और जब सर्वेक्षण में समय की अवधि इतनी अधिक हो कि किसी नये व्यवसाय की स्थापना में पूँजी का विनियोजन पूर्णरूप में हो जाय तथा इसका पूर्ण फल भी मिलने लगे तो वह कौमत् सीमान्त सम्भरण कौमत् होगी, जिसकी प्रत्याशा से दीर्घकाल में पूँजीपति अपनी भौतिक सम्पत्ति का तथा सभी श्रेणियों के मजदूर अपनी निजी पूँजी का विनियोजन करने के लिए पर्याप्त रूप से प्रेरित होते हैं।

विभाग रेखा के दूसरी ओर समय की इतनी लम्बी अवधि है जिससे उत्पादकों को माँग के परिवर्तनों के अनुसार उस समय सुलभ विशेषीकृत कुशलता, विशेषीकृत पूँजी, तथा औद्योगिक संघटन से उत्पादन को यथासम्भव परिवर्तित करने के लिए बहुत समय मिल जाता है। किन्तु समय की अवधि इतनी अधिक नहीं होती कि वे उत्पादन के इन कारकों के सम्भरण में महत्वपूर्ण परिवर्तन कर सकें। क्योंकि ऐसी अवधि में उत्पादन के भौतिक एवं निजी उपकरणों का अण्डार बहुत मात्रा में पहले से ही निश्चित मानना पड़ता है, और सम्भरण में सीमान्त वृद्धि को उत्पादकों के उन अनुमानों द्वारा निर्धारित किया जाता है जिन्हें वे उन उपकरणों से प्राप्त करना लाभदायक समझते हैं। यदि व्यापार तीव्ररूप में चल रहा हो तो सारी शक्ति का अधिकतम उपयोग किया जायेगा, समयोपरि काम किया जायेगा और उत्पादन की सीमा और भागे या अधिक तेजी से बढ़ने की इच्छा की कमी से निर्धारित न होकर ऐसा करने के लिए आवश्यक शक्ति की कमी से निर्धारित होगी। किन्तु यदि व्यापार मन्द हो तो प्रत्येक उत्पादक को यह तय करना पड़ता है कि नये आर्दरो की दर मूल सागत के निकट हो जिससे उसे लाभ हो सके। इसमें कोई निश्चित नियम लागू नहीं होता और बाजार विगड़ने का भय ही सबसे मुख्य प्रभावशाली शक्ति है। और इसका विभिन्न व्यक्तियों एवं विभिन्न औद्योगिक समूहों पर विभिन्न प्रकार से प्रभाव पड़ता है। क्योंकि सभी खुले संघों तथा मालिकों या कर्मचारियों में पाये जाने वाली अनौपचारिक स्तब्धता एवं 'प्रभागत' सहमति का मुख्य प्रयोजन व्यक्तियों को सामान्य बाजार को किसी ऐसे कार्य से बिगाड़ने से रोकना है जिनसे उन्हें तो तुरन्त लाभ हो किन्तु उस व्यवसाय में कुल मिलाकर अधिक क्षति हो।

§2. इसके बाद हमने ऐसी वस्तुओं के प्रसंग में माँग तथा सम्भरण के सम्बन्ध पर विचार किया जिन्हें किसी सयुक्त माँग की तृप्ति के लिए एक साथ पूरा करना पड़ता है। उनका सबसे महत्वपूर्ण दृष्टान्त विशेषीकृत भौतिक पूँजी एवं विशेषीकृत व्यक्तिगत कुशलता में मिलता है, जिन्हें किसी व्यवसाय में आवश्यक रूप से एक साथ

दीर्घकालीन
या सही
सामान्य
कौमत्।

अल्पकालीन
सामान्य
कौमत् या
उपसामान्य
(sub-
normal)
कौमत्।

अध्याय 6।
संयुक्त एवं
मिश्रित माँग
तथा

सम्भरण । ही काय मे लाया जाना चाहिए। क्योंकि जमभोक्ताओ की इनमे से किसी भी एक चीज के लिए अलग से प्रत्यक्ष माँग नहीं होती बल्कि इन दोनों के लिए एक साथ ही माँग होती है। इन दोनों मे से किसी के लिए भी अलग अलग माँग व्युत्पन्न माँग होती है जो अन्य बातों के समान रहने पर, समयनिष्ठ उत्पादन के लिए माँग मे वृद्धि व उत्पादन के संयुक्त कारकों की सम्भरण कीमत मे कमी के साथ साथ बढती जाती है। ठीक इसी प्रकार संयुक्त सम्भरण की वस्तुओ मे, जैसे कि गैस या पत्थर का कोयला या गौमास तथा पशुचर्म मे, प्रत्येक की केवल व्युत्पन्न सम्भरण कीमत हो सकती है, जिस पर एक ओर तो उत्पादन की सम्पूर्ण प्रक्रिया के खर्च का तथा दूसरी ओर शेष बचे संयुक्त उत्पादन के लिए माँग का प्रभाव पडता है।

किसी वस्तु के विभिन्न उपयोगो मे लाये जाने के कारण उत्पन्न संयुक्त माँग तथा अनेक साधनो द्वारा उत्पादन की जा सकने वाली वस्तु का मिश्रित सम्भरण से कोई बड़ी कठिनाई पैदा नहीं होती, क्योंकि विभिन्न उद्देश्यों के लिए माँगी जाने वाली या विभिन्न साधनो से प्राप्त की जाने वाली असंख्य मात्राओ का उसी पद्धति के अनुसार योग किया जा सकता है जिसके अनुसार माय ३ में एक ही वस्तु के लिए धनी मध्यम वर्ग तथा निचले वर्गों के लोगो को माँग का योग किया गया है।

अध्याय 7।
अनुपूरक
लागतों का
वितरण ।

इसके पश्चात् हमने किसी व्यवसाय के अनेक उत्पादो मे उस व्यवसाय की अनु-पूरक लागतों और विशेषकर व्यापारिक सम्पर्क विपणन तथा बीमे से सम्बन्धित लागतों का कुछ अध्ययन किया ।

अध्याय 8
और 9 ।
उत्पादन के
किसी उप-
करण के
मूल्य का
इसके द्वारा
उत्पन्न
चीजों के
मूल्य से
सम्बन्ध ।

§3 सामान्य माँग तथा सम्भरण के साम्य की समय से सम्बन्धित प्रमुख सम-स्याओ पर विचार करते समय हमने उत्पादन के किसी उपकरण तथा उसके द्वारा उत्पादन की गयी वस्तु के मूल्यों के बीच पाये जाने वाले सम्बन्ध का भली भाँति परीक्षण किया ।

जब विभिन्न उत्पादको को किसी चीज के उत्पादन मे विभिन्न प्रकार के साम होते हैं तो इसकी कीमत से उन उत्पादको के उत्पादन के खर्चें अवश्य ही पूरे होने चाहिए जिन्हे कोई भी विशेष एव असाधारण सुविधाएँ प्राप्त नहीं हैं, क्योंकि ऐसा न होने पर वे अपना उत्पादन या तो रोक लेगे या कम कर देगे, और माँग की अपेक्षा सम्भरण दुर्लभ हो जाने पर कीमत बढ जायेगी। जब बाजार साम्य की स्थिति में ही और चीजे ऐसी कीमत पर बेची जा रही हो जिससे इन पर लगी लागत बसूल हो जाय तो जिन लोगो को कुछ असाधारण सुविधाएँ प्राप्त हैं अपने खर्चों के अतिरिक्त अधिशेष भी प्राप्त होगा। यदि वे सुविधाएँ प्रकृति की मुक्त देनो के ऊपर अधिकार होने से प्राप्त हो तो इस अधिशेष को उत्पादक अधिशेष या उत्पादक लगान कहा जाता है. कुछ भी हो हर प्रकार से अधिशेष मिसला है, और यदि प्रकृति की मुक्त देन का स्वामी इसे किसी अन्य की किराये पर दे तो वह साधारणतया इसके उपयोग के बदले मे इस अधिशेष के तुल्यक (equivalent) इतना आय प्राप्त करेगा।

उपज की कीमत इस सीमान्त पर उगाये जाने वाले मान की उत्पादन लागत के बराबर होती है जो ऐसी प्रतिबन्ध परिस्थितियों मे हो कि इससे कुछ भी लगान न मिले। इस भाग के ऊपर लगने वाली लागत का बिना किसी चरदार तर्क के अनुमान

लगाया जा सकता है, जबकि इसके अन्य भागों का इस प्रकार अनुमान लगाया जा सकता।

यदि हॉप उगाये जाने के लिए काम में लायी जाने वाली भूमि को बिनी के लिए उगायी जाने वाली शक-फल की बाड़ी के रूप में अधिक लगान देने योग्य पाया जाय तो हॉप उगाये जाने वाली भूमि का क्षेत्र निस्सन्देह घट जायेगा, और इससे उसका सीमान्त उत्पादन व्यय बढ़ जायेगा तथा उनकी कीमत भी बढ़ जायेगी। भूमि से एक प्रकार की उपज के लिए जो लगान मिलता है उससे इस तथ्य की ओर ध्यान आकर्षित होता है कि उस प्रकार की उपज के लिए भूमि की माँग बढ़ने से अन्य प्रकार के उपयोगों के लिए भूमि मिलने की कठिनाइयाँ बढ़ जाती हैं, यद्यपि लगान प्रत्यक्षरूप से उन खर्चों में शामिल नहीं होता। शहरी भूमि के स्थूल मूल्य तथा इस पर बनायी जाने वाली चीजों की लागतों के बीच पाये जाने वाले सम्बन्ध पर भी इसी प्रकार के तर्क उपयुक्त होते हैं।

इस प्रकार सामान्य मूल्य के विषय में व्यापक दृष्टिकोण अपनाते समय 'दीर्घ-काल में' सामान्य मूल्य को निर्धारित करने वाले कारणों का पता लगाने समय तथा आर्थिक कारणों के 'अन्तिम' प्रभावों की खोज करते समय इन रूपों में पूँजी से प्राप्त की जाने वाली उस वस्तु के उत्पादन के खर्चों को पूरा करने के लिए आवश्यक भुगतानों में शामिल होती है। उस आय की सम्भावित मात्रा के अनुमानों से उन उत्पादकों के कार्य को प्रत्यक्षरूप से नियंत्रित किया जाता है जो इस संक्षय के सीमान्त में हैं कि उत्पादन के साधनों को बढ़ाना चाहिए या नहीं। किन्तु दूसरी ओर हम जब उत्पादन के उन उपकरणों के सम्भरण में बहुत वृद्धि के लिए आवश्यक अवधि की अपेक्षा अल्प अवधि में सामान्य कीमतों को निर्धारित करने वाले कारणों पर विचार करते हैं तो उनका मूल्य पर मुख्यतया अप्रत्यक्ष प्रभाव पड़ेगा और यह प्रकृति की मुक्त देनों से पड़ने वाले प्रभाव की भाँति होगा। समय की विचाराधीन अवधि जितनी ही कम होगी, तथा उन उपकरणों के उत्पादन की प्रक्रिया जितनी ही धीमी होगी, उनसे प्राप्त आय में घट बढ़ का उनकी उत्पादित वस्तु के सम्भरण को नियंत्रित करने या बढ़ाने तथा उसकी सम्भरण कीमत की बढ़ाने या घटाने में उतना ही कम भाग होगा।

§४. इसने क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत उत्पन्न होने वाली किसी वस्तु के उत्पादन के सीमान्त खर्चों से सम्बन्धित तकनीकी कठिनाइयों पर विचार किया गया है। ये कठिनाइयाँ किसी व्यक्तिगत व्यवसाय के आन्तरिक, और इससे भी इसके बाह्य सगठन की फैलने की अवधि के लिए छूट रखे बिना, सम्भरण कीमत की उत्पादन की मात्रा पर निर्भर मानने के आकर्षण के कारण उत्पन्न होती हैं। इसका परिणाम यह हुआ कि ये मूल्य के सिद्धान्त के गणितीय एवं अर्द्ध-गणितीय विवेचन में सबसे अधिक प्रमुख रही हैं। क्योंकि जब सम्भरण कीमत तथा उत्पादन की मात्रा में परिवर्तनों को धीरे-धीरे होने वाली वृद्धि के प्रसंग के बिना एक दूसरे पर पूर्णरूप से निर्भर माना जाय तो यह तर्क देना युक्तिसम्मत प्रतीत होता है कि प्रत्येक व्यक्तिगत उत्पादक की सीमान्त सम्भरण कीमत उसके उत्पादन के कुल खर्चों में अन्तिम मात्रा के उत्पादन से होने वाली

अध्याय 12।
पन्नागत
उत्पत्ति वृद्धि
नियम का
अल्पकाल
में सम्भरण
कीमत पर
पड़ने वाले
प्रभाव का
वास्तविक

रूप व्यक्त
नहीं होता।

वृद्धि के बराबर होती है और अनेक दशाओं में उसके उत्पादन में वृद्धि से आम बाजार में माँग कीमत में होने वाली कमी की अपेक्षा इस सीमान्त कीमत में सम्भवतया कहीं अधिक कमी होगी।

स्थैतिकी
प्रणाली की
कर्मियाँ।

अतः साम्य का स्थैतिकी सिद्धान्त उन वस्तुओं पर पूर्णरूप से लागू नहीं होता जिनका क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अनुसार उत्पादन होता है। यहाँ पर यह ध्यान रखना चाहिए कि अनेक उद्योगों में प्रत्येक उत्पादक अपनी वस्तु के लिए किसी एक विशेष बाजार में विस्तार होता है जिसका वह तेजी से विस्तार नहीं कर सकता। वह भौतिक रूप से अपना उत्पादन तेजी से बढ़ा सकता है किन्तु इसके फलस्वरूप उसे या तो अपने विशेष बाजार में माँग की कीमत को बहुत कम करने का जोखिम वहन करना पड़ेगा या उसे कम अनुकूल दर पर अपना अविविस्तृत उत्पादन बाहर बेचने का जोखिम लेना ही पड़ेगा। ऐसे ही उद्योग हैं जिनमें प्रत्येक उत्पादक की किसी बड़े बाजार के सम्पूर्ण भाग में पहुँच होती है, इस पर भी उस समय विद्यमान सप्लाय के पहले से ही पूर्ण रूप से उपयोग किये जाने पर इनमें उत्पादन में वृद्धि से केवल कुछ ही आन्तरिक किफायतें मिल पाती हैं। इसमें सन्देह नहीं कि ऐसे ही उद्योग हैं जिन पर इन दोनों में से कोई भी कथन लागू नहीं होता। वे परिवर्तन की अवस्था में हैं और यह मानना ही पड़ेगा कि सामान्य माँग तथा सम्भरण के साम्य के स्थैतिकी सिद्धान्त को उन पर लागू करना लाभप्रद नहीं है। किन्तु ऐसी दशाएँ बहुत अधिक नहीं हैं, और अधिकांश उद्योगों में अल्पकाल तथा दीर्घकाल में सम्भरण कीमत तथा उत्पादन की मात्रा के सम्बन्ध में आधार भूतरूप से भिन्न होते हैं।

अल्पकाल में किसी व्यवसाय के आन्तरिक एवं बाह्य सप्लाय को उत्पादन में होने वाले दीर्घ परिवर्तनों के अनुसार समायोजित करने की कठिनाइयाँ इतनी बड़ी हैं कि सम्भरण कीमत को साधारणतया उत्पादन की मात्रा में वृद्धि के साथ बढ़ती हुई तथा इसकी मात्रा में कमी के साथ घटती हुई मानना चाहिए।

दीर्घकाल
में इसकी
किफायत-विधि।

किन्तु दीर्घकाल में बड़े पैमाने पर उत्पादन की आन्तरिक एवं बाह्य किफायतों के विकास के लिए समय मिल जाता है। सीमान्त सम्भरण कीमत वस्तुओं की किसी खास गति के उत्पादन के खर्चों के बराबर नहीं होती; किन्तु यह उत्पादन तथा विपणन की कुल प्रक्रिया में सीमान्त वृद्धि के (दीर्घा तथा प्रबन्ध की कुल आम सहित) कुल खर्चों के बराबर होती है।

।
अध्याय 13।
सामान्य
माँग तथा
सम्भरण
में परिवर्तनों
की अधिक-
तम परि-
तुष्टि

§5. किसी कर के प्रभावों को माँग तथा सम्भरण की साधारण दशाओं में किसी परिवर्तन का विशेषरूप मानने पर कुछ अध्ययन करने से यह संकेत मिलता है कि उपभोक्ताओं के हितों के लिए उचित छूट रखी जाने पर अधिकतम परिणति के साधारण सिद्धान्त की प्रत्यक्षतः उतनी आवश्यकता नहीं है जितनी कि प्राचीन अर्थशास्त्रियों ने कल्पना की थी। इस सिद्धान्त का अगिप्राय यह है कि प्रत्येक व्यक्ति द्वारा अपने ही तुरन्त हित के लिए स्वतंत्ररूप से खोज करने से उत्पादक अपनी पूँजी एवं श्रम को तथा उपभोक्ता अपनी आम को उन चीजों में उपयोग करते हैं जो सामान्य हित के सबसे अधिक अनुकूल हो। इस समय सबसे सामान्य रूप का ही विश्लेषण करने के कारण हम मानव के वर्तमान स्वभाव को देखते हुए इस महत्वपूर्ण विषय के बारे

कुछ भी नहीं कहना चाहते कि शक्ति एवं लोच में आविष्कार-बौशल एवं उद्देश्य की स्पष्टता में सामूहिक कार्य व्यक्तिगत कार्य से सम्भवतया कहीं तक निम्नस्तर का है। और इसलिए किसी भी कार्य से प्रभावित होने वाले सभी प्रकार के हितों की रक्षा करने से जो बचत होती है उसकी अपेक्षा व्यावहारिक अकुशलता के कारण होने वाली नया अधिक बरबादी नहीं होती। किन्तु सम्पत्ति के असमान वितरण के कारण होने वाली बुराइयों को ध्यान में न रखने हुए यह विश्वास करने का भी प्रत्यक्ष कारण है कि कुल परिणति का जो कि पहले से ही सर्वाधिक कार्य द्वारा उन वस्तुओं के उत्पादन तथा उपभोग में वृद्धि करने से बढ़ाया जा सकता है जिनमें क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम अधिक तीव्रता में लागू हो।

इस बात की एकाधिकारों के सिद्धान्त के अध्ययन से पुष्टि हो जाती है। एकाधिकारी के तुरन्त हित के लिए यह आवश्यक है कि वह अपने उत्पादन की वस्तुओं तथा उनकी बिक्री को इस प्रकार से समायोजित करे कि उसे अधिकतम एकाधिकार आय प्राप्त हो और वह इस प्रकार जिस मार्ग को अपनाता है वह सम्भवतया ऐसा नहीं होता कि उससे कुल अधिकतम परिणति मिले। व्यक्तिगत एवं सामूहिक हितों में विभिन्नता क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अनुसार उत्पन्न की जाने वाली वस्तुओं की अपेक्षा उन वस्तुओं के सम्बन्ध में प्रत्यक्ष कम महत्वपूर्ण है जिनमें क्रमागत उत्पत्ति द्वारा नियम लागू होता है। किन्तु पर्याप्त स्थिति में यह विश्वास करने के लिए प्रत्यक्ष ढंग तक मिलता है कि बहुधा रागाज के हित के लिए इससे प्रत्यक्ष या परोक्ष रूप से हस्तक्षेप करना आवश्यक हो जाता है। क्योंकि बहुत अधिक बड़े हुए उत्पादन से उत्पादन के कुल खर्चों की अपेक्षा उपभोगता अधिशेष में कहीं अधिक वृद्धि होगी। मार्ग तथा सम्भरण के सम्बन्धों के विषय में अधिक धर्माय विचार से विशेषकर इन्हे आरेखों के रूप में व्यक्त किये जाने पर हमें यह तय करने में सहायता मिलती है कि क्या क्या सारिखी एकत्रित करने चाहिए और सार्वजनिक एवं निजी सभी संपूर्ण आर्थिक हितों की सापेक्षिक मात्राओं के अनुमान लगाने के प्रयास में इतना कहीं तक उपयोग करना चाहिए।

मूल्य के सम्बन्ध में रिकार्डों के उत्पादन की लागत के सिद्धान्त का अर्थशास्त्र के इतिहास में इतना महत्वपूर्ण स्थान है कि इसके वास्तविक रूप के विषय में कि ती भी मिथ्या धारणा से बहुत अधिक कठिनाइयाँ पैदा हो सकती हैं, और असाध्यबशात् इतने इत डंग से व्यक्त किया गया है कि इससे प्रायः मिथ्या धारणा पैदा हो ही जाती है। परिणामस्वरूप यह विश्वास बहुत प्रचलित है कि अर्थशास्त्रियों की वर्तमान पीढ़ी को इस सिद्धान्त का पुनः प्रतिपादन करना है। इस मत को स्वीकार न करने, तथा इसके विपरीत यह विचार रखने का कारण परिशिष्ट म (1) में बतलाया गया है कि रिकार्डों में इस सिद्धान्त को जो आधारभूत चीजे बतलायी थी वे अभी भी नहीं हैं। उनमें बहुत कुछ वृद्धि की गयी है, और उनके आधार पर बहुत कुछ प्रतिपादित किया जा चुका है किन्तु उन्हें थोड़ा ही उपयोग में लाया गया है। इस परिशिष्ट में यह तर्क दिया गया है कि रिकार्डों जानते थे कि मूल्य को नियंत्रित करने में मार्ग का महत्वपूर्ण स्थान है किन्तु उन्होंने इसके कार्य को उत्पादन की लागत के कार्य की अपेक्षा कम अस्पष्ट

के सिद्धान्त से कुछ सम्बन्ध।

अध्याय 14। एकाधिकारों का सिद्धान्त।

रिकार्डों का मूल्य का सिद्धान्त।

राष्ट्रीय आय का वितरण

अध्याय 1

वितरण का प्रारम्भिक सर्वेक्षण

§1. इस भाग का मुख्य भाव यह है कि स्वतन्त्र मानव से उन्हीं आधार्गों पर काम नहीं लिया जा सकता जिन पर एक मशीन घोंडे या दास से काम लिया जा सकता है। यदि उनसे भी इसी प्रकार काम लिया जा सकता तो सम्भरण को माँग के अनुसार समायोजित करने की आकस्मिक असफलताओं के लिए सदैव छूट रखते हुए मूल्य के वितरण एवं विनिमय के पहलुओं में बहुत कम अन्तर होता, क्योंकि उत्पादन के प्रत्येक उपादान को, टूटफूट इत्यादि गृहित, अपने उत्पादन की सागत को पूरा करने के लिए उचित प्रतिफल मिलता। किन्तु वास्तविकता को देखते हुए प्रकृति के ऊपर मनुष्य की निरंतर बढ़ती हुई शक्ति से उसे आवश्यक आवश्यकताओं की पूर्ति करने के बाद अधिकाधिक अधिशेष प्राप्त होता है, और जनसंख्या की वसीमित वृद्धि से इसका शोषण नहीं किया जा सकता। अतः अब ये प्रश्न उठते हैं—ये कौन से सामान्य कारण हैं जो लोगों में इस अधिशेष के वितरण को नियंत्रित करते हैं? परम्परागत आवश्यकताओं, अर्थात् आराम के स्तर का क्या महत्व है? उपभोग एवं रहन सहन की प्रणालियों का आवश्यकताओं एवं प्रयत्नों द्वारा अर्थात् जीवन के स्तर द्वारा साधारणतया कार्यकुशलता को प्रभावित करने का क्या महत्व है? प्रतिस्थापन सिद्धान्त के विविध प्रकार के कार्य तथा विभिन्न वर्गों एवं श्रेणियों के बुद्धिजीवियों एवं श्रमजीवियों का क्या महत्व है? जिन लोगों के पास पूँजी है उनके द्वारा इसके उपयोग करने की शक्ति का क्या महत्व है? एक ओर उन लोगों को जो कार्य करते हैं (जोखिम लेने के कार्य भी इसमें शामिल हैं) और 'प्रतीक्षा' करते हैं, तथा दूसरी ओर उन लोगों को जो कार्य करते हैं और तुरन्त ही अपने उद्यम के पक्ष का उपभोग कर लेते हैं, उस सामान्य प्रवाह का कितना हिस्सा पारिधमिक के रूप में दिया जाता है? इन सभी तथा इसी प्रकार के अन्य प्रश्नों का स्पष्टत्व में उत्तर देने का प्रयास किया गया है।

हम यह ध्यान में रखते हुए कि क्रान्तीसी तथा आत्म विचारकों ने एक शताब्दी पूर्व माँग को गौण स्थान देकर मूल्य को किस प्रकार उत्पादन की सागत से पूर्णतया नियंत्रित माना, इस विषय का प्राथमिक सर्वेक्षण करेंगे। इसके बाद हम देखेंगे कि किसी स्थिर अवस्था में ये परिणाम कितने सत्य निकलेंगे, और इन परिणामों को जीवन एवं कार्य की वास्तविक दशाओं को समान बनाने के लिए क्या क्या सुधार करने की

सम्पूर्ण भाग
6 का
प्रयोजन।

अध्याय 1
का
प्रयोजन।

आवश्यकता है : इस प्रकार अध्याय 1 के शेष भाग में मुख्यतया श्रम की माँग पर विचार किया जायेगा।

अध्याय II
का
प्रयोजन।

अध्याय 2 में हम सबसे पहले आधुनिक दशाओं में श्रम के सम्भरण पर विचार करेंगे, और इसके बाद हम उन कारणों के सामान्य दृष्टिकोण पर विचार करेंगे जिससे श्रम तथा पूँजी एवं भूमि के मालिकों के बीच राष्ट्रीय आय के वितरण के आधार निर्धारित किये जाते हैं। शीघ्रतापूर्वक किये गये इस सर्वेक्षण में हम अनेक विषयों का विस्तार विवरण नहीं पायेंगे : इस भाग के शेष अंश में इसमें से कुछ पर प्रकाश डाला जायगा, किन्तु जो विषय फिर भी रह जायें हैं उन पर बाद के ग्रन्थ में ही विचार किया जा सकेगा।

कृषि अर्थ-
शास्त्रियों ने
उस समय
विद्यमान
तथ्यों के
आधार पर
यह कल्पना
की कि
मजदूरी की
दरें न्यूनतम
थीं, और
पूँजी के

§2. राष्ट्रीय आय के वितरण को निर्धारित करने वाले कारणों का एडम स्मिथ के ठीक पहले के फ्रान्सीसी अर्थशास्त्रियों ने सरलतम विवरण दिया है, और यह गत शताब्दी के उत्तरार्द्ध में फ्रांस की विशेष परिस्थितियों पर आधारित था। उस समय फ्रान्सीसी किसान से लिए जाने वाले कर तथा अन्य प्रकार की अवैध बसूली, उसकी कर देने की क्षमता से सीमित थी, और श्रमिक वर्गों में से कुछ भुलसूरी से भी बदतर दशा में थे। अतः अर्थशास्त्रियों ने जिन्हें कि कृषि अर्थशास्त्री कहा जाता था, सरलता के लिए यह मान लिया कि जनसंख्या का एक ऐसा भी प्राकृतिक नियम है जिसके अनुसार श्रम की मजदूरी भुलसूरी की सीमा पर रखी जायेगी।¹ उन्होंने यह कल्पना नहीं की कि सभी कार्यशील जनसंख्या के विषय में यह सत्य है, किन्तु अपवादों के बहुत होने के कारण उन्होंने यह सोचा कि उनकी भ्रान्तता से जो सामान्य धारणा पैदा होगी वह सत्य निकलेगी : उन्होंने ठीक ऐसी कल्पना की जैसी कि पृथ्वी के आकार का यह कह कर वर्णन करने में निहित है कि यद्यपि कुछ पर्वत इसकी विन्या के सामान्य स्तर से हजारों

1 इस प्रकार तुर्गों जिनकी इस प्रयोजन के लिए कृषि अर्थशास्त्रियों में गणना की जाती है, कहते हैं (*Sur la Formation et Distribution des Richesses* VI) "हर प्रकार के घग्ने में यह होना चाहिए, और वास्तव में यह होता भी है कि दस्तकारों की मजदूरी उस मात्रा तक सीमित है जो उनके जीवन निर्वाह की चीजें प्राप्त करने के लिए आवश्यक है, वह जीविका के अतिरिक्त और कुछ नहीं अर्जित करता (*Il ne gagne que sa vie* अर्थात् वह अपनी 'आजीविका' भरण के लिए कमाता है)। हम जब में यह ध्यान आकर्षित करते हुए लिखा कि इस तथ्य का यह निष्कर्ष निकलता है कि मजदूरी पर कर लगने से मजदूरी में अवश्य वृद्धि होनी चाहिए, और इसलिए यह इस प्रेक्षित (*observed*) तथ्य से मेल नहीं खाता कि जहाँ कर ऊँचे होते हैं वहाँ मजदूरी बहुधा कम होती है, तथा इसके विपरीत तुर्गों ने इसका यह उत्तर दिया (मार्च, 1767) कि उसका सौह सिद्धान्त अल्पकाल में पूर्णरूप से लागू नहीं होगा, किन्तु केवल दीर्घकाल में ही लागू होगा। से (*Say*) द्वारा लिखित *Turgot* नामक पुस्तक के आंग्ल संस्करण, पृष्ठ 53 इत्यादि को देखिए।

अंश के बराबर अधिक बाहर निकले होते हैं तब भी इसका आकार दोनों सिरों पर नारंगी जैसा चपटा होता है।

पुनः वे यह जानते थे कि यूरोप में 'विलास की वस्तुओं पर सामान्यरूप में निष्पायत होने के कारण' पिछली पाँच शताब्दियों में ब्याज की दर घट गयी थी। किन्तु वे पूँजी की सुग्राहिता (sensitivity) तथा कर वसूल करने वालों की झूठ्ठा से बचने के लिए उन चीजों में पूँजी का विनियोजन तेजी से कम होने से बहुत प्रभावित हुए थे। अतः वे इस निष्कर्ष पर पहुँचे कि यह कल्पना करने से कोई बड़ा अतिक्रमण नहीं किया जाता कि लाभ की दर के उस समय विद्यमान दर से कम होने पर पूँजी का तेजी से ना तो उपयोग किया जाने लगेगा या इसे अन्य चीजों में लगाया जाने लगेगा। तदनुसार पुनः सरलता की दृष्टि से उन्होंने यह माना कि मजदूरी की प्राकृतिक दर के कुछ अनुकूल कोई प्राकृतिक या लाभ की आवश्यक दर होती है और यदि वर्तमान दर इस आवश्यक स्तर से अधिक हो तो पूँजी में तब तक तेजी से वृद्धि होने लगेगी जब तक इससे लाभ की दर घट कर उही स्तर से न आ जाय, और यदि प्रचलित दर उस स्तर से नीचे हो तो पूँजी तेजी से घटने लगेगी और यह दर पुनः ऊँची होने लगेगी। उन्होंने यह सोचा कि प्राकृतिक नियमों द्वारा मजदूरी तथा ब्याज के इस प्रकार निश्चित किये जाने से प्रत्येक चीज का प्राकृतिक मूल्य उत्पादकों को पारितोषिक के रूप में देने के लिए आवश्यक मजदूरी तथा लाभ के योग से ही नियंत्रित होता है।¹

कृषि अर्थशास्त्रियों की अपेक्षा एडम स्मिथ ने अधिक पूर्णरूप से निष्कर्ष निकाला था, यद्यपि आगे चल कर रिकार्डों ने यह स्पष्ट किया था कि उत्पादन के लिए आवश्यक धन एवं पूँजी की कृषि के सीमान्त पर अकिना चाहिए जिससे इसमें लगान शामिल न हो सके। किन्तु एडम स्मिथ ने यह भी देखा कि फ्रान्स की भाँति इंग्लैंड में धन एवं मजदूरी का स्तर भुखमरी की अवस्था में तही था। इंग्लैंड में अधिकांश धनिक वर्गों

ब्याज के विषय में भी बहुत कुछ ऐसा ही सत्य था।

इन श्रेणीय साम्यताओं को एडम स्मिथ तथा माल्थस ने

1 इस पूर्वकथित तथ्यों से कृषि अर्थशास्त्रियों ने तार्किकरूप से यह निष्कर्ष निकाला कि देश में कर लगाने के लिए उपयुक्त निवल उपज केवल भूमि का लगान है। जब पूँजी या धन पर कर लगाये जाते हैं तो उनसे इसकी मात्रा में इतनी कमी हो जाती है कि इसकी निवल कीमत बढ़कर प्राकृतिक स्तर के बराबर हो जाती है। उन्होंने यह तर्क दिया कि भूस्वामियों को जो कुल कीमत देनी पड़ती है वह यह निवल कीमत से कर व कर वसूल करने में होने वाले खर्चों तथा कर वसूल करने वालों द्वारा उद्योग के निर्विघ्न मार्ग में ठाली जाने वाली सभी बाधाओं के तुल्यार्क से अधिक होती है अतः वास्तविक रूप से मिलने वाले एकमात्र अधिशेष के स्वामी होने के कारण भूस्वामी सीधे राजा को ही उसके द्वारा लगाये गये करों को देने लगें तो भूस्वामियों को दीर्घकाल में कम क्षति उठानी पड़ेगी। यदि राजा "अबन्ध नीति, अबन्ध प्रवेश नीति" (Laisser faire, Laisser Passer) अर्थात् प्रत्येक को उसकी मन पसन्द चीज पैदा करने तथा वहाँ चाहे उस बाजार में अपने धन को ले जाने एवं अपनी वस्तुएँ भेजने से सहमत हो तो यह बात विशेषकर सत्य होगी।

आंशिक रूप से कम कर दिया।

की मजदूरी जीवन की केवल नितान्त वपरिहार्य आवश्यकताओं की प्राप्ति के लिए ही पर्याप्त नहीं थी बल्कि उससे भी अधिक थी, और वहाँ पूँजी समाप्त होने या इसके बहिर्गमन के लिए बहुत सुरक्षित क्षेत्र था। अतः अपने शब्दों का सतर्कतापूर्वक चयन करते समय उन्होंने 'मजदूरी की प्राकृतिक दर' तथा 'लाभ की प्राकृतिक दर' शब्दों का जो प्रयोग किया है उसमें वह तीव्र स्पष्टता एवं निश्चितता नहीं है जो कि कृषि अर्थशास्त्रियों के शब्दों में थी। वे इस बात पर भी पर्याप्त विचार करते हैं कि माँग तथा सम्पन्न की निरन्तर बदलती हुई दशाओं द्वारा ये दोनों किस प्रकार निश्चित की जाती है। वह यहाँ तक जोर देते हैं कि धन के लिए उदाररूप से पुरस्कार देने से 'साधारण लोगों के उद्यम करने की शक्ति बढ़ जाती है' और 'प्रचुर मात्रा में जीविका के लिए चीजों के मिलने से श्रमिकों की शारीरिक शक्ति बढ़ती है और वे अपनी दशा में सुधार करने तथा अपने जीवन के अन्तिम दिन आराम एवं खुशहाली में व्यतीत करने की शान्तिदायक आशा से अपनी शक्ति का अधिकतम प्रयोग करने के लिए प्रेरित होते हैं। जहाँ मजदूरी की दर ऊँची होती है वहाँ कम मजदूरी वाले स्थानों की अपेक्षा श्रमिक अधिक फुर्तिले, परिश्रमी तथा शीघ्रता से कार्य करने वाले होते हैं, जैसा कि स्काटलैंड की अपेक्षा इंग्लैंड में दूर ग्रामीण क्षेत्रों की अपेक्षा शहरो के निकट विलायी देता है।¹ इस पर भी वह कभी पुराने ढंग से विचार व्यक्त करने लगते हैं, और इस कारण असतर्क पाठकगण यह कल्पना करने लगते हैं कि वह श्रमिकों की मजदूरी के औसत स्तर को किसी सौह सिद्धान्त द्वारा जीवन की अपरिहार्य आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए पर्याप्त स्तर के बराबर ही निश्चित मानते हैं।

पुनः माल्थस इंग्लैंड में तेरहवीं शताब्दी से अठारहवीं शताब्दी तक मजदूरी के स्तर के अपने प्रशसनीय सर्वेक्षण में यह प्रदर्शित करते हैं कि किस प्रकार इनका औसत स्तर एक शताब्दी से दूसरी शताब्दी में दोहन करता रहा है। यह कभी कभी घट कर प्रतिदिन अनाज का भाड़ा पैक (2 गैलन की माप का पात्र) तथा कभी कभी डेढ़ पैक या, यहाँ तक कि पन्द्रहवीं शताब्दी में, दो पैक के बराबर रहा है। किन्तु यद्यपि वह यह देखते हैं कि 'रहन-सहन का घटिया तरीका गरीबी का कारण एवं परिणाम दोनों ही हो सकता है,' वह इस परिणाम को इनकी संख्या में वृद्धि के ही फलस्वरूप मानते हैं। उन्होंने हमारी पीढ़ी के अर्थशास्त्रियों की भाँति रहन-सहन की आदतों से कार्यकुशलता पर पड़ने वाले प्रभाव पर और अतः श्रमिकों की अर्जन शक्ति पर अधिक जोर नहीं दिया।²

ऐसा प्रतीत होता है कि

एडम स्मिथ तथा माल्थस की अपेक्षा रिकार्डों की माप अधिक अरक्षित है। वास्तव में यह सत्य है कि वह विशिष्ट रूप से यह कहते हैं³ :—'यह नहीं समझना

1 Wealth of Nations, भाग I, अध्याय VIII

2 Political Economy, अध्याय IV अनुभाग 2। पन्द्रहवीं शताब्दी में वास्तविक मजदूरी की वृद्धि की मात्रा विषय में कुछ संशय रहा है। केवल अन्तिम दो पीढ़ियों में ही इंग्लैंड में साधारण धन की वास्तविक मजदूरी दो पैक से अर्ध-पैक हुई है।

3 Principles, अध्याय V।

चाहिए कि थम की भोजन तथा आवश्यक आवश्यकताओं के रूप में अनुमानित प्राकृतिक कीमत पूर्णरूप से निश्चित एवं स्थिर है। यह लोगों की आदतों तथा उनकी प्रथाओं पर आवश्यक रूप से निर्भर रहती है।' किन्तु एक बार यह कह देने के बाद वह निरन्तर इसे दुहराने का कष्ट नहीं करते और उनके अधिकांश पाठक यह भूल जाते हैं कि उन्होंने यह कहा भी था। वह तर्क देते समय अधिकांशतया तर्गों तथा कृषि अर्थशास्त्रियों द्वारा अपनायी गयी वाक्यशैली का ही प्रयोग करते हैं,¹ और ऐसा प्रतीत होता है कि वह यह कहना चाहते हैं कि जीवन की नितान्त अपरिहार्य आवश्यकताओं की तृप्ति से मजदूरी अधिक होने पर जनसंख्या में भी तेजी से वृद्धि होने की प्रवृत्ति से 'प्राकृतिक नियम' द्वारा मजदूरी की दरें इन स्तर पर ही निश्चित की जाती हैं। इसे विशेषकर जर्मनी में रिकाडों का 'लौह' या 'निर्वाह मात्र' (Brazen) सिद्धान्त कहा जाता है: अनेक जर्मन समाजवादी यह विश्वास करते हैं कि यह नियम अब यहाँ तक कि पाश्चात्य जगत में भी लागू होने लगा है, और जब तक संगठन की योजना 'पूँजीवादी' या 'व्यक्तिवादी' दानी रहती है तब तक यह नियम लागू होता रहेगा। वे अपने पक्ष में रिकाडों के होने का दावा करते हैं।²

कुछ भी हो, रिकाडों ने केवल इस बात से अवगत थे कि मजदूरी की आवश्यक या प्राकृतिक सीमा किसी लौह सिद्धान्त द्वारा निश्चित नहीं होती, अपितु प्रत्येक स्थान एवं समय की स्थानीय दशाओं एवं आदतों से निर्धारित होती है। 'वह रहन-सहन के स्तर' के उच्चतर होने के विषय के प्रति बड़े मवेदनशील थे, और उन्होंने मानवजाति के हितैषियों से यह पुकार की कि श्रमिक वर्गों की अधिकाधिक दृढ़प्रतिज्ञ होने के लिए प्रोत्साहन दे जिससे श्रमिक यह प्रयत्न करें कि उनकी मजदूरी घट कर जीवन की नितान्त अपरिहार्य आवश्यकताओं के निकट न हो जाय।³

1 ऊपर भाग 4, अध्याय 3, अनुभाग 8 से तुलना कीजिए।

2 कुछ जर्मन अर्थशास्त्री, जो समाजवादी नहीं हैं, और जो इस प्रकार के किसी सिद्धान्त के अस्तित्व में विश्वास नहीं करते, यह मानते हैं कि रिकाडों तथा उनके अनुयायियों के सिद्धान्त इस सिद्धान्त के सही या गलत होने के अनुसार ही सही या गलत हैं। जब कि अन्य (उदाहरणार्थ रोज़े *Gesch der nat Oek in Deutschland*, पृष्ठ 1022) समाजवादिनों द्वारा रिकाडों के सिद्धान्त का गलत अर्थ लगाने का विरोध करते हैं।

3 उनके शब्दों को उद्धृत करना अच्छा रहेगा। "मानव जाति के हितैषी केवल यही कामना कर सकते हैं कि सभी देशों में श्रमिक वर्गों के आराम एवं सुख के लिए रश्चि पंदा हो जाय, और सभी कानूनी साधनों से इन्हें प्राप्त करने के लिए अथक प्रयास करने को उन्हें उत्तेजना दी जानी चाहिए। अत्यधिक जनसंख्या के भय से बचने के लिए इससे अच्छी और कोई सुरक्षा नहीं हो सकती। जिन देशों में श्रमिक वर्गों को न्यूनतम माँगें होती हैं, और जो सबसे सस्ते भोजन हैं ही तृप्त हो जाते हैं, लोग बड़े से बड़े विप्लव एवं दुर्दशा के शिकार हो सकते हैं। उनके पास घोर दुःख से बचने के लिए कोई स्थान नहीं होता; वे इससे गिरो दुई स्थिति में सुरक्षा प्राप्त नहीं कर सकते; वे पहले

रिकाडों 'मजदूरी के लौह सिद्धान्त' को मानते थे, किन्तु वास्तव में वह मजदूरी को जीवन के परिवर्तनशील स्तर से अधिकांशतया मियंत्रित मानते थे।

असि दृढ़ता से अनेक विद्वक रिवाजों के 'लौह सिद्धान्त' में विश्वास करते बाए हैं उक्त एकमात्र कारण यह था कि रिवाजों को 'कड़े विषयों की कल्पना करने' में आनन्द मिलता था तथा वह स्वभावतः एक बार दिये गये इस संकेत की कमी भी पुनरा-दृष्टि नहीं करना चाहते थे कि वह अपने विचारों की सरलरूप में व्यक्त करने के कारण अपने परिणामों के चर्चितार्थ होने के लिए आवश्यक घट्टों तथा सीमाओं का हल्लेख नहीं करते थे।

मिल ने भी
अनुचित रूप
से नीचा

दिस ने अर्थशास्त्र में मानवीय उत्पन्न पर दिशिष्टरूप से जोर देने की उत्कर्षता के दावदूर मजदूरों के सिद्धान्त में अपने पूर्ववर्ती विचारकों से आगे कोई बड़ी प्रगति नहीं की। उन्होंने इतिहास की उन शिक्षाओं पर ध्यान देते समय माल्युस का अनुकरण

से ही इतनी गिरी हुई हालत में होते हैं कि इससे अधिक नहीं गिर सकते। अपनी जांबिवा की किसी मूल्य वस्तु को कमी होने से उनके पास बहुत ही कम स्थानापर वस्तुएं होती हैं जिनका वे सेवन कर सकें, और किसी चीज के अभाव होने से उनके लिए ठी अकाल की लगभग सारों ही बुराईयाँ पैदा हो जाती हैं।" (Principles, अध्याय १)। यह उल्लेखनीय है कि मंक्कुलोस ने जिन पर रिवाजों के उपरतम मर्तों का अपना तथा उनका कठोरता एवं सत्ता के साथ प्रयोग करने का आरोप लगाया गया है, जो बिल्कुल ही मल्लत से नहीं है, Treatise on Wages नामक अपने ग्रन्थ के चौथे अध्याय का यह शीर्षक चुना:—Disadvantage of Low Wages and of having the Labourers habitually fed on the cheapest species of food. Advantage of High Wages."

1 रिवाजों की इस आदत का विवरण परिशिष्ट ४ (1) में दिया गया है। (भाग 5 अध्याय 14 अनुभाग 5 को भी देखिए)। आल अर्थशास्त्र-संस्कारों न प्रायः यह कहा या कि न्यूनतम मजदूरी कौमल पर आधारित है। किन्तु उन्होंने सामान्यरूप में कृषि-उपज को संक्षेप में ध्यस्त करने के लिए अनाज शब्द का प्रयोग किया। उनका ऐसा करना कुछ अर्थों में बंसा ही है बंसा कि पेट्टी का (Taxes and Contributions, अध्याय 14) यह कहना कि 'अनाज की उगाई में हम जीवन की सभी अपरिहार्य आवश्यकताओं की चीजों को शामिल करते हैं, और ईशानसीह की प्रार्थना में रोटी शब्द से भी हमारा यही अभिप्राय रहता है।' निस्सन्देह रिवाजों ने हम सबको अपेक्षा धार्मिक दायों की जांबी प्रगति के विषय में कम आशामय दृष्टिकोण अपनाया। यहीं तक कि कृषि धार्मिक भी जब अपने परिवार को अच्छे तरह से खिला सकता है और कुछ बचा भी सकता है: जब कि उस समय यहीं तक कि रस्तकारों को पत्तल के खराब होने के बाद सदैव ही अपने परिवार के लिए पर्याप्त एवं अच्छा भोजन खरीदने के लिए अपनी सारों मजदूरी खर्च करनी पड़ती थी। सर डब्ल्यू ऐसके हमारे इस युग की तुलना में रिवाजों की आशाओं की संकोपता पर बल देते हैं, वह अन्तिम टिप्पणी में उद्धृत गद्यांश के इतिहास का शिक्षात्मक रूप से वर्णन करते हैं, और यदि यह प्रदर्शित करते हैं कि संसदी ने भी उनके निर्वाह मात्रा सिद्धान्त को पूर्ण-रूप से बेलोच नहीं माना परिशिष्ट ४, अनुभाग 2 देखिए।

किया जिनसे यह प्रदर्शित होता है कि यदि श्रमिक वर्गों की मजदूरी में कमी से आराम का स्तर घट जाय तो उनको होने वाली क्षति स्थायी होगी, और उनकी बिगड़ी हुई दशा एक नया न्यूनतम स्तर बन जायेगी जो कि पहले के अधिक प्रचुर न्यूनतम स्तर की भाँति निरन्तर बनी रहेगी।¹

किन्तु केवल पिछली पीढ़ी में चलकर ऊँची मजदूरी के न केवल पानेवालों को, अपितु उनके बच्चों एवं पीते-पीतियों की कार्य कुशलता में वृद्धि करने के प्रयासों का सतर्कतापूर्वक अध्ययन प्रारम्भ हुआ। इस विषय में वाकर तथा अन्य अमेरिकी भ्रमशास्त्रियों ने अगुवायो की है। पुराने तथा नये जगत के विभिन्न देशों की शैथिल्य समस्याओं के तुलनात्मक अध्ययन प्रणाली के प्रयोजन के कारण इस बात की ओर ध्यान अधिकाधिक आकर्षित हो रहा है कि ऊँचा वेतन पाने वाला श्रमिक साधारणतया कुशल होता है और अतः यह श्रमिक महंगा नहीं होता। यह एक ऐसा तथ्य है जो अन्य किसी ज्ञात तथ्य की अपेक्षा मानव जाति के भविष्य के लिए अधिक आशामय है, किन्तु इससे वितरण का सिद्धान्त बहुत जटिल बन जायेगा।

अब यह निश्चित हो चुका है कि वितरण की समस्या पुराने अर्थशास्त्रियों ने जितनी कठिन समझी उससे नहीं अपितु जटिल है, और इसका कोई भी सरल हल नहीं है। इसका सरल हल निकालने के लिए पहले जो प्रयास किये गये थे वे वास्तव में एक ऐसे कल्पित प्रश्नों के उत्तर थे जो इस संसार की अपेक्षा किसी ऐसे अन्य संसार में सम्बन्धित थे जहाँ जीवन की दशाएँ बहुत सरल हो। उन प्रश्नों का उत्तर देने के लिए जो भी कार्य किया गया वह व्यर्थ नहीं गया। क्योंकि किसी बड़ी कठिन समस्या का हल निकालने का सर्वोत्तम ढंग यह है कि उसे अनेक भागों में विभाजित किया जाय: और इन सरल प्रश्नों में से प्रत्येक में से उस बड़ी तथा कठिन समस्या का कुछ भंश निहित है जिसका हमें हल निकालना है। हमें इस अनुभव से लाभ उठाना चाहिए और इस अध्याय के शेष भाग में उन सामान्य कारणों की प्रभावसूत्र समझने का प्रयत्न किया जायेगा जिनसे वास्तविक जीवन में श्रम एक पूँजी की माँग नियंत्रित होती है।²

§3. अब हम किसी ऐसे कल्पित संसार में श्रम के उपार्जन पर माँग के प्रभाव का अध्ययन प्रारम्भ करेंगे जिसमें प्रत्येक व्यक्ति के पास श्रम में सहायता पहुँचाने के लिए पूँजी भी रहती है जिससे इसमें पूँजी एवं श्रम के सम्बन्धों की समस्याएँ पैदा नहीं होती। अर्थात् अब हम यह कल्पना करेंगे कि बहुत थोड़ी ही पूँजी का उपयोग किया जाता है,

मजदूरी के कारण उत्तरोत्तर होने वाली क्षति पर जोर दिया।

किन्तु पिछली पीढ़ी में ही मजदूरी के कारण कार्य-कुशलता पर पड़ने वाले प्रभावों का सर्वप्रथम सतर्कतापूर्वक अध्ययन हुआ।

यह एक कठिन समस्या है: सरल दुष्टान्तों की आवश्यकता है।

सर्वप्रथम हम यह कल्पना करें कि

1 भाग 2, अध्याय 11, अनुभाग 2। उन्होंने स्पष्टतः एक को छोड़कर अन्तिम टिप्पणी में उद्धृत गद्यांशों पर ध्यान न देते हुए यह शिकायत की थी कि रिक्कार्डों ने आराम के स्तर को अपरिवर्तनीय माना। वह इस बात से भलीभाँति अवगत थे कि रिक्कार्डों की 'मजदूरी की न्यूनतम दर' आराम के प्रचलित स्तर पर निर्भर थी, और इसका जीवन की नितान्त आवश्यक आवश्यकताओं से कोई भी सम्बन्ध न था।

2 भाग 5, अध्याय 2, विशेषकर अनुभाग 2, 3 से तुलना कीजिए।

५५ भी लोगों में समान औद्योगिक क्षमता है और इनकी परस्पर बदला-बदली हो सकती है तथा जनसंख्या स्थिर है। ऐसा होने पर वितरण मूष्यतया माँग से नियंत्रित होगा।

और प्रत्येक व्यक्ति के पास उसके प्रयोग के लायक पूंजी रहती है, और प्रकृति की इतनी प्रचुर देने हैं कि वे निःशुल्क एवं अनधिकृत होती हैं। हम यह भी कल्पना करेंगे कि प्रत्येक व्यक्ति की न केवल क्षमता अपितु कार्य करने की तत्परता भी समान है, और वास्तव में प्रत्येक व्यक्ति बराबर ही कठिन कार्य करता है। साथ ही साथ यह भी कल्पना करेंगे कि सारा कार्य अकुशल होना है या इस अर्थ में विशेषीकृत नहीं होता कि यदि कोई भी दो व्यक्ति अपने काम-धन्धे की बदला बदली करना चाहे तो प्रत्येक व्यक्ति उतना ही अधिक तथा उतना ही अच्छा कार्य करेगा जितना कि दूसरे ने किया था। अन्त में हम यह कल्पना करेंगे कि प्रत्येक व्यक्ति बिना किसी अन्य की सहायता के बित्री के लिए वस्तुओं का उत्पादन करना चाहता है और वह स्वयं ही उनको अन्तिम उपभोक्ताओं तक पहुँचाता है जिससे प्रत्येक वस्तु की माँग प्रत्यक्ष होती है।

इस दशा में मूल्य की समस्या बहुत सरल है। चीजों का उनके उत्पादन में लगे श्रम की मात्रा के अनुपात में एक दूसरे से विनिमय किया जाता है। यदि किसी एक चीज का सम्भरण कम पड़ जाय तो यह कुछ समय के लिए अपनी सामान्य कीमत से अधिक पर बिकेगी इसका ऐसी चीजों में भी विनिमय हो सकता है जिनके उत्पादन में इसकी अपेक्षा अधिक समय लगा हो किन्तु ऐसा होने पर लोग अन्य कार्यों को छोड़कर शीघ्र ही इसमें लग जायेंगे, और बहुत थोड़े ही समय में इसका मूल्य गिरकर सामान्य स्तर पर आ जायेगा। इसमें कुछ थोड़े से अस्थायी विघ्न भी पड़ सकते हैं, किन्तु आन्तौर पर किसी एक व्यक्ति का उपार्जन किसी अन्य के उपार्जन के बराबर ही होगा। अन्य शब्दों में, प्रत्येक का उत्पादित वस्तुओं एवं सेवाओं के कुल निवल योग में या साम्राज्य में बराबर हिस्सा होगा। श्रम की माँग सविहित होती है।¹

अब यदि किसी व्यवसाय में नये आविष्कार से कार्य-कुशलता दुगुनी हो जाय जिससे एक व्यक्ति अतिरिक्त उपकरणों की आवश्यकता के बिना वर्ष में किसी एक प्रकार की पहले से दुगुनी चीजें बना ले तो उन चीजों का विनिमय मूल्य पहले की भांति रह जायेगा। प्रत्येक के श्रम की प्रभावोत्पादक माँग थोड़ी ही बढ़ेगी और सामान्य उपार्जन धारा (earn.ing stream) से प्रत्येक को मिलने वाला हिस्सा पहले से कुछ बड़ा होगा। वह यदि चाहे तो अन्य चीजों के पुराने हिस्से के साथ इस प्रकार की चीजों की दुगुनी मात्रा ले सकता है, या वह प्रत्येक जीव की पहले से कुछ अधिक मात्रा लेगा। यदि अनेक व्यवसायों में उत्पादन की कुशलता में वृद्धि हो तो सामान्य उपार्जन धारा, या साम्राज्य पर्याप्त रूप से अधिक होगा। उन व्यवसायों में उत्पादित वस्तुओं से अन्य व्यवसायों में उत्पादित वस्तुओं की माँग भी पर्याप्त रूप से बढ़ेगी और इस प्रकार प्रत्येक व्यक्ति के उपार्जन की क्रयशक्ति बढ़ जायेगी।

दूसरी दशा में भी जिसमें जनसंख्या

§4. यदि हम यह कल्पना करें कि अन्य बातें जैसी पहले थी वैसे ही रहें अर्थात् यदि श्रमिकों में अभी भी पहले के समान क्षमता एवं उद्यमशीलता हो तो हर व्यवसाय में कुछ विशेषीकृत कुशलता की आवश्यकता होने पर तथा सभी व्यवसायों के समान

रूप तो संचिपूर्ण एवं समान सरलता से सीखे जा सकने पर स्थिति में कोई अधिक परिवर्तन नहीं होगा। सभी व्यवसायों में आय अर्जित करने की सामान्य दर इसके बाद भी समान रहेगी, क्योंकि यदि किसी व्यवसाय में एक दिन का श्रम लगाने से उत्पन्न चीज की अन्य व्यवसायों में एक से अधिक दिनों के श्रम के लिए बेची जा सके, तथा यदि इस असमानता के दूरत समय तक बने रहने की सम्भावना हो तो लोग अपने बच्चों को अधिक लाभप्रद व्यवसाय में प्रशिक्षित करने में प्राथमिकता देंगे। यह सत्य है कि वहाँ कुछ अनियमितताएँ भी हो सकती हैं। एक व्यवसाय से दूसरे व्यवसाय में लगने पर भी कुछ समय लगता है और कुछ व्यवसाय थोड़े समय तक उत्पादन धारा में अपने सामान्य हिस्से से अधिक प्राप्त कर सकते हैं जब कि अन्य व्यवसायों को इससे कम हिस्सा मिलेगा या यह भी हो सकता है कि उनके पास कुछ भी काम करने को न रह जाय। किन्तु इस प्रकार की अव्यवस्था के बावजूद भी प्रत्येक चीज का मूल्य इसके सामान्य मूल्य के निकट घटता बढ़ता रहेगा, जो कि पहली दशा की भाँति यहाँ भी उस वस्तु में लगाये जाने वाले श्रम की मात्रा पर ही निर्भर रहेगा क्योंकि सभी प्रकार के श्रम का सामान्य मूल्य इसके बाद भी समान रहेगा। समाज की उत्पादन शक्ति श्रम-विभाजन से बढ़ जायेगी, सामान्य राष्ट्रीय लाभोश या उत्पादन धारा अधिक होगी, और इसमें होने वाली अव्यवस्थाओं की दशाओं के अतिरिक्त अन्य दशाओं में सभी लोगों का इसमें समानरूप से हिस्सा होने के कारण प्रत्येक व्यक्ति अपने श्रम के फलस्वरूप अपने लिए स्वयं उत्पादन करने की अपेक्षा अधिक उपयोगी चीजें खरीद सकेगा।

पहले बातसामी यही अवस्थाओं की भाँति इसमें अभी भी यह सत्य है कि प्रत्येक वस्तु का मूल्य इसमें लगे हुए श्रम के ही अनुरूप होता है, और प्रत्येक व्यक्ति का उत्पादन प्रकृति के उपहार तथा उत्पादन की कलाओं में प्रगति से नियंत्रित होता है।

§5 हम इसके बाद भी श्रमिकों के पालन-पोषण एवं उनके प्रशिक्षण में ध्यान करने की उदारता का उनकी कार्यक्षमता पर पड़ने वाले प्रभाव की ध्यान में नहीं रखेंगे, और वितरण के सम्भरण सम्बन्धी अन्य पहलुओं के साथ इस विषय पर बाद वाले अध्याय में विचार करेंगे और हम अब प्रकृति से मिलने वाली आय पर जनसंख्या की वृद्धि के प्रभाव पर विचार करेंगे। हम यह कल्पना करेंगे कि जनसंख्या की वृद्धि की दर या तो निश्चित है, या इस पर मजदूरी की दर का भी कोई प्रभाव नहीं पड़ता। यह रीतिरिवाज नैतिक मत तथा चिकित्सा ज्ञान में परिवर्तन से प्रभावित हो सकती है। हम अभी भी यह कल्पना करते हैं कि सारा श्रम एक ही प्रकार के काम में लगा है, तथा प्रत्येक परिवार में विभाजित किये जाने वाला राष्ट्रीय लाभोश कुछ अनियमितताओं के अलावा बराबर होता है। इस दशा में उत्पादन की कला या परिवहन में होने वाले प्रत्येक सुधार, नयी खोज तथा प्रकृति के ऊपर नयी विजय प्राप्त करने से प्रत्येक परिवार के आराम एवं वित्तास की चीजों में समानरूप से वृद्धि होगी।

किन्तु यह स्थिति पिछली स्थिति से भिन्न है, क्योंकि इसमें जनसंख्या की वृद्धि के लम्बे समय तक बने रहने से अन्ततोगत्वा उत्पादन की कलाओं में होने वाले सुधारों की अपेक्षा अधिक वृद्धि होती है, और इससे कृषि में जमागत उत्पत्ति ह्रास का नियम लागू होने लगता है। कहने का अर्थिप्रभाव यह है कि जो नोम खेती करते हैं उन्हें अपने

स्थिर है, तथा सभी लोगों में समान औद्योगिक क्षमता है, किन्तु प्रत्येक व्यक्ति किसी खास व्यवसाय में ही लगा हुआ है, भाँति से वितरण नियंत्रित होगा।

पुनः यदि जनसंख्या में वृद्धि हो किन्तु यह आर्थिक कारणों का प्रभाव न हो, सभी श्रमिक एक ही श्रेणी के काम से सम्बन्धित हों,

चाहे जमागत उत्पत्ति ह्रास नियम ही

व्यों न लागू हो, तो भी ऐसा ही होगा।

थम एवं पूँजी के फलस्वरूप गेहूँ तथा अन्य उपज की कम मात्रा मिलेगी। सभी कृषि कार्यों में एक घण्टे का काम पहले की अपेक्षा गेहूँ की कम मात्रा से आँका जायेगा और अतः अन्य सभी व्यवसायों में भी ऐसा होगा क्योंकि यह कल्पना की गयी है कि सभी श्रमिकों का थम समान प्रकार का है और प्रायः सभी व्यवसायों से बराबर ही उपार्जन किया जाता है।

आगे हमें यह ध्यान रखना चाहिए कि भूमि के अधिशेष या लगान मूल्य में बढ़ने की प्रवृत्ति होगी। क्योंकि अच्छी या बुरी भूमि से ही लाभप्रद या सीमान्त दशाओं में उत्पादन के लिए आवश्यक पूँजी की समान मात्रा लगाने से किसी भी उपज का मूल्य अवश्य ही उसमें लगे श्रम के मूल्य के बराबर होना चाहिए। उस सीमान्त पर एक चौथाई गेहूँ इत्यादि उगाने के लिए पहले की अपेक्षा अधिक श्रम एवं पूँजी की आवश्यकता होगी, और अतः लाभप्रद परिस्थितियों में लगाये जाने वाले श्रम के बदले में प्रकृति से मिलने वाले प्रतिफल का मूल्य, थम एवं पूँजी की पहले लगायी जाने वाली मात्रा की अपेक्षा अधिक ऊँचा होगा या, अन्य शब्दों में, इसे उगाने में लगे हुए श्रम एवं पूँजी की अपेक्षा इससे अधिक अधिशेष मूल्य प्राप्त होगा।

विभिन्न श्रेणियों में लगे हुए लोगों की संख्या पर आर्थिक कारणों का प्रभाव न पड़ने पर भी माँग से ही मूल्य नियंत्रित होता है।

§6 अब हम सम्पूर्ण समाज में थम को इतना गतिशील नहीं मानेंगे कि समान प्रयत्नों के लिए समान ही पारित्यमिक मिले। सारे श्रम की किन्नी एक ही औद्योगिक स्तर की अपेक्षा अनेकों औद्योगिक श्रेणियों को मानने से हम जीवन की वास्तविक दशाओं के अधिक निकट पहुँचते हैं। हम यह कल्पना करेंगे कि माता-पिता सदैव अपने बच्चों को अपने ही श्रेणियों के धर्म में शिक्षित करते हैं; उन्हें उसी श्रेणियों के कार्यों के अन्तर्गत काम पसन्द करने की स्वतन्त्रता होती है, किन्तु वे इससे बाहर नहीं जा सकते। अन्त में हम यह कल्पना करेंगे कि प्रत्येक श्रेणी में लगे लोगों की संख्या में वृद्धि आर्थिक कारणों से नियन्त्रित न होकर किन्हीं अन्य कारणों से नियन्त्रित होती है। पहले की भाँति वहाँ पर भी यह रीति रिवाज, नैतिक मूल्य, इत्यादि में परिवर्तनों के अनुसार निश्चित या प्रभावित हो सकती है। इस दशा में भी कुल राष्ट्रीय साम्राज्य उत्पादन कला की वर्तमान अवस्था में मनुष्य के कार्य के बदले में प्रकृति से मिलने वाले प्रचुर प्रतिफल से नियंत्रित होगा, किन्तु उस साम्राज्य का विभिन्न श्रेणियों में वितरण असमान होगा। यह वितरण स्वयं लोगों की माँग से नियंत्रित होगा। वे उन लोगों की जो स्वयं ही राष्ट्रीय आय का बहुत बड़ा हिस्सा प्राप्त कर रहे हों, जितनी ही अधिक तथा जितनी ही तीव्र आवश्यकता की सतुष्टि कर सकें, उनका किसी औद्योगिक विभाग में उतना ही अधिक हिस्सा होगा।

दृष्टान्त के लिए यह कल्पना करें कि कलाकार स्वयं ही अपना एक धर्म या जाति या औद्योगिक विभाग बना लेते हैं, और इस प्रकार उनकी संख्या स्थिर होने के कारण कम से कम उनके उपार्जनों के अतिरिक्त किसी अन्य कारण से नियंत्रित होने के कारण उनके उपार्जन असंख्या के उन वर्गों के लोगों के साधनों तथा उनकी तत्परता से नियंत्रित होंगे जो कलाकार से मिलने वाली पश्चिष्टि प्राप्त करना चाहते हैं।

अब हम जीवन की

§7. अब हम ऐसे काल्पनिक जगत पर विचार करना छोड़ देंगे जिसमें प्रत्येक व्यक्ति के पास कार्य में सहभाग्य पहुँचाने के लिए पूँजी रहनी है, और वास्तविक संसार

पर विचार करना प्रारम्भ करेंगे जिसमें श्रम एवं पूँजी के सम्बन्धों का वितरण की समस्या में महत्वपूर्ण स्थान है। किन्तु अभी भी हम उत्पादन के विभिन्न उपादानों के बीच उनमें से प्रत्येक की मात्रा तथा सेवाओं के आधार पर राष्ट्रीय सामाजिक के वितरण पर विचार करेंगे, और प्रत्येक उत्पादन के पारिश्रमिक का उसके सम्भरण पर पडने वाले प्रतिश्रियात्मक प्रभाव को अगले अध्याय में विचार किये जाने के लिए छोड़ देंगे।

हम यह देख चुके हैं कि एक दस व्यवसायी व्यक्ति किस प्रकार अपने साधनों का सबसे लाभप्रद ढंग से उपयोग करने तथा उत्पादन के विभिन्न उपादानों में से प्रत्येक का उस सीमान्त या सीमा तक उपयोग करने का सतत् प्रयत्न करता है जितना पर उसे अपने व्यय के गोड़े से भाग को किसी अन्य उपादाद में लगा देने से लाभ होगा, इस प्रकार अपने प्रभाव पडने के क्षेत्र में वह कहीं तक स्वयं माध्यम है जिससे प्रतिस्थापन सिद्धान्त प्रत्येक उपादान के सीमान्त प्रयोग को इस प्रकार से समायोजित करे कि इसकी लागत इसके प्रयोग से होने वाले अतिरिक्त निवल उत्पाद के अनुपात में हो। हमें श्रम को मजदूरी पर लगाने के विषय में भी इस सामान्य तर्क प्रणाली को लागू करना है।¹

सर्वथा व्यवसायी व्यक्ति के मस्तिष्क में सर्वत्र यह प्रश्न रहता है कि उसके पास कार्य के लिए उपयुक्त संख्या में लोभ है या नहीं। कुछ दशाओं में समयान्तर द्वारा यह तय हो जाता है: प्रत्येक एक्सप्रेस रेल के इञ्जन के लिए एक और केवल एक ही चालक की आवश्यकता होती है। किन्तु कुछ एक्सप्रेस रेलगाडियों में केवल एक ही गाई रहता है, और यात्रियों के अधिक होने पर इनमें होने वाले बन्द मिनटों के बिसम्ब को दूसरा गाई भी रखने से दूर किया जा सकता है: अतः एक दस प्रबन्धक निरन्तर किसी मुख्य रेल में दूसरे गाई की सहायता से होने वाली समय की बचत तथा यात्रियों को होने वाली मुँहसाहट के वास्तविक परिणाम की मापता है और यह विचार करता है कि क्या दूसरे गाई को रखना लाभप्रद है। यह प्रश्न इस प्रश्न से मिलता जुलता होने पर भी अधिक सरल है कि क्या समय-सारणी में एक ऐसी अतिरिक्त रेल को रखने से कुछ लाभ होगा जिसके लिए समय एवं श्रम में अधिक व्यय करने की आवश्यकता हो।

पुनः यह सुनायी देता है कि कोई किसान अपनी भूमि में बिलकुल ही श्रम नहीं लगाता। सम्भवतया उसके पास पर्याप्त गोड़े तथा सत्रण हैं, किन्तु यदि वह दूसरा व्यक्ति भी लगा ले तो उसे दूसरे व्यक्ति को दिये जाने वाले पारिश्रमिक के बराबर ही नहीं अपितु इससे भी कहीं अधिक आय प्राप्त होगी अर्थात् एक अतिरिक्त व्यक्ति का निवल

वास्तविक दशाओं पर विचार करेंगे, किन्तु इन पर भाग के ही दृष्टिकोण से विचार किया गया है।

श्रम का दृष्टान्त लेकर हम यह समझायेंगे कि वह कौन-सा सीमान्त है जिसके बाद उत्पादन के किसी उपरदान का और अधिक प्रयोग करना लाभप्रद न होगा।

सीमान्त कर्मचारी।

1 ऊपर भाग 5, अध्याय 4, अनुभाग 1-4 देखिए। कुछ ही बेर बाद हमें यह विचार करना होगा कि मानवोप श्रम को किराये पर लेना किन बातों में सकता या कर्तवी को किराये पर लेने से भिन्न है: किन्तु यहाँ पर हम इस अन्तर को भूल जायेंगे और इस समस्या पर केवल व्यापक रूप में ही विचार करेंगे। ऐसा करने पर भी कुछ तकनीकी कठिनाइयों का सामना करना पड़ेगा। वे पाठकगण जिन्होंने भाग 5, अध्याय 7 के अन्त में दी गयी सलाह के अनुसार उस भाग के शेष अध्यायों को पढ़ना छोड़ दिया या वे यदि यहाँ पर दिग्गये सामान्य निरूपण से संतुष्ट न हों तो भाग 5 के अध्याय 7 तथा 9 को पढ़ें।

उत्पाद उसको दी जाने वाली मजदूरी से बड़ा हो होगा। कल्पना करें कि कोई किसान अपने गड़ेरियों की संख्या के सम्बन्ध में इस प्रकार का प्रश्न उठाता है। सरलता के लिए हम यह कल्पना करेंगे कि एक अतिरिक्त व्यक्ति को काम पर लगाने के लिए संबंध या भेड़ों में और अधिक खर्च करने की आवश्यकता नहीं है: कि वह अतिरिक्त व्यक्ति स्वयं किसान के लिए जिनगी मुसीबतें पैदा करता है उतनी ही मुसीबतें किसी न किमी प्रकार से दूर भी करता है, जिससे प्रबन्ध के उपायों के रूप में (चाहे इनकी इतनी व्यापक व्याख्या की जाय कि इनमें जोखिम के विस्तृत बीमा, इत्यादि भी सम्मिलित हो) कुछ भी आयोजन नहीं करना पड़ता। और अन्त में यह मान लें कि किसान मेमनों की अन्य प्रकार से होने वाली बरखादी को इस प्रकार से रोकता है कि वर्ष में उसके पास बाँस अच्छी भेड़ें बढ़ जायें। कहने का अभिप्राय यह है कि वह अतिरिक्त व्यक्ति के निवल उत्पाद का बाँस भेड़ों के बराबर अनुमान लगाता है। यदि हर व्यक्ति श्रमिकों को साधारणतया दी जाने वाली मजदूरी से कम में ही मिल जाय तो वह किसान उसे मुस्त ही काम पर लगा लेगा, किन्तु यदि वह उसके बराबर मजदूरी पर ही मिले तो किसान शायद के सीमान्त पर होगा, और ऐसी दशा में उस व्यक्ति को सीमान्त गड़ेरिया कहा जा सकता है, क्योंकि उसे सीमान्त पर रोजगार पर लगाया जाता है।

उसने
'प्रसामान्य'
कार्यक्षमता
होती है
और वह
'प्रसामान्य'
दशाओं
में कार्य
करता है।

व्यक्ति की कार्यक्षमता को प्रसामान्य मानना सर्वोत्तम प्रतीत होता है। चाहे वह जितनी ही अद्वितीय कार्यक्षमता वाला हो, उसकी निवल उपज यदि उसको दी जाने वाली मजदूरी के बराबर हो तो उसे वास्तव में सीमान्त गड़ेरिया कहा जायेगा। हो सकता है कि किसान यह हिसाव न लगायें कि सामान्य कार्यक्षमता वाला गड़ेरिया उत्पादन में केवल सोलह भेड़ों की वृद्धि करेगा, और अतः वह साधारण मजदूरी की अपेक्षा उसकी सहायी मजदूरी पर उसे रखने को तैयार रहेगा। किन्तु उसे इस प्रकार से अपवादजनक मान लेना बहुत अनुपयुक्त होगा। उसे प्रतिनिधि अर्थात् प्रसामान्य कार्यक्षमता वाला व्यक्ति मानना चाहिए।¹

1 भाग 6, अध्याय 13, अनुभाग 8, 9 में थम मानवीकरण पर दिये गये अभिवचनों को देखिए।

निम्नांकित सारणों में गणितीय दृष्टान्त दिया गया है। कालम (2) में भेड़ों की संख्या दी गयी है जिनका क्रमशः 8, 9, 10, 11 तथा 12 गड़ेरियों से चलाये जाने वाले किसी बड़े आंगल भेड़ चरागाह से ऊन सहित सम्भवतः प्रतिवर्ष विपणन किया जाता है। (आस्ट्रेलेशिया में, जहाँ आदिमियों की कमी है, भूमि प्रदूर मात्रा में उपलब्ध है तथा भेड़ का सापेक्षिक मूल्य कम होता है। प्रति 2,000 भेड़ों के पीछे ऊन काटने के समय के अतिरिक्त बहुधा दस से कम व्यपित रगे होते हैं। एंग्ले की *British Dominion* नामक पुस्तक में सर एलबर्ट स्पाइसर के विषय में दिये गये पृष्ठ 61 को देखिए)। यहाँ हम यह मानते हैं कि गड़ेरियों की संख्या 8 से 12 करने पर फार्म को चलाने के सामान्य खर्चों में वृद्धि नहीं होती और इससे फार्म को चलाने वालों के कर्घों से कुछ दिशाओं में उतना ही भार उठ जाता है जितना कि अन्य दिशाओं में

यदि वह प्रतिनिधि श्रमिक तथा उसका मालिक भी प्रतिनिधि हो तो बीस भेड़ों से निवल उत्पाद और अतः गड़ेरियों की अप्य अर्जित करने की शक्ति व्यक्त होगी। किन्तु यदि मालिक अच्छा प्रबन्धक न हो जैसा कि दृष्टान्त के लिए वह अपने आदमियों को भेड़ों के लिए आवश्यक चीजें देने में कमी करता हो तो वह श्रमिक बीस की अपेक्षा केवल पन्द्रह भेड़ों को सुरक्षित रखेगा। निवल उत्पाद से सामान्य मजदूरी केवल तभी व्यक्त होती है जब कर्मचारी तथा उसके रोजगार की दशाएँ दोनों ही सामान्य हों।

पड़ जाता है: जिससे इन सबों के अलग-अलग दोनों दशाओं में किसी भी प्रकार का अनुमान नहीं लगाया जाता। तदनुसार प्रमानुसार हर अतिरिक्त व्यक्ति का उत्पाद जिसे कालम (3) में दिया गया है, कालम (2) में इसके अनुरूप दी गयी संख्या की उसी कालम (2) में इससे पहले दी हुई संख्या के बराबर है। कालम (2) में दी गयी संख्याओं को कालम (1) में दी गयी संख्याओं से विभाजित करने पर कालम (4) प्राप्त किया गया है। कालम (5) में गड़ेरियों के भ्रम की प्रति व्यक्ति 20 भेड़ों की दर पर लागत दिखायी गयी है। कालम (6) में चरागाह के मालिक के लाभ तथा लगान सहित शोध खर्चों के लिए बचने वाला अधिशेष प्रदर्शित किया गया है।

गड़ेरियों की संख्या	भेड़ों की संख्या	अन्तिम व्यक्ति के कारण उत्पादन	प्रति व्यक्ति मजदूरी उत्पादन	औसत का बिल	(2) की (5) से अधिकता
8	580	—	17½	160	420
9	615	35	68½	180	435
10	640	25	64	200	440
11	660	20	60	220	440
12	676	16	56½	240	436

हम जैसे ही नोबे की ओर बढ़ते जाते हैं कालम (3) में दिये गये अंक निरन्तर घटते जाते हैं। किन्तु कालम (6) में दिये गये अंक बढ़ते जाते हैं। इसके बाद इनमें कोई परिवर्तन नहीं होता और अन्त में ये घटने लगती हैं। इससे यह पता लगता है कि 10 या 11 व्यक्तियों को मजदूरी पर रखने से चरागाह के मालिक का बराबर ही हित होता है, किन्तु 8 या 9 या 12 व्यक्तियों को मजदूरी पर लगाने से उसका कम हित होता है। जब भ्रम तथा भेड़ों के लिए बाजार ऐसे होते हैं कि एक व्यक्ति को बीस भेड़ों की कीमत पर एक वर्ष के लिए मजदूरी पर लगाया जा सके तो ग्यारहवाँ व्यक्ति (जिस की कार्यक्षमता प्रसामान्य मानी गयी है) सीमान्त व्यक्ति कहलाया जायेगा। यदि बाजार में इनकी मजदूरी 25 भेड़ों की कीमत के बराबर हो तो कालम (6) में दी गयी संख्याएँ क्रमशः 350, 390, 390, 385 तथा 376 होंगी। अतः वह चरागाह वाले काम पर 'सम्भवतया' एक गड़ेरिया कम लगाता, और बाजार को कम भेड़ें भेजता। अनेक भेड़ों वाले चरागाह के मालिकों में निश्चित रूप से ऐसा करने वाले लोगों का अनुपात बहुत अधिक होता।

इस गड़ेरिये के थम से प्राप्त किये जाने वाला अतिरिक्त उत्पाद उन गड़ेरियों की सख्या से बहुत प्रभावित होता है जिन्हे चरागाह वाला पहले से ही काम पर लगाये हुए है। पुनः यह भी मांग तथा सम्भरण की सामान्य दशाओं से थीर विशेषकर उन लोगों की सख्या से नियन्त्रित होता है जिनमें से वर्तमान पीढ़ी में गड़ेरियों की नियुक्ति की गयी है। इसके अतिरिक्त यह भेड़ के मास व ऊन से तथा इनका सम्भरण करने वाले क्षेत्रों से, गड़ेरियों की अन्य समी चरागाहों में कार्य करने की सफलता इत्यादि से नियन्त्रित होता है। सीमान्त उत्पाद की मात्रा भूमि के अन्य उपयोगों के लिए होने वाली प्रतिस्पर्धा से भी बहुत प्रभावित होती है। इमारती लकड़ी या बाँस के पेड़ उगाने,

इसी प्रकार की दशाओं में (भाग 5, अध्याय 8, अनुभाग 4, 5 देखिए)। यह विस्तारपूर्वक बतलाया गया है कि चरागाह वाले के लिए इस भ्रम के बदले में जिस कीमत को देना लाभप्रद है उससे गड़ेरियों की मजदूरी नियंत्रित करने वाले अनगिनत कारणों के परिणाम को उसी प्रकार मापा जा सकता है जिस प्रकार सुरक्षा-बाल्व से बायलर में ताप को प्रभावित करने वाले अनगिनत कारणों के परिणाम को मापा जा सकता है। सैद्धांतिक रूप से इसमें से इस तथ्य के लिए कुछ कटौती करने पड़ती है कि बाजार में बीस अतिरिक्त भेड़ों के आ जाने से चरागाह वाले प्रायः भेड़ की कीमत कम कर देंगे और वे अपनी अन्य भेड़ों पर भी थोड़ी सी हानि उठाएँगे। विशेष स्थितियों में इस प्रकार का संशोधन पर्याप्त रूप से उपयोगी सिद्ध होगा, किन्तु इस प्रकार के सामान्य विवेचन में किसी बड़े बाजार में अनेक उत्पादकों में से किसी एक द्वारा सम्भरण की जाने वाली थोड़ी सी वृद्धि पर विचार करते समय यह संशोधन बहुत थोड़ा होता है (गणितीय भाषा में द्वितीय स्थान की थोड़ी सी मात्रा के बराबर होता है), और इसे छोड़ दिया जा सकता है।

निश्चय ही इस अपवादजनक स्थिति में गड़ेरिये के निवल उत्पादन का उनकी मजदूरी पर उतना प्रभाव नहीं पड़ता जितना कि सीमान्त गड़ेरियों का पड़ता है जो ऐसे चरागाहों में कार्य करते हैं जिनमें भूमि, इमारत, औजारों प्रबन्ध के कार्य इत्यादि में बिना पर्याप्त अतिरिक्त व्यय किये उन्हें लगाना लाभप्रद होगा।

ऊपर दी गयी सारणी में कालम (4) को, कालम (3) की भांति, कालम (1) तथा (2) से ही निकाला गया है। किन्तु इस सारणी से यह प्रदर्शित होता है कि कालम (3) में दी गयी भेड़ों की संख्या के मूल्य के तुल्यार्थक मजदूरी पर चरागाह के मालिक को अपने हित में कितने लोग लगाने चाहिए और अतः यह मजदूरी की समस्या के मूल तक पहुँचती है, जब कि कालम (4) को इस समस्या से कोई प्रत्यक्ष सम्बन्ध नहीं है। अतः मि० जे० हॉब्सन, स्वयं तयार की गयी इसी प्रकार की सारणी पर जिसमें दी गयी संख्याएँ उन परिकल्पनाओं के अनुपपन्न हैं जिनको वह आलोचना करते हैं, यह विचार प्रकट करते समय मूल करते हैं:—“अन्य शब्दों में जिसे अन्तिम या सीमान्त उत्पादकता कहा जाता है, वह औसत उत्पादकता के अतिरिक्त और कुछ नहीं होती। यह सम्पूर्ण विचार सीमान्त उत्पादकता होती ही है, बिल्कुल ही भ्रान्तिमय है। (Industrial System, पृष्ठ 110 देखिए)।

हिरन पालने, इत्यादि के लिए माँग होने से गेड़ पालने के लिए प्राप्त स्थान की कमी हो जाती है।

यह दृष्टान्त एक साधारण उद्योग से लिया गया है किन्तु चाहे समस्या के रूप में भिन्नता हो इसका सार हर एक उद्योग में समान रहता है। फुटनोट में दी गयी शर्तों के अनुसार यद्यपि ये हमारे मुख्य प्रयोजनों के लिए महत्वपूर्ण नहीं है श्रमिकों के प्रत्येक वर्ग की मजदूरी उस वर्ग के सीमान्त श्रमिक के अतिरिक्त धर्म से उत्पन्न निवल उत्पाद के बराबर होने लगती है।¹

इस सिद्धान्त को कभी कभी मजदूरी के सिद्धान्त की भाँति प्रतिपादित किया गया है। किन्तु इस प्रकार के दावे का कोई युक्तिसंगत आधार नहीं है। निवल उत्पाद का अनुमान लगाने के लिए हमें भूमि की अपनी मजदूरी के अतिरिक्त किसी वस्तु के उत्पादन के सभी खर्चों को निश्चित मानना पड़ता है किन्तु केवल इसी आधार पर इस सिद्धान्त का कि किसी श्रमिक के उपार्जन में उसके कार्य के निवल उत्पाद के बराबर होने की प्रवृत्ति होती है, स्वतः ही कोई वास्तविक अर्थ नहीं है।

यद्यपि इसमें मजदूरी का सिद्धान्त निश्चित मानने के दावे के विरुद्ध उठायी गयी यह आपत्ति युक्तिसंगत है, किन्तु इस सिद्धान्त से मजदूरी को निश्चित करने वाले कारणों में से एक कारण के प्रभाव पर स्पष्ट प्रकाश डालने के दावे के विरुद्ध उठायी गयी आपत्ति युक्तिसंगत नहीं है।

§B. बाद के अध्यायों में हम पिछले अनुभाग में शारीरिक धर्म द्वारा समझाये गये सिद्धान्त के विशेष उद्देश्यों के लिए, तथा विशेषकर यह प्रदर्शित करने के लिए अन्य दृष्टान्त लेगे कि व्यावसायिक प्रबन्ध के कार्य के कुछ भाग का मूल्य तब कैसे मापा जाता है, जब यह देखा जाय कि कुछ अतिरिक्त व्यवस्था से किसी व्यवसाय का वास्तविक उत्पादन उतना ही बढ़ जाता है जितना कि किसी साधारण श्रमिक को मजदूरी पर रखने से बढ़ सकता है। कभी कभी किसी मशीन का उपार्जन कुछ दशाओं में बिना अतिरिक्त आकस्मिक खर्च किये फॅक्टरी के उत्पादन में होने वाली वृद्धि द्वारा आँका जा सकता है।

यह सिद्धान्त मजदूरी का सिद्धान्त नहीं है, किन्तु यह इसका उपयोगी भाग है।

यदि अभिव्यक्त सामान्यतया पूँजी की माँग पर लागू होते हैं।

1 किसी व्यक्ति के धर्म के निवल उत्पाद को समझाने की ऐसी प्रणाली को उन उद्योगों में सरलतापूर्वक लागू नहीं किया जा सकता जहाँ धीरे धीरे व्यापारिक सम्बन्ध स्थापित करते रहने के लिए बहुत अधिक पूँजी तथा धर्म का विनियोजन करना पड़ता है, और विशेषकर तब, जब कि इनमें क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होता हो। यह व्यावहारिक कठिनाई भाग 5, अध्याय 12 तथा परिशिष्ट 'ज' में विवेचन की गयी कठिनाइयों की ही भाँति है। भाग 4, अध्याय 12, भाग 5, अध्याय 7, अनुभाग 1, 2 तथा अध्याय 11 भी देखिए। किसी बड़े व्यवसाय की सामान्य किरायेदारी पर एक अतिरिक्त व्यक्ति लगाने से जो प्रभाव पड़ते हैं उन पर पूर्ण भावनात्मक दृष्टिकोण से भी विचार किया जा सकता है।

किमी खास मशीन के कार्य से किसी ऐसी मशीन के कार्य के बारे में सामान्य धारणा बनाते हुए जिसका कुल मूल्य निश्चित हो, हम किसी खास फैक्टरी में 100 पौड के बराबर अतिरिक्त मशीन को इस ढंग से लगाये जाने की कल्पना करेंगे कि इससे कुछ भी अतिरिक्त सर्चा नहीं होता और इसकी अपनी टूटफूट के लिए छूट रखने के बाद उस फैक्टरी के निवल उत्पाद के प्रति वर्ष 4 पौड के बराबर वृद्धि होती है। यदि पूंजी के विनियोजक इसे प्रत्येक घन्टे में जिसमें कि बहुत अधिक पारितोषिक मिलने की सम्भावना हो, लगाये और यदि मशीन के लगाये जाने के बाद तथा साम्य बिन्दु के आ जाने के बाद भी इसे लगाने से इसमें लगने वाली लागत के बराबर ही लाभ होता है तो हम इस तथ्य से यह अर्थ लगाते हैं कि ब्याज की वार्षिक दर 4 प्रतिशत है। किन्तु इस प्रकार के दृष्टान्तों से मूल्य को नियमित करने वाले बड़े बड़े कारणों का केवल आंशिक प्रभाव ही इंगित होता है। इन्हें चक्रवत् तर्क किये बिना उसी प्रकार ब्याज का सिद्धान्त नहीं माना जा सकता जित प्रकार की मजदूरी का सिद्धान्त नहीं माना जाता है।

प्रत्येक उपयोग के लिए पूंजी की भाँग में सम्बन्धित दृष्टान्त पर कुछ और अधिक विचार करना, तथा यह देखना अच्छा रहेगा कि विभिन्न उपयोगों के लिए की जाने वाली इसकी माँगों से किस प्रकार इसकी कुल माँग बनी हुई है।

किसी खास व्यवसाय में पूंजी की माँग का दृष्टान्त।

विचारों को निश्चितरूप देने के लिए हम कोई खास व्यवसाय जैसे कि टोप बनाने का व्यवसाय ले लेते हैं, और यह पता लगाते हैं कि इसमें लगायी जाने वाली पूंजी की मात्रा किस चीज से निर्धारित होती है। हम पूर्णरूप से अच्छी सुरक्षा मिलने पर ब्याज की दर 4 प्रतिशत होने तथा टोप बनाने के व्यवसाय में दस लाख पौड की पूंजी लगी रहने की कल्पना करते हैं। इसका अभिप्राय यह है कि टोप बनाने के व्यवसाय में दस लाख पौड के बराबर पूंजी का इतना अच्छा उपयोग किया जाता है कि इसका किंचित उपयोग न करने की अपेक्षा उपयोग करने से निवल 4 प्रतिशत ब्याज मिलता है।¹

उनके लिए कुछ चीजे आवश्यक होती हैं। उन्हें न केवल भोजन, वस्त्र तथा निवास-रक्ष की आवश्यकता होती है अपितु कुछ चल-पूँजी, जैसे कि कच्चा माल, तथा कुछ अचल पूँजी, जैसे कि औजार और शायद छोटी मशीन की भी आवश्यकता होती है यद्यपि प्रतिस्पर्धा से इस आवश्यक पूँजी के उपयोग के लिए सामान्य व्यावसायिक लाभ के अतिरिक्त कुछ नहीं मिल पाता, तथापि पूँजी का अभाव इतना नुकसानदायक होगा कि इस व्यवसाय में काम करने वाले लोग पूँजी के लिए 50 प्रतिशत तक देने के

1 व्यापारियों से ऋण के लिए लिया जाने वाला प्रभार प्रायः 4 प्रतिशत की वार्षिक दर से वहाँ अधिक होता है, किन्तु जैसा कि अध्याय 6 से ज्ञात होगा, इसमें वास्तविक निवल ब्याज के अतिरिक्त अन्य चार्ज भी शामिल होती है। किन्तु हाल ही में मुद्र के कारण पूँजी के बड़े पैमाने पर विनाश होने से पूर्व ब्याज की दर तीन प्रतिशत मानना धुम्भितसंगत प्रतीत होता था: किन्तु मुद्र समाप्त होने के बाद कुछ वर्षों तक यह 4 प्रतिशत से भी अधिक हो गया।

इच्छुक होंगे, यदि वे इसे इससे कम दर पर प्राप्त न कर सकें। यदि व्याज की वार्षिक दर 20 प्रतिशत होती तो कुछ अन्य मशीनों को उस व्यापार से अलग किये जाने से रोका जा सकता था, किन्तु इसके 20 प्रतिशत से अधिक होने पर इन्हें अलग होने से नहीं रोका जा सकेगा। यदि व्याज की दर 10 प्रतिशत होती तो इसका और अधिक 6 प्रतिशत होने पर इससे भी अधिक, 5 प्रतिशत होने पर और भी अधिक उपयोग किया जाता, और अन्त में व्याज की दर 4 प्रतिशत होने के कारण वे इसका इससे भी अधिक उपयोग करते हैं। उनके पास इस घनराशि के होने पर मशीन का सीमान्त तुष्टिगुण अर्थात् उस मशीन का तुष्टिगुण जिसे लगाने से लागत ही निकल पाती है, 4 प्रतिशत के बराबर होगा।

व्याज की दर में वृद्धि होने से मशीन का कम उपयोग किया जायगा क्योंकि वे उस सारी मशीन का उपयोग करना छोड़ देंगे जिससे इसके मूल्य पर वर्ष में 4 प्रतिशत से अधिक निवल अधिशेष प्राप्त न हो सके। व्याज की दर में कमी होने से पूँजी के लिए माँग बढ़ जायेगी, और ऐसी मशीनों का उपयोग किया जाने लगेगा जिनमें इसके मूल्य पर वर्ष में 4 प्रतिशत से कुछ कम निवल अधिशेष प्राप्त हो। पुनः व्याज की दर जितनी होगी टोप बनाने की फैक्टरियों की इमारतें तथा टोप बनाने वालों के निवास स्थान उतने ही अधिक मजबूत ढंग से बनाये जायेंगे, और व्याज की दर में कमी होने से टोप बनाने के व्यापार में अधिक पूँजी का विनियोजन किया जायगा जो कि उनके पास कच्चे मास के रूप में तथा पुटकर व्यापारियों के पास तैयार मास के बड़े बड़े सन्धारों के रूप में होगी।¹

पूँजी के प्रयोग करने की प्रणालियाँ एक ही व्यापार में भी बहुत भिन्न होती हैं। प्रत्येक उपकारी अपने साधनों को ध्यान में रखते हुए अपने व्यवसाय में हर अलग अलग दिशा में पूँजी का उस सीमा तक विनियोजन करेगा जहाँ पर उसके निर्णय के अनुसार सामर्थ्यता का सीमान्त जा जाय, और जैसा कि हम कह चुके हैं, वह सीमान्त विनियोजन की हर सम्भव रेखा को एक के बाद एक काटने वाली सीमा रेखा है, और यह व्याज की दर में कमी होने पर अतिरिक्त पूँजी प्राप्त करने के लिए अनिश्चितरूप से सभी दिशाओं की ओर बढ़ेगी। इस प्रकार ऋण पर पूँजी लेने की कुल माँग उन सभी व्यवसायों में काम करने वाले व्यक्तियों की इस प्रकार की माँगों के योग के बराबर होता है और इसमें वही नियम लागू होता है जिस प्रकार किसी कीमत पर किसी वस्तु की निश्चित मात्रा के लिए ही खरीददार मिल सकते हैं। उसी प्रकार यह इस पर भी लागू होगा। जब कीमत बढ़ती है तो विषय में कमी हो जाती है, और पूँजी के उपयोग में भी यही बात लागू होती है।

उत्पादक कार्यों के लिए ऋण लेने के विषय में जो बात सत्य है वही अतिव्ययी व्यक्तियों या सरकारों के विषय में भी सत्य है, जो तुरन्त व्यय के साधनों को प्राप्त करने के लिए अपने भावी साधनों को बन्धक पर रख देते हैं। यह सत्य है कि उनके कार्य बहुधा शांतमणना से बहुत कम नियंत्रित होते हैं, और वे बहुधा उस कीमत को जो कि उन्हें ऋण के लिए देनी ही पड़ेगी, बहुत कम ध्यान में रखकर यह निश्चय कर

पूँजी के लिए कुछ माँग।

1 भाग 5, अध्याय 4 से तुलना कीजिए। परिशिष्ट 6, अनुभाग 3 से भी जहाँ जेवन्स के ध्यान के सिद्धान्त पर कुछ विचार प्रकट किये गये हैं, तुलना कीजिए।

लेते हैं कि उन्हें कितना ऋण लेना चाहिए। किन्तु इसके वावजूद भी इस प्रकार के ऋणों में भी व्याज की दर का प्रभाव स्पष्टरूप से दिखायी देता है।

प्रतिस्थापन सिद्धान्त के अनुसार प्रत्येक उपादान के उपाजनों पर माँग के प्रभाव के विषय में सामयिक निष्कर्ष।

§9. इन सब चीजों को इस कठिन किन्तु व्यापक कथन के रूप में संक्षेप में व्यक्त किया जा सकता है: उत्पादन के प्रत्येक उपादान को अर्थात् भूमि, मशीन, कुशल श्रम, अकुशल श्रम इत्यादि को उत्पादन में जहाँ तक लगाना लाभप्रद हो वहाँ तक लगाया जाता है। यदि मालिक तथा अन्य व्यवसायी यह सोचें कि किसी एक उपादान का कुछ अधिक उपयोग करने से अधिक अच्छा परिणाम निकल सकता है तो वे ऐसा ही करेंगे। वे उस निवल उत्पाद का (अर्थात् आकस्मिक खर्चों के लिए छूट रखने के बाद उनके कुल उत्पादन के द्रव्यिक मूल्य में निवल वृद्धि का) अनुमान लगाते हैं जो इस दिशा में या उस दिशा में कुछ अधिक परिव्यय करने से प्राप्त होगा और यदि वे अपने कुछ परिव्यय को एक दिशा से दूसरी दिशा में लगाना लाभप्रद समझते हों तो वे वैसा ही करेंगे।¹

इस प्रकार सम्भरण के सम्बन्ध में माँग की सामान्य दशाओं से उत्पादन के प्रत्येक उपादान के उपयोग नियंत्रित होते हैं। अर्थात् यह एक ओर तो जिन लोगों को इनकी जरूरत है उनके साधनों एवं उस उपादान की विभिन्न उपयोगों में अत्यावश्यकता से तथा दूसरी ओर इसके प्राप्त मण्डार से नियंत्रित होते हैं। प्रतिस्थापन सिद्धान्त के अनुसार अन्य लोगों के लिए कम मूल्यवान उपयोग से अधिक मूल्यवान उपयोग में इसे निरन्तर लगाने की प्रवृत्ति के कारण प्रत्येक उपयोग में इसके मूल्यों के बीच समानता रखी जाती है।

यदि अकुशल श्रम या अन्य उपादान का कम उपयोग किया जाय तो इसका कारण यह होना कि जहाँ लोगों को उस उपादान के उपयोग करने में लाभ होने में शक्य हो वहाँ वे निषिध्य कर लेते हैं कि उसका उपयोग करना लाभप्रद नहीं है। यह कहने में कि हमें प्रत्येक उपादान के सीमान्त उपयोगों को तथा उसकी सीमान्त कार्यक्षमता को ध्यान में रखना चाहिए, यही अभिप्राय निहित है। ऐसा करने का कारण यह है कि केवल इसी सीमान्त पर उनमें से कोई भी विचलन (shifting) किया जा सकता है जिनसे सम्भरण तथा माँग के बीच सम्बन्ध स्थापित किया जाता है।

सर्वप्रथम बान यूनेन ने इस नियम को वितरण पर स्पष्ट रूप से लागू किया।

यदि हम विभिन्न ग्रैंडों के श्रम के बीच पाये जाने वाले अन्तरो की अवहेलना करें, और सारे श्रम को एक प्रकार का या कम से कम मानक कार्यक्षमता के किसी विशेष प्रकार के श्रम के रूप में माँगें तो हम श्रम तथा भौतिक पूँजी के प्रत्यक्ष प्रयोगों के बीच तटस्थता सीमान्त को ढूँढ़ने का प्रयत्न करेंगे। बान यूनेन के शब्दों को उद्धृत करते हुए हम कुछ ही समय बाद यह कह सकते हैं कि पूँजी की कार्यक्षमता से इसका उपाजनों मापा जाना चाहिए, क्योंकि यदि लोगों के श्रम की अपेक्षा पूँजी का उपयोग अधिक सस्ता हो तो उपकारी अपने कुछ कार्यचालकों (workmen) को नौकरी से निकाल देगा, और इसके विपरीत स्थिति होने पर वह उनकी संख्या बढ़ा देगा।²

1 यह कथन भाग 5, अध्याय 4, तथा 7 में दिये गये बिचारों को ही भाँति है।

2 Der Isolierte Staat II, I पृष्ठ 123। वह तर्क देते हैं (तत्रेव

किन्तु सामान्य रूप से पूँजी के उपयोग के लिए बढ़ी हुई प्रतिस्पर्धा किसी एक व्यवसाय में मशीनों के उपयोग के लिए की जाने वाली प्रतिस्पर्धा से भिन्न है। परवा-युक्त से किसी खास प्रकार का श्रम बिल्कुल ही बेकार हो सकता है; पूर्वोक्ति से श्रम को सामान्य रूप में विस्थापित नहीं किया जा सकता है, क्योंकि इससे उन वस्तुओं के बनाने वालों के रोजगार में वृद्धि होनी चाहिए जिनका पूँजी के रूप में उपयोग किया जाता है। वास्तव में, श्रम के स्थान पर पूँजी का प्रतिस्थापन कम प्रतीक्षा तथा अन्य अनेक प्रकार के श्रम के स्थान पर अधिक प्रतीक्षा तथा श्रम का ही प्रतिस्थापन है।¹

§10. जब हम राष्ट्रीय साम्राज्य या सारे देश की वितरणीय निवल आय को भूमि, श्रम तथा पूँजी के हिस्सों में विभाजित मानते हैं तो हमें इस बात का स्पष्ट पता होना चाहिए कि हम कौन कौन सी चीजें शामिल कर रहे हैं, और कौन कौन सी चीजें छोड़ रहे हैं। हम चाहे सभी शब्दों का व्यापक या संकुचित अर्थ में कैसे भी प्रयोग करें इससे हमारे तर्कों में कदाचित्त ही बहुत अधिक अन्तर पड़ेगा। किन्तु यह अत्यावश्यक है कि किसी भी तर्कों का प्रयोग सदैव संगत होना चाहिए, और भूमि, श्रम एवं पूँजी की माँग

राष्ट्रीय साम्राज्य में शामिल होने वाली या इसमें से निकाली

पृष्ठ 124) कि व्याज की दर ही वह तत्त्व है जिससे पूँजी की कार्यक्षमता का मानकी श्रम से सम्बन्ध व्यक्त किया जाता है; अन्त में, एक पक्षी बाव जेवन्स द्वारा स्वतंत्र रूप से कार्य करने पर इसी उद्देश्य के लिए प्रयोग किये गये शब्दों से मिलते जुलते शब्दों में वह कहते हैं (पृष्ठ 162) "अन्त में लगायी जाने वाली थोड़ी सी पूँजी के तुष्टिगुण से व्याज की दर की अधिकता की व्याख्या (Lobstium) की जाती है।" विचारों की स्वभावगत व्यापकता के साथ वान थूनेन में उत्पादन को किसी ज्ञाता में पूँजी की क्रमिक मात्रा लगाने से मिलने वाले प्रतिफल के लिए क्रमागत उत्पत्ति ह्रास का सामान्य नियम प्रतिपादित किया, और उन्होंने इस विषय पर जो कुछ कहा उसका अब भी बहुत महत्व है, यद्यपि इससे इन दो तथ्यों का समाधान नहीं होता कि किसी उद्योग में लगायी गयी पूँजी में वृद्धि से उत्पादन में अनुपात से अधिक वृद्धि होगी तथा उक्त उद्योग में पूँजी के निरन्तर अंतराधम (Inflow) से अस्तित्ववा इसमें अर्जित लाभ की दर घट जायेगी। उन्होंने इन तथा अन्य बड़े आर्थिक सिद्धान्तों का जो निरूपण किया है वह यद्यपि अनेक बातों में प्रारम्भिक है, तथापि पूँजी के संबन्ध की निर्धारित करने वाले कारणों तथा मजदूरी एवं पूँजी के भंडार के सम्बन्धों में विषय में उनकी काल्पनिक एवं अवधारणात्मक मान्यताओं से भिन्न बातों पर आधारित है। इनसे वह यह अनुठा परिणाम निकालते हैं कि श्रम की मजदूरी की प्राकृतिक दर श्रमिक की आवश्यक आवश्यकताओं तथा उसके श्रम द्वारा पूँजी की सहायता से किये गये उत्पादन के व्या-मितिक औसत के बराबर है। प्राकृतिक दर से उनका अभिप्राय उस अधिकतम दर से है जिसे स्थिर रखा जा सके। यदि कुछ समय के लिए श्रमिक इससे अधिक दर प्राप्त करने लगे तो वान थूनेन के अनुसार पूँजी का सम्भरण इस प्रकार से नियंत्रित हो जायेगा कि उसे दीर्घकाल में इस बीच हुए लाभ से अधिक ही नुकसान होया।

1 वान थूनेन को यह भलीभाँति ज्ञात था। तर्क पृष्ठ 127। आगे भाग 6, अध्याय ३ अनुभाग 9, 10 भी देखिए।

जाने वाली आय के सीमा-निर्धारण में आय शब्द का सामान्य अर्थ में प्रयोग किया जाता है।

तथा इनके सम्भरण में एक ओर जो कुछ भी शामिल किया जाय उसे दूसरी ओर भी शामिल करना चाहिए।

देश के प्राकृतिक साधनों का उपयोग कर वहाँ के थम एवं पूंजी से प्रतिवर्ष भौतिक एवं अर्थोत्पन्न सभी वस्तुओं, जिसमें सभी प्रकार की सेवाएँ भी शामिल हैं, की निश्चित निवल मात्रा का उत्पादन किया जाता है। कच्चे तथा आधे तैयार माल को प्रयोग में लाने तथा उत्पादन में लगे संयंत्र के घिसने तथा मूल्य ह्रास के लिए छूट रखने के लिए सीमा निर्धारित करने वाले शब्द 'निवल' की जरूरत पड़ती है: इस प्रकार की सारी शक्ति को वास्तविक निवल आय निकालने से पूर्व कुल उत्पादन से निश्चय ही घटा लेना चाहिए। विदेशी विनियोजन के फलस्वरूप प्राप्त होने वाली निवल आय को अवश्य जोड़ लेना चाहिए (भाग 2, अध्याय 4, अनुभाग 11 देखिए) यही देश की वास्तविक निवल वार्षिक आय या राजस्व या राष्ट्रीय साम्राज्य है: हम निश्चय ही इसका एक साल के लिए या किसी अन्य अवधि के लिए अनुमान लगा सकते हैं। राष्ट्रीय आय तथा राष्ट्रीय साम्राज्य शब्द समानार्थक हैं, केवल परचादुक्त का तब अधिक महत्व होता है जब हम वितरण के लिए प्राप्त मुक्त के नये सामनों के योग के रूप में राष्ट्रीय आय पर विचार करते हैं। किन्तु यहाँ पर इस आम व्यावहारिक पद्धति को अपनाना और किसी ऐसी चीज को राष्ट्रीय आय या साम्राज्य का अंग न मानना सर्वोत्तम होगा जो आमतौर पर व्यक्तिगत आय के अंग के रूप में नहीं मानी जाती। इस प्रकार जब तक उसके विपरीत कुछ न कहा जाय, किसी व्यक्ति द्वारा स्वयं अपने लिए तथा बिना मूल्य प्राप्त किये अपने परिवार के सदस्यों या मित्रों के लिए की जाने वाली सेवाओं, अपनी वैयक्तिक चीजों या सार्वजनिक सम्पत्ति जैसे कि पथकर मुक्त पुत, से होने वाले लाभों को राष्ट्रीय साम्राज्य के अंग के रूप में सम्मिलित नहीं किया जाता। इनकी गणना अन्यत्र की जाती है।

उत्पादन तथा उपभोग का सह-सम्बन्ध।

उत्पादन के कुछ भाग से उत्पादन में लगने वाली सामग्री या इसमें घिस गयी मशीन ही केवल बदली नहीं जाती अपितु कच्चे माल, मशीनों, इत्यादि का स्टॉक बढ़ जाता है। और राष्ट्रीय आय या साम्राज्य का यह भाग प्रत्यक्षरूप से वैयक्तिक उपभोग में नहीं जाता। किन्तु आमतौर पर मुद्रण मशीनों के विनिर्माता द्वारा मुद्रकों को अपने स्टॉक का कुछ अंश बेचे जाने पर व्यापक अर्थ में इसका प्रत्यक्षरूप से उपभोग किया जाता है। इस अर्थ में यह सत्य है कि सम्पूर्ण उत्पादन उपभोग के लिए ही होता है और राष्ट्रीय साम्राज्य से अर्थ निवल उत्पादन तथा उपभोग के योग से होता है। उद्योग की साधारण दशाओं में उत्पादन तथा उपभोग साथ साथ चलते हैं: समुचित उत्पादन से सम्भव वस्तुओं का ही उपभोग किया जा सकता है: जिस चीज के लिए वस्तुओं का उत्पादन किया जाता है उत्पादन होने पर उपभोग भी कर लिया जाता है। उत्पादन की कुछ शाखों में कुछ गलत अनुमान लगाये जा सकते हैं और वाणिज्यिक साध के समाप्त हो जाने पर सभी मालगोदाम कुछ समय के लिए दिना बिके हुए माल से लगभग भर जायें किन्तु ऐसी दशाएँ अपवादजनक हैं और हमें अभी इन पर विचार नहीं करना है। (आगे भाग 5, अध्याय 13, अनुभाग 10, तथा परिशिष्ट (ज), 3 देखिए।

अध्याय 2

वितरण का प्रारम्भिक सर्वेक्षण (पूर्वानुबद्ध)

§1. पिछले अध्याय के प्रारम्भ में जैसा कि बतलाया गया था, हम अब उत्पादन के विभिन्न उत्पादानों के सम्भरण पर पारिभ्रमिक के प्रतिवर्ती (rēflex) प्रभाव के अध्ययन से वितरण पर माँग के प्रभाव के अध्ययन की अनुपूर्ति करेंगे। विभिन्न प्रकार के श्रम तथा पूँजी एवं भूमि के मालिकों के बीच राष्ट्रीय साम्राज्य के वितरण को नियंत्रित करने की उपयोगिता या बांछनीयता तथा उत्पादन की लागत के प्रभाव पर प्रारम्भिक सामान्य दृष्टिकोण से विचार करने के लिए हमें इन दोनों को एक साथ मिलाना पड़ेगा।

रिकाडों तथा उनके पश्चात् आने वाले निपुणों ने व्यवसायियों की माँग की संक्रिया को कहीं अधिक ऐसी चीज माना जिसे स्पष्ट करने की कोई आवश्यकता नहीं थी: उन्होंने न तो इस पर जोर दिया, और न पर्याप्त सतर्कता के साथ इसका अध्ययन ही किया। इस भसावधानी के कारण बहुत भ्रम उत्पन्न हुआ और महत्वपूर्ण सत्य धूमिल पड़ गये। इसकी प्रतिश्रिया यह हुई कि लोग इस बात पर बहुत अधिक जोर देने लगे कि उत्पादन के प्रत्येक उत्पादान का उपाजर्जन उसके द्वारा उत्पन्न उपज के मूल्य से प्राप्त होता है और यह उसी से मुख्यतया नियंत्रित होता है। यहाँ उसके उपाजर्जन को उसी सिद्धान्त से नियंत्रित माना गया जिससे भूमि का सगम नियंत्रित होता है, और कुछ लोग तो यहाँ तक सोचते हैं कि सगम के सिद्धान्त के अनगिनत प्रयोग से वितरण के पूर्ण सिद्धान्त की रचना की जा सकती है। किन्तु वे इस लक्ष्य तक नहीं पहुँचेंगे। रिकाडों तथा उनके अनुयायियों ने चुपचाप यह निश्चय करते समय अपने अन्तर्ज्ञान से सही कार्य किया कि सम्भरण की शक्तियाँ वे थीं जिनका अध्ययन करना अधिक अत्यावश्यक था तथा जिनमें अधिक कठिनाई थी।

अब हम उत्पादन के किसी कारक की, चाहे यह किसी भी प्रकार का श्रम हो या भौतिक पूँजी ही, (सीमांत) कार्यक्षमता का नियंत्रित करने वाली चीज का पता लगाते हैं तो हमें यह ज्ञात होगा कि शूरन्त हल निकालने के लिए उस कारक के सुलभ सम्भरण का ज्ञान होना चाहिए, क्योंकि सम्भरण के बढ़ने पर उस चीज का उभ उपयोग में भी प्रयोग होने लगेगा जहाँ उसकी आवश्यकता एवं कार्यक्षमता दोनों ही कम हो। इसका अन्तिम हल निकालने के लिए उन कारकों का ज्ञान होना भी आवश्यक है जो उस सम्भरण को निर्धारित करते हैं। किसी विशेष प्रकार के श्रम या पूँजी या किसी अन्य चीज का नाममात्र मूल्य मेहराब की आधार-शिला की भाँति इसके दो विपरीत पक्षों के प्रबल दबाव के बीच साम्य की स्थिति में सन्तुलित रहता है, और इसमें एक ओर माँग की शक्तियाँ का तथा दूसरी ओर सम्भरण की शक्तियों का प्रभाव पड़ता है।

इस अध्याय का उद्देश्य।

रिकाडों तथा उनके अनुयायियों ने माँग पर अपर्याप्त जोर दिया किन्तु उत्पादन की लागत पर उनका अपेक्षाकृत अधिक जोर देना उचित था।

उत्पादनों के अस्तित्व उपादानों की मात्रा तथा कीमते परस्पर एक दूसरे को नियंत्रित करती हैं।

भौतिक शास्त्र से लिए गये समान दृष्टान्त।

उसके पारि-
षमिक वा
कार्य करने
की व्यक्ति-
गत तत्परता
पर प्रभाव।

कोई कार्य
आनन्ददायक
होता है।

प्रत्येक चीज का उत्पादन, चाहे यह उत्पादन का कोई उपादान हो, या तुरत उपयोग के लिए प्राप्त वस्तु हो, उस सीमा या सीमान्त तक बढ़ाया जाता है जहाँ पर माँग तथा सम्भरण की शक्तियों में साम्य होता है। इस वस्तु की मात्रा तथा उसकी कीमत, उसे बनाने में लगे उत्पादन के अनेक कारकों या उपादानों की मात्राएँ तथा उनकी कीमते—ये सब एक दूसरे को परस्पर नियंत्रित करती हैं, और यदि किसी बाह्य कारण से उनमें से किसी में भी परिवर्तन आ जाए तो उसका अन्य सभी पर प्रभाव पड़ता है।

इसी प्रकार, जब किसी बटोरे में असंख्य गेंदें पड़े हों, तो वे परस्पर एक-दूसरे की स्थिति को नियंत्रित करते हैं। पुनः जब छत पर विभिन्न स्थानों पर लगायी गयी अलग अलग मजदूरी तथा सम्बार्ड वाली असंख्य लचीली रस्सियों पर (जिनमें से सभी लिनी हुई हों) भारी वजन टाँग दिया जाय तो रस्सियों की तथा मार की साम्य स्थिति परस्पर एक दूसरे को नियंत्रित करेंगी। यदि इनमें कोई भी रस्सी छोटी पड़ जाये तो प्रत्येक अन्य चीज की स्थिति बदल जायेगी और प्रत्येक अन्य रस्सी की सम्बार्ड तथा उसका ल्पिभाव भी बदल जायेगा।

§2 हम देख चुके हैं कि उत्पादन के किसी उपादान का प्रभावोत्पादक सम्भरण किसी भी समय एक तो इसके विद्यमान स्टॉक पर, तथा दूसरे इसे उत्पादन में लगाने की उन लोगों की तत्परता पर निर्भर रहना है जिनके अधिकार में यह स्टॉक है। यह तत्परता शीघ्र प्रत्याशित प्रतिफल से ही निश्चित होती है, यद्यपि इसकी निम्नतर सीमा भी होती जिसे कुछ दशाओं में मूल लागत कहा जा सकता है, और इसके प्राप्ति न होने पर उत्पादन नहीं किया जायेगा। दृष्टान्त के लिए एक विनिर्माता को किसी ऐसे आईर के लिए अपनी मशीनों को कार्य पर लगाने से मना करने में कोई हिचकिचाहट नहीं होती जिससे उस कार्य में होने वाला अतिरिक्त प्रत्यक्ष द्रव्यिक परिव्यय जिसमें मशीन की वास्तविक टूटपूट भी शामिल है, पूरा न हो। अधिक की शक्ति में शक्ति तथा उसके कार्य में होने वाली पकान तथा अन्य अनुविधाओं के सम्बन्ध में भी इसी प्रकार का सांच विचार किया जाता है। यद्यपि हमारा यहाँ पर किसी व्यक्ति द्वारा निभे जाने वाले सास कार्य की प्रत्यक्ष लागत की अपेक्षा सामान्य दशाओं में इसकी लागत एवं उसके पारिषमिक से ही सम्बन्ध है। फिर भी गलत धारणाओं को दूर करने के लिए इस विषय पर एक रुक्षिप्त दयान देना उचित होगा।

हम पहले देख चुके हैं कि जब एक व्यक्ति चुस्त तथा उत्सुक रहता है और अपना मनपसन्द कार्य करता है तो वास्तव में इसको उसके लिए कोई लागत नहीं होती। जैसा कि कुछ समाजवादियों ने समायोग्य प्रतिशयोक्ति से अनुरोध किया है कि जब तक किसी घटना से उनका काम करना विलम्ब ही न दक जाये तब तक कुछ ही लोग यह जानते हैं कि उन्हें साधारण कार्य से कितना आनन्द मिलता है। किन्तु अधिकांश लोगों का यह सही या गमज विश्वास है कि जीविका उपाजन करते समय उनके कार्य के अनिश्चित भाग में आनन्द का कुछ भी अधिशेष नहीं रहता बल्कि इसके विपरीत

उसमें उनकी कुछ लागत लग जाती है। कार्य समाप्ति के समय उन्हें प्रसन्नता होती है: सम्भवतः वे यह भूल जाते हैं कि उनके कार्य के प्रारम्भिक घण्टों की अपेक्षा अन्तिम घण्टे अधिक लागत के रहे हैं: वे वस्तुतः यह सोचने लगते हैं कि नौ घण्टों के कार्य में अन्तिम घण्टे के कार्य की लागत नौ गुनी होती है, और सबसे अधिक दुःखदायी अन्तिम घण्टे की क्षतिपूर्ति के लिए प्रत्येक घण्टे के लिए पर्याप्त दर पर भुगतान किये जाने पर भी उन्हें कदाचित ही यह आभास होता है कि वे उत्पादन अधिशेष या लगान प्राप्त करते हैं।¹

1. हाल ही में कार्य के दिन के आठ घण्टे का होने के विषय में किये गये विचार-विमर्श से श्रम की एकान बहुत कम दूर हुई है, क्योंकि ऐसा काम बहुत रहता है जिसमें शारीरिक या मानसिक एकान बहुत कम ही और जो कुछ भी एकान देने वाला कार्य होता भी है उससे वास्तव में एकान होने की अपेक्षा मन की क्लान्ति से राहत मिलती है। उधर ही में आये हुए प्रत्येक व्यक्ति को जब जरूरत पड़े तब तैयार रहना पड़ता है। दिन में कुछ भी वास्तविक काम न करने पर भी वह उधर ही के लम्बे घण्टों का विरोध करेगा, क्योंकि इनसे उसे जीवन की विविधता, घरलू एवं सामाजिक आनन्द की सुविधाओं, तथा सम्भवतया सुखदायी भोजन एवं विभ्राम से वंचित होना पड़ता है।

यदि किसी व्यक्ति को इच्छानुसार कार्य बन्द करने की स्वतंत्रता ही तो वह उस समय कार्य करना छोड़ देगा जब उस कार्य में लगे रहने से होने वाला लाभ उसमें लगे रहने से होने वाली क्षति से अधिक न हो। यदि उसे अन्य लोगों के साथ कार्य करना पड़े तो उसके दैनिक कार्य के घण्टे व्यावहारिक रूप में नियत रहते हैं। किन्तु सामय ही ऐसे व्यवसाय होंगे जिनमें काम में होने वाली एकान की मात्रा बिलकुल नियत की जाती हो। यदि कोई व्यक्ति विद्यमान न्यूनतम स्तर पर कार्य करने में असमर्थ हो या इसके लिए अनिच्छुक हो तो वह साधारणतया किसी अन्य स्थान पर रोजगार ढूँढ लेता है जहाँ कार्य का स्तर अपेक्षाकृत नीचा हो, जब कि प्रत्येक स्थान में वहाँ बसी हुई औद्योगिक जनसंख्या द्वारा कार्य की अलग अलग तीव्रता के लाभ एवं हानियों के साधारण संतुलन से कार्य के स्तर को निश्चित किया जाता है। अतः मिन वशाओं में किसी व्यक्ति की निजी चेष्टा से बर्ष में किये जाने वाले कार्य की मात्रा निर्धारित नहीं होती वे उतनी ही अपवादजनक हैं जितनी कि ऐसी वशाएँ जिनमें किसी व्यक्ति को अपनी पसन्द से बिलकुल ही भिन्न मकान में रहना पड़ता है क्योंकि और कोई मकान सुलभ ही नहीं है। यह सत्य है कि यदि किसी व्यक्ति को जो 10 पैसे प्रति घण्टे की दर पर वस्तुतः 9 घण्टे की अपेक्षा 8 घण्टे प्रतिदिन कार्य करना चाहता है, 9 घण्टे काम करना पड़े तो उसे नवें घण्टे से हानि उठानी पड़ेगी: किन्तु ऐसा ही होता है, और जब होता भी है तो सारे दिन को एक इकाई मान लेना चाहिए। इससे लागत के सामान्य नियम में उतनी ही बाधा पहुँचती है जितनी कि संगीत गोष्ठी या चाय के प्याले को इकाई मानकर तुष्टिपुत्र के सामान्य नियम पर बाधा पहुँचती है: और एक व्यक्ति जो संगीत गोष्ठी में पूरे समय तक भाग लेने के लिए 10 शि० देने की अपेक्षा आधे के लिए 5 शि० देना चाहता है, या चाय के पूरे प्याले के लिए 4 पैसे देने की अपेक्षा

किन्तु अधिक-
कांशतया
परिष्-
मिक में वृद्धि
होने से अत्य-
धिक परि-
श्रम करने
के लिए
उत्तेजना
मिलती है।

जब तक काम करने से किसी व्यक्ति का शरीर शिथिल न पड़े जाय तब तक वह जितनी अधिक देर तक कार्य करना है या ड्यूटी पर रहता है उतना ही अधिक विषय चाहता है। इसमें हर घण्टे के अतिरिक्त कार्य से उसे अधिक वेतन मिलना है और वह ऐसी स्थिति के अधिक दिनट पहुँचता है जहाँ पर उमकी सब में अधिक तंत्र आवश्यकताएँ मंगुष्ट हो जाएँ और वेतन जितना ही ऊँचा होगा यह स्थिति उतनी ही शीघ्र वा जायगी। यह व्यक्ति पर निर्भर रहता है कि वेतन के बढ़ने में उसकी कहीं तक नयी आवश्यकताएँ पैदा होती हैं तथा आगामी वर्षों में दूसरों को या स्वयं के लिए आराम प्रदान करने की नयी इच्छाएँ उत्पन्न होती हैं, या वह उन आनन्दों से शीघ्र ही परितुष्ट हो जाता है जिन्हें केवल परिश्रम करने से ही प्राप्त किया जा सकता है और इसके बाद वह अधिक आराम तथा स्वतः आनन्ददायक कार्यों को करने के अवसरों की लालसा करता है। हम विषय पर किसी भी मानवमैत्रिक नियम का प्रतिपादन नहीं किया जा सकता, किन्तु अनुभव से यह प्रदर्शित होता है कि अधिक अशिक्षित एवं नारी (Phlegmatic) जातियाँ तथा व्यक्ति वेतन की दर के इतनी बढ़ जाने पर फिर पाने की अपेक्षा कम कार्य करने पर भी वे अपने अत्यन्त आनन्दों को प्राप्त कर सकते हैं, अपने काम पर कम समय तक रहेंगे और काम पर रहने पर भी कम मेहनत करेंगे। यदि वे लोग दक्षिणी जलवायु में रहने वाले हों तो यह बात विशेषरूप से लागू होगी किन्तु जिन लोगों का बौद्धिक शक्ति अधिक व्यापक होता है और जिनमें चरित्र की दृष्टि एवं मोक्ष अधिक होती है वे वेतन के ऊँचे होने पर अधिक कठिन एवं लम्बे समय तक परिश्रम करेंगे। यदि वे भौतिक प्राप्ति के लिए कार्य करने की अपेक्षा अधिक उत्सुक हों उद्योगों में श्रम लगाना पसन्द करते हों तो हो सकता है कि वे अति परिश्रम न करें। किन्तु इस विषय पर मूल्य पर प्रभुत्व के प्रभाव के अन्तर्गत अध्ययन करते समय अधिन पूर्णरूप से विचार किया जायगा। फिलहाल हम इन निष्कर्षों पर पहुँचते हैं कि प्रायः पारिश्रमिक में वृद्धि होने में कुशल कार्य की भांश में नुरन्त ही वृद्धि होगी और इस नियम के जिन उपवादों की अपेक्षा अभी बननाया गया है, वे क्याचित् ही बढ़े पैमाने पर होते हैं, यद्यपि वे महत्वहीन नहीं होते।²

आधे प्याले के लिए 2 वें देना चाहता है, उसे इनके उत्तरार्द्ध पर हानि उठानी पड़नी है। अतः बी० वाहम बावर्क द्वारा विद्ये गये इस संकेत (Zeitschrift für Volkswirtschaft) सन् II में प्रकाशित 'The Ultimate Standard of Value IV' का कोई उचित आधार नहीं दिखाई देता कि मूल्य लागत से प्रत्यक्ष सम्बन्ध रखे बिना साधारणतया भाग से ही निर्धारित होना चाहिए क्योंकि श्रम की प्रभावोत्पादक शक्ति स्थिर होती है: यदि साल में काम के घण्टे बिल्कुल ही निश्चित विद्ये गये हों जैसा कि प्रायः होता नहीं है, तो कार्य की तीव्रता लोचपूर्ण रहेगी।

1. अध्याय 12 देखिए। अनेक बार बुरी फसलों, युद्ध कालीन कीमती तथा साल की अव्यवस्था के कारण कुछ श्रमिक, पुरख, रिजियाँ एवं बच्चे अत्यधिक काम करने के लिए बाध्य हुए हैं। यद्यपि निरन्तर घटती हुई मजदूरी पर अधिकाधिक श्रम लगाने की दशाएँ उतनी असह्य नहीं हैं जितनी कि बही जाती हैं तथापि इनकी विगत बात

दीर्घकाल में कुशल श्रम की पूर्ति की उभारण की दर तथा उन्हें खर्च किये जाने के ढंग पर निर्भरता ।

§3 हम जब मजदूरी की दर में वृद्धि होने से व्यक्ति द्वारा किये गये कार्य पर तुरन्त ही पड़ने वाले प्रभाव पर विचार करने के बाद एक या दो शताब्दियों के बाद पड़ने वाले प्रभाव पर विचार करे तो इसका परिणाम कम निश्चित होगा। यह सत्य है कि किसी अस्थायी सुधार से अनेक लोगों को विवाह करने तथा घर बसाने का अवसर मिल जायगा जिसके लिए वे प्रतीक्षा कर रहे थे किन्तु समृद्धि में स्थायीरूप से वृद्धि होने पर जन्म-दर का घटना उतना ही सम्भव है जितना कि उसका बढ़ना। किन्तु इसके विपरीत यदि माताएँ अपने बच्चों के प्रति अपना कर्तव्य निमाना न छोड़ें तो मजदूरी में वृद्धि से मृत्यु-दर निश्चित रूप से कम हो जाती है। हम जब भावी पीढ़ी के शारीरिक एवं बौद्धिक भोज्य पर उँची मजदूरी के प्रभाव को ध्यान में रखते हैं तो यह बात और भी दृढ़ हो जाती है।

क्योंकि हर प्रकार के कार्य में कुछ किसम का उपयोग इस कारण बहुत आवश्यक होता है कि यदि हमसे से कुछ मात्रा कम कर दी जाय तो उस कार्य को कुशलतापूर्वक नहीं किया जा सकता। प्राँद व्यक्ति अपने बच्चों की देखभाल अधिक न कर स्वयं अपनी अच्छी देखरेख कर सकते हैं किन्तु इससे कुशलता को केवल एक पीढ़ी तक नष्ट होने से रोका जा सकता है। इसके अतिरिक्त कुछ ऐसी वृद्ध आवश्यकताएँ भी होती हैं जिनकी प्रथा तथा आदत के कारण इतनी मांग होती है कि लोग साधारणतया इनके अधिकांश भाग से वंचित रहने की अपेक्षा अपनी अधिकांश आवश्यक वस्तुओं को भी श्याम देते हैं। तीसरे कुछ आभ्यासिक आराम की वस्तुएँ हैं जिनमें से सभी को तो नहीं किन्तु कुछ को कठिन दबाव पड़ने पर भी पूर्णरूप से तिलाजलि नहीं दी जा सकती। इन वृद्ध आवश्यकताओं तथा प्रथम आराम की वस्तुओं में से अनेक चीजें भौतिक एवं नैतिक प्रगति की प्रतिरूप हैं, और उनकी मात्रा युग-युग में तथा स्थान स्थान में भिन्न होती है। उसकी मात्रा जितनी ही अधिक होती है मनुष्य उत्पादन के उपादान के रूप में उतना ही कम मितव्ययी होता है। किन्तु यदि उनका वृद्धिमत्तापूर्वक चयन किया जाय तो उन्हें सर्वाधिक मात्रा में प्रत्येक प्रकार के उत्पादन के लक्ष्य की पूर्ति होती है: क्योंकि उनसे तब मानव-जीवन का उत्थान होता है।

में बहुत कमी नहीं रही है। उनकी किसी ऐसे असफल धर्म द्वारा किये जाने वाले प्रयत्नों से तुलना की जा सकती है जो अपनी मूल या विशेष एवं प्रत्यक्ष लागत की पूर्ति के लिए पर्याप्त मात्रा से कुछ ही अधिक पर संविदाएँ लेकर अपने परिचय के लिए कुछ प्रतिफल प्राप्त करने की चेष्टा करती है। दूसरी ओर प्रत्येक युग में (अन्य युगों की अपेक्षा सम्भवतया वर्तमान युग में कम) ऐसे लोगों की कहानियाँ मिलती हैं जिन्होंने एकाएक समृद्धि मिल जाने से बहुत थोड़े श्रम से अर्जित मजदूरी से ही संतोष कर लिया और इस प्रकार समृद्धिशाल बनने की गति को रोक दिया। किन्तु ऐसे विषयों पर वाणिज्यिक उतार चढ़ावों के अध्ययन करने के बाद ही विचार किया जायगा। साधारण समयों में दस्तकार, व्यावसायिक व्यक्ति या पूँजीपति उपनामी व्यक्तिगत रूप में या व्यापारिक समुदाय के सदस्य के रूप में यह तय करते हैं कि किस न्यूनतम कीमत के विरुद्ध उन्हें हड़ताल नहीं करनी चाहिए।

जब श्रमिकों की आय मुख्यतया कुशलता के लिए आवश्यक वस्तुओं पर हो खर्च की जाती है तो श्रम की पूर्ति इसकी माँग के शीघ्र ही अनुस्यू होती है।

पिछड़े हुए देशों में श्रमिक वर्गों के अधिकांश खर्चों से वक्षता में वृद्धि होती है।

पहरी बात कुछ मात्रा में घनी पारश्चात्य देशों के

कुशलता के लिए उपभोग में जितनी वृद्धि गितान्त आवश्यक है उसका आयोजन करने से उत्पादन में तदुपरान्त होने वाली वृद्धि के रूप में इसमें लगी लागत निकल जाती है, और इससे राष्ट्रीय लाभों में उतनी ही वृद्धि होती है जितनी कि उसमें से इस पर खर्च की जाती है। किन्तु इस प्रकार से अनावश्यक उपभोग में वृद्धि केवल प्रकृति पर अनुप्य के अविकार में वृद्धि होने से ही हो सकती है: और यह भ्रान्त तथा उत्पादन की कलाओं में प्रथम, सुधरे हुए सगठन एवं कच्चे माल के बढ़े तथा अच्छी निरुम के स्रोतों के मुल्य होने तथा किसी भी रूप में अमीष्ट लक्ष्यों को प्राप्त करने के भौतिक साधनों एवं पूँजी की वृद्धि से सम्भव हो सकती है।

इस प्रकार इस प्रश्न का हल कि श्रम की पूर्ति इसकी माँग के कितने अनुस्यू होती है बहुत कुछ अंशों में इस प्रश्न में निहित है कि लोगों के वर्तमान उपभोग में प्रयुक्त तथा वृद्धि सोचों के जीवन एवं कार्यकुशलता के लिए आवश्यक वस्तुओं का कितना अधिक अंश है, इसमें वे रूट आवश्यकताएँ कितनी हैं जिनका सैद्धान्तिक रूप से तो त्याग किया जा सकता है किन्तु जिन्हें व्यावहारिक रूप में अधिकांश लोग कार्यक्षमता के लिए वास्तव में आवश्यक चीजों से भी अधिक पसन्द करते हैं, और इसमें उत्पादन के साधन के रूप में काम आने वाले कितने भाग अनावश्यक हैं, यद्यपि इसके कुछ भाग का महत्व उच्चतम हो सकता है, यदि उसे स्वयं ही लक्ष्य माना जाय।

जैसा कि हमने पिछले अध्याय के आरम्भ में देखा था, प्राचीन काल के प्राचीनी तथा आगल अधिकांशियों ने श्रमिक वर्गों के सम्पूर्ण उपभोग को प्रथम श्रेणी में रखा। उन्होंने आशिक रूप से सरलता के लिए तथा आशिक रूप से इस बात के लिए ऐसा किया कि उस समय हार्लैंड में वे वर्ग निर्वन और फ्रान्स में और भी अधिक निर्धन थे, उन्होंने यह तर्क दिया कि श्रम की प्रभावोत्पादक माँग में परिवर्तनों के अनुसार श्रम की पूर्ति में तदनुस्यू परिवर्तन होंगे यद्यपि ये उतनी तेजी से नहीं होंगे जितनी कि मशीनों के सम्भरण में होंगे। इसी प्रकार की बात आज भी कम विकसित देशों के बारे में कही जा सकती है, क्योंकि संसार के अधिकांश भाग में श्रमिक वर्ग में बहुत कम बिलास की वस्तुओं और कुछ ही रूढ़ आवश्यकताओं की पूर्ति में रुकने की क्षमता होती है। उनके उपार्जन में वृद्धि होने से उनकी सस्या में उतनी अधिक वृद्धि हो सकती है कि इससे उनके उपार्जन में तेजी से इतनी कमी हो जायेगी कि यह लगभग पुराने ही स्तर पर आ जायेगी जिस पर उसका केवल मरण-शोषण ही हो सकेगा। संसार के बहुत बड़े भाग में लोह या निर्वाह मात्र मजदूरी के सिद्धान्त के आधार पर मजदूरी की दर नियंत्रित होती है जिससे वस्तुतः श्रमिकों के एक अदक्ष वर्ग के पालन-शोषण तथा उन्हें जीवित रखने की लागत ही पूरी हो पाती है।

जहाँ तक आधुनिक पारश्चात्य जगत का प्रश्न है इसका उत्तर बिलकुल ही भिन्न है, क्योंकि वहाँ हास में जान एवं स्वतन्त्रता में, ओज एवं सम्पत्ति में तथा भोजन एवं कच्चे माल के सम्भरण के लिए सुदूर देशों के उपजाऊ स्रोतों तक आसानी से पहुँच सकने में बड़ी प्रगति हुई है। किन्तु हार्लैंड में भी आज यह सत्य है कि जनसस्या के उपभोग का अधिकतर भाग जीवन तथा ओज को बनाये रखने के लिए किया जाता है। यद्यपि यह सर्वाधिक मितव्ययितापूर्वक नहीं किया जाता किन्तु इसमें कोई बड़ी बरबादी

भी नहीं की जाती। इसमें सन्देह नहीं कि कुछ आसक्तियाँ निश्चितरूप से हानिकारक होती हैं किन्तु अन्य आसक्तियों की अपेक्षा ये सापेक्षिक रूप से घट रही हैं, यद्यपि जुआ खेलना सम्भवतः इनका सबसे मुख्य अपवाद है। उस व्यय का अधिक भाग दक्षता की दृष्टि से सही अर्थ में मितव्ययितापूर्ण न होने पर भी साधन जुटाने की आदतें पैदा करने में सहायता करता है जिसके बिना मनुष्य का जीवन गीरस तथा स्थिर हो जाता है और उन्हें अत्यधिक परिश्रम करने पर भी बहुत थोड़ा ही फल मिलता है। यह मलीमांति मान लिया गया है कि पाश्चात्य देशों में भी जहाँ मजदूरी सबसे अधिक है कुशल श्रम साधारणतया सबसे सस्ता है। यह स्वीकार करना पड़ेगा कि जापान का औद्योगिक विकास यह प्रदर्शित कर रहा है कि कुछ अधिक खर्चीली रूढ़ आवश्यकताएँ दक्षता में कमी हुए बिना त्याग दी जायेंगी: किन्तु यद्यपि इस अनुभव से भविष्य में दूरव्यापी परिणाम निकलते हैं, इस पर भी इसका विगत तथा वर्तमान से बहुत थोड़ा ही सम्बन्ध रहा है। मनुष्य जैसा है तथा जब तक जैसा रहा है, उसे देखते हुए पाश्चात्य जगत में दक्ष-श्रम द्वारा प्राप्त उपार्जन उस म्यूनतम मात्रा से अधिक नहीं है जो दक्ष श्रमिकों के पालन-पोषण एवं प्रशिक्षण तथा उनकी पूर्ण शक्तियों को बनाने रखने व उनकी कार्यक्षमता में परिणत करने के लक्ष्यों को पूरा करने के लिए पर्याप्त होता है।¹

सम्बन्ध में भी सत्य है।

अतः हम इस निष्कर्ष पर पहुँचते हैं कि अस्वास्थ्यकर दशाओं के अतिरिक्त मजदूरी में वृद्धि होने से सदैव भावी पीढ़ी की शारीरिक, मानसिक और नैतिक शक्ति में भी वृद्धि होती है और अन्य बातों के समान रहने पर, श्रम को मिलने वाले उपार्जन में वृद्धि होने से इसकी वृद्धि की दर बढ़ जाती है, या अन्य शब्दों में, इसकी माँग कीमत में वृद्धि होने से इसका सम्मरण बढ़ने लगता है। यदि ज्ञान तथा सामाजिक एवं धरेलू आदतों की स्थिति शांत हो तो सभी लोगों के अंश की, यदि उनकी सख्या की भी तथा किसी विशेष व्यवसाय में काम करने वाले लोगों की सख्या तथा उनके अंश दोनों की इस अर्थ में सम्मरण कीमत होगी कि माँग कीमत के किसी निश्चित स्तर पर उन्हें

सामान्य निष्कर्ष।

1 सभी इंजनों में आंशिक रूप से शोभा के लिए कुछ पीतल या जस्ते का काम किया जाता है और इसे कम्प-इंजन की कर्मक्षमता में क्षति पहुँचाने के बिना हटाया जा सकता है या विस्थापित किया जा सकता है। वास्तव में इसकी मात्रा उन कर्मचारियों की शक्तियों के अनुसार भिन्न होती है जो विभिन्न रेलों के इंजनों का नमूना तय करते हैं। किन्तु यह भी हो सकता है कि यह खर्च प्रथा के कारण करना पड़े और इस विषय से सम्बन्धित विवाद का इस प्रथा पर कुछ भी प्रभाव न पड़े और रेल कम्पनियाँ इसके विरुद्ध चलने का साहस न कर सकें। उस दशा में जब प्रथा का बोलबाला रहा था हमें इंजन की अक्षयशक्ति की निश्चित मात्रा पैदा करने को लागत में उस शोभा के कार्य की लागत को भी उसी तरह करना चाहिए जिस तरह पिष्टन की लागत शामिल की जाती है। ऐसी अनेक, विशेषकर साधारण अवधि से सम्बन्धित, व्यावहारिक समस्याएँ हैं जिनमें रूढ़ तथा वास्तविक आवश्यकताओं को लगभग एक ही आधार पर रखा जा सकता है।

स्थिर रखा जा सकता है और कीमत के ऊँची हो जाने पर उनमें वृद्धि तथा इसके घटने पर उनमें कमी होगी।

मजदूरी पर
माँग तथा
सम्भरण
के प्रभाव
समवर्गीय
हैं।

इस प्रकार हम देखते हैं कि मजदूरी पर माँग तथा सम्भरण के समवर्गीय प्रभाव पड़ते हैं। इन दोनों में से किसी के भी प्रभाव के प्रबल होने का उसी प्रकार दावा नहीं माना जा सकता जिस प्रकार कैंची की दो धारों में से किसी एक का या किसी मेह्राब के दो स्तम्भों में से किसी एक का दावा नहीं माना जा सकता है। मजदूरी में श्रम के निवल उत्पादन के बराबर होने की प्रवृत्ति पायी जाती है। इसकी सीमान्त उत्पादकता से इसको माँग कीमत निर्धारित होती है। दूसरी ओर मजदूरी का दक्ष श्रमिकों के पालन-पोषण उनके प्रशिक्षण एवं उनकी शक्ति को बनाये रखने की लागत से परिच्छ (किन्तु परोक्ष एवं जटिल) सम्बन्ध रहता है। इस समस्या के अनेक तत्त्व परस्पर एक दूसरे को नियंत्रित करने के अर्थ में निर्धारित करते हैं। और प्रसंगबश इससे यह तम हो जाता है कि सम्भरण कीमत तथा माँग कीमत में बराबर रहने की प्रवृत्ति पायी जाती है। मजदूरी न तो माँग कीमत से, न सम्भरण कीमत से नियंत्रित होती है, बरन् उन सभी कारणों से नियंत्रित होती है जो माँग तथा सम्भरण को नियंत्रित करते हैं।

“मजदूरी
की साधारण
दर”
वाक्यांश के
प्रयोग करने
में कठिनाइयों का
सामना
करना
पड़ता है।

“मजदूरी की साधारण दर” या श्रमिकों की मजदूरी के प्रचलित वाक्यांश के विषय में भी कुछ कहना चाहिए। इस प्रकार के वाक्यांश वितरण के व्यापक दृष्टिकोण में और विशेषकर पूँजी तथा श्रम के साधारण सम्बन्धों पर विचार करते समय सुविधाजनक रहते हैं किन्तु आधुनिक मन्मता में मजदूरी की सामान्य दर नाम की कोई वस्तु नहीं है। सैकड़ों या इससे भी अधिक श्रमिक वर्षों में प्रत्येक की अपनी अपनी मजदूरी की समझौते होती है, प्रत्येक की सम्भरण कीमत को नियंत्रित करने तथा अपने स्वस्थों की सस्था को सीमित करने के अपने अपने विशेष प्राकृतिक एवं कृत्रिम कारण होते हैं, और प्रत्येक की अपनी अपनी माँग कीमत उत्पादन के अन्य उपादानों द्वारा इसकी सेवाओं के लिए की जानेवाली माँग से नियंत्रित होती है।

‘व्याज की
साधारण

§4 ‘व्याज की साधारण दर’ वाक्यांश के प्रयोग करने में भी कुछ इसी प्रकार की कठिनाइयाँ उठानी पड़ती है। किन्तु यहाँ मुख्य कठिनाई इस तथ्य के कारण पैदा

1 अनेक आलोचकों द्वारा, जिनमें प्रो० वी० वाहम बावर्क जंसे उग्र आलोचक भी शामिल थे, इस भाग में दिये गये मुख्य तर्कों का गलत अर्थ लगाने के कारण इसकी इस अनुभाग में पुनरावृत्ति करना जरूरी हो गया है। क्योंकि हाल ही में उद्धृत लेख में (विशेषकर अनुभाग 5 देखिए) उनका यह विचार रहा है कि मजदूरी को श्रम के निवल उत्पादन तथा उसके पालन-पोषण एवं प्रशिक्षण व उसकी रक्षता को बनाये रखने में लगने वाली लागत (या आर्थिक संक्षेप में कम उचित दंड से श्रमिक के उत्पादन की लागत) के अनुरूप मानने में स्वतः विरोधी तत्त्व आवश्यक रूप से निहित है। दूसरी ओर जुलाई 1894 के Quarterly Journal of Economics में प्रो० कार्वर द्वारा लिखे गये एक विद्वतापूर्ण लेख में मुख्य आर्थिक शक्तियों के पारस्परिक प्रभावों को स्पष्ट किया गया है। उसके Distribution of Wealth, अध्याय IV को भी देखिए।

होती है कि पहले से ही कुछ खास चीजों पर, जैसे कि फं.री या जहाज पर विनियोजित पूंजी से उत्पन्न आय उचितरूप में आभास लगान है, और इसे ध्याज माना जा सकता है। विनियोजन के पूंजी मूल्य के अपरिवर्तित रहने पर ही रहे। अब हम इस कठिनाई को मूल जाये, तथा स्मरण करे कि 'ध्याज की साधारण दर' मुक्त पूंजी के विनियोजन से प्रत्याशित निवल उपार्जन पर ही अधिक लागू होती है, और पूंजी के विकास के पहले किये गये अध्ययन के परिणामों की संक्षेप में पुनरावृत्ति करे।

हम देख चुके हैं कि सम्पत्ति के मन्थन पर अनेकों कारणों का, जैसे कि प्रथा, आत्मनियंत्रण एवं भविष्य की पहचानने की शक्ति तथा पारिवारिक स्नेह की शक्ति का नियंत्रण रहता है. सुरक्षा इसके लिए आवश्यक शर्त है तथा ज्ञान एवं बुद्धि की प्राप्ति से यह अनेक प्रकार से आगे बढ़ती है, यद्यपि बचत ध्याज की दर के अतिरिक्त अनेक कारणों से प्रभावित होती है और अनेक लोगों की बचत ध्याज की दर से बहुत कम प्रभावित होती है जब कि कुछ लोग अपने लिए या अपने परिवार के लिए कुछ निश्चित मात्रा में आय सुरक्षित रखने का निश्चय करने पर ध्याज की कम दर की अपेक्षा अधिक दर पर कम बचत करेंगे तब भी अधिकतर प्रमाण इस मत के पक्ष में दिखायी देते हैं कि ध्याज की दर में यह बचत की मांग कीमत में वृद्धि होने से बचत की मात्रा में वृद्धि होने लगती है।

इस प्रकार ध्याज जो कि बाजार में पूंजी के प्रयोग के लिए दी जाने वाली कीमत है, ऐसे साम्य स्तर की ओर प्रवृत्त होती है जिस दर पूंजी की उस दर पर उस बाजार में कुल मांग उसी दर पर नहीं आने वाले इसके कुल स्टॉक के बराबर होती है। यदि विचाराधीन बाजार छोटा हो—मान लीजिए कि एक प्रगतिशील देश में एक ही शहर या एक ही व्यवसाय हो तो इसमें पूंजी की मांग में वृद्धि की तुरन्त ही समीपवर्ती क्षेत्रों या व्यवसायों में सम्भरण बढ़ाकर पूर्ति की जायेगी किन्तु यदि हम तारे रासार की या किसी विशाल देश के भी सम्पूर्ण भाग को पूंजी का बाजार मानकर विचार कर रहे हो तो हम यह नहीं मान सकते कि ध्याज की दर में परिवर्तन होने से इसके कुल सम्भरण में तेजी से तथा बड़ी मात्रा में परिवर्तन होते हैं। क्योंकि पूंजी की सामान्य निधि क्षम एवं प्रतीक्षा का प्रतिफल है और ध्याज की दर में वृद्धि से अतिरिक्त कार्य करने या अतिरिक्त प्रतीक्षा करने के लिए जो अनुप्रेरणा मिलती है वह उस कार्य एवं प्रतीक्षा के अनुपात में, जिसके फलस्वरूप पूंजी का कुल वर्तमान भण्डार प्राप्त हुआ है, सीधे ही अधिक नहीं हो सकती। सामान्यरूप में पूंजी के लिए मांग में बहुत अधिक वृद्धि की कुछ समय तक इसके सम्भरण से वृद्धि से उतनी पूर्ति नहीं होगी जितनी कि ध्याज की दर में वृद्धि से होगी, जिसके कारण पूंजी को आंशिक रूप से उन उपयोगों से हटा लिया जायेगा जिनमें इसका सीमान्त तुष्टिगुण निम्नतम हो। ध्याज की दर में वृद्धि से पूंजी के कुल भण्डार में केवल धीरे धीरे वृद्धि होती है।

दर' वाक्य के प्रयोग करने में भी इसी प्रकार की किन्तु कुछ कम मात्रा में कठिनाईयें सामने आती हैं।

पहले निकाले गये निष्कर्षों का सारांश।

दीर्घकाल में ध्याज की दर क्रमशः सम्भरण तथा मांग की शक्तियों से निश्चित होती है।

1 भाग 6, अध्याय 6, अनुभाग 6 देखिए।

2 भाग 4, अध्याय 7 देखिए; अनुभाग 10 में इसका संक्षिप्त वर्णन दिया गया है।

भूमि की स्थिति उत्पादन के अन्य उत्पादनों से अलग है।

§5 भूमि की स्थिति स्वयं मनुष्य से तथा उसके द्वारा बनाये गये उत्पादन के अन्य उत्पादनों से, जिनमें स्वयं भूमि पर उसके द्वारा किये गये सुधार भी शामिल हैं, भिन्न है।¹ क्योंकि जहाँ उत्पादन के अन्य उत्पादनों के सम्भरण में उनकी मात्रा के अनुसार विभिन्न मात्रा में तथा विभिन्न प्रकार से परिवर्तन होते हैं, भूमि में इस प्रकार का कोई परिवर्तन नहीं होता। इस प्रकार किसी भी धेणी के धमिकों के उपार्जन में असाधारण वृद्धि से उनकी सख्या में या इन दोनों चीजों में वृद्धि होने की प्रवृत्ति रहती और उस श्रेणी के दक्ष कार्य की मात्रा में वृद्धि होने से समाज की मिलने वाली सेवाएँ सस्ती हो जाती हैं। यदि वृद्धि उनकी सख्या में हुई हो तो प्रत्येक धमिक के उपार्जन की दर में कमी होकर पुराने स्तर की ओर आने की प्रवृत्ति होगी। किन्तु यदि वृद्धि उनकी दक्षता में हुई हो तो सम्भवतया पहले की अपेक्षा प्रति व्यक्ति अधिक अर्जित करने पर भी उनको होने वाला लाभ राष्ट्रीय लाभ में वृद्धि से होगा न कि उत्पादन के अन्य उत्पादनों के हिस्से में कमी करके। पूँजी के सम्बन्ध में भी यही बात सत्य है: किन्तु भूमि के सम्बन्ध में यह सत्य नहीं है। अतः उत्पादन के अन्य उत्पादनों के मूल्य के साथ जहाँ भूमि का मूल्य पिछले अध्याय के अन्त में विवेचन की गयी बातों पर निर्भर रहता है, यह उन बातों पर निर्भर नहीं रहता जिनका अभी विवेचन किया जा रहा है।

यह सत्य है कि व्यक्तिगत विनिर्माता या कृषक के दृष्टिकोण से भूमि केवल एक खास प्रकार की पूँजी है। भूमि पर पिछले अध्याय में विवेचन किये गये मूल्य तथा प्रतिस्थापन नियमों का प्रभाव पड़ता है, क्योंकि पूँजी के या किसी भी किस्म के धर्म के विद्यमान स्टाक की भाँति इसके स्टाक को भी एक प्रकार के उत्पादन से हटा कर दूसरे प्रकार के उत्पादन में तब तक लगाया जायेगा जब तक ऐसा करने से उत्पादन में कुछ भी लाभ हो। जहाँ तक पिछले अध्याय में किये गये विवेचनों का सम्बन्ध है, किसी फँटरी, माल-गोदाम या हल (टूटफूट इत्यादि के लिए छूट रखते हुए) से होने वाली आय उसी प्रकार निभन्नित होती है जिस प्रकार भूमि से प्राप्त होने वाली आय निभन्नित होती है। प्रत्येक दशा में आय में उत्पादन के सीमान्त निवल उत्पाद के मूल्य के बराबर होने की प्रवृत्ति रहती है: प्रत्येक दशा में यह कुछ समय तक उन उत्पादनों के कुल स्टाक तथा अन्य उत्पादनों की इसकी आवश्यकता से नियंत्रित होती है।

यह इस सभत्सा का एक पहलू है। इसका दूसरा पहलू यह है कि भूमि पर (किसी प्राचीन देश में) इस अध्याय में विवेचन किये गये वे प्रतिनियामक प्रभाव नहीं पड़ते जो कि उपार्जन की दर के ऊँचे होने के कारण उत्पादन के अन्य उत्पादनों के सम्भरण पर और परिणामस्वरूप राष्ट्रीय लाभ में उनके अक्षय पर तथा परिणामस्वरूप उस वास्तविक लागत पर पड़ते हैं जिस पर उत्पादन के अन्य उत्पादनों द्वारा उनका उपभोग किया जाता है। किसी फँटरी में अतिरिक्त मजदूर बनाने या एक फार्म पर अतिरिक्त

¹ इस अनुभाग में दिये गये तर्कों का व्यापक अर्थ समझना चाहिए। अधिक तकनीकी तथा विस्तृत विचार के लिए पाठक को सलाह दी जाती है कि वह भाग 5, अध्याय 10 को पढ़े।

हल काम में जाने में साधारणतया दूसरी फ़ैक्टरी से मजिद नहीं लेती जाती, या दूसरे फ़ार्म से हल नहीं ले लिया जाता। राष्ट्र की दृष्टि से फ़ैक्टरी में एक मजिद की या कृषि व्यवसाय में एक हल की उसी प्रकार वृद्धि होती है जैसे कि किसी व्यक्ति की इन चीजों में वृद्धि होती है। इस प्रकार वितरण के लिए अधिक राष्ट्रीय लाभार्थ मिलता है और दीर्घकाल में विनिर्माता या किसान का बड़ा हुआ उपार्जन प्रायः अन्य उत्पादकों के लाभ में कमी होने के फलस्वरूप नहीं होता। इसके विपरीत किसी भी समय (किसी प्राचीन देश में) भूमि का स्टाक सदैव के लिए वहीं रहता है और जब कोई विनिर्माता या कृषक अपने व्यवसाय में कुछ अधिक भूमि लगाना चाहता है तो वह किसी दूसरे के व्यवसाय से इसे लेने का निश्चय करता है। वह अपने व्यवसाय में थोड़ी बहुत भूमि बढ़ा लेता है, किन्तु राष्ट्र की दृष्टि से इस प्रकार के व्यवसाय में लगी भूमि में कोई भी वृद्धि नहीं होती, केवल इस परिवर्तन से ही राष्ट्रीय आय में वृद्धि नहीं होती।

§6. इस तर्क को इस प्रकार से संक्षेप में व्यक्त किया जा सकता है सभी उत्पादन की गयी वस्तुओं का कुल योग स्वयं ही वह वास्तविक स्रोत है जिससे इन सभी वस्तुओं के लिए और इसलिए उनके बनाने में लगे हुए उत्पादन के उपादानों के लिए मांग कीमत मिलती है। या इसी बात को अन्य प्रकार से व्यक्त करते हुए, यह राष्ट्रीय लाभार्थ ही देश के उत्पादन के सभी उपादानों का ठीक कुल विवल उत्पाद तथा उन्हें दिया जाने वाला एकमात्र भुगतान है। यह धर्म के उपार्जन पूँजों के ब्याज तथा अन्त में भूमि तथा उत्पादन के अन्य अवकल लाभों के उत्पादक अधिशेष या लगान में विभाजित किया जाता है। इसमें वे सभी सम्मिलित हैं और इसके सम्पूर्ण मांग का इनमें वितरण किया जाता है। इसकी (राष्ट्रीय लाभार्थ की) मात्रा जितनी ही अधिक होगी अन्य बातों के समान रहने पर उनमें प्रत्येक उपादान को मिलने वाला हिस्सा भी उतना ही बड़ा होगा।

प्रायः इनमें इसका वितरण लोगों की उनके सीमान्त आवश्यकता के अनुपात में किया जाता है, इसका अभिप्राय ऐसे समय होने वाली जरूरत से है जब लोग इस बात के लिए उदासीन रहते हैं कि उन्हें अपने अतिरिक्त साधनों से किसी उपादान की सेवाओं या सेवाफल को कुछ अधिक प्राप्त करना चाहिए या उन्हें अन्य उपादानों की सेवाओं (या उनकी सेवाओं के फल) को प्राप्त करने के लिए लगाना चाहिए। अन्य बातों के समान रहने पर, प्रत्येक उपादान का हिस्सा जितना ही बड़ा होगा सम्भवतया उतनी ही तेजी से उसमें वृद्धि होगी। ऐसा उस समय सम्भव न होगा जब इसमें किसी प्रकार की वृद्धि ही न हो सके। किन्तु इस प्रकार की हर वृद्धि से उस कारक के लिए होने वाली अधिक तीव्र आवश्यकता की कुछ पूर्ति हो सकेगी और उसके लिए सीमान्त आवश्यकता घटने लगेगी, तथा उसकी बाजार कीमत भी कम हो जायेगी। कहने का अभिप्राय यह है कि किसी भी उपादान के आनुपातिक हिस्से या पारिथमिक की दर में वृद्धि से ऐसी शक्तियाँ कार्य करने लगती हैं जो उस हिस्से को घटा देगी, और अन्य उपादानों के बीच लाभार्थ के आनुपातिक हिस्से को बड़ा देगी। यह प्रतिक्रियात्मक प्रभाव मन्द हो सकता है, किन्तु यदि उत्पादन की प्रणालियों में या समाज की सामान्य आर्थिक

उत्पादन के असंख्य उपादानों का उनके सीमान्त उपयोगों के अनुसार उपार्जन होने से राष्ट्रीय लाभार्थ समाप्त हो जाता है।

असंख्य उपयोगों के लिए आवश्यक कुल आवश्यकता।

दशा में कोई तीव्र परिवर्तन न हो तो प्रत्येक उपादान का सम्भरण इसकी उत्पादन की लागत द्वारा समानरूप से नियंत्रित होगा: यहाँ उन रुढ़ आवश्यकताओं की ध्यान में रखना होगा जो राष्ट्रीय आय के बढ़ने से प्रत्येक वर्ग की दक्षता के लिए ही अपरिहार्य आवश्यकताओं के अतिरिक्त क्रमशः बढ़ती हुई मात्रा में अधिशेष प्रदान करने के साथ निरन्तर बढ़ती जाती है।

किसी भी उपादान के सम्भरण में वृद्धि होने से अधिकांश अन्य उपादानों को भी लाभ होगा, किन्तु यह आवश्यक नहीं है कि सभी को लाभ हो।

§7 किसी भी व्यवसाय में बढ़ी हुई कार्यक्षमता तथा बड़े हुए उत्पादन के अन्य व्यवसायों पर पड़ने वाले प्रभाव का अध्ययन करते समय, अन्य बातों के ममान रहने पर, हम इन सामान्य तथ्य से आगे बढ़ेंगे कि उत्पादन के किसी भी उपादान का सम्भरण जितना ही अधिक होगा, इसे उन उपयोगों में जिनके लिए यह विशेषरूप से उपयुक्त नहीं है, लगाये जाने के लिए उतना ही अधिक प्रयत्न करना पड़ेगा। इसे उन उपयोगों में जहाँ इनका लगाना लाभदायक न प्रतीत हो, उतनी ही कम माँग कीमत से संतुष्ट रहना पड़ेगा। और प्रतिस्पर्द्धा से सभी उपयोगों से भिलने वाली कीमत बराबर ही जाने के कारण सभी उपयोगों में इसकी बही कीमत निश्चित होगी। उत्पादन के उत उपादान में वृद्धि के कारण होने वाले अतिरिक्त उत्पादन से राष्ट्रीय लाभ में बहुत वृद्धि होगी जिससे उत्पादन के अन्य उपादानों को लाभ होगा किन्तु स्वयं उस उपादान को कम दर पर काम करना होगा।

दृष्टान्त के लिए, यदि अन्य किसी परिवर्तन के बिना पूंजी में तेजी से वृद्धि हो तो म्याज की दर अवश्य ही घटनी चाहिए। यदि अन्य किसी परिवर्तन के बिना उन लोगों की संख्या बढ़ जाय जो किसी खास विस्म का काम करने के लिए तैयार हो, तो उनकी मजदूरी अवश्य घटनी चाहिए। इन दोनों में से किसी भी दशा में उत्पादन में वृद्धि होगी और राष्ट्रीय लाभ भी बढ़ेगा। इन दोनों में से किसी भी दशा में उत्पादन के किसी एक उपादान को होने वाली क्षति से अन्य उपादानों को अवश्य लाभ होगा, किन्तु यह आवश्यक नहीं कि सभी उपादानों को लाभ हो। इस प्रकार अत्यधिक स्टेड वाली खानों के खल जाने से या इन खानों में काम करने वाले लोगों की संख्या या कार्य क्षमता में वृद्धि होने से सभी वर्गों के लोगों के मकान सुधरे हुए ढग के होंगे। इससे राज तथा बढइशों के थम के लिए माँग बढ़ जायेगी तथा उनकी मजदूरी में भी वृद्धि होगी। किन्तु इससे छत के लिए सपरैल बनाने वाली को इमारती सामग्री के उत्पादकों के रूप में जितनी क्षति होगी उतना उन्हें इनके उपभोक्ताओं के रूप में लाभ न होगा। इस एक उपादान के सम्भरण में वृद्धि होने से अन्य उपादानों की माँग थोड़ी तथा कुछ अन्य उपादानों की माँग बहुत बढ़ती है, किन्तु इससे कुछ की माँग घट भी जाती है।

किसी धमिक की मजदूरी को विभिन्न श्रेणियों के

हम यह जावते हैं कि किसी धमिक की, जैसे कि किसी बूट तथा जूते की फैक्टरी में काम करने वाले कारीगर की मजदूरी उसके धम के निवल उत्पाद के बराबर है, इनकी मजदूरी उस निवल उत्पाद से निर्धारित नहीं होती, क्योंकि तीब्रान्त उपयोगों की सभी अन्य दशाओं की भाँति निवल उत्पादों पर मूल्य के अतिरिक्त माँग एवं सम्भरण के सामान्य सम्बन्धों का भी नियन्त्रण रहता है।¹

किन्तु (1) जब वूट तथा जूते के उद्योग में पूंजी तथा श्रम की कुल मात्रा उस सीमा तक लगायी जाय जिस पर इनको और अधिक मात्रा में लगाने से शायद ही लाभ हो, (2) जब संयंत्र, श्रम तथा उत्पादन के अन्य उपादानों के बीच साधनों का उचित बँटव से वितरण किया जाय, (3) जब हमारे दृष्टिकोण के अन्तर्गत सामान्य तथा अच्छा लाभ अर्जित करने वाली ऐसी फैक्टरी हो, जिये सामान्य योग्यता के साथ चलाया जा रहा हो तथा जहाँ परिस्थितियाँ ऐसी हो कि इस बात का संभव रहे कि सामान्य मजदूरी पर कार्य करने के लिए तत्पर सामान्य योग्यता एवं शक्ति वाले किसी अतिरिक्त कारीगर को काम पर लगाना चाहिए या नहीं। इन सब चीजों के होने पर हम यह निष्कर्ष निकाल सकते हैं कि उस व्यक्ति के कार्य में क्षति होने से सम्भवतया उस फैक्टरी के निवल उत्पादन में जिसका मूल्य उसकी मजदूरी के लगभग बराबर या कुछ कमी ही जायेगी। इस कथन का विलोम यह है कि उसकी मजदूरी उस निवल उत्पाद के लगभग बराबर होनी है निश्चय ही एक व्यक्ति के निवल उत्पाद को उसके साथ साथ कार्य करने वाले अन्य व्यक्तियों के निवल उत्पाद से यत्रवत् पृथक् नहीं किया जा सकता।¹

किसी वूट तथा जूते की फैक्टरी में विभिन्न श्रेणियों के कारीगरों द्वारा किया जाने वाला कार्य समानरूप से कठिन नहीं होता किन्तु विभिन्न वर्गों के बीच औद्योगिक स्तर में पाये जाने वाले अन्तर की अवहेलना कर यह कल्पना करेंगे कि वे सब समान स्तर के हैं। (इस कल्पना से इसके सामान्यरूप में परिवर्तन हुए बिना हमारे तर्क की शब्द-रचना सरल हो जाती है)।

अब आधुनिक कार्य की तीव्रता से बदलती हुई दशाओं में किसी न किसी उद्योग में श्रम की पूर्ण सम्भवतया, कभी तो बहुत अधिक और कभी बहुत कम होती है : और ये अवस्थानोंकी असमानताएँ अवरोधक शक्तों तथा अन्य प्रभावों से बढ सकती हैं। किन्तु इस पर भी श्रम प्रवाह से यह सत्य साबित होता है कि समान औद्योगिक ग्रंथ या स्तर के श्रमिकों की मजदूरी किसी पाश्चात्य देश के सभी भागों में विभिन्न काम धन्यों में बराबर होने लगती है। तदनुसार इस कथन से कोई उल्लेखनीय त्रुटि नहीं है कि सामान्यतया समान औद्योगिक स्तर का प्रत्येक श्रमिक वूट बनाने की सामान्य कारीगरी से उतने ही समय में अर्जित मजदूरी से किसी भी निरुद्ध के जूते का जोश उतने लगे सामान की लागत देकर सरीद सकता है जितना कि उस कारीगर को अपनी फैक्टरी के निवल उत्पाद के लिए उस निरुद्ध के जूते का जोड़ा बनाने में लगता। इस कथन को अधिक सामान्यरूप देते हुए हम कह सकते हैं कि साधारणतया प्रत्येक श्रमिक सौ दिनों के श्रम के उपार्जन से साथ में काम करने वाले समान श्रेणी के अन्य कारीगरों के सौ दिनों के श्रम का निवल उत्पाद प्राप्त कर सकता है वह जिस ढंग से चाहे

1 उत्पादन की सरकारी संगणना की भाँति अब प्रत्यः किसी फैक्टरी के निवल उत्पादन को उस अतिरिक्त उपयोगिता के बराबर माना जाता है जो उत्पाद में लगायी जाने वाली सामग्री को प्रदान की जाती है। इस प्रकार इसके निवल उत्पाद का मूल्य इसके उत्पादन के कुल मूल्य तथा इसमें लगी हुई सामग्री के मूल्य के अन्तर के बराबर होता है।

श्रमिकों के निवल उत्पाद के रूप में अस्थायी रूप से व्यक्त किया जा सकता है।

वस्तुओं का चयन कर सकता है किन्तु उन सबका कुल योग इसी उत्पादन के बराबर होगा।

यदि किसी अन्य ग्रेड के कर्मचारियों का सामान्य उपार्जन उसके उपार्जन का आधा हो तो बूट बनाने वाले कारीगर को उस श्रेणी के कर्मचारी के दो दिन के धम के निवल उत्पाद को प्राप्त करने के लिए तीन दिन की मजदूरी अवश्य खर्च करनी पड़ेगी, और आगे भी यही अनुपात रहेगा।

किसी भी व्यवसाय में कार्यक्षमता की वृद्धि से अन्य व्यवसायों में वास्तविक मजदूरी बढ़ जाती है।

इस प्रकार अन्य बातों के समान रहने पर किसी भी व्यवसाय के धमिक की, जिसमें उसका अपना व्यवसाय भी शामिल है, निवल कार्यक्षमता बढ़ने से उसकी मजदूरी के उस माग के वास्तविक मूल्य में जिसे बूट बनाने वाला कारीगर उस व्यवसाय की उत्पादित चीजों में खर्च करता है उसी अनुपात में वृद्धि होगी। अन्य बातों के समान रहने पर, बूट बनाने वाले कारीगर की वास्तविक मजदूरी का साम्य स्तर उसके व्यवसाय सहित उन व्यवसायों की औसत कार्यक्षमता पर प्रत्यक्षरूप से निर्भर रहता है तथा उन्हीं के अनुसार प्रत्यक्षरूप से बदलता है जो उन चीजों का उत्पादन करते हैं जिन पर वह अपनी मजदूरी खर्च करता है। इसके विपरीत किसी उद्योग में धमिकों द्वारा इसकी कार्यक्षमता में दस प्रतिशत की वृद्धि करने वाले सुधार को अस्वीकार करने से बूट बनाने वाले कारीगरों की उम उद्योग की चीजों पर खर्च की जाने वाली मजदूरी के माग के दस प्रतिशत के बराबर हानि उठानी पड़ती है। किन्तु जिन धमिकों के उत्पाद उसके अपने उत्पादन से प्रतिस्पर्धा करते हैं उनकी बड़ी हुई कार्यक्षमता से उसे कम से कम कुछ समय के लिए क्षति पहुँचनी है, विशेषकर यदि स्वयं वह उन उत्पादों का उपभोक्ता न हो।

विभिन्न ग्रेडों के बीच सन्तुल्य। व्यावसायिक योग्यता में वृद्धि से शारीरिक धम की मजदूरी बढ़ जाती है।

पुन बूट बनाने वाले कारीगर को किसी ऐसी चीज से लाभ होगा जिससे विभिन्न ग्रेडों की सापेक्षिक स्थितियाँ इस प्रकार परिवर्तित हो कि अन्य की अपेक्षा उसका ग्रेड ऊँचा हो जाय। उसे चिकित्सा अधिकारियों की सख्या से वृद्धि से लाभ होगा क्योंकि इनकी सहायता की यदाकदा जरूरत रहती है। यदि मुख्यतया विनिर्माण या किसी अन्य प्रकार के व्यवसाय के प्रबन्ध के कार्य में लगे हुए लोगों में अन्य ग्रेडों से आकर बहुत बड़ी सख्या में लोग सम्मिलित हो जायें तो उसे और भी अधिक लाभ होगा : क्योंकि तब शारीरिक धम के उपार्जन की अपेक्षा प्रबन्ध के उपार्जन में स्थायी कमी हो जायेगी, हर प्रकार के शारीरिक धम के निवल उत्पाद में वृद्धि होगी और अन्य बातों के समान रहने पर, बूट बनाने वाला कारीगर जिस किमी चीज में अपने उत्पाद को व्यक्त करने वाली मजदूरी को खर्च करेगा उसकी उसे अधिक मात्रा प्राप्त होगी।

हम ज्ञान की पूर्णता तथा प्रतिस्पर्धा की स्वतंत्रता की कल्पना न कर केवल उद्यम तथा

§8 प्रतिस्थापन की प्रणिया, जिसकी प्रवृत्तियों पर हम विचार करते आये हैं, एक प्रकार की प्रतिस्पर्धा है और इस बात पर पुन. जोर देना अच्छा रहेगा कि हम प्रतिस्पर्धा को पूर्ण नहीं मानते। पूर्ण प्रतिस्पर्धा के लिए बाजार की अवस्था का पूर्ण ज्ञान होना जरूरी है। यद्यपि सोमबाइंड स्ट्रीट, सट्टा बाजार या थोक उत्पादन बाजार के व्यापारियों की इस प्रकार के ज्ञान होने की कल्पना करने में हम वास्तविक से बहुत भ्रष्ट होते, तथापि उद्योग के किसी भी निम्न ग्रेड में धम की पूर्ति को नियंत्रित करने वाले कारणों की समीक्षा करते समय इस प्रकार की कल्पना करना विलकुल ही तर्कसंगत

नहीं होगा। क्योंकि यदि किसी व्यक्ति को अपने धर्म के बाजार के विषय में सब कुछ जानने की पर्याप्त योग्यता हो तो वह निम्न श्रेष्ठ में बहुत अधिक समय तक नहीं रहेगा। प्राचीन अर्थशास्त्री व्यावसायिक जीवन के वास्तविक तथ्यों के निरन्तर सम्पर्क में रहने के कारण अवश्य ही यह भर्त्सना जानते होंगे, किन्तु आशिक रूप से सक्षिप्तता एवं सरलता के लिए, आशिक रूप से 'मुक्त प्रतियोगिता' शब्द आम नारा बन जाने से और आशिक रूप से अपने सिद्धान्तों को पर्याप्त रूप से वर्णित एवं प्रतिबन्धित न करने से बहुधा ऐसा प्रतीत होता था कि उन्होंने अवश्य ही पूर्ण ज्ञान होने की कल्पना की थी।

अतः इस बात पर जोर देना विशेषरूप से महत्वपूर्ण है कि हम किसी भी औद्योगिक समूह के सदस्यों को अधिक योग्यता एवं पूर्णज्ञान से सम्पन्न होने की कल्पना नहीं करते या ऐसे प्रयोजनों से नियन्त्रित होने की कल्पना करते जो समय तथा स्थान की सामान्य दशाओं को ध्यान में रखते हुए वास्तव में उस समूह के सदस्यों के लिए सामान्य है, तथा जिन्हें प्रत्येक विद्वान् पुरुष उनसे सम्बन्धित मानता है। यह हो सकता है कि उनके कार्य हठी एवं आवेगशील हों और उनमें कुत्सित एवं महान प्रयोजनों का मिश्रण पाया जाय, किन्तु प्रत्येक व्यक्ति में अपने लिए तथा अपने बच्चों के लिए ऐसे धर्मों को अपनाने की निरन्तर प्रवृत्ति पायी जाती है जो उसके अपने साधनों से सम्भव हो तथा जिन्हें अपनाने के लिए आवश्यक प्रयत्न करने की क्षमता एवं इच्छा हो।¹

§9. अब प्रश्नों की जिस अन्तिम श्रेणी पर विचार करना है वह है सामान्य पूँजी का सामान्य मजदूरी से सम्बन्ध। यह स्पष्ट है कि यद्यपि विशेष व्यवसायों में लगाये जाने के लिए सामान्य पूँजी में और श्रम में निरन्तर प्रतिस्पर्धा हो रही है, तथा भी पूँजी के श्रम एवं उपभोग स्थगन का प्रतिरूप होने के कारण वास्तव में प्रतिस्पर्धा पर्याप्त उपभोग स्थगन से किये जाने वाले कुछ प्रकार के धर्म तथा कम उपभोग से किये जाने वाले अन्य प्रकार के धर्म के बीच होती है। दृष्टान्त के लिए जब यह कहा जाता है कि पूँजी वाली मशीनों ने बूट बनाने में लगे हुए बहुत धर्म को विस्थापित कर दिया है तो यह अभिप्राय होता है कि पहले अनेक लोग हाथ से बूट बनाया करते थे और बहुत कम ऐसे थे जो कुछ उपभोग स्थगित कर कटनी (awl) तथा अन्य सहज औजार बनाते थे, जब कि अब बूट बनाने में अपेक्षाकृत थोड़े ही लोग लगे हुए हैं, और वे अब पर्याप्त उपभोग-स्थगन से अभियन्ताओं द्वारा बनायी गयी शक्ति-शाली मशीनों की सहायता से पहले की अपेक्षा कहीं अधिक बूट तैयार करते हैं। वास्तव में सामान्य धर्म एवं सामान्य उपभोग-स्थगन के बीच होने वाली प्रतिस्पर्धा वास्तविक एवं प्रभावशाली है। किन्तु यह प्रतिस्पर्धा उस सम्पूर्ण क्षेत्र के थोड़े ही भाग तक सीमित होती है, और सस्ती दर पर प्राप्त पूँजी की सहायता से अजित लाभ और अतः धर्म के लिए आवश्यक वस्तुओं के उत्पादन की दक्ष प्रणालियों की अपेक्षा इसका महत्व कम है।²

सामान्य रूप से बचत करने की शक्ति एवं तत्परता में वृद्धि होने से उपभोग-स्थगन

1 वस्तुओं तथा धर्म के सम्बन्ध में माँग एवं सम्भरण के समायोजनों के बीच पाये जाने वाले अन्तर का आगे जाने वाले अध्याय में विवेचन किया गया है।

2 हम यहाँ पर संकुचित अर्थ में रोजगार के लिए धर्म तथा स्वयं उपभोगों एवं उसके सहायक प्रबन्धक व फोरमनों के कार्य के बीच प्रतिस्पर्धा पर विचार नहीं

व्यावसायिक आदतों की ही कल्पना करते हैं जो कि उद्योग के अनेक स्तरों में सामान्य होते हैं।

अब हम सामान्य रूप में पूँजी एवं धर्म के सम्बन्धों पर विचार करेंगे। पूँजी एवं धर्म के उपभोग के लिए प्रतिस्पर्धा नियन्त्रित होने पर भी वास्तविक होती है।

के लाभ अधिकधिक दर में मिलने और उपभोग स्वमित करने से प्राप्त होने वाली पूँजी का पहले की भाँति व्याज की ऊँची दर पर विनियोजन नहीं हो सकेगा। अर्थात् यदि आविष्कार के फलस्वरूप उत्पादन की जटिल प्रणालियों के नये लाभदायक उपयोगों का प्रारम्भ न हो तो व्याज की दर में निरन्तर कमी होती जायेगी। किन्तु पूँजी की इस वृद्धि से राष्ट्रीय लाभान्न में वृद्धि होगी और अन्य दशाओं में श्रम के लगाने जाने के नये तथा बहुत अच्छे क्षेत्र मिलने लगेंगे और दस प्रकार श्रम की सेवाओं के आर्थिक विस्थापन से होने वाली क्षति की अपेक्षा पूँजी के उपयोग से होने वाला लाभ अधिक होगा।¹

पूँजी में वृद्धि होने से इसके उपयोग के लिए बिना जाने वाला सीमान्त प्रभार कम हो जाता है और वास्तविक मजदूरी बढ़ जाती है।

पूँजी तथा आविष्कार के विकास के फलस्वरूप राष्ट्रीय लाभान्न में होने वाली वृद्धि से सभी प्रकार की वस्तुओं पर अवश्य ही प्रभाव पड़ता है। दृष्टान्त के लिए इससे मोची अपने उपार्जन से भोजन एवं वस्त्र अधिक व अच्छे प्रकार का पानी, कृत्रिम रोशनी एवं ताप प्राप्त कर सकता है और अधिक मात्रा में भ्रमण कर सकता है। यह स्वीकार करना पड़ेगा कि कम से कम पहली दशा में कुछ सुधारों से केवल धनी लोगों द्वारा उपभोग की जाने वाली वस्तुएँ ही प्रभावित होती हैं, और राष्ट्रीय लाभान्न में तदनुसृत वृद्धि का कोई भी भाग प्रत्यक्षरूप से श्रमिक वर्गों को नहीं मिलता, और उन्हें कुछ लाभ व्यवसायों में अपने कुछ सदस्यों को सम्भवतया होने वाली परेशानियों की क्षतिपूर्ति के लिए शीघ्र ही कुछ भी नहीं मिलता। किन्तु ऐसी दशाएँ बहुत कम होती हैं, और साधारणतया छोटे पैमाने पर ही होती हैं और इनमें भी सदैव परीक्षरूप से कुछ न कुछ क्षतिपूर्ति होती है। क्योंकि धनी लोगों के विलास की वस्तुओं में किये जाने वाले सुधार शीघ्र ही अन्य वर्गों के लोगों की आराम की वस्तुओं में भी होने लगते हैं। यद्यपि ऐसा होना आवश्यक नहीं है, तब भी विलास की वस्तुओं के सस्ते होने से साधारणतया धनी लोगों के हाथ से बनी तथा निजी सेवाओं के लिए अनेक प्रकार से इच्छाएँ बढ़ जाती हैं और इन इच्छाओं की तृप्ति के लिए उनके अपने साधन बढ़ जाते हैं। इस बात से सामान्य पूँजी तथा सामान्य मजदूरी के सम्बन्ध के दूसरे पहलू की ओर भी सकेत मिलता है।

अथ स्पष्टीकरण।

§10. यह ध्यान रहे कि वर्ष में किमी भी औद्योगिक वर्ग को राष्ट्रीय लाभान्न का जो हिस्सा मिलता है उसमें या तो उस वर्ष में बनी हुई चीजें शामिल रहती हैं या उन चीजों के तुल्याक सम्मिलित किये जाते हैं। क्योंकि वर्ष में पूर्णरूप से या आंशिक रूप से बनी हुई अनेक चीजें पूँजीपतियों एवं उद्योग के उपभ्रामियों के अधिकार में रहती हैं और इन्हें पूँजी के भण्डार में शामिल करना चाहिए। इसके बदले में वे प्रत्यक्ष या परीक्षरूप से श्रमिक वर्गों को पिछले वर्षों में बनायी गयी कुछ चीजें प्रदान करते हैं। कर रहे हैं। अध्याय 8 तथा 13 के अधिकांश भाग में इस कठिन तथा महत्वपूर्ण समस्या पर विचार किया जायेगा।

1 पूँजी की वृद्धि पर व्यापक अर्थ में गणना की गयी है: यह व्यापारिक पूँजी तक ही सीमित नहीं है। यह बात शीघ्र महत्व की है और इस पर परिशिष्ट ज अनुभाग 4 में विचार किया जायेगा।

श्रम एवं पूँजी में साधारणरूप से जो सौदा होता है उसके फलस्वरूप मजदूरी पाने वाला तुरन्त उपभोग के लिए तैयार चीजों पर अधिकार प्राप्त कर लेता है, और बदले में अपने मालिक के माल को तुरन्त उपभोग के लिए तैयार बनाने के अधिक अनुकूल बनाता है। यद्यपि यह बात अधिकांश कर्मचारियों के विषय में सत्य है किन्तु यह उन लोगों के विषय में सत्य नहीं कहीं जा सकती जो उत्पादन की अन्तिम प्रक्रियाओं को सम्पन्न करते हैं। दृष्टान्त के लिए जो लोग मशीनों के इंजनों को एकत्रित कर मशीनों तैयार करते हैं वे अपने मालिक को तुरन्त उपभोग के लिए अपनी मजदूरी की अपेक्षा कहीं अधिक वस्तुएँ बनाकर देते हैं। यदि हम वर्ष को दो ऋतुओं को इस प्रकार ले कि बीज तथा फसल काटने का समय इनमें शामिल किया जा सके तो हम पायेंगे कि कुल मिलाकर कर्मचारी अपने मालिकों को अपनी मजदूरी की अपेक्षा कहीं अधिक तैयार वस्तुएँ देते हैं। इस पर भी वस्तुतः एक दबावपूर्ण अर्थ में हम यह भी कह सकते हैं कि श्रम का उपार्जन पूँजी से श्रम को दी जाने वाली पेशगी पर निर्भर रहता है। क्योंकि मशीन एवं फैक्ट्रियों, जहाजों तथा रेल मार्गों को ध्यान में न रखते हुए कर्मचारियों को किराये पर दिये गये मकान तथा विभिन्न अवस्त्राओं में उनके उपभोग की चीजों में परिणत किया जाने वाला कच्चा माल भी उनके द्वारा मजदूरी मिलने से पहले एक महीने तक पूँजीपति के लिए किये गये काम के तुल्याक की अपेक्षा श्रमिकों के उपयोग के लिए किये गये पूँजी के कहीं अधिक आयोजन को व्यक्त करते हैं।

अतः वितरण को सामान्य योजना में जिसे स्पष्ट किया जा चुका है सामान्य पूँजी तथा सामान्य श्रम के सम्बन्ध उत्पादन के किन्हीं भी अन्य दो उत्पादनों के बीच पाये जाने वाले सम्बन्धों से अधिक भिन्न नहीं है। श्रम एवं पूँजी के सम्बन्धों का आधुनिक सिद्धान्त वहीं परिणाम है जहाँ तक पहुँचने के लिए इस विषय से सम्बन्धित पहले दिये गये सभी सिद्धान्त प्रयत्नशील थे, और यह मिस की पुस्तक के चौथे भाग के तीसरे अध्याय में केवल जहाँ वह इस समस्या के विभिन्न अंगों को एक साथ प्रस्तुत करते हैं, दिये गये सिद्धान्त से केवल इस बात में भिन्न है कि इसमें अपेक्षाकृत अधिक यथार्थता, पूर्णता एवं सजातीयता विद्यमान है।

इस तक की संक्षेप में इस प्रकार व्यक्त कर सकते हैं सामान्य पूँजी तथा सामान्य श्रम राष्ट्रीय लाभार्थ के उत्पादन के लिए साथ साथ कार्य करते हैं, और अपनी अपनी (सीमान्त) कार्यक्षमताओं के अनुसार इममें से अपना हिस्सा ले लेते हैं। इनकी पारस्परिक निर्भरता अधिकतम होती है और श्रम के बिना पूँजी का कोई अस्तित्व नहीं है, और श्रमिक अपनी या किसी अन्य की पूँजी की सहायता के बिना अधिक समय तक जीवित नहीं रह सकता। जहाँ श्रम शक्तिशाली होता है वहाँ पूँजी के लिए उँचा पुरस्कार मिलता है और इममें तेजी से वृद्धि होती है। पूँजी एवं श्रम की कृपा से पाश्चात्य जगत का साधारण मजदूर प्राचीनकाल के राजकुमारों से अनेक प्रकार से अच्छा खाना खाता है, अच्छे कपड़े पहनता है तथा अच्छे मकानों में रहता है। पूँजी एवं श्रम का योग उतना ही जल्द ही जिनना कि धागा कातने वाले तथा कपड़ा बुनने वाले में जरूरी है। यद्यपि इममें बातने वाले व्यक्ति को कुछ प्राथमिकता मिली है किन्तु इससे उसे विशेष स्थान प्राप्त नहीं होता। प्रत्येक को समृद्धि दूसरे की शक्ति एवं विद्या-

वह अर्थ जिसमें श्रम का उपार्जन पूँजी से मिलने वाली पेशगी पर निर्भर रहता है।

मजदूरी के अधिक पुराने सिद्धान्त आधुनिक सिद्धान्त की ओर अग्रसर हो रहे थे। पहले श्रम का चुका वितरण का ध्यापक सिद्धान्त पूँजी एवं श्रम के सामान्य सम्बन्धों पर प्रकाश डालता है, यद्यपि उप-

कामी के कार्य का महत्व भी बढ़ता जा रहा है।

शीलता से सीमित है, यद्यपि प्रत्येक को स्थायीरूप से न भी तो अस्थायीरूप से अवश्य ही दूसरे के हितसे भी कमी होने से राष्ट्रीय लाभांश का कुछ बड़ा हिस्सा मिल सकता है। आधुनिक समाज में गैर सरकारी मालिक तथा मर्यादित पूंजी कम्पनियों के कर्मचारी, जिनमें से अनेकों के पास अपनी थोड़ी ही पूंजी रहती है, महान औद्योगिक चक्र के केन्द्र की भांति कार्य करते हैं। पूंजी के मालिकों एवं कर्मचारियों के हित उनकी ओर तथा वहीं से विकीर्ण होते हैं और वे उन्हें दृढ़तापूर्वक एक मूल में बाँधे रहते हैं। अतः वे रोजगार एवं मजदूरी के उत्तार चढ़ाव से सम्बन्धित विवेचनों में महत्वपूर्ण स्थान रखते हैं जिन्हें इस ग्रन्थ के दूसरे खण्ड के लिए स्थगित कर दिया गया है। इनका अगले आठ अध्यायों में क्रमशः श्रम, पूंजी तथा भूमि के विज्ञापन प्रसंग में माँग एवं सम्भरण के प्रभाव के गौण विषयों के विवेचन में महत्वपूर्ण स्थान है, यद्यपि इनका स्थान प्रमुख नहीं माना जा सकता।

परिशिष्ट
अ (J)
तथा
(K)।

परिशिष्ट अ में 'मजदूरी निधि सिद्धान्त' पर कुछ विचार किया जायेगा। इस विचारधारणा का कारण बतलाया जायगा कि इसमें श्रम की माँग के पहलू पर क्यों अत्यधिक जोर दिया गया है और इसके सम्भरण को नियंत्रित करने वाले कारकों की क्यों अवहेलना की गयी है। इससे पूंजी की सह्यता से श्रम द्वारा उत्पादित वस्तुओं के प्रभाव तथा मजदूरी के प्रवाह के वास्तविक सहसम्बन्ध की अपेक्षा पूंजी के प्रवाह तथा मजदूरी के प्रवाह के बीच सहसम्बन्ध प्रदर्शित होता है। किन्तु इस मत का कारण भी दिया जायगा कि यदि अर्थशास्त्र सस्थापकों से—यद्यपि उनके सभी अनुयायी ऐसा नहीं करते—जिन्हें की गयी होती तो वे स्वतः ही इस सिद्धान्त के भ्रम में डालने वाले मुद्दों को स्पष्ट कर देते, और इस प्रकार जहाँ तक सम्भव हो सकता था वहाँ तक इनका आधुनिक सिद्धान्तों से निकट सम्बन्ध स्थापित कर देते। परिशिष्ट ब में अनेक किस्म के उत्पादक तथा उपभोक्ता अधिशेषों के विषय में कुछ अध्ययन किया जायगा, और इससे कुछ ऐसे प्रश्न उठेंगे जिनका भावनात्मक महत्व अधिक किन्तु व्यावहारिक महत्व थोड़ा ही हो।

हमारी समस्या इतनी कठिन है कि इसे तकनीकी भाषा के बिना एक ही दृष्टिकोण में केन्द्रित नहीं किया जा सकता।

जैसा कि उल्लेख किया जा चुका है, उत्पादन के असंख्य उत्पादनों की (कुल तथा सीमान्त) कार्यक्षमताएँ उनकी कुल निवल उत्पाद या राष्ट्रीय लाभांश में प्रत्यक्ष एवं परोक्ष योगदान तथा उन्हें लाभांश के अनेक प्रकार से प्राप्त होने वाले भाग में असंख्य पारस्परिक प्रभावों से इतने जटिलरूप से सम्बन्धित होते हैं कि इस सब को एक ही कथन में समाविष्ट करना असम्भव है। किन्तु गणित की सुगठित, ठोस तथा पथार्थ भाषा की सह्यता से हम पर्याप्त रूप से स्वीकृत सामान्य दृष्टिकोण अपना सकते हैं, यद्यपि इसमें मोटे शब्दों में न्यूनाधिक सख्यात्मक अन्तरो को गुणात्मक अन्तरो के रूप में व्यक्त करने के अतिरिक्त किसी प्रकार के गुणात्मक विभेद के कारण पाये जाने वाले अन्तर को ध्यान में नहीं रखा जा सकता।¹

1 गणितीय परिशिष्ट में टिप्पणियों 14-21 में इस प्रकार का संश्लेषण किया गया है। इनमें से अन्तिम टिप्पणियों को सम्भ्रान्त सरल है और इसमें समस्याओं की जटिलता प्रदर्शित की गयी है। शेष टिप्पणियों में टिप्पणी 14 जिसके कुछ भाग के सार का भाग 5, अध्याय 4 में अंग्रेजी में अनुवाद किया गया है, से उत्पन्न होने वाली बातों को विस्तृत रूप में दिया गया है।

अध्याय 3

धर्म का उपार्जन

§1. पिछले भाग में माँग तथा सम्भरण के साम्य के सामान्य सिद्धान्त का तथा इस भाग के पहले दो अध्यायों में वितरण एवं विनिमय की केन्द्रीय समस्या की मुख्य रूपरेखाओं का विवेचन करते समय हमने, जहाँ तक सम्भव हो सकता था, उत्पादन के उपादानों के विशेष गुण एवं वृत्तान्तों को छोड़ दिया था। हमने इस बात की अधिक विस्तार में जाँच नहीं की कि उत्पादन के उपकरण तथा उनकी महायता में उद्वेग चीजों के मूल्य के सम्बन्धों को व्यक्त करने वाले सामान्य सिद्धान्त मानिकों, कर्मचारियों या वृत्तिक वर्गों द्वारा प्राकृतिक योग्यताओं, या बहुत पहले से अर्जित ज्ञान एवं कुशलता से प्राप्त आय पर कहीं तक लागू हो सकते हैं। हमने लाभ के विश्लेषण से सम्बन्धित कठिनाइयों से दूर रहने की कोशिश की है, और इस शब्द के आम प्रचलन में लगाये जाने वाले नाना प्रकार के अर्थों पर तथा यहाँ तक कि अपिक प्रारम्भिक शब्द व्याज पर भी कोई ध्यान नहीं दिया। हमने भूमि के लिए खी जाने वाली माँग पर विभिन्न किस्म के पट्टों के प्रमाण को भी ध्यान में रहीं रखा। इन तथा कुछ अन्य कमियों को दूर करने के लिए क्रमशः धर्म, पूँजी एवं व्यावसायिक क्षमता तथा भूमि के प्रसंग में माँग एवं सम्भरण पर मिले गये आध्यायी में अधिक विस्तारपूर्वक विश्लेषण किया गया है। इस अध्याय में उपार्जन का अर्थ करने एवं अनुमान लगाने की जिन कठिनाइयों पर विचार किया जा रहा है वे मुख्यतया गणित या पुस्तक पालन से सम्बन्धित हैं; किन्तु इन पर असावधानी से विचार करने के कारण बहुत बड़ी त्रुटि हो गयी है।

§2 जब किसी भौतिक वस्तु के सम्बन्ध में माँग तथा सम्भरण के प्रभाव को देखा जाता है तो गिरन्तर हमें इस कठिनाई का सामना करना पड़ता है कि एक ही बाजार में एक ही नाम से बेची जाने वाली दो चीजें वास्तव में खरोददारों के लिए एक ही किस्म की तथा एक ही मूल्य की नहीं होती। या यदि चीजें सचमुच ही एक ही हैं तो वे तीव्रतम प्रतिस्पर्धा के साथ ऐसी कीमतों पर विकेंगी जो नामान के लिए मिस्र होगी, क्योंकि बिभी की दवाएँ एक ही नहीं होती वृष्टान्त के लिए जहाँ एक ओर मान देने के खर्च या जोखिम का कुछ भाग विभेदा द्वारा वहन किया जाता है, इसे दूसरी ओर फेताओं पर डाल दिया जाता है। किन्तु भौतिक वस्तुओं की अपेक्षा धर्म के विषय में इस प्रकार की कठिनाइयाँ बहुत अधिक हैं: धर्म के लिए दी जाने वाली वास्तविक कीमत इसके लिए दी जाने वाली नाममात्र कीमत से बहुधा बहुत भिन्न होती है और इसे देने के ढंगों का सरलतापूर्वक पता नहीं लगाया जा सकता।

‘कार्यकुशलता’ शब्द में एक प्राथमिक कठिनाई है। जब कहा जाता है कि दीर्घ-काल में विभिन्न काम धन्यो में लगभग समान कार्यकुशलता वाले लोग समान आय अर्जित करते हैं (या बराबर ‘निवल लाभ’ प्राप्त करते हैं, भाग, 2, अध्याय 4,

इस तथा इसके बाद आने वाले अध्यायों का विषय-क्षेत्र।

प्रतिस्पर्धा से समान रोजगारों में साम्प्रतिक मजदूरी बराबर नहीं होती अर्थात् यह धर्मियों की कार्यकुशलता के अनुपात में होती है।

अनुभाग 2 देखिए) तो 'कार्यकुशलता' शब्द का व्यापक अर्थ लगाना चाहिए। हमने अभिप्राय सामान्य औद्योगिक कार्यकुशलता से होना चाहिए, जैसा कि ऊपर बतलाया गया है (भाग 4, अध्याय 5, अनुभाग 1)। किन्तु जब एक ही काम घन्टों में तबे विभिन्न शोमों की अलग-अलग अर्जन शक्ति का प्रयोग उठता है तो कार्यकुशलता का उस काम घन्टों के लिए आवश्यक विशेष चीजों के प्रयोग में अतमान लगाना चाहिए।

प्रायः यह कहा जाता है कि प्रतिस्पर्द्धा की प्रवृत्ति के कारण एक ही व्यापार में या समान कठिनाई वाले व्यापारों में लगे हुए लोगों का उपार्जन बराबर होता है, किन्तु इस कथन की सनवतापूर्वक व्याख्या करनी चाहिए। क्योंकि प्रतिस्पर्द्धा के कारण असमान कार्यकुशलता वाले दो व्यक्तियों का उपार्जन किसी निश्चित अवधि में, जैसे कि एक दिन या एक मास में, समान होने की अपेक्षा असमान होता है। इसी प्रकार हमसे दो क्षेत्रों में, जहाँ कार्यक्षमता का औसत स्तर असमान हो, औसत साप्ताहिक मजदूरी समान होने की अपेक्षा असमान होती है। यदि इंग्लैंड के दक्षिणी भाग की अपेक्षा उत्तरी भाग में श्रमिक शोमों की औसत शक्ति एवं कुशलता अधिक हो तो इसका यह अर्थ निकलता है कि जितनी ही अधिक 'प्रतिस्पर्द्धा' से चीजे अपना स्तर प्राप्त करती हैं दक्षिण की अपेक्षा उत्तर में औसत साप्ताहिक मजदूरी निश्चितरूप से उतनी ही अधिक होगी।¹

मिलफैंसली तथा कुछ अन्य लेखकों ने निश्चित रूप से मजदूरी की स्थानीय अक्षमताओं पर जोर देकर यह सिद्ध करने की कोशिश की कि श्रमिक वर्गों में बहुत कम गतिशीलता होती है, और उनमें रोजगार के लिए होने वाली प्रतिस्पर्द्धा का कोई प्रभाव नहीं पड़ता। किन्तु उनके द्वारा उद्धृत किये गये अधिकांश तथ्य किसी दिन या साप्ताहिक की मजदूरी से ही सम्बन्धित थे, जे अन्वये तथ्य हैं, और जब इनके शेष आधे भाग को भी ध्यान में रखा जाय तो उनसे साधारणतया उस बात के विपरीत अनुमिति की पुष्टि होती है जिसे मैं उद्धृत किया गया था। क्योंकि यह देखा गया है कि साप्ताहिक मजदूरी का कार्यक्षमता की स्थानीय विभिन्नताएँ प्रायः एक दूसरे से सम्बन्धित होती हैं और यदि हमें इस प्रश्न से कुछ भी सम्बन्ध है तो यह यह है कि इन तथ्यों से प्रतिस्पर्द्धा की प्रभावोत्पादकता सिद्ध होती है। कुछ भी हो

1 लन्डन अध्याय वर्ष पूर्व इंग्लैंड के उत्तरी एवं दक्षिणी भागों के किसानों में पत्रव्यवहार द्वारा यह बात तय की कि पेड़ों वी जड़ों को गाड़ी में रखना शारीरिक कार्यक्षमता का सर्वोत्तम माप था; और सन 1870 पूर्वक तुलना करने से यह बात प्रदर्शित हो गयी कि दोनों क्षेत्रों में एक दिन में साधारणतया चार लादने के साथ मजदूरी का वही अनुमान था। अब दक्षिण में मजदूरी एवं कार्यक्षमता के स्तर पहले की अपेक्षा उत्तरी भाग के अधिक बराबर हैं। किन्तु व्यापारिक संघ की मानक मजदूरी साधारणतया दक्षिण की अपेक्षा अधिक है। और ऊँची मजदूरी प्राप्त करने के लिए जब लोग उत्तर की ओर जाते हैं और जब यह देखते हैं कि वे अपेक्षित कार्य नहीं कर सकते तो वापस चले आते हैं।

हम अभी अभी यह देखेंगे कि ऐसे तथ्यों की पूर्ण व्याख्या करना बहुत कठिन तथा जटिल कार्य है।

एक व्यक्ति किसी निश्चित समय में, जैसे कि एक दिन, एक सप्ताह या एक साल में, जो उपाजन करना है या मजदूरी प्राप्त करता है उसे उसका समयानुसार उपाजन या अमानी कहा जा सकता है: और तब हम कह सकते हैं कि विलफ लेसली द्वारा दिये गये अनमान अमानी मजदूरी के दृष्टान्त से इस धारणा का खण्डन होने की अपेक्षा उसकी पुष्टि होती है कि प्रतिस्पर्धा से समान कठिनाई वाले काम घन्टों में तथा सीमावर्ती स्थानों में श्रमिकों की कार्यकुशलता के अनुसार उनका उपाजन निश्चित होता है।

किन्तु 'श्रमिकों की कार्यकुशलता' धारणा की अस्पष्टता अभी भी पूर्णरूप से दूर नहीं हुई है। जब किसी भी किस्म के कार्य का भुगतान वहाँ किये जाने वाले काम की मात्रा तथा उसकी किस्म के अनुपात में निश्चित किया जाता है तो यह कहा जाता है कि उजरती काम की मजदूरी समान दर पर दी जा रही है, और यदि दो व्यक्ति समान दशाओं में तथा समानरूप से अच्छे उपकरणों द्वारा कार्य करते हैं तो वे अपनी अपनी कार्यकुशलता के अनुपात में उजरती कार्य के लिए मजदूरी प्राप्त करते हैं जिसका अंकन अनेक किस्म के कार्य की समान कीमत सूचियों द्वारा किया जाता है। यदि उपकरण समानरूप से अच्छे न हों तो उजरती कार्य से प्राप्त मजदूरी की दर श्रमिकों की कार्य-कुशलता के अनुपात में न होगी। दृष्टान्त के लिए यदि पुराने ढंग की मशीन से काम करने वाली सूती मिलों में उजरती काम की मजदूरी की दर उतनी ही हो जितनी कि उन मिलों में दी जाती है जिनमें नवीनतम सुधारों के अनुसार कार्य किया जाता है तो मजदूरी की दर में दिहायी देने वाली समानता वास्तव में असमान होगी। प्रतिस्पर्धा जितनी ही प्रभावोत्पादक हो, और आर्थिक स्वतन्त्रता एवं उद्यम का जितनी ही अधिक पूर्णता से विकास किया गया हो, पुराने ढंग की बनी हुई मशीनों से काम करने वाली मिलों में अन्य की अपेक्षा ये दरें उतनी ही निश्चितरूप से अधिक ऊँची होंगी।

अतः इस कथन को सही अर्थ में व्यक्त करने के लिए कि आर्थिक स्वतन्त्रता एवं उद्यम से समान कठिनाई तथा समीप स्थित पेशों में मजदूरी बराबर होने सगती है, हमें एक नये शब्द के प्रयोग करने की आवश्यकता है। हमें कार्यकुशलता मजदूरी, या अधिक व्यापक अर्थ में कार्यकुशलता उपाजन, अर्थात् ऐसे उपाजन जिन्हे न तो अर्जित करने में लगने वाले समय के प्रसंग में समयानुसार उपाजन की भाँति और न किये गये काम की मात्रा के प्रसंग में उजरती काम के उपाजन की भाँति ही मापा जाता है, अपितु श्रमिक से अपेक्षित योग्यता एवं कार्यकुशलता के प्रयोग के प्रसंग में मापा जाता है।

अतः आर्थिक स्वतंत्रता एवं उद्यम (या अधिक प्रचलित वाक्यांश का प्रयोग करते हुए प्रतिस्पर्धा) की जिस प्रवृत्ति से प्रत्येक का उपाजन अपने अपने स्तर पर पहुँच जायेगा, वह एक ऐसी प्रवृत्ति है जिससे एक ही क्षेत्र में कार्यकुशलता उपाजन बराबर हो जायेगा। श्रम की गतिशीलता जितनी ही अधिक होगी या जितनी ही कम विशेषीकृत होगी या माता-पिता अपने बच्चों के लिए अधिकतम लाभप्रद पेशों की जितनी ही अधिक उत्सुकता से खोज करेंगे, या वे अपने को आर्थिक दशाओं में होने वाले परि-

समय के अनुसार उपाजन।

उजरती काम (piece work) के लिए भुगतान।

कार्य-कुशलता (उपाजन)

समानता की ओर प्रवृत्ति।

वर्तनों के जितनी तीव्रता से अनुकूल बना सकेंगे या बन्त में ये परिवर्तन जितने ही अधिक मन्द तथा कम तीव्र होंगे, यह प्रवृत्ति उतनी ही दृढतर होगी।

इस प्रवृत्ति के इस प्रकार के कथन में अभी भी कुछ संशोधन की आवश्यकता है। क्योंकि अब तक हमने यह कल्पना की थी कि जब तक किसी कार्य के लिए दी जाने वाली कुल मजदूरी वही रहती है तब तक इस विषय का मालिक के लिए कोई विशेष महत्त्व नहीं रहता कि उजरती काम में कम या अधिक लोग लगाये हैं। किन्तु वास्तव में बात ऐसी नहीं है। वे कर्मचारी जो अपने काम के लिए निश्चित दर पर भुगतान किये जाने पर हफ्ते में बहुत अधिक कमा लेते हैं, मालिकों को सबसे सस्ते बैठते हैं, और यदि वे अपने आप पर अत्यधिक भार न डाल दें और अल्प मात्रा में ही अपने को बुरी तरह शक्तिहीन न बना लें तो वे समाज की दृष्टि से भी सस्ते रहते हैं। क्योंकि वे उतनी ही अच्छे पूँजी का प्रयोग करते हैं जिनका मन्दाति में काम करने वाले उनके अन्य साथी करते हैं और चूँकि वे अधिक काम निकालते हैं, अतः उनके काम के हर अंश पर अच्छे पूँजी का प्रचार कम पड़ेगा। दोनों दशाओं में मूल लागत बराबर रहती है, किन्तु अधिक कार्यकुशल तथा अधिक अमानी मजदूरी प्राप्त करने वाले लोगों द्वारा किये जाने वाले काम की कुल लागत उन लोगों की अपेक्षा कम होती है जिन्हें उजरती काम के लिए समान दर पर भुगतान होने पर कम अमानी मिलती है।¹

यह विषय खुले स्थानों में किये जाने वाले काम में जहाँ स्थान का अभाव नहीं है, तथा कीमती मशीनों का थोड़ा ही उपयोग किया जाता है, कदाचित् ही बहुत महत्वपूर्ण है। क्योंकि तब निरीक्षण कार्य के अतिरिक्त मालिक के लिए जिसके यहाँ काम करने वालों का किसी खास प्रकार के कार्य के लिए मजदूरी बिल 100 पौ० है इस बात से बहुत कम अन्तर पड़ता है कि वह धनराशि बीस कार्यकुशल लोगों में या बीस अकुशल लोगों में बाँटी जाती है। किन्तु जब कीमती मशीनों का जिन्हें श्रमिकों की संख्या के अनुपात में रखना पड़ता है प्रयोग किया जाय तो मालिक बहुधा यह अनुभव करेगा कि बीस आदिमियों से 56.0 पौ० के मजदूरी बिल पर उनका ही ज्यादा काम करा सकने पर जितना कि वह पहले तीस लोगों से 40 पौ० के मजदूरी बिल पर कराता था, उसकी कुल लागत कम हो जायेगी। इस प्रकार के सभी मामलों में अमेरिका संसार का नेतृत्व कर रहा है, और वहाँ यह बहुत प्रचलित है कि वही सर्वोत्तम व्यवस्था है जो अधिकतम मजदूरी देने का आयोजन कर सकता है।

1 इस तर्क में उन दशाओं में संशोधन करना पड़ेगा जब व्यवसाय में दो पारियों में मजदूर लगाने पड़ते हैं। मालिक के लिए बहुधा यह लाभप्रद रहेगा कि वह दोनों पारियों में से प्रत्येक में आठ घण्टे प्रति दिन के हिसाब से काम करने के लिए उतना ही भुगतान करे जितना कि वह अब एक ही पारी में प्रति दिन दस घण्टे के हिसाब से कार्य करने वालों को भुगतान करता है। इसमें प्रत्येक मजदूर का उत्पादन तो कम होगा किन्तु प्रत्येक मशीन से बाढ़ की व्यवस्था की अपेक्षा पहली व्यवस्था में अधिक उत्पादन होगा। इस विषय पर हम बाद में विचार करेंगे।

अतः संशोधित नियम यह होगा कि आर्थिक स्वतंत्रता एवं उद्यम की प्रवृत्ति से साधारणतया एक ही क्षेत्र में कार्यकुशलता उपाजन बराबर ही रहता है: किन्तु जहाँ अधिक कीमती अचल पूँजी का प्रयोग किया जाता है, मालिक के लिए यही लाभदायक होगा कि वह अधिक कार्यकुशल मजदूरों की अमानी में उनकी कार्यकुशलता के अनुपात से अधिक वृद्धि करे। निश्चय ही विशेष प्रयागों एवं संस्थाओं से इस प्रवृत्ति का विरोध किया जा सकता है, और कुछ दशाओं में व्यापारिक संघों के विनियमों से भी इसका विरोध किया जायेगा।¹

§3. इस प्रकार कार्य के विषय में जो कि उपाजन दिये जाने का कारण है, लगाये गये अनुमानों पर बहुत कुछ विचार किया जा चुका है: किन्तु अब हमें इन दृष्टियों पर बड़ी सावधानी से विचार करना है कि किसी देश के वास्तविक उपाजनों का अनुमान लगाते समय द्रव्यिक प्राप्तियों के साथ साथ हमें कार्य के भार तथा इबाद से होने वाली प्रत्यक्ष हानियों के अतिरिक्त अन्य अनेक आकस्मिक हानियों की भी गणना करनी चाहिए।

जैसा कि एडम स्मिथ ने कहा है श्रम की असल मजदूरी इसके लिए दी जाने वाली जीवन की अपरिहार्य आवश्यकताओं एवं सुविधाओं की मात्रा पर और इसकी तकद मजदूरी इसके लिए दी जाने वाली द्रव्य की मात्रा पर निर्भर रहती है। श्रमिक अपने

असल,
मजदूरी

1 रिफार्मों ने श्रमिकों को मजदूरी के रूप में दी जाने वाली वस्तुओं की मात्रा में परिवर्तन तथा मालिक के लिए श्रमिकों के लाभप्रद होने में परिवर्तन के बीच पाये जाने वाले अन्तर के महत्व को अवहेलना नहीं की। उन्होंने यह अनुभव किया कि मालिक का वास्तविक हित श्रमिकों की ही जाने वाली मजदूरी की मात्रा में निहित न होकर इसमें निहित है कि उनकी मजदूरी का उनके द्वारा उत्पन्न वस्तुओं के मूल्य से क्या आनुपातिक सम्बन्ध है: और उन्होंने मजदूरी की दर को इस अनुपात द्वारा मापने का निश्चय किया और यह कहा कि इस अनुपात के बढ़ने पर मजदूरी बढ़ेगी, तथा इसके घटने पर मजदूरी भी घटेगी। इस बात पर खेद होता है कि उन्होंने इसके लिए किसी नये शब्द का आविष्कार नहीं किया, क्योंकि उन्होंने सुपरिचित शब्द का जो काल्पनिक ढंग से प्रयोग किया उसे अन्य लोगों ने कदाचित् ही समझा और कुछ दशाओं में तो स्वयं वह भी इसे भूल गये। (सीनियर की *Political Economy*, पृष्ठ 142 से तुलना कीजिए)। श्रमिक की उत्पादकता में होने वाले जो परिवर्तन विशेष रूप से उनकी दृष्टि में वे से एक ओर तो उत्पादन की कलाओं में सुधारों के कारण तथा दूसरी ओर जनसंख्या की वृद्धि से सीमित भूमि पर अधिक फसल उपाये जाने के कारण कमाएल उत्पात्ति ह्रास नियम लागू होने से उत्पन्न हुए थे। श्रमिक की दशा में सुधार के फलस्वरूप प्रत्यक्ष रूप से उसकी उत्पादकता में होने वाली वृद्धि पर यदि उन्होंने ध्यानपूर्वक विचार किया होता तो आर्थिक सिद्धान्त की स्थिति में, तथा देश के वास्तविक हित में सतमान दशा की अपेक्षा कहीं अधिक प्रगति हो गयी होती। इस प्रकार उन्होंने मजदूरी पर जो विचार व्यक्त किये वे माल्यस की *Political Economy* की अपेक्षा कम शिशात्मक प्रतीत होते हैं।

तथा नकद
मजदूरी।

श्रम की असल न कि नकद, कीमत के अनुपात में धनी या निर्धन होता है अथवा उचित या अनुचितरूप से पुरस्कृत किया जाता है।¹ किन्तु इसके लिए दिये जाने वाले शब्दों का तात्पर्य केवल उन आवश्यक वस्तुओं एवं सुविधाओं से ही नहीं है जो श्रम या उसके उत्पाद के खरीददार द्वारा प्रत्यक्षरूप से प्रदान की जाती है, क्योंकि उस पेशे में होने वाले उन कामों को जिनके लिए उसे कोई विशेष खर्च करने की आवश्यकता नहीं पड़ती, ध्यान में रखना चाहिए।

द्रव्य की
क्रय-शक्ति
में विशेषकर
विचारार्थी
घेड के
श्रमिकों के
उपभोग के
प्रसंग में
परिवर्तनों
के लिए
अवश्य ही
गुंजाइश
रखनी
चाहिए।

किसी पेशे में किसी स्थान या समय पर असल मजदूरी का पता लगाने के लिए सबसे पहला कदम नकद मजदूरी के रूप में दी जाने वाली द्रव्य की क्रय-शक्ति में होने वाले परिवर्तनों के लिए गुंजाइश रखना होगा। इस विषय पर तब तक विस्तारपूर्वक विचार नहीं किया जा सकता जब तक कि हम द्रव्य के सिद्धान्त पर विचार न कर लें। किन्तु सरसरी दृष्टि से यह कहा जा सकता है कि इस छूट को रखना कोई सरल अंक-गणितीय गणना करना नहीं है, चाहे हमारे पास सभी वस्तुओं की कीमतों के इतिहास के पूर्णरूप से सही आँकड़े ही क्यों न हों। क्योंकि सुदूर स्थानों अथवा सुदूरपूर्व समयों की तुलना करने पर यह ज्ञात होता है कि लोगों की आवश्यकताएँ अलग अलग रही हैं, तथा उन आवश्यकताओं की संतुष्टि के साधन भी अलग अलग रहे हैं: और अपने दृष्टिकोण को एक ही समय या स्थान तक सीमित रखने पर भी हम विभिन्न वर्गों के लोगों को अपनी आय को बहुत ही भिन्नरूप से खर्च करते हुए देखते हैं। दृष्टान्त के लिए समाज के निम्न श्रेणियों के लोगों के लिए मखमल, संगीत, नाटकीय मनोरंजन तथा वैज्ञानिक पुस्तकों की कीमतें अधिक महत्वपूर्ण नहीं होती, किन्तु रोटी या जूते के चमड़े की कीमत में कमी होने से समाज के उच्चतर स्तरों की अपेक्षा वे वही अधिक प्रभावित होते हैं। इस प्रकार के अंतरों को सदैव ध्यान में रखना चाहिए, और साधारणतया इन चीजों के लिए स्थूलरूप से कुछ गुंजाइश रखनी सम्भव है।²

§4. हम पहले ही देख चुके हैं कि किसी व्यक्ति की कुल आय का उसकी सकल आय में से उत्पादन के खर्च घटाकर पता लगाया जा सकता है, और इस सकल आय में कितनी ही ऐसी चीजें भी शामिल होती हैं जो द्रव्यिक भुगतान के रूप में नहीं होती और जिनकी अपेक्षा होने का डर लगा रहता है।³

1 Wealth of Nations, भाग 1, अध्याय 5

2 'सन् 1843 ई० को निर्धन कानून आयुक्तों की कृपि में रिपोर्टों एवं बच्चों के रोजगार की रिपोर्ट' में पृष्ठ 297 पर नोरथम्बरलैंड में वार्षिक मजदूरी के कुछ रोचक उदाहरण मिलते हैं जिनमें द्रव्य के रूप में बहुत भुक्तान किया गया है। एक उदाहरण इस प्रकार है:—गोहूँ 10 बुशल, जई 30 बुशल, जौ 10 बुशल, राई 10 बुशल, मटर 10 बुशल, एक साल के लिए एक गाय के गुजारे लायक खाना, मालू की सेती की 800 गज भूमि, सोपड़ी तथा बपीचा, फोयले रखने का स्थान, ॥ पी० 10 शिलिंग नकद तथा भूमियों के बदले में 2 बुशल जौ।

3 भाग 2, अध्याय 4, अनुभाग 7 देखिए।

अब सबसे पहले खर्चों पर विचार करें। हम यहाँ पर व्यापार की तैयारी में सामान्य तथा विशेष शिक्षा के खर्चों को शामिल नहीं करते; और न हम काम करने में किसी व्यक्ति के स्वास्थ्य एवं शक्ति में होने वाली क्षति को ही शामिल करते हैं। इन चीजों के लिए अन्य प्रकार से सर्वोत्तम रूप से गुंजाइश रखी जा सकती है। किन्तु हमे सभी व्यापारिक खर्चों को अवश्य घटा लेना चाहिए, चाहे ये खर्च व्यावसायिक सोगो या दस्तकारों द्वारा ही क्यों न किये जाते हों। इस प्रकार बैरिस्टर की सकल आय में हमें उसके कार्यालय का किराया तथा उसके लिपिक का वेतन घटा देना चाहिए। बर्देई की सकल आय में से औजारों पर किये गये खर्च को घटा देना चाहिए। जब किसी क्षेत्र में परधर की खाती में काम करने वाले सोगो के उपार्जन का अनुमान लगाया जाय तो हमें यह पता लगाना चाहिए कि स्थानीय प्रथा के अनुसार औजारों तथा विस्फोटक पाउडर के खर्चों को श्रमिकों को या उनके मालिकों को करना पड़ता है। इस प्रकार की दशाएँ तुलनात्मक रूप से सरल होती हैं, किन्तु यह तय करना अधिक कठिन है कि एक चिकित्सा कर्मचारी द्वारा भ्रूजान, सवारी तथा सामाजिक मनोरंजन के लिए किये गये खर्चों का कितना भाग व्यापारिक खर्चों में शामिल किया जाए।¹

§5. पुनः जब नौकरो या दुकान-सहायको को अपनी लागत पर ऐसे खर्चोंले कपड़े पहनने पड़ते हैं जिन्हें वे अनपसन्द कपड़े पहनने की छूट होने पर नहीं खरीदते तो उनकी मजदूरी का मूल्य उनके लिए इस अनियमित खर्च के कारण कुछ कम हो जाता है। और जब मालिक अपने नौकरो को स्वयं खर्चीली पोशाक देकर निवासकक्ष तथा भोजन देता है तो इनसे कर्मचारियों का सामान्यतया उत्तना हित गही होता जितना कि मालिको की उन पर लागत लगती है। अतः कुछ सख्या शास्त्रियों की तरह घरेलू नौकरो की असल मजदूरी का पता लगाने के लिए उन्हें मिलने वाली नकद मजदूरी के अतिरिक्त उन्हें हर चीज प्रदान करने में उनके मालिक की लगी हुई लागत के बराबर धनराशि शामिल करना मूल है।

इसके विपरीत जब कोई किसान अपने लोगो के लिए ऐसे समय पर कोयला मुफ्त डोर्य जब उसके घोड़ों के लिए बहुत कम डोने का काम हो, तो उन लोगो के उपार्जन में होने वाली वास्तविक वृद्धि किसान की इन्हे डोने में लगने वाली लागत से नहीं अधिक होगी। यही बात अनेक ऊपरी आमदनियो तथा अन्य मत्तो पर भी लागू होती है। दृष्टान्त के लिए जब मालिक अपने कर्मचारियों को उनके द्वारा बिना कुछ भुगतान किये ऐसी चीजे देने की छूट देता है जो उनके लिए तो सामदायक होती है किन्तु मालिक के लिए विपणन में लगने वाली बहुत बड़ी लागत की दृष्टि में रखते हुए बिल्कुल ही

व्यापारिक खर्चों के लिए भी गुंजाइश रखनी चाहिए।

जहाँ मजदूरी आंशिक रूप से वस्तुओं के रूप में दी जाती है वहाँ प्राप्त कर्ताओं के लिए इन वस्तुओं के मूल्य के अनुसार न कि इन वस्तुओं के देने वालों की लागत

1 इस प्रकार के प्रश्न उन प्रश्नों से घनिष्ठरूप से सम्बन्धित है जो भाग 2 में आय तथा पूंजी की परिभाषाओं का विवेचन करते समय उठे थे, तथा जहाँ आय के उन तरकों की अपेक्षा करने के विरुद्ध सतर्क रहने की सलाह दी गयी है जो द्रव्य के रूप में नहीं होते। अनेक दमों का और यहाँ तक कि व्यावसायिक एवं मजदूरी प्राप्त करने वाले वर्गों का उपार्जन भी पर्याप्त रूप से इस बात पर निर्भर रहता है कि उनके पास कुछ भौतिक पूंजी है या नहीं।

के अनुसार
गुंजाइश
रखनी
चाहिए।

मूलहीन होती हैं, या पुनः जब मालिक अपने उपयोग के लिए उन वस्तुओं को योक कीमत पर खरीदने देता है जिनके उत्पादन में उन्होंने सहायता की है तो यही बात लागू होगी। जब खरीदने की यह आत्मा खरीदने के बन्धन में परिणत हो जाती है तो अनेक बुरे परिणाम निकल सकते हैं। प्राचीन समय में जो किसान अपने यहां काम करने वाले मजदूरों को अच्छे अनाज की थोक कीमत पर खराब अनाज लेने के लिए बाध्य करता था वह वास्तव में उन्हें जितनी मजदूरी देता हुआ दिखायी देता था उससे कम ही मजदूरी देता था और जब तक किसी प्राचीन देश में किसी भी व्यवसाय में इस प्रकार की वस्तुओं के रूप में पारिभ्रमिक देने की प्रणाली (truck-system) विद्यमान हो तब तक हम यह भतीभांति कल्पना कर सकते हैं कि मजदूरी की वास्तविक दर सामान्य दर से कम होगी।¹

1 जिन मालिकों का मुख्य व्यवसाय अच्छी अवस्था में हो वे साधारणतया इस प्रकार की दुकानों का प्रबन्ध करने के लिए तब तक अनिच्छुक रहते हैं जब तक ऐसा करने का कोई खास कारण न हो। परिणामस्वरूप प्राचीन देशों में जिन लोगों ने वस्तुओं के रूप में पारिभ्रमिक देने की प्रणाली अपनायी है उन्होंने बहुधा सामान्यरूप से ही गयी मजदूरी के कुछ भाग को अवैधानिक तरीकों से वापिस लेने की दृष्टि से उसे अपनाया था। उन्होंने अपने घरों पर काम करने वाले लोगों को अत्यधिक ऊँचे किराये पर मशीनों तथा औजार किराये पर लेने के लिए बाध्य किया। उन्होंने अपने सभी कामदारों को कम बजान तथा ऊँची कीमतों पर अपभिमिश्र चीजें खरीदने को बाध्य किया और कुछ दशाओं में तो अपनी मजदूरी के बहुत बड़े भाग को ऐसी चीजों पर खर्च करने के लिए बाध्य किया जिनमें उच्चतम दर पर लाभ कमाना सबसे सरल था। अल्कोहल भरी मदिरा विशेषरूप से उल्लेखनीय है। दृष्टान्त के लिए मिस्टर ऐन्की ऐसे मालिकों की विलचस्प बात बतलाते हैं जो सिनेचा के टिकटों को सस्ते खरीद कर अपने कामदारों को पूरे दाम पर खरीदने के लिए बाध्य करने के लालच को म रोक सके (History of the Eighteenth Century, पृष्ठ 158) जब दुकानें मालिक की अपेक्षा कोरमेंट या अन्य ध्यक्षियों द्वारा चलायी जाएं जो उसकी सहमति से काम करते हों, तथा मालिक स्पष्ट शर्तों में कहने की अपेक्षा यह समझने के लिए छोड़ दे कि जो लोग दुकान से अधिकांशरूप में चीजें न खरीदें उन्हें शाबाशी मिलनी मुश्किल हो जायेगी तो बुराई अपने हृदय पर पड़ने जायेगी। मालिक को भी उसके कामदारों को मुक्तान पड़ने वाली किसी भी चीज से थोड़ी बहुत क्षति पड़ेवती है किन्तु किसी इंग्लैंड-फोरमेंट द्वारा की जाने वाली लूट को स्वयं उसके अपने अन्तिम हित को ध्यान में रखते हुए बहुत कम नियंत्रित किया जा सकता है।

सब कुछ विचारते हुए इस प्रकार की बुराईयाँ अब अपेक्षाकृत कम हो गयी हैं। यह ध्यान रहे कि एक नये देश में बड़े व्यवसाय बहुधा उन मुद्दर स्थानों में पनपते हैं जहाँ साधारणरूप से अच्छे फुटकर स्टोर या दुकानें भी न हों। ऐसी स्थिति में यह आवश्यक है कि मालिक अपने कामदारों को उनकी आवश्यकता की हर एक चीज प्रदान करे, चाहे उसे उनकी मजदूरी के कुछ भाग को भोजन, धरत्र, इत्यादि के भत्तों के रूप में देना पड़े या उनके लिए स्टोर खोलना पड़े।

§6. इसके बाद हमें किसी पेशे में उपार्जन की वास्तविक दर पर सफलता की अनिश्चितता तथा रोजगार की अस्थिरता के कारण पढ़ने वाले प्रभावों को भी ध्यान में रखना चाहिए।

स्पष्टतः हमें किसी पेशे में हीने वाले उपार्जन को इसमें काम करने वाले सफल एवं असफल लोगों के उपार्जन के औसत के बराबर मानना चाहिए, किन्तु वास्तविक औसत निकालने में सावधानी बरतनी चाहिए क्योंकि यदि इसमें सफल हुए व्यक्तियों का औसत उपार्जन 2000 पौ० हो और इसमें असफल रहे हुए व्यक्तियों का औसत उपार्जन प्रति वर्ष 400 पौ० हो तो पहले वर्ग में उतने हो लोग होने पर जितने कि दूसरे में हैं उनका औसत प्रति वर्ष 1200 पौ० होगा, किन्तु यदि सम्भवतया वीरिस्टरों की भाँति असफल लोगों की संख्या सफल व्यक्तियों के दस गुने के बराबर हो तो वास्तविक औसत केवल 550 पौ० होगा। उनमें से अनेक व्यक्ति जो पूर्णरूप से असफल रहे हैं इस पेशे को सम्भवतया बिलकुल ही छोड़ देगे, और अतः इनमें उनकी गणना भी न हो सकी होगी।

पुनः यद्यपि इस औसत को लेने पर भोविम के विच्छेद बीमा करने के लिए अलग से गुंजाहण रखने की आवश्यकता दूर हो जाती किन्तु साधारणतया अनिश्चितता की बुराइयों को भी ध्यान में रखने की जरूरत फिर भी पड़ती ही है क्योंकि बहुत से ऐसे शान्त, गम्भीर स्वभाव के लोग होते हैं जो अपने सम्पुल आने वाली बीबीयों के विषय में पानना चाहते हैं, और जो किसी ऐसी नियुक्ति की अपेक्षा जिसमें प्रति वर्ष 600 पौ० मिलना भी असम्भव न हो किन्तु जिसमें केवल 200 पौ० ही मिलने की भी समान सम्भावना हो, ऐसी नियुक्ति को कहीं अधिक पसन्द करेंगे जिसमें 400 पौ० की आय होना निश्चित हो। अतः महत्वाकांक्षाओं एवं उच्च कामनाओं की प्राप्ति में अनिश्चितता का बना रहना प्रिय नहीं लगता और बहुत कम लोगों का ही इसके प्रति विशेष आकर्षण होता है। यह उन अनेक लोगों के लिए मार्ग में रोड़े का काम करती है जो अपने भविष्य का चयन करना चाहते हैं। आमतौर पर साधारण सफलता की निश्चितता अनिश्चित सफलता की प्रत्याशा से अधिक आकर्षक होती है, नसे ही उसका भी समान जीवनांकिक मूल्य हो।

किन्तु दूसरी ओर यदि किसी व्यवसाय में कुछ अत्यधिक ऊँचे पुरस्कार मिलते हैं तो इसके कुल मूल्य की अपेक्षा इसका आकर्षण कहीं अधिक होता है। इसके दो कारण हो सकते हैं। पहला कारण यह है कि साहसी प्रकृति के कुछ युवक लोग असफल होने के डर से रकने की अपेक्षा महान सफलता की सम्भवताओं से अधिक आकर्षित होते हैं। दूसरा कारण यह है कि किसी पेशे का सामाजिक स्तर इसके द्वारा प्राप्त हो सकने वाले उच्चतम गौरव तथा, सर्वोत्तम स्थिति पर, न कि इसमें लगे हुए लोगों को औसत रूप से मिलने वाली आय पर अधिक निर्भर रहता है। राजकीयता की यह पुरानी उक्ति रही है कि सरकार को अपनी सेवा के हर विभाग में कुछ अच्छे पुरस्कार प्रदान करने चाहिए। और कुलीन देशों में मुख्य राजकर्मचारी बहुत ऊँचे वेतन प्राप्त करते हैं, जबकि निम्नतर स्तरों के लोग इसी प्रकार की सेवाओं में बाजार स्तर से भी नीची मजदूरी पर इस आशा में रहकर सान्त्वना प्राप्त करते हैं कि वे

प्रथम अनुमान के रूप में औसत निकाल कर सफलता की अनिश्चितता के लिए छूट रखनी चाहिए।

किन्तु अनिश्चितता एवं चिन्ता की बुराइयों के लिए भी अलग से छूट रखनी चाहिए।

कुछ अत्यधिक ऊँचे पुरस्कारों का अनुपात से कहीं अधिक आकर्षण होता है।

भी अन्ततोगत्वा इन ऊँचे सराहनीय (coveted) पदों पर पहुँचेंगे और उन्हें भी इन देशों में सार्वजनिक अधिकारियों को सदैव मिलने वाला सामाजिक सम्मान मिलेगा। इस प्रकार की व्यवस्था का आकस्मिक परिणाम यह हुआ कि पहले से ही धनी तथा शक्तिशाली लोग और भी अधिक धनी तथा शक्तिशाली हो गये, आंशिक रूप से इन कारणवश प्रजातन्त्रीय देशों में इसे नहीं अपनाया गया है। वे बहुधा इसके विलकृत विपरीत पद्धति अपनाते हैं, और निम्नतर स्तरों के लोगों को बाजार दर से भी अधिक तथा उच्चतर श्रेणियों के लोगों को इससे कम दर पर भुगतान करते हैं किन्तु अन्य आधारों पर इस योजना के चाहे कुछ भी लाभ हों, यह निश्चितरूप से एक तर्कहीन योजना है।

इसी प्रकार
रोजगार की
अनिय-
मितता
के लिए भी
गुंजाइश
रखनी
चाहिए।

इसके बाद हम रोजगार की अस्थिरता का मजदूरों पर पड़ने वाले प्रभाव पर विचार करते हैं। यह स्पष्ट है कि जिन देशों में रोजगार अनियमित होता है वहाँ काम के अनुपात में वेतन ऊँचा होना चाहिए। चिकित्सा कर्मचारी तथा जूते पर पातिस बरने वाले व्यक्ति में से प्रत्येक को काम पर होने पर ऐसा वेतन मिलना चाहिए जो काम न रहने पर उन्हें इन्हीं कामों में लगे रहने का शुल्क भी प्रदान करे। यदि उनके पेशों के लाभ अन्य बातों में समान हों, तथा उनका कार्य समानरूप से कठिन हो तो राज को जाइनर (joiner) से अधिक और जाइनर को रेल के गाड़ से अधिक वेतन मिलना चाहिए। क्योंकि रेल में साल भर तक काम चलता रहेगा, जब कि जाइनर तथा राज के काम में सदैव यह डर लगा रहता है कि व्यापार में संदी बाने से उन्हें बेकार बैठना पड़ेगा, और राज का काम तो कोहरे तथा बर्फा से भी रुक जाता है। इस प्रकार की रकावट के लिए कुछ गुंजाइश रखने का साधारण ढंग यह है कि दीर्घ काल के उपार्जन का योग लगाया जाये और उसका औसत ले लिया जाये, किन्तु यह तब तक पूर्णरूप से सतोषप्रद नहीं माना जा सकता जब तक कि हम यह कल्पना न करे कि बेकार रहने पर किसी व्यक्ति को मिलने वाला आराम तथा खाली समय का उसके लिए प्रत्यक्ष या अप्रत्यक्षरूप से कोई भी उपयोग नहीं है।¹

कुछ दशाओं में इस प्रकार की कल्पना करना उचित है, क्योंकि काम मिलने की प्रतीक्षा से बहुधा इतनी अधिक चिन्ता तथा परेशानी होती है कि इससे स्वयं काम में पड़ने वाले भार से भी अधिक भार पड़ता है।² किन्तु ऐसा सदैव नहीं होता। व्यवसाय में जो रकावटें नियमित अवधि में आती हैं और अतः जिनसे मविष्य के बारे में कोई भी भय उत्पन्न नहीं होता उनसे स्वयं उस व्यवसाय के नवीनीकरण तथा भावी कार्यों के लिए शक्ति बचाये रखने का अवसर मिल जाता है। दृष्टान्त के लिए संकल बीस्टर पर साल में कुछ समय अधिक काम का भार पड़ता है, और यह स्वयं ही एक बुराई है।

1 उजरती काम के सम्बन्ध में इन बातों का विशेष महत्व है, क्योंकि कुछ दशाओं में काम जारी रखने के लिए सामान कम मिलने या अन्य प्रकार की रकावटों से, चाहे इन्हें दूर किया जा सकता हो या नहीं, उपार्जन की दर कम हो जाती है।

2 सन् 1886 ई० में प्रोफेसर फाक्सवेल द्वारा इस विषय पर दिये गये व्याख्यान में रोजगार की अनियमितता की बुराइयों को तीक्ष्णरूप से, स्पष्ट किया गया है।

किन्तु जब इसके लिए छूट रख दी जाती है तो उसे कानूनी अवकाश की अविध में कुछ भी फीस न लेने से बहुत थोड़ी ही सति होती है।¹

§7. इसके बाद हमें उन सुविधाओं को भी ध्यान में रखना है जो किसी व्यक्ति के पडोस में मिलती हैं तथा जिनके फलस्वरूप प्राप्त अतिरिक्त आय से वह अपने मुख्य पेशे से होने वाले उपाजर्जन में वृद्धि करता है। उसके परिवार के अन्य सदस्यों को काम करने के लिए पडोस में प्राप्त होने वाली सुविधाओं को भी ध्यान में रखने की जरूरत है।

इस कारण अनेक अर्थशास्त्रियों ने मुख्य तथा पूरक पेशों से होने वाले परिवार के कुल उपाजर्जन को इकाई मानकर अध्ययन करने का सुझाव दिया है। और यदि पत्नी द्वारा अपने पारिवारिक कर्तव्यों की सम्भावित ज़ेपा से होने वाली क्षति के लिए गुंजाइश रखी जाय तो कृषि तथा उन पुराने ढंग के घरेलू व्यवसायों के प्रसंग से जिनमें सारा परिवार एक साथ मिलकर कार्य करता है, इस योजना के पक्ष में बहुत सी बातें कही जा सकती हैं। किन्तु वर्तमान इंग्लैंड में इस प्रकार के व्यवसाय अपवादजनक हैं। परिवार के मुखिया के पेशे का उसके लड़कों के कार्य के अतिरिक्त जिन्हें कि वह अपने व्यवसाय से परिचित कराता है, अन्य सदस्यों के कार्य पर कदाचित् ही अधिक प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है। यद्यपि उसके कार्य करने के स्थान के निश्चित हो जाने पर उसके परिवार के लोगों को उसमें सरलतापूर्वक मिला सकने वाला रोजगार पडोस के साधनों से सीमित होता है।

§8. इस प्रकार किसी व्यवसाय का आकर्षण एक ओर तो इसमें किये जाने वाले कार्य की कठिनाई एवं थकान के अतिरिक्त अनेक अन्य बातों पर तथा दूसरी ओर इसमें प्राप्त होने वाले द्रव्यिक उपाजर्जन पर निर्भर रहता है। जब किसी पेशे का उपाजर्जन इसमें कार्य करने वाले श्रम पर प्रभाव डालता है या जब इसे इसको सम्मरण कीमत माना जाता है तो हमें सदैव यह समझना चाहिए कि उपाजर्जन शब्द को इसमें होने वाले निवृत्त हितों को संक्षेप में व्यक्त करने के लिए प्रयोग किया गया है।² हमें इन तथ्यों को भी ध्यान में रखना चाहिए कि एक व्यवसाय दूसरे की अपेक्षा अधिक स्वास्थ्यप्रद या स्वच्छ होता है, अधिक सुन्दर या अच्छे स्थान में चलाया जाता है या इससे समाज में अधिक स्थिति प्राप्त हो जाती है। एडम स्मिथ के सुविख्यात अभिवचन में यह बतलाया गया है कि बूचड़ के कार्य के लिए, तथा कुछ सीमा तक स्वयं बूचड़ से अनेक लोगों को पूषा होने के कारण समान कठिनाई वाले अन्य व्यवसायों की अपेक्षा बूचड़ के व्यवसाय में अधिक उपाजर्जन होता है।

1 उच्चतर ग्रेडों के कर्मचारियों को छुट्टी के दिनों का भी वेतन मिलता है, किन्तु निम्नतर स्तरों के लोगों को छुट्टी लेने पर उस दिन के वेतन से वंचित होना पड़ता है। इस प्रकार के भेदभाव के कारण स्पष्ट है, किन्तु इससे एक प्रकार की स्वाभाविक आपत्ति की भावना पैदा हो जाती है, जिस पर श्रम आयोग (Labour Commission) द्वारा की गयी जाँच में प्रकाश डाला गया है। उदाहरण के लिए धर्ग III (B) 24,431-6 को देखिए।

2 भाग 2, अध्याय 6, अनुभाग 2 देखिए।

पूरक
उपाजर्जन।

पारिवारिक
उपाजर्जन।

किसी
व्यवसाय
का आकर्षण
इसके
द्रव्यिक
उपाजर्जन पर
निर्भर न
रह कर
इसमें होने
वाले निवृत्त
हितों पर

निभंर रहता है। व्यक्तियों जातियों तथा औद्योगिक स्तरों में पाये जाने वाले अन्तरों का भी इस पर प्रभाव पड़ता है।

निश्चय ही व्यक्तिगत गुणों का इन खास हितों के ऊँचे या नीचे दर पर प्राप्त किये जाने के अनुमान पर प्रभाव पड़ेगा। दृष्टान्त के लिए कुछ लोग कुटीर में अकेले रहने के इतने इच्छुक रहते हैं कि वे शहर में अधिक मजदूरी प्राप्त करने की अपेक्षा गाँव में कम मजदूरी पर ही काम करना पसन्द करते हैं, जबकि अन्य लोग निवास कक्ष की अधिक चिन्ता नहीं करते और यदि उन्हें जीवन की विलास की वस्तुएँ प्राप्त हो सकें तो वे आराम की चीजों के बिना ही रहने के लिए तैयार रहते हैं। उदाहरण के लिए सन् 1884 में ग्रामिक वर्गों के निवास के विषय पर बैठे रायल कमिशन को किसी परिवार के बारे में इस प्रकार की बात बतलायी गयी थी: उनका संपुक्त उपार्जन प्रति सप्ताह 7 पौड था किन्तु वे एक ही कमरे में रहना पसन्द करते थे जिससे वे भ्रमण एवं आमोद प्रमोद में मन चाहे ढंग से इव्य खर्च कर सकें।

इस प्रकार की व्यक्तिगत विशिष्टताओं के कारण हम किन्हीं विशेष लोगों के आचरण के बारे में निश्चयपूर्वक कुछ भी पूर्व सूचना नहीं दे सकते। किन्तु यदि प्रारंभिक हित एवं अहित का किसी पेशे या इसकी शिक्षा देकर अपने बच्चों को इसमें प्रविष्ट कराने वाले लोगों के लिए स्वयं प्रविष्ट होने वाले इव्यिक मूल्य के औसत पर किया जाये तो विचाराधीन पेशे में उस समय एक स्थान पर श्रम की पूर्ति को बढ़ाने या घटाने की शक्तियों की सापेक्षिक सामर्थ्य का स्थूलरूप में अनुमान लगाया जा सकता है। क्योंकि बहुधा इस बात की पुनरावृत्ति नहीं की जा सकती कि किसी एक स्थान एक समय की परिस्थितियों पर आधारित इस प्रकार के अनुमान को उचित सावधानी के बिना ही अन्य समय या स्थान की परिस्थितियों पर घटित करने में बहुत भारी भूल हो सकती है।

इस सम्बन्ध में स्वयं वर्तमान समय में राष्ट्रीय आचार विचार में पाये जाने वाले अन्तरों के प्रभाव को देखना रोचक प्रतीत होता है। इस प्रकार अमेरिका में स्वीडन तथा नार्वे के लोग कृषि के लिए उत्तर-पश्चिम दिशा में गये हुए हैं जबकि आयरलैंड के लोग कृषि करने के इच्छुक होने पर पुराने पूर्वी राज्यों की ओर फार्म लेते हैं। जर्मनी के लोगों की फर्नीचर तथा शराब बनाने के उद्योगों में, इटली वालों की रेल उद्योग में, स्लैव जाति के लोगों की डब्बों में मांस बन्द करने और कुछ खानों में काम करने में तथा आयरलैंड व फ्रांसीसी कनाडा वासियों की कुछ सूती उद्योगों में बहुतायत, तथा लन्दन में आवास के लिए आये हुए यहूदियों की बस्त्र-उद्योगों एवं फुटकर व्यापार के लिए प्राथमिकता—ये सभी चीजें आंशिक रूप से राष्ट्रीय ख्याति में अन्तर के कारण ही पायी जाती हैं, किन्तु इनका आंशिक कारण यह भी है कि विभिन्न जातियों के लोग विभिन्न व्यवसायों के आकस्मिक हित एवं अहित का अनग अलग रूप में अनुमान लगाते हैं।

अन्त में किसी ऐसे काम के लिए दरबिंद होने से मजदूरी में बहुत घटोड़ी ही वृद्धि होती है जिसे उन लोगों द्वारा भी किया जा सके जिनकी औद्योगिक क्षमताएँ बहुत निम्नस्तर की रही हो। क्योंकि विज्ञान की प्रगति ने उन लोगों को भी जीवित रखा है जो केवल निम्नतम ग्रेड का ही कार्य कर सकते हैं। ये तुलनात्मक रूप में उस थोड़े से वर्ग के लिए उत्सुकतापूर्वक प्रतिस्पर्धा करते हैं जिसे वे करने के योग्य हैं, और वे अपनी

तीव्र आवश्यकता के कारण उपाजित की जाने वाली मजदूरी की ही सोचते हैं: वे इसमें होने वाले आकस्मिक कष्टों पर अधिक ध्यान नहीं दे पाते और वास्तव में उनके पड़ोस का उनमें से अनेक लोगों पर ऐसा प्रभाव पड़ता है कि वे किसी पेशे की गन्दगी को बहुत कम महत्व की बुराई मानते हैं।

अतः यह विरोधाभास पैदा हो गया है कि कुछ पेशों की गन्दगी के कारण उसमें उपाजित मजदूरी भी कम होती है। क्योंकि मालिक यह अनुभव करते हैं कि सुघरे हुए उपकरणों से काम करने वाले उच्च चार्जित गणों से युक्त कुशल लोगों को इस काम में लगाने से इस गन्दगी को दूर करने के लिए उन्हें अधिक मजदूरी देनी पड़ेगी। अतः वे बहुधा उन पुराने तरीकों को ही अपनाते हैं जो किसी भी किस्म के चार्जित गण वाले अकुशल श्रमिकों द्वारा जिन्हें नीची (अमान्य) मजदूरी पर लगाया जा सकता है, किये जा सकते हैं क्योंकि कोई भी मालिक उनसे अधिक काम नहीं उठा सकता। अब इस बात के अतिरिक्त और कोई अधिक तीव्र सामाजिक आवश्यकता नहीं है कि इस प्रकार का श्रम कम किया जाय जिससे इसके लिए अधिक मुग्तान हो।

एक अनुचित
विरोधाभास !

श्रम का उपार्जन (पूर्वानुबद्ध)

श्रम के सम्बन्ध में माँग एवं सम्भरण के प्रभाव की अनेक विशेषताएँ संघयी होती हैं। अतः ये प्रथा के प्रभाव से मिलती जुलती हैं।

§1. श्रम के सम्बन्ध में माँग एवं सम्भरण के प्रभाव के विषय पर श्रम की सामान्य कीमत की अपेक्षा उसकी वास्तविक कीमत ज्ञात करने के प्रसंग में पिछले अध्याय में विवेचन किया गया। किन्तु इस कार्य की कुछ विशेषताओं का, जो अधिक महत्वपूर्ण हैं, अध्ययन करना अभी शेष है। क्योंकि इनसे माँग एवं सम्भरण की शक्तियों के वास्तविक प्रभाव का न केवल रूप, अपितु सार भी प्रभावित होता है, और कुछ मात्रा में इनमें उन शक्तियों के स्वतन्त्र प्रभाव में बाधा पड़ती है तथा उस प्रभाव को नियंत्रित किया जाता है। हम अब यह पता लगायेंगे कि उनमें से अनेकों के प्रभाव को उनके प्रथम तथा सबसे स्पष्ट प्रभावों द्वारा कभी भी नहीं मापना चाहिए : और संघयी प्रभाव साधारणतया दीर्घकाल में उन प्रभावों की अपेक्षा वही अधिक महत्वपूर्ण होते हैं जो संघयी नहीं होते, चाहे ये कितने ही प्रमुख दिखायी दें।

इस प्रकार यह समस्या प्रथा के आर्थिक प्रभावों का पता लगाने की समस्या से बहुत कुछ मिलती जुलती है। क्योंकि यह पहले ही देखा जा चुका है तथा भागे चल कर और भी अधिक स्पष्ट हो जायेगा कि प्रथा के प्रत्यक्ष प्रभावों के कारण किसी वस्तु की कीमत के उसके लिए अन्यथा दी जाने वाली कीमत की अपेक्षा कभी कुछ अधिक होने तथा कभी कुछ कम होने का वास्तव में बहुत अधिक महत्व नहीं है, क्योंकि इस प्रकार का कोई भी अपसरण प्रायः न तो चिरस्थायी होता है, और न बढ़ता है, किन्तु इसके प्रतिकूल जब यह अपसरण उन्मुखनीय हो जाता है तो इससे स्वयं ऐसी शक्तियाँ क्रियाशील हो जाती हैं जो इसे विफल कर देती हैं। कभी कभी इन शक्तियों से प्रथा बिलकुल ही नष्ट हो जाती है, किन्तु बहुधा विषय की जाने वाली वस्तुओं में शक्ति एवं सूक्ष्म परिवर्तनों से वे इससे बच निकलने की कोशिश करते हैं, जिससे कि लरीदार वास्तव में पुरानी कीमतों पर पुराने नाम से कोई नयी चीज प्राप्त कर सके। ये प्रत्यक्ष प्रभाव तो स्पष्ट हैं किन्तु ये संघयी नहीं हैं। दूसरी ओर प्रथा के उत्पादन की प्रणालियों में तथा उत्पादकों की प्रकृति के स्वतंत्र विकास में पड़ने वाली अप्रत्यक्ष बाधाएँ स्पष्ट नहीं होती किन्तु वे साधारणतया संघयी होती हैं और इसलिए संसार के इतिहास पर एक गम्भीर एवं नियंत्रणकारी प्रभाव डालती हैं। यदि प्रथा से किसी पीढ़ी की प्रगति रुक जाय तो दूसरी पीढ़ी जिस स्तर से अन्यथा प्रगति प्रारम्भ करती, उससे कुछ निम्न स्तर से इसे प्रारम्भ करेगी। इसे जिस मतिरोध का सामना करना पड़ेगा वह बढ़ता जाता है तथा स्वयं पूर्ववर्ती लोगों द्वारा पैदा किये गये मतिरोध में वृद्धि हो जाती है और पीढ़ी दर पीढ़ी यही होता चला जाता है।¹

1. यह स्पष्ट कर देना चाहिए कि प्रथा के कुछ लाभकारी प्रभाव भी दृढ़ते जाते हैं। 'प्रथा' के अन्तर्गत शामिल की जाने वाली अनेक चीजें उच्च आचारिक सिद्धान्तों,

धर्म के उपार्जन पर माँग तथा सम्मरण के प्रभाव के विषय में भी यही होता है। यदि किसी समय इसका किमी वर्ग या व्यक्ति पर अधिक दबाव पड़ता है तो इसकी बुराइयों के प्रत्यक्ष प्रभाव स्पष्ट हो जाते हैं। किन्तु इनसे उत्पन्न होने वाली यातनाएँ अलग अलग किस्म की होती हैं - उन यातनाओं की, जिनके परिणाम उस बुराई के समाप्त होने के साथ समाप्त हो जाती है, जिससे वे उत्पन्न हुए हैं, महत्व के अनुसार साधारणतया उन यातनाओं से तुलना नहीं करती चाहिए जो अप्रत्यक्ष रूप से धर्मिकों के आचरण को गिरा देती हैं या इन्हे अधिक दृढ़ बनने से रोकती हैं। क्योंकि इन अप्रत्यक्ष प्रभाव डालने वाली यातनाओं में कमजोरी बढ़ती है और यातनाएँ बढ़ती हैं, जिसके परिणामस्वरूप कमजोरी तथा यातनाएँ और भी अधिक बढ़ती जाती हैं तथा इनका प्रभाव इस प्रकार सचयी होता जाता है। दूसरी ओर ढँचे उपार्जन तथा दृढ़ चरित्र से अधिक शक्ति तथा अधिक उपार्जन प्राप्त किया जाता है जिससे पुनः शक्ति बढ़ जाती है और उपार्जन अधिक हो जाता है, तथा आगे भी इसी प्रकार का चक्र चलता रहता है।

§2. हमें सर्वप्रथम जिस विषय की ओर अपना ध्यान आकर्षित करना है वह यह है कि उत्पादन के मानवीय उपादानों को मशीन तथा उत्पादन के अन्य भौतिक उपादानों की भाँति खरीदा तथा बेचा नहीं जाता। धर्मिक अपने धर्म को बेचता है किन्तु वह अपने को नहीं बेचता और धर्म का स्वामित्व, अपने पास ही रहता है; जो लोग उसके पालन-पोषण एवं शिक्षा के खर्चों को वहन करते हैं वे भविष्य में उसकी सेवाओं के लिए मिलने वाली कीमत का बहुत थोड़ा ही अंश प्राप्त करते हैं।¹

व्यवसाय की आधुनिक प्रणालियों में चाहे किन्तनी ही कमियाँ हों उनमें कम से कम यह सद्गुण है कि जो व्यक्ति भौतिक साधनों के उत्पादन के खर्चों को वहन करता है वही उनके लिए मिलने वाली कीमत प्राप्त करता है। जो व्यक्ति फँकरियाँ या वायु इंजन या मकान बनाता है, या दास रहता है, वह जब तक उन्हें अपने लिए रखता है तब तक, उनसे मिलने वाली निवल सेवाओं का फल प्राप्त करता है। जब वह उन्हें बेचता है तो उनकी भावी सेवाओं के निवल मूल्य के बराबर अनुमानित कीमत प्राप्त करता है। अतः वह अपने परिव्यय को तब तक बढ़ाता है जब तक उसे यह सोचने का कोई ज़रा कारण न दिखायी दे कि और आगे विनियोजन करने से मिलने वाले

आदरणीय एवं प्रिय श्रद्धा के नियमों, तथा लाभ के लिए कष्टकारी संघर्ष दूर करने के ही स्थायीरूप में और जातीय गुण पर चढ़ने वाला इनका अधिकांश अच्छा प्रभाव संचयी होता है। भाग 1, अध्याय 2, अनुभाग 1, 2 से सुलना कीजिए।

1 यह बात इस सुप्रसिद्ध तर्क से मेल खाती है कि दास पर धर्म किरफायत पूर्ण नहीं होता, जैसा कि एडम स्मिथ ने बहुत पहले कहा था "काम के कारण दास की शक्ति की क्षति की प्रतिस्थापना एवं पूर्ति के लिए रखी गयी निधि का, यदि मैं ऐसा कह सकूँ, साधारणतया एक उपेक्षाकारी मालिक या असावधान ओवरसियर द्वारा प्रबन्ध किया जाता है। स्वतन्त्र व्यक्ति के लिए इन्हीं कार्यों के लिए रखी गयी निधि का स्वयं स्वतन्त्र व्यक्ति द्वारा पूर्ण किरफायत एवं बड़ी सतर्कता के साथ प्रबन्ध किया जाता है।"

पहली विशेषता : धर्मिक अपने कार्य को बेचता है किन्तु उसका स्वामित्व अपने पास ही रहता है।

परिणाम-स्वरूप स्वयं व्यक्ति में पूँजी का विनियोजन

उसके माता-पिता के साधनों, उनके पूर्ण विचार तथा उनकी निस्स्वार्थता से नियंत्रित होता है।

साथ से उसकी क्षतिपूर्ति ही होगी। उसे बुद्धिमत्तापूर्वक एवं साहस के साथ ऐसा करना चाहिए, अन्यथा अधिक व्यापक एवं दूरदर्शी नीति अपनाने वाले अन्य लोगों के साथ प्रतिस्पर्धा होने से उसकी स्थिति विगड़ सकती है, और अन्ततोगत्वा उसका ससार के व्यापार को संचालित करने वालो मे से अस्त्रित्व ही मिट सकता है। जो लोग वातावरण से अपने लिए अधिकतम लाभ प्राप्त करना जानते है उनके द्वारा प्रतिस्पर्धा तथा जीवन के अस्तित्व के लिए संघर्ष करने से दीर्घकाल मे फंक्टरियाँ एवं वाष्पइंजनो का निर्माण ऐसे लोगों के हाथ मे चला जाता है जो उनके मूल्य मे उत्पादन के रूप मे लागत की अपेक्षा अधिक वृद्धि करने क लिए हर प्रकार का खर्च कर सकते है तथा करने के लिए प्रस्तुत रहते है। किन्तु इंग्लैंड मे श्रमिको के पालन पोषण एवं उनके शीघ्र ही प्रशिक्षण प्राप्त करने मे किया जाने वाला पूँजी का विनियोजन समाज के विभिन्न स्तरों मे माता पिताओ के माधनो, भविष्य के विषय मे उनके पूर्ण ज्ञान की शक्ति तथा अपने बच्चो के लिए उनकी सर्वस्व न्योछावर करने की तत्परता से नियंत्रित होता है।

समाज के उच्चतर स्तरों में यह बुराई तुलनात्मक रूप से कम है,

समाज के उच्चतर औद्योगिक स्तरों के सम्बन्ध मे यह बुराई तुलनात्मक रूप से कम महत्व की है क्योंकि इन स्तरों मे अधिकांश लोग भविष्य को स्पष्ट रूप से समझते हैं, और इसके लिए 'ब्याज' की निम्न दर पर बट्टा काटते हैं। वे अपने बच्चो के जीवन यापन के लिए अच्छा से अच्छा रोजगार छांटने, तथा उनमे उनके सर्वोत्तम प्रशिक्षण के लिए अधिक प्रयत्न करते है और वे साधारणतया इस उद्देश्य के लिए पर्याप्त खर्च करने के लिए तैयार रहते हैं और खर्च करते भी है। विशेषकर व्यावसायिक वर्ग अपने बच्चो के लिए साधारणतया कुछ पूँजी बचाने के लिए उत्सुक तो रहते ही हैं साथ ही साथ वे उनमे इसके विनियोजन के अवसर प्राप्त करने के लिए और भी अधिक सतर्क रहते हैं। जब कभी उद्योग के उच्चतर स्तरों मे किसी नयी चीज का प्रारम्भ होने लगे जिसके लिए अतिरिक्त एवं विशेष ज्ञान की आवश्यकता हो तो उस स्थिति के लिए तीव्र संघर्ष के लिए वर्तमान परिष्यय के अनुपात मे भावी लाभों का बहुत अधिक होना आवश्यक नहीं है।

किन्तु निम्नतर स्तरों में यह बहुत बड़ी है।

समाज के निम्नतर स्तरों मे बुराई बहुत बड़ी होती है। क्योंकि साधन तथा माता पिता की शिक्षा के अत्यल्प होने तथा भविष्य को भलीभाँति समझने की शक्ति की तुलनात्मक दुर्बलता के कारण वे उसी स्वतन्त्रता एवं बड़े साहस से अपने बच्चों की शिक्षा एवं उनके प्रशिक्षण मे पूँजी का विनियोजन नहीं करते, जिससे वे अच्छे प्रबन्ध द्वारा चलायी जाने वाली फैक्टरी की मशीनो को सुधारने मे पूँजी लगाते हैं। श्रमिक वर्गों के अनेक बच्चो को पर्याप्त मात्रा मे भोजन एवं वस्त्र नहीं मिलते। उनके निवास की व्यवस्था ऐसी होती है जिसमे न तो शारीरिक न नैतिक शक्ति का ही विकास होता है। उन्हें पाठशालाओ मे ऐसी शिक्षा मिलती है, जिसे यद्यपि आधुनिक इंग्लैंड मे बहुत धुरा नहीं कहा जा सकता किन्तु जो श्रमिको के कार्य मे अधिक सहायक भी नहीं होती। उन्हें जीवन के प्रति व्यापक दृष्टिकोण अपनाने या व्यवसाय विज्ञान या कला के उच्चतर कार्य पर अन्तर्दृष्टि डालने का बहुत कम अवसर मिलता है। वे जीवन के प्रारम्भिक काल मे ही कठिन तथा थकावट पैदा करने वाला कार्य करते हैं और जीवनपर्यन्त इसी मे लगे रहते हैं। वे जीवन के अन्तिम दिनों तक भी योग्यताओं एवं प्रतिभाओं का विकास

नहीं कर पाने और यदि इनका पूर्णरूप से विकास हो गया होता तो इसमें देश की भौतिक समृद्धि में उच्चतर लक्ष्यों को छोट भी दे—उनके विकास के लिए उपयुक्त अवसर प्रदान करने में होने वाले खर्च की अपेक्षा कई गुना लाभ होता।

किन्तु जिस बात पर हमें विशेषरूप से जोर देना है वह यह है कि यह बुराई संभव है। किसी पीढ़ी के बच्चे जितना ही कम भोजन प्राप्त कर सके वही होने पर उतना ही कम उपार्जन कर पायेंगे, तथा वे अपने बच्चों की मानिक आवश्यकताओं के लिए उतनी ही कम चीजें प्रदान कर सके और बाद की पीढ़ियों पर भी यही चक्र लागू होगा। पुनः उनकी अपनी प्रतिभाएँ जितनी ही कम विवर्धित होंगी वे अपने बच्चों की सर्वोत्तम प्रतिभाओं के विकास के महत्व को उतना ही कम समझेंगे और वे इनका उतना ही कम विकास कर पायेंगे। इसके विपरीत यदि किसी परिवर्तन से किसी पीढ़ी के श्रमिकों को अपने सर्वोत्तम गुणों के विकास के अधिक अच्छे अवसरों के साथ-साथ अधिक उपार्जन करने का अवसर मिले तो इससे वे लोग अपने बच्चों को अधिक मानिक एवं नैतिक लाभ पहुँचा सकेंगे। उनकी बुद्धि, मेधा तथा पूर्वविचार में वृद्धि होने के कारण वे अपने बच्चों के हित के लिए स्वयं अपने आनन्द का कुछ त्याग करने के लिए पहले से अधिक तैयार रहेंगे, यद्यपि सबसे निर्धन वर्गों में भी जहाँ तक उनके साधनों एवं ज्ञान से सम्भव हो यह तत्परता अब भी बहुत अधिक पायी जाती है।

§3. समाज के किसी उच्चतर स्तर में जन्म लेने वालों को निम्नतर स्तर में जन्म लेने वालों की अपेक्षा जो लाभ होते हैं वे मुख्यतया ये हैं कि इनमें इनके माँ-बापों के लगे हुए होने के कारण वे इनसे अधिक अच्छी तरह परिचित होते हैं, और अधिक अच्छे ढंग से जीवन प्रारम्भ करते हैं। दस्तकारों एवं अकुशल धर्मिकों के उपार्जन की तुलना करने में जीवन के अच्छे प्रारम्भ के महत्व की सर्वोत्तम ढंग में जाना जा सकता है। ऐसे कुशल व्यवसाय बहुत कम हैं जिनमें अकुशल श्रमिक या लड़का आसानी से पहुँच सकता हो, और अधिकांशतया वे लड़का अपने पिता के पेशे को ही अपनाता है। पुराने ढंग के घरेलू उद्योगों में यह प्रायः सार्वभौमिक नियम था, और आपुनिक दशाओं में भी पिता को लड़कों को अपने ही व्यवसाय में लाने की बड़ी सुविधाएँ होती हैं। मानिक तथा फोरमैन किसी ऐसे लड़के की अपेक्षा जिसके लिए उन्हें पूरा उत्तरदायित्व लेना पड़े, ऐसे लड़के को प्राथमिकता देते हैं जिसके पिता को वे पहले से जानते हैं और उस पर विश्वास करते हैं। अनेक व्यवसायों में एक बालक काम पर लग जाने के बाद भी सम्भवतया तब तक अच्छी प्रगति नहीं कर सकता और अपने को सुरक्षित नहीं ममज्ञ सकता जब तक वह अपने पिता के पास या उसके किसी ऐसे दोस्त के पास काम न कर ले जो उसे किसी ऐसे काम की सहायता तथा करने में सहायता देने का कष्ट करता है जिसके लिए सतर्क निगरानी की आवश्यकता होती है, किन्तु जिसका शिक्षात्मक मूल्य है।

दस्तकार के लड़के को और भी लाभ हैं। वह माध्यमतया अधिक अच्छे तथा अधिक साफ़ मकान में तथा ऐसे विशुद्ध भौतिक वातावरण में रहता है जिससे साधारण श्रमिक परिचित भी नहीं होता। उसके माँ-बाप सम्भवतया अधिक शिक्षित होते हैं और अपने बच्चों के प्रति अपने कर्तव्यों के सम्बन्ध में उनका उच्चतर विचार होता

यह बुराई संभव है।

दस्तकार का लड़का अकुशल श्रमिक के लड़के की अपेक्षा अधिक अच्छे ढंग से जीवन प्रारम्भ करता है।

उसका अधिक शिष्ट परिवार में, और माँ

की अधिक
निगरानी
में पालन-
पोषण होता
है।

इस अन्तिम
बात का
बड़ा महत्व
है।

है। अन्त में यह बात भी बराबर महत्व की है कि उसकी माँ को अपने परिवार की देखरेख के लिए अधिक समय मिल सकता है।

यदि सम्य संसार के एक देश को दूसरे से, या इंग्लैंड के एक भाग की दूसरे से, या इंग्लैंड में एक व्यवसाय की अन्य व्यवसाय से तुलना की जाय तो हम देखेंगे कि श्रमिक वर्गों की स्त्रियाँ जितनी हों अधिक कठोर कार्य करती हैं ठीक उसी अनुपात में उन वर्गों का पतन होता है। सबसे मूल्यवान् पूँजी वह है जिसका मानव में विनियोजन किया जाय, यदि माँ की नैसर्गिक प्रवृत्तियाँ कोमल तथा निस्स्वार्थ बनी रहें तथा उसका रख पुष्टो द्वारा किये जाने वाले कार्य के भार तथा दबाव से कटोर न हो गया हो तो उस पूँजी का सबसे कीमती भाग माँ की देखरेख तथा प्रभाव से निकलने वाला परिणाम है।

इससे हमारा ध्यान पहले विचार किये गये सिद्धान्त के इस अन्य पहलू की ओर आकर्षित होता है कि कार्यकुशल श्रम के उत्पादन की लागत का अनुमान लगाने समय हमें बहुधा परिवार को अपनी इकाई मगाना चाहिए। सभी दशाओं में कार्यकुशल लोगों की तथा उन स्त्रियों के उत्पादन की लागत को हम पृथक् समस्या नहीं मान सकते। इसे कार्यकुशल लोगों के उत्पादन की लागत की अधिक स्पूल समस्या का अग सम्झना चाहिए जो अपने घर को सुखी तथा अपने बच्चों को शरीर एवं मस्तिष्क से तेजवान, सच्चा तथा साफ, सम्य एवं बहादुर बनाने के योग्य है।¹

I सरविलियम पेटरू ने 'लोगों के मूल्य' का बड़ी विलक्षणता से विवेचन किया। फौल्टन ने Essay भाग I, अध्याय XI में, पुनः एडम स्मिथ ने Wealth of Nations भाग I, अध्याय VIII में अभी हाल में डा० एंजिल ने अपनी बुद्धिमत्तापूर्ण निबन्ध Der Preis der Arbeit में, तथा डा० फर् एवं अन्य विचारकों ने पूर्णरूप से वैज्ञानिक ढंग से किसी युवक पुरुष को पालने में लगने वाली लागत का किसी पारिवारिक इकाई के पालन पोषण में लगने वाली लागत से सम्बन्ध दिखाया है। देश की सम्पत्ति में ऐसे आन्वजक के आने के कारण होने वाली वृद्धि के अनेक अनुमान लगाये गये हैं जिनके पालन पोषण की लागत उसके जीवन के प्रारम्भिक वर्षों में कहीं अन्यत्र खर्च हुई थी, और जो अब सम्भवतया अपने उपभोग की अपेक्षा अधिक उत्पादन करता है। ये अनुमान अनेक ढंग से लगाये गये हैं, और सभी मोटे अनुमान हैं, तथा कुछ सिद्धान्त को दृष्टि से देखने में दोषपूर्ण लगते हैं: किन्तु इन सभी में आन्वजक का औसत मूल्य 200 पाँड के बराबर लगाया गया है। यदि कुछ समय के लिए हम स्त्री व पुरुष के अन्तर को छोड़ दें तो ऐसा प्रतीत होगा कि हमें आन्वजक के मूल्य की भाग, 5 अध्याय 4 अनुभाग 2 में बतलाये गये आधार पर गणना करनी चाहिए। अर्थात् हमें उसके द्वारा भविष्य में की जाने वाली सेवाओं के सम्भावित मूल्य के लिए 'वट्टा काटना' चाहिए, उन्हें एक साथ जोड़ लेना चाहिए तथा उसमें से उस सम्पूर्ण सम्पत्ति एवं अन्य लोगों की प्रत्यक्ष सेवाओं के उपयोग के लिए कुल 'पूर्वप्रापित' मूल्य घटा देना चाहिए: और यह ध्यान रहे कि उत्पादन एवं उपभोग के प्रत्येक तत्त्व की सम्भावित मूल्य पर इस प्रकार गणना करने में हमने प्रसंगवश उसकी अकाल मृत्यु तथा बीमारी, जीवन में सफलता एवं असफल-

§4. नवयुवक ज्यों ज्यों बड़े होते जाते हैं माता-पिता तथा अध्यापकों का प्रभाव घटता जाता है, और उसके बाद जीवन के अन्त काल तक उनका आचरण मुख्यतया उनके कार्य तथा उन लोगों के प्रभाव से ढलता है जिनके साथ वे व्यवसाय, आनन्द या धार्मिक उपासना के लिए रहते हैं।

प्रौढ़ व्यक्तियों के तकनीकी प्रशिक्षण, प्राचीन शिक्षा-प्रणाली के पतन तथा इसके स्थान पर किसी अन्य चीज के मिलने में होने वाली कठिनाई के विषय में बहुत कुछ पहले ही बतलाया जा चुका है। हमारे सम्मुख यहाँ भी यह कठिनाई आती है कि कारीगर की योग्यताओं के विकास के लिए चाहे कोई भी व्यक्ति पूँजी लगाये वे योग्य-ताएँ स्वयं कारीगर की निजी सम्पत्ति हो जायेंगी : और उसकी सहृदयता करने वाले लोगों की सहाई ही अभिकारणरूप में इस कार्य का पुस्कार होगा।

वर्कशाप
का तकनीकी
प्रशिक्षण
बड़ी माघा
में मालिक
की निःस्वार्थ

सता के लिए भी गुंजाइश रख दी है। या पुनः हम उसकी अन्तर्भूमि में उस पर लगाये गये उत्पादन की द्रव्यिक लागत के अनुसार उसके मूल्य को आँक सकते हैं। इसे भी उसके विगत उपयोग की सभी वस्तुओं के 'संचित' मूल्य को जोड़कर और उसमें से उसके द्वारा विगत काल में उत्पन्न सभी चीजों के कुल 'संचित' मूल्य को घटाकर जाना जा सकता है।

अब तक हमने स्त्री एवं पुरुष के अन्तर को ध्यान में नहीं रखा था। किन्तु यह स्पष्ट है कि उक्त ढंग के अनुसार पुरुष आबजकों का मूल्य बहुत अधिक और स्त्री आबजकों का मूल्य बहुत कम रखा गया है। ऐसा उक्त समय न होगा जब स्त्रियों द्वारा माताओं, परिवारों एवं अग्रिमों के रूप में की जाने वाली सेवाओं के लिए गुंजाइश न रखी जाय, और पुरुष आबजकों पर इन सेवाओं के उपयोग करने का प्रभार न लगाया जाय, तथा स्त्री आबजकों द्वारा की जाने वाली सेवाओं के लिए पुरुषों पर लगाये गये प्रभार को सम्मिलित न किया जाये। (पगितीय टिप्पणी 24 देखिए)।

अनेक लेखक उपलब्ध रूप से यह कल्पना कर लेते हैं कि किसी औसत व्यक्ति का निवल उत्पाद तथा सम्पूर्ण जीवनकाल में उसका उपयोग दोनों बराबर रहते हैं या अन्य शब्दों में वह देश की भौतिक समृद्धि में, जिसमें वह जीवन व्यस्त रहता है, न तो कोई चीज बढ़ाता है और न उसमें से किसी चीज को कम करता है। इस मान्यता के आधार पर उसके मूल्यमान ऊपर बतलाये गये दोनों ढंग समानार्थक हैं, अतः हमें परमावृत्त ढंग के अनुसार जो कि अधिक सरल है, यचना करनी चाहिए। दृष्टान्त के लिए हम यह अन्दाज लगा सकते हैं कि धार्मिक वर्षों के जो कुल जनसंख्या के 2/5 के बराबर हैं निम्नतर अर्द्धभाग के औसत बच्चे के पालन-पोषण में किया जाने वाला कुल खर्च 100 पौ० है, अगले 1/5 जनसंख्या का खर्च 175 पौ०, इसके बाद के 1/5 पर 300 पौ० अगले 1/10 पर 500 पौ०, तथा शेष 1/10 पर 1200 पौ० खर्च होता है: या औसत रूप में 300 पौ० खर्च किया जाता है किन्तु जनसंख्या का कुछ भाग बहुत छोटा होगा और उन पर बहुत कम खर्च किया जायेगा, कुछ अन्य लोग अपने जीवन के अन्तिम दिनों में होंगे, और इसलिए इन मान्यताओं के आधार पर प्रति व्यक्ति औसत मूल्य साधारण 200 पौ० होगा।

भावना पर निर्भर रहना है ।

यह सत्य है कि उच्च वेतन प्राप्त करने वाला श्रमिक वास्तव में उन मालिकों के लिए सस्ता होता है जो दौड़ में अग्रिम स्थान प्राप्त करना चाहते हैं और जिनकी यह महत्वाकांक्षा है कि सबसे अधिक प्रगतिशील प्रणालियों से सर्वोत्तम कार्य किया जाय । वे सम्भवतया अपने कर्मचारियों को ऊँचा वेतन देंगे और सतर्कतापूर्वक प्रशिक्षित करेंगे । इसका आंशिक कारण यह है कि ऐसा करना उनके लिए लाभप्रद है, और आंशिक रूप से इसका कारण यह है कि जिस चारित्रिक गुण के कारण वे उत्पादन की कला में अग्रिम स्थान प्राप्त करना चाहते हैं उसी से वे कार्य करने वाले लोगों के व्यापार के विषय में उदार रुक अपनाते हैं । यद्यपि ऐसे मालिकों की संख्या बढ़ती जा रही है तथापि अभी भी तुलनात्मक रूप में इनकी संख्या थोड़ी ही है । वे अपने कर्मचारियों के प्रशिक्षण में सदैव पूँजी का उतना विनियोजन नहीं कर सकते जितना कि उस समय करते जब इससे ऐसे प्रतिफल मिलते जैसे कि मशीनों में सुधार करने से मिल सकते थे । कमी कमी वे इस भावना के कारण भी रुक जाते हैं कि उनकी स्थिति एक ऐसे किमान की भाँति है जो अनिश्चित पट्टे तथा स्वयं किये गये सुधारों के लिए मुआवजा न मिलने के डर के बावजूद भी अपने मुस्वामी की सम्पत्ति के मूल्य को बढ़ाने में अपनी पूँजी लगा रहा है ।

इसके लाभ संवयी होते हैं, किन्तु ये उसे या उसके उत्तराधिकारियों को धीरे-धीरे प्राप्त होते हैं ।

पुनः अपने कामदारों को ऊँचा वेतन देने तथा उनके सुख एवं सम्पत्ता का विचार करने से उदार मालिक ऐसे लाभ प्रदान करता है जो उसकी पीढ़ी में ही समाप्त नहीं हो जाते । क्योंकि उसके कामदारों के बच्चे उन लाभों में हिस्सा बँटाते हैं, और इनके फलस्वरूप उनका स्वास्थ्य एवं चारित्रिक बल अपेक्षाकृत अधिक अच्छा हो जाना है । उसके द्वारा श्रम के लिए दी जाने वाली कीमत से बाढ़ की पीढ़ी में उच्च औद्योगिक प्रतिभाओं की वृद्धि के लक्षों का भुगतान किया जाता है : किन्तु ये प्रतिभाएँ अन्य लोगों की सम्पदा होंगी जो इन्हें अधिकतम कीमत प्राप्त करने के लिए किराये पर लगा सवैंगे : उसके द्वारा की गयी इस भलाई के भौतिक पुरस्कार को प्राप्त करने की न तो वह और न उसके उत्तराधिकारी ही आशा कर सकते हैं ।

दूसरी विशेषता

§5. श्रम से सम्बन्धित माँग तथा सम्भरण के कार्य की जिन शेष विशेषताओं पर हमें विचार करना है वे इस बात से निहित हैं कि किसी व्यक्ति को अपनी सेवाओं को बेचते समय उस स्थान तक जाना पड़ता है जहाँ उनकी आवश्यकता हो । ईंट बेचने वाले का इस बात से कोई मतलब नहीं कि ईंटों को महल खड़ा करने में लगाया जायेगा या मल-निर्गम के उपयोग में लाया जायेगा । किन्तु श्रम के विनोता के लिए जो किसी खास कठिनाई वाले कार्य को करने का बेड़ा उठाता है इस बात का बहुत महत्व है कि उसके कार्य का स्थान सुन्दर एवं आनन्ददायक है या नहीं और उसके सहायक भी उसके मनपसन्द होंगे या नहीं । इस समय भी जब श्रमिक दूरे साल के लिए मजदूरी पर रखे जाते हैं तो वे इस बात का पता लगाने के साथ साथ कि नया मालिक कितनी मजदूरी देगा यह भी पूछते हैं कि उसका स्वभाव कैसा है ।

इन विशेष-ताओं का प्रभाव

श्रम की यह विशेषता अनेक दशाओं में बड़े महत्व की है, किन्तु बहुधा इससे उसी प्रकार का व्यापक एवं गहरा प्रभाव नहीं पड़ता जैसा कि वतलापी गयी बात का पड़ता है । किसी पेशे में होने वाली घटनाएँ जितनी ही अक्षिभ्रंश होंगी, लोगों को इस

और आकर्षित करने के लिए मजदूरी की उतनी ही ऊँची दरें देनी पड़ेंगी तथा दूर-व्यापी अहित होगा या नहीं यह इस बात पर निर्भर रहता है कि उनसे धर्म के शारीरिक स्वास्थ्य एवं शक्ति को कहीं तक हानि पहुँचती है या उनका चालचलन कितना बिगड़ जाता है। चाहे ये घटनाएँ इस प्रकार की न भी हों फिर भी वास्तव में ये स्वयं ही बुरी चीजें हैं, किन्तु इनसे साधारण और अधिक बुराई पैदा नहीं होती, इसके प्रभाव कदाचित् ही संघर्षी होते हैं।

चूँकि कोई भी व्यक्ति बाजार में स्वयं उपस्थित हुए बिना अपना धर्म नहीं देव सकता, इससे यही आशय निकलता है कि धर्म की गतिशीलता या धर्मिक की गतिशीलता समानार्थक शब्द है; और धर्म या पुराने वातावरण को जिसमें सम्भवतः कुछ प्रिय लगने वाली कुटिया या कब्रिस्तान भी शामिल है, छोड़ने की अनिच्छा से बहुधा नये स्थान पर अधिक अच्छी मजदूरी कूँदने का विचार कम हो जाता है। यदि परिवार के विभिन्न सदस्य विभिन्न व्यवसायों में लगे हों और प्रद्वजन से कुछ सदस्यों को लाभ तथा अन्य को हानि उठानी पड़े तो धर्मिक के अपने कार्य से अलग न हो सकने के कारण धर्म का माँग के अनुसार सम्भरण नहीं हो सकता किन्तु इस विषय पर बाद में अधिक विचार किया जायेगा।

§6. पुनः धर्म की शक्ति क्षयकारी होने से इसके विक्रमताओं के प्रायःनिर्धन व्यक्ति होने और उनके पास कोई रक्षित निधि न होने तथा इसके विक्रय से उसे आसानी से न रोक सकने के कारण बहुधा धर्म को—असुविधाओं से बँचा जाता है।

क्षयकारी होना सभी प्रकार के धर्म का एक सामान्य गुण है; धर्मिक के रोजगार से छूट जाने से जो समय की बरबादी होती है उसे पुनः प्राप्त नहीं किया जा सकता, यद्यपि कुछ दशाओं में आराम मिलने के कारण उसकी शक्तियों में स्फूर्ति आ सकती है।¹ कुछ भी हो यह स्मरण रखना चाहिए कि उत्पादन के भौतिक उपादानों की अधिकांश कार्यशक्ति समान अर्थ में क्षयकारी होती है, क्योंकि रोजगार से निकाल दिये जाने के कारण आय के जिस अधिकांश भाग को वे अर्जित नहीं कर सकते उसे वे बाद में फिर कभी भी प्राप्त नहीं कर सकते। वास्तव में किसी फ़ैक्टरी या वायपदजन का उपयोग न होने पर कुछ टूटफूट कम हो सकती है; किन्तु इसके फलस्वरूप मालिकों को जिस धर्म से हाथ धोना पड़ता है उसके अनुपात में यह टूटफूट का अर्थ बहुधा थोड़ा ही होता है; उन्हें इसमें विनियोजित पूँजी के ध्यान की हानि या समय बीतने के फलस्वरूप इसके मूल्यहास के लिए या नये आविष्कारों के कारण इसके अप्रचलित हो जाने के लिए कोई भी मुआवजा नहीं मिलता।

पुनः अनेक विक्रयशील वस्तुएँ क्षयकारी होती हैं। सन् 1889 में लन्दन में गोदी धर्मिकों की हड़ताल में अनेक जहाजों में फल, मांस इत्यादि के शीघ्र नष्ट होने का हड़ताल करने वालों के पक्ष में अच्छा प्रभाव पड़ा।

रक्षित निधि तथा अपने धर्म को विक्रय से लम्बे समय तक रोके रखने की शक्ति का अभाव प्रायः मृत्युतया हाथ से किये जाने वाले सभी कार्यों पर पड़ता है। किन्तु

साधारणतया संघर्षी नहीं होता और इनका वास्तविक महत्व कदाचित् ही बहुत अधिक होता है।

हीसरी तथा चौथी बिशेषताएँ। धर्म क्षयकारी होता है और इसके विक्रमताओं को बहुधा सौँचे में नुकसान उठाना पड़ता है। किन्तु अनेक भौतिक वस्तुएँ क्षयकारी होती हैं।

निम्नतम स्तरों के

श्रमिकों की साधारण-तया सौदाकारी में अधिकतम क्षति पहुँचती है।

अकुशल श्रमिकों के धारे में यह विशेषरूप से सत्य है क्योंकि इसका वांछक कारण यह है कि उनकी मजदूरी में बचत के लिए बहुत थोड़ी गुंजाइश रहती है, और आर्थिक कारण यह है कि जब उनका कोई वर्ग काम छोड़ता है तो उन स्थानों पर काम करने के लिए संकड़ो सोग मिल जाते हैं। व्यापारिक सगठनों पर विवेचन करते समय हम अभी देखेंगे कि कुशल दस्तकारों की अपेक्षा इन लोगों के लिए सुदृढ़ तथा स्थायी सगठन बनाना अधिक कठिन है, और इसलिए अपने मानिकों के साथ सौदे में इनकी समारता की स्थिति नहीं हो सकती। यहाँ यह स्मरण रहे कि जो व्यक्ति हजारों अन्य व्यक्तियों को काम पर लगाता है उसमें स्वयं ही श्रम बाजार में खरीददारों की हज़ार हज़ारों के बराबर ठोस सगठन होता है,

ये बातें धरेलू नौकरों पर लागू नहीं होतीं और न व्यावसायिक व्यक्तियों पर ही लागू होती हैं।

किन्तु हर प्रकार के श्रम पर ये बातें लागू नहीं होतीं। धरेलू नौकरों के पास यद्यपि बड़ी मात्रा में रक्षित निधि नहीं होती, और उनका कर्वाचित् ही कोई औपचारिक व्यापारिक संघ होता हो, तब भी वे अपने मानिकों की अपेक्षा अच्छे ढंग से मिल-जुल कर कार्य कर सकते हैं। फँचनयुक्त सदन शहर में धरेलू नौकरों की कुल वास्तविक मजदूरी उन अन्य कुशल व्यवसायों की अपेक्षा बहुत अधिक है जिनमें समान कुशलता एवं योग्यता की जरूरत होती है। किन्तु दूसरी ओर जिन धरेलू नौकरों में कोई विशेष कुशलता नहीं होती, और जो अल्प आय वाले लोगों के यहाँ नौकरी करने लगते हैं वे अपने लिए काम करने की सतोपप्रद शर्तें भी नहीं रख पाते। वे आदर्श काम मजदूरी पर बहुत कठोर काम करते हैं।

इसके बाद उद्योग के उच्चतम स्तर के लोगों के विषय में विचार करते समय हम यह पावेंगे कि प्रायः उन्हें अपने श्रम के खरीदार की अपेक्षा सौदे में ज्ञान की स्थिति प्राप्त होती है। अधिकतर व्यावसायिक वर्ग अपने अधिकतर आसामियों एवं खरीददारों की अपेक्षा अधिक धनी होते हैं, उनके पास अधिक रक्षित निधि रहती है, उनमें ज्ञान तथा दृढ़ निश्चय तथा अपनी सेवाओं के विक्रय के सम्बन्ध में ठोस कार्य करने की कला अधिक शक्ति होती है।

वस्तुओं के जो विक्रेता निर्धन होते हैं तथा जितनी खरीददारों की अपेक्षा संख्या अधिक होती है, उन्हें श्रम के विक्रेताओं की भाँति सौदे में

यदि इस बात के और अधिक प्रमाणों की आवश्यकता हो कि सौदे के जित नुकसान का श्रमिक आमतौर पर शिकार होता है वह स्वयं उसकी अपनी परिस्थितियों तथा गुणों पर निर्भर रहता है, न कि इस सभ्य पर कि वह श्रम जैसी विशेष वस्तु का विक्रय करता है। एकल बैरिस्टर या हस्तिकार या चिकित्सक या संगीत वाद्यक या पेशेवर घुड़सवार की विक्रयशील वस्तुओं के अधिक निर्यन व स्वतंत्र उत्पादकों से तुलना करने में इस प्रकार के प्रमाण मिलते हैं। दृष्टान्त के लिए जो लोग सुदूर स्थानों में बड़े केन्द्रीय बाजारों में बेचने के लिए शंसमीन (shellfish) इकट्ठा करते हैं उनके पास थोड़ी रक्षित निधि होती है और ससार का तथा इस बात का बोझ ही शान होता है कि देश के अन्य भागों में अन्य उत्पादक क्या कर रहे हैं, जब कि जिन लोगों को वे चीजें बेचते हैं उनकी शोक व्यापारियों की एक ऐसी छोटी तथा ठोस संस्था होती है जिसे विस्तृत ज्ञान होता है तथा जिसके पास बहुत बड़ी रक्षित निधि होती है। इसके परिणामस्वरूप विभेता सौदे में अधिक हानि की स्थिति में होते हैं। हाथ से बनाए हुए फोतो को बेचने वाली रित्रियों एवं बच्चों के विषय में भी तथा ईस्ट सदन के बटारी

बनाने वालों (garret master) के विषय में भी, जो बड़े तथा शक्तिशाली व्यापारियों को फर्नीचर बेचते हैं, यही बात सत्य है।

फिर भी यह निश्चित है कि शारीरिक श्रम करने वाले लोग सौदे में हानि की स्थिति में रहते हैं, इस हानि के प्रभाव चाहे वे कहीं भी हों, सम्भवतया संचयी होते हैं। क्योंकि जब तक मालिकों में प्रतिस्पर्धा होगी वे श्रम के लिए उस मात्रा में मुग्तान करने के लिए तैयार होंगे जो उनके लिए इसके वास्तविक मूल्य से बहुत कम न हों, अर्थात् यह उस अधिकतम कीमत से बहुत कम नहीं होगी जिसे न खरीदने की अपेक्षा वे खरीदने को तैयार रहेंगे, तब भी जिस किसी चीज की मजदूरी कम की जाती है उससे श्रमिक की कार्यकुशलता घट जाती है। अतः श्रमिक को सौदे में होने वाली हानि दो प्रकार से बढ़ती जाती है। इससे उसकी मजदूरी घट जाती है, और जैसा हम देल चुके हैं, इससे मजदूर के रूप में उसकी कार्यकुशलता कम हो जाती है, और उससे उसके श्रम का सामान्य मूल्य घट जाता है। साथ ही साथ सौदाकार के रूप में उसकी कार्यकुशलता कम हो जाती है, और इस प्रकार इस बात की सम्भावना बढ़ जाती है कि वह अपने श्रम को उसके सामान्य मूल्य से कम पर बेचेगा।¹

1 इस अनुभाग में अध्ययन किये गये विषय के भाग 5, अध्याय 2, अनु-भाग 3 तथा चतुर्विधियुद्ध दिव्यमये परिशिष्ट च (B) से तुलना कीजिए। प्रो० ब्रेन्टानो (Brentano) ने सर्वप्रथम इस अध्याय में विवेचन की गयी असंख्य बातों की ओर ध्यान आकर्षित किया था। होवेल (Howell) की पुस्तक *Conflicts of Capital and Labour* भी देखिए।

हानि उठनी पड़ती है।

यह हानि दो प्रकार से संचयी है।

श्रम का उपाजन (पूर्वानुबद्ध)

श्रम को पांचवीं विशेषता यह है कि विशेष प्रकार की योग्यता की अतिरिक्त मात्रा प्राप्त करने के लिए अत्यधिक समय की आवश्यकता होती है।

एकम स्निग्ध द्वारा मशीन तथा कुशल श्रमिक की अर्जित आय की गयी तुलना में अधिकार मशीनों की कार्यक्षमता कम होने के कारण संशोधन करना पड़ेगा यद्यपि इसके महत्वपूर्ण अपवाद भी हैं।

§1. श्रम के सम्बन्ध में माँग तथा सम्मरण को जिस विशेषता पर हमें विचार करना है वह पहले बतलायी गयी विशेषताओं से घनिष्ठरूप से सम्बन्धित है। यह विशेषता श्रमिक को कार्य करने के लिए तैयार करने और उसे प्रशिक्षित करने में लगने वाली अवधि तथा इस प्रशिक्षण से घीरे घीरे मिलने वाले प्रतिफल में निहित है।

मविष्य के इस पूर्वप्रापण, माँग के अनुसार खर्चलि ढंग से प्रशिक्षित श्रम का ज्ञानवृद्ध कर किया जाने वाला यह समायोजन माता-पिताओं को अपने बच्चों के लिए पेशों का चयन करने और उन्हें अपने से उच्चतर स्तर दिलाने के प्रयत्नों में स्पष्ट दृष्टि-गोचर होता है।

एकम स्निग्ध के मस्तिष्क में ये ही बातें थीं जब उन्होंने कहा था : "जब किसी कीमती मशीन को लगाया जाता है तो इसके चिस जाने के पूर्व, जो कि प्रत्यागत है, इससे किय जाने वाले असाधारण कार्य से कम से कम साधारण लाभ पर इस मशीन पर लगायी गयी पूँजी प्राप्त हो जायेगी, जैसी कि आशा भी की जानी चाहिए। जो व्यक्ति बहुत श्रम एवं समय लगा कर ऐसे रोजगारों में शिक्षित हुए हैं जिनमें असाधारण निपुणता एवं कुशलता की आवश्यकता हो तो उसकी उनसे से किसी कीमती मशीन के साथ तुलना की जा सकती है। वह साधारण श्रमिकों की अपेक्षा जो अच्छा काम सीख कर अधिक मजदूरी पाता है उससे कम से कम समानरूप से मूल्यवान पूँजी पर मिलने वाले साधारण लाभ सहित उसकी शिक्षा में लगे सारे खर्च निकल जाते हैं, और वही आशा भी करनी चाहिए। मानव जीवन की बिल्कुल अनिश्चित अवधि को ध्यान में रखते हुए ये खर्च भी समुचित समय में ठीक उसी प्रकार निकल जाने चाहिए बिना प्रकार मशीन की अधिक निश्चित अवधि में ये बसूल कर लिये जाते हैं।

किन्तु इस चयन को सामान्य प्रवृत्तियों के व्यापक सकेत के रूप में ही समझना चाहिए क्योंकि माता-पिता अपने बच्चे के पालन पोषण तथा उसकी शिक्षा में उन प्रयोजनों से प्रभावित नहीं होते जिनसे नयी मशीन लगाने के लिए कोई पूँजीपति उपनामी प्रेरित होता है। उपाजन की अवधि साधारणतया मशीन की अपेक्षा मनुष्य के सम्बन्ध में अधिक होती है, और इसलिए जिन परिस्थितियों से उपाजन निश्चित किया जाता है उनका पहले से ही कम अनुमान लगाया जा सकता है, और माँग के अनुसार सम्मरण का समायोजन अधिक मन्द एवं अपूर्ण होता है। यद्यपि संकरियों एवं मकानों, किसी खान की मुख्य सुरंग तथा रेलों के बाँधों का इन्हें बनाने वाले लोगों की अपेक्षा जीवनकाल बहुत अधिक होता है, तब भी ये सामान्य नियम के अपवाद ही हैं।

§2. माता-पिताओं द्वारा अपने किसी बच्चे के लिए कुशल व्यवसाय के चयन करने में तथा उनके बच्चों द्वारा उनके इस चयन का पूर्ण-प्रतिफल मिलने में कम से कम एक पीढ़ी का समय व्यतीत हो जाता है। इस बीच ऐसे परिवर्तनों से उस व्यवसाय का स्वरूप बिलकुल ही बदल सकता है जिनमें से सम्भवतया कुछ के लक्षण पहले से ही दिखायी देने लगते हैं, किन्तु अन्य ऐसे होते हैं जिनका बड़े बड़े सूक्ष्मदर्शियों तथा उस व्यवसाय की परिस्थितियों से बलीभाँति परिचित लोगों को भी पता नहीं लगता।

इंग्लैंड के लगभग सभी भागों में श्रमिक वर्ग निरन्तर अपने तथा अपने बच्चों के धर्म के लिए लाभदायक अपसरों की खोज में रहते हैं, और वे अन्य क्षेत्रों में वैसे हुए अपने दोस्तों तथा मित्रों से विभिन्न व्यवसायों में मिल सकने वाली मजदूरी, तथा उनमें होने वाले आकस्मिक लाभ एवं हानियों के बारे में पूछते रहते हैं। किन्तु उन कारणों का पता लगाना कठिन है जिनसे उन व्यवसायों का भविष्य निर्धारित हो सकता है जिनमें वे अपने बच्चों को लगाना चाहते हैं, और ऐसी जटिल खोज करने वाले लोगों की संख्या अधिक नहीं होती। अधिकांश लोग बिना किसी पुनर्विचार के यह मान लेते हैं कि किसी व्यवसाय की तत्कालीन स्थिति से उसके भविष्य के बारे में पर्याप्त रूप में पता जा सकता है, और इस आदत का जहाँ तक प्रभाव पड़ता है किसी व्यवसाय में किसी भी पीढ़ी में धर्म की मात्रा उस पीढ़ी की अपेक्षा उसकी पूर्ववर्ती पीढ़ी के उपार्जन के अनुरूप होती है।

पुनः कुछ माता-पिता यह देखकर कि किसी व्यवसाय में उसी श्रेष्ठ के अन्य व्यवसायों की अपेक्षा कुछ वर्गों से उपार्जन बढ़ता जा रहा है, यह मान लेते हैं कि भविष्य में भी उसी दिशा में परिवर्तन होते रहेंगे। किन्तु बहुधा पहले हुई वृद्धि अस्थायी कारणों से होती है, और यदि उस व्यवसाय में श्रमिक असाधारण रूप से न बढ़े तो इस वृद्धि के बाद और अधिक वृद्धि होने की अपेक्षा कमी होने लगेगी और यदि उस व्यवसाय में श्रमिक असाधारण संख्या में जा गये हों तो इसका परिणाम यह होगा कि उसमें श्रमिकों की अल्पसंख्यक संख्या हो जाने से अनेकों वर्षों तक सामान्य स्तर से भी कम उपार्जन होगा।

इसके बाद हमें इस तथ्य की स्मरण करना है कि यद्यपि कुछ ऐसे भी व्यवसाय हैं जिनमें पहले से ही काम करने वाले लोगों के बच्चों की अपेक्षा अन्य लोग मुश्किल से ही जा सकते हैं तब भी अधिकांश व्यवसायों में समान श्रेष्ठ के अन्य व्यवसायों में काम करने वाले लोगों के बच्चों को रोजगार दिया जाता है - और इसीलिए जब हम धर्म की पूर्ति की शिक्षा एवं प्रशिक्षण के खर्चें बहुत करने वाले लोगों के साधनों पर निर्भर रहने के विषय पर विचार करते हैं तो हमें बहुधा किसी एक व्यवसाय की अपेक्षा एक श्रेष्ठ को अपनी इकाई मानना चाहिए, और यह कहना चाहिए कि जहाँ तक धर्म की पूर्ति इसके उत्पादन की लागत के खर्चों का भुगतान करने के लिए प्राप्त निधिओं से निर्वाहित है, किसी भी श्रेष्ठ में श्रमिकों की संख्या वर्तमान की अपेक्षा वस्तुतः पिछली पीढ़ी में उस श्रेष्ठ में उपार्जित मजदूरी में निर्धारित होती है।

कुछ भी ही यह स्मरण रखना चाहिए कि समाज के प्रत्येक स्तर में जन्म-दर अनेक कारणों से निर्धारित होती है, और इसमें भविष्य के विषय में स्वेच्छित गणनाओं

माता-पिताओं को अपने बच्चों के लिए व्यवसायों का चयन करते समय एक पीढ़ी आगे की सोचनी चाहिए और उनके पूर्वानुमान के गलत होने की बहुत सम्भावना है।

इस सम्बन्ध में बहुधा हमें किसी खास व्यवसाय को अपनी इकाई न मान कर कि सी श्रेष्ठ के सभी श्रमिकों को अपनी इकाई मानना चाहिए।

का केवल गौण महत्व है : यद्यपि किसी ऐसे देश में भी जहाँ आधुनिक इंग्लैंड की भाँति परम्परा का बहुत कम महत्व है, प्रथा एवं सार्वजनिक मत से जो कि स्वयं विगत पीढ़ियों के अनुभव की देन हैं, बहुत प्रभाव पड़ता है।

प्रौढ़ श्रमिकों के लिए गुंजाइश रखनी चाहिए क्यों कि ये सामान्य योग्यता के लिए बढ़ती हुई माँग के कारण महत्वपूर्ण होते जा रहे हैं।

अब हम उन कारणों में पाये जाने वाले भन्तरों पर विचार करेंगे जो दीर्घकाल एवं अल्प-काल में सबसे अधिक शक्तिशाली हैं।

§3. किन्तु हमें माँग के अनुसार श्रम की पूर्ति में किये जाने वाले उन समायोजनों को भूल नहीं जाना चाहिए जो प्रौढ़ व्यक्तियों के एक व्यवसाय से दूसरे में, एक ग्रेड से दूसरे ग्रेड में, तथा एक स्थान से दूसरे में, गमनागमन से प्रभावित होते हैं। एक ग्रेड से दूसरे में गमनागमन कदाचित् ही बड़े पैमाने पर हो सकता है, यद्यपि यह सत्य है कि असाधारण सुविधाओं के कारण कभी कभी निम्न ग्रेडों के लोगों को छिन्नी हुई योग्यता का तीव्र विकास हो सकता है। दृष्टान्त के लिए किसी नये देश के एकाएक विकसित होने या अमेरिकी युद्ध की भाँति किसी घटना के घटने से निम्न श्रेणी के श्रमिकों में से अनेक श्रमिक जिनमें कठिन उत्तरदायित्वपूर्ण पदों पर कार्य करने की क्षमता है, ऊपर उठ जायेंगे।

किन्तु एक व्यवसाय से दूसरे व्यवसाय में तथा एक स्थान से दूसरे स्थान में प्रौढ़ श्रमिकों का गमनागमन कुछ दशाओं में इतना अधिक और इतना तीव्र हो सकता है कि माँग के अनुसार श्रमिकों की संख्या में समायोजन करने की अवधि बहुत घट जायेगी। वह सामान्य योग्यता जिसे एक व्यवसाय से दूसरे में स्वाभाविक रूप से परिवर्तित किया जा सकता है उस शारीरिक कुशलता एवं तकनीकी ज्ञान की अपेक्षा महत्वपूर्ण होती जा रही है जो उद्योग की किसी एक शाखा के लिए ही विशेषरूप से आवश्यक है। इस प्रकार मायिक प्रवृत्ति से एक ओर उद्योग की प्रगतियों में निरन्तर बढ़ती हुई मात्रा में परिवर्तन होता है, और इसलिए किसी किस्म के श्रम की एक पीढ़ी आगे की माँग का पूर्वज्ञान प्राप्त करना निरन्तर कठिन होता जा रहा है। किन्तु दूसरी ओर इससे पिछले समयों में इस प्रकार के समायोजनों में की गयी भूल को दूर करने की अधिकाधिक शक्ति प्रदान हो रही है।¹

§4. अब हम पुनः इस सिद्धान्त पर विचार करेंगे कि किसी वस्तु के उत्पादन के उपकरणों से प्राप्त आब का दीर्घकाल में स्वयं उनके सम्भरण तथा उनकी कीमत पर नियंत्रणकारी प्रभाव पड़ता है, और इसलिए स्वयं उस वस्तु के सम्भरण तथा उसकी कीमत पर भी प्रभाव पड़ता है, किन्तु अल्पकाल में इस प्रकार के किसी भी प्रभाव के समुचित रूप से पड़ने के लिए पर्याप्त समय नहीं होता। अब हम इस बात का पता लगायेंगे कि यदि इस सिद्धान्त को उत्पादन के शैतिक उपादानों पर, जो किसी लक्ष्य की प्राप्ति के साधन मात्र हैं, और जो पूँजीपति की निजी संपत्ति हो सकते हैं, लागू न कर मानव पर जो एक उत्पादन के लक्ष्य एवं साधन दोनों ही हैं और जो स्वयं ही अपनी संपत्ति है, लागू किया जाय तो इसमें किस प्रकार संशोधन किये जा सकते हैं।

¹ इस अनुभाग में दिये गये विषय की भाग 4, अध्याय 6, अनुभाग 8, (श्री चार्ल्स ब्रूच की *Life and Labour in London* तथा सर एच० ली० स्मिथ की *Modern Changes in the Mobility of Labour* से तुलना कीजिए।

सर्वप्रथम हमें यह देखना चाहिए कि श्रम के धीरे धीरे उत्पन्न होने तथा धीरे धीरे नष्ट होने के कारण साधारण वस्तुओं की अवस्था श्रम की सामान्य माँग एवं पूर्ति पर विचार करते समय हमें 'दीर्घकाल' का अधिक ठीक अर्थ में प्रयोग करना चाहिए, और इससे अभिप्राय साधारणतया अधिक लम्बी अवधि से होना चाहिए। ऐसी अनेक वस्तुएँ हैं जिनमें साधारण वस्तुओं के सम्भरण के लिए तथा उन्हें बनाने में लगने वाले अधिकांश भौतिक उपकरणों के सम्भरण के लिए भी माँग के अनुसार समायोजन करने का पर्याप्त समय मिल जाता है, और इसलिए उस अवधि में इन वस्तुओं की औसत कीमत को 'सामान्य' मानने तथा व्यापक अर्थ में, उनके उत्पादन के सामान्य लक्षों के बराबर मानने के लिए यह अवधि पर्याप्त रूप से लम्बी होती है। किन्तु इसके बावजूद भी यह अवधि इतनी लम्बी नहीं होगी जिससे माँग के अनुसार श्रम का सम्भरण समायोजित किया जा सके। अतः इस अवधि में श्रम के औसत उपार्जनों से श्रम प्रदान करने वाले को निश्चित रूप से सामान्य प्रतिफल नहीं मिलेगा, किन्तु ये एक ओर तो श्रम की तुल्य मात्रा से तथा दूसरी ओर इसकी माँग से निर्धारित होगे। अब हम इस बात पर अधिक ध्यानपूर्वक विचार करेंगे।

§5 बाजार में किसी वस्तु की कीमत में पाया जाने वाला अन्तर माँग तथा बाजार में स्थित या वहाँ आसानी से आ सकने वाले स्टॉक के अस्थायी सम्बन्धों पर निर्भर रहता है। जब इस प्रकार निर्धारित बाजार कीमत सामान्य स्तर से ऊपर होती है तो जो लोग ऊँची कीमत से लाभ उठाने के लिए ठीक समय पर बाजार में उस वस्तु का नया स्टॉक ला सकते हैं, उन्हें असाधारण रूप से बड़ा पुष्कार मिलता है, और यदि वे लोग स्वयं काम करने वाले चंद हस्त-शिल्पी ही हों तो कीमत में होने वाली इस सारी वृद्धि में उनका उपार्जन बढ़ जायेगा।

आधुनिक औद्योगिक जगत में जो लोग उत्पादन का अधिकतम लेते हैं और जिन्हें सर्वप्रथम कीमत में वृद्धि से लाभ होते हैं या इसमें कमी होने से हानि होती है, वे उस उद्योग के पूँजीपति उपक्रमी होते हैं। उस वस्तु को बनाने में तुरन्त लगने वाले परिष्कृत से अपाई इसकी मूल (द्रव्यिक) लागत से निबल आय की अधिकता उनके व्यवसाय में उनकी अपनी प्रतिभाओं एवं योग्यताओं सहित विभिन्न रूपों में लगी हुई पूँजी से उस समय मिलने वाला प्रतिफल है। किन्तु जब व्यापार अच्छा रहता है तो स्वयं मालिकों के प्रतिस्पर्धा होने के कारण प्रत्येक मालिक अपने व्यवसाय को बढ़ाने तथा इस ऊँचे प्रतिफल को यथासम्भव अधिकतम प्राप्त करने की इच्छा से अपने कर्मचारियों को उनकी सेवाओं के लिए अधिक ऊँची मजदूरी देने को तैयार हो जाता है। यदि वे मिल कर भी काम करें तथा कुछ समय तक कोई भी छूट न दें तो भी कर्मचारियों के सपठन के कारण इस मय से अधिक मजदूरी देने को तैयार हो जायेंगे कि उनके ऐसा न करने से वे बाजार के अनुकूल होने के कारण मिलने वाले लाभ प्राप्त न कर सकेंगे। साधारण-तया इसका परिणाम यह होता है कि इस काम का अधिकांश भाग अधिक समय बीतने के पूर्व ही कर्मचारियों में वितरित करना पड़ता है और जब तक समृद्धि की स्थिति बनी रहती है तब तक उनका उपार्जन सामान्य स्तर से ऊपर रहता है।

श्रम की पूर्ति के सम्बन्ध में "दीर्घकाल" का अभिप्राय साधारणतया बहुत लम्बी अवधि से होता है।

स्वतंत्र हस्त-शिल्पी।

उद्योग की आधुनिक प्रणाली में मजदूरों में उतार-चढ़ाव।

कोयले के
व्यापार से
लिया गया
दृष्टान्त।

इस प्रकार सन् 1873 ई० में हुई मुद्रास्फीति में जब कुछ समय तक खनिकों के लिए तथा खनन कार्य करने वाले कुशल श्रमिकों की सुलभ सख्या द्वारा ऊँची नियंत्रित मजदूरी हुई थी तो उस समय इसमें बाहर से लिये गये अकुशल श्रमिक को भी समान कार्यकुशलता के कुशल श्रमिकों के बराबर माना गया था। यदि इस प्रकार के श्रम को बाहर से प्राप्त करना अगंभव होना तो खानों में काम करने वालों का उपार्जन एक ओर तो कोयले की माँग की लोच से तथा दूसरी ओर खान खोदने वालों की नयी पीढ़ी के धीरे धीरे इस कार्य को करने के योग्य होने से ही नियंत्रित होता। किन्तु तब स्थिति ऐसी थी कि अन्य पेशों से भी लोगों को लेना पड़ा, यद्यपि वे उन्हें छोड़ने के लिए इच्छुक नहीं थे, क्योंकि उन्हें, जहाँ वे थे वही रह कर भी ऊँची मजदूरी मिल सकती थी, क्योंकि कोयले तथा सोहे के व्यापारों में होने वाली समृद्धि तो साख के सभी दिशाओं में उमड़ते हुए ज्वार का केवल उच्चतम शिखर ही था। ये नये लोग जमीन के नीचे काम करने के अभ्यस्त नहीं थे। इसकी असुविधाओं का उन पर गहरा प्रभाव पड़ा जब कि उन लोगों में तकनीकी ज्ञान के अभाव के कारण अधिक खतरा होने लगा, और उनमें कुशलता की कमी के कारण उनकी बहुत कुछ शक्ति व्यर्थ चली गयी। अतः प्रतिस्पर्धा के कारण खान खोदने वालों की कुशलता के विशेष उपार्जन की जो सीमाएँ निर्धारित की गयी थी वे सकुचित नहीं थी।

जब समृद्धि का यह ज्वार उतरने लगा तो वे नवागन्तुक जो इस काम के लिए सबसे कम अनुकूल थे खानों को छोड़कर चले गये, किन्तु तब भी जितने भी खान खोदने वाले शेष रह गये थे वे काम की दृष्टि से वही अधिक थे, और अतः उनकी मजदूरी तब तक गिरती गयी जब तक उस सीमा पर न पहुँच गयी कि उन लोगों को भी जो खनन कार्य करने तथा इसका जीवन व्यतीत करने के लिए सबसे कम उपयुक्त थे अन्य व्यवसायों में काम करने पर अधिक मजदूरी मिलने लगी। यह सीमा नीची थी, क्योंकि सन् 1873 ई० में साख के उमड़ते हुए ज्वार के ठोस व्यवसाय डीले पड़ गये, मजदूरी की वास्तविक नीच कमजोर पड़ गयी, और प्रायः हर उद्योग न्यूनाधिक रूप से गिरी हुई तथा दबी हुई स्थिति में ही शेष रह गया।

श्रमिक की
कुशलता
के लिए
मिलने वाले
प्रतिफल को
अधिकतम समय
तक केवल
उसकी
शारीरिक
शक्ति को,
अपितु
उसकी

§6. हम पहले ही बता चुके हैं कि किसी ऐसे सुधार से प्राप्त प्रतिफल के कुछ अंश को इसका निवल उपार्जन मानना चाहिए जो अब समाप्त हो रहा है, क्योंकि इन प्रतिफलों को सभी किसी किस्म की निवल आय माना जा सकता है जब सुधारों के पूर्वीगत मूल्य में हुई कमी के तुल्यक मूल्य को इनमें से घटा दिया जाय। इसी प्रकार मशीन का निवल उपार्जन प्राप्त करने से पूर्व उसकी टूटफूट तथा उसे चमाने की लागत के लिए गुंजाइश रखनी चाहिए। अब खान में काम करने वाले की भी उतनी ही शारीरिक शक्ति होती है जितनी कि मशीन की, और इसलिए जब उसकी कुशलता के विशेष प्रतिफल को आँका जाय तो उसके उपार्जन में से इसमें होने वाली शक्ति को घटा देना चाहिए।¹

1 इस विशेष प्रतिफल को आभास-रुग्ण मानने का भी कुछ आधार है। भाग 6, अध्याय 5, अनुभाग 7 तथा अध्याय 8, अनुभाग ३ देखिए।

किन्तु उसके सम्बन्ध में एक और कठिनाई पैदा हो जाती है, क्योंकि जहाँ मशीन का मालिक दूटफूट सहित उसे चलाने के खर्चों के लिए गुणाई रखने पर इस पर लम्बे समय तक कार्य करने से कुछ भी हानि नहीं उठाता वहाँ कुशल प्रतिभावों का मालिक इन्हें लम्बे समय तक काम में लाने पर अवश्य ही हानि उठाता है, और उसे मनोरंजन एवं गमनागमन की स्वतंत्रता की क्षति इत्यादि के रूप में आकस्मिक असुविधाएँ उठानी पड़ती हैं। यदि खान में काम करने वाले के पास एक हफ्ते में केवल चार दिन का काम हो और वह एक पौंड कमाता हो तथा दूसरे हफ्ते उसके पास छ. दिन का काम आ जाय जिससे वह एक पौंड दस शिलिंग कमाये तो इस अतिरिक्त दस शिलिंग के कुछ भाग को ही उसकी कुशलता का प्रतिफल मान सकते हैं, क्योंकि शेष भाग को उसकी अतिरिक्त धकान तथा उसकी क्षति की पूर्ति मानना चाहिए।¹

अब हम अपने तर्कों के इस भाग का निष्कर्ष देते हैं। प्रत्येक चीज की बाजार कीमत अर्थात् अल्पकाल में इसकी कीमत इसकी माँग तथा इसके मुलम स्टॉक के सम्बन्धों पर मुख्यतया निर्भर रहती है, और उत्पादन के किसी भी उपादान के सम्बन्ध में, चाहे यह मानव या मौक्तिक उपादान कुछ भी हो, यह माँग उन चीजों के लिए माँग से, 'व्युत्पन्न' की जाती है जिन्हें बनाने में इसका उपयोग किया जाता है। इन अपेक्षाकृत अल्पकालीन अवधियों में मजदूरी में कमी या वृद्धि उत्पादित वस्तुओं की विक्री कीमतों में होने वाली कमी या वृद्धि के बाद, न कि इससे पहले होती है।

किन्तु उत्पादन के मानव या मौक्तिक सभी उपादानों द्वारा उपाजित आय तथा उनके द्वारा सम्भवतया भविष्य में अर्जित की जाने वाली आय का उन लोगों पर निरन्तर प्रभाव पड़ता है जो इन उपादानों के भावी सम्मरण को निर्धारित करते हैं। निरन्तर सामान्य साम्य की उस स्थिति की ओर प्रवृत्ति रहती है जिस में इन उपादानों में से प्रत्येक के सम्मरण का उसकी सेवाओं के लिए की जाने वाली माँग से ऐसा सम्बन्ध रहेगा कि सम्मरण करने वालों को अपने प्रयत्न एवं त्याग के लिये पर्याप्त पुरस्कार मिलेगा। यदि देश की आर्थिक दशा लम्बे समय तक स्थिर रहे तो यह प्रवृत्ति सम्मरण तथा माँग के इस प्रकार के समायोजन में परिवर्तित हो जायेगी कि मशीन तथा मानव साधारणतया इतनी धनराशि अर्जित करेंगे कि यह रुद्ध एवं अत्यावश्यक आवश्यकताओं सहित उनके पालन पोषण तथा प्रशिक्षण के लिए पर्याप्त रूप से अनुरूप होगी। किन्तु आर्थिक दशाओं के स्थिर रहने पर भी अनाधिक कारणों के प्रभाव से रुद्ध आवश्यकताएँ बदल सकती हैं: और इस परिवर्तन से धर्म की पूर्ति भी प्रभावित होगी और इससे राष्ट्रीय साम्राज्य कम हो जायेगा तथा इसका वितरण भी कुछ बदल जायेगा। वास्तव में बात तो यह है कि देश की आर्थिक दशाएँ निरन्तर बदलती आ रही हैं, और धर्म के सम्बन्ध में सामान्य माँग तथा सम्मरण का समायोजन निरन्तर बदल रहा है।

§7. अब हम इस प्रश्न पर विचार करें कि अद्वितीय प्राकृतिक योग्यताओं

धकान तथा उसके कार्य की अन्य असुविधाओं की भी गणना करनी चाहिए।

बाजार की स्थिति पर उपाजन में होने वाली कमी या वृद्धि की निर्भरता के विषय में विद्ये गये तर्कों का सारांश तथा पुनर्कथन।

व्यक्तिगत

॥ भाग 7, अध्याय 2, अनुभाग 2 से तुलना कीजिए। यदि उनके पास व्यापारिक औजारों का कुछ उल्लेखनीय स्टॉक हो तो वे उस सीमा तक पुंजीपति हैं और उनकी आय का कुछ भाग इस पुंजी का आभास लगाने है।

आय का
विश्लेषण
करते समय
दुर्लभ
प्राकृतिक
योग्यताओं
के कारण
प्राप्त
अतिरिक्त
आय को
अधिशेष
माना जा
सकता है,
किन्तु किसी
व्यवसाय
के सामान्य
उपाजर्न पर
विचार करते
समय ऐसा
नहीं किया
जा सकता ।

से प्राप्त की जाने वाली अतिरिक्त आय को किस मद के अन्तर्गत रखना चाहिए। चूंकि यह उत्पादन के किसी उपादान की कार्यकुशलता को बढ़ाने के लिए किये गये मानवीय प्रयत्नों के फलस्वरूप प्राप्त नहीं हुई है अतः इसे उत्पादन के लिए प्रकृति की ओर से मुफ्त दिये गये अवकलन लाभ से प्राप्त उत्पादन अधिशेष मानने का स्पष्टतः प्रबल कारण दिखायी देता है। यह समानता तब तक सार्थक तथा उपयोगी सिद्ध हो सती है जब तक हम किसी व्यक्ति द्वारा अर्जित आय के विभिन्न अंगों का ही केवल विश्लेषण करते हैं। यह पता लगाने में कुछ रोचकता प्रतीत होती है कि सफल व्यक्तियों की आय का कितना अंश दैवयोग अवसर मिलने, अन्दाज या श्रम जीवन का अच्छी स्थिति से आरम्भ करने के कारण है, कितना उनके विशेष प्रशिक्षण में विनियोजित पूंजी पर लाभ या उनके असाधारण रूप से कठोर परिश्रम करने के पुरस्कार के रूप में है, और कितना दुर्लभ प्राकृतिक देन के कारण मिलने वाले उत्पादक अधिशेष या लगान के रूप में शेष रह जाता है।

किन्तु जब हम किसी पेशे में लगे हुए लोगों के सारे समुदाय पर विचार कर रहे हों तो हम असफल लोगों के कम उपाजर्न के लिए गुंजाइश रखे बिना सफल लोगों के असाधारण रूप से ऊँचे उपाजर्न का लगान नहीं मान सकते। क्योंकि अन्य उपाजर्न समान रहने पर, किसी पेशे में श्रम की पूर्ति इसमें होने वाले उपाजर्न की प्रत्यासंख्य (prospects) पर निर्भर रहती है। जो लोग उस व्यवसाय में प्रवेश करते हैं उनके भविष्य के बारे में निश्चित रूप से कुछ भी नहीं कहा जा सकता: कुछ लोग जो प्रारम्भ में बहुत कम होनहार प्रतीत होते हैं बड़ी छिपी हुई योग्यता वाले निकल आते हैं, और सम्भवतया अच्छे भाग्य के कारण वे बहुत उपाजर्न करते हैं, जब कि अन्य लोग जो प्रारम्भ में बड़े होनहार दिखायी देते थे कुछ भी नहीं कर पाते। क्योंकि सफल एवं असफल होने के अवसरों को ठीक उसी प्रकार एक साथ लेना चाहिए जैसे कि मछुए की अच्छी या बुरी प्राप्ति को, या किसी किसान की अच्छी या बुरी फसलों को, एक साथ लिया जाता है। कोई व्यक्ति अपने लिए पेशा चुनते समय, या उसके माता-पिता उसके लिए पेशा चुनते समय, सफल लोगों के भाग्यवश उपाजर्न को कभी भी धँके बिना नहीं रहते। अतः भाग्यवश उपाजर्न दीर्घकाल में उसे पेशे में लगे हुए श्रम एवं योग्यता के लिए दी जाने वाली कीमत का अंग है: यह इसमें लगने वाले श्रम की वास्तविक या 'दीर्घकालीन' सामान्य सम्भरण कीमत में सम्मिलित होता है।

कुछ ऐसे
वर्ग इसके
अपवाद हैं
जिन्हें जन्म
से ही
उत्पादन
की कुछ
खास
शाखाओं के

कुछ भी हो यह मानना पड़ेगा कि यदि कुछ लोग जन्म से ही किसी खास पेशे के लिए विशेष देन वाले निश्चित कर दिये जायँ जिससे वे हर दशा में उस पेशे को ही अपनायँ तो साधारण लोगों के लिए इसमें सफल होने या असफल होने के अवसरों पर विचार करते समय ऐसे लोगों द्वारा अर्जित आय को अपवादजनक मान लिया जायेगा तथा इसमें सम्मिलित नहीं किया जायेगा। किन्तु वास्तविक स्थिति ऐसी नहीं है, क्योंकि किसी पेशे में किसी व्यक्ति की सफलता उसकी उन मेधाओं एवं क्षमियों के विकास पर निर्भर रहती है जिनका शक्ति के विषय में तब तक स्पष्टरूप से पूर्वानुमान नहीं लगाया जा सकता जब तक वह स्वयं ही किसी पेशे को पहले से ही चुन न ले। इस प्रकार के पूर्वानुमान कम से कम उतने ही गलत हो सकते हैं जितने कि एक

नये अधिवासी के चयन के लिए रखे गये भूमि के अनेकानेक टुकड़ों की स्थिति की मापी उत्पादकता एवं लाभ के विषय में लगाये गये पूर्वानुमान गलत हो सकते हैं।¹ आंशिक रूप से इस कारणवश दुर्लभ प्राकृतिक गुणों से प्राप्त अतिरिक्त आय की पुराने देश में भूमि के लगान की अपेक्षा किसी अधिवासी की ज़ौत से मिलने वाली उत्पादन अधिशेष से अधिक समानता व्यक्त की जा सकती है जो माग्यवश बहुत अच्छा चयन करता है। किन्तु भूमि तथा मानव में इतनी अधिक वातो में भिन्नता है कि यहाँ तक कि यह समानता भी अधिक गहराई तक जाने पर भ्रम में डाल सकती है: और अद्वितीय योग्यता वाले व्यक्तियों के उपार्जन पर उत्पादक अधिशेष शब्द के प्रयोग करने में अधिक सावधानी बरतने की आवश्यकता है।

अन्त में यह ध्यान में रखना चाहिए कि उत्पादन की विभिन्न शाखाओं में प्रयोग हो सकने वाले उपकरणों के विशेष उपार्जन (जो चाहे लगान के रूप में ही या आभास लगान के रूप में) के सम्बन्ध में भाग 5, अध्याय 8-11 में दिया गया तर्क प्राकृतिक योग्यताओं तथा कुशलता से अर्जित विशेष उपार्जन पर भी लागू होता है। जब एक वस्तु के उत्पादन के लिए उपयुक्त भूमि या मशीन का दूसरी वस्तु के लिए प्रयोग किया जाय तो पहले की सम्भरण कीमत बढ़ जाती है, यद्यपि इस वृद्धि का उत्पादन के इन उपकरणों के दूसरे प्रयोग में जाने से प्राप्त होने वाली आय से कोई सम्बन्ध नहीं है। अतः जब किसी एक वस्तु के उत्पादन में लगायी जा सकने वाली प्रशिक्षित कुशलता या प्राकृतिक योग्यताओं को दूसरी वस्तु के उत्पादन में लगाया जाय तो पहले की सम्भरण कीमत उसके सम्भरण के साधनों में कमी होने के कारण बढ़ जाती है।

लिए विशेष रूप से आवश्यक दुर्लभ योग्यताएं प्राप्त होती हैं।

1 भाग 5, अध्याय 11॥ अनुभाग 2 से तुलना कीजिए।

अध्याय 6

पूँजी पर व्याज

अध्याय 1
तथा 2
में पूँजी से
सम्बन्धित
सम्भरण के
प्रभाव के
मुख्य
सिद्धान्तों
का विवेचन
किया गया
था, अब इन
पर विस्तार-
पूर्वक विचार
किया
जायगा।

पूँजी के
विषय में
अर्थशास्त्र
के आधार-
भूत सिद्धान्त
नये नहीं हैं,
कन्तु ये
साधारण
जीवन की
कार्यप्रणाली
के मुख्य
आधार हैं।

§1. धन के प्रसंग में माँग तथा सम्भरण के सम्बन्धों का जितना अध्ययन किया जा सकता है, पूँजी के प्रसंग में उससे अधिक नहीं किया जा सकता। वितरण तथा विनिमय की महान् केन्द्रीय समस्या के सभी तत्त्व परस्पर एक दूसरे को नियंत्रित करते हैं; और इस भाग के पहले दो अध्यायों में तथा विशेषकर प्रत्यक्षरूप से पूँजी से सम्बन्धित अंशों को इस तथा इसके बाद आने वाले दो अध्यायों की भूमिका समझना चाहिए। किन्तु इनमें मुख्यरूप से अध्ययन की जानेवाली बातों का विस्तृत विस्तार करने से पूर्व पूँजी तथा व्याज के आधुनिक अध्ययन के प्राचीन कृतियों से सम्बन्ध पर भी कुछ कहना उचित होगा।

अर्थविज्ञान द्वारा हमारी औद्योगिक प्रणाली में पूँजी के महत्व को समझने में जो सहायता मिली है वह ठोस तथा सारगर्भित है, किन्तु इससे कोई आश्चर्यजनक आविष्कार नहीं हुए। अर्थशास्त्रियों को अब जो भी महत्वपूर्ण चीजें शायद ही उभरी योग्य व्यावसायिक व्यक्ति बहुत पहले से ही उपयोग करते हैं, यद्यपि वे अपने श्रम को स्पष्ट शब्दों में या महीन से व्यक्त नहीं कर सके।

प्रत्येक व्यक्ति यह जानता है कि आमतौर पर पूँजी के प्रयोग के लिए वह एक कुछ भी भुगतान नहीं करेगा जब तक कि उस प्रयोग से कुछ लाभ प्राप्त करने की आशा न हो और प्रत्येक व्यक्ति यह भी जानता है कि ये लाभ अनेक प्रकार के होते हैं। कुछ लोग तीव्र जरूरत को पूरा करने के लिए चाहे यह वास्तविक हो या काल्पनिक उधार लेते हैं और अन्य लोगों को भविष्य के लिए वर्तमान का त्याग करने के लिए भुगतान करते हैं जिससे कि स्वयं वे वर्तमान के लिए भविष्य का त्याग कर सकें। कुछ लोग मशीनें प्राप्त करने के लिए तथा अन्य लोग 'अन्तर्वर्ती' वस्तुओं को खरीदने के लिए उधार लेते हैं जिससे वे चीजें तैयार कर लाभ पा सकें। कुछ लोग होटलों, रंगशालाओं तथा अन्य वस्तुओं को प्राप्त करने के लिए उधार लेते हैं जिससे लोगों को प्रत्यक्षरूप से सेवाएँ मिलती हैं किन्तु ये ही उन पर नियंत्रण करने वालों के लिए लाभ के स्रोत हैं। कुछ लोग अपने रहने के लिए दूसरों से स्वयं मकान किराये पर लेने के लिए या अपना मकान बनाने या खरीदने के साधन प्राप्त करने के लिए उधार लेते हैं। अन्य बातों के समान रहने पर, उन साधनों में वृद्धि तथा परिणामस्वरूप व्याज की दर में होने वाली प्रत्येक कमी के साथ साथ देश के साधनों का मकान इत्यादि चीजों पर उपयोग जैसी प्रकार बढ़ जाता है जिस प्रकार इनका मशीन, गोदौ इत्यादि में उपयोग बढ़ जाता है। पत्थर के टिकाऊ मकानों की लगभग समान स्थान वाले लकड़ी के मकानों के स्थान पर माँग से यह व्यक्त होता है कि देश के धन में वृद्धि हो रही है और पूँजी व्याज की निम्न दर पर मिल सकती है, तथा इसका पूँजी के बाजार

एवं व्याज की दर पर ठीक उम्मी प्रकार प्रभाव पड़ता है जैसे कि नयी फैक्टरियों या रेलों की माँग से पड़ता है।

प्रत्येक व्यक्ति यह जानता है कि लोग आमतौर पर मुफ्त में उधार नहीं देंगे, क्योंकि चाहे वे पूँजी का या इसके तुल्याक का कुछ भी लाभ न उठा सकें यह निश्चित है कि वे ऐसे लोगों का पता लगा लेंगे जिन्हें इसके उपयोग से लाभ हो सकता है, और जो इस ऋण के लिए कुछ भुगतान करने के लिए भी तैयार होंगे। अतः लोग अधिकतम लाभ प्राप्त करने के लिए डटे रहते हैं।¹

प्रत्येक व्यक्ति यह जानता है कि प्राचीन अंग्रेज जाति (Anglo-Saxon) तथा अन्य निश्चल एवं आराम अनुशासित जातियों में से भी थोड़ा ही लोग अपनी आय के बहुत बड़े भाग को बचाने की सोचने थे, और अब तो अनुसन्धान की प्रगति तथा नये देशों के उदय हो जाने के कारण अनेक प्रकार से पूँजी का उपयोग किया जाने लगा है: अतः प्रत्येक व्यक्ति साधारणतया यह जानता है कि किन कारणों के फलस्वरूप संचित धन के उपयोग के लिए की जाने वाली माँग के अनुपात में उसका सम्भरण इतना कम रहा है कि उसका वह उपयोग भी अन्ततोगत्वा लाभप्रद होता है, और अतः यदि उस धन को ऋण पर दिया जाय तो उसके लिए कुछ भुगतान करने की आवश्यकता होगी। प्रत्येक व्यक्ति इस बात में परिचित है कि मानव समाज की आस्थगित परि-तुष्टियों के स्थान पर वर्तमान परि-तुष्टियों को प्राथमिकता देने या अन्य शब्दों में, 'प्रतीक्षा' करने के लिए अनिच्छुक होने के कारण धन के संचय पर नियंत्रण रहा है और अब तक व्याज की दर गिरी नहीं है। वास्तव में इस विषय पर आर्थिक विश्लेषण का सही उद्देश्य इस सुनिश्चित सत्य पर जोर देना नहीं है, अपितु यह प्रदर्शित करना है कि प्रथम दृष्टि में इस साधारण प्राथमिकता के जो अपवाद दिखायी देते हैं उनकी अपेक्षा कितने अधिक अपवाद रहे हैं।²

1 पूँजी का सम्भरण इसके उपयोगों की पूर्वोक्षा (prospectiveness) से, और लोगों के भविष्य पर विचार करने के लिए तैयार न होने से नियंत्रित होता है। कि व्यापक अर्थ में इसकी माँग इसकी उत्पादकता (productiveness) पर निर्भर रहती है। इसे भाग 2, अध्याय 4 में स्पष्ट किया गया है।

2 भाग 3, अध्याय 5, अनुभाग 3, 4 देखिए। इस त्रुटि को सुधारने का एक अच्छा उपाय इस बात में निहित है कि इस संसार की दशाओं में किञ्चित् सुधार करने में किसी दूसरे संसार में पहुँच सकते हैं जिसमें वृद्धावस्था तथा मृत्यु के बाद अपने अपने परिवारों के लिए कुछ शेष रखने के लिए जनसमूह इच्छुक होगा और जिसमें किसी भी रूप में संचित सम्पत्ति का नये ढंग से इतना कम लाभप्रद उपयोग हो सकेगा कि जिस सम्पत्ति में सुरक्षित रखने के लिए लोग भुगतान करने को तत्पर थे वह अन्य लोगों द्वारा ऋण पर माँगी जाने वाली मात्रा से बढ़ जायेगी और जहाँ परिणामस्वरूप वे लोग भी जो कि पूँजी का उपयोग करना लाभप्रद समझते थे इसकी सुरक्षा के लिए कुछ भुगतान किये जाने की माँग करेंगे। इस दशा में व्याज सदैव शून्यात्मक होगा।

किन्तु अर्थशास्त्र को अलग-अलग प्रकार के सत्त्यों को पूर्णरूप प्रदान करने में तथा विशेषकर लाभ के विभिन्न अंगों व उनके पारस्परिक सम्बन्धों के विश्लेषण में एक महत्वपूर्ण एवं कठिन कार्य करता पड़ता है।

पूँजी के आर्थिक सिद्धान्त का निरन्तर विकास हुआ है और इससे एक-एक परि-वर्तन नहीं हुए हैं।

ये सत्य सर्वविदित हैं और ये ही पूँजी तथा व्याज के सिद्धान्त के आधार हैं। किन्तु साधारण जीवन से सम्बन्धित विषयों में ये सत्य सम्भवतः अपूर्णरूप में मिलते हैं। विशेष प्रकार के सम्बन्ध एक-एक करके स्पष्ट देखे जा सकते हैं, किन्तु स्वयं निर्धारित होने वाले कारणों के पारस्परिक प्रभावों को कदाचित् ही पूर्णरूप में वर्गीकृत किया जाता है। जहाँ तक पूँजी का सम्बन्ध है अर्थशास्त्र का मुख्य कार्य सम्पत्ति के उत्पादन एवं मंचय तथा आय के वितरण में लागू होने वाली सभी शक्तियों को क्रम में तथा उनके पारस्परिक सम्बन्धों के अनुसार प्रदर्शित करना है, जिससे जहाँ तक पूँजी तथा उत्पादन के अन्य कारकों का प्रश्न है वे एक-दूसरे को परस्पर नियंत्रित करती हुई बिलम्बी हैं।

इसके बाद इसे उन प्रभावों का विश्लेषण करना है जिनसे लोग अपने वर्तमान तथा आस्यगित परितुष्टियों में से चयन करते हैं, इन आस्यगित परितुष्टियों में विभ्रम तथा विचित्र प्रकार के कार्य करने के अवसर भी शामिल हैं जो स्वतः इसके पुरस्कार हैं। किन्तु यहाँ श्रेष्ठ स्थान बौद्धिक विज्ञान को मिला है और इससे प्राप्त सिद्धान्तों को अन्य बातों सहित अर्थशास्त्र की विशेष समस्याओं पर लागू किया जाता है।¹

अतः वास्तविक लक्ष्यों की पूर्ति में संवित धन की सहायता से विशेषकर उस सम्पत्ति के व्यापारिक पूँजी का रूप ग्रहण कर लेने से इस विषय पर होने वाले जिन लाभों का इस अध्याय तथा अगले दो अध्यायों में हमें विश्लेषण करना है वह अधिक कठिन हो गया है। क्योंकि इन हितों या लाभों में अनेक ऐसे तन्त्र निहित हैं जिनमें से कुछ व्यापक अर्थ में पूँजी के उपयोग के बदले में मिलने वाले व्याज से सम्बन्धित हैं जबकि अन्य निम्न व्याज या उचित अर्थ में व्याज के अंश हैं। इनमें से कुछ व्यवस्था सम्बन्धी योग्यता तथा उद्यम के जिम्मे जोखिम वहन करना भी शामिल है, पुरस्कार हैं, और अन्य उत्पादन के किसी एक उपादान से इतने सम्बन्धित नहीं हैं जितने कि उनके संयोजन से सम्बन्धित हैं।

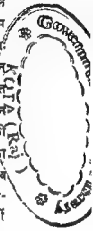
पूँजी के बौद्धिक सिद्धान्त का इन तीन दिशाओं में निरन्तर विकास एवं सुधार का एक लम्बा इतिहास रहा है। एडम स्मिथ ने इस सिद्धान्त में प्राथमिक महत्व की प्रयत्न चीज को अस्पष्ट रूप से और रिकार्डो ने स्पष्ट रूप से बहुत हद तक उतना ही जान लिया था जितना कि अब जाना गया है : और यद्यपि इसके अनेक पहलुओं में से किसी लेखक ने एक पर तथा दूसरे ने दूसरे पर जोर देना अधिक पसन्द किया है तब भी यह विश्वास करने का कोई उचित कारण नहीं दिखायी देता कि एडम स्मिथ के समय से किसी भी बड़े अर्थशास्त्री ने कभी भी किसी भी पहलू की पूर्णरूप से अवहेलना की है, और यह बात विशेषरूप से तब है कि व्यावसायिक लोगों को जो कुछ भी पता था रिकार्डो जैसे व्यावहारिक वित्तीय मेधा वाले व्यक्ति उससे अनवरत न थे। किन्तु इस बीच कुछ प्रगति हुई है। लगभग प्रत्येक अर्थशास्त्री ने इसके किसी न किसी भाग में सुधार किये हैं और इसे अधिक तीव्र एवं अधिक स्पष्ट रूपरेखा दी है, व उसके विभिन्न भागों के जटिल सम्बन्धों को स्पष्ट करने में सहायता पहुंचाई है। किसी महान विचारक ने शायद ही कोई ऐसा यथार्थ विचार है जिसमें दूसरे का

योगदान निरर्थक हो गया हो किन्तु निरन्तर कुछ न कुछ नया योगदान होना रहा है ।¹

§2. किन्तु हम यदि मध्य तथा प्राचीनकाल के इतिहास को देखें तो हमें निश्चय ही उत्पादन में पूँजी के उपयोगों के विषय में जिनके लिये व्याज दिया जाता है, स्पष्ट विचारों का अभाव मिलता है। चूँकि इस प्रारम्भिक इतिहास का हमारे अपने युग की समस्याओं पर अप्रत्यक्ष प्रभाव पड़ रहा है अतः यहाँ पर इस विषय पर भी कुछ विचार करना चाहिए।

सम्पत्ता की प्रारम्भिक अवस्थाओं में व्याज पर लिये

1 प्रो० दाहम दावर्क ने अपने पूर्वजों द्वारा पूँजी एवं व्याज पर लिखे गये लेखों में निहित सूक्ष्म दृष्टि का अत्यनुमान लगाया है। वह जिन सिद्धान्तों के केवल सरल अंश मानते हैं वे ऐसे लोगों के कथन प्रतीत होते हैं जो व्यवसाय के व्यावहारिक रूप से भलीभाँति परिचित थे, और जिन्होंने आंशिकरूप में किसी विशेष उद्देश्य से अंशतः किसी पद्धति के प्रतिपादन के अभाव में इस समस्या के कुछ अंशों पर इतना असमान जोर दिया कि इससे अन्य बातों पर प्रकाश न डाला जा सका। पूँजी के उनके सिद्धान्तों में जिस विरोधाभास का समावेश है उसका आंशिक रूप इसी प्रकार के एक असमान बयान तथा यह न मानने का परिणाम है कि इस समस्या के अनेकों अंग एक दूसरे को परस्पर निर्घ्नित करते हैं। इस तथ्य की ओर पहले ही ध्यान आकर्षित किया जा चुका है कि यद्यपि उन्होंने पूँजी की अपनी परिभाषा में से मकान तथा होटलों की तथा वास्तव में प्रत्येक ऐसी वस्तु को सम्मिलित नहीं किया जो सही अर्थ में अन्तर्वर्ती वस्तु (Intermediate Goods) न हो, तब भी ऐसी वस्तुओं के उपयोग के लिए जो कि अन्तर्वर्ती न हों, माँग का व्याज की दर पर प्रत्यक्षरूप से उतना ही प्रभाव पड़ता है जितना कि उनके द्वारा पारिभाषित अर्थ में पूँजी की माँग का पड़ता है। पूँजी शब्द के प्रयोग से सम्बद्ध जिस सिद्धान्त पर उन्होंने बहुत जोर दिया था वह इस प्रकार है: 'उत्पादन की प्रणालियाँ जिन पर समय लगाता है अधिक उत्पादक होती हैं (Positive Capital, भाग V, अध्याय IV, पृष्ठ 261), या पुनः यह कि 'किसी चक्करदार प्रक्रिया के बढ़ने के साथ साथ तकनीकी परिणाम में और आगे वृद्धि होती है।' (पूर्वोक्त पुस्तक में भाग II, अध्याय II, पृष्ठ 84), कुछ भी हो ऐसी असह्य प्रक्रियाएँ होती हैं जिनमें बहुत समय लगता है, और जो चक्करदार हैं, किन्तु उत्पादक न होने के कारण उपयोग में नहीं लायी जातीं। वास्तव में ऐसा प्रतीत होता है कि उन्होंने कार्य और कारण को उलट दिया। वास्तविक सिद्धान्त तो यह है कि चूँकि इसके लिए व्याज देना पड़ता है, और इसे पूँजी के उपयोग से प्राप्त किया जा सकता है, अतः उन लम्बी तथा चक्करदार प्रणालियों में जिनमें बिना आमदनी के पूँजी फँसी रहती है तब तक बचने की कोशिश की जाती है जब तक कि वे अन्य प्रणालियों की अपेक्षा अधिक उत्पादक न हों। यह तथ्य कि अनेक चक्करदार प्रणालियाँ विभिन्न मात्राओं में उत्पादक होती हैं उन कारणों में से एक है जिनसे व्याज की दर प्रभावित होती है, और व्याज की दर तथा चक्करदार प्रणालियों के उपयोग की मात्रा वितरण तथा विनिमय की केन्द्रीय समस्या के अनेक अंगों में से दो अंग हैं जो एक दूसरे को परस्पर निश्चित करते हैं। परिशिष्ट स (1) अनुभाग 3 देखिए।



गये ऋण की बुराईयाँ इसके उपयोग से होने वाले लाभों के बहुत अधिक होती हैं और इस तथ्य के कारण पूँजी के उपयोग में होने वाले लाभ के विषय में स्पष्ट विचारों के विकास में रुकावट पैदा हुई।

आदिकालीन समाज में उद्यम में नयी पूँजी लगाने के बहुत कम अवसर मिलते थे, और जिस किसी के पास ऐसी सम्पत्ति थी जिसे तुरन्त उपयोग में लाने की आवश्यकता न हो तो उसे ब्याज लिए बिना अच्छी सुरक्षा पर अन्य लोगों को देने से कदाचित् ही अधिक क्षति उठानी पड़ती थी। ऋण लेने वाले साधारणतया गरीब तथा कमजोर व्यक्ति होते थे जिनकी जरूरतें तीव्र थीं और जिनमें सौदा करने की क्षमता बहुत थोड़ी थी। आमतौर पर ऋण देने वाले लोग या तो वे थे जो अपने पीड़ित पड़ोसियों को सहायता पहुँचाने के लिए अपने उपयोग में न आने वाली पूँजी को स्वेच्छा से दे देते थे, या फिर व्यावसायिक साहूकार थे। जरूरत पड़ने पर इन व्यावसायिक साहूकारों के पास पहुँचते थे जो गरीब लोगों को ऐसे जाल में फँसा कर अपनी शक्ति का बहुधा क्रूरतापूर्वक उपयोग करते थे जिससे वे बिना अधिक कष्ट सहें तथा सम्भवतया बिना अपनी या अपने बच्चों की व्यक्तिगत स्वतन्त्रता की क्षति के छुटकारा नहीं पा सकते थे। न केवल अशिक्षित लोग बल्कि प्रारम्भिक समय के मुनिगण, मध्यकालीन चर्च के पादरी, तथा भारत के अंग्रेज शासक ऐसा कहने के लिए श्रेष्ठ हो गये कि साहूकार अन्य लोगों की मुसीबतों का व्यापार करते हैं, उनकी विपदा से लाभ उठाने की कोशिश करते हैं। सहानुभूति के बहाने वे दलित लोगों के लिए गड़बे खोदते हैं। समाज की ऐसी अवस्था में विवेचना के लिए यह प्रश्न उठता है कि क्या इसमें सार्वजनिक लाभ है कि लोग ऐसी सविदा के अन्तर्गत ऋण लेने के लिए प्रोत्साहित किये जायें जिसमें उन्हें कुछ समय बाद उस पूँजी को बढी हुई भाग में लौटाना पड़े : क्या एक दूसरे के साथ की गयी इस प्रकार की सभी सविदाओं के फलस्वरूप कुल मानवीय सुख में वृद्धि की कमी नहीं होती।

किन्तु दुर्भाग्यवश इस कठिन एवं महत्वपूर्ण व्यावहारिक प्रश्न को ऋण पर दिये गये द्रव्य के तथा किराये पर दी गयी मौक्तिक सम्पत्ति से प्राप्त आय के बीच दार्शनिक भेद द्वारा हल करने का प्रयत्न किया गया। अरस्तू ने कहा था कि द्रव्य अनुर्वर (barren) है, और इसे ऋण पर देकर ब्याज प्राप्त करने का अभिप्राय इसे कृत्रिम उपयोग में लाना है। उनके विचारों का अनुकरण हर शास्त्रीय (Scholastic) लेखकों ने बड़े परिश्रम एवं विलक्षणता से यह तर्क दिया कि जो व्यक्ति किसी मकान

1 सै० फ्राइसोल्फ़म के पाँचवें बर्णोपदेश से, भाग 1, अध्याय 2, अनुभाग 8 देखिए। ऐडले की Economic History, भाग VI, अध्याय VI तथा वेन्थम की On Usury से तुलना कीजिए। सूदखोरी के विरुद्ध मनोभाव का उद्गम इंग्लैंड के लोगों के अतिरिक्त अन्य दशाओं में सम्भवतया सभी दशाओं में, आदिम जातियों के सन्धियों से प्रारम्भ हुआ है। विल्फ़ लेसले के विचारों के अनुसार (Essay, द्वितीय संस्करण, पृष्ठ 244) : इसे "पूर्वैतिहासिक काल से उत्तराधिकार के रूप में प्राप्त किया गया था जब प्रत्येक समुदाय के लोग अपने आप को स्वजन मानते थे, जब कम से कम व्यावहारिक रूप में भी सम्पत्ति में वाग्द्वयवाद विद्यमान था और कोई भी व्यक्ति जिसके पास आवश्यकता से अधिक सम्पत्ति हो वह अपने जरूरतमन्द सह-आदिवासियों के साथ उसमें हिस्सा बँटाने से इन्कार नहीं कर सकता था।"

यों धोड़े को किराये पर लगाता है वह इसके उपयोग के बदले में कुछ प्रभार देने को कह सकता है क्योंकि उसने किसी चीज का आनन्द त्याग दिया है जिससे प्रत्यक्षरूप से लाभ होता है। किन्तु उन्हें द्रव्य के व्याज के लिए इस प्रकार का कोई बहाना नहीं मिलता : उसे उन्होंने अनुचित बतलाया क्योंकि यह ऐसी सेवा के लिए प्रभार लेना है जिसमें ऋणदाता को कुछ भी लागत नहीं लगानी पड़ती।¹

यदि ऋण देने में कुछ भी लागत न लगती, यदि ऋणदाता उसका स्वयं कुछ उपयोग न कर सकता, यदि वह धनी हो तथा ऋण लेने वाला निर्वन एव जरूरतमन्द हो तो निस्सन्देह यह तर्क किया जा सकता है कि वह अपने द्रव्य को निःशुल्क उधार देने के लिए नैतिक दृष्टि से बाध्य हो जाता है। किन्तु इन्हीं आधारे पर उसे अपने निर्वन पड़ोती को बिना प्रभार लिए उस मकान को देने के लिए बाध्य होना चाहिए था जिसमें वह स्वयं नहीं रहता या उसे अपने धोड़े को स्वयं जरूरत न होने पर एक दिन के लिए उसे निःशुल्क देने के लिए बाध्य होना चाहिए था। अतः इन लेखकों के सिद्धान्तों में वास्तव में यह अनिष्टकर भ्रम निहित था, और इससे लोगों के मस्तिष्कों में भी ऐसा ही भ्रम उत्पन्न हो गया कि ऋणी और ऋणदाता की विशेष परिस्थितियों से कुछ भी सम्बन्ध न रखते हुए द्रव्य उधार देने से, अर्थात् सामान्यरूप में वस्तुओं पर अधिकार प्राप्त करने की शक्ति देने से ऋणदाता को उसी प्रकार का त्याग नहीं करना पड़ता, तथा ऋणी को उसी प्रकार का लाभ नहीं होता जैसा कि किसी विशेष वस्तु को उधार देने पर होता है : उन्होंने इस तथ्य को अन्वकार में डाल दिया कि जो व्यक्ति द्रव्य ऋण पर लेता है वह दृष्टान्त के लिए, जवान धोड़ा खरीद सकता है जिसकी सेवाओं का वह उपयोग कर सकता है तथा जिसे ऋण चुकाने का समय आने पर ठीक उतनी ही अच्छी कीमत पर बेच भी सकता है जितने पर उसने उसे खरीदा था। ऋणदाता ऐसा कर सकने की क्षमता का त्याग करता है और ऋणी इस क्षमता को प्राप्त करता है : धोड़े की न्य कीमत के बराबर ऋण देने में तथा धोड़ा उधार देने में कोई सारमूल अन्तर नहीं है।²

§3. इतिहास की कुछ अद्यो में पुनरावृत्ति हुई है और आधुनिक पाश्चात्य जगत में किसी नये सुधारवादी प्रवर्तन (impulse) ने व्याज के स्वरूप के विषय में किसी दूसरे भ्रमकारक विश्लेषण से शक्ति प्राप्त की है, और स्वयं इसे शक्ति में

मध्यकालीन विचारों में इस विषय पर भ्रम।

आधुनिक संसार में इसी प्रकार

1 वे ऐसी चीजों के बीच भी भेद प्रदर्शित करते हैं जिन्हें किराये पर लगा कर उसी रूप में वापस करना पड़ता है तथा जिन्हें ऋण पर लेने पर केवल उनके तुल्याकों में लौटाना पड़ता है। यह विभेद यद्यपि विश्लेषणात्मक दृष्टिकोण से महत्वपूर्ण है किन्तु इसका व्यावहारिक महत्व बहुत कम है।

2 आर्कडेकन कनिथम ने उन सूक्ष्म विभेदों का अच्छा विवरण दिया है जिनसे मध्यकालीन चर्च में व्याज पर ऋण देने के विषय में निषेध करने का और विशेषकर उन दशाओं में निषेध करने का स्पष्टीकरण किया जा जिसमें इस प्रकार का निर्णय संगठित समाज के लिए अधिक हानिकारक हो सकता था। ये सूक्ष्म विभेद उन विधिकल्पनाओं (fictions) से मिलते जुलते हैं जिनसे न्यायाधीशों ने धीरे धीरे कानूनों की शब्दा-

के कारणों से भ्रमपूर्ण विश्लेषण का बहुत प्रसार हुआ है।

प्रदान की है। सम्यता का जैसे जैसे प्रसार हुआ, ज़रूरतमन्द लोगों को ऋण पर सम्पत्ति का मिलना धीरे धीरे कठिन हो गया और कुल ऋण के अनुमान में यह ऋण बहुत कम रह गया। किन्तु व्यवसाय में उत्पादक उपयोग के लिए ऋण पर निरन्तर अधिकाधिक पूंजी मिलने लगी। परिणामस्वरूप यद्यपि अब यह नहीं समझा जाता कि ऋण लेने वाले केवल विपत्तिग्रस्त लोग होते हैं, किन्तु सभी उत्पादकों का चाहे वे ऋण पर ली गयी पूंजी का प्रयोग करते हों या नहीं, उस पूंजी के व्याज को उन खर्चों में सम्मिलित करना आपत्तिजनक समझा जाता है जिन्हें वे दीर्घकाल तक व्यवसाय में लगे रहने के लिए अपनी वस्तुओं की कीमतों से प्राप्त करना चाहते हैं। इस कारण तथा वर्तमान पद्धति में सट्टेबाजों में लगातार सफलता मिलने के कारण बहुत बड़ी सम्पत्ति एकत्रित करने के नये अवसर मिलने से यह तर्क किया गया है कि आधुनिक समय में व्याज देने से श्रमिक वर्गों के लोग यद्यपि प्रत्यक्षरूप से नहीं तो भी अप्रत्यक्षरूप से पीड़ित होते हैं, और इससे वे ज्ञान के प्रसार के कारण प्राप्त होने वाले लाभ में अपना उचित भाग प्राप्त नहीं कर पाते। अतः यह व्यावहारिक निष्कर्ष उचित ही निकाला गया है कि सामान्य सुख के लिए किसी व्यक्ति को निजी रूप से उत्पादन के किसी भी साधन का स्वामित्व न दिया जाय, और न उसे व्यक्तिगत उपयोग के लिए आवश्यक आनन्द के अतिरिक्त आनन्द के किसी अन्य प्रत्यक्ष साधन का स्वामित्व दिया जाय।

रौडवर्टस तथा कार्ल मार्क्स के व्यावहारिक प्रस्तावों तथा उनके मूल्य के सिद्धान्त के बीच सम्बन्ध। उनके मुख्य निष्कर्षों की एक मिथ्या पूर्वधारणा में कल्पना की गयी थी।

इस व्यावहारिक निष्कर्ष का उन तर्कों द्वारा पक्षपोषण किया गया है जिन पर हमें प्रकाश डालना है, किन्तु फिलहाल विलियम थॉम्सन, रौडवर्टस, कार्ल मार्क्स, तथा अन्य विचारकों द्वारा इसके पक्ष में दिये गये सिद्धान्त से ही हम सम्बन्ध रखेंगे। उन्होंने यह तर्क दिया था कि धर्म से सर्वदा मजदूरी तथा इसमें सहायता पहुँचाने के लिए लगायी गयी पूंजी की टूटपूट की पूर्ति के अतिरिक्त 'अधिशेष' प्राप्त होता है। और धर्म का अहित करने से अन्य लोगों द्वारा इस अधिशेष का शोषण किया जाता है। किन्तु यह कल्पना कि इस अधिशेष का सम्पूर्ण भाग धर्म की उपज है उस बात को पहले से ही निश्चित मान लेती है जिसे वे इसकी सहायता से अन्ततोगत्वा सिद्ध करने का दावा करते हैं। वे इसे सिद्ध करने का कोई भी प्रयास नहीं करते, और यह सत्य भी नहीं है। यह बात सत्य नहीं है कि मशीन की टूटपूट के लिए गुंजाइश रखने के बाद किसी फैक्टरी में सूत की बर्ताई उसमें काम करने वाले लोगों के धर्म का उत्पाद है। यह तो मालिक तथा अधीनस्थ प्रबन्धकों, तथा विनियोजित पूंजी के साथ धर्म का उत्पाद है, और स्वयं पूंजी भी धर्म एवं प्रतीक्षा का उत्पाद है और अतः बर्ताई भी विभिन्न प्रकार के धर्म का तथा प्रतीक्षा का उत्पाद है। यदि हम यह मान लें कि यह केवल धर्म का ही, न कि धर्म एवं प्रतीक्षा का, उत्पाद है तो इसमें सन्देह नहीं कि

बली का जिनकी सहज व्याख्या बुरी हो सकती थी, स्पष्टीकरण किया। दोनों दशाओं में कुछ व्यावहारिक बुराई को दूर किया गया है, यद्यपि इससे धर्म में डालने वाले सूटें विचारों की आदतें पड़ गयी हैं।

1 इस वाक्यांश का प्रयोग मार्क्स ने किया था। रौडवर्टस ने इसे अतिरिक्त (plus) मात्रा कहा था।

हमें निष्पूर तक द्वारा यह स्वीकार करने के लिए बाध्य होना पड़ेगा कि ब्याज जो कि प्रतीक्षा का फल है, लेने का कोई औचित्य नहीं प्रतीत होता, क्योंकि पूर्वधारणा में ही यह निष्कर्ष भी निहित है। रौडबर्टस तथा मार्क्स अपनी पूर्वधारणा के पक्ष में रिकार्डों का हवाला देते हैं, किन्तु वास्तव में यह बात उनके स्पष्ट कथन तथा उनके मूल्य के सिद्धान्त के सामान्य आशय के उतने ही विरुद्ध है जितने कि साधारण समझ के विरुद्ध है।¹

अन्य शब्दों में यदि यह सत्य है कि परिदृष्टि को मविष्य के लिए स्थगित करने से, स्थगित करने वाले को सामान्य रूप में ठीक उसी प्रकार का त्याग करना पड़ता है जैसा कि अतिरिक्त परिश्रम करने में श्रमिक को करना पड़ता है और यदि इसे स्थगित करने से मनुष्य उत्पादन की उन प्रणालियों का प्रयोग कर सकता है जिनकी प्रथम लागत बढ़ी होने पर भी कुल अमनन्द में उतनी ही निश्चितता से वृद्धि होती है जितनी कि श्रम में होने वाली वृद्धि से होती है, तो यह कथन सत्य नहीं हो सकता कि किसी चीज का मूल्य उस पर लगे श्रम पर ही निर्भर रहता है। इस पूर्वधारणा को सिद्ध करने के हर प्रयास में आवश्यक रूप से यह मान्यता उपलब्धित है कि पूँजी से मिलने वाली सेवा 'मुफ्त' है, इसे बिना त्याग किये प्राप्त किया गया है, और अतः इसके मिलते रहने के प्रलोभन के लिए ब्याज के रूप में पूँजी में किसी पुरस्कार की आवश्यकता नहीं होती और पूर्वधारणा से भी इसी निष्कर्ष को सिद्ध करना था। रौडबर्टस तथा मार्क्स ने पीडा के प्रति जो सहानुभूति दिखायी है उसे सदैव आदर की दृष्टि से देखा जायेगा किन्तु जिसे उन्होंने अपने व्यावहारिक प्रस्तावों का वैज्ञानिक आधार माना वह ऐसे चक्रवर्त तर्कों की शृंखला प्रतीत होती है जिनका यह अभिप्राय था कि ब्याज का कोई आर्थिक औचित्य नहीं होता जब कि उनकी पूर्वधारणाओं में वह परिणाम सदैव निहित था, यद्यपि जहाँ तक मार्क्स का सम्बन्ध है यह हीगल के उन वाक्यांशों की ओट में छिपी हुई थी जिनका उन्होंने विशेषकर प्रयोग किया है जैसे कि वे अपने प्राक्कथन में व्यक्त करते हैं।

§4. हम अब इनका विश्लेषण करेंगे। जब हम यह कहते हैं कि ब्याज केवल पूँजी का उपार्जन है, या केवल प्रतीक्षा का फल है तो हमारा अभिप्राय 'निवल' ध्यान से ही होता है, किन्तु आमतौर पर लौग ध्यान का जो अर्थ लगाते हैं उसमें इसके अलावा अन्य चीजें भी शामिल रहती हैं, और अतः इसे सकल ब्याज कहा जा सकता है।

वाणिज्यिक सुरक्षा एवं साक्ष का संगठन जितना ही निम्नतर तथा अधिक प्रारम्भिक होता है, वे अतिरिक्त चीजें उतनी ही अधिक महत्वपूर्ण होती हैं। इस प्रकार दृष्टान्त के लिए मध्यकालीन युग में जब कोई राजकुमार अपनी भावी मालगुजारी का पूर्वानुमान लगाना चाहता था तो वह शायद चाँदी के एक हजार औंस उधार से लेता था, और वर्ष के अन्त में पन्द्रह सौ औंस चाँदी लौटाने का निश्चय करता था। उस समय कोई भी ऐसी पूर्ण सुरक्षा नहीं थी कि वह अपनी प्रतिज्ञा पूरी ही करेगा। यदि यह पूर्णरूप से निश्चित होता कि वह इसे पूरा करेगा तो सम्भवतः उधार देने वाला वर्ष

निवल तथा सकल ध्यान

सकल ध्यान में जोलिम के विरुद्ध कुछ बोमा और प्रवन्ध का उपार्जन भी शामिल

रहता है और इसलिए यह ऋण को अलग-अलग परिस्थितियों के अनुसार बदलता रहता है।

के अन्त में उस प्रतिशतों के बदले केवल तेरह सौ औंस चाँदी लेने को तैयार हो गया होता। ऐसी दशा में ऋण देने की नाममात्र दर जहाँ पचास प्रतिशत थी, वहाँ असली दर केवल तीस प्रतिशत ही थी।

जोखिम के विरुद्ध-बीमा के लिए छूट रखने की आवश्यकता इतनी स्पष्ट है कि इसकी बहुधा अवहेलना नहीं की जा सकती। किन्तु यह बात कम स्पष्ट दिखायी देती है कि प्रत्येक ऋण से ऋणदाता को कुछ कष्ट उठाना पड़ता है, और यह कि उस दशा में जब ऋण देने में पर्याप्त जोखिम रहता है तो बहुधा इन्हें यथासम्भव कम से कम रखने के लिए बहुत बड़ा कष्ट उठाना पड़ता है, तथा यह कि ऐसी दशा में ऋण लेने वाले को जो चीज व्याज प्रतीत होती है वह ऋणदाता के दृष्टिकोण से किसी संशय वाले व्यवसाय के प्रबन्ध का उपार्जन है।

इस समय इंग्लैंड में पूँजी पर निवल व्याज तीन प्रतिशत से कुछ कम है, क्योंकि सट्टाबाजार के उन प्रथम श्रेणी के साखपत्रों (securities) में जिनमें मातृक को बिना पर्याप्त कष्ट या तर्क के निर्दिष्ट आय मिलती है विनिवोजन करने से इससे अधिक धनराशि प्राप्त नहीं की जा सकती। जब हम योग्य व्यावसायिक लोगों को पूर्णरूप से सुरक्षित बन्धको पर (मान लीजिए) चार प्रतिशत की दर पर ऋण लेते हुए पाते हैं तो हम यह मानते हैं कि चार प्रतिशत के उस सकल व्याज में तीन प्रतिशत से थोड़ा कम निवल व्याज या वास्तविक व्याज, तथा एक प्रतिशत से अधिक प्रबन्ध का उपार्जन सम्मिलित है।¹

ऐसी दशाएँ जिनमें कुल व्याज बहुत

पुनः बन्धक रखकर ऋण देने वाले व्यक्ति के व्यवसाय में कुछ भी जोखिम नहीं उठाना पड़ता, किन्तु वह अधिकांशतया प्रति वर्ष 25 प्रतिशत या उससे भी अधिक दर पर ऋण देता है, और इसका अधिकांश भाग वास्तव में उसलान वाले व्यवसाय के प्रबन्ध का उपार्जन है। या इससे भी अधिक दूरस्थ उदाहरण लेते हुए, हमें लन्दन

1 ऋणदाता कभी कभी थोड़े समय के लिए किये जाने वाले बन्धकों की अपेक्षा लम्बे समय तक के लिए किये जाने वाले बन्धकों की कमी तो अधिक और कमी कम खोज में रहते हैं। लम्बे समय के बन्धकों में बन्धकों को बार बार नये करने का संशय दूर हो जाता है, किन्तु इससे ऋणदाता लम्बे समय तक अपने द्रव्य के ऊपर अधिकार से वंचित हो जाता है, और उसकी स्वतन्त्रता सीमित हो जाती है। प्रथम श्रेणी के सट्टा बाजार के साखपत्र में बहुत लम्बे समय तथा बहुत थोड़े समय तक के बन्धकों के लाभ निहित हैं क्योंकि उन्हें रखने वाला जब तक चाहे रख सकता है और इच्छा करने पर द्रव्य में परिवर्तित कर सकता है। यदि उस समय साख मन्दी में हो और अन्य लोग पास में नकद द्रव्य रखना चाहते हों तो उसे घाटे पर ही बेचना पड़ेगा। यदि इन्हें सदैव बिना क्षति के बसूल किया जा सके और यदि इनके प्रथम विप्रय में दलाल की फीस न देनी पड़े तो इनसे ऋणदाता के मनपसन्द समय पर मांगते ही लौटाने की शर्त पर दिये जाने वाले ऋण से अधिक आय प्राप्त नहीं हो सकती, और यह आय किसी निश्चित समय के लिए चाहे यह अथवा लम्बी हो या अल्प, दिये गये ऋण पर मिलने वाले व्याज को अपेक्षा सदैव कम होगी।

तथा पेरिस में, और सम्भवतया अन्यत्र भी ऐसे लोग मिलते हैं जो फल बेचने वालों को ऋण देकर अपनी जाजीविका चलाते हैं। बहुधा दिन शुरू होते ही फल खरीदने के लिए द्रव्य उधार दे दिया जाता है, और शाम को विक्री समाप्त होने पर इसे दस प्रतिशत के लाभ पर लौटा दिया जाता है: इस व्यापार में बहुत कम जोखिम है, और द्रव्य शायद ही कभी वापिस न मिला हो।¹ दस प्रतिशत प्रतिदिन के हिसाब से विनियोजित नगण्य धन से भी वर्ष के अन्त तक इनके अरबों पाँ० हो जायेंगे। किन्तु फल बेचने वालों को ऋण देकर कोई भी धनी नहीं हो सकता, क्योंकि कोई भी इस प्रकार से अधिक धनराशि ऋण पर नहीं दे सकता। ऐसे ऋण पर मिलने वाला ब्याज वास्तव में ऐसे किस्म के काम का उपाय है जिसमें थोड़े ही पूँजीपतियों को रचि होती है।

§5. अब उन अतिरिक्त नागरिकों के विषय में कुछ अधिक विश्लेषण करना आवश्यक ही गया है जो किसी व्यवसाय में लगी हुई अधिकांश पूँजी के उधार पर लिए जाने के कारण उत्पन्न होते हैं। अब हम यह कल्पना करते हैं कि दो व्यक्ति समान व्यवसायों को चला रहे हैं, उनमें से एक अपनी निजी पूँजी से तथा दूसरा मुख्यतया उधार पर ली गयी पूँजी से कार्य कर रहा है।

इन दोनों ही व्यक्तियों को एक प्रकार के जोखिम उठाने पड़ते हैं, जिन्हें उस विशेष व्यवसाय के व्यापारिक जोखिम कहा जा सकता है। ये बाजार में फँसल में एकाएक परिवर्तनों से, नये आविष्कारों से, समीप में नये एवं शक्तिशाली प्रतिद्वन्द्वियों के आ जाने इत्यादि से, उनके कच्चे माल तथा तैयार वस्तुओं के बाजारों में उतारचढ़ाव से उत्पन्न होते हैं। किन्तु ऐसे भी जोखिम हैं जिनका भार उधार ली हुई पूँजी से काम चलाने वाले को, न कि दूसरे को, उठाना पड़ता है।

और इन्हें हम व्यक्तिगत जोखिम कह सकते हैं। क्योंकि जो व्यक्ति दूसरे को व्यावसायिक उद्देश्यों में लगाने के लिए पूँजी ऋण पर देता है उसे उधार माँगने वाले के व्यक्तिगत आचरण या कुशलता में कुछ बुराई या कमी होने की सम्भावना के विरुद्ध बीमे के रूप में ऊँचा ब्याज लेना पड़ता है।²

ऋण लेने वाला जैसा देखने में लगता है उसकी अपेक्षा कम योग्य, कम शक्तिशाली या कम ईमानदार हो सकता है। उसे एकदम सामने असफलता मिलने तथा सट्टे वाले उद्यम से हानि के कारण दिसायी देने पर अपने को इससे अलग रखने के वही प्रलोभन नहीं मिलते जो अपनी ही पूँजी से व्यवसाय चलाने वाले को मिलते हैं। इसके विपरीत उसके सम्मान का स्तर कँधा न होने पर वह अपनी क्षतियों के बारे में बहुत अधिक चिन्तित नहीं होगा क्योंकि यदि वह अपने को शीघ्र ही अलग कर लेता है तो उसे उन सारी चीजों से हाथ धोना पड़ेगा जो उसकी अपनी थी, और यदि वही सट्टे

ऊँचा होता है।

सकल ब्याज का आगे और विश्लेषण।

व्यापारिक जोखिम।

व्यक्तिगत जोखिम।

व्यक्तिगत जोखिमों का विश्लेषण।

1 पुनः डा० जेसप (Arcady, पृष्ठ 214) हम बतलाते हैं कि 'पशु बाजारों को सरहदों में ऐसे छोटे छोटे अनेक साहूकार होते हैं जो 'आँस के इशारे' से ही सट्टे बाजारों को पेशगी देते हैं, और कभी कभी विशेष दशाओं में 200 पाँड तक की धनराशि को दस प्रतिशत के सकल ब्याज पर चौबीस घण्टों के लिए ऋण पर देते हैं।

2 आगे अध्याय 8, अनुभाग 2 भी देखिए।

को चलने दे, तो जो कुछ भी अतिरिक्त क्षति होगी वह उनके साहूकारों को ही उठानी पड़ेगी, तथा जो कुछ भी लाभ होगा वह स्वयं उसे ही मिलेगा। अनेक साहूकार अपने कर्जदारों की इस प्रकार की अद्वंद्वपटपूर्ण निष्पत्तियों से हानि उठाते हैं, और कुछ लोग जानबूझ कर ठगी करने से हानि उठाते हैं: दृष्टान्त के लिए ऋणदाता रहस्यपूर्ण तरीकों से उस सम्पत्ति को जो कि वास्तव में उनके साहूकारों की है, तब तक छिपाये रख सकता है जब तक कि उसकी घनहीनता दूर न हो जाय, और वह नये व्यावसायिक कार्य में प्रवेश न कर ले। वह धीरे धीरे बिना बहुत अधिक संदेह पैदा किये अपने शूष्य रक्षित कोषों को उपयोग में ला सकता है।

सकल व्याज में बराबर होने की प्रवृत्ति नहीं पायी जाती,

अतः उधार लेने वाले को पूँजी के ऋण के भुगतान के बदले में जो कीमत देनी पड़ती है, तथा जिसे वह व्याज मान सकता है उसे ऋणदाता के दृष्टिकोण से लाभ मानना अधिक उचित प्रतीत होता है। क्योंकि इसमें बड़े बड़े जोखिमों के विरुद्ध बीमा तथा उन जोखिमों को यथामुम्भव कम से कम करने की दुष्कर व्यवस्था करने का उपाजन भी शामिल है। इन जोखिमों के रूप में तथा प्रबन्ध के कार्य में परिवर्तनों से द्रव्य के उपयोग के लिए भुगतान किये जाने वाले सकल व्याज में भी तदनुसृत परिवर्तन होंगे। अतः प्रतिस्पर्द्धा की सकल व्याज को बराबर करने की प्रवृत्ति नहीं है: इसके विपरीत, ऋणदाता तथा ऋणी अपने व्यवसाय को जितने ही अच्छे ढंग से समझ सकेंगे कुछ श्रेणियों के ऋणी अन्य की अपेक्षा उतने ही अधिक निश्चितरूप से कम दर पर ऋण प्राप्त कर सकेंगे।

किन्तु निम्न व्याज में पायी जाती है।

हम आधुनिक द्रव्य बाजार के उस अद्भुत कुशल संगठन का धाद में चल कर अध्ययन करेंगे जिससे पूँजी को ऐसे स्थान से जहाँ वह हुतायत में ही उस स्थान में जहाँ इसका अभाव हो स्थानान्तरित किया जाता है। या एक ऐसे व्यवसाय से जिसमें कटौती हो रही हो उस व्यवसाय में स्थानान्तरित किया जाता है जिसका विकास हो रहा हो: और फिलहाल हम यह निश्चित मानकर सतोप करेंगे कि एक ही पाश्चात्य देश में दो विभिन्न प्रकार के विनियोजनों में ऋण पर पूँजी देने से जो निम्न व्याज प्राप्त होगा उसकी दरों में तनिक भी अन्तर होने से सम्भवतया अप्रत्यक्ष स्रोतों से पूँजी का एक से दूसरे विनियोजन में उपयोग होने लगेगा।

यह सत्य है कि यदि दोनों विनियोजन छोटे पैमाने पर हों, और इसके विषय में कुछ ही लोग जानते हों तो पूँजी का प्रवाह मन्द हो सकता है। दृष्टान्त के लिए यह हो सकता है कि एक व्यक्ति छोटे बन्धक पर पाँच प्रतिशत व्याज दे रहा हो, जब कि उसका पड़ोसी किसी ऐसे बन्धक पर चार प्रतिशत ही दे रहा हो जिसमें कोई अधिक अच्छी सुरक्षा नहीं है, किन्तु बड़े पैमाने पर चलने वाले काम घन्टों में निम्न व्याज की दर (जहाँ तक उसे लाभ के अन्य जगों से अलग किया जा सके) इंग्लैंड के सभी भागों में लगभग एक ही रहती है। आगे पाश्चात्य जगत के विभिन्न देशों में निम्न व्याज की औसत दरों में अन्तर तीव्रता से कम होता जा रहा है। इसका कारण यह है कि अन्तर्राष्ट्रीय सम्पर्क में सामान्य विकास हो रहा है और एक विशेष कारण यह भी है कि उन सभी देशों के प्रमुख पूँजीपति बड़ी मात्रा में सट्टा बाजार के साखपत्रों को रखते हैं जिन्हें बराबर ही आय प्राप्त होती है और जो समूचे संसार में वित्त भी दिन समान कीमत पर बेचे जाते हैं।

द्रव्य बाजार का विवेचन करते समय हमें उन कारणों का अध्ययन करना होगा जिनसे अन्य समयों की अपेक्षा कमी कमी पूँजी का तुरन्त उपयोग करने के लिए कहीं अधिक मात्रा में सम्भरण होता है, और जिनसे सुरक्षा अच्छी होने और जल्द पड़ने पर अपना द्रव्य शीघ्रनापूर्वक वापस लिया जा सकने के कारण कमी कमी बैंक वालों तथा अन्य लोगों को व्याज की बहुत कम दर से ही संतुष्ट होना पड़ता है। ऐसे समय में वे अल्पकाल के लिए उन लोगों को भी कम व्याज पर ऋण देने को तैयार रहते हैं जहाँ उनकी पूँजी पूर्णरूप में सुरक्षित नहीं होती। ऋणी में किसी प्रकार की कमजोरी का संकेत मिलने पर उन्हें क्षति पहुँचने का जो जोखिम उठाना पड़ता है उसे ऋण को फिर से नया करने से अस्वीकार करने की उनकी शक्ति के कारण बहुत कम कर दिया जाता है। और चूँकि अच्छी सुरक्षा पर दिये जाने वाले अल्पकालीन ऋण से केवल नाममात्र व्याज मिलता है, अतः उन्हें प्राप्त होने वाला सम्पूर्ण व्याज जोखिम के विरुद्ध बोमा है और उनकी अपनी इंसट का पारिधमिक है। किन्तु दूसरी ओर इस प्रकार के ऋण ऋणी के लिए वास्तव में अधिक सस्ते नहीं होते : वे उन जोखिमों से घेर देते हैं जिन्हें कि दूर करने के लिए वह बहुधा व्याज की कहीं ऊँची दर देने को तैयार होगा। क्योंकि यदि दुर्भाग्यवश उसके साख को क्षति पहुँचे या द्रव्य बाजार की अव्यवस्था से ऋण योग्य पूँजी का अस्थायी अभाव हो जाय तो वह शीघ्र ही महान संकट में पड़ सकता है। अतः व्यापारियों को केवल अल्पकाल के लिए बहुत नीची दरों पर जो ऋण दिये जाते हैं वे वास्तव में अभी अभी विवेचन किये गये सामान्य नियम के अपवाद नहीं हैं।

§6. उत्पादन में आय के साधनों के विनियोजन का सामान्य स्रोत दो धाराओं में प्रवाहित होता है। इनमें अपेक्षाकृत छोटी धारा संचित स्टाक में होने वाली नयी नयी वृद्धियों की है। बड़ी धारा सेवल उन चीजों की स्थानपूर्ति करती है जो नष्ट हो जाती है, चाहे वे भोजन, इधन इत्यादि की भाँति तुरन्त उपयोग के कारण या रेल की पटरियों की टूटफूट के कारण या घास फूस की छत अथवा व्यापारिक निर्देशिका के उपयोग में समय के व्यतीत होने के साथ साथ आने वाली कमी के कारण या इन सभी कारणों के सामंजस्य से नष्ट हो जाती हैं। दूसरी धारा का वार्षिक प्रवाह, ऐसे देश में भी सम्भवतया कुल पूँजी के स्टाक के एक चौथाई से कम नहीं है जहाँ पूँजी के प्रचलित रूप इंग्लैंड की भाँति स्थायी है। अतः अभी यह कल्पना करना असंगत नहीं है कि सामान्यतया पूँजी के भातिक इस्तेमाल के विभिन्न रूपों को समय की सामान्य दशाओं के अनुरूप ढालने में मुख्यतया समय रहे हैं और वे इसके अलग अलग विनियोजनों से लगभग बराबर ही अच्छी निवल आय प्राप्त कर सकते हैं।

केवल इस कल्पना के आधार पर हमें यह मानने की स्वतंत्रता है कि सामान्यतया पूँजी कुछ घास निवल व्याज की प्राप्ति की प्रत्याशा में संचित की जाती है जो कि इसके सभी रूपों में बराबर होता है। क्योंकि इस बात की बार-बार पुनरावृत्ति नहीं की जा सकती कि 'व्याज की दर' वाक्यांश पूँजी के पुराने विनियोजनों पर केवल बहुत सीमित अर्थ में ही लागू होता है। दृष्टान्त के लिए हम शायद यह अंकन कर सकते हैं कि इन देश के विभिन्न व्यवसायों में लगभग तीन प्रतिशत व्याज की दर पर साठ अरब 100 का विनियोजन किया गया है। किन्तु ऐसा कहना अनेक उद्देश्यों के लिए

व्याज की दर सही अर्थ में नये विनियोजनों पर ही लागू होती है। पुराने विनियोजनों का मूल्य उनके उपार्जन से नियंत्रित होता है।

सुविधाजनक तथा न्यायसंगत होने पर भी सही नहीं है। वास्तव में कहना यह चाहिए कि यदि उनमें से प्रत्येक व्यवसाय में (अर्थात् सीमान्त विनियोजनों में) नयी पूंजी के विनियोजनों पर निवल व्याज की दर लगभग तीन प्रतिशत हो तो विभिन्न व्यवसायों में विनियोजित सम्पूर्ण व्यापारिक पूंजी से मिलने वाली कुल निवल आय ऐसी होगी कि इसे 33 वर्षों के क्रय (अर्थात् तीन प्रतिशत व्याज की दर) पर पूंजीकृत करने पर लगभग सात अरब पौ० हो जायेंगे। क्योंकि भूमि सुधार में या इमारत खड़ी करने में, रेल या मशीन तैयार करने में पहले से ही विनियोजित पूंजी का मूल्य इससे भविष्य में मिलने वाली निवल आय (या आमाप-संगम) के कुल पूर्वप्रापित मूल्य के बराबर होता है और यदि इसकी भावी आय अर्जित करने की शक्ति कम हो जाय तो इसका मूल्य भी तदनुसार घट जायेगा, और यह मूल्य ह्रास के लिए छूट रखने के बाद उस अपेक्षाकृत कम आय के पूंजीकृत मूल्य के बराबर होगा।

§7. इसके विपरीत दिशा में लागू होने वाले किसी विशेष कथन के अभाव में हम इस सारे ग्रन्थ में यह कल्पना करते आ रहे हैं कि सभी मूल्यों को उसी प्रकार निश्चित क्रयशक्ति वाले द्रव्य के रूप में व्यक्त किया जाता है, जिस प्रकार खगोलवेत्ता दिन के प्रारम्भ या अन्त को वास्तविक सूर्य की अपेक्षा आकाश में समान रूप से विचरण करने वाले औसत सूर्य के प्रसंग में निर्धारित करने को बहते हैं। द्रव्य की क्रयशक्ति में होने वाले परिवर्तनों के कारण ऋण दिये जाने की शर्तों पर जो प्रभाव पड़ते हैं उनका अल्पकालीन ऋणों को बाजार में सर्वाधिक महत्व है। ऐसा बाजार अनेक बातों में अन्य किसी बाजार की अपेक्षा भिन्न होता है, और इसके प्रभावों का पूर्ण विवेचन बाद में ही करेंगे। किन्तु मोटे रूप में इन्हें यहाँ पर प्रायः निरपेक्ष सिद्धान्त के अंग के रूप में ध्यान में रखना चाहिए क्योंकि ऋण लेने वाला व्याज की जिस दर पर ऋण देने को तत्पर रहता है उससे उन लाभों को माँपा जाता है जिन्हें वह पूंजी के उपयोग से इस कल्पना पर प्राप्त करना चाहता है कि द्रव्य की क्रयशक्ति उधार लेते तथा लौटाते समय समान छूटी है।

दृष्टान्त के लिए हमें यह कल्पना करनी चाहिए कि एक व्यक्ति इस संविदा पर 100 पौ० उधार लेता कि वर्ष के अन्त में वह 105 पौ० लौटायेगा। यदि इस बीच द्रव्य की क्रयशक्ति 10 प्रतिशत बढ़ जाय (या सामान्य कीमतें 10 से लेकर 11 प्रतिशत तक घट जायें) तो वह 105 पौ० जो कि उसे लौटाने है, तब तक प्राप्त नहीं कर सकता जब तक कि वह उन वस्तुओं के जो कि वर्ष के प्रारम्भ में इस कार्य के लिए पर्याप्त थे एक-दसवें भाग के बराबर और अधिक विक्रय न करें। यदि यह कल्पना करें कि सामान्य चीजों की तुलना में उसकी चीजों का मूल्य बढ़ता नहीं है तो उसे वर्ष के अन्त में 100 पौ० के ऋण को व्याज सहित लौटाने के लिए वर्ष के प्रारंभ के भाव पर 115 पौ० 10 शि० के बराबर मूल्य की वस्तुएँ देनी पड़ेंगी। अतः उसे तब तक घाटा सहना होगा जब तक कि उसकी वस्तुओं की कीमत में 15½ प्रतिशत की वृद्धि न हो जाय। उसके द्रव्य से उपयोग के बदले में नाममात्र के लिए वह यद्यपि 5 प्रतिशत ही देता है किन्तु वास्तव में उसे 15½ प्रतिशत का भुगतान करना पड़ता है।

इसके विपरीत, यदि कीमतें इतनी ऊँची चढ़ जायें कि वर्ष में द्रव्य की क्रयशक्ति

नाममात्र व्याज के विपरीत वास्तविक व्याज के अनुमान द्रव्य की भावी क्रयशक्ति के बारे में की जाने वाली कल्पनाओं पर आधारित होते हैं।

अल्पकाल में इसे वस्तुओं के रूप में सबसे अच्छा मापा जा सकता है। द्रव्य का मूल्य में वृद्धि से व्याज की वास्तविक दर नाममात्र से ऊँची हो जाती है।

10 प्रतिशत घट जाये और वह ऐसी चीजों के लिए 100 पौंड प्राप्त करे जिनकी प्रारम्भिक लागत 80 पौंड हो तो ऋण के लिए 5 प्रतिशत व्याज देने की अपेक्षा अपने अधिकार में द्रव्य लेने के लिए वास्तव में स्वयं उसे 5½ प्रतिशत मिलेगा।¹

वाणिज्यिक कार्य में धारी-बारी से स्फीति तथा विस्फीति आने के कारणों का विवेचन करते समय हम यह देखेंगे कि ये दोनों द्रव्य की क्रयशक्ति में परिवर्तनों के कारण व्याज की वास्तविक दर में होने वाले उतार चढ़ाव से घनिष्ठरूप से सम्बन्धित हैं। क्योंकि जब कीमतें बढ़ने लगती हैं तो लोग द्रव्य उधार लेने तथा चीजें खरीदने के लिए दौड़ते हैं, और इस प्रकार वे कीमतों के बढ़ने में सहायक होते हैं। इससे व्यवसाय में तेजी आ जाती है, तथा इसका असावधानी तथा फिजूलखर्ची के साथ प्रबन्ध किया जाता है। जो लोग ऋण पर ली हुई पूँजी से कार्य करते हैं वे वास्तव में उस ऋण से कम मूल्य लौटाते हैं, और समाज पर इसका भार डाल कर स्वयं अपने को धनी बनाते हैं। बाद में चलकर जब साख में व्यवस्था पैदा हो जाती है तथा कीमतें घटने लगती हैं तो प्रत्येक व्यक्ति वस्तुओं को अपने पास से हटाना चाहता है तथा इसके बदले में द्रव्य को, जिसका मूल्य संतुल्यपूर्वक बढ़ता है, प्राप्त करना चाहता है। इससे कीमत और भी तेजी से गिरने लगती है, तथा इनमें और अधिक गिरावट आने के कारण साख में और भी अधिक रुकावट पैदा हो जाती है तथा इस प्रकार लम्बे समय तक कीमत घटती जाती है क्योंकि कीमतें पहले ही घट चुकी हैं।

हम यह देखेंगे कि बहुमूल्य धातुओं के सम्भरण में होने वाले उतार चढ़ाव से कीमतों में बहुत कम मात्रा में उतार चढ़ाव होते हैं, और सोने के स्थान पर सोने तथा चाँदी को मुद्रा का आधार बनाकर इन उतार चढ़ाव को बहुत कम नहीं किया जा सकता, किन्तु इनसे इतनी बड़ी बुराईयाँ पैदा हो जाती हैं कि इन्हें छोड़ा जा भी कम करने के लिए बहुत कुछ करना सामंदायिक है। ये बुराईयाँ आवश्यक रूप से द्रव्य की क्रयशक्ति में धीरे धीरे होने वाले इन परिवर्तनों में निहित नहीं हैं जो प्रकृति के ऊपर व्यक्ति के अधिकार बदलने के साथ साथ पैदा होती हैं : और ऐसे परिवर्तन में साधारणतया लाभ तथा हानि दोनों ही होते हैं। महायुद्ध छिड़ने के पिछले पचास वर्षों में उत्पादन की कलाओं तथा कच्चे माल के सम्भरण के प्रचुर स्रोतों में सुधारों के फलस्वरूप व्यक्ति अपनी जरूरतों की अनेक चीजें पैदा करने में दुगुना सफल हो गया। यदि मनुष्य द्वारा प्रकृति पर गिरन्तर अधिकाधिक अधिकार प्राप्त करने के साथ साथ अक्षरों की वस्तुओं के रूप में क्रयशक्ति बदलने की अपेक्षा (जैसा कि वास्तव में हुआ है) स्थिर रहती तो श्रमिक वर्षों के उन सदस्यों को (जब इनकी संख्या तेजी से घट रही है) क्षति हुई होती जिनकी द्रव्यिक मजदूरी पर प्रथा का बहुत प्रभाव पड़ता है। किन्तु इस दिग्घम पर अन्यत्र पूर्णरूप से विवेचन करने की आवश्यकता होगी।

1 फिशरके Appreciation and Interest 1896 और The rate of interest 1907, विशेषकर अध्याय V, XIV तथा उनके परिशिष्टों से तुलना कीजिए।

पूँजी तथा व्यावसायिक शक्ति के लाभ

इस तथा
अगले
अध्यायों
में भाग 4
अध्याय 12
अध्याय 13
में किये
गये
विश्लेषणों
पर और
आगे
विस्तार
किया
जायेगा।

§1. भाग 4 के अन्तिम अध्यायों में हमने व्यावसायिक प्रबन्ध के विभिन्न रूपों तथा उनके लिए आवश्यक प्रतिभाओं का अध्ययन किया था। हमने यह देखा था कि किस प्रकार पूँजी पर अधिकार प्राप्त व्यावसायिक शक्ति की तीन चीजों अर्थात् पूँजी सम्भरण में, इसके प्रबन्ध के लिए व्यावसायिक शक्ति तथा इन दोनों चीजों को एक साथ उपयोग में लाने और उत्पादन में प्रभावोत्पादक रूप से उपयोग करने के संगठन का सम्भरण शामिल है। पिछले अध्याय में हमने मुख्यतया ब्याज पर जो कि इन तीनों में से पहली चीज का उपार्जन है, विचार किया। इस अध्याय के प्रारम्भिक भाग में हम दूसरी तथा तीसरी चीजों के उपार्जनों पर, जिन्हें हम प्रबन्ध का सकल उपार्जन कहेंगे एक साथ प्रकाश डालेंगे और तत्पश्चात् हम दूसरी चीज के उपार्जन से जिसे हम प्रबन्ध को निवल उपार्जन कहेंगे, इसके सम्बन्ध का अध्ययन करेंगे। व्यावसायिक उद्यमों को चलाने वाले तथा उनका प्रबन्ध करने वाले लोगों द्वारा समाज को अर्पित की जाने वाली सेवाओं तथा उनके कार्य के लिए मिलने वाले पुरस्कार के विषय में हमें और अधिक जानकारी प्राप्त करनी है। इसमें हम यह पायेंगे कि इन्हें नियंत्रित करने वाले कारण आमतौर पर सोची जाने वाली बातों की अपेक्षा कम काल्पनिक हैं, तथा वे उन कारणों के अधिक समान हैं जिनसे अन्य प्रकार के उपार्जन नियंत्रित होते हैं।

किसी भी
किस्म
के व्यावसा-
यिक संगठन
की
सफलता
इसकी
अन्तिम
कुशलता
पर निर्भर
रह कर
तुरत प्राप्त
कुशलता
पर निर्भर
रहती है।

हमें इस विषय पर विचार प्रारम्भ करने के पूर्व ही एक बिन्दु को स्पष्ट कर देना चाहिए। यह स्मरण रहे कि अतिजीवन के लिए सर्घर्ष के कारण संगठन की वे प्रणालियाँ प्रचलन में आती हैं जिनकी उस वातावरण में सर्वाधिक प्रगति हो सकती है किन्तु जब तक इनसे प्राप्त प्रत्यक्ष या अप्रत्यक्ष सभी प्रकार के लाभों के लिए उचित पुरस्कार न मिले तब तक यह आवश्यक नहीं कि वे वे ही संगठन हों जिनसे वातावरण को सर्वाधिक लाभ पहुँच सके। वास्तव में बात ऐसी नहीं है। क्योंकि आमतौर पर प्रतिस्थापन के नियम से जो योग्यतम की अतिजीविता के नियम का विशेष तथा सीमित प्रयोग ही है—जब कमी औद्योगिक संगठन की एक प्रणाली दूसरी से कम कीमत पर एवं तुरत सेवा प्रदान करती है तो यह उसका स्थान ग्रहण कर लेती है। इन दोनों में से प्रत्येक से मिलने वाली अप्रत्यक्ष या अन्तिम सेवाओं की यदि तुलना की जाय तो प्रायः इनमें थोड़ा या बिल्कुल भी अन्तर नहीं होगा और परिणामस्वरूप अनेक ऐसे व्यवसाय जो ठीक ढंग से प्रारम्भ कर लेने पर दीर्घकाल में समाज के लिए अच्छा कार्य करते वे क्षीय या नष्ट हो जाते हैं। यह कथन कुछ प्रकार की सहकारी संस्थाओं के विषय में विशेषरूप से सत्य है।

हम इस सम्बन्ध में मानिकों तथा अन्य उपक्रामियों को दो वर्गों में, एक तो वे जो व्यवसाय की नयी तथा सुधरी हुई प्रणालियों का विकास करते हैं तथा दूसरे वे जो घिसेपिटे मार्ग का अनुसरण करना चाहते हैं, विभाजित करते हैं। पश्चादुक्त वर्ग से समाज को जो सेवाएँ अर्पित की जाती हैं वे मुख्यतया प्रत्यक्ष होती हैं, और कदाचित् ही ऐसा हुआ है कि इनका पूर्ण फल न मिला हो: किन्तु पूर्वोक्त वर्ग के सम्बन्ध में स्थिति इसके विपरीत पायी जाती है।

दृष्टान्त के लिए लोह विनिर्माण की कुछ शाखाओं में कच्चे लोह की अन्तिम रूप प्रदान करने के लिए ज्विनी बार तापन (heating) की आवश्यकता होती है उसमें कमी करके कुछ किफायतें होने लगी हैं। इन नये आविष्कारों में से कुछ ऐसे हैं जिनका न तो पेटेंट किया जा सकता है, और न जिन्हें गुप्त ही रखा जा सकता है। उदाहरण के लिए हम यह कल्पना करे कि 50,000 पाँ० की पूँजी वाला कोई विनिर्माता सामान्य समयों में प्रति वर्ष 4,000 पाँ० के बराबर निवल लाभ अर्जित करता है और इसमें से 1500 पाँ० उसके प्रबन्ध का उपाजर्ज तथा शेष 2500 पाँ० लाभ के अन्य दो तत्वों का प्रतिफल है। हम यह कल्पना करते हैं कि वह सब तक वैसे ही काम करता आ रहा है जैसे कि उसके पड़ोसी करते हैं, और वह ऐसी योग्यता प्रदर्शित कर रहा है जो यद्यपि बहुत अधिक है किन्तु ऐसे लोगों की सामान्य या औसत योग्यता से अधिक नहीं है जो इस प्रकार के असाधारणरूप से कठिन कार्य करते हैं। अर्थात् हम यह कल्पना करते हैं कि वह जिस ढंग का कार्य कर रहा है उसमें प्रतिवर्ष 1500 पाँ० के बराबर सामान्य उपाजर्ज प्राप्त होता है। किन्तु समय के व्यतीत होने के साथ साथ वह अब तक प्रचलित तापनों में से एक कम करने का उपाय सोच लेता है, और परिणामस्वरूप बिना अपने सार्थकों को बढ़ाये वह अपने वार्षिक उत्पादन में निवल 2000 पाँ० में बँची जाने वाली मात्रा के बराबर वृद्धि करता है। अतः जब तक वह अपनी बनायी हुई चीजों को पुरानी कीमत पर बेच सकता है, तब तक उसके प्रबन्ध का उपाजर्ज औसत से प्रतिवर्ष 2000 पाँ० अधिक होगा, और उसे समाज के लिए की जाने वाली अपनी सेवाओं का पूर्ण पुरस्कार मिलेगा। उसके पड़ोसी उसकी योजना की नकल करेंगे, और सम्भवतया कुछ समय तक औसत से अधिक लाभ अर्जित करेंगे। किन्तु पीछे ही प्रतिस्पर्धा से सम्भरण में वृद्धि हो जायेगी और चीजों की कीमत घट जायेगी। अन्त में ऐसी स्थिति आ जायेगी कि उन्हें पहले के बराबर ही लाभ हो सकेंगे, क्योंकि इस विषय पर कोलम्बस की योजना के सर्वविदित हो जाने पर कोई भी व्यक्ति अड़ी को उनके कोनों पर खड़ा करने के लिए ऊँची मजदूरी नहीं देना चाहेगा।

अनेक व्यावसायिक व्यक्तियों को जिनके आविष्कार दीर्घकाल में सत्कार के लिए अमूल्य सिद्ध हुए हैं, अपनी खोजों से उतनी आय प्राप्त नहीं हुई जितनी कि मिल्टन को Paradise Lost लिखने से या मिलेट को Angelus लिखने से प्राप्त हुई। जहाँ अनेक लोगों ने अपने सौभाग्य से और न कि उच्च महत्व की सार्वजनिक सेवाओं को पूरा करने में अद्वितीय योग्यता से प्रचुर सम्पत्ति का सग्रह कर लिया है वहाँ यह भी सम्भव है कि जिन व्यावसायिक व्यक्तियों ने नये रास्ते ढूँढ़ निकालने में अगुवाई की है उन्होंने बहुधा समाज को इतने अधिक लाभ पहुँचाये हैं कि उनके निजी लाभों

की इनसे तुलना ही नहीं की जा सकती, चाहे उन्होंने अपने जीवन काल में लाखों पाँड़ ही क्यों न कमाये हों। यद्यपि तब हम यह देखेंगे कि प्रत्येक व्यावसायिक उपक्रमों के पुरस्कार उसके द्वारा समाज को पहुँचायी जाने वाली प्रत्यक्ष सेवाओं के अनुपात में होंगे, किन्तु स्वयं इससे यह बात कुछ ही हद तक सिद्ध हो सकती कि समाज का वर्तमान औद्योगिक संगठन जितना अच्छा सोचा जा सकता है या यहाँ तक कि प्राप्त किया जा सकता है, वैसा ही है, और यह भूजना नहीं चाहिए कि वर्तमान जानकारी उन कार्यों के प्रभाव के अध्ययन करने तक ही सीमित है जिनसे वर्तमान सामाजिक संस्थाओं के अन्तर्गत व्यावसायिक उपक्रम तथा संगठन के उपाजर्जित निर्धारित होते हैं।

हम साधारण कामगर, फोरमैन तथा विभिन्न स्तरों के मालिकों द्वारा समाज के लिए की जाने वाली सेवाओं के पुरस्कार से होने वाले समायोजन पर सबसे पहले विचार करेंगे : यहाँ पर हम प्रतिस्वयान सिद्धान्त को सर्वत्र लागू होता हुआ पायेंगे।

§2. हम पहले ही यह देख चुके हैं कि एक छोटे व्यवसाय के मालिक द्वारा किया जाने वाला अधिकोश कार्य बड़े पैमाने पर चलने वाले व्यवसाय में बेतन पाने वाले विभागाध्यक्षों, प्रबन्धकों, फोरमैनो तथा अन्य लोगों को सौंप दिया जाता है। इस जानकारी से हमें आगे किये जाने वाले अध्ययन के लिए उपयोगी चीजें प्राप्त कर सकते हैं। सबसे सरल विषय साधारण फोरमैन के उपाजर्जनों से सम्बन्धित है और हम यह पर इस पर ही सर्वप्रथम विचार करेंगे।

साधारण
कामगरों
की सेवाओं
की तुलना
में फोरमैन
की सेवाओं
में
समायोजन।

दृष्टान्त के लिए यह मान लें कि एक रेल का ठेकेदार या गोदीतल का प्रबन्धक यह अनुभव करता है कि हर बीस श्रमिकों के ऊपर एक फोरमैन जिसकी मजदूरी श्रमिक की मजदूरी से दुगुनी हो, रखना सबसे अच्छा रहता है। इसका अन्वय यह है कि यदि उसके पास 500 श्रमिक तथा 24 फोरमैन हों तो वह दो या अधिक साधारण श्रमिक बढ़ाने की अपेक्षा उसी लागत पर एक फोरमैन बढ़ाने से थोड़ा अधिक काम किये जाने की आशा करेगा। यदि उसके 490 श्रमिक तथा 25 फोरमैन होते तो वह दो श्रमिक और बढ़ाने से अधिक हित समझता। यदि उसे श्रमिक की मजदूरी से डेढ़ गुनी अधिक मजदूरी पर एक फोरमैन मिल जात, तो शायद वह हर पन्ध्र श्रमिकों के ऊपर एक फोरमैन रखता। किन्तु जैसा कि देखा गया है फोरमैनो की संख्या हर बीस श्रमिकों पर एक के हिसाब से निर्धारित की जाती है, और उनकी माँग कीमत श्रमिकों की मजदूरी के दुगुने के हिसाब से निर्धारित होती है।¹

असाधारण दशाओं में फोरमैन अपने अन्तर्गत कार्य करने वाली से आशा से अधिक काम लेकर अपनी मजदूरी प्राप्त करते हैं। किन्तु अब हम यह कल्पना करेंगे कि वे उपक्रम में सम्बन्धित विभिन्न चीजों का अधिक अच्छा संगठन कर इसकी सफलता में वृद्ध रूप से योगदान देते हैं। इसके फलस्वरूप बहुत कम चीजें दोषपूर्ण ढंग से की जायेंगी तथा उन्हें फिर से सुधारने की आवश्यकता होगी। इससे प्रत्येक व्यक्ति जब चाहे तब शारी बर्जान उठाने इत्यादि में आवश्यक सहायता प्राप्त कर सकेगा, और सारी

¹ इस तर्क से भाग 6, अध्याय 1, अनुभाग 7 में दिये गये तर्क की तुलना की जा सकती है।

मशीनरी तथा औजार अच्छी चलती हुई अवस्था में रखे जा सकेंगे, तथा किसी को भी अनुपयुक्त उपकरणों से काम करने में समय एवं शक्ति नष्ट न करनी पड़ेगी, तथा अन्य बातों में भी इसी प्रकार होगा। इस प्रकार का काम करने वाले फोरमैन की मजदूरी प्रबन्ध के उपायों के अधिकांश भाग का एक विशेषरूप है। व्यक्तिगत मालिक के माध्यम से समाज में उनकी सेवाओं के लिए तब तक प्रभावोत्पादक मांग रहेगी जब तक वह सीमात न आ जायगा जहाँ फोरमैन की अपेक्षा अन्य प्रकार के काम करने वाले मजदूरों की संख्या बढ़ाने से उद्योग की कुल कुशलता में अधिक वृद्धि की जा सकती है क्योंकि फोरमैन का उत्पादन उतना ही होगा जितनी कि उसे मजदूरी दी जाती है।

अब तक मालिक को ऐसा उपादान माना गया है जिसके माध्यम से प्रतिस्पर्धा द्वारा उत्पादन के कारणों का इस प्रकार से तथा इतना उपयोग किया जाता है कि न्यूनतम द्रव्यिक लागत पर अधिकतर प्रत्यक्ष सेवाएँ जिन्हें उनके द्रव्यिक भाग द्वारा आँका जाता है, प्रदान की जा सकें। किन्तु अब हमें स्वयं मालिकों के बीच प्रतिस्पर्धा के तुरंत प्रभाव के कारण उन्हें सीधे ढंग से उनके लिए रखे गये कार्य पर विचार करना है।

§३. अब हमें यह देखना है कि फोरमैन तथा वेतन प्राप्त प्रबन्धकों के कार्य की व्यवसायों के प्रधानों द्वारा किये जाने वाले कार्य से किस प्रकार निरन्तर तुलना की जाती है। धीरे धीरे बढ़ने वाले किसी छोटे से व्यवसाय की प्रगति का अवलोकन करना रोचक प्रतीत होता है। दृष्टान्त के लिए एक इमारती बर्दई (house carpenter) अपने औजारों की संख्या में धीरे धीरे तब तक वृद्धि करता रहता है जब तक वह एक छोटा बर्कशाप किराये पर लेने के योग्य नहीं हो जाता। जहाँ पर वह उन विभिन्न लोगों के निजी कार्यों को कर सके जिन्हें काम के विषय में उसकी बात माननी पड़ती है। प्रबन्ध तथा इसमें निहित थोड़े बहुत जोखिमों को उठाने का कार्य उस बर्दई तथा उन ग्राहकों के बीच बँटा रहता है। इससे उन्हें बहुत कष्ट उठाना पड़ता है और इसलिए वे उसके द्वारा किये जाने वाले प्रबन्ध के कार्य के लिए ऊँची दर पर भुगतान करने के लिए तैयार नहीं होते।¹

अतः उसका अगला कदम कम गरम्मत वाली सभी चीजों को करना है। वह अब मुख्य निर्माता के रूप में प्रवेश करता है, और यदि उसका व्यवसाय पनपने लगे तो वह धीरे धीरे स्वयं शारीरिक श्रम करना छोड़ देता है और कुछ हद तक उस कार्य की सूक्ष्म बातों की देखरेख करना भी छोड़ देता है। स्वयं अपने कार्य के लिए मजदूरी पर लगाये जाने वाले लोगों की प्रतिस्थापना कर उसे अब अपनी कुल आय में से उनकी दी जाने वाली मजदूरी घटानो पड़ती है क्योंकि वह इसके बाद ही अपने लाभ का अनुमान लगा सकता है: और जब तक उस व्यक्ति में उस उद्योग के उस श्रेणी के कार्य के लिए आवश्यक सामान्य व्यावसायिक योग्यता न हो तब तक यह सम्भव है कि वह शीघ्र ही उस समय तक अर्जित की गयी उस थोड़ी सी पूँजी के सम्पूर्ण भाग को ही खो बैठेगा और कुछ सघर्ष करने के बाद वह जीवन के ऐसे अधिक साधारण कार्य में लग जायेगा जिसमें उसने प्रगति की थी। यदि उसकी योग्यता उस स्तर के

बलता को व्यवस्थित करने की मांग में समायोजन।¹ कार्यरत बर्दई की धीरे धीरे होने वाली प्रगति से लिया गया दृष्टान्त।

छोटे प्रमुख निर्माता के रूप में उसका कार्य।

ही बराबर हों जो वह औसत लाभ के साथ अपनी स्थिति को बनाये रखेगा, और सम्भवतया इसकी थोड़ी बहुत नींव पक्की कर लेगा: और उस श्रेणी के प्रबन्ध के कार्य का सामान्य उपार्जन आय और व्यय के अन्तर के बराबर होगा।

उसके व्यवसाय के पैमाने के बढ़ने के साथ साथ उसके कार्य का रूप भी बदल जाता है।

यदि उस श्रेणी के कार्य के लिए आवश्यक सामान्य योग्यता से उसकी योग्यता अधिक हो तो मजदूरी तथा अन्य सचों के रूप में कितनी निश्चित परिव्यय करने से उसे उतना ही अच्छा परिणाम मिलेगा जितना कि उसके अधिकांश प्रतिद्वन्द्वियों को अपेक्षाकृत अधिक परिव्यय से मिल सकता है: वह उनके परिव्यय के कुछ भाग के बढ़ते में व्यवस्था सम्बन्धी अपनी अतिरिक्त योग्यता को सगायेगा, और उसके प्रबन्ध के उपार्जन में उस परिव्यय का मूल्य भी शामिल होगा जिसके बिना ही उसने काम चला लिया था। इस प्रकार वह अपनी पूँजी एवं साल में वृद्धि करेगा: और व्याज की कम दर पर अधिक ऋण ले सकेगा। उसका व्यावसायिक परिचय तथा सम्बन्ध भी अधिक दूर तक बढ़ जायेगा, तथा उसे विभिन्न सामान तथा प्रक्रियाओं के विषय में अधिक ज्ञान हो जायेगा, और साहसिक किन्तु बुद्धिमत्तापूर्ण एवं लाभदायक जोखिम उठाने के सुअवसर भी अधिक मिलेंगे। अन्त में ऐसी स्थिति आ जायेगी जब वह अन्य लोगों को लगनग वे सारे ही काम सौंप देगा जो स्वयं शारीरिक काम न करने के बाद भी उसका सारा समय ले लेते थे।¹

1 संकड़ों कामगारों को रोजी पर लगाने वाले मालिक की आधुनिक सेना के प्रमुख अधिकारियों द्वारा अपनायी जाने वाली योजना की भाँति अपने कार्य करने की शक्ति को किरायात करनी पड़ती है। श्री बिल्किन्सन (The Brain of the Army, पृष्ठ 42-6) कहते हैं:—“संगठन से अभिप्राय यह होता है कि प्रत्येक व्यक्ति का कार्य स्पष्ट हो, वह वह भलीभाँति जान ले कि उसकी क्या जिम्मेवारी है, और उसके प्राधिकार का उसके उत्तरदायित्व के साथ अस्तित्व है। (जर्मनी की सेना में) कैंपटन के ऊपर प्रत्येक सेनानायक का सैनिक टुकड़ियों से बने हुए समुदाय से सम्बन्ध रहता है और वह उसके आन्तरिक मामलों में तभी हस्तक्षेप करता है जब उत्तरदायी अधिकारी प्रत्यक्षतः अपने कार्य में असफल रहा हो। एक सेना की टुकड़ी के सामान्य समावेशन (commanding) करने वाले जनरल का अपने मातहत काम करने वाले घन लोगों से ही प्रत्यक्ष सम्बन्ध रहता है। वह सभी अलग अलग टुकड़ियों की बशा का निरीक्षण करता है। उनकी जाँच करता है, किन्तु जहाँ तक सम्भव हो सके वह इनकी सूझ बातों से परेशान नहीं होता। वह इनके विषय में आन्तिपूर्वक अपनी धारणा बना सकता है।” बेगही ने स्वभावगत ढंग से यह विचार प्रकट किये थे (Lombard Street, अध्याय VIII) कि यदि किसी बड़े व्यवसाय का प्रधान “बहुत व्यस्त हो तो वह किसी बुराई का लक्षण है”, और उन्होंने (Transferability of Capital पर लिखे निबन्ध में) आदिकालीन नियोजक की युद्ध में स्वयं कूद पड़ने वाले हेक्टर या एचिलेस (Achilles) जैसे व्यक्ति से तथा किसी विशेष आधुनिक नियोजक की “टेलिग्राफ के तार के सुदूर छोर पर स्थित व्यक्ति से—उदाहरण के लिए कुछ कागजों के ऊपर दृष्टि डालते हुए Count Moltke सरीखे व्यक्ति से—तुलना की है जो इच्छित व्यक्तियों का कल करवा कर जन्त में विजय प्राप्त करता है।”

§4. फोरमैन तथा साधारण कामगर के उपाजनों में, तथा पुनः मालिकों तथा फोरमैनों के उपाजनों में समायोजन को देखने के बाद हम अब छोटे एव बड़े पैमाने पर काम करने वाले मालिकों के उपाजनों पर विचार करेंगे।

यदि बड़ई बहुत बड़े पैमाने पर काम करने वाला मुख्य निर्माता बन जाय तो उसके उपक्रम इतने अधिक तथा इतने बड़े ही जायेंगे कि इनमें उन वीसों मालिकों का समय तथा उनकी शक्ति लगेंगी जिन्होंने अपने असह्य व्यवसायों की सभी विस्तृत बातों पर निगरानी रखी थी। बड़े तथा छोटे व्यवसायों के बीच इस संघर्ष में प्रतिस्थान सिद्धान्त निरन्तर लागू होता है। बड़े पैमाने पर कार्य करने वाला मालिक छोटे मालिक के स्थान पर कुछ तो स्वयं कार्य करता है किन्तु अधिकांश कार्य वेतन पाने वाले प्रबन्धकों को सौंप देता है। दृष्टान्त के लिए, जब किसी इमारत बनाने के लिए टैंडर माँगे जाते हैं तो एक भवन निर्माता, जिसके पास बहुत बड़ी मात्रा में पूंजी रहती है, बहुधा बहुत दूर रहने पर भी टैंडर डालना लाभदायक समझता है। जहाँ स्थानीय भवन निर्माताओं को उस स्थान के निकट में ही बर्कशाप सौलने तथा विश्वसनीय व्यक्तियों के मिलने में बड़ी क्लिफायते होती हैं, वहाँ उसे भी बड़े पैमाने पर सामग्री खरीदने, मशीन पर, विशेषकर लकड़ी का काम करने वाली मशीनों पर अधिकार होने तथा सम्भवतः अधिक सहज पूर्ति पर आवश्यकतानुकूल पूंजी उधार ले सकने के कारण लाभ होते हैं। ये दोनों प्रकार के लाभ बहुधा लगभग बराबर ही होते हैं, और रोजगार के क्षेत्र में बहुधा छोटे भवन निर्माता की अविभाजित शक्ति तथा अधिक योग्य किन्तु अधिक व्यस्त रहने वाले बड़े भवन निर्माता द्वारा स्वयं को जाने वाली थोड़ी सी निगरानी की सापेक्षिक कुशलताओं के बीच होठ होती है। यहाँ यह भी ध्यान रखना है कि बड़ा भवन निर्माता अपने स्थानीय प्रबन्धक तथा केन्द्रीय कार्यालय में लिपिकों की सहायता से इस निरीक्षण कार्य की कमी की पूर्ति करता है।¹

§5. अब तक हम ऐसे व्यक्ति के प्रबन्ध के कुल उपाजनों पर विचार करते आये हैं जो स्वयं अपनी पूंजी को व्यवसाय में लगाता है, और इसलिए स्वयं ही उन प्रत्यक्ष एवं अप्रत्यक्ष लागतों के मूल्यांक को प्राप्त करता है जिन्हे पूंजी प्राप्त करने के लिए स्वयं इसे व्यवसाय में न लगाने वाले मालिकों से लेकर उन लोगों को देने में खर्च करना पड़ता है जिनके पास अपने उद्यमों के लिए पर्याप्त पूंजी नहीं होती।

इसके पश्चात् हम कुछ व्यवसायों में मुख्यतया अपनी ही पूंजी से कार्य करने वाले व्यवसायियों के तथा अन्य में मुख्यतया उधार ली गयी पूंजी से काम करने वाले व्यवसायियों के आगे बढ़ने में सफल होने के संघर्ष पर विचार करेंगे। उधार देने वाला व्यवसाय में लगायी जाने वाली पूंजी की जिन व्यक्तिगत जोखिमों से रक्षा करना चाहता है वे कुछ हद तक उस व्यवसाय के रूप तथा व्यक्तिगत ऋणों की परिस्थितियों के अनुसार अलग अलग होते हैं। कुछ व्यवसायों में, दृष्टान्त के लिए विद्युत् व्यवसायों की किसी नयी शाखा में, जिसमें मार्ग दर्शन के लिए विग्रह का अनुभव बहुत कम रहता है और ऋणदाता सरलतापूर्वक स्वतन्त्ररूप से इस निर्णय पर नहीं पहुँच पाता कि ऋणी

बड़ तथा छोटे पैमाने पर काम करने वाले व्यावसायिक व्यक्तियों के उपाजनों के बीच समायोजन।

उधार ली गयी पूंजी से काम करने वाले व्यक्ति को कुछ व्यवसायों में अधिक असुविधा का सामना करना पड़ता है।

कितनी प्रगति कर रहा है। ये जोखिम बहुत अधिक रहते हैं। इस प्रकार की सभी दशाओं में उधार ली गयी पूँजी से कार्य करने वाले व्यवसायी को बहुत नुकसान उठाना पड़ता है और लाभ की दर मूल्यतया उन लोगों की प्रतिस्पर्धा से निर्धारित होती है जो अपनी पूँजी से व्यवसाय चलाते हैं। यह हो सकता है कि ऐसे लोग इस व्यवसाय में अधिक सस्या में प्रवेश न कर सकें जिससे तीव्र प्रतिस्पर्धा न हो सके तथा इसके फल-स्वरूप लाभ की दर ऊँची होगी। अर्थात् यह दर व्यवसाय की कठिनाइयों के अनुरूप प्रवन्ध के उपायों सहित पूँजी के निवल ध्याज से कहीं अधिक हो सकती है, यद्यपि यह कठिनाई सम्भवतया औसत कठिनाई से अधिक है।

पुनः किसी नये व्यक्ति को जिसके पास अपनी पूँजी बहुत कम हो ऐसे व्यवसायों में नुकसान भी उठाना पड़ता है जिनमें धीरे-धीरे प्रगति होती है, तथा जिनमें बहुत समय बाद फल मिलना है।

किन्तु अर्थ व्यवसायों में उसका प्रमुख भाग रहता है,

किन्तु उन सभी उद्योगों में जहाँ साहस तथा अथक उद्यम से शीघ्र ही फल मिलते हैं, और विशेषकर जहाँ कीमती वस्तुओं के सस्ते पुनरुत्पादन से कुछ समय तक ऊँची दर पर लाभ प्राप्त किया जा सकता है, वहाँ नये व्यक्ति के लिए प्रगति के लिए अच्छा क्षेत्र रहता है। वह अपने तुरत निर्णय तथा दस उपायों की सूझ से तथा सम्भवतः कुछ अंश तक अपनी स्वाभाविक साहसशीलता से 'प्रगति पथ पर आरुढ़ होता है।'

क्योंकि वह थोड़े बड़े से पुरस्कार के लिए कठिन परिश्रम करेगा।

वह पर्याप्त अनुविधाओं के वावजूद भी महान सतन्त्रशीलता से अपना स्थान बनाये रखना है क्योंकि उस स्थिति में निहित स्वतन्त्रता एवं सम्मान उसके लिए बड़े ही आकर्षक होते हैं। इस प्रकार एक भूमिधारी जिसने भूमि के अपने छोटे से टुकड़े को बंधक रखकर बहुत अधिक ऋण लिया है या धोपण करने वाला, छोटा व्यक्ति अथवा पत्थरों के बीच रोड़े भरने वाला, कम कीमत पर उप-संविदा लेकर साधारण कानगर से अपेक्षाकृत कम निवल आय के लिए बहुधा अधिक कठोर परिश्रम करेगा। एक ऐसा विनिर्माण जो विशाल व्यवसाय चला रहा हो किन्तु जिसकी तुलनात्मक रूप से अपनी पूँजी बहुत कम हो, अपने श्रम एवं चिन्ता की कुछ भी नहीं समझेगा, क्योंकि वह जानता है कि उसे अपनी आर्थिकता के लिए हर प्रकार से कार्य करना है और वह दूसरे के मातहत नौकरी करने के लिए भी अनिच्छुक है: अतः वह ऐसे लाभ के लिए जीतान लगाकर काम करेगा जो उस अधिक घनाद्य प्रतिद्वन्द्वी के सम्मुख सन्तुलन में अधिक नहीं होगा जो अपनी पूँजी पर मिलने वाले ध्याज से सुखपूर्वक जीवन निर्वाह कर सकने के कारण इस संशय में पड़ा हो कि क्या व्यावसायिक जीवन की क्षति को अधिक समय तक सहना लाभप्रद होगा।

सन् 1873 ई० में अधिकतम सीमा पर पहुँची हुई कीमतों की स्फूर्ति से सामान्यतया ऋणी लोगों को, और सासकर व्यावसायिक उपक्रामियों को समाज के अन्य सदस्यों का अहित होने पर भी अधिक धन प्राप्त हुआ। अतः बहुत सरल व्यवसाय में नये लोगों ने भी प्रवेश करना लाभदायक समझा और जिन लोगों ने उत्तराधिकार के कारण अथवा स्वयं अपने कारण परिश्रम के फलस्वरूप सम्पत्ति का उपायन किया था उन्हें सक्रिय रूप से अवरोध पाने के लिए अच्छा अवसर मिला। इस प्रकार उस समय के विषय में

लिखते हुए बैंगट्टो ने तर्क दिया था कि नये लोगों की वृद्धि के कारण आंग्ल व्यवसाय अधिकाधिक प्रजातन्त्रीय होता जा रहा था. और उन्होंने यद्यपि यह स्वीकार किया कि पशु जगत की भाँति सामाजिक जगत में भी परिवर्तन की प्रवृत्ति ही प्रगति का मूल कारण है, इस पर भी उन्होंने खेद के साथ यह भी स्पष्ट किया कि सीदागर राजकुमारों के परिवारों की अवधि लम्बी होने से देश को कितना अधिक लाभ प्राप्त हो सकता था! किन्तु हाल ही के कुछ वर्षों में आंशिक रूप से सामाजिक कारणों से तथा आंशिक रूप से कौमत्तो में लगातार कमी आ जाने से कुछ प्रतिक्रिया हुई है। व्यावसायिक व्यक्तियों के लड़के एक पीढ़ी पूर्व की अपेक्षा अपने पिता के कारोबार में कहीं अधिक गर्व अनुभव करते हैं और वे यह अनुभव करते हैं कि व्यवसाय छोड़ने पर भी मिल सकने वाली आय से निरन्तर बढ़ती हुई विलास की चीजों की भाँग को पूरा करना अधिक कठिन है।

§6. कुछ दशाओं में संयुक्त पूँजी कम्पनियों के प्रसंग में कर्मचारियों की सेवाओं की और अतः उनके उपाजनों की व्यावसायिक लोगों के उपाजनों से सर्वोत्तम ढंग से तुलना की जा सकती है। क्योंकि उनमें प्रबन्ध का अधिकांश कार्य वेतन प्राप्त करने वाले निदेशकों (जो स्वयं भी कुछ शेरर सरीखे हैं) तथा वेतन प्राप्त करने वाले प्रबन्धकों एवं अन्य अधीनस्थ कर्मचारियों के बीच बँटा हुआ होता है जिनमें से अधिकांश के पास किसी भी किस्म की पूँजी नहीं रहती या यदि रहती भी है तो यह बहुत कम होती है। उनके उपाजन प्रायः विस्तृत रूप में धर्म के उपाजन होने के कारण दीर्घकाल में उन सामान्य कारणों से नियमित होते हैं जो साधारण काम धर्मों में समाप्त कठिनाई वाले तथा अर्द्धपूर्ण धर्म के उपाजन को निश्चित करते हैं।

जैसा कि पहले देखा जा चुका है, संयुक्त पूँजी कम्पनियों में आन्तरिक मतभेदों के कारण शेरर होल्डरों एवं डिबेंचरधारियों के बीच साधारण तथा पूर्वाधिकार प्राप्त शेरर होल्डरों के बीच, तथा इन सब लोगों के व निदेशकों के बीच हितों में संघर्ष होने के कारण तथा प्रत्यक्ष एवं परोक्ष रूप में जाँच पड़ताल करने की विस्तृत प्रणाली की आवश्यकता होने के कारण रकामट पैदा हो जाती है। उनमें कदाचित् ही वह उद्यमशीलता, शक्ति, उद्देश्य की एकाग्रता तथा कार्य करने की तीव्रता पायी जाती है जो निजी व्यवसायों में मिलती है। किन्तु कुछ व्यवसायों में वे बुराईयों अपेक्षाकृत कम महत्व की होती हैं। विनिर्माण एवं सट्टे से सम्बन्धित वाणिज्य की अनेक शाखाओं में प्रचार जो कि दार्शनिक कम्पनियों के सम्मुख आने वाली मुख्य बाधाओं में से एक है, वही साधारण बैंक, बीमा तथा समान प्रकार के व्यवसायों में निश्चित रूप से लाभ का कारण रहा है। इनमें तथा अधिकांश यातायात उद्योगों में (रेलमार्ग, ट्राम मार्ग, नहर तथा गैस, जल तथा विद्युत् के सम्भरण में) पूँजी के उमर असीमित अधिकार होने से इन व्यवसायों को प्रायः अविवादपूर्ण प्रभुत्व मिला है।

जब शक्तिशाली संयुक्त पूँजी कम्पनियाँ मिलजुल कर काम करती हैं, और स्टॉक एक्सचेंज में सट्टे वाले कार्यों में या प्रतिद्वन्द्वियों को कुचलने के अभियान में या उनके आवश्यक बिलमन में, प्रत्यक्ष अथवा परोक्ष रूप से शामिल नहीं होती तो वे साधारण-

संयुक्त
पूँजी
कम्पनियाँ।

तथा दूर भविष्य की बात जोहती हैं और एक मन्द प्रभाव वाली किन्तु दूरदर्शी नीति अपनाती हैं। वे अस्थायी लाभ के लिए बड़ाचित्त ही अपनी स्थिति कम करना चाहती हैं। वे अपने कर्मचारियों के सामने काम करने की ऐसी शर्तें नहीं रखना चाहती जिनसे उनकी सेवाएँ अप्रिय सिद्ध हों।

व्यवसाय की आधुनिक प्रणालियाँ प्रवन्ध के उपाजनों को उत्तम होने वाली कठिनाई के अनुसार समायोजित करने के लिए संयुक्त रूप में गहरा प्रभाव डालती हैं।

§7. इस प्रकार व्यवसाय की अनेक आधुनिक प्रणालियों में से प्रत्येक के अपने गुण व दोष हैं और प्रत्येक दिशा में इनका प्रयोग उस सीमा या सीमान्त तक बढ़ाया जायेगा जहाँ इससे मिलने वाले विक्रेण लाभ इससे होने वाली हानियों से अधिक नहीं होते या अन्य शब्दों में किसी विशेष उद्देश्य के लिए व्यावसायिक संगठन की विभिन्न प्रणालियों के लाभदायकता सीमान्त को किसी रेखा पर कोई निश्चित बिन्दु नहीं माना जा सकता, किन्तु अनिश्चित आकार की ऐसी सीमा रेखा माना जा सकता है जो व्यावसायिक संगठन को हर सम्भव रेखा को एक एक करके काटती है। आंशिक रूप में संगठन की प्रणालियों की बड़ी विविधता के कारण और आंशिक रूप से इनमें से अनेक प्रणालियों से व्यावसायिक योग्यता वाले लोगों को बिना पूँजी के ही मिलने वाले प्रगति के पर्याप्त क्षेत्र के कारण ये आधुनिक प्रणालियाँ आदिकालीन प्रणाली की अपेक्षा जब पूँजीपति के अतिरिक्त अन्य किसी द्वारा उत्पादन में शायद ही कमी पूँजी लगायी गयी थी, उपक्रम एवं प्रवन्ध के उपाजनों तथा उन सेवाओं के बीच अधिक घनिष्ठ सम्पर्क स्थापित करती हैं जिनसे वे उपाजनों प्राप्त होते हैं। अतः यह एक सामान्य की ही बात थी कि जिन लोगों के पास किसी व्यवसाय को चलाने या किसी सेवा को अर्पित करने के लिए पूँजी एवं सुविधा थी, जिनकी कि लोगों को बड़ी जरूरत थी, उनके ही पास इस कार्य के अनुरूप रचि एवं योग्यता भी थी। किन्तु वास्तव में किसी वस्तु के उत्पादन के सामान्य खर्चों का वह भाग जिसे साधारणतया लाभ माना जाता है प्रत्येक दिशा में प्रतिस्थापन सिद्धान्त के प्रभाव से इतना नियंत्रित रहता है कि यह पूँजी की आवश्यक माश्रा तथा व्यवसाय के प्रवन्ध के लिए आवश्यक योग्यता एवं शक्ति तथा उस संगठन की सामान्य सम्भरण कीमत से अधिक विचलित नहीं हो सकती जिससे समुचित व्यावसायिक योग्यता तथा आवश्यक पूँजी में सामञ्जस्य स्थापित किया जाता है।

व्यावसायिक योग्यता प्राप्त करने के लिए विस्तृत क्षेत्र हैं और यह योग्यता अविशेषीकृत है।

व्यावसायिक शक्ति की प्राप्ति का क्षेत्र विस्तृत एवं लोचक होता है, क्योंकि इसे प्राप्त करने का क्षेत्र व्यापक है। प्रत्येक व्यक्ति को अपना ही जीवन हपी व्यवसाय चलाना है, और यदि उसे इसमें स्वाभाविक रचि हो तो वह व्यावसायिक प्रवन्ध का कुछ प्रशिक्षण प्राप्त कर लेना है। अतः अन्य किसी प्रकार की कोई भी ऐसी उपयोगी किन्तु दुर्लभ और अतः बहुत अधिक कीमती योग्यता नहीं है जो श्रम तथा विशेषकर इसे प्राप्त करने में लगे खर्च पर इतनी कम, और 'प्राकृतिक गुणों' पर इतनी अधिक निर्भर रहती है। इसके अतिरिक्त व्यावसायिक शक्ति नहीं अधिक अविशेषीकृत होती है, वर्गात्मक अधिकांश व्यवसायों में तबनीकी ज्ञान तथा दक्षता दिन प्रतिदिन निर्णय, स्फूर्ति, साधन तथा उद्देश्य की सावधानी एवं व्यापक दृढ़ता की एवं अविशेषीकृत प्रतिभावों की अपेक्षा कम महत्वपूर्ण हो गयी है।¹

यह सत्य है कि छोटे व्यवसायों में जिनमें मालिक मुख्य कामगार से कुछ ही बढ़ा होता है, विशेषीकृत कुशलता का बड़ा महत्व है। यह भी सत्य है कि 'प्रत्येक प्रकार के व्यवसाय की अपनी परम्परा होती है जो कभी भी लिखी नहीं जाती, सम्भवतया लिखी ही न जा सकी, जो केवल छोटे छोटे अंशों में ही जानी जा सकती है, तथा जो मस्तिष्क के साकार होने तथा विचारों के निश्चित होने के पूर्व जीवन के प्रारम्भ में सर्वोत्तम रूप में अपनायी जा सकती है। किन्तु आधुनिक वाणिज्य में प्रत्येक व्यवसाय के साथ-साथ योग्य एवं सद्गुण (k andred) व्यवसाय भी होते हैं जो हमें इससे सम्बन्धित कल्पना से परिचित कराते हैं तथा इसकी अवस्था से अवगत कराते हैं।' इसके अतिरिक्त वे सामान्य प्रतिभाएँ जो आधुनिक व्यावसायिक व्यक्ति को विशेषताएँ हैं, व्यवसाय के पैमाने के बढ़ने के साथ साथ अधिक महत्वपूर्ण होती जाती है। ये ही वे गुण हैं जो उसे जननायक बनाते हैं, और इनसे ही वह अपने सम्मुख आने वाली व्यावहारिक समस्याओं के मूल तक जा सकता है, चीजों के सापेक्षिक अनुपातों को प्रायः सहज में ही देख सकता है, बुद्धिमत्तापूर्ण एवं दूरदर्शी नीतियों के विषय में सोच सकता है तथा उन्हें शान्ति के साथ एवं दृढ़-प्रतिज्ञ होकर कार्यान्वित कर सकता है।^{१०}

नहीं रह जाते तो यह अधिक समय तक सत्य नहीं रहता कि कोई व्यक्ति पूँजीपति होने के कारण मालिक बन जाय। लोग पूँजी पर इसलिए अधिकार करना चाहते हैं कि उनके पास धन के लाभप्रद रूप से उपयोग करने की योग्यता होती है। उद्योग के इन नायकों के पास पूँजी तथा धन का इसलिए वास्तु होता है कि इन्हें यहाँ अपने असंख्य कार्यों को पूरा करने का अवसर मिलता है। (बाकर की Wages Question, अध्याय XIV)।

I बंगहो की Postulates का पृष्ठ 75 देखिए।

II बंगहो (अपनी उक्त पुस्तक के पृष्ठ 94-95) उल्लेख करते हैं कि आधुनिक महान् वाणिज्य के 'कुछ सामान्य सिद्धान्त हैं जो आमतौर पर इसके विभिन्न रूपों में समान हैं, और यदि कोई व्यक्ति इन सिद्धान्तों को समझता है तथा ठीक ढंग का मस्तिष्क रखता है तो वह अनेक प्रकार से पर्याप्त रूप से उपयोगी सिद्ध हो सकता है। किन्तु राजनीति की भाँति वाणिज्य में भी इस सामान्य तत्त्व का आ जाना विशालता का लक्षण है, और सारा आदिकालीन वाणिज्य तुच्छ है। प्रारम्भिक आदिम जातियों में विशेष व्यक्ति बजाज, राजदत्त-निर्माता के अतिरिक्त किसी अन्य का स्थान महत्वपूर्ण न था। प्रत्येक व्यवसाय इसमें काम करने वाले व्यक्तियों के अतिरिक्त अन्य सभी लोगों के लिए रहस्यमय बना रहता था। प्रत्येक व्यवसाय को समझने के लिए जिस ज्ञान की आवश्यकता थी वह कुछ ही लोगों को प्राप्त था जो इसे गुप्त रखते थे। इस एकाधिकरण एवं बहुधा उत्तराधिकार के रूप में अर्जित ज्ञान के अतिरिक्त और कुछ भी उपयोगी न था। उस समय कोई भी साधारण व्यावसायिक ज्ञान न था। द्रव्य अर्जित करने की सामान्य कला का विचार बहुत ही आधुनिक है। इसमें प्राचीन काल से सम्बन्धित जो विशेषता मिलती है वह यह है कि यह कुछ विशेष व्यक्तियों तक ही सीमित है।

विभिन्न व्यवसायों में प्रबन्ध के वास्तविक उपाजन के विषय में सही ज्ञान प्राप्त करने की कठिनाइयाँ।

यह स्वीकार करना पड़ेगा कि व्यावसायिक योग्यता के सम्भरण में माँग के अर्जु-सार इस प्रकार की कठिनाई से समायोजन कुछ अवहृद्ध हो जाता है कि किसी भी व्यवसाय में व्यावसायिक योग्यता के लिए दी जाने वाली कीमत का ठीक ठीक पता नहीं लग पाता। विभिन्न कार्यकुशलता वाले लोगों द्वारा अर्जित मजदूरी का औसत निकाल कर तथा उनके रोजगार की अस्थिरता के लिए गुंजाइश रखकर राज या गारा घोलने वाले की मजदूरी का पता लगाना तुलनात्मक रूप से सहज है। किन्तु किसी व्यक्ति को मिलने वाले प्रबन्ध के तुल्य उपाजनों को तभी जाना जा सकता है जब कि उसके व्यवसाय के वास्तविक लाभों का सतर्कतापूर्वक लेखा जोखा रखा जाय, और इसमें से उसकी पूँजी के लिए मिलने वाला व्याज घटाया जाय। उसके काम की सही अवस्था का स्वयं उसे ही पता नहीं रहता, और इसका उन लोगों द्वारा भी कदाचित् ही सही अनुमान लगाया जा सकता है जो उसके साथ उसी व्यवसाय में लगे हुए हैं। आजकल एक छोटे से गाँव में भी यह सत्य नहीं है कि हर एक व्यक्ति अपने पड़ोसी के सभी कामों को जानता हो। जैसा कि क्लिफ लेसली ने कहा है, 'गाँव की सरायवाला भट्टियारा (Publican) या दुकानदार जो कि थोड़ा सा लाभ अर्जित करता है, अपने पड़ोसियों को इसके बारे में बतला कर प्रतिस्पर्धा नहीं पैदा करना चाहता, और जिस व्यक्ति का काम ठीक नहीं चल रहा है वह अपने साहूकारों को अपने कारोबार की वास्तविक स्थिति बतला कर आतंजित नहीं करना चाहता।'

वे अधिक दूर तक नहीं पहुँच पाते।

किन्तु यद्यपि व्यक्तिगत व्यापारी के अनुभव से प्राप्त सबक को सीखना कठिन है किन्तु सम्पूर्ण व्यापार के अनुभवों को पूर्णरूप से गुप्त नहीं रखा जा सकता, और इन्हें अधिक समय तक छिपाये रखना तो विलकुल ही असम्भव बात है। समुद्र के किनारे आधी दर्जन सहरो को केवल बपेड़े खाता हुआ देखकर कोई भी यह नहीं बतला सकता कि ज्वार बढ़ रहा है या घट रहा है, फिर भी थोड़े से ही धैर्य से काम लेने पर इस प्रश्न का हल निकल सकता है। व्यावसायिक व्यक्तियों में इस बात पर सामान्य मतभेद है कि किसी व्यवसाय में लाभ की औसत दर में अधिक समय बीतने के पूर्व ही परिवर्तन की ओर सामान्य ध्यानाकर्षण किये बिना कोई अधिक उत्तार चढ़ाव नहीं हो सकते। किसी मुशल श्रमिक की अपेक्षा एक व्यावसायिक व्यक्ति के लिए कभी कभी यह पता लगाना अधिक कठिन हो सकता है कि क्या वह अपने व्यवसाय को बदल कर अपनी प्रगति की आशाओं में वृद्धि कर सकता है, तब भी अन्य व्यवसायों के वर्तमान तथा भविष्य के बारे में जितना भी जाना जा सकता है उसका पता लगाने के लिए व्यवसायी व्यक्ति को बड़े सुखवसर मिलते हैं, और यदि वह अपना व्यवसाय बदलना चाहता है तो वह कुछल कामगार की अपेक्षा साधारणतया अधिक सरलतापूर्वक ऐसा कर सकेगा।

सभी बातों को देखते

सभी बातों को दृष्टि में रखते हुए हम इस निष्कर्ष पर पहुँचते हैं कि कार्य के लिए आवश्यक प्राकृतिक योग्यताओं का अभाव तथा विशेष प्रशिक्षण की व्यवशीलता

1 जून, 1879 के Fortnightly Review को जो कि उनके Essays में पुनः भूषित है, देखिए।

से प्रबन्ध के सामान्य उपार्जनों पर उतना ही प्रभाव पड़ता है जितना कि इनका कुशल धर्मिक की सामान्य मजदूरी पर पड़ता है। प्रत्येक दशा में अर्जित की जाने वाली आय में वृद्धि होने से कार्य करने वाले लोगों की संख्या में वृद्धि होने लगती है। जो भी हो आय में निश्चित वृद्धि से सम्भरण में जिस मात्रा में वृद्धि होगी वह उन लोगों की सामाजिक एवं आर्थिक दशाओं पर निर्भर है जो इस प्रकार के व्यक्तियों की पूर्ति के स्रोत हैं। क्योंकि यद्यपि यह सत्य है कि कोई योग्य व्यवसायी जो प्रचुर सम्पत्ति एवं अच्छे व्यावसायिक सम्बन्ध के साथ जीवन में प्रवेश करता है इन सुविधाओं के बिना जीवन प्रारम्भ करने वाले समान रूप से योग्य व्यक्ति की अपेक्षा प्रबन्ध का अधिक उपार्जन प्राप्त करेगा, असमान सामाजिक सुविधाओं से जीवन प्रारम्भ करने वाले समानरूप से योग्य पेशेवर लोगों के उपार्जनों में इसी प्रकार की यद्यपि कम मात्रा में, असमानताएँ पार्यी जाती हैं। किसी कार्यरत व्यक्ति की भी मजदूरी उसके जीवन आरम्भ करने की स्थिति पर उतनी ही निर्भर होती है जितनी कि उसके पिता द्वारा उसकी शिक्षा में किये गये खर्च पर निर्भर होती है।¹

एवं उन उपार्जनों का किये गये कार्य को कठिनाई तथा उसके महत्व के आधार पर पर्याप्त रूप से सही समायोजन हुआ है।

1 भाग 6, अध्याय 4, अनुभाग II देखिए। व्यवसाय की मुख्य जिम्मेदारियों को उठाने वालों के सामान्य कार्यों के विषय में ब्रेटानों की *Der Unternehmer*, 1907 देखिए।

पूंजी तथा व्यावसायिक शक्ति के लाभ (पूर्वावृद्ध)

लाभ की दर बराबर होने की सामान्य प्रवृत्ति की कल्पना।

§1 प्रवृत्ति के उपाजर्जन को नियमित करने वाले कारणों का पिछले पचास वर्षों में ही सतततापूर्वक अध्ययन किया गया है। प्राचीन अर्थशास्त्रियों ने इस दिशा में कोई विशेष अच्छा कार्य नहीं किया क्योंकि उन्होंने लाभ के उपादानों में समुचित रूप से भेद प्रदर्शित नहीं किया, किन्तु उन्होंने लाभ की औसत दर को नियंत्रित करने वाले एक नरत व सामान्य नियम को, जिसका ऐसी परिस्थिति में अस्तित्व ही नहीं हो सकता था, ढूँढने का प्रयत्न किया।

एक विशाल व्यवसाय में प्रवृत्ति के कुछ उपाजर्जनों को वेतन के रूप में वर्गीकृत किया जा सकता है, तथा छोटे व्यवसाय में श्रम के लिए मिलने वाली मजदूरी अधिकतम मात्रा में लाभ में वर्गीकृत की जाती है।

लाभ को नियमित करने वाले कारणों के विघ्नेक्षण में सबसे पहली कठिनाई कुछ मात्रा में केवल कहने के लिए ही होती है। यह इस तथ्य से उत्पन्न होती है कि एक छोटे व्यवसाय का प्रणय स्वयं ही उस अधिकतम कार्य को करता है जो एक विशाल व्यवसाय में वेतन पाने वाले उन प्रवृत्तिकों द्वारा किया जाता है जिनके उपाजर्जनों को उस विशाल व्यवसाय के लाभों को अर्जित के पूर्व निवल आय से कम कर दिया जाता है। छोटे व्यवसाय में प्रधान व्यक्ति के सम्पूर्ण श्रम के उपाजर्जन को उसके लाभ में गिना जाता है। इस कठिनाई को तो बहुत पहले से ही समझा जा रहा है। स्वयं एडम स्मिथ ने उल्लेख किया है — औपचि विक्रेता जिसके पास काम की कोई कमी नहीं है, किसी बड़े बाजार में वर्ष में कुछ जितनी दवाइयाँ बेचेगा उनकी लागत सम्भवतया तीस या चालीस पौंड में अधिक नहीं होगी। यद्यपि वह उन्हें तीन या चार सौ या हजार प्रतिशत लाभ पर भी बेच सकता है, किन्तु इनकी कीमत अर्धभाग रूप में इन दवाइयों में लागये जाने वाले श्रम की मजदूरी के बराबर ही होती है क्योंकि लाभ का अधिकतर भाग वास्तविक मजदूरी ही है जो कि लाभ में छिपी हुई रहती है। किसी छोटे समुद्री बन्दरगाह पर एक छोटा पंमारी सौ पौंड के सागाम पर चालीन या पचास प्रतिशत लाभ कमायेगा जब कि उसी स्थान में पर्याप्त मात्रा में माल बेचने वाला थोक विक्रेता दस हजार पौंड के अपने सामान पर शायद ही आठ या दस प्रतिशत लाभ कमायेगा।

1 Wealth of Nations,, भाग 1, अध्याय X। सीलियर, Outline, पृष्ठ 203 में, 100,000 पौंड की पूंजी पर लाभ की सामान्य दर 10 प्रतिशत से कम, 10,000 पौंड या 20,000 पौंड की पूंजी पर लगभग 15 प्रतिशत, 5000 पौंड या 6000 पौंड की पूंजी पर 20 प्रतिशत और अपेक्षाकृत इनसे भी कम पूंजी पर कहीं अधिक प्रतिशत लाभ बतलाते हैं। इस भाग के पिछले अध्याय के अनुभाग 4 से भी तुलना कीजिए। यह ध्यान रहे कि किसी निजी फर्म के लाभ की सामान्य दर उस समय बढ़ जाती है जब प्रवृत्तिक को जो कि इसमें अपनी कोई भी पूंजी नहीं लगाता, इसमें साझेदार बना दिया जाता है और उसे वेतन के स्थान पर लाभ का एक हिस्सा दिया जाता है।

यहाँ पर व्यवसाय में विनियोजित पूँजी पर वार्षिक लाभ की दर तथा व्यवसाय में लगे हुई पूँजी के प्रत्येक आवर्त से प्राप्त होने वाले लाभ की दर के बीच विभेद करना महत्वपूर्ण है, अर्थात् विश्वी को प्रत्येक बार उसकी पूँजी के बराबर किया जाता है जिसे आवर्त पर मिलने वाले लाभ की दर कहा जाता है। अब हम वार्षिक लाभ के सम्बन्ध में विचार करेंगे।

छोटे तथा बड़े व्यवसायों में प्रतिवर्ष लाभ की सामान्य दर के बीच पायी जाने वाली नाममात्र की असमानता इस समय अधिकतर दूर हो जाती है जब लाभ शब्द का क्षेत्र पूर्वोक्त दशा में संकुचित या पश्चादुक्त दशा में विस्तृत कर दिया जाता है जिससे दोनों दशाओं में इसमें समान सेवाओं का पारिश्रमिक सम्मिलित किया जा सके। वास्तव में ऐसे भी व्यवसाय हैं जिनमें विशाल पूँजी पर लाभ की दर उच्चतरूप में आँके जाने पर अल्प पूँजी पर लाभ की दर की अपेक्षा अधिक होती है, मले ही साधारणरूप में गणना करने पर यह अपेक्षाकृत कम दिखायी दे। क्योंकि एक ही व्यापार में प्रतिस्पर्धा करने वाले दो व्यवसायों में से अपेक्षाकृत अधिक पूँजी वाला व्यवसाय लगभग सर्वत्र सस्ते पर क्रय कर सकता है, और कुशलता एवं मशीन तथा अन्य प्रकार के विशिष्टीकरण को अनेक क्रियायतों को प्राप्त कर सकता है जो छोटे व्यवसाय की पहुँच के परे हैं: पश्चादुक्त को भी पूर्वोक्त की अपेक्षा में एक महत्वपूर्ण विशेष लाभ है कि इसे अपने प्राह्वों के अधिक निकट जाने तथा उनकी व्यक्तिगत आवश्यकताओं को समझने की अधिक सुविधाएँ प्राप्त होती हैं। जिन व्यापारों में यह अन्तिम लाभ महत्वपूर्ण नहीं है तथा विशेषकर विनिर्माण के कुछ व्यापारों में जहाँ बड़ी फर्म छोटी की अपेक्षा अधिक अच्छी कीमत पर बिक्री कर सकती है, पूर्वोक्त के सर्वत्र आनुपातिक रूप में कम तथा उसकी आमदनी अधिक होती है, और इसलिए यदि लाभ में दोनों दशाओं में समान चीजें सम्मिलित की जायें तो पश्चादुक्त की अपेक्षा पूर्वोक्त में लाभ की दर अवश्य ही ऊँची होनी चाहिए।

किन्तु ये ही वे व्यवसाय हैं जिनमें अधिकशक्तता बड़ी फर्म छोटी फर्मों को कुचल देने के पश्चात् या तो एक दूसरे के साथ मिल जाती हैं और इस प्रकार सीमित एकाधिकार के लाभ अर्जित करती हैं या परस्पर तीव्र प्रतिस्पर्धा होने के कारण लाभ की दर को बहुत नीचे गिरा देती हैं। सूती, धानु, तथा यातायात व्यवसायों में ऐसी अनेक शाखाएँ हैं जिनमें बिना बड़ी भावा में पूँजी लगाये किसी भी व्यवसाय को प्रारम्भ ही नहीं किया जा सकता, जब कि मध्यम पैमाने पर प्रारम्भ किये गये व्यवसाय बड़ी कठिनाइयों के साथ इस आशा में संघर्ष करते रहते हैं कि कुछ समय बाद विशाल पूँजी का विनियोजन करना सम्भव हो सकेगा जिससे प्रबन्ध का उपाजन कुल मिला कर बहुत होगा, मले ही पूँजी के अनुपात में यह कम ही हो।

कुछ ऐसे भी व्यवसाय हैं जिनमें बहुत ऊँचे स्तर की योग्यता अपेक्षित है, किन्तु जिनमें एक बहुत बड़े व्यवसाय का प्रबन्ध करना बहुत ही सरल है जितना कि मध्यम पैमाने के व्यवसाय का। दृष्टान्त के लिए बेलन-मिलों में कुछ ऐसी विस्तार की चीजें हैं जिन्हें नित्यप्रति का रूप नहीं दिया जा सकता, और उनमें 1॥ लाख पाँठ को विनियोजित पूँजी पर एक ही योग्य व्यक्ति द्वारा सरलतापूर्वक नियंत्रण किया जा सकता

'वार्षिक'
तथा पूँजी
के आवर्त
पर लाभ।

भावा का
इस असंगति
में सुधार
से यह
विचार
सुश्रुतया
समाप्त
हो जाता
है कि छोटे
व्यवसाय
में लाभ
अधिक होते
हैं।

उन व्यापारों
में जहाँ
विशाल पूँजी
से बड़े
तकनीकी
लाभ मिल
सकते हैं,
छोटे
व्यवसायों
को बहुत
घोड़े ही
लाभ प्राप्त
होते हैं।

है। लोहे के व्यवसाय की कुछ शाखाओं में जिनमें विस्तार की बातों के विषय में अविरत विचार एवं समझ की जरूरत होती है 20 प्रतिशत की दर पर लाभ अर्जित करना कोई बहुत ऊँची औसत दर नहीं है; किन्तु ऐसे कार्यों में मासिक को प्रबन्ध को उपाज्जन के रूप में प्रतिवर्ष 1 लाख 50 हजार पौड प्राप्त होंगे। अभी हाल ही में भारी लोहा उद्योग की क्रमिक शाखाओं में वृहत् फर्मों के विलयन से और भी अधिक डोल उदाहरण मिलते हैं। उनके लाभ व्यापार की दशा के अनुसार बहुत परिवर्तित होते हैं; किन्तु कुछ मिलाकर विपुल होने पर भी इनकी दर औसतरूप में नीची कही जाती है।

समयम उन सभी व्यापारों में लाभ की दर नीची है जिनमें उच्चतम श्रेणी की योग्यता की बहुत कम आवश्यकता है और जिनमें अच्छे व्यापारिक सम्बन्ध तथा विद्यालय पूंजी वाली कोई भी सार्वजनिक या निजी फर्म नयी प्रवेश करने वाली फर्मों का सब तक सामना कर सकती है जब तक कि इसका अच्छी साधारण समझ तथा मध्यम उद्यम वाले अध्यवसायी व्यक्तियों द्वारा प्रबन्ध किया जाता है। किसी अच्छे साधारण पर स्थानित सार्वजनिक कम्पनी या निजी फर्म में, जो कि अपने योग्यतम कर्मचारियों के साझेदार बनाने के लिए तैयार हैं, इस प्रकार के व्यक्तियों का कदाचित् ही अभाव होता है।

सभी बातों को दृष्टि में रखते हुए हम सर्वप्रथम इस निष्कर्ष पर पहुँचते हैं कि बड़े बड़े व्यवसायों में लाभ की वास्तविक दर जितनी पहले पहल दिलायी जाती है उससे अधिक होती है, क्योंकि छोटे व्यवसायों में आमतीर पर जिन बीजों को लाभ में गिना जाता है उनके अधिकांश भाग किसी बड़े व्यवसाय में होने वाले लाभ की दर से तुलना करने के पूर्व उसे अलग मद में रख देना चाहिए और दूसरा निष्कर्ष यह है कि संकोचन को करने के बाद भी साधारणरूप में आँके जाने वाले लाभ की दर व्यवसाय के आकार के बढ़ने के साथ साथ कम हो जाती है।

उन व्यवसायों में प्रति वर्ष लाभ साधारणतया ऊँचा रहता है जहाँ प्रबन्ध का कार्य कठिन तथा जोखिमपूर्ण हो।

§2 पूंजी के अनुपात में प्रबन्ध का असामान्य उपाज्जन, और इसलिए पूंजी से प्राप्त होने वाले वार्षिक लाभ की दर उस समय ऊँची होती है जब पूंजी के अनुपात में प्रबन्ध के कार्य का भार अधिक होता है। प्रबन्ध के कार्य का भार अधिक होने के कारण यह हो सकता है कि इसमें नयी बढतियों के ढूँढ निकालने तथा उसकी व्यवस्था करने में बड़ा मानसिक भार पड़ता है, या यह हो सकता है कि इससे बड़ी चिन्ता पैदा हो जाय तथा जोखिम उठाना पड़े और ये दोनों ही चीजें बहुधा साथ साथ चलती हैं। विभिन्न व्यवसायों की वास्तविक में अपनी अपनी विशेषताएँ होती हैं, और इस विषय पर बनाये जाने वाले सभी नियमों के बड़े बड़े अपवाद हो सकते हैं। किन्तु अन्य बातों के समान रहने पर निम्न सामान्य बातें सत्य सिद्ध होगी तथा विभिन्न व्यवसायों में लाभ की सामान्य दरों में पायी जाने वाली अनेक असमानताओं को स्पष्ट किया जा सकेगा।

वार्षिक लाभ उन व्यवसायों में भी ऊँचे

सर्वप्रथम किसी व्यवसाय में प्रबन्ध के कार्य की मात्रा अथवा पूंजी की अपेक्षा चल पूंजी की मात्रा पर अधिक निर्भर रहती है। अतः उन व्यापारों में लाभ की दर कम होती है जहाँ अनुपात में बड़ी अधिक मात्रा में एक बार स्थायी संयंत्र लगा दिये जाने के बाद बहुत कम दृष्ट उठाने तथा ध्यान रखने की आवश्यकता होती है।

जैसा कि हम देख चुके हैं ये व्यापार सम्भवतया संयुक्त पूंजी कम्पनियों के हाथों में चले जाते हैं : निदेशकों एवं उच्चतर अधिकारियों का कुछ वेतन रेल, जल कम्पनियों तथा इनसे भी अधिक विशिष्टरूप में नहरों, गोदी-तटों व पुलों पर स्वामित्व रखने वाली कम्पनियों पर लगी हुई पूंजी के बहुत कम अनुपात के बराबर होता है।

इसके अतिरिक्त किसी व्यवसाय के चल एवं चलन पूंजी के बीच यदि अनुपात निश्चित हो तो उत्पादन के लिए आवश्यक सामान की लागत तथा बिक्री के माल के मूल्य की अपेक्षा मजदूरी बिल जितना ही अधिक होगा साधारणतया प्रबन्ध के कार्य का भार उतना ही अधिक होगा और लाभ की दर उतनी ही ऊँची होगी।

उत्पादन के लिए कीमती सामान का उपयोग करने वाले धन्यो में सफलता बहुत अंशों में सामान्य पर तथा क्रय-विक्रय करने की योग्यता पर निर्भर होती है, और कीमत की सम्भवतया प्रभावित करने वाले कारणों का सही विश्लेषण करने तथा उन्हें सही सही रूप में समझने वाले लोगों का मिश्रण दुर्लभ है। अतः ऐसे लोगों को ऊँचा उपार्जन मिलना स्वाभाविक है। कुछ व्यवसायों में इस दृष्टि से आयेजन करना इतना महत्वपूर्ण है कि कुछ अमेरिकी अर्थशास्त्री यह मानने के लिए प्रलोभित हुए हैं कि लाभ केवल जोखिम का ही पारितोषिक है। और वे इसे सकल लाभ (gross profits) में से ब्याज तथा प्रबन्ध के उपार्जनों को घटाने के बाद शेष बचने वाला भाग मानते हैं। किन्तु सभी बातों को दृष्टि में रखते हुए इस शब्द का इस प्रकार का प्रयोग साम-दायक प्रतीत नहीं होता, क्योंकि इसमें प्रबन्ध का कार्य केवल नित्यप्रति का निरीक्षण मात्र रह जाता है। इसमें निश्चय ही सन्देह नहीं कि कोई भी व्यक्ति किसी जोखिमपूर्ण व्यवसाय में तब तक प्रवेश नहीं करेगा जब तक कि उसे अन्य बातों के समान रहने पर उचित जीवनािक अनुमान के आधार पर इसमें प्राप्त होने वाले सम्भावित लाभ में से सम्भावित क्षति को घटाने के बाद अन्य व्यवसायों की अपेक्षा अधिक लाभ प्राप्त करने की प्रत्याशा न हो। यदि इस प्रकार के जोखिम में कोई ठोस बुराई न हो तो लोग बीमा कम्पनियों की बीमों की किरते नहीं देते क्योंकि वे जानते हैं कि इन किरतों की कम्पनी के विज्ञापन तथा संचालन के बड़े बड़े खर्चों का भुगतान करने के बाद भी निवल लाभ के लिए जोखिम के वास्तविक जीवनािक मूल्य से कहीं अधिक ऊँचे आधार पर गणना की जाती है। जहाँ जोखिमों के लिए बीमा किया हुआ न हो वहाँ व्यावसायिक जोखिमों के विरुद्ध बीमा करने की व्यावहारिक कठिनाइयों को दूर करने के लिए उनकी दीर्घकाल में उसी आधार पर क्षतिपूर्ति करनी चाहिए जिस आधार पर बीमा कम्पनियों की बीमों की किरते निर्धारित की जाती हैं। किन्तु अनेक लोग जो कठिन व्यवसायों का बुद्धिमत्तापूर्वक तथा उद्यम के साथ प्रबन्ध करने में सबसे अधिक समर्थ हैं वे बड़े जोखिम खेने से दूर रहते हैं, क्योंकि उनकी स्वयं अपनी पूंजी इतनी अधिक नहीं होती कि वे बड़ी क्षति सहन कर सकें। इस प्रकार जोखिमपूर्ण व्यवसाय वस्तुतः अदूरदर्शी लोगों के हाथों में या सम्भवतया चन्द शक्तिशाली पूंजीपतियों के हाथों में चला जाता है जो इसका योग्यतापूर्वक संचालन करते हैं, किन्तु परस्पर यह

होते हैं जहाँ पूंजी अपेक्षा-कृत अल्प तथा मजदूरी बिल ऊँचा हो।

लाभ तथा लागत के अंग के रूप में जोखिम।

तय करते हैं कि बाजार इतना नहीं बढ़ाया जाय जिसमें उन्हें औसत रूप में ऊँची दर पर लाभ प्राप्त होना समाप्त हो जाय।¹

साधारण
कारोबारों में
लाभ बहुधा
मजदूरी बिल
के अनुसार
बदलता
रहता है।

जिन्हें कारोबारों में सट्टा सम्बन्धी तत्व अधिक महत्वपूर्ण नहीं होता जिससे प्रबन्ध का कार्य मुख्यतया निरीक्षण से ही सम्बन्धित होता है, वहाँ प्रबन्ध का उपार्जन व्यवसाय में किये गये कार्य के विलकुल निकट होगा, और मजदूरी बिल बहुत स्थूल विन्दु सुविधाजनक माप है। विभिन्न कारोबारों में लाभ के बराबर होने की सामान्य प्रवृत्ति से सम्बन्धित स्थूल वचनों में सबसे कम त्रुटिपूर्ण वचन यह होगा कि जहाँ बराबर मात्रा में पूँजी खर्ची हुई हो वहाँ लाभ मजदूरी बिल एक निश्चित अनुपात होने के साथसाथ बिल पूँजी के एक निश्चित वार्षिक अनुपात के बराबर होता है।²

1 लागत के अंग के रूप में जोखिम के लिए भाग 5, अध्याय 7, अनुभाग 4 देखिए। विभिन्न स्वभाव वाले लोगों पर मोर परिणामस्वरूप जोखिमपूर्ण काम धर्मों में उपार्जन एवं लाभ पर अनेक किस्म के जोखिमों का जो प्रभाव पड़ता है उसकी आकृषक एवं अवचिकर शक्ति का सतर्क विश्लेषणात्मक एवं आगमनात्मक अध्ययन ठीक रहेगा। इस विषय का आरम्भ एडम स्मिथ द्वारा व्यक्त किये गये अभिप्रायों से किया जा सकता है।

2 विभिन्न प्रकार के व्यवसायों में विनियोजित विभिन्न प्रकार की पूँजी की मात्रा का मोटा रूप में पता लगाना भी बड़ा कठिन है। किन्तु अमेरिकी कार्यालयों के बहुमूल्य सांख्यिकी को, जो विशेषकर इस विषय में स्पष्ट रूप में अय्यार्य हैं, देखते हुए हम इस निष्कर्ष पर पहुँचते हैं कि जिन उद्योगों में संयंत्र बहुत खर्चीला होता है वहाँ उन उद्योगों में उत्पादन के लिए लगी पूँजी से वार्षिक उत्पादन कम होता है, और जिन प्रविद्याओं से कच्चा माल भेजा जाता है वे बड़ी लम्बी होती हैं। घड़ी तथा सूत के कारखाने इसके उदाहरण हैं: किन्तु जिन व्यवसायों में कच्चा माल खर्चीला होता है और उत्पादन की प्रक्रिया तीव्र होती है, जैसे जूते के कारखाने वहाँ वार्षिक उत्पादन पूँजी के खोपने से भी अधिक होता है। इन उद्योगों में भी ऐसा ही होता है जो अपने माल में थोड़ा सा ही परिष्करण करते हैं, जैसे चीनी-शोधन, बूचड़ का तथा मांस शिथों में इन्द्र करने का कार्य

इसके पश्चात् बिल पूँजी के व्यापारवर्तन का विश्लेषण करते हुए तथा कच्चे माल की लागत की मजदूरी-बिल से तुलना करते हुए हम यह देखते हैं कि घड़ी के कारखानों में जहाँ उत्पादन के काम खाने वाला अधिक ताल सामान थोड़ा होता है, कच्चे माल पर लागत अपेक्षाकृत वहाँ कम होती है, किन्तु पत्थर, ईंट एवं लपरल के कार्यों में यह अन्य उद्योगों की ही भाँति होती है: किन्तु अधिकतर उद्योगों में उत्पादन के लिए आवश्यक सामान की लागत मजदूरी बिल से बहुत अधिक होती है। और यदि सभी उद्योगों के औसत से इसकी तुलना करें तो यह साढ़े तीन गुनी होगी। किञ्चित् परिवर्तन वाले उद्योगों में तो यह साधारणतया पश्चीस से लेकर पचास गुनी तक होती है।

इनमें से अनेक अतिसमानताएँ उस समय दूर हो जाती हैं जब किसी व्यवसाय के उत्पादन की गणना करने से पूर्व उसमें से कच्चा माल, कौयले, इत्रादि का मूल्य घटा दिया जाय। सतर्क संस्थापक उदाहरण के लिए धातु तथा कपड़े के दो बार गिने जान

असाधारण योग्यता एवं शक्ति वाला एक विनिर्माता अपने प्रतिद्वन्द्वियों की अपेक्षा सम्भवतः अधिक अच्छी प्रणालियों को अपनायेगा और सम्भवतः अधिक अच्छी मशीनों का उपयोग करेगा; वह अपने व्यवसाय के विनिर्माण एवं विपणन सम्बन्धी पहलुओं की भी अधिक अच्छी व्यवस्था करेगा तथा उनमें से प्रत्येक को एक दूसरे के अधिक उपयुक्त बनायेगा। इन साधनों से वह व्यवसाय का विस्तार करेगा, और इसलिए धन एवं संयंत्र दोनों के विनिष्पत्तिकरण से अधिक लाभ प्राप्त करेगा।¹ इस प्रकार उसके उत्पादन में क्रमागत वृद्धि होगी और उसके लाभ भी बढ़ते जायेंगे: क्योंकि यदि वह अनेक उत्पादकों में से एक हो तो उसके उत्पादन में वृद्धि हो जाने से उसके माल की कीमत में विशेष कमी न होगी और मितव्याप्तिता के सभी लाभ उसे स्वयं ही प्राप्त होंगे। यदि उसे उद्योग की अपनी शाखा में आधिक एकाधिकार हो तो वह अपने बड़े हुए उत्पादन को इस प्रकार से नियंत्रित करेगा कि उसके एकाधिकार लाभ में वृद्धि हो।

किन्तु जब हम प्रकार के सुधार एक या दो उत्पादकों तक ही सीमित नहीं होते; जब वे इसके अनुरूप भाग तथा उत्पादन में सामान्य वृद्धि से या सुवर्गी हुई प्रणालियों या मशीनों से जिनका सम्पूर्ण उद्योग के लिए अपनाता सम्भव है, उत्पन्न होते हैं या गौण उद्योगों द्वारा दी गयी अशुभ प्रेरणा, तथा साधारणतया बड़ी हुई बाह्य किरफायती से उत्पन्न होते हैं, तब उत्पाद की कीमतें ऐसे स्तर के निकट पहुँच आयेंगी जिस पर उद्योग को उस श्रेणी को केवल प्रसामान्य दर पर लाभ प्राप्त होगा। इस प्रक्रिया में वह उद्योग एक ऐसी श्रेणी में आ जायगा जिसमें इसकी पुरानी श्रेणी की अपेक्षा कम दर पर प्रसामान्य लाभ मिलेगा, क्योंकि इसमें पहले की अपेक्षा समानता एवं नीरसता अधिक और मानसिक ध्यान कम है। अन्य शब्दों में यह तब तक पहली श्रेणी के ही

से बचने के लिए किसी देश के विनिर्माण उत्पादन का अनुमान लगाते समय साधारण-तया इसी योजना का अनुसरण करते हैं। इन्हीं कारणों से किसी देश के कृषि उत्पाद का अनुमान लगाते समय हमें पशु तथा चारे को फसल दोनों की एक साथ गणना नहीं करनी चाहिए। कुछ भी हो यह योजना पूर्णरूप से सन्तोषजनक नहीं है क्योंकि तर्क की दृष्टि से झुनने के कार्य में लगी हुई फॅक्टरी द्वारा सरीदे जाने वाले कर्पे तथा काम में जाने वाले धागे दोनों ही कम कर दिये जाने चाहिए। पुनः यदि स्वस्थ फॅक्टरी को भवन-निर्माण व्ययसायों का उत्पाद माना जाय तो झुनने के व्यवसाय के उत्पादन में से (कुछ वर्षों के अन्दर) इसका मूल्य घटा देना चाहिए। यही बात फार्म में बनी हुई इमारतों के विषय में भी लागू होती है। फार्म में काम करने वाले घोड़ों की तो निश्चय ही गणना नहीं होनी चाहिए और न इस विषय में कुछ उद्देश्यों के लिए काम में लाये जाने वाले किसी भी घोड़े को गिना जाना चाहिए। कच्चे माल में अतिरिक्त और कुछ भी कम न करने की योजना तभी उपयोगी है जब इसमें से हो सकने वाली वृद्धि को स्पष्टरूप में समझा जाय।

किसी उद्योग में लाभ की प्रसामान्य दर उत्पादन में क्रमशः बड़ी मात्रा में वृद्धि हो जाने से कम हो जाती है।

समान है, क्योंकि यह संयुक्त पूँजी प्रवन्ध के अधिक अनुकूल है। अतः किसी उद्योग में उत्पाद की मात्रा तथा श्रम एवं पूँजी के गुण के अनुपात में सामान्य वृद्धि होने से लाभ की दर में कमी हो सकती है, जिसे कुछ दृष्टिकोणों से मूल्यों के रूप में मापा जाने वाला क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम माना जा सकता है।

व्यापारावर्त पर लाभ की दर में पूँजी के वार्षिक लाभ की दर की अपेक्षा कहीं अधिक उतार-चढ़ाव होते हैं।

§3. अब हम प्रतिवर्ष मिलने वाले लाभ पर विचार करना छोड़कर आगे बढ़ेंगे और व्यापारावर्त के लाभ को नियंत्रित करने वाले कारणों की जांच करेंगे। यह स्पष्ट है कि जहाँ वार्षिक लाभ की प्रसामान्य दर संकुचित सीमाओं के बीच परिवर्तित होती है, वहाँ व्यापार की अलग अलग शाखाओं में व्यापारावर्त पर मिलने वाले लाभ में बहुत ही अधिक अन्तर पाया जाता है, क्योंकि यह व्यापारावर्त के लिए आवश्यक समय की अवधि तथा कार्य की मात्रा पर निर्भर है। इस प्रकार थोक व्यापारी जो सकल सौदा में उत्पादन की बहुत बड़ी मात्रा का श्रय विक्रय कर सकते हैं, तथा जो अपनी पूँजी की बड़ी तीव्रतापूर्वक आवृत्ति कर सकते हैं, बहुत लाभ कमाते हैं, यद्यपि व्यापारावर्त पर उन्हें मिलने वाला औसत लाभ एक प्रतिशत से भी कम बैठता है, और विशाल सट्टा बाजार के लेनदेन में तो यह एक प्रतिशत वा भी थोड़ा सा ही हिस्सा होता है। किन्तु जहाज निर्माता जिसे जहाज की बिक्री के लिए तैयार होने में बहुत समय पूर्व उसमें श्रम एवं अन्य सामान लगाना पड़ता है और तब ही लगाना पड़ता है, तथा जिसे सम्बन्धित हर भूखण्ड विषय पर ध्यान देना पड़ता है, उसे अवश्य ही अपने प्रत्यक्ष एवं परोक्ष परिव्यय में बहुत ऊँचा प्रतिशत जोड़ना चाहिए जिससे उसके धन तथा उसकी इसमें फँसी हुई पूँजी के लिए वार्षिक मिलावट मिल सके।¹

पुनः वस्त्र उद्योगों में कुछ फर्म कच्चा माल खरीद कर तैयार माल बनाती हैं और अन्य फर्म कताई, बुनाई या इसे पूर्णरूप से तैयार करने के काम में तब ही अपने को सीमित रखती हैं। यह स्पष्ट है कि प्रथम वर्ग के किसी फर्म को मिलने वाले लाभ की दर इन अन्य तीन वर्गों में से प्रत्येक के लाभ की दर के योग के बराबर

1. उसे अपनी पूँजी के उस भाग पर जिसे उसने जहाज बनाने की प्रारम्भिक अवस्था में लगाया था ऊँची दर पर लाभ लेने की आवश्यकता नहीं पड़ेगी क्योंकि उस पूँजी के एक बार विनियोजित हो जाने के बाद उसे उसमें अपनी योग्यता एवं उद्यम-शीलता को विशेषरूप से लगाने की आवश्यकता नहीं होगी, और उसके लिए चक्रवृद्धि ब्याज की ऊँची दर पर अपने परिव्यय को 'संचित' करना पर्याप्त होगा, किन्तु ऐसी दशा में उसे अपने श्रम के मूल्य को अपने प्रारम्भिक परिव्यय के अंग के रूप में गिन लेना चाहिए। दूसरी ओर यदि वहाँ कोई ऐसा व्यवसाय हो जिसमें सम्पूर्ण पूँजी पर निरन्तर एवं लगभग समानरूप से कष्ट उठाने की ज़रूरत हो तो उस व्यवसाय में पिछले विनियोजनों के 'संचित' मूल्य को प्राप्त करने के लिए 'चक्रवृद्धि' दर अर्थात् चक्रवृद्धि ब्याज की भाँति गुणोत्तर रूप से बढ़ती हुई दर पर लाभ शामिल करना तर्क-संगत होगा। यह ध्येयना सरलता की दृष्टि से व्यावहारिक रूप में भी थोड़ा अपनायी जाती है जहाँ ऐसा करना सैद्धान्तिक दृष्टि से पूर्णरूप से जययुक्त नहीं है।

होगी।¹ पुनः ऐसी वस्तुओं में जिनकी सभी लोगों द्वारा माँग की जाती है तथा जिनमें फ्रैशन के अनुसार परिवर्तन नहीं होते खुदरे व्यापारी के आवर्त पर बहुधा केवल पाँच या दस प्रतिशत लाभ होता है। इसके फलस्वरूप विक्री अधिक होती है और आवश्यक स्टॉक कम रहता है तथा इसमें लम्बी पूँजी का थोड़ा ही कष्ट उठाये बिना किसी जोखिम का बहुत तीव्रतापूर्वक आवर्त किया जा सकता है। किन्तु कुछ प्रकार के फँसी माल के सम्बन्ध में जिसे धीरे धीरे ही बेचा जा सकता है तथा जिसका विभिन्न प्रकार का स्टॉक रखना पड़ता है, जिसके प्रदर्शन के लिए बहुत बड़े स्थान की आवश्यकता होती है तथा जिसे फ्रैशन के बदल जाने पर केवल घाटे पर ही बेचा जा सकता है, खुदरे व्यापारी के पारिव्यायिक के लिए लगभग सौ प्रतिशत का लाभ आवश्यक होता है, और मछली, फलफूल तथा सब्जियों में तो यह दर उससे भी अधिक होती है।²

§4. अतः हमें यह ज्ञात हो जाता है कि आवर्त पर मिलने वाले प्रसामान्य लाभ में बराबर होने की प्रवृत्ति नहीं पायी जाती, किन्तु प्रत्येक व्यापार में तथा प्रत्येक व्यापार की हर शाखा में आवर्त पर न्यूनतम रूप से निश्चित दर पर लाभ प्राप्त हो सकता है और होता भी है, जिसे 'उचित' या प्रसामान्य दर माना जाता है। निस्सन्देह व्यापार की प्रणालियों में होने वाले उन परिवर्तनों के फलस्वरूप इन दरों में सदैव परिवर्तन के फलस्वरूप इन दरों में सदैव परिवर्तन होते हैं जिन्हें ऐसे लोगों द्वारा प्रारम्भ किया जाता है जो आवर्त पर चिरप्रचलित दर की अपेक्षा कम लाभ पर अधिक पैमाने पर व्यापार चलाने के इच्छुक हैं। यदि इस प्रकार का कोई बड़ा परिवर्तन बार बार न हो तो व्यापार की इन परम्पराओं से किसी खास प्रकार के कार्य में आवर्त पर निश्चित दर पर लाभ होना चाहिए, उन व्यवसायों में कार्य करने वाले लोगों को बहुत बड़ी ध्यावहारिक सेवा प्रदान होती है। इस प्रकार की परम्पराएँ बड़े अनुभव की देन हैं और इनसे यह प्रदर्शित होता है कि यदि उस दर पर लाभ प्राप्त हो तो उस विशेष

किन्तु व्यापार की प्रत्येक शाखा में आवर्त पर प्रयागत या उचित दर पर लाभ होगा।

1. बिलकुल यथार्थ भाषा में यह इन तीनों के योग से कुछ अधिक होगी क्योंकि इसमें अधिक लम्बे समय तक मिलने वाला चक्रवृद्धि स्थान भी सम्मिलित होगा।

2. मछली बेचने वाले तथा हरी सब्जी बेचने वाले श्रमिक वर्गों के निवास स्थानों में लाभ की बहुत ऊँची दर पर एक छोटा सा व्यवसाय प्रारम्भ कर देते हैं, क्योंकि प्रत्येक व्यक्ति की खरीद इतनी बड़ी होती है कि खरीददार किसी सस्ती दुकान के लिए कुछ दूर जाने की अपेक्षा निकट में स्थित एक अधिक महँगी दुकान से खरीदना पसन्द करेगा। खुदरा विक्रेता भी बहुत अच्छा उपार्जन नहीं कर पाता। भले ही वह उस वस्तु के लिए एक पैसे लेता है जिसे उसने आठ पैसे से भी कम पर खरीदा था। उसी वस्तु को मछुए या कृषक ने सम्भवतः चौथाई पैसे या उससे भी कम पर बेचा था; और भाड़े का खर्च तथा शक्ति के विच्छेद किये जाने वाले बीमे की प्रत्यक्ष लागत अधिकांश रूप में अन्तिम अन्तर का कारण नहीं हो सकती। इस प्रकार यह आम मत कुछ उचित ही है कि इन व्यवसायों में मध्यवर्ती लोगों को अपना संघ बनाकर असाधारण रूप से ऊँचा लाभ अर्जित करने की विशेष सुविधाएँ हैं।

उद्देश्य में लगी हुई सारी लागतों (मूल तथा अनुपूरक) के लिए उचित गुंजाइश रख दी जायेगी, और साथ ही साथ उम प्रकार के व्यवसाय में प्रसामान्य दर पर वार्षिक लाभ प्राप्त होगा। यदि वे ऐसी कीमतें लें जिनसे आवर्त पर अपेक्षाकृत कम दर पर लाभ प्राप्त हो तो उनके लिए प्रगति करना दुष्कर हो जायेगा, और यदि वे इससे वहाँ अधिक कीमतें लें तो वे अपने खरीददार खो देंगे, क्योंकि अन्य लोग इससे कम कीमत पर चीजों को बेच सकते हैं।

जब कोई भी कीमत पहले से ही तय न हो तो आवर्त पर लाभ की यही वह 'उचित' दर है जो एक ईमानदार व्यक्ति द्वारा आदेश के अनुसार मास तैयार करने पर ली जाती है। यदि क्रेता तथा विक्रेता के बीच कोई मतभेद हो तो न्यायालय भी इसी दर को उपयुक्त ठहरायेगा।¹

1 ऐसी दशाओं में जो विशेषज्ञ-साक्ष्य (expert evidence) दिया जाता है वह अर्थशास्त्री के लिए अनेक प्रकार से 'शिक्षाप्रद' है। इनमें विशेष्य बात यह है कि उस व्यवसाय की प्रथाओं के विषय में मध्यकालीन वाक्यांशों का प्रयोग हुआ है और उन कारणों को न्यूनाधिक रूप में जानबूझ कर मान्यता दी गयी है जो प्रथाओं को जन्म देते हैं तथा उन्हें निरन्तर बनाये रखने के लिए भी इन्हीं का उल्लेख किया जाता है। अन्ततोगत्वा सर्वत्र यही बात सिद्ध हुई है कि यदि आवर्त पर मिलने वाले लाभ की 'प्रयागत' दर किसी एक प्रकार के कार्य में दूसरे की अपेक्षा अधिक हो तो इसका कारण यह होगा कि पूर्वोक्त में पूंजी को अधिक समय तक लगाये रखने की आवश्यकता है (या कुछ समय पूर्व आवश्यकता थी), या अधिक उपकरणों (विशेषकर वे जिनका सीपता से मूल्य ह्रास होता है, या जिन्हें सर्वत्र काम में नहीं लगाया जा सकता, और इसलिए अतः मिन्हें तुलनात्मक रूप से थोड़े ही कार्यों में लगाना लाभप्रद होगा) की आवश्यकता है, या इसमें उपकामी को अधिक कठिन अथवा अतृप्तिकर कार्य करने का अधिक ध्यान देने की आवश्यकता होती है, या इसमें जोखिम का कुछ विशेष अंश है जिसके लिए बीमा करना आवश्यक है। विदोदजों द्वारा प्रथा के इन समर्थनों को जो स्वयं उनके ही मस्तिष्कों की खोज में बिलकुल छिपे हुए पड़े हैं प्रकाश में लाने के लिए तत्पर न होने से यह विद्वान्त होने लगता है कि यदि हम मध्यकालीन व्यावसायियों को शीघ्रता बुला सकें और उनसे परिप्रश्न (cross examine) करें तो हम लाभ की दर में इतिहासकारों द्वारा बताये हुए समायोजनों की अपेक्षा विशेष परिस्थितियों में बिना पूर्णरूप से सोच-समझ कर किये जाने वाले समायोजन अधिक मिलेंगे। इन विशेषज्ञों में से अनेक कभी कभी यह स्पष्ट भी नहीं कर पाते कि क्या प्रयागत लाभ की दर जिसके कि विषय में वे कह रहे हैं, आवर्त पर मिलने वाली कोई निश्चित लाभ है, या आवर्त पर मिलने वाली ऐसी दर है जिससे दीर्घकाल में पूंजी पर प्रति वर्ष एक निश्चित दर पर लाभ प्राप्त हो सकेगा। निस्सन्देह मध्यकाल में व्यवसाय की प्रणालियों में अपेक्षाकृत अधिक समानता से पूंजी पर प्रति वर्ष पर्याप्त रूप से समान दर पर लाभ मिल सकेगा, और पूंजी के आवर्त से प्राप्त होने वाले लाभ में वे अत्यधिक परिवर्तन नहीं करने पड़ेंगे जो कि आधुनिक व्यवसाय में अपारिहार्य हैं। किन्तु

§5. अब तक हमारे दृष्टिकोण के अन्तर्गत आर्थिक शक्तियों के मुख्यतया अन्तिम या दीर्घकालीन या वास्तविक सामान्य परिणाम ही रहे हैं। हमने इस बात पर विचार किया कि इस प्रकार पूँजी तथा व्यावसायिक योग्यता वाले व्यक्तियों की दीर्घकाल में माँग के अनुसार पूर्ण समाधोजित हो जाती है। हम यह भी देख चुके हैं कि किम प्रकार इन गुणों से युक्त लोग प्रत्येक ऐसे व्यवसाय को तथा उसे चलाने की प्रत्येक ऐसी प्रणाली को अपनाने का प्रयत्न करते हैं जिसमें वे लोग इनकी सेवाओं को मूल्यवान समझें जो अपनी आवश्यकताओं की संतुष्टि के लिए ऊँची कीमतें दे सकते हैं। इसके फलस्वरूप इन सेवाओं के लिए दीर्घकाल में ऊँचा पुरस्कार मिलेगा। इस कार्य में उप-शक्तियों की प्रतिस्पर्धा प्रेरक शक्ति का कार्य करती है, प्रत्येक उपक्रामों भी व्यवसाय को सभी दिशाओं में बढ़ने का प्रयत्न करता है, भविष्य में सम्भावित घटनाओं की पूर्व-सूचना देता है, उनको उनके वास्तविक अनुपात में रखता है और यह अनुमान लगाता है कि किसी भी उपक्रम से प्राप्ति होने वाली आय उगते लगने वाले परिणम्य से कितनी अधिक हो सकती है। उसे होने वाले सभी सम्भावित लाभ उसके उन लाभों में शामिल होने हैं जिनसे वह उस उपक्रम को करने के लिए प्रेरित होता है। उसे उन व्यवसायों को प्रारम्भ करने से पहले यह विश्वास हो जाना चाहिए कि भविष्य में उत्पादन के लिए उपकरणों के निर्माण तथा व्यापारिक सम्बन्धों की 'अमौलिक' पूँजी में पूँजी एवं शक्ति का लगाया जाना लाभप्रद होगा: वह इनसे दीर्घकाल में जो भी प्रनिफल प्राप्त करने की आशा करता है वे सभी इसमें शामिल ह। यदि वह प्रसामान्य योग्यता (प्रसामान्य से अभिप्राय उस प्रकार के कार्य के लिए सामान्य से है) वाला व्यक्ति हो, और इस संदेह के सीमान्त में हो कि उसे जोषित उठाना चाहिए या नहीं तो यह कहा जा सकता है कि सारे लाभ विचारधारी सेवाओं के उत्पादन को (सीमान्त) सामान्य लागत का वास्तविक रूप में प्रतिनिधित्व करते हैं। इस प्रकार सामान्य लाभों का सम्पूर्ण भाग वास्तविक या दीर्घकालीन सम्भरण कीमत में सम्मिलित होता है।

जिन प्रयोजनों से कोई व्यक्ति या उसके पिता उसे दस्तकार, पेशेवर व्यक्ति या व्यावसायिक व्यक्ति बनाने के लिए पूँजी एवं श्रम लगाते हैं वे उन प्रयोजनों की ही शक्ति हैं जिनसे किसी व्यवसाय के भौतिक सञ्च तथा मगठन में पूँजी एवं श्रम लगाये जाते हैं। प्रत्येक दशा में विनियोजन (यदि मनुष्य का कार्य जानबूझ कर किया जाय) उस सीमान्त तक किया जाता है जिससे आगे विनियोजन करने से कुछ भी लाभ शेष नहीं बचता, लुप्टि गूण 'लुप्टिहीनता' से बढ़कर नहीं होना, और इस सम्पूर्ण विनियोजन के लिए पुरस्कार के रूप में जो कीमत प्राप्त करने की प्रत्याशा की जाती है वह इससे प्राप्त सेवाओं के उत्पादन के सामान्य खर्चों का एक अंग है।

इस पर भी यह स्पष्ट है कि यदि एक प्रकार की लाभ की दरें लगभग समान हों तो अन्य समान नहीं होंगी। मध्यकालीन आर्थिक इतिहास पर जो कुछ भी लिखा गया है उसका महत्व इन दोनों प्रकार की लाभ की दरों तथा उन अन्तिम सास्तियों (satisfactions) के बीच पाये जाने वाले अन्तरों को विशेषरूप से न समझने के कारण कुछ इतित हो गया है जिस पर प्रथा, जो कि उनसे अनेक प्रकार से सम्बन्धित है, निर्भर रहती है।

लाभ
प्रसामान्य
सम्भरण
कीमत का
अंग है।

मजदूरी के
प्रसामान्य
दरों तथा
लाभ के
विभिन्न अंगों
की निर्धारित
करने
वाले कारण

उन कारणों की अपेक्षा एक दूसरे से अधिक मिलते-जुलते हैं जिनसे उनके मूल्यों में होने वाले उतार-चढ़ाव निर्धारित होते हैं।

इन सभी कारणों के पूर्ण प्रभाव पढ़ने में बहुत लम्बे समय की आवश्यकता है, जिससे कि असाधारण सफलता का असाधारण सफलता से संतुलन हो सके। एक ओर वे लोग हैं जिन्हें इस कारण अपार सफलता मिलती है कि उनके पास या तो अपने सट्टे वाले उद्योगों में या अपने व्यवसाय के सर्वतोमयी विकास में विशेष सुअवसरों पर लाभ उठाने की दुर्लभ योग्यता है या उन्हें दुर्लभ मौभाग्य प्राप्त है। दूसरी ओर वे लोग हैं जो बौद्धिक अथवा नैतिक रूप से अपने प्रशिक्षण का तथा जीवन के अच्छे प्रारम्भ का सदुपयोग नहीं कर सकते, और जिन्हें अपने व्यवसायों में विशेष रमान नहीं है, जिनके सट्टों में हानि ही होती है, या जिनके व्यवसाय प्रतिद्वन्द्वियों के घुस पड़ने से दुर्बल पड़ जाते हैं, या जिनकी उत्पत्ति वस्तुओं के लिए माँग कम हो जाने तथा अन्य वस्तुओं की माँग बढ़-जाने के कारण कठिनाई पैदा हो जाती है।

प्रसामान्य उपार्जन तथा प्रसामान्य मूल्य से सम्बन्धित समस्याओं में यद्यपि इन विघ्नकारी कारणों की अवहेलना की जा सकती है, किन्तु इनका किसी विशेष समय, विशेष व्यक्तियों द्वारा अर्जित की जाने वाली आय के प्रथम में प्रथम स्थान है और ये इसे मुख्यरूप से प्रभावित करती हैं। और चूँकि इन विघ्नकारी कारणों से लाभ तथा प्रबन्ध के उपार्जन उभी माँति प्रभावित नहीं होते जिन माँति साधारण उपार्जन प्रभावित होते हैं, अतः इनमें अत्यायी परिवर्तनों पर तथा एक एक घटना पर विचार करते समय लाभ एवं साधारण उपार्जनो पर वैज्ञानिक दृष्टि से अलग अलग विचार करने की आवश्यकता है। बाजार के परिवर्तनों के विषय से सम्बन्धित प्रश्नों पर तब तक ठीक ढंग से विचार नहीं किया जा सकता जब तक कि द्रव्य, साधन तथा वैदेशिक व्यापार के सिद्धान्तों का विश्लेषण न किया जाय। किन्तु इस स्थिति में भी अभी अभी उल्लेख की गयी बाधाओं के लाभ तथा साधारण उपार्जनो पर पड़ने वाले विभिन्न प्रभावों में भिन्न विपर्यय दृष्टिगोचर होता है।

प्रथम अन्तर। लाभ में कीमतों के साथ तथा उनसे भी अधिक अनुपात में परिवर्तन होते हैं : किन्तु कर्मचारियों की मजदूरी में

56 उपनामों की पूँजी (जिसमें उसका व्यावसायिक संगठन भी शामिल है), उसके अपने तथा अपने कर्मचारियों के श्रम के उत्पाद की किसी भी वस्तु की कीमत में होने वाले किसी भी परिवर्तन का प्रथम प्रभाव उपनामों के लाभों पर पड़ता है, और परिणामस्वरूप साधारणतया उनके लाभ में कर्मचारियों की मजदूरी की अपेक्षा पहले ही परिवर्तन हो जाते हैं जो कहीं अधिक व्यापक होते हैं। क्योंकि अन्य बातों के समान रहने पर, वह जिस कीमत पर अपने उत्पाद की चीजों को बेच सकता है, उसमें तुलनात्मक रूप से किञ्चित् वृद्धि से यह असम्भव नहीं कि उसके लाभ में कई गुनी वृद्धि हो या सम्भवतया हानि की लाभ द्वारा प्रतिस्थापना हो। उस वृद्धि के फलस्वरूप वह जब कभी सम्भव हो अच्छी क्लोमियों से लाभ उठाने के लिए इच्छुक होगा, और उसे यह डर लगा रहेगा कि कहीं उसके कर्मचारी उसके यहाँ कार्य करना छोड़ न दें या कार्य करने में इन्कार न कर दें। अतः वह पहले से ऊँची मजदूरी देने में अधिक समर्थ और अधिक तत्पर होगा तथा मजदूरी में बढ़ने की प्रवृत्ति पायी जायेगी। किन्तु अनुभव से यह पता लग जाता है कि चाहे वे विमर्श (shading) सारणी से नियमित हो या नहीं उनमें अनुपात में कदाचित् ही उतनी वृद्धि होती है जितनी कि कीमतों में

होती है, और अतः इनमें अनुपात में लगभग इतनी वृद्धि नहीं होती जितनी कि लाभ में होती है।

इसी तथ्य का एक पहलू यह भी है कि जब व्यापार बुरी दशा में हो तो कर्म-चारी पर इसका दुरा से बुरा प्रभाव यह पड़ेगा कि वह अपने तथा अपने परिवार के पालन-पोषण के लिए कुछ भी उपार्जन नहीं कर सकेगा, किन्तु मालिक की आय उसके खर्चों से भी अधिक हो सकती है। विशेषकर यदि इसमें बहुत पूँजी उधार ली हुई हो। उस दशा में उसके प्रबन्ध के सकल उपार्जन भी नकारात्मक हो सकते हैं; अर्थात् उसे अपनी पूँजी पर हानि होती रहती है। बहुत बुरे समयों में अनेक उपकारियों को सम्भवतः अधिकांश उपकारियों को, ऐसी ही दशाओं का सामना करना पड़ता है, और जो लोग अपने विशेष व्यवसाय में अन्य लोगों की अपेक्षा कम सौभाग्य वाले, या कम योग्य हैं उन्हें भी, निरन्तर ऐसी ही दशाओं का सामना करना पड़ता है।

§7. दूसरी बात पर विचार करते हुए, जिन लोगों को व्यवसाय में सफलता मिलती है उनकी संख्या इनमें प्रवेश करने वालों की कुल संख्या के अनुपात में थोड़ी ही है, और इनके हाथों में उक्त अन्य लोगों का भाग्य सकेन्द्रित (concentrated) है जिनकी संख्या इन असह्य लोगों से कई गुनी है। जिन्होंने स्वयं बचत की है, या अन्य लोगों द्वारा की गयी बचत को उत्तराधिकार के रूप में प्राप्त किया है और ये असफल व्यवसाय में इस सारे को ही नहीं अपितु स्वयं अपने प्रयत्नों के प्रतिफल को खर्चा करते हैं। अतः किसी व्यापार के औसत लाभ का पता लगाने के लिए हमें इसमें प्राप्त होने वाले कुल लाभ को उन लोगों द्वारा विभाजित नहीं करना चाहिए जो इन्हें प्राप्त कर रहे हैं और न उस संख्या से विभाजित करना चाहिए जिसमें इनके अतिरिक्त वे लोग भी शामिल हैं जिन्हें इसमें असफलता मिली है; किन्तु सफल व्यक्तियों के औसत लाभ में से उन लोगों की कुल क्षति को घटा देना चाहिए जिन्हें इसमें असफलता मिली है और जो इस व्यवसाय को ही छोड़ गये हैं। इसके बाद शेष को उन लोगों के योग से विभाजित करना चाहिए जिन्हें इसमें सफलता या असफलता मिली है। यह सम्भव है कि प्रबन्ध या वास्तविक रुचक उपार्जन अर्थात् बाजार से लाभ की अधिकता औसत रूप में आधे से अधिक नहीं है, और कुछ जोखिमपूर्ण व्यवसायों में यह उन लोगों को मिलने वाले भाग के दसके हिस्से से अधिक नहीं है जो किसी व्यापार की लाभदायकता का केवल उन लोगों के अवलोकन से अनुमान लगाते हैं जिन्हें इनमें महान सफलता मिली है। किन्तु जैसा कि हम अभी अभी देखेंगे यह सोचने के भी कारण है कि व्यापार के जोखिम बढ़ने की अपेक्षा कुल मिला कर घटते जा रहे हैं।¹

बाद में
तथा कम
मात्रा में
परिवर्तन
होते हैं।

द्वितीय
अन्तर।
सामान्य
उपार्जनों
की अपेक्षा
संघटित
लाभों में
अधिक
अन्तर
पाया जाता
है और
उनका
औसत मूल्य
वास्तविकता
से अधिक
आँका गया
है क्योंकि
जो लोग
अपनी
सारी पूँजी
गँदा देते
हैं उन्हें
ध्यान में
नहीं रखा
जाता।

1 एक पौड़ी पूर्व हिन्दुस्तान से अंग्रेज लोग प्रचुर सम्पत्ति लेकर लौटे थे और यह विश्वास फैल गया कि वहाँ औसत रूप में प्रचुर मात्रा में लाभ अर्जित किया जाता है। किन्तु सर जी० हर्टर ने (Annals of Rural Bengal, अध्याय VI) में यह इंगित किया है कि असफल होने वाले लोगों की संख्या असह्य थी, किन्तु केवल 'वे ही लोग आपबीती सुनाने लौटे थे जिन्हें बड़ी लाटरी में पुरस्कार मिले थे।' जब यह सब कुछ हो रहा था ठीक उस समय इंग्लैंड में आमतौर पर यह कहा जाता था कि

तृतीय
अन्तर।
प्रयत्न का
वास्तविक
उपाजन ही
रुग्णता
संबंध
दस्ताकार

ई०. इसके पश्चात् हम लाभ तथा साधारण उपाजन के बीच पाये जाने वाले किसी अन्य अन्तर पर विचार करेंगे। हम यह देख चुके हैं कि दस्तकार या पेशेवर व्यक्ति के कार्य के लिए अपेक्षित कुशलता प्राप्त करने में मुक्त पूंजी या भ्रम के विनियोजन के पूर्व उनसे प्रत्याशित आय लाभ की भांति होती है: यद्यपि इसमें अपेक्षित लाभ की दर दो कारणों से ऊँची होती है—जो लोग परिश्रम करते हैं उन्हें स्वयं इससे मिलने वाले प्रतिफल का अधिकांश भाग प्राप्त नहीं होता, और वे बट्टा तथा तगी में रहते हैं, और बिना आत्म समय के सुदूर प्रतिफल के लिए विनियोजन नहीं कर सकते। हम यह भी देख चुके हैं कि दस्तकार या पेशेवर व्यक्ति अपने कार्य के लिए अपेक्षित कुशलता को

एक धनी व्यक्ति तथा उसकी कौशलता के परिवार सम्बन्धिता तीन पीढ़ियों के अन्दर अपना स्थान बदल लेंगे। यह सत्य है कि आंशिक रूप से युवक उत्तराधिकारियों द्वारा प्रायः सम्पत्ति को पानी की तरह बहा देने तथा आंशिक रूप से अपनी पूंजी के विनियोजन के लिए सुरक्षित स्थान प्राप्त करने में कठिनाई स्थानों के कारण ऐसा हो रहा था। इंग्लैंड के सभी वर्गों में संयम तथा शिक्षा के कारण उत्तरी ही स्थिरता आयी है जितनी कि विनियोजन की उन प्रणालियों के विकास के कारण आयी है जिनसे धनी व्यक्ति के उत्तराधिकारी उनकी सम्पत्ति से सुरक्षित तथा स्थिरस्थायी आय प्राप्त करते हैं, यद्यपि उन्हें उत्तराधिकार आय के रूप में वह व्यावसायिक कुशलता प्राप्त नहीं होती जिससे उसने यह सम्पत्ति अर्जित की थी। बिस्वु यान भी इंग्लैंड में ऐसे क्षेत्र हैं जिनमें अधिकांश विनिर्माता कामगार हैं या कामगारों के ही बेटे हैं। अमेरिका में यद्यपि इंग्लैंड की भांति प्रायः मूर्खतापूर्वक किया जाने वाला अपभ्रम्य रम होता है, इस पर भी वहाँ परिस्थितियों में अधिक परिवर्तन होने तथा किसी व्यवसाय को हुर समय भागें रखने की कठिनाई के कारण आमनीर पर यह कहावत प्रचलित है कि परिवार 'तीन पीढ़ियों में अधिक परिश्रम करने पर भी जैसे का तैसा ही बना रहता है।' बेस (Recent Econom o Changes, पृष्ठ 351) कहते हैं, 'जो लोग किसी मत को प्रकट कर सकते हैं उनमें बहुत समय से इस बात के लिए धर्याप्त मतवय रहा है कि अपनी ही पूंजी से व्यवसाय चलाने वाले लोगों के नब्बे प्रतिशत को इसमें सफलता नहीं मिलती है।' जे० एच० वाकर ने (Quarterly Journal of Economics, खण्ड II, पृष्ठ 448) सन् 1840 तथा 1888 ई० के बीच मॅन्हाचूसेट में बासेस्टर के प्रमुख उद्योगों में विनिर्माताओं के प्रवेश तथा उनके व्यापारिक जीवन से सम्बन्धित कुछ विस्तृत आंकड़े दिये हैं। उनमें से नब्बे प्रतिशत अधिक लोगों ने कमेरों (journeyman) के रूप में जीवन प्रारम्भ किया और सन् 1840, 1850 तथा 1860 में जो लोग विनिर्माताओं की सूची में थे उनके बेटों के दस प्रतिशत से भी कम लोगों के पास सन् 1888 ई० में शायद ही कुछ सम्पत्ति थी या वे शायद ही अपन पीछे कुछ सम्पत्ति छोड़ गये थे। भ्रान्त के विषय में लेरॉय र्प्लू (Repartition des Richesses, अध्याय IX) बहते हैं कि प्रारम्भ हुए हर सौ व्यवसायों में बीस व्यवसाय तुरन्त ही लुप्त हो जाते हैं, पचास या साठ घनघने की कोशिश करते हैं, किन्तु इनका न तो उत्थान और न पतन ही होता है, और केवल दस या पन्द्रह सफल हो पाते हैं।

जब एक बार प्राप्त कर लेता है तो वह अपने उपार्जन का कुछ भाग वास्तव में भविष्य में अपने को कार्य करने के योग्य बनाने, जीवन में प्रवेश करने, व्यावसायिक सम्बन्ध बनाने तथा साधारणतया अपनी प्रतिभाओं का सदुपयोग करने के अवसर प्रदान करने में पूँजी एवं धन का जो विनियोजन करता है उसे आभास-लगान कहा जाता है और उसकी आय का शेष भाग ही उसके प्रयत्न का उपार्जन है। किन्तु यह शेष भाग आमतौर पर कुल आय का बहुत बड़ा भाग होता है। यही इनमें विषय है क्योंकि जब व्यापारी के लाभों का इसी प्रकार का विश्लेषण किया जाता है तो ये अनुपात भिन्न होते हैं: ऐसी दशा में अधिकांश भाग आभास-लगान है।

बिस्वी बड़े पैमाने पर चलने वाले व्यवसाय के उपक्रमों को अपने व्यवसाय में विनियोजित भौतिक एवं अर्थोत्पत्ति पूँजी से मिलने वाली आय इतनी अधिक होती है, और इसमें पर्याप्त रूप से श्रम-आत्मक मात्रा से लेकर प्रचुर मात्रा में इतने तीव्र परिवर्तन हो सकते हैं कि वह इसमें लगे हुए अपने श्रम के विषय में बहुत कम सोचता है। यदि उसका व्यवसाय लाभप्रद मिट्टी हो तो वह इससे प्राप्त होने वाले प्रतिफल को पूर्णरूप में लाभ ही समझेगा। उसके व्यवसाय के उसके हाथों में केवल आधिकारिक रूप से सक्रिय रहने तथा पूर्ण क्षमता के साथ चलाने में होने वाले कष्ट के बीच इतना कम अन्तर है कि कदाचित् ही उसे यह आभास होता है कि वह इनसे होने वाले लाभों में से अपने अतिरिक्त श्रम के प्रतिफल को कम कर दे उसे दस्तकार की भाँति जिसे समयोपरि कार्य करने से प्राप्त होने वाली आय के कारण थकान प्रतीत नहीं होती, यह अधिक आभास नहीं होता कि उसे अतिरिक्त थकान के कारण आय शून्य हुई है। यही तथ्य प्रसामान्य लाभ तथा प्रसामान्य मजदूरी को निर्धारित करने वाले कारणों में अन्तर्निहित आधारभूत एकता की सामान्य जनता द्वारा तथा यहाँ तक कि कुछ अर्थ-शास्त्रियों द्वारा अपूर्ण मान्यता का मुख्य और कुछ अंशों में न्यायसंगत आधार रहा है।

अभी अभी बताये गये अन्तर से बहुत कुछ मिलता हुआ एक और अन्तर है। जब बिस्वी दस्तकार या पेशेवर व्यक्ति में दुर्लभ प्राकृतिक योग्यताएँ हों जिन्हें मानवीय प्रयत्न से नहीं बनाया जा सकता और व जो भविष्य में होने वाले लाभ के लिए किये गये त्याग के ही प्रतिफल हैं तो इनसे उसे उन साधारण लोगों की अपेक्षा अतिरिक्त आय मिलती है जो अपनी शिक्षा में तथा जीवन को अच्छे ढंग से प्रारम्भ करने में पूँजी एवं धन का समान ही विनियोजन करते हैं। वह अतिरिक्त आय लगान की भाँति है।

जब हम पिछले अध्याय के अन्त में दिये गये विषय पर फिर से विचार करेंगे। व्यावसायिक उपक्रमियों के वर्ग में उच्च प्राकृतिक योग्यता वाले धनियों की संख्या आवश्यकता से अधिक होती है, क्योंकि अपने वर्ग में उत्पन्न योग्य धनियों को अतिरिक्त इसमें उद्योग के निम्नतर श्रेणियों में उत्पन्न सर्वोत्तम प्राकृतिक योग्यताओं वाले अधिकांश व्यक्ति भी शामिल हैं। इस प्रकार शिक्षा में लगी पूँजी से मिलने वाले लाभों का जहाँ पेशेवर व्यक्तियों के वर्ग की आय में विशेष महत्व है, वहाँ दुर्लभ प्राकृतिक योग्यताओं की लगान को धनियोग्य रूप से विचार करने पर व्यापारियों की आय में विशेष महत्व का माना जा सकता है। (प्रसामान्य मूल्य के सम्बन्ध में दुर्लभ योग्यताओं से प्राप्त उपा-

या पेशेवर व्यक्ति को आय का पर्याप्त भाग है, किन्तु यह व्यापारी को आय का पर्याप्त भाग नहीं होता।

धन्य अन्तर। सफल व्यापारियों की आय का बहुत बड़ा हिस्सा उनकी दुर्लभ प्राकृतिक भेदाओं के ही कारण है।

जन्म को भी, जैसा कि हम देख चुके हैं, वास्तविक लगान मानने की अपेक्षा सामान्य लगान मानना चाहिए।)

किन्तु इस नियम के अपवाद भी हैं। एवं अति साधारण व्यापारी जिसे उत्तर-द्विकार के रूप में बहुत अच्छा व्यवसाय मिला है और जिसमें ठीक इतनी ही शक्ति है कि वह व्यापार को किसी प्रकार चलाता रहे तो वह प्रतिवर्ष हजारों पाँच को आय प्राप्त कर सकता है जिसमें दुर्लभ प्राकृतिक गुणों का लगान बहुत कम रहता है। दूसरे ओर, असाधारण रूप से सफलता प्राप्त वैरिस्टर, मेसक, रंगसाज, गायक तथा जाकी द्वारा अर्जित आय के अधिकांश भाग को दुर्लभ प्राकृतिक योग्यताओं का लगान माना जा सकता है, यह तब तक तो मामला ही जायेगा जब तक उन पर व्यक्तिगत रूप से विचार करते हैं और यह विचार नहीं करते कि उनके असह्य पेशों में थम का सामान्य सम्भरण इस बात पर निर्भर है कि वहाँ महत्वाकांक्षी युवकों को अद्भुत सफलता मिलने की कितनी सम्भावना है।

औद्योगिक
वातावरण
में परि-
वर्तनों
से सामान्य
उपाजनों
की अपेक्षा
व्यक्तिगत
व्यापारियों
के लाभ
अधिक
प्रभावित
होते हैं।

किसी सास व्यवसाय की आय पर औद्योगिक वातावरण तथा अवसर में अथवा सयोग में परिवर्तनों का बहुत प्रभाव पड़ता है। किन्तु इसी प्रकार के प्रभावों से अनेक वर्गों के श्रमिकों की कुशलता से अर्जित होने वाली विशेष आय भी प्रभावित होती है। अमेरिका तथा आस्ट्रेलिया में ताँबे की बड़ी बड़ी खानों की खोज से बर्नंबाल के खनिकों की अर्जनशक्ति जब तक वे अपने देश में ही रहे, घट गयी : और नये क्षेत्रों में बड़ी बड़ी खानों की हर नयी खोज के कारण उन खनिकों की अर्जनशक्ति बढ़ गयी जो पहले से ही वहाँ चले गये थे। पुनः नाटकीय मनोरंजनों के लिए रचि के बढ़ने से जहाँ पाशों के सामान्य उपाजनों में वृद्धि होती है और इस कार्य में कुशल लोग अधिक संख्या में आते हैं, वहाँ उन खनिकों की अर्जनशक्ति भी बढ़ जाती है जो पहले से ही उस पेशे में लगे हैं, और व्यक्तिगत दृष्टिकोण से इसका अधिकांश भाग दुर्लभ प्राकृतिक गुणों के कारण प्राप्त होने वाला उत्पादक अधिशेष है।

1 स्वर्गमि जनरल वाकर ने एक ओर मजदूरी को तथा दूसरी ओर प्रबन्ध के उपाजनों को निर्धारित करने वाले कारणों का स्पष्टीकरण करने में सर्वोत्तम योगदान दिया है। किन्तु उन्होंने (*Political Economy*, अनुभाग 311) दावे के साथ यह कहा है कि विनिर्मित उत्पादों की कीमतों में लाभ का कुछ भी अंश नहीं रहता, और उन्होंने इस सिद्धान्त को अल्पकाल तक ही सीमित नहीं रखा जिसमें, जैसा कि हम देख चुके हैं, हर प्रकार की कुशलता को, चाहे यह असाधारण हो या नहीं, चाहे यह मालिक से सम्बन्धित हो या कामगार से, आभास-रूपान माना जा सकता है। वे 'लाभ' शब्द का काल्पनिक अर्थ में प्रयोग करते हैं क्योंकि व्यक्ति को लाभ से बिल्कुल ही निवृत्त देने के पश्चात् वह यह कल्पना कर लेते हैं कि 'बिना लाभ वाला मालिक कुल मिलाकर या दीर्घकाल में उतनी घनराशि' अर्जित करता है, जितनी कि अन्य लोगों द्वारा नियुक्त किये जाने पर वह मजदूरी के रूप में प्राप्त करने की आशा करता था' (*First Lessons* 1869, अनुभाग 160) : अर्थात् 'बिना लाभ वाला मालिक' अपनी पूँजी पर श्याम के अतिरिक्त बढ़ने की समान योग्यता वाले (चाहे यह योग्यता

§9. इसके पश्चात् हम एक ही व्यापार में लगे विभिन्न औद्योगिक वर्गों के लोगों के बीच के पारस्परिक हितों पर विचार करेंगे।

यह पारस्परिक निर्भरता इस सामान्य तथ्य का विशेषरूप है कि किसी वस्तु के उत्पादन के असंख्य कारकों की माँग संयुक्त माँग है, और इस सामान्य तथ्य के लिए भाग 5, अध्याय 6 में दिखे गये दृष्टान्त पर फिर से विचार करेंगे। हमने वहाँ देखा है कि किस प्रकार (मान लीजिए) पलस्तर करने वाले श्रमिक के सम्भरण में किसी परिवर्तन का जो प्रभाव पड़ता है वही प्रभाव भवन निर्माण व्यवसाय की अन्य सभी शाखाओं में लगे हुए श्रमिकों के हितों पर भी पड़ता है, किन्तु सर्वसाधारण की अपेक्षा इन पर अधिक बहुरा प्रभाव पड़ेगा। तथ्य यह है कि मकान या छोट का कपडा या अन्य किसी चीज को बनाने में लगे विभिन्न औद्योगिक वर्गों की विशेषीकृत दूजी एवं कुशलता से प्राप्त आय उस व्यवसाय की सामान्य प्रगति पर बहुत निर्भर है। ऐसी स्थिति उन्हें अल्पकाल के लिए उस समूचें व्यवसाय की मिश्रित या संयुक्त आय का माग मानना चाहिए। जब उनकी अपनी कार्यकुशलता में वृद्धि हो या किसी अन्य बाह्य कारण से कुल आय बढ़ जाय तो प्रत्येक वर्ग को प्राप्त होने वाले भाग में भी वृद्धि होने लगती है। किन्तु जब कुल आय स्थिर हो, और किसी वर्ग को अन्य की अपेक्षा पहले से अधिक भाग मिलने लगे तो निश्चय ही यह वृद्धि दूसरों के भाग में कमी के फलस्वरूप हुई होगी। यह बात किसी व्यवसाय में लगे हुए सभी लोगों पर

एक ही व्यापार में लगे विभिन्न वर्गों के श्रमिकों के हितों के सम्बन्ध।

कितनी ही हो) लोगों के प्रवन्ध का प्रसामान्य निवल उपाजन प्राप्त करता है। इस प्रकार निस्त आय को इंग्लैंड में साधारणतया लाभ में अंका जाता है उसके ३ भाग को वाकर द्वारा प्रयोग किये गये अर्थ में लाभ में शामिल नहीं किया जाता (अमेरिका में यह अनुपात वस्तुतः कम होगा, और यूरोप महाद्वीप में इंग्लैंड से भी अधिक होगा)। इस प्रकार उनके सिद्धान्त का केवल यही अभिप्राय है कि मालिक की आय का वह भाग जो असाधारण योग्यताओं अथवा सौभाग्य की देन है, वह कीमत में शामिल नहीं होता। किन्तु प्रत्येक पेशे की सफलता या असफलता का चाहे यह मालिक की ही हो अथवा नहीं, उस पेशे में प्रवेश करने के इच्छुक लोगों की संख्या को तथा उनकी उसमें बूट जाने की शक्ति को निर्धारित करने में हाथ रहता है; और अतः ये 'प्रसामान्य' सम्भरण कीमत में अवश्य शामिल होती हैं। वाकर ने अपने तर्क को इस महत्वपूर्ण तथ्य पर जिसे वे प्रमुख बनाना चाहते थे, आधारित किया कि योग्यतम मालिक जिन्हें दोष-काल में अधिकतम लाभ प्राप्त होता है आमतौर पर वे खोए होते हैं जो अपने कामपरेषों को उच्चतम मजदूरी देते हैं तथा उपभोक्ताओं को निम्नतम कीमतों पर चीजें बेचते हैं। किन्तु यह भी समानरूप से सत्य तथा अधिक महत्वपूर्ण तथ्य है कि वे कामपरे जिन्हें उच्चतम मजदूरी मिलती है, प्रायः एंगे लोग होते हैं जो अपने मालिकों के संयंत्र एवं सामान का सर्वाधिक सदुपयोग करते हैं (भाग 6, अध्याय 3, अनुभाग 2 देखिए) और उन्हें अपने लिए बहुत लाभ रखने के साथ-साथ उपभोक्ताओं से कम कीमतें लेने का अवसर प्रदान करते हैं।

घटित होती है, और उन लोगों के सम्बन्ध में यह विशेषकर सत्य है जिन्होंने एक ही व्यावसायिक संस्था में साथ साथ काम करने में अपना अग्रिवांश जीवन व्यतीत किया है।

किसी
व्यवसाय
के लाभों
का कुछ
अंश इसके
व्यापारिक
सम्बन्धों एवं
संगठन
से प्राप्त
होता है,
और यदि
कर्मचारी
इसे छोड़कर
अन्यत्र चले
जायें तो
बहुधा वे
लाभ समाप्त
ही जाते हैं।

§10 निम्नी सफल व्यवसाय के उपाजर्जन स्वयं व्यावसायी के दृष्टिकोण से विचार करने पर, पहले स्थान पर उमरी अपनी योग्यता से दूसरे स्थान पर उसके संयंत्र एवं भौतिक पूंजी में और तीसरे स्थान पर उमरी ध्यानि या व्यावसायिक संगठन एवं सम्बन्ध में प्राप्त होने वाले उपाजर्जनों के कुल योग के बराबर होते हैं। किन्तु वास्तव में ये इन सब के कुल योग से भी अधिक होते हैं। क्योंकि उसकी कार्यकुशलता आर्थिक रूप से विशेषकर उसी व्यवसाय में होने पर भी निर्भर रहती है, और यदि वह इसे उचित शोचन पर बेच कर स्वयं अपने को किसी व्यवसाय में लगा ले तो सम्भवतः उमकी आय बहुत कम हो जायेगी। वह यदि अपने ध्यानारिक सम्बन्ध का पूरा-पूरा उपयोग करे तो उनके मूल्य की मयोग या अवसर मूल्य का उल्लेखनीय दृष्टान्त कह सकते हैं। यह मुख्यतया योग्यता एवं धर्म का ही उत्पाद है, यद्यपि सीमाय का भी इसमें योगदान हो सकता था। इसका वह भाग जो हस्तान्तरित हो सकता है, और किसी निम्नी व्यक्ति द्वारा या अनेको फर्मों के एकीकरण (integration) से लरीदा जा सकता है, उनकी लागतों में अवश्य शामिल होना चाहिए, और यह एक अर्थ में संयोग या अवसर लागत है।

मालिक के दृष्टिकोण में उस व्यवसाय के सभी लाभ शामिल नहीं होते क्योंकि इनका एक भाग श्रमिकों को प्राप्त होता है। वास्तव में, कुछ दशाओं में और कुछ उद्देश्यों के लिए किसी व्यवसाय की लगभग सम्पूर्ण आय को ही आभास-नागान अर्थात् वह आय माना जा सकता है जो उस समय इसमें उत्पाद की जाने वाली वस्तुओं के बाजार की दशा से निर्धारित की गयी है, और इसका उनके कार्य के लिए अनेक घोरों बनाने में लगी लागत तथा इसमें कार्य करने वाले व्यक्तियों से केवल थोड़ा ही सम्बन्ध है। अन्य शब्दों में यह वह निश्चित आभास-लवान है जो व्यवसाय में लगे निम्न व्यक्तियों में प्रया एवं ईमानदारी के विचारों की सहायता से ऐसे कारणों के परिणामों का सौदा करने से विभाजित होता है जिनसे सम्पत्ता के प्रारम्भिक रूपों में भूमि से प्राप्त होने वाले उत्पादक अविशेष लगभग स्थायीरूप से कुछ ही व्यक्तियों को न मिल कर कृपि करने वाली फर्मों को प्राप्त होता था। इस प्रकार किसी व्यवसाय के प्रथम लिपिक का अनेक लोगों से तथा अनेक चीजों से परिचय होता है जिसे वह कुछ दशाओं में प्रतिद्वन्द्वी फर्मों से ऊँची मजदूरी लेकर बेच सकता है। किन्तु अन्य दशाओं में जिस व्यवसाय में वह लगा हुआ है उसके अतिरिक्त किसी अन्य के लिए इस परिचय का कुछ भी मूल्य नहीं होता। ऐसी दशा में यदि वह व्यक्ति दूसरे व्यवसाय में चला जाय तो सम्भवतः इस व्यवसाय में उसके वेतन के कई गुने की हानि होगी। सम्भवतः उसे भी अन्यत्र पहले व्यवसाय में मिलने वाले वेतन का आधा भी न मिल सकेगा।¹

1 भाग 5, अध्याय 10, अनुभाग 8 से तुलना कीजिए।

2 जब किसी फर्म की अपनी विशेषता होनी है तो इसके यहाँ तक कि अनेक साधारण कारणों को भी अन्यत्र चले जाने पर अपनी मजदूरी के बहुत बड़े भाग का

यह देखना महत्वपूर्ण है कि किस प्रकार इस प्रकार के कर्मचारियों की स्थिति उन अन्य की स्थिति से भिन्न है जिनकी सेवाएँ किसी भी बड़े व्यवसाय के लिए लगभग बराबर ही मूल्यवान हैं। इनमें से एक की किमी सप्ताह की आय जैसा कि हम देख चुके हैं, आंशिक रूप से उस सप्ताह के कार्य में हुई थकान का मुआवजा है, और आंशिक रूप से उसकी विशेषीकृत कुशलता एवं योग्यता का आभास-लगान है; और प्रतियोगिता को पूर्णरूप से प्रभावशाली मानने पर यह आभास-लगान उस कीमत से निर्धारित होता है जिसे या तो उसके वर्तमान मालिक या अन्य कोई लोग उस सप्ताह अपनी वस्तुओं के बाजार की स्थिति को देखते हुए उत्तरी सेवाओं के लिए देने को तैयार होंगे। किमी निश्चित प्रकार के निश्चित कार्य के लिए जो कीमते देनी पड़ती है वे व्यापार की सामान्य दशाओं से इस प्रकार निर्धारित होने के कारण उन प्रत्यक्ष व्ययों (outgoing) में शामिल होती हैं जिन्हें उस समय इस विशेष फर्म के आभास-लगान का पता लगाने के लिए इसके सकल उपार्जनो से घटाना पड़ता है। किन्तु इस आभास लगान में होने वाली वृद्धि या कमी में कर्मचारियों का कुछ भी हिस्सा नहीं है। वास्तव में प्रतियोगिता इस प्रकार पूर्णरूप से प्रभावशाली नहीं होती। जहाँ एक ही प्रकार की मशीनों से समान प्रकार के कार्य के लिए सम्पूर्ण बाजार में एक ही कीमत दी जाती है वहाँ फर्म की समृद्धि से इसके प्रत्येक कर्मचारी की प्रगति के अवसर बढ़ जाते हैं और व्यापार के मन्द पड़ जाने पर उसके निरन्तर रोजगार प्राप्त करने तथा अच्छी स्थिति में होने पर अधिक स्पृहणीय समयोपरि भत्ता प्राप्त करने के अवसर भी बढ़ जाते हैं।

इस प्रकार लगभग प्रत्येक व्यवसाय तथा उसके कर्मचारियों के बीच एक प्रकार का यथार्थतः लाभ-हानि का बँटवारा होता है, और जब बिना किसी निश्चित मविदा के रूप में सन्निविष्ट हुए, वान्तविक श्रातुभाव के परिणामस्वरूप स्नेहपूर्ण उदारता से एक ही व्यवसाय में साथ साथ काम करने वाले लोगों के हितों के बीच पारस्परिक निर्भरता का होना स्वीकार कर लिया जाता है तो सम्भवतः यह बँटवारा अपने अधिकतम रूप में होगा। किन्तु इस प्रकार की दशाएँ आमतौर पर नहीं पायी जाती और प्रायः लाभ के बँटवारे की प्रणाली को अपनाते से मालिकों तथा कर्मचारियों के सम्बन्ध

स्थापित करना पड़ता है, और साथ ही साथ इससे फर्म को भी बड़ी क्षति उठानी पड़ती है। प्रयास लिपिक को साक्षेदार बनाया जा सकता है, और भी कर्मचारियों को उस फर्म के लाभों में से हिस्सा दिया जा सकता है। किन्तु चाहे ऐसा किया जाय या नहीं उनके उपार्जन प्रतिस्पर्द्धा तथा प्रतिस्थापन के नियम के प्रत्यक्ष प्रभाव से उतने अधिक निर्धारित नहीं होते जितने कि उनके मालिकों के बीच होने वाले सौदे से निर्धारित होते हैं जिसकी शर्तें संवैधानिक रूप से कल्पनिक होती हैं। व्यवसाय में ये सम्भवतया 'जो उचित है उसे करने' की इच्छा से निर्धारित होंग अर्थात् मालिक भुगतान करने को तैयार होंगे, वे कर्मचारियों की अलग अलग योग्यता, उनके उद्यम एवं विशेष प्रशिक्षण के सामान्य उपार्जनो के बराबर होंगे। यदि फर्म की आय अच्छी हो तो इन भुगतानों में कुछ और वृद्धि की जायगी तथा स्थिति विपरीत होने पर इसमें कुछ कटौती कर दी जायगी।

जब इस प्रकार की कोई भी हानि न हो तो कर्मचारियों की कुशलता का आभास-लगान सम्पूर्ण व्यापार की समृद्धि पर निर्भर रहता है।

लाभ का बँटवारा।

आर्थिक एवं नैतिक दोनों दृष्टियों में अधिक ऊँचे उठ जाते हैं। ऐसा उम समय विशेष रूप में होता है जब इसे साम्प्रतिक महत्कार के उच्चतर किन्तु अधिक कठिन स्तर तक पहुँचने की दिशा में केवल एक पथ ही माना जाता है।

यदि किसी व्यवसाय में मानिक मिलकर कार्य करें और कर्मचारी भी ऐसा ही करें तो मजदूरी की समस्या या इन मदिय हो जाता है और केवल मोटाकारी में ही मानिकों एवं कर्मचारियों के बीच त्राय के स्तर में अधिक होते जाने भाग का बँटवारा किया जाता है। तब उद्योगों की छंटने पर जो कि निरुद्ध गये हैं, यह मानिकों के हित में नहीं है कि वे मजदूरी में व्यापारिक में कम कर दें क्योंकि इसमें अनेक बुझान धनिक अन्य कारकों में, या यहाँ तक कि उन अन्य उद्योगों में चले जाएँगे जिनमें उन्हें अपनी कुशलता के लिए ज़ोटे विशेष उत्साह नहीं मिलता। किसी औसत वर्ग में मजदूरी इनकी उँची होती चाहिए कि जबकि उम व्यवसाय की ओर आवर्तित हो सकें। इनमें मजदूरी की निम्नतर सीमाएँ निर्धारित होती हैं, और इसकी उच्चतर सीमाएँ पूर्वी तथा व्यावसायिक शक्ति के सम्मन्ध की बदलते आवरणताओं में निर्धारित होती हैं। किन्तु किसी भी समय उन सीमाओं के बीच मजदूरी चिन्तनी नय होगी यह केवल मोलनायक एवं मोटे में ही निर्दिष्ट हो सकती है। मजदूरी की यह सीमा में नैतिक तब विवेकपूर्ण विचारों में, विशेषकर यदि उम व्यवसाय में अच्छा मंचि-न्यायालय ही तो कुछ घटवट हो सकती है।

उपरोक्त में यह समझना और भी जटिल है। क्योंकि कर्मचारियों के प्रत्येक वर्ग के अपने अपने गध होंगे और वे अपने अपने मद्दर्थों के लिए लड़ेंगे। मानिक रोबर (buffer) का कार्य करने है किन्तु एक वर्ग द्वारा उच्चतर मजदूरी के लिए की जाने वाली हठनाय का यह परिणाम होगा कि किसी अन्य वर्ग की मजदूरी में क्षयण इनकी ही कमी होगी जिनका मानिकों की लाभ होता हो।

यह वह उपर्युक्त स्थान नहीं है जहाँ मानिकों एवं कर्मचारियों के बीच तथा व्यापारिकों एवं विनिर्माताओं के बीच व्यापारिक संघों, मंचियों एवं प्रतिस्वधियों के कारणों तथा परिणामों का अध्ययन किया जाय। वे मज्जीव वृत्तान्तों एवं अनूटे सामूह परिचरकों का ऐसा नाना प्रस्तुत करती हैं जिसकी ओर मार्क्सनिक ध्यान आवर्तित होता है और जिनमें हमारे अलग अलग प्रकार के सामाजिक यठन में, कभी एक दिशा में, तथा कभी दूसरी दिशा में परिवर्तन होने के संकेत मिलते हैं। निश्चय ही इनका बड़ा महत्व है और यह ठीक-पूर्वक बढ़ता जा रहा है। किन्तु इनके महत्व की अतिप्रयोजित की जाने की सम्भावना है, क्योंकि इनमें वे अनेक उम बर्बर में कुछ ही अधिक है जो प्रगति के उभर मंदैव मंदैवने रहते हैं। यद्यपि वे पहले की अपेक्षा आधुनिक युग में अधिक विज्ञान एवं प्रभावशाली हैं किन्तु इन पर भी मंदैव की मर्चि आज भी मुख्य घटनाक्रम सामान्य क्लिपण एवं विनिर्धय की उन गहरी स्तम्भ एवं दृष्ट प्रवृत्तियों पर निर्भर है जो 'दृष्टिगोचर नहीं होतीं', किन्तु जो उन प्रवृत्तियों पर निरंतर रखती हैं जो 'दृष्टि-गोचर होतीं हैं।' क्योंकि समझते तथा मध्यम्बना में ही जिन मुख्य समस्या का सामना करना पड़ता है वह उन सामान्य स्तर का पता लगाने में सम्बन्धित है जिनमें न्यायालय के नियंत्रण इतने निम्न हो कि स्वयं न्यायालय का प्राधिकार ही संवट में पड़ जाय।

मानिकों के
तथा
कर्मचारियों
के मंच।

अध्याय ९

भूमि का लगान

§1. भाग 5 में यह तर्क दिया जा चुका है कि भूमि का सवान कोई अद्भुत तथ्य न होकर केवल आर्थिक विषय के विशाल बंध की मुख्य जाति है, और भूमि के लगान का सिद्धान्त कोई विलग आर्थिक सिद्धान्त नहीं है किन्तु भाग एव सम्भरण के सामान्य सिद्धान्त से लिये गये किसी खास उपसिद्धान्त के मुख्य प्रयोगों में से एक है। मनुष्य द्वारा अपने अधिकार में की गयी प्रकृति की मुक्त देनों का वास्तविक लगान, भूमि पर किये गये स्थायी सुधारों से अर्जित आय तथा वहाँ से फार्म एवं फैक्टरी की इमारतों, बाष्पजन, तथा कम टिकाऊ वस्तुओं से मिलने वाली आय में लगान की विभिन्न श्रेणियाँ मिलती हैं। इस तथा अगले अध्याय में हम भूमि की निवल आय का विशेष अध्ययन करना चाहते हैं। यह अध्ययन दो भागों में बँटा हुआ है। एक भाग निवल आय की कुल मात्रा से या भूमि से प्राप्त होने वाले उत्पादक अधिशेष में सम्बन्धित है; दूसरा भाग उस प्रणाली से सम्बन्धित है जिसके अनुसार भूमि में अधिकार रखने वाले लोगों में इस आय को वितरित किया जाता है। पहला भाग सामान्य है चाहे मूल-पट्टा प्रणाली का कुछ भी रूप रहा हो। हम सर्वप्रथम इसी पर विचार करेंगे तथा यह कल्पना करेंगे कि भूमि पर उसका मालिक ही स्वयं खेती करता है।

हमें यह याद रखना चाहिए कि भूमि को ताप एव प्रकाश तथा वायु एव वर्षा के रूप में स्वाभाविक आय प्राप्त है जिसे मनुष्य द्वारा अधिक प्रभावित नहीं किया जा सकता और भूमि की स्थिति के लाभ भी प्राप्त है, जिनमें से अनेक पूर्णतया मनुष्य के निर्बंधन से परे हैं, तथा शेष में से कुछ व्यक्तिगत मालिकों द्वारा भूमि के ऊपर किये गये पूँजी एव श्रम के विनियोजन के प्रत्यक्ष परिणाम हैं। ये स्वाभाविक गुण ही इसके मुख्य गुण हैं, और इनका सम्भरण मानवीय प्रयत्नों पर आश्रित नहीं रहता और न इन्हें इन प्रयत्नों के लिए अतिरिक्त पुरस्कार देने से बढ़ाया जा सकता है और इस पर लगाने वाला कर सर्वद्वय पूर्णरूप से मालिकों को ही देना पड़ता है।¹

दूसरी ओर मिट्टी के जिन रासायनिक या यांत्रिकी गुणों पर बहुत अंशों में इसकी उर्वरता निर्भर रहती है वे सुधार जा सकते हैं, तथा कुछ दशाओं में तो मनुष्य के कार्य द्वारा पूर्णरूप से परिवर्तित किये जाते हैं। किन्तु ऐसे आय पर लगाने वाला कर जो सुधारों के फलस्वरूप प्राप्त होता है जिन्हें सामान्य रूप में लागू किया जा सकने पर भी धीरे धीरे ही लागू किया जाता है तथा धीरे धीरे समाप्त किया जाता है, अल्पकाल में इन सुधारों को पर्याप्त रूप में प्रभावित नहीं करता और न इनके कारण उत्पन्न उपज को ही प्रभावित करता है। परिणाम स्वरूप यह कर मुख्यतया मालिकों को ही देना पड़ेगा।

1 किन्तु स्थिति लगान से सम्बन्धित अपवादों के लिए भाग 5, अध्याय 11, अनुभाग 2 से तुलना कीजिए।

हम भूमि के पट्टों को प्रभावित करने वाले प्रश्नों से दूर रहने के लिए यह कल्पना कर इस अध्याय को शुरू करते हैं कि मालिक स्वयं ही इस पर खेती करते हैं।

भूमि के स्वाभाविक गुणों के कारण प्राप्त होने वाली आय।

स्थायी सुधारों से प्राप्त होने वाली आय।

यहाँ पर बन्धन रखी गयी भूमि के पट्टेदार को भी मालिक माना गया है। दीर्घकाल में कर लगाने से इन सुधारों में कमी हो जायेगी, उपज की सामान्य सम्भरण कीमत बढ़ जायेगी तथा यह कर उपभोक्ताओं को देना पड़ेगा।

भाग 4 में
क्रमगत
उत्पत्ति-ज्ञान
को प्रवृत्ति
का संक्षिप्त
विवरण
तथा उसके
लागू होने
का क्षेत्र।

§2. अब हम चौथे भाग में अध्ययन की गयी वृष्टि में लागू होने वाली क्रमागत उत्पत्ति-ज्ञान की प्रवृत्ति पर पुनः विचार करते हैं और यहाँ भी अपने तर्कों के सामान्य रूप में लागू होने, तथा इसका भू-पट्टाप्रणाली के विशेष रूपों से सम्बन्धित घटनाओं से कुछ भी सम्बन्ध न रखने की दृष्टि में यहाँ बतपना करते हैं कि भूमि का मालिक ही इस पर खेती करना है।

हम देख चुके हैं कि जब भूमि पहले से ही अच्छी सुती हुई हो तो पूँजी एवं श्रम की क्रमिक मात्राओं में मिलने वाला प्रतिफल घटने लगता है, यद्यपि पहली कुछ मात्राओं का प्रयोग करने से यह बड़ भी बढ़ता है। श्रमक अनिश्चित पूँजी एवं श्रम को तब तक लगाता जाता है जब तक वह ऐसे विन्दु पर न पहुँच जाय जिस पर मिलने वाला प्रतिफल स्वयं उसके कार्य के पुरस्कार तथा परिश्रम को पूरा करने के लिए ही पर्याप्त हो। वह मात्रा वृष्टि के सीमान्त पर लगायी जाने वाली मात्रा होगी, चाहे इसे उपजाऊ या कम उपजाऊ भूमि पर ही खेती न लगाया गया हो। इसमें लागत के बराबर ही प्रतिफल मिलना आवश्यक है जिससे उसकी हर पहली मात्राओं के लिए पर्याप्त मुनाफा हो जायेगा। मूलतः उपज इस मात्रा में जितनी भी अधिक है वही उसका उत्पादक अधिशेष है।

वह जहाँ तक हो सकता है दूर की सोचना है, किन्तु बहुत दूर तक सोच विचार करना कदाचित् ही सम्भव है। किसी निश्चित समय में वह मिट्टी के स्थायी सुधारों के फलस्वरूप पैदा होने वाली उर्वरता की निश्चित मात्रा है और भूमि के मालिक गुणों से प्राप्त आय सहित उन सुधारों से मिलने वाली आय (या आनाम-लगाव) उसका उत्पादक अधिशेष या लगान है। इसमें वाद केवल नये विनियोजनों से अर्जित आय ही उपार्जन एवं लाभ के रूप में दिखायी देती है; वह इन नये विनियोजनों की लाभदायकता सीमान्त तक करता है, जोर उसका उत्पादक अधिशेष या लगान सुधार की गयी भूमि की सकल आय तथा उसके द्वारा प्रतिक्षेप लगाये जाने वाली श्रम पूँजी की नयी मात्राओं के लिए दिये जाने वाले पुरस्कार के अन्तर के बराबर है।

यह अधिशेष पहले भूमि की उर्वरता पर तथा दूसरे उन चीजों के सापेक्षित मूल्यों पर निर्भर रहता है जो उसे बेचनी एवं खरीदनी पड़ती है। हम देख चुके हैं कि भूमि की उर्वरता या इसका उपजाऊपन निरपेक्षरूप में नहीं मापा जा सकता, क्योंकि यह इसमें उगायी जाने वाली फसलों, तथा वृष्टि की प्रणालियों एवं तीव्रता के अनुसार अलग अलग होता है। एक ही व्यक्ति द्वारा श्रम एवं पूँजी के समान प्रयोग से जोते जाने वाले भूमि के दो टुकड़ों में जई की फसलें बराबर पैदा होने पर गेहूँ की फसलें बराबर नहीं होंगी। यदि थोड़ी ही जोत से या प्राचीन हथ से जोत करने पर गेहूँ की फसलें एक ही होती हों तो अधिक गहरी या आधुनिक प्रणालियों के अनुसार जोत करने पर इनसे अलग अलग मात्राओं में फसलें पैदा हो सकती हैं। आगे फार्म के लिए आवश्यक विभिन्न चीजें जिन कीमतों पर खरीदी जाती हैं तथा इसके उत्पाद की विभिन्न चीजें

जिन कीमतों पर बेची जाती है वे औद्योगिक वातावरण पर निर्भर रहती है। इनमें परिवर्तनों के फलस्वरूप अलग अलग फसलों के सापेक्षिक मूल्य निरन्तर बदल रहे हैं और इसलिए भूमि की अलग अलग स्थितियों के सापेक्षिक मूल्य भी बदल रहे हैं।

अन्त में, कृषक द्वारा किये जाने वाले काम, तथा समय एवं स्थान की परिस्थितियों की तुलना में हम उसमें सामान्य योग्यता निहित मानते हैं। यदि उसकी योग्यता कम हो तो उसकी वास्तविक सकल उपज, भूमि में साधारणतया होने वाले उत्पादन से कम होगी: इससे उसे वास्तविक उत्पादक अधिशेष से कम अधिशेष मिलेगा। यदि, इसके विपरीत, उनमें सामान्य से अधिक योग्यता हो तो उसे भूमि वाले उत्पादक अधिशेष के अतिरिक्त बर्लम योग्यता का भी कुछ उत्पादक अधिशेष मिलेगा।

§3. हम इस बात पर कुछ विस्तार से पहले ही विचार कर चुके हैं कि कृषि उपज के मूल्य के बढ़ जाने से सभी प्रकार की भूमि से और विशेषकर उनसे जिनमें क्रमागत उत्पत्ति ह्रास का नियम बहुत कम लागू होता है, उपज के रूप में अधिक उत्पादक अधिशेष मिलता है।¹ हम देख चुके हैं कि साधारणतया इससे अधिक उपजाऊ भूमि की अपेक्षा कम उपजाऊ भूमि का मूल्य बढ़ जाता है: या अन्य शब्दों में, यदि कोई व्यक्ति उपज के मूल्य में वृद्धि को प्रत्याशा करता है तो वह अधिक उपजाऊ भूमि की अपेक्षा कम उपजाऊ भूमि में वर्तमान कीमतों पर निश्चित धनराशि लगाकर श्रद्धि में अधिक आय प्राप्त करने की आशा कर सकता है।²

इसके पश्चात्, उत्पादक अधिशेष का वास्तविक मूल्य, अर्थात् सामान्य क्रय-शक्ति के रूप में मापा गया मूल्य इसके उपज मूल्य की अपेक्षा उसी अनुपात में बढ़ेगा जिसमें कि उसी प्रकार मापा गया उपज मूल्य बढ़ा है: कहने का अभिप्राय यह है कि उपज के मूल्य के बढ़ जाने से उत्पादक अधिशेष का मूल्य दूना बढ़ जायेगा।

उपज का "वास्तविक मूल्य" शब्द निश्चय ही अस्पष्ट है। ऐतिहासिक रूप में अधिकांशतया इसका उपभोक्ता के दृष्टिकोण से वास्तविक मूल्य के अर्थ में प्रयोग किया

कृषकों में
अवश्य ही
सामान्य
योग्यता एवं
उत्पत्ति-
लता होनी
चाहिये।
उपज के
वास्तविक
मूल्य बढ़
जाने से
साधारण-
तया
अधिशेष का
उपज मूल्य
बढ़ जाता
है और
इसका
वास्तविक
मूल्य भी
और भी
बढ़ जाता
है।

1 भाग 4, अध्याय 3, अनुभाग 3। इस प्रकार (रेखाचित्र 12, 13, 14 में) यदि उपज का मूल्य ख हि से बढ़कर ह हो जाय जिससे जहाँ वृद्धि के पूर्व पूँजी एवं भूमि की मात्रा के परिभ्रमिक के लिए ख ह उपज की आवश्यकता थी वहाँ इस वृद्धि के बाद ख हि मात्रा ही पर्याप्त हो तो रेखाचित्र 12 में (जहाँ क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम शीघ्र ही लागू हो जाता है) प्रदर्शित की गयी भूमि का उत्पादक अधिशेष थोड़ा सा बढ़ जायेगा। (रेखाचित्र 13 में दो गयी) दूसरी श्रेणी की भूमि में यह अधिशेष और भी अधिक तथा (रेखाचित्र 14 में दो गयी) तीसरी श्रेणी की भूमि में सबसे अधिक होगा।

2 उसी अध्याय में अनुभाग 4 में (रेखाचित्र 16 तथा 17 में) भूमि के दो टुकड़ों की जिनमें क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति समानरूप से लागू होती है, किन्तु जिनमें पहला टुकड़ा बढ़िया तथा दूसरा घटिया है, तुलना करते समय हमने देखा कि उपज की कीमत में ख ह तथा ■ हि के अनुपात में वृद्धि होने पर उत्पादक अधिशेष में ख ह से अ हि के बराबर जो वृद्धि होगी वह अनुपात में कहीं अधिक होगी।

उपज के श्रम मूल्य तथा इसकी सामान्य कृष्यशक्ति के बीच परिवर्तनों में अन्तर प्रदर्शित करने की आवश्यकता।

गया है। यह प्रयोग वस्तुतः हानिकारक है: क्योंकि कुछ ऐसे भी उद्देश्य हैं जिनके लिए वास्तविक मूल्य पर उत्पादक के दृष्टिकोण से विचार करना अधिक अच्छा है। किन्तु इसके मकैद के बाद हम उपज द्वारा खरीदे जाने वाले किसी निश्चित प्रकार के श्रम की मात्रा को व्यक्त करने के लिए "श्रम-मूल्य" शब्द का प्रयोग करते हैं, और "वास्तविक मूल्य" से अमिप्राय जीवन की आवश्यक आराम तथा विलास की वस्तुओं से है जिन्हें उपज की निश्चित मात्रा द्वारा खरीदा जायेगा। कच्चे माल के श्रम-मूल्य में वृद्धि से अमिप्राय जीवन निर्वाह के साधनों पर जनमस्या के बढ़ने हुए दबाव से है, तथा उस कारणवश भूमि में मिलने वाले उत्पादक अधिशेष में वृद्धि होने से लोगों के पतन का आभास होता है और यह इसका एक प्रकार का माप है किन्तु यदि दूसरी ओर उत्पादन की कृषि सम्बन्धी कलाओं के अतिगिनत, अन्य कलाओं में सुधारों के फलस्वरूप कच्चे माल के वास्तविक मूल्य में वृद्धि हुई हो तो सम्भवतया मजदूरी की त्रयशक्ति में भी वृद्धि होगी।

उत्पादक अधिशेष में सुधारों के सम्बन्ध में रिकार्डों का सिद्धान्त

§4 उक्त विवरण से यह स्पष्ट हो गया है कि भूमि से प्राप्त होने वाला उत्पादक अधिशेष प्रकृति की महान देन का परिचायक नहीं है। कृषि अर्थशास्त्रियों ने तथा कुछ संशोधित हंगे में एडम स्मिथ ने यही कहा था यह उस देन की सीमाओं का परिचायक है। किन्तु यह ध्यान रखना चाहिए कि सर्वोत्तम बाजारों की अपेक्षा स्थिति सम्बन्धी असमानताओं से उत्पादक अधिशेष में उतनी ही शक्ति से असमानताएँ पैदा होती हैं जितनी कि निर्पेश उत्पादकता की असमानताओं से पैदा होती है।¹

1 इंग्लैंड इतना छोटा तथा इतना घना बसा हुआ है कि कृषि तथा लकड़ियों की भी, जिन्हें विपणन करने की आवश्यकता होती है, तथा यहाँ तक कि अत्यधिक परिणाम के बावजूद प्राप्त को भी सामारण खर्च पर देश भर में एक स्थान से दूसरे स्थान को भेजा जा सकता है: और प्रमुख उत्पादों, अन्न तथा मवेशियों के लिए इंग्लैंड के किसी भी भाग में कृषिक को लगभग एक सो निबल कीमत मिलेगी। इस कारणवश अत्यधिक अर्थशास्त्रियों ने कृषि भूमि के मूल्य को निर्धारित करने वाले कारणों में उर्वरता की पहला स्थान दिया है, और स्थिति को शीघ्र महत्व का माना है। अतः उन्होंने भूमि के उत्पादक अधिशेष या लगान मूल्य को बहुधा भूमि की उपज के उस भूमि की उपज की अधिकता द्वारा व्यक्त किया जिसमें (सामान्य कुशलता) से श्रम एवं पूंजी लगाने से लागत के बराबर ही प्रतिफल मिले, क्योंकि यह इतनी कम उपजाऊ है कि यही कृषि का सीमान्त है। उन्होंने यह स्पष्ट करने का कष्ट नहीं उठाया कि भूमि के दो टुकड़े या तो एक साथ होने चाहिए या उनके विपणन के खर्चों में अन्तर के लिए अलग से गुंजाइश रखनी चाहिए। किन्तु यह विचार स्वाभाविक रूप से उन नये देशों के अर्थशास्त्रियों के मस्तिष्क में नहीं आया जहाँ सबसे उपजाऊ भूमि बिना जुती हुई पड़ी हो क्योंकि वहाँ से बड़े बाजारों तक वस्तुएँ सुविधापूर्वक नहीं भेजी जा सकती थीं। उन्हें भूमि के मूल्य को निर्धारित करने में स्थिति कम से कम उतनी ही महत्वपूर्ण दिखायी दी जितनी की उर्वरता। उनके दृष्टिकोण से कृषि के सीमान्त की भूमि बाजारों से बहुत दूर स्थित थी, और विशेषकर यह रेलों से जो कि अच्छे बाजारों से जोड़ती

सर्वप्रथम रिकार्डों ने ही इस सत्य तथा इसके मुख्य परिणामों को जिनमें से बहुत अब कहीं अधिक स्पष्ट रूप में दिखायी देने हैं, अभिव्यक्त किया था। उन्होंने यह तर्क देने में प्रसन्नता व्यक्त की कि प्रकृति के उन मुक्त देने के स्वामित्व से कुछ भी अधिशेष प्राप्त नहीं किया जा सकता जिनका सम्भरण व्यावहारिक रूप में सर्वत्र असंभव मात्रा में होता है और विशेषकर यह कि यदि समानरूप से उपजाऊ तथा समानरूप से सुगम भूमि असंभव मात्रा में उपलब्ध हो तो इससे भी कुछ भी अधिशेष नहीं मिलेगा। उन्होंने इस तर्क को और आगे बढ़ाया तथा यह प्रदर्शित किया कि कृषि प्रणालियों में किसी सुधार से तब कि सभी प्रकार की मिट्टी में समानरूप से लागू की जा सकती है (अर्थात् भूमि की प्राकृतिक उर्वरारण्य में सामान्य वृद्धि से) अनाज का कुल अधिशेष लगभग निश्चित रूप में कम हो जायेगा और यह भी बिलकुल निश्चित है कि किसी ज्ञात जनसंख्या को कच्चा माल प्रदान करने वाली भूमि से मिलने वाले कुल वास्तविक अधिशेष में भी कमी हो जायेगी। उन्होंने यह भी बतलाया कि यदि सुधार मुख्यतया उस भूमि में किये जायें जो पहले से ही सर्वाधिक उपजाऊ हो तो इससे कुल अधिशेष में वृद्धि हो सकती है, किन्तु यदि ये मुख्यतया ध्वंसायुक्त कम उपजाऊ भूमि में किये जायें तो इससे वह योग बहुत अधिक घट जायेगा।

इस प्रस्थापना से यह स्वीकार करना बिलकुल सगत प्रतीत होता है कि अब इंग्लैंड में कृषि की प्रणालियों से सुधार होने के कारण भूमि से मिलने वाले कुल अधिशेष में वृद्धि होगी क्योंकि इससे उपज की कीमतों में खाम कमी हुए बिना उपज तब तक बढ़ेगी जब तक उन देशों में भी यह उनके मजदूर के साथियों में भी इसी प्रकार के सुधार न हो गये हों जिनसे यह कच्चे माल का आयात करती है। स्वयं रिकार्डों यह कहते हैं कि एक ही बाजार को सम्भरण करने वाली मारी भूमि में समानरूप से किये जाने वाले सुधारों से मूलस्वामियों को अन्त में अपार लाभ प्राप्त होना है, क्योंकि इनसे जनसंख्या की वृद्धि के लिए बड़ा प्रोत्साहन मिलता है और साथ ही साथ यह हमें भी कम धन द्वारा अधिक घटिया भूमि जोतने में समर्थ बनाती है।¹

भूमि के मूल्य के उस भाग में जो मनुष्य के धन का परिणाम है तथा उस भाग में जो प्रकृति की मूल देन है अन्तर दिखाने का प्रभाव कुछ रोचक प्रतीत होता है। इसके मूल्य का कुछ भाग देश के सामान्य उद्देश्यों के लिए किये गये नाव्यवहारीक सड़कों के निर्माण तथा अन्य सुधारों के कारण है और इनके फलस्वरूप कृषि पर विशेष

बहुधा
असावधानी
के साथ
व्यक्त किये
जाने पर
भी सतर्कता-
पूर्वक सोचा
गया था।

भूमि के
मौलिक
तथा
उपाजित
गुण।

है, आवश्यकतानुसार भूमि को उर्वरताओं में पाये जाने वाले अन्तर के लिए बहुत दूर भी; और रखने पर उत्पादक अधिशेष अच्छी स्थिति वाली भूमि के उपज के समान धन, पूँजी एवं कुशलता द्वारा निरूपित स्थिति वाली भूमि के उपज मूल्य से आधिक्य के बराबर था। इस अर्थ में संयुक्त राष्ट्र (अमेरिका) को अब नया देश नहीं माना जा सकता; क्योंकि वहाँ की कुल सर्वोत्तम भूमि पर खेती होने लगी है, जहाँ से प्रायः अच्छे बाजारों को कम भाड़े पर सामान भेजा जाता है।

1 उनके तीसरे बयान का फुटनोट देखिए।

प्रभार नहीं लगाये जाते। लिम्ट, रैंरे, वैस्टिगट तथा अन्य विचारकों ने इनकी गणना करते हुए यह दलील दी कि भूमि को इसके मौलिकरूप से वर्तमान रूप में लागू के खर्च इसके कुल वर्तमान मूल्य से अधिक होंगे, और अतः उन्होंने यह तर्क दिया है कि इसका सारा मूल्य मनुष्य के श्रम के कारण है। उनके तथ्य के विषय में मतभेद हो सकता है किन्तु वास्तव में उनके द्वारा निकाले गये निष्कर्षों के प्रसंग में ये तथ्य असंगत हैं। उनके तर्कों के लिए यह आवश्यक है कि भूमि का वर्तमान मूल्य, भूमि को इसके प्राकृतिक रूप से ऐसे रूप में खाने के खर्चों में (उन्हें कृषि के खाते में दिखाया जा सके) अधिक नहीं होना चाहिए जिसमें यह आजकल की मॉनि ही उपजाऊ, तथा कृषि उद्देश्यों के लिए साधारणतया उपयोगी हो। इसमें निहित अनेक परिवर्तन उन कृषि प्रणालियों को अनुकूल बनाने के लिए किये गये थे जो बहुत समय पहले से ही प्रचलन में नहीं रहे, तथा उनमें से कुछ से भूमि के मूल्य में वृद्धि होने की अपेक्षा कमी हुई। इस प्रकार के परिवर्तन खाने के लिए किये जाने वाले खर्चों में निवन खर्च होने चाहिए जिनमें धीरे धीरे होने वाले परिवर्धन तथा उसके व्याज को सम्मिलित करना चाहिए, और अतिरिक्त उपज का वह कुल मूल्य घटा देना चाहिए जो प्रारम्भ से लेकर अन्त तक सुधार के ही फलस्वरूप हुआ है। एक अच्छे बसे हुए क्षेत्र में भूमि का मूल्य साधारणतया इन खर्चों में कहीं अधिक तथा बहुधा कई गुना होता है।

अब तक
दिया गया
तर्क सभी
भू-पट्टा
प्रणालियों
में लागू
होता है।

§5. इस अध्याय में अब तक दिया गया तर्क उन सभी भू-पट्टा प्रणालियों में लागू होता है जो किसी भी रूप में भूमि के निजी स्वामित्व को सम्मत्ता देती हैं, क्योंकि इसका उन उत्पादक अधिभोग से सम्बन्ध है जो मालिक द्वारा अपनी भूमि स्वयं जोती जाने पर उसे प्राप्त होता है या उसके स्वयं जोतने पर उसे तथा उसके पट्टेदारों को जिन्हें कृषि व्यवसायों में लगी हुई फर्म मान सकते हैं, मिलता है। इस प्रकार एक ओर तो कृषि की लागत के अमर्त्य हिस्सों के विषय में तथा दूसरी ओर कृषि के प्रतिफल के विषय में प्रथा या कानून या सविदा द्वारा उनके बीच बाँटने जो भी विन्यास हुआ हो, यह बात सत्य निकलती है। इसका अधिकतर भ्रान् आर्थिक विकास की उस अवस्था से भी स्वतन्त्र रहता है जिसे प्राप्त कर लिया गया है और बाजार में थोड़ी भी या बिलकुल भी उपज न भेजी जाने पर तथा वस्तुओं के रूप देय (dues) लगाये, इत्यादि पर भी यह तर्क लागू होता है।

2 लगान के निश्चय के विषय में पेट्टी का स्मरणीय कथन (Taxes and Contributions, भाग II, अनुभाग 13) इस ढंग से लिखा गया है कि यह भू-पट्टे के सभी रूपों तथा सम्मत्ता की सभी अवस्थाओं में लागू हो सकता है: "मान लीजिए कि एक व्यक्ति अपने हाथों से भूमि के कुछ भाग में सत्र उगाता है अर्थात् इसे खोदता है जोतता है, पट्टा चलाता है, घास पात निकालता है, फसल काटता है, घर ले जाता है, भूसी निकालता है और फटकता है अर्थात् भूमि में काश्तकारी के लिए जो भी काम जरूरी करता है, और बोनो के लिए उसके पास पर्याप्त मात्रा में बीज भी हैं। मेरा कहना यह है कि जब यह व्यक्ति अपनी फसल के उपार्जन से बीज निकाल लेता है तथा इसे अपने खाने व दूसरों को कपड़ा तथा अन्य प्राकृतिक आवश्यकताओं के बदले में देने के

: आजकल इंग्लैंड के उन भागों में जहाँ भूमि के उपयोग के लिए सौदे करने में प्रथा एवं भावना का बहुत कम, तथा मुक्त प्रतियोगिता एवं उद्यम का बहुत अधिक महत्व है आमतौर पर यही समझा जाता है कि स्वयं मूस्वामी ही उन सुधारों को करेगा तथा कुछ हद तक बनाये रखेगा जो धीरे धीरे किये जा सकते हैं तथा जिनका धीरे धीरे ही महत्व कम होता है। ऐसा होने के बाद वह अपने पट्टेदार को प्रसामान्य लाभ सहित उसकी इतमें लगी पूँजी के लिए पर्याप्त भाग दे देने के बाद उसे सम्पूर्ण उत्पादक अधिकेश को ले लेना चाहता है जो सुधार की हुई उच्च भूमि से ऐसे वर्ष में प्राप्त होगा जब फसल प्रसामान्य हो तथा कीमतें भी प्रसामान्य हों। ऐसी स्थिति में किसान को बुरे वर्षों में घाटा तथा अच्छे वर्षों में लाभ होता है। इस अनुमान में यह उपलक्षित है कि किसान ने उस स्तर की जोत के लिए प्रसामान्य योग्यता तथा उद्यम शक्ति है, और अतः यदि वह उस मानक से अपने को ऊपर उठा सके तो स्वयं उसे ही यह सारा लाभ मिलेगा किन्तु इस मानक से नीचे गिर जाने पर जितनी भी हानि होगी वह भी उसे ही स्वयं उठानी पड़ेगी और हो सकता है कि उसे अन्त में उस सैत को ही छोड़ना पड़े। अन्य शब्दों में भूमि से प्राप्त आय का वह भाग जो मूस्वामी को प्राप्त होता है इस आय को अर्जित करने में लगे विभिन्न उपादानों की लागत से बहुत कम सम्बन्ध रखते हुए सभी साधारण अवधियों में मुख्यतया उपज के बाजार से नियंत्रित होता है। अतः यह लगान की ही भाँति है। पट्टेदार द्वारा अल्पकाल के लिए भी अपने पास रखे गये भाग को लाभ माना जा सकता है जो प्रत्यक्ष रूप से उपज की सामान्य कीमत में सम्मिलित होगा, क्योंकि उपज तब तक नहीं उगायी जायेगी जब तक इसमें उन लागतों के प्राप्त होने की आशा न हो।

अतः मूस्वामी को विशिष्ट प्रकार की आंग्ल विशेषताएँ जितनी ही अधिक विपणित होंगी यह लगभग उतना ही अधिक सत्य होगा कि पट्टेदार तथा मूस्वामी के हिस्सों के बीच भाजन की रेखा आर्थिक सिद्धान्त में भाजन की सबसे गहरी तथा सबसे महत्वपूर्ण रेखा के अनुरूप होगी। अन्य किसी तथ्य की अपेक्षा सम्भवतः यही तथ्य इस अताब्दी के प्रारम्भ में आंग्ल आर्थिक सिद्धान्त के उत्थान का कारण रहा है। इससे आंग्ल अर्थशास्त्रियों ने इतनी अगुवाई की कि हमारी पीढ़ी ने अन्य देशों में भी आर्थिक अध्ययनों में इंग्लैंड की ही भाँति बौद्धिक क्रियाओं के फलस्वरूप को भी रचनात्मक विचार प्राप्त हुए हैं वे अधिक प्राचीन आंग्ल रचनाओं में छिपे हुए अन्य लोगों के विचारों के ही विकसित रूप हैं।

लिए निकाल देता है तो अन्न का जो भाग श्रेय वचेगा वह उस वर्ष में भूमि का प्राकृतिक या वास्तविक लगान होगा और सात वर्षों या वस्तुतः दसवक को जिसके बीच अभाव तथा बाहुल्य परिवर्तन करते हैं, पूरा करने में लगाने वाले वर्षों की अवधि में अभाव के रूप में भूमि का साधारण लगान प्राप्त होता है।

1 पारिभाषिक भाषा में यह साधारण अवधियों में उपज की सामान्य सम्भरण कीमतों में प्रत्यक्ष रूप से सम्मिलित होने वाले लाभों तथा सम्मिलित न होने वाले आभास-लाभों के बीच पाया जाने वाला विभेद है।

आंग्ल
प्रणाली
में मूस्वामी
तथा कृषक
के बीच
विभाजन
बिज्ञान के
लिए
सर्वाधिक
आवश्यक
है।

स्वयं यह तथ्य आकस्मिक प्रतीत होता है: किन्तु सम्भवतः यह ऐसा न था क्योंकि राजन को इस विशेष रेखा में अन्य किसी की उपेक्षा कम संघर्ष निहित है, नियंत्रण, एवं प्रतिनियंत्रण में कम समय लगता है तथा कम कष्ट उठाना पड़ता है। इस बात में सन्देह ही भक्तता है कि क्या तयाकथित आंग्ल पद्धति भविष्य में भी बनी रहेगी। इसकी अनेक बुराइयाँ हैं, तथा सम्यता की आने वाली अवस्था में यह सर्वोत्तम नहीं हो सकती है। किन्तु हम जब इसकी अन्य प्रणालियों से तुलना करते हैं तो ऐसा दिखायी देता है कि इससे ऐसे देश को बड़ा लाभ पहुँचा है जिसने स्वतन्त्र उद्यम के विकास में संसार की अगुवाई की है, और अतः जिसने उन सभी परिवर्तनों को पहले ही कर लिया है जिनसे स्वतन्त्रता एवं ओज, लोच एवं शक्ति प्रदान होती है।

भू-पट्टा

§1. प्रारम्भिक काल में और हमारे अपने युग में भी कुछ पिछड़े हुए देशों में सम्पत्ति पर सभी अधिकार सामान्य सहमति पर निर्भर रहते हैं न कि यथार्थ नियमों तथा प्रलेखों (documents) पर। इन सहमतियों को जहाँ तक निश्चितरूप में तथा आधुनिक व्यावसायिक भाषा में व्यक्त किया जा सकता है इनका सामान्यतया यह परिणाम निकलता है : भूमि का स्वामित्व किसी व्यक्ति में निहित न होकर किसी फर्म में निहित होता है जिसका एक सदस्य या सदस्यों का वर्ग निष्क्रिय साझेदार होता है और दूसरा सदस्य या सदस्यों का वर्ग (चाहे यह सारा परिवार ही हो) सक्रिय साझेदार होता है।¹

निष्क्रिय साझेदार कभी तो राज्य का शासक, कभी वह व्यक्ति होता है जो सत्ताधिकार के रूप में किसी समय भूमि के कुछ भाग पर खेती करने वाले कृषकों से राजा को किये जाने वाले भुगतान वसूल करता था किन्तु जो कार्य शान्ति के समय न्यूनाधिक निश्चितता व न्यूनाधिक निरपेक्षता के कारण स्वामित्व के अधिकार के रूप में परिणत हो गया। यदि जैसा कि साधारणतया हुआ है, वह राज्य के शासक को कुछ भुगतान करने का कार्य करता रहे तो साझेदारी में तीन सदस्य होने जिनमें दो निष्क्रिय होंगे।²

भू-पट्टे के आदिकालीन रूप आम-तौर पर साझेदारी पर आधारित थे और उन पर सजीव संविदा का नियंत्रण न होकर परस्पर का नियंत्रण था।

1 निष्क्रिय साझेदार ग्रामीण समुदाय हो सकता है किन्तु हाल ही में हुए अन्वेषणों से विशेषकर सीबोहम (Mr. Seeborn)के अन्वेषणों से यह विश्वास किया जाने लगा है कि समुदाय बहुधा भूमि के "स्वतन्त्र" तथा अन्तिम मालिक नहीं होते। इंग्लैंड के आधिक इतिहास में ग्रामीण समुदाय के महत्व के विषय में उत्पन्न विवाद के सारांश के लिए पाठक को सलाह दी जाती है कि वह एंसे की *Economic History* के पहले अध्याय को पढ़े। भाग 1, अध्याय 2, अनुभाग 2 में भूमि के बँट्टे हुए स्वामित्व के आदिकालीन रूपों से प्रगति में हुई भाषा का जिक्र किया जा चुका है।

2 इस फर्म को किसी ऐसे मध्यस्थ को शामिल करके और बड़ा बनाया जा सकता जो अनेक कृषकों से भुगतान वसूल करता है और इससे से एक निश्चित हिस्सा कर्. करके शेष भाग को फर्म के प्रधान को सौंप देता है। वह उस अर्थ में मध्यस्थ नहीं है जिसमें साधारणतया शब्द का इंग्लैंड में प्रयोग किया जाता है अर्थात् वह एक ऐसा उप-संविदाकार नहीं है जिसे भुगतान वसूल करने की संविदा की किसी निश्चित अवधि के पश्चात् इस कार्य से हटाया जा सकता है। वह फर्म में साझेदार होता है, उसे प्रधान साझेदार की ही भाँति भूमि में अधिकार मिले होते हैं यद्यपि इनका महत्व अपेक्षाकृत कम हो सकता है। कोई व्यक्ति इससे भी अधिक जटिल हो सकती है। वास्तविक कृषक तथा उस व्यक्ति के बीच अनेक मध्यस्थ अधिकारी हो सकते हैं जिसे यह भूमि सीधे

जिसे भू-
स्वामी कहा
जाता है वह
साधारणतया
निष्क्रिय
साक्षेदार
होता है और
उपज से
उसका भाग
वास्तविक
लगान नहीं
है।

किन्तु प्रया
सर्वप्रथम
जितनी
लोचदार
प्रतीत होती
है उससे
कहीं अधिक
लोचदार
है, और
आधुनिक
ऑप्ल इलि-
हास द्वारा
भी यही
प्रदर्शित
किया गया
है।

निष्क्रिय साक्षेदार या उनमें से एक को साधारणतया मालिक या मूचारी या भूस्वामी या भूपति भी कहा जाता है। किन्तु ऐसा कहने का ढंग त्रुटिपूर्ण है क्योंकि कानून या प्रथा द्वारा, जिसे लगभग कानून के बराबर ही शक्ति प्राप्त है, वह कृषक से लिए जाने वाले भुगतान में काल्पनिक वृद्धि करके या अन्य प्रकार से उसे जोत से निकाल नहीं सकता। उस दशा में भूमि का अधिकार केवल उसे ही प्राप्त नहीं है अपितु उस सारी फर्म को प्राप्त है जिसका कि वह केवल निष्क्रिय साक्षेदार है और धनराशि या मकूल आय का वह भाग है जिसे फर्म के संविधान के अनुसार उसे भुग-
तान करना अनिवार्य है और जहाँ तक प्रथा या कानून, जिससे ये भुगतान नियंत्रित किये जाते हैं, निश्चित एवं अपरिवर्तनीय होता है, लगान के सिद्धान्त का इसमें कोई ही प्रत्यक्ष प्रयोग होता है।

§2. किन्तु वास्तव में प्रथा के अनुसार जो भुगतान तथा देय निश्चित कर दिये जाते हैं उनमें सर्वत्र वैसे तत्त्व निहित होते हैं जिनकी यथार्थ परिभाषा नहीं दी जा सकती, जब कि परम्परा द्वारा उनका जो लेखा जोखा आये की पीढ़ी को लीया जाता है वह असंयत एवं संदिग्ध विचारों में सम्मिश्रित है या अधिक से अधिक ऐसे शब्दों में व्यक्त किया गया है जिनसे वैज्ञानिक यथार्थता प्राप्त नहीं हो सकती।¹

हम इस संदिग्धता के प्रभाव को यहाँ तक कि आधुनिक इंग्लैंड में भूस्वामी तथा पट्टेदार के बीच हुए ममजाते में देख सकते हैं, क्योंकि इनकी संवद ही प्रथाओं की सहायता से व्याख्या की गयी है जो कि क्रमिक पीढ़ियों की निरन्तर बदलती हुई आवश्यकताओं को पूरा करने के लिए अज्ञातरूप से चलती आ रही है और पुनः समाप्त होती जा रही है। हम अपने पूर्वजों की अपेक्षा अपनी प्रथाओं को अधिक नवीनतम-पूर्वक बदल रहे हैं और हम अपने परिवर्तनों के विषय में अधिक जागरूक हैं और अपनी प्रथाओं को कानून में परिणत करने तथा उन्हें समान बनाने के लिए अधिक तत्पर हैं।²

शासन की ओर से मिली हुई है। वास्तविक कृषकों के अधिकारों में भी बहुत अन्तर हो सकता है। कुछ लोगों ने निश्चित लगान पर भूमि ली होगी जिसमें बिल्कुल भी वृद्धि न होगी, कुछ लोगों ने ऐसे लगान पर भूमि ली होगी जिससे कुछ निपट की गयी बधाओं में ही बढ़ाया जायेगा, और कुछ लोग हर साल पट्टेदार ही रहेंगे।

1 Dictionary of Political Economy में Court Rolls पर लिखे गये लेख में मंटलैंड (Manland) ने यह विचार प्रकट किया है कि "हम यह कह सकते हैं कि इन प्रथाओं में भी जान सकते हैं कि मध्यकालीन पट्टेदार किसान अनिश्चित था कि इन प्रलेखों का अध्ययन न कर लें।"

2 पुसे (Pusey) की अध्यक्षता में नियुक्त हाउस आफ कॉमन्स की कमेटी ने सन् 1848 ई० में अपनी रिपोर्ट में यह कहा कि, "देश की अलग अलग काठस्थलों तथा क्षेत्रों में पट्टा छोड़कर जाने वाले किसानों से कायदाकारों की विभिन्न संख्याओं के लिए जो माँग की जाती है उनके विषय में बहुत पहले से ही अलग अलग रीतियाँ प्रचलित थीं। ये स्थानीय रीतियाँ पट्टे या इकरारनामों में तब तक अभिव्यक्त रहती थीं, जब तक इससे भिन्न स्थिति में इकरारनामों की शर्तों से लक्षित या

आजकल सूक्ष्म विधि व्यवस्था तथा सतर्कतापूर्वक किये गये इकरारनामों के वाकजूद भी पूंजी की उस मात्रा के विषय में अनिश्चितता का बड़ा व्यापक अंश रहता है जिसे भूस्वामी द्वारा समय समय पर फार्म की मरम्मत करने, उसे बढ़ाने तथा अन्य प्रकार के सुधारों में विनियोजित किया जायेगा। पट्टेदार के साथ अपने प्रत्यक्ष द्रव्यिक सम्बन्धों की भाँति इन विषयों में भी भूस्वामी अपनी दयालुता एवं उदारता का परिचय देता है और इस अध्याय के सामान्य तर्क के लिए जो बात विशेषरूप से महत्वपूर्ण है वह यह है कि पट्टेदार से लिये जाने वाले वास्तविक निवल लगान में होने वाले परिवर्तनों का भूस्वामी तथा पट्टेदार द्वारा कृपि करने के लक्षों में हिस्सा बाँटने से बहुधा द्रव्यिक लगान में परिवर्तनों की भाँति आपस में ही समायोजन कर लिया जाता है। निगमित निकाय (corporated bodies) तथा अनेक बड़े बड़े गैरसरकारी भूस्वामी बहुधा अपने पट्टेदारों को हर साल ज्यों का त्यों बना रहने देते हैं और वे भूमि के पट्टे पर दिये जाने वाले वास्तविक मूल्य में होने वाले परिवर्तनों के अनुसार द्रव्यिक लगानों में परिवर्तन करने का प्रयत्न नहीं करते। ऐसे अनेक फार्म हैं जिन्हें पट्टे पर नहीं दिया जाता किन्तु इस पर भी सन् 1874 ई० में चरम शिखर पर पहुँचने वाली कृषिय स्फूर्ति तथा इसके बाद आयी हुयी मदी की अवधि में इनका लगान नाममात्र के लिए ही अपरिवर्तित रहा है। किन्तु प्रारम्भिक अवधियों में किसान जिसे यह पता था कि उसका लगान कम निश्चित किया गया है, अपने भूस्वामी पर यह दबाव न डाल सका कि वह जल-निकासी या नये निर्माण कार्य में या यहाँ तक फार्म की मरम्मत करने में पूंजी लगाये, और उसे खेल तथा अन्य विषयों में मात्तिक को खुर करना पड़ता था। अब भूस्वामी कुछ समय तक टिकने वाले पट्टेदार को रखे रहने के लिए अनेक ऐसी भी चीजे करता है जो इकरारनामों की शर्तों के अनुसार आवश्यक नहीं होती। इस प्रकार द्रव्यिक लगान के स्थिर रहने पर भी वास्तविक लगान बदल गया है।

यह तथ्य इस सामान्य कथन का महत्वपूर्ण दृष्टान्त है कि लगान का आर्थिक सिद्धान्त, जिसे कर्मा कर्मा रिफार्डों का सिद्धान्त भी कहा जाता है, आधुनिक इलैड की भू-पट्टा प्रणाली भी तब तक लागू नहीं हो सकती जब तक कि इसमें सार एव हथ दोनों में ही अनेक सुधार न कर दिये जायें, मध्यकालीन तथा पूर्वी देशों की भू-पट्टा प्रणालियों के सभी रूपों में जिनमें किसी भी प्रकार के विजी स्वामित्व को मान्यता

आज भी भूमि के पट्टे पर दिये जाने वाले मूल्य के परिवर्तनों के अनुसार लगान में होने वाला समायोजन आंशिक रूप से उपलक्षित तथा लगभग निर्बंध होता है।

अतः प्राचीन प्रणालियों तथा वर्तमान आंग्ल भू-समस्याओं पर रिफार्डों

उपलक्षित रूप से इस परिकल्पना का खण्डन न किया गया हो। देश के कुछ भागों में ऐसी आधुनिक रीत चल गयी है जिसके अनुसार पट्टा छोड़कर जायें वाले किसान को ऊपर बतलाये गये लक्षों के अतिरिक्त.....कुछ खर्च सौटाने पड़ते हैं..... ऐसा लगता है कि यह रीति कृषि की विकसित तथा सजीव प्रणालियों के फलस्वरूप प्रचलित हुई है जिनमें बड़ी पूंजी का परिचय किया गया है, इन (नयी) रीतियों को कुछ संज्ञो की धीरे धीरे सामान्य मज्जता प्राप्त हो गयी है और अन्ततो-पत्वा इन्हें देश की प्रथा में रूप में अपना लिया गया" इनमें से अनेक प्रथाओं को अब कानून द्वारा लागू किया जाता है। आगे अनुभाग IV देखिए।

के विश्लेषण को लागू करने में सतर्कता बरतनी चाहिए।

मिली है, इस सिद्धान्त को लागू करने के लिए इसमें और अधिक सुधार करने पड़ेंगे किन्तु उक्त सुधारों एवं कीमतों में पाया जाने वाला अन्तर केवल नाममात्र के लिए है।

§3. किन्तु यह नाममात्र का अन्तर ही महान है इसका आंशिक कारण यह है कि आदिकालीन समयों तथा पिछड़े ऋण देशों में प्रथा का आधिपत्य अधिक अविवादास्पद रहा है और आंशिक कारण यह है कि वैज्ञानिक इतिहास के अभाव में क्षणभंगुर म नव के पास प्रथा होने वाले परिवर्तनों का पता लगाने के लिए क्षण भंगुर मधुमक्खी की अपेक्षा जिसे यह पता लगाना है कि जिन पीढ़ियों पर उसे बँटना है उनका कितना विकास हो रहा है, कुछ ही अधिक साधन हैं। किन्तु इसका मुख्य कारण यह है कि साक्षेदारी की शर्तों को इस दंग से व्यक्त किया गया जिससे इनकी कदाचित् ही यथार्थ परिमाप दी जा सकी तथा इनका सही माप किया जा सता।

क्योंकि उनकी साक्षेदारी की शर्तें अस्पष्ट, लोचपूर्ण, तथा ऐसी थीं जो कि अनेक प्रकार से अज्ञात रूप में संशोधित हो सकती थीं।

क्योंकि फर्म के प्रवर साक्षेदार या सक्षेप के लिए भूस्वामी को साधारणतया (उपज के किसी भाग के साथ या इसके बिना) कुछ धन सम्बन्धी सेवाएँ तथा देय, मूल्य एवं भेंट की चौखें माँगने का अधिकार भी होता था। उसे इनमें से प्रत्येक मद में विभिन्न समयों व स्थानों में अलग अलग धनराशि प्राप्त हुई और सभी भूस्वामियों की इन मदों में बराबर हिस्सा नहीं मिला। जब नमी कृषक के पास सभी प्रकार के भुगतान करने के बाद अपने तथा अपने परिवार की आवश्यक आवश्यकताओं तथा प्रथा द्वारा निर्धारित आराम एवं विलास की आवश्यकताओं की पूर्ति के अतिरिक्त कुछ शेष बच जाता तो भूस्वामी अपनी गुस्तर शक्ति का प्रयोग कर किसी न किसी रूप में इन भुगतानों में वृद्धि कर देता था। यदि कृषक द्वारा दिये जाने वाले मुख्य भुगतान उपज के किसी निश्चित अंश के रूप में होते तो वह इस भाग को बढ़ा सकता था; किन्तु बिना शेष दिखाये ऐसा करना सम्भव न था। अतः वह छोटे छोटे मुक्तों की सहायता तथा इनमें निहित राशि को बढ़ाने या इस बात पर अधिक जोर देने की कोशिश करता रहा कि भूमि में सघन खेती की जाय तथा इसके अधिकतर भाग में ऐसी फसलें उगायी जायें जिनमें श्रम बहुत लगे तथा जिनका मूल्य अधिक हो। इस प्रकार घड़ी के घड़े की सुई की भाँति शात एवं अगम्य रूप से परिवर्तन होते रहे और अधिकतर इनके मार्ग में कोई भी रकावट नहीं आयी, किन्तु दीर्घकाल में इन परिवर्तनों का पूर्ण प्रभाव पड़ा।

1 इस प्रकार कुछ निश्चित दिनों के अन्त के कार्य का मुख्य आंशिक रूप से इस बात पर निर्भर रहता है कि अधिक भूस्वामी द्वारा बुझाये जाने पर कितनी धूलों से अपने घास के खेत को छोड़कर चला जाता है और वहाँ कितनी शक्ति से कार्य करता है। उसके अधिकार जैसा कि लकड़ी या लम्बे घास काटने के अधिकार, लोचदार थे, और भूस्वामी के अधिकार भी लोचदार थे जिनके कारण उसे अपने खेत छोड़कर चले जाने पर कबूतरों से बिना रोक टोक के फसल चुगवानी पड़ती थी। उसे मालिक की चक्की पर बनाज पिसवाना पड़ता था और मालिक के पुलों पर तथा उसके बाजारों में चुगी देनी पड़ती थी। इसके पदचाल पट्टेदार को जो जुर्माना या भेंट या हिन्दुस्तान में बड़े जानेवाले "अम्बाब" देने पड़ते थे उनकी न बेटल भाँती

प्रथा से पट्टेदार की जो सुरक्षा प्राप्त हुई वह इन देवों के सम्बन्ध में भी महत्व-हीन न थी। क्योंकि पट्टेदार को यह मनीमांति ज्ञात था कि उसे किसी खास समय में क्या क्या भाँगे पूरी करनी पड़ेंगी। उसके चारों ओर के सभी लोगों की उच्च या निम्न स्तर की नैतिक भावनाएँ, भूस्वामी आमतौर पर निये जाने वाले भुगतान तथा देय में, चुंगी तथा जुमानों में एकाएक एवं तीव्र वृद्धि न कर सका और इस प्रकार प्रथा के कारण परिवर्तन की तीव्रता मन्द पड़ गयी।

यह भी सत्य है कि लगान के ये गूढ एवं परिवर्तनशील तत्त्व साधारणतया इसके सम्पूर्णरूप के केवल थोड़े ही अंश थे और उन कम दुर्लभ दशाओं में जब बहुत लम्बे समय तक द्रव्यिक लगान लगातार स्थिर था पट्टेदार की भूमि में एक प्रकार की साम्प्रदायी रही। यदि भूमि का वास्तविक निवल मूल्य बढ़ गया हो तो वह इस साम्प्रदायी के लिए आंशिक रूप से अपने भूस्वामी की सहिष्णुता के लिए, किन्तु आंशिक रूप से प्रथा एवं जनमत के संयतकारी प्रभाव के लिए भी ऋणी होगा। यह शक्ति कुछ सीमा तक उस शक्ति के अनुरूप है जिससे लिङ्की के चौखटे के नीचे वाले किनारे ने वर्षों की बूँदें रकी रहती हैं; ये बूँदें खिडकी के जोर से हिलने तक बही अटकी रहती है और फिर एक साथ गिर जाती है। ठीक इसी भाँति भूस्वामी के कानूनी अधिकार जो कि बहुत समय से सुप्तावस्था में रहे थे उनका महान आर्थिक परिवर्तन के काल में एकाएक प्रयोग होने लगा।¹

अपितु उनके भुगतान करने के अवसर भी न्यूनार्थिक रूप लोचदार थे। मुगल सम्राटों के शासन काल में मुख्य पट्टेदार को बहुधा उपज के मामलात्र भाग के अतिरिक्त इस प्रकार के अनेक शुल्क देने पड़ते थे : और ये लोग निम्नतर श्रेणी के पट्टेदारों पर अधिक मात्रा में तथा कुछ अपनी ओर से वृद्धि कर ये शुल्क लगा देते थे। ब्रिटिश सरकार ने स्वयं इन्हें नहीं लगाया, किन्तु वह अनेक प्रयत्नों के बावजूद भी निम्नतर श्रेणियों के पट्टेदारों की इनसे रक्षा नहीं कर सकी। इष्टान्त के लिए सर डब्ल्यू० हंटर ने उड़ीसा के कुछ भागों में देखा कि किसान को अपने परम्परागत लगान के अतिरिक्त अलग अलग प्रकार के 33 उपकर (cess) देने पड़ते थे। जब कभी उनके बच्चों का विवाह होता, वे पुत्रता बनते, गधा उगाते, जुगरनीत का त्योहार मनाने जाते इत्यादि, तो उर्हें यह उपकर देने पड़ते थे। (Orissa, अध्याय . 1, पृष्ठ 55-9)।

1 हिन्दुस्तान में आजकल नाना प्रकार के पट्टे साथ साथ चल रहे हैं, कभी कभी तो इनके एक ही नाम हैं और कभी अलग अलग। कुछ ऐसे भी स्थान हैं जहाँ रय्यत श्रेष्ठतर मालिक सरकार को कुछ निश्चित देय देकर स्वयं उस भूमि पर स्वामित्व रखते हैं और जहाँ रय्यत को न केवल निकाला नहीं जा सकता अपितु उसे श्रेष्ठतर पट्टेदार को हिसा के धर से प्रथा द्वारा विलकुल निश्चित किये गये उत्पादक अधिशेष के भाग से अधिक भुगतान करने के लिए बाध्य भी नहीं किया जा सकता, उस दशा में जैसा कि पहले कहा जा चुका है, यह व्यक्ति जो भुगतान करता है वह केवल उस फर्म के दूसरे सामेदार को फर्म की आय के उस भाग को सौंपता

प्रथा की सुरक्षात्मक शक्ति।

मदायेज
शस्य

§4. यह प्रश्न कि कृषक द्वारा उसकी भूमि के उपयोग के बदले में किये जाने वाले मुगतानों को द्रव्य के रूप में बाँका जाय हिन्दुस्तान तथा इंग्लैंड दोनों ही देशों में

मात्र है जो कि साझेदारी के अलिखित पट्टे में उसे मिलनी चाहिए। इसे कदापि भो लगान नहीं कहा जा सकता। भूपट्टे की इस प्रकार की प्रणाली बंगाल के केवल उन भागों में विद्यमान है जहाँ हाल ही में लोगों का कोई बड़ा विस्थापन नहीं हुआ है और जहाँ पुलिस श्रेष्ठतर पट्टेदारों के ऊपर आतंक फैलाने से रक्षा करने में पर्याप्त रूप से सक्रिय एवं ईमानदार रही है।

हिन्दुस्तान के अधिकतर भाग में कृषक सीधे सरकार से पट्टे के शर्त पर भूमि प्राप्त करते हैं जिसकी शर्तें समय समय पर बदली जा सकती हैं। जिस सिद्धान्त के आधार पर वे पट्टे किये जाते हैं वह, विशेषकर उत्तर पश्चिम तथा उत्तर पूर्व में जहाँ मरौ भूमि का बन्दोबस्त हो रहा है, यह है कि उसके लिए किये जाने वाले वार्षिक भुगतान को इस स्थान के प्रचालित स्तर तथा इस कल्पना के आधार पर कि वह उस स्थान की दृष्टि से सामान्य शक्ति एवं कुशलता के साथ कृषि करता है कृषक की आवश्यकता तथा कुछ बिलास की आवश्यकताएँ घटाने के बाद भूमि के सम्भावित अभिशेष उपज के बराबर समायोजित कर देना चाहिए। इस प्रकार एक ही स्थान पर व्यक्ति-व्यक्ति के बीच यह प्रभार एक प्रकार का आर्थिक लगान है। किन्तु समान उर्वरता वाले क्षेत्रों में जहाँ एक में क्षमिशाली लोगों द्वारा तथा दूसरों में शक्तिहीन लोगों द्वारा खेती की जाती है, असमान प्रभार लगाये जाने से विभिन्न क्षेत्रों के बीच इसके समायोजन की प्रणाली लगान की अपेक्षा करके अनुरूप है। क्योंकि कर वास्तव में अर्जित की जाने वाली शुद्ध निवल आय के अनुपात में होते हैं और लगान उस निवल आय के अनुपात में होते हैं जिन्हें सामान्य योग्यता के किसी व्यक्ति द्वारा अर्जित किया जाता है; एक सफल व्यापारी समानरूप से लाभप्रद रियलि में रहने वाले तथा बराबर लगान देने वाले पट्टेदारी की अपेक्षा दस गुनी वास्तविक आय पर दस गुना कर देगा।

हिन्दुस्तान के सम्पूर्ण इतिहास में वह शक्ति स्थिरता नहीं बिलारी देती जो कि युद्ध, अकाल तथा महामारी के समाप्त होने के बाद इंग्लैंड के ग्रामीण प्रदेशों में देखने को मिलती है। लगभग सर्वत्र ही व्यापक गति विधि बढ़ती गयी है। इसका आंशिक कारण अनेक बार दुर्भिक्ष पड़ना (श्रृंखला Statistical Atlas of India से यह प्रतीत होता है कि शायद ही कोई ऐसा क्षेत्र रहा हो जहाँ इस शताब्दी में कम से कम एक बार दुर्भिक्ष न पड़ा हो) और आंशिक कारण सर्वोत्तम उपजाऊ भूमि का शीघ्र ही घने जंगल का रूप धारण कर लेना है। जिस भूमि से अधिकतम जनसंख्या का पालन-पोषण हुआ है वह ऐसी भूमि है जिसमें मानव-निवास न रहने पर बड़ी तेजी से बंगली जानवरों, विधेले साँपों का निवास होने लगता है और मलेरिया का प्रकोप हो जाता है। इनसे शरणागियों के अपने पुराने घरों में लौटने में बाधा पहुँचती है, और उन्हें कहीं बसने के पूर्व बहुधा दूर तक मारा मारा फिरना पड़ता है। जब भूमि निर्जन हो जाती है तो जिन व्यक्तियों का इस पर नियंत्रण रहता है वे चाहे

महत्वपूर्ण होता जा रहा है। किन्तु अभी हम इसे एक जोर छोड़ देते हैं और लगान की "आंग्ल" प्रणाली तथा नये संसार में कही जाने वाली भूमि की "साझेदारी" या पुराने संसार में कही जाने वाली "पेटायर"¹ (शस्य वटन) प्रणाली के बीच अधिक आधारभूत अन्तर पर विचार करते हैं।

सरकारों हों या गैरसरकारों, दूसरे स्थानों से कृषकों को आकर्षित करने के लिए बहुत अनुकूल शर्तें रखते हैं। पट्टेदारों के लिए इस प्रतिस्पर्धा से कृषकों तथा जासपास रहने वाले पुराने श्रेष्ठतर पट्टेदारों के पारस्परिक सम्बन्ध प्रभावित होते हैं। अतः प्रयागत पट्टे में सर्व्व होने वाले उन परिवर्तनों के अतिरिक्त जो यद्यपि किसी भी समय दुर्घात होते हैं, लगभग प्रत्येक स्थान में ऐसा समय आया है जब यहाँ तक कि पूर्व्वोक्त प्रया की भी अनुबन्धता विकसित हुई है तथा तीव्र प्रतिस्पर्धा का बड़ा बोलबाला रहा है।

युद्ध अकाल तथा महामारों की इन विघ्नकारी शक्तियों का मध्यकालीन इंग्लैंड में बहुधा प्रभाव पड़ा है, किन्तु इनसे कम क्षति पहुँची है। यदि एक पीढ़ी की औसत अर्ध्व इंग्लैंड की अपेक्षाकृत ठंडी जलवायु की भाँति हिन्दुस्तान में भी सम्बी होती तो इसके फलस्वरूप लगभग सभी परिवर्तनों को वहाँ जो कम गति होती उसकी अपेक्षा वर्तमान गति अधिक रही है। अतः शान्ति एवं समृद्धि से हिन्दुस्तान की जनसंख्या को अपने घोर संकट से अधिक तेजी से राहत मिली है और प्रत्येक पीढ़ी अपने पिता तथा पितामह के कार्यों से जो परम्पराएँ अपनाती है, वे छोड़े से समय तक ही चलती हैं जिससे तुलनात्मक रूप से निकट वर्तमान में विकसित परिपाटियों को सरलतापूर्वक पुरातनत्व की स्वीकृति मिल जाती है। परिवर्तन इतनी अधिक तेजी से हो सकते हैं कि यह पता भी न लग पाये कि कोई परिवर्तन हुआ भी है।

हिन्दुस्तान तथा अन्य पूर्वीय देशों में भू-पट्टे की समकालीन दशाओं पर आधुनिक विश्लेषण लागू किया जा सकता है, जिसके प्रमाण की हम इस प्रकार परीक्षा तथा प्रतिपरीक्षा कर सकते हैं कि इससे मध्यकालीन भू-पट्टे के उन अस्पष्ट तथा आंशिक अभिलेखों पर प्रकाश डाला जा सकता है जिनकी वस्तुतः परीक्षा की जा सकती है किन्तु प्रतिपरीक्षा नहीं की जा सकती। इसमें सन्देह नहीं कि आदिकालीन दशाओं पर आधुनिक प्रणालियों को लागू करने में बहुत बड़ी क्षति हो सकती है; उन्हें उचित रूप में लागू करने की अपेक्षा अनुचित रूप में लागू करना अधिक सरल है। किन्तु कभी-कभी यह निश्चय कथन कि उन्हें लाभप्रद रूप से लागू किया ही नहीं जा सकता ऐसे उद्देश्यों, प्रणालियों तथा विश्लेषण के परिणामों के विचार पर आधारित है जो इस ग्रन्थ तथा अन्य आधुनिक ग्रन्थों में दिये गये विचार से थोड़ा ही मिलता है। सितम्बर 1892 के *Economic Journal* में *A Reply* को देखिए।

1 मेटायर शब्द उचित अर्थ में केवल उन दशाओं पर लागू होता है जिनमें भूस्वामी का उपज में आया हिस्सा रहता है। किन्तु आमतौर पर इस प्रकार की सभी व्यवस्थाओं में लागू किया जाता है चाहे भूस्वामी का हिस्सा कुछ भी हो। इसे पशु पट्टाप्रणाली (*stock lease system*) से भिन्न समझना चाहिए जिसमें भूस्वामी कम से कम

वटन)
या उपज
के किसी
भाग को

लगान के रूप में देने की प्रथा के यूरोप तथा अमेरिका में अनेक रूप हैं।

लैटिन यूरोप के अनेक भागों में भूमि अनेक जोतों में विभाजित होती है जिन्हें पट्टेदार स्वयं अपने तथा अपने परिवार के थम से तथा कमी कमी, यद्यपि ऐसा कम ही होता है, कुछ मजदूरी पर रखे गये थमियों की महामता से जोतता है, और इसके लिए भूस्वामी इमास्त, पशु तथा कमी कमी खेतों के औजार भी देता है। अमेरिका में किसी भी प्रकार की कुछ ही दृष्टीय कानूनकारियाँ हैं किन्तु इनके दो-तिहाई जोत छोटे छोटे हैं और इन्हें अपेक्षावृत निर्बल वर्गों के लोगों को या स्वतन्त्र निधो लोगों को इस आधार पर पट्टे पर दिया जाता है कि उपज में थम एवं पूँजी दोनों का हिस्सा रहे।¹

इससे बिना पूँजी वाले व्यक्ति को सहकारी उत्पादन के कुछ लाभ

अन्य विनी योजना की अपेक्षा इस योजना के आधार पर ही जिस व्यक्ति के पास अपनी वित्तकुल भी पूँजी नहीं होती उसे यह कम प्रभाव पर सुलभ हो सकती है। उसे मजदूरी पर कार्य करने वाले थमियों की अपेक्षा अधिक स्वतन्त्रता मिलती है और वह अधिक उत्तरदायित्व के साथ काम कर सकता है। अब इस योजना में सहकारिता लाभ-विभाजन तथा असानी काम की तीन आवुनिक प्रणालियों के अनेक लाभ पाये जाते हैं।² यद्यपि मजदूरी पर कार्य करने वाले थमिक की अपेक्षा मेटायर अधिक स्वतंत्र

पशुओं का आंशिक भाग स्वयं प्रदान करता है किन्तु पट्टेदार को सारी खेती स्वयं अपने जोलिम पर करनी पड़ती है और भूस्वामी को भूमि तथा पशुओं के लिए निश्चित वार्षिक भुगतान करना पड़ता है। मध्यकालीन इंग्लैंड में यह प्रणाली बहुत अधिक प्रचलित थी और मेटायर प्रणाली से भी लोग अनभिज्ञ न थे। (रोजर्स की Six Centuries of Work and Wages, अध्याय X देखिए)।

1 सन् 1880 ई० में संयुक्त राज्य अमरीक के 74 प्रतिशत खेतों पर इनके मालिकों द्वारा कृषि की जाती थी, 18 प्रतिशत या दोष के दो-तिहाई से भी अधिक खेत उपज के कुछ भाग के लिए लगान पर दिये गये थे और केवल 8 प्रतिशत खेत आंग्ल प्रणाली के अनुसार पट्टे पर दिये गये थे। दक्षिणी प्रदेशों में खेत सर्वाधिक अनुपात में अपने मालिकों के अतिरिक्त अन्य लोगों द्वारा जोते गये थे। कुछ रक्षाओं में भूस्वामी जिसे वहाँ किसान कहा जाता है न केवल घोड़े तथा लखर देता है, अपितु उनका भोजन भी प्रदान करता है और उस दशा में कृषक जिसे फ्रान्स में मेटायर न कहकर मेटेवैले (Maitre Valet) कहा जाता है मजदूरी पर काम करने वाले थमिक की भाँति है जिसे अपने उत्पादन का एक भाग दिया जाता है। उसकी दशा दुष्टात् के लिए, एक मजदूरी पर काम करने वाले मछुए की भाँति है जिसका वेतन उसके द्वारा पकड़ी गयी मछलियों के मूल्य के एक भाग के बराबर होता है। जहाँ भूमि उपजाऊ हो तथा उसमें ऐसी फसलें उगायी जायें जिनमें धम थोड़ा ही लगे वहाँ पट्टेदार का हिस्सा एक-तिहाई होता है और यह बदल कर उन स्थानों में 5 भाग के बराबर हो जाता है जहाँ धम बहुत अधिक लगता है और भूस्वामी थोड़ा ही पूँजी देता है। उन अनेक योजनाओं का अध्ययन करने से बहुत कुछ उपलब्ध हो सकता है जिनके आकार पर उपज के विशालन की संविदाएँ तय की जाती हैं।

2 प्रकाशक तथा लेखक के बीच "बाँधे-आधे लाभ" की प्रणाली में पाये

है, इस पर भी वह आंग्ल कृषक की अपेक्षा कम ही स्वतन्त्र है। उसके भूस्वामी को अपने पट्टेदार को कार्य पर लगाये रखने के लिए अपना या बेतन प्राप्त करने वाले अपने एजेंट का बहुत समय लगाना पड़ता है और बहुत परेशानी उठानी पड़ती है। उसे इनके लिए, जिस प्रबन्ध की उपाजर्न की सजा दी जाती है, बहुत बड़ा प्रभार लेना चाहिए। क्योंकि जब कृषक को भूमि पर लगायी जाने वाली पूंजी एव श्रम की हर मात्रा के प्रतिफल का आधा भाग भूस्वामी को देना पड़ता है तो यह उसके हित में नहीं कि वह इनकी कोई ऐसी मात्रा लगाये जिसका कुल प्रतिफल इसके दुगुने से कम हो। यदि उस अपनी इच्छानुसार खेती करने की स्वतन्त्रता हो तो वह आगम योजना की अपेक्षा कहीं कम प्रकृष्ट खेती करेगा। वह पूंजी एव श्रम की केवल उतनी ही मात्रा लगायेगा जिससे उसे पर्याप्त रूप से दुगुने से भी अधिक प्रतिफल मिले: इससे उसके भूस्वामी को अनश्चित भुगतान की योजनानुसार मिलने वाले प्रतिफल के भाग से भी कम भाग मिलेगा।¹

यूरोप के अनेक भागों में जहाँ पट्टेदार की काश्तकारी व्यावहारिक रूप में स्थिर होती है यही बात पायी जाती है, और ऐसी दशा में निरन्तर हस्तक्षेप करके ही भूस्वामी अपने खेत में लगाये जाने वाले श्रम की मात्रा को स्थिर रख सकता है, और यह पट्टेदार

प्राप्त होते हैं। किन्तु इससे बहुत तनाव पैदा हो जाता है।

यदि भू-स्वामी को कुछ ही नियंत्रण हो तो कृषि का स्तर निम्न होगा, किन्तु यदि यह प्रभावोत्पादक

जाने वाले सम्बन्ध अनेक प्रकार से भूस्वामी तथा मेटापर के सम्बन्धों से मिलते जुलते हैं।

1 इसे भाग 4, अध्याय 3 में विषय गये आरेखों के अनुरूप आरेखों की सहायता से सर्वाधिक स्पष्टरूप में समझा जा सकता है। पट्टेदार के भाग बक्र को ख द के ऊपर अ व की लायी (या एक-तिहाई या दो-तिहाई) ऊंचाई पर सड़ग खोचा जायेगा। उस बक्र के नीचे का क्षेत्र पट्टेदार के हिस्से को और इसके ऊपर का क्षेत्र भूस्वामी के हिस्से को व्यक्त करेगा। ख द पहले की भाँति पट्टेदार को इकाई की मात्रा लगाने के लिए पुरस्कृत करने के लिए आवश्यक प्रतिफल है। यदि उसे अपनी योजना के अनुसार कार्य करने की छूट हो तो वह कृषि को उस बिन्दु से परे नहीं बढ़ायेगा जिस पर पट्टेदार का भाग-बक्र अ व की काटता है: और अतः भूस्वामी का भाग-बक्र आंग्ल योजना की अपेक्षा साधारण कृषि से मिलने वाले प्रतिफल से कम अनुपात के बराबर होगा। भूमि से प्राप्त उत्पादक अधिशेष को नियंत्रित करने वाले कारणों के विषय में रिकार्डों द्वारा विषय गये विश्लेषण को आंग्ल-पट्टा प्रणालियों के अतिरिक्त अन्य प्रणालियों पर जिस ढंग से लागू किया जाता है उसे स्पष्ट करने के लिए इस प्रकार के आरेखों का प्रयोग किया जा सकता है। इनमें थोड़ा सा और परिवर्तन करने से इन्हें फारस में नहीं स्वयं भूमि का थोड़ा मूल्य है, पाये जाने वाले रीति रिकार्डों के अनुकूल बनाया जा सकता है, और "फसल की पाँच हिस्सों में विभाजित किया जाता है तथा प्रत्येक हिस्से का अर्थात् 1, भूमि; 2, सिंचाई इत्यादि के लिए जल; 3, बीज; 4, धम; 5, बेल को एक-एक हिस्सा मिलता है। भूस्वामी का साधारणतया दो हिस्सों पर स्वामित्व होता है इसलिए उसे फसल का $\frac{2}{5}$ भाग मिलता है।"

हो तो इसके परिणाम आंग्ल योजना के परिणामों से बहुत भिन्न नहीं होंगे।

द्वारा खेती में काम करने वाले पशुओं को किसी ऐसे बाह्य कार्य में उपयोग किये जाने से रोक सकता है जिनके प्रतिफल का वह भूस्वामी के साथ बटवारा नहीं करता।

किन्तु सर्वाधिक रूप में स्थिर पट्टेदारों वाले क्षेत्रों में भी प्रथा द्वारा भूस्वामी को पशुओं की जिस मात्रा तथा जिस विधम का आयोजन करना पड़ता है उन्हें निरन्तर यद्यपि अज्ञात रूप से, सशोधित किया जा रहा है जिससे वे मांग एवं सम्भरण के परिवर्तनशील सम्बन्धों के अनुकूल हो सकें। यदि पट्टेदार की काश्तकारी स्थिर न हो तो भूस्वामी पट्टेदार द्वारा लगायी जाने वाली पूँजी एवं धम की मात्रा तथा स्वयं भी लगायी जाने वाली पूँजी की मात्रा का प्रत्येक विशेष दशा को आवश्यकता के अनुसार सोच-विचार कर एक स्वतन्त्ररूप से आयोजन कर सकता है।¹

अतः यह स्पष्ट हो गया है कि मेटायर प्रणाली के लाभ जोन के छोटे छोटे होने तथा पट्टेदारों के निर्धन होने तथा भूस्वामियों के छोटी छोटी वारों के विषय में अधिक कष्ट उठाने के लिए अन्यमनस्क न होने पर अधिक होते हैं किन्तु यह प्रणाली

1 अमेरिका तथा फ्रांस के अनेक भागों में ऐसा पहले से ही किया जाता है, और कुछ अच्छे निर्णायक लोगों का यह विचार है कि इस पद्धति को बहुत विस्तृत रूप में बढ़ाया जा सकता है, और कुछ समय पूर्व जिसे मेटायोज की रूप से जाना जाता था उसमें एक नये जीवन का संचार किया जा सकता है। यदि इसे पूर्णरूप में लागू किया जा सके तो इसके फलस्वरूप कृषि उसी सीमा तक की जायेगी जहाँ तक आंग्ल योजना में की जाती है तथा इससे भूस्वामी को वही आम प्राप्त होगी जो आंग्ल योजना के अनुसार समानरूप से उपजाऊ तथा अच्छी स्थिति वाली उस भूमि से प्राप्त की जाती जिसमें समान पूँजी लगी हुई हो तथा जहाँ खेतों में काम करने वाले व्यक्तियों की समान योग्यता एवं उद्यम करने की शक्ति भी बराबर हो।

फ्रांस में मेटायोज पद्धति की लोच के विषय में हिग्स तथा लम्बेर्लिन द्वारा मार्च 1894 के *Economic Journal* में लिखे गये लेख को तथा लॉरीय-व्यून्पू के *Repartition des Richesses*, अध्याय IV देखिए।

पिछली टिप्पणी की भाँति यदि भूस्वामी द्वारा दी जाने वाली चल-पूँजी को वह देखे बर उस क की दूरी द्वारा व्यक्त किया जाय और यदि भूस्वामी का काम पर स्वतन्त्र रूप से तथा अपने हित में नियंत्रण रखे तथा अपने पट्टेदार के साथ उसके द्वारा लगाये जाने वाले धम की मात्रा के विषय में सौदा करे तो ज्यामितिक रूप से यह सिद्ध किया जा सकता है कि वह इससे इस प्रकार से सहायोजन करेगा जिससे पट्टेदार भूमि में ठीक उतनी ही प्रकृष्ट खेती करने के लिए बाध्य हो जितनी कि वह आंग्ल पट्टा प्रणाली में करता और उसको प्राप्त होने वाला आम भी उसी के बराबर होगा। यदि वह उस क मात्रा में परिवर्तन कर सके किन्तु पट्टेदार को धम की मात्रा को ही नियंत्रित करे तो उपज-वृद्ध के कुछ आकारों से कृषि आंग्ल योजना की अपेक्षा अधिक प्रकृष्ट होगी, किन्तु भूस्वामी को प्राप्त होने वाला आम कुछ कम होगा। इस विरोधाभासपूर्ण परिणाम में कुछ वैज्ञानिक रोचकता है। किन्तु इसका व्यापारिक महत्त्व योड़ा ही है।

बड़ी ज़ोत के लिए उपयुक्त नहीं है, क्योंकि इसमें योग्य एवं उत्तरदायी पट्टेदार के उद्यम के विकास के लिए खेन नहीं मिलता। यह आमतौर पर स्वामी-कृपक की प्रणाली से सम्बन्धित है, और हम अब इस पर विचार करेंगे।

§5. स्वामी-कृपक की स्थिति के बड़े आकर्षण हैं। वह जो कुछ चाहता है उसे करने के लिए नूस्वामी के हस्तक्षेप की चिन्ता नहीं है, और न उसे यह डर लगा हुआ है कि कहीं कोई अन्य व्यक्ति उसके कार्य तथा आत्म त्याग का फल न प्राप्त कर ले। उसके स्वामित्व की भावना से उसे आत्म सम्मान प्राप्त होता है तथा उसके आचरण में स्थिरता आ जाती है और उसकी आवृत्त विवेकशील एवं संयत हो जाती है। वह कदाचित् ही कभी सुस्त बैठ रहा है। और अपने काम को केवल नित्यभ्रम (Dru-dgery) मानता है। वह यह सब कुछ उस भूमि के लिए ही करता है जिससे उसका इतना अधिक लगाव है।

आर्यर पंग ने कहा था कि "सम्पत्ति का जादू रेत को भी सोना बना देता है। निस्सन्देह अनेक दशाओ में जब सम्पत्ति के मालिक असाधारण शक्ति वाले व्यक्ति होते हैं तो ऐसा हुआ भी है। किन्तु यदि इन व्यक्तियों की आशाएँ स्वामी-कृपक की मञ्जुचित आशाओ तक ही सीमित न रहती तो भी ये लोग इनना ही या इससे भी अच्छा कार्य करते किन्तु इस समस्या का वास्तव में एक दूसरा पहलू भी है। हमें बतलाया गया है कि "भूमि कार्यरत व्यक्ति का सर्वोत्तम बचत-बैंक है।" कभी कभी यह दूसरी सर्वोत्तम वस्तु है। किन्तु उसकी अपनी तथा अपने बच्चों की शक्ति सबसे सर्वोत्तम है, और कृपक अपनी भूमि में इतने एकनिष्ठ होकर कार्य करते हैं कि वे बहुधा किसी अन्य चीज की बहुत कम परवाह करते हैं। उनमें से अनेक धनी से धनी लोग अपने तथा अपने परिवार के भोजन में भी कमी कर देते हैं: वे अपने मकानों तथा फर्नीचर से प्राप्त होने वाले सम्मान पर गर्व करते हैं, किन्तु वे किफायत के लिए अपनी रसोई में रहते हैं, और व्यावहारिक रूप में आंगल फुटीर वास्तियों के अधिक अच्छे वर्ग से भी बुरी दशा में निवास करते हैं और उनसे कहीं अधिक बुरा भोजन करते हैं। उनमें से सबसे निर्धन लोग बहुत लम्बे घण्टों तक कठिन परिश्रम करते हैं किन्तु वे अधिक कार्य नहीं कर सकते क्योंकि वे इंग्लैंड के सबसे निर्धन थमिको से भी निकुष्ट भोजन करते हैं। वे यह नहीं समझते कि धन आनन्द की वास्तविक आय की प्राप्ति करने के साधन के रूप में ही उपयोगी है। वे इस साधन को प्राप्त करने में अपने लक्ष्य का ही त्याग कर देते थे।¹

1 "स्वामी-कृपक" शब्द बड़ा ही संदिग्ध शब्द है: इसमें वे अनेक लोग भी हैं जिन्होंने सम्पन्न विवाहों द्वारा अनेक पीढ़ियों के कठिन परिश्रम एवं धर्मपूर्ण बचत से मिल सकने वाले परिणाम प्राप्त कर लिये हैं, और फ्रान्स में इनमें से कुछ लोग जर्मनी से हुए महापुद्ग के बाद सरकार को स्वतन्त्ररूप से ऋण देने लगे। किन्तु साधारण कृपक की बचत बहुत छोटे पंमाने पर होती है और चार दशावों में से तीन में उसकी भूमि में पूँजी का जमाव रहता है। हो सकता है कि यह कुछ द्रव्य का संग्रह कर ले या इसे विनियोजित कर दे, किन्तु यह विश्वास करने का कोई अच्छा आधार नहीं बिलामी देता कि उसके पास बहुधा बहुत पूँजी रहती है।

स्वामी-
कृपक को
अनेक लाभ
हैं तथा
उसके
आनन्द के
साधन भी
अनेक हैं,

किन्तु वह
किञ्चल-खर्च
करने से
कंगाल हो
गया है, वह
परिश्रमी
व्यक्ति है
किन्तु अकु-
शल है।

कुछ फ्रांसीसी तथा जर्मनों के दृष्टिकोण से, किन्तु उनके दूसरे और पुराने तथा नये संसार में ऐसे अनेक धनी लोग हैं जो वाणिक्य शक्तियों के धराज हैं।

यह स्मरण रहे कि आंग्ल शक्ति आत्म-पद्धति की असम्भन्धता का, न कि उसकी सफलता का, प्रतिनिधित्व करते हैं। वे उन लोगों के वंशज हैं जिन्हें लगातार अनेक पीढ़ियों तक वे नुविघाएँ नहीं उपलब्ध हुई जिनसे उनके योग्यतर एवं अधिक सहायी पत्नीयों देग के बन्दर मुख्य पदों पर पहुँच रहे थे, और वही अधिक महत्वपूर्ण बात यह है कि मूमण्डल के अधिकांश भाग पर अपना प्रभुत्व जमाते जा रहे थे। जिन कारणों से अंग्रेज जाति नये संसार की मुख्य मासिक बनी हुई है उनमें सबसे महत्वपूर्ण कारण उनका वह नाट्यिक उद्यम है जिनसे एक घनी स्वामी-कृपक साधारणतया तथा कृपकों के नीरस जीवन तथा सीमित आय से संतुष्ट रहना अस्वीकार कर देता है। जिन कारणों से यह उद्यम फलप्राप्त है उनमें अल्प मात्रा में उत्तराधिकार प्राप्त करने के प्रलोभन के अभाव तथा स्वतंत्र व्यक्तिगत इच्छा के विपरीत सम्पत्ति के लिए विवाह साम न होने में बढ़कर और कोई भी कारण अधिक महत्वपूर्ण न था। इन प्रलोभनों से उन स्थानों में युवक लोगों की शक्ति बढ़ा साँप हो गयी वहाँ कृपकों की अपनी सम्पत्ति अधिक रही है।

अमेरिकी किसान।

आर्थिक रूप से इन प्रलोभनों के अभाव के फलस्वरूप अमेरिका के "किसान" "स्वामी-कृपकों" के मनुष्य नहीं हैं, यद्यपि वे अपने हाथ से अपनी भूमि जोतने वाले श्रमिक वर्ग के ही लोग हैं। वे स्वयं अपनी तथा अपने बच्चों की शक्तियों के विकास में अपनी आय को स्वतन्त्ररूप से तथा बुद्धिमत्तापूर्वक विनियोजित करते हैं, और ये शक्तियों ही उनकी पूँजी के मुख्य भाग के अन्तर्गत आती हैं, क्योंकि साधारणतया उनकी भूमि का मूल्य बर्तनी भी होता ही है। उनके भस्तिष्क सदैव सक्रिय रहते हैं, और यद्यपि उनमें से अनेक लोगों को इतिहास की शक्ति ही तकनीकी ज्ञान है तथापि उनकी तीव्र बुद्धि एवं सर्वत्रमुखी प्रतिभा से उनके सम्मुख आयी हुई समस्या का बिना घुटि के सर्वोत्तम हल निकल जाता है।

इतिहास की अमेरिकी प्रणालियाँ।

उनके सम्मुख साधारणतया जो समस्या रहती है वह यह है कि किस प्रकार भूमि में लगाये जाने वाले श्रम के अनुपात में उपज अधिक प्राप्त की जा सकती है उसे ही उनकी प्रचुर भूमि के अनुपात में यह उपज छोड़ी ही हो। अमेरिका के कुछ भागों में जहाँ भूमि का दुर्लभता मूल्य भी होने लगा है और जहाँ अच्छे बाजारों के विलुप्त पान ही से होने में प्रकृत खेतों लाभदायक हुई है वहाँ स्वयं कृषि एवं पट्टे की प्रणालियाँ आगल ढाँचे पर पुनर्स्थापित हो रही हैं। पिछले कुछ वर्षों से अमेरिका के आदिवासियों द्वारा पश्चिम के घाटों की यूरोपीय जन्म के लोगों को साँपने की प्रवृत्ति दिखायी दे रही है। इन लोगों ने पूर्व की ओर के पार्स उन्हें पहले ही दे दिव्य थे और सृष्टी उद्योग भी बहुत समय पूर्व साँप दिये थे।

आंग्ल

प्रणाली

थोड़ी बहुत अग्रिम होने पर भी बड़ी शक्ति

§6. अम हमें पट्टे की आत्म प्रणाली पर विचार करना चाहिए। यह अनेक दृष्टि से अग्रिम और कृत्रिमपूर्ण है, किन्तु हमसे उस उद्यम एवं शक्ति को प्रोत्साहन मिला तथा उनमें किष्णयत हुई जिनसे इंग्लैंड अपने नैसर्गिक साधनों को सहायता से तथा विनाश करने वाले युद्धों से बचे रहने के कारण विनियोग तथा उपनिवेश स्थापित करने की कलाओं में और कुछ कम मात्रा में कृषि में संसार का नेतृत्व करने लगा। इतिहास के क्षेत्र में इंग्लैंड को अनेक देशों से, विशेषकर नीदरलैंड्स से, अनेक सबक मिले हैं।

किन्तु कुल मिलाकर इसने अन्य देशों से जितना सीखा है उससे कहीं अधिक उन्हे सिल-
- लाया है। अब नीदरलैण्ड्स के आलावा कोई भी ऐसा देश नहीं है जिसकी उर्वर भूमि
की प्रति एकड़ उपज में इससे तुलना की जा सके, और यूरोप में कोई भी ऐसा देश
- नहीं है जहाँ इन्हें प्राप्त करने में लगे श्रम के अनुपात में इतना अधिक प्रतिफल मिलता
हो।¹

इस प्रणाली का मुख्य गुण यह है कि इसमें भूस्वामी सम्पत्ति के उस भाग का
और केवल उची भाग का, उत्तरदायित्व अपने हाथों में ले लेता है जिसकी वह भव्य
घोड़ा ही कष्ट उठाकर देखरेख कर सकता है तथा जिम्मे उसके पट्टेदार को भी कम
परेशानी उठानी पड़ती है। इसका विनियोजन करने में यद्यपि उद्यम एवं निर्णय दोनों
की ही आवश्यकता होती है तथापि इसमें सूक्ष्म विषयो पर निरन्तर निगरानी रखने की
आवश्यकता नहीं होती। उसके हिस्से में भूमि, इमारत तथा स्थायी सुधार आने हैं,
और ये औसत रूप में इन्सैट में स्वयं कृषक द्वारा प्रदान की जाने वाली चीजों के पाँच
गुने के बराबर है। वह उद्यम में इस बड़ी पूंजी के साथ अपना हिस्सा लगाने को तत्पर
रहता है और उसे जो निवल लगान प्राप्त होना है वह कदाचित् ही उसकी लागत
पर तीन प्रतिशत से अधिक व्याज के बराबर होने है। कोई भी दूसरा ऐसा व्यवसाय
नहीं है जिसमें कोई भी व्यक्ति इच्छित मात्रा में इतने कम दर पर ऋण ले सके या
अपने पूंजी के इतने बड़े भाग को व्याज की किसी भी दर पर प्राप्त कर सके। वास्तव
में यह कहा जा सकता है कि मेटायर इससे भी अधिक भाग ऋण पर लेता है किन्तु
उसके द्वारा दी जाने वाली व्याज की दर कहीं अधिक होती है।²

1 ऐसा लगता है कि इंग्लैंड में उर्वर भूमि की प्रति एकड़ उपज नीदरलैण्ड्स
से भी अधिक है, यद्यपि इसमें कुछ संदेह है। नीदरलैण्ड्स में औद्योगिक कार्य में अन्य
- किसी देश की अपेक्षा इंग्लैंड का कई प्रकार से मार्ग-निर्देशन किया है और यह उद्यम
उनके दूर दूर घने बसे हुए शहरों से देश भर में फैल गया है। किन्तु इस साधारण
- मत में कुछ प्रुति है कि वहाँ इंग्लैंड की भाँति ही जनसंख्या के घने होने पर भी बहुत
अधिक कृषि उपज का निर्यात करते हैं। क्योंकि वेल्जियम अपने भोजन के अधिकांश
- भाग का आयात करता है और हार्लैंड भी उतना ही भोजन आयात करता है जितना
- वह निर्यात करता है, यद्यपि उसकी कृषि के अतिरिक्त अन्य व्यवसायों में लगी हुई
- जनसंख्या घोड़ी ही है। फ्रान्स में फसलें तथा यहाँ तक कि आलू भी औसत रूप में
इंग्लैंड की अपेक्षा केवल आधे बजन के होते हैं, और क्षेत्रफल के अनुपात में फ्रान्स में
- पशुओं तथा भेड़ों की संख्या इंग्लैंड के लगभग आधे के बराबर है। इसके विपरीत
फ्रान्स के छोटे छोटे किसान भुर्गापालन, फल तथा उत्पादन की उन शाखाओं में जिनमें
- कम पूंजी की आवश्यकता होती है, सर्वोत्कृष्ट हैं क्योंकि वहाँ की उत्तम जलवायु इनके
- लिए विशेषरूप से उपयुक्त है।

2 दीर्घकाल में भूस्वामी को सक्रिय साझेदार तथा व्यवसाय का प्रमुख साझेदार
माना जा सकता है: अल्पकाल में उसका स्थान निष्क्रिय साझेदार की भाँति है। उसके
उद्यम के महत्व की आगिल (Argyll) के इयूक की Unseen Foundations of
Society, विशेषकर पृष्ठ 374 से तुलना कीजिए।

प्रदान
करती है।

क्योंकि
इससे
भूस्वामी
पूँजी का
बहु भाग
दे सकता
है जिसके
लिए वह
सरलता-
पूर्वक एवं
प्रभावो-
त्पादक रूप
से उत्तरदायी
बनाया जा
सकता है,
और उसमें
प्रदाप्त

स्वतंत्रता
द्वारा चयन
हो सकता
है।

आंग्ल प्रणाली का दूसरा गुण, जो वास्तविक रूप से पहले के ही कारण है, यह है कि इससे भूमिदाताओं को एक योग्य एवं उत्तरदायी पहरेदार के चुनाव में पर्याप्त स्वतंत्रता प्राप्त होती है। जहाँ तक भूमि के स्वामित्व के विपरीत इसके प्रबन्ध का सम्बन्ध है इंग्लैंड में यूरोप के किसी अन्य देश की अपेक्षा जन्म के संयोग का कम महत्व है। किन्तु हम यह पहले ही देख चुके हैं कि आधुनिक इंग्लैंड में भी सही प्रकार के व्यवसायों में प्रभावशाली पदों, पाण्डित्यपूर्ण पेशों तथा यहाँ तक कि शुभस्य शारीरिक कार्य वाले व्यवसायों में पहुँच होने में जन्म के संयोग का बड़ा महत्व है। आंग्ल कृषि में इसका कुछ अधिक महत्व है क्योंकि भूमिदाताओं के अच्छे तथा नुरे गुण मिलकर पूर्णरूप से वाणिज्यिक आधार पर पट्टेदारों के चयन में बाधा डालते हैं, और वे बद्धता नये पट्टेदार की खोज में दूर-दूर तक नहीं जाते।¹

कृषि में
धीरे-धीरे
सुधार
होते हैं।

§7 जिन लोगों को कृषि की कलाओं में आगे पगनि करने का अवसर मिलता है उनकी सख्या बहुत है। चूँकि कृषि की विभिन्न शाखाएँ विनिर्माण की विभिन्न शाखाओं की अपेक्षा सामान्य रूप में एक दूसरे से कम चिन्न हैं, अतः यह आशा की गयी होगी कि इसमें शीघ्र ही एक के बाद एक नया विचार उत्पन्न हुआ होगा और ये विचार तेजी से फैले होंगे। किन्तु इसके विपरीत प्रगति की गति मन्द रही है। क्योंकि सर्वाधिक साहसी कृषक शहर की ओर चले आते हैं और जो लोग कृषि में ही लगे रहते हैं वे न्यूनधिक रूप से एकान्त जीवन व्यतीत करते हैं और श्रावितिक चयन एवं शिक्षा के परिणामस्वरूप शहरवासियों की अपेक्षा उनके विचार अधिक स्थिर हैं और वे नये मार्गों को कम अपनाते हैं या अन्य लोगों को इस सम्बन्ध में सुझाव देते हैं। यद्यपि किसी विनिर्माता को किसी ध्वंससाय में ऐसी योजना का अनुसरण करने से हानि उठाने का शय नहीं रहता जिसमें उसके पड़ोसी को सफलता मिली है किन्तु किसान के कार्य के विषय में ऐसा नहीं कहा जा सकता क्योंकि हर पार्श्व की अपनी कुछ न कुछ विशेषताएँ होती हैं जिससे संयोग में सफल हुई किसी योजना को और मूढ़कर अपनाने से असफलता मिल सकती है, और इसकी असफलता से अन्य लोगों का यह विश्वास बढ जाता है कि पुरानी तथा परीक्षित प्रणालियाँ ही सर्वोत्तम हैं।

कृषि
सम्बन्धी
सही लेखों
को रखने की
कठिनाई।

युन कृषि सम्बन्धी विवरणों की विविधता के कारण कृषि सम्बन्धी लेखों को उचित रूप से तैयार करना बड़ा कठिन हो जाता है। ऐसे अनेक संयुक्त उत्पाद एवं अनेक उपोत्पाद हैं, तथा विभिन्न फसलों एवं भरण-गोषण की प्रणालियों के सम्बन्ध में श्रमि एवं ऋणदाता के बीच उतने अटिल तथा परिवर्तनशील सम्बन्ध हैं कि एक साधारण कृषक इन लेखों को बनाने का उतना ही इच्छुक होने पर भी जितना कि वह अभिलषुक

1 अभी भी (1907 में) इस बात में पर्याप्त मतभेद है कि भूमिदाताओं की बाढ़ों तथा पट्टे की प्रचालित प्रणाली मिलकर किस सोभा तक उन नयी छोटी छोटी बोटों के बनने में बाधा डालती हैं जिनसे एक बुद्धिमान श्रमिक को उतनी ही सरलतापूर्वक अपना स्वतंत्र व्यवसाय प्रारम्भ करने का अवसर मिल जाता है जितना कि वस्तुकार को धानु या अन्य वस्तुओं के व्यवसाय में पुटकर दुकान तथा मरम्मत करने का कार्य करने में मिलता है।

है। उस कीमत का पता लगाने में बड़ी कठिनाई का सामना करता है जिससे किसी अनिश्चित मात्रा में अतिरिक्त उपज उगाने में उस पर लगी लागत वसूल हो सके। वह इस सम्बन्ध में अर्द्ध-अन्तर्बोध से केवल अटकल लगा सकता है। वह पर्याप्त निश्चितता के साथ इसकी मूल लागत का पता लगा सकता है किन्तु इसकी कुल वास्तविक लागत को कदाचित् ही जान सकता है। इसके फलस्वरूप अनुभव से प्राप्त होने वाली शिक्षा को तेजी से प्राप्त करना तथा उसकी महत्त्वता से प्रगति करना और भी कठिन हो जाता है।¹

कृषि में तथा विनिर्माण में पायी जाने वाली प्रतिस्पर्द्धा के रूपों में एक और अन्तर है। यदि एक विनिर्माता जोखिम लेने वाला न हो तो उसके क्षेत्र छोड़ देने पर अन्य लोग उस रिक्त स्थान की पूर्ति कर सकते हैं किन्तु जब कोई स्वामी अपनी भूमि के साधनों का सर्वोत्तम रूप से विकास नहीं करता और यदि अन्य लोग उस कमी को पूरा करना चाहे तो वे ऐसा करने में क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति को लागू होने से नहीं रोक सकते। इसके फलस्वरूप उसमें युद्धि एवं साहस के अभाव के कारण सीमान्त सम्भरण कीमत अपेक्षाकृत कुछ ऊँची हो जाती है।² इस पर यह सत्य है कि इन दोनों दशाओं में नाममात्र का ही अन्तर पाया जाता है, क्योंकि विनिर्माण की किसी शाखा

विनिर्माण की भाँति इसमें किसी उपक्रामों में योग्यता के अभाव की अन्य उपक्रामियों की महान

1 छोटी छोटी ज़ोतों में यह कठिनाई और भी अधिक बढ़ जाती है। क्योंकि पुँजीपति किसान सर्वत्र ही मूल लागत को द्रव्य के रूप में मापता है। किन्तु अपने हाथ से कार्य करने वाला किसान अपनी भूमि में जितना श्रम लगा सकता है, लगाने की कोशिश करता है, और इसके फलस्वरूप प्राप्त होने वाले उत्पाद के अनुपात में द्रव्यिक मूल्य का सतर्कतापूर्वक अनुमान नहीं लगाता।

यद्यपि स्वामी-कृषक किराये पर तथा कम पुरस्कार के लिए काम पर लगाये जाने वाले लोगों की अपेक्षा अधिक कठिन परिश्रम करने की तत्परता में अन्य छोटे व्यवसायों के मालिकों से मिलते-जुलते हैं, तथापि वे विनिर्माण के कार्य में लगे छोटे छोटे मालिकों से इस अर्थ में भिन्न हैं कि बहुधा उस समय भी मजदूरी पर अतिरिक्त श्रम नहीं लगाते जब कि ऐसा करने से उन्हें लाभ हो सकता था। यदि वे तथा उनके बच्चे अपनी भूमि में जितना कार्य कर सकते हैं वह इसके लिए पर्याप्त न हो तो यह साधारणतया कम कृष्ट होगी : यदि उनका कार्य इसके लिए आवश्यकता से अधिक हो तो भूमि बहुधा उस सीमा से अधिक कृष्ट होगी जहाँ तक कृषि करना लाभदायक है। यह एक साधारण नियम है कि जो लोग अपने मुख्य धन्धे से शेष बचने वाले समय को किसी अन्य उद्योग में लगाते हैं वे बहुधा इस दूसरे धन्धे से प्राप्त होने वाले उपार्जन को चाहे वह थोड़ा ही क्यों न हो, अतिरिक्त लाभ समझते हैं और वे कभी-कभी ऐसी मजदूरी से कम दर भी कार्य करते हैं जिसे उस उद्योग से ही आजीविका प्राप्त करने वाले लोगों को आहार तक प्राप्त नहीं हो सकता। ऐसा विचार उस समय होता है जब लोग कुछ अंशों में धान्य के लिए भूमि के छोटे छोटे टुकड़ों में अपूर्ण उपकरणों से उप-उद्योग के रूप में कृषि का कार्य करते हैं।

2 भाग G. अध्याय 2. अनुबाहू 5 तथा वहाँ दिये गये अन्य प्रसंगों को देखिए।

योग्यता से प्रति नहीं की जा सकती।

कृषि में व्यक्ति का योगदान प्रमाणित उत्पात्ति वृद्धि नियम के अनुरूप है।

कृषि न तो स्थानोपकृत और न बहुत अधिक विरोधीकृत उद्योग है। किन्तु ऐसी भी शक्तियाँ कार्य कर रही हैं जिसे हमें विनिर्माण की प्रणालियों को अपनाया जाय।

का इसमें लयी पर्वों की योग्यता एवं उद्गमशीलता में कमी होने के कारण विहा. रक सकता है। कृषि में मुख्य मुख्य मुद्धार उन भूस्वास्थ्यों ने किये हैं जो स्वयं शहर-वासी थे या उनका ग्रहणवाशियों ने पर्वान्त मय्यं था। कृषि के पूरक व्यवसायों के विनिर्माताओं ने भी इसमें मुख्य मुद्धार किये।¹

§8. यद्यपि किमी निश्चित कार्यकुशलता वाले श्रम की अधिकाधिक मात्रा लगाने से प्रकृति में साधारणतया अनुपात में कम प्रतिफल मिलता है, इस पर भी कृषि एवं विनिर्माण दोनों में ही व्यक्ति का योगदान साधारणतया क्रमागत उत्पात्ति वृद्धि नियम के अनुरूप है (अर्थात् इसमें कर्मधारियों की संख्या के अनुपात की अपेक्षा कुल कुशलता में अधिक वृद्धि होती है)।² किन्तु इसके वावजूद भी बड़े पैमाने पर उत्पादन की विधायन दोनों दशाओं में पूर्णरूप में समान नहीं है।

सर्वप्रथम कृषि विस्तृत भूमि के ऊपर फैली हुई होनी चाहिए। विनिर्माण के कार्य करने के लिए अच्छा माल साया जा सकता है, किन्तु कृषक को अपना कार्य स्वयं ही दंडना पटना है। पुनः भूमि पर कार्य करने वाले मजदूरों के मौसम के अनुसार अपना कार्य समायोजित करना पटना है और वे कदाचित् ही अपने को पूर्णरूप से एक ही प्रकार के कार्य तक सीमित रख सकते हैं। परिणामस्वरूप आग्ल प्रणाली के अन्तर्गत भी कृषि में विनिर्माण की प्रणालियों की तीव्रता से नहीं अपनाया जा सकता।

किन्तु इनके वावजूद पर्वान्त शक्तियाँ हैं जो इसे उम दिशा की ओर ले जाने के लिए प्रयत्नशील हैं। आविष्कार की प्रगति में उन उपयोगी किन्तु व्ययसाध्य मशीनों की संख्या निरन्तर बढ़ती जा रही है जिनमें किसी छोटे किसान को अल्पकाल तक के लिए रोजगार मिल सकता है। वह उनमें से कुछ मशीनों को किराये पर ले सकता है, किन्तु ऐसी भी अनेक मशीनें हैं जिनका वह अपने पदोत्तियों के सहयोग से ही उपयोग कर सकता है, और व्यावहारिक रूप में मौसम की अनिश्चितताओं के कारण इस योजना के बहुत सरलतापूर्वक कार्यान्वित होने में बाधाएँ उत्पन्न होती हैं।³

1 प्रोथेरो (Prothero) की English Farming, अध्याय VI में परि-
वर्तनों के विरुद्ध लम्बे समय तक किये गये प्रतिरोध के कुछ दृष्टान्त मिलते हैं और उस
यह भी उल्लेख किया गया है कि इंग्लैंड में यहाँ तक कि 1634 ई० में प्राचीन प्रणाली
से खेती करने के विरुद्ध सरकार की एक अधिनियम पार करना पड़ा।

2 भाग 4, अध्याय 3, अनुभाग 5, 6 देखिए।

3 संसार के अधिकांश देशों की अपेक्षा इंग्लैंड में वाष्पशक्ति तथा हस्तशक्ति के अनुपात में अश्वशक्ति अधिक महँगी है। इंग्लैंड में खेतों में कार्य करने वाली वाष्प चालित मशीनों के विकास में अगुवाई की है। अश्वशक्ति के सस्ते होने से साधारणतया बहुत छोटे-छोटे खेतों की अपेक्षा मध्यम क्षेत्रफल वाले खेतों को अधिक लाभ पहुँचा है, किन्तु वाष्पशक्ति तथा पेट्रोल इत्यादि से प्राप्त की जाने वाली "यंत्र" शक्ति बहुत बड़े खेतों के लिए तब तक लाभदायक होगी जब तक खेतों के उपयोग में लायी जाने वाली शक्तिचालित मशीनों को मितव्ययितापूर्वक किराये पर तथा सुविधानुसार प्राप्त न किया जा सके।

पुनः यदि किसान को तत्कालीन समय में होने वाले परिवर्तनों के साथ साथ अप्रसर होना है तो उसे अपने तथा अपने पिता के अनुभव से प्राप्त परिणामों से अवश्य आगे बढ़ना चाहिए। उसे कृषिविज्ञान तथा इसकी प्रणाली में होने वाली गतिविधियों को समझना चाहिए जिससे वह उनके मुख्य व्यावहारिक प्रयोगों को अपने ही खेतों पर बहुत निकट से लागू कर सके। इन सभी चीजों को उचितरूप में करने के लिए प्रशिक्षित एवं सर्वतोमुखी प्रतिभा वाले व्यक्ति की आवश्यकता होती है, और जिस किसान को ये गुण प्राप्त हों वह सँकड़ों या यहाँ तक कि हजारों एकड़ भूमि के सामान्य प्रबन्ध का कार्य चला सकता है, और सूक्ष्म विषयों में अपने कर्मचारियों के कार्य की केवल निगरानी करना ही उसका उपयुक्त कार्य नहीं है। उसे जो कार्य करना चाहिए वह उतना ही कठिन है जितना कि एक बड़े विनिर्माता का, जो देख-रेख करने की साधारण चीजों में अपना समय व्यतीत नहीं करता और इसके लिए अपने मातहत कार्य करने वाले कर्मचारियों को सरलतापूर्वक नियुक्त कर सकता है। जो किसान इस उच्चतर श्रेणी के कार्य को कर सकता है वह तब तक अपने से कम स्तर के कार्य में अपना समय बर्बाद करता है जब तक वह उत्तरदायित्व समझने वाले फोरमैन के नीचे कामगारों की अनेक टुकड़ियाँ नियुक्त नहीं करता। किन्तु ऐसे खेतों की संख्या अधिक नहीं है जहाँ ऐसा किया जाय और अतः वास्तविक रूप से योग्य व्यक्तियों को खेतों के कार्य में लगने के लिए बहुत कम प्रलोभन मिलता है। देश के सबसे अधिक उद्यमी तथा कुशल व्यक्ति साधारणतया कृषि के कार्य से दूर रह कर ऐसे व्यवसायों में जाने की कोशिश करते हैं जिनमें प्रथम श्रेणी की योग्यता वाले व्यक्तियों को बड़ी मात्रा में उच्च धेणी के कार्य के अतिरिक्त अन्य कुछ भी नहीं करता पड़ता। इस प्रकार वे प्रबन्ध के कार्य के लिए ऊँचा उपाजन प्राप्त करते हैं।¹

इसके लिए निरन्तर बढ़ते हुए ज्ञान की आवश्यकता होती है।

1 बड़े पैमाने पर फार्म (कृषिक्षेत्र) सोलना कठिन और खर्चीला कार्य है, क्योंकि इसके लिए फार्म पर इमारतें बनाने तथा विशेषरूप से उपयुक्त संभार के साधन प्रदान करने की आवश्यकता होती है। इसे प्रया तथा मनीवेग से किये जाने वाले बड़े प्रतिरोध को जिसे बिल्कुल ही अनुचित नहीं कहा जा सकता दूर करना पड़ता है। इसमें जोखिम भी बहुत अधिक है, क्योंकि इन विषयों में अयुबाई करने वाले लोगों को बहुधा असफलता मिलती है, अले ही उनके द्वारा अपनाया गया मार्ग बाद में चलकर अनेक लोगों के इसमें प्रवेश करने पर सबसे सरल तथा सबसे अच्छा प्रतीत होता है।

यदि कुछ गंरसरकारी लोग, या संयुक्त पूंजी कम्पनियाँ या सहकारी संघ कुछ ऐसे सावधानी से किये जाने वाले फार्म खोलें जिन्हें "फैक्टरी फार्म" कहा जाता है तो अनेक विवादास्पद विषयों के प्रति हमारे ज्ञान में बहुत वृद्धि हो जायेगी और इससे भविष्य के लिए महत्वपूर्ण मार्ग-निर्देशन प्राप्त हो सकता है। इस योजना के आधार पर इमारतें (जो एक से अधिक हो सकती हैं) मध्य में खड़ी हो जायेंगी जहाँ से सड़कें तथा छोटी ट्राम की पटरियाँ भी सभी दिशाओं में फैली हुई होंगी। इन इमारतों में फैक्टरी प्रबन्ध के मान्यता प्राप्त के सिद्धान्त लागू किये जायेंगे, विशेष प्रकार की मशीनों का

छोटे फार्मों में जहाँ किसान तथा उसकी पत्नी काम में कुछ हिस्सा बँटते हैं, पानी जाने वाली किरायेतें।

यदि आधुनिक प्रणाली के अनुसार यह मान लिया जाय कि किसान अपने कर्म-चारियों के साथ आदरवश कर्म नहीं करता और वह अपनी उपस्थिति से उन्हें प्रोत्साहित नहीं करता तो उत्पादन की निष्पायत के लिए यह सबसे अच्छा प्रतीत होता है कि फार्म मूषट्टा की आधुनिक दशाओं में व्यावहारिक रूप में जितने बड़े हो सकते हैं उतने बड़े हो। इससे विशेषीकृत मुञ्जलता वाली मशीनों का प्रयोग करने तथा किसान को बड़ी योग्यता का परिचय देने का अवसर मिल सकता है। किन्तु यदि फार्म बहुत बड़ा न हो, और यदि जैसा कि बहुधा दिखायी देता है, किसान में विनिर्माण के कार्य में सगे हुए फोरमनों के अपेक्षाकृत अच्छे वर्ग से अधिक योग्यता एवं बुद्धि न हो तो अन्य लोगों के लिए और दीर्घकाल में स्वयं उसके लिए यह सर्वोत्तम होगा कि वह अपने ही लोगों के बीच कार्य करने की पुरानी पद्धति अपनाये। सम्भवतः उसकी पत्नी भी अपने फार्म पर बने भवन या उसके निकट परम्परा द्वारा मिले हुए हल्के कार्यों को पुनः करने लगे। उन कार्यों के लिए विवेक एवं निर्णयशक्ति की आवश्यकता होती है। वे कार्य शिक्षा एवं संस्कृति के प्रतिकूल नहीं हैं और इससे मिलनी हुई बात यह है कि वे उसके जीवन के स्तर को तथा अच्छी सामाजिक स्थिति के विषय में उसके दावों को ऊँचा करेंगे न कि नीचा। इस बात का भी कुछ कारण रहा है कि स्वाभाविक चयन के सिद्धान्त के तीक्ष्ण प्रभाव के कारण वे किसान विस्थापित कर दिये गये हैं जो मस्तिष्क सम्बन्धी कठिन कार्य करने की प्रतिभा न होने पर भी शारीरिक कार्य करने से इन्कार करते हैं। इनके स्थान को जीसत से अधिक प्राकृतिक वाले वे व्यक्ति ग्रहण कर रहे हैं जो आधुनिक शिक्षा की सहायता से श्रमिक वर्गों से ऊपर उठ रहे हैं। ये लोग आदर्श फार्म के नित्यप्रति के साधारण कार्य को करने में पर्याप्त रूप से योग्य हैं और वे खेतों में कार्य करने वाले लोगों के साथ स्वयं काम कर नये जीवन एवं भावना का संचार करते हैं। यदि बहुत बड़े फार्मों को दृष्टिकोण में न रखे तो यह कहा जा सकता है कि इन सिद्धान्तों के आधार पर चनाये जाने वाले छोटे फार्मों पर आग्न कृषि का तुरन्त मविष्य निर्भर रहता है। जहाँ कहीं हर पीढ़े की इतनी देखरेख करनी पड़े कि मशीन प्रयोग करने का प्रयत्न ही नहीं उठता वहाँ छोटी जोत में बहुत लाभ हैं। किन्तु वैज्ञानिक प्रणालियों के आधुनिक प्रयोगों से अनेक ऊँचे वेतन प्राप्त सहायकों द्वारा तैयार की गयी इच्छानुकूल फूलों एवं फलों की बड़ी नर्सरी में प्राप्त होने वाली तकनीकी कुशलता की निष्पायत का महत्व बढ़ रहा है।

छोटी जोतों का सकल रूपान उनके

§9. इसके पश्चात् हम यह विचार करेंगे कि मूस्वामी कहाँ तक अपने हित में भूमि की जोत में लोगों की वास्तविक जखूरतो के अनुसार समायोजन करेंगे। छोटी-छोटी जोतों में बहुधा बड़ी बड़ी जोतों की अपेक्षा क्षेत्रफल के अनुपात से इमारतों,

उपयोग किया जायेगा तथा उनमें मितव्ययिता की जायेगी, कच्ची समायोजी की बरबादी दूर की जायेगी, उपोत्पादों का उपयोग किया जायेगा, और सबसे कुशल तथा व्यावसायिक व्यक्तियों की नियुक्ति की जायेगी। किन्तु इसके उचित कार्य के लिए ही ऐसा किया जायेगा।

सड़कों, चहारदीवारी में अधिक लागत लगानी पड़ती है और भूस्वामी को इसके प्रबन्ध में अधिक कष्ट उठाना पड़ता है तथा आकस्मिक खर्च भी अधिक करने पड़ते हैं। बड़े पैमाने पर कृषि करने वाला कोई किसान जिसके पास कुछ ही उपजाऊ भूमि है कम उपजाऊ मिट्टी से भी अच्छा उत्पादन प्राप्त कर लेता है, किन्तु छोटी छोटी जोतें उपजाऊ मिट्टी के अतिरिक्त साधारणतया और कहीं भी सामदायक सिद्ध नहीं होती।¹ अतः इनका प्रति एकड़ सकल लगान बड़े फार्मों की अपेक्षा उँचा होना चाहिए। किन्तु यह तर्क दिया जाता है कि भूस्वामी विशेषकर भूमि में वसीयत का बहुत ही अधिक दबाव पड़ने पर फार्म के उपविभाजन के खर्च वहन करने के लिए तब तक अनिच्छुक रहते हैं जब तक उन्हें छोटी छोटी जोतों से लगान प्राप्त करना हितकर न प्रतीत हो क्योंकि इससे इनमें लगे परिव्यय पर होने वाले उँचे साम के अतिरिक्त उन्हें इतनी आय और भी होनी चाहिए जिससे आवश्यकता पड़ने पर इन जोतों को फिर से एक साथ मिलाया जा सके। छोटी छोटी जोतों को और विशेषकर केवल कुछ ही एकड़ वाली जोतों का लगान देश के अनेक भागों में असाधारण रूप से अधिक है। कमी कमी भूस्वामी पक्षपात के कारण तथा विवादाहीन अधिकार प्राप्त करने की इच्छा से उन लोगों को भूमि बेचने से या पट्टे पर देने से बिलकुल दूँकार कर देता है जो सामाजिक, राजनीतिक या धार्मिक प्रश्नों में उससे सहमत नहीं होते। यह निश्चित है कि इस प्रकार की दुराह्यां सर्वत्र कुछ ही क्षेत्रों तक सीमित रही है और इनका तीव्रता से लोप हो रहा है, किन्तु इनकी ओर अधिक आकर्षण का होना उचित ही है। क्योंकि हर क्षेत्र में छोटे तथा बड़े दोनों प्रकार के जोतों के निजी रूप में कृषि के लिए प्रदान करने तथा बड़े बड़े उद्योगों के लिए सार्वजनिक आवश्यकता होती है। इनकी साधारणतया उन छोटी छोटी जोतों के लिए भी आवश्यकता होती है जिनमें किसी अन्य पेशे में काम करने वाले लोग भी कृषि कर सकते हैं।²

क्षेत्रफल के अनुपात से उँचा होना चाहिए।

किन्तु इनका कमी-कमी कुलभूता मूल्य होता है जो सार्वजनिक हित के प्रतिकूल है।

1 इस शब्द की आधुनिक दशाओं तथा वैयक्तिक आवश्यकताओं के अनुसार अलग अलग व्याख्या की जा सकती है। किसी शहर या औद्योगिक क्षेत्र के निकट स्थायी चारगाह होने पर सम्भवतया छोटी जोत से लाभ सबसे अधिक और हानि सबसे कम होगी। कृषि योग्य छोटी छोटी जोतों के लिए भूमि हल्की होने की अपेक्षा ठीस होनी चाहिए, और यह जितनी ही उपजाऊ हो उतना ही अच्छा है, और उन जोतों के विषय में यह विशेषरूप से सत्य है जो इतने छोटे होते हैं कि इनमें फावड़े का प्रयोग करने की बड़ी आवश्यकता रहती है। छोटा किसान उन स्थानों में जहाँ भूमि पहाड़ी हो और टूटी हुई हो अपना लगान बड़ी आसानी से दे सकता है। क्योंकि वहाँ पास में रूक्षी न होने के कारण उसे बहुत थोड़ी ही सति उठानी पड़ती है।

2 इनसे उन लोगों की संख्या में वृद्धि होती है जो खुली ज़मीन में बौद्धिक एवं शारीरिक दोनों प्रकार के कार्य करते हैं: वे कृषि-मजदूरों की उन्नति करने में सहायक होते हैं, उन्हें अपनी महत्वाकांक्षाओं की प्राप्ति के साधन ढूँढ़ने के लिए कृषि छोड़कर

कृषकों के सम्मुख सम्पत्ति के विषय में कोई काल्पनिक बाधाएँ नहीं आनी चाहिए।

अन्त में यद्यपि कृषकों द्वारा भूमि पर स्वामित्व प्राप्त कर लेना एक प्रणाली के रूप में इंग्लैंड की आर्थिक दशाओ, भूमि, जलवायु तथा लोगों के स्वभाव के लिए उपयुक्त नहीं है तथापि इंग्लैंड में कुछ स्वामी कृषक हैं जो भूमि के छोटे छोटे टुकड़े खरीद लेते हैं और यदि उन्हें जहाँ वे जो कुछ चाहते हैं वह प्राप्त हो जाय तो उनमें सन्तोषपूर्वक निवास करते हैं। उनका स्वभाव ऐसा होता है कि यदि उन्हें किसी को भी मालिक बहने की आवश्यकता न पड़े तो कठोर परिश्रम करना और सादगी का जीवन व्यतीत करना बुरा नहीं समझते। वे शान्तिप्रिय हैं और उन्हें आवेश पसन्द नहीं है। उनका भूमि के प्रति नयाव निरन्तर बढ़ता जाता है। इन लोगों को भूमि के उन छोटे छोटे टुकड़ों में जहाँ वे स्वयं उपयुक्त पत्तलें उगा सकें अपनी दत्त विनियोजित करने का समुचित अवसर मिलना चाहिए, और कम में कम भूमि के छोटे छोटे टुकड़ों के हस्तांतरण में लगने वाले वर्तमान कष्टदायक कानूनी आगेपों में कमी हो जानी चाहिए।

कृषि में सहकारिता के विकास के बड़े अच्छे अवसर मिलते हैं और यही

कृषि में सहकारिता के विकास तथा बड़े पैमाने पर उत्पादन की कृषियों के साथ साथ छोटी सम्पत्ति से प्राप्त होने वाले अनेक आनन्द एवं सामाजिक लाभ प्राप्त करने की सम्भावना दिखायी देती है। इसमें परस्पर विश्वास एवं भरोसा रखने की प्रकृति की आवश्यकता होती है और बुर्भोग्गवश सबसे बहादुर तथा साहसी और अतः सबसे अधिक विश्वसनीय ग्रामवासी सर्वे शहरो की ओर चले जाते हैं और खेतिहर लोग शकलु होते हैं। विन्तु डेन्मार्क, इटली, जर्मनी तथा अन्त में आयरलैंड में एक ऐसे आन्दोलन में अगुवाई की है जिससे डेरी उत्पादन, मक्खन तथा पनीर बनाने,

घले जाने से रोकते हैं और इस प्रकार खेतों में कार्य करने वाले योग्यतम एवं साहसी बालकों को निरन्तर शहरों की ओर घले जाने की महान बुराई को निर्विप्रत करते हैं। वे जीवन की गोरसता को दूर करते हैं, आन्तरिक जीवन में अच्छा परिवर्तन लाते हैं, और आचरण की विविधता के लिए तथा व्यक्तिगत जीवन बिन्यास में कल्पना एवं भावनाओं के लिए क्षेत्र प्रदान करते हैं। वे अपेक्षाकृत कृतिस्त एवं निष्कृत प्रकार के आनन्दों के प्रतिकूल आवर्षण प्रदान करते हैं। वे बहुधा किसी परिवार को जो कि अग्यया अलग अलग हो जाता एक साथ बनाये रखते हैं। अनुकूल परिस्थितियों में वे मजदूर की भौतिक दशा में पर्याप्त सुधार करते हैं, और वे उसके साधारण कार्य में अपरिहार्य रूप से होने वाले गतिरोध के कारण उत्पन्न झूझलाहट तथा स्पष्टरूप में होने वाली हानि में भी कमी करते हैं। The Evidence before the Committee on small holdings (कमाण्ड पेपर 3278) में छोटे छोटे जोत वालों को भूमि के स्वामित्व होने वाले लाभ एवं हानियों का पूर्ण विवरण दिया गया है और इसमें स्वामित्व के विरुद्ध विचारों में संतुलन दिखायी देता है।

सन् 1904 में ग्रेट ब्रिटेन में 1, 11,600 जोत 1 से 5 एकड़ के बीच के, 2,32,000 जोत 5 तथा 50 एकड़ के बीच के, 1,50,00 जोत 50 से 300 जोत एकड़ के बीच के तथा 18,000 जोत 500 एकड़ से अधिक क्षेत्र के ये तंत्र परिधिष्ट 2 देखिए।

किसानों की अरहरत की चीजें सरीसरे तथा उनकी उपज को बेचने के कार्य में व्यवस्थित सहकारिता का भविष्य पूर्णरूप से उज्ज्वल दिखायी देता है और ब्रिटेन भी इनका अनुकरण कर रहा है। किन्तु इस आन्दोलन का क्षेत्र सीमित है किन्तु त्वर्य क्षेत्रों पर किये जाने वाले कार्य में इस आन्दोलन का बहुत कम प्रभाव पडा है।

जहाँ सहकारिता से भू-पट्टे की सभी प्रणालियों में पाये जाने वाले लाभ प्राप्त किये जा सकते हैं वहाँ इसकी ओर आयरलैंड में कृषक क्यूटीर (CULTER) प्रणाली से इन सबसे पाये जाने वाले दोष ही मिलते हैं, किन्तु इसके सबसे बड़े दोष तथा उनके परिणाम लगभग सुप्त हो गये हैं और अब इस समस्या के आर्थिक तत्वों को राजनीतिक तत्वों ने आच्छादित कर दिया है। अतः हमें इस पर विचार न कर आगे बढ़ना चाहिए।¹

§10. आयरलैंड में भू-पट्टे की आंग्ल प्रणाली की असफलताओं के कारण इस प्रणाली में निहित कठिनाइयाँ स्पष्ट हो गयीं, किन्तु इंग्लैंड में लोगों की व्यापारिक आदतों एवं उनके इस प्रकार के आचरण से अन्तुरूप होने के कारण ये बुराईयाँ प्रकाश में नहीं आयीं। इनमें से मुख्य कठिनाइयाँ इस नथ्य से उत्पन्न हुई हैं कि यद्यपि यह प्रणाली साररूप में प्रतिस्पर्द्धात्मक है किन्तु कृषि की दशाएँ इंग्लैंड में भी प्रतिस्पर्द्धा के पूर्ण प्रभाव में रोडा भटकती हैं। सर्वप्रथम उन तथ्यों के पता लगाने में विशेष कठिनाइयाँ हैं जिन पर यह प्रभाव आधारित है।

हम अभी अभी यह देख चुके हैं कि पारस सम्बन्धी मही लेटा जोला रखने में कितनी कठिनाई होती है इस कठिनाई में यह भी शामिल करना चाहिए कि किसी किसान को जिस लगान पर भूमि लेनी लाभप्रद है उससे सम्बन्धित गणनाओं में सामान्य फसल तथा कीमतों के सामान्य स्तर को निश्चित करने की कठिनाई से और भी बाधाएँ उत्पन्न हो जाती हैं। क्योंकि अच्छे तथा बुरे मौसम इतने अधिक चरबत

इसके विकास की सम्भवना भी है।

भू-पट्टे की आंग्ल प्रणाली प्रतिस्पर्द्धात्मक है किन्तु कृषि में सरलता पूर्वक नहीं की जाती।

प्रसारनायक कीमतें तथा

1 इस शाताब्दी के पूर्वार्द्ध में आंग्ल विधायकों ने भू-पट्टे की आंग्ल प्रणाली को बलपूर्वक भारत तथा आयरलैंड में लागू कर जो दुदिया की है उनके लिए रिकार्डों द्वारा प्रतिपादित लगान के सिद्धान्त को प्रायः जितना दोषी ठहराया जाता है वह अधिकांश रूप में सत्य नहीं है। इस सिद्धान्त का केवल उन कारणों से अभिप्राय है जिनसे किसी समय भूमि से प्राप्त होने वाला उत्पादक अधिशेष निश्चित होता है, और जब इंग्लैंड के आंग्ल वासियों के उपयोग के लिए लिये गये धन्य में इस अधिशेष को भूस्वामी का हिस्सा माना गया तो इससे कोई बड़ी हानि नहीं हुई। यह न्यायशास्त्र की, न कि अर्थशास्त्र की, भूल थी कि हमारे विधायकों ने बंगाल के कर वसूल करने वाले तथा आयरलैंड के भूस्वामी को कृषि व्यवसाय को सम्पूर्ण संपत्ति को स्वयं हड़पने का अवसर दिया, जब कि इसमें जहाँ तक आयरलैंड का प्रश्न है पट्टेदार तथा भू-स्वामी का भाग था और भारत में सरकार तथा अनेक व्यक्तियों के पट्टेदारों का भाग निहित था, क्योंकि कर वसूल करने वाला अधिकांश दशाओं में इस व्यवसाय का वास्तविक सदस्य न होकर इसके अनेक सेवकों में से केवल एक सेवक था। किन्तु अब भारत तथा आयरलैंड दोनों देशों की सरकारें अधिक बुद्धिमत्तापूर्ण एवं न्यायोचित दृष्टिकोण अपना रही हैं।

फसल
निश्चित
करने में होने
वाली
कठिनाइयाँ।

आते हैं कि इनके विश्वसनीय औसत निकालने के लिए अनेक वर्षों के आँकड़ों की आवश्यकता होती है।¹ और इन अनेक वर्षों की अवधि में औद्योगिक वातावरण बहुत बदल सकता है। वस्तुओं की स्थानीय माँग, सुदूर बाजारों में उसकी अपनी वस्तुओं को बेचने की सुविधाएँ तथा सुदूर भे: प्रतिस्पर्धी व्यापारियों को उसके स्थानीय बाजारों में अपनी उत्पादित वस्तुओं की सुविधाएँ सभी चीजे बदल सकती हैं।

प्रसामान्य
श्रुति-
कुरालता
तथा उद्यम
के स्तर में
स्थानीय
परिवर्तनों
के कारण
उत्पन्न
होने वाली
कठिनाई।

भूस्वामी को यह निश्चित करने में कि कितना लगान लेना चाहिए, एक तो उक्त कठिनाई का तथा दूसरे देश के विभिन्न भागों के किसानों की योग्यताओं के स्तर में परिवर्तन के कारण उत्पन्न होने वाली कठिनाई का सामना करना पड़ता है। किसी फार्म का उत्पादन अधिशेष या आंगल लगान इसके उत्पादन की श्रुति के खर्चों से जिनमें किसान को प्राप्त होने वाला प्रसामान्य लाभ भी शामिल है, अधिशेष के बराबर है। यहाँ यह कल्पना की गयी है कि उस किसान की योग्यता तथा उद्यमशक्ति ऐसी है जिसे उस स्थान में उस धोणी के किसानों के लिए प्रसामान्य माना जा सकता है। हमारे सम्मुख अब यह कठिनाई है कि इन अन्तिम शब्दों की स्थूलरूप में व्याख्या करनी चाहिए या संकुचित रूप में।

यहाँ पर
नैतिक तथा
आर्थिक तत्त्व
घनिष्ठ रूप
से अन्त-
निहित हैं।

यह स्पष्ट है कि यदि किसी किसान की योग्यता अपने क्षेत्र की योग्यता के स्तर से कम हो जाय, यदि उसकी विशेषता केवल सौदा करने की पूर्ण कुरालता तक सीमित हो, यदि उसकी सकल उपज थोड़ी हो तथा अनुपात में उसकी निवल उपज और भी थोड़ी हो तो, इस दशा में भूस्वामी किसी ऐसे अपेक्षाकृत योग्य कास्तकार को भूमि सौंपते समय सभी के हित में कार्य करता है जो अधिक अच्छी मजदूरी दे, अधिक निवल उपज प्राप्त करे तथा कुछ अधिक लबान दे। दूसरी ओर यदि स्थानीय योग्यता एवं उद्यम का स्तर नीचा हो तो व तो नैतिक दृष्टिकोण से और न दीर्घकाल में भू-स्वामी के व्यापारिक हितों की दृष्टि से यह स्पष्टतः उचित है कि भूस्वामी स्वयं उस मात्रा से अधिक लगान लेने की कोशिश करे जो उस स्तर तक पहुँचने वाले किसान द्वारा किया जा सकता है, भले ही वह किसी दूसरे क्षेत्र से जहाँ योग्यता एवं उद्यम का ऊँचा स्तर हो किसान बुलाकर उतनी मात्रा में लबान ले सकता है।²

1 History of Prices, खण्ड VI, परिशिष्ट III में दूक तथा मूमाक से तुलना कीजिए।

2 इस प्रकार की कठिनाइयों को वस्तुतः उन पारस्परिक समझौतों से तुलनाया जाता है जो अनुभव से न्यायोचित समझे जाने लगे हैं, और जो "प्रसामान्य" शब्द की वैज्ञानिक व्याख्या के अनुस्यूत हैं। यदि कोई स्थानीय कास्तकार उत्पाद में प्रसाधारण योग्यता का परिचय दे तो भूस्वामी कास्तकारी के लिए किसी अनुभवों को बुलाने की धमकी देकर उस मात्रा से अधिक लबान वसूल करने का प्रयत्न करेगा जिसे प्रसामान्य स्थानीय किसान दे सकता था। इसके विपरीत किसी फार्म के एक बार भी खाली पड़ा रहने पर यदि भूस्वामी किसी दूसरे क्षेत्र से एक अजनबी को लाने जो उस क्षेत्र के सम्मुख उत्पादन में अच्छा उदाहरण प्रस्तुत करे, और साथ ही साथ भू-

इस प्रश्न से धनिष्ठरूप से सम्बन्धित यह प्रश्न है कि काश्तकार को इस आ-
श्वासन पर कि सफल हो जाने पर उसे अपने उद्यम पर प्रसामान्य लाभ के अतिरिक्त
कुछ और भी रखने का अधिकार है, अपने जोखिम पर अपनी भूमि की प्राकृतिक
क्षमताओं के विकास के लिए कितनी स्वतन्त्रता है? जहाँ तक छोटे-छोटे सुधारों का
प्रश्न है इस कठिनाई को लम्बे समय तक पट्टे पर भूमि देकर दूर किया जा सकता है।
स्काटलैंड को इनसे बड़ा लाभ पहुँचा है: किन्तु इनकी अपनी बुराइयाँ भी हैं। बहुधा
यह देखा गया है कि "आंग्ल काश्तकार के पास सदैव पट्टे से मिलती जुनती कुछ न
कुछ भूमि होती है मले ही उसके पास पट्टे के रूप में बिलकुल भी भूमि न हो:" और
"पुनः पट्टे की पूर्णरूप से आंग्ल प्रजातियों में भी मेटायज प्रणाली के कुछ चिह्न मिलते
हैं।" जब मौसम तथा बाजार काश्तकार के लिए अनुकूल हों तो वह अपना सम्पूर्ण
सगान दे देता है और भूस्वामी से ऐसी माँग नहीं करता जिससे वह नुद होकर सगान
बढ़ाने की बात सोचे। जब परिस्थितियाँ बहुत प्रतिकूल हों तो भूस्वामी आंशिक रूप
से दया भाव के कारण और आंशिक रूप से व्यवसाय की दृष्टि से सगान की अस्थायी
छूट दे देगा और स्वयं मरम्मत करने में सगले वाले उन खर्चों इत्यादि का भुगतान
करेगा जिनका अन्यथा किसान को ही भुगतान करना पड़ेगा। इस प्रकार प्रसामान्य
सगान में किसी प्रकार का परिवर्तन हुए बिना भूस्वामी तथा पट्टेदार के बीच इस
प्रकार का बहुत कुछ लेन देन होता रहता है।¹

इंग्लैंड में इस प्रकार की प्रथा प्रचलित रही है कि यदि पट्टेदार भूमि में सुधार
करे तो इसके लिए आंशिक रूप में मुआवजा मिलता है। हाल में ही कानून ने इसका
स्थान ही नहीं लिया है अपितु इससे भी अधिक मुआवजा दिखाया है। पट्टेदार को
वस्तुतः यह सुरक्षा मिली है कि स्वयं उसके द्वारा भूमि में किये गये युक्तिसंगत सुधारों
के फलस्वरूप यदि उसे भूमि से अतिरिक्त उपज प्राप्त हो तो उसका लगान नहीं बढ़ाया
जायेगा: और इस भूमि को छोड़ने पर वह नष्ट न हुए सुधारों के मूल्य के
बदले मुआवजा माँग सकता है जिसे पंचनिर्णय द्वारा तय किया जाता है।²

स्वामी के साथ अपनी योग्यता एवं कुशलता के फलस्वरूप उत्पन्न उस अतिरिक्त निवल
अधिशेष का बटवारा करे जिसे यद्यपि यथार्थ शब्दों में असाधारण नहीं कहा जा सकता
किन्तु फिर भी जो स्थानीय स्तर से ऊँचा हो, तो भूस्वामी का उक्त कार्य युक्तिसंगत
समझा जायेगा। इसी भाग में 615-16 पृष्ठों में विषय गये फुटनोट में शक्तिशाली
एवं शक्तिहीन दोनों जातियों द्वारा जोती हुई समानरूप से अच्छी भूमि के विषय
में भारत के बन्दोबस्त अधिकारियों के कार्य से तुलना कीजिए।

1 निकोलसन की Tenants' Gain not Landlord's Loss, अग्रप्रायः ॥
से तुलना कीजिए।

2 सन् 1883 ई० के कृषि जोत अधिनियम ने प्रथा को, जिसकी पुते कमेटी
ने भूरि भूरि प्रशंसा की थी किन्तु जिसे कानून का रूप देने का मुआवजा नहीं रखा था,
कानून का रूप दिया। अनेक सुधार आंशिक रूप से भूस्वामी के खर्च पर और आंशिक
रूप से पट्टेदार के खर्च पर किये गये और इनमें पूर्वोक्त व्यक्ति सामान तथा पट्टे-

काश्तकार
को सुधार
करने तथा
इनके फल
प्राप्त करने
की
स्वतंत्रता।

काश्तकार
तथा भू-
स्वामी के
बीच की
पुनः
पट्टेदारी।

कुले स्थानों में इमारतें बनाने में होने वाले व्यक्तिगत तथा सार्वजनिक हितों में परस्पर विरोध।

अन्त में शहरों में खुले स्थानों से होने वाले अज्ञानिय तथा सार्वजनिक हितों के विषय में भी दो शब्द कह दें। वेकफील्ड तथा बर्मेरिकी अर्थशास्त्रियों ने हमें यह सिखाया है कि किस प्रकार दूर दूर बसे हुए नये क्षेत्र में उपनिवेश के लिए हर नये व्यक्ति के आगमन से वह क्षेत्र घनी होता जाता है। इसके विपरीत घने बसे हुए क्षेत्र में हर नयी इमारत के खड़ी होने से या पुरानी इमारतों को ऊपर उठा देने से वह क्षेत्र निर्जन होता जाता है। वायु तथा प्रकाश के अभाव में सगी आयु के लोगों के लिए घर के बाहर शान्तिपूर्ण विश्राम तथा बच्चों के लिए स्वास्थ्यवर्द्धक खेल के अभाव में निरन्तर बड़े बड़े शहरों में जाकर बस जाने वाले इंग्लैंड के सर्वोत्तम लोगों की शक्तियाँ नष्ट हो गयी हैं। खाली पड़े हुए स्थानों में बिना सोच विचार के इमारतें खड़ी कर देने के कारण हम व्यावसायिक दृष्टिकोण से बहुत बड़ी भूल कर रहे हैं। थोड़ी सी मौलिक सम्पत्ति के लिए हम उन शक्तियों का विनाश कर रहे हैं जो सम्पूर्ण सम्पत्ति के उत्पादन के कारक हैं; हम उन लक्ष्यों का त्याग कर रहे हैं जिनकी प्राप्ति के लिए मौलिक सम्पत्ति केवल साधनमान है।¹

दुक्त अम लगता था। अन्य दशाओं में यही सर्वोत्तम समझा गया कि धान्तरिक रूप में भूस्वामी को ही ये सभी सुधार करने चाहिए। उसे इनके सम्पूर्ण खर्च एवं जोखिम को स्वयं वहन करना चाहिए तथा इनसे प्राप्त होने वाले लाभ को स्वयं रखना चाहिए। सन् 1900 के अधिनियम में इस बात को मान्यता दे दी गयी, और आंशिक रूप से इसे कार्यान्वित करने की सरलता के कारण इसमें यह छूट रखी गयी कि कुछ सुधारों के लिए मुआवजा तभी दिया जा सकेगा जब कि ये भूस्वामी की सहमति से किये गये हों। जल-निष्कासन के सम्बन्ध में पट्टेदार की इच्छा की सूचना भूस्वामी को अवश्य दी जानी चाहिए जिससे कि उसे स्वयं इन जोखिमों को उठाने तथा फलस्वरूप प्राप्त होने वाले लाभ में हिस्सा बंटाने का अवसर मिल सके। साद डालने तथा कुछ प्रकार की भरणभण्ड, इत्यादि करने के प्रसंग में पट्टेदार भूस्वामी की सलाह लिये बिना केवल यह जोखिम ले सकता है कि उसके परिव्यय की वंचमिर्णय में मुआवजा माँगने का कारण नहीं ठहरेगा जायेगा।

सन् 1900 ई० के अधिनियम में पंच को ऐसा मुआवजा निर्धारित करना पड़ता था जिसमें "इसमें आने वाले नये पट्टेदार के लिए सुधार के मूल्य का पर्याप्त रूप से प्रतिनिधित्व हो सके" और इसमें उस मूल्य के अग को कम कर दिया जाता था जिसे "भूमि की नैसर्गिक क्षमताओं" को जायत कर प्राप्त किया जाता है। किन्तु सन् 1906 के अधिनियम ने इस प्रकार की कटीती को रद्द कर दिया और जिन दशाओं में इस प्रकार को निष्क्रिय क्षमताएँ जायत की जा चुकी हैं उनमें से कुछ में भूस्वामी की सहमति लिये जाने की व्यवस्था होने के कारण तथा अन्य में स्वयं उसे जोखिम लेने का अवसर प्रदान करने के कारण भूस्वामी के हितों को पर्याप्त रूप से रक्षित समझा गया।

1. इस विषय पर परिशिष्ट छ (G) में आगे विचार किया गया है।

वितरण पर सामान्य विचार

§1. अब पिछले दस अध्यायों में दिये गये तर्कों का सारांश दिया जाता है। इससे हमारे सम्मुख आयी हुई समस्या का पूर्ण हल नहीं निकल सकता : क्योंकि इसमें विदेशी व्यापार, साक्षर तथा रोजगार के उत्तार-चढ़ाव तथा अनेकी रूपी में सम्मिलित एवं सामूहिक कार्य के प्रमाणा से सम्बन्धित प्रश्न उठते हैं। किन्तु इस पर भी इसके अन्तर्गत उन सर्वाधिक आधारमूलक एवं स्थायी कारणों के व्यापक प्रभाव भी आ जाते हैं जो वितरण एवं विनिश्चय को नियंत्रित करते हैं।

भाग 5 के अन्त में दिये गये सारांश में हमने उस निरन्तर विद्यमान सूत्र का पता लगाया जो विभिन्न समयों से माँग एवं सम्भरण के साम्य के सामान्य सिद्धान्त के प्रयोगों से होकर आगे बढ़ता है तथा उन्हें सम्बद्ध करता है। इनमें से कुछ इतने अल्प समय से सम्बन्धित हैं कि उत्पादन की लागत का मूल्य पर कुछ भी प्रत्यक्ष प्रभाव नहीं पड़ता तथा कुछ इतने लम्बे समय से सम्बन्धित हैं कि उत्पादन के उपकरणों का सम्भरण उनकी उस अप्रत्यक्ष माँग के अनुसार भलीभाँति समायोजित किया जा सकता है जो उनके द्वारा उत्पन्न वस्तुओं की प्रत्यक्ष माँग से व्युत्पन्न होती है। इस अध्याय में हम निरन्तरता के ऐसे अन्य सूत्र पर विचार करेंगे जो विभिन्न समयों को जोड़ने वाले सूत्र की भाँति सीधा न होकर तिरछा है। यह भौतिक एवं मानवीय उत्पादन के विभिन्न उत्पादनों एवं उपकरणों को जोड़ता है, तथा उनमें बाह्य रूप में महत्वपूर्ण अन्तर होने पर भी आधारमूलक एकता स्थापित करता है।

सर्वप्रथम मजदूरी तथा श्रम से प्राप्त अन्य उपार्जन पूँजी के व्याज से बहुत कुछ मिलते जुलते हैं। क्योंकि भौतिक एवं निजी पूँजी की सम्भरण कीमतों को नियंत्रित करने वाले कारणों में सामान्य सम्पर्क रहता है। जिन प्रयोजनों से कोई व्यक्ति अपने लड़के की शिक्षा में निजी पूँजी संचित करने के लिए प्रयोजित होता है वे उसके लड़के के लिए भौतिक पूँजी के संचय को नियंत्रित करने वाले प्रयोजनों की भाँति हैं।

एक परिस्थिति में कभी कभी पिता अपने लड़के के लिए समृद्ध तथा सुदृढ़ विनिर्माण या व्यावहारिक काम छोड़ने के लिए प्रयत्न एवं प्रतीक्षा करते हैं, तथा दूसरी परिस्थिति में वे बच्चों को पूर्ण चिकित्सा सम्बन्धी शिक्षा प्रदान करते समय सहायता पहुँचाने के लिए तथा अन्ततोगत्वा उनके लिए लाभप्रद व्यवसाय स्थापित करने के लिए प्रयत्न एवं प्रतीक्षा करते हैं। तीसरी परिस्थिति में पिता अपने बच्चों को अधिक समय तक विद्यालय में रखने के लिए तथा उसके बाद किसी शुशल व्यवसाय सीखते समय कुछ समय तक बिना वेतन के काम कर सकने के लिए प्रयत्न एवं प्रतीक्षा करते हैं जिससे उनके लड़के को स्वयं अपने पालन-पोषण के लिए प्रारम्भ से ही कोई ऐसा पेशा करने के लिए बाध्य न होना पड़े जिसमें युवक नावको को प्रारम्भ में तुलनात्मक

ऐसा सामयिक सारांश जिससे भाग 5 अध्याय 15 में दिये गये विषय की अधूर्णता होती है तथा उस निरन्तरता के सूत्र का पता लगता है जो पहले बतलाये गये सूत्र की भाँति सीधा न होकर तिरछा है।

भौतिक एवं निजी पूँजी की सामान्य सम्भरण कीमतों को निर्धारित करने वाले कारण सामान्य रूप से बहुत समान होते हैं।

रूप में ऊँचा वेतन मिलना है क्योंकि इसमें भविष्य में प्रगति के अवसर नहीं दिखायी देने। ऊपर बनलायी गयी पहली से दूसरी और दूसरी से तीसरी परिस्थितियों में निरन्तर परिवर्तन होता रहना है।

यद्यपि इनमें महत्वपूर्ण अन्तर है।

सामाजिक गठन को देखते हुए वास्तव में यह सत्य है कि माता-पिता ही केवल ऐसे व्यक्ति होते हैं जो अपने बच्चों की योग्यता सम्बन्धी निजी पूंजी को विकसित करने के लिए बहुत कुछ विनियोजन करते हैं; और उनके बच्चों की अनेक प्रथम श्रेणी की योग्यताओं का इसलिए विकास नहीं हो पाता क्योंकि जो लोग उनका विकास कर सकते हैं उनमें से ऐसा करने की विशेष रुचि नहीं है। यह सत्य व्यावहारिक रूप में बहुत महत्वपूर्ण है, क्योंकि इसके प्रभाव संचयी होते हैं। किन्तु इससे उत्पादन के मौलिक एवं मानवीय उपादानों के बीच कोई आधारभूत अन्तर पैदा नहीं होता क्योंकि यह इस तथ्य के सदृश है कि बहुत कुछ अच्छी भूमि पर बुरे ढंग से खेती की जाती है क्योंकि जो लोग इसमें अच्छे ढंग से खेती कर सकते थे वे वहाँ तक पहुँच ही नहीं सकते।

पुनः मानव के धीरे धीरे बढ़ने और धीरे धीरे क्षीण होने तथा माता-पिताओं द्वारा अपने बच्चों के लिए किमी व्यवसाय के ध्यान करने में प्रायः आगे सारी पीढ़ी की श्रेष्ठ दृष्टि रखने के कारण उत्पादन के विभिन्न प्रकार के मौलिक उपकरणों के सम्मरण की अपेक्षा मानवीय उपादानों के सम्मरण में माँग में परिवर्तनों के अनुसार पूर्ण परिवर्तनों के लिए अधिक समय लंब जाता है, और श्रम के सम्बन्ध में माँग एवं सम्मरण के बीच सामान्य समायोजन करने वाली आर्थिक शक्तियों के पूर्ण प्रभाव के लिए तो विशेषकर लम्बे समय की आवश्यकता होती है। इस प्रकार सभी बातों पर ध्यान देते हुए मालिक के लिए किसी भी विस्मय के घम की द्रव्यिक लागत उस श्रम की दीर्घकाल में उत्पन्न करने की वास्तविक लागत के बहुत कुछ अनुस्यू है।¹

व्यवसायी लोग विभिन्न औद्योगिक वर्गों की सेवाओं को माँकते हैं और इस प्रकार प्रतिस्थापन सिद्धान्त को जो कि दीर्घकाल में

§2. एक ओर उत्पादन के मानवीय उपादानों की तथा दूसरी ओर मौलिक उपादानों की कुशलताओं को एक दूसरे के विपरीत मापा जाता है। तथा उनकी द्रव्यिक लागत से इसका तुलना की जाती है। इनमें से प्रत्येक उपादान का किसी अन्य उपादान की अपेक्षा उर्सा सीमा तक उपयोग किया जाता है जहाँ तक इसके फलस्वरूप प्राप्त उत्पादन द्रव्यिक लागत के अनुपात में अपेक्षाकृत अधिक हो। व्यावसायिक उद्यम का एक मुख्य कार्य प्रतिस्थापन के इस महान सिद्धान्त के स्वतन्त्र प्रभाव में सुविधा प्रदान करना है। साधारणतया सार्वजनिक लाभ के लिए, किन्तु कभी कभी इसके विरुद्ध भी, व्यवसायी लोग निरन्तर मशीन तथा श्रम, पुनः अनुशल तथा कुशल धम, तथा अतिरिक्त फोरमन एवं प्रबन्धकों की सेवाओं की तुलना करते हैं। वे निरन्तर उन नयी नयी व्यवस्थाओं का पता लगाते हैं तथा उन्हें अपनाते हैं जिनमें उत्पादन के विभिन्न

1 भाग 4, अध्याय 5, 6, 7 तथा 12 व भाग 6, अध्याय 4, 5 तथा 7 से तुलना कीजिए।

कारकों को उपयोग में लाया जाता है, और वे उन व्यवस्थाओं को अपनाते हैं जो उनके लिए सबसे अधिक लाभदायक सिद्ध होती है।¹

प्रायः प्रत्येक श्रेणी के श्रम की लागत की तुलना में उसकी कुशलता को उत्पादन की एक या अधिक शाखाओं में किसी अन्य श्रेणियों के श्रम की लागत एवं कुशलता को ध्यान में रखकर निरन्तर मापा जाता है: तथा इनमे से प्रत्येक का बारी बारी से दूसरों की तुलना में मूल्यांकन किया जाता है। यह प्रतियोगिता प्राथमिक रूप में 'ऊर्ध्वाधर' होती है। यह उन विभिन्न ग्रेडों के लोगों के वर्गों के बीच रोजगार के लिए किया जाने वाला संघर्ष है जो उत्पादन की एक ही शाखा में सगे हुए हैं और उससे बाहर जाने की बात नहीं सोचते। किन्तु इस बीच 'क्षितिजीय' प्रतियोगिता सर्वद्वय होती रहती है तथा इसका रूप अधिक सरल होता है: क्योंकि एक तो प्रत्येक व्यवसाय के अन्दर अलग अलग कामों में युवक बड़े स्वच्छन्द रूप से आ-जा सकते हैं तथा दूसरे माता-पिता समीप में अपने कार्य को समान स्तर के किसी भी काम में साधारणतया अपने बच्चों को लगा सकते हैं। इस ऊर्ध्वाधर एवं क्षितिजीय प्रतियोगिता द्वारा विभिन्न ग्रेडों में काम करने वाले श्रम के बीच उनकी सेवाओं के लिए जो भुगतान किया जाता है उससे बड़ा प्रभावोत्पादक तथा घनिष्ठ सतुलन पाया जाता है, यद्यपि आज भी किसी भी ग्रेड में श्रमिकों की मर्ती अधिकशततया उसी ग्रेड में काम करने वाले लोगों के बच्चों में से की जाती है।²

इस प्रकार प्रतिस्थापन सिद्धान्त मुख्यतया अप्रत्यक्ष रूप में लागू होता है। जब तरल पदार्थ में भरी हुई दो टंकियों को नल द्वारा जोड़ा जाता है तो अधिक ऊँचे स्तर वाले तरल पदार्थ की टंकी से नल के मास का तरल पदार्थ खसलसेवार होने पर भी बहकर दूसरी टंकी में चला जायेगा। इस प्रकार एक टंकी के अगले छोर से दूसरी टंकी के अगले छोर को कोई भी तरल पदार्थ न बहने पर भी टंकियों के सामान्य स्तर समान हो जायेंगे। यदि असंख्य टंकियाँ नली द्वारा जोड़ दी जायें तो उन सब में विद्यमान तरल पदार्थ का स्तर एक सा होने लगेगा, यद्यपि कुछ टंकियों का अन्य टंकियों के साथ कुछ भी प्रत्यक्ष सम्बन्ध नहीं है। इसी प्रकार प्रतिस्थापन सिद्धान्त परोक्ष मार्गों द्वारा व्यवसायो में, तथा यहाँ तक कि उन विभिन्न ग्रेडों में, कुशलता के अनुसार आय को बाँटने की ओर निरन्तर प्रवृत्त हो रहा है, जो एक दूसरे के प्रत्यक्ष सम्पर्क में नहीं हैं तथा जो प्रथम दृष्टि में एक दूसरे से प्रतिस्पर्धा करते हुए नहीं दिखायी देते।

§3. जब हम अकुशल श्रमिक से कुशल श्रमिक, उसके बाद फोरमैन, विभागाध्यक्ष, आंशिक रूप में लाभ का कुछ अंश पाने वाले किसी बड़े व्यवसाय के सामान्य प्रबन्धक, उसके और साझेदार, तथा अन्त में किसी बड़े निजी व्यवसाय के प्रधान साझेदार के विषय में विचार करते हैं तो निरन्तरता भंग नहीं होती: और किसी सयुक्त

पूर्णरूप से लागू होता है, जन्म देते हैं।

किन्तु जहाँ तक व्यावसायिक व्यक्तियों

1 भाग 5, अध्याय 3, अनुभाग 3, तथा भाग 6, अध्याय 7, अनुभाग 2 से तुलना कीजिए।

2 भाग 4, अध्याय 6, अनुभाग 7, तथा भाग 6, अध्याय 5, अनुभाग 2 से तुलना कीजिए।

के एकमात्र साधन हैं।

राष्ट्रीय लाभांश जो कि सभी उत्पादनों का संयुक्त उत्पाद है तथा जिसमें से प्रत्येक की मात्रा के बढ़ने के साथ वृद्धि होती है, प्रत्येक उत्पादन की माँग का भी एकमात्र साधन है।

पूँजी में वृद्धि से श्रम के रोजगार का क्षेत्र किस प्रकार बढ़ाया जा सकता है।

इस प्रकार शैतिक पूँजी में वृद्धि से इसे नये उपयोगों में लगाया जाता है, और यद्यपि ऐसा करने में इससे कुछ व्यवसायों में शारीरिक श्रम के रोजगार का क्षेत्र यदा-यदा घट सकता है तब भी कुल मिलाकर इससे शारीरिक श्रम की तथा उत्पादन के सभी अन्य उत्पादनों की माँग बहुत अधिक बढ़ जाती है। क्योंकि इससे राष्ट्रीय लाभांश में जो सभी के लिए माँग का आग साधन है, अधिक वृद्धि होगी और चूँकि रोजगार के लिए इसकी प्रतियोगिता बढ जाने के कारण व्याज की दर कम हो जायेगी अतः श्रमिक को पूँजी एवं श्रम की किसी मात्रा को लगाने से प्राप्त होने वाला संयुक्त उत्पाद का पहले की अपेक्षा अधिक भाग प्राप्त होगा।

श्रम के लिए इस नयी माँग के कारण आंशिक रूप में कुछ नये उपक्रम खुलेंगे जो कि अब तक आरम्भनिर्गम न हो सके थे, और नयी तथा अधिक उच्चनी मशीनों के निर्माताओं द्वारा नयी माँग की जायेगी। क्योंकि जब यह कहा जाता है कि नशांन का श्रम के स्थान पर प्रतिस्थापन किया गया है तो इसका अमिप्राय यह होता है कि अधिक प्रतीक्षा वाले एक श्रेणी के श्रम की कम प्रतीक्षा वाले श्रम से प्रतिस्थापना की गयी है: और केवल इसी कारण सामान्यरूप में श्रम के स्थान पर पूँजी की प्रतिस्थापना करना तब तक असम्भव होगा जब तक कि अन्य स्थानों से पूँजी का स्थानीय रूप में आयात न किया जाय।

यदि किसी वर्ग के श्रमिक अधिक कुशल हों जायें तो उनकी मजदूरी बढ़ जाती है तथा मजदूरी की अन्य दरें भी बढ़ जाती हैं यदि इनकी संख्या अधिक हो जाय तो इनकी मजदूरी घटने लगती है जबकि मजदूरी की

कुछ भी हो यह बात फिर भी सत्य है कि पूँजी की मात्रा में वृद्धि होने से श्रम को जो मुख्य लाभ प्राप्त होता है वह इसके लिए रोजगार के नये क्षेत्र प्राप्त होने से नहीं मिलता, अपितु भूमि, श्रम तथा पूँजी (या भूमि श्रम तथा प्रतीक्षा) के संयुक्त उत्पाद को बढ़ाने से तथा उस उत्पाद के अंश को कम करने से मिलता है जो पूँजी या (प्रतीक्षा) की निश्चित मात्रा का पुरस्कार हो सकता है।

§5. किसी भी एक औद्योगिक समूह के कार्य की मात्रा में होने वाले परिवर्तन का अन्य प्रकार के श्रम के रोजगार के क्षेत्र में पड़ने वाले प्रभाव का विवेचन करते समय इस प्रश्न को उठाने की कोई आवश्यकता न थी कि कार्य में वृद्धि उस समूह के लोगों की संख्या में वृद्धि के कारण हुई या उनकी कार्यकुशलता में वृद्धि के कारण हुई: क्योंकि उस प्रश्न का अन्य प्रश्नों के साथ कोई भी प्रत्यक्ष सम्बन्ध नहीं है। दोनों दशाओं में राष्ट्रीय लाभांश में बराबर ही वृद्धि होती है - दोनों दशाओं में प्रतिस्पर्धा से वे ऐसे उपयोगों में अपने को लगाने के लिए बराबर ही बाध्य होंगे जिनमें उनका सीमान्त तुष्टिगुण कम है, तथा इस प्रकार सयुक्त उत्पाद के उस भाग में उतनी ही कमी हो जायेगी जितनी कि वे किसी खास प्रकार के कार्य की किसी खास मात्रा को प्राप्त करने का दावा करते हैं।

किन्तु यह प्रश्न उस समूह के सदस्यों के लिये बड़े महत्व का है, क्योंकि यदि उनकी कार्यकुशलता में एक दसवें भाग के बराबर परिवर्तन हो तो उनमें से हर दस लोगों को प्राप्त होने वाली कुल आय उतनी ही उंची होगी जितनी कि उनकी कुशलता

के न बदलने पर उनकी संख्या में एक दसवें भाग के बराबर वृद्धि होने में हर म्याग्ह लोगों की होगी।¹

प्रत्येक वर्ग के श्रमिकों की मजदूरी की अन्य वर्गों की सख्या एवं कार्यकुशलता पर निर्भरता इस सामान्य नियम का एक विशेषरूप है कि वातावरण (या संयोग) का उस निवल उत्पाद को निर्धनित करने में वैसे ही हाथ रहता है जैसा कि मनुष्य की शक्ति एवं योग्यता का और प्रतिस्पर्धा के प्रभाव के कारण निरन्तर उसकी मजदूरी इस निवल उत्पाद के निकट पहुँचने की कोशिश करती है।

श्रमिकों की किसी वर्ग की मजदूरी जिस निवल उत्पाद के निकट होनी है उसका, इस कल्पना पर अनुमान लगाना चाहिए कि उत्पादन को उस सीमा तक बढ़ाया गया है जिस पर इसे ठीक मामान्य लाभ पर न कि इससे अधिक लाभ पर, बाजार में बेचा जा सकता है, तथा इसकी सामान्य कार्यकुशलता वाले उसे श्रमिक के प्रसंग में गणना करनी चाहिए जिसके अनिश्चित उत्पादन में सामान्य योग्यता एवं सामान्य सीमाएँ तथा सामान्य माथनों वाले मालिक की केवल सामान्य लाभ पर न कि उससे अधिक, पर लागत बसल हो जानी है। (सामान्य श्रमिक की कार्यकुशलता की अधिक अपेक्षा या कार्यकुशलता श्रमिक की सामान्य मजदूरी का रता लगाने के लिए इस निवल उत्पाद में अवश्य ही कुछ वृद्धि या कमी की जानी चाहिए) इसके लिए जो समय जुता जाय वह ऐसा हो कि उसमें सामान्य समृद्धि रहे, तथा विभिन्न प्रकार के श्रम की सापेक्षिक रूप से समुचित मात्रा में पूर्ति हो सके। दृष्टान्त के लिए यदि इमारत बनाने का व्यवसाय असाधारण रूप से बढ़ गया हो या आसाधारण रूप से समृद्धि पर हो, या इमारत बनाने के अन्य श्रेणियों के कारीगर बहुत बढ़ी मात्रा में मिलने लें, तथा राजे अथवा बड़े-बड़े की समुचित मात्रा में पूर्ति न होने पर यदि इसका विकास जबरदस्त हो जाय तो यह ऐसा अवसर होगा जब राजों और बड़े-बड़े की सामान्य मजदूरी में निवल उत्पाद के सम्बन्धों का अनुमान लगाना सुविधापूर्ण होगा।²

अन्य दरें बढ़ती हैं।

वातावरण के मजदूरी पर पड़ने वाले इस तथा अन्य प्रभावों का भी सामान्य कार्य-कुशलता वाले श्रमिक के निवल उत्पाद को नियंत्रित करने में हाथ रहता है और सामान्य मजदूरी इस निवल उत्पाद के लगभग बराबर होती है।

1 उदाहरण के लिए मान ले कि उस समूह के कार्य की मात्रा में एक-दसवें भाग के बराबर वृद्धि होने से उन्हें उन कार्यों को करने के लिए बाध्य होना पड़ता है जिनमें उनका सीमान्त कार्य निम्नतर हों, और इस प्रकार किसी निश्चित कार्य में उनकी तीसरे अंश के बराबर मजदूरी घट जाती है तो उनकी संख्या में वृद्धि के कारण होने वाले परिवर्तन से उनकी औसत मजदूरी में तीसरे भाग के बराबर कमी होगी। किन्तु यदि यह परिवर्तन उनकी कार्यकुशलता में वृद्धि होने के कारण हुआ है तो उनकी मजदूरी में सीलहवें भाग के बराबर वृद्धि होगी। (अधिक यथार्थरूप में उनकी मजदूरी पहले की अपेक्षा $\frac{1}{10} \times \frac{20}{30} = 1\frac{2}{30}$ हो जायेगी)।

2 श्रम की मजदूरी तथा सामान्य निवल उत्पाद के बीच सम्बन्ध के लिए भाग 6, अध्याय 1, तथा 2 और विशेष कर पृष्ठ 493-502 तथा 185-38 देखिए। इस विषय पर भाग 6, अध्याय 13 विशेषकर पृष्ठ 678 के फुटनोट में और आगे विवेचन किया गया है। यह वास्तविक प्रतिनिधि सीमान्त का पता लगाने के लिए भाग 5, अध्याय

8, अनुभाग 4, 5 देखिए: जहाँ (पृष्ठ 399 के फुटनोट में) यह तकं दिया गया है कि उस सीमान्त के पहुँचने पर किसी भी वर्ग के अधिकों की पूर्ति का अन्य वर्गों की मजदूरी पर जो प्रभाव पड़ता है उसका पहले से ही अंकन किया गया है: और किसी भी व्यक्तिगत श्रमिक का किसी देश के उद्योगों के सामान्य आर्थिक वातावरण पर जो प्रभाव पड़ता है वह नाममात्र का है और उसकी मजदूरी के सम्बन्ध में उसके निवल उत्पाद का अनुमान लगाने के लिए प्रभाव को ध्यान में रखना आवश्यक नहीं है। भाग 5, अध्याय 12 तथा परिशिष्ट ज (H) में उत्पाद में इस प्रकार की उत्पादन में तीव्र वृद्धि के मागं में आने वाली बाधाओं के विषय में चाहे इसमें सैद्धांतिक रूप में बड़ी क्लिफपट्टें क्यों न हों, कुछ विचार किया गया है तथा उनके सम्बन्ध में 'सीमांत' शब्द के प्रयोग करने में आवश्यक विशेष सावधानी बरतने के विषय में भी कुछ कहा गया है।

आर्थिक प्रगति के सामान्य प्रभाव

§1. किसी स्थान में श्रम एवं पूँजी के नियोजन के लिए जो क्षेत्र सुलभ होता है वह एक तो वहाँ के प्राकृतिक साधनों पर दूसरा ज्ञान तथा सामाजिक एवं औद्योगिक संगठन की प्रगति से इनका सदुपयोग करने की शक्ति पर और तीसरा उसकी उन बाजारों तक पहुँच पर निर्भर रहता है जिनमें उनकी अपनी आवश्यकता से अधिक चीजें बेची जा सकती हैं। इस अन्तिम दशा के महत्व को बहुधा कम आँका जाता है, किन्तु जब हम नये देशों के इतिहास को देखें तो यह स्पष्ट रूप से दृष्टिगोचर होता है।

आमतौर पर यह कहा जाता है कि जहाँ बिना लगान दिये प्रचुर मात्रा में अच्छी भूमि उपलब्ध हो तथा जनवायु अस्वास्थ्यकर न हो वहाँ श्रम का वास्तविक उत्पादन तथा पूँजी पर व्याज दोनों ही ऊँचे होंगे। किन्तु यह केवल आंशिक रूप में ही सत्य है। अमेरिका के आदिम उपनिवेशी बहुत कठिनाई से रहे। प्रकृति से उन्हें लकड़ी तथा मांस प्रायः मुफ्त मिल जाते थे: किन्तु उन्हें जीवन के आराम एवं विलासिता की बहुत थोड़ी ही चीजें सुलभ थीं। आज भी विशेषकर दक्षिणी अमेरिका तथा अफ्रीका में अनेक ऐसे स्थान हैं जहाँ प्रकृति प्रचुररूप से उदार है किन्तु इसके बावजूद वहाँ कोई भी श्रम एवं पूँजी नहीं लगाना चाहता, क्योंकि वहाँ श्रेय संसार के साथ आवागमन के कोई भी सहज साधन उपलब्ध नहीं हैं। दूसरी ओर खारी मरुभूमि के बीच किसी खनन क्षेत्र में बाह्य संसार के साथ एक बार संचार की व्यवस्था स्थापित हो जाने पर या किसी उपजाऊ समुद्री तट पर बसे हुए व्यापारिक केन्द्र में श्रम पूँजी के प्रयोग से ऊँचा पारितोषिक मिल सकता है। यदि उन्हें अपने ही साधनों तक सीमित रहना पड़े तो वे केवल थोड़ी ही जनसंख्या का पालन-पोषण कर सकेंगे और वह भी अत्यन्त गरीबी की दशा में। जब से वायु गमनागमन का विकास हुआ है, नये संसार की निर्मित वस्तुओं के लिए पुराने संसार में बहुत अच्छे बाजारों के मिलने से उत्तरी अमेरिका, आस्ट्रेलिया तथा अफ्रीका एवं दक्षिणी अमेरिका के कुछ भागों में श्रम एवं पूँजी के नियोजन के लिए इतना अच्छा क्षेत्र मिला है जितना शायद ही कभी मिला हो।

किन्तु कुछ भी हो नये देशों की वर्तमान समृद्धि का मुख्य कारण पुराने संसार में मिलने वाले ऐसे बाजार हैं जहाँ चीजें तलाश नहीं बेची जाती किन्तु उन्हें किसी सुदूर तिय में देने के वायदे किये जाते हैं। चन्द उपनिवेशी उपजाऊ भूमि के विशाल क्षेत्रों पर सम्पत्ति के स्थायी अधिकार मान लेने के बाद अपनी ही पीढ़ी में उससे मिलने वाला भावी फल प्राप्त करना चाहते हैं, और प्रत्यक्षरूप में ऐसा नहीं कर सकने के कारण वे पुराने संसार में निर्मित तैयार माल के बदले में भावी पीढ़ी में अपनी भूमि में उगायी जाने वाली वस्तुओं को कहीं अधिक मात्रा में देने का वायदा कर अप्रत्यक्ष

नये देशों में जहाँ पुराने संसार के बाजारों तक अच्छी पहुँच नहीं होती वहाँ पूँजी एवं श्रम के नियोजन का क्षेत्र सर्वत्र प्रचुर नहीं रहता।

पुराने देशों में किसी नये देश की भावी आय को व्ययक में रखने के

लिए अच्छा बाजार मिलता है तथा परिणामस्वरूप पश्चादुक्त में पूँजी के समागम से दैनिक मजदूरी बहुत अधिक हो जाती है। किन्तु श्रम के कार्यकाल होने के कारण वह महंगा नहीं होता।

रूप से ऐसा करते हैं। वे किसी न किसी स्थान में बहुत ही ऊँचे व्याज की दर पर पुराने ससार के पास अपनी नयी सम्पत्ति बचक में रखते हैं। जिन अंग्रेज तथा अन्य लोगों ने अपने वर्तमान ज्ञानन्द के साधन संचित कर लिए हैं वे इन साधनों को अपने देश की अपेक्षा भविष्य में अधिक आय प्राप्त करने की आशा से शीघ्र ही नये देशों में नगाने के लिए दे देते हैं: उस नये देश में पूँजी का एक विशाल प्रवाह प्रवाहित होने लगना है, और वहाँ इसके फलस्वरूप मजदूरी की दर बहुत ऊँची हो जाती है। इस नयी पूँजी का मुद्रवर्ती क्षेत्रों में भी धीरे धीरे विनियोजन होने लगना है। इसका वहाँ इतना प्रभाव है, तथा वहाँ इसे लेने के लिए इतने लोग इच्छुक रहते हैं कि बहुधा इसके लिए बहुत लम्बे समय तक प्रतिमाह दो प्रतिशत व्याज मिलता है जो बाद में धीरे धीरे घट कर प्रतिवर्ष छ या सम्भवतः पाँच प्रतिशत ही रह जाता है। क्योंकि अविवासी पूर्ण रूप से उद्योग होने तथा कुछ ही समय बाद बड़ी मूल्यवर्धन होने वाली उम्र सम्पत्ति पर निजी अधिकार-पत्र पाने की सम्भावना से, स्वतंत्र उप-श्रामी बनने, और यदि हो सके तो अन्य लोगों का मानिक बनने के लिए उत्सुक रहते थे। अतः मजदूरी की ऊँची मजदूरी द्वारा आकर्षित करना पड़ता था और इस मजदूरी का भुगतान अधिकतर रूप से पुराने ससार से बचक पर, या किसी अन्य प्रकार से उधार ली गयी वस्तुओं के रूप में किया जाता था।

कुछ भी हो यह ठीक ठीक अनुमान लगाना बठिन है कि नये देशों के मुद्रवर्ती भागों में मजदूरी की वास्तविक दर क्या रही है। यहाँ के श्रमिक ऐसे चुने हुए लोग होते थे जिनका साहसिक कार्य के लिए स्वाभाविक श्रुति था जो कठोर, दृढ़ तथा उद्यमी थे, जो पूर्ण युवावस्था में थे और जिनके बीमार होने की कोई सम्भावना न थी। उन लोगों पर जो अलग अलग प्रकार के काम का मार पड़ता था वह औसत अंग्रेज श्रमिक की सहनशक्ति से अधिक और यूरोप के औसत श्रमिक की सहनशक्ति से कहीं अधिक था। उनमें कोई भी निषेध नहीं था, क्योंकि उनमें कोई भी ऐसा नहीं होता था जो दुर्बल हो। यदि कभी कोई व्यक्ति रोगग्रस्त हुआ तो उसे किसी अधिक पने बसे हुए स्थान में आराम करने के लिए वाध्य किया जाता था जहाँ आय अर्जित करने के अवसर यद्यपि कम थे किन्तु वहाँ शान्ति अधिक थी और बकान कम। उनके उपार्जन की यदि द्रव्य के रूप में आका जाय तो यह बहुत अधिक होगा किन्तु उन्हें आराम तथा विश्वास की उन अनेक वस्तुओं की बहुत ऊँची कीमतों पर खरीदना पड़ता था या उन्हें विलकुल ही त्यागना पड़ता था जो अधिक स्थिर स्थानों में रहने पर मृत में या कम कीमत पर प्राप्त हो सकती थी। इनमें से अनेक चीजें तो केवल कृत्रिम आवश्यकताओं की पूर्ति करती थी, और उनके इन स्थानों में उपयोग करने की कोई भी आवश्यकता न थी विशेषकर जब ये चीजें न तो किसी के पास थी और न उनके प्राप्त होने की आशा ही थी।

समय के ध्यतीत होने के साथ साथ

जनसंख्या के बढ़ने के साथ, अच्छी स्थितिवाली जगहों पर पहले से ही अधिकार हो जाने के कारण, प्रकृति से कृपकों के सीमान्त प्रयत्नों के बदले में बच्चे भाल के रूप में साधारणतया कम प्रतिफल मिलता है, और इसके फलस्वरूप मजदूरी कुछ

घटने लगती है। किन्तु कृषि में भी क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम के साथ क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम का निरन्तर संघर्ष होता है, और भूमि के अनेक टुकड़े जिन पर सर्वप्रथम अधिकार करने का प्रयत्न नहीं किया गया था उनमें सन्निध रूप से कृषि करने का पर्याप्त रूप से अच्छा प्रतिफल मिलने लगा। इसी बीच सड़को तथा रेलमार्गों के विकास तथा विभिन्न प्रकार के नज्जारों एवं विभिन्न प्रकार के उद्योगों के पनप जाने से उत्पादन में असांक्ष्म कृपायुक्त सम्भव हो गयी। इस प्रकार क्रमागत उत्पत्ति ह्रास तथा क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्तियाँ पूर्णरूप से सन्तुलित पायी जाने लगी। यद्यपि कभी एक और कभी दूसरा अधिक प्रभावशाली दिखायी देता था।

यदि धन एवं पूँजी में समान दरों से वृद्धि हो और यदि इन दोनों का उपयोग करने से उत्पादन में क्रमागत उत्पत्ति समता का नियम लागू हो तो धन एवं पूँजी की किसी मात्रा अर्थात् पहले की भाँति बराबर अनुपात में एक साथ उपयोग में लाये जाने वाले धन एवं पूँजी के बीच विभाजित किये जाने वाले पुरस्कार में कोई भी परिवर्तन न होगा। अतः मजदूरी या व्याज में किसी परिवर्तन का होना आवश्यक नहीं।

यदि किसी प्रकार पूँजी में धन की अनेकानेक वही अधिक तेजी से वृद्धि हो तो व्याज की दर सम्भवतया गिर जायेगी और इसके फलस्वरूप मजदूरी की दर सम्भवतया बढ़ जायेगी किन्तु यह पूँजी के लिए प्राप्त होने वाले हिस्से में किसी निश्चित मात्रा में कमी होने पर ही सम्भव होगा। इस पर भी पूँजी के कुल हिस्से में धन के कुल हिस्से की अनेकानेक अधिक तेजी से वृद्धि होगी।¹

1. दृष्टान्त के लिए यह मान लीजिए कि पूँजी की मात्रा 4, तथा धन की मात्रा 4 से 4 प के बराबर उत्पादन किया जाता है, जिसमें से पूँजी के व्याज के रूप में 4 मात्रा देनी पड़ती है और धन के लिए 3 प शेष बचता है। (प्रबन्ध को शान्तिल करके हुए धनिकों को उनके प्रेडो में विभाजित किया जा सकता है किन्तु इन सबको किसी निश्चित कार्यकुशलता वाले एक दिन के अकुशल धन के सामारण भावक के रूप में विहासित किया जाता है: पीछे भाग 4, अध्याय 3, अनुभाग 8 देखिए)। अब यह मान लीजिए की धन की मात्रा दुगुनी तथा पूँजी की मात्रा चौगुनी हो गयी है; और उत्पादन के प्रत्येक उपकरण को किसी मात्रा की निरर्थक कुशलता में कोई परिवर्तन नहीं हुआ है। तब हम 2 ल की सह्यिता से 4 क से $2 \times 3 प + 4 प = 10 प$ का उत्पादन करने की आज्ञा कर सकते हैं। अब यह कल्पना कीजिए कि व्याज की दर, अर्थात् पूँजी की किसी भी मात्रा का पुरस्कार (जिसमें प्रबन्ध इत्यादि के कार्य को अलग रखा जाय) अपनी मूल मात्रा के दो-तिहाई के बराबर हो गया हो, जिससे 4 क को 4 प के स्थान पर केवल 8 प मिले, तब सभी किस्म के धन के लिए 6 प के स्थान पर 7 1/2 प शेष बचेगा। पूँजी की प्रत्येक मात्रा के लिए मिलने वाली राशि कम हो जायेगी, और धन की प्रत्येक मात्रा के लिए मिलने वाली राशि बढ़ जायेगी। किन्तु पूँजी के लिए दो जाने वाली कुल राशि में 2:0 के अनुपात में वृद्धि होगी। जब कि धनिक को मिलने वाली राशि में 22:0 के अनुपात में जो कि अपेक्षानुगत कम है, वृद्धि होगी।

क्रमागत उत्पत्ति ह्रास को प्रवृत्ति के बड़ी वृद्धता से लागू न होना पर भी पूँजी का सामान्य सापेक्षक रूप में अधिक मन्व पड़ जाता है तथा मजदूरी गिरने लगती है।

किन्तु वस्तुओं के उत्पादन में चाहे ऋमागत उत्पत्ति समता नियम लागू हो या न हो, भूमि पर नये अधिकारपत्र प्राप्त करने में ऋमागत उत्पत्ति द्वारा नियम तैयारी से लागू होता है। विदेशी पूंजी का नमागत पहले के बराबर होने पर भी जन-संख्या के अनुपात में कम हो जाता है। अब पुराने संसार से उधार ली गयी वस्तुओं में नये मजदूरों का कमी भी अधिक मात्रा में नुगृहण नहीं किया जाता: और यही मुख्य कारण है जिसके फलस्वरूप बाद में किसी निश्चित कार्यकुशलता द्वारा जीवन का आवश्यक आराम तथा विनाशिता का आवश्यकताएँ कम होने लगती हैं। किन्तु दो अन्य कारणों से द्रव्य के रूप में मापों जाने वाली औसत दैनिक मजदूरी कम होने लगती है। सम्पत्ता की आराम तथा विनाश की आवश्यकता में वृद्धि होने पर आदिवासियों की प्रतीक्षा कम दृष्ट-गुण्ट प्रदानों नागरिकों के समागम से धर्म की औसत कार्यकुशलता मायारणनया कम हो जाती है: और आराम एवं विनाशिता की अनेक नयी चीजें प्रथम-मंथ में द्रव्यिक मजदूरी के अंग नहीं हैं किन्तु ये इनके अतिरिक्त प्राप्त होती हैं।

इंग्लैंड की
वाणिज्यिक
औद्योगिक
समस्याएँ
अटलाण्टिक
समाजवादी
समस्याओं
के ही
विकसित
रूप हैं।

§2. उन्मत्त की वर्तमान आर्थिक दशा वृद्धिमान पर उत्पादन करने की प्रवृत्तियों का नया बहूत समय से धारें धारें पनपने हुए उन शोक व्यापारों का प्रत्यक्ष फल है जो धर्म एवं वस्तुओं के रूप में किये जाते हैं, किन्तु जिन्हें अटलाण्टिक महासागरी में यात्रिकी आर्थिकारो से तथा नमूदा पार उन उपसोक्तार्थों में वृद्धि के कारण प्रोत्साहन मिला है जो एवं ही दग की कमी दृष्टि वस्तुओं का बहूत बड़ा भाग में आयात किया करते थे। इनके फलान् मगिनो से बने हुए परस्पर बदले जा सकने वाले पुर्जों तथा उद्योग की नए एवं ज्ञाना में विशेष प्रकार की मशीनों के उपयोग के लिए सर्वप्रथम विशेष प्रकार की मशीनें बनायी गयीं। उन समय किसी विनिर्माण वाले देशों में जहाँ उद्योगों का स्थानान्तरण हुआ था तथा बहूत बड़ी मात्रा में पूंजी लगायी गयी थी। विशेष-कर जब पूंजी के विनाश अष्टार की संयुक्त पूंजी या विकसित कम्पनियों या वाणिज्यिक

ऐसे विषयों में व्याज की बिलग करना सर्वोत्तम होगा किन्तु ऐसा करने के लिए यह उत्तम होता है कि हम व्याज के स्थान पर पूंजी के विषय पर कुछ विचार करते तथा पूंजीपतियों के हितों (न कि पूंजी के हितों) तथा मजदूर के हितों में विषयों को दिखाने।

1 हमने इन्हें इस निष्कर्ष पर पहुँचते समय कि ऋमागत उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्ति से ऋमागत उत्पत्ति द्वारा की प्रवृत्ति निष्क्रिय हो जायेगी ध्यान में रखा था: और आन्तविक मजदूरों में परिवर्तनों का पता लगाते समय हमें अवश्य ही उन्हें उनके सम्पूर्ण मूल्य पर आँकना चाहिए। अनेक इतिहासकारों ने अल्प अल्प युगों में मजदूरी की केवल उन वस्तुओं के प्रयोग में तुलना की है जिनका सदैव ही साधारणतया उपयोग होता रहा है किन्तु इस विषय में यह पता लगता है कि ये ही वे चीजें हैं जिनमें ऋमागत उत्पत्ति द्वारा नियम लागू होता है, तथा जो जनसंख्या के बढ़ने के साथ-साथ दुर्लभ होती जाती हैं। अतः इस प्रकार अपनाया गया दृष्टिकोण एवतरफा है तथा इसका सामान्य प्रभाव अस्वाभाविक है।

न्यासों (Trusts) में मंयुक्त रूप से लगाया गया था। क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम को सर्वप्रथम लागू होते देखा गया। इसके पश्चात् सुदूर वाजारों में विन्नी के लिट् वस्तुओं को सतर्कतापूर्वक अलग अलग श्रेणियों में रखन का कार्य आरम्भ हुआ जिससे उत्पादन-वाजारी तथा स्टॉक-एक्सचेंजों में राष्ट्रीय एवं यहां तक कि अन्तर्राष्ट्रीय सट्टे से सम्बन्धित संघों की स्थापना हुई। और उत्पादकों के बीच चाहे वे उद्योगपति हो या श्रमिक, अधिक समय तक बने रहने वाले संघों की भांति इनसे भी भविष्य में आगामी पीढ़ी को अनेक गम्भीर समस्याओं का सामना करना पड़ेगा।

आधुनिक आन्दोलन के महत्व की मुख्य बातें ये हैं कि अनेक प्रकार के कार्यों को घटाकर एक ही प्रकार के कार्यों में परिणत किया जाय, और प्रत्येक प्रकार के संघर्षों को जिससे शक्तिशाली एजेंसियाँ अपने कार्यों को संगठित करती हैं तथा अपने प्रभाव को विस्तृत क्षेत्रों तक फैलाती हैं, कम किया जाय तथा नयी प्रणालियों एवं नयी शक्तियों द्वारा यातायात का विकास किया जाये। अठारहवीं शताब्दी को बँकट-निट्टी की सबकों तथा विकसित नौपरिवहन के कारण ग्यानीय गुटों एवं एकाधिकारों का विनाश हो गया। और इनसे दूर दूर तक फैले हुए अन्य गुटों एवं एकाधिकारों के विकास के लिए सुविधाएँ मिलीं। हमारे युग में भी मुद्रणालय, तार तथा टेलीफोन जैसे संचार के साधनों के भूमि तथा समुद्र के ऊपर और अधिक फैलने तथा उनकी लागत के कम होने के फलस्वरूप यही पैघ प्रवृत्ति दिखायी दे रही है।

§3. यद्यपि आज की भाँति अठारहवीं शताब्दी में इंग्लैंड का वास्तविक राष्ट्रीय लाभार्थ उसके निर्यात की चीजों में प्रभागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के प्रभाव पर बहुत निर्भर था, किन्तु इस निर्भरता का स्वरूप अब बहुत अधिक बदल चुका है। तब विनिर्माण की नयी प्रणालियों में इंग्लैंड को लगभग एकाधिकार मिलता जा रहा था और उसके माल में से प्रत्येक गाँठ की विन्नी के बदले में उनका सम्भरण कृत्रिम रूप से सीमित होने पर सदैव विदेशों से अत्यधिक मात्रा में उपज मिलती करती थी। किन्तु आर्थिक रूप से इस कारणवश कि स्थूल आकार की वस्तुओं को अधिक दूर तक ले जाना सम्भव न था, सुदूर-पूर्व तथा सुदूर-पश्चिम से आने वाले उसके आयात में मुख्यतया घनाट्ट्य लोगों के आराम तथा विलास की वस्तुएँ ही शामिल थीं। उनका आंगल कामगारों की श्रम के रूप में आवश्यक वस्तुओं की लागत घटाने में बहुत प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ा था। वहाँ के नये व्यापार से वास्तव में लौहपात्रों, वस्त्र तथा उसके उपभोग के अन्य आंगल विनिर्माण की चीजों की लागत अप्रत्यक्ष रूप में कम हो गयी क्योंकि इनका समुद्र पार स्थित उपभोक्ताओं के लिए बहुत बड़े पैमाने पर उत्पादन होने से ये उनके लिए भी सस्ती हो गयी। किन्तु इनका उसके भोजन की लागत पर बहुत कम प्रभाव पड़ा, किन्तु यह लागत उस समय बढ़ने लगी जब विनिर्माण वाले क्षेत्रों में जहाँ संवृद्धित श्रामीण जीवन के परम्परागत निबंधन नहीं लागू होते, जनसंख्या में तीव्र वृद्धि के कारण क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति लागू होने लगी। कुछ ही समय बाद फ्रान्स के महायुद्ध तथा लगातार दुर्गी फसलों के होने से यह लागत इस चरम सीमा तक पहुँच गयी कि शायद ही कभी यूरोप में इतनी ऊँची रही हो।

आधुनिक आन्दोलन के महत्व की मुख्य बातें।

अठारहवीं शताब्दी में विदेशी व्यापार का राष्ट्रीय लाभार्थ के मुख्यतया उस भाग पर प्रभाव पड़ा जिसमें आराम तथा विलास की चीजें शामिल थीं।

किन्तु अब
इसके
फलस्वरूप
इंग्लैंड
के पास
अपनी
आवश्यकताओं को
पूरा करने
की बहुत
अधिक
शक्ति है।

किन्तु धीरे धीरे विदेशों व्यापार का हमारे मुख्य भोजन की उत्पादन लागत पर प्रभाव पड़ने लगा। जपेरिकन को ज्वरभंग्या जैसे ही अटलांटिक से पश्चिम की ओर फैनी अत्रिक अच्छी नया उमर में अत्रिक अच्छा रहे उगाने वाली भूमि में भी लेती की जाने लगी। यानासान श्री विनायने विशेषकर पिछले कुछ वर्षों में इनको बढ गयी है कि वृषि क्षेत्रों के निकट स्थित फार्मों में एक बवाटर (आठ बुजल) गेहूँ मंगाने की कुल लागत नेजी ने घट गयी है। यद्यपि इनमें दूरी बढ़ती जा रही है। इस प्रकार इंग्लैंड को अत्रिणाविक प्रकृष्ट खेती करने की आवश्यकता न रही। शीरान पहाड़ी क्षेत्रों में जग रिवाटों के समय टानो पर बड़े पत्रियम ने गेहूँ की खेती की जाती थी वे अब चागगात्र बन गये है, और इनकात्र अब केवल वहाँ काम करता है जहाँ भूमि में उसके थम के बढ़ने में प्रचुर प्रतिग्न स्थिता है: यदि इंग्लैंड की अपने ही ममात्रता तक सीमित रहना पटना है तो उसे घटिया में घटिया भूमि में भी बड़े पत्रियम में साथ खेती करने के लिए प्रथम होना पड़ेगा, तथा पहले में अच्छी जुती हुई भूमि प्रतिग्न गृह या दो बुजल बदाने की आशा में बार बार जुताई करना पडती। इस समय किये औमन वर्ष में ही 'ट्राय के सीमान्त पर' की जाने वाली जोन में यद्यपि पैदावार केवल लागत के बराबर ही होनी है किन्तु फिर भी यह पैदावार रिवाटों के समय को सीमान्त उपज में कुतुनी टोपी और इंग्लैंड द्वारा अपनी वर्तमान जनमन्त्या के लिए भाग भोजन स्वयं उत्पाद करने पर जो सीमान्त उपज प्राप्त की जायेगी उसकी पूरी पाँच गुनी होगी।

विनिर्माण
में हाल
ही में हुए
मुधारों से
इंग्लैंड को
उतना लाभ
नहीं हुआ
जितना कि
प्रथम वृष्टि
में प्रतीत
होता है।

§4 विनिर्माण की कलाओं में होने वाले प्रत्येक मुधार में इंग्लैंड को पिछड़े हुए देशों की विभिन्न आवश्यकताओं को पूरा करने की शक्ति बढ़ गयी जिससे इसने उन्हें अपने उपयोग की चीजें स्वयं हाथ में बनाने की अथवा कच्चे माल का उत्पादन करने के लिए प्रेरित किया। जिसे देख के यहाँ में (इंग्लैंड से) अपनी जहरत की चीजें खरीद सकते थे। इस प्रकार आविष्कार के विनाश से उसके विशेष उत्पाद की बिक्री का क्षेत्र अधिक व्यापक हो गया और वह स्वयं भोजन के उत्पादन को केवल उन दशाओं तक सीमित करने में मरुद रही जिन में कामागत उत्पात प्राप्त का नियम अधिक मात्रा में लागू नहीं होता था। किन्तु यह स्थिति कुछ ही समय तक रही। उसके द्वारा किये गये मुधारों का अमेरिका, जर्मनी तथा अन्य देशों ने अनुकरण किया और वे बार में यहाँ तक कि इसमें आगे बढ गये। इसके फलस्वरूप उनके विभिन्न उत्पादों का लभभग मारा एकाधिकार मूल्य नष्ट हो गया। इस प्रकार अमेरिका में एक टन इस्पात से खीरी जाने वाली भोजन एवं अन्य बचे माल की मात्राएँ नयी प्रक्रियाओं में एक टन इस्पात बनाने में लगने वाली पूँजी एक थम के उत्पादन से अधिक नहीं हो सकती, और इसलिए अंग्ल तथा अमेरिकी थम की इस्पात बनाने में थम की कार्यकुशलता जितनी ही बढी है इससे खरीदी जाने वाली मात्राएँ उतनी ही घट गयी हैं। इस कारण तथा अनेक देशों द्वारा उनके माल पर मार्ग टैरिफ लगाने से इंग्लैंड का व्यापार बड़े पैमाने पर होने पर भी, विनिर्माण की कलाओं में आविष्कार की प्रगति के फलस्वरूप इसमें उतनी वृद्धि नहीं हुई जितनी कि उसके वान्नाविक राष्ट्रीय साम्राज्य में अन्यथा प्रत्या-
शित थी।

यह कोई कम लाभ नहीं कि वह स्वयं अपने उपयोग के लिए वस्त्र तथा फर्नीचर एवं अन्य वस्तुएँ सस्ते दामों पर बना सकती है; किन्तु विनिर्माण की कलाओं में अन्य देशों की भाँति वहाँ भी जो सुधार हुए हैं उनसे अपनी श्रम एवं पूँजी द्वारा बनायी गयी चीजों के बदले में अन्य देशों से प्राप्त कच्चे माल में प्रत्यक्ष रूप में वृद्धि नहीं हुई है। उन्नीसवीं शताब्दी में विनिर्माण की उन्नति के फलस्वरूप प्राप्त कुल लाभ का तीन-चौथाई भाग से भी अधिक तो सम्भवतया इसके उन अप्रत्यक्ष प्रभावों के कारण मिला जिनके फलस्वरूप व्यक्तियों तथा माल की, बल तथा प्रकाश की, विद्युत् तथा समाचारों की परिवहन लागत घट गयी है; क्योंकि हमारे अपने युग का प्रमुख आर्थिक तथ्य विनिर्माण का विकास न होकर परिवहन उद्योगों का विकास है। इन्हीं उद्योगों के कुल पैमाने में तथा इनमें प्रत्येक की शक्ति में सर्वाधिक तीव्रता से वृद्धि हो रही है। परिणामस्वरूप विशाल सम्पत्ति द्वारा आर्थिक स्वतन्त्रता की शक्तियों से उच्च स्वतन्त्रता का विनाश करने की प्रवृत्तियों के बारे में सबसे अधिक जिज्ञासापूर्ण प्रश्न उठ रहे हैं: किन्तु दूसरी ओर इन्होंने भी इंग्लैंड की सम्पत्ति की वृद्धि में सबसे अधिक योगदान दिया है।

§5. इस प्रकार नये आर्थिक युग में श्रम के सापेक्षिक मूल्यों तथा जीवन की मुख्य शहरतों में बड़े परिवर्तन हुए हैं, तथा इन परिवर्तनों में से अनेक तो ऐसे हैं जिनकी पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में प्रत्याशा भी नहीं की जा सकती थी। उस समय अमेरिका के जिस भाग का पता था वह गेहूँ उगाने के लिए अनुपयुक्त था, और बल से होकर बहुत दूर तक इसे ले जाने की लागत भी निषेधात्मक थी। गेहूँ का श्रम मूल्य—अर्थात् गेहूँ के एक पेक (दो गैलन का माप) को खरीदने में लगने वाला श्रम—तब अधिकतम था, और अब न्यूनतम है। ऐसा लगता है कि प्रतिदिन की कृषि मजदूरी साधारणतया गेहूँ के एक पेक से भी कम थी, किन्तु अठ्ठाहवीं शताब्दी के पूर्वार्द्ध में यह लगभग एक पेक के बराबर थी, फन्द्रहवीं शताब्दी में डेढ़ पेक के बराबर या उससे भी कुछ अधिक थी, और यह अब दो या तीन पेक के बराबर है। प्रो० रोजर द्वारा लगाये गये मध्य युगों से सम्बन्धित अनुमान उच्चतर दिशा में हैं। किन्तु ऐसा सपता है कि उन्होंने जनसंख्या के अधिक समृद्धि भाग को प्राप्त होने वाली मजदूरी को सम्पूर्ण जनसंख्या को प्राप्त होने वाली मजदूरी का प्रतीक समझा। मध्य युगों में पर्याप्त रूप से अच्छी फसल के बाद भी आजकल के साधारण गेहूँ की किसम से अधिक घटिया किसम का गेहूँ होता था, और बुरी फसल के बाद इसका अधिकांश भाग इतना स्वाद-हीन होता था कि उसे आजकल तो खाया ही नहीं जायेगा, और उच्च गेहूँ से दबल रोटी बनाने के लिए जागीर के मिला मासिक को ऊँचा एकाधिकार प्रभार देना पड़ता था।

यह सत्य है कि जहाँ जनसंख्या बृद्धि विखरी हुई है, वहाँ प्रकृति से घास और पशुओं का चारा प्रायः निःशुल्क प्राप्त होता है। दक्षिणी अमेरिका में मिलारी लोम पौधों की पीठ पर बैठ कर अपना व्यवसाय चलाते हैं। मध्य युगों में इंग्लैंड की जनसंख्या संदेह ही पर्याप्त रूप से घनी थी जिससे मांस का श्रम मूल्य उरलेसनीय रहा, यद्यपि

सामान्य
श्रम मूल्यों
पर प्रगति
के कुछ
प्रभाव :
सर्वप्रथम
सम्य
जीवन पर
सुदृढ़ चीजों
जैसे श्रम,
साँस,
निवास,
कस, इंधन,
वस्त्र, जल,
प्रकाश,
समाचार
एवं भ्रमण
के प्रभाव ।

मांस घटिया किस्म का था क्योंकि पशुओं का आकार कल की अपेक्षा केवल पाँचवें भाग के बराबर वजन होने पर भी आकार बहुत विशाल था: उनका मांस मुख्यतया उन भागों में रहता है जहाँ स्थूलतम जोड़ होते हैं। वे जाड़ों में लगभग भूले रहते थे और ग्रीष्म ऋतु में उगने वाली घास से शीघ्र ही भोजन प्राप्त करते थे, अतः उनके मांस में जल का प्रतिशत बहुत अधिक रहता था। और वजन का अधिकांश भाग पकने में कम हो जाता था। ग्रीष्म ऋतु के अन्त में इन्हें मारा जाता था और उनके मांस में नमक लगा दिया जाता था और उस समय नमक महंगा था। यहाँ तक कि समृद्ध लोग भी शायद ही जाड़ों में ताजे मांस का स्वास्वादन कर पाते थे। एक शताब्दी पूर्व श्रमिक वर्गों द्वारा बहुत कम मांस खाया जाता था जब कि अब इसका पहले से कुछ अधिक कीमत पर भी औसत रूप में इंग्लैण्ड के इतिहास के किसी अन्य समय की अपेक्षा सम्भवतया अधिक उपभोग करते हैं।

इसके पश्चात् निवास-कक्ष के किराये पर विचार करते समय हम देखेंगे कि शहर में इमारती भूमि का किराया बढ़ गया है। चाहे भूमि के अलग-अलग टुकड़ों पर इमारतें बनायी गयी हों या एक ही इमारत पर कई मंजिल खड़ी की गयी हों। क्योंकि जनसंख्या उन मकानों में अधिकाधिक मात्रा में रहने लगी है जिनमें भूमि के लिए शहरों के स्तर पर लगान देना पड़ता है, तथा यह स्तर बढ़ता जा रहा है। किन्तु मकान के वास्तविक किराये अर्थात् भूमि के पूर्ण लगान मूल्य को कुछ लगान में से घटाने के पश्चात् बची हुई राशि सम्भवतया समान स्थान के लिए पहले कभी दिये जाने वाले किराये की अपेक्षा अधिक होने पर भी कुछ ही अधिक होगी क्योंकि भवन-निर्माण में लगी पूँजी से अर्जित आवर्तपर लाभ की दर अब नीची है, और भवन-निर्माण की सामग्री की श्रम लागत में अधिक परिवर्तन नहीं हुए हैं। यह ध्यान रहे कि जो सोच ऊँची दर पर शहरों में लगान देते हैं वे बदले में आनन्द तथा आधुनिक शहरी जीवन को अन्य सुविधाएँ प्राप्त करते हैं जिन्हें अधिकांश लोग उनके वृत्त लगान से कहीं अधिक लाभ प्राप्त करने के लिए नहीं चाहेंगे। लकड़ी का श्रम मूल्य शताब्दी के प्रारम्भ की अपेक्षा अब कम होने पर भी मध्य युगों की अपेक्षा अधिक है: किन्तु मिट्टी, ईंट या पत्थर की दीवारों का श्रम-मूल्य अधिक नहीं बढ़ा है, जब कि लोहे का श्रम-मूल्य बहुत घट गया है और शीशे का तो और भी अधिक घट गया है।

वास्तव में हमारे पूर्वजों के रहन-सहन के ढंग की अपूर्व जानकारी के कारण यह विश्वास प्रचलित है कि मकान के वास्तविक लगान में वृद्धि हुई है। आधुनिक उपभोक्ता दस्तकार की कुटीर में मध्य युगों के मद्रपुराणों के निवास-स्थान की अपेक्षा सोने के लिए कहीं अधिक अच्छा स्थान रहता है, और पुराने समय में श्रमिक वर्गों की शय्याएँ ढीले भूसे की होती थी जिनमें दुष्ट कीट दुर्गन्ध छोड़ा करते थे, और जो नमीयुक्त मिट्टी के फर्श में बिछी होती थीं। सम्भवतया ये कुटीर अनाच्छादित रहने पर तथा मनुष्यों द्वारा साथ-साथ बास किये जाने पर भी उतने अस्वास्थ्यकर नहीं थे जितने की वे कुटीर थे जिन्हें समान की दृष्टि से सरपत से ढक दिया जाता था, जो प्रायः सदैव लम्बे समय से संचित कूड़ा-करकट पड़ा होने के कारण बहुत बुरी दशा

में थे: किन्तु यह मानना ही पड़ता कि अब हमारे शहरों में सर्वाधिक गरीब वर्गों के निवासस्थान शरीर एवं आत्मा दोनों के लिए ही क्षतिकारक है और हमारे वर्तमान ज्ञान एवं साधनों को दृष्टि में रखते हुए इन्हे इसी दशा में रखने का न तो कोई कारण है और न कोई बहाना ही दिखायी देता है।¹

बिखरी हुई जनसंख्या के लिए घास की माँति ईंधन भी बहुधा प्रकृति की मुक्त देन है, और मध्य युग में कुटीर वासी सदैव न भी, तो अधिकांशतया अपने को गर्म रखने के लिए आँड़ियों की लकड़ी जलाकर कुछ आग प्राप्त करते थे और वे शोषणियों में जहाँ इस गर्म वायु के बाहर निकल जाने के लिए रोशनदान नहीं थे, इस आग के चारों ओर सट कर बैठ जाते थे। किन्तु जैसे-जैसे जनसंख्या बढ़ती गयी ईंधन के अभाव का आर्थिक वर्षों पर बहुत बुरा प्रभाव पड़ा और यदि घरेलू उपयोग के लिए तथा लोहा गलाने के लिए लकड़ी के स्थान पर कोयले का प्रयोग होता आरम्भ नहीं होता तो इंग्लैंड की सारी प्रगति अवरुद्ध हो जाती। अब यह इतना सस्ता मिलता है कि तुलनात्मक रूप से निर्धन लोग भी अपने कमरों के अन्दर बिना स्वास्थ्यकर एवं अर्थात् बताने वाले वातावरण में रहे अपने को गर्म रख सकते हैं।

कोयले द्वारा आधुनिक सभ्यता के लिए की गयी महान सेवाओं में से यह एक सेवा है। दूसरी सेवा अन्दरपहनने के लिए सस्ते कपड़े प्रदान करना है जिनके बिना ठही जलवायु वाले क्षत्रों में लोगों के लिए स्वच्छता रक्षना असम्भव हो जायगा: और यह शायद इंग्लैंड को अपने उपयोग के लिए बस्तुएँ तैयार करने में मशीनों का प्रत्यक्ष रूप से प्रयोग करने से मिलने वाला मुख्य लाभ है। एक और सेवा, जो किसी भी माँति कम महत्वपूर्ण नहीं है, नगरो में, यहाँ तक कि विशाल नगरो में, प्रचुर मात्रा में जल प्रदान करना है।² एक अन्य सेवा अनिष्ट तेल की सहायता से ऐसी सस्ती तथा कुशल रोकनी प्रदान करना है जो मनुष्य के कुछ ही कार्यों के लिए उपयोगी नहीं अपितु जो उसके सभ्याकालीन अवकाश के सदुपयोग के लिए भी अधिक महत्व की है। सम्य जीवन के लिए जिन आवश्यक चीजों को एक ओर कोयले से तथा दूसरी ओर मातायात के आधुनिक साधनों से प्राप्त किया जाता है उनमें जैसा कि अभी

1 विगत काल की दूरदर्शी जितनी आसतीर पर सोची जाती है उनसे अधिक थीं। उदाहरण के लिए स्वर्गीय लार्ड शैफ्ट्सबरी (Shaftesbury) तथा कुमारी आक्टविआ हिल (Actia Hill) द्वारा सन् 1886 के आवास पर नियुक्त आयोग (Commission on Housing) पर दिये गये अवलंन प्रमाण देखिए। लंदन की वायु में घुमा भरा रहता है किन्तु यह सम्भवतया उतनी मरवास्प्यकर है जितनी कि वैज्ञानिक स्वच्छता के समय के पूर्व थी, भले ही तब जनसंख्या अपेक्षाकृत कम थी।

2 आदिकालीन उपकरणों से कुछ ही सार्वजनिक फव्वारों में ऊँचे स्थान से पानी लाया जा सकता है: किन्तु सर्वत्र विद्यमान जल की पूर्ति जो अपने माप में स्वच्छता एवं सफाई के लिए आवश्यक सेवाएँ प्रदान करती है वह कोयले से चलने वाले वाष्प पम्पों तथा कोयले से बने छोटे के बलों के बिना असम्भव होगी।

अनी देखा गया है वाष्प मुद्रणालयों, वाष्प की सहायता से ले जाये गये पत्रों तथा भ्रमण के लिए वाष्प-निर्मित सुविधाओं से ममाचार एवं विचारों के सस्ते एवं पूर्ण संचार के साधन सम्मिलित किये जाने चाहिए। ये एंजिसियां बिजली की सहायता से उन देशों में लोगों की सम्पत्ता को सम्भव बना रही हैं जहाँ की जलवायु इतनी गर्म नहीं कि शक्तिहीन बना दे। ये सम्पूर्ण लोगों द्वारा न केवल एथेंस, फ्लोरेंस या ब्रजेज नाम के किसी शहर के वास्तविक स्वायत्त शासन तथा सामूहिक कार्य के लिए मार्ग तैयार कर रही हैं अपितु एक विशाल देश के लिए, तथा कुछ दशाओं में सम्पूर्ण मध्य संसार के लिए भी मार्ग तैयार कर रही हैं।¹

प्रगति के उत्पादन के मुख्य उत्पादनों के मूल्यों पर प्रभाव।

§6. हम देख चुके हैं कि राष्ट्रीय साम्राज्य देश के भीतर उत्पादन के सभी उत्पादनों का ही कुल निवल उत्पाद है, और उन्हें किये जाने वाले मुगलान का एकमात्र साधन है, यह जितना ही अधिक होता है, अन्य बातों के समान रहने पर, उत्पादन के प्रत्येक उत्पादन का हिस्सा उतना ही अधिक होगा, और किसी भी उत्पादन के सम्मरण में वृद्धि से इसकी कीमत साधारणतया घट जायगी जिससे अन्य उत्पादनों को लाभ होगा।

इससे कभी-कभी इंग्लैंड की कृषि-भूमि का मूल्य घट गया है किन्तु कृषि एवं शहरी दोनों प्रकार की भूमि को मिलाकर इसका मूल्य कम नहीं है।

यह साधारण सिद्धान्त भूमि पर विशेषरूप से लागू होता है। किसी बाजार के सम्मरण करने वाली भूमि की उत्पादकता में सर्वप्रथम जो वृद्धि होती है उससे उन पूंजीपतियों एवं श्रमिकों को लाभ होता है जिनमें उस बाजार के उत्पादन के अन्य उत्पादनों पर अधिकार प्राप्त होता है। आधुनिक युग में यातायात के नये साधनों द्वारा मूल्यों पर पड़ने वाला प्रभाव वही भी इतना अधिक विशिष्ट नहीं होता जितना कि भूमि के इतिहास में दृष्टिगोचर होता है। उन बाजारों के बीच जहाँ इसकी उपज की विभी की जा सके, संचार की सुविधाओं में वृद्धि होने के साथ-साथ इसका मूल्य इतना बढ़ता जाता है और सुदूर स्थानों से इन बाजारों तक विषय का वस्तुएं आ सकने के कारण इसका मूल्य गिरने लगता है। यह अधिक पुरानी बात नहीं है जब इंग्लैंड के समीप की काउंटियों को यह डर लगा हुआ था कि अच्छी सड़कों के तैयार हो जाने से इंग्लैंड के अधिक दूर के भाग लन्दन की खाद्य सामग्री भेजने में प्रतिस्पर्द्धा करने लगेंगे। अब इंग्लैंड के फार्मों के अवकलन लाभ कुछ बाती में भारत तथा अमेरिका के रेल मार्गों से तथा इस्पात के बने तथा वाष्प टरबाइन से चलने वाले जहाजों से मँगाये गये भोजन द्वारा कम हो गये हैं।

किन्तु शाल्यस ने यह दलील दी थी तथा रिकार्डों ने भी यही स्वीकार किया था कि जिस चीज से लोगों की समृद्धि बढ़ती है उससे दीर्घकाल में उस भूमि के मालिकों की समृद्धि भी बढ़ती है। यह सत्य है कि पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में जब लगातार फसलों के खराब होने से ऐसे देशों को जो अपने भोजन का आयात नहीं कर सका बड़ा आयात पहुँचा, इंग्लैंड के लगानों में बड़ी तीव्रता से वृद्धि हुई, किन्तु इस प्रकार हुई वृद्धि, जैसा कि ऐसी दशा में होना स्वाभाविक था, बहुत अधिक नहीं बढ़ी। शताब्दी के मध्य में अनाज के विषय में स्वतन्त्र व्यापार प्रणाली अपनाते से और इसके बाद

अमरिका के गहूँ उगाने वाले क्षेत्रों का विस्तार होने से कुल ग्रामीण ५४ शहरी भूमि का वास्तविक मूल्य तीव्रतापूर्वक बढ़ता गया। अर्थात् इसके फलस्वरूप ग्रामीण एवं शहरी भूमि के मालिकों के कुल संपत्ति द्वारा खरीदी जा सकने वाली जीवन की आवश्यक, आराम तथा विलास की आवश्यकताओं की मात्रा में वृद्धि हुई।¹

१7. किन्तु यद्यपि औद्योगिक वातावरण के विकास से कुल मिलाकर भूमि का मूल्य ऊँचा होने लगता है, इससे प्रायः मशीन तथा अन्य प्रकार की अचल पूंजी का मूल्य उस समय घट जाता है जब उनके मूल्य को स्थूल मूल्य से अलग किया जा सकेगा। एकाएक समृद्धि आने पर किसी भी व्यवसाय में लगे हुए उपकरणों के विद्यमान स्टॉक से कुछ समय तक बहुत ऊँची आय प्राप्त हो सकती है। किन्तु जिन चीजों को बिना किसी सीमा के बढ़ाया जा सकता है उनका अधिक समय तक दुर्लभता मूल्य बना नहीं रह सकता, और यदि वे पर्याप्त रूप से स्थायी हों, जैसा कि द्रुष्टान्त के लिए जहाज इंजन का भट्टी तथा सूती मशीनें उनमें उदाहरणपूर्वक सुधार होने से बहुत मूल्य प्राप्त हो जाता है। वीर्यकाल में रेल तथा गोदीतल जैसी चीजों का मूल्य मुख्यतया उनकी स्थिति पर निर्भर रहता है। यदि उनकी स्थिति अच्छी हो तो उनके औद्योगिक वातावरण की प्रगति से उपकरणों का समयानुभूत बनाये रखने में लगे जाने वाले प्रयत्नों को कम कर देने के बाद भी उनका निम्नतम मूल्य ऊँचा रहेगा।²

प्रगति के उत्पादन के उपकरणों का मूल्य वहीं घट सकता है जहाँ स्थूल मूल्य से इसे अलग किया जा सकता है किन्तु उनके स्थूल मूल्यों से इसकी गणना होने पर इनके मूल्य में कमी नहीं होगी।

1 मिस्टर स्टर्ज (Sturge) ने (दिसम्बर, 1872 में सर्वेक्षणों की संस्था के सम्मूल पत्रे गये शिक्षात्मक लेख में) इंग्लैंड के कृषि (व्यधिक) लगान के 17४5 तथा 1815 के बीच दुगुने होने तथा इसके पश्चात् 1822 तक एक-तिहाई कम हो जाने का अनुमान लगाया है। तत्पश्चात् यह भारी-भारी से बढ़ता तथा घटता रहा है, और यह अब 4.5 या 5.0 करोड़ है जब कि सन् 1873 के आसपास या 5.0 या 5.5 करोड़ था, जो कि अधिकतम था। यह सन् 1810 में 3.0 करोड़, सन् 1770 में 1.6 करोड़ तथा सन् 1600 में 0.6 करोड़ था। (गिफन की *Growth of Capital* अध्याय V तथा पोटर की *Progress of the Nation*, खण्ड II, अध्याय 1 से उल्लेख कीजिए)। किन्तु अब इंग्लैंड में शहरी भूमि का लगान कृषि भूमि की अपेक्षा कहीं अधिक है। और भूस्वामियों को जगत्सभ्यता एवं सामान्य प्रगति के बढ़ने से होने वाले कुल लाभ का अनुमान लगान-के लिए हमें उस भूमि के मूल्यों का अनुमान लगाना चाहिए जिस पर अब रेल की पटरियाँ, खानें तथा बोरीतल इत्यादि हैं। पर इंग्लैंड की सम्पूर्ण भूमि का व्यधिक लगान अब उस समय की अपेक्षा दुगुना और वास्तविक लगान शायद चार गुना ऊँचा है जब अनाज के निर्यातों को रद्द कर दिया गया है।

2 निस्सन्देह इनके अभाव में हैं। आर्थिक प्रगति से ऐसी नयी रेलों का निर्माण हो सकता है जो पहले से विद्यमान रेलों के अधिकांश यातायात को खींच लेंगी, या इससे जहाजों का आकार इतना बड़ सकता है कि वे ऐसे गोदीतलों में प्रवेश नहीं कर पायें जहाँ छिछले समुद्र से होकर प्रवेश करना पड़े।

इससे पूंजी का सम्भरण बहुत बढ़ चुका है। मनुष्य के अधिक लम्बे घण्टों तक कार्य करने की तत्परता में कमी होने के बावजूद भी उसके द्वारा मविष्य के लिए वर्तमान का त्याग करने की तत्परता बढ़ने की सम्पत्ति में अधिक वृद्धि होती है।

§8. राजनीतिक अंकशास्त्र इंग्लैंड में तत्रहवीं शताब्दी से प्रारम्भ हुआ और तब से लेकर जनसंख्या की प्रति इकाई संचित सम्पत्ति में निरन्तर प्रायः स्थिर मात्रा में वृद्धि हुई है।¹

मनुष्य अभी भी बिलम्ब के लिए कुछ अधीर होने पर भी सुख या अन्य आनन्द को मविष्य में प्राप्त करने के लिए त्याग करने को धीरे-धीरे अधिकाधिक उत्तर हो रहा है। उसने जब पहले से अधिक दूरेकीय (telescopic) प्रतिभा प्राप्त कर ली है, अर्थात् उसे मविष्य को समझने तथा उसे अपने आंतरिक ज्ञान के सम्मूज रखने की शक्ति अधिक प्राप्त है: वह अब अधिक बुद्धिमान है तथा उसे आत्म नियंत्रण है, और अतः वह भावी बुराइयों एवं अच्छाइयों को अधिक महत्व का आंकने लगता है। इन भावी अच्छाइयों एवं बुराइयों से अभिप्राय मानव मस्तिष्क के उच्चतम एवं न्यूनतम स्तर की भावनाओं को स्पूल रूप से शामिल करने से है। वह अब अधिक निःस्वार्थ है तथा अपने परिवार के लिए मविष्य में जरूरत पड़ने वाली सामग्री को प्राप्त करने के लिए काम तथा बचत दोनों ही अधिक करता है। ऐसे अपेक्षाकृत अधिक खुराहाल समय के आने के कुछ अस्पष्ट संकेत दिखायी देने लगे हैं जिसमें सार्वजनिक सम्पत्ति के भण्डार तथा उच्चतर जीवन व्यतीत करने की सार्वजनिक सुविधाओं को बढ़ाने के लिए सामान्य रूप से परिश्रम एवं बचत की जायेगी।

यद्यपि प्राचीन युगों की अपेक्षा यह भावी लोगों के लिए वर्तमान परेशानियों को सलन के लिए अधिक उत्तर है तथापि यह सशयात्मक है कि क्या हम अब वर्तमान या मविष्य से सम्बन्धित ठास आनन्दों को प्राप्त करने के लिए निरन्तर अधिकाधिक परिश्रम करने के लिए उत्तर हैं। पाश्चात्य संसार के उद्योग अनेक पीढ़ियों से धीरे-धीरे क्रियाशील हो गये हैं: छुट्टियाँ कम कर दी हैं, कार्य के घंटों में वृद्धि हो गयी है तथा लोग अपनी रुचि या आवश्यकता के कारण अपने कार्य में अपेक्षाकृत अधिक आनन्द का अनुभव करते हैं जिससे उन्हें आनन्द की अन्यत्र कम खोज करनी पड़ती है। किन्तु ऐसा प्रतीत होता है कि प्रवृत्ति अपनी चरम सीमा पर पहुँच चुकी है और अब घटने लगी है। उच्चतम स्तरों के कार्य के अतिरिक्त सभी स्तरों में लोग पहले की अपेक्षा विश्राम को अधिक महत्व देने लगे हैं, तथा अत्यधिक मार के फलस्वरूप पैदा होने वाली थकान के विषय में अधिक अधीर होने लगे हैं। वे वर्तमान विलास की चीजों को प्राप्त करने के लिए बहुत लम्बे घंटों तक काम करने के निरन्तर बढ़ने वाले कष्ट को झेलने के लिए अपेक्षाकृत कम तैयार हैं। इन कारणों के फलस्वरूप यदि मविष्य को समझने की उनकी शक्ति में तथा सम्भवतः यद्यपि यह अधिक सशयात्मक है, पास में कुछ संचित सम्पत्ति होने से मिलने वाले सामाजिक सम्मान को प्राप्त की इच्छा में और अधिक तीव्र वृद्धि न होती तो वे सुदूर की जरूरतों के लिए सामग्री जुटाने के लिए पहले की अपेक्षा कठोर परिश्रम करने के लिए कम उत्तर होते।

प्रति व्यक्ति पूँजी में इस वृद्धि से इसका सीमान्त तुष्टिगुण घटने लगा, और इसलिए नये विनियोजनों पर व्याज की दर भी घट गयी, यद्यपि यह समान रूप से नहीं घटी। मध्य युगों के अधिकांश मार्गों में व्याज की दर दस प्रतिशत के बराबर बतायी गयी है, किन्तु अठारहवीं शताब्दी के पूर्वार्द्ध में यह घटकर 3 प्रतिशत रह गयी। इसके पश्चात् पूँजी के लिए प्रचुर मात्रा में औद्योगिक एवं राजनीतिक माँग के कारण यह दर पुनः बढ़ गयी, और महायुद्ध के समय यह अपेक्षाकृत ऊँची रही थी। राजनीतिक प्रवाह के समाप्त हो जाने पर सोने का सम्भरण कम होने से व्याज की यह दर गिर गयी, किन्तु पिछली शताब्दी के तीसरे चतुर्थांश में जब नया सोना प्रचुर मात्रा में उपलब्ध हो गया था, तथा रेलों एवं नये देशों के विकास के लिए पूँजी की बड़ी जरूरत थी, यह दर पुनः बढ़ गयी। सन् 1173 ई० के पश्चात् शान्ति का युग रहने से तथा सोने के सम्भरण में मन्दी के कारण व्याज की दर घट गयी, किन्तु अब यह आंशिक रूप में सोने के सम्भरण में वृद्धि के फलस्वरूप पुनः बढ़ने लगा है।

§9. सामान्य भ्रष्ट तथा युवकों के प्रति उत्तरदायित्व की भावना में देश की बढ़ती हुई सम्पत्ति का बहुत बड़ा भाग भौतिक सम्पत्ति के रूप में विनियोजित न होकर व्यक्तिगत सम्पत्ति के रूप में विनियोजित होने लगा है। प्रशिक्षित योग्यता वाले बड़ी संख्या में मिलने लगे हैं जिससे राष्ट्रीय, सामांश में बहुत वृद्धि हुई है, तथा सम्पूर्ण राष्ट्र की औसत आय बढ़ गयी है : किन्तु इसके फलस्वरूप इन प्रशिक्षित योग्यता वालों का अधिकांश दुर्लभता भूत्य कम हो गया है। और उनके उपार्जन में भी निर्भक्ष रूप में कमी होने की अपेक्षा सामान्य प्रगति की तुलना में कमी हुई है, और जहाँ तक मजदूरी का प्रश्न है इसके फलस्वरूप अनेक भन्चे जो कुछ ही समय पूर्व कुशल समझे जाते थे तथा जिन्हें अभी भी कुशल कहा जाता है अकुशल श्रम में मम्मिलित किये जाने लगे हैं।

लेखन कार्य इसका ज्वलंत उदाहरण है। यह सत्य है कि अनेक प्रकार के कार्यालय के काम के लिए उच्च बौद्धिक एवं नैतिक गुणों के कदाचित् ही पाये जाने वाले सम्भरण की आवश्यकता होती है किन्तु लगभग प्रत्येक व्यक्ति को प्रतिलिपि बनाने वाले क्लर्क के काम को आसानी से सिखलाया जा सकता है, और सम्भवतया श्रीघ्न ही इंग्लैंड में कुछ ही ऐसे पुरुष या ऐसी स्त्रियाँ होंगी जो बहुत अच्छी तरह से न लिख सकें। जब सभी लिख सकते हैं तो प्रतिलिपि बनाने का कार्य, जिसमें किसी अन्य प्रकार के शारीरिक श्रम की अपेक्षा अधिक ऊँची मजदूरी मिलती थी, अकुशल व्यवसायों में ही मिला जायेगा। वास्तव में दस्तकार के अधिक अच्छे किस्म के काम से किसी व्यक्ति को उन क्लर्कों के कार्य की अपेक्षा जिसमें न तो निर्णय न उत्तरदायित्व की आवश्यकता होती है अधिक शिक्षा मिलती है, तथा अधिक वेतन प्राप्त होता है। आमतौर पर एक दस्तकार अपने लड़के के लिए जो सबसे अच्छा काम कर सकता है वह यह है कि वह उसे अपने काम की पूरी शिक्षा दे जिससे वह इससे सम्बन्धित यांत्रिकी, रासायनिक या अन्य वैज्ञानिक विद्वानों की तथा इनमें होने वाले नये सुधारों को समझ सके।

व्याज की दर में हाल ही में हुए उतार-चढ़ाव।

प्रशिक्षित योग्यता से प्राप्त होने वाले उपार्जनों में सापेक्षिक रूप से कमी हो गयी है

यदि उनके लडके में अच्छी प्राकृतिक योग्यताएँ हों तो वह संसार में कर्क की मेज पर काम करने की अपेक्षा बेंच पर जुलाहे के काम की करने से अधिक ऊँची स्थिति प्राप्त कर सकता है।

पुराने तथा परिचित धर्मों में जिनमें कुशलता की आवश्यकता है नये धर्मों की अपेक्षा उपाजन घटता जाता है।

पुनः उद्योग की एक नयी शाखा प्रायः केवल इस कारण कठिन होती है कि वह अपरिचित है, और जिस काम को एक बार पता लग जाने पर साधारण क्षमता वाले पुरुष या स्त्रियाँ एवं बच्चे भी कर सकते हैं उसके लिए सर्वप्रथम बड़ी शक्ति एवं कुशलता वाले पुरुषों की आवश्यकता होती है: सर्वप्रथम इसमें मजदूरी ऊँची रहती है किन्तु जैसे-जैसे इस उद्योग में काम के लिए अधिक लोग आने लगते हैं मजदूरी भी गिर जाती है। इसके फलस्वरूप औसत मजदूरी में वृद्धि का महत्व कम हो जाता है, क्योंकि मजदूरी की सामान्य गति को व्यक्त करने के लिए अनेक प्रकार के आँकड़े एक या दो पीढ़ी पूर्व ऐसे व्यवसायों से लिये गये थे जो उस समय तो अपेक्षाकृत नये थे किन्तु अब जिनमें उन लोगों की अपेक्षा कहीं कम वास्तविक योग्यता वाले लोग भी प्रवेश कर सकते हैं जिन्होंने इनके लिए मार्ग तैयार किया था।¹

ऐसे परिवर्तन के परिणामस्वरूप कुशल कहलाये जाने वाले धर्मों में चाहे इस शब्द का उचित रूप में प्रयोग किया जाता हो या नहीं, काम करने वाले लोगों की संख्या बढ़ गयी है: और व्यवसायों के उच्चतर वर्गों के कर्मचारियों की संख्या में इस प्रकार निरन्तर वृद्धि होने से प्रत्येक व्यवसाय में औसत प्रतिनिधि मजदूरी की अपेक्षा समी प्रकार के श्रम के औसत में कहीं अधिक तीव्रता से वृद्धि हुई है।²

1 भाग 4, अध्याय 6, अनुभाग 1, 2 तथा अध्याय 9, अनुभाग 6 से तुलना कीजिए। जैसे-जैसे किसी व्यवसाय की प्रगति होती है मशीन में सुधारों के फलस्वरूप किसी भी मात्र कार्य का भार निश्चित रूप से हल्का कर दिया जाता है, और इसलिए उस कार्य में मजदूरी भी तेजी से कम होने लगती है। किन्तु इस बीच प्रत्येक कर्मचारी के द्वारा किये जाने वाले कार्य की मात्रा में तथा मशीन की प्रगति में इतनी अधिक वृद्धि हो सकती है कि प्रतिदिन के कार्य में पड़ने वाला कुल कार्य-भार पहले से भी अधिक हो। इस विषय पर मालिकों एवं कर्मचारियों में बहुधा मतभेद होता है। दृष्टान्त के लिए यह निश्चित है कि सूती व्यवसायों में अमानो मजदूरी बढ़ गयी है, किन्तु मालिकों के विचारों के विरुद्ध कर्मचारी दावे के साथ यह कहते हैं कि उन पर पड़ने वाला भार अब मजदूरी के अनुपात से अधिक बढ़ गया है। इस विवाद में मजदूरी को द्रव्य के रूप में आँका गया है, किन्तु जब द्रव्य को क्यशक्ति में हुई वृद्धि को ध्यान में रखा जाय तो इस बात में कोई सन्देह नहीं कि वास्तविक दक्षता मजदूरी में वृद्धि हुई है, अर्थात् सामर्थ्य, कुशलता एवं शक्ति के उपयोग के लिए मिलने वाली मजदूरी से पहले से अधिक वस्तुएँ खरीदी जाने लगी हैं।

2 इसे एक उदाहरण द्वारा अधिक स्पष्ट किया जा सकता है। यदि क ग्रेड में 12 शिलिंग प्रति सप्ताह उपार्जन करने वाले 500 पुरुष, ल ग्रेड में 52 शिलिंग अर्जित करने वाले 400 पुरुष, और ग ग्रेड में 40 शिलिंग अर्जित करने वाले 100 पुरुष हों तो

मध्य युगों में यद्यपि बड़ी योग्यता वाले कुछ व्यक्ति जीवन पर्यन्त दस्तकार बने रहे और कलाकार हो गये किन्तु आज की अपेक्षा उस समय एक वर्ग के रूप में उनकी अकुशल श्रमिकों के साथ अधिक गणना की जाती थी। अठ्ठारहवीं शताब्दी के मध्य में औद्योगिक युग के प्रारम्भ होते समय दस्तकार अपनी अधिकांश पुरानी कलात्मक परम्पराओं को छोड़ चुके थे, और उन्हें अपने औजारों के ऊपर वह तकनीकी अधिकार, कठिन कार्यों को बिलकुल ठीक ढंग में सम्पन्न करने की वह निश्चितता एवं सुविधा प्राप्त न हो सकी थी जो आधुनिक कुशल दस्तकारों में पायी जाती है। पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में एक परिवर्तन आया, और पर्यवेक्षकों का ध्यान उस सामाजिक लाई की ओर आकर्षित हुआ जो कि कुशल एवं अकुशल श्रम के बीच पैदा हो रही थी। और दस्तकारों की मजदूरी सामान्य श्रमिक की मजदूरी की अपेक्षा दुगुनी हो गयी थी। क्योंकि वास्तव में विशेषकर धातु व्यवसायों में अत्यधिक कुशल श्रम के लिए माँग बहुत बढ़ जाने के कारण श्रमिकों तथा उनके बच्चों में सुदृढ़ आचरण वाले लोगों का दस्तकारों में तीव्रतापूर्वक सविलयन करने के लिए प्रोत्साहन मिला। ठीक उसी समय दस्तकारों की प्राचीन अनन्यता के नष्ट हो जाने में वे पहले की अपेक्षा जन्म से कम अमीर तथा योग्यता से पहले की अपेक्षा अधिक अमीर हो रहे थे। दस्तकारों के मुणों में इस वृद्धि से वे अधिक समय तक सामान्य श्रमिक की अपेक्षा कहीं अधिक मजदूरी प्राप्त करते रहे। किन्तु धीरे धीरे कुशल व्यवसायों के कुछ अधिक सरल रूपों का दुर्लभता मूल्य समाप्त होने लगा क्योंकि उनकी अपूर्वता नष्ट हो गयी। इसी बीच कुछ व्यवसायों में उन लोगों की योग्यता की माँग निरन्तर बढ़ती गयी जो परम्परा में कुशल गिने जाने थे। दृष्टान्त के लिए चेन्नदार तथा कृषि श्रमिक को उन खर्चाली तथा जटिल मशीनों का उपयोग करने का काम सौंपा जाने लगा है जिन्हें पहले केवल कुशल श्रमिक द्वारा ही चलाया जाता था। इन दोनों प्रतिनिधि धन्यों में वास्तविक मजदूरी तेजी से बढ़ी है। कृषि श्रमिकों की मजदूरी में इससे भी अधिक वृद्धि होनी यदि कृषि क्षेत्रों में आधुनिक विचारों के प्रसार से वहाँ के अनेक योग्यतम बच्चे रेल या वरंशाय में काम करने, पुलिस थाला या शहरों में ठेला चलाने वाला बनने या कुली का काम करने के लिए खँती छोड़ देते। जो लोग खेतों में काम करने के लिए श्रेय गृह जाते हैं उन्हें प्राचीन समयों की अपेक्षा अधिक शिक्षा प्राप्त हुई है, और यद्यपि उनमें प्राकृतिक योग्यता का सम्भवतः औसत में भी कम हिस्सा होगा तथापि वे अपने पिताओं की

शताब्दी के आरम्भ में अकुशल श्रम की अपेक्षा दस्तकार की मजदूरी में अधिक वृद्धि हुई: किन्तु अब इसके विपरीत प्रवृत्ति वृष्टिगोचर हो रही है।

1000 पुरुषों की औसत मजदूरी 20 शिलिंग होगी। यदि कुछ समय बाद घेड क से 300 व्यक्ति घेड ख में और घेड ख से 300 व्यक्ति घेड है से चले जायें तो प्रत्येक घेड में मजदूरी स्थिर रहते पर कुल 1000 पुरुषों की औसत मजदूरी 28 शिलिंग 6 पेन्स होगी। यदि इस बीच प्रत्येक घेड में मजदूरी की दर में 10 प्रतिशत की कमी भी हो गयी हो तो इन सब की औसत मजदूरी फिर भी 25 शिलिंग 6 पेन्स होगी अर्थात् इसमें 25 प्रतिशत से भी अधिक वृद्धि हो गयी होगी। इस प्रकार के तथ्यों की अव-हेलना करने से, जैसा कि सर आर० गिफन ने जिक्र किया है, बहुत बड़ी वृद्धि हो सकती है।

अपेक्षा अधिक ऊँची वास्तविक मजदूरी अर्जित करते हैं। कुछ ऐसे भी कुशल एवं उत्तरदायित्वपूर्ण घन्य हैं जैसे कि लोहे के काम में मुख्य तापक तथा धातु को बेलनाकार बनाने वाले घन्य, जिनमें बड़ी शारीरिक शक्ति की आवश्यकता होती है तथा जिनमें बहुत परेशानी उठानी पड़ती है; और इनमें मजदूरी ऊँची रहती है क्योंकि जो लोग उच्च श्रेणी का कार्य कर सकते हैं तथा सरलतापूर्वक अच्छी मजदूरी कमा सकते हैं वे उस समय के वातावरण में बिना बहुत ऊँचे पुरस्कार मिले कठिनाई झेलने को तत्पर नहीं होते।¹

कुछ प्रौढ़ लोगों की मजदूरी में अपेक्षाकृत कमी हुई है,

§10 इसके पश्चात् हम बृद्ध एवं युवक पुरुषों एवं स्त्रियों तथा बच्चों की सापेक्षिक मजदूरी में हुए परिवर्तनों पर विचार करेंगे।

उद्योग की दशाएँ इतनी तेजी से बदलती हैं कि कुछ व्यवसायों में लग्ना अनुभव प्रायः हानिकारक होता है, तथा अनेक व्यवसायों में शीघ्रतापूर्वक नये विभागों की समझने तथा नयी दशाओं के अनुसार अपनी आदतों को ढालने की अपेक्षा यह बहुत कम महत्व का रह गया है। एक व्यक्ति मम्मवतया पचास वर्ष से ऊपर हो जाने के बाद उतना ही नहीं अर्जित कर सकता जितना की वह तीस वर्ष की आयु के पूर्व अर्जित कर सकता था। इस जानकारों के कारण दस्तकार अदुबल श्रमिकों के उदाहरण का अनुकरण करने के लिए प्रेरित होते हैं, जो इस इच्छा से सदैव जल्दी मादो कर लेते हैं कि उनकी मजदूरी में कमी होना प्रारम्भ होने से पूर्व उनके पारिवारिक खर्च कम हो जायें।

और लड़के-लड़कियों तथा स्त्रियों की मजदूरी में वृद्धि हुई है।

एक दूसरी तथा उसी प्रकार की और भी अधिक हानिकारक प्रवृत्ति माता-पिताओं की मजदूरी की अपेक्षा बच्चों की मजदूरी में अधिक वृद्धि होना है। मशीनों के प्रयोग के कारण अनेक पुराने विस्थापित हो गये हैं किन्तु अनेक बच्चे विस्थापित नहीं हुए हैं। वे प्रथागत नियंत्रण अब समाप्त होते जा रहे हैं जिनसे कुछ व्यवसायों में मशीनों का उपयोग नहीं किया गया और शिक्षा के प्रसार के साथ इन परिवर्तनों से यद्यपि प्रायः अन्य दिशाओं में अच्छा ही हो रहा है किन्तु इस दिशा में अपकार हो रहा है कि लड़के तथा यहाँ तक कि लड़कियाँ भी अपनी माता-पिता की अवज्ञा कर स्वयं जीवन में प्रवेश करने लगी हैं। इसी प्रकार के कारणों से स्त्रियों की मजदूरी पुरुषों की मजदूरी की अपेक्षा तेजी से बढ़ रही है। जहाँ तक इससे उनकी प्रतिमाओं का विकास हुआ है, यह वृद्धि लाभप्रद रही है, किन्तु जहाँ तक इससे वास्तविक गृह-निर्माण कार्य में तथा अपने बच्चों के आचरण एवं उनकी योग्यताओं की व्यक्तिगत पूँजी के विकास में अपने कर्तव्यों में कमी हुई है, इससे क्षति पहुँची है।

मध्यम योग्यता वाले व्यक्तियों को चाहे कितनी ही सतर्कता से प्रशिक्षित किया

1 प्रो० स्मूकर द्वारा Volkswirtschaftslehre, अध्याय III, अनुभाग 7, (खण्ड II, पृष्ठ 25.-316) में किये गये सर्वेक्षण से मजदूरी की वृद्धि पर दिये गये उक्त संक्षिप्त अभिवचनों की अनुपूर्ति हो जाती है। यह सर्वेक्षण विचारों की व्यापकता तथा प्रगति की भौतिक एवं मनोव्यापार सम्बन्धी तत्त्वों के सतर्क समावयव के लिए विशेषरूप से उल्लेखनीय है। उनके दूसरे भाग के उत्तरार्द्ध को भी देखिए।

असाधारण प्रतिभा का उपार्जन दो कारणों से बढ़ रहा है। पेशेवर आम पर इसमें से केवल एक कारण का प्रभाव पड़ता है जब कि व्यापारिक आय पर इन दोनों का प्रभाव पड़ता है।

गया हो उनके द्वारा अर्जित की जानेवाली आय में होने वाली सापेक्षिक कमी उस समय और भी बढ़ने लगती है जब असाधारण योग्यता वाले लोगों की आय में वृद्धि होने लगे। ऐसा समय शायद ही कभी आया हो जब मध्यम श्रेणी के तैलचित्र बच को अपेक्षा अधिक सस्ते बिके हो, और ऐसा समय भी कभी नहीं आया जब प्रथम श्रेणी के चित्र इतने महँगे बिके हो। औसत योग्यता वाला तथा औसत सौभाग्य वाला व्यापारी विगत के किसी अन्य समय की अपेक्षा अपनी पूँजी पर कम दर पर लाभ अर्जित करता है। जब कि ऐसी भी क्रियाएँ हैं जिनमें यदि असाधारण मेधा एवं सौभाग्य वाला व्यक्ति कार्य करे तो कुछ ही समय में प्रचुर सम्पत्ति अर्जित कर सकता है।

इस परिवर्तन के मुख्यतया दो कारण हैं, एक तो सम्पत्ति का सामान्य वृद्धि है, तथा दूसरा संचार की नयी सुविधाओं का विकास है जिनकी सहायता से एक बार उच्च स्थान प्राप्त कर लेने पर लोग अपनी रचनात्मक या विचारशील मेधा को अपेक्षाकृत अधिक विशाल कारोबारों में तथा अधिक विस्तृत क्षेत्र में लगा सकते हैं।

यह एकमात्र पहला कारण है जिसके पक्षस्वरूप कुछ बैरिस्टर्स को ऊँची फीस मिलती है, क्योंकि एक घनी मुचकिल जिसकी ख्याति या समृद्धि या दोनों सकट में हों योग्यतम व्यक्ति के लिए किसी भी कीमत को देने को तत्पर होगा; और पुनः इसी बात के कारण असाधारण योग्यता वाले जाँकी (घुड़दौड़ का पेशेवर घुड़सवार) चित्रकार तथा संगीतज्ञ बहुत ऊँची आय प्राप्त करने में समर्थ हुए हैं। इन सभी धन्यो में हमारी इस पीढ़ी में ही आज तक की तुलना में सबसे अधिक आय अर्जित की गयी है। किन्तु जब तक मानव पुकार सीमित लोगों तक ही पहुँच सकती है, यह बहुत सम्भव नहीं दिखायी देता कि कोई गायक श्रीमती विलिंगटन द्वारा पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में एक सैज़न में अर्जित 10,000 पौंड की राशि से लगभग उतना ही अधिक अर्जित कर सकेगा जितना कि आज की पाड़ा के प्रमुख की अपेक्षा अर्जित करने में सफल हुए है। क्योंकि इन दो कारणों में से इस पाड़ा में अमेरिका तथा अन्यत्र उन व्यापारियों को जो प्रथम श्रेणी के मेधावी व्यक्ति थे तथा भाग्य ने जिनका साथ दिया था अपरिमित शक्ति एवं सम्पत्ति मिलने में बड़ी सहायता मिली है। यह सत्य है कि उन लाभों का अधिकतम भाग कुछ दशाशो में उन प्रतिद्वन्द्वा सदोरिथो के विनाश से प्राप्त हुआ है जो इस दौड़ में परास्त कर दिये गये थे किन्तु अन्य दशाशो में इन्हें मुख्यतया किसी महान् रचनात्मक मेधा की उस उच्चतम मितव्ययी शक्ति से अर्जित किया गया जो किसी नये तथा विशाल समस्या पर स्वतन्त्ररूप से कार्य कर रही है; दृष्टान्त के लिए वेण्डरविल्ट परिवार के जन्मदाता ने न्यूयार्क के केंद्रीय रेल मार्ग को अव्यवस्थित होने से बचाने की योजना तैयार कर अमेरिका के लोगों के लिए स्वयं प्राप्त की गयी पूँजी की अपेक्षा कहीं अधिक बचत की।¹

1 यह ध्यान रहे कि इनमें से कुछ लाभ व्यापारिक संगठन बनाने के उन अवसरों के कारण प्राप्त हुए हैं जिनसे चन्द योग्य, धनी तथा साहसी लोग निजी हित के लिए चिन्निर्माताओं की किसी बड़ी संख्या या किसी विस्तृतक्षेत्र के व्यापार एवं यातायात का शोषण करते हैं। इस व्यक्ति का राजनीतिक दशाशो तथा विशेषकर संरक्षारत्मक

प्रगति से
श्रमिक वर्गों
के विशाल
सम्दाय की
दशा तीव्रता-
पूर्वक सुधर
रही है।

§12 किन्तु इस प्रकार की समृद्धि असाधारण होती है। लोगों में शिला एवं दुर्द्धिमतापूर्ण आदतों के प्रसार तथा नयी प्रणालियों से अन्य पूंजी की सुरक्षित विनियोजन सुविधाएँ प्राप्त होने के कारण मध्यम आय वाले पर बुरा प्रभाव पड़ रहा है। आयकर तथा आवासकर के अल्पपथ, वस्तुओं के उपयोग के आँकड़े, सरकार तथा सार्वजनिक कम्पनियों के उच्चतर एवं न्यूनतर कर्मचारियों के वेतन के अभिलेख, सभी इस बात को व्यक्त करते हैं कि धनी वर्गों की अपेक्षा मध्यम वर्गों के लोगों की आय अधिक तादृतापूर्वक बढ़ रही है। तथा स्वास्थ्य एवं शक्तिशाली अकुशल श्रमिकों की मजदूरी औसत दस्तकार से भी अधिक तीव्रतापूर्वक बढ़ रही है। अत्यन्त धनी लोगों की कुल आय सम्भवन विगत समयों की अपेक्षा इंग्लैंड को कुल आय का अधिक बड़ा भाग नहीं है। किन्तु अमेरिका में मूल्य का कुल मूल्य तीव्रतापूर्वक बढ़ रहा है। आब्रजकों के निम्नतर खानदान श्रमिक जनसंख्या के उच्चतर खानदानों का ध्यान ले रहे हैं, तथा बड़े-बड़े वित्त-प्रबन्धक अत्याधिक शक्तिशाली होते जा रहे हैं; और यह भी सम्भवतया सत्य है कि सम्पत्ति में अर्जित कुल आय धर्म से अर्जित आय की अपेक्षा अधिक बढ़ रही हो, और बहुत अधिक धनी लोगों की कुल आय तीव्रतम रूप से बढ़ रही हो।

आधुनिक
उद्योगों में
यह सम्भव
है कि रोज-
गार की
स्थिररता

यह स्वीकार करना होगा कि मजदूरी में वृद्धि से तब तक पूरा-पूरा लाभ नहीं होगा जब तक बलात् निष्प्रियता में खर्च किये जाने वाले समय में भी साथ ही साथ वृद्धि हो। रोजगार की अस्थिरता महान् दुःख है और इस और सर्वसाधारण का ध्यान आकर्षित होना स्वाभाविक है किन्तु अनेक कारणों के संश्लेषण से यह बुराई अपने वास्तविक रूप की अपेक्षा अधिक बड़ी हुई दिखायी देती है।

जब एक विज्ञान फँटरी केवल आधे समय तक ही कार्य करती है तो सारे पड़ोस में इस बात की अफवाह फैल जाती है, और समाचार-पत्र इसे सम्भवतया सारे देश में फैला देते हैं। किन्तु कुछ ही लोग इस बात को जानते हैं कि स्वतन्त्र रूप से कार्य

टैरिफ पर रहने वाला भाग समाप्त हो सकता है। किन्तु अमेरिका का क्षेत्रफल इतना अधिक विशाल है तथा इसकी दशा इतनी परिवर्तनीय है कि आंग्ल योजना के अनुसार किसी बड़ी संयुक्त पूंजी कम्पनी के मंद एवं सतर्क प्रबन्ध की यदि प्रबल एवं मौलिक योजना वाले तीव्र तथा बुद्धिशक्ति वाले उन समृद्ध पूँजीपतियों के एक छोटे से वर्ग से प्रतिस्पर्धा की जाय जो इंग्लैंड की अपेक्षा अपने साधनों की बड़े बड़े कारोबारों में कहीं अधिक मात्रा में लगाने को तत्पर है तथा समर्थ है तो उन्हें हानि उठानी पड़ेगी। अमेरिका में व्यापारिक जीवन की निरन्तर बदलती हुई दशाओं के कारण वहाँ की विपुल जनसंख्या में से इस उद्देश्य के लिए ऐसे योग्यतम व्यक्तियों का प्राकृतिक चयन करना सम्भव हुआ है जो प्रायः जीवन में प्रवेश करते समय मृत्यु से पूर्व धनवान होने का दृढ़ निश्चय करते हैं। व्यापार तथा व्यापारिक समृद्धि के आधुनिक सुधार आंग्ल देशवासियों के लिए असाधारण रुचि एवं शिस्ता के विषय हैं: किन्तु जब तक पुराने तथा मये संसार की वास्तविक रूप में भिन्न दशाओं को निरन्तर ध्यान में न रखा जाय तब तक इनसे प्राप्त होने वाले सबकों का निपटीत अर्थ लगाया जायेगा।

करने वाला कामगार या एक छोटा मालिक भी महीने में कुछ ही दिनों काम पर लगा रहता है। परिणामस्वरूप आधुनिक समय में उद्योगों का किसी भी प्रकार अस्थायी रूप में स्थगित होना प्राचीन काल की अपेक्षा अधिक महत्वपूर्ण हो गया है। प्राचीनकाल में कुछ श्रमिक पूरे वर्ष के लिए नियुक्त कर लिये जाते थे: किन्तु वे स्वतन्त्र न थे, और व्यक्तिगत ऊँट-उपट द्वारा उन्हें अपने काम पर तैनात रखा जाता था। यह सोचने का कोई अच्छा कारण नहीं दिखायी देना कि मध्यकालीन दस्तकार के पास भी निरन्तर रोजगार रहता था। अब यूरोप में पश्चिम के उन अकृषीय उद्योगों में जिनकी प्रणाली लगभग मध्यकालीन है, तथा पूर्वी एवं दक्षिणी यूरोप के उन उद्योगों में जहाँ मध्यकालीन परम्पराएँ सबसे दृढ़ हैं, निरन्तर अस्थिर रोजगार पाया जाता है।¹

अनेक दिशाओं में व्यावहारिक रूप से पूरे वर्ष के लिए नियुक्त किये गये श्रम का अनुपात धीरे धीरे बढ़ रहा है। दृष्टान्त के लिए यह बात यातायात से सम्बन्धित उन अनेक व्यवसायों में पायी जाती है जो सर्वाधिक तीव्रता से विकसित हो रहे हैं, तथा जो कुछ बातों में उन्नीसवीं शताब्दी के उत्तरार्द्ध के उद्योगों का उसी प्रकार प्रतिनिधित्व करते हैं जिस प्रकार इसके पूर्वार्द्ध के विनिर्माण सम्बन्धी व्यवसाय इसका प्रतिनिधित्व करते थे। यद्यपि आविष्कार की दृष्टता, फैशन का परिवर्तनशीलता तथा इन सबसे अधिक साक्ष की अस्थिरता से आधुनिक उद्योग में निश्चिन्त ही अव्यवस्था पैदा होती है, इस पर भी जैसा कि हम आगे चलकर देखेंगे, अन्य प्रभाव दृढ़तापूर्वक विपरीत दिशा में कार्य कर रहे हैं, और यह सोचने का कोई भी अच्छा कारण नहीं दिखायी देता है कि कुछ मिलाकर रोजगार की अस्थिरता बढ़ती जा रही है।

1 यहाँ पर वर्तमान लेखक के पर्यवेक्षण में आये हुए एक दृष्टान्त का उल्लेख किया जाता है। प्लेमों में दस्तकारों तथा उनके संरक्षकों के बीच अर्द्ध जागीरदारी सम्बन्ध था। प्रत्येक बड़ई या दर्जी एक या अधिक बड़े बड़े व्यापारिक स्थानों से अपना सम्बन्ध रखता था जहाँ वह रोजगार की तलाश कर सकता था और जब तक उसका आचरण ठीक रहता था उसे किसी भी प्रकार की प्रतिस्पर्धा का सामना नहीं करना पड़ता था तब व्यापारिक मन्दी की बड़ी लहरें नहीं थीं। समाचार पत्रों में बेरोजगार लोगों की यातनाओं का अधिक लेखा-जोखा नहीं रहता था, क्योंकि उनकी दशा में अलग अलग समूहों में बहुत कम अन्तर पाया जाता था किन्तु आधुनिक वर्षों की सबसे अधिक क्षतिकारक मन्दी के समय में इंग्लैंड की अपेक्षा प्लेमों में सबसे अधिक दुःसह्य समय में दस्तकारों का अधिकांश प्रतिशत बेरोजगार रहता है। रोजगार की अस्थिरता के विषय में अगले अध्याय में अनुभाग 10 में कुछ आगे विचार किया गया है।

की दृष्टा-
चढ़ा कर
बलान
किया जाय।

प्रगति का जीवन के स्तरों से सम्बन्ध

प्रियाएँ
नया आव-
श्यकताएँ।

§1. अब हम भाग 3 में आवश्यकताओं तथा क्रियाओं के सम्बन्ध में किये गये विचार को थोड़ा सा आगे बढ़ायेंगे। हमने वहाँ यह सोचना उर्वसंगत देखा कि आर्थिक प्रगति का मुख्य कारण वास्तव में नयी आवश्यकताओं के विनाश की अपेक्षा नयी क्रियाओं का विकास होना है। हम अब इस पीढ़ी में इस विशेषरूप से अत्यावश्यक प्रश्न का कुछ अध्ययन करेंगे कि रहनसहन के ढंग में परिवर्तन तथा उपार्जन-दर का नया सम्बन्ध है, कहीं तक इनमें से किसी दूसरे का कारण मानना चाहिए, तथा कहीं तक परिणाम मानना चाहिए।

'जीवन के स्तर' से अभिप्राय : क्रियाओं के स्तर से है जिन्हें आव-
श्यकताओं के अनुसार समायोजित किया जाता है।

यहाँ पर जीवन के स्तर शब्द से अभिप्राय आवश्यकताओं की तृप्ति के लिए की जाने वाली क्रियाओं से है। इस प्रकार जीवन के स्तर के बढ़ने का अर्थ वृद्धि तथा शक्ति एवं आत्मसम्मान में वृद्धि होना है जिनसे व्यय करने में अधिक सावधानी बरतनी पड़ती है तथा निर्णय से काम लेना पड़ता है और ऐसे भोजन एवं पेय पदार्थों का उपयोग नहीं करना पड़ता जो क्षुधा तो शान्त करते हैं किन्तु किसी भी प्रकार की शक्ति प्रदान नहीं करते। इससे लोग शारीरिक एवं नैतिक दृष्टि से अस्वास्थ्यकर दशाओं में रहना भी समाप्त कर देते हैं। सम्पूर्ण जनसंख्या के जीवन के स्तर में वृद्धि से राष्ट्रीय सामर्थ्य में, तथा प्रत्येक स्तर के कर्म एवं प्रत्येक व्यवसाय को प्राप्त होने वाले भाग में भी बहुत वृद्धि होगी। किसी भी स्तर के कर्म या किसी भी व्यवसाय में जीवन के स्तर के बढ़ने से उनकी कार्यक्षमता बढ़ जायेगी और इसलिए उनकी अपनी वास्तविक मजदूरी में वृद्धि हो जायेगी : इसमें राष्ट्रीय सामर्थ्य में भी कुछ वृद्धि होगी, तथा अन्य लोग इन श्रमिकों की कार्यकुशलता से कुछ कम आनुपातिक लागत पर इनके श्रम का उपयोग कर सकेंगे।

आराम के स्तर में वृद्धि से मजदूरी में वृद्धि का होना मुख्यतया क्रियाओं के स्तर में वृद्धि पर निर्भर रहता है।

किन्तु अनेक लेखकों ने मजदूरी पर जीवन के स्तर में वृद्धि की अपेक्षा आराम के स्तर में वृद्धि के कारण पड़ने वाले प्रभाव का उल्लेख किया है। आराम के स्तर में वृद्धि से अभिप्राय केवल कृत्रिम आवश्यकताओं में वृद्धि से है जिनमें सम्भवतया निम्न-स्तर की आवश्यकताओं का बाहुल्य हो सकता है। यह सत्य है कि आराम के स्तर में प्रत्येक व्यापक सुधार से रहनसहन का ढंग अधिक अच्छा हो सकता है तथा नयी एवं उच्चतर क्रियाओं के लिए अवसर प्राप्त होता है। जिन लोगों के पास अब तक न तो जीवन की अत्यावश्यक वस्तुएँ थी और न शिष्टाचार सम्बन्धी वस्तुएँ थी, आराम के बढ़ जाने से कुछ भोजन एवं बल प्राप्त करते हैं चाहे वे इसके विषय में कितना ही स्थूल तथा भौतिक दृष्टिकोण क्यों न अपनायें। इस प्रकार आराम के स्तर में कुछ वृद्धि होने से सम्भवतया जीवन के स्तर में भी कुछ वृद्धि होगी, और इससे राष्ट्रीय सामर्थ्य में वृद्धि होगी तथा लोगों की दशा में सुधार होगा।

कुछ आधुनिक तथा प्राचीन चेतक इससे भी आगे बढ़ गये हैं और उनका यह अभिप्राय रहा है कि आवश्यकताओं में केवल वृद्धि होने से ही मजदूरी बढ़ने लगती है। किन्तु आवश्यकताओं में वृद्धि का केवल यह प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ा है कि इससे लोगों को दशा पहले से भी दयनीय हो गयी है। यदि मनुष्य की क्रियाओं में इसके फलस्वरूप होने वाली वृद्धि के सम्भावित अप्रत्यक्ष प्रभाव को तथा जीवन के स्तर को अन्वधा ऊँचा करने के विषय पर विचार न करें तो केवल श्रम की मात्रा कम करने से ही मजदूरी में वृद्धि की जा सकती है। इस विषय पर अधिक धनितानापूर्वक विचार करना उचित रहेगा।

§2. यह पहले ही उल्लेख किया जा चुका है कि यदि किसी ऐसे देश में जहाँ खाद्य पदार्थों का सरलतापूर्वक आयात नहीं किया जा सकता, जनसंख्या में निरन्तर अनेक पीढ़ियों तक उच्च ज्यामितीय गुणोत्तर श्रेणी में वृद्धि हो तो प्रकृति द्वारा प्रदान किये गये साधनों का उपयोग करने में श्रम एवं पूँजी से जो कुल उपज प्राप्त होगी उससे आने वाली प्रत्येक पीढ़ी के पालन-पोषण एवं प्रशिक्षण में लगने वाली लागत भी बड़ी कठिनाई से निकल सकेगी; यदि हम यह कल्पना कर लें कि राष्ट्रीय साधन वा लगभग सम्पूर्ण भाग श्रमिक को ही प्राप्त होता है, और पूँजीपति या भूस्वामी को बदाचित्त ही कुछ भाग दिया जाता है तो भी यही कथन सत्य सिद्ध होगा। यदि इसके लिए रखा गया छूट उस स्तर से कम हो जाय तो जनसंख्या में वृद्धि की दर अवश्य ही कम हो जायेगी। यदि उनके पालन-पोषण में होने वाले खर्च कम हो जाये और इसके फलस्वरूप कार्यकुशलता में, और इसलिए राष्ट्रीय साधन में, और उनके उपार्जनो में कमी हो जाय तो जनसंख्या की वृद्धि की दर में कमी होना आवश्यक नहीं।

किन्तु जनसंख्या की तीव्र वृद्धि में सम्भवतया शीघ्र ही नियंत्रण किये जाने लगेगे, क्योंकि अधिकांश लोग अपने उपयोग को इतना कम नहीं करेंगे कि इससे केवल आवश्यक आवश्यकताएँ ही पूरी की जा सकें। पारिवारिक आय का कुछ भाग पूर्णतया निश्चितरूप में ऐसी परितुष्टियों में खर्च किया जायेगा जिससे जीवन एवं कार्यकुशलता को उसी स्तर पर बनाये रखने में बहुत कम योगदान होगा। कहने का अभिप्राय यह है कि आराम के ऐसे स्तर को बनाये रखने के कारण जो कि जीवन एवं कार्यकुशलता के लिए आवश्यक स्तर से ऊँचा हो, जनसंख्या की वृद्धि में उस स्थिति की अपेक्षा अधिक शीघ्र नियंत्रण किया जायगा जब पारिवारिक व्यय को घोटो, दासों के पालन-पोषण एवं प्रशिक्षण में होने वाले व्यय के अनुरूप आधार पर निर्दिष्ट करना हो। बाद में इस प्रकार की एकरूपता और भी अधिक हो जाती है।

पूर्ण कार्यकुशलता के लिए तीन आवश्यक चीजें—भाषा, स्वतन्त्रता एवं परिवर्तन—दास को सरलतापूर्वक प्रदान नहीं की जा सकती। किन्तु प्रायः चतुर दास, जो कि मालिक भी है, जिस सिद्धान्त के आधार पर दवाइयाँ प्रदान करता है लगी के अनुसार साधारण मांश्र्व तथा अन्य मनोरंजनों के विकास के लिए कुछ कष्ट उठाता है तथा

मजदूरी के लोह सिद्धान्त के चरम रूप में पायी जाने वाली माग्यताएँ।

संसार के इतिहास में ऐसी बशाओं का बहुत अभाव नहीं है जब आराम के स्तर में वृद्धि होने से मजदूरी में भी कुछ वृद्धि हुई हो।

खर्च करता है. क्योंकि बन्दुमब से यह पता लगा है कि दास में उद्विग्नता की भावना उतनी ही क्षयकारी है जितनी कि वोमारी या किसी वायलर की मट्ठी में अट जाने वाला अथवा क्षयकारी कीचला होता है। यदि दासों को सुखदायक आश्रयकताओं का स्तर इस प्रकार बढ़े कि उन्हें आराम तथा यहाँ तक कि विलासिता की कोमती वस्तुएँ तब तक प्रदान न की जायें जब तक वे न दण्ड के भय से और न मृत्यु के भय से जो काम करें तो उन्हें आराम एवं विलासिता की वस्तुएँ प्राप्त हो जायेंगी। या अथवा वे उसी प्रकार नष्ट हो जायेंगे जिस प्रकार अपना भोजन में अर्जित न कर सकने वाले घोड़ों की नस्ल नष्ट हो जाती है। यदि इंग्लैंड में सौ वर्ष पूर्व की गति प्रमुखतया भोजन प्राप्त करने की कठिनाई के कारण धर्म की वास्तविक मजदूरी कम कर दी जाय तो हो सकता है कि धर्मिक वर्गों के लोग अपनी तरफ़ा में कमी कर क्रमागत उत्पत्ति ह्रास की प्रवृत्ति से छुटकारा पाने की कोशिश करें।

किन्तु भ्रम
इंग्लैंड में
कृषि साधनों
के ऊपर
धर्मिक
लोगों की
संख्या के
अत्यधिक
भार के
कारण मज-
दूरी की
बराबरी
सही रहती
और इसे
केवल कार्य-
कुशलता में
वृद्धि होने
पर ही
बढ़ाया जा
सकता है।

किन्तु वे अब ऐसा नहीं कर सकते क्योंकि अब इस प्रकार का कोई दबाव नहीं है। सन् 1846 ई० में इंग्लैंड में जिन कारणों से रेलों का विकास हुआ और उत्तरी दक्षिणी अमेरिका व आस्ट्रेलिया के विशाल कृषि क्षेत्रों को समुद्र में मिला दिया गया, उनमें से इंग्लैंड में बन्दरगाहों का बन्दोबास्त भी एक कारण था। इंग्लैंड में श्रमिकों के लिए पर्याप्त माना जाने वाले श्रमिक परिस्थितियों में उगाया गया गेहूँ लाया जाता है और इसकी कुल भागत उगनी मजदूरी का थोड़ा सा ही अंश है। इन लोगों की संख्या बढ़ जाने से अनेक लोगों को आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए अधिकाधिक कार्यकुशलता के साथ धर्म एव पूँजी के विनियोजन के बवसर मिलने हैं, और इस प्रकार नयी नयी प्रगति के लिए आवश्यक पूँजी के भण्डार में बड़ी तीव्रता से प्रगति होने पर मजदूरी में एक ओर जितनी वृद्धि होगी दूसरी ओर उतनी ही कमी हो जायेगी। निस्सन्देह आगल वास्तवों पर भी क्रमागत उत्पत्ति ह्रास का प्रभाव पडा है: वे प्रेरीज के विशाल मैदानों में जहाँ पहले कृषि नहीं होती थी, जित घोड़े के श्रम से भोजन प्राप्त कर सकते थे उतने कम धर्म से अब भोजन प्राप्त नहीं कर सकते। किन्तु इनकी मुख्यतया नये नये देशों से आने वाले माभरण द्वारा लागत निर्बंधित होने के कारण यह इस देश की जनसंख्या में न तो वृद्धि से और न कमी से ह्रास अविक्रम प्रभावित हो सकती है। यदि वे उन वस्तुओं के उत्पादन में अधिक कार्यकुशल हो सकें जिनका आयात किये गये भोजन के साथ विनिमय किया जायेगा तो चाहे इंग्लैंड की जनसंख्या में तीव्रता से वृद्धि हो या न हो, उन्हें वास्तविक रूप में कम लागत पर भोजन प्राप्त हो सकेगा।

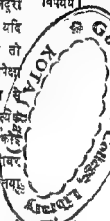
जब संसार के गेहूँ उगाने वाले क्षेत्रों में पूर्ण शक्ति से कृषि की जाय (या पहले भी यदि इंग्लैंड के बन्दरगाहों तक साधनार्थ बिना किसी रुकावट के न पहुँच सके तो वास्तव में वृद्धि होने में मजदूरी की दर घट जायेगी, या उत्पादन की कलाओं में निरन्तर होने वाले सुधारों के फलस्वरूप होने वाली वृद्धि निर्धारित हो जायेगी: और ऐसी दशा में आराम का स्तर ऊँचा होने पर जनसंख्या की वृद्धि की दर अवश्य हो जाने से ही मजदूरी की दर उँची हो सकती है।

किन्तु जहाँ इंग्लैंड के लोगों को प्रचुर मात्रा में आयात किया हुआ भोजन प्राप्त करने का सौभाग्य मिला है, उनके आराम के स्तर में वृद्धि होने से उनकी संख्या में पढ़ने वाले प्रभाव के कारण उनकी मजदूरी में वृद्धि नहीं हुई। यदि उनकी मजदूरी को दर में ऐसे उपायों से वृद्धि की जा सके जिनके फलस्वरूप पूँजी से प्राप्त होने वाले लाभ की दरें और भी कम हो जायें, तथा जिन्हें इंग्लैंड की अपेक्षा अन्य देशों में पूँजी बगाने में अधिक शक्ति प्राप्त हो तो इसके फलस्वरूप इंग्लैंड में पूँजी का मंचम नियंत्रित हो जायेगा तथा पूँजी का शीघ्र निर्गत होने लगेगा : और उस दशा में इंग्लैंड में मजदूरी क्षीण एवं निर्पेक्ष दोनों रूपों में संसार की अपेक्षा कम हो जायेगी। दूसरी ओर यदि आराम के स्तर में वृद्धि होने के साथ साथ कार्यकुशलता में भी बड़ी वृद्धि हो तो जनसंख्या में वृद्धि हो या नहीं इसमें सापेक्षरूप से जनसंख्या के अनुपात की अपेक्षा राष्ट्रीय सामाज्य में वृद्धि होगी और वास्तविक मजदूरी में लगभग स्थायीरूप से वृद्धि होगी। इस प्रकार कर्मचारियों की संख्या में 1/10 के बराबर कमी होने से, प्रत्येक कर्मचारी द्वारा पहले की भाँति ही कार्य किये जाने पर, मजदूरी में मौलिक रूप में कोई वृद्धि न होगी। अतः प्रत्येक व्यक्ति द्वारा किये जाने वाले कार्य में 1/10 के बराबर कमी होने से, उनकी संख्या में कोई भी परिवर्तन न होने पर, मजदूरी में साधारणतया 1/10 के बराबर कमी हो जायेगी।

निस्सन्देह यह तर्क इस विश्वास के अनुरूप है कि श्रमिकों का एक संगठित वर्ग कुछ समय के लिए अपने श्रम को दुर्लभ बनाकर समाज के शेष लोगों को हानि होने पर भी अपनी मजदूरी में वृद्धि कर सकता है। किन्तु इस प्रकार के कूट कौशल अल्पकाल के अतिरिक्त अन्य किसी स्वार्थ में शामद ही सफल हो सकते हैं। वे साम में हिंसा बँटाना चाहने वाले लोगों के विरुद्ध चाहे कितने ही दृढ़ समाज विरोधी रक्षावर्तें खड़ी कर दें बाधा पहुँचाने वाले लोग बीच में आ ही जायेंगे। इनमें से कुछ लोग उन रक्षावर्तों के ऊपर, कुछ उनकी आड़ में तथा कुछ उनसे होकर बीच में टपक पड़ते हैं। इस बीच जिन वस्तुओं के उत्पादन में किमी टोस वर्ग का आंशिक एकाधिकार समता जाता था उन्हें आविष्कार द्वारा अन्य प्रकार से या किमी अन्य स्थान से प्राप्त करने का प्रयत्न किया जाता है : और उनके लिए इससे भी हानिकारक चीज यह है कि नयी चीजों का आविष्कार कर लिया जाता है और उन्हें आमतौर पर प्रयोग में लाया जाता है। इनसे लगभग समान प्रकार की आवश्यकताओं की संतुष्टि की जाती है किन्तु उनके श्रम का उपयोग नहीं किया जाता। इस प्रकार कुछ समय बाद जिन लोगों ने कपटपूर्वक एकाधिकार का उपयोग करने का प्रयास किया था उनकी संख्या में कमी होने की अपेक्षा कहीं अधिक वृद्धि हो जाती है और वे यह अनुभव करते हैं कि उनके श्रम की कुल माँग घट चुकी है : ऐसी दशा में उनकी मजदूरी में बहुत कमी हो जाती है।

§3. औद्योगिक कार्यकुशलता तथा श्रम के घण्टों के सम्बन्ध में जटिल है। यदि कार्य का भार बहुत अधिक हो तो यह स्वाभाविक है कि लम्बे समय तक काम करने से व्यक्ति इतना थक जाय कि वह कदाचित् ही अपनी सर्वोत्तम शक्ति का परिचय दे सके, और बहुधा वह इससे बहुत ही कम कार्यकुशलता प्रदर्शित करता है या व्यर्थ में समय

जनसंख्या में तथा औसत श्रमियों में परिवर्तनों में विपर्यय।



यहाँ तक कि श्रमिकों के कितने भी वर्ग को तब तक असह-कारण कैंची मजदूरी नहीं मिलती रहेगी जब तक कि उनकी कार्यकुशलता में वृद्धि नहीं होती।

क्रिया के स्तर का काम के घण्टों में सम्बन्ध।

अ

व्यतीत करता है। एक सामान्य न कि सार्वभौमिक नियम के रूप में, उसका कार्य अमानी की अपेक्षा उजरत में अधिक प्रकृष्ट होता है, और ऐसी दशा में जिन उद्योगों में उजरत का कार्य किया जाता है वहाँ कार्य करने के घण्टों की आवृत्ति का कम होना विशेषरूप से उपयुक्त है।¹

अवकाश
तथा
विधाम
के सदुपयोग
से किन्नायत
होती है।

अब कार्य के घण्टे किये, गये कार्य का रूप इसे करने की भौतिक परिस्थितियों तथा इसके लिए पारिधमिक प्राप्त करने की प्रणाली ऐसी हों कि इनसे शरीर या मस्तिष्क पर बहुत भार पड़े, रहन महन का स्तर गिरने लगे, तथा कार्यकुशलता के लिए आवश्यक, विधाम तथा विश्रान्ति का अभाव होने लगे तो सम्पूर्ण समाज के दृष्टिकोण में श्रम का उसी प्रकार अपव्यय होता है जिस प्रकार किसी पूँजीपति द्वारा अपने घोड़ों या दासों से अधिक काम लेने या उन्हें मर-पेट भोजन न देने से होता है। ऐसी दशा में श्रम के घण्टों में कुछ कमी किये जाने पर राष्ट्रीय साम्राज्य में केवल अत्यायीत्प से कमी होगी। क्योंकि जीवन के सुखे हुए रहन महन के स्तर का श्रमिकों की कार्यकुशलता में पूर्ण प्रभाव पड़ने से पूर्व उनकी पहले से बड़ी हुई शारीरिक शक्ति, बुद्धिमत्ता एवं आचरण की शक्ति से पहले से कम समय में पहले के बराबर कार्य किया जा सकता है, और इस प्रकार भौतिक उत्पादन में दृष्टिकोण से भी अस्त-तोगत्वा ठीक उनकी ही हानि होगी जितनी कि एक बीमार श्रमिक को अपनी शक्ति

I इस प्रसंग में तथ्यों पर बहुत अधिक संशय किया जाता है क्योंकि ये आंशिक रूप से विभिन्न उद्योगों में अलग अलग होते हैं, और जिन लोगों को इनके विषय में प्रीइ जान होता है, उनका धक्षपतपूर्ण रख अपनाता सम्भव है। जब व्यापारिक संबंधों द्वारा सामूहिक सौदाकारी के अन्तर्गत उजरत का काम किया जाता है तो संयंत्र में किये जाने वाले सुधार का सबसे पहला प्रभाव दाम्बविक मजदूरी में वृद्धि करना होगा: और मजदूरी को अन्य धन्यों में समानरूप से कठिन एवं उत्तरदायित्वपूर्ण कार्य द्वारा अर्जित की जाने वाली मजदूरी के ठीक अनुपात में रखने के लिए उजरत की दरों में समायोजन करने का उत्तरदायित्व मालिकों के ऊपर डाल दिया जाता है। ऐसी दशाओं में उजरत का कार्य साधारणतया कर्मचारियों के हित में होता है। जब इन लोगों का संगठन अच्छा होता हो, जैसा कि खनन कार्य करने वाले कुछ वर्गों में पाया जाता है तो वे ऐसे कार्य में भी इसे स्वीकार कर लेते हैं जो समान प्रकार का न हो। किन्तु अन्य अनेक दशाओं में इसमें अनुचित लाभ अर्जित करने के विषय में उन्हें सन्देह होने लगता है। आगे अनुभाग 8 देखिये। प्रो० स्मूलर के अनुसार यह अनुमान लगाया गया है कि श्रमिकों की जाति तथा उद्योग के रूप तथा कार्यप्रणाली के अनुसार उजरत के कार्य से उत्पादन में 20 से लेकर 100 प्रतिशत की वृद्धि होती है, Volkswirtschaftslehre, अनुभाग 208। कौल को payment of Wages, अध्याय II में उन कारणों का विस्तृत शिक्षात्मक कथन प्रस्तुत किया गया है जिनके आधार पर श्रमिक लोग साधारणतया कुछ उद्योगों में उत्पादन के अनुसार भुगतान करने की प्रणाली का विरोध करते हैं, और अन्य उद्योगों में इसका स्वागत करते हैं।

पुनः प्राप्त करने के लिए अस्पताल भेजने में होती है। आगामी पीढ़ी अत्याधिक कार्य के मार में पुरुषों और इससे भी अधिक स्त्रियों को रक्षा करने के लिए इच्छुक है। वह कम से कम इस कार्य के लिए उतनी ही इच्छुक है जितनी कि इसे भौतिक सम्पत्ति का समुचित भण्डार प्राप्त करने के लिए इच्छुक है।

इस तर्क में यह कल्पना कर ली गयी है कि नये प्रकार के विद्यमान एवं अवकाश मिलने से जीवन का स्तर ऊँचा हो जाता है। हम अब अतिश्रम की जिन चरम दशाओं पर विचार करने जा रहे हैं उनमें इस प्रकार के परिणाम का होना बिलकुल निश्चित है, क्योंकि उनमें केवल तनाव में कमी या होना प्रगति करने की दिशा में सबसे पहली आवश्यक शर्त है। ईमानदार श्रमिका के निम्नतम श्रेणी के लोग कदाचित् ही अधिक कठिन परिश्रम करते हैं। किन्तु उनमें थोड़ी ही शारीरिक शक्ति होती है, और उनमें से अनेक लोग कार्य के मार से इसमें दब नहीं रहते हैं कि सम्भवतः कुछ समय बाद वे अब कार्य करने के अधिक घण्टों वाले दिन से करते हैं।¹

पुनः उद्योग की कुछ ऐसी शाखाएँ हैं जिनमें कर्मचारी सत्रह से दिन में नौ या दस घण्टे काम लिया जाता है, और जिनमें धीरे धीरे आठ घण्टे या उससे भी कम ही दो पारियाँ प्रारम्भ करना लाभप्रद होता है। परिवर्तन धीरे धीरे ही किया जाना चाहिए, क्योंकि जहाँ कहा भी यह परिवर्तन किया जा सके सभी वर्गों में तथा कारखानों में इस योजना को शीघ्र ही लागू करने के लिए कुशल धर्म पर्याप्त मात्रा में उपलब्ध नहीं हो सकता। किन्तु कुछ प्रकार का मशीनें घिस जाने पर या पुरानी ही शक्ति पर छोटे पैमाने पर स्थानान्तरित की जा सकती है, और दूसरी बार उन नयी मशीनों का अधिकांश भाग जिन्हें दस घण्टा प्रतिदिन कार्य करने के लिए प्रयोग में नहीं लाया जा सकता उन्हें प्रतिदिन सोलह घण्टे के कार्य के लिए प्रयोग में लाया जा सकता है और एक बार प्रयोग में लाने से उनमें और भी सुधार किया जा सकेगा। इस प्रकार उत्पादन की क्षमता में अधिक तीव्रतापूर्वक प्रगति होगी, राष्ट्रीय सामर्थ्य बढ़ेगा, कार्यरत व्यक्ति पूँजी की वृद्धि में किसी प्रकार की रक्षावट वेदा किये बिना या इसे कम मजदूरी वाले देशों में विनियोजित करने के प्रबोधन के बिना अधिक ऊँची मजदूरी प्राप्त कर सकेंगे और समाज के सभी वर्गों के लोग इस परिवर्तन से लाभ उठा सकेंगे।

इस विचार का महत्त्व प्रतिवर्ष ऊँचि स्पष्ट हो रहा है, क्योंकि मशीनों के अधिक कीमती होने तथा उनका ज्ञान ही प्रचलन में न रहने के कारण कमी भी न थकने वाले लोहे तथा द्रुपद को चौबीस घण्टों में से सोलह घण्टे उपयोग न करने के कारण उनका

1 आंग्ल उद्योगों के इतिहास में उत्पादन पर श्रम के घण्टों में परिवर्तन के प्रभाव के विषय में सबसे विविध, सबसे स्पष्ट रूप से पारिभाषित तथा सबसे अधिक शिक्षात्मक प्रयोगों का उल्लेख मिलता है: किन्तु इस विषय पर विशेषकर जर्मनी में ही अन्तर्राष्ट्रीय अध्ययन हुए हैं। दृष्टान्त के लिए सन् 1909 में प्रकाशित बर्नार्ड की Rohrer Arbeitsintensität bei kürzeren Arbeitszeit नामक पुस्तक को देखिए।

निम्नतम श्रेणी के कर्मचारियों का अपवाद-जनक दृष्टान्त।

कुछ व्यवसायों में कार्य के घण्टे कम करके दो पारियाँ में कार्य करने से सभी को लाभ ही होगा।

निरन्तर अपव्यय बढ़ता जा रहा है। किसी भी देश में इस प्रकार के परिवर्तन से निवृत्त उपज बढ़ जायेगी, और इसलिए प्रत्येक श्रमिक की मजदूरी में वृद्धि होगी, क्योंकि पहले की अपेक्षा उसके कुल उत्पादन में से मशीन, संयंत्र, कारखाने के किराये इत्यादि के रूप में वही कम प्रसार इत्यादि घटाये जायेंगे। किन्तु अंग्रेज दस्तकार जो हाथ के कार्य की शुद्धता में अद्वितीय है तथा अतिरिक्त कार्य करने की शक्ति में सर्वोपरि है अन्य किसी की अपेक्षा अपनी निवृत्त उपज में अधिक वृद्धि करेगा, यदि वे मशीन का पूर्ण गति पर सोलह घण्टे प्रतिदिन उपयोग करते रहे बस ही वे स्वयं केवल आठ घण्टे कार्य करते हों।¹

1 इस सारे विषय पर प्रो० चंपमैन द्वारा सन् 1909 में ब्रिटिश संघ में दिये गये अभिभाषण (Economic Journal, खण्ड XIX में प्रकाशित) को देखिए।

इंग्लैंड की अपेक्षा यूरोप महाद्वीपों में दो पारियों में अधिक काम किया जाता है किन्तु इन पारियों को जित्त रूप में प्रारम्भ किया गया है उससे इनसे मिल सकने वाले वार्षिक लाभों को नहीं आँका जा सकता क्योंकि कार्य के घण्टे इतने लम्बे हैं कि दो पारियों में कार्य करने पर लगभग रातभर कार्य करना पड़ता है, और रात का कार्य भी उतना अच्छा नहीं होता जितना कि दिन का। इसका आंशिक कारण यह है कि जो लोग रात में कार्य करते हैं वे दिन में पूर्णरूप से आराम नहीं कर पाते। इसमें संदेह नहीं कि इस योजना के विरुद्ध कुछ ध्यावहारिक आपत्तियाँ भी सूझी जा सकती हैं। दृष्टान्त के लिए जब किसी मशीन को कार्य करने की अवस्था में बनाये रखने के कार्य का उत्तरदायित्व दो व्यक्तियों में बाँट जाता है तो उसकी उतनी अच्छी तरह देख-रेख नहीं की जा सकती जितनी उसका सम्पूर्ण प्रबन्ध का कार्य एक ही व्यक्ति के हाथ में रहने पर की जा सकती है। कभी कभी तो कार्य में पायी जाने वाली अपूर्णताओं का उत्तरदायित्व निश्चित करना भी कठिन हो जाता है, किन्तु इस मशीन तथा इस पर किये जाने वाले कार्य को दो साझेदारों को सौंप दिये जाने पर इन कठिनाइयों को बहुत कुछ सीमा तक दूर किया जा सकता है। पुनः सोलह घण्टों के दिन के लिए कार्यालय के प्रबन्ध को पुनः समायोजित करने में भी कुछ कठिनाई हो सकती है। किन्तु मालिक तथा उनके फीरबेन इन कठिनाइयों को अज्ञेय नहीं समझते, और अनुभव से यह पता लग गया है कि कामगर लोग दो पारियों में कार्य करने के लिए पहले-पहल जो अनिच्छा व्यक्त करते हैं वह शीघ्र ही दूर हो जाती है। एक पारी में कार्य करने वाले लोग दोपहर के समय अपना कार्य समाप्त कर सकते हैं तथा दूसरी पारी के लोग तुरन्त बाद में काम प्रारम्भ कर सकते हैं। या सम्भवतः यह अधिक अच्छा रहेगा कि एक पारी का समय प्रातः 5 बजे से लेकर प्रातः 10 बजे तक तथा दिन में 1-30 बजे से लेकर 4-30, बजे तक, दूसरी पारी का समय प्रातः 10-15 बजे से लेकर दिन के 1-15 तक तथा सायंकाल 4-45 बजे से लेकर रात्रि 8-45 बजे तक हो। दोनों पारियों में काम करने वाले लोग प्रतिदिन सप्ताह या प्रति माह बाये पीछे बदल बदल का कार्य कर सकते हैं। यदि प्रत्येक प्रकार के कारीरिक कार्य में कीमती मशीनों की अत्युत्त क्षमताओं के प्रसार के पूर्ण प्रभाव से भ्रम की अवधि आठ घण्टे से

यह ध्यान रहे कि श्रम के घण्टों को कम करने का यह विद्येय अमिकथन (plea) केवल उन्ही व्यवसायों पर लागू होता है जिनमें कीमती संयंत्र का प्रयोग होता है या हो सकता है, और अनेक व्यवसायों में जैसे कि कुछ खानों में तथा रेल-कारखानों की कुछ शाखाओं में पारियों में काम करने की प्रणाली का पहले से ही प्रयोग किया जाता है जिससे संयंत्र से लगभग लगातार काम लिया जा सके।

अतः ऐसे अनेक व्यवसाय शेष रह जाते हैं जिनमें श्रम के घण्टों में कमी करने पर उत्पादन में तुरन्त कमी हो जायेगी और यह निश्चित है कि इनमें कार्यकुशलता में शीघ्र कोई ऐसी वृद्धि हो ही नहीं सकती जिससे औसत प्रति श्रमिक कार्य पुराने स्तर के बराबर हो सके। इन दशाओं में इस प्रकार के परिवर्तन से राष्ट्रीय सांशक रुम हो जायेगा और इसके फलस्वरूप होने वाली शैतिक शक्ति का अधिकतर भाग उन श्रमिकों के ऊपर पड़ेगा जिनके कार्य के घण्टे कम कर दिये गये हैं। यह सत्य है कि कुछ व्यवसायों में श्रम के अभाव के कारण शेष समुदाय को हानि होने पर भी पर्याप्त रूप से सम्बन्धित समय तक अधिक मजदूरी प्राप्त होने लगे। किन्तु प्रायः श्रम की वास्तविक मजदूरी में वृद्धि होने से आशिक रूप में स्थानापन्न वस्तुओं का उपयोग बढ़ जाने से उनके उत्पाद के लिए माँग कम हो जाती है, और कम अनुकूल व्यवसायों से नये श्रमिक, बड़ी संख्या में आने लगते हैं।

§4. श्रम को दुर्लभ बनाने से ही साधारणतया मजदूरी में वृद्धि हो सकती है, इस प्रकार के आम विश्वास की सार्थकता को स्पष्ट करना उचित प्रतीत होता है। सर्वप्रथम यह समझना बड़ा कठिन है कि किसी परिवर्तन के तुरन्त तथा स्थायी प्रभाव कितने मिश्र और बहुधा यहाँ तब कि नितने प्रतिकूल होते हैं। लोग यह देखते आते हैं कि ट्राम कम्पनियों के कार्यालयों के बाहर जहाँ नार्य के लिए उपयुक्त श्रमिक प्रतीक्षा करते हैं वहाँ पहले से काम पर लगे लोग अपनी मजदूरी बढ़ाने के लिए प्रयत्न की अपेक्षा अपने पदों को बनाये रखने की अधिक चिन्ता करते हैं, और जब ये व्यक्ति वहाँ प्रतीक्ष, में नहीं रहते तो मालिक अधिक ऊँची मजदूरी की माँग का विरोध नहीं कर सकते। वे इस तथ्य पर पहुँचते हैं कि यदि ट्राम गाड़ियों में काम करने वाले व्यक्तियों के काम के घण्टे कम कर दिये जायँ और विक्रमान भागों में जितने क्षेत्र तक कार्र चलती हैं उस में कोई कमी न हो तो अधिक व्यक्तियों को काम पर नियुक्त करना चाहिए और सम्भवतया उनकी प्रति घण्टे या प्रतिदिन की मजदूरी भी अधिक निश्चित करनी चाहिए। वे यह उचित समझते हैं कि जब कोई उद्यम, जैसे इमारत या जहाज बनाने का उद्यम, प्रारम्भ कर लिया जाता है तो इसे किसी भी लागत पर अवश्य पूरा करना चाहिए क्योंकि इसे अपूर्णरूप में छोड़ देने से कुछ भी लाभ प्राप्त नहीं हो सकता: और किसी भी व्यक्ति द्वारा इस कार्य को जितना ही अधिक सम्पन्न कर दिया जायेगा शेष व्यक्तियों के लिए उतना ही कम कार्य शेष रहेगा।

किन्तु अनेक-व्यवसायों में श्रम के घण्टों में कमी होने से उत्पादन घट जाता है।

साधारणतया कार्य करने के घण्टे कम करने से मजदूरी पर पड़ने वाले प्रभावों पर विचार करते समय यह ध्यान रहे कि तुरन्त परिणामों को निर्धारित नहीं करते, कोई भी कार्य-निधि निश्चित नहीं होती, और राष्ट्रीय

घटत कम की जा सके तो सामान्यरूप में दो पारियों में कार्य करने की प्रणाली को अपनाया आवश्यक हो जायेगा।

लाभांश को निर्दिष्ट करने के प्रत्येक प्रयास का श्रमिक वर्गों पर भी आंशिक प्रभाव पड़ता है।

किन्तु उन अन्य परिणामों पर विचार करना चाहिए जो बलपूर्वक कम ध्यान आकर्षित करते पर भी महत्वपूर्ण हैं। दृष्टान्त के लिए यदि ट्राम में लगे मिस्त्रों काक्ष-निक रूप से अपने श्रम में कमी कर दे तो ट्राममार्गों का प्रसार रुक जायेगा, ट्रामगाड़ियों को बनाने तथा उन्हें चलाने में अपेक्षाकृत कम लोग नियुक्त किये जायेंगे। अनेक श्रमिक तथा अन्य व्यक्ति जो अन्यथा थोड़े पर बैठकर शहरो को जाते वे अब पैदल ही जायेंगे। अनेक लोग जिनके पास उपपीर में बगोचे थे तथा जिन्हे ताजी हवा मिलती थी वे शहरो में एकदम नचाबूध मरे हुए होंगे। अन्य लोगों की मांति श्रमिक वर्गों के लोग जितने अच्छे निवास स्थान में अन्यथा रहते अब उतने अच्छे निवास स्थान का किराया नहीं द सकेंगे। इसके फलस्वरूप मवन निर्माण कार्य अपेक्षाकृत कम होगा।

सक्षेप में यह तर्क कि श्रम में कमी कर देने से मजदूरी में स्थायी वृद्धि की जा सकती है इस मान्यता पर आधारित है कि वहाँ स्थायी रूप से एक निश्चित कार्यनिधि होती है, अर्थात् कुछ निश्चित प्रकार का कार्य होता है चाहे श्रम के लिए कितनी भी मजदूरी नयी न दी जाय। इस मान्यता की नींव कुछ भी नहीं है। इसके विपरीत कार्य के लिए मांग राष्ट्रीय लाभांश के कारण होती है, अर्थात् यह कार्य करने स होती है। एक प्रकार का कार्य जितना हा कम होया अन्य प्रकार के कार्यों के लिए भी मांग कम हो जाती है, और यदि श्रम का अभाव हो तो अपेक्षाकृत थोड़े ही उद्यम प्रारम्भ किये जायेंगे।

पुनः रोजगार की स्थिरता उद्योग एवं व्यापार के संयोजन पर तथा सम्भरण का प्रबन्ध करने वाले लोगों की मांग एवं कीमत में होने वाले परिवर्तनों का पूर्वानुमान लगाने तथा उसमें तदनुसृत समायोजन करने की सफलता पर निर्भर रहती है। किन्तु दिन में कम घण्टा तक कार्य करने की अपेक्षा अधिक घण्टो तक कार्य करने से उत्तम कार्य मलामांति नहीं हो सकेगा। वास्तव में यदि दिन में कार्य की अवधि कम कर दो जाय किन्तु दो पारियों में कार्य करने की पद्धति का प्रारम्भ न किया जाय तो इस्ते उस कीमती समय का उपयोग नहीं किया जायगा जिसे वहाँ लगान पर क्षतिरूप अपना कार्य बन्द करने के लिए इच्छुक नहीं रहते। काम कम करने के प्रत्येक काक्ष-निक ढंग से समाज पैदा हो जाता है और इसलिए इससे रोजगार की अस्थिरता कम होने की अपेक्षा बढ़ जाती है।

यह सत्य है कि यदि पलत्तर करने वाले श्रमिक या मोची बाह्य प्रतियोगिता को रोक सकें तो उनमें स प्रत्यक्ष द्वारा किय गय कार्य में श्रम के घंटे कम कर दिये जायें पर या किसी अन्य प्रकार से केवल कमी होने से ही उनकी मजदूरी बढ़ाये जाने के अच्छे अवसर दिखायी देते हैं, किन्तु ये लाभ राष्ट्रीय लाभांश में मजदूरों में जो कि देश में सभी उद्योगों में मजदूरी तथा लाभ प्राप्त करने का स्रोत है, हिस्सा बँटाने वाले अन्य लोगों को अधिक दांति पहुँचने से ही मिल सकते हैं। यह निष्कर्ष इस तथ्य पर आधारित है कि व्यापारिक सभ की दावपेंच द्वारा मजदूरी में वृद्धि होने के सबसे प्रबल दृष्टान्त उद्योग की शाखाओं में मिलते हैं जहाँ उनके श्रम के लिए भाग प्रत्यक्ष न होकर ऐसे उत्पादन की मांग से व्युत्पन्न होती है जिसे बनाने में उद्योग की अनेक शाखाएँ सहभाग रती हैं; किन्तु जो शाखा इस प्रकार की दावपेंच में प्रथम होती है वह

अन्तिम उत्पादन की कीमत के कृष्ट भाग नो, जो कि अन्यथा अन्य शाखाओं को प्राप्त होता, स्वयं प्राप्त कर सकती है।¹

§5. हम अब इस विश्वास की सार्थकता के दूसरे कारण पर विचार करेंगे कि श्रम के सम्भरण में साधारणतया स्थायीरूप से नियंत्रण होने के फलस्वरूप मजदूरी में वृद्धि की जा सकती है, पूंजी के सम्भरण में इस प्रकार के परिवर्तन के प्रभावों को यह कारण पूर्णरूप में व्यवत नहीं करता।

यह एक तथ्य है और महत्वपूर्ण तथ्य है कि (उदाहरण के लिए) पलस्तर करने वाले श्रमिकों या मोर्चियों द्वारा उत्पादन कम कर देने पर जो क्षति होगी उसका कुछ हिस्सा उन लोगों पर भी पड़ेगा जो श्रमिक वर्गों में नहीं आते। इसमें सन्देह नहीं कि इसका कुछ भाग मालिकों तथा पूंजीपतियों पर पड़ेगा जिनकी निजी तथा भौतिक पूंजी भवन-निर्माण या जूते बनाने में बँधी पड़ी है, तथा कुछ भाग मकानों तथा जूतों का उपयोग करने वाले समूह व्यक्तियों या उपभोक्ताओं पर पड़ेगा। यदि श्रमिक वर्गों के सभी लोग अपने श्रम की प्रभावोत्पादक पूर्ति को नियंत्रित कर ऊँची मजदूरी प्राप्त करना चाहें तो राष्ट्रीय लाभोत्पादन में होने वाली कमी के फलस्वरूप पड़ने वाले भार का उल्लेखनीय भाग देश के अन्य वर्गों के ऊपर और विशेषकर कुछ समय तक पूंजीपतियों के ऊपर डाल दिया जायगा: किन्तु ऐसा केवल कुछ ही समय तक सम्भव है। क्योंकि पूंजी के विनियोजनों के निबल प्रतिफल में उल्लेखनीय कमी होने के फलस्वरूप इसकी नयी मात्राओं का विदेशों में विनियोजन होने लगगा। इस संकट के विषय में वास्तव में कमी कमी यह दृढ़तापूर्वक कहा जाता है कि देश की रेलों तथा कारखानों का निर्माण नहीं किया जा सकता। किन्तु लगभग सभी वस्तुओं तथा उत्पादन के उपकरणों के बहुत बड़े भाग का प्रतिवर्ष उपभोग कर लिया जाता है, या बहिष्कृत जाता है या प्रचलन में नहीं रहता, और इसलिए उन्हें प्रतिस्थापित करने की आवश्यकता होती है। प्रतिस्थापना की मात्रा में तथा साथ ही साथ इस प्रकार मुक्त हुई पूंजी के कुछ भाग के निर्यात के फलस्वरूप कुछ ही वर्षों में श्रम की प्रभावोत्पादक मात्रा इतनी कम हो जायगी कि इस प्रतिक्रिया में मजदूरी साधारणतया अपने वर्तमान स्तर से बहुत घट जायगी।²

1 भाग 5, अध्याय 6, अनुभाग 2 देखिए।

2 दृष्टान्त के रूप में हमें यह कल्पना करनी चाहिए कि मोर्ची तथा टोप बनाने वाले लोग श्रम के घंटों में सामान्य रूप से कमी होने के पूर्व तथा पश्चात् एक ही श्रेणी के कार्य में लगे हुए हैं, उनके कार्य करने के घण्टे बराबर होते हैं तथा उन्हें समान मजदूरी प्राप्त होती है। ऐसी दशा में इस परिवर्तन के पूर्व तथा पश्चात् दोन बनाने वाला एक महीने से उतने ही जूते खरीदेगा जितने कि जूता बनाने वाला एक महीने में तैयार करेगा (भाग 6, अध्याय 2, अनुभाग 2 देखिए) यदि जूता बनाने वाला पहले की अपेक्षा कम घण्टे काम करे और परिष्कारस्वरूप काम भी कम किया गया हो, यदि दो पारियों में कार्य करने की प्रणाली को अपनाते से मालिक तथा उसको पूंजी को उनमें काम करने वाले श्रमिकों से लाभ प्राप्त न हो या उसके लाभ में उत्पादन

पूंजीपति को राष्ट्रीय लाभोत्पादन में नियंत्रण के फलस्वरूप होने वाली क्षति का एक सीमित भाग सहन करना पड़ता है।

अन्तर्राष्ट्रीय
मजदूरी
आन्दोलन
तथा इनकी
सीमित
सम्भा-
व्यताएँ।

किन्तु यद्यपि पूँजी के बहिर्गमन में किसी भी प्रकार से अधिक कठिनाई नहीं होगी, इस पर भी पूँजीपति अच्छे व्यावसायिक कारणों तथा भावनात्मक रूझान के कारण इसे देश में ही विनियोजित करना चाहते हैं। अतः जीवन के स्तर में वृद्धि होने से कुछ सीमा तक विनियोजनों से प्राप्त होने वाले निवल प्रतिफल में कमी होने की प्रवृत्ति के कारण पूँजी के निर्यात होने से कुछ रुकावट पैदा हो जाती है। इसके विपरीत उत्पादन को कम करने की समाज विरोधी कष्ट-योजना से मजदूरी बढ़ाने से प्रयास के कारण सामान्यरूप से समृद्ध लोभ विदेशों में जाने के लिए बाध्य हो जाते हैं, और इस विषय पर पूँजीपतियों के उस वर्ग के लोग जिनको कठिनाइयों पर विजय प्राप्त करने की साहसिकता एवं प्रसन्नता धार्मिक वर्गों के लिए बड़े ही महत्व की है। क्योंकि उनके अविरत प्रोत्साहन से राष्ट्र पर नेतृत्व करने की शिखा मिलती है, और मनुष्य के कार्य से वास्तविक मजदूरी में वृद्धि सम्भव होती है, उन उपकरणों का सम्भरण बढ़ता है जिन्हें कार्यकुशलता प्राप्त करने में सहायता मिलती है, और राष्ट्रीय साम्राज्य में निरन्तर वृद्धि होती है।

यह भी सत्य है कि किसी भी प्रकार विश्व भर में मजदूरी में सामान्यरूप में वृद्धि होने से इसके किसी भाग से हमारे भाग को पूँजी नहीं भेजी जायेगी। यह भासा की जाती है कि सम्यग् आने पर मुख्यतया उत्पादन से वृद्धि होने से, किन्तु आंशिक रूप से व्याज की दर में सामान्य कर्मा तथा व्यापक अर्थ में दस कार्य एवं संस्कृति के ज्ञान प्रदान करने के लिए आवश्यकता से अधिक आय से सापेक्षरूप में—यदि निर्यात रूप में न हो—कमी के कारण शारीरिक श्रम के लिए अधिक मजदूरी प्राप्त हो सकेगी। किन्तु मजदूरी में वृद्धि करने की जिन प्रणालियों से कार्यकुशलता में वृद्धि की अपेक्षा कमी करने पर आराम के स्तर को ढँचा किया जा सकता है, वे इतनी समाज विरोधी तथा संशुचित दृष्टिकोण वाली हैं कि इनसे शीघ्र ही प्रतिशोध लेने की भावना उमड़ पड़ती है, और इस बात की थोड़ी ही सम्भावना है कि इन्हें संसार के किसी बड़े भाग से अपनाया जायगा। यदि अनेक देश इसी प्रकार की प्रणालियों को अपनायें तो वे धर्म्य देश जो तुल्य ही जीवन तथा कार्यकुशलता के स्तर को बढ़ाना चाहते हैं, अनुचित नियंत्रणकारी नीति अपनाने वाले देश से अधिकांश पूँजी तथा सर्वोत्तम काम करने वाले लोगों को आकर्षित कर लेंगे।

इस प्रकार
की दशाओं
में अनुभव
होने का

§6 इस विवेचन से सामान्य तर्क को अपनाया आवश्यक हो गया है: क्योंकि प्रत्यक्षतः अनुभव होने का दावा करना कठिन है, और यदि ऐसा बड़े जोर से नहीं किया गया तो हमसे केवल श्रम ही पैदा हो सकता है। चाहे हग इस परिवर्तन के तुरन्त बाद के या लम्बे समय के बाद के मजदूरी तथा उत्पादन से सम्बन्धित आंकड़ों

में हुई कमी के बराबर ही कटौती न हुई हो तो उसके श्रम का एक महीने का निवल उत्पाद कम हो जायेगा। अन्तिम भाग्यता पूँजी तथा व्यावसायिक शक्ति के सम्भरण को नियंत्रित करने वाले कारणों के अनुसंधान नहीं है। अतः टोप बनाने वाला अपनी मजदूरी से पहले की अपेक्षा कम जूते खरीद सकेगा और अन्य व्ययसामानों में भी यही बात लागू होगी।

ही वर्षों न देखें, मुख्य बातें उन कारणों पर निर्भर प्रतीत होंगी जिन पर हम विचार करना चाहते हैं।

इस प्रकार यदि कार्य के घण्टों में सफल हड़ताल के कारण कमी हुई हो तो यह सम्भव है कि हड़ताल के लिए चुना गया समय ऐसा था जब कारगरों की सामरिक स्थिति अच्छी थी और जब व्यापार की सामान्य दशाएँ ऐसी थीं कि थम के घण्टों में कमा किये बिना मजदूरी में वृद्धि हो सकती थी; और इसलिए मजदूरी में परिवर्तन के तुरन्त परिणाम वास्तव में जितने अनुकूल थे उसमें अधिक प्रतीत हुए। पुनः अनेक मालिक ऐसी संविदाएँ स्वीकार करके जो कि अवश्य पूरी करनी होंगी, कुछ रूपय के लिए घण्टों के दैनिक कार्य के लिए पहले की अपेक्षा अधिक ऊँचा वेतन दे सकते हैं। किन्तु यह एकाएक परिवर्तन होने का ही परिणाम है और प्रारम्भ में किया जाने वाला आहम्बर मात्र है। और जैसा कि अभी-अभी कहा जा चुका है, इस प्रकार के परिवर्तन के बाद में होने वाले परिणाम तुरन्त दिखाई देने वाले परिणामों के विपरीत होते हैं और वे अधिक स्थायी होते हैं।

दूसरी ओर लोगों को अधिक काम करना पड़ता हो तो दैनिक कार्य के घण्टे कम कर दिये जाने से वे शीघ्र हष्ट-मुष्ट नहीं हो जायेंगे : श्रमिकों की शारीरिक एवं नैतिक दशा में सुधार तथा इसके परिणामस्वरूप कार्यकुशलता और इसलिए मजदूरी में वृद्धि होने का तुरन्त प्रतिफल नहीं मिल सकता।

दैनिक कार्य के घण्टों में कमी होने के सैकड़ों वर्ष बाद उत्पादन तथा मजदूरी के अङ्कड़े देश की समृद्धि में और विशेषकर विचाराधीन व्यवसाय उत्पादन की प्रणालियों तथा द्रव्य में होने वाले परिवर्तनों को स्थगित करते हैं : और जिस प्रकार समुद्र में आयी हुई लहरों में पत्थर फेंके जाने पर अशान्त समुद्र में उठने वाली लहरों से उन पत्थरों के प्रभाव को पृथक् नहीं किया जा सकता उमी प्रकार थम के घण्टों में कमी होने के प्रभावों का पता लगाना कठिन है।

1 बृष्टान्त के लिए आस्ट्रेलिया में दैनिक कार्य की अवधि आठ घण्टे रहने के इतिहास पर विचार करते समय हम यह देखेंगे कि खानों की समृद्धि तथा होने के सम्भरण में, भेड़-पालन तथा ऊन की कीमत में, आस्ट्रेलिया के श्रमिकों को रेल की लाइन्स विद्युत इत्यादि में रोजगार प्रदान करने के लिए पुराने देशों से पूंजी उधार लेने में विदेश निवास तथा आणव्यिक साल में, बड़े बड़े उतार चढ़ाव देखने को मिलते हैं। इन सभी कारणों का आस्ट्रेलिया के कामगार को दशा में परिवर्तन लाने में इतना महत्वपूर्ण प्रभाव पड़ा है कि कुल मिलाकर 10 घण्टे (भोजन के समय को घटाकर निवल 8½ घण्टे) से घटाकर कार्य की अवधि निवल 8 घण्टे कर दिये जाने के प्रभाव पूर्णरूप से दृष्टि से ओझल हो गये हैं। आस्ट्रेलिया में कार्य के घण्टों में कमी होने के पूर्व जो द्रव्यिक मजदूरी मिलती थी वह उसके बाद उससे कहीं कम मिली, और यद्यपि यह सत्य है कि द्रव्य की श्रमशक्ति बढ़ गयी है, जिससे वास्तविक मजदूरी में कमी नहीं हुई है, इस पर भी इस बात में कोई सन्देह नहीं है कि आस्ट्रेलिया में थम की वास्तविक मजदूरी इंग्लैंड की अपेक्षा उतनी अधिक नहीं रही जितनी की थम के

बाधा करने की कठिनाईयों।

अतः हमें इन दो प्रश्नों से भ्रम में नहीं पड़ना चाहिए कि किसी कारण से कोई प्रभाव पैदा होता है या उस कारण के बाद उस प्रभाव का होना निश्चित है। किसी हीज का जलदार खोल देने से उसमें पानी का स्तर गिर जाता है, किन्तु यदि उस हीज के दूसरे ओर से उसमें अधिक जल प्रवाहित होने लगे तो जलदार खोल देने से जलाशय में पानी का स्तर ऊँचा नड सकता है। इसी प्रकार कार्य के घटे कम हो जाने से उन व्यवसायों में उत्पादन घटने लगेगा जिनमें पहले से अधिक प्रश्र काम करना पड़ता था तथा जिनमें दो पारियों में काम करने की आवश्यकता न थी। किन्तु यह सम्भव है कि सम्पत्ति तथा ज्ञान में सामान्य प्रगति होने के फलस्वरूप कार्य की आवश्यकता कम कर दिये जाने पर भी उत्पादन में वृद्धि होने लगे। किन्तु ऐसी दशा में कार्य के घटे कम न करने पर भी न कि इनमें कमी किये जाने के कारण ही मजदूरी में वृद्धि होगी।

हम अब
जीवन,
कार्य तथा
मजदूरी के
स्तरों पर
व्यापारिक
संघों के
प्रभावों पर
विचार
करेंगे।

§7. आधुनिक इंग्लैंड में जिन आन्दोलनों पर हम अभी विचार करते आये हैं लगभग के सभी व्यापारिक संघों से सम्बन्धित किये जाते हैं। वर्तमान लण्ड में इन संघों के उद्देश्यों एवं परिणामों का पूर्ण मूल्यांकन करना इस लब्ध के बाहर है: क्योंकि इस मूल्यांकन का आधार औद्योगिक एवं बौद्धिक व्यापार में होने वाले परिवर्तनों से सम्बन्धित संगठनों का अध्ययन करना होना चाहिए। किन्तु उनकी नीति के उत माग के विषय में चन्द शब्द कहे जा सकते हैं जो जीवन तथा कार्य और मजदूरी के स्तरों के घनिष्ठ रूप में सम्बन्धित हैं।¹

किसी पीढ़ी में कियों श्रेणी के घटकों के उपार्जन एवं उनकी औद्योगिक नीति द्वारा बाद में आने वाली पीढ़ी में उसी श्रेणी के लोगों की कार्यकुशलता एवं अर्थव्यवस्था पर पड़ने वाले प्रभाव उद्योग की निरन्तर बढ़ती हुई परिवर्तनशीलता के कारण घूमिल

घटों में कमी होने के पूर्व थी: और यह भी सिद्ध नहीं किया गया है कि यह परिवर्तन न होने पर जितनी कम होती उससे कम बर्तें है। इस परिवर्तन के कुछ ही बाद आस्ट्रेलिया में जिन वाणिज्यिक कठिनाइयों का सामना करना पड़ा उनका कारण मुख्यतया साज में अन्धाधुन्य प्रसार होने के साथ-साथ लगादार अकस्मात सूखा पड़ना भी रहा है। किन्तु इसका एक कारण यह भी रहा है कि भ्रम के घटों को कम करने से होने वाली आर्थिक कार्यकुशलता का कहीं अधिक आशापूर्ण अनुमान लगाया गया जिसके परिणाम उन उद्योगों में भी कार्य के घटे कम हो गये जहाँ ऐसा करना उपयुक्त न था।

1 व्यापारिक संघों का एक संक्षिप्त सामयिक वर्णन मेरी *Elements of Economics* पुस्तक में, जो अन्य बातों में इस लब्ध का ही संक्षिप्त रूप है, लण्ड 1 में दिया हुआ है। सन् 1893 में भ्रम आयोग की अन्तिम रिपोर्ट में इनके उद्देश्यों तथा इनकी प्रणालियों का जो वर्णन दिया गया है उसका अनुवाद महत्वपूर्ण है क्योंकि इसमें आधारभूत योग्यता वाले मालिकों तथा अनुभव तथा व्यापारिक संघों के नेताओं के सहयोग दिया है।

पढ़ जाते हैं।¹ जिस पारिवारिक आय से कम आय वाले सदस्यों के पालन-पोषण एवं प्रशिक्षण के खर्चों का भुगतान करना चाहिए वह अब शायद ही एक व्यवसाय से अर्जित की जाती है। इसके अपने पिता के पेशे में बहुत कम लगते हैं; जिन सुदुर्ब एवं कठोर परिश्रम करने वाले लोगों के पालन-पोषण में किसी पेशे से प्राप्त आय का योगदान रहा है वे अन्यत्र इससे भी अच्छी आजीविका प्राप्त करने की तलाश करते हैं, जब कि निर्बल तथा मोगासक्त लोग इससे भी घटिये पेशे अपना लेते हैं। अतः इस प्रश्न पर अनुभव प्रयोग करना अधिकाधिक कठिन होता जा रहा है कि किसी व्यापारिक संघ द्वारा अपने सदस्यों की मजदूरी बढ़ाने के लिए किये गये प्रयासों का बाद की पीढ़ी में आने वाले उन लोगों के जीवन तथा कार्य के स्तर को ऊँचा उठाने में कितना हाथ रहा है जो उस ऊँची मजदूरी की सहायता से पते हैं। किन्तु कुछ स्थूल तथ्य तो स्पष्टरूप में दिखायी देते हैं।

आगल व्यापारिक संघों के मूल उद्देश्य जीवन के स्तर से उठने ही घनिष्ठ रूप से सम्बन्धित थे जितने मजदूरी की दर से सम्बन्धित थे। उन्हें सर्वप्रथम इस बात से गहन प्रेरणा मिलती कि कानून का इस बात के लिए कुछ अंशों में प्रत्यक्षरूप में और कुछ अंशों में अप्रत्यक्षरूप में समर्थन न रहा कि मार्गिक अपने निजी कार्यात्मिक हितों की दृष्टि से मजदूरी की दरों को नियंत्रित करने के लिए संगठन बनावें और कार्यचारियों के बीच इस प्रकार के संगठन बनाने में कठोर दण्ड की घोषणा कर इसका निषेध करे।

इस कानून से मजदूरी की दर कुछ घट गयी, किन्तु इससे कामगारों की शक्ति एवं चारित्रिक विशालता को कहीं अधिक बाधात पहुँचा। उनका स्थितिज साधारण-तथा इतना सीमित था कि वे राष्ट्रीय विषयों में अत्यधिक रूचि रखने तथा उन्हें गंभीर भाँति समझने पर भी अपनी निजी समस्याओं से पूर्णरूप से छुटकारा नहीं पा सकते थे; अतः उन्हें तुरन्त अपने परिवार तथा अपने पड़ोसियों से सम्बन्धित विषयों के अतिरिक्त अन्य किसी सांसारिक पक्ष पर न तो कभी विचार किया और न उसकी परवाह ही की। स्वयं अपने पेशे में संगठित होने की स्वतन्त्रता से उनका क्षितिज व्यापक हो सकता था, और उन्हें अधिक महत्त्वपूर्ण विषयों पर सोच विचार करने का अवसर मिल गया होता; इससे उनके सामाजिक कर्तव्य का स्तर ऊँचा उठ गया होता मले ही उनके इस कर्तव्य में पर्याप्त बर्गीय स्वार्थपरायणता आ जाने के कारण घुराइयाँ पैदा हो सकती थी। इस प्रकार प्रारम्भ में कामगार लोगो को संगठित होकर ठीक उन कार्यों के प्रतिरूप कार्य करने की स्वतन्त्रता प्राप्त करने के लिए जिनके लिए मासिक संगठित होकर कार्य करने के लिए स्वतन्त्र थे, जो संघर्ष करना पड़ा वह वास्तविक रूप में आत्मसम्मान तथा स्थूल सामाजिक हितों के अनुरूप जीवन व्यतीत करने के लिए उतना ही एक प्रयास था जितना कि ऊँची मजदूरी प्राप्त करने का प्रयास था।

अब इस क्षेत्र में पूर्ण सफलता मिल चुकी है। व्यापारिक संघ बनाने से दुश्मल दस्तकार तथा अनेक अशुभल वर्गों के थमिक अपने मालिकों के साथ उसी गंभीरता,

उनके पहले के प्रयत्नों का उनके जीवन एवं आचरण के स्तर को ऊँचा उठाने में उतना ही हाथ रहा है जितना कि उनकी मजदूरी को बढ़ाने में हाथ रहा है।

आत्मनिर्यन्त्रण, सम्मान तथा पूर्व विचार के अनुसार समझौता-वार्ता कर सकते हैं जिसके अनुसार महान राष्ट्रों के बीच कूटनीति की बातें होती हैं। इससे वे सामान्यरूप में यह स्वीकार करने लगे हैं कि एकमात्र आक्रमणकारी नीति मूर्खतापूर्ण लाभदायक शान्ति बनाये रखना है।

मजदूरी में
समायोजन
करने वाले
मण्डलों पर
आचरण में
पड़ने वाले
इस
प्रभाव को
ध्यान में
रखा है और
ये मण्डल
अच्छा कार्य
कर रहे हैं।

ब्रिटेन के अनेक उद्योगों में मजदूरी में समायोजन करने वाले मण्डल नियमित रूप से नया निर्विघ्न कार्य करते रहे हैं, क्योंकि वहाँ लोगों में व्यर्थ की बातों पर शक्ति खर्च न करने की प्रवृत्ति इच्छा है। यदि कोई कर्मचारी अपने मानिक या अपने फोर-मैन द्वारा अपने कार्य या पारिश्रमिक के विषय में किये गये निर्णय पर आपत्त उठाता है तो मालिक सर्वप्रथम व्यापारिक संघ के सचिव को फँसला करने के लिए दुहाता है: उसके द्वारा दिया गया अन्तिम निर्णय मालिक को साधारणतया मान्य होता है, और निस्सन्देह कर्मचारी को भी इसे मानना अनिवार्य है। यदि उसके इस विशेष निजी झगड़े में सिद्धान्त की बात भी शामिल हो जिस पर मण्डल बोर्ड स्पष्ट धमकीता न कर सके तो उस विषय को मालिकों के संघ के सचिवों के पास तथा व्यापारिक संघों के सम्मेलन में विवेचन के लिए भेज दिया जाता है: यदि वे सहमत न हो सकें तो इसे मण्डल को सौंप दिया जाता है। अन्त में यदि झगड़े का विषय पर्याप्त रूप से बड़ा हो और कोई भी पक्ष सहमत होने के लिए तैयार न हो तो इस झगड़े का निपटारा हड़-ताल या तासाबन्दी से किया जाता है। किन्तु फिर भी अनेक पीढ़ियों के व्यवस्थित व्यापारिक संघों की अच्छी सेवाओं का इस वाद-विवाद में मांग रहता है, और मालिकों तथा कर्मचारियों के बीच एक सताब्दी पूर्व हुए वाद-विवाद के ढंग से उतना ही अधिक भिन्न है जितना कि आधुनिक सभ्य देशों के बीच का सम्मानोप युद्ध अंगली देशों के लोगों के बीच लुक-छिपकर किये जागे वाले घमासान युद्ध से भिन्न है। कितनी अन्तर्राष्ट्रीय श्रम सम्मेलन में भाग लेने वाला आंग्ल शिष्टमंडल किसी दोस उद्देश्य में आत्मनिर्यन्त्रण तथा संयत आचार प्रदर्शित करने के कारण अन्य शिष्ट मण्डलों में विशेष स्थान प्राप्त कर नेता है।

'कुलीन
छोग'
अनुपहीत
करते हैं।

किन्तु व्यापारिक संघों ने जो महान सेवाएँ अर्पित की हैं उससे उनमें तदनु रूप कर्तव्यता की भावना आ गयी है। कुलीन श्रोग अनुग्रहीत करते हैं: और वे उन लोगों को सन्देह की दृष्टि से देखते हैं जो किसी व्यास प्रारर से, विशेषकर समाज-विरोधी कार्यों से, मजदूरी में वृद्धि करने की समर्थता का बड़ा-बड़ा कर वृणगाल करते हैं। वास्तव में कुछ ऐस भी आन्दोलन है जिनकी बर्त्सना भी जा सकती है: लगभग हर महान तथा अच्छे कार्य में कुछ विध्वंसकारी प्रभाव छिपा रहता है। किन्तु बुराई को आमूल नष्ट कर देना चाहिए, और इसकी सतर्कतापूर्वक जांच की जानी चाहिए जिससे वह पतन न सके।

व्यापारिक
संघों का
सामान्य
नियम ही
मुख्य यंत्र

§४. व्यापारिक संघों ने जिस मुख्य यंत्र से अपने मालिकों के साथ-समान स्तर पर समझौता-वार्ता करने की शक्ति प्राप्त की वह समान स्तर के प्रति घट्टे की कार्य के लिए या समान श्रेणी के उजरती काम के लिए मानक मजदूरी देने का 'सामान्य नियम' है। प्रथा तथा शान्ति के न्यायादेशों द्वारा मजदूरी के वस्तुतः निरर्थक अंकन से जहाँ कामचर की प्रगति में बाधा पड़ी है वहाँ उस पर अत्यधिक दबाव डाले

जाने से भी रखा की है। किन्तु जब मुक्त रूप में प्रतियोगिता होने लगी री विलग कामगारों को अपने मालिकों के साथ सौदा करने में हानि उठानी पड़ी। क्योंकि यहाँ तक कि एडव हिमय के समय में भी उनमें यह औपचारिक या अनौपचारिक समझौता था कि मालिक श्रम किराये पर लेने में एक दूसरे से अधिक मजदूरी देने के लिए तैयार नहीं होंगे। समय के व्यतीत होने के साथ साथ जब एक ही फर्म में बहुधा अनेक हजार कामगार नियुक्त किये जाने लगे तो स्वयं उस फर्म में एक छोटे व्यापारिक संघ से अधिक बड़े तथा अधिक ठोस योदाकाय का रूप लिया।

यह सत्य है कि मालिकों के बीच श्रम को एक दूसरे से अधिक मजदूरी न देने के लिखित तथा अनिखित समझौते सार्वभौमिक नहीं थे और इनका बहुधा उल्लंघन किया गया। यह सत्य है कि जब अतिरिक्त श्रमिकों के कार्य से प्राप्त होने वाला निवल उत्पाद उनको दी जाने वाली मजदूरी में बहुत अधिक हो तो एक प्रगतिशील मालिक अपने अन्य साधियों के रुष्ट होने के मय का सामना कर सकता है, और अधिक ऊँची मजदूरी द्वारा श्रमिकों को अपनी ओर आकर्षित कर सकता है; और यह सत्य है कि प्रगतिशील औद्योगिक क्षेत्रों में इस प्रतियोगिता से श्रमिक वर्गों के अधिकतर लोग लम्बे समय तक अपने निवल उत्पाद के मुल्यांक से कम मजदूरी प्राप्त नहीं कर सके। यहाँ इस तथ्य को पुनः स्वीकार करना पड़ेगा कि सामान्य कार्यकुशलता वाले श्रमिक की मजदूरी जिस निवल उत्पाद के बराबर होती है वह सामान्य कार्यकुशलता वाले श्रमिक का निवल उत्पाद है; क्योंकि 'सामान्य नियम' को अधिकतम रूप में लागू करने के हिमायती लोगों ने यह सलाह दी है कि प्रतिस्पर्दा से कार्य कुशल व्यक्ति की मजदूरी उस व्यक्ति के निवल उत्पाद के बराबर हो जाती है जो इतना अधिक अकुशल हो कि मालिक को उसे काम पर नियुक्त करने के लिए बहुत कम सहमत किया जा सके।¹

1 व्यापारिक संघों के नेताओं द्वारा अनेक दशाओं में सामाजिक हित वृद्धि के लिए जो सुन्दर प्रभाव डाले जाते हैं उन पर इस विषय में गलत धारणा पैदा हो जाने के कारण कटुता का आना स्वाभाविक है। वे साधारणतया श्री तथा धीमती बेंब (Webb) द्वारा लिखित Industrial Democracy के बहुत महत्वपूर्ण एवं योग्य ग्रन्थ को अपने विचारों के पक्ष में उद्धृत करते हैं। इस प्रकार पृष्ठ 710 में वे कहते हैं कि, 'हमारे द्वारा 'अर्थशास्त्री के अन्तिम निर्णय' पर लिखे गये अध्याय की भाँति अब यह सैद्धान्तिक रूप से प्रदर्शित किया जा चुका है कि पूर्ण प्रतियोगिता के अन्तर्गत तथा विभिन्न देशों में पूर्ण गतिशीलता होने पर मजदूरी का सामान्य स्तर उस सीमान्त श्रमिक के निवल श्रम से अधिक नहीं हो सकता जिसे रोजगार प्राप्त होना बिलकुल ही कठिन है।' पृष्ठ 787 के फुटनोट में वे इस सीमान्त श्रमिक को ओद्योगिक षंगु या दरिद्र की संज्ञा देते हुए कहते हैं कि "यदि पूर्ण प्रतियोगिता के अन्तर्गत प्रत्येक श्रेणी के श्रम की मजदूरी उस श्रेणी के उस सीमान्त श्रमिक के अतिरिक्त श्रम से उत्पन्न निवल उत्पाद से अधिक न हो जिसे रोजगार का मिलना बिलकुल कठिन हो, तो दरिद्र लोगों को फेवल उनके लिए उत्पादक श्रम से ही अलग न कर

है चाहे इसमें भलाई हो या बुराई।

मालिकों के बीच प्रतिस्पर्दा होने से श्रम की मजदूरी में निवल उत्पाद के बराबर होने की प्रवृत्ति पायी जाती है, यद्यपि प्रत्येक वर्ग की मजदूरी उस वर्ग की कार्य कुशलता के अनुसार निर्दिष्ट होगी।

उनकी प्रतिस्पर्धा से साधारणतया मजदूरी अकुशल श्रमिक के निवल उत्पाद के अनुसार समायोजित नहीं होती।

वास्तविक मानकीकरण सामाजिक दृष्टि से लाभकारी है।

किन्तु वास्तव में प्रतिस्पर्धा का इस प्रकार का प्रभाव नहीं पड़ता। इसके संतुल्य रूप समान प्रकार के रोजगारों में मजदूरी की साप्ताहिक दरें बराबर नहीं होतीं : यह उन दरों को श्रमिकों की कार्यकुशलता के अनुसार समायोजित करती है। यदि अब से दुगुना कार्य करें तो इस संदेह में पड़ा हुआ मालिक कि क्या अतिरिक्त श्रमिकों को रखना लाभदायक होगा, अब को चार शिफ्ट पर तथा व एव किसी अन्य व्यक्ति को दस-दो शिफ्ट पर रखकर समान लाभ प्राप्त करेगा। जिन कारणों से मजदूरी नियंत्रित होती है उन्हें अब के सीमान्त को चार शिफ्ट पर तथा अब के सीमान्त को दो शिफ्ट पर देखने पर मजबूती जाना जा सकता है।¹⁴

§9. अतः स्थूल में यह कहा जा सकता है कि व्यापारिक संघों ने श्रम एवं मजदूरी के वास्तविक मानकीकरण में जहाँ तक 'सामान्य नियम' का प्रयोग किया है विशेषकर जब देश के साधनों के विकासात्मक विकास के लिए श्रम एवं मजदूरी का सामंजस्य हुआ है, और इस प्रकार राष्ट्रीय साम्राज्य की वृद्धि की दर बढ़ी है तो इससे राष्ट्र को तथा स्वयं इन संघों को लाभ पहुँचा है। इन न्यायसंगत ढंगों से इन संघों की मजदूरी में इतनी वृद्धि हुई है या जीवन एवं रोजगार की दशाओं में जितने भी सुधार हुए हैं उनमें सामाजिक हित बढ़ेगा। इससे व्यापारिक जोखिम में कठिनाइयाँ उत्पन्न नहीं होंगी, लोग हतोत्साहित भी नहीं होंगे, और न वे लोग मार्गव्युत्त होंगे जो

अपितु सीमान्त मजदूरी प्राप्त करने वाले श्रमिक की क्षमता बढ़कर उन्हें प्रतिस्पर्धात्मक श्रम बाजार से भी अलग करके सम्पूर्ण श्रमिक वर्ग की मजदूरी बढ़ाई जा सकती है।¹⁵

॥ इस कथन में यह वास्तविकता पूर्णरूप से व्यक्त नहीं होती कि मालिक प्रतिस्पर्धा के कारण इन दशाओं में अब को अब से दुगुनी मजदूरी देने के लिए तैयार हो जाते हैं। क्योंकि फ़ैक्टरी के उतने ही स्थान, संयंत्र एवं पर्यवेक्षण से जो कार्यकुशल श्रमिक अकुशल श्रमिक की अपेक्षा दुगुना उत्पादन कर सकता है वह मालिक की वृद्धि से अकुशल श्रमिक की मजदूरी के दुगुने से भी अधिक मजदूरी प्राप्त करने का अधिकारी है : वास्तव में उसे तिगुनी मजदूरी भी दी जा सकती है। (उत्तर भाग 6, अध्याय 3, अनुभाग 2 देखिए) इसमें सन्देह नहीं कि मालिक अधिक कार्यकुशल श्रमिक को उसके वास्तविक निवल उत्पाद के अनुपात में मजदूरी देने से डरेगा जिससे कार्य में अकुशल श्रमिक अपने संघों की सहायता से होने वाले लाभ को दरों का बढ़ा बढ़ा कर अनुमान न लगा सकें और अपनी मजदूरी में वृद्धि की माँग न कर सकें। किन्तु इस दशा में यह निश्चित करते समय कि अधिक कार्यकुशल व्यक्ति को कितनी मजदूरी देनी चाहिए, मालिक सामान्य नियम के दुरुपयोग के फलस्वरूप मुक्त प्रतियोगिता का विरोध किये जाने से, न कि मुक्त प्रतियोगिता के कारण, कम कार्यकुशल व्यक्ति के निवल उत्पाद को ध्यान में रखते हैं। 'लाभ में हिस्सा विभाजन' की कुछ आधुनिक योजनाओं का उद्देश्य कार्यकुशल श्रमिकों की मजदूरी को उनके वास्तविक निवल उत्पाद के अनुपात में, अर्थात् उच्चतम के अनुपात से अधिक करना है : किन्तु व्यापारिक संघ सर्वत्र इस प्रकार की योजनाओं के पक्ष में नहीं हैं।

राष्ट्र के नेतृत्व के लिए यत्नशील है : इससे किसी बड़ी माता में पूंजी का बहिर्गमन भी नहीं होगा।

इस 'सामान्य नियम' के जिन प्रयोगों के कारण मानकीकरण मिथ्याजनक होता है, मालिक अपेक्षाकृत कम तथा अधिक कार्यकुशल व्यक्तियों को समान मुक्तान करने के लिए बाध्य होते हैं, या कोई भी व्यक्ति किसी कार्य को करने में समर्थ होने पर भी इस कारण नहीं कर सकता कि यह प्राविधिक रूप में उसका कार्य नहीं है, तो स्थिति इससे भिन्न होगी। इस 'नियम' के प्रयोग प्रथम दृष्टि में समाज विरोधी प्रतीत होते हैं। वास्तव में इस प्रकार के कामों के ऊपर से जो कारण दिव्यायी देते हैं उनसे कारण गंभीर रहे हैं : किन्तु यह सम्भव है कि व्यापारिक संघों के कर्मचारी अपने इन मगठनों को प्राविधिक पूर्णता प्रदान करने के लिए इतना व्यावसायिक उत्साह दिखावे कि इनका महत्व अतिरिजित किया जाने लगे। अतः ये ऐसे कारण हैं जिनके विषय में बाल आलोचना प्रत्यक्षरूप से सम्बन्धित न होने पर भी लाभदायक सिद्ध हो सकती है। हम अब ऐसे सुदृढ़ विषय पर विचार करेंगे जिसके विषय में अब सांप्रदायिक रूप से मतभेद कम है।

जब व्यापारिक संघों को पूर्णरूप में आत्म सम्मान नहीं मिला था, मिथ्याजनक मानकीकरण के अनेक रूप देखने को मिलते थे। विकसित प्रणालियों एवं मशीनों के उपयोगों में कठिनाइयों का सामना करना पड़ा था, और प्राचीन प्रणालियों द्वारा किसी कार्य में लगने वाले श्रम के अनुसार मानक मजदूरी निर्धारित की गयी थी। इसके फलस्वरूप उद्योग की किसी विशेष शाखा में यही मजदूरी बनी रही, किन्तु इससे उत्पादन में इतनी अधिक रुकावट पैदा हो गयी कि यदि यह नीति साधारणतया सफल होती तो इससे राष्ट्रीय लाभों में बड़ी कटौती हो जाती, और देश में साधारणतया अच्छी मजदूरी पर रोजगार मिलना कम हो जाता। प्रमुख व्यापारिक संघों के नेताओं ने इस समाज विरोधी कार्य का भर्त्सना कर देश की जो सेवाएँ की हैं उन्हें कमी भी नहीं भूला जा सकता। यद्यपि प्रबुद्ध (enlightened) संघों द्वारा अपने उच्च आदर्शों से आक्षेप रूप में विवक्षित होने के कारण सन् 1897 में इंग्लियनियरिंग व्यवसाय में महान विवाद उत्पन्न हो गया, इस पर भी इस मुद्दे की सर्वाधिक बुराईयों को शीघ्र ही दूर कर दिया गया है।¹

'सामान्य नियम' से मिथ्या-जनक मानकीकरण का भय हो सकता है।

अच्छी मशीनों की मशीनों तथा विकसित प्रणालियों के विरोध से सम्बन्धित दृष्टांत।

I Industrial Democracy, भाग II, अध्याय III में मशीनों के प्रयोग के विरोध का अति उत्तम इतिहास दिया हुआ है। इसमें साधारणतया मशीनों के प्रयोग का विरोध न करने के साथ साथ राय भी गयी है कि नये मशीनों द्वारा की जाने वाली प्रतियोगिता का सामना करने के लिए पुरानी प्रणालियों में मजदूरी स्थीकार नहीं करनी चाहिए। यह युवकों के लिए अच्छी सलाह है किन्तु जो लोग प्रौढ़ अवस्था में पहुँच चुके हैं, वे सर्वत्र इस सलाह के अनुसार कार्य नहीं कर सकते : और यदि गैर सरकारी उद्यमों से लिये गये इन नये कार्यों की अपेक्षा सरकार को प्रशासन शक्ति अधिक तेजी से बढ़े तो सरकार उन सामाजिक क्लेशों को दूर करने की अदभुत शक्ति का परिचय दे सकती है जो विकसित प्रणालियों द्वारा अर्थात् उन्नत के तथा वयोपुद्ग लोगों की कुशलता को लगभग व्यर्थ कर देने का कारण उत्पन्न होते हैं।

वयोवृद्ध
श्रमिकों को
पूरी मानक
मजदूरी देने
के लिए
आग्रह।

पुनः किसी ऐसे वयोवृद्ध व्यक्ति को जो अब पूरे दिन के मानक कार्य को नहीं कर सकता अनेक संघों द्वारा अभी भी मानक मजदूरी से कुछ कम मजदूरी स्वीकार करने से रोकने की प्रयासों में मिथ्या मानकीकरण की भावना निहित है। इस पद्धति के कारण उस व्यवसाय में श्रम का आंशिक रूप में सम्मरण अवश्य हो जाता है, और इससे उसे लागू करने वाले लोगों को लाभ प्राप्त होता है। किन्तु इससे श्रमिकों की सख्या म्नायीरूप में विरहित नहीं हो सकती : इससे बहुधा सघ की लाभनिधियों पर बहुत भार पड़ता है, और पूर्णरूप से निजी हित की दृष्टि से भी पद्धति साधारणतया मंगुचित दृष्टिकोण को व्यक्त करती है। इससे राष्ट्रीय लाभांश में पर्याप्त कमी हो जाती है : इससे वयोवृद्ध लोगों द्वारा बलेशप्रद निष्प्रियता तथा शक्ति से अधिक बलान्तरिक श्रम करने के बीच चयन मत्स्य की जाती है। यह पड़ी कटु एवं ममाज विरोधी बात है।

कार्य के
सीमांकन
की अधिक
संक्षिप्त
व्याख्या।

अब हम एक अधिक संक्षिप्त दशा पर विचार करेंगे : 'सामान्य नियम' के लागू होने के लिए यह आवश्यक है कि प्रत्येक औद्योगिक वर्ग के कार्यों का सीमांकन किया जाय और निश्चय ही औद्योगिक प्रगति के लिए यह आवश्यक है कि प्रत्येक शहरी इस्तेमाल के कार्य की किसी शाखा में उच्च दक्षता प्राप्त करनी चाहिए। किन्तु किसी व्यक्ति को अपने कार्य के किसी भाग को करना होने पर भी इस लिए नहीं दिया जाता है कि प्रविधिक रूप से वह कार्य किसी दूसरे विभाग से सम्बन्धित है। इस प्रकार के निषेधों से उन अधिष्ठानों में श्रमिक धरि नहीं पहुँचती जो इसी प्रकार की अनेक चीजें बनाने हैं। क्योंकि इनमें कार्य को इस प्रकार से व्यवस्थित करना सम्भव है कि विभिन्न वर्गों में से प्रत्येक वर्ग के सम्पूर्ण कामगारों के लिए पूर्णरूप से लगभग समान रोजगार मिल सके : सम्पूर्ण कामगारों से अम्प्राय उन श्रमिकों से है जो किसी अन्य धीत से अपनी आजोविका का कोई भी भाग अर्जित नहीं करते। किन्तु इस प्रकार के निषेधों का छोटे छोटे मालिकों पर और विशेष कर उन मालिकों पर अधिक भार पड़ता है जो प्रगति के सोपान के निम्नतर स्तर पर हैं जहाँ से वे एक या दो पीढियों में ऐसी प्रगति सफलता प्राप्त करेंगे जिससे राष्ट्र का नेतृत्व होगा। बड़े बड़े अधिष्ठानों में भी वे किसी ऐसे व्यक्ति के रोजगार प्राप्त करने के अवसर बढ़ावेंगे जिसे उस समय अन्यत्र कोई भी रोजगार मिलना कठिन हो और इस प्रकार कार्यहीन व्यक्तियों की सख्या बढ़ रही हो। अतः यदि कार्य का मध्यमरूप में तथा म्यायपूर्ण रूप से सीमांकन किया जाय तो इससे समाज की मलाई हो सकती है किन्तु यदि इसका छोटे छोटे कुशमता सम्बन्धी लाभों की प्राप्ति के लिए सीमा से परे उपयोग किया जाने लगे तो यह सामाजिक अभिशाप बन जाता है।¹

इसकी
कल्पना

§10. इसके पश्चात् हम और भी अधिक सुदृढ़ एवं कठिन विषय पर विचार करेंगे। यह ऐसा विषय है जिसमें सामान्य नियम का इसलिए अनुचित प्रभाव नहीं

1 यह ध्यान रहे कि अभियंताओं की विशाल एकीकृत समिति ने, जिसका अभी अभी उल्लेख किया गया है, उद्योगों की सदृश शालाओं में उस सम्मिलित कार्य का नेतृत्व किया है जिससे सीमांकन का कठिन कार्य सरल हो जाता है।

पड़ता कि इसका ठीक ढंग से उपयोग नहीं किया गया है अपितु इसलिए पड़ता है कि इसके द्वारा जिस कार्य को सम्पन्न करता है उसके लिए इसकी अपेक्षा अधिक तकनीकी पूर्णता की आवश्यकता है। इस विषय में मुख्य बात यह है कि मजदूरी के मानक द्रव्य के रूप में व्यक्त किये गये हैं; और चूंकि द्रव्य का वास्तविक मूल्य बलग बलग दसाब्दियों में बदलता रहा है, और इसमें प्रतिवर्ष तीव्र परिवर्तन होते रहे हैं, अतः द्रव्यिक मानकों को बिल्कुल सही रूप में ज्ञात नहीं किया जा सकता। उन्हें उपयुक्त लोचकना प्रदान करना यदि अम्भव नहीं तो कठिन अवश्य है; और इसी कारण 'सामान्य नियम' के ऐसे अतिशय प्रयोगों का विरोध किया जाता है जो अवश्य ही इतने बेसोच व अपूर्ण द्रव्यिक मानक का प्रयोग करते हैं।

इस विषय पर विचार करने की तीव्र आवश्यकता इस बात से और बढ़ जाती है कि व्यापारिक संघ साल की स्फीति के समय में भी स्वाभाविक रूप से मानक द्रव्यिक मजदूरी में वृद्धि के लिए दबाव डालते हैं, जिससे कीमतें बढ़ जाती हैं और उस समय द्रव्य की क्रयशक्ति घट जाती है। उस अवधि में मानिक ऐसे श्रम के लिए भी जिसमें पूर्ण प्रसामान्य कार्यक्षमता मानकभर में कम है, ऊंची मजदूरी के लिए तत्पर हो जाते हैं। उनके द्वारा दी जाने वाली मजदूरी की वास्तविक क्रयशक्ति भी अधिक होती है और द्रव्य के रूप में तो यह और भी अधिक होती है। इस प्रकार घटिया क्षमता वाले व्यक्ति भी उच्च मानक द्रव्यिक मजदूरी अर्जित करने लगते हैं, और मंघों के सदस्यों के जाने व अपनी माँगें पूरी करा लेते हैं। किन्तु बहुत शीघ्र ही साक्ष की स्थिति कम होने लगती है, और इसके परिचार् इसमें मंदी आ जाती है, कीमतें गिरने लगती हैं, और द्रव्य की क्रयशक्ति बढ़ जाती है; श्रम का वास्तविक मूल्य घटने लगता है, और इसका द्रव्यिक मूल्य और भी तेजी से कम होने लगता है। स्फीति के समय द्रव्यिक मजदूरी का मानक इतना बढ़ गया था कि इस पर कार्यकुशल व्यक्तियों के श्रम में भी उचित लाभ नहीं प्राप्त हो सकते थे, और जिन लोगों में मानकस्तर से कार्यक्षमता कम थी उन्हें मानक मजदूरी देना हितकर न था। यह मिथ्या मानकीकरण उस व्यापार में नए कार्यकुशल व्यक्तियों के लिए एक अमिश्रित बुराई नहीं थी; क्योंकि इसके फलस्वरूप उनके श्रम की माँग ठीक उसी प्रकार बढ़ गयी जिन प्रकार बयोद्वृद्ध लोगों की आवश्यक निष्क्रियता से उनके लिए माँग बढ़ जाती है। किन्तु ऐसा केवल उत्पादन में रुकावट होने और अतः उद्योग की अन्य शाखाओं में कार्य करने वाले श्रम की माँग में रुकावट होने के फलस्वरूप ही सम्भव है। साधारणतया व्यापारिक मंघ इस नीति पर जितने ही अधिक दृष्टे रहते हैं, राष्ट्रीय लामांश में उतनी ही अधिक गहरी तथा गम्भीर क्षति होती है, और समूचे देश में मजदूरी की उचित दर पर रोजगार प्राप्त करने वाले व्यक्तियों की कुल संख्या उतनी ही कम होती है।

दीर्घकाल में उत्पादन की प्रत्येक शाखा की उस दशा में प्रगति होगी जब प्रत्येक शाखा में कार्यक्षमता एवं तदनुकूल मजदूरी के निम्न मानकों को स्थापित करने के लिए व्यय प्रयत्न किया जाय, और जब ऊंची कीमतों की लहर के अपने शिखर पर पहुँचने के बाद घटते ही द्रव्यिक मजदूरी के उच्च मानक में शीघ्र ही कुछ कटौती कर

तथा वाणि-
ज्यिक साख
में होने
वाले उतार
चढ़ावों से
क्रमिक
परिवर्तनों
से सम्ब-
न्धित
कठिना-
इयाँ।

एक व्यापक
तथा उदार
नीति
दीर्घकाल
में सभी

लोगों के लिए लाभकारी होती है।

दी जाय। इस प्रकार के समायोजनों में कठिनाइयों का सामना करना पड़ेगा : किन्तु यदि इस तथ्य की अचिह्न साधारण तथा स्पष्टरूप में प्रशंसा की जाय कि उद्योग की किसी भी शाखा में रुकावट पैदा कर ऊँचे मजदूरी प्राप्त करने से अन्य शाखाओं में आवश्यक रूप से बेरोजगारी बढ़ेगी तो इस दिशा में तेजी में प्रगति की जा सकती है। क्योंकि बेरोजगारी को दूर करने का एकमात्र उपाय श्रम्य प्राप्त के लिए साधनों का निरन्तर इस प्रकार समायोजन करना है कि साख को अर्थात्तरूप में सही पूर्वा-नुमानों के ठोस आधार पर आधारित किया जा सके, और साख को अन्धधुन्ध स्फूर्ति जितनी ही कम हो सके की जाय, क्योंकि यह सभी आर्थिक व्याधियों का मुख्य कारण है।

उत्पादन से ही वस्तुओं के लिए माँग की जाती है, क्योंकि इनका अन्ततोगत्वा उप-भोग किया जायेगा।

यहाँ इस विषय पर तर्क-वितर्क नहीं किया जा सकता : किन्तु इससे कुछ अधिक स्पष्टीकरण के लिए चंद्र शब्द कहे जा सकते हैं। मिलने यह ठीक ही अनुभव किया कि "वस्तुओं के लिए भुगतान का साधन वस्तुओं के ही रूप में है। प्रत्येक व्यक्ति के पास अन्य व्यक्तियों के उत्पादन के बदले में भुगतान करने के लिए जो साधन है वे उसकी अपनी निजी वस्तुएँ हैं। सभी विक्रेता अपरिहार्य रूप से, तथा इस शब्द के अर्थानुसार क्रेता होते हैं। यदि हमें देश की उत्पादक शक्तियों को एकाएक दुगुना करना हो तो हमें प्रत्येक बाजार में वस्तुओं का सम्मरण दुगुना कर देना चाहिए, किन्तु हमें साथ ही साथ क्रयशक्ति भी दुगुनी करनी चाहिए। प्रत्येक व्यक्ति की माँग तथा उसका सम्मरण पहले से दुगुना होना चाहिए। प्रत्येक व्यक्ति जितनी मात्रा पहले क्रय करता था उसका दुगुना खरीद सकेगा, क्योंकि प्रत्येक व्यक्ति के पास विनिमय के रूप में देने के लिए इतनी ही वस्तुएँ होंगी।"

यद्यपि प्रत्येक व्यक्ति के पास क्रयशक्ति होती है किन्तु यह सम्भव है कि वे इसका उपयोग न करना चाहें। क्योंकि जब असफलताओं के कारण विश्वास हट जाता है तो नयी कम्पनियों के प्रारम्भ के लिए या पुरानी कम्पनियों का विस्तार करने के लिए पूँजी नहीं मिल सकती। नयी रेनें विछाने की परियोजनाओं के लिए स्वीकृति नहीं मिल पाती। जहाज व्यर्थ पड़े रहते हैं, और नये जहाजों के लिए आदेश भी नहीं दिये जाते। खोदने वाली मशीनों के लिए शायद ही कुछ माँग हो और भवन-निर्माण तथा इतन बनाने के व्यवसायों के लिए भी माँग अधिक नहीं होती। संक्षेप में अचल पूँजी का उत्पादन करने वाले किसी भी व्यवसाय में केवल थोड़ा ही काम होता है। जिन लोगों की कुशलता एवं पूँजी इन व्यवसायों में विशेषरूप से उपयोगी होती है उन्हें इतने थोड़ी ही आय प्राप्त हो सकती है, और अतः वे अन्य व्यवसायों द्वारा उत्पादित कुछ ही वस्तुएँ खरीद सकते हैं। अन्य व्यवसायों द्वारा उत्पादित वस्तुओं का बाजार कम हो जाने के कारण वे अपना उत्पादन कम कर देते हैं, उनका उपार्जन कम हो जायेगा और इसलिए वे क्रय भी कम करेंगे : उनके द्वारा उत्पादित वस्तुओं के लिए माँग कम हो जाने के कारण अन्य व्यक्तियों द्वारा उत्पादित वस्तुओं के लिए उनकी माँग कम हो जायेगी। इन प्रकार वाणिज्यिक अव्यवस्था फैलने लगती है : एक व्यवसाय में अव्यवस्था फैलने के कारण अन्य व्यवसायों में भी अव्यवस्था फैलने लगती है, और इनसे उनमें प्रतिस्पर्धा होती है तथा यह अव्यवस्था और भी बढ़ जाती है।

बुराई की मुख्य जड़ विश्वास में कमी होना है। यदि विश्वास की भावना का फिर से संचार होने लगे और इस जादू की छड़ी का सभी उद्योगों पर प्रभाव पड़े, वे अपना उत्पादन जारी रखें तथा दूसरों द्वारा उत्पादित वस्तुओं की माँग करते रहें तो यह बुराई तुरन्त अधिकांश रूप में दूर हो सकती है। यदि प्रत्यक्ष उपभोग के लिए वस्तुओं का उत्पादन करने वाले सभी व्यवसाय साधारण समयों की भाँति कार्य करते रहने तथा एक दूसरे की वस्तुओं को खरीदने के लिए सहमत हो जावे तो वे परस्पर लाभ एवं मजदूरी की साधारण दर पर भाय उपाजित करने के साधनों का आदान-प्रदान करेंगे। अचल पूँजी का उत्पादन करने वाले व्यवसायों को कुछ अधिक समय तक प्रतीक्षा करनी पड़ेगी; किन्तु उनमें भी तभी रोजगार बढ़ेगा जब विश्वास इतना बढ़ जाय कि पूँजीपति यह तय कर लें कि इसका किस प्रकार विनियोजन करना है। विश्वास बढ़ने से ही विश्वास बढ़ेगा। साक्ष के कारण क्रय करने के साधन अधिक होंगे और इस प्रकार कीमतें अपनी पूर्वावस्था पर आने लगेंगी। जो लोग उस व्यवसाय में सप्ते हुए होंगे उन्हें अच्छा लाभ प्राप्त हो सकेगा, नयी कम्पनियों का प्रारम्भ कर दिया जायेगा, पुराने व्यवसायों का विस्तार किया जायेगा, और शीघ्र ही अचल पूँजी का उत्पादन करने वाले लोगों के कार्य का मा माग बढ़ जायेगा। विभिन्न व्यवसायों में पुरी अवधि तक कार्य प्रारम्भ करने तथा एक दूसरे के उत्पादन के लिए बाजार तैयार करने के लिए कोई औपचारिक सहमति प्राप्त नहीं होगी। किन्तु विभिन्न व्यवसायों में धीरे धीरे तथा साथ साथ विश्वास बढ़ने के कारण ही उद्योग का पुनस्त्यान होता है। व्यापारी लोगों के यह सोचने से ही कि कीमतों में कर्मा नहीं होगा, उद्योग का पुनस्त्यान होता प्रारम्भ हो जाता है; और इसके फलस्वरूप कीमतें बढ़ने लगती हैं।¹⁴

साक्ष
उत्पादन
तथा
उपभोग
में होने
वाली
अव्यवस्था
के पारि-
स्परिक
सम्बन्ध।

1 मिला से उद्धृत अवतरण तथा इसके बाद के दो पैराग्राफ *Economics of Industries*, भाग II, अध्याय 1, अनुभाग 1 से लिये गये हैं, जिसे मैंने तथा धर्मपत्नी ने सन् 1879 ई० में प्रकाशित किया था। वे उपभोग एवं उत्पादन के सम्बन्ध के विषय में बहुत ही अग्रगण्य हैं जो शास्त्रीय अर्थशास्त्रियों का अनुकरण करने वाले अधिकांश लोग अपनाते रहें हैं। यह सत्य है कि मंत्रों के समय उपभोग की अव्यवस्था के कारण भी साक्ष एवं उत्पादन में अव्यवस्था होती है। किन्तु कुछ लेखकों ने अतिविक्रमपूर्ण रूप से जो यह आरोप लगाया है कि उपभोग के अध्ययन से इस अव्यवस्था को दूर करने का हल निकाला जा सकता है, उचित नहीं है। इसमें संदेह नहीं है कि रोजगार पर फंडेशन में होने वाले काल्पनिक परिवर्तनों के प्रभाव का अध्ययन करना उपयोगी सिद्ध हो सकता है। किन्तु उत्पादन तथा साक्ष की व्यवस्थाओं का अध्ययन मुख्यरूप से करना चाहिए। यद्यपि अर्थशास्त्री अभी तक इस अध्ययन में सफलता प्राप्त नहीं कर सके हैं, उनकी असफलता का कारण इस समस्या की गम्भीर दुर्बोधता तथा इसकी निरन्तर परिवर्तनशीलता है। इसका कारण यह नहीं है कि उन्होंने इसके अधिकतम महत्त्व के प्रति उदासीनता दिखलाई। अर्थशास्त्र प्रारम्भ से लेकर अन्त तक उपभोग तथा उत्पादन के पारस्परिक समायोजनों का अध्ययन है; जब इनमें से एक के विषय पर विचार किया जा रहा हो तो दूसरे विषय को भी ध्यान में रखा जाता है।

अब तक
आर्थिक
परिवर्तन
का एक
सामग्री
रहा है
धार्मिक
इससे सुधार
में साधना
बर्तने की
सलाह
मिलती है।

सामूहिकता-
वाद की
आर्थिक
एवं सामा-
जिक
बुराइयाँ।

§11. अतः वितरण के अध्ययन के स्तर से यह संकेत मिलता है कि पहले से विद्यमान सामाजिक एवं आर्थिक शक्तियों में परिवर्तन से सम्पत्ति का वितरण अधिक अनुकूल हो रहा है: ये शक्तियाँ स्थायी तथा अधिक प्रभावशाली हो रही हैं, और इनके प्रभाव अधिकांश रूप में संचयी हैं। सामाजिक एवं आर्थिक व्यवस्था प्रथम दृष्टि में जितनी सूक्ष्म एवं जटिल दिखायी देती है उससे अधिक सूक्ष्म एवं जटिल है, और बहुत बड़े अविवेकपूर्ण रूप से किये गये परिवर्तनों के परिणाम बड़े गम्भीर हो सकते हैं, इससे विशेषकर यह सलाह मिलती है कि उत्पादन के सभी साधनों का सरकार द्वारा दायित्व तथा स्वामित्व प्राप्त करने से भले ही सामूहिकतावादियों की भाँति यह प्रस्ताव रखा जाय कि यह परिवर्तन धीरे-धीरे किया जाय, सामाजिक समृद्धि की बुनियाद में प्रथम दृष्टि में दिखायी देने वाली क्षति की अपेक्षा अधिक क्षति हो सकती है।

इस तथ्य से प्रारम्भ करते हुए कि राष्ट्रीय साम्राज्य का वृद्धि आविष्कार तथा उत्पादन के कीमती उपकरणों के सभ्य में निरन्तर प्रगति होने पर निर्भर रहता है, हम इस बात को इंगित करते हैं कि वर्तमान काल तक जितने भी असह्य आविष्कार हुए हैं लगभग उन सभी से हमें प्रकृति के ऊपर जो अधिकार प्राप्त हुए हैं वे स्वतन्त्र व्यक्तियों की ही देन हैं, और सम्पूर्ण विश्व में सरकारी कर्मचारियों द्वारा इस कार्य में दिया गया योगदान अपेक्षाकृत थोड़ा है। इसके अतिरिक्त उत्पादन के लगभग वे सभी कीमती उपकरण जिनपर राष्ट्रीय अथवा स्थानीय सरकारों द्वारा सामूहिक रूप से स्वामित्व रखा जाता है, मुख्यतया व्यावसायिक व्यक्तियों तथा अन्य गैरसरकारी लोगों की बचत से दिये गये ऋण से खरीदे गये हैं। उच्चतुल्यताय सरकारी ने कमी कमी सामूहिक सम्पत्ति संचित करने के बड़े प्रयत्न किये, और यह आशा की जा सकती है कि आने वाले समय में दूरदृष्टि तथा धैर्य क्रमिक वर्गों का मुख्य सस्या का सामूहिक सम्पत्ति हो जावेगी। किन्तु वर्तमान परिस्थितियों का देखते हुए शुद्ध जनतंत्र को प्रकृति के ऊपर और अधिक अधिकार प्राप्त करने के लिए आवश्यक साधन संचित करने का कार्य सौपने में बहुत बड़ा जोखिम निहित है।

अतः ऊपर से देखने में इस बात में बहुत बड़ा भय लगा रहता है कि उत्पादन के साधनों के सामूहिक स्वामित्व से मानवमान की शक्तियाँ कुटिल तथा आर्थिक प्रगति अवरोध न हो जाय। यह भय तभी दूर हो सकता है जब इसके प्रारम्भ से पूर्व सभी लोग सार्वजनिक हित के लिए निःस्वार्थ भाव से त्याग करने के लिए तत्पर हों, किन्तु यह बात अपेक्षाकृत कम ही देखने की मिलती है, यद्यपि इस विषय पर यहाँ पर विचार नहीं किया जा सकता तथापि यह कहा जा सकता है कि सम्भवतया इससे जीवन के व्यक्तिगत एवं घरेलू विषयों की सर्वाधिक सुन्दर एवं आनन्ददायक वास्तु अधिकांश रूप में नष्ट हो सकती है। ये ही मुख्य कारण है जिनके फलस्वरूप अर्थशास्त्र के विचार-शील छात्र जीवन की आर्थिक सामाजिक तथा राजनीतिक दशाओं में, तुरत एक तीव्र पुनः संगठन करने की योजनाएँ प्रारम्भ करने से हित की कम तथा अहित होने की अधिक आशा करते हैं।

सम्पत्ति की
वर्तमान

हम यह इंगित करेंगे कि राष्ट्रीय साम्राज्य का वितरण बुरा होने पर भी लगभग उतना अधिक बुरा नहीं है जितना कि सौंघ साधारणतया समझते हैं। वास्तव में इतने

में ऐसे अनेक दस्तकार परिवार हैं, तथा अमेरिका में ये और भी अधिक हैं जिन्हें वहाँ अपार लाभ होने पर भी राष्ट्रीय आय के समान वितरण से हानि उठानी पड़ेगी। अतः सभी असमानताओं को दूर कर दिये जाने से जनसाधारण को उस समय बहुत अधिक लाभ होगा, तथापि उन्हें कदापि अस्थायी रूप से भी उतने लाभ नहीं हो सकते जितने कि स्वर्णयुग में प्राप्त होते थे।¹

किन्तु इस सतर्क रूख का अग्निप्राय सम्पत्ति की वर्तमान असमानताओं से सहमति नहीं है। आर्थिक विज्ञान का अनेक पीढ़ियों तक इस विश्वास की ओर अधिकाधिक बहाव रहा है कि प्रचुर सम्पत्ति के साथ साथ अत्यधिक निर्धनता का होना आवश्यक नहीं है और इसलिए इसका कोई नैतिक औचित्य नहीं है। सम्पत्ति की असमानताएँ बहुधा जितनी बतलायी जाती हैं उससे कम होने पर भी हमारी आर्थिक व्यवस्था की गंभीर मुटियाँ हैं। यदि स्वतन्त्ररूप से उपक्रम करने तथा आचरण की शक्ति के स्रोतों में कमी हुए बिना तथा राष्ट्रीय साम्राज्य की वृद्धि में बिना किसी नैतिक अवरोध के इस असमानता में कमी की जा सके तो इससे स्पष्टरूप में समाज को लाभ होगा। यद्यपि गणित से हमें यह चेतावनी मिलती है कि कुछ उपार्जन को उस स्तर से अधिक जेंना करना असम्भव है जिस पर विशेषरूप से समुदाय दस्तकार परिवार पहले ही पहुँच चुके हैं, तथापि यह अवश्य ही वाञ्छनीय है कि जा लोग उस स्तर से नाचा मजदूरी प्राप्त कर रहे हैं उन्हें अधिक मजदूरी दी जाय, बल ही इस कार्य में उन लोगों के उपार्जन को कुछ मात्रा में कम करना पड़े जिनका उपार्जन इससे अधिक हो।

§12. उन अत्यधिक निम्नवर्गीय लोगों के विषय में तुरत कार्रवाई करने की आवश्यकता है (यद्यपि इनकी सख्या धीरे धीरे घटती जा रहा है) जो शारीरिक, बौद्धिक, या नैतिक रूप से इतना दैनिक कार्य करने में असमर्थ हैं जिससे उन्हें पर्याप्त दैनिक मजदूरी प्राप्त हो सके। इस वर्ग में सम्भवतः उन लोगों के अतिरिक्त लोग या सम्मिलित हैं जो निरपेक्ष रूप से 'रोजगार करने के योग्य नहीं हैं' किन्तु यह ऐसा वर्ग है जिस पर असाधारण रूप से विचार करने की आवश्यकता है, आर्थिक स्वतन्त्रता का यह पक्ष

असमानताएँ बहुधा अतिरिजित की जाती हैं,

किन्तु इतनी अधिक असमानता आवश्यक नहीं है, और इसे सहन करना कठिन है।

निम्नवर्गीय लोगों की अपवाद-समक वशां।

1 कुछ वर्ष पूर्व संयुक्त राज्‍य (U.K.) में 4 करोड़ 90 लाख लोगों की वार्षिक आय 2 अरब पाँच से भी अधिक थी। अनेक प्रमुख दस्तकार प्रतिवर्ष लगभग 2 से पाँच अर्जित करते थे, और दस्तकार परिवारों की एक बहुत बड़ी सख्या ऐसी थी जिसमें हर घर या पाँच व्यक्ति 16 शिल्लिंग से लेकर 40 शिल्लिंग प्रति सप्ताह अर्जित करते थे। इन परिवारों का व्यय कम से कम इतना या जितना कि कुछ आय के बराबर वितरित किये जाने पर सम्भव था और यह प्रतिवर्ष 40 पाँच प्रति व्यक्ति के हिसाब से अनुमानित की गयी। (सन् 1९20 ई० के संस्करण में यहाँ पर निम्न पुटनोट जोड़ा गया)। हाँ कि इस विषय पर आंकड़े उपलब्ध नहीं हैं किन्तु यह निश्चित प्रतीत होता है कि अधिकियों की आय साधारणतया कम से कम उतनी ही बढ़ रही है जितने कि अन्य वर्गों के लोगों की आय बढ़ रही है। इस अध्याय में भी गयी अनेक सप्ताह की मार्च 1९07 ई० के *Economist Journal* में, 'आर्थिक पराक्रम की सामाजिक सम्भाव्यताएँ' नामक लेख में विस्तारपूर्वक समझाया गया है।

नैतिक एवं भौतिक दोनों दृष्टिकोणों से उन लोगों के लिए सम्भवतया सर्वोत्तम है जो वौद्धिक एवं शारीरिक स्वास्थ्य की दृष्टि से अच्छी स्थिति में हैं। किन्तु निम्नवर्गीय लोग इसका सदुपयोग नहीं कर सकते : और यदि उन्हें अपने बच्चों को अपनी तरह ही पालने-पोसने की छूट मिल जाय तो भावी पीढ़ी में, अंग्रेज जाति की स्वतन्त्रता में इसका बुरा प्रभाव पड़ेगा। अतः उनके लिए यह हितकर होगा तथा राष्ट्र के लिए और भी अधिक हितकर होगा कि उन पर ऐसा पैतृक नियन्त्रण लागू हो जो जर्मनी में प्रचलित प्रणाली के कुछ अनुस्यू हो।¹

निम्नतम
मजदूरी
के दावे तथा
स्वीकार
करने की
कठिनाइयाँ।

इस बुराई को दूर करना इतना अधिक आवश्यक है कि इसके विरुद्ध कठोर नीति अपनाना अत्यन्त बाह्यनीय है। बहुत समय से विचारियों का इस मुद्दाव की ओर ध्यान आकर्षित है कि सरकार द्वारा पुरुषों तथा स्त्रियों के लिए अलग अलग ऐसी निम्नतम मजदूरी निश्चित की जानी चाहिए जिससे कम पर न तो कोई पुरुष, और न कोई स्त्री काम करे। यदि मजदूरी की इस दर का प्रभावोत्पादक रूप से प्रयोग किया जाय तो इसके इतने बड़े लाभ होंगे कि इसे प्रसन्नतापूर्वक स्वीकार कर लिया जायेगा। मने ही इसका दुष्योग होने तथा इससे अन्य बुराइयाँ उत्पन्न होने का भय हो, और इसका मजदूरी के बेलोंच काल्पनिक मानक के लिए उन दशाओं में भी प्रयोग किया जाय जिनमें इसका कोई भी अपवादसूचक औचित्य नहीं है। किन्तु यद्यपि हाल ही में, और विशेषकर पिछले दो या तीन वर्षों में, इस योजना के विस्तार का दावा में बहुत सुधार हो गया है तथापि ऐसा प्रतीत होता है कि इसकी मुख्य कठिनाइयों का पर्याप्त रूप से सामना नहीं किया गया है। आस्ट्रेलिया के अबादा जहाँ का प्रत्येक निवासी विद्यालय

1 असहाय लोगों की सार्वजनिक सहायता देने के लिए अधिक व्यापक, अधिक उदार प्रशासन प्रारम्भ करने की आवश्यकता है। भेदभाव के कारण उत्पन्न होने वाली कठिनाई का सामना करना होगा : और इसका सामना करते समय स्थानीय एवं केन्द्रीय प्राधिकारों कमजोर लोगों तथा विशेषकर उन लोगों की जितनी कमजोरी से भागानी पड़ी की सम्भोर क्षति पहुँचने की सम्भावना है, कार्य विस्तार में तथा उन पर नियंत्रण करने के लिए अधिकार सूचना प्राप्त करेंगे। बयाबद्ध लोगों को मुख्यतया किरायत तथा उनकी धर्मार्थक अनुरोधताओं को दृष्टि में रखकर सहायता की जानी चाहिए, किन्तु जिन लोगों के ऊपर छोटे छोटे बालकों का दायित्व है उन पर सार्वजनिक निधि में से अधिक व्यय किये जाने की आवश्यकता है, और व्ययवित्तक हित को सार्वजनिक हित से सर्वत्र कम महत्व देना चाहिए। इन निम्नवर्गीय लोगों की उस भूमि से समाप्ति के लिए सबसे पहला कदम इस बात पर जोर देना है कि बच्चे अच्छे कपड़े पहन कर तथा स्नान व पर्याप्त भोजन कर निरन्तर स्कूल जावें। ऐसा न करने पर माता-पिताओं को चेतावनी दी जानी चाहिए तथा उन्हें समझाया जाना चाहिए : किन्तु बहुत अधिक व्यय करने की और कोई तीव्र आवश्यकता नहीं दिखायी देती। इसके फलस्वरूप समूह देश की प्रगति को नष्ट करने वाला विकार दूर हो जायेगा : और इस कार्य के सम्पन्न हो जाने पर इसमें लगे हुए साधन किसी अन्य सुन्दर किन्तु कम तीव्र सामाजिक कर्तव्य को करने के लिए सुलभ हो जायेंगे।

मू-सम्पत्ति का आंशिक मालिक है तथा जहाँ हाल ही में पूर्ण शक्तिशाली एवं हृष्टपुष्ट पुरुषों एवं स्त्रियों को बसाया गया है, शायद ही किसी देश के अनुभव से हमारा मार्ग-दर्शन हो सकता है। ऐसे अनुभव का भी उस देश के लिए बहुत कम महत्त्व है जहाँ प्राचीन निर्धनता सम्बन्धी कानून (Poor Law) प्राचीन अन्न सम्बन्धी कानून (Corn Law) तथा फँवटरी प्रणाली के सम्भावित दोषों का ज्ञान न होने के कारण इस प्रणाली का दुर्लभयोग हुआ हो तथा इसके फलस्वरूप लोगों को कार्यशक्ति क्षीण हो गयी हो। जब कोई योजना इस रूप में तैयार की जा चुकी हो कि उसे व्यावहारिक रूप में लागू करने का दावा किया जाय तो वह राज्य से सहायता माँगने के लिए बाध्य लोगों की संख्या के सांख्यिकीय अनुमानों पर आधारित होनी चाहिए, क्योंकि उनका कार्य निम्नतम मजदूरी प्राप्त करने के लिए उपयुक्त न था। साथ ही साथ यह प्रश्न विशेषरूप से उठाया जाना चाहिए कि यदि प्रकृति के अनुरूप कार्य करना सम्भव होता तथा अनेक दशाओं में निम्नतम मजदूरी को व्यक्ति की अपेक्षा परिवार के अनुसार समाप्तोचित किया जाता तो कितने लोग जीवन का पर्याप्त रूप से अच्छी तरह पालन-पोषण कर सकते हैं।¹

§13. इसके परचात् यदि हम उन श्रमिकों के विषय में विचार करे जिनमें पर्याप्त नैतिक तथा शारीरिक दल है, तो स्थूलरूप में यह आँका जा सकता है कि केवल अकुशल श्रम कर सकने वाले लोगों की संख्या कुल जनसंख्या का एक-चौथाई है। और जो लोग निम्न श्रेणी के कुशल कार्यों को कर सकते हैं किन्तु अत्यधिक कुशल कार्यों को करने के न तो योग्य है, और न उत्तरदायित्वपूर्ण स्थितियों में बुद्धिमत्तापूर्वक एवं उत्तरदाता से कार्य कर सकते हैं, उनकी संख्या भी कुल जनसंख्या की एक-चौथाई है। यदि एक शताब्दी पूर्व इंग्लैंड में भी इसी प्रकार के अनुमान लगाये गये होते तो वे अनुपात बहुत भिन्न होते: आधे से भी अधिक लोग कृषि के साधारण नित्यप्रति के कार्य की अपेक्षा किसी भी किस्म के कुशल कार्य को करने में असमर्थ थे। और सम्भवतः कुल जनसंख्या के ६ से भी कम लोग अत्यधिक कुशल या उत्तरदायित्वपूर्ण कार्य कर सकते थे: क्योंकि उस समय लोगों की शिक्षा का प्रबन्ध करना राष्ट्रीय कर्तव्य था

केवल
अकुशल
श्रम कर
सकने वाले
लोगों की
संख्या
सापेक्षिक
रूप से
कम हो
रही है।

I 'परास्रभोजी' कार्य के स्वरूप तथा इसके मजदूरी पर पड़ने वाले प्रभाव के मुख्यतया त्रुटिपूर्ण विश्लेषण के कारण इस अन्तिम पट्टू पर आगे विचार नहीं किया गया है। भौगोलिक प्रदूषण को दृष्टि से परिवार मुख्यतया एक इकाई है: और इसलिए जहाँ भारी लोहे तथा अन्य उद्योगों का बाहुल्य हो वहाँ पुरुषों की मजदूरी सापेक्षिक रूप से ऊँची और स्त्रियों तथा बच्चों की मजदूरी कम होती है, जब कि कुछ अन्य क्षेत्रों में परिवार की द्रव्यिक आय का आधे से भी अधिक भाग पिता द्वारा अर्जित किया जाता है और पुरुषों की मजदूरी सापेक्षिक रूप में कम होती है। इस प्रकार प्राकृतिक समाप्तोचन सामाजिक दृष्टि से लाभदायक है, और पुरुषों तथा स्त्रियों के लिए निम्नतम मजदूरी से सम्बन्धित लो बेलोच राष्ट्रीय नियम इसे ध्यान में नहीं रखते या इसका विरोध करते हैं, वे निन्दनीय हैं।

राष्ट्रीय मितव्ययिता नहीं मानी जाती थी। यदि परिवर्तन केवल इतने तक ही सीमित होता तो अकुशल श्रम के लिए तीव्र आवश्यकता होने के कारण मालिकों को उन्नी ही मजदूरी देने के लिए बाध्य होना पड़ता जितनी कि वे कुशल श्रमिक को देते थे: इसके फलस्वरूप कुशल श्रम को दी जाने वाली मजदूरी में थोड़ी सी कमी हो जायेगी तथा अकुशल श्रम की मजदूरी कुछ बढ़ जायेगी और अन्त में एक स्थिति ऐसी आ जायेगी जब ये दोनों लगभग समान हो जायेंगी।

किन्तु
मशीनों
के कारण
अकुशल
माने जाने
वाले श्रम
की माग
कम हो
गयी है।

परिस्थिति जैसी भी रही है, इसके अनुरूप ही कुछ हुआ है। अकुशल श्रमिकों की मजदूरी में किसी अन्य वर्ग के श्रमिकों की मजदूरी की अपेक्षा और यहाँ तक कि कुशल श्रमिकों की मजदूरी से भी अधिक वृद्धि हुई है। यदि इस बीच स्वचालित तथा अन्य मशीनों द्वारा कुशल श्रमिकों की अपेक्षा पूर्णरूप से अकुशल श्रमिकों का कार्य अधिक तेजी से न होने लगा होता तो उपायों को समान करने का अभियान इसलिए और अधिक तीव्र हो गया होता। इसके फलस्वरूप अन्त में पूर्णरूप में अकुशल श्रमिकों द्वारा किया जाने वाला कार्य पहले की अपेक्षा कम हो जायेगा। यह सत्य है कि कुछ प्रकार के कार्य जो परम्परा से कुशल दस्तकारों से सम्बन्धित रहे हैं, उनमें अब पहले की अपेक्षा कम कुशलता की आवश्यकता है। किन्तु दूसरी ओर 'अकुशल' कहलाये जाने वाले श्रमिकों की अब बहूधा उन अत्यन्त सूक्ष्म तथा कीमती उपकरणों से कार्य करने के लिए कहा जाता है जिन्हें एक शताब्दी पूर्व साधारण आंग्ल श्रमिक को सौंपना संभव समझा जाता था, और अभी भी कुछ पिछड़े हुए देशों में स्थिति पहले की ही भाँति है।

इस प्रकार विभिन्न प्रकार के श्रम के उपायों में अभी भी पाये जाने वाले महान अन्तर का मुख्य कारण यांत्रिकी प्रगति रही है, और प्रथम दृष्टि में यह बहुत बड़ा दोषारोपण प्रतीत हो सकता है: किन्तु यह है नहीं। यदि यांत्रिकी प्रगति नहीं अधिक मन्द रही होती तो अकुशल श्रम की वास्तविक मजदूरी जितनी अब है उससे कम ही होती, अधिक नहीं: क्योंकि राष्ट्रीय सामाज्य में होने वाली वृद्धि इतनी अवरुद्ध हो गयी होती कि कुशल श्रमिकों को भी साधारणतया एक घण्टे के कार्य के लिए लन्दन के राजों को मिलने वाले 6 पें० की क्रयशक्ति से भी कम वास्तविक क्रयशक्ति से सन्तुष्ट होना पड़ता: और अकुशल श्रमिकों की मजदूरी इससे भी अधिक कम होती। यहाँ यह कल्पना की गयी है कि जीवन का सुख जहाँ तक यह भौतिक दशाओं पर निर्भर है, आय से जीवन की निदान्त आवश्यकताओं के पूरे होने पर ही प्रारम्भ होता है: और इन्हें प्राप्त कर लेने के पश्चात् आय में किसी निश्चित प्रतिशत में वृद्धि होने से सुख में भी उसी मात्रा में वृद्धि होगी, चाहे आय कितनी भी कथो न हो। इस स्थूल प्रकल्पना से यह निष्कर्ष निकलता है कि निरन्तर कार्य करने वाले श्रमिकों की मजदूरी में (मान लीजिए) चौथाई वृद्धि होने से कुल सुख में जो वृद्धि होगी वह अन्य किसी वर्ग की आय में समान वृद्धि से प्राप्त होने वाले कुल सुख से अधिक होगी। यह तर्कसंगत भी है: क्योंकि इससे वास्तव में होने वाली यातनाओं तथा पतन के सक्रिय कारणों में कमी होती है, और वे आशाएँ प्राप्त होती हैं जो कि आय में अन्यान्य समान अनुपात में वृद्धि के फलस्वरूप प्राप्त नहीं होती। इस दृष्टिकोण से यह तर्क किया जा सकता है कि

निर्बन लोगों को आर्थिक प्रगति से इसके यांत्रिकी तथा अन्य पहलुओं में जो वास्तविक लाभ हुए हैं वे मजदूरी के आँकड़ों द्वारा प्रदर्शित लाभ से अधिक है। किन्तु समाज का यह ओर भी अधिक कर्तव्य है कि वह इतनी कम लागत पर प्राप्त होने वाली समृद्धि को आगे बढ़ाने के लिए अधिकाधिक प्रयत्न करे।¹

इसके पश्चात् हमें यांत्रिकी प्रगति को पूर्णगति पर बनाये रखने के लिए गलत करना है: और केवल अकुशल कार्य ही कर सकने वाले श्रमिकों की संख्या कम करनी है जिससे देश की आय मूलकाल से भी अधिक तीव्रतापूर्वक बढ़े और इससे से अकुशल श्रमिकों को प्राप्त होने वाला भाग और भी अधिक हो। इस लक्ष्य के लिए उसी दिशा में अग्रसर होना है जिसमें हम कुछ ही समय पूर्व से आगे बढ़ रहे हैं, किन्तु अब और अधिक यत्न करने की आवश्यकता है। शिक्षा अधिक पूर्ण बनायी जानी चाहिए। पाठ-शालाध्यापकों को यह सीखना चाहिए कि उनका मुख्य कार्य ज्ञान देना नहीं है क्योंकि कुछ ही शिर्लाग खर्च करने से इतना अधिक मुद्रिक ज्ञान प्राप्त किया जा सकता है जो कि पाठक के मस्तिष्क में समा भी न सके। शिक्षक को चाहिए कि वह आचरण, प्रति-माओं तथा क्रियाओं को जागृत करने की शिक्षा दे जिससे उन लोगों के बच्चे भी, जिनके कि माता-पिता स्वयं भी विचारवान न हो, आगामी पीढ़ी के विचारवान माता-पिता बनने के अधिक अच्छे अवसर प्राप्त कर सकें। इस लक्ष्य की पूर्ति के लिए सार्वजनिक द्रव्य मुक्तहस्त से खर्च किया जाना चाहिए। इसके अतिरिक्त श्रमिक वर्गों के निवास स्थानों में स्वच्छ वायु तथा बच्चों के आनन्ददायक खेल के लिए क्रीडा-स्वल्प प्रदान करने में भी सार्वजनिक द्रव्य मुक्तहस्त से सुलभ होना चाहिए।²

इस प्रकार राज्य को निर्धन श्रमिक वर्गों की समृद्धि की उस दिशा में उदारता से और यहाँ तक मुक्तहस्त खर्च करना चाहिए जिसका श्रमिक वर्ग स्वयं सरलतापूर्वक आयोजन नहीं कर सकते तथा साथ ही साथ उसे इस बात पर भी जोर देना चाहिए कि मकानों के भीतरी भागों को स्वच्छ तथा ठीक दशा में रखा जाय जिससे ये लोग शक्तिवान एवं उत्तरदायित्व समझने वाले नागरिक बन सकें। प्रति व्यक्ति के लिए आवश्यक घनफीट वायु में धीरे धीरे न कि एकाएक, परिवर्तन होने की आवश्यकता है: और इसके साथ ही साथ ऊँची इमारतों की किसी भी पक्ति को आगे तथा पीछे पर्याप्त स्थान खुला छोड़े बिना खड़ा न कर सकने के कारण बड़े शहरों के केन्द्रीय भागों से श्रमिक वर्गों को उन स्थानों में निवास करने का अवसर प्रदान करने में शीघ्रता हाँपी जहाँ उन्हें स्वच्छन्द क्रीडा-कक्ष मिल सकें। इस दिशा में कुछ प्रगति हो भी चुकी है। इस बीच में चिकित्सा तथा स्वच्छता से सम्बन्धित विषयों में सार्वजनिक सहायता तथा

इस समस्या का हल यह है कि अकुशल श्रमिकों के बच्चों को उच्चतर कार्यों में लगाया जाय और दुर्लभ श्रमिकों के बच्चों के साथ भी ऐसा ही किया जाना चाहिए।

1 भाग 3, अध्याय 6, अनुभाग 6 तथा अंतिम परिशिष्ट में टिप्पणी 8 देखिए। सन् 1908 ई० में प्रकाशित Quarterly Journal of Economics में प्रो० कार्वर द्वारा मशीन तथा श्रमिक के ऊपर लिखे गये लेख को देखिए।

2 परिशिष्ट छ (C) में अनुभाग 8, 9 में यह अनुरोध किया गया है कि शहरी भूमि के विशेष मूल्य पर लगाये गये शुल्क से प्राप्त धनराशि सर्वप्रथम श्रमिक वर्गों, तथा विशेषकर उनके बच्चों के स्वास्थ्य पर खर्च किया जाना चाहिए।

नियंत्रण से भी अधिक निर्धन वर्गों के लोगों के बच्चों पर अब तक पड़ने वाले भार को कम कर दिया जायेगा।

अकुशल श्रमिकों के बच्चों को इस योग्य बनाने की आवश्यकता है कि उन्हें कुशल श्रम के लिए दी जाने वाली मजदूरी मिल सके : और कुशल श्रमिकों के बच्चों को इन्हीं साधनों से पहले से भी अधिक उत्तरदायित्वपूर्ण कार्य करने के योग्य बनाने की आवश्यकता है। अपने को मध्यम श्रेणी के निम्नतर वर्ग के अनुरूप बनाने में उन्हें कोई अधिक लाभ नहीं होगा, और सब पूछो तो इस बात की अधिक सम्भावना है कि उन्हें हानि उठानी पड़े : क्योंकि जैसा पहले ही व्यक्त किया जा चुका है, केवल लेखन तथा लेखा-जोखा रखने की योग्यता का होना कुशल शारीरिक श्रम से निम्नतर श्रेणी का कार्य है, और भूतकाल में इसका इससे ऊपर होने का एकमात्र कारण यह है कि उस समय आम शिक्षा की अवहेलना की गयी थी जब किसी श्रेणी के बच्चे अपने से ऊपर की श्रेणी में प्रवेश करते हैं तो इससे बहुधा सामाजिक अच्छाई एवं बुराई दोनों ही होती हैं। किन्तु हमारा वर्तमान निम्नतम श्रेणी का अस्तित्व प्रायः एक अमिश्रित बुराई है : इस श्रेणी के लोगों की संख्या बढ़ाने के लिए कोई भी प्रयत्न नहीं किया जाना चाहिए, और इसमें एक बार उत्पन्न हुए बच्चों को इससे ऊपर उठने के लिए सहायता दी जानी चाहिए।

यह क्रियात्मक कल्पना जिस पर भौतिक प्रगति मुख्यतया निर्भर रहती है।

दस्तकारों के उच्चतर वर्ग में उन्नति के लिए पर्याप्त क्षेत्र है, और मध्यम वर्गों की उच्चतर श्रेणियों में नवागन्तुकों के लिए प्रचुर क्षेत्र है। इस वर्ग के प्रमुख विचारकों की क्रियाओं एवं उनके ज्ञान के फलस्वरूप वे आविष्कार एवं सुधार हुए हैं जिनके फल-स्वरूप आजकल श्रमिकों को भी आराम एवं विलास की ऐसी चीजें उपलब्ध हैं जो कुछ ही पीढ़ी पूर्व श्रमिकों को भी कदाचित् ही उपलब्ध थी। उन्हें इनमें से कुछ चीजों के बारे में जानकारी तक न थी। आविष्कारों तथा सुधारों के बिना इंग्लैंड अपनी वर्तमान जनसंख्या के लिए साधारण भोजन पदार्थों की भी पूर्णरूप में पूर्ति नहीं कर सकता था। जब किसी भी वर्ग के बच्चे नये विचारों का प्रतिपादन करने वाले तथा उन्हें साकार बनाने वाले लोगों के सपेक्ष रूप से छोटे से आकर्षक समुदाय में प्रवेश करते हैं तो इससे प्रचुर मात्रा में हितवृद्धि होगी। कभी कभी उन्हें अत्यधिक मात्रा में लाभ होता है : किन्तु उनके विभिन्न कार्यों को मिलाकर यह कहा जा सकता है कि उन्होंने इनके फलस्वरूप स्वयं जितनी भी आय अर्जित की है, समूचे ससार को उससे सैकड़ों गुना अधिक आय प्राप्त हुई है।

सट्टे के घातक रूप प्रगति के मार्ग में भारी रोड़ा अटकाते हैं।

यह सत्य है कि सट्टे से, न कि रचनात्मक कार्य से, अनेक लोगों को अपार धन-राशि मिली है : और इस सट्टे में अधिकांश धन में समाज विरोधी कूटकौशल अपनाया जाता है, और साधारण विनियोजकों को जिन श्रेणियों से मार्गदर्शन प्राप्त होता है उनका भी छल-कपट के साथ उपयोग किया जाता है। इसका हल निकालना सरल नहीं है, और न इसका कमी भी पूर्ण हल निकाल सकता है। सट्टे को नियंत्रित करने के लिए शीघ्र ही कानून लागू कर देने का परिणाम या तो व्यर्थ रहा है या इससे बुराई ही हुई है : किन्तु यह उन विषयों में से एक विषय है जिन पर इस शताब्दी में निरन्तर

अधिकारिक माना में आर्थिक विषयों पर अध्ययन होने के कारण संसार का महान उपकार हो सकता है।

इसके अतिरिक्त आर्थिक पराक्रम की सामाजिक सम्भाव्यताओंको अधिक व्यापक रूप में समझे जाने पर इस बुराई को अनेक प्रकार से कम किया जा सकता है। धन के प्रसार के साथ साथ धनी लोगों द्वारा सार्वजनिक हितवृद्धि के लिए त्याग क्रिये पाने पर करों द्वारा उनके साधनों को निर्धनों की सेवा में लगाये जाने में बड़ी सहायता मिल सकती है, और देश से निर्धनता की सर्वाधिक बुराइयों का लोप हो सकता है।

§14. धन की असमानताओं और विशेषकर सर्वाधिक निर्धन लोगों के बहुत कम उपायों के कारण क्रियाओं को करने में होने वाली बाधाओं तथा आवश्यकताओं की संतुष्टि में होने वाली कमी के विषय पर अभी अभी विचार किया गया है। किन्तु भ्रष्ट की भाँति यहाँ पर भी अर्थशास्त्री इस बात से सहमत नहीं होते कि परिवार की आय को तथा उसे प्राप्त अवसरों का सदुपयोग करना ही उच्चतम प्रकार का धन है, और यह कदाचित् ही किसी भी वर्ग को प्राप्त है। अधिक वर्गों द्वारा प्रतिवर्ष सम्भवतः 10 करोड़ पाँ० तथा इंग्लैंड की शेष जनसंख्या द्वारा 40 करोड़ पाँ० इस प्रकार खर्च किये जाते हैं जिससे जीवन को उच्चतर या वास्तविक रूप से सुखी बनाने में थोड़ा ही, या कुछ भी योगदान नहीं होता। यद्यपि यह सत्य है कि भ्रष्ट के घण्टे कम कर दिये जाने पर राष्ट्रीय लाभांश में अनेक दब्बाओं में कमी हो जायेगी और मजदूरी घट जायेगी: इस पर भी सम्भवतः यह अधिक अच्छा होगा कि अधिकार्य लोग वस्तुतः कम कार्य करें, किन्तु इसमें यह शर्त निहित है कि इसके परिणामस्वरूप भौतिक आय में होने वाली कमी की समी वर्गों के लोगों द्वारा उपयोग की निकृष्ट प्रणालियों के त्याग से ही पूर्ति की जाय, और वे अवकाश का सदुपयोग करना सीखें।

किन्तु अभाव्यवस्था मानव स्वभाव में धीरे धीरे और अवकाश का सदुपयोग करना सीखने के कठिन कार्य में सबसे अधिक धीरे धीरे परिवर्तन होते हैं। प्रत्येक युग, प्रत्येक राष्ट्र तथा समाज के प्रत्येक वर्ग में ठीक ढंग से कार्य करना चाहने वाले लोगों की संख्या उन लोगों से कहीं अधिक है जो अवकाश का सदुपयोग करना जानते हैं। किन्तु दूसरों और अवकाश का मनपसन्द रूप से उपयोग करने की स्वतंत्रता द्वारा ही लोग इसका सदुपयोग करना सीख सकते हैं: और शारीरिक श्रम करने वाले जिन लोगों को अवकाश नहीं मिलता, उनका आत्मसम्मान अधिक नहीं हो सकता और वे पूर्ण नागरिक नहीं बन सकते। कभी कभी जीवन के उच्चस्तर के लिए यह आवश्यक है कि अत्यधिक पकान पैदा करने वाले उन कार्यों से मुक्त रहें जो कि जिंसाप्रद नहीं होते।

इस तथा इसके अनुरूप समी दशाओं में नीतिज्ञ तथा अर्थशास्त्री दोनों के लिए युवकों की प्रतिभाओं तथा क्रियाओं का अत्यधिक महत्व है। इस पीढ़ी का सबसे बड़ा कर्तव्य युवक लोगों को वे अवसर प्रदान करना है जिनसे उनके उच्चतर स्वभाव का विकास हो तथा वे दक्ष उत्पादक बनें। इस दिशा में सबसे आवश्यक वस्तु यांत्रिकी श्रम से लम्बे समय तक लगातार अवकाश मिलना है और साथ ही साथ आचरण को सुदृढ़

आर्थिक पराक्रम की सामाजिक सम्भाव्यताएँ।

ठीक ढंग से कार्य करना धन का उपयोग करने की शपेक्षा सरल है, और अवकाश का सदुपयोग और भी सरल है।

युवकों के लिए अवकाश

बनाने तथा उसका विकास करने के लिए शिक्षा तथा अन्य प्रकार के मनोरंजनों के लिए पर्याप्त अवसर प्राप्त करना है।

उदीयमान पीढ़ी का अपने माता-पिता के कार्य के घण्टों में कमी होने में हित है।

यदि हम युवक बोगो को ऐसे घरों में रहने से होने वाली क्षति पर ही केवल विचार करें जहाँ माता-पिता आनन्दरहित जीवन यापन करते हों—तो भी समाज का इस बात में हित है कि उन्हें भी कुछ राहत दी जाय। योग्य श्रमिक तथा अच्छे नागरिक सम्भवतया ऐसे घरों से नहीं आयेंगे जहाँ माँ दिन में अधिकतर घर से बाहर ही रहे और ये उन घरों से भी नहीं आयेंगे जहाँ पिता बच्चों के सोने तक शायद ही कभी घर पहुँचते हों: और इसलिए सम्पूर्ण समाज का इस बात में प्रत्यक्ष हित है कि आवश्यकता से अधिक घण्टों तक घर से बाहर रहने के समय में कमी की जाय। अनिज-रेलों के गाड़ें तथा अन्य लोगों के सम्बन्ध में भी यही बात लागू है। मले ही उनका कार्य बहुत कठिन नहीं है।

मानव जीवन की अर्धदि लम्बी होने तथा उत्तराधिकार के रूप में प्राप्त होने वाली आक्षरण की विशेषताओं की अर्धदि और भी अधिक लम्बी होने के कारण औद्योगिक समायोजन में बाधा पड़ती है।

§25 विभिन्न प्रकार की औद्योगिक कुशलता के सम्मरण को माँग के अनुसार समायोजित करने की कठिनाई का विवेचन करते समय इस तथ्य की ओर ध्यान आकर्षित किया गया कि यह समायोजन बिलकुल ठीक नहीं हो सकता, क्योंकि उद्योग की प्रणालियों में तीव्रतापूर्वक परिवर्तन हो रहे हैं, और श्रमिक को कुशलता प्राप्त करने का निश्चय कर लेने के बाद उसमें अभ्यस्त होने के लिए चालीस या पचास वर्ष चाहिए।¹ जिन कठिनाइयों का हमने अभी अभी विवेचन किया है उनका कारण उत्तराधिकार के रूप में प्राप्त आदतों तथा विचार एवं भावनाओं को व्यक्त करने के ढंगों में शीघ्रतापूर्वक परिवर्तन न होना है। यदि हमारी संयुक्त पूंजी कम्पनियों, रेलों या नहरों की व्यवस्था बुरी हो तो हमें इसे ठीक करने में एक या दो पीढ़ी का समय लगेगा। किन्तु मानव प्रकृति की जो बातें ऐसी शताब्दियों में विकसित हुईं जब युद्ध एवं हिंसा का तथा सकीर्ण एवं निकृष्ट प्रकार के आनन्दों का आधिपत्य रहा तो उनमें केवल एक पीढ़ी की अर्धदि में बहुत बड़े परिवर्तन नहीं किये जा सकते।

सदैव की भाँति अब समाज के पुनर्गठन के लिए योग्य एवं उत्तुङ्ग आयोजकों ने ऐसे सुन्दर रूप को चित्रित किया है जिसकी सर्वोत्तम प्रथाओं के अन्तर्गत कल्पना की जा सकती है। किन्तु यह एक अनुत्तरदायी कल्पना होगी क्योंकि इसमें यह मान्यता छिपी हुई है कि नयी प्रणालियों में प्रकृति में शीघ्र ही ऐसे परिवर्तन होंगे जिनकी अनुकूल दशाओं में भी एक शताब्दी से पहले आशा करना संकसंगत न था। यदि मानव प्रकृति को इस प्रकार आदर्शरूप में बदला जा सके तो आर्थिक पराक्रम का निजी सम्पत्ति की वर्तमान प्रथा में भी जीवन पर प्रभुत्व छाया रहेगा। मानव के स्वामाविक गुणों के कारण ही निजी सम्पत्ति की आवश्यकता होती है और इसमें आदर्श परिवर्तन ही जाने पर निजी सम्पत्ति अनावश्यक हो जाती है और इससे कुछ भी क्षति न होगी।

अतः वर्तमान काल की आर्थिक भूराइयों का अतिरंजित वर्णन करने, तथा प्राचीन काल की इसी प्रकार की तथा इससे भी अधिक भूराइयों को ध्यान में न रखने के साधन से सतर्क रहने की आवश्यकता है। मले ही कुछ बढ़ाचढ़ा कर कहने से अन्य लोगों को तथा स्वयं हमें भी वर्तमान भूराइयों को अविष्य में न रहने देने के लिए और अधिक

द्रुवप्रतिज्ञ होने का प्रोत्साहन मिलता है। किन्तु यह कम त्रुटिपूर्ण नहीं है, और साधारणतया किसी स्वायत्तपूर्ण कारण की अपेक्षा किसी अच्छे कार्य के लिए सच्चाई का दुरुपयोग करना अधिक भ्रष्टतापूर्ण है। वर्तमान युग का निराशांमय तथा विगत युगों में प्राप्त सुख का अतिरंजित वर्णन करने से निस्सन्देह प्रगति की प्रणालियों को अपनाना स्वगित कर दिया जाता है। इससे प्रगति की गति धीमी पड़ जाती है परन्तु यह प्रगति ठोस होती है। वर्तमान प्रणालियों के निरुत्थामय वर्णन के कारण जल्दबाजी में अत्य अपेक्षाकृत आशाजनक प्रणालियों को अपनाया जाता है किन्तु ये नीम हकीम की शक्तिशाली दवाइयों के अनुरूप हैं और इनसे यद्यपि शीघ्र ही कुछ लाभ होने लगता है किन्तु ये व्यापक एवं चिरस्थायी विनाश के बीज बो देते हैं। यह अक्षर कपट उस नैतिक कठिनाई से कुछ ही कम महान बुराई है जो वर्तमान ज्ञान एव साधनों के होते हुए भी जन-साधारण के जीवन की सबसे योग्य वस्तु के निरन्तर विनाश को चुपचाप सहन कर लेती है और इस बात से सान्त्वना प्राप्त करती है कि कुछ भी हो हमारे युग की बुराइयाँ विगत युग की बुराइयों से कम ही हैं।

हम अब इस भाग का उपसंहार करते हैं। हम बहुत कम व्यावहारिक निष्कर्षों पर पहुँचे हैं, क्योंकि इस पर विचार करने के पूर्व किसी व्यावहारिक समस्या के नैतिक एवं अन्य पहलुओं को चाहे छोड़ भी दें किन्तु इसके आर्थिक पहलुओं पर अवश्य विचार करना होगा : और वास्तविक जीवन में लगभग प्रत्येक विषय न्यूनाधिक रूप में प्रत्यक्षतः साक्ष, वैदेशिक व्यापार, सघ बनाने तथा एकाधिकार स्थापित करने के आधुनिक सुधारों के कुछ कठिल प्रभावों एव इनकी प्रतिक्रियाओं पर निर्भर रहता है। किन्तु भाग ४, तथा ४ में हमने जिन विषयों पर विचार किया है वे कुछ पहलुओं में अर्थशास्त्र के सम्पूर्ण क्षेत्र में सबसे कठिन हैं। वे इस पुस्तक के शेष भाग की विचार प्रणाली को नियंत्रित करते हैं तथा उनसे घनिष्ठ रूप से सम्बन्धित हैं।

आदर्श
में बदला
जा सके तो
निजी
सम्पत्ति
अनावश्यक
होगी तथा
इससे कुछ
भी क्षति
नहीं होगी।

सामाजिक
बुराइयों के
प्रति
अत्यधिक
अर्थपूर्ण
तथा धर्मपूर्ण
रुझ
अपनाना
बुरा है।

परिशिष्ट (क)

स्वतन्त्र उद्योग तथा उपक्रम का विकास

व्यक्तिगत काम तथा जाति का चरित्र दोनों ही एक दूसरे पर प्रभाव डालते हैं: इन दोनों पर भौतिक कार्यों का बहुत प्रभाव पड़ता है।

जंगली जीवन प्रथा तथा अचानक उत्पन्न होने वाली इच्छा से निर्धारित होता है।

सभ्यता की प्रारम्भिक

§1. भाग I के प्रथम अध्याय के अन्तिम भाग में परिशिष्ट 'क' तथा 'ख' का उद्देश्य बताया गया है, जिसे इनकी भूमिका समझना चाहिए। यद्यपि व्यक्तियों के कार्यों में इतिहास की मुख्य घटनाओं के निकटतम कारणों का पता लगता है, फिर भी जिन परिस्थितियों के कारण ये घटनाएँ घटी हैं उनका पता पूर्वजों से प्राप्त प्रथाओं, जाति के गुणों तथा भौतिक प्रकृति में मिल सकता है। प्रायः दूरवर्ती काल में जाति के गुण भी व्यक्तियों के कार्यों तथा भौतिक कारणों से निश्चित होते हैं। एक शक्ति-शाली जाति केवल नाम में ही नहीं किन्तु वास्तव में भी एक विशेष शारीरिक चारित्रिक शक्ति वाले पूर्वज (progenitor) से ही बनी है। जिन परम्पराओं के कारण एक जाति शान्ति तथा युद्धकाल में शक्तिवान् बनी वे सब उन षोड़े से बड़े विचारकों की ही देन थी, जिन्होंने इस जाति की प्रथाओं तथा इसके नियमों को, सम्भवतः औपचारिक भयंदाओं (formal precepts) द्वारा अथवा शान्ति तथा अदृश्य प्रभाव से, विकसित किया। किन्तु यदि जलवायु से शरीर में स्फूर्ति न उत्पन्न हो तो इनमें से कोई भी बीज स्थायीरूप से लाभदायक न होगी; प्रकृति की देन, भूमि, जल तथा आकाश प्रत्येक जाति के चरित्र को निर्धारित करते हैं, तथा इस प्रकार सामाजिक तथा राजनीतिक सस्थाओं को बल प्रदान करते हैं।

जब तक मनुष्य जंगली जीवन व्यतीत करता है तब तक इन विभिन्नताओं का स्पष्टरूप में पता नहीं लगता। यद्यपि जंगली जातियों की आदतों के विषय में हमारी जानकारी कम तथा अविश्वसनीय है फिर भी हम इतना तो जानते ही हैं कि निश्चय ही उनमें अनेक प्रकार की विभिन्नताओं के साथ साथ सामान्य प्रकार की विचित्र समानता दिखायी देती है। चाहे वे किसी भी जलवायु में पले हों तथा उनके जो भी पूर्वज रहे हों, जंगली जाति के लोभोपरप्रथा तथा अचानक उत्पन्न होने वाली भावनाओं का पूरा प्रभाव पड़ता है। ये लोग न तो नये ढंगों को निकालते हैं, और न सुदूर भविष्य के विषय में अनुमान लगाते हैं, तथा निकट भविष्य के लिए भी कदाचित् ही आयोजन करते हैं। ये लोग प्रथा के दास होने पर भी चंचल होते हैं, अकस्मात् उत्पन्न होने वाली इच्छा के अनुसार काम करते हैं। कभी कभी तो वे कठिन से कठिन परिश्रम करने के लिए तैयार रहते हैं, किन्तु अधिक समय तक निरन्तर काम करने के अयोग्य हैं। जहाँ तक सम्भव हो वे अधिक समय में पूरे होने वाले तथा कठिन कार्यों को टालने की कोशिश करते हैं, किन्तु आवश्यक कार्यों को अनिवार्य रूप से स्त्रियों से करवाकर पूरा करते हैं।

जब हम जंगली जीवन से सभ्यता के प्रथम रूपों की ओर अग्रसर होते हैं तो भौतिक वातावरण का प्रभाव सबसे अधिक देखने को मिलता है। इसका कारण यह

है कि प्रारम्भिक इतिहास का अल्प विवरण मिलता है। इससे उन विशेष घटनाओं तथा व्यक्तियों के शक्तिशाली चरित्र के विषय में हमें बहुत कम ज्ञान होता है जिनसे राष्ट्रीय उन्नति का पथ-प्रदर्शन तथा नियंत्रण हुआ हो और इसमें तीव्रता से वृद्धि अथवा कमी हुई हो। किन्तु इसका मुख्य कारण यह है कि प्रगति की इस अवस्था में मनुष्य प्रकृति से संपर्क करने की शक्ति बहुत कम है और वह उसकी उदार सहायता के अभाव में कुछ भी नहीं कर सकता। प्रकृति ने इस भूमि पर कुछ ऐसे स्थानों की रचना की है जहाँ पर मनुष्य प्रारम्भिक प्रयत्नों द्वारा ही जंगली जीवन की अवस्था से ऊपर उठा। सम्यता एवं औद्योगिक कला के प्रारम्भिक विकास का इन विशेष साधनों से युक्त स्थानों द्वारा ही पथ-प्रदर्शन एवं नियंत्रण हुआ।¹

जब तक मनुष्य के प्रयत्नों के फलस्वरूप कम से कम उसके जीवन की आवश्यकताओं की पूर्ति नहीं होती तब तक सबसे निम्नस्तर तक की सम्यता का पाया जाना भी असम्भव है। जिस मानसिक शक्ति द्वारा प्रगति होती है उसे बल प्रदान करने के लिए आवश्यकता से अधिक उत्पादन का होना आवश्यक है। इसलिए प्रायः प्रारम्भिक काल में सम्यता का विकास उष्ण जलवायु वाले क्षेत्रों में हुआ जहाँ जीवन की आवश्यकताएँ कम थीं तथा जहाँ सबसे अधिक शक्ति ढग से खेती करने पर भी पर्याप्त पैदावार होती थी। लोग प्रायः एक बड़ी नदी के किनारे बस जाते थे। जिससे खेतों में सिंचाई सम्भव थी तथा आसानी से आवासमन होता था। शासक वर्ग के लोग प्रायः या तो ठंडी जलवायु वाले सुदूर देश के अथवा पड़ोस के पर्वतीय क्षेत्रों के निवासी होते थे, क्योंकि उष्ण जलवायु से शक्ति का नाश होता है और जिस शक्ति के कारण वे अपना शासन स्थापित कर सके वह प्रायः उनके प्रारम्भिक काल के निवासस्थानों की अधिक शीत प्रधान जलवायु की देन थी। निश्चय ही अनेक पीढ़ियों तक अपने नये घरों में उन्होंने अपनी शक्ति को सुरक्षित रखा, यद्यपि वे लोग अपनी प्रथा द्वारा उत्पादित बचत से ही अपनी जीविका चलाते थे। शासकों, योद्धाओं और पुनरिगो के काम में उनकी प्रतिभा के विकास का अवसर मिला। यद्यपि प्रारम्भ में वे कई चीजों से अनभिज्ञ थे किन्तु धीम्रतापूर्वक उन्होंने अपनी प्रजा से जानते योग्य सब बातें सीख ली, और उत्तरे भी आगे बढ़ गये। किन्तु सम्यता के इस युग में राज्य करने वाले इने गिने लोगों में ही बुद्धिमान व साहसी चरित्र वाले व्यक्ति मिलते हैं और उद्योग का मुख्य भार वहन करने वाले लोगों में तो कदाचित् ही ऐसे व्यक्ति मिलते हैं।

इसका कारण यह है कि जिस जलवायु के कारण पुराने जमाने में सम्यता का विकास हुआ उसी से इसका विनाश भी हुआ।² अधिक शीत प्रधान जलवायु वाले देशों

अवस्थाओं में भौतिक कारणों का सबसे अधिक प्रभाव पड़ता है। ऐसा निश्चय ही उष्ण जलवायु वाले देशों में हुआ है।

शासक जाति ने उद्योग के स्थान पर युद्ध तथा राजनीति पर अपनी शक्ति केन्द्रित की।

उष्ण जलवायु का प्रभाव।

1 प्रमुख व्यवसायों की प्रवृत्ति को निर्धारित कर प्रत्यक्ष तथा परोक्षरूप में भौतिक वातावरण का शांति के चरित्र पर जो प्रभाव पड़ता है उसके विषय में जोन (Kries) की Politische Aekonomie, हीगेल की Philosophy of History तथा बकल (Buckle) की History of Civilization देखिए। अरस्तू की Politics और माण्टेस्की (Montesquieu) की Esprit des Lois से तुलना कीजिए।

2 माण्टेस्की (Montesquieu) ने (भाग 14, अध्याय 2) यह अनोखी

में प्रकृति उत्तेजना देने वाला वातावरण उत्पन्न करती है, और प्रारम्भ में यद्यपि मनुष्य को कठिन परिश्रम करना पड़ा है किन्तु उसकी बुद्धि और सम्पत्ति में वृद्धि होने के साथ साथ उसे प्रचुर मात्रा में भोजन तथा ऊनी कपड़े मिलने लगे। इसके बाद उसने अपने लिए उन बड़ी तथा कीमती इमारतों को तैयार किया जो सम्य जीवन के लिए उन स्थानों में कीमती पदार्थ समझे जाते थे जहाँ कड़ा जाड़ा पड़ता था और जहाँ घों के कामकाज तथा सामाजिक सम्बन्धों के लिए छत वाले मकान की आवश्यकता होती थी। किन्तु ताजी और उत्तेजित करने वाली वायु, जो जीवन के पूर्ण विकास के लिए आवश्यक है, तब तक नहीं प्राप्त की जा सकती जब तक प्रकृति उसे स्वच्छन्दतापूर्वक नहीं देती। उष्ण कटिबन्ध की धूप में वास्तव में मजदूर कठिन शारीरिक परिश्रम करता हुआ दिखायी दे सकता है, हस्तशिल्पी में कलात्मक नैसर्गिक प्रवृत्ति हो सकती है, सिद्ध पुरुष, राजनीतिक या बैंक का सचालक तीव्र तथा मर्मज्ञ हो सकता है किन्तु अधिक गर्मी में कठिन व निरन्तर किया जाने वाला भौतिक कार्य तथा उच्च श्रेणी के बौद्धिक कार्य दोनों का होना असंगत है। जलवायु तथा विज्ञान के समुक्त प्रभाव में शासक वर्ग की शक्ति का उत्तरोत्तर ह्रास होता जाता है। उनमें से बहुत कम ही लोग महान काम कर सकते हैं अन्त में सम्भवतः एक ठण्डे देश से आयी हुई शक्तिशाली जाति उन्हें भाकर पराजित कर देती है। कभी कभी ये लोग प्रजा तथा नये शासकों के बीच नयी जाति बना लेते हैं, किन्तु अधिकतर वे गिरकर उत्साहरहित जनता का अंग बन जाते हैं।

सम्यता के प्रारम्भ में परिवर्तन की गति मन्द होती है किन्तु परिवर्तन होता अवश्य है।

इस प्रकार की सम्यता में प्रायः ऐसी चीजे रहती हैं जो दार्शनिक इतिहासकार के लिए रोचक होती हैं। सम्यता की प्रायः पूर्ण अवधि में अचेतन रूप से कुछ ऐसे साधारण विचारों का आनन्ददायक सामाज्य मिलता है जिनके फलस्वरूप पूर्वी देशों में बने हुए गलीचों में भी सुन्दरता पायी जाती है। इन विचारों के उद्गम का पता लगाने के लिए यदि हम भौतिक वातावरण, धर्म, दर्शन तथा कविता के संयुक्त प्रभाव तथा युद्ध की घटनाओं और शक्तिशाली वैयक्तिक चरित्रों के मुख्य प्रभाव पर विचार करें तो उससे बहुत-सी बातें सीखी जा सकती हैं। इन सबसे अर्थशास्त्रियों को भी अनेक प्रकार की सीख मिलती है, किन्तु इससे उनके उन प्रयोजनों पर प्रत्यक्ष प्रकाश नहीं पड़ता जिनका अध्ययन करना इसका मुख्य विषय है। क्योंकि इस प्रकार की सम्यता

बात लिखी है कि ठण्डे जलवायु से उत्तम प्रकार की शक्ति उत्पन्न होती है जिससे अन्य बातों के साथ साथ उत्कृष्टता की भावना अधिक आती है अर्थात् बदला लेने की भावना में कमी होती है तथा सुरक्षा की इच्छा अधिक बढ़ती है अर्थात् अधिक निष्कपटता होती है और संदेह, कूटनीति तथा चतुराई में कमी पायी जाती है। ये गुण आर्थिक विकास में बहुत ही सहायक होते हैं।

1 एफ० गाल्टन (F. Galton) के छे विचार सही निकलते तो राज्य करने वाली जाति के कुछ लोग जैसे हिन्दुस्तान में अंग्रेज गरम देश में, कृत्रिम बरफ का अधिक प्रयोग कर अबवा घनी वायु को प्रबलता से फैलाकर और ठंडक उत्पन्न कर अपनी शारीरिक शक्ति को अनेक पीढ़ियों तक बिना ह्रास के कायम रख सकेंगे। 1881 ई० में एन्थ्रोपलाजिकल इन्स्टीट्यूट में दिये गये उनके भाषण को देखिए।

में सबसे योग्य व्यक्ति काम से घृणा करते हैं। इसमें न तो निर्माक, स्वतन्त्र, उत्साही लोग और न पराक्रमी पूंजीपति ही पाये जाते हैं। उद्योग की पुष्पा की दृष्टि से देखा जाता है तथा इस पर प्रथा का नियंत्रण रहता है। निरंकुश अत्याचार से बचने के लिए उद्योग को केवल प्रथा का ही सहारा होता है।

निस्तन्देह प्रथा का अधिकांश भाग अत्याचार तथा दमन का स्थायी रूप है। किन्तु कमजोर व्यक्तियों को बुरी तरह दबाने वाली अनेक प्रथाएँ बहुत समय तक न चल सकीं, क्योंकि इन व्यक्तियों की सहायता के अभाव में यह केवल अपनी शक्ति के बल पर जीवित नहीं रह सकती थीं। यदि वे इस प्रकार के सामाजिक ढाँचे का नियोजन करें जो कमजोर व्यक्तियों को बिना सोचे समझे बहुत ही पीड़ित करें तो इससे इन प्रथाओं का स्वयं ही नाश हो जाता है। अतः बहुत समय तक टिकने वाली प्रथाओं में इस प्रकार का आयोजन मिलता है जिससे बहुत बड़ी लापरवाही के कारण होने वाली क्षति से कमजोर व्यक्तियों को रक्षा हो सके।¹

वास्तव में जब उपक्रम कम हो और सार्वक प्रतिযোগिता के लिए पर्याप्त क्षेत्र न हो तो प्रथा द्वारा आवश्यक रूप में केवल अधिक शक्तिशाली व्यक्तियों से ही रक्षा नहीं होती बल्कि समान वर्ग के पड़ोसियों से भी रक्षा होती है। यदि गाँव में लोहार ग्रामवासी के अतिरिक्त और किसी को फल (ploughshare) न बेच सकें और गाँव वाले भी उसके अतिरिक्त और किसी से फल न खरीद सकें तो यह सभी के लिए हितकारक होगा कि प्रथा द्वारा उसका सामान्य मूल्य निर्धारित किया जाये। इन जरूरतों से प्रथा पवित्र समझी जायेगी: और सम्पत्ता के प्रारम्भिक चरणों में कोई ऐसी बात नहीं है जो उन आदिकालीन आदतों का अन्त करती जिनके कारण आविष्कार करने वालों को लोग अवर्मा तथा शत्रु समझते हैं। इस प्रकार आर्थिक कारणों का प्रभाव अज्ञात बन जाता है किन्तु यह प्रभाव धीरे धीरे तथा विचित्ररूप में पड़ता है। इन कारणों के परिणाम निकलने में चन्द वर्ष न लगकर सदियों बीत जाती हैं: इनकी कार्यविधि इतनी सूक्ष्म होती है कि कुछ भी पता लगाना कठिन हो जाता है। इनका पता तो केवल वही लोग लगा सकते हैं जिन्होंने इसी प्रकार के कारणों की तीव्र कार्य-विधि को आधुनिक युग में देखकर यह सीखा है कि इन कारणों का कहाँ पता लगाना चाहिए।²

1 बेगहो की *Physios and Politics* तथा हरबर्ट स्पेंसर और मेन (Maine) द्वारा लिखी गयी पुस्तकों से तुलना कीजिए।

2 इस प्रकार विश्लेषण करने पर यह स्पष्ट होगा कि सामान्यस्तर पर प्रथा से जिस फल (ploughshare) का मूल्य निश्चित होता है, उससे लोहार को दीर्घ काल में प्रायः उतना ही मुश्तान मिलता है (इसमें उसको मिलने वाली सभी विशेष सुविधाओं और अतिरिक्त आय को भी शामिल कर लेना चाहिए) जितना उसी प्रथा के कठिन काम करने वाले पड़ोसियों को मिलता है, अथवा अन्य शब्दों में, इस उपक्रम को हम सुविधाजनक परिवहन और सार्वक प्रतियोगिता के काल में भुगतान को सामान्य दर कहेंगे। यदि परिस्थितियों में परिवर्तन होने के कारण लोहार की आय, जिसमें सभी

हमेशा ही प्रथा अति शाली व्यक्ति के पक्ष में नहीं होती और यह यातायात के साधनों के अपपरिप्त होने पर निश्चय ही सुरक्षा प्रदान करती है।

बंटें हुए
स्वामित्व के
कारण प्रथा
शक्तिशाली
होती है
तथा परि-
वर्तन के
प्रति विरोध
उत्पन्न होता
है।

§2. नम्यता के प्रारम्भिक युग में सम्पत्ति में वैयक्तिक अधिकार सीमित होने के कारण प्रथा शक्तिशाली बनती है और कभी कभी प्रक्तिशाली प्रथा के कारण सम्पत्ति के सम्बन्ध में वैयक्तिक अधिकार सीमित होने हैं। प्रायः मनो प्रचार की सम्पत्ति में, और अधिकतर भूमि में, वैयक्तिक अधिकार सीमित बर्ध में परिवार तथा कुटुम्ब के अधिकार ने प्रायः होने हैं तथा उनमें सीमित होते हैं व उनके अतीत रहते हैं। इसी नाति परिवार के अधिकार गाँव वालों के अधिकार के अतीत होते हैं। पौराणिक गाथा के अनुसार, चाहे यह मानव में नच न भी हो, गाँव प्रायः एक बड़ा हुआ तथा विकसित कुटुम्ब है। यह नच है कि नम्यता के प्रारम्भिक युग में बहुत कम लोग ऐसे थे जिनमें अपने आमनाम प्रचलित पद्धतियों में विमुक्त चलने की बहुत इच्छा हो। व्यक्तियों के अपनी सम्पत्ति पर अधिकार चाहे जितने हों पूर्ण तथा नलीनानि परिनापित क्यों न हों, वे कोई ऐसा नया काम नहीं करना चाहेंगे जिनमें उनके पट्टीनी उनमें नाराज हों, और न कोई स्वयं अपने पूर्वजों की अरेखा अधिक बुद्धिमान होने का दावा करेगा जिनसे उनकी हूँसी बढ़ायी जाये। किन्तु अधिक माहनी व्यक्तियों में बहुत से छोटे छोटे परिवर्तन होंगे और यदि वे स्वतंत्रतापूर्वक स्वयं परीक्षण कर सकें तो थोड़े थोड़े तथा अदृश्य रूप में तब तक परिवर्तन होते जायेंगे जब तक कि अन्त में पद्धति में पर्याप्त परिवर्तन न हो जायगा जिनके फलस्वरूप प्रथा पर आधारित नियमों का प्रभाव बहुत कम रह जायेगा और व्यक्ति को कार्य करने की पर्याप्त स्वतंत्रता होगी। जब प्रत्येक परिवार का अन्तर्गत कुटुम्ब की सम्पत्ति का बड़ा हिस्सेदार तथा अमानतदार समता जाता था तो पितृक पद्धति के थोड़े नी विरुद्ध चलने वाले व्यक्ति का वे लोग विरोध करते थे जिनकी यह धारणा थी कि प्रत्येक विषय में उनकी मलाह अवसर ली जाये।

इनके अतिरिक्त परिवार के अधिकारयुक्त अवरोध के पीछे पुष्टभूमि में गाँव का अवरोध भी था। यद्यपि प्रत्येक परिवार कुछ समय तक अपनी छैतिहर भूमि का अकेले ही उपयोग करना था परन्तु फिर भी अनेक प्रकार की क्रियाएँ प्रायः मनी के साथ मिलकर की जाती थीं जिनसे अन्य लोगों की नाति प्रत्येक व्यक्ति उन काम को अपनी ममय करता था। बारी बारी में प्रत्येक छैति की बंडर छोड़ दिया जाता था, और उम समय वह आम चरागाह का अग वन जाता था। गाँव की मनी भूमि का समय समय पर फिर से वितरण होता था।¹ अतः गाँव को यह स्पष्ट अधिकार था कि किसी भी

प्रकार के अप्रत्यक्ष असे शामिल हैं, घट जाये या बढ़ जाये तो इसके फलस्वरूप प्रथा के मूलरूप में परिवर्तन होना प्रारम्भ हो जायेगा, जिसे प्रायः न तो जाना जा सकेगा और न इसके रूप में ही परिवर्तन होगा, जिससे यह आय अपने पुराने स्तर पर पुनः पहुँच जायेगा।

1 निश्चय ही भूमि को विज्ञित करने को ट्यूटानो प्रथा उतनी अधिक व्यापक नहीं थी जितनी कुछ इतिहासकार समझते थे। किन्तु जहाँ यह पूर्ण विकसित थी वहाँ एक छोटा भाग जो घर बनाने के लिए अंकित था त्यागोत्प से घरों के लिए अलग रखा जाता था, और प्रत्येक परिवार का सदा ही उसमें हिस्सा रहता था। दूसरे भाग को जितने कृषि योग्य विज्ञित किया गया था तीन बड़े क्षेत्रों में बाँटा गया जिनमें से

प्रकार की नवीन क्रिया का निषेध करे, क्योंकि इसके अभाव में गाँव में सामूहिक खेती की योजना में बाधा पड़ सकती थी और इससे अन्त में भूमि के मूल्य में ह्रास हो सकता था जिससे भूमि के द्वारा वितरण होने पर उन्हें क्षति होने की सम्भावना रहती थी। इसके फलस्वरूप ऐसे अनेक जटिल नियम बन गये जिनसे प्रत्येक किसान बहुत दुड़ता से बंध गया और छोटे छोटे विवरण तक में अपने निर्णय तथा विवेक का उपयोग नहीं कर सका। यह सम्भव है कि जिन कारणों से मानव जाति में स्वतन्त्र उपक्रम का भावना के विकास में देर हुई उनमें यह सबसे अधिक महत्वपूर्ण है। यह ध्यान रहे कि सम्पत्ति का सयुक्त स्वामित्व उस बंराग्य की भावना के अनुकूल था जो अनेक पूर्वी देशों के धर्मों में व्याप्त है। हिन्दुओं में इसके दीर्घकाल तक बने रहने का आंशिक कारण उनके धार्मिक ग्रन्थों में विद्यमान विश्रान्ति है।

यह सम्भव है कि प्रथा के मुख्य गजबूरा तथा लगान पर पड़ने वाले प्रभाव को अधिक, तथा उत्पादन के रूपा व समाज के सामान्य आर्थिक प्रवन्ध पर पड़ने वाले प्रभाव को कम आका गया है। पहला दशा में पड़ने वाले प्रभाव स्पष्ट है किन्तु व सचचा नहीं है। दूसरा दशा में उनका स्पष्ट न हान पर भी व सचचा है। यह प्रायः सबव्यापक नियम है कि जब किसी कारण के प्रभाव, मल है व विसा एक समय अल्प है क्या न है, निरन्तर सभान दिशा में पड़त है तो उनका कुल प्रभाव प्रथम दृष्टि में दिखाया दन वाले प्रभाव का अपक्षा बहुत आषक हाता है।

सम्यता के प्रारम्भिक काल में प्रथा का कितना ही अधिक प्रभाव क्यों न रहा है फिर भी पूनान तथा राम के निवासियों का भावनाएँ उपक्रम से भरा हुई थी। इस बात की खोज में लोगों को बहुत दिलचस्पी है कि आर्थिक समस्याओं के उन सामाजिक पहलुओं की, जो हमारे लिए बड़े रचक है, उन्होंने जानते हुए भी क्यों इतनी कम परवाह की।

१३. अधिकांश पुरानी सम्यताओं का विकास बड़ी बड़ी नदियों की घाटियों में हुआ जिनके मैदानों में भलोमार्ति सिंचाई हो सकने से बहुत कम अकाल पड़ता था। क्योंकि जब जलवायु में उष्णता की कमी भी कमी न हो तो भूमि की उर्वराशक्ति वहाँ

उद्योग के ढंगों पर प्रथा का प्रभाव सचचा होता है।

पुरानी सम्यताओं का विकास प्रायः देश के भीतर ही हुआ।

प्रत्येक से हर पुट्टा में के पास एक एक एक के दूर दूर मिलते हुए टुकड़े होते थे। प्रति एक इंस से १५ व. १२ व. १२ व. १२ व. या १२ व. १२ व. छ. ३ रिदा जाता था। तीसरे भाग को, जो सबसे बड़ा था, सभी गाँव वाले बरागाह के लिए मिलकर उपयोग करते थे। और यह पद्धति खेती के योग्य भूमि के बंजर भाग पर भी अपनायी गयी। कभी कभी कृषि योग्य चिह्नित भूमि का भी समद-समय पर बरागाह की भांति उपयोग किया जाता था और संपुक्त चिह्नित भूमि में से खेती योग्य भूमि निकाली जाती थी। इसके कारण पुनर्वितरण योजना आवश्यक था। इस प्रकार प्रत्येक परिवार के अपनी भूमि के उपयोग करने के ढंग का गाँव के सभी लोगों की भलाई अथवा बुराई पर प्रभाव पड़ता था।

I Unseen Foundations of Society, अध्याय IX में ह्यूक नाक धारिण द्वारा लिखित रनरिंग (Runrig) खेती को देखिए।

की वायु में नमी के अनुसार ही घटती बढ़ती रहती है। वे नदियाँ भी आसान परिवहन का साधन बन गयीं जो साधारण ढंग के व्यापारों तथा श्रम विमाजन के लिए उपयुक्त थी। इन्होंने बड़ी बड़ी सेनाओं की गतिविधि में, जिससे केन्द्रीय सरकार की निरंकुश शक्ति कायम थी, कोई भी बाधा उत्पन्न न की। यह ठीक है कि फोनिशियन लोग (Phoenicians) समुद्र के ऊपर रहते थे और इस बड़ी सामी (semitic) जाति ने अनेक जातियों में स्वतन्त्र रूप से अन्तः सम्पर्क के लिए परिस्थिति उत्पन्न कर तथा लिखने, हिसाब व माप-बोन का ज्ञान फैलाकर बहुत बड़ी सेवा की : किन्तु इसने अपनी अधिकांश शक्ति व्यापार तथा विनिर्माणकारी उद्योगों में लगायी।

समुद्र से
यूनानी
लोगों को
ज्ञान,
स्वतन्त्रता
तथा परि-
वर्तन
करने की
शक्ति
प्राप्त हुई।

यह प्रिय सहानुभूति तथा नये जोश से भरे हुए यूनानियों पर निर्भर था कि वे समुद्र पर अपना आधिपत्य स्थापित करें, व स्वतन्त्रता की स्वच्छ साँस लें; और अपने स्वतन्त्र जीवन में पुराने संसार के सर्वोत्तम विचारों तथा सर्वोत्तम कला को अपना ले। एशिया माइनर, मैगनाग्रेसिया (Magna Graecia) के अपने असंख्य उपनिवेशों में यूनानी तथा यूनान की मुख्य भूमि में यूनानी लोगों के अस्तित्व में आये हुए नये विचारों के कारण नयी युक्तियाँ विकसित हुईं। वे लोग एक दूसरे से तथा प्राचीन विद्या की मुख्य जानकारी रखने वालों से निरन्तर सम्पर्क रखते थे, एक दूसरे के अनुभव से अवगत होते थे किन्तु किसी भी सत्ता के बन्धन में न थे। परम्परागत प्रथा के बोझ से दबने के बजाय नया उपनिवेश स्थापित करने के लिए शक्ति एवं उद्यम को प्रोत्साहन दिया गया और निर्बाधरूप से उन्होंने नये विचारों की सृष्टि की।

वहाँ की
जलवायु
में संस्कृति
का विकास
अल्प मूल्य
पर होता
था किन्तु
इससे,
उनका
घाटीरिक,
बहु लीन
नहीं हुआ।

वहाँ की प्रतवायु में थकान देने वाले परिश्रम की आवश्यकता न थी। मेहनत का काम वे अपने दासों पर छोड़ देते थे और स्वयं अपनी कल्पनाशक्ति के स्वच्छन्द विकास में लग जाते थे। वहाँ पर मकान, कपड़े तथा ईबन बहुत सस्ते थे। सुहावने आसमान के होने से लोग घर के बाहर रह सकते थे जिससे सामाजिक तथा राजनीतिक कामों के लिए अन्तः सम्पर्क आसानी से तथा अल्प मूल्य पर सम्भव था। भूमध्यसागर की शीतल वायु से उनकी शक्ति इतनी अधिक ताजी हो जाती थी कि इससे उनके द्वारा उत्तर स्थित अपने घरों से सील कर साथ साथ साथी गयी स्वभाव की लोच अनेक पीढ़ियों तक कायम रही। इन परिस्थितियों में सुन्दरता के सभी रूपों के प्रति बोध, अति सूक्ष्म भावना, चिन्तन की मौलिकता, राजनीतिक जीवन की शक्ति तथा व्यक्ति के हित को राज्य के हित के मातहत रखने की ऐसी भावनाएँ परिपक्व हुईं जो कि फिर संसार में कभी भी देखने को नहीं मिली।¹

अनेक भाँति
से आधुनिक
होने पर भी
जन्हे उन

मध्ययुग के यूरोप के लोगों की अपेक्षा यूनानी लोग अधिक आधुनिक थे और कुछ विषयों में आजकल के समय से भी आगे थे। परन्तु वे इस विचारधारा तक नहीं पहुँचे थे जिसके अनुसार मनुष्य का मनुष्य के रूप में आदर किया जाये। वे दासता को प्रकृति का अध्यादेश समझते थे। वे खेती को उदारता से देखते थे, परन्तु अन्य सभी

1 न्यूमान (Neumann) और पार्श (Partsch) द्वारा लिखित *Physikalische Geographie von Griechenland*, अध्याय I तथा प्रोट की *History of Greece*, भाग II, अध्याय I की तुलना कीजिए।

उद्योगों को पतित समझते थे। वे इस युग की दिलचस्प आर्थिक समस्याओं को बहुत कम जानते थे अथवा उनसे सर्वथा अनभिज्ञ थे।¹

उन्होंने दरिद्रता के अत्यधिक दबाव का कभी भी अनुभव नहीं किया। पृथ्वी, समुद्र, सूरज तथा आसमान सभी के मिलने से उन्हें पूर्ण जीवन के लिए आवश्यक भौतिक वस्तुएँ आसानी से प्राप्त हो जाती थी। यहाँ तक कि उनके दासों को भी संस्कृति के विकास के लिए पर्याप्त सुविधाएँ मिलती थी : और यदि ऐसा न होता तो यूनानी लोगों की प्रकृति में न तो कोई ऐसी चीज थी और न संसार ने ही उस समय तक कोई ऐसी बात सीखी थी जिससे उनका इतने बहुत अधिक भगाव रहता। यूनान की विचार-धारा की महत्ता ने इसे कसौटी बना दिया है जिसके अनुसार बाद के युगों के अनेक प्रमुख विचारकों ने प्रत्येक नयी खोज की जाँच की। विद्वानों द्वारा अर्थशास्त्र का अध्ययन अधैर्य से किये जाने का मुख्य कारण यह था कि यूनानी लोग व्यापार के लिए किये गये परिश्रम तथा चिन्तायुक्त होशियारी से स्वयं अधीर हो जाते थे।

फिर भी यूनान के पतन से एक शिखा मिल सकती थी। इस पतन का कारण यह था कि वहाँ पर उद्देश्य की सच्ची सगन की कमी हो गयी, जिसे सतत् परिश्रम के बिना कोई भी जाति कई पीढ़ियों तक नहीं बनाये रख सकती है। सामाजिक तथा मानसिक दृष्टि से वे लोग स्वतन्त्र थे : किन्तु उन्होंने अपनी स्वतन्त्रता का सही भाँति उपयोग करना नहीं सीखा था। उनमें न तो आत्मसंयम था और न अटल निश्चय। उन्हें अनुभूति तीव्रता से होती थी तथा उन्होंने नये सुझावों को, जो व्यापार के मूलतत्त्व समझ जाते हैं, तीव्रता से अपनाया। किन्तु उनमें व्यापारिक उद्देश्य की स्थिरता और शान्ति-युक्त सहनशीलता न थी। स्वास्थ्यकर जलवायु से उनकी शारीरिक शक्तियाँ धीरे धीरे आरामतलब हो गयीं। उनके पास चारित्रिक शक्ति के लिए वह रसा का उपाय न था जो कठिन काम में कड़े तथा सतत् परिश्रम से प्राप्त होता है, और अन्ततोगत्वा वे तुच्छता के गर्त में गिर गये।

§4. सम्भ्रता पश्चिम की ओर बढ़ती गयी और इसका दूसरा केन्द्र रोम में हुआ। रोमवासी एक महान जाति न होकर महान योद्धा थे। उनमें तथा यूनानियों में इस बात

1 पृष्ठ 4 देखिए। इस प्रकार प्लेटो ने कहा है : 'प्रकृति ने न तो जूता बनाने वालों को और न लोहारों को बनाया है। इन पेशों में काम करने वाले लोगों की प्रतिष्ठा कम हो जाती है। पैसे के लिए काम करने वाले ये दयनीय ध्वस्त हो राजनीतिक अधिकारों से वंचित कर दिये जाते हैं।' (Laws, XII) और अरस्तु ने इसके बाद लिखा है : 'जिस राज्य में शासन सर्वोत्तम ढंग का है वहाँ के नागरिकों को शिल्पी अथवा ध्यापारों नहीं बनना चाहिए, क्योंकि इस प्रकार का जीवन अयम तथा सदाचार के प्रतिकूल समझा जाता है।' (Politics, अध्याय VII, पृष्ठ 9; अध्याय III, पृष्ठ 5 को देखिए)। इन पारणों (Passages) में ध्यापार से सम्बन्धित यूनानी विचारधारा का निचोड़ मिलता है। किन्तु यूनान में पुराने काल में सम्पत्ति एकत्रित करने के बहुत कम स्वतन्त्र व्यवसाय थे, अतः वहाँ के अनेक सर्वभेद्य विचारों का ध्यापार में कुछ भाग लेना आवश्यक था।

आर्थिक समस्याओं की अनुभूति प्राप्त न हुई जो धर्म के प्रति गौरव को नावना उत्पन्न होने से बढ़ी है।

सतत् परिश्रम के लिए आवश्यक अनुशासन के प्रति अधीर होने के कारण उनका पतन हुआ।

रोम के निवासियों



का चरित्र
व्यापार के
अनुकूल या
किन्तु वे
प्रायः दृढ़
तथा
राजनीति
पक्ष
करते थे।

में समानता थी कि वे अपना अधिकार व्यापार दातों पर छोड़ देते थे, किन्तु अन्य अनेक दातों में वे एक दूनरे के विपरीत थे। एथेन्स के नागरिकों का जीवन ताजा व परिपूर्ण था, वे नवजावन के हृदय के साथ अपनी सभी प्रकार की मानसिक शक्तियों के विकास के लिए पूर्ण अवसर देते थे और अपनी स्वभावगत विलक्षणता का विकास करते थे। इसके विपरीत रोम के नागरिकों में दृढ़ इच्छा शक्ति तथा कठोर संकल्प पाया जाता था और वे परिश्रम व्यक्तियों के निश्चित तथा गम्भीर उद्देश्यों में व्यस्त रहते थे।

प्रथा के दमन से अनाचार्य रूप में मुक्त होकर उन्होंने सोच समत कर जीवन को इस प्रकार संभाला जैसा अब तक देखने को नहीं मिला। वे शक्तिशाली तथा निर्माक, उद्देश्यों में अटल, छात्रों से पूर्ण, भाव में सुव्यक्तियुक्त, और निर्णय में दूरदर्शी थे। इस प्रकार यद्यपि उन्हें दृढ़ तथा राजनीति प्रिय थी, फिर भी वे अपनी उन सभी मानसिक शक्तियों का निरन्तर उपयोग करते रहे जिनको व्यापार के लिए आवश्यकता थी।

रोम की
आर्थिक
परिस्थितियों
का रूप कुछ
बदलाओं
में आधु-
निक था,
किन्तु सार
में बिलकुल
ही
आधुनिक
नहीं था।

इस समय का सिद्धान्त भी अध्यात्मिक नहीं था। स्वतन्त्र उत्पत्तियों की बनी होने पर भी व्यापारिक संधियों में कुछ योज था। व्यापारिक उद्देश्यों में तथा श्रेष्ठियों में दातों के अन्त से बड़े पैमाने पर उत्पादन के समुक्त काम करने के उन लोगों को जिन्हें यूनानी नागरिकों ने पूर्वी देशों से सीखा था रोम द्वारा उन्हें अपनाया जाने पर नहीं शक्ति प्राप्त हुई। रोम के लोगों की मानसिक शक्तियों तथा उनका स्वभाव समुक्त-पूर्वी-रमनियों के प्रबन्ध के लिए निताम्ब उपयुक्त था। अतः मध्यवर्गीय लोगों के न होने पर, अनेकावृत्त बहूत कम पूर्वापेक्षित लोगों ने, विभिन्न दातों तथा स्वतन्त्र विद्ये गये लोगों की सहायता से देश-विदेश में भूमि अथवा समुद्र पर बड़े बड़े ठेके लिये। उन्होंने पूर्वी को घुमायुक्त बना दिया, किन्तु साथ ही साथ शक्तिशाली और दुर्गत भी बनाया। उन्होंने बड़ी शक्ति से लेन देन के साधनों का विकास किया, और आर्थिक रूप से साम्राज्यिक शक्ति की एकता तथा रोमन भाषा के दूर दूर तक फैले होने के

I हेगेल ने अपनी पुस्तक *Philosophy of History* में यूनानी तथा रोमन विचारों के आधारभूत विरोध को स्पष्ट किया था। 'यूनानी नागरिकों के स्वतन्त्रता के पहले यथार्थरूप के विषय में हम यह निश्चय ही कह सकते हैं कि उनका कोई ईमान नहीं था। उनका यह मुख्य सिद्धान्त था कि बिना किसी तर्क-वितर्क अथवा चिन्तन के अपने देश के लिए जीवित रहना चाहिए। व्यक्तिवादिता के कारण यूनानी लोगों का नाश हुआ।' और यूनानी लोगों की मधुर कविता के स्थान पर रोमन के नागरिकों के अरिचक्र जीवन ने स्थान ग्रहण किया। यह अरिचक्र जीवन व्यक्तिवादिता से कुछ स्वच्छिन्न उद्देश्यों के कठिन शुष्क विचार से भरा हुआ था। हेगेल ने ऐतिहासिक अर्थशास्त्र (*Historical Economics*) को जो अत्यन्त रूप से उदारता भरी तथा विनोदकारी प्रशंसा की उसे रोमर ने (*Gesch der Nat. Aek. in Deutschland* §168) में दिया है। मोमिसे (*Mommsen*) की *History* में धर्म पर लिखे गये अध्यायों को देखिए, जिन पर हेगेल का बहुत प्रभाव पड़ा था। कौ (*Kautz*) द्वारा लिखित *Entwicklung der National-Ökonomie* को भी देखिए।

कारण रोमन साम्राज्य के समय आजकल की अपेक्षा कुछ महत्वशील दशायों में सभी सम्य संसार में व्यापार तथा समनागमन की अधिक स्वतन्त्रता थी।

अतः जब हम यह याद करें कि रोम सम्पत्ति का कितना बड़ा केन्द्र था, प्रत्येक रोमवासी की कितनी ज्यादा सम्पत्ति थी (और अभी हाल ही में अन्य जगहों की सम्पत्ति उनसे आगे बढ़ गयी है), रोम के सैनिक तथा नागरिक विभागों के मामले, उनके लिए आवश्यक आयोजन, तथा उसके यातायात की मशीनरी कितने बड़े पैमाने की थी, तो हमें इस बात से आश्चर्य नहीं करना चाहिए कि बहुत से लेखकों ने यह सोचा कि रोम की तथा हमारी आज की आर्थिक समस्याओं में समानता पायी जाती है। किन्तु यह समानता दिखावटी और भ्रम में डालने वाली है। इस समानता का सम्बन्ध तो केवल बाह्य रूपों से ही है न कि राष्ट्रीय जीवन की सजीव आत्मा से, और यह इस बात को मान्यता प्रदान नहीं करती कि सर्वसाधारण का जीवन महत्वपूर्ण है जब कि आधुनिक काल में यही अर्थ विज्ञान के लिए सबसे अधिक हितकारक है।¹

पुराने रोमन काल के उद्योग तथा व्यापार में वह महत्वपूर्ण शक्ति नहीं थी जो उनमें आधुनिक काल में पायी जाती है। वेनिस, फ्लोरेन्स तथा ब्रूजेज के आयात की भाँति रोम के आयात ऐसे नहीं थे जिन्हें नागरिकों ने सम्मानित अभिमान के साथ अपने कुशल कार्य से तैयार किया हो। आयात की वस्तुएँ वे लड़ाई द्वारा प्राप्त करते थे। यातायात तथा उद्योग को केवल घनोपार्जन के लिए ही किया जाता था। जनसाधारण की व्यापार से घृणा होने के कारण व्यापारिक जीवन की प्रतिष्ठा कम हो गयी, और यह मूमि के अतिरिक्त सिनेट के सदस्यों के अन्य सभी प्रकार के व्यापारों के 'कानूनी तथा लगभग प्रभावशाली प्रतिबन्ध'² में दृष्टिगोचर होती थी। रोम के सामन्तों ने कर

1 अध्याय 1, अनुभाग 2 को देखिए। कुछ हद तक यह यत्न धारणा सामान्य-तया उग्र तथा संतुलित रोबो (Roscher) के प्रभाव के कारण फंसी। उन्होंने पुरानी तथा आधुनिक समस्याओं के बीच समानता स्थापित करने में विशेष आनन्द का अनुभव किया। यद्यपि उन्होंने भिन्नता भी बतलायी किन्तु उनके लेखों से भ्रम ही पैदा हुआ। (उनकी स्थिति की नीज ने भलीभाँति आलोचना की Politische Aekonomie vom geschichtlichen Standpunkte विशेषकर द्वितीय संस्करण के पृष्ठ 391 को देखिए।

2 Friedlander, Sittengeschichte Roms, पृष्ठ 225। मामले में (History भाग IV, अध्याय XI में) यहाँ तक लिखा है कि 'व्यापार तथा तैयार माल के विषय में इसके अतिरिक्त कुछ भी नहीं कहना है कि इस विषय में इटली राष्ट्र ने जंगलीपन जैसी निष्प्रियता को अपनाया। रोम में वैयक्तिक अर्थशास्त्र को विशेष बात यहाँ की मुद्रा का प्रयोजन तथा वस्तुओं का व्यवसाय था।' कॅरनेस की Slave Power के अनेक कारण मामलेन की History के आधुनिक विवरण को भाँति है। नगरों तक में गरीब रोमवासियों का भाग दक्षिणी दासों से भरे राज्यों के नीच गौरे व्यक्तियों के भाग के समान था। Latifundia perdidere Italiam; किन्तु ये फार्म दक्षिणी राज्यों के फार्मों की भाँति थे न कि इंग्लैंड के फार्मों की भाँति।

बहुत समय तक परिवार के प्रतिनिधि होने के नाते न कि एक व्यक्ति होने के नाते उसमें निहित माना जाता था। किन्तु जब रोम साम्राज्यवादी शक्ति के रूप में विकसित हुआ तो उसके दकील अनेक राष्ट्रों के कानूनी अधिकारों के अन्तिम भाष्यकार बन गये : और जितेन्द्रिय प्रभाव में उन्होंने प्रकृति के आधारभूत नियमों को जिसे वे सभी विशेष संहिताओं के नीचे में छिपा हुआ मानते थे, ढूँढने में लग गये। न्याय के आकस्मिक तत्त्वों के विरुद्ध सर्वव्यापी तत्त्वों की खोजबीन में सामूहिक जोत के अधिकारों का प्रभावपूर्ण हल निकल आया। कृषि स्वागित्व के अधिकारों के लिए स्थानीय प्रथा प्रयोग के अतिरिक्त और कोई कारण नहीं हो सकता। अतः बाद के रोमन कानून ने धीरे धीरे किन्तु नियमित रूप से ठेका-प्रणाली के क्षेत्र को विस्तृत किया। इससे इसकी विशुद्धता, लोच तथा शक्ति में अधिक वृद्धि हुई। अन्त में प्रायः सभी सामाजिक व्यवस्थाएँ इसके आधिपत्य में आ गयीं। व्यक्तिगत सम्पत्ति का स्पष्टरूप से निर्धारण किया गया जिससे कोई व्यक्ति अपनी इच्छा के अनुरूप इसका उपयोग कर सकता था। जितेन्द्रिय (स्टोइक) चरित्र की व्यापकता एवं महानता से प्रभावित होकर आधुनिक वकीलों ने उच्च कर्तव्यनिष्ठा उत्तराधिकार के रूप में प्राप्त की और कड़े आत्मनिर्भय से उन्होंने सम्पत्ति पर व्यक्तिगत अधिकारों को तीक्ष्णता से पारिभाषित करने की प्रवृत्ति (श्रेयणा) प्राप्त की। अतः हमारे वर्तमान आर्थिक पद्धति की बहुत कुछ अच्छाइयाँ एवं बुराइयाँ अप्रत्यक्ष रूप से रोम तथा विशेषकर जितेन्द्रिय (स्टोइक) प्रभाव के कारण हैं : एक ओर तो व्यक्ति का अपने कामकाज के प्रबन्ध में बहुत उत्तम शक्ति और दूसरी ओर कानून की पद्धति द्वारा स्थापित अधिकारों की छाया में कुछ भी बुराई का न उत्पन्न होना था। यह कानून अपने मुख्य सिद्धान्तों के बुद्धिमत्तायुक्त एवं न्यायोचित होने के कारण बहुत समय तक चलता रहा।

पूर्व से आये हुए जितेन्द्रिय (स्टोइक) दर्शन में तीव्रनिष्ठा के साथ साथ पूर्वी देशों की कष्टप्रियता भी थी। स्टोइक दार्शनिक सत्कार में सक्रिय भाग लेने पर भी संसार की पातताओं से अपने को परे समझने में हर्ष का अनुभव करता था : जीवन की उथल-पुथल में कर्तव्य समझ कर उसने अपना पार्ट अदा किया, किन्तु वह इनके साथ समझौता नहीं करना चाहता था : अपनी असफलताओं की घेतना से पीड़ित होकर उसका जीवन विषादपूर्ण तथा निष्ठुर ही बना रहा। हीगेल के अनुसार यह आन्तरिक विरोधाभास तब तक दूर नहीं हो सकता था जब तक केवल आत्मत्याग की भावना से आंतरिक पूर्णता को प्राप्त करना एक लक्ष्य न बना लिया जाये, और इस प्रकार आन्तरिक पूर्णता की तलाश का सभी सामाजिक कार्यों में होने वाली असफलताओं के साथ सामंजस्य था। इस महान परिवर्तन के लिए यहूदियों की तीव्र धार्मिक भावना ने मार्ग तैयार किया। किन्तु संसार ईसाई मनोभावना की पूर्णता को स्वीकार करने के लिए तब तक तैयार न हुआ जब तक जर्मन जाति के गहरे वैयक्तिक स्नेह ने इसे नया रूप नहीं दिया। यहाँ तक कि जर्मन लोगों में वास्तविक ईसाई धर्म धीरे धीरे प्रविष्ट हुआ और रोम के पतन के बाद बहुत समय तक पश्चिमी यूरोप में अराजकता फैली रही।

अनुभव के कारण ठेके के क्षेत्र को बढ़ाने लगे,

किन्तु एक नयी भावना की आवश्यकता थी।

§5. ट्यूटानी लोग हृष्ट-पुष्ट और दृढ़ निश्चयी अवश्य थे किन्तु फिर भी वे प्रथा

ट्यूटानी जाति के लोग पराजितों से सीखने में सुस्त थे।

तथा अज्ञानता के बन्धनों से अपने को मुक्त न कर सके। सहृदयता तथा निष्ठा उन्हें विशेष शक्ति देकर जाति तथा परिवार की संस्थाओं तथा रीतियों के प्रति उनकी अनुरक्ति पैदा कर देती थी। अधिक सुसंस्कृत किन्तु शक्तिहीन पराजितों से नये विचारों के ग्रहण करने की जितनी कम क्षमता ट्यूटानियों (प्राचीन जर्मनों) ने प्रदर्शित की थी उतनी शायद ही अन्य किसी बड़ी जाति ने प्रदर्शित की होगी। वे अपनी क्रूर शक्ति एवं स्फूर्ति पर गर्व करते थे, तथा ज्ञान और कला की बहुत कम परवाह करते थे। किन्तु उन्हें भूमध्य सागर के पूर्वी तटों पर अस्पायी रूप से तब तक शरण मिली जब तक कि दक्षिण से आने वाली अन्य विजयी जाति पुनः उन्हें नया जीवन एवं भोज प्रदान करने के लिए तत्पर न हुई।

गैर ईसाइयों (Sara-cens) के प्रति हमारा दृष्टि।

गैर ईसाइयों (अरबों) ने उत्सुकता के साथ पराजितों से सीखने लायक सर्वोत्तम सबकों को सीखा। उन्होंने कलाओं तथा विज्ञानों का पोषण किया और ऐसे समय में विद्या की मशाल को प्रज्वलित रखा जब संसार के ईसाई लोगों ने इस बात को बहुत कम परवाह की कि यह मशाल बाहर तक गयी या नहीं, और इसके लिए हम सदैव उनके आभारी हैं। किन्तु उनका नैतिक स्वभाव ट्यूटानियों (प्राचीन जर्मनों) की भाँति पूर्ण न था। गर्म जलवायु तथा उनके घमं को विषयासक्ति के कारण उनका भोज तेजी से नष्ट होने लगा, और उन्होंने आधुनिक सभ्यता की समस्याओं पर बहुत कम प्रत्यक्ष प्रभाव डाला है।²

बाद में सभ्यता उत्तर तथा पश्चिम दिशाओं में फैल गयी और शहर तथा बेहात की पुरानी कलह पुनर्जीवित हो गयी।

प्राचीन जर्मनों की शिक्षा में पहले की अपेक्षा यद्यपि मन्द किन्तु अधिक निश्चित रूप से प्रगति हुई। वे सभ्यता को उत्तर दिशा में एक ऐसी जलवायु वाले स्थान की ओर ले गये जहाँ सस्कृति के सुदृढ़ रूपों के मन्द विकास के साथ साथ अविरत कठिन परिश्रम भी बढ़ा। और वे इसे पश्चिम दिशा में अल्बमहासागर तक ले गये। जो सभ्यता बहुत समय पूर्व ही नदियों के किनारों से देश के भीतर स्थित बड़े समुद्रों की ओर बढ़ गयी थी उसे अन्ततोगत्वा विशाल महासागर को पार करना था।

किन्तु स्वयं वे परिवर्तन धीरे धीरे हुए। नये युग में हमारे लिए सबसे पहली रोचक बात शहर तथा राज्य के बीच के पुराने कलह का फिर से प्रारम्भ होता है जो कि रोम के सार्वभौमिक आधिपत्य के कारण स्थगित हो गयी थी। वास्तव में यह साम्राज्य एक ऐसी सेना की भाँति था जिसके प्रधान कार्यालय शहर में थे, किन्तु जिन्हें दूर तक फैले हुए भूभाग से शक्ति मिलती थी।

§6. कुछ ही वर्ष पूर्व तक एक बड़े देश में जयता द्वारा पूर्ण तथा प्रत्यक्ष स्वायत्त-शासन असम्भव था: इसका शहरों अथवा बहुत छोटे प्रदेशों में ही अस्तित्व हो सकता

1 हीगेल (Philosophy of History, भाग IV) उनकी स्फूर्ति, उनकी स्वतंत्र भावना, पूर्ण आत्मनिर्णय (Eigensinn), सहृदयता (Gemiuth) के बारे में बतलाते समय इस विषय की गहराई में पहुँच जाते हैं और यह भी कहते हैं कि 'निष्ठा उनका दूसरा मूलमंत्र है जैसा कि स्वतंत्रता पहला है।'

2 ट्रेपर ने उनके कार्य का बड़ा ही सराहनीय गुणपान किया है। Intellectual Development of Europe, अध्याय XIII.

था। शासन आवश्यक रूप से ऐसे कुछ ही लोगों के हाथों में था जो अपने को विशेष सुविधा प्राप्त उच्चवर्गों का और थमिकों को निम्न वर्गों का मानते थे। परिणाम-स्वरूप थमिकों को अपने स्थानीय कार्यों के प्रबन्ध करने के अधिकार प्राप्त होने पर भी उनमें बहुधा साहस, आत्मविश्वास तथा मानसिक क्रिया की आदतों का अभाव था जो कि व्यावसायिक उद्यम के आधार के रूप में आवश्यक है। वास्तव में केन्द्रीय सरकार तथा स्थानीय सुप्रतिष्ठित व्यक्तियों ने देशान्तरण पर निषेधकर तथा सबसे अधिक भारस्वरूप और क्लेशकर करो एव चुर्गी को लगाकर, उद्योग की स्वतन्त्रता में प्रत्यक्ष रूप से हस्तक्षेप किया। यहाँ तक कि निम्न वर्गों के उन लोगों को भी जो नाममात्र के लिए स्वतंत्र थे हर बहाने लगाये गये मनमाने अर्थदण्ड एव देनदारी (dues), द्वारा न्याय के बहाने से और प्रायः प्रत्यक्ष हिंसा तथा खुलेआम छीना-झपटी से लूटा गया था। ये भार मुख्यतया उन्हीं लोगों पर पड़ा जो अपने पड़ोसियों को अपेक्षा अधिक मेहनती तथा अधिक फिफायतकार थे। ये पड़ोसी वे ही लोग थे जिनमें यदि देश स्वतन्त्र होता तो साहसपूर्ण उद्यम की भावना धीरे धीरे इतनी तीव्र हो जाती कि वे रीतिरिवाज एव परम्परा के बन्धनों से मुक्त हो जाते।

शहरों में रहने वाले लोगों की अवस्था बहुत ही मित्र थी। वहाँ औद्योगिक वर्गों की शक्ति उनकी सहायता में निहित थी, और बिल्कुल भी प्रभुत्व प्राप्त न कर सकने पर भी वे लोग अपने ग्रामीण भाइयों की भाँति अपने शासकों से भिन्न वर्ग के नहीं माने जाते थे। प्राचीन एथेन्स की भाँति फ्लोरेन्स तथा ब्रूजेज (Bruges) में सार्वजनिक नीति के नेताओं से उनकी योजनाओं का वर्णन तथा उनके कारणों को सभी लोग सुन सकते थे तथा उन्होंने कभी कभी मुता भी था, और अगले कदम के उठाये जाने से पहले वे लोग अपनी स्वीकृति अथवा अस्वीकृति को जता सकते थे। वे सभी साथ एक दूसरे की राय को जानते हुए, पारस्परिक अनुभव से लाभ उठाये हुए, मिल करके एक निश्चित सफल करते हुए तथा अपने ही कार्य से उसे कार्यरूप में परिणित करते हुए, मौके पर तत्कालीन सामाजिक एव औद्योगिक समस्याओं पर विचार कर सकते थे। किन्तु इस प्रकार की कोई भी चीज एक विस्तृत क्षेत्र में तब तक नहीं हो सकती थी जब तक कि तार, रेल तथा सस्ते मुद्रण का आविष्कार न हुआ था।

इनकी सहायता से अब राष्ट्र अपने नेताओं द्वारा समयकाल में कही गयी बातों को दूसरे दिन प्रातःकाल ही पढ़ सकता है, और एक और दिन बीतने के पूर्व इस पर राष्ट्र का निर्णय भी भलीभाँति ज्ञात हो जाता है। इनके द्वारा एक विशाल व्यापारिक सघ की परिपद् अल्प समय पर देश के हर भाग में स्थित अग्नि सदस्यों के निर्णय के लिए एक कठिन समस्या पेश कर सकती है, और चन्द दिनों में ही उनका निर्णय प्राप्त कर सकती है। अब एक विशाल देश में भी वहाँ की जनता का शासन हो सकता है। किन्तु अब तक जिसे "लोकप्रिय सरकार" कहा जाता था वह भौतिक आवश्यकता के कारण न्यूनाधिक रूप में विस्तृत गल्पत्रय का शासन था। केवल वे थोड़े लोग ही शासन में प्रत्यक्षरूप में भाग ले सकते थे जो स्वयं प्रायः सरकार के केन्द्र तक जा सकते थे, या जिनका काम से काम उससे निरन्तर सम्पर्क था। यद्यपि बहुत अधिक लोग अपने प्रतिनिधियों के चुनाव द्वारा यह पर्याप्त रूप से जान सकते हैं कि किस प्रकार

के बिना एक विशाल देश में कुलीन लोगों तक ही स्वतन्त्रता सीमित थी।

किन्तु शहरों में लोगों द्वारा स्वयत्त-शासन सम्भव था।

एक विशाल देश में अब यह पहले पहल सम्भव हुआ है।

उनकी इच्छा को स्थूलरूप में प्रभावोत्पादक बनाया जा सकता है तथापि कुछ ही वर्ष पूर्व तक वे लोग देश के छोड़े अल्पसंख्यकों में से ही थे। प्रतिनिधित्व की प्रणाली में हाल ही की देन है।

मध्य युग
के शहर
आधुनिक
औद्योगिक
सम्यता के
पुष्पगामी
ए।

§7. मध्य युगों में शहरों के उत्थान व पतन का इतिहास प्रगति के ज्वारभाटे की क्रमिक लहरों के उतार-चढ़ाव का इतिहास है। प्रायः मध्य युगों के शहरों का उद्भव व्यापार तथा उद्योग के कारण हुआ, और उनका इन्होंने बाद में तिरस्कार नहीं किया। यद्यपि सम्पत्तिवान् नागरिकों ने कभी-कभी एक सुदृढ़ सरकार की स्थापना की जिससे श्रमिकों को शामिल नहीं किया गया था तथापि कदाचित् ही उनकी अधिक समय तक सत्ता कायम रही: वहाँ के अधिकांश निवासियों को बहुधा नागरिकों के समी अधिकार प्राप्त थे और वे अपने शहर की आन्तरिक व बाह्य नीति स्वयं निर्धारित करते थे तथा साथ ही साथ अपना काम स्वयं कर अपने कार्य में गर्व अनुभव करते थे। उन्होंने अपनी सलमन्ता को बढ़ाते हुए तथा स्वायत्त शासन की शिक्षा प्राप्त करते हुए अपने-आप को व्यापारिक सभों में संगठित किया। यद्यपि व्यापारिक संघ बहुधा एक दूसरे से अलग थे, और उनके व्यापारिक नियंत्रणों ने अन्ततोगत्वा प्रगति में बाधा डाली तथापि इस अचेतनकारी प्रभाव के दिखायी देने के पूर्व उन्होंने उत्कृष्ट कार्य किया।¹

नागरिकों ने बिना स्फूर्ति लीये सांस्कृतिक लाभ प्राप्त किया। अपने व्यवसाय की अवहेलना किये बिना उन्होंने अपने व्यवसाय के अतिरिक्त अनेक चीजों में बुद्धिमत्तापूर्ण रुचि दिखायी। उन्होंने ललित कलाओं में अगुवाई की और वे सभामें भी पीछे नहीं रहे। उन्होंने सार्वजनिक उद्देश्यों में प्रचुर मात्रा में व्यय करने में गर्व का अनुभव किया, और सार्वजनिक साधनों का सतर्कतापूर्वक मितव्ययिता से प्रबन्ध करने में वे राज्य के स्पष्ट एवं निष्कपट आयव्ययकों तथा समान वितरण एवं अच्छे ब्यावसायिक सिद्धान्तों पर आधारित कर-प्रणालियों में बराबर ही गर्व का अनुभव किया। इस प्रकार उन्होंने आधुनिक औद्योगिक सम्यता की ओर मार्गदर्शन कराया। यदि उनके मार्ग में कोई विघ्न न पड़ते और यदि वे स्वतन्त्रता एवं सामाजिक सनता के प्रति अपने पहले-पहल के अनुराग को बनाये रखते तो उन्होंने सम्भवतः बहुत पहले ही सामाजिक एवं आर्थिक समस्याओं का हल निकाल लिया होता जिनका हम केवल इस समय ही सामना करने समर्थ हुए। किन्तु बहुत समय तक उपद्रव तथा मूढ़ से परेशान होने के बाद वे अन्त में अपने चारों ओर के राष्ट्रों की बढ़ती हुई शक्ति के सामने झुक गये। वास्तव में जब उनका अपने पड़ोसियों पर आधिपत्य था तो स्वयं उनका शासन बहुधा निष्ठुर तथा दमनात्मक था जिससे अन्ततोगत्वा उस राष्ट्र ने

1 ऐसे बड़े स्वतन्त्र और प्रायः स्वशासित शहरों के विषय में जो बात सत्य हो सकती है, वही कुछ मात्रा में इंग्लैंड के स्वतन्त्र नगरों के विषय में सत्य है। उनके संविधान उनकी स्वतन्त्रताओं के उद्भव की अपेक्षा अधिक भिन्न थे किन्तु यह सम्भव है और जैसा एक समय समझा भी गया था कि वे अपेक्षाकृत सामान्यतया अधिक प्रजातांत्रिक तथा कम अल्पसंख्यकीय थे। विशेषकर ग्रेस (Gross) की *The Guild Merchant*, अध्याय VII को देखिए।

उचित प्रतिशोध के रूप में उन्हें उखाड़ फेंका। उन्होंने अपने दुष्कर्मों का फल भोगा। किन्तु उनके भले काम का फल बचा हुआ है और यह उन सामाजिक तथा आर्थिक परम्पराओं में पायी जाने वाली बहुत कुछ अच्छाइयों का स्रोत रहा है जो वर्तमान युग में पूर्वगामी युगों से प्राप्त की है।

§8. ट्यूटानी (प्राचीन जर्मन) जाति की प्रगति के लिए सम्भवतः सामन्तशाही अवस्था का होना आवश्यक था। इसने प्रभुत्व-सम्पन्न वर्ग की राजनीतिक योग्यता का विस्तार किया और जनसाधारण को अनुशासन तथा आज्ञापालन की शिक्षा दी। किन्तु इसमें बाह्य सौन्दर्य के रूपों में बहुत कुछ शारीरिक एवं नैतिक कुरता तथा मलिनता छिपी रही। धार्मिक एवं नैतिक दानवीरता के फलस्वरूप सार्वजनिक रूप में स्त्रियों के प्रति अत्यधिक सम्मान तथा घरेलू अत्याचार का सम्मिश्रण हुआ : निम्न वर्गों के लोगों के प्रति क्रूरता तथा आर्थिक अपहरण के साथ साथ सामन्तों के स्तर के योद्धाओं के प्रति शिष्टाचार के विस्तृत निबन्ध बने रहे। शासक वर्गों से सच्चाई तथा उदारता के साथ एक दूसरे के प्रति आभार प्रकट करने की प्रत्याशा की जाती थी।¹ उनके जीवन के आवश्यों में कुलीनता का अभाव न था अतः उनके चरित्र विचारशील इतिहासकारों तथा मध्य प्रदर्शनो एवं रोमांसकारी घटनाओं से सम्बन्धित युद्ध का वर्णन करने वाले इतिहासकारों के लिए सदैव ही रोचक रहेंगे। किन्तु जब वे स्वयं अपने वर्ग के लोगों द्वारा निर्धारित आचार संहिता के अनुसार व्यवहार करते थे तो उनकी अन्तरात्मा संतुष्ट होती थी और उस संहिता के एक अनुच्छेद में यह भी दिया गया है कि निम्नवर्गों के लोगों को उनके स्थान तक ही सीमित रखा जाय। वास्तव में नित्य सम्पर्क में आने वाले अनुचरो के प्रति वे बहुधा दयावान् ही नहीं बल्कि स्नेहपूर्ण भी थे।

जहाँ तक व्यक्तिगत कठिनाइयों का प्रश्न है, चर्च ने कमजोर लोगों की रक्षा की और निर्धनों की यातनाओं को कम करने का प्रयास किया। यदि वे ब्रह्मचर्य की प्रतिज्ञा से मुक्त होते तथा संसार के साथ घुल मिल कर रह सकते तो सम्भवतः चर्च की सेवाओं के लिए आकर्षित होने वाले उत्तम स्वभाव के व्यक्तियों ने बहुधा

नैतिक एवं धार्मिक दानवीरता ने निर्धनों की रक्षा नहीं की।

चर्च ने कुछ प्रकार से आर्थिक स्वतन्त्रता

1 किन्तु इटली के शहरों में दगावानी साधारणतया पायी जाती थी, और उत्तर में स्थित गाँवों में भी बहुत कमी न थी। लोग अपने परिचितों का बंध करते तथा बिध देकर हत्या करते थे, मेज़बान (host) से प्रायः यह प्रत्याशा की जाती थी कि वह अपने अतिथियों को दिये जाने वाले भोजन तथा पेय का पहले आस्वादन करेगा। जिस प्रकार एक चित्रकार का अपने चित्रपट पर भव्य मुष्ताकृतियाँ भरना उचित है और वह यथासम्भव अभिव्यक्ति को कम से कम प्रदर्शित करता है उसी भाँति एक लोकप्रिय इतिहासकार उन ऐतिहासिक चित्रों में नवयुवकों की प्रतिस्पर्धा की भावना को प्रोत्साहित करता है जो कुलीन स्त्री एवं पुरुषों के जीवन में विपर्यय दिलाते हुए महत्वपूर्ण बन जाते हैं जबकि चारों ओर के भ्रष्टाचार पर परदा डाल दिया जाता है। किन्तु जब हम संसार की प्रगति को आँकना चाहते हैं तो हमें विगत की बुराई को उसके वास्तविक रूप में गणना करना चाहिए। अपने पूर्वजों के प्रति अधिक न्यायसंगत दृष्टिकोण अपनाना अपनी जाति के सर्वोत्तम भागानों के प्रति कम न्यायसंगत होता है।

के विकास में तो सहायता पहुँचायी, किन्तु अन्य बातों के विकास में बाधा डाली।

अधिक व्यापक तथा अधिक अच्छा प्रभाव डाला होता। किन्तु इस कारणवश पादरी तथा साधुओं ने निर्धन वर्गों के लोगों को जो लाभ पहुँचाया उसे कम महत्वपूर्ण नहीं समझा जा सकता। मठ (monastery) उद्योग और विशेषकर कृषि के वैज्ञानिक विवेचन के केन्द्र थे: वे विद्वानों के लिए सुरक्षित विद्यापीठ थे, और पीड़ित लोगों के लिए अस्पताल व मिक्षुगृह थे। चर्च ने छोटे बड़े सभी मामलों में शान्ति स्थापित करने का प्रयत्न किया। इनके प्राधिकार में आने वाले त्योहारों तथा बाजारों ने व्यापार को स्वतन्त्रता एवं सुरक्षा प्रदान की।¹

पुनः जाति के पृथक्करण के विरुद्ध चर्च ने निरन्तर प्रत्याख्यान (protest) किया। प्राचीन रोम की सेना की भाँति व्यवस्था में इसका रूप प्रजातांत्रिक था। यह सर्वद्वेषी शोष्यतम व्यक्तियों को चाहे उन्होंने किसी भी जाति में जन्म लिया हो, उच्चतम स्थान तथा उठाने के लिए उत्तर था। इसके पादरी तथा मठ की मर्यादा में लोगों के भौतिक एवं नैतिक कल्याण के लिए बहुत कुछ काम किया, और कभी कभी तो उसके कारण उन्होंने खुलेआम अपने शासकों के अत्याचार का विरोध किया।²

1 सम्भवतः हम चर्च द्वारा व्याजखोरी की तथा कुछ प्रकार के व्यापारों की निन्दा करने पर जायद अधिक जोर देते हैं। उस समय व्यवसाय में पूँजी लगाने के लिए ऋण मिलने का बहुत कम क्षेत्र था, और जब कभी इसके लिए क्षेत्र मिलता था तो इस नियम का अनेक प्रकार से उल्लंघन किया जा सकता था। वास्तव में इसमें से कुछ के लिए तो चर्च की भी स्वीकृति थी। यद्यपि सेंट क्रिस्तासटम ने कहा कि 'जो किसी चीज के रूप में बिना किसी प्रकार का परिवर्तन किये उसे पूर्ण रूप में लाभ प्राप्त करने के लिए बेचना चाहता है वह देवाल्य से निकाल दिया जाता है,' तथापि चर्च ने सौदागरों को भेदों में तथा अन्यत्र बिना किसी परिवर्तन के चीजों को खरीदने तथा बेचने के लिए प्रोत्साहित किया। चर्च तथा राज्य के प्राधिकार तथा लोगों की प्रतिकूलता ने मिलकर उन लोगों के मार्ग में कठिनाइयाँ डालीं जिन्होंने लाभ पर कुदकर वस्तुएँ बेचने के लिए बहुत बड़ी मात्रा में चीजें खरीद लीं। यद्यपि उन लोगों का अधिकांश व्यवसाय वैध व्यापार था किन्तु इससे तो कुछ निश्चितरूप से धार्मिक उत्प्रेरक बाजारों के 'चक्करों' तथा 'तुकड़ों' के समान थे। एश्ले की History में पमदिशगत सिद्धान्त (Canonist Doctrine) पर लिखे गये उत्कृष्ट लेख तथा Economic Review, खण्ड IV में हेवीन्स (Jewins) द्वारा किये गये इसके निरूपण से तुलना कीजिए।

2 अप्रत्यक्ष रूप में धर्मयुद्धों को बढ़ावा देकर इसने प्रथम में सहायता पहुँचायी। इसके बारे में इंप्राम (History, अध्याय II) ठीक ही कहते हैं कि उन्होंने अनेक दशाओं में प्रथम सामन्तों की सम्पदा को औद्योगिक वर्गों को हस्तान्तरित कर द्वा द्वै धार्मिक प्रभाव डाला, जब कि विभिन्न देशों तथा जातियों को सम्पर्क में लाने, मानसिक ज्ञान की सीमा तथा जनसंख्या की सामान्य धारणाओं के विस्तार तथा नी-परिवहन को विशेष प्रोत्साहन देने से उन्होंने अन्तर्राष्ट्रीय व्यापार में एक नयी हलचल पैदा कर दी।

किन्तु इसके विपरीत इसने स्वावलम्बन तथा आत्मनिर्णय की प्रतिभावों के विकास में सहायता पहुँचाने तथा वास्तविक आन्तरिक स्वतन्त्रता को प्राप्त करने में सहायता नहीं पहुँचायी। यह चाहते हुए कि असाधारण अद्भुत बुद्धि वाले व्यक्ति इसकी सहायता से उच्चतम पदों पर पहुँचें जब सामन्तवाद की शक्तियों ने सम्पूर्ण श्रमिक वर्ग को अधिक्षित, उच्चमहान तथा हर तरह से अपने से बड़ों पर आश्रित रखने का प्रयास किया तो इसने उनके मार्ग में बाधा डालने की अपेक्षा उन्हें सहायता पहुँचायी। द्यूटानी सामन्तवाद अपनी मूल प्रवृत्ति में प्राचीन रोम के सैनिक शासन की अपेक्षा अधिबल दयावान था। सामान्य जन तथा पादरी सभी लोच मनुष्य के शौर्य के सम्बन्ध में ईसाई धर्म के अपूर्णरूप से समझे उपदेशों से प्रभावित हुए। इसके बावजूद भी प्राचीन क्षेत्रों के शासकों ने मध्ययुग के प्रारम्भ में धर्मनाशक जाति (theocratic caste) की पूर्वदेवीय सूक्ष्मता तथा रोम को अनुशासन एवं दृढ़ निश्चय की शक्ति में निहित सबलता को साथ मिलाया, और उन्होंने अपनी समुक्त शक्ति को इस प्रकार लगाया जिससे समाज के निम्न श्रेणियों के लोगों की शक्ति के विकास तथा आचरण की स्वतन्त्रता में अवरोध उत्पन्न हुआ।

सामन्तवाद की सैनिक शक्ति स्थानीय ईप्यॉ की शक्तियों के कारण बहुत समय तक दुर्बल होती गयी। यह विस्तृत क्षेत्रों की सरकार की चाल्संस महान जैसी मेघा द्वारा एक सूत्र में बाधने के लिए प्रशासनीय रूप से अनुकूल थी। किन्तु इसमें निरन्तर यह सम्भावना थी कि पथ-प्रदर्शक मेघा के विरोधित हो जाने पर यह शक्ति तितर-बितर हो जायेगी। बहुत समय तक इटली में शहरों का शासन रहा किन्तु से एक शहर रोम की बहावली का था और इसने महत्वाकांक्षा तथा उद्देश्य की दृढ़ता के साथ अपने जलमार्गों को अभी हाल तक बाह्य आक्रमणों से बचाया। हार्लैंड तथा यूरोप महाद्वीप के अन्य भागों में स्वतन्त्र शहर बहुत समय तक अपने चारों ओर के राजाओं तथा बेरनों के अत्याचार का विरोध करते रहे। किन्तु अन्त में आस्ट्रिया, स्पेन तथा फ्रान्स में स्थायी राजतन्त्र की स्थापना हुई। कुछ योग्य व्यक्तियों द्वारा चलाये जाने वाले तिरकुश राजतन्त्र ने देहात के अज्ञान किन्तु हृष्ट-पुष्ट लोगों की विशाल सेना को अनुशासन में रखा और उनकी व्यवस्था की। उनका अपनी पहले की श्रुतियों को दूर कर भागे बढने का अवसर मिलने से पूर्व ही स्वतंत्र शहरों के उद्यम, उद्योग तथा संस्कृति का बन्ध मिश्रण समाप्त हो गया।

संसार की प्रगति पिछड़ गयी होती यदि उस मध्य निर्यंत्रण के बन्धनों को तोड़ने तथा विस्तृत भू-भाग में स्वतन्त्रता का प्रसार करने की नयी शक्तियों का अभ्युदय न हुआ होता। बहुत थोड़े समय बाद ही मुद्रणकला का आविष्कार हुआ, शिक्षा का पुनः प्रचलन हुआ, धार्मिक सुधार हुए, नये संसार तथा भारत के लिए समुद्री मार्गों की खोज हुई। इनमें से किसी एक भी घटना द्वारा इतिहास में नये युग का आरम्भ हो सकता था किन्तु इनके साथ साथ होने तथा सभी के समान उद्देश्य की पूर्ति में लगे होने के कारण उन्होंने पूर्णशक्ति को जन्म दिया।

तुलनात्मकरूप से विचारों की स्वतन्त्रता प्राप्त हुई और लोगों की पहुँच से ज्ञान बिलकुल दूर न रहा। यूनानियों का स्वच्छन्द स्वभाव पुनर्जीवित हुआ, आत्मनिर्णय

शहरों का पतन।

मुद्रण कला का आविष्कार, धर्मसुधार, तथा नये संसार की खोज।

की दृढ़ भावनाओं की नयी शक्ति मिली, और वे अन्य लोगों पर अपना प्रभाव डाल सकी। नये महाद्वीपों ने विचारकों को नयी समस्याओं से अवगत कराया, और साथ ही बड़े साहसी व्यक्तियों के उद्यम के लिए इसमें नया क्षेत्र प्रदान किया।

समुद्री
खोज का
पहला
लाभ स्पेन
प्रायद्वीप
को मिला,

§9. समुद्री खोज के जोरिम उठाने वाले देशों में स्पेन प्रायद्वीप के देश मुख्य थे। कुछ समय तो ऐसा लगा कि मानों संसार का नेतृत्व पहले पहल भूमध्य सागर के सबसे पूर्वी प्रायद्वीप के लोगों ने किया। इसके बाद मध्य प्रायद्वीप के लोगों ने और अन्त में उस पश्चिमी प्रायद्वीप के लोगों ने किया जो भूमध्य सागर तथा अन्ध महासागर का भाग है। किन्तु औद्योगिक प्रभुता अब तक उत्तर म्यित देशों की जलवायु में सम्पत्ति तथा सम्यता को बनाए रखने के लिए पर्याप्त हो गयी थी। स्पेन तथा पुर्तगाल को यह शक्ति उत्तर के लोगों की निरन्तर विद्यमान रहने वाली शक्ति तथा उदार भावना के विरुद्ध अधिक समय तक न टिक सकी।

किन्तु
यह लाभ
शीघ्र ही
हालैंड को
भी मिलने
लगा।

हालैंड के लोगों का प्रारम्भिक इतिहास निश्चय ही एक अदुनूत वीरगाथापूर्ण इतिहास है। मछली पकड़ने तथा कपड़ा बुनने के काम को आधार बनाकर उन्होंने कला और साहित्य, विज्ञान तथा राजसत्ता के सुन्दर ढाँचे का निर्माण किया। जिस प्रकार प्राचीन काल में फारस ने स्वतंत्रता की उदीयमान भावना का दमन किया था उसी प्रकार स्पेन ने भी इसका दमन करना आरम्भ कर दिया, और जिस प्रकार फारस ने भूमध्य सागर के पूर्वी तट पर बसे हुए यूनानियों को कुचल दिया किन्तु ऐसा करके लास यूनान की भावना को और भी उत्तेजित किया, उसी प्रकार आस्ट्रिया व स्पेन के साम्राज्य ने बेल्जियम के डचों को परास्त कर दिया किन्तु इसने ऐसा करके डच, हालैंड तथा इंग्लैंड की देशभक्ति को और भी तीव्र बना दिया।

हालैंड को अपने वाणिज्य की इंग्लैंड द्वारा ईर्ष्या की जाने से तथा इससे भी अधिक फ्रांस की उग्र सैनिक महत्वाकांक्षा के कारण हानि उठानी पड़ी। शीघ्र ही स्पष्ट हो गया कि हालैंड, फ्रांसीसी आक्रमण के विरुद्ध यूरोप की स्वतन्त्रता की रक्षा कर रहा है। किन्तु अपने इतिहास के सकटकाल में उसे प्रोटेस्टेंट धर्म वाले इंग्लैंड से उचित प्रत्याशित सहायता न मिल सकी, और यद्यपि 1688 ई० के बाद यह सहायता उसे उदारता-पूर्वक मिलने लगी, किन्तु तब तक उसके बलिष्ठ एवं उदार पुत्र संग्राम भूमि में समाप्त हो चुके थे, और वह ऋण के भार से दब चुकी थी। अब उसका उतना श्रेष्ठ स्थान न रहा था : किन्तु उसने जो कुछ भी किया और स्वतंत्रता एवं उद्यम के लिए वह आगे जो कुछ भी करेगी उसके प्रति अन्य किसी की अपेक्षा अंग्रेज लोग निश्चय ही अधिक कृतज्ञ होंगे।

यह लाभ
फ्रांस व
इंग्लैंड को
भी प्राप्त
हुआ।

फ्रांस तथा इंग्लैंड ये दोनों महासमुद्र के साम्राज्य के प्रतिद्वन्दी बने रहे। फ्रांस के पास उत्तर के अन्य किसी देश की अपेक्षा अधिक आर्थिक साधन थे, तथा उसमें दक्षिण के अन्य किसी देश की अपेक्षा नये युग की अधिक भावना मिलती थी। वह कुछ समय तक संसार की सबसे महान शक्ति रही किन्तु उसने निरन्तर चलने वाले युद्धों में देश की सम्पत्ति नष्ट-द्रष्ट की तथा अपने वचे हुए उन अच्छे नागरिकों का रक्त व्यर्थ ही बहाया जो धार्मिक अत्याचार के बावजूद भी देश छोड़कर बाहर

नहीं गये। ज्ञान का प्रसार होने पर भी शासक वर्ग में शासित वर्ग के प्रति क्रिये गये कामों में कोई उदारता नहीं आयी और न व्यय करने की बुद्धिमत्ता ही आयी।

प्रान्तिकारी अमेरिका से फ्रान्स के उत्पीड़ित लोगों को अपने शासकों के विरुद्ध सर उठाने के लिए मुख्य प्रेरणा मिली। किन्तु फ्रान्सीसियों में उस आत्मनियंत्रण की स्वतन्त्रता का विशेष अभाव था जिसने अमेरिका के उपनिवेशवादियों को विशिष्टता प्रदान की। उनकी शक्ति एवं साहस का नेपोलियन द्वारा लड़े गये महायुद्धों में प्रत्यक्ष परिचय मिश्रता है, किन्तु उनकी महत्वाकांक्षा पूरी न हो सकी, और अन्त में चलकर समुद्रीय उद्यम में अगुवा बनने का सौभाग्य इंग्लैंड को प्राप्त हुआ। जिस प्रकार प्राचीन संसार की समस्याओं का कुछ मात्रा में आग्ल आचरण के प्रत्यक्ष प्रभाव से हल निकाला गया था उसी प्रकार नये संसार की औद्योगिक समस्याओं का इसके प्रत्यक्ष प्रभाव से हल निकाला जा रहा है। अब हम इंग्लैंड में स्वतंत्र उद्यम के विकास पर कुछ अधिक विस्तार के साथ विचार करेंगे।

§10 इंग्लैंड की भौगोलिक स्थिति के कारण उत्तरी यूरोप की सबसे अधिक शक्तिशाली जातियों के सबसे शक्तिशाली लोग इंग्लैंड में रहने लगे। प्राकृतिक चयन की प्रक्रिया के फलस्वरूप इस देश के समुद्र तट पर उन्हीं प्रवासी लोगों के दल पहुँचे जिनमें सबसे अधिक अदम्य साहस था तथा जो सबसे अधिक स्वावलम्बी थे। उसकी जलवायु उत्तरी गोलार्द्ध में स्थित देशों की जलवायु की अपेक्षा शक्ति को सदैव बनाये रखने के लिए सबसे अधिक अनुकूल है। न तो ऊँचे ऊँचे पर्वत इसका विभाजन करते और न इसका कोई भी भाग नौ-भरिबहन के योग्य नहरों, नदियों अथवा समुद्र से 20 मील से अधिक दूर है। अतः इसके विभिन्न भागों के बीच स्वतंत्र यातायात में कोई विशेष बाधा नहीं हुई। साथ ही साथ नामन तथा प्लैण्टेजनेट (Plantagenet) वंश के राजाओं की शक्ति एवं बुद्धिमत्तापूर्ण नीति ने स्थानीय समृद्ध व्यक्तियों को अवरोध खड़े करने से रोका।

इतिहास में रोम के महत्वपूर्ण होने का कारण यह था कि वहाँ बड़े साम्राज्य की सैनिक शक्ति को तथा गहर में रहने वाले अल्पतन्त्रियों के उद्यम एवं उद्देश्य की दृढ़ता को एक साथ मिलाया गया। इंग्लैंड की महानता का कारण मध्यकालीन नगरवासियों की स्वतन्त्र प्रकृति का राष्ट्र की शक्ति एवं व्यापक व्यापार के साथ समन्वय करना था। हालाँकि वे भी पहले अल्प मात्रा में ऐसा ही हुआ था। इंग्लैंड के नगर उतने विख्यात नहीं थे जितने की अन्य देशों के, किन्तु अन्य किसी देश की अपेक्षा इसने इन नगरों को अधिक आसानी से अपना अंग बना लिया और आगे चलकर उनसे बहुत लाभ प्राप्त किया।

स्वैच्छाधिकार प्रथा के कारण कुलीन लोगों के छोटे लड़कों में स्वयं सम्पत्ति अर्जित करने की प्रवृत्ति पैदा हुई। जातीय विशेषाधिकारों के अभाव में वे आसानी से साधारण जनता के साथ घुलमिल गये। विभिन्न स्तर के लोगों के इस प्रकार घुलमिल जाने के कारण राजनीति में व्यवहार कुशलता आ गयी, तथा कुलीन लोगों की उदार साहसयुक्त तथा रोमासकारी महत्वाकांक्षाओं की सहायता से इसने व्यावसायिक साहस को उग्र बना दिया। एक ओर तो अत्याचार का विरोध करने के लिए दृढ़-

अंग्रेजों का
चरित्र।

प्रतिज्ञा होने तथा दूसरी ओर तर्कसंगत प्रतीत होने पर शासन के आज़ापालन के लिए तत्पर होने से अंग्रेजों ने अनेक क्रांतियाँ कीं, किन्तु इनमें से कोई भी ऐसी न थी जिसका विशेष उद्देश्य न रहा हो। संविधान में सुधार करते हुए उन्होंने कानून का पालन किया : इन्हीं लोगों के अतिरिक्त केवल वे ही जानते थे कि व्यवस्था तथा स्वतन्त्रता का किस प्रकार भ्राम्यस्य स्थापित किया जाय। केवल उन्हीं ने अतीत के प्रति पूर्ण सम्मान तथा भूतकाल की अपेक्षा भविष्य में जीवित रहने की शक्ति का सम्मिश्रण किया। किन्तु जिस चारित्रिक बल से इंग्लैंड वाद के काल में विनिर्माण की प्रगति में अगुवा बना वह सर्वप्रथम मुख्यरूप से राजनीतिक, युद्ध तथा कृषि में दिखायी दिया।

कृषि-प्रधान।
राष्ट्र होते हुए भी उन्होंने संगठित कार्य के लिए आधुनिक प्रतिभा का परिचय दिया।

जो अंग्रेज पहले घनपघारी या वही वाद में शिल्पकारी बना। उसमें यूरोप महा-द्वीप के प्रतिद्वन्द्वियों की अपेक्षा भोजन तथा स्वास्थ्य जैसी श्रेष्ठता थी, अपने हस्तकौशल पर पूर्ण अधिकार प्राप्त करने में जैसा अदम्य अध्यवसाय था, समान प्रकार की जैसी स्वतन्त्रता थी और आत्मनियंत्रण एवं संकटकालीन परिस्थितियों का सामना करने की जैसी शक्ति थी, उपयुक्त अवसर के अनुसार अपने आह्लादपूर्ण मनोभावों को व्यक्त करने की जैसी आदतें थीं, वैसी ही संकटकाल में कठिनाई तथा विपत्ति पडने पर भी अनुशासन बनाये रखने की आदत थी।

किन्तु अंग्रेजों की औद्योगिक प्रतिभा बहुत समय तक छिपी रही। उनका न तो सम्यता की आरामदायक तथा विलासितापूर्ण आवश्यकताओं से विशेष परिचय था और न उन्हें इनकी विशेष चिन्ता ही थी। सभी प्रकार के विनिर्माण में लेटिन भाषी-देशों, इटली, फ्रान्स, स्पेन तथा उत्तरी यूरोप के स्वतंत्र नगरों से पिछड़ गये। धीरे धीरे घनी बगों की आयात की गयी विलासिता की वस्तुओं के लिए कुछ हवि उत्पन्न हुई जिसके फलस्वरूप इंग्लैंड का व्यापार शून्यः शून्यः बढने लगा।

उनका व्यापार उत्पादन तथा लक्ष-परिवहन में लगे रहने के कारण उत्पन्न हुआ।

बहुत दिनों तक उसके व्यापार के भावो विवास का कोई स्पष्ट लक्षण दिखायी नहीं दिया। वास्तव में यह उसकी विशेष परिस्थितियों का, यदि अधिक न भी नौ, कम से कम उतना ही प्रतिफल है जितना कि वहाँ के लोगों के किसी स्वामासिक ज्ञान का। उनमें न तो प्रारम्भ में और न इस समय ही वह व्यावसायिक एवं सौदा-गरी तथा वित्तीय व्यवसाय के गूढ पहलू के प्रति विशेष हवि है जो यहूदियों, इटली, यूनाई तथा अमेरिया के निवासियों में पायी जाती थी। उनके लिए व्यापार सबैव ही अतुरतापूर्ण युक्ति तथा सट्टेबाजी का मिश्रित रूप न होकर कार्य का रूप था। अगो भी सन्दन के स्टॉक एक्सचेंज में गूढ से गूढ वित्तीय सट्टे का काम मुख्यतया वही जातियाँ करती हैं जिनमें वंशपरम्परा से व्यापार के लिए बैसा ही ज्ञान रहा है जैसा कि अंग्रेजों में कार्य के प्रति पाया जाता है।

कृषि के पूँजीवादी संगठन ने विनिर्माण के संगठन

जिन गुणों के कारण आगे चलकर इंग्लैंड ने विभिन्न परिस्थितियों में संसार की खोज की तथा वस्तुओं को तैयार कर अन्य देशों तक चलाया, उन्हीं से मध्यकालीन युगों में भी इंग्लैंड ने कृषि के आधुनिक संगठन का मार्ग तैयार किया, और इस प्रकार एक ऐसा ढाँचा तैयार किया जिसके अनुरूप अनेक आधुनिक व्यापारों को ढाला जाता है। इसने अथ भुगतानों को मौद्रिक भुगतानों में परिवर्तित करने में

अगुवायी की। और यह एक ऐसा परिवर्तन सिद्ध हुआ जिससे प्रत्येक व्यक्ति की अपनी स्वतंत्र रचि के अनुसार जीवन नौका खेने की शक्ति बढ़ गयी। चाहे यह अच्छा हो या बुरा लोगों को भूमि के अधिकारों तथा इसके प्रति अपने दायित्व को हस्तान्तरित करने की स्वतंत्रता प्राप्त हुई। रीतिरिवाज के बन्धनों के शीघ्रता से ढीले होने के अनेक कारण थे, जैसे कि चौदहवीं शताब्दी की महामारी के बाद वास्तविक मजदूरी की अधिक वृद्धि, सोलहवीं शताब्दी में चाँदी का मूल्य ह्रास, छोटे धनकों का प्रचलन, मठों की आय का राजदरबार की फिजूलखर्ची के लिए उपयोग तथा अन्त में मेड़ पालन का विस्तार जिससे अनेक कर्मचारी अपने पुराने घरों को छोड़कर मटक गये, और बचे हुए लोगों की वास्तविक आय कम हो गयी तथा उनके रहन-सहन के ढंग में परिवर्तन हो गया। द्यूद्धर वंश के लोगों के हाथों में शाही शक्ति की वृद्धि के कारण यह आन्दोलन अधिक फैल गया, जिसके फलस्वरूप वैयक्तिक युद्ध समाप्त हो गया तथा बैरनों एवं जमींदारों द्वारा रखे गये सेवकों का झुण्ड बँकार हो गया। वास्तविक सम्पत्ति को सबसे बड़े लड़के के पास छोड़ने का आदत के कारण तथा निजी सम्पत्ति को परिवार के सभी सदस्यों को बाँटने के फलस्वरूप एक ओर भूसम्पत्ति का आकार बढ़ गया तथा दूसरी ओर भूमि पर खेती के लिए भालिकों द्वारा अपने पास रखी जाने वाली भूजों का माना में कमी हो गयी।¹

इन कारणों के फलस्वरूप इंग्लैंड के जमींदार तथा कृषक के बीच सम्बन्ध स्थापित हुए। विद्येपकर सोलहवीं शताब्दी में अंग्रेजों के कार्य के लिए विदेशी माँग, तथा अंग्रेजों की विदेशी वित्तासिद्धा की माँगों के कारण अनेक जाँत बढ़े बढ़े मेड़ों ने चारागाहों में केन्द्रित हो गये जिनका पूजापति किसानों द्वारा व्यवस्था की गयी। अर्थात् उन किसानों का सस्या में बड़ी वृद्धि हुई जो अपनी कुछ पूजा लगाकर, किन्तु भूमि को निश्चित वार्षिक लगान पर उधार लेकर तथा श्रमिकों को मजदूरी पर रख कर कृषि का प्रबन्ध तथा जोखिम स्वयं उठाते थे। बाद में उसी प्रकार अंग्रेज व्यावसायिकों के नये वर्ग ने कुछ अपनी पूजा लगाकर किन्तु शेष पूजा उधार लेकर और मजदूर लगाकर विनिमोण के प्रबन्ध तथा जोखिम को उठाया। स्वतंत्र उद्यम का शीघ्रता एवं प्रचण्डता से विकास हुआ। किन्तु इसका लाभ एक तरफ था, और निर्धनों के लिए बड़ा दुःखदायी था। उच यह है कि इंग्लैंड के कृषि क्षेत्रों चारागाह के योग्य बड़े बड़े फाम बिना उधार ली हुई पूजा से प्रबन्ध किया गया वे आगल

1 रोजर्स व्हते हैं कि तेरहवीं शताब्दी में कृषि योग्य भूमि का मूल्य उस पर खेती करने के लिए आवश्यक भूजों का एक-तिहाई था, और उनका यह विश्वास है कि भूमि का भालिक जब तक स्वयं इस पर खेती करता रहा तब तक सबसे बड़ा लड़का श्रुषा अपने छोटे भाइयों को उनकी भूजों के बदले में भूमि का कुछ भाग देने के लिए अनेक तरीके अपनाता था। Six Centuries of Work and Wages, पृष्ठ

के लिए
मार्ग तैयार
किया।

फैक्टरियों के उसी प्रकार अप्रदूत थे जिस प्रकार आंग्ल धनुर्विद्या ग्रांग्ल दस्तकारों की कुशलता की अप्रदूत थी।¹

आंग्ल
उद्योग
रिफॉर्मेशन
(धार्मिक
आन्दोलन)
में निहित
भावनाओं
से बहुत
प्रभावित
हुआ और
इससे
सामाजिक
जीवन की
भावी
अवस्था
के लिए
आवश्यक
शक्ति प्राप्त
हुई।

§11. इस बीच में आंग्ल आचरण गम्भीर होवा जा रहा था। इंग्लैंड के तट पर बसी हुई निष्ठुर जातियों की स्वाभाविक गम्भीरता एवं शूरवीरता के कारण उन्होंने रिफॉर्मेशन के सिद्धान्तों का हृदय से पालन किया। इन्होंने उनके जीवन की आदतों को प्रभावित किया और उनके उद्योग को विशेषरूप दिया। मनुष्य ऐसा लगता था कि मानों सृष्टिकर्ता के सम्मुख बिना किसी मानवीय मध्यस्थता के सीधे प्रविष्ट हुआ। अब सर्वप्रथम असंख्य असम्य तथा असंस्कृत लोग निरपेक्ष आध्यात्मिक स्वतंत्रता के रहस्यों को ओर आकृष्ट हुए हैं। उच्च, म आध्यात्मिक प्रगति को आवश्यक शर्त थी कि प्रत्येक व्यक्ति यह भली भाँति समझे कि उसके अपने धार्मिक उत्तरदायित्व उसके अन्य साधियों के उत्तरदायित्व से पृथक् है।² किन्तु यह विचार संसार के लिए नया, स्पष्ट व खरा था तथा मोहक अन्तःप्रेरणाओं के आवरण से रहित था। इसलिये स्वभाव वालों में भी व्यक्तित्व वास्तविक रूप से प्रकट हुआ जब कि स्वभाव वाले व्यक्ति आत्मप्रबुद्ध व अहंकारी हो गये। विशेषकर विणुद्विवादी (Puritan) लोगों में अपने धार्मिक सम्प्रदाय में तर्कपूर्ण निश्चितता एवं यथार्थता प्रदान करने की उत्कण्ठा मनमोहक थी, और वे तुच्छ विचारों तथा साधारण आमोद प्रमोद के घोर विरोधी थे। अक्सर आने पर वे मिलकर कार्य कर सकते थे, और उनके दृढ़ संकल्प का विरोध करना बड़ा कठिन था। किन्तु समाज में रह कर वे बहुत कम आनन्द करते थे। उन्हें सार्वजनिक मनोरंजनों से घृणा थी, और वे घर के जीवन के अपेक्षाकृत शान्तिपूर्ण वातावरण में रहना अधिक पसन्द करते थे। यह मानना पड़ेगा कि उनमें से कुछ लोगों ने कला के प्रति शत्रुतापूर्ण रुख अपनाया।³

1 इस सम्बन्धपर बाद में भाग 6 में अधिक विस्तार में विचार किया गया है।

विशेषकर अध्याय ५, अनुभाग 5 देखिए।

2 रिफॉर्मेशन 'व्यक्तित्व की मान्यता थी। व्यक्तित्व ही जीवन का सार नहीं है, किन्तु यह हमारे स्वभाव तथा कार्यों के हर क्षेत्र में किसी चीज को अपूर्ण तथा पूर्ण प्राप्ति में जीवन का नितान्त आवश्यक अंग है। यह सत्य है, यद्यपि यही पूर्ण सत्य नहीं है, कि हमें केवल ईश्वर के साथ अकेले ही मरना तथा जीना चाहिए।' वेस्टकोट (Westcott) की *Social Aspects of Christianity*, पृष्ठ 121। हॉगेल की *Philosophy of History*, भाग IV, अनुभाग 3, अध्याय II से तुलना कीजिए।

3 कला के कुछ रूपों में अश्लीलता पाई जानेके कारण गम्भीर किन्तु संकुचित दृष्टिकोण वाले व्यक्तियों में हर प्रकार की कला के प्रति अर्बुच उत्पन्न हो गयी। इसका प्रतिकार करने के लिए समाजवादी अब मौलिक परिवर्तन को इस बात के लिए बोधी ठहराते हैं कि इससे मनुष्य की सामाजिक तथा कलात्मक अन्तःप्रवृत्तियों को ठेस लगी है। किन्तु यह प्रश्न उठता है कि मौलिक परिवर्तन के फलस्वरूप जो तीव्र भावनाएँ उत्पन्न हुईं उनसे कला को सदाचार से पहुँचने वाली क्षति की अपेक्षा क्या अधिक लाभ हुआ। उन्होंने अपना निजी साहित्य तथा संगीत विकसित किया है। यद्यपि उनके

शक्ति के प्रथम विकास में कुछ ऐसी बात थी जो कि अशिष्ट व अराग्य कही जा सकती है किन्तु बाद की अवस्थाओं के लिए ऐसी ही शक्ति की आवश्यकता थी। इसे अनेक मुसीबतों झेलकर जुद्ध तथा कोमल बनाने की आवश्यकता थी, इसे अधिक कमजोर हुए बिना कम आत्मप्राधान्य स्थापित करना चाहिए जिससे इसके चारों ओर की गयी अन्त प्रेरणा के विकसित होने के पूर्व प्राचीन सामूहिक प्रवृत्तियों में सबसे सुन्दर तथा सबसे ठोस चीज को उच्चतररूप में पुनर्जीवित किया जा सके। इसने कुटुम्ब के प्रेम को, जो कि सासारिक भावनों में सबसे अधिक भरपूर है, तीव्र बनाया : सम्भवतः इससे पूर्व सामाजिक जीवन के कुलीन ढाँचे के निर्माण के लिए कोई भी ऐसी भौतिक चीज बनी हुई न थी जो कि इतनी मजबूत व सुन्दर हो।

मध्य युगों के अन्त में इंग्लैंड के अतिरिक्त हॉलैंड तथा अन्य देशों में भी महान आध्यात्मिक परिवर्तन हुआ। किन्तु अनेक दृष्टिकोणों से, और विशेषकर आर्थिक दृष्टिकोण से, इंग्लैंड के अनुभव सबसे अधिक शिक्षाप्रद व सबसे पूर्ण थे, और वे अन्य सभी देशों के अनुभवों के प्रतीक थे। इंग्लैंड ने स्वतंत्र तथा आत्म-निर्णायक शक्ति एवं चाह के साथ उद्योग तथा उद्यम के आधुनिक विकास के लिए मार्ग दिखलाया।

§12. इंग्लैंड की औद्योगिक एवं वाणिज्यिक विशेषताएँ इस बात से और भी बढ़ गयी कि इसने समुद्र तट पर घासिक उत्पादन से उन लोगों को आशय दिया जो अन्य देशों में मये सिद्धान्तों को मानते थे। एक प्रकार के स्वभाविक चयन से फ्रान्सीसी और स्पेनिश तथा अन्य लोगों में से वे लोग अग्रजों से घुलने-मिलने तथा उनके आचरण के अनुकूल सभी कलाएँ सिलताने आये जो स्वभाव में अग्रजों से मिलते-जुलते थे और जो उस आचरण के कारण विनिर्माण के कार्य की गहराई को जानना चाहते थे।¹ सनहूदी एव अठारहवीं शताब्दी के राजबरबार तथा उच्च वर्गों के लोग प्रायः तुच्छ एव विलासितापूर्ण जीवन बिताते थे किन्तु मध्य वर्गों के तथा कुछ अशो में धर्मिक वर्गों के लोगों ने जीवन के प्रति कठोर रुख अपनाया। उन्हें उन मनोरञ्जनों में बहुत कम आनन्द आता था जो कार्य में बाधा डालते थे, और उन भौतिक आराम की वस्तुओं के सम्बन्ध में उनका प्रभाव बहुत ऊँचा था जो केवल सतत कठोर परिश्रम से ही प्राप्त हो सकते थे। उन्होंने केवल उत्सवों तथा प्रदर्शन के उपयुक्त वस्तुओं को तैयार न कर ठोस तथा अधिक काल तक उपयोगी सिद्ध होने वाली वस्तुओं के उत्पादन करने का प्रयत्न किया। इस प्रकार प्रवृत्ति के एक बार बन जाने पर इसे वहाँ की जलवायु से बराबर बढ़ावा मिलता था। क्योंकि यद्यपि यह जलवायु बहुत कष्टदायक नहीं थी

यूरोप
महाद्वीप के
शरणागियों
इस्तकारों
को आकर्षित
करने से
संप्रेषणों के
चरित्र की
गम्भीरता
और भी
बढ़ गयी।

कारण मनुष्य अपने हाथ की कला की सुन्दरता को तिरस्कार की दृष्टि से देखने लगा है तथापि इससे उसमें प्रकृति की सुन्दरता की प्रशंसा करने की अधिक क्षमता आ गयी है। यह अकस्मात् घटना नहीं है कि दृश्य-चित्रकला उन क्षेत्रों में सबसे अधिक फलदायी जहाँ पर परिष्कृत धर्म अधिक फैला था।

1 स्माइल्स ने यह सिद्ध किया है कि इन आखण्डों के प्रति इंग्लैंड जितना आभारी है वह इतिहासकारों के अनुमान से अधिक है, यद्यपि इतिहासकारों ने इसे स्वयं ही अधिक आँका है।

किन्तु फिर भी साधारण आमोद प्रमोद के लिए भी विशेष अनुकूल नहीं है क्योंकि यहाँ पर बल, निवास स्थान, तथा सुखदायी जीवन की अन्य वस्तुएँ विशेषरूप से महँगी थी।

इन्हीं परिस्थितियों में इर्लैंड के आधुनिक औद्योगिक जीवन का विकास हुआ। भौतिक सुख की चाह से लोग प्रत्येक सप्ताह में अबक परिश्रम कर अधिकाधिक उत्पादन करने का प्रयत्न करने लगे। प्रत्येक कार्य को तर्कपूर्ण ढंग से करने के अटल निश्चय के कारण हर एक व्यक्ति यह सोचता रहता है कि वह अपने व्यवसाय को बदल कर अथवा उसकी पद्धति में हेर फेर कर अपना स्थिति को क्या नहीं सुधार सकता ? अन्त में पूर्ण राजनीतिक स्वतन्त्रता एवं सुरक्षा के कारण प्रत्येक व्यक्ति अपने आचरण को स्वहित के अनुकूल बदलने में समर्थ हो जाता है और अपने परिश्रम तथा अपनी सम्पत्ति को नये तथा भावा कायवाप पर निमाकतापूर्वक सगाने के लिए दृढ़प्रतिज्ञ हो जाता है।

संक्षेप में जिन कारणों से इर्लैंड तथा उसके उपनिवेशों में आधुनिक राजनीति का रूप निर्धारित हुआ उन्हीं ने आधुनिक व्यवसाय को भी संचालित किया। जिन गुणों से उन्हे राजनीतिक स्वतन्त्रता प्राप्त हुई उन्हीं से उन्हे उद्योग तथा वाणिज्य में स्वतन्त्र उद्यम को प्रेरणा भी मिली।

आगत
स्वतंत्र
उद्यम से
सभी प्रकार
के कार्यों में
विशेषकर
व्यवसाय
के प्रबन्ध
तथा उद्योग
के स्थानीय-
करण में
स्वाभाविक
रूप से
श्रम
विभाजन
को प्रोत्सा-
हन मिला।

५.13. उद्योग तथा उद्यम की स्वतन्त्रता से प्रत्येक व्यक्ति अपने धन तथा पूँजी का ऐसे कामों में उपयोग करता है जिनसे उसे सबसे अधिक लाभ प्राप्त हो। इसके फलस्वरूप वह किसी खास प्रकार के कार्य में विशेष दक्षता एवं सुविधा प्राप्त करने की कोशिश करता है, जिससे वह इच्छानुकूल वस्तुओं को प्राप्त करने के लिए शक्ति अर्जित कर सके। इस प्रकार एक ऐसा जाँटस औद्योगिक सगठन तैयार हो जाता है जिसमें श्रम-विभाजन सूक्ष्मातिसूक्ष्म होता है।

बहुत समय तक रहने वाला इसी सम्पत्ता में, चाहे यह कितनी ही आदिकालीन नये न हो, किसी न किसी प्रकार का श्रम-विभाजन निश्चय ही पाया जाता है। बहुत पिछड़े हुए देशों में भी आशय विशेषाकृत व्यवसाय होते हैं, किन्तु प्रत्येक व्यवसाय में काम इस प्रकार से बढ़ा हुआ नहीं होता कि व्यवसाय की आयोजना, इसकी व्यवस्था, इसका प्रबन्ध तथा जोखिम एक ही वर्ग के लोगों के हाथ में हो जब कि इसके लिए आवश्यक शारीरिक श्रम दूसरे वर्ग अर्थात् मजदूर वर्ग द्वारा किया जाता हो। इस प्रकार का श्रम-विभाजन प्रायः आधुनिक सत्तार का और मुख्यतया आगत जाति का ही लक्षण है। मनुष्य के विकास में यह केवल परिवर्तन की स्थिति में दिखायी दे सकता है, और यह उस स्वतन्त्र उद्यम में और अधिक वृद्धि के कारण नष्ट हो सकता है जिसने स्वयं इसे जन्म दिया है। किन्तु फिलहाल आधुनिक साम्यता के रूप में, जो कि आधुनिक आर्थिक समस्याओं का सार है, इसे मुख्य तथ्य समझा जाता है चाहे यह बात अच्छी हो या बुरी।

औद्योगिक जीवन में अब तक जितने परिवर्तन हुए हैं वे व्यावसायिक उपकरणियों के इस विकास पर ही केन्द्रित हैं। हम पहले देख चुके हैं कि उपकरणों ने प्रारम्भिक

1. मनुष्य शब्द जिसका एहम स्थिति ने सर्वप्रथम प्रयोग किया था और जो आदित्यवा मूर्त में महान्दीप में प्रयोग में लाया जाता है, उन लोगों को और सबसे अच्छी दृष्टि

अवस्था में इंग्लैंड की कृषि में भाग निभा। किसान ने जमींदार से भूमि उधार ली, और उस पर आवश्यक मजदूर लगाये। वह स्वयं ही व्यवसाय के प्रबन्ध तथा जोखिमों का उत्तरदायी था। किसानों का चुनाव वास्तव में पूर्णतः स्वतन्त्र प्रतियोगिता के अनुसार नहीं होता था, किन्तु कुछ अंश में उत्तराधिकार से अथवा अन्य प्रभावों से होता था जिनके फलस्वरूप कृषि उद्योग का नेतृत्व ऐसे लोगों के हाथ में पड़ गया जिनमें उस काम के लिए कोई विशेष निपुणता नहीं थी। किन्तु इंग्लैंड ही एकमात्र देश है जहाँ पर इस स्वाभाविक चयन को महत्वपूर्ण स्थान मिला है: यूरोप महाद्वीप की कृषि प्रणालियों में जन्म के संयोग से यह बात निर्धारित की जाती है कि प्रत्येक व्यक्ति को भूमि को जोतने तथा इसकी जुताई पर नियंत्रण करने का कितना हक है। इंग्लैंड में इस चयन के संकुचित कथं से भी जो अधिक शक्ति तथा लोचकता प्राप्त हुई है वह आंग्ल कृषि को अन्य सभी देशों की कृषि से आगे बढ़ाने के लिए पर्याप्त रही है, और इसके फलस्वरूप यह यूरोप के अन्य किसी देश में समान प्रकार की भूमि में श्रम की बराबर मात्रा से कहीं अधिक उत्पादन करने में समर्थ हुई है।¹

किन्तु विनिर्माण में उपक्रम, संगठन एवं प्रबन्ध और योग्यतम व्यक्ति के प्राकृतिक चयन के लिए बहुत अधिक क्षेत्र मिलता है। इंग्लैंड के वैदेशिक व्यापार में अधिक वृद्धि होने के पहले विनिर्माण के क्षेत्र में उपक्रमियों के बढ़ने की प्रवृत्ति प्रारम्भ हो गयी थी। वास्तव में पन्द्रहवीं शताब्दी के उत्तरी कपड़ों के उत्पादन में इसके सक्षम दिखायी देते हैं। किन्तु नये देशों में विस्तृत बाजारों के स्थापित हो जाने से इस प्रवृत्ति को प्रत्यक्ष रूप में तथा उद्योगों के स्थानीयकरण, अर्थात् किन्हीं विशेष स्थानों में उत्पादन की कुछ निश्चित शाखाओं के केन्द्रित होने के कारण पड़ने वाले प्रभाव से बड़ा प्रोत्साहन मिला है।

मध्यकालीन मेलों तथा भ्रमणशील व्यापारियों के लिखित प्रमाणों से यह स्पष्ट है कि अनेक प्रकार की ऐसी चीजें हैं जो एक या दो स्थानों पर बनायी जाती थी और इसके बाद उन्हें सम्पूर्ण यूरोप के विभिन्न भागों में वितरित किया जाता था। किन्तु

इन प्रवृत्तियों
को उन
समूह पार

इंगित करता है जो व्यवस्थित उद्योग में अपने हिस्से के रूप में व्यवसाय के जोखिम व प्रबन्ध का भार उठाते हैं।

1 विशेषकर अठारवीं शताब्दी के उत्तरार्ध में, कृषि में बड़ी तेजी से परिवर्तन हुए। हर प्रकार के औजारों में सुधार हुए, पानी की निकासी वैज्ञानिक सिद्धान्तों के आधार पर की गयी, बैकवेल (Bakewell) की मेधा में खेती में काम करने वाले पशुओं को नष्ट में भ्रान्तिकारी परिवर्तन हुए। शलजम, तिपतिया घास, सई-घास सामान्यतः प्रयोग में लाये जाने लगे और इसके फलस्वरूप भूमि की उर्वरा शक्ति को बढ़ाने के लिए इसे परती पर छोड़ने की पद्धति के स्थान पर 'बैकल्पिक कास्तकारी' को अपनाया गया। इन तथा अन्य परिवर्तनों के फलस्वरूप भूमि की जुताई के लिए निरन्तर अधिकधिक पूंजी की आवश्यकता होने लगी, जब कि व्यापार में समृद्धि से उन लोगों की संख्या बढ़ गयी जिनमें बड़ी मात्रा में सम्पत्ति खरीद कर ग्रामीण समितियों में प्रविष्ट होने की क्षमता थी और जो इसके लिए उत्सुक भी थे। इस प्रकार आधुनिक वाणिज्यिक भावना हर प्रकार से कृषि में फैली।

वाले उप-
भोक्ताओं
से प्रोत्सा-
हन मिला
जिन्हें
साधारण
प्रकार की
वस्तुओं की
आवश्यकता
थी।

जिन व्यापारिक वस्तुओं का उत्पादन कुछ ही क्षेत्रों में होता था तथा जिन्हें दूर दूर भेजा जाता था वे प्रायः अधिक कीमत, किन्तु कम बायतन, की वस्तुएँ होती थी : मस्ती तथा भारी वस्तुएँ आवश्यकतानुसार प्रत्येक क्षेत्र में ही तैयार की जाती थी। तब संसार के उपनिवेशों में लोगों के पास अपनी आवश्यकतानुसार सभी प्रकार की वस्तुएँ तैयार करने का समय न था : जो वस्तुएँ वे बना भी सकते उन्हें बनाने का प्रायः अधिकार न था। क्योंकि यद्यपि अन्य किसी देश की अपेक्षा इंग्लैंड का अपने उपनिवेशों के प्रति बर्ताव अधिक उदार था तथापि उन पर किये जाने वाले खर्च के बदले में वह यह अधिकार समझता था कि वह उन्हें सब प्रकार की चीजें इंग्लैंड से ही खरीदने के लिए बाध्य करे। भारत तथा जंगली जातियाँ भी यह चाहती थी कि वहाँ पर साधारण प्रकार की वस्तुएँ बेची जायें।

इन कारणों के फलस्वरूप बहुत से भारी सामान तैयार करने के षण्णों का स्थानीयकरण हुआ। जिन षण्णों में अत्यधिक प्रशिक्षित कुशलता एवं कारीगर की सूक्ष्म कल्पना की आवश्यकता होती है वहाँ पर संगठन का महत्त्व कभी-कभी गौण रहता है। जब कुछ साधारण प्रकार के पूरे जहाज भरे हुए सामान के लिए माँग होती है तो बहुत से लोगों के संगठन करने की शक्ति से निश्चय ही लाभ होता है। इस प्रकार एक ही सामान्य कारण के फलस्वरूप औद्योगिक स्थानीयकरण तथा पूँजीवादी उपक्रमियों की प्रणाली के विकास जैसे दो समानान्तर आन्दोलन प्रारम्भ हुए जो एक दूसरे की प्रगति में सहायक बने।

उपक्रमियों
ने सबसे
पहले उद्योग
का निरीक्षण
किये बिना
ही सम्भरण
का आयोजन
किया :
निरीक्षण
का काम
कुशल
सज्जूर
किया करते
थे।

फैक्टरी प्रणाली तथा विनिर्माण में कीमती उपकरणों का प्रयोग वाद के काल में हुआ। यह दोनों सामान्यतया उस शक्ति के स्रोत समझ जाते हैं जो आग्ल उपक्रमियों की वहाँ के उद्योगों पर पायी जाती है। इन उपक्रमियों ने इस शक्ति में स्वयं वृद्धि की, किन्तु उनके प्रभाव के व्यक्त होने के पूर्व यह शक्ति स्पष्ट रूप में दिखायी देने लगी थी। फ्रांसीसी क्रान्ति के समय पानी अथवा माप से चलने वाली मशीनों में न तो अधिक पूँजी ही लगी थी और न फैक्टरियाँ ही बड़ी अथवा अधिक संख्या में थी। देश के सभी वहन तैयार करने का काम ठेके पर होता था। इस उद्योग में तुलनात्मक रूप से थोड़े से उपक्रमियों का नियंत्रण था जो यह पता लगाते थे कि किन चीजों का वहाँ और कब प्रयोजन करने अथवा उत्पादन करने में सबसे अधिक लाभ होगा। तत्पश्चात् उन्होंने इन चीजों को तैयार करने के लिए देश के विभिन्न भागों में रहने वाले अनेक लोगों को ठेके दिये। इन उपक्रमियों ने प्रायः कच्चे मास और कभी कभी उत्पादन के लिए साधारण औजारों का भी आयोजन किया। ठेकेदारों ने अपना काम अपने कुटुम्ब के सदस्यों तथा कभी कभी कुछ सहायकों की मदद से पूरा किया।

समय के बीतने पर यांत्रिकी आविष्कार की प्रगति के फलस्वरूप श्रमिक लोग जलशक्ति के निकट स्थित छोटी छोटी फैक्टरियों में एकत्रित होने लगे और जब जलशक्ति के स्थान पर वाष्पशक्ति का उपयोग होने लगा तो श्रमिक बड़े नगरों के बड़े बड़े कारखानों में काम करने के लिए जाने लगे। इस प्रकार बिना प्रत्यक्ष प्रबन्ध व निरीक्षण के विनिर्माण के मुख्य जोशियों को उठाने वाले बड़े बड़े उपक्रमियों का स्थान ऐसे घनी मासिकों ने ले लिया जिन्होंने एक बड़े पैमाने पर विनिर्माण का कार्य चलाया। नयी

फैक्टरियों ने सबसे अधिक सापरवाह निरीक्षणों का ध्यान आकर्षित किया, और पहले के परिवर्तन की भांति इस अन्तिम परिवर्तन की वे लोग अवहेलना न कर सके जो वास्तव में उस व्यवसाय में नहीं लगे हुए थे।¹

इस प्रकार अन्त में पहले से प्रचलित औद्योगिक प्रबन्ध के बड़े परिवर्तनों की ओर ध्यान आकर्षित हुआ और ऐसा दिखायी दिया कि मजदूरों द्वारा नियंत्रित छोटें छोटें व्यवसायों के स्थान पर पूंजीपति उपक्रमियों की विशेषीकृत योग्यता से नियंत्रित बड़े पैमाने वाले व्यवसाय प्रचलन में आने लगे। यह परिवर्तन स्वयं भी बहुत अधिक होता, जैसा कि हुआ भी है, चाहे वहाँ कोई भी फैक्टरियाँ न होतीं यह परिवर्तन होता रहेगा चाहे विद्युत् अथवा अन्य एजेंसियों द्वारा शक्ति के सुन्दरे वितरण के कारण अब फैक्टरियों में किये जाने वाले कोयले का कुछ भाग श्रमिकों के घरों में किया जाय।²

§14 अपने प्राचीन एवं वर्तमान रूप में इस नये परिवर्तन के कारण निरतर वे बन्धन ढीले पड़ते गये जो प्रायः सभी को अपने जन्मस्थान में ही रहने के लिए बाध्य करते थे। इसके फलस्वरूप श्रम के लिए स्वतंत्र बाजारों का विकास हुआ जो श्रमिकों को आने तथा रोजगार ढूँढने के लिए आमंत्रित करते थे। इस परिवर्तन के फलस्वरूप श्रम के मूल्य को निर्धारित करने वाले कारण एक नया रूप ग्रहण करने लगे। अठ्ठा-

किन्तु
उपक्रमियों
ने घीरे-
घीरे बहुत
बड़ी मात्रा
में मजदूरों
को काम
पर लगाया।

इसके बाद
विनिर्माण
का कार्य
करने वाले

1 सन् 1780 ई० के बाद पच्चीस वर्षों में कृषि की अपेक्षा विनिर्माण में अधिक तीव्रता से एक के बाद एक सुधार हुए। इस काल में बिंडले द्वारा नहरों के निर्माण से सामान एक स्थान से दूसरे स्थान पर कम लागत पर ले जाया जा सकता था, वाट (Watt) के वाष्पइंजन से शक्ति का उत्पादन, कोटें के लोहे को बिलोने तथा सीट बनाने की क्रिया तथा लकड़ी के कोयले के अभाव में रोबक (Roebuck) की प्रणाली द्वारा पत्थर के कोयले से लोहे को पिघलाने की क्रिया से लोहे का उत्पादन कम लागत पर होने लगा। हार्पींस (Hargreaves), क्रॉम्टन (Crompton) आर्कराइट (Arkwright), कार्टराइट (Cartwright) तथा अन्य व्यक्तियों ने धागा निकालने की मशीन, एक विशेष ढंग से सूत कातने का जर्जा, धुनने की मशीन, तथा शक्ति से चलने वाले कर्षों का आविष्कार किया, अथवा उत्पादन की लागत कम कर उन्हें उपयोगी बनाया। वेजवुड ने पहले से ही तेजी से बढ़ने वाले मिट्टी के बर्तनों के व्यवसाय को प्रोत्साहन दिया। इनके अतिरिक्त बेलनों के प्रयोग से छपाई के काम में रासायनिक पदार्थों से श्वेतन (Bleaching) करने तथा अन्य प्रक्रियाओं में भी महत्वपूर्ण आविष्कार हुए। इस काल के अन्तिम वर्ष सन् 1825 ई० में वाष्पशक्ति से सर्वप्रथम एक सूती उद्योग चलाया गया। उन्नीसवीं शताब्दी के प्रारम्भ में वाष्प-शक्ति का मनुष्यालयों व जहाजों को चलाने में प्रयोग हुआ और शहरों में प्रकाश के लिए गैस का प्रयोग होने लगा। रेल के इंजन, तार भेजने तथा फोटो लीचने से सम्बन्धित अनुसंधान कुछ समय बाद में किये गये। विस्तृत वर्षों के लिए Cambridge Modern History, खण्ड X में प्रो० क्लेफम (Clapham) द्वारा लिखित प्रतिष्ठित अध्याय को देखिए

2 हेल्ड की Social Geschichte England, भाग II, अध्याय III देखिए।

श्रमिकों को रहवी शताब्दी तक विनिर्माण में सगे श्रमिकों को प्रायः थोड़ी ही संख्या में मजदूरी पर तयाया जाता था, यद्यपि इससे पहले भी इंग्लैंड अथवा पूरे यूरोप के कुछ खास स्थानों के औद्योगिक इतिहास में श्रमिकों के एक विशाल एवं अस्थिर वर्ग ने, जिसे मजदूरी पर लगाया गया था बड़ा महत्वपूर्ण कार्य किया। उस शताब्दी में कम से कम इंग्लैंड में यह नियम लागू नहीं किया गया और श्रम की कीमत पर प्रथा का अथवा छोटे छोटे बाजारों में किये जाने वाले मोलभाव का नियंत्रण कम हो गया। गत सौ वर्षों में एक विस्तृत क्षेत्र में—नगर, देश अथवा सम्पूर्ण विश्व में—माँग व सम्भरण की दशाओं से यह अधिकाधिक रूप में निश्चित किया जा रहा है।

नये संगठन के साथ साथ बड़ी बुराइयों उत्पन्न हुईं जिनमें से अधिकांश अन्य कारणों से हुईं।

उद्योग के नये ढाँचे से उत्पादन की क्षमता में बहुत वृद्धि हुई। इसमें इस बात का पूरा प्रयत्न किया गया कि प्रत्येक व्यक्ति के श्रम को ऐसे सर्वोत्तम कार्यों में लगाया जाय जिसे वह भलीभाँति कर सके और उसके कार्य का योग्यतापूर्वक निदेशन किया जाये तथा उसे ऐसी सर्वोत्तम यांत्रिकी तथा अन्य प्रकार की सहायता दी जाये जो उस युग के ज्ञान तथा सम्पत्ति से सम्भव हो सकती हो। किन्तु इसके साथ साथ बड़ी बुराइयों आयी। इनमें से कौन सी बुराई अपरिहार्य है यह बतलाना कठिन है, क्योंकि जब बहुत तेजी से परिवर्तन हो रहा था तब इंग्लैंड के ऊपर ऐसी अनेक आपत्तियाँ आयीं जो उसके इतिहास में अद्वितीय थीं। ये ही अधिकांश रूप में—इसकी वास्तविक मात्रा को बतलाना असम्भव है—उन यातनाओं के कारण थे जिनकी वजह से साधारणतया एकाएक अनियंत्रित प्रतियोगता का होना माना जाता है। ब्रिटिश उर्ध्वनिवेशों के समाप्त होते ही फ्रांस का महायुद्ध छिड़ा जिसकी लागत उस सचित सम्पत्ति के मूल्य से भी अधिक थी जो कि युद्ध प्रारम्भ होते समय उसके पास थी। फसलों के लगातार अपूर्व ढंग से खराब होने के कारण डबलरोटी बहुत ही महँगी हो गयी। इन सबसे बुरी बात यह थी कि निर्बन्धता सम्बन्धी कानून के प्रशासन की ऐसी पद्धति अपनायी गयी जिसने लोगों की स्वतन्त्रता तथा उनके अोज को क्षीण कर दिया।

ऐसी दशा में पिछली शताब्दी के प्रथम भाग में अनुकूल परिस्थितियों में इंग्लैंड में स्वतंत्र उद्यम की स्थापना हुई। इसकी बुराइयों ने उत्तरूप धारण दिया और ब्राह्म विपत्तियों से इनके हितकारी प्रभावों के मार्ग में विघ्न उत्पन्न हुए।

श्रम के नियंत्रण करने वाले उन पुराने अध्यादेशों को फिर

§15. जिन व्यापारिक प्रथाओं तथा व्यापार-संधी के नियंत्रणों द्वारा पुराने जमाने में कमबोरा व्यक्तियों की रक्षा की गयी थी वे नये उद्योग के लिए अनुपयोगी सिद्ध हुए। कुछ स्थानों में जनमत ने इन्हें तिलाजलि दे दी थी : अन्यत्र स्थानों में उन्हें कुछ समय के लिए यथावत् जारी रखा गया। किन्तु यह सफलता धातक सिद्ध हुई, क्योंकि यह नया उद्योग जो पुराने बन्धनों में नहीं पनप सकता था ऐसे स्थानों को छोड़कर उन स्थानों में चला गया जहाँ इस पर प्रतिबन्ध थे।¹

1 उद्योगों की व्यापारिक संधियों द्वारा अत्यधिक रूप से नियंत्रित स्थानों से अन्यत्र चले जाने की प्रवृत्ति बहुत पुरानी थी, और यह तेरहवें शताब्दी में भी देखने की मिलती है, यद्यपि तब यह तुलनात्मक दृष्टि से प्रभावहीन थी। भोव द्वारा लिखित Gild Merchant, खण्ड I, पृष्ठ 43 तथा 52 देखिए।

ऐसी दशा में मजदूर सरकार से यह आशा करने लगे कि वह व्यापार चलाने के नियमों को निर्दिष्ट करने वाले संसद के पुराने कानूनों और यहाँ तक कि मजिस्ट्रेटों द्वारा कोमतो तथा मजदूरी से सम्बन्धित नियत्रणों को पुनर्जीवित करे।

इन परिवर्तनों का असफल होना स्वाभाविक था। पुराने नियत्रण तत्कालीन सामाजिक, नैतिक एवं आर्थिक विचारों को अभिव्यक्त करते थे। ये विचार चिन्तन पर आधारित न होकर उस समय का परिस्थितियों के अनुकूल थे। ये उन अनेक पीढ़ियों के लोगों का अन्तःप्रेरणा पर आधारित थे जिनका जीवन व मरण समान आर्थिक परिस्थितियों में हुआ। किन्तु नये युग में परिवर्तनों के तेजा से होने के कारण इस प्रकार के अनुभवों के लिए समय न था। प्रत्येक व्यक्ति या कुछ उचित समझता था बर्ही करता था क्योंकि उसे सीमित मात्रा के भूतकालीन अनुभवों से बहुत कम निदेशन प्राप्त होता था: जिन लोगों ने पुरानी परम्पराओं में ही चलन रहने का यत्न किया उनका स्थान शायद ही दूसरे व्यक्तियों ने ले लिया।

उपक्रमियों के नये वर्ष में मुख्यतया वे शक्तिशाली, तत्पर तथा उद्यमी लोग थे जिन्होंने अपना सम्पत्ति को स्वयं अर्जित किया था। वे अपने परिध्यम से मिलने वाली सफलता को देखकर प्रायः यह समझते थे कि गरीब तथा कमजोर व्यक्तियों पर उनके दुर्भाग्य के लिए तरस खाने का अपेक्षा उन्हें इसके लिए दोषी ठहराना चाहिए। प्रगति को गति से अवरुद्ध आर्थिक व्यवस्था को सहारा देने वालों की बेवकूफी से प्रभावित होकर उन्होंने स्वाभाविक रूप से प्रतियोगिता को पूर्णरूप से स्वतंत्र करता तथा सबसे अधिक शक्तिशाली व्यक्तियों को इच्छापूर्ण उद्योग चलाने की स्वतंत्रता देना सर्वोत्तम समझा। उन्होंने व्यक्तिगत गुणों की प्रशंसा की, और उन सामाजिक तथा औद्योगिक बन्धनों के लिए एक आधुनिक प्रातरूप ढूँढ़ने की शीघ्रता नहीं की जिनके फलस्वरूप पुराने समय में लोग एक सूत्र में बंधे हुए थे।

इस बीच दुर्भाग्य के कारण इंग्लैंड के लोगों की कुल वास्तविक आय घट गयी। सन् १८२० में इसका एक दसवां भाग केवल राष्ट्रीय श्रृंख के ब्याज भुगतान में चला जाता था। नये नये आविष्कारों के फलस्वरूप जो वस्तुएँ सस्ती हो गयी थी वे मुख्यतया तैयार की गयीं ऐसी वस्तुएँ थीं जिनको श्रमिक लोग बहुत कम खरीदते थे। इंग्लैंड का उस समय प्रायः विनिर्माण की वस्तुओं में एकाधिकार होने के कारण श्रमिक अपना भोजन सस्ते दामों पर प्राप्त कर सकते थे बशर्ते कि विनिर्माताओं को अपनी बनायी हुई वस्तुओं को विदेशों में उगाये जाने वाले अनाज के बदले में विनिमय करने की पूर्ण स्वतंत्रता होती। किन्तु जमींदार लोगों ने जिनका संसद में प्रभुत्व था इसका निषेध किया। श्रमिकों की मजदूरी जो साधारण खावाओं को खरीदने में खर्च की जाती थी, वह उसके द्वारा ऐसी बहुत ही अनुपजाऊ भूमि में उत्पन्न होने वाले प्रतिफल के बराबर थी जो उपजाऊ जमीन से होने वाली पूर्ति को कमी को दूर करने के लिए बाँटी जाती थी। उसे अपने श्रम को ऐसे बाजार में बेचना पड़ता था जिसमें माँग व सम्भरण की शक्तियों के स्वतंत्ररूप में कार्य करने पर माँ उस बहुत कम पारिधमिक मिलता। किन्तु उसे अधिक स्वतंत्रता से पूर्ण लाभ नहीं मिल पाता था। उसका अपने साथियों के साथ कोई प्रभावशाली श्रमिक सम नहीं बना हुआ था। उसे न तो बाजार का ज्ञान

से लाभ करने के लिए व्यर्थ प्रयत्न किये गये, जिनसे अच्छाइयाँ एवं बुराइयाँ दोनों उत्पन्न हुईं किन्तु वे तीव्र परिवर्तन के आधुनिक युग के लिए अनुपयुक्त थीं।

विनिर्माता लोग मुख्यतया अपने परिभ्रम से ही बड़े बन थे और उन्होंने प्रतियोगिता के केवल अच्छे पहलू को ही देखा था।

युद्ध सम्बन्धी कारों के दबाव तथा भोजन के अभाव के कारण वास्तविक मजदूरी कम हो गयी,

और इनसे लोप अस्वास्थ्यकर एवं अत्यधिक कार्य करने के लिए लालापित हुए जिनके कारण मजदूरी कम करने की शक्ति घट गयी।

था और न एक सुरक्षित कीमत पर सामान बेचने के लिए डटे रहने की शक्ति ही थी जो कि विजैताओं में पायी जाती है। और उसे स्वयं लम्बे समय तक काम करने और अपने परिवार वालों को भी लम्बे समय तक तथा अस्वास्थ्यकर दशाओं में काम करने को बाध्य होना पडा। इसका प्रभाव कार्यशील जनसंख्या की क्षमता और अतः उनके कार्य के वास्तविक मूल्य पर पडा। इस प्रकार उनकी मजदूरी बहुत ही कम स्तर पर रही। बहुत छोटे बच्चों का लम्बे समय तक काम करना कोई नयी बात नहीं थी। ऐसा तो सत्रहवीं शताब्दी में भी नोर्विच (Norwich) तथा अन्य स्थानों में आमतौर पर होता था। इस शताब्दी के पहले पच्चीस वर्षों में फ़ैक्ट्रियों में काम करने वाले जनसंख्या में अस्वास्थ्यकर दशाओं में अत्यधिक कार्य करने के कारण होने वाले नैतिक तथा शारीरिक दुर्गति तथा बीमारी अपनी पराकाष्ठा पर पहुँच चुकी थी। किन्तु बाद के पच्चीस वर्षों में यह धीरे धीरे और उसके बाद अधिक तीव्रता से कम हो गयी।

जब थमिक लोग इस बात को समझ गये कि उद्योग को नियंत्रित करने वाले पुराने नियमों को पुनर्जीवित करना मूल्यतापूर्ण है तो किसी ने भी यह इच्छा प्रकट नहीं की कि उद्योग की स्वतन्त्रता को कम किया जाये। निष्कृष्टतम दशाओं में अंग्रेजों की यातनाएँ ऐसी नहीं थी जैसी कि फ्रान्स में वहाँ की ज़ाल्ति के पहले स्वतन्त्रता के अभाव के कारण पामी जाती थीं। लोग यह तर्क करते थे कि यदि इंग्लैंड को नये उद्योगों से शक्ति नहीं मिली होती तो सम्भवतः वह भी स्वतन्त्र नगरों की भाँति किसी विदेशी निरक्रुग शासन के सम्मुख झुक जाता। उसकी जनसंख्या के कम होने पर भी उसने कभी यूरोप के प्रायः सभी साम्राज्यों को अपने अधिकार में करने वाले विजैता से अकेले ही युद्ध करने का भार उठाया। यह चाहे सही है अथवा गलत, किन्तु लोगों की उस समय यह धारणा थी कि यदि सामान्य शत्रु से युद्ध करने के लिए इंग्लैंड के उद्योगों की स्वतन्त्र शक्ति ने युद्ध साम्राज्यों की पूर्ति न की होती तो यूरोप हमेशा के लिए फ्रान्स के अधिकार में आ जाता जैसा कि पुराने समय में यह रोम के अधिकार में हो गया था। अतः स्वतन्त्र उद्योग की अधिकता के विरुद्ध बहुत कम आवाज सुनायी देती थी, किन्तु इसकी उस परितीमा के विरुद्ध बहुत आवाज उठायी जाती थी जिसके फलस्वरूप अपने उद्योगों द्वारा मासानी से तैयार किये गये माल के बदले में विदेशों से खाद्य सामग्री मँगाने पर प्रतिबन्ध लगा हुआ था।

अधिक संघर्षों की नीति में परिवर्तन।

थमिक शत्रु भी ऐसी अवस्था में पहुँच गये जब वे अधिकारियों से किसी भी प्रकार की आज्ञा न कर स्वयं अपने ऊपर निर्भर रह सकते थे। इन यूनियनों का उद्भव किन्तु चतुरंगी नायकाल ज़ाल्ति इतिहास की किसी अन्य चीज़ की अपेक्षा रोचकता एवं आदेशों से पूर्ण था। उनका यह बटु अनुभव था कि उन पुराने नियमों को जिनके अनुसार सरकार औद्योगिक प्रणाली को नियंत्रित करती है फिर से लागू करने का प्रयास करना मूल्यतापूर्ण था। अपने ही नगरों द्वारा व्यापार को नियंत्रित करने के विषय में उनका दृष्टिकोण अभी तक दूरव्यापी नहीं था: उनकी मुख्य चिन्ता यह थी कि थमिक संगठन पर प्रतिबन्ध लगाने वाले नियमों को किस प्रकार हटाया जाये जिससे उनकी आर्थिक स्वतन्त्रता बढ़ सके।

§16. आर्थिक स्वतन्त्रता की एकाएक वृद्धि के कारण उत्पन्न होने वाली बुराइयों का अनुमान लगाना हमारी ही पीढ़ी के काम है। अब हम पहली बार समझ रहे हैं कि किस हद तक दूसरों को काम पर लगाने वाला पूंजीपति अपने नये कर्तव्यों को नहीं समझता, वह स्वहित के लिए अपने मातहत काम करने वालों के हितों को कम महत्व का समझता है। अब हम पहली बार इस बात पर जोर देने का महत्व समझ रहे हैं कि व्यक्तिगत तथा सामूहिक हितों में घनी व्यक्तियों के कर्तव्यों के साथ साथ अधिकार भी होते हैं। अब नये युग की आर्थिक समस्या हमें पहली बार वास्तविक रूप में दिखायी देती है। इसका आशिक कारण यह है कि हमारे ज्ञान में वृद्धि हुई है और हमारी उत्सुकता बढ़ रही है। किन्तु हमारे पूर्वज चाहे कितने ही बुद्धिमान तथा सदाचारी क्यों न रहे हों, वे हमारी तरह वस्तुओं को नहीं समझ सकते थे, क्योंकि वे तीव्र आवश्यकताओं तथा मनायक सक्तों के कारण जल्दी में रहते थे।¹

हमें अपने आप से अधिक कठोर मापदण्ड से आँकना चाहिए। यद्यपि हाल ही में इंग्लैंड को अपने राष्ट्रीय अस्तित्व के लिए पुनःसर्पण करना पड़ा किन्तु उसकी उत्पादन की क्षमता बहुत अधिक बढ़ गयी है। स्वतंत्र व्यापार तथा वाप्यचालित यातायात (परिवहन) से बढ़ी हुई जनसंख्या को पर्याप्त खाद्यसामग्री आसानी से प्राप्त हो जाती है। लोगों की औसत मौद्रिक आय दुगुनी से भी अधिक हो गयी है, और जानवरों को दिये जाने वाले चारे तथा मकान के किरायों के अतिरिक्त सभी महत्वपूर्ण वस्तुओं के दाम आधे हो गये हैं अथवा उससे भी अधिक कम हो गये हैं। इसमें सन्देह नहीं कि यदि सम्पत्ति का समान वितरण होता तो देश का कुल उत्पादन लोगों की आवश्यकताओं का अत्यावश्यक आराम की वस्तुओं के आगोजन के लिए ही पर्याप्त होता, किन्तु वास्तविकता तो यह है कि आज अनेक लोगों की केवल जीवन की आवश्यकताएँ ही कठिनाई से पूरी हो पाती हैं। किन्तु राष्ट्र की सम्पत्ति, लोगों के स्वास्थ्य, उनकी शिक्षा तथा नैतिकता में वृद्धि हुई है। अब हम उद्योग के कुल उत्पादन को बढ़ाने के उद्देश्य से अन्य विषयों का कम महत्व समझने के लिए बाध्य नहीं होते।

वास्तव में इस बढ़ी हुई समृद्धि ने हमें इतना अमीर और शक्तिशाली बनाया है जिससे कि हम स्वतंत्र उद्योग पर नये प्रतिबन्ध लगा सकें। उच्चतर एवं अन्त में प्राप्त होने वाले अधिक लाभ के लिए कुछ अल्पकालीन नैतिक हानि उठायी जाती है। किन्तु ये नये प्रतिबन्ध पुराने प्रतिबन्धों से भिन्न हैं। इन्हें वर्गीय प्रभुत्व स्थापित करने के लिए साधन के रूप में नहीं अपनाया जाता, किन्तु कमजोर व्यक्तियों, और

लोग हमें सारी तरह यह नहीं समझ सकते कि आर्थिक स्वतंत्रता को अधिकार मान कर उसका दुरुपयोग करने से कितनी बड़ी बुराइयाँ हो सकती हैं।

हमारे पास अब अधिक साधन हैं और हमारा लक्ष्य अधिक ऊँचा होना चाहिए।

स्वतन्त्रता के ऊपर जो नये प्रतिबन्ध लगाये गये,

1 शान्ति काल में किसी को भी यह साहस नहीं होता था कि वह खुले आम मानवीय प्रयोजनों की तुलना में द्रव्य को अधिक महत्व का समझे, किन्तु खर्चोली सद्ग्राहकों का संकट आने पर द्रव्य को लोगों के जीवन की रक्षा के लिए खर्च किया जा सकता है। एक सेना नायक का आचरण ठीक समझा जाता है जिसने अपनी काल में ऐसे सामान की रक्षा के लिए मनुष्यों का बलिदान ही क्यों न कर दिया हो जिसके नष्ट होने से बहुत से सिपाही मार जाते, यद्यपि शान्ति काल में कुछ ही सैनिक भण्डारों की रक्षा के लिए सिपाहियों के बलिदानों को कोई भी उचित नहीं ठहरता।

वे विशेषकर स्त्रियों तथा बच्चों के हित में थे।

विशेषकर बच्चों तथा उनका भ्राताओं की ऐसे मामलों में रक्षा करने के लिए अपनाया जाता है जिनमें प्रतियोगिता की शक्तियों से वे अपनी रक्षा नहीं कर पाती। इसका उद्देश्य जानबूझ कर तथा शीघ्रता के साथ ऐसे उपाय निकालना है जो आधुनिक उद्योग की निरन्तर परिवर्तनशील परिस्थितियों के अनुकूल हों। इस प्रकार इसका उद्देश्य दुर्बल लोगों की रक्षा करने वाली उस पुरानी पद्धति की बुराई को बिना उसकी समी अच्छाईयां ग्रहण करना है जो अन्य युगों से धीरे धीरे विकसित हुई थी।

तार एवं मुद्रणालय इन बुराईयों के निराकरण के लिए उपाय दूँड निकालने में लोगों की सहायता करते हैं।

अनेक पीढ़ियों तक लगातार उद्योग के अपरिवर्तित रहने पर भी प्रथा का बहुत कम विकास हुआ और जब प्रथा का प्रभाव हितकारी हो सकता था तब लोगों को उसका उपयोग करना नहीं आता था। इस वाद की अवस्था में प्रथा से लाभ तो बहुत कम होगा, हानि ही अधिक होगी। किन्तु तार एवं मुद्रणालय, प्रतिनिधि सरकार तथा व्यापारिक संस्थाओं की सहायता से लोग अपनी समस्याओं का हल निकाल सकते थे। ज्ञान के विकास तथा आत्मनिर्भरता ने उन्हें वह सच्ची आत्म-नियंत्रण सम्बन्धी स्वतन्त्रता प्रदान की है जिसके कारण वे अपनी स्वतन्त्र भावना से अपने ही निजी कार्य पर प्रतिबन्ध लगा सकते हैं, और सामूहिक उत्पादन, सामूहिक स्वामित्व तथा सामूहिक उपभोग की समस्याएँ एक नया रूप धारण कर रही हैं।

हम धीरे-धीरे सामूहिक कार्य के विभिन्न रूपों की ओर पहले की अपेक्षा अधिक बढ़ते जा रहे हैं क्यों-कि यह सुदृढ़ आत्म अनुशासित व्यक्तित्व पर आधारित है।

सदेव की भाँति मान तथा शीघ्र परिवर्तन जाने वाली योजनाओं का असफल होना तथा इसके फलस्वरूप प्रतिक्रिया का होना निश्चय है। यदि हम इतनी तेजी से बढ़ें कि जीवन के विषय में बनायी गयी नयी योजनाएँ हमारी अन्तःप्रेरणाओं के परे सिद्ध हो तो हम सुरक्षित ढंग से आगे नहीं बढ़ सकते। यह सत्य है कि मानवीय स्वभाव में सुधार हो सकता है- नये आदर्श, काम करने के नये सुअवसर तथा नये ढंग कुछ ही शताब्दियों में बहुत बदल सकते हैं जैसा कि इतिहास से भी स्पष्ट है। मानवीय स्वभाव में इस प्रकार का परिवर्तन सम्भवतः न तो इतने बड़े क्षेत्र में और न इतनी तीव्रता से ही हुआ जैसा कि आधुनिक पीढ़ी में हो रहा है। किन्तु फिर भी यह एक प्रकार का विकास है, अतएव इसकी गति मन्द है। हमारे सामाजिक सगठन में होने वाले परिवर्तन भी इसी के अनुकूल होंगे। अतः इनका गति का भी मन्द होना आवश्यक है।

यद्यपि सामाजिक परिवर्तन मानव स्वभाव के आधार पर होते हैं तथापि उनकी गति सदेव है। इनसे अधिक रहेगी जिससे हमारा उच्चतर सामाजिक स्वभाव के सम्मुख निरन्तर कुछ नये तथा उच्चतर प्रकार के कार्य तथा कुछ व्यावहारिक आदर्श रहेंगे। इस प्रकार हम धीरे धीरे सामाजिक जीवन के ऐसे स्तर पर पहुँच सकते हैं जिसमें ब्यक्तिक हित की अपेक्षा सार्वजनिक हित को अधिक महत्त्व दिया जाता है। यह महत्त्व प्राचानकाल में सार्वजनिक हित को दिये गये महत्त्व की अपेक्षा, जब व्यक्तिवाद का प्रभाव आरम्भ हुआ था, अधिक है। किन्तु ऐसी दशा में सुचिन्तित विचारों के फलस्वरूप ही निस्वार्थता उत्पन्न होगी और अन्तःप्रेरणा की सहायता से ब्यक्तिक स्वतन्त्रता सामूहिक स्वतन्त्रता का रूप ग्रहण कर लगी: यह सामूहिक स्वतन्त्रता जीवन के उच्च प्राचान स्तर से सुखद भिन्नता प्रदर्शित करती है जिसमें प्रथा के प्रति ब्यक्तिक दासता के कारण सामूहिक तथा निर्णयता उत्पन्न हुई, और जो निरंकुश शासन तथा क्रान्ति को सबक से नष्ट हुई।

§17. हम इस प्रकार के परिवर्तन पर आग्ल दृष्टिकोण से विचार कर रहे थे। अन्य राष्ट्र भी इसी दिशा में तेजी से बढ़ रहे हैं। अमेरिका ने इन नयी व्यावहारिक कठिनाइयों का ऐसी निर्भयता से तथा झुलकर सामना किया है जिससे यह नहरे ही कुछ आर्थिक मामलों में अगुवा बन गया है। वहाँ पर इस युग की हर प्रकार के सट्टेबाजी तथा व्यापारिक गुटबन्दी के विकास जैसी आधुनिकतम आर्थिक प्रवृत्तियों के सबसे अधिक शिक्षात्मक उदाहरण मिलते हैं। यह कुछ ही समय में समूचे संसार के लिए नया मार्ग तैयार करने में प्रमुख भाग लेगा।

आस्ट्रेलिया में भी उत्साह दिखायी देता है, और उसको समुक्त राज्य अमेरिका की अपेक्षा इस बात का विशेष लाभ है कि यहाँ के निवासियों में अधिक सजातीयता पायी जाती है। यद्यपि आस्ट्रेलिया के निवासी—यही बात कनाडा के निवासियों पर भी लागू होती है—अनेक देशों से आकर यहाँ बसे हैं और इस कारण अपने अनेक प्रकार के अनुभव, विचारों तथा उद्यम एवं विचारधारओं से एक दूसरे को विचारों तथा उद्यम में उत्तेजना देते हैं किन्तु फिर भी प्रायः वे सभी एक ही जाति के लोग हैं। इन लोगों की सामाजिक संस्थाओं का विकास कुछ दिशाओं में उन लोगों की अपेक्षा अधिक सरलता तथा तेजी से हो सकता है जिनमें एक दूसरे के प्रति बहुत कम लगाव होने के कारण सामाजिक संस्थाओं को लोगों की क्षमता, उनके स्वभाव, उनकी रूचि तथा आवश्यकताओं के अनुकूल बनाना पड़ता है।

यूरोप महाद्वीप में स्वतंत्र सम्पर्क द्वारा महत्वपूर्ण कार्यों के सम्पादन की शक्ति आग्ल-भाषामायी देशों की अपेक्षा कम है। परिणामस्वरूप औद्योगिक समस्याओं के हल के लिए उनके पास कम साधन हैं और इसीलिए इन समस्याओं का सभी पहलुओं पर भी विचार नहीं कर पाते। किन्तु किन्हीं दो राष्ट्रों में इनका हल भी पूर्णतः से समान नहीं होता। प्रत्येक द्वारा अपनाये गये ढंगों में, और विशेषकर सरकारी वायसंक्षेत्र के विषय में, कुछ विभिन्न एवं शिक्षाप्रद बातें पायी जाती हैं। इस विषय में जर्मनी सबसे आगे है। इंग्लैंड के औद्योगिक विकास के बाद ही जर्मनी का औद्योगिक विकास हुआ जिससे उसे बहुत लाभ हुआ। इसके कारण वह इंग्लैंड के अनुभव से लाभ उठाने और उसके द्वारा की गयी गलतियों से अपने को बचाने में समर्थ हुआ।¹

जर्मनी में सबसे अधिक बुद्धिमान लोग असामान्यतया बड़ी मात्रा में सरकारी नौकरी करते हैं, और सम्भवतः कोई अन्य ऐसा देश नहीं है जहाँ इतनी बड़ी मात्रा में उच्चतम स्तर के प्रशिक्षित लोग सरकारी नौकरी करते हों। इसके अतिरिक्त जिस शक्ति, मौलिकता तथा साहस से इंग्लैंड तथा अमेरिका में सर्वश्रेष्ठ व्यापारियों को सफलता

अमेरिका कुछ आर्थिक समस्याओं पर अधिक प्रभाव डाल रहा है।

आस्ट्रेलिया

जनता की सरकार द्वारा व्यावसायिक प्रवृत्तियों के

1 लिस्ट ने बड़े सांकेतिक ढंग से इस विचार को प्रतिपादित किया है कि एक पिछड़े हुए देश को अधिक उन्नत राष्ट्रों के तत्कालीन आचरण की अपेक्षा उनकी उस अवस्था के आचरण से शिक्षा ग्रहण करनी चाहिए जो इस पिछड़े देश में इस समय पायी जाती है। किन्तु ऐसा नीन (Knies) ने ठीक ही प्रदर्शित किया है। (Politische Oekonomie, II, 5), व्यापार के विकास तथा संचार के साधनों के सुधार के कारण विभिन्न देशों में साथ साथ विकास हो रहा है।

परीक्षण के लिए जर्मनी को विशेष सुविधाएँ प्राप्त हैं।

मिली है, उनका हाल ही में जर्मनी में पूर्ण विकास हो गया है। इसके साथ ही साथ जर्मनी के लोगों में आज्ञापालन की बड़ी क्षमता है। इस प्रकार वे अंग्रेजों से, जो स्वभाव से आज्ञाकारी न होते हुए भी विशेष अवसर आने पर अपनी इच्छा शक्ति के कारण पूर्ण अनुशासन में रह सकते हैं, मित्र हैं। जर्मनी में सरकार द्वारा उद्योग का सबसे अच्छे तथा सबसे आकर्षक रूप में नियंत्रण किया जाता है। इसके साथ साथ निजी उद्योग के विशेष गुण, इसका ओज, इसकी लोच तथा इसके साधन भी पूर्ण विवर्धित रूप में दिखायी देने लगे हैं। इसके फलस्वरूप जर्मनी में सरकार के आर्थिक कार्यों से सम्बन्धित समस्याओं का अध्ययन बड़ी होशियारी से किया गया है और इसके परिणाम आत्म-मायाभाषी लोगों के लिए बहुत शिक्षाप्रद सिद्ध होंगे। किन्तु इस विषय में उन्हें यह याद रखना होगा कि जिस प्रकार के आयोजन जर्मनवादिगणों के लिए सर्वोत्तम है वे उनके लिए भी सम्भवतः समानरूप से सर्वोत्तम नहीं होंगे, क्योंकि इच्छा होने पर भी वे जर्मनी की मूलतः आज्ञाकारीता तथा सस्ते विधम के भोजन, वस्त्र, निवासस्थान तथा नर्तनजन से, आसनों से, सतुष्ट रहने की प्रकृति का मुकाबला नहीं कर सकते।

अन्य किसी देश को अपेक्षा जर्मनी में अधिक सस्या में उस प्रथमनीय जाति के सबसे अधिक सुसंस्कृत लोग मिलते हैं जो धार्मिक भावना की तीव्रता तथा व्यापारिक चिन्तन की ठट्ठका में ससार में अग्रणी रहे हैं। सभी देशों में और विशेषकर जर्मनी में, आर्थिक व्यवहार व आर्थिक विचारधारा में जो भी सबसे अधिक अद्भुत तथा सांकेतिक चीजें मिलती हैं उनका प्रारम्भ यहूदियों ने किया था। व्यक्ति तथा समाज के हितों में विरोध तथा मौखिक आर्थिक कारणों तथा इनके निराकरण के समाप्त समाजवादी उपायों से सम्बन्धित अनेक साहसपूर्ण विचारों के लिए हम विशेषकर जर्मनी के यहूदियों के ऋणी हैं।

किन्तु अब हम परिशिष्ट ४ के विषय में विचार करने लगे हैं। इस परिशिष्ट में हमने इस बात की समीक्षा की है कि आर्थिक स्वतंत्रता के विकास का इतिहास कितना नया है, और अर्थशास्त्र में अध्ययन की जाने वाली समस्या का सार कितना नया है। इसके बाद हमें यह पता लगाना है कि घटनाओं के विकास तथा महान विचारकों की व्यक्तिगत विशेषताओं से उस समस्या का रूप कैसे निश्चित हुआ है।

परिशिष्ट (ख)¹

अर्थविज्ञान का विकास

§1. हम देख चुके हैं कि किस प्रकार आर्थिक स्वतंत्रता मूलकाल पर आधारित है, किन्तु मुख्यरूप में यह विलकुल हल ही की देन है। इसके बाद हम आर्थिक विज्ञान की आर्थिक स्वतंत्रता के साथ साथ होने वाली प्रगति का पता लगायेंगे। आजकल की सामाजिक दशाएँ यूनानी विचारों तथा रोमन कानून की सहायता से प्राचीन आर्य तथा सामी (Semitic) सभ्यताओं से विकसित हुई हैं। किन्तु आधुनिक आर्थिक अनुमानों पर प्राचीनकाल के सिद्धान्तों का बहुत थोड़ा ही प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ा है।

यह सत्य है कि आधुनिक अर्थशास्त्र का अन्य विज्ञानों की ही भाँति उस समय प्रारम्भ हुआ जब ग्रीक और लैटिन लेखकों का अध्ययन पुनर्जीवित हो रहा था। किन्तु मुसामी पर आधारित औद्योगिक प्रणाली, तथा विनिर्माण एवं वाणिज्य को घृणा की दृष्टि से देखने वाले दार्शनिक (Philosophers) ने उन ह्यूट-पुट नागरिकों के लिए बहुत थोड़ी ही उपयुक्त चीजें थी जो अपनी दस्तदारों तथा अपने व्यवसाय में उतना ही गर्व का अनुभव करते थे जितना वे राज्य के प्रशासन में अपने हिस्से पर किया करते थे। इन ह्यूट-पुट किन्तु असम्य लोगों ने विभिन्न समयों के विचारकों के दार्शनिक स्वभाव तथा व्यापक रुचियों से बहुत लाभ उठाया। उन दशाओं में उन्होंने अपनी समस्याओं को स्वयं ही हल करने का प्रयत्न किया, और आधुनिक अर्थशास्त्र में प्रारम्भ से ही एक विशेष रूपापन था तथा इसका क्षेत्र सीमित था, और इसमें सम्पत्ति को मानव-जीवन का साधन न मानकर उसका अन्तिम लक्ष्य मानने की ओर झुकाव था। सामान्य-तया इसका सार्वजनिक अर्थ; करों के परिणामों एवं इनसे होने वाली आमदनी से सीधा सम्बन्ध रहता था, और व्यापार के अधिक व्यापक होने तथा लड़ाई के अधिक खर्चिले होने के साथ स्वतंत्र शहरो तथा महान् साम्राज्यों के नेतागणों ने समानरूप से अपनी आर्थिक समस्याओं को अधिक आवश्यक तथा अधिक कठिन पाया।

सभी युगों में, किन्तु विशेषकर मध्य युगों के प्रारम्भ में नेताओं तथा सौदागरो ने व्यापार पर नियंत्रण करके राष्ट्र को धनी बनाने के प्रयत्नों में अपने को व्यस्त रखा। उनका इससे सम्बन्ध रखने का एक मुख्य उद्देश्य बहुमूल्य धातुओं की पूर्ति से था जिसे उन्होंने व्यक्ति अथवा राष्ट्र की मौलिक खुशहाली का मुख्य कारण नहीं तो उसका सबसे अच्छा लक्षण अवश्य समझा। किन्तु वास्को डी गामा तथा कोलम्बस की समुद्री यात्राओं ने पश्चिमी यूरोप के देशों में वाणिज्यिक प्रश्नों को गौण स्थान से प्रमुख स्थान दिलाया। बहुमूल्य धातुओं के महत्व तथा उनकी पूर्ति करने के सबसे अच्छे साधनों से सम्बन्धित सिद्धान्त कुछ मात्रा में सार्वजनिक नीति के निर्णायक बन गये और शान्ति तथा युद्ध इन्हीं से प्रभावित होने लगे, तथा इन्हीं से युद्धों का निर्धारण होने लगा जिसके

आधुनिक अर्थविज्ञान प्राचीन विचारों के लिए अप्रत्यक्ष रूप में बहुत अधिक किन्तु प्रत्यक्ष रूप में बहुत कम श्रेणी है।

नये संसार के साथ किये जाने वाले व्यापार का प्रभाव।

परिणामस्वरूप राष्ट्रों का उत्थान तथा पतन हुआ: कभी-कभी तो भू-मण्डल में लोगों का प्रवास बहुत अंशों में इन्हीं से प्रभावित हुआ।

वहुमूल्य धातुओं के व्यापार में लगाये जाने वाले नियंत्रण अनेक प्रकार के अध्यादेशों से से थे जिनके द्वारा अलग-अलग सुकमता तथा तीक्ष्णता के साथ प्रत्येक व्यक्ति के लिए यह निर्णय किया गया कि उसे बौन कौन सी चीजें पैदा करनी चाहिए, और कैसे पैदा करनी चाहिए, उसे क्या बर्जित करना चाहिए और कैसे अपनी आय को खर्च करना चाहिए। ट्यूटानी (प्राचीन जर्मन) लोगों के स्वाभाविक लगाव के कारण मध्य युगों के प्रारम्भ में प्रया को अत्यधिक शक्ति मिली। जब नये विश्व के साथ व्यापार के फलस्वरूप प्रत्यक्ष अथवा परोक्षरूप में उत्पन्न होने वाली अस्थिर प्रवृत्ति को निपटाने की कोशिश की गयी तब इस शक्ति से व्यापारिक संघ, स्थानीय अधिकारी तथा राष्ट्रीय सरकारें प्रभावित हुईं। फ्रांस में ट्यूटानी जाति का यह झुकाव नियम पालन के प्रति रोमवासियों से मिली प्रतिभा से प्रभावित हुआ और पैतृक सरकार (paternal government) अपने शिखर पर पहुँच गयी। कालबर्ट (Calbert) के व्यापारिक नियंत्रणों ने कहावतों का रूप धारण कर लिया। ठीक इसी समय ही आर्थिक सिद्धान्त का ढाँचा सर्वप्रथम तैयार हुआ, वणिक्वाद की प्रणाली प्रमुल हुई, और नियंत्रण वा उस प्रभावपूर्ण तीक्ष्णता के साथ पालन हुआ जो कि पहले कभी न हुआ था।

जैसे जैसे वर्ष बीतते गये आर्थिक स्वतंत्रता की प्रवृत्ति बढने लगी, और जो लोग नये विचारों के विरुद्ध थे उन्होंने पिछली पीढ़ी के वणिक्वादियों के विचारों का सहारा लिया। किन्तु उनको पट्टितियों में पायी जाने वाली नियंत्रण तथा प्रतिबन्ध की मानना उसी काल से सम्बन्धित थी। वे जिन अनेक परिवर्तनों को स्वयं लाना चाहते थे वे उद्यम की स्वतंत्रता से सम्बन्धित थे। उन्होंने बहुमूल्य धातुओं के निर्यात का पूर्ण रूप से निषेध चाहने वाले लोगों के विरुद्ध विशेषकर यह तर्क दिया कि जिन दशाओं में दीर्घकाल में व्यापार से देश से बाहर जाने की अपेक्षा देश में अधिक सोना तथा चाँदी जाये, उन सभी में ऐसा करने दिया जाय। इस प्रकार इस प्रश्न को खडा करने के कारण कि क्या व्यापारी को अपने व्यवसाय का किसी खास दशा में इच्छानुसार प्रबन्ध करने की आज्ञा देने से राज्य को लाभ नहीं होगा, उन्होंने विचारों की एक नयी प्रवृत्ति प्रारम्भ की और यह उस समय की परिस्थितियों तथा पश्चिमी यूरोप में लोगों के सोचने के ढंग तथा उनकी मानसिक स्थिति की सहायता से अज्ञातरूप से आर्थिक स्वतंत्रता की ओर प्रवृत्ति हुई। यह व्यापक विचार प्रणाली अठठारहवीं शताब्दी के उत्तरार्द्ध तक विद्यमान रही जब इस सिद्धान्त के लिए अनुकूल समय मिला कि जब कभी राज्य प्रत्येक व्यक्ति के अपने कारोबार के स्वेच्छानुसार प्रबन्ध करने की प्राकृतिक स्वतंत्रता पर लगाये गये काल्पनिक नियंत्रणों का विरोध करने का प्रयत्न करता है तो इससे जनसमुदाय की हितवृद्धि को प्रायः सदैव ही आघात पहुँचता है।¹

1 इस बीच 'कैमरालिस्टिक' (Cameralistic) अध्ययनों से सार्वजनिक कार्यों का बँसानिक विश्लेषण विकसित हो रहा था, और प्रारम्भ में वित्त सम्बन्धी पहलू पर ही विचार किया गया। किन्तु सन् 1750 से राष्ट्रों की सम्पत्ति जो कि भौतिक दशाओं पर मानवीय दशाओं से अलग थी, अधिकाधिक विचार किया गया।

व्यापार
का
प्रारम्भिक
नियंत्रण

वणिक्वादी
सिद्धान्त से
व्यापारिक
नियंत्रण
ढीले पड़ने
लगे।

§2. लंगमग अठ्ठारहवीं शताब्दी के मध्य में फ्रांस में क्वेसने के नेतृत्व में, जो कि लुइस पन्द्रहवें के सुयोग्य चिकित्सक थे, नेताओं तथा दार्शनिकों के एक वर्ग ने व्यापक आधार पर आर्थिक विज्ञान की रूपरेखा तैयार की और सबसे पहला व्यवस्थित प्रयास किया। उनकी नीति की आधारशिला प्रकृति की आशाकारिता थी।

1 कॅण्टीलन (Cantillon) के 1755 ई० में लिखे गये निबन्ध *Sur la Nature de Commerce* को, जो विस्तृत क्षेत्र पर प्रकाश डालता है, वास्तव में फलबद्ध कहा जा सकता है। यह बहुत तीक्ष्ण है और कुछ दशाओं में तो उस काल से भी आगे की बातों पर प्रकाश डालता है। यद्यपि अब ऐसा लगता है कि अनेक महत्वपूर्ण बातों में निकोलस बारबन (Nicholas Barbon) ने, जिसने उनसे 60 वर्ष पूर्व लिखा था, उनकी अनुवायी की। कौज (Kautz) सबसे पहले व्यक्ति थे जिन्होंने कॅण्टीलन के कार्य के महत्व को समझा और जेवन्स ने यह घोषणा की कि वह राजनीतिक अर्थव्यवस्था के वास्तविक संस्थापक थे। अर्थशास्त्र में उनके स्थान के बारे में संतुलित अनुमान के लिए हिग्स (Higgs) द्वारा *Quarterly Journal of Economics*, खण्ड VI में लिखे गये एक लेख को देखिए।

2 पहले की दो शताब्दियों में आर्थिक प्रश्नों पर लिखने वाले विचारकों में निरन्तर अपने विचारों को प्रकृति पर आधारित किया था। हर एक यही दावा करता था कि अन्य लोगों की अपेक्षा उसकी योजना अधिक प्राकृतिक है, और अठ्ठारहवीं शताब्दी के दार्शनिकों ने, जिनमें कुछ ने अर्थशास्त्र पर बहुत बड़ा प्रभाव डाला, प्रकृति के अनुरूप भीक्षित के स्तर को ढूँढ़ निकाला। विशेषकर लॉक ने प्रकृति से किये गये अनुरोधों के सामान्य ढंगों में तथा अपने सिद्धान्त के कुछ महत्वपूर्ण विवरण में फ्रांसीसी अर्थशास्त्रियों के अधिकांश कार्य का पहले ही अनुमान लगा लिया था। किन्तु क्वेसने तथा अन्य फ्रांसीसी अर्थशास्त्री, जिन्होंने उनके साथ काम किया था, अनेक शक्तियों के कारण (जिनमें से कुछ इंग्लैंड में पहले से ही विद्यमान थीं) सामाजिक जीवन के प्राकृतिक नियमों की खोज में लग गये।

फ्रांसीसी राजदरबार की विलासिता तथा उच्च वर्गों को मिली हुई विशेष सुविधाएँ फ्रांस को नष्टभ्रष्ट कर कार्पनिक सम्यता की सबसे बुरी विधा को दिखा रही थीं, और विचारवान लोग समाज की अधिक स्वामाविक अवस्था को और पुनः जाने के लिए लालायित हुए। वकील जिनमें देश की सबसे उत्तम मानसिक तथा नैतिक शक्ति का बहुत अंश पाया जाता था बाद के रोमन साम्राज्य के आत्मसंयमों (स्टोइक) वकीलों द्वारा विरसित किये गये प्रकृति के नियम से जोतप्रोत थे, और जैसे ही शताब्दी व्यतीत हो गयी, अमेरिकी इण्डियनों के 'स्वाभाविक' जीवन के लिए आनुकूलतामय प्रशंसा, जिसे रुसो (Rousseau) ने प्रज्वलित किया था, अर्थशास्त्रियों को प्रभावित करने लगी। कुछ ही समय बाद वे कृषि अर्थशास्त्री या प्रकृति के नियम के समर्थक कहलाये जाने लगे। यह नाम सन् 1768 ई० में प्रकाशित ड्यूपों डे नेमोर (Dupont de Nemour) की *Physiocratie ou Constitution Naturelle du Gouvernement le plus avantageux au Genre Humain* से लिया गया है, यह भी कहना

पर जोर दिया कि प्रतिबन्ध काल्पनिक होता है, और स्वतंत्रता प्राकृतिक होती है।

सब से पहले उन्होंने ही व्यापक नीति के रूप में स्वतंत्र व्यापार के सिद्धान्त की घोषणा की। ऐसा करने में वे सर डुडले नॉर्थ (Sir Dudley North) जैसे उच्च अग्रेज लेखकों से भी आगे बढ़ गये। उनके राजनीतिक एवं सामाजिक प्रश्नों के विवेचन का स्वरूप बाद की पीढ़ी की भविष्यवाणी थी। उनके विचार कुछ भ्रमित हो गये थे जैसा कि तत्कालीन वैज्ञानिकों में भी सामान्यरूप से देखने को मिलता था, किन्तु यह भ्रम भौतिक विज्ञानों से सम्यक संपर्क होने के बाद दूर हो गया। नैतिक सिद्धान्त जो प्रकृति के समरूप है, जिसे आशावचक रूप में व्यक्त किया जाता है, और जो कार्य करने के कुछ नियम निर्धारित करता है, उसका इन्होंने उन आकस्मिक नियमों से सम्मिश्रण किया जिन्हें विज्ञान प्रकृति से प्रश्न कर बूढ़ निकालता है, और जिन्हें क्रियागत रूप में व्यक्त किया जाता है। इस तथा अन्य कारणों से उनकी कृति का प्रत्यक्ष महत्व बहुत कम है।

उन्होंने अर्थशास्त्र को आधुनिक लोकोपकारी रूप दिया।

अर्थशास्त्र के आधुनिक रूप में इसका अप्रत्यक्ष प्रभाव बहुत रहा है। इसका सबसे पहला कारण यह था कि उनके तर्कों की स्पष्टता तथा तार्किक संगति के कारण बाद की विचारधारा पर बहुत प्रभाव पड़ा। दूसरा कारण यह था कि उनके अध्ययन का मुख्य प्रयोजन अपने पूर्वजों की भाँति सौदागरों की घनाङ्गता को बढाना तथा राजा के राजाने को भरना नहीं था। उनका प्रयोजन तो अत्यधिक दरिद्रता से उत्पन्न होने वाले दुःख तथा पतन को कम करना था। अतः उन्होंने अर्थशास्त्र का आधुनिक उद्देश्य ऐसे ज्ञान की खोज करना बताया जिससे मानव जीवन के स्तर को ऊँचा करने में सहायता मिले।¹

उचित है कि कृषि तथा ग्रामीण जीवन की स्वाभाविकता तथा सरलता के लिए उनकी उत्सुकता कुछ अंशों में उनके आत्मसंयमी पंडितों से मिली थी।

1 उदार प्रकृति भोवन (Vauban) को भी (सन् 1717 ई० में लिखते समय) लोकहित में रुचि रखने के कारण यह तर्क देने के लिए क्षमा माँगनी पड़ी कि राजा को धनी बनाने का एकमात्र उपाय लोगों को धनी बनाना है—*Pauvres paysans, pauvre Royaume, pauvre Royaume, pauvre, Roi*। दूसरी ओर लॉक ने जिनका एडम स्मिथ पर बहुत बड़ा प्रभाव पड़ा, कृषि अर्थशास्त्रियों के कुछ विशेष आर्थिक मतों तथा उनकी तीव्र दानशीलता का अनुभव लगाया। उनके प्रिय वाक्यांश *Laissez faire, laissez aller* का अब साधारणतया गलत प्रयोग किया जाता है। *Laissez faire* से अभिप्राय यह है कि प्रत्येक को स्वेच्छानुसार तथा जिस ढंग से चाहे चीजें बनाने दी जायें, हर प्रकार का व्यवसाय प्रत्येक के लिए खुला होना चाहिए। सरकार को कॉलबर्टिस्ट (Colbertists) के दबाव के अनुसार विनिर्माताओं के लिए उनके कपड़े के फैशन को निर्धारित नहीं करना चाहिए। *Laissez aller (or passer)* का अर्थ है कि वस्तुओं तथा लोगों को एक स्थान से दूसरे स्थान तक विशेषकर फ्रान्स के एक जिले से दूसरे जिले को स्वतंत्ररूप से जानें के लिए छूट मिलनी चाहिए और किसी प्रकार की चुंगी तथा कर तथा अन्य दुःखदायी नियंत्रण नहीं लगाने चाहिए। यह ध्यान रहे कि मध्ययुगों में भाशनों द्वारा किसी प्रतियोगिता

§3. इससे भी बढ़कर अगला कदम, सम्भवतः अर्थशास्त्र का सबसे बड़ा कदम, अनेक विचारकों की कृति न होकर एक व्यक्ति की ही कृति थी। वास्तव में केवल एडम स्मिथ ही अपने समय के सबसे बड़े आग्ल अर्थशास्त्री नहीं थे। उनके लिखने के कुछ ही समय पूर्व ह्यूम तथा स्टुअर्ट ने आर्थिक सिद्धान्त में महत्वपूर्ण योगदान दिया था, और एंडरसन (Anderson) तथा यंग (Young) ने आर्थिक तथ्यों का उत्कृष्ट अध्ययन प्रकाशित किया था। किन्तु एडम स्मिथ के विचारों की व्यापकता उनके समस्त समकालीन फ्रांसीसी तथा अंग्रेज विचारकों की सम्पूर्ण उत्कृष्टता के समावेश के लिए पर्याप्त थी, और यद्यपि निस्संदेह उन्होंने अन्य लोगों के बहुत कुछ विचार अपनाये, तब भी उनके पहले तथा बाद के अर्थशास्त्रियों के साथ उनकी जितनी अधिक तुलना की जाय उनकी मेधा उतनी ही सुन्दर प्रतीत होती है, उनका ज्ञान उतना ही व्यापक दिखायी देता है और उनका निर्णय उतना ही अधिक सतुलित भालूम पड़ता है।

वह एक लम्बे समय तक फ्रांस में कृषि-अर्थशास्त्रियों के व्यक्तिगत सम्पर्क में रहे थे। उन्होंने अपने समय के आग्ल तथा फ्रांसीसी दर्शन का सतकंतापूर्वक अध्ययन किया, और बहुत विस्तार में भ्रमण करने तथा स्काटलैंड के व्यावसायियों से घनिष्ठ सम्पर्क होने के कारण ससार के विषय में व्यावहारिक ज्ञान प्राप्त किया। इन लाभों के साथ उन्होंने अवलोकन, निर्णय तथा तर्क की अद्वितीय शक्तियों को सम्मिलित किया। इसका परिणाम यह हुआ कि जहाँ कहीं वे अपने पूर्वजों से मतभेद रखते थे, वे ही उनकी अपेक्षा अधिक ठीक भालूम देते हैं। और शायद ही कोई ऐसा आज का आर्थिक सत्य होना जिसका उन्हें पहले से आभास न हुआ हो। चूंकि वह सम्पत्ति के सभी मुख्य सामाजिक पहलुओं पर ग्रन्थ लिखने वाले पहले लेखक थे, केवल इसी आधार पर उन्हें आधुनिक अर्थशास्त्र का जन्मदाता माना जा सकता है।

में लड़ाकूओं को भिड़ने के लिए छूट देने के संकेत के रूप में Laissez aller का प्रयोग किया जाता था।

1 वेग्नर के Grundlegung, तृतीय संस्करण, पृष्ठ 6 इत्यादि में एडम स्मिथ की सर्वोत्कृष्टता के दावे के बारे में दिये गये संक्षिप्त किन्तु महत्वपूर्ण कथन से तुलना कीजिए। हसबक (Hasbach) के Untersuchungen uber Adam Smith (जिसमें आग्ल तथा फ्रांसीसी विचारधारा पर हालैंड वालों की विचारधारा के प्रभाव का वर्णन विशेषरूप से रोचक है) तथा Economic Journal, खण्ड III में प्रकाशित एल० एल० प्राइस (L. L. Price) के Adam Smith and his Relations to Recent Economics से तुलना कीजिए। कनिंघम (Cunningham), History, अनुच्छेद 306 में बलपूर्वक यह तर्क देते हैं कि "उनकी महान प्राप्ति राष्ट्रीय सम्पत्ति के विचार को पृथक करने में है, जब कि उनसे पहले के लेखकों ने इसे सचेत रूप से राष्ट्रीय शक्ति के मातहत माना" किन्तु सम्भवतः इस विभेद के दोनों पहलुओं का बहुत अधिक बारीकी के साथ सीमांकन किया गया है। कनिंघम ने Lectures of Adam Smith की प्रस्तावना में उन पर हन्वेसन के प्रभाव की महत्ता को प्रदर्शित किया है।

किन्तु जितने क्षेत्र पर उन्होंने विचार करना प्रारम्भ किया वह इतना अधिक विस्तृत था कि अकेला व्यक्ति उसका गहराई के साथ सर्वेक्षण नहीं कर सकता था, और अनेक सत्य जो कभी कभी उनका ध्यान आकर्षित करते हैं किसी अन्य समय उनकी दृष्टि से ओझल हो जाते हैं। अतः यह सम्भव है कि अनेक त्रुटियों के पक्ष में उनके प्राधिकार को उद्धृत किया जाय, यद्यपि परीक्षण के पश्चात् सदैव यह देखा गया है कि उनका मार्ग सत्य की ओर प्रवृत्त होता है।¹

उन्होंने स्वतंत्र व्यापार के सिद्धान्त का बड़ा विकास किया, किन्तु उनका मुख्य कार्य मूल्य के सिद्धान्त में एक सामान्य

उन्होंने कृषि-अर्थशास्त्रियों के स्वतंत्र व्यापार के सिद्धान्त का इतनी अधिक व्यावहारिक बुद्धि के साथ, तथा व्यवसाय की वास्तविक दशाओं के इतने अधिक ज्ञान के साथ विकास किया जिससे कि यह वास्तविक जीवन में महान शक्ति बन सके। वह यहाँ तथा विदेशों में अपने इस तर्क के लिए सबसे प्रसिद्ध रहे हैं कि व्यापार में हस्तक्षेप कर सरकार साधारणतया क्षति ही पहुँचाती है। उन्होंने उन रूपों के अनेक दृष्टान्त देते समय जिनमें हर एक व्यापारी स्वहित से समाज के अहित के लिए ब्राम कर सकता है, यह दर्शाया कि सरकार के सबसे अच्छे सकल्पों से कार्य करने के बावजूद भी इससे व्यक्तिगत व्यापारी की अपेक्षा, चाहे वह कितना ही स्वार्थी रहा हो, जनता का प्रायः सदैव ही अधिक अहित हुआ। उन्होंने इस सिद्धान्त की पुष्टि करके संसार में ऐसी बहुत बड़ी धाक जमा दी कि अनेक जर्मन सेवक Smithianism के बारे में बोलते समय इसे ध्यान में रखते हैं।²

1 दृष्टान्त के लिए वह आर्थिक विज्ञान के नियमों तथा प्रकृति से सादृश्य के नैतिक आवेश के बीच उस समय प्रचलित भ्रम को पूर्णतया से दूर न कर सके। "प्राकृतिक" से उनका अभिप्राय कभी तो उससे होता है जो विद्यमान शक्तियों द्वारा वास्तव में उत्पन्न किया जाता है या जिसे उत्पन्न करने की प्रवृत्ति होती है, कभी उससे होता है जो वह अपने मानवीय स्वभाव के कारण पैदा करवाने की कामना करता है। इसी प्रकार वह कभी तो यह मानते थे कि विज्ञान का प्रतिपादन करना अर्थशास्त्री का काम है और किसी अन्य समय यह मानते थे कि अर्थशास्त्री का कार्य सरकार के काम के कुछ भाग से अवगत कराना है। किन्तु उनकी भाषा के प्रायः असंयत होने पर भी अधिक सूक्ष्म अध्ययन से यह पता लगता है कि स्वयं वह अच्छी तरह जानते थे कि वह क्या कहना चाहते हैं। जब वह आकस्मिक नियम, अर्थात् आधुनिक अर्थ से प्रकृति के नियमों की सीज करना चाहते हैं तो वह ब्रह्मज्ञानिक प्रणाली का प्रयोग करते हैं, और जब व्यावहारिक आदेशों को बतलाते हैं तो वह साधारणतया यह जानते हैं कि क्या होना चाहिए विषय पर स्वयं अपने विचार ही व्यक्त कर रहे हैं, भले ही वह उसके पक्ष में प्रकृति का भी पक्षपोषण करते हों।

2 जर्मनी में इस शब्द के प्रचलित अर्थ से अभिप्राय न केवल एडम स्मिथ का यह सोचना है कि सरकारी हस्तक्षेप की अपेक्षा व्यक्तिगत हितों के स्वतंत्र संघर्ष से अधिक जनकल्याण होता है, किन्तु यह भी सोचना है कि यह प्रायः सदैव ही आदर्श रूप में सबसे अच्छे ढंग से कार्य करता है। किन्तु जर्मनी के प्रमुख अर्थशास्त्री इस बात में भलीभाँति परिचित हैं कि उन्होंने व्यक्तिगत हितों तथा सार्वजनिक हितों, के बीच बहुधा पाये

केन्द्र को
ढूँढ़ना था
जिससे अर्थ
विज्ञान
में एकता
प्रदान हो।

किन्तु कुछ भी हो, यह उनका मुख्य कार्य नहीं था। उनका सबसे मुख्य कार्य समकालीन फ्रांसीसी तथा आंग्ल विचारकों तथा पूर्वजों की मूल्य के सम्बन्ध में दी गयी अटवलवाजी को एक साथ मिलाकर विकसित करना था। उनका आर्थिक विचारों के नये युग का प्रारम्भ करने का सबसे बड़ा दावा यह है कि वही सबसे पहले व्यक्ति थे जिन्होंने मूल्य द्वारा मानवीय प्रयोजनों को मापने के ढंग का सतर्क तथा वैज्ञानिक अध्ययन किया था।¹ उन्होंने एक ओर क्रेताओं की धन प्राप्त करने की इच्छा को मापा तथा दूसरी ओर इसके उत्पादकों के परिश्रम तथा त्याग (अथवा उत्पादन की वास्तविक लागत) को मापा।

यह सम्भव है कि वह जो कर रहे थे उसके पूर्ण प्रवाह का स्वयं अनुमान न लगा सके। इसे उनके बहुत से अनुयायी तो निश्चितरूप से समझ ही नहीं सके। किन्तु इन सबके बावजूद *Wealth of Nations* के बाद लिखी गयी अर्थशास्त्र की सबसे अच्छी कृति में इससे पहले की कृतियों को अपेक्षा इस बात का अधिक स्पष्ट आभास होता है कि किस प्रकार एक ओर तो किसी वस्तु को प्राप्त करने की इच्छा का तथा दूसरी ओर प्रत्यक्ष अथवा परोक्ष रूप में उसके उत्पादन के लिए आवश्यक श्रम एवं समय का मुद्रा के माध्यम से माप तौल किया जाय। अन्य लोगों द्वारा इस दिशा में उठाये गये कदमों के महत्वपूर्ण होने पर भी उनके द्वारा की गयी प्रगति इतनी बड़ी थी कि वास्तव में उन्होंने इस नये दृष्टिकोण को प्रस्तुत किया, और ऐसा करने में उन्होंने एक नये युग का सूत्रपात किया। इसमें वह तथा उनसे पहले व बाद में आने वाले अर्थशास्त्री नये विचारों का आविष्कार नहीं कर रहे थे, वे तो सामान्य जीवन के परिचित विचारों को निश्चितता तथा विशुद्धता प्रदान कर रहे थे। वास्तव में एक साधारण व्यक्ति जिसमें विश्लेषण करने की क्षमता न हो, द्रव्य को वास्तविकता की अपेक्षा प्रयोजन तथा प्रसन्नता को अधिक निकट से तथा अधिक यथार्थरूप से मापने का साधन मानता

जाने वाले विरोध पर निरन्तर जोर दिया: और *Smithianismus* (स्मिथवाद) शब्द का प्राचीन प्रयोग अब बुरे अर्थ में होता जा रहा है। बुष्टान्त के लिए नीज द्वारा (*Politische Aekonomie*, अध्याय III) इस प्रकार के विरोधों की *Wealth of Nations* से उद्धृत एक लम्बी सूची देखिए। फाइलबोजेन (*Feilbogen*) के *Smith und Turgot* तथा जैस (*Zeyss*) के *Smith und der der Eigennutz* को भी देखिए।

1 कृषि-अर्थशास्त्रियों तथा अनेक प्राचीन लेखकों में, जिनमें हैरोस (*Harris*), कैंटिलोन (*Cantillon*), लौक, बार्बॉन (*Barbon*), पेट्टी (*Petty*) के नाम उल्लेखनीय हैं, मूल्य के उत्पादन की लागत से सम्बन्धों को प्रदर्शित किया था। यहाँ तक होन्स भी इन्हीं में से थे जिन्होंने स्पष्टरूप से इस ओर संकेत किया कि सम्पन्नता भूमि तथा समुद्र से प्रकृति की उन्मुक्त देनों को प्राप्त करने तथा संचित करने में मनुष्य द्वारा लगाये गये श्रम एवं समय पर बहुत कुछ निर्भर रहती है *proventus terrae et aequae, labor et parsimonia* (जल तथा बल की उपज परिश्रम से प्राप्त होती है)।

है। इसका आंशिक कारण यह है कि वह इसे मापने के ढंग को नहीं सोचता। अर्थशास्त्र की मापा तकनीकी प्रतीत होती है और साधारण जीवन की मापा से कम वास्तविक मालूम पड़ती है। किन्तु सच तो यह है कि यह अधिक वास्तविक है, क्योंकि इसमें अधिक सतर्कता बरती जाती है और विभिन्नताओं एवं कठिनाइयों को अधिक ध्यान में रखा जाता है।¹

तथ्यों का
अध्ययन।

३४. एडम स्मिथ के समकालीन तथा उसके तुरन्त बाद के विचारकों में से किसी में भी उन जैसी व्यापक एवं सतुलित विचारशक्ति नहीं थी। किन्तु उन विचारकों ने बहुत ही सुन्दर कार्य किया। उनमें से प्रत्येक ने अपनी मेधा के प्राकृतिक मुकाब के आधार पर या उस समय की विशेष घटनाओं से प्रेरित होकर कुछ विशेष प्रकार की समस्याओं पर पूर्णरूप से विचार किया। अठारहवीं शताब्दी के शेष बाल में लिखे गये मुख्य आर्थिक लेख ऐतिहासिक तथा वर्णनात्मक थे और इनमें थमिन्स वर्गों की, विशेषकर खेतिहर क्षेत्रों के आर्थिक वर्गों की दशा पर प्रकाश डाला गया था। आर्थर यंग अपने भ्रमण के अनुपम लेखों को लिखने लगे, इडन (Eden) ने निर्धनों का इतिहास लिखा जो उद्योग के विषय से सम्बन्धित वाद के उद्योग सम्बन्धी इतिहासकारों के लिए आधार तथा एक नमूना सिद्ध हुआ। माल्यस ने इतिहास की सतर्क खोज के द्वारा उन शक्तियों को प्रदर्शित किया जिनसे वस्तुतः विभिन्न देशों में तथा विभिन्न समयों में जनसंख्या की वृद्धि नियमित हुई।

व्यापार पर
बिना किसी
विशेष कारण

एडम स्मिथ के समकालीन तथा उसके तुरन्त बाद के अर्थशास्त्रियों में बेन्थम सबसे प्रभावशाली थे। स्वयं उन्होंने अर्थशास्त्र पर थोड़ा ही लिखा, किन्तु उन्नीसवीं शताब्दी के प्रारम्भ में आंग्ल अर्थशास्त्रियों के उदीयमान वातावरण को व्यवस्थित करने

१. एडम स्मिथ यह भलीभाँति जानते थे कि यद्यपि अर्थविज्ञान को तथ्यों के अध्ययन पर आधारित होना चाहिए, किन्तु वे तथ्य इतने जटिल होते हैं कि इनसे प्रत्यक्षरूप में कुछ भी नहीं सोखा जा सकता। इनकी तो सतर्क विश्लेषण एवं तर्क-वितर्क द्वारा व्याख्या करनी चाहिए। जैसा कि ह्यूम (Hume) ने *Wealth of Nation* में कहा है “अद्भुत तथ्यों का इतना सोदाहरण चित्रण किया गया है कि इस और सार्वजनिक ध्यान आकर्षित होना आवश्यक है।” ठीक ऐसा ही कार्य एडम स्मिथ ने भी किया: वह बहुधा किसी निष्कर्ष को विस्तृत आमजन प्रणाली से सिद्ध नहीं करते। उनकी मुक्तियों के आंकड़े मुख्यतया ऐसे तथ्यों पर आधारित थे जिन्हें हर एक जानता था, जो भौतिक, मानसिक तथा नैतिक थे: किन्तु उन्होंने अपनी मुक्तियों का अद्भुत एवं शिक्षात्मक तथ्यों द्वारा चित्रण किया था। इस प्रकार उन्होंने प्राण और शक्ति का संचार किया, और पाठकगणों को इससे ऐसा लगता था कि वे वास्तविक संसार की, न कि काल्पनिक जगत की, समस्याओं को हल कर रहे हैं। यद्यपि पुस्तक ठीक ढंग से क्रमबद्ध की हुई नहीं है, फिर भी यह विधियों पर लिखित ग्रन्थ का एक नमूना है। प्रो० निकोलसन ने *The Cambridge Modern History*, खण्ड X, अध्याय XXIV में एडम स्मिथ तथा रिकार्ड की अपने अपने क्षेत्रों में उत्कृष्टता का अच्छी तरह वर्णन किया है।

में उनका योगदान था। वह अटल तर्कशास्त्री थे, और उन सब नियंत्रणों एवं बन्धनों के खिलाफ वे जिन्हें लगाने का कोई स्पष्ट कारण ज्ञात नहीं होता। उनकी इन नियंत्रणों एवं बन्धनों के अस्तित्व के औचित्य को सिद्ध करने की माँगों को उस युग की परिस्थितियों से दल मिला। इंग्लैंड ने हर एक नये आर्थिक आन्दोलन के अनुसार शीघ्र ही अपने को परिवर्तित करने की क्षमता के कारण संसार में अनूठी स्थिति प्राप्त कर ली थी, जब कि मध्य यूरोप के राष्ट्र पुरानी पद्धतियों का यथावत अनुकरण करने के कारण अपने महान प्राकृतिक साधनों का लाभ उठाने से वंचित रहे। अतः इंग्लैंड के व्यापारी स्वामाविक रूप से यह सोचने लगे कि व्यापारिक मामलों में प्रथा तथा भावना का प्रभाव हानिकारक है, और कम से कम इंग्लैंड में तो यह प्रभाव कम हो गया है, कम हो रहा है और शीघ्र ही खूप्तप्राय हो जायेगा : बेन्थम के शिष्यों ने यह निष्कर्ष निकालने में क्लिम्ब नहीं किया कि उन्हे प्रथा की अधिक परवाह करने की आवश्यकता नहीं। उनके लिए तो मनुष्य के कार्य की प्रवृत्तियों का इस कल्पना पर विवेचन करना ही पर्याप्त था कि प्रत्येक व्यक्ति सदैव इस बात के लिए जागरूक रहता है कि कौन सा ऐसा रास्ता है जिसका अनुकरण करने से उसके स्वयं के हित में वृद्धि हो सकती है और वह इसे अपनाने के लिए स्वतंत्र है तथा इसे शीघ्र ही अपनाता है।¹

अतः पिछली शताब्दी के प्रारम्भ के आंग्ल अर्थशास्त्रियों के विरुद्ध बहुधा लगाये गये इन दोषों में कुछ सत्य निहित है कि उन्होंने पर्याप्त सावधानी के साथ यह पता लगाने की कोशिश नहीं की कि सामाजिक तथा आर्थिक मामलों में व्यक्तिगत कार्य के विपरीत सामाजिक कार्य का दायरा कहीं तक बढ़ाया जा सकता है, और यह कि उन्होंने प्रतियोगिता की शक्ति तथा इसके होने की तीव्रता का अतिशयोक्तिपूर्ण वर्णन किया : और इस दोषारोपण का भी कुछ आधार है कि कठोर रूपरेखा तथा स्वभाव की कटुता के कारण उनके कार्य को क्षति पहुँची है। इन कमियों का आंशिक कारण बेन्थम का प्रत्यक्ष प्रभाव था, और आंशिक कारण उस युग की भावना थी जिसके कि वह एक

1 उन्होंने अपने आसपास के ध्रुवक अर्थशास्त्रियों को अपनी सुरक्षा की उत्कृष्ट इच्छा से भी प्रभावित किया। वास्तव में वह एक लगनशील सुधारक थे। लोगों के विभिन्न वर्गों के बीच सभी कृत्रिम भेदभावों के वह दुश्मन थे। उन्होंने जोर के साथ यह घोषणा की कि एक व्यक्ति की प्रसन्नता उतनी ही महत्वपूर्ण है जितनी कि दूसरे की, और हर प्रकार के कार्य का उद्देश्य प्रसन्नता के कुल योग में वृद्धि करना होना चाहिए। उन्होंने यह स्वीकार किया कि अन्य बातों के यथावत् रहने पर सम्पत्ति का जितना ही अधिक समान वितरण होगा इस योग में उतनी ही अधिक वृद्धि होगी। तथापि फ्रान्सीसी क्रांति के आतंक से वह इतने आनंदित थे तथा सुरक्षा पर किंचित भी आघात पहुँचने को उन्होंने इतनी बुराईयाँ बतायीं कि एक निर्भीक विश्लेषक होने पर भी उन्होंने अपने मन में तथा अपने शिष्यों में व्यक्तिगत सम्पत्ति की विद्यमान प्रथा के विषय में प्र.यः अन्वदिश्वारूपण अर्थात् संदेह की।

के लगाये गये धिर प्रचलित नियंत्रणों का बेन्थम ने जो विरोध किया था उससे पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में आंग्ल अर्थशास्त्री बहुत प्रभावित हुए।

प्रदर्शक थे। किन्तु इनका आंशिक कारण यह भी था कि ऐसे लोगों ने भी अर्थशास्त्र के अध्ययन पर बहुत कुछ प्रकाश डाला जो दार्शनिक विचारों की अपेक्षा बड़े जोर से कार्य करने वाले थे।

उनमें से बहुतों की तीव्र सामान्यीकरण की ओर अभिनति थी।

§5. जिस शक्ति से मध्य युगों के अन्त के महान् आर्थिक परिवर्तन के समय प्रारम्भ हुई समस्याओं पर विचार किया गया था उससे भी अधिक शक्ति के साथ नेताओं तथा सौदागमियों ने द्रव्य तथा वैदेशिक व्यापार की समस्याओं पर पुनः विचार करना प्रारम्भ किया। प्रथम दृष्टि में यह सम्भव प्रतीत होता है कि वास्तविक जीवन से उनके सम्पर्क, उनके व्यापक अनुभव तथा उनके तथ्यों के विस्तृत ज्ञान के फलस्वरूप उन्हें मानव स्वभाव का विस्तृत सर्वेक्षण कर लेना चाहिए था और अपने तर्कों का व्यापक आधार ढूँढना चाहिए था, किन्तु व्यावहारिक जीवन के प्रशिक्षण और व्यक्तिगत अनुभव के कारण प्रायः उन्होंने बहुत बड़ी तीव्रता से सामान्यीकरण किया।

जहाँ तक द्रव्य तथा वैदेशिक व्यापार का सम्बन्ध है, उनका कार्य सर्वोत्कृष्ट था।

जब तक वे अपने क्षेत्र तक सीमित थे उनका कार्य सर्वोत्कृष्ट था। अन्ध मार्गों की अपेक्षा मुद्रा का सिद्धान्त अर्थविज्ञान का वह भाग है जिसमें सम्पत्ति की इच्छा के अतिरिक्त अन्य किन्हीं मानवीय प्रयोजनों के महत्व की अधिक गणना न करने से केवल धोड़ी ही क्षति होती है। रिकार्डों द्वारा विकसित की गयी निगमन तर्कप्रणाली की प्रतिभापूर्ण विचारधारा इस सम्बन्ध में सुदृढ़ थी।¹

इसके पश्चात् अर्थशास्त्रियों ने वैदेशिक व्यापार के विषय में लिखा और उन अनेक दोषों को दूर किया जो एडम स्मिथ ने इसमें छोड़ दिये थे। मुद्रा के सिद्धान्त के अतिरिक्त अर्थशास्त्र का कोई भी ऐसा भाग नहीं है जहाँ शुद्ध निगमनीय तर्कप्रणाली का



1. बहुधा उन्हें अंग्रेजों की प्रतिमूर्ति कहा जाता है किन्तु यह ठीक नहीं है। उनकी गूढ़ रचनात्मक मौलिकता संसार के सभी देशों में अधिकतम सेवा का प्रतीक है। किन्तु निगमन के प्रति उनकी घृणा तथा गूढ़ तर्कों से आनन्दित होने का कारण उनकी आंग्ल शिक्षा नहीं है अपितु जैसा कि बंगहो ने बतलाया है, इसका कारण उनका सामी (Semite) वंश में उत्पन्न होना था। सामी जाति की प्रायः हर एक शाखा के पास गूढ़ बातों के अध्ययन करने की विशेष सेवा रही है और उनमें से अनेकों का शुकान द्रव्य के व्यापार से सम्बन्धित सौदों में गूढ़ गणनाओं तथा इसके आधुनिक विकास के लिए रहा है। रिकार्डों की कठिन मार्गों से नये तथा अप्रत्याशित परिणामों तक बिना त्रुटि किये पहुँचने की शक्ति से कोई भी भाग्य नहीं बड़ा है। किन्तु एक आंग्लवासी के लिए भी उनके मार्ग का अनुसरण करना कठिन है और प्रायः उनके विदेशी आलोचक उनकी कृति के वास्तविक भाव एवं उद्देश्य का पता न लगा सके क्योंकि वह अपने को कभी स्पष्ट नहीं करते हैं; वह यह कभी भी प्रदर्शित नहीं करते कि पहले एक ओर फिर दूसरी परिकल्पना के आधार पर कार्य करने में उनका क्या ध्येय रहा है और न यह प्रदर्शित करते हैं कि अपनी विभिन्न परिकल्पनाओं के परिणामों को उचितरूप से विधित करने में अनेक प्रकार की व्यावहारिक समस्याओं का किस प्रकार हल निकाला जा सकता है। उन्होंने मूलरूप में प्रकाशन के लिए न लिखकर विशेष कठिनाई की बातों में अपने सन्देशों को, और सम्भवतः अपने कुछ

इतना अधिक उपयोग होता हो। यह सत्य है कि स्वतंत्र व्यापार की नीति के पूर्ण विवेचन में ऐसी अनेक बातों को ध्यान में रखना पड़ता है जो बिलकुल सही अर्थ में आर्थिक नहीं होती, किन्तु इनमें से अधिकांश यद्यपि कृपिप्रधान देशों के लिए, और विशेषकर नये देशों के लिए, महत्वपूर्ण हैं, तथापि जहाँ तक इंग्लैंड का प्रश्न है इतना महत्व अधिक नहीं है।

इस सम्पूर्ण काल में इंग्लैंड में आर्थिक तन्त्रों के अध्ययन की अवहेलना नहीं की गयी। पेटी, आर्थर यंग, ईटन तथा अन्य विचारकों के सांख्यिकीय अध्ययन को टूक (Tooke), मँक़ुलोव तथा पोटेंटर ने विद्वत्ता के साथ आगे बढ़ाया और यद्यपि यह सत्य हो सकता है कि उनके लेखों में सौदागरों तथा पूँजीपतियों के प्रत्यक्ष हित को अनावश्यक रूप से प्रमुखता दी गयी हो, किन्तु अर्थशास्त्रियों के प्रभाव से श्रमिक वर्गों की दशाओं के बारे में संसद द्वारा की गयी अनेक प्रशसनीय जाँचों के बारे में यही बात नहीं नहीं जा सकती। वास्तव में इंग्लैंड में अठारहवीं शताब्दी के अन्त में तथा उन्नीसवीं शताब्दी के प्रारम्भ में सार्वजनिक तथा व्यक्तिगत रूप से एकत्रित किये गये आँकड़ों तथा उस समय रचें गये आर्थिक इतिहासों को अर्थशास्त्र के क्रमिक ऐतिहासिक तथा सांख्यिकीय अध्ययनों का उद्गम माना जा सकता है।

इसके बावजूद भी उनकी कृति में कुछ सकीर्णता थी: यह वास्तविक रूप से ऐतिहासिक थी, किन्तु अधिकांश रूप में "तुलनात्मक" नहीं थी। ह्यम, एडम स्मिथ, आर्थर यंग तथा अन्य लोग अपनी ही नैसर्गिक भेषा से तथा मॉटेस्क्यू के उदाहरण से विभिन्न युगों तथा विभिन्न देशों के सामाजिक तन्त्रों की यदायदा तुलना करने तथा उससे सबका सीखने के लिए प्रोत्साहित हुए। किन्तु किसी ने भी क्रमबद्ध रूप से इतिहास के तुलनात्मक अध्ययन को नहीं समझा। परिणामस्वरूप जीवन के वास्तविक तन्त्रों की खोज करने में समर्थ तथा इसके लिए उद्यत होने पर भी तत्कालीन लेखकों ने अव्यवस्थित रूप से कार्य किया। उन्होंने उन सारे तन्त्रों की अवहेलना की जिन्हें अब हम बहुत महत्व का समझते हैं और उन्होंने स्वयं एकत्रित किये हुए तन्त्रों का भी यथासम्भव सदुपयोग नहीं किया। यह सकीर्णता उस समय और भी बढ़ गयी जब वे तन्त्रों के संकलन के पश्चात् उनके बारे में सामान्य तर्क-वितर्क करने लगे।

मिश्रों के सम्बन्धों की, दूर करने के लिए लिखा था। वे लोभ उनकी तरह कार्पेसील प्रेषित थे जिन्हें जीवन के तन्त्रों का विस्तृत ज्ञान था: और इस कारण भी उन्होंने तन्त्रों के संकलित समूह से कुछ विशेष आगमनों की अपेक्षा सामान्य अनुभव के अनुकूल ध्यापक सिद्धान्तों को अधिक पसन्द किया, किन्तु उनका ज्ञान एकतरफा था: उन्होंने सौदागरों को अच्छी तरह समझा किन्तु श्रमिक वर्ग को वे न समझ सके। उनकी सद्भावनाएँ तब भी श्रमिक वर्ग के साथ थीं, और उन्होंने अपने मित्र ह्यूम के साथ पण्डितों की कि श्रमिक वर्गों को पारस्परिक सहायता के लिए एक साथ होने का ठीक ठीक सही अधिकार है जो कि उनके निषेधताओं को था। आगे दिये गये परिशिष्ट से तुलना कीजिए।

उन्होंने सांख्यिकी तथा श्रमिक वर्गों की दशा की जाँच की अवहेलना नहीं की।

किन्तु तुलनात्मक प्रणाली का उन्हें ज्ञान न था।

सरलता
की इच्छा
से वे कभी
कभी यहाँ
तक तक
करने लगे
कि मानों
सम्पूर्ण
मानव
समाज की
वही
मानसिक
आवृत्तें रही
हों जैसी
कि शहरी
लोगों की
होती हैं।

56. सरलता के लिए रिकार्डों तथा उनके अनुपातियों ने बहुधा मनुष्य को एक स्थिर भाग्य की तरह समझा, और उन्होंने उसकी संख्या में होने वाले परिवर्तनों के अध्ययन करने का अधिक कष्ट नहीं किया। जिन लोगों को वे घनिष्ठ रूप से जानते थे वे शहरी लोग थे, और उन्होंने कभी कभी इतनी सापरवाही से विचार व्यक्त किये कि उनका विलकुल यह अभिप्राय निकलता था कि अन्य अंग्रेज लोग भी अधिकांश रूप में उन्ही लोगों की तरह थे जैसे कि शहर के परिचित लोग थे।

वे इस बात से परिचित थे कि अन्य देशों के निवासियों की अपनी अपनी विशेषताएँ थीं जिनका अध्ययन करना लाभदायक था। जब अन्य देशों के लोग उस अधिक अच्छे मार्ग को जान लेते थे जो कि अंग्रेज उन्हें सिखसाने की तैयार थे तो वे इस प्रकार के अन्तरो को नाममात्र का तथा निश्चितरूप से दूर किये जाने योग्य समझते थे। मस्तिष्क के जिस हल के कारण हमारे कानूनवेत्ताओं ने हिन्दुओं (Hindus) पर आग्ल नागरिक कानून को लागू किया उसी ने हमारे अर्थशास्त्रियों को इस अव्यक्त कल्पना पर सिद्धान्त प्रतिपादित करने को प्रभावित किया कि ससार शहरी लोगो का ही बना हुआ है। जब तक वे द्रव्य तथा वैदेशिक व्यापार पर विचार करते रहे तब तक इस मानसिक मुकाब से बहुत कम क्षति हुई, परन्तु जब वे विभिन्न औद्योगिक वर्गों के सम्बन्धों के विषय में विचार करने लगे तब वे भटक गये। इसके कारण वे श्रम को कारीगर की दृष्टि से देखने की अपेक्षा एक वस्तु कहने लगे, और उन्होंने कारीगर की मानवीय भावनाओं, उसकी सहज-प्रवृत्ति तथा आदतों, उसकी सद्भावना को एक विद्वेष की भावनाओं, वर्षीय ईर्ष्या एवं ससम्नता, ज्ञान के अमान तथा स्वतंत्र एवं जोशपूर्ण कार्य की सुविधाओं के लिए कोई छूट नहीं रखी। अतः उन्होंने माँग तथा सम्मरण की शक्तियों को वास्तविकता की अपेक्षा वही अधिक यात्रिकी तथा निर्दिष्ट बताया : और उन्होंने लाभ तथा मजदूरी के सम्बन्ध में कुछ नियम निर्धारित किये जो कि इतने ने स्वयं उनके समय में ही वास्तव में चरितार्थ न हो सके।¹

1. जहाँ तक मजदूरी का सम्बन्ध है उन्होंने अपने ही अध्ययन क्षेत्र में जो निष्कर्ष निकाले उनमें भी कुछ तर्क सम्बन्धी त्रुटियाँ हैं। इन त्रुटियों के कारणों का पता लगाने पर यह ज्ञात होता है कि इनका कारण विचार व्यक्त करने की असावधानी ही है। किन्तु जिन लोगों को अर्थशास्त्र के वैज्ञानिक अध्ययन की बहुत कम परवाह थी, उन्होंने इन त्रुटियों को तेजी से पकड़ा और श्रमिक वर्गों को अपने स्थान पर सीमित रखने के लिए ही इसके सिद्धान्त को उद्धृत किया। शायद ही अर्थशास्त्र को अन्य किसी विचार-धारा को इतना आघात पहुँचा होगा जितना आर्थिक सिद्धान्तों को सरल बनाने की घोषणा करने वाले 'पिछलम्युओ' (यह शब्द इन लोगों के लिए अर्जन्ती में प्रयोग किया जाता है) से हुआ जिन्होंने बिना आवश्यक शर्तों के ही इन सिद्धान्तों को प्रतिपादित किया। कुमारी मार्टोन्यू (Martineau) ने फंक्टेरी अधिनियमों के विच्छेद कड़े शब्दों में लिखे यद्यपि अपने लेखों द्वारा इन कथनों को प्रभावित किया : और सीनियर ने भी इसी दिशा में लिखा। किन्तु पुपारी मार्टोन्यू वास्तविक अर्थ में एक अर्थशास्त्री नहीं

किन्तु उनकी सबसे बड़ी भूल यह थी कि वे उद्योग की आदतों तथा संस्थाओं में सम्भावित परिवर्तनों का अनुमान न लगा सके। विशेषकर उन्होंने यह नहीं सोचा कि निर्घनों की गरीबी उस कमजोरी तथा अकुशलता का मुख्य कारण है जिनसे वे निर्घन हुए हैं: उन्हें आधुनिक अर्थशास्त्री की भाँति यह विश्वास नहीं था कि श्रमिक वर्गों की दशाओं में अनेक सुधार हो सकते हैं।

समाजवादियों ने मनुष्य की परिपूर्णता का दावा किया था। किन्तु उनके विचार बहुत कम ऐतिहासिक एवं वैज्ञानिक अध्ययन पर आधारित थे, और इन्हें इतनी अधिक मात्रा में व्यक्त किया गया था कि उस युग के व्यवहार-कुशल अर्थशास्त्रियों ने इन्हें घृणा की दृष्टि से देखा। समाजवादियों ने उन सिद्धान्तों का अध्ययन नहीं किया था जिनकी कि उन्होंने आलोचना की और इस बात को प्रदर्शित करने में कोई कठिनाई नहीं हुई कि उन्होंने समाज के वर्तमान आर्थिक संगठन के स्वल्प तथा इसकी कार्यक्षमता को नहीं समझा था। अतएव अर्थशास्त्रियों ने उनके किसी भी सिद्धान्त की सावधानी के साथ जाँच करने की कोशिश नहीं की, और मानव स्वभाव के बारे में तो उन्होंने सबसे कम अनुमान लगाया।¹

किन्तु समाजवादी ऐसे लोग थे जिन्होंने उत्कट रूप से यह अनुभव किया था, और जिन्हें मनुष्य के कार्य के उन गुप्त स्रोतों की कुछ जानकारी थी जिन पर अर्थशास्त्रियों ने ध्यान नहीं दिया। उनकी असम्बद्ध रचनाओं में ऐसे सूक्ष्म एवं विचार-पूर्ण सलाहों का समावेश था जिनसे दार्शनिकों तथा अर्थशास्त्रियों को बहुत कुछ शिक्षा प्राप्त करनी थी। धीरे धीरे उनका भी प्रभाव स्पष्ट होने लगा। काम्टे उनके बहुत श्रुणी थे और जॉन स्टुअर्ट मिल के जीवन में, जैसा कि वे अपनी आत्मकथा में बतलाते हैं, उन्हीं के अध्ययन करने से परिवर्तन उत्पन्न हुआ।

धर्माः उन्होंने यह स्वीकार किया कि आर्थिक सिद्धान्तों को प्रदर्शित करने के लिए कहानी लिखने के पूर्व उन्होंने एक बार में अर्थशास्त्र की किसी पुस्तक का एक से अधिक अध्याय नहीं पढ़ा, क्योंकि उन्हें यह डर था कि कहीं ऐसा न हो कि इससे उनके मस्तिष्क पर आवश्यकता से अधिक दबाव पड़े। और अपनी मृत्यु से पूर्व उन्होंने यह शंका प्रकट की कि क्या अर्थशास्त्र के सिद्धान्त में (जैसा उन्होंने समझा था) कोई सत्यता है। सीनियर ने अर्थशास्त्र का अध्ययन प्रारम्भ करते ही इन अधिनियमों के विरुद्ध लिखा। कुछ वर्षों बाद उन्होंने औपचारिक रूप से अपनी पहले की धारणाओं को बदल दिया। कभी कभी यह कहा गया है कि मंकुलोव इन अधिनियमों के विरोधी थे, किन्तु वास्तव में उन्होंने हृदय से इनका पक्ष लिया। सब-कमिशनरो में टूक (Tooke) सबसे प्रमुख थे जिन्होंने खानों में महिलाओं तथा बच्चों के रोजगार पर लिखी गयी रिपोर्ट से इसके विरुद्ध ठोस कदम उठाने के लिए जनमत को भड़काया।

I माल्टस को जिन्होंने गाडविन के निबन्ध में दी गयी सलाह के अनुसार जन-संख्या के सम्बन्ध में अपने विचार व्यक्त किये थे आंशिक रूप से भिन्न समझना चाहिए। किन्तु यह भी तो वास्तविक रूप से रिकार्डों की विचारधारा को अपनाते वालों में है

मनुष्य के आचरण की उसकी परिस्थितियों पर निर्भरता के लिए उन्होंने अधिक गुआइश नहीं रखी।

आंशिक रूप से प्राणिविज्ञान सम्बन्धी अध्ययनों के प्रभाव के कारण अर्थशास्त्रियों में मानवीय स्वभाव की विमर्शता को ध्यान में रखने की प्रवृत्ति बढ़ रही है।

§7. सम्पत्ति के वितरण की महत्वपूर्ण समस्या के सम्बन्ध में आधुनिक दृष्टिकोण की पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में विद्यमान दृष्टिकोण से तुलना करने पर हम देख चुके हैं कि सभी बड़े परिवर्तनों में तथा तर्कों की वैज्ञानिक शुद्धता में किये गये सभी प्रकार के सुधारों के अतिरिक्त इन पर विचार करने के ढंग में भी आधारभूत परिवर्तन हुए हैं क्योंकि जहाँ प्राचीन अर्थशास्त्रियों के तर्कों के अनुसार मनुष्य के आचरण तथा उसकी कार्यक्षमता को माना को निश्चित समझा जा सकता था, आधुनिक अर्थशास्त्री निरन्तर यह मानते आये हैं कि यह उन परिस्थितियों की देन है जिनमें मनुष्य रहता आया है। अर्थशास्त्र के इस दृष्टिकोण में परिवर्तन का आंशिक कारण यह तथ्य है कि पिछले पचास वर्षों में मानव-स्वभाव में इतनी अधिक तेजी से परिवर्तन हुए हैं कि इन इन पर ध्यान देने के लिए बाध्य होना पड़ता है। इसका प्रांशिक कारण व्यक्तिगत लेखकों, समाजवादियों तथा अन्य लोगों का प्रत्यक्ष प्रभाव रहा है, और आंशिक रूप से प्राकृतिक विज्ञानों का कुछ शाखाओं में इसी प्रकार के परिवर्तन के अप्रत्यक्ष प्रभाव के कारण भी इसमें परिवर्तन हुए हैं।

पिछली शताब्दी के आरम्भ में विद्वानों के गणित-भौतिक वर्ग में क्रमशः प्रगति हो रही थी। इन विज्ञानों में एक दूसरे से बहुत अधिक मिश्रता होने पर भी यह बात सामान्य रूप में पायी गयी कि इनका विषयसार सभी देशों में तथा सभी युगों में स्थिर तथा अपरिवर्तित रहा है। विज्ञान की प्रगति से लोग परिचित थे, किन्तु विज्ञान के विषयसार का विकास करना उनके लिए अनोखी चीज थी। शताब्दी के अन्तिम होने के साथ साथ विज्ञानों के प्राणिविज्ञान सम्बन्धी वर्ग का धीरे धीरे प्रभाव बढ़ रहा था, और लोग जीव-सम्बन्धी विकास के विषय में अधिक स्पष्ट विचार प्राप्त कर रहे थे। वे यह साक्ष्य रहे थे कि यदि किसी विज्ञान का विषयसार विकास की अनेक अवस्थाओं से होकर बढ़ता है तो जो नियम एक अवस्था में लागू होते थे वे शायद ही बिना किसी सशोभन के कभी दूसरी अवस्था में भी लागू होंगे। विज्ञान के विषयसार में होने वाला प्रगति के अनुसार ही विज्ञान के नियमों में प्रगति होनी चाहिए। इस नये विचार का प्रभाव शनैः शनैः उन विज्ञानों तक फैल गया जो मनुष्य से सम्बन्धित हैं। और गटे (Götte), हगेल (Hegel), वास्टे तथा अन्य लोगों का कृतियों में भी यह प्रभाव देखने को मिलता है।

अन्त में प्राणिविज्ञान के विचार में और भी आगे प्रगति हुई: उसके अनुसन्धानों ने विश्व को उसा प्रकार आकर्षित किया जैसे कि प्राचीन काल में भौतिक शास्त्र के अनुसन्धानों ने किया था। भौतिक तथा ऐतिहासिक विज्ञानों के रूप में उल्लेखनाय परिवर्तन हुए। इस सामान्य प्रगति में अर्थशास्त्र ने भी भाग लिया, और यह

अंतर में एक अच्छे उदाहरणों में से है। आर्थात् इतालवी पंडित बस्तियाट (Bastiat) ने, जो कि एक विशद लेखक थे, किन्तु अर्थशास्त्र विचारक नहीं, इस असंगत सिद्धान्त को माना कि प्रतियोगिता के प्रभाव में समाज की प्राकृतिक व्यवस्था न केवल ध्यावहृरि रूप से परिष्कृत विय जा सवने के कारण अन्तु इतलिए भी सबसे अच्छी है कि संव्ान्तिक रूप से इस पर विचार किया जा सकता है।

प्रतिबन्ध मानव जीवन को विनम्रता की ओर अधिकाधिक ध्यान दे रही है तथा इसमें मनुष्य के आचरण द्वारा सम्पत्ति के उत्पादन, वितरण और उपभोग की प्रचलित प्रणालियों को प्रभावित करने एवं इनसे प्रभावित होने के ढंग पर भी अधिक ध्यान दिया जा रहा है। इस नयी प्रगति की ओर सबसे पहले संकेत जॉन स्टुवर्ट मिल की *Principles of Political Economy* में प्रशंसनीय था।¹

मिल के अनुयायियों ने मिल की तरह रिकार्डों के निकटतम अनुयायियों द्वारा अपनयी गयी स्थिति से अलग होने का प्रयत्न जारी रखा। अर्थशास्त्र में यात्रिकों अंश के स्थान पर मानवीय अंश अधिकाधिक महत्वपूर्ण होते जा रहे हैं। जीवित विचारकों का जिक्र न करने पर भी लिफ ससली की ऐतिहासिक जाँचों में तथा बैंगहो, कैरनेस, ट्वॉइनबी तथा अन्य विचारकों की सर्वतोमुखी कृति में नया स्वर दृष्टिगोचर हो रहा है; किन्तु यह सबसे अधिक जेवन्स की कृति में दृष्टिगोचर होना है जिसमें उच्चतम कोटि के विविध प्रकार के गुणों के अनूठे सम्मिश्रण के कारण इस कृति ने आर्थिक इतिहास में एक स्थायी तथा विशिष्ट स्थान प्राप्त कर लिया है।

सामाजिक कर्तव्य का उच्चतर विचार सर्वत्र फैल रहा है। ससद, मुद्रणालय तथा व्याख्यान-मंच में मानवता की भावना अधिक स्पष्ट तथा अधिक उत्कृष्ट प्रतीत होती है। मिल तथा उनका अनुसरण करने वाले अर्थशास्त्रियों ने इस विचार को आगे बढ़ाने में सहायता पहुँचायी, और फिर इन्हें भी इससे आगे बढ़ने में सहायता मिली।

जॉन स्टुवर्ट
मिल ।
अर्वाचीन
आंग्ल
अर्थशास्त्री

आधुनिक
आंग्ल कृति
की विशेष-
ताएँ ।

1 जेम्स मिल ने अपने लड़के को बैथम तथा रिकार्डों के संकीर्ण मतों की शिक्षा दी थी, और उनमें स्पष्टता तथा निश्चितता के लिए मानसिक उत्साह जागृत किया। सन् 1830 में जॉन मिल ने आर्थिक प्रणाली पर एक लेख लिखा जिसमें उन्होंने विज्ञान के गूढ़ रहस्यों की अधिक सूक्ष्म रूपरेखा देने का विचार प्रकट किया। उन्होंने रिकार्डों की इस अत्यन्त कल्पना का सामना किया कि अर्थशास्त्री को सम्पत्ति की इच्छा के अतिरिक्त अन्य किसी प्रयोजन पर अधिक विचार करने की आवश्यकता नहीं। उनका यह मत था कि जब तक इसे स्पष्ट रूप में व्यक्त न किया जाय तभी तक यह भयानक है। उन्होंने स्वयं एक ऐसा ग्रन्थ लिखने की प्रतिज्ञा की जो जानबूझ कर और असं-दिग्ध रूप से इस पर आधारित हो। किन्तु उन्होंने इस प्रण को पूरा नहीं किया। सन् 1848 ई० में महान आर्थिक कृति को प्रकाशित करने के पूर्व उनके सोच-विचार के ढंग में परिवर्तन हो गया था। उन्होंने इसे *Principles of Political Economy, with some of their Applications to Social Philosophy* नाम दिया। (यह, महत्वपूर्ण है कि उन्होंने इसे *Branches of Social Philosophy* नाम न दिया; इंग्राम (Ingram) की *History*, पृष्ठ 154 से तुलना कीजिए) उन्होंने उन तर्कों को कि मनुष्य का एकमात्र उद्देश्य सम्पत्ति प्राप्त करना है या नहीं, किसी ठोस आधार पर पृथक् करने का प्रयत्न नहीं किया। उनके खल में परिवर्तन उनके चारों ओर होने वाले महान परिवर्तनों का एक अंश था, यद्यपि अपने ऊपर पड़ने वाले प्रभाव का उन्हें पूरी तरह पता भी न था।

आर्थिक रूप से इस कारण तथा आर्थिक रूप से ऐतिहासिक विज्ञान की आधुनिक खोज के कारण उनके द्वारा तथ्यों का किया गया अध्ययन अधिक व्यापक तथा अधिक दार्शनिक रहा है। यह सत्य है कि पहले के कुछ अर्थशास्त्रियों का ऐतिहासिक तथा सांख्यिकी कार्य शायद ही कभी पीछे रहा हो। किन्तु अधिकांश जानकारी जो उस समय उनको पहुँच के परे थी, इस समय हर एक को सुलभ है, और वे अर्थशास्त्री भी जिन्हें व्यावहारिक व्यवसाय के सम्बन्ध में मैकुलोच के समान जानकारी नहीं थी और न उनकी तरह जिनका व्यापक ऐतिहासिक अध्ययन था, जीवन के वास्तविक तथ्यों से आर्थिक सिद्धान्त के सम्बन्धों का उनसे भी अधिक व्यापक तथा अधिक स्पष्ट अनुमान लगाने में समर्थ हुए। इसमें उन्हें इतिहास सहित सभी विज्ञानों की प्रणालियों में होने वाले सामान्य सुधारों से सहायता मिली है।

इतिहासी
सिद्धान्त का
परित्याग,
विद्वेषण
का
विकास।

अतः हर प्रकार से आर्थिक तर्कप्रणाली अब पहले की अपेक्षा अधिक यथार्थ है किसी भी प्रकार की खोज के सम्बन्ध में अपनायी जाने वाली मान्यताओं को पहले की अपेक्षा अधिक ठोस यथार्थता के साथ व्यक्त किया जाता है। किन्तु विचारों की इस अधिक यथार्थता का आर्थिक रूप से अपकारी प्रभाव पड़ा है। इससे यह प्रदर्शित हो रहा है कि सामान्य तर्क के पुरातन प्रयोग अब लागू नहीं होते, क्योंकि उन सभी मान्यताओं पर विचार करने तथा यह देखने की कोई भी परवाह नहीं की गयी है कि विशेष विवेचन की दशाओं में ये मान्यताएँ लागू होती हैं या नहीं। परिणामस्वरूप वे अनेक इतिहासी सिद्धान्त नष्ट हो गये जो केवल अज्ञानघानी से व्यक्त किये जाने के कारण सरल प्रतीत होते थे, परन्तु इसी कारण एक एक पक्ष को लेकर विवाद करने वाले लोगों (मूलरूप से पूँजीपति वर्ग के लोगों) के लिए यह एक अस्वाभार बन गया जिससे वे झगड़ा-फसाद करने की सामग्री पाते रहे। इस क्षयकारी कार्य के कारण प्रथम दृष्टि में ऐसा लगता है कि अर्थशास्त्र के सामान्य तर्क का महत्व कम हो गया है किन्तु वास्तव में परिणाम इसके विपरीत हुआ है। इसने धीरे धीरे तथा धैर्य के साथ निर्माण की जाने वाली और भी नयी तथा अधिक मजबूत मशीनों के लिए आधार तैयार किया। इसने हमें जीवन के प्रति अधिक व्यापक दृष्टिकोण अपनाने, धीमी गति होने पर भी अधिक निश्चितता के साथ आगे बढ़ने के योग्य बनाया है और इसी से आर्थिक समस्याओं के कारण उत्पन्न होने वाली सबसे पहले कठिनाइयों के साथ सभर्य करने वाले भले तथा महान व्यक्तियों की अपेक्षा हम अधिक वैज्ञानिक तथा बहुत कम इतिहासी बन पाये हैं। इन लोगों के अग्रगामी कार्य के फलस्वरूप हमारा मार्ग अधिक सरल हो गया है।

इस परिवर्तन को वैज्ञानिक प्रणाली के विकास की प्रारम्भिक अवस्था से, जिसमें परम्परा से प्रकृति के कार्यों को सरल तथा सक्षिप्त धारणों में व्यक्त किया जाता था उस उच्चतर अवस्था की ओर और अधिक बढ़ना माना जा सकता है जिसमें उनका अधिक सतर्कता के साथ अध्ययन किया जाय और उनका वास्तविक रूप में प्रतिनिधित्व हो, भले ही ऐसा करने में सरलता तथा निश्चितता की, और यहाँ तक की बाह्य स्पष्टता की भी, कुछ क्षति हो जाय। इसके फलस्वरूप अर्थशास्त्र में सामान्य तर्कप्रणाली की अधिक, हीन प्रगति हुई, और इस धीड़ी में हर कदम पर विपरीत आलोचना होने पर भी यह

तर्कप्रणाली उस अवस्था की अपेक्षा अधिक दृढ़ है जब यह अपनी स्याति की चरम अवस्था पर था और इसकी सत्ता को बहुत कम चुनौती दी जाती थी।

अब तक हमने हाल में हुई प्रगति को केवल इंग्लैंड के दृष्टिकोण से ही देखा : किन्तु इंग्लैंड में हुई प्रगति समूचे पाश्चात्य जगत में फैली हुई व्यापक गति का केवल एक पहलू है।

§8. विदेशों में अंग्रेज अर्थशास्त्रियों के अनेक अनुयायी तथा आलोचक हुए। अठारहवीं शताब्दी में फ्रान्सीसी विचारधारा में वही के महान विचारको द्वारा निरन्तर प्रगति की गयी, और उन्होंने विशेषकर मजदूरी के सम्बन्ध में, द्वितीय वर्ग के आग्ल अर्थशास्त्रियों में सामान्यता पायी जाने वाली अनेक त्रुटियों एवं भ्रमों को दूर किया। से (Say) के समय से लेकर इस फ्रान्सीसी विचारधारा ने बड़ा ही उपयोगी कार्य किया है। इस विचारधारा ने कुनों जैसा उच्चतम कोटि का मेधावी व रचनात्मक विचारक उत्पन्न किया, जब कि फोरियर (Fourier) सेण्ट सीमन, प्राउधन तथा लुई ब्लैक ने समाजवाद के विषय में अनेक बहुत महत्वपूर्ण तथा बहुत सी उच्छृंखल सलाह दी।

हाल ही में सबसे अधिक सापेक्षिक प्रगति अमेरिका में हुई है। एक पीढ़ी पूर्व 'अमेरिकी विचारधारा' उन संरक्षणवादी अर्थशास्त्रियों की बनी थी जो केरे के नेतृत्व में काम करते थे। परन्तु अब अत्यधिक विचारशील अर्थशास्त्रियों की नयी विचारधाराएं उत्पन्न हो रही हैं, और ऐसे लक्षण दिखायी देते हैं कि आर्थिक विचारों में अमेरिका उसी प्रमुख स्थान को प्राप्त करना चाहता है जो उसने आर्थिक व्यवहार में पहले से ही प्राप्त कर लिया है।

हार्लैंड तथा इटली में, जो आर्थिक विज्ञान के पुराने गढ़ रहे हैं, अब नये जोरा के चिह्न दिखायी दे रहे हैं। इससे भी विशेष आस्ट्रिया के अर्थशास्त्रियों का ओजपूर्ण एवं विरलेपणात्मक कार्य है जो सभी देशों का बहुत कुछ ध्यान आकर्षित कर रहा है।

किन्तु सब कुछ देखते हुए हाल में इस महाद्वीप में सबसे महत्वपूर्ण आर्थिक कार्य जर्मनी में हुआ है। ऐडम स्मिथ के नेतृत्व को स्वीकार करते हुए भी जर्मनी के अर्थशास्त्री अन्य किसी की अपेक्षा रिकार्डों की विचारधारा के आत्म-विश्वास तथा अनुदार संकीर्णता से अधिक मित्र थे। विशेषकर वे स्वतंत्र व्यापार के आग्ल अधिवक्ताओं की इस गुप्त मान्यता का विरोध करते रहे कि इंग्लैंड के सामान एक विनिर्माण करने वाले देश के सम्बन्ध में जो बातें सत्य निकली हैं वे बिना किसी संशोधन के कृपि-प्रधान देशों के सम्बन्ध में लागू होती हैं।

लिस्ट की अद्भुत तथा राष्ट्रीय उत्साह ने इस परिकल्पना (presumption) का सण्डन किया, और यह प्रदर्शित किया कि रिकार्डों की विचारधारा को मानने वालों ने स्वतंत्र व्यापार के परोक्ष प्रभावों पर बहुत थोड़ा ही ध्यान दिया है। जहाँ तक इंग्लैंड का प्रश्न था इनकी अवहेलना करने से कोई अधिक सति नहीं हो सकती थी क्योंकि ये वहाँ मुख्य रूप से लाभदायक थे, अतएव इनसे इनके प्रत्यक्ष प्रभावों का महत्व भी बढ़ गया। किन्तु लिस्ट ने यह प्रदर्शित किया कि जर्मनी में, और इससे भी अधिक

फ्रांसीसी
अर्थशास्त्री।

अमेरिकी
विचारधारा

जर्मनी के
अर्थशास्त्री।

लिस्ट।

अमेरिका में, इसके अनेक प्रत्यक्ष प्रभाव बुरे थे, और उन्होंने यह तर्क दिया कि वे बुराईयाँ इसके प्रत्यक्ष लाभों से बढ़कर थीं। इनमें से उनके अनेक तर्क अमान्य थे, किन्तु कुछ मान्य भी थे। चूंकि आगत अर्थशास्त्रियों ने उन पर ध्यानपूर्वक विचार-विमर्श करने की अपेक्षा की, अतः योग्य सार्वजनिक भावना वाले लोग लोकप्रिय आन्दोलन के उद्देश्य से उनके यक्तिसंगत तर्कों से प्रभावित होकर उनके उन अन्य अर्थशास्त्रिक तर्कों के प्रयोग से सहमत हो गये जो श्रमिक वर्गों को अधिक प्रभावित कर सकते थे।

अमेरिकी विनिर्माताओं ने लिस्ट को अपना अधिवक्ता स्वीकार किया: और उनके सर्वप्रिय ग्रन्थ का विस्तृत विवरण लिस्ट के यश की शुरुआत थी तथा अमेरिकी संरक्षणवादी सिद्धान्तों का कमबद्ध पक्षपोषण था।¹

जर्मन
निवासियों
ने राष्ट्रवाद
के विरुद्ध
एक ओर
व्यक्ति के
शर्तों पर
तथा दूसरी
ओर सार्व-
भौमिकता

जर्मन निवासी यह कहना पसन्द करते हैं कि कृषि-अर्थशास्त्रियों ने तथा एडम-स्मिथ की विचारधारा को मानने वालों ने राष्ट्रीय जीवन को कम महत्व दिया। उन्होंने राष्ट्रीय जीवन के महत्व को एक ओर स्वहित व्यक्तिवाद के लिए तथा दूसरी ओर शिथिल उदार सार्वभौमिकता के लिए परित्याग करना चाहा। वे यह अनुरोध करते थे कि लिस्ट ने देशभक्ति की भावना को उकसाने में बड़ी सेवा अर्पित की, जो व्यक्तिवाद की अपेक्षा अधिक उदार है और सार्वभौमिकता की अपेक्षा अधिक दृढ़ तथा निश्चित है। यह एक सन्देहजनक विषय है कि कृषि-अर्थशास्त्रियों तथा आगत अर्थशास्त्रियों की सार्वभौमिक सहानुभूति उतनी ही दृढ़ रही है जितनी कि जर्मन निवासी सोचते हैं। किन्तु ऐसा कोई प्रश्न नहीं उठता कि जर्मनी के हाल ही के राजनीतिक इतिहास ने वहाँ के अर्थशास्त्रियों को राष्ट्रवाद की दिशा में विचार करने के लिए प्रभावित

1 इस पर पहले ही विचार किया जा चुका है कि लिस्ट ने विभिन्न देशों के एक साथ विकास के लिए आधुनिक अन्तःसंचार की प्रवृत्ति की ओर ध्यान नहीं दिया। उनकी देशभक्ति के जोश ने अनेक प्रकार से उनके वैज्ञानिक निर्णय को बदल दिया। किन्तु जर्मन निवासियों ने उनके इन तर्कों को ध्यानपूर्वक सुना कि हर एक देश को विकास की उन्हीं अवस्थाओं से होकर गुजरना पड़ता है जिनसे इंग्लैंड को गुजरना पड़ा था और इंग्लैंड ने अपने विनिर्माताओं को कृषि-अवस्था से विनिर्माण की अवस्था में प्रवेश करते समय संरक्षण दिया। उनमें सत्य के लिए स्वभाविक इच्छा थी। उनकी पद्धति जर्मनी के सभी विद्यार्थियों द्वारा और विशेषकर इतिहासकारों तथा कानूनवेत्ताओं द्वारा अपनायी जाने वाली तुलनात्मक अध्ययन पद्धति से मिलती जुलती थी, और उनके विचारों का प्रत्यक्ष एवं अप्रत्यक्ष प्रभाव बहुत अधिक रहा है। उनकी *Outlines of a New system of Political Economy*, सन् 1827 ई० में फिलाडेल्फिया में प्रकाशित हुई, और उनकी *Das Nationale System der politischen Ökonomie* सन् 1840 ई० में प्रकाशित हुई। यह एक विवादजनक विषय है कि केरे लिस्ट के बहुत श्रेणी थे। कुमारी हिर्स्ट (Hirst) द्वारा लिखित *Life of List*, अध्याय IV देखिए। उनके सिद्धान्तों के सामान्य सम्बन्धों के बारे में नीज की *Pol. Ek.*, द्वितीय संस्करण, पृष्ठ 440, इत्यादि देखिए।

किया। चारों ओर से शक्तिशाली एवं लड़ाई के लिए उज्वल सेनाओं से घिरे हुए होने के कारण जर्मनी का अस्तित्व केवल दृढ़ राष्ट्रीयता की भावना होने से ही रह सकता था। जर्मनों के लेखकों ने बड़ी उत्सुकता के साथ, शायद आवश्यकता से भी अधिक उत्सुकता के साथ, इस बात पर जोर दिया कि आर्थिक सम्बन्धों में व्यक्तियों की अपेक्षा राष्ट्रों के बीच परमार्थवादी भावनाओं का क्षेत्र अधिक संकुचित होता है।

राष्ट्रीयता के प्रति सहानुभूति रखते हुए भी जर्मन अर्थशास्त्री अध्ययन के प्रति प्रशंसनीय रूप से अन्तर्राष्ट्रीय हैं। उन्होंने आर्थिक तथा सामान्य इतिहास के तुलनात्मक अध्ययन में प्रमुख स्थान प्राप्त कर लिया है। उन्होंने विभिन्न देशों तथा विभिन्न युगों के सामाजिक तथा औद्योगिक विषयों का भी साथ साथ जिक्र किया है, उनको इस प्रकार क्रमबद्ध किया है कि वे एक-दूसरे पर प्रकाश भी डालते हैं तथा व्याख्या भी करते हैं और उन्होंने उन सबका न्यायशास्त्र के सांकेतिक इतिहास के सम्बन्ध में अध्ययन किया है।¹ इस विचारधारा के कुछ सदस्यों का कार्य अतिशयोक्ति के कारण तथा रिकार्डों की विचारधारा के कुछ तर्कों (जिनके प्रवाह तथा प्रयोजन को वे स्वयं भी नहीं समझ सके) के प्रति सकीर्ण घृणा की भावना होने के कारण भविष्य पड़ गया है: इसके फलस्वरूप बहुत ही अभिय तथा नीरस विवाद उत्पन्न हो गया। किन्तु शायद ही कोई ऐसा अपवाद होगा जब इस विचारधारा के प्रमुख अर्थशास्त्रियों में यह सकीर्णता न रही हो। उन्होंने तथा उनके साथियों ने आर्थिक आदतों तथा सस्थाओं के इतिहास का पता लगाने तथा इनके वर्णन करने के विषय पर अन्य देशों में जो कार्य किया है उसका अधिक मूल्य लगाना कठिन होगा। यह हमारे इस युग की अनेक महान उपलब्धियों में से है, और इससे हमारी वास्तविक सम्पत्ति में महत्वपूर्ण वृद्धि हुई है। इसने अन्य किसी चीज की अपेक्षा हमारे विचारको को व्यापक बनाने, अपने स्वतः के ज्ञान में वृद्धि करने, तथा मनुष्य के नैतिक एवं सामाजिक जीवन के विकास और उस दैवी सिद्धान्त को समझने में सहायता पहुँचायी जिसका कि वह एक प्रतीक है।

उन्होंने विज्ञान के ऐतिहासिक वर्णन पर तथा जर्मनी के सामाजिक एवं राजनीतिक जीवन की दशाओं, विशेषकर जर्मनी की तीव्रशाही के आर्थिक कर्तव्यों, पर इसे मुख्यतया लागू करने की कोशिश की। किन्तु हमें भी अद्भुत मेधा से प्रभावित होकर उन्होंने बड़ा सतर्क एवं सूक्ष्म विश्लेषण किया जिससे हमारे ज्ञान में काफी वृद्धि हुई और आर्थिक सिद्धान्त की सीमाओं का काफी विस्तार हुआ।²

1 इस महादीप के अन्य देशों को भाँति जर्मनी में भी इस कार्य को उत्कृष्टता का कारण आंशिक रूप में आजीविका कमाने के जरिये में कानून तथा आर्थिक अध्ययनों का मिश्रण माना जा सकता है। वॉल्बर ने अर्थशास्त्र में जो अंशदान दिया है उसमें इसका अवलंब उदाहरण मिलता है।

2 इन मामलों में अंग्रेज, जर्मनीवासी, आस्ट्रियावासी और वस्तुतः हर एक राष्ट्र वास्तविकता से अधिक दावा करता है। इसका आंशिक कारण यह है कि प्रत्येक राष्ट्र के अपने बौद्धिक गुण होते हैं, और वह विदेशी क्षेत्रों में इनका अभाव पता है। उनकी

के दावांपर
जोर दिया।

तुलनात्मक
पद्धति द्वारा
तथा
सामान्य
इतिहास
एवं न्या-
यशास्त्र के
सम्बन्ध में
आर्थिक
इतिहास के
अध्ययन में
उनका
महान
कार्य।

आर्थिक
सिद्धान्त
तथा
विश्लेषण
में उनका
कार्य।

जर्मन समा-
जवाद।

जर्मन अर्थशास्त्रियों द्वारा व्यक्त किये गये विचारों ने समाजवाद तथा राष्ट्रीय कार्यों के अध्ययन को प्रोत्साहित किया। सत्तार ने समाज के कल्याण के लिए स्वामित्व के प्रचलित अधिकारों को बहुत कम ध्यान में रखते हुए विश्व की सम्पत्ति का उपयोग करने का सबसे पक्का आधुनिक विचार जर्मनी के लेसकों, जिनमें से कुछ यहूदी वंश के थे, से ही ग्रहण किया। वास्तव में अधिक निकट से अवलोकन करने पर यह पता लगता है कि उनका कार्य उतना मौलिक तथा उतना सूक्ष्म नहीं है जितना कि प्रथम दृष्टि में दिखायी देता है: किन्तु इसकी तर्कपूर्ण विलक्षणता इसको अद्भुत शैली, तथा कुछ दशाओं में सुविस्तृत क्रम-बग ऐतिहासिक ज्ञान के कारण इसे बहुत शक्ति मिलती है।

मान्तिकारी समाजवादियों के अतिरिक्त जर्मनी में ऐसे विचारकों का एक बहुत बड़ा समुदाय है जो आधुनिक दशा में व्यक्तिगत सम्पत्ति की ऐतिहासिक प्रामाणिकता को अपर्याप्त प्रदर्शित करने का प्रयास कर रहा है, और व्यापक वैज्ञानिक एवं दार्शनिक आधारों पर व्यक्ति के विरुद्ध समाज के अधिकारों पर पुनर्विचार करने का अनुरोध कर रहा है। हाल ही में जर्मनी की राजनीतिक एवं सैनिक संस्थाओं की अंग्रेजों की अपेक्षा सरकार पर अधिक, और व्यक्तिगत उच्च पर कम, विश्वास करने की स्वाभाविक प्रवृत्ति बढ़ गयी है। और समाज सुधार से सम्बन्धित सभी प्रश्नों में आंग्ल तथा जर्मन राष्ट्रों को एक दूसरे से बहुत कुछ सीखना है।

इस बात की कुछ आशंका है कि सत्तक वैज्ञानिक विश्लेषण के अत्यन्त कठोर तथा कम प्रचलित कार्य की अवहेलना हो सकती है।

किन्तु इस समय के ऐतिहासिक ज्ञान तथा सुधारवादी उत्साह में यह आशंका लगी रहती है कि कहीं आर्थिक विज्ञान के एक कठिन किन्तु महत्वपूर्ण भाग की अवहेलना न हो जाये। अर्थशास्त्र की ख्याति के कारण कुछ मात्रा में सत्तक एवं कठिन तर्कों की अवहेलना हुई है। विज्ञान के प्राणिविज्ञान सम्बन्धी दृष्टिकोण की बढ़ती हुई प्रधानता के कारण आर्थिक नियम एवं माप के विचारों का स्थान गौण हो गया, जैसे कि मानों के विचार इतने कठिन तथा बेमौज थे कि इनको वर्तमान तथा निरन्तर बदलते हुए आर्थिक गठन में लागू नहीं किया जा सकता था। किन्तु प्राणिविज्ञान से हमें यह शिक्षा मिलती है कि रीढ़दार गठन सबसे अधिक विकसित होता है। आधुनिक आर्थिक गठन रीढ़दार है और जो विज्ञान इससे सम्बन्ध रखता है उसकी बेरीढ़दार नहीं होना चाहिए। इसमें कोमलता एवं भावुकता के उस स्पर्श का होना आवश्यक है जो इसे संसार के वास्तविक रूप के अधिक अनुकूल बनाता है, किन्तु तब भी इसकी रीढ़ की हड्डी सत्तक तर्कप्रणाली एवं विश्लेषण की होनी चाहिए।

कमियों के विषय में अन्य लोग जो शिकायतें करते हैं उन्हें यह भलीभाँति नहीं समझता। किन्तु इसका सबसे मुख्य कारण यह है कि किसी नये विचार का सामान्यतया धीरे धीरे विकास होने और बहुधा अनेक देशों में इसके साथ साथ विकास होने के कारण प्रत्येक देश इसे अपना ही कहने का दावा कर सकता है, और इस प्रकार हर एक देश सम्भवतया दूसरे की मौलिकता को कम समझता है।

परिशिष्ट (ग)¹

अर्थशास्त्र का विषयक्षेत्र तथा इसको प्रणाली

§1. कुछ ऐसे भी लेखक हैं जिनकी कॉम्टे की भाँति यह विचारधारा है कि समाज में मनुष्य के कार्य के किसी लाभदायक अध्ययन के क्षेत्र का सम्पूर्ण सामाजिक विज्ञान के साथ सह-अस्तित्व होना चाहिए। वे यह तक करते हैं कि सामाजिक जीवन के सभी पहलू इतने घनिष्ठरूप से सम्बन्धित हैं कि उनमें से किसी एक का विशेष अध्ययन करना निरर्थक होगा, और वे अर्थशास्त्रियों से यह आग्रह करते हैं कि वे विभिन्न प्रकार से कार्य करना समाप्त कर दे और एक एकीकृत एवं सभी पहलुओं पर विचार करने वाले सामाजिक विज्ञान की सामान्य प्रगति की ओर अपने को लगावें। किन्तु समाज में मनुष्य के कार्यों का विस्तार इतना अधिक फैला हुआ है और इतने विविध प्रकार का है कि किसी एक बौद्धिक कार्य से इसका विश्लेषण एवं स्पष्टीकरण करना कठिन है। स्वयं कॉम्टे तथा हर्बर्ट स्पेंसर ने इस सम्बन्ध में सबसे उत्कृष्ट ज्ञान तथा महान मेधा प्रदर्शित की है। उन्होंने अपने विस्तृत सर्वेक्षणों तथा ज्ञानसूचक सकेतों से विचारों के क्षेत्र में युगान्तर तो ला दिया है, किन्तु इससे उनके द्वारा एक एकीकृत सामाजिक विज्ञान के निर्माण का प्रारम्भ नहीं हुआ।

जब तक यूनान की कुशाग्र किन्तु अधीर मेधा से सभी भौतिक विषयों के स्पष्टीकरण के लिए एकमात्र आधार ढूँढ निकालने का आग्रह किया गया तब तक भौतिक विज्ञानों में प्रगति मन्द रही, और आधुनिक युग में उनकी तीव्र प्रगति का कारण यह है कि अब व्यापक समस्याओं के प्रत्येक पहलू पर अलग से विचार किया जाता है। इसमें संदेह नहीं कि प्रकृति की सभी शक्तियों में एकता विद्यमान है, किन्तु इसे ढूँढ निकालने में जो भी प्रगति हुई है वह निरन्तर विशिष्ट प्रकार के अध्ययन से प्राप्त ज्ञान पर निर्भर रही है। प्रकृति के समूचे क्षेत्र के यदाकदा व्यापक सर्वेक्षण से हुई प्रगति भी किसी प्रकार कम महत्व की नहीं है। और इसी प्रकार ध्यानपूर्वक किये गये विस्तृत कार्य की उस सामग्री की पूर्ति के लिए आवश्यकता है जिसके फलस्वरूप मविष्य में आने वाले युगों में सामाजिक संगठन के विकास को प्रभावित करने वाली शक्तियों को हमारी अपेक्षा अधिक अच्छी तरह समझा जा सकता है।

किन्तु दूसरी ओर कॉम्टे की इस बात को पूर्णरूप से मानना पड़ेगा कि यहाँ तक भौतिक विज्ञानों में भी, जो लोग सीमित क्षेत्रों में मुख्यतया काम कर रहे हों उन्हें इनसे मिलते जुलते क्षेत्रों में काम करने वाले लोगों के साथ निरन्तर घनिष्ठ सम्पर्क बनाये रखना चाहिए। जो विशेषज्ञ कभी भी अपने विषयक्षेत्र से परे अवलोकन नहीं करते वे सम्भवतः चीजों को वास्तविक रूप में नहीं देख सकते। वे जितना भी ज्ञान संकलित करते हैं उसका बहुत कुछ भाग तुलनात्मक दृष्टि से कम महत्व का होता है।

अनुभव तथा भौतिक विज्ञान के इतिहास से यह ज्ञात होता है कि एक एकीकृत सामाजिक विज्ञान चाहे जितना ही वांछनीय हो, असम्भवनीय होता है।

कॉम्टे में अत्यधिक विशिष्टीकरण की बुराइयों का ठीक चित्रण किया है,

किन्तु वह यह सिद्ध करने में असफल रहे कि इसमें बुराईयाँ बिलकुल ही न होनी चाहिए।

वे पुरानी समस्याओं के विस्तार पर नाराज करते हैं जिनकी कि बहुत कुछ महत्ता समाप्त हो गयी है और नये दृष्टिकोणों के अपनाये जाने के कारण इनका स्थान नये प्रश्नों ने ले लिया है, और वे उस महान प्रकाश को प्राप्त नहीं कर पाते जो प्रत्येक विज्ञान के चारों ओर के विषयों के भाष्य इसकी प्रगति की तुलना करने तथा समानता प्रदर्शित करने से मिल सकता है। अतः कॉम्प्टे ने यह आग्रह कर अच्छी सेवा अर्पित की है कि सामाजिक विषयों की एकाग्रता मौखिक विज्ञान की अपेक्षा सामाजिक विज्ञान में केवल एक विषय के ही विशेषज्ञों के कार्य को अधिक महत्वहीन बना देगी। इसे स्वीकार करके मिल आगे लिखते हैं: 'एक व्यक्ति जो और कुछ नहीं है सम्भवतः एक अच्छा अर्थशास्त्री नहीं बन सकता। सामाजिक विषय जो एक दूसरे पर प्रभाव डालते हैं और परस्पर प्रभावित होने हैं पूरक से सही रूप में नहीं समझे जा सकते किन्तु इससे यह किसी भी प्रकार सिद्ध नहीं होता कि समाज की मौखिक एवं औद्योगिक वस्तुओं से उपयोगी सामान्यीकरण नहीं निकाले जा सकते, किन्तु इससे केवल यही सिद्ध होता है कि वे सामान्यीकरण आवश्यक रूप से मध्यता के एक निश्चित रूप तथा सामाजिक उत्थान की एक निश्चित अवस्था से सम्बद्ध होने चाहिए।'¹

आर्थिक शक्तियाँ बहुत-बहुत: सामाजिक रूप से मिश्रित न होकर

§2. यह मत्व है कि अर्थशास्त्र में अध्ययन की जाने वाली शक्तियों में विगमन प्रणाली डम तथ्य के कारण सुविधाजनक होंगी है कि उनके सम्मिश्रण की प्रणाली मिल के अनुसार सामाजिक न होकर गतिविज्ञान से सम्बन्धित है। अर्थात् जब हम दो प्रकार की आर्थिक शक्तियों के प्रभाव को जानते हैं—जैसे कि उदाहरण के लिए मजदूरी की दर में वृद्धि तथा व्यवसाय में काम बढिनाई होने से इसमें थम की पूर्ति पर अनेक प्रकार से पटने वाले प्रभाव हम किसी निश्चित प्रकार के अनुभव की प्रतीक्षा किये बिना बहुत तरह उनके संयुक्त प्रभाव की पूर्व-सूचना दे सकते हैं।²

1 मिल द्वारा लिखित *On Compe*, पृष्ठ 82 देखिए। कॉम्प्टे द्वारा की गयी मिल की आलोचना से यह सामान्य नियम स्पष्ट होता है कि अर्थशास्त्र की प्रणाली एक क्षेत्र के विवेचन में एक व्यक्ति स्वयं अपनी कार्यपद्धति की उपयोगिता की पुष्टि करते समय लगभग निश्चितरूप से सही होता है और अन्य लोगों की कार्यपद्धति की उपयोगिता को अस्वीकार करते समय गलत होता है। अमेरिका, इंग्लैंड तथा अन्य देशों में समाजशास्त्र की ओर आधुनिक प्रवृत्ति बढ़ने से अर्थशास्त्र तथा सामाजिक विज्ञान की अन्य शाखाओं के गहन अध्ययन की आवश्यकता समझी गयी है। किन्तु सम्भवतः इसके लिए समाजशास्त्र शब्द का प्रयोग करना पूर्ण उपयुक्त न होगा क्योंकि यह दावा किया जाता है कि सामाजिक विज्ञानों का एकीकरण पहले से ही दृष्टिगोचर हो रहा है: और यद्यपि समाजशास्त्र के नाम पर कुछ सर्वोत्कृष्ट गहन अध्ययन प्रकाशित किये जा चुके हैं किन्तु यह सन्देहपूर्ण है कि एकीकरण के लिए अब तक किये गये प्रयत्नों में भावी पीढ़ियों (जिनके पास इस समय की अपेक्षा इस विशाल कार्य के लिए साधन कम अपर्याप्त होंगे) के निदेशन के लिए मार्ग तैयार करने तथा अप्रत्याशित आपत्तियों के समीप सावधानी के स्तम्भ गाड़ देने के अतिरिक्त कोई महान सफलता नहीं मिली है।

2 मिल ने ऐसा कर सकने की सीमा का बढ़ा चढ़ाकर वर्णन किया है और

किन्तु यंत्रविज्ञान में भी निगमनीय तर्कों की लम्बी शृंखलाएँ प्रत्यक्षरूप से प्रयोगशाला की घटनाओं पर ही लागू होती है। मित्र मित्र प्रकार के उपादानों तथा वास्तविक संसार की शक्तियों के जटिल एवं अनिश्चित संयोजन के साथ कार्य करने के लिए अपने ही बलबूते में कदाचित् ही वे पर्याप्त भाग्य दर्शन दे सके। इस उद्देश्य के लिए निश्चित प्रकार के अनुभव की सहायता ली जानी चाहिए, और निरन्तर नये तथ्यों के अध्ययन, नये आगमनों को सोजवनीन से मेल खाते हुए, और बहुधा इन्हीं के अनुसार इसका प्रयोग करना चाहिए। दृष्टान्त के रूप में एक अगमिता पर्याप्त यथार्थता के साथ यह गणना कर सकता है कि किस कोण पर लोहे की चादरों से बनाया गया जहाज घात जल में अपनी स्थिरता को नहीं बनाये रख सकेगा। किन्तु तूफान में इसकी स्थिति की पूर्व सूचना देने से पहले वह स्वयं अनुभवी नाविकों के पर्यवेक्षणों से, जिन्होंने एक सामान्य समुद्र में इसकी गति का अवलोकन किया है, लाभ उठायेगा। अर्थशास्त्र में जिन शक्तियों पर विचार किया जाता है वे यंत्रविज्ञान की अपेक्षा अधिक असत्य, कम निश्चित, कम प्रसिद्ध होती हैं, और इनमें अधिक विभिन्नता पायी जाती है। जिस उपादान पर ये शक्तियाँ क्रियाशील होती हैं वह अधिक अनिश्चित तथा कम सजातीय होता है। पुनः वे दशाएँ जिनमें विशुद्ध यंत्र-विज्ञान की सरल नियमितता की अपेक्षा आर्थिक शक्तियाँ रासायनिक विज्ञान की स्पष्टरूप से दिखायी देने वाली बाल्पनिकता से मिश्रित होती हैं, न तो स्वल्प हैं, न महत्वहीन ही हैं। उदाहरण के लिए एक व्यक्ति की आय में थोड़ी सी वृद्धि से सामान्यतया प्रत्येक दिशा में उसकी सरोदारियाँ कुछ बढ़ेगी : किन्तु इसमें अधिक वृद्धि होने से उसकी आदतें बदल सकती हैं, सम्भवतः इससे उसका स्वामिमान बढ़ सकता है और यह भी हो सकता है कि छोटी मोटी चीजों की बिलकुल ही परवाह न करे। एक उच्चतर सामाजिक स्तर से निम्नतर स्तर की दिशा में फैशन के फैलने के फलस्वरूप उच्चतर वर्ग में फैशन समाप्त हो सकता है। और इसके अतिरिक्त निर्धनों की देखरेख के प्रति हमारी बड़ी हुई उत्सुकता के कारण मुक्तहस्त से दान मिल सकता है, या इसके कुछ रूपों के लिए बिलकुल भी आवश्यकता न रहे।

अन्त में रसायनशास्त्री जिस पदार्थ का अध्ययन करता है वह सदैव एक सा रहता है, किन्तु जीवविज्ञान की भाँति अर्थशास्त्र का ऐसे पदार्थों से सम्बन्ध रहता है जिनके आन्तरिक स्वरूप एवं ढाँचे तथा बाह्यरूप निरन्तर बदल रहे हैं। रसायनशास्त्री की पूर्व सूचनाएँ इस अव्यक्त वरपना पर आधारित होती हैं कि जिस गमूने पर कार्य किया जाता है उसका यही रूप होता है, या कम से कम इसमें गिलावट इतनी कम होती है कि इसको नगण्य गिना जा सकता है। किन्तु वह भी प्राणियों के सम्बन्ध में विचार करते

इसके कारण वह अर्थशास्त्र में निगमन प्रणालियों के प्रचुर रूप में प्रयोग होने का दावा करते हैं। उनके (Essays) के अन्तिम भाग ; उनके Logic के भाग VI और विशेषकर इसके नवें अध्याय को देखिए। उनकी Autobiography के पृष्ठ 157-161 को भी देखिए। उनके व्यवसाय की अपेक्षा उनकी व्यावहारिकता आर्थिक प्रणाली के सम्बन्ध में विभिन्न प्रकार की धारणा रखने वाले अनेक लेखकों को भाँति कम अतिरिक्त थी।

यंत्रवत् मिश्रित होती हैं।

किन्तु अर्थशास्त्र का किसी भौतिक विज्ञान के साथ निकट सम्बन्ध नहीं है।

यह श्यापक जर्म में प्राणि विज्ञान की एक शाखा है।

समय विशेष प्रकार के अनुभव से अधिक दूर तक नदाचित् ही सुरक्षित रूप से विवरण कर सकता है : उमे मुख्यतया विश्वास करना चाहिए कि किस प्रकार एक नयी औपधि मनुष्य के स्वास्थ्य को प्रभावित करेगी, और यह किसी निश्चित प्रकार के रोग वाले व्यक्ति को प्रभावित करेगी, और कुछ सामान्य अनुभव प्राप्त करने के बाद विभिन्न शारीरिक गठन वाले व्यक्तियों या अन्य औपधियों के साथ इसके नये सम्मिश्रण से अप्रत्याशित परिणाम निकल सकते हैं।

यदि हम व्यावसायिक स्नातक तथा बैंक, व्यापारिक सभों अथवा सहकारिता के पूर्णरूप से आर्थिक सम्बन्धों के इतिहास को देखे तो हम पायेंगे कि कार्य करने की जो पद्धतियाँ कुछ समय तथा स्थानों में सफल रही हैं वे अन्य समयों तथा स्थानों में समान रूप से अमफल हुई हैं। कभी कभी तो इस प्रकार की विभिन्नता का कारण केवल सामान्य बोध, या आचरण की नैतिक शक्ति या परस्पर विश्वास करने की आदतों में अन्तर रहा है। किन्तु बहुधा इस प्रकार की विभिन्नता की व्याख्या करना अधिक कठिन है। किसी एक समय अथवा स्थान में लोग एक दूसरे पर बहुत विश्वास करते हैं और सर्व-साधारण की भलाई के लिए स्वयं त्याग करते हैं, किन्तु ऐसा कुछ निश्चित दिशाओं में किया जाता है, किसी अन्य समय या स्थान में इस प्रकार की चीजों का अभाव हो सकता है, किन्तु तब इनकी दिशाएँ भिन्न होंगी और इस प्रकार के परिवर्तन के कारण अर्थशास्त्र में निगमन का क्षेत्र सीमित हो जाता है।

किन्तु इस समय हमारे उद्देश्य के लिए व्यक्ति की विनम्रता की अपेक्षा जाति की विनम्रता अधिक महत्वपूर्ण है। यह सत्य है कि व्यक्तिगत आचरण अंशतः स्वच्छन्द रूप से और अंशतः सुविधित नियमानुसार बदलता है। दृष्टान्त के लिए यह सत्य है कि श्रमिकों के झगड़े में शामिल भजदूरी की औसत आयु इस बात की पूर्ण सूचना देने का एक महत्वपूर्ण अंग है कि यह क्या रुख लेगा। किन्तु जैसा कि अधिकांशतया विभिन्न स्थानों तथा समयों में जोशीले तथा हताश प्रवृत्ति वाले युवक तथा बूढ़ लगभग समान अनुपात में पाये जाते हैं, आचरण की व्यक्तिगत विशेषताएँ तथा आचरण सम्बन्धी परिवर्तन निगमन प्रणाली के सामान्य प्रयोग में उतनी बाधाएँ नहीं डालते जितनी कि सर्व-प्रथम प्रतीत होती है। इस प्रकार प्रकृति तथा विशेषण की प्रगति के बारे में ध्यानपूर्वक पूछताछ करने से, आरोग्य विज्ञान (therapeutics) तथा अर्थशास्त्र दोनों में नये नये नियम लागू हो रहे हैं और किसी कार्य की निरन्तर बढ़ती हुई विभिन्नता के अकेले तथा मिश्रित प्रभाव के सम्बन्ध में बिना किसी विशेष प्रकार के अनुभव के, एक प्रकार की भविष्यवाणी सम्भव हो रही है।

§3. अर्थशास्त्र में विश्लेषण तथा निगमन का कार्य तर्क की कुछ लम्बी शृंखलाएँ तैयार करना नहीं है, अपितु इतना कार्य तर्क की अनेक छोटी छोटी कड़ियों द्वारा एक सुसम्बद्ध तर्क शृंखला तैयार करना है। किन्तु यह कोई नगण्य कार्य नहीं है। यदि अर्थशास्त्री तीव्रतापूर्वक बिना गम्भीरता के तर्क करे तो वह अपने कार्य के हर मोड़ पर सम्भवतया बुरे सम्बन्ध स्थापित करेगा। उसे विश्लेषण तथा निगमन का बड़ी सावधानी के साथ उपयोग करना है, क्योंकि एकमात्र उनकी सहायता से ही वह सही तथ्यों का चयन कर सकता है, उनको ठीक प्रकार से श्रेणीबद्ध कर सकता है, और व्यवहार

विश्लेषण
तथा निग-
मन का
कार्य।
स्पष्टीकरण
तथा
पूर्व सूचना

मे, विचारों तथा पथ-प्रदर्शन में सलाह देने में उनका प्रयोग कर सकता है। और जिस प्रकार हर प्रकार का निगमन निश्चित रूप से कुछ आगमनों पर आधारित रहता है, उसी प्रकार हर आगमनीय क्रिया में विश्लेषण तथ्य निगमन का निश्चित रूप से अस्तित्व रहता है और इन्हें इसमें शामिल किया जाता है। अथवा इसी चीज को दूसरे रूप में व्यक्त करते हुए यह कह सकते हैं कि विगत का विवरण तथा भविष्य की पूर्व सूचना दो भिन्न क्रियाएँ नहीं हैं, किन्तु इसमें एक ही क्रिया को प्रतिकूल दिशाओं में लागू किया जाता है, इसमें एक में परिणाम से कारण तथा दूसरे में कारण से परिणाम का अनुमान लगाया जाता है। स्मोलर ठीक ही कहते हैं "व्यक्तितगत कारणों का ज्ञान" प्राप्त करने के लिए हमें "आगमन की, जिसका अन्तिम निष्कर्ष निगमन में निहित तर्क विधि की व्युत्क्रम-विधि अपनाने के अतिरिक्त और कुछ नहीं है, आवश्यकता होती है। आगमन और निगमन एक ही प्रवृत्तियों पर, एक से विश्वास पर, और हमारे तर्क की एक ही आवश्यकताओं पर आधारित है।"

हम किसी वृत्तान्त का केवल तभी पूर्ण विवरण दे सकते हैं जब सब से पहले उन सभी वृत्तान्तों की खोजबीन करे जिनसे यह प्रभावित हो सकता है, और यह भी देखें कि ये इसे कितनी प्रकार से प्रभावित करती हैं। इनमें से किसी भी तथ्य अथवा सम्बन्ध के बारे में जहाँ तक हमारा विश्लेषण अपूर्ण है वहाँ तक हमारे स्पष्टीकरण में त्रुटि हो सकती है। और इसमें छिपी हुई अनुमित से आगमन का सुजन किया जाता है जो यद्यपि सम्भवतः युक्तिसंगत ज्ञात होती है किन्तु फिर भी झूठी होती है। जिस सीमा तक हमारे ज्ञान तथा विश्लेषण पूर्ण है, हम केवल अपनी मानसिक क्रिया को अपवृत्त करके भविष्य के विषय में लगभग उतनी ही निश्चितता से निष्कर्ष निकालने तथा पूर्व सूचना देने में समर्थ हुए हैं जितने से हम समान ज्ञान के आधार पर विगत को स्पष्ट कर सकते थे। सबसे पहले की सीढ़ी से आगे पहुँचने पर ही पूर्व सूचना की निश्चितता तथा स्पष्टीकरण की निश्चितता के बीच अन्तर पैदा होता है : क्योंकि पूर्व सूचना देने की प्रथम सीढ़ी में की गयी त्रुटि दूसरी सीढ़ी में पहुँचने पर सचि त हो जायेगी और तीव्र रूप घातक बन लेगी। जब कि विगत के विश्लेषण करते समय, त्रुटि इस प्रकार से सचि त नहीं होती, क्योंकि प्रत्येक सीढ़ी में पर्यवेक्षण अथवा लिपिबद्ध इतिहास से सम्भवतया नये रूप से परीक्षण किया जायेगा। किसी तथ्य के स्पष्टीकरण में ज्वार के इतिहास में किसी ज्ञात तथ्य के स्पष्टीकरण में तथा अज्ञात तथ्य की पूर्व सूचना देने में आगमनीय एवं निगमनीय, दोनों समान क्रियाओं को लगभग एक ही प्रकार से उपयोग में लाया जाता है।¹

अतः यह हमेशा ध्यान में रखना चाहिए कि यद्यपि पर्यवेक्षण अथवा इतिहास से हमें यह बतलाया जा सकता है कि एक घटना ठीक उसी समय घटी थी जबकि दूसरी घटी थी, या इसके बाद घटी थी, किन्तु इनसे यह भालूम नहीं किया जा सकता कि क्या पहली घटना के कारण ही दूसरी घटना घटी। ऐसा तो केवल तथ्यों के ऊपर तर्क का प्रयोग करने से ही ज्ञात हो सकता है। जब यह कहा जाता है कि इतिहास की किसी

की क्रिया भी विपरीत दिशाओं में इसी प्रकार का कार्य है।

तथ्यों की व्याख्या करने में कठिनाइयाँ।

¹ मिलर की Logic, भाग VI, अध्याय III,

खास घटना से यह या वगुक्त जिखा मिलती है तो उन सभी दशाओं की औपचारिक गणना नहीं की जाती जो कि घटना के घटते समय विद्यमान थी। इनमें से कुछ को अव्यक्त रूप से, यदि अचेतन रूप से न भी तो, असम्बद्ध मान लिया जाता है। यह कल्पना किसी खास दशा में ही न्याय-संगत मानी जा सकती है, किन्तु यह नहीं भी मानी जा सकती। अधिक विस्तृत अनुभव तथा अधिक सतर्क खोज-बीन से यह प्रदर्शित किया जा सकता है कि जिन कारणों से वह घटना घटी उनमें अन्य बातों का भी हाथ रहा है। सम्भवतः उन्होंने यहाँ तक कि उस घटना के घटने में रोड़ा डाला हो जो उनके दावजूद भी ऐसे कारणों से घटी जिन पर किसी का ध्यान तक भी न गया हो।

हाल ही में हमारे ही देश में समकालीन घटनाओं के सम्बन्ध में उत्पन्न वाद-विवादों से यह कठिनाई प्रमुख बना दी गयी है। जब कभी उनमें से कोई निष्कर्ष निकाला जाय जिसका कि विरोध होने लगे तो इसकी एक प्रकार से परीक्षा होनी जरूरी हो जाती है, विरोध में स्पष्टीकरण दिये जाते हैं, नये तथ्यों को प्रकाश में लाया जाता है। पुराने तथ्यों का परीक्षण किया जाता है और उन्हें पुनः क्रमबद्ध किया जाता है, और कुछ दशाओं में इनसे उनके विपरीत निष्कर्ष निकालने में सहायता ली जाती है जिनके लिए इनकी दुहाई दी जाती थी।

विश्लेषण की कठिनाई तथा इसकी आवश्यकता दोनों ही इस तथ्य से बढ गयी हैं कि कोई भी दो आर्थिक घटनाएँ सभी बातों में एक समान नहीं होती। निस्सन्देह दो सरल गीण वृत्तान्तों में परस्पर घनिष्ठ समरूपता पायी जा सकती है; दो खेतों के पट्टों की ज़रतें लगभग एक से हो कारणों से प्रभावित होती है; पंचनिर्णय (Arbitration) मण्डल को सौंपे गये मजदूरी के दो प्रश्नों से साररूप में एक ही प्रश्न उठता है। किन्तु कभी भी यहाँ तक कि थोड़ी मात्रा में भी यथार्थरूप से पुनरावृत्ति नहीं होती। चाहे दो प्रश्न कितने ही समान हों, हमें यह निर्णय करना है कि इन दोनों में पाये जाने वाले अन्तर की व्यावहारिक रूप से महत्वहीन होने के कारण अवहेलना की जा सकती है। और दो प्रश्नों के एक ही स्थान तथा समय से सम्बन्धित होने पर भी ऐसा करना बहुत सरल नहीं होता।

सुदूर भूतकाल से लिखे गये प्रथम दृष्टि पर आघारित साक्ष्य की अविश्वसनीयता।

यदि हम सुदूर काल के तथ्यों के विषय पर विचार कर रहे हों तो हमें तब से समूचे आर्थिक जीवन के स्वरूप में होने वाले परिवर्तनों के लिए छूट रखनी चाहिए; चाहे इस समय की कोई भी समस्या अपने वास्तविक रूपों में इतिहास में लिपिबद्ध अन्य किसी घटना से कितनी भी मिलती जुलती हो, सम्भवतः उनके वास्तविक स्वरूप में विद्यमान आधारभूत अन्तर का अधिक निकट से जाँच करके पता लगाया जा सकता है। जब तक ऐसा न हो तब तक एक प्रश्न से दूसरे के सम्बन्ध में कोई युक्तिसंगत तर्क नहीं निकाला जा सकता।

§4. इसके पश्चात् हम सुदूर भूतकाल के तथ्यों के साथ अर्थशास्त्र के सम्बन्ध पर विचार करेंगे।

आर्थिक इतिहासकार का कार्य विविध

आर्थिक इतिहास के अध्ययन के अनेक उद्देश्य हो सकते हैं और तदनुसार इसकी अनेक प्रणालियाँ हैं। सामान्य इतिहास की एक शाखा मानते हुए इसका उद्देश्य हमें यह

समझने में सहायता पहुँचाता है कि "अनेक समयों में समाज का संस्थापन काँचा क्या रहा है, विभिन्न प्रकार के सामाजिक वर्गों का क्या स्वरूप रहा है तथा उनका एक-दूसरे के प्रति क्या सम्बन्ध रहा है": इसमें ये प्रश्न उठाय जा सकते हैं कि "सामाजिक आस्तित्व का क्या भौतिक आधार रहा है, जावन का आवश्यकताएँ तथा सुविधाएँ कैसे पैदा हुई हैं, किस संगठन के फलस्वरूप धर्म सुलभ हुआ है तथा इसका मार्ग निर्देशन हुआ है, किस प्रकार से इस प्रकार पदा को गयीं बाजों का विवरण किया गया है, वे कान-सा सत्याएँ ह जो इस दशा तथा विवरण में आश्रित रहा है, तथा इसी नीति बाये भी ।"

चूँकि यह स्वयं ही रोचक तथा महत्वपूर्ण है, अतः इसके लिए बहुत अधिक विश्लेषण की आवश्यकता नहीं हाता। और इसके लिए जिस किसा चाज का आवश्यकता हाती है उसके आधिकार भाग का एक सक्रिय तथा जिज्ञासु व्याक्त द्वारा स्वयं पूर्ति का जादी है। धार्मिक तथा नैतिक, बौद्धिक तथा सौन्दर्यमय, राजनीतिक तथा सामाजिक वातावरण के ज्ञान से ओतप्रोत होकर आर्थिक इतिहासकार हमारे ज्ञान के सफ़्दार में वृद्धि कर सकता है, और नये तथा बहुमूल्य विचारों को बतला सकता है, यद्यपि उसने स्वयं उन्हीं लगावों तथा आकस्मिक सम्बन्धों के अवलोकन से अपने को सतुष्ट कर लिया हो जिनका पता लगाने के लिए गहराई में जाने की आवश्यकता नहीं होती।

किन्तु स्वयं उसके बावजूद भी उसके उद्देश्यों का क्षेत्र निश्चितरूप से इन सीमाओं से भी परे होगा, और इसमें आर्थिक इतिहास के आन्तरिक अधिप्राय की खोज करने, प्रगति तथा प्रथा के पतन के रूढ़ियों तथा ऐसे अन्य विषयों के उद्घाटन के निमित्त किये गये कुछ प्रयास भी शामिल होंगे जिन्हें हम अब अधिक समय के लिए प्रकृति द्वारा प्रदान किये गये अन्तिम तथा पेशावे स्थ्य मानने को तैयार नहीं हैं। वह विषय की घटनाओं से वर्तमान के मार्गदर्शन के लिए अनुमितियों का सुझाव देने से भी अपने को पूर्णरूप से नहीं रोक सकता। और वास्तव में मानव मस्तिष्क अपने सम्मुख स्पष्ट रूप में प्रस्तुत की गयी घटनाओं के आन्तरिक सम्बन्ध के विषय में अपने विचारों में शुभ्यता से घुणा करता है। वस्तुओं की किसी निश्चित क्रम से एक साथ रखने, और चेतन अथवा अवैतन रूप से (*Post hoc ergo propter hoc*) की राय मात्र देने से इतिहासकार अपने ऊपर मार्गनिर्देशक के रूप में कुछ उत्तरदायित्व ले लेता है।

उदाहरण के लिए इंग्लैंड के उत्तर भाग में निश्चित भौतिक जगान पर लम्बे समय के लिए दिये जाने वाले पट्टों की शुरुआत से कृषि तथा वहाँ के लोगों की सामान्य दशा में महान सुधार हुआ किन्तु यह अनुभूति निकालने के पूर्व कि यही सुधार का एकमात्र अथवा यहाँ तक कि मुख्य कारण रहा है, हमें इस बात का पता लगाना चाहिए कि ठीक उस समय कौन कौन से अन्य परिवर्तन हो रहे थे, और उनमें से प्रत्येक के कारण कितना कितना सुधार हुआ है। दृष्टान्त के लिए हमें कृषि उपज की कामतो तथा सीमान्त प्रान्तों में नागरिक कानून की स्थापना करने में होने वाले परिवर्तनों के प्रभावों को ध्यान में रखना चाहिए। ऐसा करने के लिए सावधानी तथा वैज्ञानिक प्रणाली के अपनाये की

प्रकार का होता है।

सूक्ष्म विश्लेषण सभी के लिए आवश्यक नहीं:

किन्तु विगत से वर्तमान के लिए मार्ग निर्देशन प्राप्त करने में इसकी आवश्यकता होती है।

आवश्यकता होती है। और जब तक ऐसा नहीं किया जाता तब तक लम्बे पट्टों की पद्धति की सामान्य प्रवृत्ति के बारे में कोई विश्वसनीय अनुमान नहीं निकाली जा सकती। और यहाँ तब कि जब ऐसा ही भी जाय तब भी हम इस अनुभव से, उदाहरण के लिए, वर्तमान आयरलैंड में अनेक प्रकार की कृषि उपज के स्थानीय तथा विश्व-बाजारों के स्वरूप में, सोने तथा चाँदी के उत्पादन तथा उपभोग इत्यादि में सम्भावित परिवर्तनों को दृष्टि में बिना रखे लम्बे समय के लिए पट्टे देने की प्रणाली का सुझाव नहीं रख सकते। भूमि पट्टों का इतिहास पुराविद् रोचकता से पूर्ण है, किन्तु जब तक आर्थिक सिद्धान्त की सहायता से सतर्कतापूर्वक विश्लेषण एवं व्याख्या न की जाय तब तक इस प्रश्न पर कोई विश्वसनीय प्रकाश नहीं पड़ता कि अब किसी देश में भूमि-पट्टे के किस रूप को अपनाया सर्वोत्तम होगा। इस प्रकार कुछ सोच यह तक देते हैं कि चूँकि आदि-कालीन समाज की भूमि पर संयुक्त अधिकार होता था, अतः भूमि के रूप में व्यक्तिगत सम्पत्ति को निश्चित रूप से एक अस्वाम्याधिक तथा सक्रमण कालीन व्यवस्था मानना चाहिए। अन्य लोग समान विश्वास से यह तर्क-वितर्क करते हैं कि चूँकि भूमि के रूप में निजी सम्पत्ति की सीमा का सम्बन्ध के साथ विस्तार हुआ है, अतः यह मविष्य में होने वाली प्रगति के लिए आवश्यक है। किन्तु इतिहास से इस विषय पर वास्तविक शिक्षा का पता लगाने के लिए भूतकाल में भूमि की सामान्य जोत के प्रभावों की व्याख्या करने की आवश्यकता होती है जिससे यह पता लग सके कि उनमें से प्रत्येक का कदा तक सदैव एक सा प्रभाव पड़ता है तथा आदती, ज्ञान, सम्पत्ति तथा मानव जाति के सामाजिक संगठन में परिवर्तन होने से इस प्रभाव में कहाँ तक अन्तर पड़ता है।

उद्योग, घरेलू तथा वैदेशिक व्यापार में धार्मिक निकायो (guilds) तथा अन्य निगमों एवं संधों द्वारा निर्मित पेशों का इतिहास इससे भी अधिक रोचक तथा शिक्षा-प्रद है, वे अपनी विशेष मुविधाओं को जनता के लाभ के लिए उपयोग में लाते थे। किन्तु इस विषय पर एक पूर्ण पचनिर्णय देने तथा इससे भी बढ़कर यह कि हमारे अपने समय में इससे उचित मार्ग निर्देशन प्राप्त करने के लिए न केवल अनुभवों इतिहासकार के विस्तृत सामान्य ज्ञान तथा सूक्ष्म प्रेरणाओं की आवश्यकता होती है, अपितु एकाधिकार, वैदेशिक व्यापार तथा कर आपात इत्यादि से सम्बन्धित अनेक सबसे नवित विश्लेषणों तथा तर्कों की समझना भी आवश्यक है।

तब यदि आर्थिक इतिहासकार का उद्देश्य विश्व के आर्थिक नियम के छिपे हुए स्रोतों को ढूँढ़ना है, और भूतकाल से वर्तमान के मार्ग दर्शन के लिए प्रकाश प्राप्त करना है तो उसे प्रत्येक ऐसे साधन से लाभ उठाना चाहिए जो एक ही नाम या बाह्य रूप में निहित वास्तविक अन्तर का तथा नाममात्र के अन्तर से भिन्न दिखायी देने वाली वास्तविक समानताओं का पता लगाने में सहायता पहुँचाता है। उसे प्रत्येक घटना के वास्तविक कारणों के खनन करने का यत्न करना चाहिए और इसमें से प्रत्येक को उचित महत्त्व देना चाहिए। इन सबके अतिरिक्त उसे परिवर्तन के अधिक दूर के कारणों का पता लगाना चाहिए।

नौसेना के काम धन्धों से एक समानता ली जा सकती है। निर्जीव उपकरणों से लड़ाई करने के विवरण उस समय के सामान्य इतिहास के विद्यार्थियों के लिए बड़े उपयोगी सिद्ध हो सकते हैं, किन्तु आज के नौसेना के नायक के लिए, जिसे युद्ध के लिए विलकुल ही मित्र सामग्री का उपयोग करना होता है इनसे बम पथ-प्रदर्शन मिलता है। अतएव जैसा कि कप्तान महान (Al. L. N.) ने प्रशंसनीय रूप से प्रदर्शित किया है, आधुनिक नौसेनापति विमत की युद्धकला की अपेक्षा फौजी दाँवपेच (strategy) की ओर अधिक ध्यान देता है। उसका किन्हीं खास सधर्षों की घटनाओं से उतना मतलब नहीं होता जितना कि युद्ध करने के प्रमुख सिद्धान्तों के व्यावहारिक दृष्टान्तों से होता है जिनके फलस्वरूप यद्यपि वह सम्पूर्ण सैनिक ज्ञान को अपने अधिकार में कर लेता है, किन्तु फिर भी इसके प्रत्येक अंग को उपयुक्त प्रोत्साहन देता है। वह व्यापक संचार बनाये रखने पर भी शीघ्र ही शक्ति केन्द्रीय करने में समर्थ होता है, और आक्रमण करने के ऐसे स्थान का चयन करता है जहाँ पर वह प्रचुर सत्या में सेना ला सके।

इसी प्रकार एक व्यक्ति जो किसी समय के सामान्य इतिहास से पूर्णरूप से परिचित हो रणकौशल का ऐसा स्पष्ट चित्रण कर सकता है जिसकी मुख्य रूपरेखा सत्य निकलेगी और यदि यह थोड़ा-थोड़ा गलत भी निकल जाय तो इससे कोई हानि नहीं होगी। क्योंकि सम्भवतः कोई भी ऐसे रणकौशल को नकल नहीं करेगा जिसके उपकरण अब निर्जीव हो गये हैं। किन्तु किसी अभिमान के दाँवपेच को समझने के लिए, विगत के महान सेना नायक के दिलावटी उद्देश्यों से वास्तविक उद्देश्यों को असंग करने के लिए एक व्यक्ति को स्वयं रणकौशल होना चाहिए। और यदि वह कितने भी सकोच के साथ आजकल के युद्ध कलाविदों को बतलाने का उत्तरदायित्व ले जो वे उसके द्वारा लिपिबद्ध कहानी से सीखते हैं तो उसने निश्चित रूप से आजकल तथा उस समय के जिसके बारे में वह लिख रहा है, नौसेना सम्बन्धी दशाओं का पूर्ण विश्लेषण कर लिया होगा। और इस उद्देश्य के लिए बहुत से देशों में लड़ाई के दाँवपेच की कठिन समस्या का अध्ययन करने वाले अनेक विचारकों की कृतियों से मिलने वाली सहायता की इसे अवहेलना नहीं करनी चाहिए। नौसेना के इतिहास में जो बात पायी जाती है वही अर्थशास्त्र में भी लागू होती है।

केवल हाल ही में और बहुत सीमा तक ऐतिहासिक विचारधारा की आलोचनाओं के अच्छे प्रभाव के कारण अर्थशास्त्र में उस विभेद को प्रमुखता दी गयी है जिसका युद्ध में युद्ध कौशल तथा फौजी दाँवपेचों के बीच के अन्तर से सम्बन्ध होता है। युद्ध कौशल से मिलते जुलते आर्थिक संगठन के वे बाह्यरूप तथा घटनाएँ हैं जो अस्थायी अथवा स्थानीय रूचियों, प्रथाओं तथा विभिन्न वर्गों के सम्बन्धों, व्यक्तियों के प्रभाव अथवा उत्पादन के बदलते हुए उपकरणों तथा आवश्यकताओं पर निर्भर रहते हैं। जब कि फौजी दाँवपेच आर्थिक संगठन के उस मौलिक सार के अनुद्वय है जो मुख्यतया उन आवश्यकताओं तथा कार्यों, प्राथमिकताओं तथा अरुचियों पर मुख्यतया निर्भर रहते हैं जो मनुष्य में सभी स्थानों पर मिलते हैं। वास्तव में वे सर्वत्र आकार में एक से नहीं होते, यहाँ तक कि सार में भी विलकुल समान नहीं होते, किन्तु उनमें स्थायित्व तथा सर्वसमीपता का पर्याप्त अंश रहता है जिससे उनको कुछ मात्रा में सामान्य कथनों

नौसेना के इतिहास से ली गयी समानता।

के रूप में रखा जा सकता है, जिससे एक समय के तथा एक युग के अनुभवों से दूसरे समय तथा युग की कठिनाइयों पर प्रकाश डाला जा सकता है।

इस प्रकार का विभेद अर्थशास्त्र में शान्तिकी तथा जैविकीय समानताओं के प्रयोगों के बीच के विभेद से मिलता जुलता है। पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में अर्थशास्त्रियों ने इसे मूर्खता नहीं समझा था। रिकार्डों के लेखों में इसका विशेष उल्लेख नहीं है; और जब उसके कार्य करने की प्रणाली में निहित सिद्धान्तों पर ध्यान न दिया जाय किन्तु उसके द्वारा निकाले गये विवेक निष्कर्षों पर ध्यान दिया जाय, जब इन्हें रुढ़ियों के रूप में परिचित किया जाय और अपने युग अथवा स्थान की दिशाओं के अतिरिक्त अन्य युगों तथा स्थानों का दृष्टांत पर अपरिष्कृत रूप से लागू किया जाय तो ये निस्सन्देह नितान्त बुराई का रूप धारण कर लेती हैं। उनके विचार तेज रखानी (chisels) का माति है जिससे किसी को अंगुलियों को काटना विशेष कर सरल है, क्योंकि इनके हथके बड़े हो कुरूप होते हैं।

एक में
अनेक, अनेक
में एक।

किन्तु आधुनिक अर्थशास्त्री जब उसके अपरिष्कृत रूपों का सार निकालता है, तथा इसमें कुछ मिलाता है, रुढ़ियों को अस्वीकृत करता है किन्तु विरलेपण तथा तर्कों के सिद्धान्तों का विकास करता है, तो वह एक में अनेक को तथा अनेक में एक को पाता है। दृष्टान्त के लिए वे यह साक्ष्य रख रहे हैं कि लगान के विरलेपण का सिद्धान्त आजकल बहू जाने वाले समान तथा साधारणतया गलतों से मध्य युगों के इतिहासकारों द्वारा बर्णित लगान पर अधिकाररूप में लागू नहीं होता। किन्तु तब भी इस सिद्धान्त के प्रयोग का विस्तार हो रहा है, संकुचन नहीं। क्योंकि अर्थशास्त्री यह भी सोच रहे हैं कि उचित सावधानी के साथ सम्यक्ता की हर एक अवस्था में वह अनेक प्रकार की ऐसी चीजों पर भी लागू होता है जो प्रथम दृष्टि में किसी भी प्रकार से लगान की माति प्रतीत नहीं होतीं।

किन्तु वास्तव में फौजी दायपेच सीखने वाला कोई विद्यार्थी युद्ध कौशल की भवहेलना नहीं कर सकता। यद्यपि कोई भी व्यक्ति मनुष्य द्वारा अपनी आर्थिक कठिनाइयों के विरुद्ध किये गये युद्ध कौशल वा विस्तारपूर्वक अध्ययन नहीं कर सकेगा, तब पर भी आर्थिक दायपेच की व्यापक समस्याओं का अध्ययन करना तब तक बहुत कम सार्थक होगा जब तक कि इसमें किसी निश्चित युग तथा देश में मनुष्य की कठिनाइयों के विरुद्ध किये गये सघर्षों के कौशल तथा दायपेच के ठोस ज्ञान का सम्मिश्रण न हो और आगे विद्यार्थी को अपने प्रतिक्षण के लिए, न कि आवश्यक रूप से प्रकाशन के लिए, निजी अवलोकन से कुछ खास प्रकार के विवरणों वा अध्ययन करना चाहिए। और इससे मुद्रण अथवा लेख में वर्तमान अथवा विगत समयों के बारे में प्राप्त प्रमाण की व्याख्या करने तथा इसे आँकने में उसे बड़ी सहायता मिलेगी। वास्तव में प्रत्येक विचारक तथा अवलोकन करने वाला व्यक्ति वातावरण तथा प्रचलित साहित्य से अपने समय के आर विशेषकर अपने पढ़ास के आर्थिक तथ्यों के ज्ञान को सदैव प्राप्त करता है, और वह इस प्रकार अप्रत्यक्षरूप से तथ्यों का, भण्डार प्राप्त कर लेता है जो कभी कभी कुछ विशेष मामलों में सुदूर स्थानों तथा समयों में कुछ ही प्रकार के

तथ्यों के बारे में मिलने वाले सभी अभिलेखों के सार की अपेक्षा अधिक पूर्ण तथा पर्याप्त होना है। किन्तु इसके अतिरिक्त किसी भी विचारशील अर्थशास्त्री के तथ्यों का प्रत्यक्ष तथा औपचारिक अध्ययन, विशेषकर उसी के युग से सम्बन्धित तथ्यों का अध्ययन विश्लेषण तथा सिद्धान्त मात्र के अध्ययन से बढकर होगा। यद्यपि वह उन व्यक्तियों में से एक हो सकता है जो तथ्यों की तुलना में विचार को बहुत ऊँचा समझते हैं, तथा यह सोच सकता है कि पहले से सन्तुष्ट तथ्यों का अध्ययन करना नये तथ्यों के संतुलन की अपेक्षा अधिक अच्छा है। अब यही हमारी सबसे तीव्र आवश्यकता है या इससे मनुष्य द्वारा अपनी मुसीबतों पर विजय प्राप्त करने के कौशल तथा दौर्बल्य में सुधार करने में सबसे अधिक सहायता मिलेगी।

§5. निःसन्देह यह सत्य है कि इस कार्य के एक बहुत बड़े भाग के लिए तीव्र साधारण बुद्धि सापेक्षिक सम्बन्ध के अच्छे ज्ञान तथा जीवन के लम्बे अनुभव की अपेक्षा विस्तृत वैज्ञानिक प्रणालियों की कम आवश्यकता होती है। किन्तु इसके विपरीत बहुत सा ऐसा कार्य है जो इस प्रकार की मशीनों के बिना सरलतापूर्वक नहीं किया जा सकता। नैसर्गिक प्रवृत्ति से ऐसे विचारों का तीव्रता से चयन किया जायेगा तथा उन्हें निश्चित रूप से साथ मिलाया जायेगा जो हमारे सम्मुख आये हुए विवादों से सम्बन्धित हों, किन्तु यह मुख्यतया उन्हीं में से चयन करेंगे जिन्हें हर कोई जानता हो। यह मनुष्य को कदाचित् ही अधिक गहराई तक या उसके व्यक्तिगत अनुभव की सीमाओं से अधिक परे तक ले जाती है।

और ऐसा होता है कि अर्थशास्त्र के न तो ज्ञात कारणों के वे परिणाम, न ज्ञात परिणामों के वे कारण जो सबसे अधिक स्पष्ट होते हैं साधारणतया सबसे महत्वपूर्ण होते हैं। "बहु जिसे देखा नहीं गया है" बहुधा उसकी अपेक्षा जिसे "देखा गया है" अधिक पढ़ने योग्य होता है। जब हम किसी स्थानीय अथवा अस्थायी छिचि वाले प्रश्न का विचार न कर रहे हों, अपितु सार्वजनिक मलाई के लिए दूरदर्शी नीति अपनाने के लिए पथ प्रदर्शन ढूँढ रहे हों, या यदि अन्य किसी कारणवश कारणों के कारण (Causae Causantes) की अपेक्षा तुरन्त के कारणों से कम सम्बन्धित हों, तो विशेषकर यही होगा। क्योंकि अनुभव से यह ज्ञात होता है, जैसी कि भाषा भी की जाती थी, कि साधारण समझ, तथा सहज ज्ञान इस कार्य के लिए पर्याप्त नहीं, और यह भी कि व्यावसायिक प्रशिक्षण से भी एक व्यक्ति सदैव उन कारणों के कारण को अधिक दूर तक ढूँढने का प्रयत्न नहीं करता है जो उसके तुरन्त के अनुभव से परे हों और चाहे वह प्रयत्न भी करे, इससे उस ढूँढ-खोज का ठीक निर्देशन नहीं होता। उसे करने में मदद के लिए प्रत्येक को वाध्य होकर विचार तथा ज्ञान की शक्तिशाली मशीन पर, जो विगत की पीढ़ियों द्वारा पीरे घीरे निर्मित की गयी है, आस्था रखनी चाहिए। क्योंकि वास्तव में व्यवस्थित वैज्ञानिक तर्क ज्ञान के उत्पादन में जो कार्य करता है वह वस्तुओं के उत्पादन में मशीनों के कार्य से मिलता जुलता है।

जब किसी प्रक्रिया को एक ही प्रकार से अनेक बार करना होता है तो साधारणतया उस कार्य को करने के लिए मशीन को इस्तेमाल करना लाभदायक होता है, यद्यपि विस्तार में जब चीजों की विस्मय इतनी बढ़ती है कि मशीनों का प्रयोग करना

सामान्य समझ तथा साधारण बुद्धिमानी से बहुत कुछ विश्लेषण किया जा सकता है, किन्तु सभी उद्देश्यों के लिए अधिक नहीं।

विज्ञान तथा भौतिक उत्पादन की

प्रणालियों में समा-
नता।

हानिकारक होता है तो वस्तुएँ हाथ से ही बनायी जानी चाहिए। इसी भाँति ज्ञान में खोजबीन या तर्क की किसी भी प्रक्रिया में जब किसी कार्य को एक ही प्रकार से बार-बार करना पड़े तो इन प्रक्रियाओं को पद्धति के रूप में अपनाना, तर्क करने की प्रणालियों की व्यवस्था करना तथा तथ्यों को निकालने और उनको कार्य के लिए एक निश्चित स्थायी दृढ़ता के साथ बनाये रखने के लिए एक की भाँति उपयोग में लाना लाभदायक है। और यद्यपि यह सत्य है कि आर्थिक वारण अन्य कारणों से इतने विभिन्न रूपों में मिले हुए होते हैं कि वास्तविक वैज्ञानिक तर्क से बँदाचित् ही हम उस निष्कर्ष के निकट पहुँचते हैं जिसे हम ढूँढ रहे हैं, तिस पर भी जहाँ तक यह पहुँच सक्ती है वहाँ तक इसकी सहायता न लेना मूल्यतापूर्ण होगा। ऐसा करना उतना ही मूल्यतापूर्ण है जितना की विपरीत दिशा में यह बँलपना करना कि केवल विज्ञान से ही सारे कार्य हो सकते हैं और व्यावहारिक अन्तर्बोध तथा प्रशिक्षित साधारण बुद्धि से करने के लिए कोई कार्य शेष नहीं बचेंगा। एव वस्तुशिलपी जिसका व्यावहारिक ज्ञान तथा सौन्दर्यात्मक अन्तर्बोध अविदग्धित हो, यत्र विज्ञान के बारे में जितना ही ज्ञान होने पर भी एक मामूली सा घर बनायेगा। किन्तु एक व्यक्ति जो यत्र विज्ञान के बारे में कुछ भी नहीं जानता वह असुरक्षित रूप से अपना बरवादी बरके उसे बनायेगा। बिना विश्वविद्यालयी शिक्षा की के एक ब्रिडले निवासी (Bridley) इजीनियरिंग के कुछ कार्य को अधिक घटिया बुद्धि वाले व्यक्ति से, चाहे वह कितनी ही अच्छी तरह प्रशिक्षित हुआ हो, अच्छा बर सक्ता है। एक ह्योशियार नर्स जो अपने मरीजों को सहज दया से अध्ययन करती है, एक विद्वान डाक्टर की अपेक्षा कुछ बातों में अधिक अच्छी राय दे सकती है। किन्तु तिस पर भी इजीनियर को बि लेपणात्मक यंत्र विज्ञान के अध्ययन की अवहेलना नहीं करनी चाहिए, न चिकित्सक को ही शरीर विज्ञान की अवहेलना करनी चाहिए।

क्योंकि भौतिक प्रतिभाएँ, जैसे कि शारीरिक निपुणता, उस व्यक्ति की मृत्यु के साथ समाप्त हो जाती हैं जिसके पास ये थी किन्तु प्रत्येक पीढ़ी में विनिर्माण में काम आने वाली मशीनों या वैज्ञानिक खोज की प्रणाली में जो सुधार होते हैं वह अगली पीढ़ी को सौंप दिये जाते हैं। अब उन मूर्तिकारों (sculptors) से अधिक योग्य मूर्तिकार नहीं हैं जिन्होंने पथेनन (Patheon) में काम किया था, कोई भी ऐसा विचारक नहीं जिसमें अरस्तू से अधिक सहज ज्ञान हो। किन्तु भौतिक उत्पादन की भाँति विचारों के उपकरण भी बहुत विकसित होते हैं।

कला तथा विज्ञान के विचार या वे जो व्यावहारिक उपकरणों में सन्निकृष्ट हैं, प्रत्येक पीढ़ी को इससे पहले की पीढ़ियों से मिलने वाले सबसे "वास्तविक" देनों में से हैं। संसार की भौतिक सम्पत्ति यदि नष्ट हो गयी होती तो इसे शीघ्र ही स्थानापन्न कर दिया जाता, किन्तु जिन विचारों से इसे बनाया गया था उनको कायम रखा गया। यदि किसी प्रकार से ये विचार विस्मृत कर दिये जायें, किन्तु भौतिक सम्पत्ति ज्यों की त्यों रहे, तो वह लज्जिताने लगेगा और संसार में पुनः निर्धनता व्याप्त हो जायेगी। और केवल तथ्यों के हमारे ज्ञान को विस्मृत कर दिये जाने पर उन्हें शीघ्र ही पुनः प्राप्त किया जा सकता है बशर्ते कि विचारों के रचनात्मक भाव अक्षुण्ण रहें।

जब कि विचारों के नष्ट हो जाने पर संसार पुनः तमोयुग में प्रवेश करेगा। इस प्रकार सही अर्थ में विचारों की सोज करना तथ्यों के संकलन से कम "वास्तविक" कार्य नहीं है। यद्यपि पश्चादुक्त को कुछ दशाओं में जर्मन भाषा में Reals'ud um (वास्तविक अध्ययन) अर्थात् इस प्रकार का अध्ययन कहते हैं जो Realschulen (विद्या के केन्द्रों) के लिए विशेषकर उपयुक्त है। इस शब्द के सबसे अधिक प्रचलित अर्थ में अर्थशास्त्र के विस्तृत विषय के किसी क्षेत्र का वह अध्ययन सबसे 'वास्तविक' है जिसमें तथ्यों का संकलन तथा उनको सम्बद्ध करने वाले विचारों का विश्लेषण एवं उनकी बनावट का ऐसी मात्राओं में मिश्रण होता है जो ज्ञान की वृद्धि के लिए तथा उस विशेष क्षेत्र में प्रगति को बढ़ावा देने के लिए सबसे उपयुक्त होनी है। और यह क्या है, इसे एकदम तय नहीं किया जा सकता, किन्तु केवल सतर्क तथा विशेष प्रकार के अनुभव से ही तय किया जा सकता है।

§6. अर्थशास्त्र ने सामाजिक विज्ञानों की किसी अन्य शाखा की अपेक्षा अधिक प्रगति की है क्योंकि यह अन्य किसी की अपेक्षा अधिक निश्चिन तथा अधिक यथार्थ है। किन्तु इसके विषयक्षेत्र में वृद्धि होने के साथ साथ इस वैज्ञानिक विशुद्धता में कुछ क्षति हो जाती है, और इस प्रश्न को कि क्या यह क्षति इसके दृष्टिकोण में व्यापकता आने से मिलने वाले लाभों से बढकर है या घटकर है, किसी कठोर विषय से तय नहीं किया जा सकता।

इसमें एक ऐसा विशाल विवादजनक भाषार है जिसमें आर्थिक विचारों का महत्व प्रमुख न होते हुए भी उल्लेखनीय है। और प्रत्येक अर्थशास्त्री को तर्कसंगत रूप से यह निश्चय करना है कि वह स्वयं उस क्षेत्र में कहीं तक अपने परिश्रम को बड़ा सकता है। वह जैसे जैसे केन्द्रीय दृष्टि स्थिति से विचलित होता जाता है, उसी मात्रा में अल्पतम विश्वास के साथ विचार व्यवहार कर सकेगा। और वह जीवन की दशाओं तथा कार्यों के प्रयोजनों से जिन्हें कम से कम कुछ दशाओं में वैज्ञानिक प्रणाली के अन्तर्गत नहीं शामिल किया जा सकता, उतना ही अधिक सम्बन्ध रखता है। जब कभी वह अधिकांश रूप में परिस्थितियों तथा प्रयोजनों से अपने को व्यवन रखता है, जिनके स्पष्टीकरण को किसी निश्चित पैमाने से नहीं मापा जा सकता तो उसे इस पीढ़ी तथा पिछली पीढ़ियों में पर्यवेक्षणों से मिलने वाली लगभग सारी सहायता को तथा देश व विदेश में अन्य लोगों के विचारों को त्याग देना चाहिए। उसे मुख्यतया स्वयं अपने सहज ज्ञान तथा धारणाओं पर आश्रित रहना चाहिए। उसे व्यक्तिगत निर्णय में पाये जाने वाले संशय के साथ ही विचार करना चाहिए। किन्तु यदि सामाजिक अध्ययन के कम प्रत्याय तथा ज्ञानयोग्य क्षेत्रों का अध्ययन करते समय वह अपने कार्य को सावधानी से और इसकी कमियों की पूरी जानकारी से करे तो इस प्रकार उत्कृष्ट सेवाएँ करेगा।¹

1 जिस प्रकार माइकल एंगिलो (Michael Angelo) के नकलियों ने केवल उनकी श्रुतियों की नकल की उसी प्रकार कार्लाइल, रस्किन तथा मोरिस आजकल पुराने नकल करने वाले लोग तो पाते हैं किन्तु उनमें उनकी सुन्दर प्रेरणाओं तथा अन्तर्गत का अभाव होता है।

अर्थशास्त्र के विषय क्षेत्र के विस्तार के साथ-साथ अच्छाई तथा बुराई बढ़ती है। यह सर्वोत्तम है कि प्रत्येक व्यक्ति को अपनी अनुरक्ति के अनुसार अपनी कमियों को कभी न भूल कर काम करना चाहिए।

परिशिष्ट (घ)¹

अर्थशास्त्र में गूढ़ तर्कों का प्रयोग

अर्थशास्त्र में निम्न-
समीक्ष्य तर्कों की सम्बन्धों श्रृंखलाएँ नहीं होतीं ।

§1. विश्लेषण एवं निगमन की सहायता से आगमन द्वारा उचित तथ्यों को एकत्रित किया जाता है, उनको क्रमबद्ध किया जाता है, उनका विश्लेषण किया जाता है, और उनसे सामान्य कथन या नियम निकाले जाते हैं। इसके पश्चात् कुछ समय के लिए निगमन का कार्य मुख्य रहता है। इसकी सहायता से इनमें से कुछ सामान्यीकरणों को एक दूसरे के ससंग में लाया जाता है, इनसे कुछ नये तथा अधिक व्यापक सामान्यीकरणों अथवा नियमों को जो कि प्रयोगात्मक होते हैं निकाला जाता है और इन तथ्यों को संकलित करने, इनका परीक्षण करने तथा इन्हें क्रमबद्ध करने का मुख्य कार्य पुनः आगमन के लिए छोड़ दिया जाता है और इस प्रकार नये नियमों की जाँच-पड़ताल की जाती है और इसे 'प्रमाणित किया' जाता है।

गणितीय प्रशिक्षण के लाभ ।

यह स्पष्ट है कि अर्थशास्त्र में निगमनीय तर्कों के समूहों (Trains) के लिए कोई स्थान नहीं है। किसी भी अर्थशास्त्री ने, यहाँ तक कि रिबार्डों ने भी, इसका प्रयोग नहीं किया। पहले-पहल वास्तव में यह प्रतीत हो सकता है कि आर्थिक अध्ययनों में गणितीय सूत्रों के बहुधा प्रयोग होने से इसके विपरीत राय मिलती है। किन्तु खोजबीन करने के बाद यह ज्ञात हो जायेगा कि इस प्रकार का सुझाव, सम्भवतः उस स्थिति को छोड़कर जब एक विशुद्ध गणितज्ञ आर्थिक कल्पनाओं का गणितीय मनो-विनोद के लिए प्रयोग करता है, अस्वीकार्य है। क्योंकि तब उसका कार्य गणितीय प्रणालियों की क्षमता को इस कल्पना पर प्रदर्शित करना है कि आर्थिक अध्ययन से उनके लिए उपयुक्त सामग्री पुरी की जाती रही। वह सामग्री के लिए कोई भी तर्क-नीकी उत्तरदायित्व नहीं लेता, और बहुधा इस बात से अनभिज्ञ रहता है कि उसकी शक्तिशाली मशीन के भार को सहने के लिए वह सामग्री वितनी अपर्याप्त है। किन्तु गणित में प्रशिक्षण से कुछ सामान्य सम्बन्धों तथा आर्थिक विचारों को सक्षिप्त प्रणालियों को स्पष्टतया व्यक्त करने के लिए सुगठित एवं यथार्थ भाषा में अद्भुत अधिकार प्राप्त होने से सहायता मिलती है। वास्तव में इसे साधारण भाषा द्वारा भी व्यक्त किया जाता है, किन्तु रूपरेखा समानरूप से सुस्पष्ट नहीं हो सकती और इससे भी अधिक महत्वपूर्ण यह है कि भौतिक समस्याओं को गणितीय प्रणालियों द्वारा व्यक्त करने के अनुभव से आर्थिक परिवर्तन के पारस्परिक प्रभाव को अच्छी तरह समझा जा सकता है और किसी अन्य प्रकार से इतने अच्छे ढंग से इसे समझना सम्भव नहीं प्रतीत होता। आर्थिक तथ्यों की खोज करने में गणितीय तर्कों के प्रत्यक्ष प्रयोग से हाल ही में प्रकांड गणितज्ञों को जो बहुत बड़ी सहायता मिली है उससे वे सांख्यिकीय अंशतः एवं सम्मा-

धर्मताओं के अध्ययन तथा सहसम्बन्धी (correlated) सांख्यिकीय सारणियों के बीच एकरूपता की मात्रा को मापने में समर्थ हुए हैं।

§2. यदि हम वास्तविकताओं की ओर न देखें तो हम कल्पनाओं द्वारा विशुद्ध शीशे का महल तैयार कर सकते हैं जो वास्तविक समस्याओं से सम्बन्धित पहलुओं पर प्रकाश डालेगा, और यह ऐसे प्रणालियों के लिए रुचिकर सिद्ध होगा जिनकी हमारी तरह कोई भी आर्थिक समस्याएँ नहीं होती। इस प्रकार के विनोदप्रिय पर्यटन बहुधा अप्रत्याशित रूपों में साकेतिक होते हैं: उनसे मस्तिष्क को अच्छा प्रशिक्षण मिलता है; और जब ठक इनके उद्देश्य को स्पष्ट रूप से समझा जाता है तभी तब इनसे अच्छे परिणाम निकल सकते हैं।

दृष्टान्त के रूप में इस कथन को कि अर्थशास्त्र में द्रव्य की निःप्रबल स्थिति का कारण उद्यम करने का उद्देश्य न होकर वस्तुतः इसके द्वारा प्रयोजन को मापने का कारण है, इस भावना से स्पष्ट किया जा सकता है कि द्रव्य का प्रयोजन को मापने के यंत्र के रूप में प्रयोग किया जाना केवल एक संयोग की बात है, और सम्भवतः यह ऐसा संयोग है जो अन्यत्र दृष्टिगोचर नहीं होता। जब कभी हम किसी व्यक्ति को अपने लिए कोई कार्य करने के लिए प्रेरित करते हैं तो साधारणतया हम उसे द्रव्य का भुगतान करते हैं। यह सत्य है कि हम उसकी उदारता अथवा कर्तव्य की भावना को प्रभावित कर सकते हैं, किन्तु इससे नये प्रयोजनों की पूर्ति न होकर पहले से विद्यमान मुक्त प्रयोजन कार्यरूप में परिणत होते हैं। यदि किसी नये प्रयोजनों की पूर्ति करनी हो तो साधारणतया यह विचार किया जाता है कि इसको लाभप्रद रूप से करने के लिए कितना द्रव्य चाहिए। वास्तव में कभी कभी कृतज्ञता अथवा सम्मान अथवा ख्याति से जब कार्य करने की प्रेरणा मिलती है तो यह भी एक नया प्रयोजन शत होता है: विशेषकर जब यह किसी निश्चित साहाय्य प्रदर्शन का स्थायीरूप धारण कर लेता है, जैसे कि घातु के बने हुए सी० बी० (Companion of the Barb को इंगित करने वाले) अक्षरों को कपड़ों पर पहिने अथवा तारे वाला तकमा पहिने अथवा नाइट की सर्वोच्च पदवी के द्योतक तकमा पहिने का अधिकार प्राप्त करना। इस प्रकार के भेदभाव प्रदर्शित करने वाली चीजें तुलनात्मक रूप में बहुत कम पायी जाती हैं और ये केवल थोड़े से ही कार्यों से सम्बन्धित हैं, और इनसे उन सामान्य प्रयोजनों को नहीं मापा जा सकता है जिनसे लोगों के नित्य प्रति के जीवन-कार्य प्रभावित होते हैं। किन्तु अन्य किसी प्रकार की अपेक्षा इस प्रकार की ख्यातियों से राजनीतिक सेवाएँ बहुधा अधिक सम्मानित होती हैं: अतः हमें इन्हें द्रव्य के रूप में मापने की अपेक्षा ख्यातियों के रूप में मापने की आदत पड़ गयी है। दृष्टान्त के रूप में हम कहते हैं कि अ को अपने दल अथवा अपने राज्य को, जैसी भी स्थिति हो, लाभ पहुँचाने के लिए किये गये परिश्रम के लिए सर की उपाधि उचित ही दी गयी, जब कि ब के लिए लिए सर की उपाधि मिलना असम्माननीय था क्योंकि उसने इतना परिश्रम किया था जिससे बरल का पद मिल सकता था।

कल्पना का स्वतन्त्र रूप से उपयोग करना चाहिए।

दृष्टान्त के रूप में यह विचारणीय है कि अर्थशास्त्र के विज्ञान का भौतिक मुद्दा रहित संसार में अस्तित्व रहता है।

यह विलकुल सम्भव है कि ऐसे भी क्षेत्र हैं जहाँ मौखिक वस्तुओं के रूप में निजी सम्पत्ति के बारे में या जिसे सामान्यतया धन समझा जाता है, किसी ने कभी भी न

मुना हो, किन्तु दूसरों की मलाई की दृष्टि से किये गये प्रत्येक कार्य के लिए सार्वजनिक सम्मानों के रूप में मिलने वाले पुरस्कार की उपाधि की सारणियों द्वारा मापा गया है। ऐसे यदि इन सम्मानों को किसी बाह्य अधिकारी के हस्तक्षेप के बिना एक व्यक्ति से दूसरे व्यक्ति को हस्तांतरित किया जा सके तो ये प्रयोजनों की शक्ति को ठीक उसी सरलता एवं यथार्थता के साथ माप सकते हैं जैसे कि हमारे यहाँ द्रव्य द्वारा मापा जाता है। ऐसे क्षेत्र में इस ग्रन्थ से बहुत कुछ मिलता जुलता एक ग्रन्थ अर्थ सिद्धान्त पर लिखा जा सकता है, यद्यपि इसमें भौतिक वस्तुओं का बहुत-बोड़ा वर्णन किया गया हो, और द्रव्य का तो कही भी वर्णन न हो।

इस बात पर अधिक जोर देना बिल्कुल महत्वहीन हो सकता है, किन्तु ऐसा नहीं है। क्योंकि लोगों के भस्तिष्कों में प्रमुखरूप में पाये जाने वाले प्रयोजनों के अर्थ विज्ञान में मापदण्ड, तथा इच्छा के अन्य एवं उच्चतर लक्ष्यों की अवहेलना कर भौतिक धन को ही पूर्णतया मानने के बीच भ्रम में डालने वाली बातें उत्पन्न हो गयी हैं। आर्थिक दृष्टिकोणों से मापदण्ड के लिए केवल ये ही शर्तें पूरी होना चाहिए कि ये निश्चित और हस्तान्तरित हो। इसके भौतिक रूप ग्रहण करने में व्यावहारिक सरलता रहेगी, किन्तु इसके लिए इस रूप में उपलब्ध होना आवश्यक नहीं।

किन्तु
गम्भीर
कार्य में
वास्तवि-
कताओं को
भलीभाँति
ग्रहण करना
चाहिए।

§3. गूढ़ तथ्यों की खोज करना अच्छा है, बशर्ते कि इसे इसके उचित स्थान तक सीमित रखा जाय। किन्तु इंग्लैंड तथा अन्य देशों में अर्थशास्त्र के कुछ लेखकों ने मानवीय आचरण की प्रवृत्ति के विस्तार का, जिससे अर्थशास्त्र सम्बन्धित है, नाम मूल्य पर लगाया है, और जर्मनी के अर्थशास्त्रियों ने इस बात पर जोर देकर अच्छी सेवाएँ अर्पित की हैं। किन्तु उन्हें यह कल्पना करने में भ्रम उत्पन्न हो गया कि आन्त अर्थशास्त्र के संस्थापकों ने इस बात की उपेक्षा की। अंग्रेजों की यह आदत है कि वे बहुत कुछ पाठकों की साधारण समझ के लिए छोड़ देते हैं, और इस सम्बन्ध में वाक्य समय आवश्यकता से अधिक किया गया है, और इस कारण देश के भीतर तथा बाहर बहुधा गलत धारणा उत्पन्न हुई है। इसके कारण लोगों ने अर्थशास्त्र की नींव को इसकी वास्तविक स्थिति की अपेक्षा अधिक सुकुचित माना और इसे जीवन की वास्तविक दशाओं से वास्तविकता की अपेक्षा कम धनिष्ठ रूप से सम्बन्धित समझा।

जर्मनी के
अर्थशा-
स्त्रियों
में आर्थिक
प्रयोजनों
के विस्तार
पर जोर
देकर अच्छी
सेवा अर्पित
ती है।

इस प्रकार मिल के इस कथन को कि 'राजनीतिक अर्थव्यवस्था में मनुष्य का पूर्णरूप से सम्पत्ति अर्जित करने तथा उसका उपभोग करने में व्यस्त व्यक्ति के रूप में अध्ययन किया जाता है,' प्रमुखता मिली है (Essays, पृष्ठ 138, तथा पुनः Logic, भाग VI, अध्याय IX, अनुभाग 3)। किन्तु यह विस्मृत कर दिया जाता है कि वह वहाँ पर आर्थिक समस्याओं के गूढ़ विषय के प्रसंग में लिखते हैं जिस पर उन्होंने एक बार वास्तव में विचार किया था, किन्तु फिर उन्होंने उस पर न लिखकर 'राजनीतिक अर्थव्यवस्था, तथा सामाजिक दर्शन के कुछ प्रयोग' पर लिखना अधिक उचित समझा। यह भी विस्मृत किया जा चुका है कि वह इसके आगे यह लिखते हैं कि 'मनुष्य के जीवन में सम्भवतः कोई भी ऐसा कार्य नहीं है जिसमें वह धन की इच्छा मात्र के अतिरिक्त किसी प्रभाव से न तो तुरन्त ही प्रभावित होता है और न दीर्घकाल में ही प्रभावित होता है', और लोग यह भूल चुके हैं कि आर्थिक समस्याओं

पर विचार करते समय उन्होंने घन के अतिरिक्त अनेक प्रयोजनों को निरन्तर ही ध्यान में रखा (पहले दिये गये परिशिष्ट स 7 को देखिए)। कुछ भी हो, आर्थिक प्रयोजनों से सम्बन्धित उनके विवेचनों का सार तथा उनकी प्रणाली दोनों ही उनके जर्मनी के समकालीन अर्थशास्त्रियों, और उल्लेखनीय रूप से हरमन (Hermann) से निम्न श्रेणी की थी। व्हीज (Hies) का Politische Ökonomie में यह शिशात्मक तर्क मिलता है कि क्रय न किये जा सकने वाले, मापे न जा सकने वाले आनन्द समयानुसार बदलते रहते हैं, और सम्पत्ता के विकास के साथ बढ़ते जाते हैं। और अंग्रेज पाठक इस सम्बन्ध में साइम (Syme) की Outlines of an Industrial Science को देखें।

वेगनर के स्मरणीय ग्रन्थ के तृतीय संस्करण में आर्थिक प्रयोजनों (Motiv im wirthschaftlichen Handeln) के विश्लेषण के मुख्य मद्दों को यहाँ पर देना उचित होगा। वह उनको अहवादी तथा परमार्थवादी प्रयोजनों में विभाजित करते हैं। अहंवाद सम्बन्धी प्रयोजनों की सख्या चार है। इससे सबसे पहला तथा सबसे कम विच्छिन्न होने वाला प्रयोजन स्वयं अपने आर्थिक हितों के लिए प्रयत्न करना है, और स्वयं अपनी ही आर्थिक जरूरतों की चिन्ता करना है। इसके पश्चात् दण्ड मिलने का भय, तथा पुरस्कार प्राप्त करने की आशा का स्थान है। तीसरी श्रेणी के अन्तर्गत सम्मान प्राप्त करने तथा मान्यता (Geltungsstreben) के लिए यत्नशील रहने का विचार आता है जिसमें अन्य लोगों का नैतिक समर्थन प्राप्त करने, तथा धर्म एवं धृष्टा का भय भी शामिल है। अहंवाद सम्बन्धी प्रयोजनों में व्यवसाय प्राप्त करने की उत्कण्ठा, कार्य करने के आनन्द प्राप्त करने, तथा स्वयं कार्य तथा इसके चारों ओर से मिलने वाले आनन्दों को जिसमें "आखेट करने के आनन्द" सम्मिलित है, प्राप्त करना सबसे अन्तिम प्रयोजन है। परमार्थ सम्बन्धी प्रयोजन वह उत्तेजक शक्ति है जिसके कारण आन्तरिक भावनाओं से मनुष्य नैतिक कार्य को करने के लिए प्रेरित होता है, अपने कर्तव्य को समझता है और स्वयं आन्तरिक रूप से दीपारोपित होने, अर्थात् आत्मा को ठेस पहुँचने के भय से भयभीत होता है। अपने विशुद्ध रूप में यह प्रयोजन 'विवेक का आदेश' प्रतीत होता है जिसका प्रत्येक व्यक्ति यह अनुभव करने के कारण पालन करता है कि उसकी आत्मा में विभिन्न प्रकार से कार्य करने के लिए आदेश देने की शक्ति है, और यह सही आदेश होता है.....। निस्सन्देह इस आदेश का पालन निरन्तर आनन्द के अनुभवों (Lustgefühle) से सम्बन्धित है और इसका पालन न करने का सम्बन्ध कष्ट प्राप्त करने से है। अब यह हो सकता है, और बहुधा होता है, कि ये भावनाएँ विवेक के आदेश की भाँति, अथवा इससे भी अधिक दृढ़ता के साथ, किसी कार्य को करने या न करने के लिए हमें प्रेरित करे या इसमें हिस्सा बटाये। और जहाँ तक इस प्रकार कार्य करने का प्रश्न है इस प्रयोजन में भी अहवादी तत्त्व रहता है, या कम से कम ये दोनों एक साथ मिल जाते हैं।

वेगनर द्वारा
प्रयोजनों
का
वर्गीकरण।

परिशिष्ट (ङ)।

पूँजी की परिभाषाएँ

व्यापारिक पूँजी शब्द के प्रयोग करने से उत्पन्न कठिनाइयों पर पहले ही विचार किया जा चुका है।

§1. भाग 2, अध्याय 4, में यह बतलाया गया था कि साधारण व्यवसाय में पूँजी शब्द, अर्थात् व्यापारिक पूँजी के प्रयोग के सम्बन्ध में अर्थशास्त्रियों के पास सुस्थापित प्रथा वा अनुसरण करने के अतिरिक्त कोई भी विकल्प नहीं होता। इस प्रकार के प्रयोग में बड़ी तथा स्पष्ट असुविधाएँ उठानी पड़ती हैं। दृष्टान्त के रूप में क्रीडा-नौकाओं के निर्माण करने वाले की क्रीडा-नौकाओं को हम पूँजी मानने के लिए वाध्य हो जाते हैं, किन्तु बन्धी को पूँजी में शामिल नहीं करते। अतः यदि वह वर्ष भर बन्धी को किराये पर लेता रहा हो, और ऐसा करते रहने की अपेक्षा एक क्रीडा-नौका किसी बन्धी बनाने वाले को जो कि इसे किराये पर लेता रहा हो, बंध दे और अपने निजी उपयोग के लिए एक बन्धी खरीद ले तो परिणाम यह होगा कि देश की कुल पूँजी के भण्डार में एक क्रीडा-नौका तथा एक बन्धी की कमी हो जायेगी। यद्यपि कोई भी वस्तु नष्ट नहीं हुई है और यद्यपि वचत की वस्तुएँ वही हैं, तथा उनसे पहले की भाँति सम्बन्धित व्यक्ति तथा समाज को बड़े लाभ हैं, और सम्भवतः पहले से भी अधिक बड़े लाभ होते हैं।

इसमें उस सारी सम्पत्ति को सम्मिलित नहीं किया जाता जिससे श्रम के रोजगार में वृद्धि होती है।

यह बात भी सत्य नहीं है कि पूँजी को सम्पत्ति के अन्य रूपों से इस कारण भिन्न समझा जाता है कि इसमें श्रम के लिए रोजगार प्रदान करने की शक्ति अधिक है। वास्तव में जब क्रीडा-नौकाएँ तथा बन्धियाँ व्यापारियों के पास होती हैं और इस प्रकार पूँजी में सम्मिलित की जाती है तो क्रीडा-नौका चलाने या बन्धी चलाने में उस स्थिति की अपेक्षा कम श्रमिकों को रोजगार मिलता है जब कि क्रीडा-नौकाएँ अथवा बन्धियाँ व्यक्तिगत होती हैं और पूँजी में शामिल नहीं की जाती हैं। व्यावसायिक मोजन-गृहों तथा नानवाई की दुकानों (जहाँ सभी उपकरणों की पूँजी में गणना की जाती है) की व्यक्तिगत पाकघावाओं (जहाँ किसी भी चीज की पूँजी में गणना नहीं की जाती) के स्थान पर प्रतिस्थापना करने से श्रम को मिलने वाले रोजगार में वृद्धि होने की अपेक्षा कमी होगी। एव व्यावसायिक मालिक के बीच काम करने में यह सम्भव है कि कर्मचारियों की व्यक्तिगत स्वतंत्रता अधिक मिले, किन्तु यह बिल्कुल निश्चित है कि उनको मौखिक आराम बहुत कम मिलेगा और एक अधिक शिक्षित गैर-सरकारी शासन के अन्दर काम करने की अपेक्षा अपने कार्यों के लिए अनुपात में कम मजदूरी मिलेगी।

इस शब्द के इस प्रयोग के

किन्तु साधारणतया इन असुविधाओं को ध्यान में नहीं रखा जाता, और इस शब्द के इस प्रकार के प्रयोग के प्रचलन में अनेक कारणों का हाथ रहा है। इनमें से एक कारण यह है कि गैर-सरकारी मालिकों तथा उनके कर्मचारियों के बीच के सम्बन्ध

मालिकों तथा उनके द्वारा नियुक्त किये गये व्यक्तियों या सामान्यतया व्यक्त किये जाने वाले पूँजी तथा श्रम के मध्य होने वाले झगड़ों की भाँति कदाचित् ही सामरिक तथा व्यवहार कुशल होते हैं। इस विषय पर कार्लमार्क्स तथा उनके अनुयायियों ने जोर दिया था। उन्होंने स्पष्टतया पूँजी की परिभाषा को इस पर आधारित किया। वे यह मानते हैं कि केवल वही वस्तु पूँजी है जो एक व्यक्ति (या व्यक्तियों के समूह) के स्वामित्व में उत्पादन का साधन हो और सामान्यतया दूसरों के लाभ के लिए मजदूरी पर काम करने वाले किसी तीसरे व्यक्ति के श्रम द्वारा इस प्रकार की वस्तुएँ उत्पन्न करने में लगायी जाती हो कि पहले को दूसरों को लूटने अथवा उनका शोषण करने का पूरा अवसर मिल जाता हो।

दूसरा कारण यह है कि पूँजी शब्द का प्रयोग मुद्रा तथा श्रम वाजार दोनों में सुविवाजनक है। व्यापारिक पूँजी स्वभावतः ऋणों से सम्बन्धित है। कोई भी व्यक्ति जब यह देखता है कि व्यापारिक पूँजी के उपयोग के लिए अच्छा अवसर है तो वह अपने अधिकार में इसकी वृद्धि करने के लिए ऋण लेने में सकोच नहीं करता। इस कार्य में व्यावसायिक सौदों की साधारण अवधि में वह अपने फर्नीचर अथवा अपनी निजी वस्तुओं की अपेक्षा अपनी व्यापारिक पूँजी को ही अधिक सरलता तथा अधिक निरतरता के साथ बन्धक में रख सकता है। अन्त में एक व्यक्ति अपनी व्यापारिक पूँजी के लेखाजोला को अधिक सावधानी के साथ तैयार करता है। वह मूल्य हास का स्वाभाविक रूप से आयोजन करता है; और इस प्रकार वह अपनी सम्पत्ति को बचाव रखता है। वास्तव में एक व्यक्ति जो वर्ष में एक बन्धी को किराये पर लेता रहा हो वह रेल के स्टॉक को विक्री के माल के साथ इसे खरीद सकता है जिसके लिए किराये पर लेने की अपेक्षा बहुत कम व्याज देना पड़ता है। यदि वह तब तक वार्षिक आय को संचित होने दे जब तक कि बन्धी क्षीण न हो जाय तो उसकी संचित आय एक नयी बन्धी खरीदने के लिए पर्याप्त होगी और इस प्रकार उसकी पूँजी का कुल नष्टार इस परिवर्तन से बच जायेगा, किन्तु ऐसा भी हो सकता है कि वह ऐसा न करे: जब कि व्यापारी जब तक उसका मालिक रहा हो अपने व्यवसाय की साधारण अवधि में स्थापान करने के लिए प्रबन्ध करता रहा था।

§2. अब हम सामाजिक दृष्टिकोण से पूँजी की परिभाषाओं पर विचार करेंगे। यह पहले ही बतलाया जा चुका है कि अर्थशास्त्र के गणितीय विवरणों के अधिकांश लेखकों ने सबसे उत्कृष्ट स्थिति को अपनाया है और इसके अनुसार सामाजिक 'पूँजी' तथा 'सामाजिक सम्पत्ति' समान है, यद्यपि इसके कारण वे एक उपयोगी शब्द से वंचित हो गये हैं। किन्तु प्रारम्भ करते समय जो भी परिभाषा एक लेख अपनाता है, वह यह देखता है कि उसके द्वारा इसमें शामिल की गयीं अनेक बातें बाद में उसके सामने आने वाली समस्याओं में विभिन्न प्रकार से प्रवेश करती हैं। और यदि उसकी परिभाषा विशुद्ध हो, तो वह पूँजी के असंख्य तत्त्वों के विषय में उत्पन्न विवाद के आधार को स्पष्ट करने के लिए परिशिष्ट जोड़ने के लिए बाध्य हो जाता है, और यह स्पष्टीकरण सार रूप में अन्य लेखकों के स्पष्टीकरणों से बहुत अधिक मिलता जुलता है। इस प्रकार अन्ततोगत्वा उनमें एक सामान्य मिलाप हो जाता है। और पाठकगण चाहे

प्रचलन में आने के कारण।

सामाजिक पूँजी के सीमांकन में अन्तर होने के कारण जितने भ्रम उत्पन्न होने की आशा की जाती है

उससे कम
ही भ्रम
उत्पन्न होता
है।

कोई भी मार्ग अपनाएँ वदत कुछ समान ही निष्कर्ष पर पहुँचते हैं। यद्यपि इसके रूपों तथा शब्दों की भिन्नता में निहित सार में समता ढूँढ निकालने में कुछ कष्ट वास्तव में होता है। इस प्रकार प्रारम्भ करने की विभिन्नता से जितनी बुराई की आशा की जाती है उससे कम ही बुराई होती है।

सम्पत्ति
को उत्पादन
का साधन
मानते समय
पूँजी शब्द
का प्रयोग
करने में
हम परम्परा
का अनु-
सरण करते
हैं।

आगे, शब्दों में इन अन्तरो के वाक्यबूद भी अनेक पीढ़ियों तथा बहुत से देशों के अर्थशास्त्रियों ने पूँजी की जो परिभाषा दी है उसमें अनुव्यवस्था मिलती है। यह सत्य है कि कुछ ने पूँजी की 'उत्पादकता' पर, और कुछ ने इसकी 'पूर्वक्षा' पर अधिक जोर दिया है, और इन शब्दों में से कोई भी शब्द पूर्णरूप में यथार्थ नहीं है, या विभाजन की किसी बड़ी रेखा को अंकित नहीं करता। बिन्तु यद्यपि ये क्रियाएँ यथार्थ वर्गीकरण के लिए घातक हैं, यह तो एक गौण महत्व का विषय है। मनुष्य के कार्यों से सम्बन्धित चीजों का किसी वैज्ञानिक सिद्धान्त के आधार पर यथार्थता के साथ किसी भी वर्गीकरण नहीं किया जा सकता। वस्तुओं को निश्चित सूचियों को पुलिस अधिनारी अथवा आयात व गे को वसूल करने वालों के पक्ष-प्रदर्शन के लिए कुछ निश्चित श्रेणियों में रखा जा सकता है। बिन्तु इस प्रकार की सूचियाँ स्पष्ट रूप से काल्पनिक होती हैं। हमें आर्थिक परम्परा की भावना को, न कि बक्षर को बनाये रखने में सबसे अधिक सावधानी बरतनी चाहिए। और भाग 2 अध्याय 4 के अन्त में दी गयी सलाह के अनुसार किसी भी बुद्धिमान लेखक ने किसी भी पूर्वक्षा अथवा उत्पादकता के पहलू की अवहेलना नहीं की है किन्तु कुछ लोगों ने एक ओर अधिक प्रकाश डाला है और अन्य लोगों ने दूसरी ओर, जब कि दोनों ही दशाओं में सीमांकन की निश्चित रेखा खींचने में बटिनाई हुई है।

सामाजिक
पूँजी भविष्य
के लिए
साधन
जुटाना है।

अब हम पूँजी पर वस्तुओं के सग्रहागार के रूप में, मनुष्यों के प्रयत्नों तथा त्याग के रूप में विचार करेंगे, जिसे वर्तमान की अपेक्षा भविष्य में लाभ प्राप्त करने के उद्देश्य से मुख्यतया उपयोग किया जाता है। यह विचार तो स्वयं निश्चित है किन्तु तब भी इसकी सहायता से एक निश्चित वर्गीकरण नहीं किया जा सकता। यह विचार लम्बाई के विचार की भाँति निश्चित है किन्तु इसकी सहायता से हम केवल काल्पनिक ढंग के अतिरिक्त सभी दीवालों को छोटी दीवालों से अलग नहीं कर सकते। जंगली व्यक्ति जब अपने को रात्रि में सुरक्षित रखने के लिए पेड़ की शाखाओं को एक साथ रजता है तो वह कुछ पूर्वक्षा प्रदर्शित करता है। वह जब खम्भों तथा छालों से तम्बू बनाता है तो इससे अधिक पूर्वक्षा दिखाता है, और जब वह एक लकड़ी की शोषड़ी बनाता है तो इसे और भी अधिक प्रदर्शित करता है: सम्य व्यक्ति इंद्र अथवा पत्थर के बने पक्के मकानों की शोषड़ियों के स्थान में प्रतिस्थापना करने पर बड़ी हुई पूर्वक्षा प्रदर्शित करता है। ऐसी वस्तुओं को पृथक् करने के लिए जो वर्तमान की अपेक्षा भविष्य में मिलने वाले सन्धि के लिए उत्पादन की जाती हैं, कहें भी विभाजन की रेखा खींची जा सकती है। किन्तु यह काल्पनिक एवं अस्थिर होगी। जिन्होंने विभाजन की एक रेखा को ढूँढ निकाला है वे अपने को अस्थिर अवस्था में पाते हैं। और जब तक वे सम्पूर्ण सचित सम्पत्ति को पूँजी में शामिल नहीं कर लेते तब तक उन्हें ऐसा स्थिर स्थान नहीं मिलता जहाँ वे इस प्रकार का पृथक्करण कर सकें।

फ्रांस के अनेक अर्थशास्त्रियों ने इस न्याय-संगत स्थिति का सामना किया। इन लोगों ने कृषि अर्थशास्त्रियों द्वारा निर्धारित मार्य का अनुसरण करते हुए पूँजी शब्द का 'सम्पूर्ण संचित धन' शब्द (valeurs accumulées) अर्थात् उत्पादन की उपयोग से अधिकता को व्यक्त करने के लिए बहुत कुछ उसी अर्थ में प्रयोग किया जिसमें एडम स्मिथ तथा उनके अनुयायियों ने स्टॉक शब्द का प्रयोग किया। और यद्यपि अभी हाल में उन्होंने इस शब्द को अधिक संकुचित आंग्ल अर्थ में प्रयोग करने की निश्चित प्रवृत्ति दिखायी है, फिर भी जर्मनी तथा इंग्लैंड में कुछ प्रकांड विचारकों ने फ्रांसीसियों की अधिक पुरानी एवं अधिक व्यापक परिभाषा की ओर अपना पर्याप्त झुकाव दिखाया है। यह बात विशेषकर उन लेखकों के सम्बन्ध में उल्लेखनीय है जिन्होंने टर्गें की माँति गणितीय विचार पद्धति की ओर अनुरक्ति दिखायी है। इनमें हर्मेन, जेकन, बालरा, तथा प्रो० पैरेटो, तथा प्रो० फिशर के लेखों में इस शब्द के व्यापक अर्थ को अपनाने के पक्ष में विद्वतापूर्ण तर्क निहित हैं और इनमें उपयोगी सलाह मिलती है। भावमय एवं गणितीय दृष्टिकोण से उनकी स्थिति निर्दिष्ट है। किन्तु वह साधारण भाषा में वास्तविक विवेचन करने की आवश्यकता को बहुत कम ध्यान में रखते हैं, और वे बेगहो की इस चेतावनी को अवहेलना करते हैं कि 'जटिल विषयों में विभिन्न प्रकार के अर्थों को निर्धारित रूप में ही प्रयोग किये जाने वाले इन्ने गिने शब्दों में व्यक्त नहीं करना चाहिए।'²

§3. पूँजी को कड़े रूप से परिभाषित करने के अधिकांश प्रयास, चाहे वे इंग्लैंड

सामाजिक

1 पृष्ठ 45 में बिये गये फुटनोट को देखिए।

हर्मेन कहते थे (Staatswirthschaftliche Untersuchungen, अध्याय III, तथा V) कि पूँजी में वे वस्तुएँ शामिल हैं 'जो ऐसी संतुष्टि के विरस्थापी साधन हैं जिनका विनिमय मूल्य ही।' बालरस (Elements d' Economie Politique, पृष्ठ 197) पूँजी को इस प्रकार परिभाषित करते हैं कि इसमें 'प्रत्येक प्रकार की सामाजिक सम्पत्ति जिसका बिल्कुल ही उपयोग न हुआ हो, या जिसका बहुत धीरे धीरे उपयोग किया जाता हो, हर एक प्रकार का तुष्टियुग जिसकी मात्रा सीमित हो, जो एक बार उपयोग किये जाने पर भी विद्यमान रहती है या एक शब्द में, जिसका एक से अधिक बार प्रयोग किया जा सकता हो, जैसे कि एक मकान, एक प्रकार का फर्नीचर,' शामिल हैं।

नोज ने पूँजी को वस्तुओं का वह विद्यमान भण्डार कह कर परिभाषित किया है 'जो भविष्य में माँग की संतुष्टि के लिए प्रयोग में लाया जाता है।' और प्रो० निक-ल्सन कहते हैं: 'एडम स्मिथ द्वारा बतलायी गयी तथा नोज द्वारा विकसित की गयी विचार पद्धति से यह निष्कर्ष निकलता है: 'पूँजी भविष्य की जरूरतों को प्रत्यक्ष अथवा परोक्ष रूप में संतुष्टि के लिए अलग रखी गयी सम्पत्ति है।' किन्तु यह सारा वाक्यांश, और विशेषकर 'अलग रखी गयी' शब्दों में निश्चितता का अभाव दिखायी देता है, और इसमें सामस्या की कठिनाइयों पर विजय प्राप्त करने की अपेक्षा इनसे बचकर निकलने का प्रयत्न किया गया है।

पूँजी उत्पादन का एक साधन है और इससे पहले तो श्रम को सहायता एवं सहारा मिलता है।

या अन्य देशों में किये गये हों, मुख्यतया इसको उत्पादकता से सम्बन्धित है और इसमें इसकी पूर्वेक्षा की तुलनात्मक रूप से अत्रहेलना की गयी है। इन प्रथाओं में सामाजिक पूँजी का अग्रिमग्रहण (Erwarbskapital) या उत्पादन की आवश्यक वस्तुओं (Produktions-mittel Vorrath) का भण्डार माना गया है। किन्तु इस सामान्य मत पर विभिन्न दृष्टिकोण से विचार किया गया है।

अधिक पुरानी आग्ल प्रथाओं के अनुसार पूँजी में वे चीजे सम्मिलित हैं जो श्रमिक को उत्पादन में सहारा या सहायता देती हैं: अथवा जैसा कि अगो हाल ही में कहा गया है, इसमें वे चीजे शामिल हैं जिनके बिना समान कुशलता के साथ उत्पादन की धालू नहीं रखा जा सकता, किन्तु जो प्रकृति की उन्मुक्त देन नहीं हैं। इसी दृष्टिकोण से उपभोग पूँजी और सहायक पूँजी में विभेद किया गया है और जिसे कि हम पहले देख चुके हैं।

पूँजी के बारे में इस प्रकार का दृष्टिकोण श्रम बाजार के कार्यों का प्रतिफल है, किन्तु यह कमी भी पूर्णरूप से संगत नहीं रहा है। क्योंकि इसमें मालिकों द्वारा कर्मचारियों को उनके कार्यों के लिए प्रत्यक्ष या परोक्ष रूप में दी जाने वाली सभी चीजें जिन्हें मजदूरी पूँजी या पारिश्रमिक सम्बन्धी पूँजी कहते हैं—पूँजी के अन्तर्गत शामिल की जाती हैं, किन्तु फिर भी इसमें अपने ही पालन के लिए या वास्तु शिल्पियों, अभियन्ताओं तथा अन्य व्यावसायिक व्यक्तियों के लिए आवश्यक किसी भी वस्तु को सम्मिलित नहीं किया जाता। किन्तु सगति के लिए इसमें श्रमिकों के सभी वर्गों की कुशलता के लिए आवश्यक वस्तुओं को शामिल किया जाना चाहिए था, और शारीरिक श्रम करने वाले वर्गों तथा अन्य श्रमिकों की विलासित को चीजों को इसमें शामिल नहीं करना चाहिए था।

यदि यह किसी प्रकार इस न्यायसंगत निष्कर्ष तक पहुँचा दी गयी होती तो मालिकों तथा उनके द्वारा नियुक्त किये गये व्यक्तियों के सम्बन्धों के विवेचन में इसका कुछ कम मुख्य भाग होता।¹

1 एडम स्मिथ के आग्ल अनुयायियों द्वारा दी गयी पूँजी की मुख्य परिभाषाएँ इस प्रकार हैं:—रिकाडों ने कहा, 'पूँजी किसी देश की सम्पत्ति का वह भाग है जिसे उत्पादन में लगाया जाता है और यह भोजन, वस्त्र, औजार, कचबेमास, भस्मीयों इत्यादि से जो श्रम को कार्यान्वित करने के लिए आवश्यक है, बनी होती है।' माल्थस ने कहा: 'पूँजी किसी देश के भण्डार का वह अंश है जिसे सम्पत्ति के उत्पादन एवं वितरण में लाभ उठाने के लिए रखा जाता है या लगाया जाता है।' सीनियर ने कहा: 'पूँजी सम्पत्ति का, मानवीय श्रम के परिणाम का एक भाग है जिसे सम्पत्ति के उत्पादन अथवा वितरण के काम में लाया जाता है।' जान स्टुवर्ट मिल ने कहा: 'पूँजी उत्पादन के लिए जो कार्य करती है वह यह है कि इससे काम के लिए आवश्यक शरण, संरक्षण, औजार तथा सामग्री प्राप्त होती है, तथा कार्य की अवधि में श्रमिकों को भोजन मिलता है अथवा उनका पालन होता है। इस प्रकार के उपयोग में जो भी चीजें लायी जाती

कुछ देशों में, विशेषकर जर्मनी तथा आस्ट्रिया में, पूँजी को (सामाजिक दृष्टि-कोण से) सहायक अथवा साधक पूँजी तक सीमित रखने की कुछ प्रवृत्ति रही है। यह तर्क दिया जाता है कि उत्पादन तथा उपभोग के बीच अंतर को स्पष्ट रखने के लिए किसी भी ऐसी चीज को उत्पादन का साधन नहीं मानना चाहिए जिसका प्रत्यक्षरूप से उपभोग किया जाता है। किन्तु इस बात के लिए कोई अच्छा तर्क नहीं मिलता कि किसी वस्तु को दुहरी क्षमता में क्यों नहीं मानना चाहिए।¹

इसके बाद यह तर्क दिया जाता है कि वे चीजें जो प्रत्यक्षरूप में मनुष्य को अपनी सेवाएँ अर्पित नहीं करती, किन्तु उसके उपयोग की अन्य चीजों को तैयार करने में हिस्सा बँटाती हैं, उनको भी एक ठोस श्रेणी होता है, क्योंकि उनके मूल्य का अंकन उनको सहायता द्वारा तैयार की गयी वस्तुओं के मूल्य से किया जाता है। इस समूह के लिए भी एक नाम रखने के विषय में बहुत कुछ कहा जा सकता है। किन्तु इसमें सशय है कि क्या इसके लिए पूँजी एक अच्छा शब्द है, और इसमें भी सशय है कि यह समूह प्रथम दृष्टि में जितना ठोस दिखायी देता है क्या उतना ही ठोस है भी।

इस प्रकार साधक वस्तुओं को हम ऐसी परिभाषा दे सकते हैं जिससे इस में दाम तथा अन्य चीजों को शामिल किया जा सके जिनका मूल्य इनके द्वारा अर्पित की जाने वाली व्यक्तिगत सेवाओं के कारण होता है। अथवा हम उत्पादक श्रम के वाक्यांश के पुराने प्रयोग के उदाहरण को अपना सकते हैं, और इस बात पर जोर दे सकते हैं कि केवल उन्हीं वस्तुओं को उचितरूप से साधक वस्तु मानना चाहिए जिनके कार्य से प्रत्यक्षरूप में एक भौतिक वस्तु पैदा की जा सके। पहले दी गयी परिभाषा शब्द के इस प्रयोग को वस्तुतः पिछले अनुभाग में दिये गये विवेचन के समीप

हैं वे पूजा हैं। पूजा के इस विचार पर हमें मजदूरी-निधि सिद्धान्त के सम्बन्ध में पुनः प्रकाश डालना होगा। परिशिष्ट 2 को देखिए।

जसा कि हेरड (H. Old) ने मत प्रकट किया है, पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में जो व्यावहारिक समस्याएँ प्रधान थीं उनसे पूँजी के इस प्रकार के विचार की ओर संकेत मिलता है। लोग इस बात पर जोर देने के लिए उत्सुक थे कि श्रमिक वर्गों का क्यापन पहले से ही रोजगार तथा जीवन-यापन के साधन प्रदान करने पर निर्भर है; और लोग सरक्षण की पद्धति तथा पुराने निधनता सम्बन्धी कानून के अपव्यय के भीतर काल्पनिक रूप से रोजगार प्रदान करने के प्रयास के संकटों पर बल देना चाहते थे। हेरड के दृष्टिकोण को केनन के सांकेतिक एवं रोचक Production and Distribution, 17: C-1848 में बड़े वाण्डिश के साथ विकसित किया गया है: यद्यपि उनके द्वारा किये गये विश्लेषणों की अदेसा प्राचीन अर्थशास्त्रियों द्वारा दिये गये कुछ समस्याओं में अधिक योग्य तथा अधिक तर्कसंगत विश्लेषण निहित हैं।

1 इस सम्बन्ध में दिये गये एक तर्क, तथा सारे विषय की कठिनाइयों के उल्लेख विवेचन के लिए वॉनर के Grundlegung, तृतीय संस्करण, पृष्ठ 315-6 को देखिए।

दूसरे इतने श्रम को सहायता मिलती है किन्तु सहारा नहीं।

जाती है और इसकी ही भाँति अस्पष्ट है। वाद की परिभाषा कुछ अधिक निरिचत है: किन्तु जहाँ प्रकृति ने कोई भी भेद-भाव नहीं रखा है वहाँ यह एक काल्पनिक भेद रखती है, और वैज्ञानिक उद्देश्यों के लिए उत्पादक थम का पुराना पारभाषा का भाँति ही अनुपयुक्त है।

सारथ यह है: अमूर्त दृष्टिकोण से फार्मासियों की परिभाषा जिसकी प्रो० फिथर तथा अन्य लोगों ने हिमायत का था, सर्वमान्य है। किता व्यक्ति का कौट एक ईश्टरी का भाँति विगत के प्रयत्नों एवं त्याग का प्रातफल है जिससे भविष्य में तुष्ट मिलता है. जब कि इन दोनों से मोक्ष में तुरन्त ही रक्षा हावा है। यदि हम किता ऐसा पारभाषा का इकट्टा का सप्टा करे जा यथायथा अर्थशास्त्र का बाजार-स्थल के सम्पर्क में रखे तो बाजार में पूजा गिना जाना जावे। वस्तुओं का कुल मात्रा को सतकता-पूर्वक ध्यान में रखना चाहिए और ऐसा वस्तुओं में इन्हें शामिल नही करना चाहिए जो कि मध्यवर्ती (intermediate) उत्पादन हैं। जहाँ समय उत्पन्न है वहाँ परम्परा द्वारा नियंत्रित मार्ग अपनाता चाहिए। इन विचारों के फलस्वरूप ही पूजा की व्यापारिक तथा सामाजिक दृष्टिकोण से, जसा कि ऊपर बतलाया गया है, दुहेय परिभाषा अपनायी गयी।¹

1 भाग 2, अध्याय 4 अनुभाग 1, 5 देखिए। 'पूजा की उत्पादकता' का इसकी भाग के साथ, तथा इसके पुष्कलता का इसके सम्भरण के साथ सम्बन्ध बहुत समझ में मनुष्यों के मोक्षता में पुष्ट अर्थसा में रहा है, यह ही यह अन्य विचारों से जिनमें से बहुत ता अथ परत पारभाषा पर आधारित शासित हात है, बहुत बका हुआ है। कुछ लेखकान सम्भरण के पहलू पर अधिक जार दिया है जब कि अन्य लोगों ने भाग पर अधिक बल दिया है: किन्तु इनमें अन्तर इन दो पहलूओं का विद्यमान होने का अन्तर से कुछ ही अधिक है। जिन लोगों ने पूजा का उत्पादकता पर जोर दिया है वे व्यावहारिकों का भाँति के लिए बचत करने तथा वर्तमान आवश्यकताओं को त्याग करने की अनिच्छा से अपरिचित नहीं थे। और दूसरे आद, जिन लोगों ने भविष्य के लिए वर्तमान समय की आवश्यकताओं के स्थान में होने वाले त्याग की विधा पर मात्रा पर मुख्यतया विचार किया है उन्होंने ऐसे तथ्यों का कि उत्पादन के औजारों के संचय करने से मानव जाति को अपनी आवश्यकताओं, की सम्पुष्टि के लिए बहुत अधिक दक्षिण प्राप्त होता है, स्पष्ट माना है। संक्षेप में यह विश्वास करने का कार्य भी कारण नहीं कि प्र.० बाह्य शक्ति के 'उत्पादकता के संरक्षित सिद्धांतों' 'पूजा एवं व्याज के प्रयोग सम्बन्धी सिद्धांतों' के जा लेख प्रस्तुत किया है जहाँ स्वयं अधिक प्राचीन संस्कृत रूपों के विभिन्न प्रकार के सिद्धांतों का दुस्तर्कित श्व दृग् प्रदर्शन मानते हैं। यह भी प्रतीत होता है कि यह एक स्पष्ट एवं सगत परिभाषा को देने से सफल नहीं हुए। यह कहते हैं कि 'सामाजिक पूजा उत्पादन की वह राशि है जिससे आर्थ उत्पादन किया जाता है, या संक्षेप में अर्थवर्ती वस्तुएँ पैदा की जाती हैं।' यह औपचारिक रूप से 'निवासगृहों तथा अन्य प्रकार के स्थानों को जिनसे कुशल ही आरम्भ का शिक्षा का संरक्षित, वे विद्या संरक्षक के पुक्ति का, वाता है।

इसमें सम्मिलित नहीं करते (भाग 1, अध्याय 6)। संगति के लिए उन्हें होटलों, ड्रामों, यात्रोजहाजों तथा रेलों, इत्यादि को, और सम्भवतः यहाँ तक कि निजी निवास-गृहों में बिजली के प्रकाश की पहुँचाने वाले संयंत्र को भी शामिल नहीं करना चाहिए, किन्तु इसके कारण पूँजी के विचार में कोई भी व्यावहारिक रुचि नहीं रहेगी। ड्रामकार पूँजी में शामिल करने और सार्वजनिक रंगमंच को इसमें शामिल न करने का कोई अच्छा आधार दिखायी नहीं देता। इस हिसाब से स्वदेशी वस्त्रों को बनाने वाली मिलों को इसमें सम्मिलित नहीं किया जा सकेगा और फोला बनाने वाली मिलों को इससे परे नहीं रखा जा सकेगा। इस विरोध के उत्तर में वह पूर्णतर्क के साथ यह निवेदन करते हैं कि हर एक प्रकार के आर्थिक वर्गों से सम्बन्धित वस्तुओं के लिए सीमान्त रेखाओं के अस्तित्व को मानना चाहिए। किन्तु उसकी परिभाषा के विरोध में जो भी आपत्तियाँ प्रस्तुत की जाती हैं वे ये हैं कि इनमें निहित क्षेत्र की तुलना में ये सीमान्त रेखाएँ आवश्यकता से अधिक व्यापक हैं और बाजार-मूल के प्रयोगों से ये बहुत ही भिन्न हैं। इसके बावजूद भी इसमें पूणरूप से संगत एवं सम्बद्ध भावमय विचार निहित नहीं हैं जैसे कि क्रान्तीसियों की परिभाषा में मिलते हैं।

परिशिष्ट (च)

वस्तु विनिमय¹

दो व्यक्तियों के बीच वस्तु विनिमय की दर अकस्मात् निर्धारित होती है।

वस्तु-विनिमय की एक ऐसी दर होती है जिसे इसको वास्तविक दर कहा जा सकता है, किन्तु व्यावहारिक जीवन में इस दर का पाया जाना

अब हम वस्तु विनिमय में लगे हुए दो व्यक्तियों के विषय में विचार करेंगे। मान लीजिए कि अ के पास सेब की एक टोकरी है और ब के पास गरीफल की एक टोकरी है। अ को कुछ गरीफलों की आवश्यकता है और ब को कुछ सेबों की। ब को एक सेब से जो सन्तोष मिलेगा वह इसके बदले में 12 गरीफलों को देने में होने वाली क्षति से अधिक होगा, जब कि अ को सम्भवतः गरीफलों से जो सन्तोष मिलेगा वह इनके बदले में एक सेब दे देने में होने वाली क्षति से अधिक होगा। इन दो दरों के बीच कहीं भी विनिमय की दर प्रारम्भ हो सकती है; किन्तु जब इस प्रकार का वस्तु-विनिमय घीरे घीरे हो रहा हो तो अ के लिए गरीफलों के बदले में दिये गये प्रत्येक सेब का सीमान्त तुष्टिगुण बढ़ता जायेगा और उसमें इनके बदले सेब देने की अनिच्छा घटती जायेगी; जब कि उसे प्राप्त होने वाले प्रत्येक अतिरिक्त गरीफल का उसके लिए सीमान्त तुष्टिगुण घटता जायेगा और उसकी इन गरीफलों को और अधिक लेने की तीव्र इच्छा कम हो जायेगी; अ के सम्बन्ध में स्थिति इसके विपरीत होगी। अन्त में एक ऐसी स्थिति आयेगी जब सेबों की अपेक्षा गरीफलों के लिए अ की तीव्र इच्छा ब की तीव्र इच्छा से बढ़कर नहीं होगी, और विनिमय होना बन्द हो जायेगा। क्योंकि एक व्यक्ति जिन शर्तों पर दूसरे को चीज लेना चाहता था वह दूसरे के लिए हानिकारक होगी। इस बिन्दु तक विनिमय से दोनों पक्षों के सन्तोष में वृद्धि होगी किन्तु इससे आगे ऐसा नहीं हो सकता। यहाँ पर साम्य की स्थिति आ चुकी होगी। किन्तु यह साम्य की वास्तविक स्थिति नहीं है अपितु अकस्मात् साम्य की स्थिति है।

कुछ भी हो विनिमय की एक साम्य दर होती है जिसे कुछ असो में वास्तविक साम्य दर कहा जा सकता है, क्योंकि यदि इसे एक बार प्राप्त कर लिया जाय तो यह सदैव लागू होगी। यह स्पष्ट है कि यदि सेब के बदले में निरन्तर अनेक गरीफल दिये जायें तो ब केवल थोड़ी ही मात्रा में बदला-बदली करना चाहेगा, किन्तु यदि सेब के बदले में थोड़े से ही गरीफल देने पड़ें तो अ थोड़ी ही मात्रा में बदला-बदली करना चाहेगा। इनके बीच कोई मध्यवर्ती दर अवश्य होनी चाहिए जिस पर दोनों को बराबर मात्रा में बदला-बदली करना चाहिए। मान लीजिए कि यह दर प्रति सेब छः गरीफल है और ब 48 गरीफलों के लिए बाठ सेब देने को इच्छुक है, जब कि ब उस दर पर आठ सेब लेने को तैयार है, किन्तु अ नवाँ सेब अन्य छः गरीफलों के बदले में, देने को तैयार न होगा और ब नवें सेब के लिए पुनः छः गरीफल देने को तैयार न होगा। यह साम्य का वास्तविक स्थिति होगी, किन्तु यह विश्वास करने का कोई कारण नहीं दिखाया देता कि व्यवहार में यह स्थिति आ ही जायेगी।

सम्भव नहीं है।

दृष्टान्त के लिए मान लीजिए कि अ की टोहरी में सर्वप्रथम 20 सेब के दाने थे और ब की टोहरी में 100 गरीफल थे। प्रारम्भ में अ ने व को यह विश्वास करने दे लिए प्रलोभित किया कि उसे गरीफलों को कोई विशेष जख्खन नहीं है जिमसे वह चार सेब के दानों के लिए 40 गरीफल, इसके पश्चात् दो अतिरिक्त सेबों के बदले में 17 गरीफल तथा इसके पश्चात् एक अतिरिक्त सेब के बदले में 8 गरीफल प्राप्त करने में सफल हुआ। अब साम्य की स्थिति आ गयी और इसके पश्चात् पुनः ऐसा विनिमय नहीं हो सकता जो दोनों के लिए लाभदायक हो। अ के पास 65 गरीफल हैं और वह एक अन्य सेब की 8 गरीफलों के बदले में भी देने के लिए इच्छुक नहीं है, जब कि ब जिमके पास अब केवल 35 गरीफल रह गये हैं, उनका मूल्य बड़ा देता है, और एक अन्य सेब के लिए 8 गरीफल नहीं देना चाहता।

दूसरी ओर यदि ब सौदा करने में अधिक निपुण हो तो हो सकता है कि वह अ को 15 गरीफलों के बदले में छः सेब और इसके पश्चात् 7 गरीफलों के बदले में दो सेब और देने के लिए प्रलोभित करता। अब तक आठ सेब दे चुका होता जिनके बदले में उसे 22 गरीफल मिले होते: यदि प्रारम्भ में एक सेब के बदले में 6 गरीफल देना तय हुआ होता तथा उसे अपने आठ सेबों के लिए 48 गरीफल मिले होते तो वह एक और सेब का दाना केवल 7 गरीफलों के बदले में देने को तैयार नहीं हुआ होता, किन्तु पास में केवल इतने थोड़े गरीफल होने के कारण वह इन्हे अधिक मात्रा में प्राप्त करने को इच्छुक है और वह 8 गरीफलों के बदले में अन्य दो सेब तथा 11 गरीफलों के बदले में पुनः अन्य दो सेब तथा इसके पश्चात् पुनः 5 गरीफलों के बदले में एक अतिरिक्त सेब देने को तैयार होगा। यहाँ भी साम्य की स्थिति आ चुकी होगी क्योंकि व, जिसके पास 13 सेब और 56 गरीफल हैं, एक सेब के बदले में पाँच गरीफल से अधिक देने के लिए इच्छुक नहीं रहता, और ब भी अपने थोड़े से बचे हुए सेबों में से एक सेब को भी 7 गरीफलों से कम पर नहीं बेचना चाहता।

इन दोनों दशाओं में जहाँ तक विनिमय होगा इससे दोनों पक्षों की तुष्टि में वृद्धि होगी तथा जब उनकी तुष्टि में वृद्धि होना समाप्त हो जाये तो इसके आगे विनिमय किये जाने पर कम से कम एक पक्ष की तुष्टि में कमी हो जायेगी। प्रत्येक दशा में साम्य की दर आ चुकी होगी, किन्तु यह काल्पनिक सम्म्य होगा।

इसके पश्चात् यह कल्पना कीजिए कि सैकड़ों लोग अ के अनुरूप स्थिति में हैं और प्रत्येक के पास लगभग 20 सेब हैं, तथा इनकी गरीफल के लिए वैसे ही इच्छा है जैसी कि अ की है, दूसरी ओर व के अनुरूप स्थिति में भी इतने ही लोग हैं। बाजार के महानिपुण सौदाकारों में से कुछ लोग अ पक्ष के तथा कुछ व पक्ष के होंगे। चाहे सम्पूर्ण बाजार में स्वतन्त्र रूप से सन्चार की सुविधाएँ हों या नहीं, वहाँ होने वाले सौदों का औसत दो व्यक्तियों के बीच वस्तु-विनिमय की भाँति एक सेब के बदले में छः गरीफल की विनिमय दर से अधिक भिन्न नहीं हो सकता। किन्तु इस पर भी अन्न के बाजार में इस औसत दर में उच्च दर के बहुत निपट रहने की जो सम्भाव्यता रही है वह इस सम्बन्ध में उतनी अधिक नहीं होगी। अ पक्ष के लोगों के लिए यह विलकुल सम्भव है कि वे सीधे में व के पक्ष में पायी जाने वाली अधिक अच्छी चीजों को अलग अलग

दो वर्गों के बीच वस्तु-विनिमय में स्थिति अधिक सुधरी हुई नहीं होती।

मात्रा में प्राप्त कर सकें जिनमें कुछ समय बाद 650) गरीबों का 7)0 सेवों के बदले में विनिमय किया जा सके। अब पक्ष के लोगों के पास इतने अधिक गरीब हो जाने के कारण वे एक से एक के लिए रूप से रूप प्राप्त गरीबों में कम पर आगे विनिमय नहीं करना चाहेंगे, जब कि व पक्ष के लोग, जिनके पास औसत रूप में प्रति व्यक्ति 35 गरीबों के बचने हैं, उम दर पर गरीबों बदलना अस्वीकार कर देंगे। दूसरी ओर हो सकता है कि व पक्ष के लोग अब पक्ष के लोगों से सौदे में अलग अलग मात्रा में अच्छे रहे हों और परिणामस्वरूप कुछ समय बाद 1300 सेवों का केवल 4400 गरीबों से विनिमय होने लगे: अब पक्ष के लोगों के पास तब 1300 सेव तथा 5600 गरीब होने के कारण यह हो सकता है कि वे एक सेव के बदले में पाँच गरीबों से अधिक देने के लिए तैयार न हों। अब पक्ष के लोग भी औसत रूप में प्रतिव्यक्ति केवल सात सेव देने जाने के कारण उस दर पर विनिमय करने से इन्कार कर देंगे। एक दशा में साम्य की दर पर एक सेव के लिए आठ गरीब मिलेंगे तथा दूसरी दशा में एक सेव के लिए पाँच गरीब मिलेंगे। प्रत्येक दशा में साम्य की एक स्थिति जायेगी किन्तु यह वास्तविक साम्य की स्थिति नहीं होगी।

यदि दो वस्तुओं में से एक वस्तु का सीमान्त तुष्टिगुण लगभग स्थिर हो तो बहुत कुछ अनिश्चितता दूर हो जाती है।

विनिमय की जिस दर पर साम्य स्थापित हो उसमें अनिश्चितता का होना अप्रत्याक्ष रूप में इस बात पर निर्भर रहता है कि एक वस्तु का दूसरी वस्तु से विनिमय किया जाता है, न कि उसे द्रव्य के बदले में बेचा जाता है। क्योंकि द्रव्य सामान्य क्रय का माध्यम है, अतः ऐसे अनेक व्यापारी मिलेंगे जो इसे पर्याप्त मात्रा में सरलतापूर्वक ले-दे सकते हैं, और इससे बाजार में स्थिरता आ जाती है। किन्तु जहाँ वस्तु-विनिमय होना है वहाँ कहीं तो सेवों की गरीबों से, कहीं मछलियों से, कहीं बाणों इत्यादि से बदला-बदली की जाती है। यहाँ ऐसे बाजार में जहाँ चीजों के मूल्य द्रव्य के रूप में भाँके जाते हैं, स्थिरता प्रदान करने वाले प्रभाव नहीं दिखायी देते, और हमें सभी वस्तुओं के सीमान्त तुष्टिगुणों को परिवर्तनशील मानना पड़ता है। यह सत्य है कि यदि वस्तु विनिमय वाले क्षेत्रों में गरीबों का उत्पादन मुख्य उद्योग रहा हो, और दोनों पक्षों के सभी व्यापारियों के पास गरीबों के बढ़-बढ़े भण्डार पड़े हों और केवल अब पक्ष के लोगों के पास सेव हों तो थोड़े से गरीबों के विनिमय से न तो उनके भण्डारों पर कोई प्रभाव पड़ता दिखायी देगा और न गरीबों के सीमान्त तुष्टिगुण में अधिक परिवर्तन होगा। उस दशा में अन्न के किसी साधारण बाजार में सोदाकारी सभी आधारभूत बातों में त्रयविध्य के अनुरूप होगी।

इस प्रकार दृष्टान्त के लिए यह मान लें कि अब 20 सेवों से व के साथ सोदा करता है। वह 5 सेव 15 गरीबों के लिए, छठा सेव 4 गरीबों के लिए, सातवाँ सेव 5 गरीबों के लिए, आठवाँ सेव 6 गरीबों के लिए, नवाँ सेव 7 गरीबों के लिए और आगे भी इसी प्रकार बँचने को तैयार है। गरीबों का तुष्टिगुण उसके लिए सदैव बराबर होने के कारण वह आठवाँ सेव 6 गरीबों के लिए, और आगे भी इसी प्रकार देने को तैयार है, मले ही विनिमय के पूर्ववर्ती माग में उसकी सोदा करने की शक्ति व से अच्छी रही हो या नहीं। इस बीच व सेव खरीदने से बचित न रहने के लिए पहले पाँच सेवों के लिए 50 गरीब, छठे सेव के लिए 9 गरीब, सातवें के लिए

7 गरीफल, आठवें के लिए 6 गरीफल और नवें के लिए केवल 5 गरीफल देने को तैयार हो जाता है। गरीफलों का तुष्टिगुण उसके लिए सदैव स्थिर होने के कारण वह आठवें सेब के लिए ठीक 6 गरीफल देना चाहे इच्छे पहले उसने सेब सस्ते ही क्यों न खरीदे हों। इस सौदे में आठ सेब अवश्य हस्तांतरित होंगे, और आठवाँ सेब 6 गरीफलों के लिए दिया जायेगा। किन्तु यदि सौदे में सर्वप्रथम अ को अधिक लाभ की स्थिति प्राप्त हो तो उसे पहले सात सेबों के बदले में 50 या 60 गरीफल मिले होंगे। दूसरी ओर यदि सौदे में सर्वप्रथम ब को अधिक लाभप्रद स्थिति प्राप्त हो तो वह पहले सात सेबों को केवल 50 या 40 गरीफल देकर बदल सकता था। यह इस तथ्य के अनुरूप है कि अनाज के बाजार में, जिस पर मूल पाठ में प्रकाश डाला जा चुका है, लगभग 700 क्वार्टर (आठ बुशल का पैमाना) अनाज 36 शि० की अन्तिम दर पर बेचा जायगा किन्तु यदि विक्रेताओं को प्रारम्भ में सौदा करने में सर्वाधिक लाभ प्राप्त हो तो इनके लिए दी गयी कुल कीमत 700×36 शि० से कहीं अधिक होगी। यदि सौदा करने में क्रेताओं की स्थिति सर्वप्रथम अधिक अच्छी रही हो तो इनके लिए दी गयी कुल कीमत 700×36 शि० से कहीं कम होगी। अथ एवं विक्रय के सिद्धान्त तथा वस्तु विनिमय के सिद्धान्त में यह वास्तविक अन्तर है कि साधारणतया पूर्वोक्त में यह मानना उचित तथा पश्चादुक्त में अनुचित है कि बाजार में विद्यमान किसी ऐसी वस्तु का, जिसका किसी अन्य वस्तु के साथ विनिमय हो रहा हो, मन्डार बहुत अधिक है तथा यह अनेक लोगों के अधिकार में है, और इसलिए इसका सीमान्त तुष्टिगुण व्यावहारिक रूप में लगभग स्थिर रहता है। गणितीय परिशिष्ट में टिप्पणी 12 को पुनः देखिए।

परिशिष्ट (७)¹

स्थानीय शुल्कों का आपात तथा नीति सम्बन्धी कुछ सुझाव

सभी स्थानीय करों का आपात जनसंख्या के प्रवृत्तन से तथा इन शुल्कों को खर्च करने के ढंग से प्रभावित होता है।

§1. हम देख चुके हैं² कि मुद्रण पर नये स्थानीय कर का आपात राष्ट्रीय करके आपात से मुख्यतया इस बात में भिन्न है कि पूर्वोक्त के कारण स्थानीय मुद्रण उद्योग के कुछ हिस्सों को जहाँ तक सम्भव हो सकेगा, उस कर की सीमा से बाहर स्थापित किया जायेगा। जो ग्राहक उस स्थान में ही मुद्रण का कार्य कराना चाहेंगे वे वस्तुतः इसके लिए अधिक भुगतान करेंगे। वहाँ केवल उतने ही कम्पोजीटर रहेंगे जिन्हें उस स्थान में पहले मितने वाली मजदूरी पर रोजगार मिल सकेगा और कुछ मुद्रण कार्यालय अन्य उद्योगों में स्थानान्तरित कर दिये जायेंगे। अचल सम्पत्ति पर लगने वाले सामान्य स्थानीय शुल्क का कुछ पहलुओं में अलग अलग प्रकार से आपात होता है। जिस प्रकार मुद्रण पर स्थानीय कर लगने पर उद्योग का कर की सीमा से बाहर स्थानान्तरित होना महत्वपूर्ण है उसी प्रकार यहाँ पर भी स्थानीय शुल्क क्षेत्र से उद्योग के स्थानान्तरण का बड़ा महत्व है। किन्तु सम्भवतः इससे भी अधिक महत्वपूर्ण बात यह है कि स्थानीय शुल्कों का अधिकतर भाग इस प्रकार से खर्च किया जाता है जिससे उस स्थान में रहने वाले तथा कार्य करने वाले लोगों को जिन्हें कि अन्यथा वहाँ से छोड़कर बाहर जाना पड़ता, प्रत्यक्ष रूप में आराम मिल सके। इन बातों को व्यक्त करने के लिए दो पारिभाषिक शब्दों की आवश्यकता है। दुर्भर शुल्क (onerous rates) वे हैं जिनसे इन्हें देने वाले लोगों को क्षतिपूर्ति के रूप में कुछ भी लाभ नहीं होता। एक दूसरे दृष्टान्त के रूप में उन शुल्कों का उल्लेख किया जा सकता है जो किसी नगरपालिका द्वारा किसी ऐसे उद्यम के लिए लिये गये ऋण का व्याज देने के लिए लगाये जाते हैं जो असफल हो चुका है तथा जिसे न चलाने का निश्चय कर लिया गया है। इससे भी अधिक प्रतिनिधि दृष्टान्त निर्धन सहायता शुल्क का है जो मुख्यतया समृद्ध लोगों पर ही लगाया जाता है। जिन लोगों पर दुर्भर शुल्क लग सकते हैं वे उस स्थान को छोड़कर अन्यत्र चले जाते हैं जहाँ ये शुल्क नहीं देने पड़ते।

दुर्भर शुल्क

लाभकारी या पारि-
धमिक
सम्बन्धी
शुल्क।

दूसरी ओर लाभकारी या पारिश्रमिक सम्बन्धी शुल्क वे हैं जो प्रकाश, पानी के विकास की व्यवस्था तथा अन्य उद्देश्यों पर खर्च किये गये जाते हैं जिससे इन शुल्कों को देने वाले लोगों के जीवन की ऐसी अत्यावश्यक, आराम तथा विलासिता की आवश्यकताएँ पूरी की जा सकें जो स्थानीय अधिकारियों द्वारा सबसे सस्ती प्रदान की जा सकती हैं। इस प्रकार के शुल्क यदि योग्यतापूर्वक तथा ईमानदारी के साथ लगाये

¹ पृष्ठ 441 तथा 634 देखिए।

² पीछे भाग 5, अध्याय 9, अनुभाग 11 यह परिशिष्ट मुख्यतया वहाँ दिये जायन पर आधारित है।

जायें तो इनसे उन शुल्कों का भुगतान करने वाले लोगों को निवल लाभ पहुँच सकता है। इस प्रकार के शुल्कों में वृद्धि होने के कारण लोग तथा उद्योग इस ओर आकर्षित होंगे, न कि इससे दूर भागेंगे। निस्सन्देह कोई शुल्क एक वर्ग के लोगों के लिए दुर्मर तथा दूसरे वर्ग के लोगों के लिए लाभदायी हो सकता है। अच्छी प्राथमिक तथा माध्यमिक शिक्षा में खर्च किये जाने वाले ऊँचे शुल्क से शहर में दस्तकार लोग निवास हेतु आने के लिए प्रलोभित होते हैं और समृद्ध लोग यहाँ से छोड़कर अन्यत्र जाने लगते हैं। जो सेवाएँ प्रबलरूप में राष्ट्रीय होती हैं वे साधारणतया दुर्मर हैं, जबकि वे सेवाएँ जो प्रबल रूप में स्थानीय होती हैं साधारणतया पौर-शुल्क दाता को प्रत्यक्ष एवं विशेष लाभ पहुँचाती हैं। यह लाभ न्यूनधिक रूप में शुल्क देने में पड़ने वाले भार के ही बराबर है।¹

किन्तु 'पौर-शुल्क दाता' शब्द को विभिन्न प्रकार के स्थानीय अर्थ के सदृश में विभिन्न प्रकार से व्याख्या करनी चाहिए। शहर के बीच की सड़कों में जल छिड़कने में खर्च किये जाने वाले शुल्क इनके पास घरों में रहने वाले किरायेदारों के लिए लाभदायक होते हैं, किन्तु उन्हें स्थायी सुधारों में खर्च किये जाने वाले शुल्क से मिलने वाले प्रतिफल का केवल एक अंश ही प्राप्त होता है: दीर्घकाल में इसका अधिकतर भाग भूस्वामी को ही मिलता है। किरायेदार जो शुल्क देते हैं उसे वे साधारणतया अपने किराये के साथ ही किसी हुई धनशक्ति मानते हैं, किन्तु वे जीवन के उन सुखों की भी गणना करते हैं जो इन शुल्कों के लाभदायक स्थानीय भय से प्राप्त किये जाते हैं। अर्थात् वे अन्य बातों के समान रहने पर, ऐसे क्षेत्रों का चयन करते हैं जहाँ किराया तथा दुर्मर शुल्कों का योग कम हो। किन्तु इस धारणा से देशान्तरण की मात्रा कहीं तक नियमित होती है इसका अनुमान लगाना बड़ा कठिन है। अज्ञानता एवं उदासीनता के कारण जितना लोग साधारणतया सोचते हैं सम्भवतः इसमें उससे कम ही बाधाएँ आती हैं। किन्तु प्रत्येक व्यक्ति की अपनी अपनी विशेष मांग होने के कारण इसमें बड़ा बाधा पड़ती है। जो लोग लन्दन के जीवन को पसन्द करते हैं वे डेवनशायर में शुल्कों की दर नीची होने के कारण चले नहीं जायेंगे, और विनिमाताओं के कुछ वर्गों के लोगों को तो व्यावहारिक रूप में अपनी पसन्द के अनुसार कहा बसने का भा अवसर नहीं मिलता। व्यक्तिगत एवं व्यापारिक सम्बन्धों के अतिरिक्त काश्तकार को एक स्थान की छोड़कर दूसरे स्थान तक जाने में होने वाली परेशानी तथा इसमें होने वाले खर्च के कारण और भी अधिक कठिनाइयों का सामना करना पड़ता है: और यदि वे खर्च दो वर्षों की अवधि में दिये जाने वाले किराये के बराबर हो तो उसे वहाँ से चले जाने में हानि उठानी पड़ेगी। यह हानि उस समय न होगी जब वहाँ से चले जाने पर उसे बीस साल तक प्रति पौंड 2 शि० कम स्थानीय शुल्क देना पड़े। यदि कोई व्यक्ति किसी भी कारणवश अपना निवासस्थान बदल लेता है तो वह जिनजिन स्थानों की अपने

1 सन्, 1901 ई० में स्थानीय कर प्रणाली पर राजकीय आयोग द्वारा दी गयी अन्तिम रिपोर्ट Final Report of the Royal Commission on Taxation पृष्ठ 12 देखिए।

उद्देश्य के लिए अनुकूल सम्मति है वहाँ के वर्तमान तथा सम्भावित शुल्को से सम्बन्धित सभी बातों पर पूर्णरूप से विचार करता है।

समृद्ध लोगों की अपेक्षा अधिक वर्गों की कुछ दशाओं में अधिक गतिशीलता होती है, किन्तु जब शुल्क संयोजित किये जाते हैं तो कमी कमी इससे होने वाला सघर्ष किरायेदारों के लिए हितकारी होता है, और इससे मालिकों को नये शुल्को के भार को किरायेदारों पर डालने में समय लग जाता है। विनिर्माता पर अपने अहाते पर लगने वाले शुल्को का जितना प्रभाव पड़ता है बहुधा उतना ही प्रभाव अपने नामगरो के निवासस्थानों पर पड़ने वाले शुल्को से भा पड़ता है और यद्यपि जिन कारणों से बहुत से विनिर्माता बड़े बड़े शहर छोड़कर बाहर चले गये हैं उनसे इन शुल्को की दरों का ऊँचा होना एक कारण है तथापि यह सदेहजनक है कि सुसंचालित कर व्यवस्था में इन शुल्को का निवल प्रभाव अधिक रहा होगा। क्योंकि ऐसी अवस्था में प्रशासकों के योग्य एवं ईमानदार होने पर इन शुल्कों से प्राप्त आय को जिन नयी मद्य पर खर्च दिया जाता है उनसे स्वयं विनिर्माता को चाहे साम न भी हो उसके नामगरो को अवश्य ही अधिक सुविधाएँ मिलती हैं, या उनकी अनुविधाएँ कम हो जाती हैं। इसके अतिरिक्त इस बात के अधिक प्रमाण हैं कि यद्यपि पट्टदार स्वामीय शुल्को के वर्तमान तथा सम्भाव्य निकट भविष्य के विषय में सतर्कतापूर्वक विचार करते हैं किन्तु वे सुदूर भविष्य के विषय में नहीं सोच सकते और वे कदाचित्त ही इस पर विचार करने का प्रयत्न करते हैं।¹

इन शुल्को के आपात का जो विस्तरेण दिया जाता है उसे वास्तविक तथ्यों के स्थान पर सामान्य प्रवृत्तियों से सम्बन्धित होना चाहिए। जिन कारणों से पूर्वानुमान के लिए इन प्रवृत्तियों का उपयोग करने में रुकावट पैदा होती है वे समुद्र के बीच उगमगति हुए तथा लगर आते हुए किसी जहाज के डेक पर पड़े हुए गेंद के सुड़कने की दिशा का पता लगाने के लिए गणितय तका का उपयोग करने में रुकावट डालने वाले कारणों की भाँति हैं। यदि जहाज का केवल एक ही दिशा में झुकाव रहे तो गेंद की गति का पता लगाया जा सकता है। किन्तु किसी एक प्रवृत्ति का अधिक प्रभाव दिखायी देने के पूर्व स्वयं वह प्रवृत्ति समाप्त हो जाती है, और इसके बाद आने वाली प्रवृत्ति के विषय में पहले कुछ भा नहीं कहा जा सकता। ठीक इसी प्रकार यद्यपि लगभग एक शत वर्ष पूर्व अर्थशास्त्रियों ने करान्तरण की सामान्य प्रवृत्तियों को सदा के लिए निरिच्छ कर दिया था किन्तु इस पर भी विविध स्थानों में नूतन शुल्को का सार्वभौमिक भार बहुधा इतनी तीव्रतापूर्वक बदलाता है कि जिन परिवर्तनों का पूर्वानुमान नहीं लगाया जा सकता उनसे कोई भी प्रवृत्ति अधिक स्थायित्व प्राप्त करने के पूर्व ही या तो समाप्त हो जाती है या विपरीत दिशा की ओर बढन लगती है।

§2- हम यह पहले ही देख चुके हैं कि कोई भी भवन-निर्माता किसी भी मूल के लिए मूलि का विवेक न राया देना चाहेगा वह कम व्ययित इस अनमान से नियम-

1 अभी अभी उल्लेख किये गये आयोग ने इस विषयों पर पर्याप्त प्रमाण एकत्रित किये हैं (पृष्ठ 779, फुटनोट 1)।

परिवर्तन
बड़े तीव्र
तथा
समायोजन
धीरे-धीरे
होने पर
पूर्वानुमान
लगाने
की कठि-
नाइयाँ।

‘इमारत
का मूल्य’
शब्द।

द्विज होता है कि वहाँ पर इमारत खड़ी करने से जितना अतिरिक्त मूल्य प्राप्त किया जा सकता है। पट्टा लेने से पूर्व उसकी अपनी तथा इस कार्य के लिए उधार ली गयी 'पूर्व भूगत' होती है और इसे द्रव्य के रूप में व्यक्त किया जाता है। उसके वित्तियोजन से प्रत्याशित आय को भी द्रव्य के रूप में व्यक्त किया जाता है। वह एक ओर तो इमारत के परिष्कृत परत तथा दूसरी ओर स्थल सहित इमारत खड़ी करने के लगान मूल्य की भू-लगान से अधिकता पर विचार करता है। वह सम्भवतः स्थूल रूप में तथा अपनी सहज वृत्ति से न कि अकगणिताय गणना से, 11 वर्षों के पट्टे के लिए इस अधिकता के (मान लीजिए) (पूर्व प्रापित) मूल्य का हिसाब लगाता है। अन्त में यदि उसे इसमें अच्छा लाभ मिलने के आसार दिखायी दें तो वह पट्टा ले लेगा क्योंकि उस समय उसे इनके अतिरिक्त अधिक अच्छा अन्य व्यवसाय नहीं दिखायी देता है।

वह अपनी पूर्ण योग्यता से यह सोचता है कि इस भूमि के ऊपर वह जिस मकान (या अन्य इमारत) को खड़ा करना चाहता है वह सदा के लिए उस स्थल के उपयुक्त होगा या वह स्थल उस मकान या इमारत के लिए उपयुक्त होगा। उसे इस विषय में यदि सफलता मिलती है तो भविष्य में किसी भी समय सम्पत्ति का किराया उसके वार्षिक स्थूल मूल्य तथा उस इमारत के वार्षिक मूल्य के योग के बराबर होगा और इससे वह यह प्रत्याशा करता है कि उसे अपने परिष्कृत पर पूर्ण लाभ होगा; जिसमें किसी अधिक जाति-भू-भू-र.श. 6 हा. 6 वने वाला अति के लिए किये गये बीमे की घन-राशि भी सम्मिलित होगी। लगान के इस दूसरे माय को साधारणतया इमारत का (वार्षिक) मूल्य या मकान का किराया कहा जाता है, यद्यपि पूर्ण औचित्य की दृष्टि से सम्भवतः ऐसा नहीं कहा जा सकता।

समय के बीतने पर द्रव्य की क्रय-शक्ति में परिवर्तन हो सकता है, और जिस खेती के मकान के लिए वह स्थल उपयुक्त हो उसमें भी परिवर्तन हो सकता है। भवन निर्माण कला में भी सुधार होना निश्चित है। परिणामस्वरूप भविष्य में किसी समय उस सम्पत्ति के कुल वार्षिक मूल्य में उसका वार्षिक स्थल मूल्य तथा ऐसे भवन को बनाने में लगी लागत पर मिलने वाला लाभ शामिल होगा जिससे उतना बाधना स्थान मिल सकता जितना उस समय पुराने मकान से मिल सकता है। किन्तु इसमें यह प्रमुख शर्त निहित है कि उस भवन का सामान्य रूप उस स्थल के अनुरूप होगा; यदि वह इसके अनुरूप न हो तो कुल मूल्य, स्थल मूल्य तथा इमारत के मूल्य के बीच पाये जाने वाले सम्बन्ध के विषय में निश्चित रूप से कुछ भी नहीं कहा जा सकता। दृष्टान्त के लिए यदि किसी स्थल के पूर्ण विकास के लिए किसी गोदावरी या बिलकुल भिन्न

यदि कोई इमारत किसी स्थल की वृद्धि से अनु-पयुक्त हो जाय तो इसका सम्पूर्ण मूल्य केवल उस

1 भाग 5, अध्याय 11, अनुभाग 9 तथा 8 देखिए। भवन निर्माता साधारण-तया अपने पट्टे से हाने वाले लाभ में अधिक धमी होने के पूर्व ही उसे बचने की सोचता है। किन्तु वह जिस कर्मत्व को प्राप्त करने की प्रत्याशा करता है वह उस सम्पत्ति के लगान मूल्य की छह वर्षों में भू-लगान से (पूर्व प्रापित) अधिकता के बराबर होती है; और इसलिए प्रायः उतनी ही आय प्राप्त होगी जितनी कि उस सम्पत्ति को अपने पास ही रखने में होती।

स्थल का ही मूल्य होगा।

प्रकार के निवास-गृह की आवश्यकता ही जो वहाँ पर विद्यमान सम्पत्ति का स्थल मूल्य केवल उसके स्थल मूल्य से भी कम होगा। क्योंकि उनका स्थल मूल्य तब तब नहीं बढ़ सकता जब तक कि पुरानी इमारतों को गिराकर उनके स्थान पर नयी इमारतें नहीं न कर दी जायें। उन इमारतों में लगे पुराने सामान का मूल्य उन्हें नीचे गिराने में लगने वाली लागतों से कम हो सकता है। इन इमारतों को गिराने में अनिवार्य रूप से आने वाली बाधाओं तथा समय की बरबादी के लिए आयोजित घनराशि भी शामिल है।

स्थल मूल्यों पर लगने वाले दुर्भर करों को, जहाँ तक उनका पूर्वानुमान लग सकता है, नये पद्धतों में भू-लगान से कम कर दिया जाता है।

§3. कोई किरायेदार उन दो इमारतों में से जो कि अन्य सब बातों में समान हैं, अपेक्षाकृत अच्छी स्थिति वाली इमारत के लिए जो वार्षिक घनराशि देना वह इस प्राप्त होने वाली विशेष सुविधाओं के मूल्य के बराबर होगी; किन्तु वह व्यक्ति इस बात की चिन्ता नहीं करता कि इसका कितना भाग किराये के रूप में और कितना भाग कर के रूप में दिया जाता है। अतः स्थल मूल्यों पर लगने वाले दुर्भर कर भूस्वामी या पट्टेदार को प्राप्त होने वाले न्यूनतम में से कम कर दिये जाते हैं और जहाँ तक उनका पूर्वानुमान लगाया जा सकता है उन्हें भूमि के उस किराये में से कम करना पड़ता है जिसे कोई मदन-निर्माता या अन्य व्यक्ति इमारत को पट्टे पर लेने के लिए देने को तैयार है। जो स्थानीय शुल्क सामवारी होते हैं उनका भुगतान दीर्घकाल में किरायेदारों द्वारा किया जाता है किन्तु ये शुल्क उनके लिए वास्तविक रूप में भारस्वरूप नहीं हैं। उक्त कथन 'दीर्घकाल में' ही लागू हो सकता है: दृष्टान्त के लिए, किसी शहर के सुधार में व्याज तथा शोधन-निधि (sinking fund) के कारण लगाये जाने वाले शुल्क, जो अनेक वर्षों तक सार्वजनिक भागों में बाँटा पहुँचाते हैं और इसके अच्छे परिणामों से वंचित रहते हैं, वे किरायेदारों द्वारा स्वयं भुगतान किये जाने पर दुर्भर होंगे। पूर्ण व्याज का दृष्टि से इन्हें उसके किराये में से घटा देना चाहिए, क्योंकि जब पूर्ण रूप में सुधार हो रहे हों, और विशेषकर जब ऋण का भुगतान हो जाने के कारण वह शुल्क ही समाप्त हो जाय तो सम्पत्ति का स्वामी प्रारम्भ से ही इसके फलस्वरूप लगाये जाने वाले दुर्भर शुल्कों के लाभ का वर्धित करने लगता है।¹

यदि सारे

§4. इमारत में मूल्यों पर लगने वाले कर निम्न प्रकार के हैं। यदि ये सारे देश

1 इसमें यह कल्पना की गयी है कि भूमि पर समान मात्रा में कर लगाया है चाहे उसे किसी भी उपयोग में लाया गया। कितने विशेष प्रकार के उपयोग में अतिरिक्त कर लगाये जाने के विषय पर भाग 10, अध्याय 7, अनुभाग 8 में विचार किया जा चुका है। यदि कृषि भूमि में कर न लगे तो सामीप्य क्षेत्र में किसी मकान या फँटरी के पट्टेदार का स्थल-कर का वह भाग नहीं देना पड़ेगा जो कि भूमि के कृषि के स्थान पर इमारत बनाने के लिए उपयुक्त विषय होने पर प्राप्त अतिरिक्त मूल्य पर देना पड़ता है। इसके फलस्वरूप शहरों में जनसंख्या का घनत्व बढ़ सकता है जिससे विभिन्न स्थलों के मालिकों पर पड़ने वाला भार कुछ अंशों में इन्हें भी घटाना पड़ता है; किन्तु इसके फलस्वरूप शहरों के मध्य के स्थलों के मूल्यों में कोई विशेष परिवर्तन नहीं होगा। आगे अनुभाग 6 भी देखिए।

में समान रूप से लगाये जाते हैं तो उनसे अनुकूल स्थलों के अवकलन लाभ में कोई परिवर्तन नहीं होता। और इसलिए इनसे भवन-निर्माता या अन्य कोई व्यक्ति कम से कम प्रत्यक्ष रूप में अच्छे स्थल के लिए अधिक किराया देने के लिए कम इच्छुक नहीं होता। यदि कर इतने अधिक भारस्वरूप हों कि इनसे उम्मीद में पर्याप्त कमी हो जाय जिसमें इमारत खड़ी करनी हो तो इनसे वस्तुतः सभी इमारती भूमि का मूल्य घट जायेगा; और इमारती स्थलों के विशेष मूल्यों में अन्य भूमि की भाँति कमी हो जायेगी। किन्तु इस दिशा में उनका इतना कम प्रभाव पड़ता है कि इस कथन में कि इमारत के मूल्यों पर समान रूप से लगने वाले कर भूमि के मालिक पर नहीं पड़ते कोई बड़ी त्रुटि न होगी। भवन निर्माता जहाँ तक इन करों का अनुमान लगा सकता है, तदनुसार अपनी योजनाओं को समायोजित करता है, उसका उद्देश्य केवल इतनी लागत लगा कर इमारत खड़ी करना है जिससे पट्टेदारों से लिये गये किराये से प्रसामान्य लाभ प्राप्त हो सकें, और ये शुल्क पट्टेदार को ही देने पड़ें। इसमें सन्देह नहीं कि उसका अनुमान गलत भी हो सकता है किन्तु दीर्घकाल में भवन निर्माताओं के अनुमान सभी अन्य गौण व्यावसायिक व्यक्तियों की भाँति प्रायः सही होते हैं। दीर्घकाल में इमारत के मूल्यों पर समान रूप से लगने वाले कर किरायेदार पर पड़ते हैं, या उस इमारत का व्यापारिक उद्देश्यों के लिए प्रयोग किये जाने पर अन्त में उसके ग्राहकों को देने पड़ते हैं। इसके प्रतिपोगियों को भी इसी प्रकार के शुल्क देने पड़ते हैं।

किन्तु इमारत के मूल्यों पर पड़ने वाले विशेष रूप से दुर्भर स्यानीय शुल्कों के सम्बन्ध में स्थिति पर्याप्त रूप से मिश्र है; और अचल सम्पत्ति पर लगने वाले राष्ट्रीय कर तथा स्यानीय शुल्कों के आपात के बीच यही मुख्य अन्तर है। इन शुल्कों में से किये जाते वाले जिस लाभकारी व्यय से जीवन की सुविधाओं में लागत से अधिक वृद्धि होती है उसका किरायेदार विरोध नहीं करता। इनका केवल वह भाग जो इमारत के मूल्यों पर लगाया जाता है किरायेदार को देना पड़ता है, किन्तु यह उस पर वास्तविक रूप में उसी प्रकार भारस्वरूप नहीं होता जिस प्रकार स्थल मूल्यों पर लगने वाले लाभकारी शुल्क भार स्वरूप नहीं होते।

इमारत के मूल्यों पर लगने वाले शुल्कों का वह भाग जो दुर्भर है तथा अन्य स्थानों में लगने वाले तदनुसृत्य प्रभारों से अधिक है, मुख्यतया किरायेदारों को ही देना पड़ता है। यदि उन पर असाधारण भार पड़ते लगे तो वे पर्याप्त संख्या में किसी ऐसे स्थान में चले जायेंगे जहाँ वे शुल्क न देने पड़ें। और इसके फलस्वरूप उस स्थान में मरानों तथा अन्य इमारतों के लिए माँग कम हो जायेगी, और अन्त में इन असाधारण शुल्कों का भार भूस्वामियों या पट्टेदारों को ही वहन करना पड़ेगा। अतः भवन निर्माता, भविष्य का जहाँ तक पूर्वानुमान लगा सकते हैं, इन इमारतों पर खपने वाले इन असाधारण रूप से दुर्भर शुल्कों के तुल्याक तथा स्थल मूल्यों पर लगने वाले सभी करों एवं शुल्कों को भूमि के उस किराये में से कम कर देते हैं जिसे वे देने के लिए तैयार हैं।

किन्तु जिन दिशाओं में इस प्रकार की बड़ी कटौतियाँ की जाती हैं वे अधिक नहीं हैं और उनका महत्व भी अधिक नहीं है। क्योंकि दुर्भर शुल्कों की स्थायी असमान-

देश में इमारत के मूल्यों पर लगने वाले कर समान हों तो उनकी किरायेदारों द्वारा तब तक उपेक्षा नहीं की जा सकती जब तक कि वे कम कीमती इमारतों में न रहें।

लाभकारी शुल्क वास्तव में निश्चल रूप से भार-स्वरूप नहीं होते।

इमारत के मूल्यों पर लगने वाले असाधारण रूप से दुर्भर शुल्क ठीक उसी प्रकार मालिकों को देने पड़ते हैं जिस प्रकार उन्हें स्थल मूल्यों पर

लगाने वाले शुल्क देने पड़ते हैं। दुर्भर शुल्कों की सम्भार असमानताएँ कदाचित् ही अधिक समय तक बनी रहती हैं।

ताएँ पर्याप्त होने पर भी उतनी नहीं हैं जिनकी की मात्रा रणरा सोची जाती है : और नमें से अनेक असमानताएँ उन आकस्मिक कारणों के फलस्वरूप होती हैं। जिनका सरलतापूर्वक ज्ञान नहीं हो सकता, उदाहरण के लिए स्थानीय प्रशासकों के किसी विशेष वर्ग द्वारा की गयी अव्यवस्था। वास्तव में इसका एक ऐसा स्थूल तथा सम्भवतः स्थायी कारण है जिसके लक्षण पहले से ही दिखायी देने लगे हैं, और वह लक्षण यह है कि घनाह्वय लोगों में अधिक धने बसे हुए क्षेत्रों से अधिक कमरों तथा फैशन वाले उपनगरों में जाकर बसने की प्रवृत्ति पायी जाने लगी है : इस प्रकार वे श्रमिक वर्गों के ऊपर बहुत निर्धन लोगों के प्रति राष्ट्रीय कर्तव्य निभाने का बहुत बड़ा भाग छोड़ गये हैं। किन्तु इस बुराई के स्पष्ट होते ही कानूनद्वारा दूर करने का प्रयत्न किया जाता है और कुछ उद्देश्यों के लिए इन शुल्कों के लयने के क्षेत्रों का विस्तार कर दिया जाता है जिससे एक ही बजट में समृद्ध तथा निर्धन दोनों प्रकार के क्षेत्र सम्मिलित किये जा सकें। अन्य प्रकार से भी इस बुराई को दूर करने का प्रयत्न किया जाता है।

किसी क्षेत्र में विशेषरूप से लागू होने वाले दुर्भर शुल्क अन्य क्षेत्रों में भूस्वामियों के लिए उपहार स्वरूप हैं।

सम्पत्ति की बिक्री से पूर्व लगे हुए पुराने शुल्क तथा कर श्रेताओं के लिए भारस्वरूप नहीं होते।

शुल्कों में एकाएक बड़े परिवर्तन होने की बुराईयाँ।

यह स्मरण रखना अधिक महत्वपूर्ण है कि इमारतों के मूल्यों पर असाधारण रूप से लगने वाले दुर्भर शुल्कों से यद्यपि किसी स्थल के किराये में कमी हो जाती है तथा नये पट्टों पर भूमि का किराया कम हो जाता है, किन्तु ये भूमि के सभी मालिकों के ऊपर उतने अधिक भारस्वरूप नहीं हैं जितने कि प्रथम दृष्टि में दिखायी देते हैं ! क्योंकि इन शुल्कों के लगने के कारण एक जाने वाला अधिकांश भवन निर्माण कार्य नष्ट न होकर अन्य क्षेत्रों में होने लगता है और इसके फलस्वरूप उन क्षेत्रों में नयी इमारतों को पट्टे पर देने की होड़ बढ गयी है।

§5. बहुत समय पूर्व से लगे हुए शुल्क भूस्वामी की अपेक्षा पट्टेदार से वसूल करने पर आयात बहुत कम प्रभावित होता है, चाहे इसमें क्रमशः स्थल तथा इमारत के मूल्यों पर लगने वाले शुल्क के अनुपातों का महत्वपूर्ण प्रभाव ही क्यों न पड़ता हो। दूसरी ओर दुर्भर शुल्कों में होने वाली वृद्धि का आयात पहले के कुछ वर्षों में इन्हें वसूल करने के ढंग से बहुत प्रभावित होता है। उस स्थिति की अपेक्षा जब इन शुल्कों का कुछ अंश भूस्वामियों से लिया जाता है या जब किरायेदार को भूस्वामियों को दिये जाने वाले लगान में से एक अंश कम कर देने की छूट होती है, इस नये मार का अधिकतर भाग स्वयं किरायेदारों को बहन करना पड़ता है, यह बात केवल उन समीपत्य क्षेत्रों पर ही लागू होती है जो प्रगति कर रहे हैं। जहाँ जनसंख्या में कमी हो रही हो, और इमारत बनाने का कार्य समाप्त हो गया हो वहाँ दुर्भर शुल्क भूस्वामियों द्वारा ही दिये जाते हैं। किन्तु ऐसे स्थानों में होने वाला आर्थिक संघर्ष साधारणतया सुदृढ़ होता है।

यह सम्भाव्य प्रतीत होता है कि इमारतों का सट्टे करने वालों तथा अन्य अन्तरिम भूस्वामियों के व्यवसाय पर दुर्भर शुल्कों का कुल मार बहुत अधिक नहीं पड़ता, और जिन शुल्कों के प्रति उन्होंने आपत्ति की है उनमें से अनेक शुल्कों के कारण ही वास्तव में वे समृद्ध बने हैं। किन्तु शुल्कों में समय-समय पर परिवर्तन होने से भवन-निर्माण व्यवसाय के बड़े-बड़े जोखिमों में कुछ और वृद्धि हो जाती है और समाज को इस प्रकार

के जोखिमों के लिए अनिवार्य रूप से किये जाने वाले बीमे के तुल्यक से अधिक भुगतान करना पड़ता है। ये सभी बातें उन महा दुःखदायी बुराइयों की ओर इंगत करती हैं जो शुल्कों में विशेषकर इमारतों में लगने वाले शुल्कों में जिनका किरायेदार को होने वाली निवल आय को तुलना से अधिक कर योग्य मूल्य होता है, अत्यधिक मात्रा में तथा एकाएक वृद्धि के कारण उत्पन्न होती है।

ध्यापारी, विशेषकर दुकानदार, बहुधा अपने शुल्क का कुछ भाग अपने ग्राहकों के ऊपर डाल सकता है। यदि उसकी दुकान में वे वस्तुएँ बेची जायें जिन्हें कुछ दूर से सरलतापूर्वक प्राप्त नहीं किया जा सके तो वह सदैव ही इसका कुछ भाग ग्राहकों के ऊपर डाल देगा। किन्तु दुकानदार पर लगने वाले शुल्क उसकी आय के अनुपात में बहुत अधिक होने हैं, और इन शुल्कों से प्राप्त धनराशि में से व्यय किया जाने वाला जो भाग वहाँ के समृद्ध निवासियों की दृष्टि से सामग्री है, दुकानदार के लिए दुर्भर हो सकता है। उसका कार्य ऐसी श्रेणी के कार्य से सम्बन्धित है जहाँ आर्थिक प्रगति के कारण माँग की अपेक्षा सम्भरण में अधिक वृद्धि हो रही है। कुछ समय पूर्व समाज से अत्यधिक कीमत लेने के कारण उसकी आय काल्पनिक रूप से ऊँची थी किन्तु अब इसमें कमी होती जा रही है और यह सम्भवतः अधिक न्यायसंगत स्तर पर पहुँच रही है। वह इन नयी परिस्थितियों को शोच ही नहीं सगसता। उदात्त मस्तिष्क इस बात में व्यस्त है कि एकाएक इन शुल्कों में पर्याप्त वृद्धि हो जाने के कारण उसके साथ वास्तविक रूप में अन्याय किया गया है, और वह इन शुल्कों से कुछ अगो में उस पर पड़े हुए भार का कारण मानता है किन्तु यह वास्तव में अधिक गूढ़ कारणों का परिणाम है। उसमें इस बात से अन्याय की भावना और भी बढ़ गयी है कि वह अपने मूस्वामी के साथ सदैव समानस्तर पर सौदा नहीं कर सकता। क्योंकि उसे यह डर लगा रहता है कि यदि उसे उस स्थान की छोड़कर कुछ ही दूर पर समानस्तर से अच्छे स्थान पर यदि जाना पड़े तो दुकान खोलने पर बँधी हुई सामग्री की लागत तथा इस परिवर्तन में होने वाले सामान्य खर्चों के साथ साथ अधिकांश ग्राहक खी बेने के कारण भी क्षति उठानी पड़ेगी। यह ध्यान रहे कि दुकानदार कभी कभी एक स्थान को छोड़कर दूसरे स्थान पर भी चले जाते हैं, वे बड़े चीबन्ने होते हैं, वे इन शुल्कों को पूर्णरूप से ध्यान में रखते हैं, और कुछ वर्षों बाद अन्य किसी वर्ग के लोगों की अपेक्षा इन दुर्बल शुल्कों का भार मालिक तथा ग्राहकों पर हस्तांतरित करने में अधिक सफल हुए हैं। (होटल तथा निवासगृह का कार्य करने वाले व्यक्ति भी दुकानदार की ही भाँति है।)

§6. किसी उदीयमान नगर के निवृत्त की भूमि में जिसमें अभी भी वृद्धि की जाती हो, कुछ ही निवल लगान प्राप्त होता है : किन्तु इस पर भी यह बहुमूल्य सम्पत्ति है। क्योंकि इस भूमि के लिए भविष्य में दिये जाने वाले विचारों को उनके पूंजीगत मूल्य में आँगा जाता है। इसके साथ साथ इस भूमि के ऊपर स्वाधित्व होने से मिलने वाले द्रव्यिक लगान के अतिरिक्त एक संतोष भी मिलता है। इस दृष्टि से यदि इस भूमि पर इसके पूर्व लगान मूल्य के अनुसार भी कर निर्धारित किया जाय तो वह कम ही होगा और यह प्रश्न उठता है कि क्या इसमें लगने वाले कर को इसके

दुकान का
वृष्टान्त

खाली पड़ी
हुई इमा-
रती भूमि
पर उसके
पूंजीगत
मूल्य के
अनुसार

तथा इसके कुछ भाग पर साधारणतया इमारत मूल्य के स्थान पर स्थल मूल्य के रूप में शुल्क अधिक उपयुक्त होगा।

लगान के किसी प्रतिशत की अपेक्षा इसके पूंजीगत मूल्य के किसी प्रतिशत के रूप में नहीं आँका जा सकता।

इस प्रकार की योजना में नयी-नयी इमारतें तेजी से बनायी जायेंगी और माँग की अपेक्षा इमारतों की संख्या अधिक हो जायेगी। अतः इनका विप्लव घटने लगेगा जिससे भवन निर्माता ऊँची लगान वाली भूमि को इमारत बनाने के लिए पट्टे पर न ले सकेंगे। इस परिवर्तन के फलस्वरूप जिस भूमि पर इमारतें खड़ी हैं अथवा जिस पर इमारतें खड़ी की जाने की सम्भावना है, उसके सार्वजनिक मूल्य का कुछ भाग जो कि अब तक भूस्वामी को मिलता रहा, सभी लोगों को मिलने लगेगा। विन्तु जब तक शहर के प्राथमिक शहर के विकास की योजना तैयार करने में ठोस कार्य बरके न दिखावे तब तक महान जल्दी में तथा अनुपयुक्त रूप से बनाया जायेगा, और वह ऐसी भूल होगी जिसके लिए आगामी पीढ़ी को सुन्दरता तथा स्वास्थ्यप्रद दशाओं के अभाव में बड़ी ऊँची कीमत देनी पड़ेगी।

जिस सिद्धान्त पर यह योजना आधारित है उसे व्यापकरूप में लागू दिया जा सकता है। और नितान्त मित्र प्रकार के इस सुझाव के सम्बन्ध में भी कहा जा सकता कि भविष्य में इमारत के मूल्य से कुछ ही या बिल्कुल ही सम्बन्ध न रखकर मुख्यतया या पूर्णतया स्थल मूल्यों के आधार पर ही शुल्क निर्धारित किये जाने चाहिए। इस ओर हाल ही में कुछ ध्यान भी आकर्षित हुआ है। इसका तुरन्त परिणाम यह होगा कि सम्पत्ति का मूल्य बढ़ जायेगा तथा कुछ घट जायेगा। इसके फलस्वरूप विशेष रूप से जिन क्षेत्रों में शुल्क पहले से ही अधिक थे वहाँ उन क्षेत्रों की अपेक्षा जहाँ थे, पहले से कम थे : ऊँची एवं कीमती इमारतों का मूल्य और भी अधिक हो जायेगा, क्योंकि वहाँ एक अधिक भारी बोझ से छुटकारा मिल जायेगा। विन्तु इसके फलस्वरूप जिन क्षेत्रों में ये शुल्क बहुत ऊँचे थे वहाँ बड़े बड़े स्थलों के ऊपर खड़ी पुराने ढंग की इमारतों का मूल्य कम हो जायेगा। कुछ समय बाद किसी स्थल पर कितनी बड़ी इमारत खड़ी की जाय यह अजकल की भाँति आंशिक रूप से स्थिति सम्बन्धी कारणों के अनुसार तथा आंशिक रूप से इन शुल्कों के प्रतिकूल न होकर साधारणतया वहाँ के उपनियमों के अन्तर्गत स्थिति सम्बन्धी कारणों के अनुसार निश्चित होगी। इसके फलस्वरूप जनसंख्या का घनत्व बढ़ जायेगा और लाभप्रद क्षेत्रों के सकल स्थल मूल्यों में वृद्धि होगी : किन्तु इसके फलस्वरूप शुल्कों में से किये जाने वाले कुल व्यय में भी वृद्धि होगी और चूँकि यह व्यय स्थल मूल्यों में सम्मिलित होगा, अतः इनका निवल स्थल मूल्य बहुत कम होगा। यह कहना कठिन है कि इससे कुल मिलाकर जनसंख्या का घनत्व बढ़ जायेगा : क्योंकि जहाँ खाली भूमि पर कुछ समय बाद ऊँचे शुल्कों का लगाया जाना अवश्य-भावी है उप-शरीर क्षेत्रों में भवन-निर्माण का कार्य सक्रिय रूप में होगा। ऐसा होना भवन-निर्माण सम्बन्धी उपनियमों पर बहुत कुछ निर्भर होगा : जनसंख्या के घनत्व को इस प्रकार के कठोर नियमों से कम किया जा सकता है कि सभी ऊँची इमारतों के सामने तथा पीछे बहुत बड़ी खाली जगह छोड़ दी जानी चाहिए।¹

1 दृष्टान्त के लिए मान लीजिए कि इस लाख वर्गफीट के क्षेत्र में 40 फीट ऊँची तथा 40 फीट गहरी इमारतों की समानान्तर पंक्तियाँ बननी हों। यदि एक ऐसा

प्राचीन क्षेत्रों में शुल्क की दरें।

§7. आंग्ल कृषि में काश्तकार तथा भूस्वामी के बीच साधारणतया पायी जाने वाली गुप्त साज्जदारी का पहला उल्लेख किया जा चुका है।¹ ग्रामीण क्षेत्रों में शहरी क्षेत्रों का अपेक्षा कम प्रतियोगिता होता है। किन्तु दूसरी ओर भूस्वामी द्वारा फार्म की प्रभावोत्पादक पूंजी में दिया गया योगदान लोचपूर्ण होता है और परिस्थितियों के अनुसार इसमें परिवर्तन किये जा सकते हैं। इस प्रकार के समायोजनों से कृषि शुल्कों का आपात उसी प्रकार घूमित पड़ जाता है जिस प्रकार हवा के झोंके से बहुधा तुषार पिण्ड गुरुत्वाकर्षण की प्रवृत्ति के बावजूद आ ऊपर उड़ा दिये जाते हैं। किन्तु इसका यह अन्तिमार्थ नहीं कि इससे गुरुत्वाकर्षण की प्रवृत्ति नष्ट हो जाती है। इसलिए यह आम कहावत है कि फार्म के लिए कड़ी प्रतियोगिता होने पर काश्तकार इन नये शुल्कों में अपने तथा भूस्वामी के हिस्से को स्वयं ही देगा किन्तु यदि भूस्वामी को यह भय लगे कि इन शुल्कों के लगते पर कोई भी काश्तकार फार्म लेने के लिए तैयार नहीं होगा तो वह सारे शुल्कों का स्वयं ही देगा।

आमतौर पर जितना अनुमान लगाया जाता है प्राचीन जनसंख्या सम्भवतः उससे कम दुर्भर शुल्क दे सकती है। इन लोगों की सुधरी हुई पुलिस सेवा से तथा शुल्क-द्वार (curry) के उन्मूलन से लाभ पड़ता है। इन्होंने पड़ोस के शहरों में शुल्क लगने के फलस्वरूप प्राप्त लाभों को बिना योगदान दिये ही प्राप्त किया है। इन्होंने जो शुल्क दिये हैं वे भी पड़ोस के शहरों में दिये जानेवाले शुल्कों की अपेक्षा बहुत कम हैं। जहाँ तक ये शुल्क तुरत वर्तमान के लिए लाभकारी हैं, ये किरायेदार के लिए निवल रूप में भारस्वरूप नहीं होते, बल्कि ही उसे शुल्क देने पड़ते हैं किन्तु काश्तकार द्वारा जो शुल्क दिये जाते हैं वे उसकी निवल आय के पर्याप्त प्रतिशत के बराबर होते हैं, और जब दुर्भर प्राचीन शुल्कों में बहुत अधिक वृद्धि हो जाती है तो इनका उस पर बहुत अधिक भार पड़ना स्वाभाविक है। किन्तु ऐसा बहुत कम ही होता है। जैसा कि बतलाया जा चुका है, स्थानीय भूस्वामियों एवं काश्तकारों के लिए किसी एक क्षेत्र पर ही लगाया जाने वाला दुर्भर शुल्क सारे देश भर में लगाये जाने वाले शुल्कों की अपेक्षा अधिक भारस्वरूप होते हैं।²

उपनिबन्ध है कि इमारत के सामने और पीछे के दोनों भाग मिलकर आकार के साथ 45 अंश का कोण बनायें तो प्रत्येक पंक्ति की दूसरी पंक्ति से दूरी 40 फीट होनी; और उस इमारत का कुल आयतन = 40 × कुल क्षेत्र का आधा भाग अर्थात् 20,000,000 घन फीट होगा। अब यह मान लीजिए कि उस इमारत की ऊंचाई तिगुनी होनी है। पहले के उपनिबन्ध के अन्तर्गत पंक्तियों के बीच की दूरी 120 फीट होनी चाहिए; और इस कल्पना पर कि इमारत की गहराई को 40 फीट से अधिक बढ़ाना सुविधाजनक नहीं है, उस इमारत का कुल आयतन 120 फीट × कुल क्षेत्र का एक चौथाई भाग, अर्थात् 30,000,000 घन फीट होगा। इस प्रकार यदि पहले की भाँति पंक्तियों में 40 फीट की दूरी रखी जाती तो कुल स्थान में तिगुनी वृद्धि होती, किन्तु अब केवल आधे भाग के बराबर ही वृद्धि होगी।

1 भाग 6, अध्याय 9, अनुभाग 10 देखिए।

2 पृष्ठ 427 देखिए।

इस ग्रन्थ की सामान्य योजना से विषयान्तर करने तथा इन विचारों को कुछ व्यावहारिक समस्याओं पर लागू करने के कारण ।

§8 यह ग्रन्थ मुख्यतया वैज्ञानिक खोज से सम्बन्धित है। किन्तु इसमें उन व्यावहारिक समस्याओं की कुछ झलके हैं जो आर्थिक अध्ययनों के प्रयोजनों के लिए उपयोगी है।¹ यहाँ इन श्रुतियों से सम्बन्धित कुछ नीति विषयक बातों पर विचार करना उपयुक्त प्रतीत होता है। सभी अर्थशास्त्री इस बात से सहमत हैं कि किसी प्राचीन देश में भूमि अनेक दृष्टियों में धन (wealth) के अन्य रूपों से मिलती है तथा शेष इनसे भिन्न है और कुछ आधुनिक विवादजनक लेखों से मतभेद वाली बातों को गौण स्थान देने तथा एकमत वाली बातों को प्रधानता देने की प्रवृत्ति दिखायी दे रही है। यदि अत्यावश्यक व्यावहारिक समस्याओं में एक मतवाली बातों का ही ऊँचा महत्व हो तो इस दिशा में सतत प्रवृत्ति उचित होगी। किन्तु वास्तविकता इसके प्रतिकूल है। अतः प्रशासन वित्त से सम्बन्धित कुछ महान विषयों पर जिनमें भूमि के उन गुणों का प्रमुख स्थान है जो धन के अन्य रूपों में अधिकांशतया नहीं पाये जाते, विचार करना उचित प्रतीत होता है। किन्तु इससे पहले इनकी न्यायसंगति (equity) के विषय में चन्द शब्द कहने दें।

विशेष प्रकार के लाभकारी शुल्कों का अलग से तथा दुर्भर कर-प्रणाली का सम्पूर्ण रूप में मूल्यांकन करना चाहिए।

जब कोई विशेष कर किसी खास उद्देश्य के लिए लगाया जाता है और इसमें स्वामित्व के विद्यमान अधिकारों में जैसे कि दृष्टान्त के लिए, भूमि से में जल निष्कासन की नाडी (धमनी) पद्धति तैयार करते समय सार्वजनिक प्राधिकारी द्वारा किसी भी प्रकार के हस्तक्षेप न किये जाने पर जिन जिन भूस्वामियों की सम्पत्ति को इससे छान पहुँचा उनके द्वारा दी जाने वाली कर की मात्रा को सम्युक्त पूँजी सिद्धान्त के आधार पर निर्धारित करना उचित होगा। इस सिद्धान्त के अनुसार कम्पनी के हिस्सेदारों से किसी जोखिमपूर्ण कार्य के लिए उनके हिस्सों के अनुपात में धन माँगा जाता है। इस प्रकार के प्रत्येक प्रकार की न्यायसंगति की अलग से जाँच की जानी चाहिए। किन्तु इसके दुर्भर और सभी दुर्भर करों तथा शुल्कों की न्यायसंगति की एक साथ जाँच की जानी चाहिए। प्रायः प्रत्येक दुर्भर कर का किसी न किसी वर्ग के लोगों पर अधिक प्रभाव पड़ता है, किन्तु यदि एक दुर्भर कर द्वारा उत्पन्न अक्षमानताओं की अन्य दुर्भर करों द्वारा क्षतिपूर्ति हो जाती है और इनमें विभिन्न रूपों में होने वाले परिवर्तनों में समरूपता पायी जाती है तो इसका कोई महत्व नहीं होता। किन्तु यदि यह कठिन शर्त पूरी हो जाय तो इस प्रणाली को न्यायसंगत माना जा सकता है, भले ही इसके किसी एक अंग पर विचार किये जाने पर इसे न्यायसंगत नहीं माना जा सकता।

इमारतों पर लगने वाले कर स्थूलरूप में व्यय के अनुपात में होते हैं,

दूसरे स्थान पर, इस बात में सामान्यतया एकमत है कि न्यूनधिक रूप से सीधे अशासन द्वारा लोगों की आय या इससे भी अच्छा यह होगा कि उनके व्यय के अनुसार कर प्रणाली में समायोजन किया जाना चाहिए। क्योंकि किसी व्यक्ति की आय के बचत किये जाने वाले भाग से राजकोष में पुनः तब तक योगदान होता रहता है जब तक उसे खर्च न कर लिया जाय। परिणामस्वरूप हम जब इस तथ्य पर विचार करते हैं कि हगरी सामान्य एवं स्थानीय सभी प्रकार की आधुनिक कर प्रणालियाँ इमारतों पर बहुत निर्भर रहती हैं तो यह स्मरण रखना होगा कि साधारणतया बड़े मकानों

पर ही अधिक व्यय होता है, और करों, तथा विशेषकर सामान्य व्यय पर लगने वाले अंशवित्त करों से, बर दमूल करने वाले व्यक्ति के लिए अ क प्राविधिक कठिनाइयाँ पैदा हो जाती हैं। इसके अतिरिक्त इनमे से राज्य को जितनी आय प्राप्त होती है उसकी अपेक्षा उपभोक्ता को प्रत्यक्ष या परोक्षरूप में अधिक भार वहन करना पड़ता है। किन्तु इमारतों पर लगने वाले कर प्राविधिक रूप में सरल होते हैं, इन्हें दमूल करने में भी कम लागत लगती है, इनका अपवचन (excess on) भी सम्भव नहीं है तथा सरलतापूर्वक अंशवित्त किया जा सकता है।¹

किन्तु तीसरी बात यह है कि यह तर्क सभी इमारतों पर लागू नहीं होता। इस कारण जहाँ तक नये करों का प्रश्न है दुकानों, माल गोदामों, फ़ैक्टरियों, इत्यादि पर अन्य इमारतों की अपेक्षा दम मात्रा में बर लगाना न्यायसंगत है: पुराने करों का भार व्यापारिक स्थानों के किरायेदारों से आशिक रूप में मूस्वामियों पर और आशिक रूप में ग्राहकों पर पहले ही अन्तर्हित हो गया है। अन्तरण की यह प्रक्रिया सदैव होती रहती है और इसलिए शहरी क्षेत्रों में यदि व्यापारिक वर्गों को नये करों का एक चौथाई भाग एकाएक देना पड़े जबकि शेष तीन-चौथाई कर का आशिक या पूर्णभार कुछ वार्षिक प्रतिशतों के रूप में धीरे धीरे देना पड़े तो उन्हें किसी बड़ी कठिनाई का सामना नहीं करना पड़ेगा। यदि शहरी स्थानीय सरकार के खर्च निरन्तर तेजी से बढ़ते जाये तो हो सकता है कि उनके लिए इस विचार की योजना को अपनाना आवश्यक हो जाय।

इन बातों के कारण हमें यह पुनरावृत्ति करनी होगी कि किसी पुराने या नये देश में दूरदर्शी राजनीतिक को सम्पत्ति के अन्य रूपों की अपेक्षा भूमि के सम्बन्ध में कानून बनाने में भावी पीढ़ियों के प्रति अधिक उत्तरदायित्व लेना होगा। आर्थिक एवं नैतिक दृष्टिकोणों से भूमि को सर्वत्र तथा सदैव स्वयं एक विशेष वर्ग मानना

1 पुराने जमाने में किसी इमारत की खिड़कियाँ उस इमारत की श्रेणी की सूचक थीं और इन पर बहुत अधिक कर लगाये जाते थे: किन्तु इस कर से यह आभास नहीं होता था, और ऐसा आभास कराने का कोई विचार भी न था, कि लोग केवल खिड़कियों के ही मालिक तथा उपयोगकर्ता हैं। इससे अभिप्राय यह आभास कराना था, और वास्तव में यही आभास भी हुआ, कि लोग इमारतों के मालिक तथा उपयोगकर्ता थे। जिस प्रकार खिड़की को इमारत की श्रेणी का न्यूनधिक रूप में अच्छा सूचक माना जा सकता है, उसी प्रकार इमारत को सामान्य रूप में पारिवारिक व्यय के किसी स्तर तथा ढंग का सूचक, सम्भवतः अधिक अच्छा सूचक माना जा सकता है। जब इमारतों पर कर लगाया जाता है तो इसका उद्देश्य आराम तथा सामाजिक स्थिति को कुछ विशेष दशाओं में जीवन निर्वाह के साधनों के स्वामित्व तथा उनके उपयोग पर कर लगाना है। यदि इमारतों पर लगाये गये करों का कुछ भाग हटा दिया जाय और इसके फलस्वरूप होने वाली कमी को फर्नीचर पर तथा घर के अन्दर कार्य करने वाले नीकरों पर कर लगाने से पूरा किया जाय तो करों का वास्तविक आपात लगभग वैसे ही होगा जैसा कि अब है।

और ये स्वतः न्यायोचित होते हैं।

किन्तु व्यापारिक स्थानों पर पड़ने वाले भारी कर केवल तभी न्यायोचित हैं जब इनको एक स्थान से हटाकर दूसरे पर लागू किया जा सके: और तब करों का शीघ्र ही अन्तरण नहीं किया जा सकता है।

भूमि के सम्बन्ध में राजनीतिज्ञ को अनेक प्रकार से बड़ा उत्तर-दायित्व लेना पड़ता है।

चाहिए। यदि राज्य ने आर्थिक दृष्टिकोण से वास्तविक लगान को अपने अधिकार में रखा हो तो उद्योग एवं सन्धय की शक्ति में बुराई नहीं आनी चाहिए मले ही बहुत कम दशाओ में नये देशो में लोगो के बसने में अवश्य ही कुछ विलम्ब हुआ हो। मनुष्य द्वारा अर्जित सम्पत्ति से प्राप्त होने वाली आय के सम्बन्ध में इस प्रकार की कोई भी बात नहीं कही जा सकती। किन्तु भूमि के सार्वजनिक मूल्यो की न्यायोचितता का विवेचन करते समय हमारा जिन सार्वजनिक हितो से सम्बन्ध है उनकी महानता के कारण यह ध्यान रखना विशेषरूप से अनिवार्य है कि भूमि से प्राप्त होने वाली जिस आय पर एक व्यक्तिगत अधिकार स्वीकार कर लिया जाय उस पर एकाएक राज्य द्वारा स्वामित्व प्राप्त कर लेने से सुरक्षा नष्ट हो जाती है और समाज का आधार डगमगाने लगता है। अत एवाएक बड़े-बड़े कदम उठाना न्यायोचित प्रतीत नहीं होते, और आर्थिक रूप से न कि पूर्णरूप से इस कारण उठाये गये कदम व्यवसाय के लिए अनुपयुक्त ही नहीं अपितु मूल्यतापूर्ण भी होते हैं।

अतः सतर्कता बरतनी आवश्यक है। किन्तु किसी स्थल का मूल्य अचिन्त होने का कारण जनसंख्या का वह घनत्व रहा है जिसके फलस्वरूप स्वच्छ वायु तथा प्रकाश एवं श्रीडावस्था का अभाव इतना दुखदायी हो गया है कि उदीयमान जनसंख्या के ओज एवं हर्ष में कमी होने लगी है। इस प्रकार बड़े बड़े वैयक्तिक लाभ न केवल वैयक्तिक कारणो की अपेक्षा सार्वजनिक कारणों के फलस्वरूप प्राप्त होते हैं अपितु ये सार्वजनिक सम्पत्ति के मुख्य रूपो में से किसी एक रूप में हानि होने पर ही प्राप्त होते हैं। वायु और प्रकाश एवं श्रीडावस्था के लिए बहुत बड़ी धनराशि व्यय करने की आवश्यकता होती है। भूमि में निजी सम्पत्ति के उन अधिकतम अधिकारो का प्राप्त होना ही इस व्यय का सर्वोत्तम स्रोत है जो ऐसे समय से प्रायः अगम्य रूप से बढ़ते आ रहे हैं जब राजा, जो कि राज्य का प्रतिनिधित्व करता था, भूमि का एकमात्र मालिक था। व्यक्तिगत रूप से लोग केवल इस अनुबन्धन पर भूमि के मालिक हो सकते थे कि सार्वजनिक हितवृद्धि के लिए कार्य करेंगे: उन्हें यह न्यायोचित अधिकार नहीं है कि वे सधन इमारतें सड़ी कर उस हितवृद्धि में क्षति पहुँचाये।

पुराने करों में एकाएक परिवर्तन नहीं किये जाने चाहिए।

§९. इस प्रकार उक्त विवेचन के फलस्वरूप निम्नलिखित व्यावहारिक सुझाव मिलते हैं—जहाँ तक पुराने करों का प्रश्न है जिन व्यक्तियो से ये कर वसूल किये जाते हैं उनमें परिवर्तन करना अनुपयुक्त है। किन्तु जहाँ तक सम्भव हो सके, अतिरिक्त कर उन्ही व्यक्तियो पर लगाये जाने चाहिए जिन्हें अन्ततोगत्वा उनका भुगतान करना पड़ता है। किन्तु अनुसूची 'अ' के अन्तर्गत आयकर की प्रति ऐसा उस समय न होगा जब काश्तकार से ये नये कर इस अनुदेश (हिदायत) के अन्तर्गत वसूल किये जायें कि इन करों का भुगतान करने पर काश्तकारों द्वारा दिये जाने वाले लगान में कटौती ही कमी हो जायेगी।

जहाँ तक सम्भव हो सके कर उन लोगों

इसके कारण ये हैं कि पुराने करों का समग्र वह सम्पूर्ण भाग जो जनसाधारण या भूमि के स्थल मूल्य पर लगाया जाता है पहले ही मालिकों को (जिसमें जहाँ तक उन पुराने शुल्को का प्रश्न है जो पट्टा लेते समय प्रत्याशित न थे, पट्टेदार भी सम्मिलित हैं) भुगतान करना पड़ता है। इसका लगभग सम्पूर्ण शेष भाग काश्तकारों या उनके

ग्राहकों को ही देना पड़ता है; वास्तुकार को लगान में से इम वर के आधे या पूरे भाग को कम कर देने का अधिकार दे देने से इस परिणाम में कोई अन्तर नहीं आयेगा : यद्यपि इस प्रकार की कानूनी व्यवस्था में मालिकों की सम्पत्ति का कुछ भाग उन पट्टेदारों को प्राप्त होने का जोखिम रहेगा जिन्होंने पट्टा लेते समय उन पुराने बरों के रूप में भुगतान की जाने वाली राशि की भी गणना की थी। दूसरी ओर, नये अर्थात् अतिरिक्त करों के विभाजन का आयोजन किये जाने से बड़े लाभ होंगे : किसी फार्म या व्यापारिक स्थान या इमारत का किरायेदार किराये में से नये बरों का आधा भाग कम कर देगा। उसका निकटतम मालिक भी अपने से बड़े मालिक को दिये जाने वाले भुगतानों में उसी अनुपात में कमी कर देगा और आगे भी यही कम चलता रहेगा। इसके अतिरिक्त सभी प्रकार के व्यापारिक स्थानों पर वर लगाये जायेंगे। जैसा कि अभी अभी सुझाव दिया गया है, ये वर सर्वप्रथम पूर्ण दरों पर नहीं होंगे। इनमें धीरे धीरे ही वृद्धि की जायेगी। इन आयोजनों के फलस्वरूप किसान, दुकानदार तथा अन्य व्यापारी यदावदा किये जाने वाले अन्याय तथा उसके निरन्तर भय से जिनके कारण कुछ विशेष वर्गों के लोगों पर एकाएक अनुपात से कहीं अधिक भार पड़ता है, मुक्त हो जायेंगे।

स्थल मूल्यों के सम्बन्ध में यह बात सत्य है कि सम्पूर्ण भूमि का चाहे यह प्राविधिक अर्थ में शहरी हो या नहीं, उस समय विशेष स्थल मूल्य होता है जब इसमें से इमारतें गिरकर इसे मध्यम रूप से ऊँची कीमत पर, जैसे कि 200 पौंड प्रति एकड़ की दर पर बेचा जा सके। यह सम्भव है कि इसके पश्चात् इस पर सामान्य शुल्क लगा दिया जाय जो इसके पूंजीगत मूल्य के आधार पर आया गया हो। इसके अतिरिक्त इस पर स्वच्छ वायु शुल्क भी लगाया जाय जिसे स्थानीय प्राधिकारियों द्वारा ऊपर व्यक्त किये गये उद्देश्यों के लिए पूर्णरूप से केन्द्रीय नियंत्रण के अन्तर्गत खर्च किया जाय। यह स्वच्छ वायु शुल्क मालिकों के ऊपर अधिक भारस्वरूप नहीं होगा, क्योंकि इसका बहुत कुछ अंश विशेष इमारती स्थलों के बड़े हुए मूल्यों के रूप में पुनः प्राप्त हो जायेगा। जैसा कि देखा गया है, महानगरों की सार्वजनिक उद्यान संस्था की भाँति गैरसरकारी समितियों का व्यय तथा सार्वजनिक सुधारों के लिए इमारती मूल्यों पर लगाये जाने वाले शुल्कों का अधिकांश भाग वास्तव में उन मालिकों को सम्पत्ति की मुक्त देन है जो पहले से ही सामान्यशाली रहे हैं।

भूमि पर प्रारम्भिक रूप में लगाये जाने वाले शुल्कों की गणना करने के पश्चात् शहरी एवं ग्रामीण सभी प्रकार के क्षेत्रों में आवश्यक निधि का शेष भाग सम्भवतः अचल सम्पत्ति पर लगाये जाने वाले शुल्कों से प्राप्त किया जायेगा और इनकी स्थानीय प्राधिकारियों की इच्छानुसार लगाये जाने वाले कुछ छोटे स्थानीय करों द्वारा अनुपूर्ति की जायेगी। निवासगृह वर तब तक नहीं लगाया जायेगा जब तक इसकी विसी बड़े नये व्यय के हेतु जैसे कि वृद्धावस्था के लिए दी जाने वाली पेंशन के लिए, आवश्यकता न हो; और वर्तमान निवसगृह कर की भाँति मुख्य शुल्क अंशांकित किये जा सकते हैं। किन्तु साधारण आकार की इमारतों पर ये शुल्क अधिक हलके, तथा बहुत बड़े इमारतों पर अधिक भारी लगाये जाने चाहिए। किन्तु विसी भी इमारत को इन

पर लगाये जाने चाहिए जिन्हें अगतयोग्यता उनका भुगतान करना पड़ता है।

शहरी भूमि पर सामान्य स्थल शुल्क तथा विशेष 'स्वच्छ वायु शुल्क' लगाये जाने चाहिए।

शुल्क अंशांकित किये जाने चाहिए, किन्तु किसी को भी इनसे पूर्णरूप से मुक्त नहीं

किया जाना चाहिए।

शुल्कों से बिलकुल ही मुक्त नहीं किया जाना चाहिए। क्योंकि जहाँ तक किसी व्यक्ति को शुल्क लगाने तथा उन्हें खर्च करने के विषय में मत देने का अधिकार है, यह उचित नहीं कि उस पर इन शुल्कों का कुछ भी भार न हो। किन्तु यह उचित तथा तर्कसंगत है कि उसे या उसके बच्चों को दिये गये शुल्कों के बराबर ऐसे कार्यों द्वारा लाभ पहुँचाया जाय जिनसे शारीरिक एवं मानसिक स्वास्थ्य तथा अोज में वृद्धि हो, तथा जिनसे राजनीतिक अष्टाचार की सम्भावना न हो।¹

1 हाल ही में स्थानीय कर-प्रणाली पर नियुक्त किया गया आयोग, स्थल मूल्यों को आंकने के कठिन कार्य में तथा तात्कालिक व्यवस्था करने के और भी कठिन कार्यों में बहुत व्यस्त रहा है जिससे दीर्घकाल में भूमि के अन्तिम मालिकों द्वारा दिये जाने वाले शुल्कों का न्यायोचित भाग (चाहे यह कम हो या अधिक) किरायेदार के पट्टेदारों को हस्तांतरित किया जा सके। (Final Report के विशेषकर पृष्ठ 150-170 देखिए) यद्यपि कर निर्धारण की कठिनाई बहुत बड़ी है तथापि यह अनुभव से तीव्रतापूर्वक कम हो जायेगी। यह सम्भव है कि इस प्रकार के पहले एक हजार कर निर्धारणों में अधिक कष्ट हो और इस पर भी ये उतने सही न हों जितने कि बाद के बीस हजार सही होंगे।

परिशिष्ट (ज)

क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के सम्बन्ध में स्थैतिकीय मान्यताओं के प्रयोग की परिसीमाएँ

विचाराधीन
कठिनाई
का रूप।

§1. क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत उत्पन्न होने वाली वस्तुओं के सम्बन्ध में साम्य के सिद्धान्त में आने वाली कठिनाइयों के विषय में कुछ संकेत पहले ही दिये जा चुके हैं। इन संकेतों पर अब कुछ विस्तारपूर्वक विचार करना है।

सर्वप्रमुख विषय यह है कि 'उत्पादन के सीमान्त' शब्द का दीर्घकाल में उन वस्तुओं के सम्बन्ध में कोई महत्व नहीं है जिनकी उत्पादन लागत उत्पादन में धीरे धीरे वृद्धि होने के साथ साथ घटती जाती है: और साधारणतया अल्पकाल में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्ति नहीं पायी जाती। अतः हम जब उन वस्तुओं के मूल्य की विशेष दशाओं का विवेचन करते हैं जिनमें यह प्रवृत्ति पायी जाती है तो जहाँ तक सम्भव हो सके 'सीमान्त' शब्द का प्रयोग नहीं किया जाना चाहिए। भाग में अल्प-कालीन एवं शीघ्र होने वाले उतार चढ़ाव के सम्बन्ध में अन्य वस्तुओं की भाँति इन वस्तुओं के विषय में भी निस्सन्देह इस शब्द का प्रयोग किया जा सकता है, क्योंकि इस प्रकार के उतार चढ़ावों के सम्बन्ध में उन तथा अन्य वस्तुओं के उत्पादन में क्रमागत उत्पत्ति हास का, न कि क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि का नियम लागू होता है। किन्तु जिन समस्याओं में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम प्रभावोत्पादक रूप में लागू होता है वहाँ कोई विशेष रूप से परिभाषित सीमान्त उत्पाद नहीं है। इस प्रकार की समस्याओं में हमारी इकाई अधिक बढी होनी चाहिए, हमें किसी निश्चित व्यक्तिगत फर्म की अपेक्षा प्रतिनिधि फर्म की दशाओं पर विचार करना है: इन सब के अतिरिक्त हमें किसी एक वस्तु को जैसे कि राहफल या कपड़े के गज की, लागत को विलग करने का प्रयत्न किये बिना उत्पादन की सम्पूर्ण प्रक्रिया की लागत पर विचार करना है। यह सत्य है कि जब उद्योग की किसी शाखा का समय सम्पूर्ण भाग कुछ विशाल व्यवसायों के हाथों में रहता है तो उनमें से किसी को भी पर्याप्त रूप से 'प्रतिनिधि' नहीं माना जा सकता। यदि इन व्यवसायों का किसी ट्रस्ट के रूप में एकीकरण हो जाय या ये एक दूसरे से घनिष्ठ रूप से सम्बन्धित हो तो 'उत्पादन के प्रसामान्य खर्च' शब्द का कोई यथार्थ अर्थ नहीं रह जाता। जैसा कि बाद के खण्ड में पूर्णरूप से स्पष्ट किया जायेगा, इसे प्रथम दृष्टि में एक एकाधिकार माना जाना चाहिए: और इसकी पद्धति का भाग 5 अध्याय 14 में दिये गये आधार पर विश्लेषण किया जाना चाहिए: यद्यपि उन्नीसवीं शताब्दी के अन्तिम वर्ष तथा वर्तमान शताब्दी के प्रारम्भिक वर्षों से यह प्रदर्शित हो चुका है कि इस प्रकार की दशाओं में भी प्रतिस्पर्धा की शक्ति बहुत बड़ी होती है,

और 'प्रसामान्य' शब्द का प्रयोग सम्भवतः जितना अनुपयुक्त समझा जाता है उससे कम अनुपयुक्त है।

एक
दृष्टान्त।

§2. अब हम फ़ैशन के कारण निर्द्वंद्व वायु-दाबमापकों के लिए बड़ी हुई उत माँग के दृष्टान्त पर पुनः विचार करेंगे जिसके फलस्वरूप कुछ समय पश्चात् संगठन में सुधार हुआ तथा सम्भरण कीमत घट गयी।¹ अन्त में जब फ़ैशन का प्रभाव समाप्त हो जाय और निर्द्वंद्व वायु-दाबमापकों के लिए माँग पुनः उनके वास्तविक तुष्टिगुण पर ही आधारित हो तो यह कीमत तदनु रूप उत्पादन के स्तर पर प्रसामान्य माँग कीमत से या तो अधिक या कम होगी। पूर्वोक्त दशा में उस व्यवसाय में पूँजी एवं श्रम नहीं लगाया जायेगा। जो फर्म प्रारम्भ की जा चुकी हैं उनमें से कुछ अपना कार्य करती रहेंगी, यद्यपि उन्हें उतने लाभ नहीं होंगे जितने कि वे प्राप्त करने की आशा करती थीं किन्तु अन्य फर्म इससे लगभग सम्बन्धित अधिक प्रगतिशील उत्पादन की आशा में प्रवेश करने का प्रयत्न करेंगी; और जैसे जैसे पुरानी फर्मों का पतन होता जायेगा उनके स्थान पर कुछ नयी फर्म खुल जायेंगी। इससे उत्पादन के स्तर में पुनः कमी हो जायेगी और साम्य की पुरानी स्थिति इन क्रमियानों के आवजूद ही पर्याप्त रूप से स्थायी रहेगी।

अब हम उस दूसरी दशा पर विचार करेंगे जिसमें उत्पादन में हुई वृद्धि की दीर्घकालीन सम्भरण कीमत इतनी कम हो गयी हो कि माँग कीमत इससे अधिक हो। ऐसी दशा में उपकारी लोग उस व्यवसाय में प्रारम्भ की गयी फर्म के भविष्य की ओर देखते हुए इसमें समृद्धि एवं पतन के अवसरों पर विचार करते हुए, इसके भावी परिणाम तथा इसकी भावी आय का बढ़ा काटते हुए, इस निष्कर्ष पर पहुँचेंगे कि पूर्वोक्त की अपेक्षा पश्चादुक्त में अधिक अच्छा संतुलन विलायी देता है। उस व्यवसाय में पूँजी एवं श्रम का तीव्रतापूर्वक विनियोजन किया जायेगा और माँग कीमत में दीर्घकालीन सम्भरण कीमत के बराबर कमी होवे तथा स्थायी साम्य की स्थिति आ जाने के, पूर्व उत्पादन में सम्भवतः वस गुनी वृद्धि हो जायेगी।

संज्ञान्तिक
रूप से
स्थायी साम्य
की दो
स्थितियाँ
सम्भव हैं।

यद्यपि अध्याय तीन में माँग एवं सम्भरण के स्थायी साम्य की स्थिति के निकट दोलनों का उल्लेख करते समय बिना यह स्पष्ट किये ही, जैसा कि प्रायः किया जाता है, यह मान लिया गया था कि किसी बाजार में स्थायी साम्य की केवल एक ही स्थिति हो सकती है, इस पर भी व्यवहार में ऐसी स्थिति कम आने पर भी कुछ ऐसी दशाओं की कल्पना की जा सकती है जब माँग एवं सम्भरण के वास्तविक साम्य की दो या उससे अधिक स्थितियाँ हो सकती हैं। इनमें से प्रत्येक स्थिति बाजार की सामान्य परिस्थितियों से समानरूप से संगत है और जब तक कोई बड़ी अव्यवस्था न फैल जाय तब तक इनमें से प्रत्येक स्थिति स्थायी होगी।²

1 भाग 5, अध्याय 12, अनुभाग 1 देखिए।

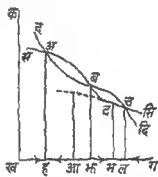
2 स्थायी साम्य की स्थितियों के अतिरिक्त संज्ञान्तिक रूप में अस्थायी साम्य की स्थितियों की भी कल्पना की जा सकती है; ये स्थायी साम्य की दो स्थितियों के बीच विभारजन की सीमाएँ हैं; इन्हें दो नदियों द्वारा सींचे जाने वाले प्रदेशों को विभारजित

५३. यह स्वीकार करना पड़ेगा कि यह सिद्धान्त जीवन की वास्तविक दशाओं से इस दृष्टि से मेल नहीं खाता कि इसमें यह कल्पना की गयी है कि यदि किसी वस्तु करने वाले जल-विभाजक (watershed) को मीति माना जा सकता है, और इनसे कोषित में कमी या वृद्धि होने की प्रवृत्ति पाम्य जाती है।

जिस प्रकार अपने किसी भी छोर पर खड़ा अण्डा थोड़ा सा हिलने पर गिर जायेगा और लम्बाई के अनुसार स्थिर हो जायेगा उसी प्रकार जब माँग तथा सम्भरण अस्थायी साम्य की स्थिति में होते हैं तब उत्पादन का स्तर साम्य की स्थिति से किञ्चित् विचलित हो जाने पर शीघ्र ही स्वायी साम्य की स्थिति के अनुरूप हो जायेगा। जिस प्रकार यह सिद्धान्तिक रूप में सम्भव, किन्तु ध्यावहारिक रूप से सम्भव नहीं है कि अण्डा अपनी छोर पर संतुलित खड़ा रहे, उसी प्रकार यह सिद्धान्तिक रूप में तो सम्भव है किन्तु ध्यावहारिक रूप में असम्भव है कि उत्पाद्यो साम्य में उत्पादन का स्तर संतुलित रहे।

इस प्रकार रेखाचित्र 38 में एक अनेक बार एक दूसरे को काटती हैं, और जय रेखा पर तीर के बिन्दु उन विशालों को प्रदर्शित करते हैं जिनमें उत्पादन का स्तर अपनी स्थिति के अनुसार जय रेखा की ओर बढ़ता

है। इससे यह प्रदर्शित होता है कि यदि ए ह या क बिन्दु पर ही और यह दोनों विशालों में कुछ विस्थापित हो जाये तो यह गड़बड़ पैदा करने वाले कारण के समाप्त होते ही अपनी पूर्व स्थिति पर आ जायेगा; किन्तु यदि यह ॥ बिन्दु पर हो और इसे दाहिनी ओर विस्थापित किया जाय तो गड़बड़ पैदा करने वाले कारण के समाप्त होने के बाद भी यह दाहिनी ओर क बिन्दु तक बढ़ता जायेगा, और यदि यह बायीं ओर विस्थापित हो]



रेखाचित्र 38

तो यह साथ तक बायीं ओर बढ़ता जायेगा जब तक ह बिन्दु तक न पहुँच जाय। कहने का अभिप्राय यह है कि ह तथा ॥ स्वायी साम्य के बिन्दु हैं और ॥ अस्थायी साम्य का बिन्दु है। अतः हम इस परिचय पर पहुँचते हैं कि—

माँग एवं सम्भरण वक्रों के कटान बिन्दु के अनुरूप माँग एवं सम्भरण के साम्य को इस आधार पर स्वायी या अस्थायी माना जायेगा कि माँग वक्र उस बिन्दु के ठीक बायीं ओर सम्भरण वक्र के ऊपर है या नीचे स्थित है, या यह उस बिन्दु के ठीक दाहिनी ओर सम्भरण वक्र के नीचे या ऊपर स्थित है।

हम देख चुके हैं कि माँग वक्र संबंध श्रृंखलात्मक मुकी रहती है। इससे यह अभिप्राय निकलता है कि यदि किसी कटान बिन्दु के ठीक दाहिनी ओर सम्भरण वक्र माँग वक्र के ऊपर हो तो सम्भरण वक्र के साथ साथ दाहिनी ओर बढ़ने पर माँग वक्र का दूसरे कटान बिन्दु तक पहुँचने तक आवश्यक रूप में ऊपर रचना चाहिए; अर्थात् स्वायी साम्य बिन्दु के दाहिनी ओर का साम्य बिन्दु अस्थायी अथवा अस्थायी साम्य का बिन्दु होगा

के प्रक्षामाग्य उत्पादन में वृद्धि हो और तत्पश्चात् यह धटकर अपने पुराने स्तर पर ही पहुँच जाय तो उस मात्रा की माँग एवं सम्भरण कीमतें पूर्ववत् होंगी।¹

इस कल्पना में कोई बड़ी सीक्यता नहीं है कि माँग कीमतों की सूची बेवजह है।

किसी वस्तु के उत्पादन में चाहे क्रमागत उत्पत्ति ह्रास का या क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि का नियम लागू होता हो, कीमत में कमी होने के फलस्वरूप उपयोग में वृद्धि धीरे धीरे ही होती है :² और जब किसी वस्तु की कीमत के कम होने पर उसके उपयोग की जो आदतें एक बार हो जाती हैं उन्हें इसकी कीमतें पुनः बढ़ जाने पर शीघ्र ही नहीं छोड़ा जा सकता। अतः यदि सम्भरण में धीरे धीरे वृद्धि होने के बाद इसे प्राप्त करने के कुछ खोत बन्द हो जायें या अन्य किसी कारणवश वह वस्तु दुर्लभ हो जाय तो अनेक उपभोक्ता अपनी आदतों को बदलने के लिए तैयार न होंगे। इष्टान्त के लिए यदि अमेरिका में वहाँ हुए युद्ध के पूर्व कपास की कीमतें कम होने के कारण लोग अपनी आवश्यकताओं की पूर्ति के लिए इसका साधारण उपयोग नहीं करते तो वहाँ युद्ध के समय कपास की कीमतें इतनी नहीं बढ़ती जितनी कि वे बढ़ गयी। सच तो यह था कि इनकी अनेक आवश्यकताएँ कपास की कीमत होने के कारण उत्पन्न हो गयी थी। इस प्रकार माँग कीमतों की जिस सूची से किसी वस्तु के उत्पादन को आगे बढ़ाया

चाहिए। इसी भाँति यह भी सिद्ध किया जा सकता है कि ठीक इसके बायीं ओर का कटान बिन्दु भी अस्थायी साम्य का बिन्दु होगा। अन्य शब्दों में जिन बशाओं में ये वक्क एक दूसरे को एक से अधिक बार काटते हैं वहाँ स्थायी एवं अस्थायी साम्य के बिन्दु बारी बारी से आते हैं।

दाहिनी ओर बढ़ने के साथ साथ जब हम कटान के अन्तिम बिन्दु पर पहुँचें तो वह बिन्दु ही स्थायी साम्य की स्थिति होगी। क्योंकि यदि उत्पादन की मात्रा में अनिश्चित रूप से वृद्धि हो तो जिस कीमत पर इसे बेचा जायेगा वह आवश्यक रूप से लगभग साम्य के बराबर होगी, किन्तु इसके उत्पादन के खर्चों को पूरा करने के लिए आवश्यक कीमत में इतनी कमी नहीं होगी। अतः यदि सम्भरण वक्क को दाहिनी ओर पर्याप्त दूरी तक खींचा जाय तो अन्त में इसे अवश्य ही माँग वक्क के ऊपर रहना चाहिए।

बायें से दाहिनी ओर बढ़ते समय सर्वप्रथम जो कटान-बिन्दु आयेगा वह स्थायी या अस्थायी साम्य का बिन्दु होगा। यदि यह अस्थायी साम्य का बिन्दु हो तो इस तन्म्य से यह प्रदर्शित होगा कि प्रसंगगत वस्तु का छोटे पंमाने पर उत्पादन करने से उत्पादकों को पारिधमिक नहीं मिलेगा। इसके फलस्वरूप इसका उत्पादन तब तक प्रारम्भ किया ही नहीं जा सकता जब तक किसी आकस्मिक घटना के कारण उस वस्तु के लिए अस्थायी रूप से तीव्र माँग न हो जाय, या इसके उत्पादन के खर्च अस्थायी रूप से घट न जायें या जब तक कोई साहसिक कर्म उत्पादन की प्रारम्भिक कठिनाइयों पर विजय पाने के लिए तथा उस वस्तु को ऐसी कीमत पर बेचने के लिए बहुत पूंजी नष्ट करने को तैयार न हो जितसे बहुत बड़ी मात्रा में बिक्री हो सके।

1 भाग 5, अध्याय 3, अनुभाग 6 देखिए।

2 भाग 3, अध्याय 4, अनुभाग 6 देखिए।

जाता है उससे इसमें शायद ही कमी कमी की जायेगी, किन्तु साधारणतया इस सूची में वृद्धि करने की आवश्यकता होगी।¹

पुनः सम्मरण कीमतों की सूची उस वस्तु की सम्मरण कीमत में सम्मरण में वृद्धि के फलस्वरूप होने वाली वास्तविक कमी का पर्याप्त रूप से प्रतिनिधित्व कर रहा होगी किन्तु यदि माँग में कमी हो या अन्य किसी कारणवश सम्मरण में कमी करनी पड़े तो सम्मरण कीमत में जिस गति से वृद्धि हुई हो उसी गति से कमी नहीं होगी, अपितु इसमें इससे निम्नतर गति से कमी होगी। सम्मरण कीमतों की जो सूची अग्रगामी गति के लिए थी वह विपरीत गति के लिए नहीं होगी अपितु उसका स्थान एक निम्नतर सारणी ले लेगी। उस वस्तु का उत्पादन चाहे क्रमागत उत्पत्ति ह्रास या वृद्धि के नियम के अनुसार हो दोनों दशाओं में यही बात सत्य होगी, किन्तु पश्चादुक्त दशा में इसका विषय महत्व है, क्योंकि उत्पादन में इस नियम के अवयव लागू होने के कारण यह सिद्ध ही जाता है कि उत्पादन में वृद्धि के फलस्वरूप समठन में बड़े बड़े सुधार होते हैं।

क्योंकि जब किसी आकस्मिक अव्यवस्था से किसी वस्तु के उत्पादन में बहुत वृद्धि हो जाती है, और इसके फलस्वरूप व्यापक रूप में किरफायत होने लगती हैं तो इन किरफायतों का आसानी से खोप नहीं हो जाता। जब यांत्रिकी उपकरणों, धम विमाजन और पातयात के साधनों का तथा सभी प्रकार के सुधरे हुए समठनों का एक बार विकास हो जाता है तो इन्हें आसानी से त्यागा नहीं जा सकता। जब किसी विशेष उद्योग में पूर्वी एवं धम का विनियोजन कर दिया जाता है तो उनके उत्पादन की वस्तुओं की माँग घट जाने पर वास्तव में उनका मूल्य ह्रास हो सकता है; किन्तु इन्हें अन्य घण्टों में तेजी से परिवर्तित नहीं किया जा सकता, और कुछ समय तक उनकी प्रतियोगिता से माँग में कमी होने के कारण उनके द्वारा उत्पादित वस्तुओं की कीमतें नहीं बढ़ने पायेंगी।²

किन्तु यह कल्पना कि सम्मरण कीमतों की सूची बेलेच है, क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि-नियम के लिए अनुपयुक्त है।

1 अर्थात् बिजली के लिए रखी जाने वाली माषा में किसी कमी के फलस्वरूप माँग वक्र के बायें छोर को उचा करने की आवश्यकता होगी जिससे यह माँग की नयी अवस्थाओं का प्रतीक बन सके।

2 दृष्टान्त के लिए रेखाचित्र 38 में सम्मरण वक्र के आकार से यह अभिप्राय निकलता है कि यदि प्रसंगगत दशदुएँ वर्ष में ख भ मात्रा में उत्पादित की जाती है तो इसके उत्पादन में होने वाली किरफायत इतनी व्यापक होगी कि इसे ट भ कीमत पर बेचा जा सकेगा। यदि इन किरफायतों को एक बार प्राप्त कर लिया जाय तो त सि वक्र का आकार सम्भवतः सम्मरण की परिस्थितियों का सही रूप में प्रतिनिधित्व नहीं करेगा। दृष्टान्त के लिए ख ओ मात्रा के उत्पादन के खचें अनुपात में ख भ मात्रा के उत्पादन के खचों से कहीं अधिक नहीं होंगे। अतः सम्मरण की परिस्थितियों का पुनः प्रतिनिधित्व करने के लिए यह आवश्यक होगा कि इसे कुछ नीचे खींचा जाय, जैसा कि रेखाचित्र में बिन्दु-अंकित वक्र से स्पष्ट हो जायगा। अगस्त 1962 के Quarterly Journal of Economics, पृष्ठ 505, में प्रो० मुलक ने यह तर्क दिया है कि यह बिन्दु-अंकित वक्र E से ऊपर की ओर बिलकुल ही मुकी हुई नहीं होनी चाहिए; किन्तु नीचे की ओर मुकी हुई होनी चाहिए, जिससे यह व्यक्त किया जा सके कि सबसे शक्तिहीन

माँग या सम्भरण में थोड़े से परिवर्तन के फलस्वरूप साम्य कीमत में बहुत परिवर्तन होते हैं।

आंशिक रूप से इस कारण ऐसी दशाएँ अधिक नहीं हैं जिनमें स्थायी साम्य की दो स्थितियाँ एक ही समय सम्भाव्य विकल्प हो, चाहे बाजार से सम्बन्धित सभी तथ्यों का व्यापारियों ने क्यो न पता लगा लिया हो। किन्तु जब विनिर्माण की किसी शाखा की दशाएँ ऐसी हो कि उत्पादन के पैमाने में बड़ी वृद्धि होने के कारण सम्भरण कीमत में तीव्रतापूर्वक कमी होने लगे तो किसी अव्यवस्था के कारण उस वस्तु की माँग बढ़ जाने से स्थायी साम्य कीमत में बहुत अधिक कमी हो जायेगी। इसके पश्चात् पहले की अपेक्षा कहीं अधिक मात्रा का बिक्री के लिए बहुत नीची कीमत पर उत्पादन किया जायेगा। यदि हम माँग एवं सम्भरण कीमतों की लम्बी अवधि से सम्बन्धित सूचियों का पता लगा सके तो हम यह पायेंगे कि वे सर्वैव एक दूसरे के निकट होंगे।¹ क्योंकि यदि अत्यधिक बड़ी हुई मात्रा की सम्भरण कीमत तदनु रूप माँग कीमतों से कुछ ही अधिक हो तो माँग में मध्यम रूप में वृद्धि होने से या तुलनात्मक रूप से कुछ नये आविष्कार से या उत्पादन को अन्य प्रकार से सस्ता बनाने से माँग एवं सम्भरण कीमतों में सामंजस्य हो सकता है और नया साम्य स्थापित हो सकता है। यह परिवर्तन कुछ दशाओं में स्थायी साम्य की एक स्थिति से दूसरी स्थिति की ओर गतिशीलता के अनुरूप है, किन्तु

उत्पादकों को व्यवसाय छोड़कर चले जाने के लिए बाध्य किये जाने पर, उत्पादन में हुई कमी से सीमान्त लागत में कमी हो जायेगी, और भविष्य में सीमान्त लागत पहले की अपेक्षा अधिक या कम उत्पादकों को लागत होगी। ऐसा होता सम्भव है। किन्तु ध्यान रखें कि सबसे शक्तिहीन उत्पादकों का सीमान्त लागत संसृष्ट नियंत्रित नहीं होता, आपसु इस नियंत्रित करने वाले कारणा का शक्ति व्यवस्त होता है। जब तक बड़े पैमाने पर उत्पादन का 'कफायत आभारिक' होती है, या व्यवस्त फर्मों के आभारिक सपठन से सम्बन्धित होता है तब तक अधिक शक्तिशाली फर्म शक्तिपूर्वक शक्तिहीन फर्मों के अस्तित्व को मिटाने का प्रयत्न करेगा। इसके बावजूद भी शक्तिहीन फर्मों का अस्तित्व बना रहने। इस बात का प्रमाण है कि कई शक्तिशाली फर्म अनिश्चित रूप में अपना उत्पादन नहीं बढ़ा सकता। इसका आंशिक कारण यह है कि इसके बाजार का विस्तार करना कठिन है और आंशिक कारण यह है कि किसी फर्म की शक्ति स्थायी नहीं होती। जो फर्म आज शक्तिशाली है वह हो सकता है कि कुछ समय पूर्व शक्तिहीन रही हो, क्योंकि उस समय उसका विकास नहीं हुआ था, और वह कुछ समय बाद फिर शक्तिहीन हो सकता है, क्योंकि उसका पूर्ण विकास हुआ जाने के बाद उसकी शक्ति बढ़ने की अपेक्षा क्षीण होना लगता है। जब उत्पादन का मात्रा कम होगी तो उस समय भी सीमान्त लागत शक्तिहीन फर्म रहेगा, और समय व्यतीत होने के साथ साथ वे उस स्थिति का अपेक्षा अधिक शक्तिहीन होगा जब कुछ उत्पादन का स्तर समान बना रहे। उस अवस्था में बाह्य कफायत भी कम होगी। अन्य शब्दों में, प्रतिनिधि फर्म सम्भवतया अधिक छोटी तथा अधिक शक्तिहीन होगा, और उसे बाह्य कफायत कम उपलब्ध होगी। जहाँ

¹ १८८१-८२ के फरवरी १८०४ वाले अंक में प्रो० फ्लक्स के लेख को देखिए।

१ अर्थात् जब सम्भरण एक साम्य किन्तु के दाहिनी ओर पर्याप्त दूरी पर माँग एक के केवल कुछ ही ऊपर हो।

यह परावदुक्त से इस बात में मित्त है कि यह प्रसामान्य भाँग या प्रसामान्य सम्भरण को दशाओं में बिना कुछ परिवर्तन हुए नहीं हो सकता।

इन परिणामों के संतोषजनक न होने के कारण आंशिक रूप में हमारी विशेष-पणात्मक प्रणालियों की अपूर्णता है, और हो सकता है कि भविष्य में वैज्ञानिक अनु-सन्धान के शनैः शनैः विकास के फलस्वरूप यह बहुत कुछ दूर हो जाय। यदि हम प्रसामान्य भाँग कीमत तथा प्रसामान्य सम्भरण कीमत को साधारणतया उत्पन्न की जाने वाली मात्रा तथा उस मात्रा के प्रसामान्य बनने में लगने वाले समय दोनों का ही फलन मानते तो हमसे बड़ी प्रगति की होती।¹

§4. इसके परचात् हमें औसत मूल्यों तथा प्रसामान्य मूल्यों के बीच पाये जाने वाले नैद पर पुनः विचार करना चाहिए।² स्थिर अवस्था में उत्पादन के प्रत्येक उपकरण द्वारा अर्जित आय पहले ही प्रत्याशित होने के कारण उसे प्राप्त करने में लगने वाले प्रयासों एवं त्यागों के प्रसामान्य माप का प्रतिनिधित्व करेगी। ऐसी दशा में उत्पादन के कुल खर्चों का पता लगाने के लिए या तो इन सीमान्त खर्चों को उस वस्तु की इका-इयों से गुणा किया जा सकता है या इसके अलग अलग हिस्सों के उत्पादन के वास्तविक खर्चों तथा उत्पादन के अवकलन लाभों से उपार्जित सभी लगानों को एक साथ जोड़ने से प्राप्त किया जा सकता है। उत्पादन के कुल खर्च इन दो प्रणालियों में से किसी एक

केवल स्थिर अवस्था में ही औसत खर्च सीमान्त तथा प्रसामान्य दोनों ही

1 कठिनाई का एक कारण यह भी है कि उत्पादन के पैमाने में किसी वृद्धि के फलस्वरूप होने वाली किफायतों के प्राप्त होने में लगने वाला समय इतना लम्बा नहीं होता कि इसमें किसी अन्य तथा पहले से अधिक वृद्धि के फलस्वरूप होने वाली किफायतों प्राप्त करने में लगने वाला समय भी शामिल हो, अतः हमें इस विशेष समस्या को धृष्टि में रखते हुए इस कार्य के लिए पर्याप्त रूप से लम्बा समय रखना चाहिए, और सम्भरण कीमतों की सम्पूर्ण सारणी को इसके अनुसार समायोजित करना चाहिए।

एक अधिक जटिल दृष्टान्त लेने से हम इस समस्या की गहराई तक पहुँच सकते हैं। उत्पादन के पैमाने में किसी वृद्धि के फलस्वरूप होने वाली किफायतों को व्यक्त करने के लिए हम अनेक वर्कों पर विचार करें जिसमें से पहला बक एक वर्क के अन्तर्गत, दूसरा दो वर्कों के अन्तर्गत, तीसरा तीन वर्कों के अन्तर्गत, और आगे भी इसी प्रकार किसी वृद्धि के फलस्वरूप होने वाली किफायतों को व्यक्त करेंगे। यदि इन वर्कों को गत्तों से काट कर तथा पास खड़ा करें तो उनसे एक ऐसा तल बन जायेगा जिसकी लम्बाई, चौड़ाई तथा गहराई क्रमशः मात्रा, कीमत तथा समय का प्रतिनिधित्व करेगी। यदि हम प्रत्येक वर्क पर उसके द्वारा व्यक्त की जाने वाली अवधि के लिए प्रसामान्य प्रतीत होने वाली मात्रा के अनुकूल बिन्दु अंकित किये होते तो ये बिन्दु उस तल पर एक वर्क बनाते और यह वर्क क्रमागत उत्पत्ति धृष्टि नियम के अन्तर्गत उत्पन्न की जाने वाली किसी वस्तु को पर्याप्त रूप में वास्तविक दीर्घकालीन प्रसामान्य सम्भरण कीमत होती। सन् 1892 के Economic Journal के कुनिघम (Cunynhgame) द्वारा लिखित लेख से तुलना कीजिए।

2 भाग 5, अध्याय 3, अनुभाग 6; अध्याय 5, अनुभाग 4 तथा अध्याय 9 अनुभाग 6 को देखिए।

खर्चों के
बराबर
होते हैं।

से निर्धारित किये जाने के कारण औसत खर्च कुल खर्चों को उस वस्तु की मात्रा से विभाजित करके निकाले जा सकते हैं और ये ही प्रसामान्य सम्भरण कीमत के बराबर होंगे, चाहे यह कीमत दीर्घकाल से या अल्पकाल से क्यों न सम्बन्धित हो।

किन्तु जिस संसार में हम रहते हैं वहाँ उत्पादन के 'औसत' खर्चें कुछ सीमा तक भ्रम में डालने वाले हैं। क्योंकि उत्पादन के जिन अधिकांश भौतिक या व्यक्तिगत उपकरणों से कोई वस्तु बनायी गयी थी उसका बहुत पहले से ही अस्तित्व रहा है। अतः उत्पादक प्रारम्भ में उनसे जितना मूल्य प्राप्त करना चाहते थे ये ठीक उतने ही नहीं होंगे किन्तु कुछ वस्तुओं का मूल्य इनसे अधिक और अन्य का कम होगा। अतः उनके द्वारा अर्जित वर्तमान आय उनके उत्पाद के लिए माँग तथा उनके सम्भरण के सामान्य सम्बन्धों से नियंत्रित होगी। और इस आय को पूर्णतः करके उनके मूल्यों का पता लगाया जा सकेगा। अतः प्रसामान्य सम्भरण कीमतों की जिन सूचियों से मिल कर प्रसामान्य मूल्य की साम्य की स्थिति निर्धारित होती है, उन्हें तैयार करते समय हम बिना चक्रवत् तर्क के उत्पादन के इन उपकरणों के मूल्यों को ज्यों का त्यों नहीं मान सकते।

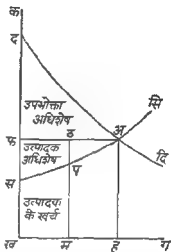
इसे रेखा-
चित्र द्वारा
समझाया
जा सकता
है।

जिन उद्योगों में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि की प्रवृत्ति दिखायी देती है उनके सम्बन्ध में इस सतर्कता के विषय महत्व को केवल स्थिर अवस्था में माँग एवं सम्भरण के सम्भाव्य सम्बन्धों को रेखाचित्र द्वारा समझाया जा सकता है। वहाँ विशेष प्रकार की प्रत्येक वस्तु का अनुपूरक लागतों में उचित हिस्सा होता है, और उत्पादक के लिए यह कभी भी लाभदायक नहीं होता कि वह कुल लागत, जिसमें किसी प्रतिनिधि फर्म के व्यापारिक सम्बन्ध तथा उसके बाह्य संगठन बनाने का प्रभार भी शामिल है, के अतिरिक्त अन्य किसी कीमत पर किसी विशेष आर्डर को स्वीकार करे। इस दृष्टान्त का कोई ठोस घनात्मक मूल्य नहीं है: यह निरपेक्ष तर्कप्रणाली से निहित सम्भावित त्रुटि से ही बचाव कर सकता है।¹

1 रेखाचित्र 39 में स सि ऐसा वास्तविक सम्भरण वक्र नहीं है जो इस संसार की दशाओं के अनुकूल हो, किन्तु इसमें ऐसे गुण पाये जाते हैं जिन्हें बहुधा इस पर आरोपित करना मिथ्याजनक है। हम इसे विशेष ध्यान ब्रह्म कहेंगे। सदा की भाँति ए ग रेखा पर वस्तु की मात्रा तथा क ख रेखा पर इसकी कीमत प्रदर्शित की गयी है। ए ह प्रति वर्ष उत्पादित की जाने वाली मात्रा है और अ ह इसकी एक इकाई की साम्य कीमत है। ■ ह इकाई के उत्पादक को कोई भी अवकलन लाभ प्राप्त नहीं होंगे, किन्तु स म इकाई के उत्पादक को अवकलन लाभ प्राप्त हें जिनके कारण वह प म परिष्य पर उस इकाई का उत्पादन कर सकता है जो इनके बिना अ ह परिष्य पर उत्पादित किये जा सकेंगे। प का बिन्दु-पथ विशेष ध्यान ब्रह्म है। यदि इस पर कोई प बिन्दु लें तथा स ग पर प म लम्बवत् खींचें तो प म, स म इकाई के उत्पादन में लगे हुए विशेष उत्पादन ध्यय को व्यक्त करेंगी; अ ह की प म से अधिकता ष प के बराबर है, और यह उत्पादक अधिशेष या लगान है। सुविधा के लिए अवकलन, लाभों के मालिकों को बायें से दायें अवरोही क्रम में रखा जा सकता है, और इस प्रकार स सि ऐसा वक्र है जो दाहिनी दिशा में ऊपर की ओर झुका रहता है।

उपभोगता अधिशेष या लगान की भाँति (भाग 3, अध्याय 6, अनुभाग 3) हम मरु को एक पतली समांतर चतुर्भुज या एक मोटी सीधी रेखा मान सकते हैं। यदि ख ह रेखा पर म की क्रमानुसार अनेक स्थितियाँ हों तो उनसे होती हुई अनेक मोटी रेखाएँ बनेंगी जिन्हें स अ वक्र रेखा दो भागों में काटेगी। इनमें से प्रत्येक नीचे का भाग उस वस्तु की एक इकाई के उत्पादन-व्यय को, तथा ऊपर का भाग लगान में दिये जाने वाले योगदान को व्यक्त करेगा। यदि इन मोटी रेखाओं का सम्पूर्ण

नीचे का भाग एक साथ मिला दिया जाय तो इनसे स ख ह अ क्षेत्र बनेगा, जो ख ह मात्रा के उत्पादन में सगे खर्चों का प्रतिनिधित्व करेगा। यदि इन सभी मोटी रेखाओं के ऊपरी भाग को मिला दिया जाय तो इससे फ स अ क्षेत्र बनेगा जो कि उत्पादक अधिशेष या सामान्य अर्थ में लगान का प्रतिनिधित्व करेगा। ऊपर (भाग 3, अध्याय 6, अनुभाग 3 में) बतलाये गये संशोधनों के बाद व फ अ संतौष के उस अधिशेष का प्रतिनिधित्व करेगा जो उपभोगताओं को ख ह मात्रा पर ख ह \times ह अ के बराबर इव्य देने के बाद प्राप्त होगा।



रेखाचित्र 40

किसी विशेष वस्तु वक्र तथा किसी प्रसामान्य सम्भरण वक्र में इस बात के कारण भिन्नता है कि पूर्वोक्त में हम उत्पादन की सामान्य किफायतों को सर्वव्यपक तथा समान मानते हैं, किन्तु पश्चाद्बत में ऐसा नहीं मानते। विशेष व्यय वक्र का सर्वव्यपक आधार रहा है कि कुल उत्पादन ख ह के बराबर है, और सभी उत्पादकों को वे आंतरिक एवं बाह्य किफायतें प्राप्त हैं जो इस पमाने तक उत्पादन करने से प्राप्त हो सकती हैं। इन मान्यताओं को विशेषरूप से ध्यान में रखते हुए वक्र से किसी उद्योग की किसी विशेष अवस्था का, चाहे वह कुवि या विनिर्माण सम्बन्धी अवस्था हो, प्रतिनिधित्व किया जा सकता है; किन्तु यह नहीं माना जा सकता कि इनसे उस उद्योग के उत्पादन की सामान्य दशाओं का प्रतिनिधित्व किया जा सकता है।

यह प्रतिनिधित्व तो केवल प्रसामान्य सम्भरण कीमत से ही किया जा सकता है जिसमें प म, ख म इकाई के उत्पादन के प्रसामान्य व्यय का इस कल्पना पर प्रतिनिधित्व करती है कि ख म इकाईयों (न कि ख ह की भाँति अन्य किसी मात्रा) का उत्पादन किया जा रहा है, और उत्पादन की वे बाह्य एवं आन्तरिक किफायतें मिल रही हैं जो एक प्रतिनिधि फर्म को ख म के बराबर उत्पादन करने से मिलती हैं। उत्पादन की कुछ मात्रा ख ह के बराबर होने पर जितनी किफायतें मिल सकती थीं उनसे ये किफायतें साधारणतया कम ही होंगी, और इसलिए म बिन्दु पर जो कि म बिन्दु के बायों ओर है, सम्भरण वक्र के लिए जो कोटि (ordinate) खींचा जायेगा वह ख ह के बराबर कुल उत्पादन के लिए खींचे गये विषय व्यय वक्र से बड़ा होगा।

इसका यह अभिप्राय है कि स अ फ क्षेत्र, जो कि वर्तमान रेखाचित्र में कुल लगान का प्रतिनिधित्व करता है, इससे कुछ कम लगान का प्रतिनिधित्व करता यदि प्रसामान्य माँग वक्र के द बिंदु होने पर स सि कृषि उपज की भी प्रसामान्य सम्भरण वक्र रेखा होती। क्योंकि कृषि से भी उत्पादन की सामान्य किफायतें उत्पादन के कुल स्तर में वृद्धि होने के साथ बढ़ती जाती हैं।

यदि किसी विशेष तरुं की दृष्टि से हम इस तथ्य की अवहेलना करना चाहें अर्थात् यदि हम यह कल्पना करना चाहें कि म प उपज के उस भाग का उत्पादन व्यय है जिसे स म मात्रा का उत्पादन करते समय सबसे अधिक कठिन परिस्थितियों में उत्पादित किया गया था (जिससे इसमें से लगान नहीं दिया जा सके) तो यह स ह मात्रा के उत्पादन में भी स म इकाई का भी (लगान के अतिरिक्त) उत्पादन व्यय है। या अन्य शब्दों में, यदि हम यह कल्पना करें कि उत्पादन को स म से स ह तक बढ़ाने में स म इकाई के उत्पादन व्यय में कोई परिवर्तन नहीं हुआ तो हम यह मान सकते हैं कि स अ फ कुल लगान का प्रतिनिधित्व करता है, भले ही स सि प्रसामान्य सम्भरण वक्र ही। कभी-कभी ऐसा करना अधिक सुविधाजनक है, किन्तु प्रत्येक बशा में इस विशेष मान्यता की ओर ध्यान आकर्षित होना चाहिए।

क्रमगत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत उत्पन्न की जाने वाली किसी वस्तु के सम्भरण वक्र के सम्बन्ध में इस प्रकार की कोई कल्पना नहीं की जा सकती। ऐसा करना शार्मिक विरोध होगा। उस वस्तु के उत्पादन में इस नियम के लागू होने का यह अभिप्राय है कि कुल उत्पादन की मात्रा कम होने की अपेक्षा बहुत अधिक होने पर सामान्य किफायतें इतनी अधिक होती हैं कि ये उद्योगों द्वारा प्रयोग किये जाने वाले कच्चे माल के उत्पादन में वृद्धि करने में प्रकृति के बढ़ते हुए प्रतिरोध से भी कहीं बढ़ कर होती है। किसी विशेष व्यय वक्र में म प सर्वव्यय अ ह से कम होगा (क्योंकि म ह के बायीं ओर स्थित है) चाहे उस वस्तु का उत्पादन क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत हो या क्रमागत उत्पत्ति ह्रास नियम के अन्तर्गत। किन्तु दूसरी ओर जब किसी वस्तु का क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम के अन्तर्गत उत्पादन किया जाय तो किसी सम्भरण वक्र में म प, अ ह से साधारणतया बढ़ी होगी।

अब यह कहना शेष रह गया है कि यदि हम किसी ऐसी समस्या का हल कर रहे हों जिसमें मनुष्य द्वारा उत्पादित उत्पादन के उपकरणों को भी कुछ समय के लिए स्थिर माना जाता है, जिससे उनकी आय एक प्रकार का आभास-लगान हो, तो हम किसी विशेष व्यय वक्र को खींच सकते हैं जिसमें म प संकुचित अर्थ में उत्पादन व्यय को (जिसमें आभास-लगान सम्मिलित नहीं है) इंगित करेगी। इस प्रकार स अ फ क्षेत्र वास्तविक अर्थ में लगान तथा आभास लगान के योग को व्यक्त करेगा। अल्प-कालीन प्रसामान्य मूल्यों से सम्बन्धित समस्याओं के हल निकालने की यह प्रणाली रोचक है, और सम्भवतः अन्त में यह उपयोगी सिद्ध होगी; किन्तु इसके लिए सतर्कता बरतने की आवश्यकता है क्योंकि जिन मान्यताओं पर यह आधारित है वे बहुत ही अनिश्चित हैं।

परिशिष्ट (अ)

रिकाडों के मूल्य का सिद्धान्त

§1. काम जनता के बीच भाषण लेते समय रिकाडों जीवन के तथ्यों के व्यापक एवं परिच्छिन्न ज्ञान का परिचय देते थे, और उन्हें 'दृष्टान्त, सत्यापन अथवा तर्क के लिए' उद्धृत करते थे। किन्तु Principles of Political Economy में उन्होंने 'उन्हीं प्रश्नों पर अपने आसपास के वास्तविक संसार का कुछ भी हवाला न देकर विचार किया है।'² उन्होंने मई 1820 ई० में माल्थस को (जिन्होंने इसी वर्ष Principles of Political Economy considered with a view to their Practical application नामक पुस्तक प्रकाशित की थी) यह लिखा कि 'मैं सोचता हूँ कि मेरे और आपके मतभेद का कारण कुछ अर्थों में यह है कि आप मेरी पुस्तक को जितनी मैंने कोशिश की है उससे अधिक व्यावहारिक मान रहे हैं। मेरा उद्देश्य सिद्धान्तों को समझाना रहा है, और इसके लिए मैंने ठीक उदाहरण लिये हैं जिससे कि मैं उन सिद्धान्तों के प्रयोग को प्रदर्शित कर सकूँ।' उनकी पुस्तक में व्यवस्थित होने का कोई भी दावा नहीं किया गया है। उन्हें बड़ी कठिनाई से इसे प्रकाशित करने के लिए प्रेरित किया गया था, और यदि अपनी समझ से उन्होंने जिन पाठकों के लिए इसकी रचना की तो वे मुख्यतया वे राजनीतिज्ञ तथा व्यवसायी व्यक्ति थे जिनसे उनका सम्पर्क रहा। इस कारण उन्होंने जानबूझकर उन अनेक धीजों का उल्लेख नहीं किया जो उनके तर्क की तार्किक परिपूर्णता के लिए तो आवश्यक थे किन्तु जिन्हें वे लोग सुस्पष्ट मानते थे। इसके अतिरिक्त उसी वर्ष अक्टूबर में उन्होंने माल्थस से भी कहा था कि उनका 'भाषा पर अच्छा अधिकार नहीं है।' उनके विचार जितने ही गूढ़ हैं उनकी प्रस्तावना उतनी ही अव्यवस्थित है। वह शब्दों का ऐसे काल्पनिक अर्थों में प्रयोग करते हैं जिन्हें वह न तो स्पष्ट करते हैं और न उन शब्दों का उन्हीं अर्थों में निरन्तर प्रयोग करते हैं। वे बिना किसी संकेत के एक परिकल्पना को छोड़कर दूसरी परिकल्पना कर लेते थे।

अतः यदि हम उन्हें सही अर्थों में समझने की चेष्टा करें तो हमें उनकी उदारता-पूर्वक टीका-टिप्पणी करनी चाहिए। उन्होंने एचम स्मिथ की जितनी उदारतापूर्वक टिप्पणी की थी हमें उससे भी अधिक उदारतापूर्वक विचार करना चाहिए। जब उनके शब्द अस्पष्ट हों तो हमें उनकी वही व्याख्या करनी चाहिए जो उनके लेखों से कहीं अन्यत्र

1 भाग 5 के अन्तिम अभिवचनों से तथा परिशिष्ट अ, अनुभाग 5 से तुलना कीजिए।

2 हापेर्थ विश्वविद्यालय के Quarterly Journal of Economics के प्रथम खण्ड में स्वर्गीय संसार (Dumbar) के Ricardo's Use of Facts नामक प्रस्तावनाय लेख देखिए।

रिकाडों को व्यावहारिक अनुभव था, किन्तु उनके लेख गूढ़ एवं अव्यवस्थित थे।

व्यक्त होती है। यदि हम इससे उनके अमिप्राय का पता लगाने की कोशिश करें तो यह पायेंगे कि उनके सिद्धान्त अपूर्ण होते हुए भी उन अनेक वृत्तियों से दूर है जो कि इन पर आरोपित की जाती हैं।

उन्होंने
तुष्टिगुण
का होना
निश्चित
माना,
क्योंकि
इसका
प्रभाव
सुलनात्मक
रूप में
सरल है।

दृष्टान्त के लिए (Principles, अध्याय I, अनुभाग 1 में) वह (प्रसामान्य) मूल्य के लिए तुष्टिगुण को, न कि इसके माप को 'नितान्त आवश्यक' मानते हैं, जब कि 'जिन वस्तुओं की मात्रा सीमित होती है उनका मूल्य उन लोगों के धन तथा उनकी अनुरक्ति के अनुसार परिवर्तित होता है जो उन्हें प्राप्त करने के लिए इच्छुक है।' अन्त्य (तर्क, अध्याय IV में) वे उस ढंग पर जोर देते हैं जिसके अनुसार बाजार में कीमतों में होने वाले उतार चढ़ाव एक ओर बिक्री की सुखम मात्रा से तथा दूसरी ओर 'मानव आवश्यकताओं एवं अमिततापानों' से निर्धारित होते हैं।

धुन: 'मूल्य तथा सम्पदा' के अन्तर के विषय में किये गये गहन, यद्यपि बहुत अपूर्ण, विश्लेषण में वह सीमान्त एवं कुल तुष्टिगुण के अन्तर का पता लगाते हैं। क्योंकि सम्पदा से उनका अमिप्राय कुल तुष्टिगुण से है और ऐसा प्रतीत होता है कि सर्वत्र वह यह व्यक्त करना चाहते हैं कि मूल्य सम्पदा में होने वाली उस वृद्धि के अनुरूप है जो किसी वस्तु के उस भाग से प्राप्त होता है जिसे खरीदने में श्रद्धाओं को लागत के बराबर तुष्टिगुण मिलता है। जब किसी आकस्मिक घटना के फलस्वरूप सम्भरण में अस्थायी रूप से, या उत्पादन की लागत में वृद्धि के फलस्वरूप स्थाय्यरूप से, कमा हो जाती है तो इस सम्पदा में होने वाली सीमान्त वृद्धि, जिस मूल्य के रूप में मापा जाता है, बढ़ जाती है। उस समय उस वस्तु से प्राप्त कुल सम्पदा में कुल तुष्टिगुण में भी कमी हो जाती है। सम्पूर्ण विश्लेषण में वह यही कहते का प्रयत्न करते हैं कि सम्भरण में किसी भी प्रकार के नियंत्रण के फलस्वरूप सीमान्त तुष्टिगुण में वृद्धि और कुल तुष्टिगुण में कमी हो जाती है, यद्यपि (अवकलन-गणित की सुगठित भाषा का ज्ञान न होने के कारण) वह इसे स्पष्टरूप में व्यक्त करने के लिए उचित शब्दों का प्रयोग नही कर सके।

और उत्पा-
दन की
लागत को
ध्याय्या की,
क्योंकि
इसका
प्रभाव कम
स्पष्ट है।

§2. किन्तु तुष्टिगुण के विषय में कोई महत्वपूर्ण बात कहने का विचार न रखते हुए भी उनका यह विश्वास था कि उत्पादन की लागत तथा मूल्य का सम्बन्ध भली-भांति नहीं समझा गया है, और इस विषय पर भ्रमपूर्ण विचारों के कारण कर एवं वित्त से सम्बन्धित ध्याय्यकारिक समस्याओं में देश का सही पथ-प्रदर्शन नहीं हा सकता, और अतः उन्होंने विशेषकर इस विषय पर ही प्रकाश डाला। किन्तु यहाँ भी उन्होंने अपने विचार संक्षेप में ही व्यक्त किये।

क्योंकि यद्यपि वह जानते थे कि वस्तुओं में क्रमागत उत्पत्ति हुआ, उत्पत्ति समता या उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होने से उन्हें तीन श्रेणियों में विभाजित किया जा सकता है, तथापि सभी प्रकार की वस्तुओं पर लागू होने वाले मूल्य के सिद्धान्त में इस भेद को छोड़ देना ही सर्वोत्तम समझा किसी वस्तु में क्रमागत उत्पत्ति हुआ तथा क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियमों में से कोई भी नियम लागू हो सकता है, और इसलिए उन्होंने अस्थायी रूप से यह कल्पना करना उचित समझा कि इन सब में क्रमागत उत्पत्ति समता नियम लागू होता है। उनकी इस प्रकार की कल्पना न्यायोचित थी, किन्तु

उनकी त्रुटि यह थी कि उन्होंने स्पष्टरूप से यह नहीं बतलाया कि वह क्या कर रहे हैं।

उन्होंने अपने पहले अध्याय के पहले अनुभागमें यह तर्क दिया कि 'समाज की प्रारम्भिक अवस्थाओं' में जहाँ पूंजी का शायद ही कुछ उपयोग किया जाता है, और जहाँ किसी भी व्यक्ति के श्रम की लगभग वही कीमत है जो कि किसी दूसरे व्यक्ति के श्रम की है, यह स्थूल रूप में सत्य है कि "किसी वस्तु का मूल्य या किसी वस्तु की वह मात्रा जिसका इस वस्तु के साथ विनिमय किया जायेगा इसके उत्पादन के लिए आवश्यक श्रम की सापेक्षिक मात्रा पर निर्भर रहती है।" अर्थात् यदि दो चीजें बारह तथा चार व्यक्तियों द्वारा बनायीं जाती हैं तो उन सभी व्यक्तियों का एक ही ग्रेड होने के कारण, पूर्वोक्त का प्रसामान्य मूल्य पश्चादुक्त का तिगुना होगा। यदि इनमें से किसी एक स्थिति में विनियोजित पूंजी पर लाभ में वस प्रतिशत की वृद्धि की जाय तो दूसरी स्थिति में भी वस प्रतिशत की वृद्धि करनी पड़ेगी। यदि इस श्रेणी के किसी श्रमिक की एक वर्ष की मजदूरी 'म' हो तो उत्पादन की लागत $4 \times 110/100$, और $12 \times 110/100$ होगी; और इनका अनुपात 4 : 12 या 1 : 3 होगा।

किन्तु उन्होंने बाद में यह प्रदर्शित किया कि सन्म्यता के बाद की अवस्थाओं में इस प्रकार की मान्यताएँ स्वीकार करना उचित नहीं है और उन्होंने प्रारम्भ में उत्पादन की लागत तथा मूल्य के जितने जटिल सम्बन्ध की कल्पना की थी यह उससे अधिक घटित है। इसके पश्चात् उन्होंने अनुभाग 2 में इस विचार का सूत्रपात किया कि 'विभिन्न गुणों वाले श्रमिकों को विभिन्न प्रकार से पुरस्कार मिलता है।' यदि किसी बीहरी की मजदूरी कार्यरत श्रमिक की मजदूरी हो तो इनमें से पहले के एक घण्टे का कार्य दूसरे के दो घण्टे के कार्य के बराबर होना चाहिए। यदि उनकी सापेक्षिक मजदूरी में कोई परिवर्तन हो तो उनके द्वारा तैयार वस्तुओं के सापेक्षिक मूल्यों में भी तदनुसृत परिवर्तन होगा। किन्तु इस पंक्ति के अर्थशास्त्रियों की भाँति वह एक पीढ़ी से दूसरी पीढ़ी में साधारण श्रमिकों की अपेक्षा जाहिरियों का मजदूरी में परिवर्तन करने वाले कारणों का विश्लेषण न कर केवल यह व्यक्त कर सतोष कर लेते हैं कि उनकी मजदूरी में इस प्रकार के बड़े उतार चढ़ाव नहीं हो सकते।

इसके पश्चात् अनुभाग 3 में उन्होंने यह अनुरोध किया कि किसी वस्तु के उत्पादन की लागत की गणना करते समय न केवल इस पर तुरन्त लगाये जाने वाले श्रम की, अपितु उन यन्त्रों, बीजारों तथा इमारतों पर लगाये जाने वाले श्रम की भी गणना करनी होगी जो श्रमिक के कार्य में सहभयता पहुँचाती है। समय के जिस उत्त्व को उन्होंने प्रारम्भ में सतर्कतापूर्वक गुप्त रखा था उसे उन्होंने निश्चय ही यहाँ पर स्पष्टरूप में प्रस्तुत किया।

तदनुसार अनुभाग 4 में वह 'वस्तुओं के कुलक' (Set) के मूल्य पर विभिन्न प्रकार के प्रमाणां पर और अधिक प्रकाश डालते हैं (मूल लागत तथा कुल लागत के बीच अन्तर को व्यक्त करने की कठिनाइयों से बचने के लिए वह कर्मी-कमी इस सरल प्रणाली का प्रयोग करते हैं) : और वह एक ही बार उपयोग करने में समाप्त हो जाने वाली पदार्थों तथा अचल पूंजी के प्रयोग के विभिन्न प्रमाणां तथा वस्तुओं के उत्पा-

- (1) उत्पादन की लागत प्रत्यक्ष रूप में उपयोग की गयी श्रम की मात्रा, (2) उस श्रम के गुण, (3) औजारों पर पहले लगे श्रम, (4) माल को बाजार तक लाने के पूर्व व्यतीत होने वाले समय तथा (5) लाभ की दर के सापेक्षिक मूल्य पर पड़ने वाले प्रभाव पर निर्भर है।

दन के लिए मशीनों तैयार करने में लगे हुए धम की अवधि की विशेषकर गगना करते हैं। यदि यह समयावधि लम्बी हो तो उन वस्तुओं के उत्पादन की लागत अधिक होगी। और उन वस्तुओं से इन्हे बाजार तक ले जाने में आवश्यक रूप से लगने वाले समय की अधिक अच्छे ढंग से क्षतिपूर्ति होगी।"

अन्त में अनुभाग 5 में वह प्रत्यक्ष या परोक्ष रूप में अलग अलग समयावधियों के लिए किये गये विनियोजन के सापेक्षिक मूल्यों पर पड़ने वाले प्रभाव का सारांश देते हैं। उनका यह तर्क सही है कि यदि मजदूरी में साथ साथ वृद्धि या कमी हो तो विभिन्न वस्तुओं के सापेक्षिक मूल्यों में इस परिवर्तन का कुछ भी स्थायी प्रभाव नहीं पड़ेगा। किन्तु वह यह तर्क देते हैं कि लाभ की दर में कमी हो जाने से उन वस्तुओं के सापेक्षिक मूल्यों में कमी हो जायेगी जिनके उत्पादन में लम्बे समय तक पूंजी विनियोजित करने के पश्चात् ही वस्तुओं को तैयार कर बाजार तक ले जाया जा सकता है। क्योंकि यदि एक दशा में औसत विनियोजन एक वर्ष के लिए किया जाय और लाभ के लिए मजदूरी-बिल में दस प्रतिशत की वृद्धि हो, तथा दूसरी दशा में यह दो वर्ष के लिए किया जाय और मजदूरी बिल में बीस प्रतिशत की वृद्धि हो, तो लाभ में 1/5 भाग के बराबर कमी हो जाने से दूसरी दशा में 20 के स्थान पर 16 प्रतिशत तथा पूर्वोक्त में 10 के स्थान पर 8 प्रतिशत की ही वृद्धि होगी। (यदि जनका प्रत्यक्ष धम-लागत बराबर हो तो परिवर्तन के पूर्व उनके मूल्यों का अनुपात 120/100 या 1.091 होगा, और इसके पश्चात् यह 116/100 या 1.074 होगा, इनमें लगभग 2 प्रतिशत का कमी होगी)। उनका तर्क स्पष्ट-अल्पायी है। वाद के अध्यायो में वह विभिन्न उद्योगों में विनियोजन की अवधि के अतिरिक्त लाभ में अन्तर के अन्य कारणों को ध्यान में रखते हैं। किन्तु यह कल्पना करना शक्ति है कि उन्होंने किस प्रकार अपने पहले अध्याय में इसका विवेचन करने का अपेक्षा इस तथ्य पर अधिक जार दिया कि धम या प्रतीक्षा तथा धम, उत्पादन का लागत के अंग है। अभागतयः उन्हें सक्षिप्त वाक्यांश के प्रयोग में आनन्द मिलता था, और उन्होंने यह साक्षात् पाठकगण स्वतः ही सर्वत्र उन व्याख्याओं का समझ लगे जिनके विषय में उन्होंने कुछ संकेत किया था।

वह भावसं
की उस
मिथ्या
धारणा
में संशोधन
करते हैं
जिसे
माल्यस ने
प्रत्याशित
किया था।

अपने पहले अध्याय के छठे अनुभाग के अन्त में एक टिप्पणी में वह कहते हैं: ऐसा प्रतीत होता है कि माल्यस यह साचते हैं कि किसी वस्तु की लागत तथा मूल्य का बराबर होना मरे सिद्धान्त का ही एक अंग है। यदि उनका अभिप्राय 'उत्पादन का लागत' से है जिसमें लाभ भी शामिल है, तो उनका यह धारणा ठीक ही है। किन्तु उक्त गद्यांश में उनका यह अभिप्राय नहीं है, और इसलिए उन्होंने मरे विचारों को ठीक तरह नहीं समझा। इस पर मा. राबर्ट्स तथा वालें मानस इस कथन में रिजाडा के प्राधिकार का दावा करते हैं कि वस्तुओं का प्राकृतिक मूल्य उनमें लगे हुए धम के ही बराबर होता है। यहाँ तक कि वे जर्मन अर्थशास्त्री जा बड़े बड़े परिश्रम के साथ इन लेखकों के निष्कर्षों का विरोध करते हैं, बहुधा यह स्वीकार कर लेते हैं कि उन्होंने रिजाडा के विचारों का सही ढंग से व्याख्या की है, और तार्किक दृष्टि से उनके निष्कर्ष रिजाडा के ही निष्कर्षों से निकलते हैं।

इस तथ्य तथा इसी प्रकार के अन्य तथ्यों से यह प्रदर्शित होता है कि रिकाडों का वाक्यसंयम निर्णय की त्रुटि थी। यह अधिक अच्छा होता कि वह यदाकदा इस कथन की पुनरावृत्ति कर देते कि दीर्घकाल में अन्य बातें समान रहने पर दो वस्तुओं का मूल्य उनके उत्पादन में लगे दो वस्तुओं के अनुपात में होगा। अर्थात् दोनों दशाओं में नियोजित श्रम समानरूप से कुशल होगा और अतः इनके लिए समानरूप से ऊँची दर पर भुगतान किया जायेगा। विनियोजन की अवधि को ध्यान में रखते हुए इस श्रम की सहायता के लिए समान अनुपात में पूँजी लगायी जाती है, और लाभ की दरें समान होती हैं। वह विचारों को स्पष्टरूप में व्यक्त नहीं करते, और कुछ दशाओं में वह पूर्ण तथा स्पष्ट रूप में यह न समझ सके कि किस प्रकार प्रसामान्य मूल्य की समस्या में विभिन्न अवयव एक दूसरे को परस्पर, न कि विभिन्न कारणों की लम्बी शृंखला क्रमानुसार नियंत्रित करते हैं। किसी भी अन्य व्यक्ति की अपेक्षा वह इस बात के लिए अधिक अपराधी थे कि उन्होंने महान आर्थिक सिद्धान्तों को संक्षिप्त वाक्यों में व्यक्त करने का प्रयत्न किया।¹

किन्तु वह बहुत अधिक मितभाषी थे।

§3. आधुनिक समय में कुछ ही ऐसे लेखक हैं जो जेवन्स की माँति रिकाडों की अद्भुत मौलिकता के निकट तक पहुँच सके हैं। किन्तु जेवन्स ने रिकाडों तथा

जेवन्स का अद्भुत एक

1 'रिकाडों के सिद्धान्त को पुनर्स्थापित करने के लिए (Economic Journal खण्ड 1) प्रो० एडले इस टिप्पणी की ध्यानपूर्वक आलोचना में इस आम विश्वास पर जोर देते हैं कि रिकाडों ने स्वभाववश श्रम की मात्राओं को ही कुछ संशोधन के बाद उत्पादन की लागत का अंग माना। वह यह सोचते थे कि इससे ही मूल्य नियंत्रित होता है। उनकी सम्पूर्ण कृत्तियों को देखते हुए उनकी इस प्रकार की व्याख्या सर्वाधिक संगत है। इस बात में कोई भी नतभेद नहीं है कि अनेक योग्य लेखकों द्वारा इस व्याख्या को स्वीकार कर लिया गया है: अन्यथा उनके सिद्धान्त को पुनर्स्थापित करने अर्थात् उनके कुछ दृष्टियों में अत्यन्त सरल सिद्धान्त का अधिक पूर्णता प्रदान करने की कुछ ही आवश्यकता होती। किन्तु रिकाडों द्वारा अपनी पुस्तक के पहले अध्याय से निहित व्याख्यात्मक वाक्यांशों की निरन्तर पुनरावृत्ति न किये जाने के कारण इस अध्याय की निरर्थक समझना या न समझना पाठकों के अपने अपने स्वभाव पर निर्भर है: केवल तर्क देने से ही इस समस्या का हल निकलना सम्भव नहीं है। यहाँ यह दावा नहीं किया गया है कि उनके सिद्धान्तों में मूल्य का पूर्ण सिद्धान्त निहित है: अपितु केवल यह दावा किया गया है कि इनसे इस विषय पर जितना भी विचार किया गया वह मुख्यतया सही था। राडबर्टस तथा मानस ने रिकाडों के सिद्धान्तों को जो व्याख्या की उनके अनुसार उत्पादन के मूल्य को नियंत्रित करने में या इसे नियंत्रित करने में योगदान देने वाली लागत में व्याज शामिल नहीं है: और प्रो० एडले यह कहते समय (पृष्ठ 460) कि 'रिकाडों ने व्याज के भुगतान को, अर्थात् पूँजी के प्रतिस्थापन के अतिरिक्त कुछ अन्य चीजों के लिए किये जाने वाले भुगतान को, साधारण बात माना, इस विषय पर किये गये उक्त कथित दावे को स्वीकार कर लेते हैं।'

तरफा पक्ष-
पोषण

मिल दोनों की कूरतापूर्वक समीक्षा की ओर ऐसा प्रतीत होता कि वह उनके सिद्धान्त को वास्तविकता की अपेक्षा संकुचित एवं कम वैज्ञानिक ठहराते हैं। जेवन्स मूल्य के किसी ऐसे भाग पर जोर देना चाहते थे जिसे उन दोनों खेदकों ने पर्याप्त महत्व नहीं दिया, और सम्भवतया इसी कारण वह यह कहते हैं कि 'पुनः पुनः चिन्तन करने तथा खोजबीन करने के पश्चात् ही मैं इस अनूठे मत पर पहुँचा हूँ कि मूल्य पूर्णरूप में तुष्टिगुण पर ही निर्भर रहता है' (Theory, पृष्ठ 1) उत्पादन की लागत पर मूल्य की निर्भरता के विषय पर रिक्वाडों के अचेतन रूप से संक्षिप्त कथन की अपेक्षा उक्त कथन कम एक-पक्षीय एवं असंयोजित नहीं है। सच तो यह है कि मह कथन उससे भी अधिक भ्रमकारक है। किन्तु रिक्वाडों ने इसे कभी भी किसी बड़े सिद्धान्त के एक अंग से बढ़कर नहीं माना और वह इसके श्रेय भाग को स्पष्ट करने के लिए सदैव यत्न करते रहे।

जेवन्स आगे कहते हैं: 'विनिमय के एक ऐसे सन्तोषजनक सिद्धान्त पर पहुँचने के लिए, जिसके परिणामस्वरूप माँग एवं सम्भरण के साधारण नियमों को प्रतिपादित किया जाता है, हमें अपने पास विद्यमान वस्तु की मात्रा के अनुसार तुष्टिगुण में होने वाले उतारचढ़ाव के प्राकृतिक नियमों का सतर्कतापूर्वक पता लगाना है। बहुधा यह देखा गया है कि श्रम से मूल्य निर्धारित किया जाता है, किन्तु किसी वस्तु के सम्भरण में वृद्धि या कमी कर उसके तुष्टिगुण की मात्रा में परिवर्तन कर केवल अप्रत्यक्ष रूप से ही ऐसा किया जा सकता है।' जैसा कि हम अभी देखेंगे कि बाद के इन दो कथनों को रिक्वाडों तथा मिल ने इसी भाँति अव्यवस्थित एवं अशुद्ध रूप से पहले ही व्यक्त कर दिया था, किन्तु वह पूर्वोक्त कथन को कभी भी स्वीकार नहीं करते। क्योंकि यद्यपि उन्होंने तुष्टिगुण में उतार चढ़ाव के प्राकृतिक नियमों को इतना स्पष्ट माना कि इसके स्पष्टीकरण की कोई आवश्यकता ही नहीं समझी और यद्यपि उन्होंने यह स्वीकार किया कि उत्पादन की लागत का उत्पादकों द्वारा विक्रय के लिए रली गयी मात्रा पर कोई भी प्रभाव न पड़ने पर इसका विनिमय मूल्य पर कोई प्रभाव नहीं पड़ेगा तथापि उनके सिद्धान्तों का वह अभिप्राय है कि जो बात सम्भरण के सम्बन्ध में सत्य है वही यथोचित परिवर्तनों सहित माँग के सम्बन्ध में भी सत्य है। यदि किसी वस्तु के तुष्टिगुण का क्रैताओं द्वारा बाजार से क्रय की गयी मात्रा पर कोई प्रभाव न पड़े तो इसका उस वस्तु के विनिमय मूल्य पर भी कोई प्रभाव नहीं पड़ेगा। अब हम कार्यकारण सम्बन्ध की उस शृंखला पर विचार करेंगे जिसके अनुसार उनकी पुस्तक के दूसरे संस्करण में उनके मुख्य विचारों को सूत्रबद्ध किया गया है। इस सम्बन्ध में हम रिक्वाडों तथा मिल के विचारों से इसकी तुलना करेंगे। वह कहते हैं:—
पृष्ठ 179 में)

जेवन्स की
सर्वप्रमुख
प्रस्थापना।

'उत्पादन की लागत से सम्भरण निर्धारित होता है। सम्भरण से तुष्टिगुण की अन्तिम मात्रा निर्धारित होती है। तुष्टिगुण की अन्तिम मात्रा से मूल्य निर्धारित होता है।'

अब यदि कार्यकारण की यह शृंखला वास्तव में विद्यमान हो तो बीच की स्थितियों की अवहेलना करने तथा यह कहने से कोई बड़ी क्षति नहीं होगी कि उत्पादन

की लागत से मूल्य निर्धारित होता है। क्योंकि यदि अ, ब का और ब, स का तथा स्वयं स द का कारण हो तो अ द का कारण होगा किन्तु वास्तव में इस प्रकार की कोई श्रृंखला नहीं है।

'उत्पादन की लागत' तथा 'सम्भरण' शब्दों की संदिग्धता के विषय में प्रारम्भ में आपत्ति उठायी जा सकती है, जिन्हें जेवन्स को अर्द्ध-गणितिय वाक्यांशों के तकनीकी ढंग द्वारा स्पष्ट कर देना चाहिए था, किन्तु रिकाडों के लिए ऐसा करना सम्भव न था। उनके तृतीय कथन के विरुद्ध इससे भी बड़ी आपत्ति उठायी जा सकती है। क्योंकि किसी बाजार में अनेक क्रैता किसी वस्तु के लिए जो कीमत देंगे वह उनके लिए उन वस्तुओं की तुष्टिगुण की अन्तिम मात्राओं द्वारा ही निर्धारित नहीं होती। अपितु इनके साथ साथ उनके पास विद्यमान क्रय-शक्ति से भी निर्धारित होती है। किसी वस्तु का विनिमय मूल्य सम्पूर्ण बाजार में एक ही रहता है, किन्तु किन्हीं भी दो मार्गों में इनसे प्राप्त होने वाले तुष्टिगुण की अन्तिम मात्राएँ समान नहीं होतीं। जेवन्स को मूल्य को निर्धारित करने वाले कारणों का वर्णन करते समय 'जिस कीमत को देने के लिए उपभोक्ता तैयार हो जाते हैं' जिसे इस ग्रन्थ में संक्षेप में 'सीमान्त माँग कीमत' के रूप में व्यक्त किया गया है—वाक्यांश के स्थान पर 'तुष्टिगुण की अन्तिम मात्रा' वाक्यांश का प्रयोग कर विनिमय मूल्य के आधारभूत कारण के निकट पहुँचने की कल्पना की। दृष्टान्त के लिए (द्वितीय संस्करण, पृष्ठ 105 में) दो व्यापारिक संस्थाओं जिनमें से एक के पास अनाज तथा दूसरे के पास पोमांस थे, के बीच विनिमय निश्चित किये जाने का उल्लेख करते समय वह अपने रेखाचित्र में 'किसी व्यक्ति' को प्राप्त होने वाले 'तुष्टिगुण' को एक रेखा द्वारा तथा उसके 'तुष्टिगुण' में होने वाली क्षति को दूसरी रेखा द्वारा प्रदर्शित करते हैं। किन्तु वास्तविक स्थिति इस प्रकार की नहीं है। कोई व्यापारिक संस्था 'किसी व्यक्ति' की भाँति नहीं है। इसमें जिन वस्तुओं का त्याग किया जाता है उनको इस संस्था के सभी सदस्यों के लिए क्रय-शक्ति तो समान होती है, किन्तु उनसे प्राप्त होने वाला तुष्टिगुण भिन्न होता है। यह सत्य है कि स्वयं जेवन्स इस बात को समझते थे और उनके द्वारा किये गये वर्णन के विश्लेषणों की श्रृंखलाओं द्वारा जीवन के तथ्यों से संयत बनाया जा सकता है किन्तु इस कार्य में 'तुष्टिगुण' तथा 'तुष्टिहीनता' शब्दों के स्थान पर 'माँग कीमत' तथा 'सम्भरण कीमत' शब्दों का ही प्रतिस्थापना करना होगा, किन्तु इस प्रकार संशोधन किये जाने पर इनसे पुराने सिद्धान्तों की उतनी बड़ी बालोचना नहीं की जा सकती जितनी कि अन्यथा की जा सकती है, और यदि इन दोनों के विलकुल शाब्दिक अर्थ लगाये जायें तो इन्हें व्यक्त करने की प्राचीन प्रणाली पूर्णरूप से सही ऋद्धान्त पर भी, जेवन्स तथा उनके कुछ अनुयायियों द्वारा प्रतिस्थापित प्रणाली की अपेक्षा उच्चरूप के अधिक निकट होगी।

किन्तु उनके मूल्य सिद्धान्त के औपचारिक वर्णन के विरुद्ध सभी लोगों को सबसे बड़ी आपत्ति यह है कि इसमें सम्भरण कीमत, माँग कीमत तथा उत्पादन की मात्रा को कुछ अन्य आवश्यक शर्तों के साथ एक दूसरे को निर्धारित करते हुए नहीं व्यक्त किया गया है, अपितु यह माना गया है कि ये किसी श्रृंखला में एक दूसरे से निर्धारित

जेवन्स का यह अभिप्राय है कि किसी बाजार में वस्तुओं के तुष्टिगुण के अनुसार उनकी तुलना की जाती है: किन्तु ये तुष्टिगुण के अप्रत्यक्ष माप हैं।

यह पारस्परिक कार्यकारण सम्बन्ध के

स्थान पर कारणों की सम्बन्ध सारणी तैयार करते हैं।

होते हैं। यह स्थिति अ व तथा स, 3 ब्रह्मों के किसी वस्तु में एक के सहारे होने के अनुरूप है, और यह न कहकर कि गुरुत्वाकर्षण के अन्तर्गत इन धीनों की स्थिति एक दूसरे को निर्धारित करती है, उन्होंने यह कहा कि अ, व को तथा व, स को निर्धारित करता है। कोई अन्य व्यक्ति समान औचित्य के साथ यह कह सकता है कि स, व को तथा व, अ को नियंत्रित करता है। जेवन्स की सम्बन्ध सारणी के स्थान में उनके द्वारा रखे गये क्रम को उलटा कर वस्तुतः अपेक्षाकृत कम गलत सम्बन्ध सारणी तैयार की जा सकती है और इसे इस प्रकार व्यक्त किया जा सकता है:—तुष्टिगुण से सम्भरण की जाने वाली मात्रा निर्धारित होती है, सम्भरण की जाने वाली मात्रा से उत्पादन की लागत निर्धारित होती है, उत्पादन की लागत से मूल्य निर्धारित होता है, क्योंकि यह उस सम्भरण कीमत को निर्धारित करती है जो उत्पादकों को अपने कार्य पर लगे रहने के लिए आवश्यक है।

रिकाडों द्वारा तुष्टि-गुण के विषय में दिये गये सही, किन्तु अपर्याप्त विचारों में समय के तत्व को भी कुछ ध्यान में रखा गया है।

इसके परावर्त्त हम रिकाडों के सिद्धान्त पर विचार करें। इसे यद्यपि अव्यवस्थित रूप में प्रस्तुत किया गया है तथा इसकी बड़ी आलोचना भी की जा सकती है, तथापि यह सिद्धान्तिक रूप में अधिक दार्शनिक तथा जीवन के तथ्यों के अधिक अनुरूप है। उन्होंने माल्थस को लिखे पत्र में, जिसे पहले भी उद्धृत किया था चुका है, यह कहा:—“म० से जब यह तर्क देते हैं कि किसी वस्तु का मूल्य उसके तुष्टिगुण के अनुपात में होता है तो इससे यह विदित होता है कि मूल्य के अर्थ का सही ज्ञान नहीं है। उनका कथन तभी सत्य होगा जब वस्तुओं के मूल्य क्रेताओं द्वारा ही नियंत्रित किये जायें। ऐसी दशा में निश्चय ही सभी लोग वस्तुओं के लिए उनकी कीमत के अनुपात में मुगतान करने को तैयार होंगे। किन्तु मुझे ऐसा प्रतीत होता है कि क्रेताओं का वस्तुओं की कीमतों के नियंत्रण में कोई भी हाथ नहीं रहता। यह वो विक्रेताओं की प्रतियोगिता से ही नियंत्रित होती है। क्रेता सोने की अपेक्षा लोहे के लिए कितना भी अधिक मुगतान करने को क्यों न तैयार हों, वे उसकी कीमत को निर्धारित न कर सकेंगे, क्योंकि सम्भरण उत्पादन की लागत से निर्धारित होगा। आपके विचार में माँग और सम्भरण से मूल्य नियंत्रित होता है। मैं सोचता हूँ कि इस कथन में कुछ भी नयी बात नहीं कही गयी है, और मैंने इस पत्र के प्रारम्भ में इसके कारण भी दे दिये हैं: सम्भरण से मूल्य नियंत्रित होता है, और स्वयं यह उत्पादन की तुलनात्मक लागत से नियंत्रित होता है। द्रव्य के रूप में उत्पादन की लागत से अभिप्राय श्रम के मूल्य तथा लाभ से है।” (अ० बीनार द्वारा तैयार किये गये इन पत्रों के सर्वोत्तम संस्करण के पृष्ठ 17-38 देखिए)। पुनः उन्होंने अपने दूसरे पत्र में यह लिखा, “मुझे न तो ज्ञान और न अन्य सभी वस्तुओं की कीमत पर माँग के पडने वाले प्रभाव के विषय में कोई आपत्ति है: किन्तु सम्भरण छाया की भाँति माँग का अनुसरण करता है, और इस प्रकार शीघ्र ही इससे वस्तु की कीमत नियंत्रित होने लगती है, जो कि स्वयं उत्पादन की लागत के अनुसार निर्धारित होती जाती है।”

जिस समय जेवन्स ने अपनी पुस्तक लिखी थी, उस समय तक ये पत्र प्रकाशित नहीं हुए थे, किन्तु रिकाडों लिखित Principles नामक पुस्तक में भी इसी प्रकार के कथन मिलते हैं। मिल भी (अपनी पुस्तक के भाग III, अध्याय IX, अनुभाग

3 में) द्रव्य के मूल्य का विवेचन करते समय "मांग तथा सम्भरण के ऐसे नियम के विषय में विचार करते हैं जो सभी वस्तुओं पर लागू होता है, और जो अन्य अनेक वस्तुओं की भाँति द्रव्य के सम्बन्ध में भी उत्पादन की लागत के नियम से नियंत्रित, न कि विस्थापित होता है, क्योंकि उत्पादन की लागत का यदि सम्भरण पर कोई प्रभाव न पड़े तो इसका मूल्य पर भी कोई प्रभाव नहीं पड़ेगा।" पुनः (भाग III, अध्याय 2.VI, अनुभाग 1 में) अपने मूल्य के सिद्धान्त का सारांश देते हुए वह कहते हैं:—
 "इससे यह प्रतीत होता है कि सभी दशाओं में मांग एवं सम्भरण से कामतो के उत्तर-
 चढ़ाव तथा उन सब वस्तुओं के स्थायी मूल्य नियंत्रित होते हैं जिनका मुक्त प्रतियोगिता
 क आविर्भाव अन्य किसी ढंग से सम्भरण निर्धारित होता है: किन्तु मुक्त प्रतियोगिता
 में औसत रूप में वस्तुओं का एक मूल्य पर विनिमय तथा ऐसा कामतो पर विक्रम
 होता है जिनसे श्रमा शक्ति उत्पादकों का समान लाभ प्राप्त करने का आशा रहता
 है। ऐसा तभी सम्भव है जब वस्तुओं का विनिमय एक दूसरे की लागत के अनुपात में
 हो।" दूसरे पृष्ठ पर उत्पादन का समुक्त लागत वाला वस्तुओं के विषय में वह कहते
 हैं "चूँकि इन वस्तुओं का मूल्य निर्धारण में उत्पादन का लागत से सहायता नहीं मिलती,
 अतः हम उत्पादन का लागत से पूर्ववर्ती तथा अधिक आधारभूत नियम मांग एवं सम्भ-
 रण के नियम की सहायता लेना चाहिए।"

जेवन्स (पृष्ठ 216 में) उस अंतिम गद्यांश का उल्लेख करते समय कहते हैं कि
 'मिल का यह कथन कि वह मूल्य के पूर्ववर्ती नियम—मांग एवं सम्भरण के नियम को
 पुनः अपना रहे है, अमूल्य है। सच तो यह है कि उत्पादन का लागत के नियम को
 अपनाने पर मा उन्हां मांग एवं सम्भरण के नियम को पूर्णरूप से तिलाजलि नहीं दी
 थी। उत्पादन का लागत को सम्भरण को नियंत्रित करने वाले अनेक कारणों में से एक
 है, और इसका मूल्यो पर परोक्ष प्रभाव पड़ता है।"

इस आलोचना में एक महत्वपूर्ण तथ्य निहित है, मने ही इसके अंतिम भाग में
 प्रयुक्त शब्दों पर आपत्ति उठायी जा सकती है। यदि मिल के जीवन काल में ही यह
 आपत्ति उठाई गयी होती तो सम्भवतः वह इसे मान लेते और अपने वास्तविक अर्थ को
 ध्यान करने के लिए पूर्ववर्ती शब्द का प्रयोग करना समाप्त कर देते। 'उत्पादन की
 लागत का नियम' तथा 'अंतिम तुष्टिगुण' सिद्धान्त विश्वय है। मांग एवं सम्भरण क
 एकमात्र सिद्धान्त के अंग है। इनमें से प्रत्येक का फल के एक फल से तुलना का जा
 सकता है। जब एक फल स्थिर है, और दूसरे फल का चलाकर किसी वस्तु का काटा
 जाय तो हम असावधानी के साथ सक्षिप्त रूप में यह कह सकते हैं कि वह वस्तु दूसरे
 फल से काटा जाता है। किन्तु इस प्रकार क कथन का न तो आध्यात्मिक रूप में व्यवह
 करना चाहिए और न उसका जानबूझ कर समर्थन करना चाहिए।"

यदि जेवन्स स्वयं भी केवल मांग कीमत तथा मूल्य के बीच पाये जाने वाले
 सम्बन्धों को तुष्टिगुण तथा मूल्य के बीच पाये जाने वाले सम्बन्धों के अनुरूप न मानते
 और यदि वह दुनों की भाँति, तथा अपनी दृष्टि में गणितीय रूपों का उपयोग करने

जेवन्स की
 प्रत्यापना
 जितनी
 भिन्न प्रतीत
 होती है
 उतनी नहीं
 है, और
 उन्होंने
 मांग एवं
 सम्भरण की
 व्यापक
 समरूपता
 को कम
 महत्व
 दिया।

से, माँग एवं सम्भरण मूल्य की उस आधारभूत समरूपता पर जोर देते जो कि सूक्ष्म रूप में देखने में बहुत भिन्न है तो संभवतः वह रिकार्डों तथा मूल के विचारों का कम विरोध करते। हमें यह भूलना नहीं चाहिए कि जिस समय उन्होंने उक्त विचार व्यक्त किये थे उस समय मूल्य के माँग पहलू की बड़ी अवहेलना हो रही थी और उन्होंने इस ओर ध्यान आकर्षित कर तथा इस सिद्धान्त का विकास कर सर्वोत्तम सेवा की। बहुत कम ऐसे विचारक हैं जिनके हम विभिन्न प्रकार से इतने अधिक कृतज्ञ हैं : किन्तु इसका अर्थ यह नहीं कि हम इतनी शोषिता से उनके द्वारा की गयी पूर्वजों की आलोचना को मान लें।²

अन्य आलो-
चकों में
समय के
तत्त्व के
स्पष्टीकरण
के विषय
में रिकार्डों

जेवन्स द्वारा की गयी आलोचना से उनका उत्तर देना इसलिए उचित प्रतीत हुआ कि उस समय इंग्लैंड में प्रायः अन्य कितों द्वारा की गयी आलोचना की ओर इतना ध्यान नहीं आकर्षित हुआ जितना कि उनकी आलोचना की ओर हुआ था। किन्तु रिकार्डों द्वारा प्रतिपादित मूल्य के सिद्धान्त को भी अन्य अनेक लेखकों ने आलोचना की थी। उनमें मिस्टर मैकलियोड का नाम विशेष रूप से उल्लेखनीय है। इन्होंने सन् 1870 ई० के पूर्व जो लेख लिखे थे उनमें मूल्य के संस्थापित सिद्धान्तों तथा लागत के सम्बन्ध के विषय में आधुनिक काल में प्रो० वालरस तथा कार्ल मेजर (जो कि

1 वर्तमान लेखक द्वारा जेवन्स की Theory पर लिखे गये एक लेख को देखिए जो कि 1 अप्रैल, 1872 ई० में Academy में प्रकाशित हुआ था। उनकी Theory के दूसरे संस्करण में, जिसे उनके पुत्र ने सन् 1911 में निकाला था, पृष्ठी के विषय में "उनके विचारों के उक्त लेख के विशेष प्रसंग में एक परिशिष्ट में दिया है (भाग 6, अध्याय 1, अनुभाग 8 भी देखिए)। उनके पुत्र ने यह बलील दी है कि उनके पिता के सिद्धान्त में जो कुछ व्यक्त किया गया है वह सही है, भले ही उन्होंने रिकार्डों के सिद्धान्त के समर्थकों की भाँति अपने दृष्टिकोण को पूर्ण रूप में व्यक्त करने की अभाग्यपूर्ण पद्धति अपचायी। उनके पुत्र ने अपने पिता के विचारों को सही रूप में व्यक्त किया है : और निश्चय ही उनके पिता का अर्थशास्त्र उतना ही अधिक गूढ़ है जितना कि यह रिकार्डों की परमोत्कृष्ट कृति के लिए आभारी है। किन्तु जेवन्स के सिद्धान्त का एक पक्ष जहाँ प्रतिरोधक है वहाँ रचनात्मक भी है। बहुत कुछ अंशों में यह रिकार्डों के ऊपर जिन्हें यह प्राक्कथन में 'योग्य किन्तु बुराग्रही ध्वित' की संज्ञा देते थे, तथा जिन्होंने 'अर्थ विज्ञान की गाड़ी को गलत मार्ग में संचालित किया था,' एक प्रकार का आरोप लगाया था। उनके द्वारा की गयी रिकार्डों की आलोचनाओं से उन्हें बाह्यरूप में कुछ अनुचित तार्किक सफलता इसलिए प्राप्त हुई कि उन्होंने यह कल्पना की कि रिकार्डों ने मूल्य को उत्पादन की लागत से ही नियंत्रित माना और माँग के प्रभाव का कोई भी उल्लेख नहीं किया। रिकार्डों के इस विचार-विभ्रम के कारण सन् 1872 ई० में बड़ा अनिष्ट हो रहा था : और यह प्रदर्शित करना आवश्यक हो गया था कि यदि जेवन्स के न्याज के सिद्धान्त को उसी ढंग से व्याख्या की जाय जिस ढंग से उन्होंने रिकार्डों के सिद्धान्त की व्याख्या की थी, तो यह अमान्य होगा।

जेन्स के समकालीन विचारक थे) तथा प्रो० बह्यबावर्क व वीयेजर द्वारा (जो कि उनके बाद हुए थे) की गयी आलोचनाओं के रूप एवं स्वरूप का पहले ही अनुमान लगा लिया था।

समय के तत्त्व के विषय में रिकाडों की भाँति उनके अलोचकों ने भी असावधानी बरती है, जिससे दुगुना भ्रम उत्पन्न हुआ है। क्योंकि मूल्य के अस्थायी परिवर्तनों तथा अल्पकालीन उतार चढ़ाव के कारणों पर आधारित तर्कों की सहायता से उन्होंने उत्पादन की लागत तथा मूल्य के सम्बन्धों की अन्तिम प्रवृत्तियों के विषय में दिये गये उन सिद्धान्तों को गलत सिद्ध करने का प्रयत्न किया जो कि कारणों के कारण (Causal causes) थे। इसमें सन्देह नहीं कि उन्होंने स्वयं अपने विचारों को व्यक्त करने के लिए जो कुछ भी कहा वह उनके द्वारा लगाये गये अर्थ में प्रायः सही था, इस पर भी इस आलोचना का कुछ भाग नया है और इसके रूप में भी बहुत अधिक सुधार हुआ है। किन्तु इससे आलोचक गणों के इस दावे की किंचित् भी पुष्टि नहीं होती कि उन्होंने मूल्य के किसी ऐसे नये सिद्धान्त का आविष्कार किया है जो पुराने सिद्धान्त के एकदम विपरीत हो या जिससे पुराने सिद्धान्त का विकास एवं प्रसार न होकर उसमें कोई उल्लेखनीय क्षति पहुँची हो।

यहाँ पर रिकाडों के पहले अध्याय का विभिन्न वस्तुओं के सापेक्षिक विनिमय मूल्यों को नियंत्रित करने वाले कारणों के ही एकमात्र प्रसंग में विवेचन किया गया है। क्योंकि इसका बाद की विचारधारा में इस विषय में मुख्य प्रभाव पड़ा है। किन्तु इसका प्रारम्भ में इस विवाद से भी सम्बन्ध रहा है कि भ्रम की मजदूरी किस सीमा तक द्रव्य की सामान्य क्रय-शक्ति का उचित भागक है। इस सम्बन्ध में इसका महत्व मुख्यतया ऐतिहासिक है; किन्तु इस विषय पर सन् १९०४ ई० के Quarterly Journal of Economics में प्रो० हालेण्डर के लेख को भी देखिए।

की भाँति
असावधानी
बरती और
वे उनके
मुख्य
सिद्धान्त को
पलटने में
असमर्थ
रहे।

परिशिष्ट (ब)

मजदूरो-निधि का सिद्धान्त

पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में विशेष परिस्थितियों के कारण धर्म पूंजी के ऊपर अधिक निर्भर था, किन्तु कुछ अविद्वेकपूर्ण कथनों के कारण यह निर्भरता बड़ा-बड़ा कर व्यक्त की गयी थी।

§1. पिछली शताब्दी के प्रारम्भ में इंग्लैंड के निवासी तो अधिक निधन थे ही किन्तु यूरोप के निवासी उनसे भी अधिक निधन थे। इन अधिकांश देशों में जनसंख्या कम था और नाजन सस्ता था। किन्तु फिर भी उन्हें भरपट भोजन प्राप्त नहीं होता था और व मुद्र का साधनों का आयोजन नहीं कर सकते थे। प्रारम्भिक विजयों के बाद फ्रान्स न दशवासियों पर अनिवाये रूप में कर लगाकर अपनी काम चलाया। किन्तु मध्य यूरोप के देश बिना इंग्लैंड का सहायता के अपनी सेनाओं का मरण-भोग नहीं कर सक। यहाँ तक कि अमेरिका पूर्ण शक्तिशाली और प्रचुर राष्ट्रीय साधनों से सम्पन्न होने पर भी इतना धनवान नहीं था कि वह यूरोप की सेनाओं पर होने वाले व्यय की अनुपूर्ति कर सक। अर्थशास्त्रियों ने इसका कारण का पता लगाने का प्रयत्न किया, और वे इस निष्कर्ष पर पहुँचे कि इसका मुख्य कारण इंग्लैंड की संचित पूँजी थी जो आधुनिक मानक के अनुसार यहाँ पर बहुत कम थी किन्तु अन्य किसी देश का पूँजी से बहुत अधिक था। अन्य देश इंग्लैंड से ईर्ष्या करने लगे। उन्होंने इसका अनुकरण करना चाहा, किन्तु वे ऐसा करने में असमर्थ रहे। बर्शाक आर्थिक रूप में अन्य देशों के अतिरिक्त इसका विशेष कारण यह था कि उनके पास पर्याप्त मात्रा में पूँजी नहीं थी। उनका वांछित धन तो तुल्य उपमा में हाँ खर्च हो जाती था। उनसे ऐसे बहुत कम लोग थे जिनके पास बहुत बड़ा धन था या जिसका उन्हें तुल्य उपभोग के लिए आवश्यकता नहीं किन्तु जिनके मद्यानों तथा अन्य उपकरणों को तैयार करने के लिए उपयोग में लाया जा सकता था। इन मद्यानों एवं उपकरणों की सहायता से मजदूर वर्ग अविद्यमान उपयोग में आने वाला वस्तुओं का अधिक उत्पादन करने लगे। सभी देशों में, यहाँ तक कि इंग्लैंड में भी, पूँजी का कर्मा, मजदूरों का मद्यानों के ऊपर अर्थशास्त्रिक निर्भरता तथा हसा के कुछ अनुयायियों द्वारा पूँजी की सहायता के बिना ही श्रमिक वर्ग के अधिक सुख होने का मूल्यपूर्ण विचार व्यक्त करने के कारण अर्थशास्त्रियों के तर्कों को विशेष महत्व प्राप्त हुआ।

परिणामस्वरूप अर्थशास्त्रियों ने निम्न कथनों को सर्वाधिक महत्व दिया: सर्वप्रथम, श्रमिक वर्ग को पूँजी का अर्थात् पहले से ही तैयार किये गये अच्छे वस्त्र, इत्यादि का, आवश्यकता होता है। दूसरा, श्रमिक वर्ग को नारखानी, कोदामों तथा कच्चे मांस इत्यादि के रूप में पूँजी की आवश्यकता होता है। निस्सन्देह कामगार अपनी पूँजी का आयोजन कर सकता था, किन्तु उसके पास कुछ ही कपड़े, फर्नीचर, तथा साधारण प्रकार के निजी औजार थे—और प्रत्येक प्रकार की वस्तुओं के लिए वह अन्य लोगों

की बचत पर आधारित था। श्रमिक को पहनने के लिए वस्त्र, खाने के लिए डबलरोटी अथवा डबलरोटी खरीदने के लिए द्रव्य प्राप्त हो जाता था। पूंजीपति की ऊन से घागा, घागे से कपड़ा, तैयार किया जाता था, या भूमि की जुताई की जाती थी अथवा कमी-कमी उपयोग में आने वाली वस्तुएँ, जैसे पहनने के लिए कोट तथा खाने के लिए डबलरोटी तैयार की जाती थी। निस्सन्देह इसके कुछ अपवाद भी हैं, किन्तु मालिकों एवं मजदूरों के बीच होने वाले सौदों के फलस्वरूप मजदूरों को कार्य के बदले में तुरत उपभोग में आने वाली वस्तुएँ दी जाती हैं तथा मालिकों को इसके बदले भविष्य में उपभोग में आने वाली वस्तुओं के उत्पादन के लिए आवश्यक सहायता मिलती है। अर्थशास्त्रियों ने इन तथ्यों को यह कह कर व्यक्त किया कि सभी प्रकार के धन को पूंजी की आवश्यकता होती है चाहे यह पूंजी श्रमिक के अथवा अन्य किसी के अधिकार में हो और जब कभी कोई व्यक्ति मजदूरी पर कार्य करता है तो उसकी मजदूरी वा भुगतान मालिक की पूंजी में से होता है—यह भुगतान मजदूर द्वारा बनायी जाने वाली चीजों के उपभोग के लिए तैयार होने के पहले ही किया जाता है। इन मरल कथनों की बड़ी आलोचना की गयी है, किन्तु जिन लोगों ने इन्हे सही अर्थ में समझा था उन्होंने इन पर कभी भी आपत्ति नहीं की।

पुराने अर्थशास्त्री यह कहते रहे कि मजदूरी की मात्रा पूंजी की मात्रा से निर्धारित होती है। उनके इस कथन को दोष रहित नहीं माना जा सकता, और उनके पक्ष में अधिक से अधिक यही कहा जा सकता है कि यह उनका असावधानी से विचार व्यक्त करने का ढंग है। उनके इस कथन से लोगों को इस बात का भ्रान्त हुआ है कि किसी देश में, मान लीजिए एक वर्ष में जो मजदूरी दी जा सकती है वह एक निश्चित मात्रा के बराबर है। यदि हड़ताल के फलस्वरूप अथवा अन्य किसी प्रकार श्रमिकों के कितनी एक वर्ग की मजदूरी बढ़ जाय तो श्रमिकों से यह कहा जायेगा कि अन्य वर्गों के लोगों को उतनी ही मात्रा में कम मजदूरी मिलेगी। जिन्होंने यह विचार व्यक्त किया है उनके मन में ऐसी छापि उपज की बात थी जिसे वर्ष में केवल एक फसल ही उगा कर प्राप्त किया जाता था। यदि एक फसल में उगाये गये गेहूँ का दूसरी फसल के तैयार होने के पूर्व ही उपभोग हो जाये तथा गेहूँ का बिलकुल ही आयात न हो तो यह कथन सत्य होगा कि गेहूँ की उपज में किसी का हिस्सा बढ़ जाने से अन्य लोगों को उतनी मात्रा में कम गेहूँ उपलब्ध होगा। किन्तु इससे यह कथन कि किसी देश में दी जाने वाली मजदूरी की मात्रा वहाँ उपलब्ध पूंजी की मात्रा से निर्धारित होती है, जिसे 'मजदूरी-निधि सिद्धान्त का अश्वत्थ रूप' समझा जाता है, न्यायसंगत सिद्ध नहीं होता।¹

1 ये तीन परास्पाद Co-operative Annual के लिए लिखे गये लेख से उद्धृत किये गये हैं जिसे सन् 1885 ई० में औद्योगिक पारिश्रमिक सम्मेलन की रिपोर्ट (Report of the Industrial Remuneration Conference) में पुनः छपा गया था, और इनमें भाग 6 के पहले दो अध्यायों के मुख्य तर्कों की स्पष्टता दी गयी है।

मिलने
मूल्य के
सिद्धान्त
पर विचार
करने के पूर्व
मजदूरी के
विषय में
विवेचन
करने का
प्रयत्न
किया।

§2- (भाग 1, अध्याय 4, अनुभाग 7 में) यह पहले ही देखा जा चुका है कि मिल अपने जीवन के अन्तिम वर्षों में कामटे, समाजवादी विचारकों तथा जनसाधारण की मनोवृत्ति को सामान्य प्रवृत्तियों के संयुक्त प्रभाव में आकर अर्थशास्त्र में यांत्रिक प्रधानता के स्थान पर मानवीय प्रधानता को लोगों के सम्मुख रखने लगे। उन्होंने प्रथा तथा परम्परा द्वारा, समाज के निरन्तर बदलते हुए गठन, तथा मानव प्रकृति में सतत परिवर्तन के कारण मानवीय आचरण पर पड़ने वाले प्रभावों की ओर लोगों का ध्यान आकर्षित करना चाहा। कामटे की भाँति उनका भी यह मत था कि पुराने अर्थशास्त्रियों ने मानवीय प्रकृति की लोचकता का अल्पानुमान लगाया। उनके जीवन के उत्तरार्द्ध में उक्त अभिलाषा से ही उन्हें अपनी आर्थिक कृति की रचना के लिए विशेष प्रेरणा मिली जो कि उनकी *Essayson Unsettled Questions* नामक पुस्तक लिखने के लिए मिली प्रेरणा से भिन्न थी। इसके कारण उन्हें वितरण को विनिमय से पृथक् करने तथा यह तर्क करने के लिए प्रेरणा मिली कि वितरण के नियम 'विशेष मानवीय परम्पराओं' पर आधारित है तथा मनुष्य की भावनाओं, उसके विचारों तथा उसकी कार्यप्रणाली में परिवर्तन होने के साथ साथ इनमें भी निरन्तर संशोधन होते रहेंगे। इस प्रकार उन्होंने वितरण के नियमों का उत्पादन के उन नियमों से विपर्यय दिखाया जिन्हें भौतिक प्रकृति की अपरिवर्तनीयता पर आधारित मानते थे। उन्होंने वितरण के नियमों का विनिमय के उन नियमों के साथ भी विपर्यय दिखाया जिन्हें वे गणित-शास्त्र की भाँति बहुत कुछ सार्वभौमिक मानते थे। यह सत्य है कि उन्होंने कभी कभी यह भी कहा कि अर्थशास्त्र में मुख्यरूप से उत्पादन तथा वितरण पर विचार किया जाता है। इससे ऐसा भान हुआ कि वह विनिमय के सिद्धान्त को वितरण के सिद्धान्त का ही अंग समझते थे, किन्तु इस पर भी उन्होंने इन दोनों को एक दूसरे से पृथक् रखा। उन्होंने वितरण पर अपनी पुस्तक के दूसरे तथा चौथे भाग में तथा 'विनिमय की पद्धति' पर इसके तीसरे भाग में विवेचन किया (उनकी *Principles of Political Economy*, भाग II, अध्याय 1, अनुभाग 1 तथा अध्याय 16 अनुभाग 6 से तुलना कीजिए।)

इन कारणों
के फलस्वरूप
वह
अपूर्ण कथन
देने के लिए
ही प्रलोभित
हुए।
उन्होंने
अपनी
पुस्तक के
भाग IV में
इस कथन

अर्थशास्त्र को अधिक मानवीय रूप प्रदान करने की उत्सुकता के कारण वह अपनी निर्णयशक्ति का समुचित उपयोग न कर सके और बिना पूर्ण विश्लेषण किये अपने विचारों को शीघ्रता से स्पष्ट करने लगे क्योंकि भाग तथा सम्भरण के विवेचन के पूर्व मजदूरी के सिद्धान्त पर विचार करने से ही उन्होंने उस सिद्धान्त पर संतोषजनक ढंग से विचार करने की संभावना ही नहीं रखी। सच तो यह है कि वह (*Principles*, भाग II, अध्याय XI, अनुभाग 1 में) यहाँ तक कहने लगे कि मजदूरी मुख्यतया जनसंख्या तथा पूँजी के अनुपात पर या जैसा कि उन्होंने बाद में स्पष्ट किया है, मजदूरी पर कार्य करने वाले श्रमिक वर्ग की संख्या तथा उन्हें मजदूरी देने के लिए बनायी गयी कुल मजदूरी-निधि (जो कि चल पूँजी का एक अंश है) के अनुपात पर निर्भर है।

तथ्य यह है कि वितरण तथा विनिमय के सिद्धान्त इतने धनिष्ठ रूप से सम्बन्धित हैं कि उन्हें एक ही समस्या के दो पहलू समझा जा सकता है। इनमें से प्रत्येक में 'यांत्रिक' सुनिश्चितता तथा सार्वभौमिकता का अंश पाया जाता है, इनमें से प्रत्येक

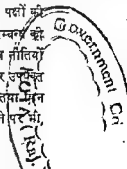
पर विशेष मानवीय परम्पराओं का जो प्रभाव पड़ा है वह विभिन्न स्थानों तथा युगों में बदलता रहा है तथा बदलता रहेगा। यदि मिल ने इस महान सत्य को समझ लिया होता तो वह मजदूरी की समस्या के समाधान करने के लिए दिये गये कथन को प्रति-स्थापित करने के लिए अग्रसर न होते जैसा कि वह अपनी पुस्तक के दूसरे भाग में हुए थे: किन्तु वह अपनी पुस्तक के दूसरे भाग में दिये गये वर्णन तथा विश्लेषण का राष्ट्रीय साम्राज्य के वितरण को नियंत्रित करने वाले कारणों के संक्षिप्त किन्तु महान अध्ययन के साथ साथ (जो कि चौथे भाग में दिया गया है) संयोजन कर सकते थे। इससे अर्थ-शास्त्र के सिद्धान्तों के सही प्रतिपादन की दिशा में तीव्र प्रगति हो सकती थी।

जब लॉरे, स्मिथ, बैस्ली, जेबन्स तथा अन्य अर्थशास्त्रियों की भाँति उनके मित्र बोर्स्टेन ने तर्क द्वारा उन्हें यह विश्वास दिलाया कि उनकी पुस्तक के दूसरे भाग के कुछ तर्क अमान्य हैं तो उन्होंने इस पर आवश्यकता से कहीं अधिक विश्वास कर लिया। उन्होंने अपनी पुरानी त्रुटि को बढ़ा चढ़ाकर व्यक्त किया तथा अपने आलोचकों की अधिकांश आलोचना मान ली। उन्होंने *Dissertation*, खण्ड IV, पृष्ठ 46) में कहा: 'प्रकृति का कोई भी ऐसा नियम नहीं है जिसके कारण मजदूरी स्वाभाविक रूप से उस स्तर तक बढ़ ही न सके जिस पर न केवल व्यवसाय चलाने के लिए मासिक द्वार नियत की गयी निधि, अपितु जीवन की आवश्यक आवश्यकताओं की पूर्ति के अतिरिक्त वैयक्तिक खर्चों के लिए रखी गयी सम्पूर्ण धनराशि इसके भुगतान करने में समाप्त हो जाय। वृद्धि मजदूरी-निधि की अपरिवर्तनीय सीमा पर निर्भर न होकर वास्तव में मजदूरी में होने वाली इस व्यावहारिक विचार पर निर्भर है कि कितनी मजदूरी दी जाने से मासिक का विनाश हो सकता है या उसे अपना व्यवसाय छोड़ना पड़ता है।' उन्होंने यह स्पष्ट यह स्पष्ट नहीं किया कि यह कथन तुरत या अन्तिम प्रभावों से, अथवा अल्प दीर्घकाल से सम्बन्धित है: किन्तु प्रत्येक दशा में यह कथन अमान्य प्रतीत होता है।

दीर्घकाल में मजदूरी निधि की सीमा बहुत बड़ी होती है: क्योंकि मजदूरी में स्थायी रूप से इतनी वृद्धि नहीं हो सकती कि श्रमिकों को राष्ट्रीय आय का वह सम्पूर्ण भाग मिल सके जिसका संकेत यहाँ दिया गया है। अल्पकाल में भी यह निधि बहुत बड़ी नहीं होती: क्योंकि यह सम्भव है कि किसी संकटकाळीन स्थिति में सुसंगठित हड़ताल के फलस्वरूप मासिक मजदूरों को अल्पकाल में उनके उत्पादन के मूल्य से भी अधिक भुगतान करने के लिए बाध्य हो सकते हैं, (चाहे कच्चे माल के लिए भुगतान करने के बाद) ऐसा करने में होने वाले लाभ कृष्णरामक ही वर्षों न हों। वास्तव में भूतकाल में अथवा हाल में ही प्रतिपादित मजदूरी के सिद्धान्त का थम बाजार के किसी विशेष संपर्क से कोई प्रत्यक्ष सम्बन्ध नहीं है: यह तो प्रतिस्पर्धा में भाग लेने वाले पक्षों की सापेक्षिक शक्ति पर निर्भर है। किन्तु इसका पूँजी तथा श्रम के पारस्परिक सम्बन्ध की सामान्य नीति से घनिष्ठ सम्बन्ध है क्योंकि इससे यह पता लगता है कि किन नीतियों का अनुकरण करने से अन्त में हानि होयी तथा किन से हानि न होयी और उपर्युक्त संगठनों की सहायता से किन नीतियों को कायम रखा जा सकता है तथा किन नीतियों का अनुकरण करने से अन्त में दोनों पक्ष, निश्चय ही सुसंगठित होने पर भी, दुर्बल पद सकते हैं।

का जो संशोधित रूप दिया है उस ओर साधारण-तया लोगों का ध्यान आकर्षित नहीं हुआ। इसका आंशिक कारण यह है कि बोर्स्टेन द्वारा की गयी आलोचना का उत्तर देने में उन्होंने कम वैज्ञानिक दृष्टिकोण अपनाया।

किसी विशेष व्यापार में होने वाले संघर्ष से मजदूरी के सिद्धान्त का अप्रत्यक्ष तथा दूरवर्ती सम्बन्ध है।



कैरनेस
मजदूरी-
निधि
सिद्धान्त
की अपमा-
जितता के
चरम रूपों
को समझाया
किन्तु उनके
विचार
स्पष्ट नहीं
हैं।

कुछ समय पश्चात् कैरनेस ने अपनी *Leading Principles* नामक कृति में मजदूरी-निधि सिद्धान्त को ऐसे रूप में प्रतिपादित कर पुनर्जीवित किया जिसे उनके विचार में इस सिद्धान्त की पहले की सभी आलोचनाओं को उपेक्षा की जा सके। यद्यपि अपनी प्रस्तावना के अधिकांश भाग में वह इस सिद्धान्त के पुराने दोषों को दूर करने में सफल हुए, तथापि उन्होंने इस सिद्धान्त में प्रतिपादित विशिष्टताओं को ही समझाने के अतिरिक्त प्रायः अन्य कोई नयी बात नहीं कही; अतः उनकी पुस्तक को *Leading Principles* कहना तर्कयुक्त प्रतीत नहीं होता। उन्होंने अपनी पुस्तक (पृष्ठ 203) में कहा है कि 'अन्य बातों के समान रहने पर मजदूरी की दर में श्रम की पूर्ति की विपरीत दिशा में कमी या वृद्धि होती है।' उनके तर्क श्रम की पूर्ति में एकाएक बड़ी वृद्धि होने के तुल्य परिणाम के प्रसंग में सही सिद्ध होंगे; किन्तु जनसंख्या में साधारण वृद्धि होने पर न केवल पूँजी में ही वृद्धि होगी अपितु श्रम का उपविभाजन भी अधिक होगा जिससे कुशलता में वृद्धि होगी। उनका यह कहना कि मजदूरी की दर में 'विपरीत दिशा में कमी या वृद्धि होती है,' भ्रमकारी है। उन्हें तो यह कहना चाहिए था कि इसमें 'कम से कम कुछ समय तक विपरीत दिशा में कमी या वृद्धि होती है।' वह यह 'अप्रत्याशित निष्कर्ष' निकालते हैं कि जब अचल पूँजी तथा कच्चा माल का उपयोग करने के लिए श्रम की पूर्ति में वृद्धि हो तो 'श्रमिकों की संख्या में वृद्धि होने के फलस्वरूप मजदूरी-निधि में कमी हो जायेगी।' किन्तु ऐसा तभी सम्भव है जब सम्पूर्ण उत्पादन से कुल मजदूरी प्रभावित नहीं होती। तथ्य यह है कि श्रमिकों को प्रभावित करने वाले कारणों में कुल उत्पादन सबसे बड़ा कारण है।

मजदूरी-
निधि
सिद्धान्त का
केवल इस
विषय के
साँग पक्ष
से ही
सम्बन्ध है।

§3. ऐसा प्रतीत होता है कि मजदूरी-निधि सिद्धान्त के चरम रूपों के अनुसार मजदूरी माँग से ही पूर्णतया निर्धारित होती है, यद्यपि मोटे तौर पर वह भी कहा जाता है कि माँग पूँजी के भण्डार पर निर्भर है। किन्तु अर्थशास्त्र के कुछ प्रसिद्ध विचारकों ने इस सिद्धान्त तथा मजदूरी के लौह सिद्धान्त को, जिसमें मजदूरी की मानवमान के पालन पोषण की लागत से नियंत्रित माना जाता है, सही ठहराया। कैरनेस को भाँति उन्होंने निश्चय ही उन दोनों सिद्धान्तों की उन्नति में कमी कर उनमें न्यूनाधिक रूप से सामंजस्य स्थापित किया होगा। किन्तु यह दृष्टिकोण नहीं होता कि उन्होंने ऐसा किया था।

इस सिद्धान्त
का कुछ
महत्वपूर्ण
तथ्यों के
समर्थन में
प्रयोग किया
गया, किन्तु
इन तथ्यों
को इसके

उद्योग को पूँजी पर निर्भर मानने की बहुधा इस प्रकार व्याख्या की गयी कि यह कथन व्यावहारिक रूप में मजदूरी-निधि सिद्धान्त के ही अवरूप हो गया। इसे इस प्रकार स्पष्ट किया जा सकता है जिससे यह सही प्रतीत हो: किन्तु इसी प्रकार के स्पष्टीकरण से यह कथन भी सही सिद्ध होगा कि विनियोजन की जाने वाली, पूँजी की मात्रा (विशेष) उद्योग पर निर्भर है। मिल् ने इस सिद्धान्त का मुख्यरूप से इस तर्क के लिए उपयोग किया कि साधारणतया संरक्षणात्मक करों अथवा अन्य उपायों से लोगों को अपनी इच्छानुसार अपनी आवश्यकताओं को पूरा करने से वंचित कर श्रम के कुल नियोजन को नहीं बढ़ाया जा सकता है। संरक्षणात्मक करों के प्रभाव बड़े जटिल हैं और उन पर यहाँ विचार करना सम्भव नहीं है किन्तु मिल् का यह विचार सही है कि सामान्यतया किसी ऐसे नये उद्योग में जो इन करों के कारण ही स्थापित हो सका, श्रम के पालन-पोषण तथा उसे सहायता देने के लिए केवल तभी पूँजी लगायी गयी होगी जब

किसी ऐसे अन्य उद्योग से इसे या तो हटाया गया होगा या उसमें समाया ही न गया होगा जिसमें सम्भवतया नये उद्योगों में जगे हुए श्रमिकों के बराबर संख्या में ही लोगों को रोजगार मिला हो अथवा अधिक आधुनिक रूप में इस तर्क को इस प्रकार व्यक्त किया जा सकता है कि इस प्रकार के कानून बनाने से प्रथम दृष्टि में न तो राष्ट्रीय लाभार्थ, और न इसमें से श्रमिकों को प्राप्त होने वाले अंश में ही वृद्धि होती है। इससे न तो पूंजी की पूर्ति में और न किसी भी प्रकार पूंजी की अपेक्षा अंश की धीमावृत्त कार्य-कुशलता में ही वृद्धि होती है। अतः पूंजी के लिए प्राप्त होने वाले मुग्तान की दर में कमी नहीं होती, और न राष्ट्रीय लाभार्थ में वृद्धि ही होती है (सच तो यह है कि इसमें कमी होनी अवश्यम्भावी है)। जब इस लाभार्थ के वितरण में अधिक अंश प्राप्त करने के लिए किये जाने वाले सौदों में न तो अंश के लिए और न पूंजी के लिए ही अपेक्षा-कृत अधिक मुग्तान किया जाय तो इस प्रकार के कानून बनाने से किसी को भी लाभ नहीं होगा।

इस सिद्धान्त में दिये गये क्रम को उलटा किया जा सकता है, जिससे संरक्षार्थक करों के कारण स्थापित उद्योगों में पूंजी के पण प्रभाव के लिए जितना अंश आवश्यक है उसे किसी ऐसे अन्य उद्योग से या तो हटाया गया होगा या इसमें समाया ही न गया होगा, जिसमें इसके फलस्वरूप नये पेशे के लगनग बराबर पूंजी का उपयोग करना लाभप्रद हुआ है, तथा होगा। किन्तु यह कथन समान रूप से सही होने पर भी साधारण समझ वाले लोगों को समान रूप से उचित प्रतीत नहीं होगा। क्योंकि जिस प्रकार यह माना जाता है कि वस्तुओं का खरीददार उनके विक्रेता को विशेष लाभ पहुँचाता है, यद्यपि सही बात तो यह है कि दीर्घकाल में विक्रेताओं तथा विक्रेताओं द्वारा एक दूसरे के लिए अर्पित की गयी सेवाएँ समकक्ष हैं उसी प्रकार आमतौर पर यह माना जाता है कि मालिक पारिश्रमिक के लिए कार्य करने वाले श्रमिकों को विशेष लाभ पहुँचाता है, यद्यपि दीर्घकाल में मालिक तथा श्रमिकों द्वारा एक दूसरे के लिए अर्पित की जाने वाली सेवाएँ समकक्ष हैं। इन दो प्रकार के तथ्यों के कारणों एव परिणामों पर हम बाद में चल कर विचार करेंगे।

जननी के कुछ अभिधास्त्रियों ने यह तर्क दिया है कि मालिक जिस पूंजी में से मजदूरी देते हैं वह उपभोक्ताओं से प्राप्त होती है। किन्तु इससे एक भ्रम उत्पन्न हो जाता है। किसी व्यक्तिगत मालिक की दृष्टि से यह बात उस समय सही हो सकती है जब उपभोक्ता उसके द्वारा उत्पाद को खाने वाली वस्तु के लिए अधिक भुगतान देता है; किन्तु वास्तविक स्थिति इसके ठीक विपरीत है। उपभोक्ता द्वारा बहुधा बाद में भुगतान किये जाते हैं, और ये तैयार वस्तुओं के बदले में तैयार वस्तुओं के लिए केवल अल्पमूल्य अधिकार प्रदान करते हैं, यह स्वीकार किया जा सकता है कि यदि उत्पादक अपनी वस्तुओं को न बेच सके तो हो सकता है कि वह कुछ समय तक श्रमिकों को मजदूरी पर न रख सके, किन्तु इसका केवल यह अभिप्राय होगा कि उत्पादन की व्यवस्था आर्थिक रूप से नियंत्रण से बाहर है: यदि किसी मशीन को कोई शलाका कार्य न करे तो मशीन कार्य करना बन्द कर देगी। किन्तु इसका यह अभिप्राय नहीं है कि मशीन को चालन शक्ति शलाका में पानी पानी है।

बिना भी सही ठहराया जा सकता है।

पूंजी एवं अंश के बीच स्थापित किये गये कुछ सम्बन्धों में पायी जाने वाली समरूपता।

निजी मालिक प्राहकों को खाने वाली वित्तीय से प्राप्त आम द्वारा अपनी पूंजी वसूल कर लेते हैं।

किन्तु एक व्यापक दृष्टिकोण के अनुसार सभी लोगों को उपभोक्ता माना जा सकता है और यह कहना कि उत्पादकों की पूंजी उपभोक्ताओं से प्राप्त होती है, यह कहने के अनुरूप है कि यह राष्ट्रीय लाभान्न से प्राप्त होती है।

पुनः मालिक किसी भी समय मजदूरी के रूप में जो धनराशि देता है उसे उस कीमत से निर्धारित मानना भी उचित नहीं है जो उसकी वस्तुओं के लिए उसे उपभोक्ता देते हैं, यद्यपि साधारणतया इस पर उनके द्वारा दी जाने वाली कीमत की प्रत्याशा का बहुत प्रभाव पड़ेगा। वास्तव में यह सत्य है कि दीर्घकाल में तथा सामान्य दशाओं में उसे उपभोक्ताओं द्वारा जो कीमती दी जाती है तथा जो कीमते दी जायेंगी वे लगभग बराबर होती हैं। किन्तु जब हम एक निजी मालिक को होने वाले भुगतानों पर विचार करने के पश्चात् सामान्य रूप से मालिकों को किये जाने वाले प्रसामान्य भुगतानों पर विचार करते हैं—और वास्तव में हमें अब इन्हीं पर विचार भी करना है—तो उपभोक्ताओं का एक पृथक् वर्ग नहीं रह जाता, क्योंकि प्रत्येक व्यक्ति उपभोक्ता होता है। राष्ट्रीय लाभान्न उस व्यापक अर्थ में पूर्णतया उपभोक्तियों को ही प्राप्त होगा जिसमें मालपोदाय या किसी अर्थशास्त्रिक निर्माणशास्त्र से ऊन या किसी मुद्रणालय को स्थानांतरित कर इन ऊनी वस्त्र निर्माताओं या मुद्रकों को दे देने से इनका उपभोग होता है। ये उपभोक्ता ही उत्पादक भी होते हैं, अर्थात् वे ही उत्पादन के उत्पादकों, श्रम, पूंजी तथा भूमि के मालिक भी होते हैं। बच्चे तथा अन्य लोग जिनका उनके द्वारा भरण-पोषण किया जाता है, तथा सरकार जो उन पर कर लगाती है, सभी अपनी आय का कुछ ही अंश इन लोगों पर खर्च करते हैं। अतः यह कहना कि मालिकों की पूंजी अन्ततोगत्वा साधारणतया उपभोक्तियों से ही प्राप्त की जाती है विलकुल सत्य है, किन्तु यह केवल कहने का दूसरा ढंग है कि आय के सम्पूर्ण साधन राष्ट्रीय लाभान्न के ही अंग हैं जिन्हें तुरन्त उपयोग करने की अपेक्षा भविष्य में उपयोग के लिए स्थगित किया जा सकता है। यदि इनमें से किसी भी भाग को तुरन्त उपभोग के अतिरिक्त किसी अन्य उद्देश्य के लिए खर्च किया जाय तो इसमें यही व्याख्या की जाती है कि राष्ट्रीय लाभान्न के उमड़ते हुए प्रवाह से उनके स्थान की पूर्ति हो जायेगी।¹

वस्तुओं के लिए की जाने वाली माँग साधारणतया श्रम के लिए की जाने वाली माँग है। यह सत्य है कि जो लोग कुछ विशेष वस्तुओं को खरीदते हैं वे साधारणतया उन वस्तुओं के उत्पादन करने वाले श्रम को सहायता देने के लिए आवश्यक पूंजी का

1 जब तक हम सरकार द्वारा श्यायोचित सुरक्षा तथा अन्य सुविधाओं को भी राष्ट्रीय आय के अंश न मान लें।

2 वाकर के लेखों तथा उनकी आलोचना द्वारा मजदूरी-निधि पर बहुत प्रकाश डाला गया है। उन्होंने उन कर्मचारियों के विषय में जो वेतन मिलने में पूर्व सेवाएँ अर्पित करते हैं, जिन दृष्टान्तों का संग्रह किया है उनका मजदूरी-निधि के विषय में उत्पन्न विवाद के कुछ पहलुओं से घनिष्ठ सम्बन्ध है, किन्तु इसके मुख्य विषय से कोई भी सम्बन्ध नहीं है। कैनन द्वारा लिखित *Production and Distribution*, 1770-1848, में मजदूरी के प्राचीन सिद्धान्तों की बड़ी कटु आलोचना की गयी है। टॉसिन की बृहत् पुस्तक *Capital and Wages* में अधिक रुढ़िवादी रङ अपनाया गया है। विशेषकर अंग्रेजी भाषा के पाठकों को जर्मनी में प्रतिपादित सिद्धान्तों के पूर्ण विवरण तथा उनकी आलोचना के ज्ञान के लिए इस पुस्तक को पढ़ना चाहिए।

सम्भरण नहीं करते : वे तो केवल अन्य व्यवसायों से उस व्यवसाय की ओर पूँजी एवं रोजगार को व्यपवर्तित करते हैं जिसके उत्पादों के लिए उनकी माँग बढ़ जाती है। किन्तु ऐसा प्रतीत होता है कि मिल इसे सिद्ध करने से ही संतुष्ट नहीं हुए, बल्कि उनका यह भी अभिप्राय रहा है कि द्रव्य को वस्तुओं को खरीदने में खर्च करने की अपेक्षा श्रमिकों की मजदूरी के रूप में ही खर्च करना श्रमिकों के लिए अधिक लाभकारी है, इसके पश्चात् हम उस अर्थ पर विचार करेंगे जिसमें इस धारणा में कुछ सन्वाई भी है। वस्तुओं की कीमत में विनिर्गता तथा मध्यस्थ को प्राप्त होने वाले लाभ भी शामिल है और यदि क्रेता मालिक के रूप में कार्य करता है तो वह रोजगार देने वाले वर्ग के लोगों की सेवाओं की माँग में कुछ कमी और श्रम की माँग में उसी प्रकार वृद्धि कर देता है जिस प्रकार वह, मान लीजिए, मशीन से बने हुए डोरे के स्थान पर हाथ से बने हुए डोरे को खरीद कर इसमें वृद्धि करता है। किन्तु इस तर्क में यह कल्पना की गयी है कि श्रम के लिए दी जाने वाली मजदूरी नित्य-प्रति की माँति कार्य के चालू रहते समय भी दी जायेगी, किन्तु वस्तुओं की कीमत, जैसा कि आमतौर पर किया जाता है उनके तैयार हो जाने के बाद ही की जायेगी : और यह देखा जायेगा कि मिल द्वारा अपने सिद्धान्त को स्पष्ट करने के लिए प्रत्येक दृष्टान्त में उनके तर्कों का यह अभिप्राय है कि उपभोक्ता वस्तुओं को खरीदने की अपेक्षा अधिक श्रमिक को मजदूरी पर नियुक्त करता है तो वह श्रम के बदले में मिलने वाले प्रतिफल के निजी उपयोग की अवधि को अज्ञात रूप से श्रमिक के लिए स्वगित कर देता है। यदि क्रेता अपने ध्यय करने के ढंग में कोई परिवर्तन न करे तो इसी स्वयं के फलस्वरूप श्रम को बराबर ही लाभ प्राप्त होगा।¹

§4. राष्ट्रीय लाभार्थ के सम्पूर्ण विवेचन में किसी होटल के रसोई में काम आने वाले उपकरणों तथा निजी गृह में उपयोग में लाये जाने वाले उपकरणों से प्राप्त होने वाले रोजगार को बिना स्पष्ट किसे समान आधार पर रखा गया है। कहते का अभिप्राय यह है कि पूँजी का व्यापक अर्थ में उपयोग किया गया है : इसे केवल 'व्यापारिक पूँजी' तक ही सीमित नहीं रखा गया है। किन्तु इस विषय पर कुछ और प्रकाश डाला जायेगा।

बहुधा यह सोचा जाता है कि जिन लोगों के पास अपना बोड़ा ही या कुछ भी धन नहीं होता उन्हें उस सकुचित अर्थ में पूँजी में होने वाली वृद्धि से लाभ होगा जिसमें इसे उनके कार्य में सहायता पहुँचाने वाली व्यापारिक पूँजी के रूप में परिवर्तित किया जा सकता है। इस पर भी उन्हें दूसरों की सम्पत्ति के अन्य रूपों में वृद्धि होने से थोड़ा ही लाभ हो सकता है। इसमें सन्देह नहीं कि कुछ प्रकार का धन ऐसा है जिसके अस्तित्व से श्रमिक वर्गों पर कदाचित् ही कुछ प्रभाव पड़ता है, जब कि 'व्यापारिक पूँजी' में होने वाली हर वृद्धि के फलस्वरूप इन वर्गों के लोगों पर प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है। क्योंकि इसका अधिकतर भाग उनके बीजार या अन्य सामग्री के रूप में उनके हाथों

मिल के प्रथम आधारभूत कथन उसके इस चीथे कथन से धनिष्ठ रूप से सम्बन्धित है कि वस्तुओं के लिए की गयी माँग श्रम के लिए की गयी माँग के अनुरूप नहीं है : और पुनः इस कथन से भी उनका अभिप्राय उचित रूप में व्यक्त नहीं होता। श्रमजीवियों की दूसरों की सम्पत्ति में तथा ऐसी सम्पत्ति में जो कि व्यापारिक पूँजी के रूप में न हो, वृद्धि से होने वाले लाभ।

1 न्यूकोम्ब द्वारा लिखित Political Economy के भाग IV से सम्बन्धित परिशिष्ट को देखिए।

से होकर गुजरता है, जब कि इसका उल्लेखनीय भाग उनके द्वारा प्रत्यक्ष रूप से उपयोग में लाया जाता है या यहाँ तक कि इसका उपयोग कर लिया जाता है।¹

अतः जब सम्पत्ति के अन्य रूप 'व्यापारिक पूँजी' में परिवर्तित हो जाये या इसके विपरीत स्थिति हो, तो श्रमिक वर्गों के लोगों को निश्चय ही लाभ होगा। किन्तु वास्तव में ऐसा नहीं होता। यदि लोग सामान्यतया निजी रूप में बम्बी या पालदार नावों का रखना छोड़ दे, और उन्हें पूँजीपति उद्योगियों से किराये पर ले तो परिश्रमिकों के लिए कार्य करने वाले मजदूरों के लिए माँग कम हो जायेगी क्योंकि अन्यथा मजदूरों में दी जाने वाली घनराशि का कुछ भाग मध्यम वर्गियों को लाभ के रूप में प्राप्त होगा।²

यह आपत्ति की जा सकती है कि यदि सम्पत्ति के अन्य रूप बड़े पैमाने पर व्यापारिक पूँजी का स्थान ले लें तो श्रम को अपने कार्य में सहायता पहुँचाने वाली चीजों तथा यहाँ तक कि उसकी आबिजिका पालन के लिए आवश्यक चीजों में भी कमी हो जायेगी। कुछ पूर्वीय देशों में यह वास्तविक संकट का कारण बन सकता है। किन्तु पश्चात् अन्त में तथा विशेषकर इंग्लैंड में, पूँजी के कुल मन्डार का मूल्य अनेक वर्षों तक श्रमिक वर्गों द्वारा उपभोग की जाने वाली वस्तुओं के योग के बराबर होगा। अन्य प्रकार की पूँजी की अपेक्षा उस प्रकार की पूँजी की किंचित भी माँग बढ़ जाने पर जिससे श्रमिकों की प्रत्यक्ष रूप से सहायता हो सके सम्मरण में वृद्धि हो जायेगी, चाहे इस सत्कार के अन्य भागों से मँगाया जाय अथवा नयी माँग की पूर्ति के लिए विशेषरूप से देश में ही उत्पादित किया जाय। अतः इस विषय पर अधिक विचार करने की आवश्यकता नहीं है। यदि श्रमिकों की कार्य-कृषालता ऊँची हो तो उसका निवल उत्पाद भी अधिक होगा, और इस प्रकार इसका उपार्जन भी अधिक होगा। और राष्ट्रीय साम्राज्य की निरन्तर प्रवाहित होने वाली धारा तदनु रूप अनुपाती

2 अधिकांश परिभाषाओं के अनुसार सभी परिस्थितियों में ऐसा होता है। वास्तव में कुछ ऐसे विचारक हैं जो पूँजी को मध्यवर्ती पदार्थ तक ही सीमित रखते हैं, और इन वस्तुओं का होटलो, निवासस्थानों तथा श्रमिकों के घरों के रूप में उपयोग होते ही इन्हें पूँजी की श्रेणी में नहीं रखते। किन्तु परिशिष्ट (क), अनुभाग 4 में इस प्रकार की परिभाषा को अपनाते के विषय में उठायी गम्भीर आपत्तियों की ओर संकेत किया गया है।

2 ऊपर पृष्ठ 766 देखिए। पुनः पीतल के ऐसे फर्नीचर के उपयोग का जितने निरन्तर साफ करना पड़े तथा साधारणतया ऐसे रहन-सहन के ढाँचों का जिसमें घर के अन्दर तथा बाहर अनैक नौकरों की आवश्यकता हो, श्रम की माँग पर उसी प्रकार प्रभाव पड़ता है जिस प्रकार कीमती मशीनों तथा अन्य अचल पूँजी द्वारा बनायी गयी वस्तुओं के प्रयोग का इस पर प्रभाव पड़ता है। यह सत्य है कि बहुत बड़ी संख्या में घरेलू नौकरों को रखने से बहुत बड़ी आय का दुर्भ्रमण होता है; किन्तु आय खर्च करने का इसके अतिरिक्त ऐसा स्वार्थपूर्ण दंग नहीं है जिससे राष्ट्रीय लाभार्थ से श्रमिकों को प्रत्यक्ष रूप में अधिक लाभ मिल सके।

में विभाजित हो जायेंगे जिसके सदैव श्रमिकों के तुरन्त उपभोग के लिए पर्याप्त सम्भरण उपलब्ध होगा, और उन वस्तुओं के उत्पादन के लिए समुचित मात्रा में औजार मुलम होंगे। जब माँग एवं सम्भरण की सामान्य दशाओं से यह निश्चित हो जाय कि समाज के अन्य वर्गों के लोग अपनी इच्छानुसार राष्ट्रीय लामांश के कितने भाग को स्वतन्त्ररूप से खर्च कर सकते हैं, तथा उन वर्गों की अनुरक्ति से वर्तमान तथा भास्यगित परितुष्टियों आदि में उनके व्यय के वितरण का ढग निश्चित हो जाय तो श्रमिक वर्गों के लिए इस बात का कोई महत्व नहीं है कि आर्किड (Orchid) निजी रक्षण स्थान (conservatories) से या पेशेवर पुष्प विक्रेता के शीश-गृहों से लाये गये हैं और इसलिए जो व्यापारिक पूंजी कहलाते हैं।

परिशिष्ट (८)

कुछ प्रकार के अधिशेष

राष्ट्र की आय पूर्णरूप में विभाजित होती है, किन्तु इस पर भी प्रत्येक व्यक्ति को उपभोगता के रूप में जो सन्तोष मिलता है वह उसके द्वारा इसे प्राप्त करने के लिए किये जाने वाले भुगतानों से अधिक होता है, और साधारणतया श्रमिकों एवं बचत करने वालों को अन्य प्रकार के अधिवेश प्राप्त होते हैं।

§1. इसके पश्चात् हमें विभिन्न प्रकार के अधिशेषों के पारस्परिक सम्बन्धों पर तथा उनके राष्ट्रीय आय से सम्बन्ध पर विचार करना है। यह एक कठिन विषय है और इसका व्यावहारिक महत्व भी कम है, किन्तु शैक्षणिक महत्व की दृष्टि से इसका अध्ययन करना कुछ रोचक प्रतीत होता है।

यद्यपि राष्ट्रीय आय या सामांश उत्पादन के प्रत्येक उत्पादन को उसकी सीमान्त दर पर पुरस्कृत करने में पूर्णरूप से विभाजित हो जाता है, तथापि इससे उन्हें साधारणतया एक ऐसा अधिशेष प्राप्त होता है जिसके दो भिन्न पहलू हैं, यद्यपि उन्हें एक दूसरे से बिलकुल पृथक् नहीं समझा जा सकता। उन्हें उपभोक्ताओं के रूप में एक अधिशेष प्राप्त होता है जो उनको उस वस्तु से मिलने वाला कुल तुष्टिगुण उनके लिए तथा उस वस्तु को प्राप्त करने के लिए किये गये भुगतानों के वास्तविक मूल्य के अन्तर में बराबर होगा। उसके सीमान्त क्रय में, अर्थात् उन वस्तुओं के क्रय में ये दोनों पक्ष बराबर हैं जिन्हें वह केवल लागत के ही बराबर लाभ होने पर भी खरीद ही लेता है: किन्तु उसके क्रय के जिस भाग के लिए वह कुछ भी न खरीदने की अपेक्षा स्वच्छा से ऊँची कीमत देने को तैयार रहता है उससे उसे संतोष के रूप में अधिशेष प्राप्त होता है: यही वह वास्तविक निवल लाभ है जो कि उसे उपभोक्ता के रूप में अपने वातावरण से या संगोचन प्राप्त होने वाली सुविधाओं से मिलता है। यदि उसके वातावरण में इस प्रकार परिवर्तन किये जा सकें कि वह उस वस्तु का सम्भरण प्राप्त न कर सके, और वह उस वस्तु पर खर्च की जाने वाली धनराशि को उन अन्य वस्तुओं पर (जिनसे पहले से अधिक मात्रा में अवकाश प्राप्त करना भी सम्भवित है) खर्च करने के लिए बाध्य हो जाय जिनकी वह वर्तमान कीमतों पर और अधिक मात्रा खरीदने का इच्छुक नहीं है तो वह इस अधिशेष को खो बैठेगा।

किसी व्यक्ति को अपने वातावरण से जो अधिशेष प्राप्त होता है उसके दूसरे पक्ष का उस समय अधिक बच्चा लाभ होता है जब उसे प्रत्यक्ष श्रम करने के कारण या उसे संघर्ष के कारण, अर्थात् उसके आधार में रहने वाले अजित तथा बचाये हुए भौतिक साधनों के कारण उत्पादन माना जाता है। एक श्रमिक के रूप में उसे अपने सम्पूर्ण कार्य के लिए उस अन्तिम कार्य के लिए किये जाने वाले भुगतान की दर पर पारिश्रमिक मिलने पर भी श्रमिक अधिशेष मिलेगा जिसमें डोक/लागत के बराबर ही आय प्राप्त होती है। यद्यपि इसमें अधिकांश कार्य से उसे निस्तन्देह आनन्द मिलता होगा। एक पूर्णोपार्जित के रूप में (या साधारणतया किसी भी रूप में संवित सम्पत्ति के मालिक की भाँति) उसे अपनी सम्पूर्ण बचत या प्रतीक्षा के लिए उस दर पर

श्रमिक मिलने पर भी बचत करने वाले का अधिशेष प्राप्त होगा जिससे कम पर वह इसका विनियोजन नहीं करेगा। उसे सीधारणतया उसी दर पर भुगतान किया जायेगा चाहे उसको कुछ बचत सम्पत्ति को सुरक्षित रखने के लिए कुछ भुगतान देकर तथा इस प्रकार श्रृणात्मक ब्याज पर भी क्यों न की गयी हो।¹

ये दो प्रकार के अधिशेष एक दूसरे से बिलकुल भिन्न नहीं है : और यदि इस बात पर ध्यान दें कि एक ही चीज की दो बार गणना हो रही है तो इन अधिशेषों को अंकित सरल होगा। क्योंकि हम जब उत्पादक अधिशेष का उस सामान्य क्रयशक्ति के अनुसार मूल्यांकन करते हैं जो कि वह अपने श्रम या अपनी बचत से प्राप्त करता है तो उसके आचरण एवं वातावरण के निश्चित होने पर इसमें उपलक्षित रूप में उसके उपभोक्ता अधिशेष की भी गणना हो जाती है। इस कठिनाई को विश्लेषणात्मक रूप में दूर किया जा सकता है, किन्तु किसी भी दशा में यह व्यावहारिक रूप में सम्भव नहीं हो सकता कि इन दोनों शरणियों का अनुमान लगाया जा सके तथा इन्हें जोड़ा जा सके। किसी व्यक्ति के वातावरण से जो उपभोक्ता अधिशेष, श्रमिक अधिशेष तथा बचत करने वाले का अधिशेष प्राप्त होता है वह उसके व्यक्तिगत आचरण पर निर्भर रहता है। ये कुछ अंशों में उपभोग, श्रम तथा प्रतीक्षा में निहित संतोष एवं असंतोष के प्रति उसकी सामान्य चेतना पर निर्भर रहते हैं, और कुछ अंशों में उसकी चेतनाओं की लोचकता पर अर्थात् क्रमशः उपभोग कार्य या प्रतीक्षा की मात्रा में वृद्धि के फलस्वरूप होने वाले परिवर्तन की दर पर भी निर्भर रहते हैं। उपभोक्ता अधिशेष का सर्वप्रथम व्यक्तिगत वस्तुओं से सम्बन्ध है, और इसके प्रत्येक भाग पर उस वस्तु को प्राप्त करने की शर्तों को प्रभावित करने के संयोग में होने वाले परिवर्तनों का प्रत्यक्ष प्रभाव पड़ता है : जब कि दोनों प्रकार के उत्पादक अधिशेष सदैव उस सामान्य प्रतिफल के रूप में दिखायी देते हैं जो कि संयोगवश किसी क्रयशक्ति से प्राप्त होते हैं। ये दोनों प्रकार के उत्पादक अधिशेष एक दूसरे से भिन्न हैं और संचयी हैं। वे किसी ऐसे व्यक्ति के सम्बन्ध में जो कि अपने उपयोग के लिए ही कार्य तथा बचत करता है एक दूसरे से बिलकुल भिन्न हैं। उन दोनों के बीच तथा उपभोक्ता अधिशेष के बीच पाये जाने वाला घनिष्ठ सम्बन्ध इस बात से प्रदर्शित होता है कि रौविन्सन क्रूसो के जीवन में सुख एवं संतोष का अनुमान लगाते समय उसके उत्पादक अधिशेषों को ऐसी योजना के अनुसार सबसे पहले सरल ढंग से अंकित जा सकता है जिसमें उसका सम्पूर्ण उपभोक्ता अधिशेष शामिल हो।

किसी भी श्रमिक के उपार्जनों का अधिकांश भाग उसे कार्य करने के योग्य बनाने में होने वाले ऋण तथा व्यय के लिए मिलने वाला एक प्रकार का आस्थगित भुगतान है, और इस कारण इसके अधिशेष का अनुमान लगाने में बड़ी कठिनाई होती है। उसका लगभग सम्पूर्ण कार्य आनन्ददायक हो सक्ता है, और उसे उस सम्पूर्ण कार्य के लिए अच्छी भ्रजदूरी मिल सकती है : किन्तु मानव सुख एवं सहिष्णुता के शेष भाग

इन अधिशेषों का मूल लागत की अपेक्षा

¹ गोसे (Gosset) तथा जेवन्स ने इस बात पर जोर दिया था। ब्रह्मक लिखित *Surplus Gains of Labour* नामक पुस्तक को भी देखिए।

उत्पादन के किसी उपकरण से प्राप्त उपार्जनो के अधिक्य से अवश्य ही भिन्न समझना चाहिए।

की गणना करते समय हमें इसमें से उन व्यक्तियों के माता-पिताओं द्वारा तथा स्वयं उनके द्वारा विगत काल में किये गये श्रम एवं त्याग को घटा देना चाहिए : किन्तु हम यह स्पष्ट रूप से नहीं कह सकते कि इसमें से कितनी मात्रा घटानी चाहिए। कुछ व्यक्तियों के सम्बन्ध में हो सकता है कि सन्तान शेष ही रहे। किन्तु यह विचार करना उचित है कि अधिकांश व्यक्तियों के सम्बन्ध में सुख ही शेष रहता है और कभी कभी तो पर्याप्त सुख शेष रहता है। यह समस्या जितनी आर्थिक है उतनी ही दार्शनिक भी है। यह समस्या इस तथ्य से जटिल हो जाती है कि मनुष्य का कार्य उत्पादन का साधन ही नहीं सध्य, भी है। इसके जटिल होने का एक कारण यह भी है कि मनुष्य के प्रयत्नों को तुरत एवं प्रत्यक्ष (अर्थात् मूल) लागत को कुल लागत से विभाजित करना भी कठिन है। इस कारण इसका पूर्ण हल नहीं निकाला जा सकता ।¹

जहाँ तक भौतिक उपादानों का प्रश्न है यह अतिरिक्त अधिशेष उस समय समान्त हो जाता है जब सभी परिव्ययों की गणना की जाती है, किन्तु आंशिक रूप में भूमि के सम्बन्ध में बात भिन्न है।

§2. उत्पादन के भौतिक उपादानों से अर्जित आय पर विचार करते समय यह समस्या कुछ दृष्टियों में सरल हो जाती है। जिस श्रम एवं प्रतीक्षा के फलस्वरूप ये उपादान प्राप्त किये जाते हैं उनसे श्रमिक तथा प्रतीक्षक का अधिशेष प्राप्त होता है जिनका अभी अभी जिक्र किया गया था, इनके अतिरिक्त कुल द्रव्यिक आय की कुल परिव्यय से अधिकता के रूप में कुछ अधिशेष (या आभास-संपान) प्राप्त होता है। किन्तु ये बातें तभी सत्य निकलेगी जब हम अपने को केवल अल्पकाल तक ही सीमित रखें। किन्तु दीर्घकालों के लिए अर्थात् विज्ञान की अधिक महत्वपूर्ण समस्याओं में, और विशेषकर इस अध्याय में विवेचन की गयी समस्याओं में तुरत परिव्यय तथा कुल परिव्यय के बीच कोई विभेद नहीं है। दीर्घकाल में प्रत्येक उपादान के उपार्जन से उनके उत्पादन में लगने वाले कुल श्रम एवं त्याग का उनकी सीमान्त दरों पर ही अतिपूर्ति हो सकती है। यदि आय इन सीमान्त दरों से भी कम हो तो इनके सम्मरण में कमी हो गयी होती, और इसलिए कुल मिलाकर इस दिशा में सामान्य रूप में कोई अतिरिक्त अधिशेष नहीं है।

यह अन्तिम कथन एक अर्थ में उस भूमि पर लागू होता है जिस पर कुछ ही समय पूर्व से खेतों की जाने लगी है और यदि इसके प्राचीनतम अभिलेखों का पता लगाया जाय तो सम्भवतः यह कथन पुराने देशों की बहुत अधिक भूमि पर लागू हो सकता है। किन्तु इस प्रयास के फलस्वरूप इतिहास तथा नीतिशास्त्र में व अर्थशास्त्र में भी विवादजनक प्रश्न उठ जायेंगे। वर्तमान अध्ययन के उद्देश्य तो विगत काल से सम्बन्धित न होकर भविष्य से सम्बन्धित है। भविष्य की ओर, न कि विगत की ओर देखते हुए तथा भूमि पर वर्तमान निजी सम्पत्ति के अधिकारों के औचित्य एवं उनकी उचित सीमाओं से कुछ भी सम्बन्ध न रखते हुए हम यह देखते हैं कि राष्ट्रीय लाभार्थ का वह भाग जिसे भूमि का उपार्जन कहा जाता है उस वर्ष में अधिशेष है जिसमें अन्य उपादानों के उपार्जन अधिशेष नहीं हैं।

अब हम इस अध्याय के दृष्टिकोण से एक ऐसे सिद्धान्त की व्यक्त करेंगे जिस पर भाग 5, अध्याय 8 से लेकर 11 में विवेचन किया गया है : उत्पादन के सभी

उपकरणों से, चाहे वे मशीनें हों, या फॅक्टरियां हो (इनमें फॅक्टरियों द्वारा घिरी हुई भूमि भी शामिल है) या फार्म हों, मालिक तथा इन्हें चलाने वाले व्यक्ति को उत्पादन की किसी क्रिया के लिए मूल लागत के अतिरिक्त बहुत बड़ी मात्रा में समान रूप से अधिशेष प्राप्त होता है : ये दीर्घकाल में उसे इन्हें खरीदने तथा चलाने में होने वाले कष्ट एवं त्याग तथा उनके द्वारा इनमें किये जाने वाले परिश्रम के लिए आवश्यक अधिशेष के अतिरिक्त सामान्यतया कोई विशेष अधिशेष (सामान्य श्रमिक अधिशेष तथा प्रतीभक्त अधिशेष की तुलना में कोई विशेष अधिशेष) प्रदान नहीं करते। किन्तु भूमि तथा उत्पादन के अन्य उपादानों के बीच यह अन्तर है कि सामाजिक दृष्टिकोण से भूमि से स्थायी अधिशेष निकलता है जो कि मनुष्य द्वारा बनायी जाने वाली नाशवान चीजों से नहीं मिलता। यह बात जितनी ही अधिक सत्य होगी कि उत्पादन के किस उपादान का उपार्जन उसकी पूर्ति को बनाये रखने के लिए आवश्यक है, इसके सम्मरण में भी और अधिक निकटता से इस प्रकार के परिवर्तन होने जिनसे राष्ट्रीय लभारा से मिलने वाला भाग इसके सम्मरण को बनाये रखने की लागत के बराबर होगा : और किसी प्राचीन देश में भूमि की स्थिति इसलिए असाधारण होती है कि इसके उपार्जनो पर इस कारण का प्रभाव नहीं पड़ता। भूमि तथा अन्य स्थायी उपादानों के बीच पाये जाने वाला अन्तर मुख्यतया मात्रा का ही अन्तर है : और भूमि के सगान के अध्ययन के लिए इसलिए भी बहुत रुचि हो जाती है कि इसमें अर्थशास्त्र के प्रत्येक भाग में व्याप्त एक बड़े सिद्धान्त से सम्बन्धित अनेक दृष्टान्त मिलते हैं।

परिशिष्ट (ठ)¹

कृषि पर लगाये गये करों तथा इसमें होने वाले सुधारों के विषय में रिकार्डों का सिद्धान्त

लगान तथा कृषि में होने वाले सुधारों के सम्बन्ध में अंतिम परिणामों की अपेक्षा तात्कालिक परिणाम पर रिकार्डों द्वारा अधिक ध्यान देने के कारण की गयी अक्षमता के विषय में माल्यस की भावना उचित है।

रिकार्डों के विचार की उत्कृष्टता तथा उनकी व्यंजन शैली की अपूर्णताओं के विषय में बहुत कुछ पहले ही कहा जा चुका है, और विशेषकर उन कारणों पर प्रकाश डाला जा चुका है जिनके कारण उन्होंने बिना उचित विरोधताओं को व्यक्त किये क्रमागत उत्पत्ति ह्रास के नियम को प्रतिपादित किया। कृषि में किये जाने वाले सुधारों तथा इस पर लगाये जाने वाले करों के आपात के विषय में भी ऐसा ही कहा जा सकता है। उन्होंने एडम स्मिथ की बालोचना करने में विशेष रूप से असावधानी व्यक्त की थी, और माल्यस ने अपनी (Political Economy के अनुभाग 10 के सारांश में) उचित ही कहा था, 'मिस्टर रिकार्डों ने, जो कि साधारण-तया स्थायी तथा अन्तिम परिणामों को दृष्टि में रखते हैं, भूमि के लगान के प्रसंग में सदैव विपरीत नीति अपनायीं। केवल अस्थायी परिणामों को दृष्टि में रखकर ही उन्होंने एडम स्मिथ के इस कथन का विरोध किया था कि चावल या आलू की कृषि में अन्य प्रकार के अन्न की अपेक्षा अधिक लगान प्राप्त होगा।' माल्यस का यह कहना भी बहुत गलत न था कि :—'व्यावहारिक रूप में यह विश्वास किया जा सकता है कि चावल से अन्न उगाने के लिए धीरे धीरे परिवर्तन होने के कारण लगान में अस्थायी रूप में भी कमी नहीं होगी।

इस पर भी रिकार्डों के समय में इस बात पर जोर देने का दृढ़ व्यावहारिक महत्व था, और आजकल भी वैज्ञानिक महत्व की दृष्टि से यह जानना बहुत आवश्यक है कि जो देश अधिक अन्न का आयात नहीं कर सकता वहाँ कृषि पर करों को समायोजित करना तथा इसमें होने वाले सुधारों में ऐसे प्रतिबन्ध लगाना बहुत सरल है। जिससे भूस्वामी तो कुछ समय के लिए अमीर बन जायें और अन्य लोग निर्धन बन जायें। इसमें सन्देह नहीं कि जब अन्न के अभाव के कारण लोगों की संख्या कम हो जायेगी तो इससे भूस्वामियों की आय भी कम हो जायेगी; किन्तु इस तथ्य से रिकार्डों की यह धारणा बहुत कम प्रभावित हुई कि उनके जीवन काल में कृषि उपज की कीमती तथा भूमि के लगान में प्रचुर मात्रा में वृद्धि होने से भूस्वामियों को जो लाभ होंगे उनकी अपेक्षा राष्ट्र को वही अधिक हानि उठानी पड़ेगी। किन्तु अब हमें समालोचना करते हुए उन तर्कों में से कुछ ऐसे तर्कों पर विचार करना चाहिए जो स्पष्ट रूप में परिभाषित मान्यताओं पर आधारित थे तथा जिनका उद्देश्य ऐसे वास्तविक निबन्ध

परिणायों को प्राप्त करता था जिसकी ओर ध्यान आकर्षित हो सके, तथा जिन्हें पाठक स्वयं अपने लिए इस प्रकार से सयोजित कर सके कि ये उसके जीवन की वास्तविक दशाओं पर लागू हो सके।

सर्वप्रथम हमें यह कल्पना करनी चाहिए कि किसी देश में उगाया जाने वाला 'अन्न' नितान्त आवश्यक है, अर्थात् इसके लिए माँग बेलाँच है, और इसके उत्पादन की सीमान्त लागत का लोचो द्वारा दी गयी कीमत पर, न इसके उपयोग की मात्रा पर, प्रभाव पड़ता है। इसके पश्चात् हमें यह कल्पना करनी चाहिए कि अन्न का बिलकुल हा आयात नहीं किया जाता।

ऐसा दशा में अन्न के एक दसवें भाग के बराबर कर लग जाने से इसके वास्तविक मूल्य में तब तक वृद्धि होती रहेगा जब तक पहले के $\frac{9}{10}$ के बराबर भाग से सीमान्त मात्रा के लिए और इसलिए प्रत्येक मात्रा के लिए, उचित पारितोषिक न मिले। अतः भूमि के प्रत्येक एकड़ का सकल अन्न अधिशेष पृथक् रहेगा, किन्तु $\frac{1}{10}$ भाग कर के रूप में ले लिये जाने के कारण शेष भाग पहले के अन्न अधिशेष का $\frac{9}{10}$ होगा। चूँकि इसके प्रत्येक भाग का वास्तविक मूल्य $\frac{10}{9}$ के अनुपात में बढ़ चुका होगा, अतः वास्तविक अधिशेष में कोई परिवर्तन नहीं होगा।

किन्तु उपज के लिए माँग को नितान्त बेलाँच मानना एक उग्र कल्पना होगी। वास्तव में कामत बढ़ने से चाहे मुख्य खाद्य पदार्थों का माँग न बढ़े, किन्तु कुछ प्रकार का उपज का माँग घुस्रत हो घट जायेगा। अतः अन्न अर्थात् खाद्यान्न रूप में उपज का मूल्य कर्मा भा पूर्णरूप से कर के बराबर नहीं बढ़ेगा, और सभी प्रकार की भूमि में पूर्जा एवं श्रम का कम मात्रा में उपयोग किया जायेगा। इस प्रकार सम्पूर्ण भूमि में प्राप्त होने वाले अन्न के अधिशेष में कर्मा हो जायेगी, किन्तु यह कर्मा सर्वत्र समान अनुपात में नहीं होगी। अन्न अधिशेष का $\frac{1}{10}$ भाग कर के रूप में ले लिये जाने पर इसके प्रत्येक भाग के मूल्य में $\frac{10}{9}$ के अनुपात से कम अनुपात में वृद्धि होने में वास्तविक अधिशेष में दुगुनी कमी होगी (रेखाचित्र 12, 13 तथा 14 से तुल्य यह सुझाव मिलता है कि इन तर्कों का ज्यामिति की भाषा में अनुवाद किया जाय।)

आधुनिक दशाओं में अन्न का स्वतंत्र रूप से आयात होने के कारण इस पर कर लगने से इसका वास्तविक मूल्य बहुत अधिक नहीं बढ़ सकता और इसलिए इसके फलस्वरूप माँग में तुरन्त बहुत कमी हो जायेगी। आयात के अभाव में भी यदि अन्न के वास्तविक मूल्य में वृद्धि होने से लोगों की संख्या कम हो जाय या यदि इसके फलस्वरूप रहन-सहन का स्तर तथा कार्यरत जनसंख्या की कार्यकुशलता कम होती जाय तो भी अन्त में यही परिणाम निकालेगा। इन दोनों का उत्पादक अधिशेष पर बहुत कुछ अंशों में समान प्रभाव पड़ेगा, इन दोनों की दशाओं में श्रमिकों को श्रमिक के लिए अधिक भुगतान करना पड़ेगा और पश्चात्काल दशा में श्रमिकों की अमानि कम हो जायेगी।

इन सभी प्रश्नों के विषय में रिकार्डों द्वारा दी गयी तर्कप्रणाली को समझना वस्तुतः कठिन है; क्योंकि वह यह संकेत नहीं देती कि वह जनसंख्या की वृद्धि का तुलना

किन्तु अब हम रिकार्डों का अनु-सरण करें, और यह मान लें कि अन्न के लिए माँग स्थिर है। ऐसी दशा में इस पर कर लगने से लगान पर कोई प्रभाव नहीं पड़ेगा।

में 'तुरत' एवं 'अल्पकालीन' परिणामों पर विचार करना कब समाप्त करते हैं तथा 'अन्तिम' एवं 'दीर्घकालीन' परिणामों पर कब विचार प्रारम्भ करते हैं। दीर्घकाल से यहाँ पर अभिप्राय इतने लम्बे समय से है जब कच्चे माल के अथ मूल्य से लोगों की सख्या और इसलिए कच्चे माल के लिए माँग प्रभावित हो सकती है। जहाँ कहीं इस प्रकार के भाष्यात्मक वाक्यांशों का प्रयोग हुआ है वहाँ उनके कुछ ही तर्क अप्रामाणिक सिद्ध होंगे।

इसी कल्पना के आधार पर जिन सुधारों से पूँजी की मात्रा के लिए समान प्रतिफल मिलता है उन्हीं से वास्तविक लगान में सुगुनी कमी हो जायेगी।

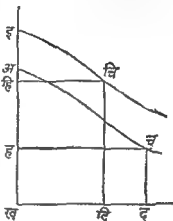
जब हम कृषि प्रणालियों में सुधारों के प्रभाव के सम्बन्ध में उनके द्वारा दिये गये उस तर्क पर विचार करेंगे जिसे उन्होंने दो वर्गों में विभाजित किया था। पहले भाग के विवरण का विशेष वैज्ञानिक महत्त्व है और इसमें वे सुधार शामिल हैं जिनसे 'मै अपेक्षाकृत कम पूँजी से, तथा पूँजी के क्रमिक अंशों की उत्पादक शक्तियों के अन्तर को परिवर्तित किये बिना पहले के बराबर उपज प्राप्त कर सकता हूँ।'¹ निस्सन्देह इसमें उनके सामान्य तर्क के सम्बन्ध में इस तथ्य की अवहेलना की गयी है कि कोई भी सुधार भूमि के विभिन्न टुकड़ों में अलग अलग मात्रा में उपयोगी सिद्ध हो सकता है। (भाग 4, अध्याय 3, अनुभाग 4 देखिए)। पहले की भाँति यह कल्पना करते हुए कि अन्न की माँग बेलाच है उन्होंने यह सिद्ध किया कि पूँजी को अपेक्षाकृत घटिया माँग (तथा अपेक्षाकृत उपजाऊ भूमि में प्रकृष्ट खेतों) से स्थानान्तरित कर दिया जायेगा। अतः सर्वोत्तम परिस्थितियों में पूँजी के प्रयोग के फलस्वरूप प्राप्त अन्न के रूप में मापा गया अधिशेष जिसे अन्न अधिशेष कहा जा सकता है, भूमि के उन टुकड़ों की तुलना में अधिशेष होगा जो कृषि के सीमान्त पर स्थित भूमि के टुकड़ों से कम उपजाऊ नहीं है। यदि प्राकल्पना (*hypothesis*) द्वारा पूँजी के दो प्रकार के उपयोगों की अवकलन उत्पादकता में कोई भी परिवर्तन न हो तो अन्न अधिशेष में आवश्यक रूप से कमी होनी चाहिए, और निस्सन्देह अधिशेष के वास्तविक मूल्य तथा अथ मूल्य में अनुपात से कहीं अधिक कमी होगी।

रेखाचित्र 40 से यह बात स्पष्ट हो जायेगी। इसमें अ च उस प्रतिफल को व्यक्त करता है जो सारे देश का भूमि में (जिसे एक फ़म माना जा सकता है) पूँजी एवं अन्न की मात्राएँ लगाने से प्राप्त हुआ है। यहाँ यह ध्यान रहे कि इन मात्राओं का विन्यास इनके प्रयोग के अनुसार न होकर इनका उत्पादकता के अनुसार किया गया है। साम्य की स्थिति में छ द मात्रा का प्रयोग किया जायेगा। उस समय अन्न की कारुत इतना होगा जिससे द च प्रतिफल का मूल्य उसे उत्पन्न करने में लगा ठीक लागत के ही बराबर होगा। अन्न के नुस उत्पादन का अ छ द च क्षेत्र द्वारा व्यक्त किया गया है, जिसमें अ ह च कुल अन्न अधिशेष को व्यक्त करता है। (इस रेखाचित्र से किर्वाँ एक फ़म के स्थान पर सम्पूर्ण देश का प्रतिनिधित्व करने पर इसके विवरण

¹ Collected Works, अध्याय 11, पृष्ठ 42, कृषि के Production and Distribution, 1776-1848, पृष्ठ 325-8 से तुलना कीजिए। दो प्रकार के सुधारों के बीच रिकाराने का भेद प्रदर्शित किया है वह बिल्कुल ही सतोषजनक नहीं है, और उस पर यहाँ विचार करने की आवश्यकता नहीं है।

में केवल इस कारण परिवर्तन आवश्यक हो जाता है कि हम पहले की भाँति अब यह कल्पना नहीं कर सकते कि पूँजी की सभी मात्राएँ लगभग समीप के क्षेत्र में ही लगायी जाती हैं, और इसलिए (समान प्रकार की) उपज के बराबर हिस्सों का मूल्य भी बराबर होता है। हम किसी आम बजार तक उपज को ले जाने में लगने वाले परिवहन के खर्चों को इसके उत्पादन के खर्चों का ही एक अंग मानकर तथा पूँजी एवं श्रम की प्रत्येक मात्रा के कुछ भाग को परिवहन व्यय में शामिल कर इस रुढ़िनाई का हल निकाल सकते हैं।)

अब रिकार्डों द्वारा पहली श्रेणी में रखे गये किसी सुधार के फलस्वरूप सर्वानुकूल दशाओं में लगाई जाने वाली किसी मात्रा से प्राप्त होने वाले प्रतिफल ल अ से बढ़कर ख इ हो जायेगा और अन्य मात्राओं के लिए इसी अनुपात में प्रतिफल मिलने की अपेक्षा



रेखाचित्र 40

बराबर मात्राओं में प्रतिफल मिलेगा। इसके परिणामस्वरूप नयी उत्पादन वक्र रेखा इ चि पुरानी उत्पादन वक्र रेखा अ च की ही पुनरावृत्ति करेगी किन्तु यह अ इ की दूरी के बराबर बड़ी हुई होगी। अतः यदि अन्न के लिए असीमित माँग हो जिससे पहले की भाँति ख द मात्राओं का प्रयोग करना लाभप्रद हो तो कुल अन्न अधिषेप उतना ही रहेगा जितना कि इस परिवर्तन के पूर्व था। किन्तु वास्तव में उत्पादन में इस प्रकार एकाएक हुई वृद्धि लाभप्रद नहीं हो सकती, और इसलिए इस प्रकार के किसी सुधार के फलस्वरूप कुल अन्न अधिषेप में अवश्य ही कमी होगी चाहिए। रिकार्डों की भाँति यहाँ कुल उत्पादन में विलकुल ही वृद्धि नहीं सकने की कल्पना कर केवल ख दि मात्राओं का प्रयोग किया जायेगा जो कि इस आधार पर निश्चित की गयी है कि ख ल दि चि, अ ख द च के बराबर है, और कुल अन्न अधिषेप घट कर इ हि चि रह जायेगा। इस निष्कर्ष का अ च के आकार से कोई सम्बन्ध नहीं है, और रिकार्डों में अपने तर्क की पुष्टि के लिए संख्यात्मक दृष्टान्त देते समय जिन रेखाचित्रों का उपयोग किया है उनके सम्बन्ध में भी यही बात कही जा सकती है।

इस अवसर पर हम यह कह सकते हैं कि प्रायः संख्यात्मक दृष्टान्तों को केवल दृष्टान्तों के रूप में, न कि प्रमाणों के रूप में, प्रयोग करना हितकारक है: क्योंकि साधारणतया स्वतन्त्र रूप से यह निर्णय करने की अपेक्षा की निष्पत्ति सत्य है या नहीं यह, जानना और भी कठिन है कि क्या विशेष दशाओं में इन संख्याओं में उस निष्पत्ति को उपलक्षित मान लिया गया है। स्वयं रिकार्डों की शक्ति का कुछ भी प्रशिक्षण नहीं मिला था। किन्तु उनकी सहवृत्तियाँ अद्भुत थी, और तर्क के अल्पन गम्भीर विषयों में बहुत कम ही ऐसे प्रशिक्षित गणितज्ञ थे जो उनका मुकाबला कर सकते थे। यहाँ तक कि मिल भी, जिनकी तार्किक शक्ति बढ़ी पैनी थी, इस दृष्टि से रिकार्डों की बराबरी नहीं कर सकते।

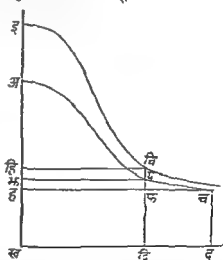
मिल में समान 'मात्रा' के स्थान पर समान 'अनुपात' शब्द का प्रयोग किया और इसके परचात् पक्षत अंग

से निष्कर्ष पर पहुँचने का प्रयत्न किया।

मिच ने विशेषतया यह अनुभव किया कि द्वितीय मुद्यार के फलस्वरूप विभिन्न श्रेणियों की भूमि पर पूर्वी विनियोजित करने से समान मात्रा में प्रतिफल मिलने की अपेक्षा नमान अनुपात में प्रतिफल मिलने की अधिक सम्भावना है। (Political Economy, भाग IV, अध्याय III, अनुभाग 4 में उनके दूसरी श्रेणी के मुद्यारों को देखिए।) उन्होंने यह ध्यान नहीं दिया कि ऐत, करने से रिकार्डों द्वारा भूमिरूप से परिभाषित त्रिये गने इस तर्क का आधार ही विच्छिन्न हो गया कि परिवर्तन से पूर्वी के अल्प अल्प प्रयोगों के अवकलन लाभों में कोई परिवर्तन नहीं होता। यद्यपि वे भी उत्तरी निष्कर्ष पर पहुँचे जिस पर रिकार्डों पहुँचे थे, किन्तु इसका कारण यह था कि उन्होंने दृष्टान्त के लिए जिन संख्याओं को प्रयोग किया उनमें रिकार्डों का निष्कर्ष उपलब्ध था।

रेखाचित्र 41 में यह प्रदर्शित किया गया है कि कुछ आर्थिक समस्याएँ ऐसी हैं जिनकी रिकार्डों की अपेक्षा कम मेधा वाले व्यक्ति तब तक नसोनीति नमालोचना नहीं कर सकते जब तक गणित या रेखाचित्रों की ऐसी सहायता न ली जाय जिससे आर्थिक मन्त्रियों की सारणियों की, चाहे वे क्रमागत उत्पात्ति ह्रास नियम से या माँग

एव सम्मरण से सम्बन्धित हों, सम्पूर्ण रूप में प्रदर्शित किया जा सके। इस रेखाचित्र में भी अब तक की वही व्याख्या है जो कि पिछले चित्र में थी, किन्तु यहाँ मुद्यार के फलस्वरूप ध्रम एवं पूर्वी की प्रत्येक मात्रा के प्रयोग से पहले की अपेक्षा एक-तिहाई प्रतिफल अधिक मिलता है, अर्थात् समान अनुपात में, न कि समान मात्रा में, वृद्धि होती है; और नयी उत्पादन वक्र रेखा इ चि, वक्र के दायीं ओर की अपेक्षा दायीं, और बहुत ऊपर



रेखाचित्र 41

स्थित है। इति क्षेत्र न दि मात्राओं तक सीमित होगा, क्योंकि यहाँ पर इ ख दि नि, जो नये कुल उत्पादन का प्रतीक है, पहले की भाँति अ ग द च क्षेत्र के बराबर है, और इ हि चि पहले की भाँति नया कुल अतिरिक्त है। अब यह मरलनापूर्वक निष्कर्ष किया जा सकता है कि इ हि चि, अ ग द का 4/3 है, और इसका अ ह च में अधिक या कम होना इस बात पर निर्भर है कि अ च का क्या आधार है। यदि अ च एक सीधी रेखा या लगभग सीधी रेखा हो तो (सीधी उत्पादन वक्र पर स्थित बिन्दु मिल तथा रिकार्डों दोनों की संख्याओं को व्यक्त करते हैं) इ हि चि, अ ह च में छोटी होगी, किन्तु रेखाचित्र 41 में अ च का जो आधार बनाया गया है उनमें इ हि चि, अ ह च से बड़ा है। इस प्रकार जहाँ मिल एवं रिकार्डों दोनों द्वारा सकल उत्पादन

वक्र के किसी आकार की जो कल्पना की गयी है उस पर मिल के तर्कों का निष्कर्ष निर्भर है किन्तु रिकार्डों के तर्कों का इसमें कोई सम्बन्ध नहीं है।

(मिल ने यह कल्पना की कि किसी देश के कर्षित भाग में तीन प्रकार की भूमि शामिल है और इनमें बराबर लागत लगाये जाने पर 60, 80 तथा 100 बुशल अन्न उत्पन्न किये जाते हैं। इसके बाद वह यह प्रदर्शित करते हैं कि जिस सुधार के फलस्वरूप पूँजी एवं धन को प्रत्येक मात्रा को लगाने से पहले की अपेक्षा एक-तिहाई प्रतिफल अधिक मिलता है उससे अन्न के रूप में दी जाने वाली लगान में 60 2/3 के अनुपात में कमी हो जायेगी। किन्तु यदि उन्होंने किसी देश में उर्वरता का ऐम वितरण माना होता जिसमें तीन प्रकार की भूमि से समान लागत लगाये जाने पर 60, 65 तथा 115 बुशल के अनुपात में वृद्धि होती (जैसा कि स्थूल रूप में रेखाचित्र 41 में प्रदर्शित किया गया है) तो उस दशा में किसी सुधार के फलस्वरूप अन्न के रूप में दिये जाने वाले लगान में 60:60 के अनुपात में वृद्धि हुई होती।)

(अन्त में यह ध्यान रखना चाहिए कि सुधारों के फलस्वरूप भूमि के लगान पर पड़ने वाले सम्भावित प्रभावों के विषय में रिकार्डों का विरोधाभास शहरी तथा कृषि दोनों प्रकार की भूमि पर लागू होता है। दुष्टान्त के लिए अमेरिक में भवन-निर्माण, प्रकाश, संवातन तथा उत्पादक यंत्रों को बनाने की कलाओं में सुधार होने के फलस्वरूप इस्पात के चौखटों से धने तथा उत्पादक यंत्रों से युक्त सोलह मजिल ऊँचे गोदाम बनाने की योजना एकाएक अत्यधिक बुशल, मितव्ययी तथा सुविधाजनक हो सकती है। इस दशा में प्रत्येक शहर का व्यापारिक भाग पहले की अपेक्षा कम क्षेत्र में फैल हुआ होगा। बहुतांसी भूमि को कम लभप्रद उपयोगों में भी लगाया जायेगा, और सम्भवतः इसका निवल परिणाम यह होगा कि शहरों के कुल स्थल मूल्य में कमी हो जायेगी।

रिकार्डों का विरोधाभास शहरी भूमि पर भी लागू होता है।

गणितीय परिशिष्ट

टिप्पणी 1 (पृष्ठ 87)। सीमान्त तुष्टिगुण में ह्रास होने के नियम को इस प्रकार व्यक्त किया जा सकता है:—यदि किसी व्यक्ति को किसी निश्चित काल में किसी वस्तु की ग मात्रा से जो कुल तुष्टिगुण मिलता है उसे उ माने तो सीमान्त तुष्टिगुण को $\frac{dउ}{dग}$ द्वारा मापा जायेगा; $aउज$ $\frac{dउ}{dग}$ तुष्टिगुण की सीमान्त मात्रा $dग$ माप है। जेवन्म अन्य स्थानों पर जिसे तुष्टियुग की 'अन्तिम मात्रा' कहते हैं उसके लिए स्वयं उन्होंने तथा कुछ अन्य लेखकों ने 'अंतिम तुष्टिगुण' का प्रयोग किया है। इनमें से किस पद का उपयोग करना अधिक सुविधाजनक है, यह सदेहास्पद है; इसके निर्णय में कोई सिद्धान्त की बात निहित नहीं है। मूलपाठ में बतलायी गयी आवश्यक चीजों के पूर्ण होने पर $\frac{dउ}{dग}$ सदैव ऋणात्मक होगा।

टिप्पणी 2 (पृष्ठ 90)। यदि किसी व्यक्ति के पास किसी समय द्रव्य की ग मात्रा या सामान्य ऋणशक्ति हो और इससे उसे प्राप्त होने वाला कुल तुष्टिगुण ए हो तो $\frac{dए}{dमा}$ उसके लिए द्रव्य के तुष्टिगुण की सीमान्त मात्रा होगी।

यदि वह किसी वस्तु की ग मात्रा के लिए जिससे कि उसे उ के बराबर कुल आनन्द मिलता है, ठीक पा कीमत देने को तैयार हो तो $\frac{dए}{dमा} \Delta पा = \Delta उ$; और $\frac{dए}{dमा} \frac{dपा}{dग} = \frac{dउ}{dग}$ ।

यदि किसी अन्य वस्तु की ग मात्रा के लिए जिससे कि उसे ऊ के बराबर कुल आनन्द मिलता है, वह ठीक पी कीमत देने को तैयार हो तो

$$\frac{dए}{dमा} \cdot \frac{dपी}{dग} = \frac{dऊ}{dग} \quad \text{और अतः}$$

$$\frac{पाd}{dग} : \frac{दपी}{दग} = \frac{दउ}{दग} : \frac{दऊ}{दग}$$

(जेवन्स की पुस्तक के Theory of Exchange नामक अध्याय के पृष्ठ 151 से तुलना कीजिए।)

आय के साधनों में वृद्धि होने के साथ-साथ उसके लिए द्रव्य के तुष्टिगुण की सीमान्त मात्रा घटती जाती है, अर्थात् $\frac{dउ}{dमा}$ सदैव ऋणात्मक होगा।

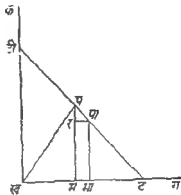
अतः किसी वस्तु की ग मात्रा से प्राप्त होने वाले सीमान्त तुष्टिगुण में कोई परिवर्तन न होने पर उसके आय के साधनों में वृद्धि होने से $\frac{dउ}{dग} \div \frac{ए}{दमा}$ में भी वृद्धि होगी

अर्थात् इसके फलस्वरूप $\frac{dP}{dM}$, अर्थात् वह दर भी बढ़ेगी जिस पर वह उस वस्तु का अति-

रिक्त सम्भरण प्राप्त करना चाहता है। हम $\frac{dP}{dM}$ को मा, उ तथा ग का फलन मान

सकते हैं; और तब $\frac{dP}{dM} \cdot \frac{dM}{dY}$ सदैव घनात्मक होगा। निस्सन्देह $\frac{d^2 P}{dM^2}$ सदैव घनात्मक होगा।

टिप्पणी 3. (पृष्ठ 98-99)। माँग वक्र पर लगातार क्रम में दो बिन्दु प तथा पि लीजिये। ख ग रेखा पर सम्बन्ध पड़ती हुई प र म रेखा खींचिए जो प पि रेखा द्वारा ख ग रेखा को ट बिन्दु पर तथा ख क रेखा को टा बिन्दु पर काटे। इसके फलस्वरूप प से किसी वस्तु की माँगी जाने वाली मात्रा में जो वृद्धि इंगत होगी वह किसी वस्तु को प्रति इकाई कीमत में प र के बराबर कमी के अनुरूप होगी। इस दृष्टि में प बिन्दु पर माँग की लोच की



पि र प र से, अर्थात् $\frac{P}{M} \times \frac{P}{P}$ से;

अर्थात् $\frac{P}{M} \times \frac{P}{P}$ से।

अर्थात् $\frac{P}{M} \times \frac{P}{P}$ से मापा जायेगा।

जब प तथा पि की दूरी अनिश्चित रूप से कम की जाती है तो प पि स्पर्श-रेखा (Tangent) बन जाती है। इस प्रकार पृष्ठ 98-99 में दिया गया तर्क वाक्य सही सिद्ध हो जाता है।

यह अनुमानित: (a priori) स्पष्ट है कि ख म तथा ख क रेखा के समानान्तर माँगी गयी दूरी के पैमानों को सापेक्षिक रूप में परिवर्तित कर लोच की माप को नहीं बदला जा सकता। किन्तु प्रक्षेप (Projection) प्रणाली द्वारा इस निष्कर्ष की ज्यामितिक उपपत्ति सरलतापूर्वक दी जा सकती है; जब कि विश्लेषणात्मक रूप में यह

स्पष्ट है कि लोच की माप के विश्लेषणात्मक व्यंजक (Expression) $\frac{dM}{dY} \div \frac{dP}{dM}$

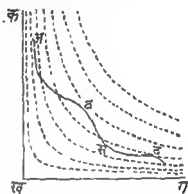
के मान (value) में तब कोई भी परिवर्तन नहीं होता जब वक्र, $P=f(M)$, को नये पैमानों पर खींचा जाय जिससे इसका समीकरण $P=f(P, M)$ हो जाता है; जिसमें प तथा ठा अचर (constants) हैं।

यदि उस वस्तु की सभी कीमतों के लिए माँग की लोच इकाई के बराबर हो तो कीमत में कमी के फलस्वरूप क्रय को जाने वाली मात्रा में उसी अनुपात में वृद्धि

होगी, और अतः क्रेताओं द्वारा उस वस्तु के लिए किये जाने वाले परिव्यय में कुछ भी परिवर्तन नहीं होगा। अतः इस प्रकार की माँग स्थिर परिव्यय माँग कहा जा सकता है। इसे व्यक्त करने वाली वक्र, जिसे स्थिर परिव्यय वक्र कहा जा सकता है, समान कोणीय अतिपरवलय है। इसके ख ग तथा स क अन्तस्पर्शो है। इस प्रकार के वक्रों की एक शृंखला को निम्न रेखाचित्र में बिन्दु अंकित वक्रों द्वारा व्यक्त किया गया है।

इन वक्रों के आकार से अभ्यस्त होना लाभदायक है, क्योंकि इससे किसी भी माँग वक्र को देखते ही तुरन्त यह कहा जा सकता है कि क्या किसी बिन्दु पर उससे होकर निकलती हुई स्थिर परिव्यय वक्र की अपेक्षा अधिक या कम क्रोण बनाती हुई ऊर्ध्वाधर झुकी हुई है। पतले कागज पर स्थिर परिव्यय वक्रों को खींचने तथा इसके पश्चात् उस कागज को

माँग वक्र के ऊपर रखने से अधिक यथार्थता प्राप्त की जा सकती है। इस साधन से, दृष्टान्त के लिए, तुरन्त ही यह देखा जा सकता है कि रेखाचित्र में माँग वक्र व, ब, स, द में से प्रत्येक बिन्दु पर इकाई के बराबर लोच व्यक्त करती है। यह अ तथा व के बीच, और पुनः स तथा द के बीच, इकाई से अधिक लोच व्यक्त करती है जब कि व तथा स के बीच इकाई से कम लोच व्यक्त करती है। यह ज्ञात हो



जायेगा कि इस प्रकार के अभ्यास से किसी वस्तु के लिए की जाने वाली माँग के रूप में सम्बन्धित उन मान्यताओं का पता लगाना सरल हो जाता है जो किसी विशेष आकार की माँग वक्र को खींचते समय उपलब्ध होती हैं। इसके फलस्वरूप इसमें अतन्मात्र्य मान्यताओं की अज्ञात रूप से समविष्टि नहीं होती।

प्रत्येक बिन्दु पर माँग वक्रों से ना के बराबर लोच व्यक्त करने का सामान्य सगीकरण यह है :—

$$\frac{d \text{ ग}}{\text{ग}} + \text{ना} \frac{d \text{ क}}{\text{क}} = 0 \text{ अर्थात्}$$

$$\frac{\text{ग}}{\text{क}} = -\text{च}$$

यह ध्यान रहे कि इस प्रकार की वक्र में $\frac{d \text{ ग}}{d \text{ क}} = -\frac{\text{च}}{\text{क ना} + 1}$ अर्थात् कीमत

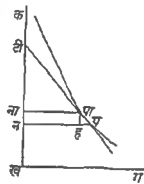
में थोड़ी सी कमी होने के फलस्वरूप माँग में जिस अनुपात में वृद्धि होगी उसमें कीमत के (ना+1) वां घात के प्रतिलोम दिशा में परिवर्तन होगा। स्थिर परिव्यय वक्रों में इस कीमत के वर्ग के प्रतिलोम दिशा में परिवर्तन होगा। या यहाँ पर यह भी कह सकते हैं कि इसमें सीधे वस्तु की मात्रा के वर्ग के अनुसार परिवर्तन होगा।

टिप्पणी 4. (पृष्ठ 107-8) यदि समयान्तर को ख क रेखा पर नीचे की ओर और विचाराधीन मात्राओं को ख क से दूरी द्वारा मापा जाय तो उस मात्रा की वृद्धि को प्रदर्शित करने वाली रेखा में पि तथा प दो संलग्न बिन्दु होने के कारण समय की एक छोटी सी इकाई नि न में वृद्धि की दर

$\frac{प ह}{पि नि} = \frac{प ह}{पि ह} \times \frac{पि ह}{पि नि} = \frac{ह व}{न टा} \times \frac{पि ह}{पि नि} = \frac{पि ह}{न टा}$ होगी, क्योंकि प न तथा पि नि की सीमा बराबर है।

यदि हम समय की इकाई को एक वर्ष के बराबर मानें तो वार्षिक वृद्धि की दर न टा में निहित वर्षों के प्रतिलोम के बराबर होगी।

यदि न टा, चा के बराबर हो, जो कि उस वक्र के सभी बिन्दुओं के लिए अचर है, तो वृद्धि की दर स्थिर होगी और यह $\frac{1}{चा}$ के बराबर होगी। इस दृष्टान्त में ग वस्तु की सभी मात्राओं की वृद्धि की दर = $-ग \frac{द क}{द ग} = चा$ होगी, अर्थात् वक्र पर लागू होने वाला समीकरण $क = आ - चा (लघु) ग$ होगा।



टिप्पणी 5. (पृष्ठ 121)। हम मूलपाठ में देख चुके हैं कि भविष्य में प्राप्त होने वाले आनन्द में जिस दर में कटौती होती है उसमें एक व्यक्ति की कटौती दूसरे से बहुत भिन्न होती है। यदि रा व्याज की वह वार्षिक दर हो जो इसके प्राप्तकर्ता को उतना ही आनन्द दे जितना कि उसे इस समय मिल सकता है (इसे वर्तमान आनन्द में अवश्य जोड़ना चाहिए जिससे यह भविष्य में मिलने वाले आनन्द के बराबर हो सके तो रा किसी व्यक्ति के लिये 50 या यहाँ तक कि 200 प्रतिशत, तथा उसके पड़ोसी के लिये व्याज का ऋणार्थक दर भी हो सकती है। इसके अतिरिक्त कुछ प्रकार के आनन्द अन्य की अपेक्षा अधिक आवश्यक होते हैं, और ऐसी स्थिति की भी कल्पना की जा सकती है जब कोई व्यक्ति मावी आनन्द में अनियमित एवं मनमाने ढंग से कटौती करे। वह किसी आनन्द को दो वर्षों तक स्थगित करने के लिए ठीक उतना ही तैयार हो सकता है जितना कि उसे एक वर्ष के लिए स्थगित करने को तैयार होता है। य दूसरी ओर, यह भी सम्भव है कि वह किसी आनन्द को लम्बे समय तक स्थगित करने का बड़ा विरोध करे, किन्तु वह कुछ समय के लिए इसके स्थगन का कदाचित ही कभी विरोध करेगा। इस विषय में कुछ मतभेद है कि क्या इस प्रकार की अनियमितताएँ बहुधा पायी जाती हैं। इस प्रश्न का सरलतापूर्वक निर्णय नहीं किया जा सकता। किसी व्यक्ति के आनन्द का अनुमान लगाना पूर्णरूप से अनियमित विषय होने के कारण यह पता लगाना कठिन है कि ये अनियमितताएँ कब आ जाती हैं। जहाँ इस प्रकार की अनियमितताएँ नहीं पायीं जायें वहाँ समय की सभी अवधियों के

लिए दरबारे कटौती को जानेंगे। यह इसी बात को अन्य शब्दों में इस प्रकार व्यक्त कर सकते हैं कि इनमें प्राप्ति (experimental) नियम लागू होगा। यदि हा किंवा ऐसे आनन्द का नद्विध न प्राप्त होने वाली मात्रा ही जिसकी सम्भाव्यता पा है तथा जो टा समय न ही घटित हो सकता है, और यदि $r=1+r$ हो तो आनन्द का वर्तमान मूल्य पा है $r-टा$ होगा। यह ध्यान रहे कि यह परिणाम मुखवाद विज्ञान (economics) से सम्बन्धित है, न कि यहाँ अर्थ में अर्थशास्त्र से सम्बन्धित है।

इसी परिवर्तना के आधार पर हम यह कह सकते हैं कि यदि समय की किसी अवधि $\Delta टा$ में किसी व्यक्ति को, नान लांबिए, पिदानों रखने से प्राप्त होने वाले कुल, $\Delta टा$, का संभाव्यता वा हो तो पिदानों का उसके लिए वर्तमान मूल्य $\int_0^{\Delta टा} वा र^{-टा} \frac{d हा}{d टा} \cdot ट. होगा। यदि इसके कभी भी प्राप्त होने वाले कुल सुख को इसने निर्धारित करें तो हमें $\Delta = \infty$ मानना चाहिए। यदि बँधन के शब्दों में इस आनन्द का कोश 'विश्रित' हो तो टा की कुछ मात्राओं में $\frac{d हा}{d टा}$ संभव-तया शून्यात्मक होगा। निरन्तरह समाकल (integral) का सम्पूर्ण मान शून्यात्मक हो सकता है।$

टिप्पणी ७ (पृष्ठ 132-33)। यदि किसी वस्तु में किसी वस्तु की ग म वा के लिए क कीमत पर खंटा ही, और मांग वक्र का समीकरण $k=f(g)$ हो, तो उस वस्तु के लिए कुल तुष्टियुग को $\int_0^{अ} f(g) dg$ द्वारा मापा जायेगा जिसमें का उपयोग की गयी मात्रा है।

यदि जीवन निर्राह के लिए किसी प्रकार उन वस्तु की व. मात्रा आवश्यक हो तो ग वस्तु की वा से कम मात्राओं के लिए $f(g)$ अनंत या असीमित रूप से बढ़ा होगा। अतः हमें जीवन को निरिधः मानना चाहिए, और उस वस्तु के सम्भरण के उन भाग के कुल तुष्टियुग का अलग से अनुमान लगाना चाहिए जो कि जीवन की निर्राह आवश्यकताओं के अतिरिक्त है: निरन्तरह यह वा $\int_0^{अ} f(g) dg$ होगा।

यदि ऐसी अनेक वस्तुएँ हों जो एक ही अत्यावश्यक आवश्यकता की पूर्ति करती हों, जैसे कि जल तथा दूध में से किसी भी चीज से प्यास बुझाई जा सकती है, तो हम देखेंगे कि जीवन की साधारण दशाओं में केवल यह सरल कल्पना कर लेने से कोई बड़ी त्रुटि नहीं होता कि सबसे सस्ता वस्तु से ही पूर्णतया आवश्यकताओं की पूर्ति की जाती है।

यह ध्यान रहे कि उपभोक्ता अधिकतम पर विचार करते समय यह कल्पना करते हैं कि किसी एक ग्राहक के लिए द्रव्य से सर्वत्र समान तुष्टियुग प्राप्त होता है। उप पूछो तो हमें इस द्रव्य को भी ध्यान में रखनी चाहिए कि यदि वह बाजार पर कम खर्च करे तो उसके लिए द्रव्य का तुष्टियुग वर्तमान स्थिति की अपेक्षा कम होगा और उसे उन कीमतों पर अन्य वस्तुएँ खरीदने में उपभोक्ता अधिकतम प्राप्त होगा जिनसे उसे

बसो इस प्रकार का कुछ भी लगान नहीं मिलता । किन्तु उपरोक्त के लगान में होने वाले इन परिवर्तनों की (जो लघुता की दूसरी कोटि में आते हैं) उच्च कल्पना के आधार पर उपेक्षा की जा सकती है कि किसी एक वस्तु में जैसे कि चाय में, होने वाला व्यय कुल व्यय का केवल थोड़ा सा ही अंश है । हमारी सम्पूर्ण तकंप्रणाली में सर्वत्र यह मान्यता निहित है । (भाग 5, अध्याय 3, अनुभाग 3 से तुलना कीजिए) । यदि किसी कारण चाय में होने वाले व्यय के द्रव्य के मूल्य में पड़ने वाले प्रभाव को ध्यान में रखना आवश्यक हो तो ऊपर दिये गये समाकल में $f_1(y)$ को $f_1(y)$ के उच्च फलन द्वारा (अर्थात्, उसके द्वारा चाय में किये गये व्यय द्वारा) गुणा करना चाहिए जिससे उसके लिए उसके द्रव्य के कोष में कमी होते समय द्रव्य का सामान्य व्यक्त होता है ।

टिप्पणी 7. (पृष्ठ 114) । इस प्रकार यदि $आ^1$, $आ^2$, $आ^3$ उन अनेक वस्तुओं की उपयोग की गयी मात्राएँ हों जिनमें से $बा^1$, $बा^2$, $बा^3$ मात्राएँ जीवन निर्वह के लिए, आवश्यक हों, यदि $क = f_1(y)$, $क = f_2(y)$, $क = f_3(y)$ उनके माँग वक्रों के समीकरण हों और यदि उनके धन के वितरण की सभी असमानताओं को ध्यान में न रखे, तो आय के कुल तुष्टिगुण को (जिसमें जीवन का निर्वह भी होना शामिल है) $\int_1^{आ^1} f_1(y) dy$ से व्यक्त किया जा सकता है । किन्तु ऐसा तभी सम्भव है जब हम एक ही माँग वक्र में एक ही प्रकार की आवश्यकताओं की सन्तुष्ट करने वाली और अतः विरोधी, वस्तुओं को तथा उन सभी प्रकार की वस्तुओं को एक साथ वर्गीकृत करने की योजना तैयार करें जिनका पूरक वस्तुओं के रूप में उपयोग किया जाता है । (भाग 5, अध्याय 6 देखिए) । किन्तु हम ऐसा नहीं कर सकते : और यह सूत्र केवल एक सामान्य अभिव्यक्ति मात्र रह जाता है और इसका कुछ भी व्यावहारिक उपयोग नहीं किया जा सकता । पृष्ठ 114 में फुटनोट 1 को, तथा टिप्पणी 14 का बाद वाला भाग देखिए ।

टिप्पणी 8. (पृष्ठ 134) । यदि किसी व्यक्ति को अपनी आय y से प्राप्त होने वाला सुख $क$ हो, और यदि वर्तनी के सिद्धान्त के अनुसार हम यह कल्पना करें कि चाहे कितनी ही क्यों न हो, आय में हर एक प्रतिशत वृद्धि से प्राप्त होने वाले सुख में सर्वत्र समान मात्रा में वृद्धि होगी तो $\frac{dक}{dय} = स$, और $\therefore क = स (सपु०) क + च$, जिनमें $स$ तथा $च$ अचर हैं । इसके अतिरिक्त वर्तनी को मानि हम यह कल्पना करेंगे कि आय $आ$ से जीवन की केवल निम्नतम आवश्यकताओं की पूर्ति होती है । अब आय $आ$ से कम होती आनन्द की अपेक्षा कष्ट अधिक होगा, और और जब यह $आ$ के बराबर हो तो कष्ट तथा आनन्द बराबर होंगे । अतः हम उक्त समीकरण को इस प्रकार ध्वस्त कर सकते हैं :— $क = स (सपु०) ग/आ$ । निरसन्देह स्वभाव, स्वास्थ्य, आदतों तथा प्रत्येक व्यक्ति के सामाजिक वातावरण के अनुसार $स$ तथा $आ$ भिन्न हो सकते हैं । लॉसेस ने $ग$ को स्वास्थ्य का सामान्य (fortune physique) तथा $क$ को धैर्य सामान्य (fortune morale) की संज्ञा दी थी ।

स्वयं बर्नूली ने गतया वा को सम्पत्ति की न कि वाय की किसी निश्चित मात्रा को प्रतीक माना था। किन्तु हम जीवन के लिए आवश्यक सम्पत्ति तथा अनुमान नहीं लगा सकते जब तक उस मनुष्यावधि का कुछ ज्ञान न हो जिसमें इस सम्पत्ति में जीवन का भरपूर योग्य किया जायेगा, अर्थात् इसे वस्तुत्व में वाय माने बिना इसका अनुमान नहीं लगा सकते।

बर्नूली के अटकल के परिणाम जिन अटकल की ओर सबसे अधिक ध्यान आकर्षित हुआ वह क्रैमर (Cramer) द्वारा दिया गया यह सुझाव था कि धन में मिलने वाले आनन्द में इसकी मात्रा के वर्गमूल के अनुसार परिवर्तन होता है।

टिप्पणी 9 (पृष्ठ 135) : यह तक कि कष्ट रहित जुआ एक नार्मल आर्थिक मूल है, माधारणतया बर्नूली को वा किसी अन्य अनिश्चित परिवर्तन पर आधारित है। किन्तु इसमें सर्वप्रथम यह कल्पना की गयी है कि जुआ खेलने में मिलने वाले आनन्द की अवहेलना की जानी चाहिए; और दूसरी यह कल्पना की गयी है कि $\phi'(g)$, g के सभी मानों के लिए ऋणात्मक है, जिसमें $\phi(g)$, g के बराबर धन से प्राप्त आनन्द है।

मान लीजिए कि किसी घटना के होने की सम्भावना p है, और कोई व्यक्ति $(1-p)$ के विरुद्ध p के न्यायमंन वाजी दमलिये लगाता है कि वह घटना अवश्य घटेगी। ऐसा करने में वह अपने मुक्त की प्रत्यागा को $\phi(g)$ में बदल कर $p\{\phi(g) + (1-p)k\} + (1-p)\phi(g-p)k$ मानेगा।

यदि इसका टैलर (Taylor) के प्रमेय (Theorem) द्वारा विस्तार किया जाय तो इसे $\phi(g) + \frac{1}{2}p(1-p)^2k^2\phi''(g) + \frac{1}{2}p^2(1-p)k^2\phi''(g) + \frac{1}{2}p^2(1-p)k^2\phi''(g) + \dots$ के रूप में व्यक्त किया जा सकता है। यहाँ पर यह कल्पना की गयी है कि $\phi''(g)$, g के सभी मानों के लिए ऋणात्मक होगा, और अतः वह सर्व $\phi(g)$ से कम होगा।

यह सत्य है कि सम्भावित मुक्त में होने वाली इस क्षति का जुआ खेलने के जोश से प्राप्त आनन्द से बटकर होना आवश्यक नहीं है, और अतः हम इस आगमन (induction) का आश्रय लेना पड़ता है कि बर्नूली के वाक्यांश में जुआ खेलने से प्राप्त आनन्द 'मिश्रित' है क्योंकि अनुभव में यह पता लगता है कि वे बचल, लुब्ध आचरण वाले व्यक्तियों को जन्म देने हैं जो स्थिर चित्त होकर वाजी करने तथा जीव के उच्चतर एवं अधिक ठोस आनन्दों के लिए अनुपयुक्त हैं।

टिप्पणी 10. (पृष्ठ 141)। टिप्पणी 1 की भाँति यदि हम धम की किसी मात्रा Δ में होने वाली अशुविधा या तुष्टिहीनता को Δ मानें तो $\frac{d^2\Delta}{d\Delta^2}$ धम को होने वाली सीमान्त तुष्टिहीनता की मात्रा को व्यक्त करेगी, और मूलपाठ में दी गयी विशेषताओं के अनुसार $\frac{d\Delta}{d\Delta}$ घनात्मक होगा।

अब यह मान लें कि किसी व्यक्ति के पास Δ मात्रा का द्रव्य या सामान्य क्रयशक्ति है। इससे उसे Δ के बराबर कुल तुष्टिगण मिलता है, और अतः $\frac{d\Delta}{d\Delta}$ इसका सीमान्त तुष्टिगण होगा। इस प्रकार यदि उसे Δ का Δ के बराबर धम के लिए प्रसोमित करने

के लिए दी जाने वाली मजदूरी Δ वा है, तो

$$\Delta \frac{d \text{ ए}}{d \text{ मा}} = \Delta \text{ वा}, \text{ और } \frac{d \text{ वा}}{d \text{ सा}} \frac{d \text{ ए}}{d \text{ मा}} = \frac{d \text{ मा}}{d \text{ वा}}$$

हम यदि कल्पना करें कि उसकी श्रम करने में होने वाली घृणा निश्चित न होकर परिवर्तनशील है तो हम $\frac{d \text{ वा}}{d \text{ ला}}$ को मा, भा तथा ला का फलन मान सकते हैं।

तब $\frac{d^2 \text{ वा}}{d \text{ मा} d \text{ ला}}$ तथा $\frac{d^2 \text{ वा}}{d \text{ मा} d \text{ ला}}$ दोनों ही सदैव घनात्मक होंगे।

टिप्पणी 11. (पृष्ठ 248.)। यदि किसी जाति के पक्षी जल में रहने की आदतें डालना प्रारम्भ करने लगें तो उनके पंजों के बीच की झिल्लियों में होने वाली वृद्धि से, चाहे वह प्राकृतिक चयन के फलस्वरूप धीरे-धीरे उत्पन्न हो, या इस जम्हास के कारण एषाएक उत्पन्न हो—उन्हे जल में रहने में अधिक लाभ होंगे, और उनके बच्चे झिल्ली में होने वाली वृद्धि पर निर्भर रहेंगे। अतः यदि टा समय में झिल्ली का औसत क्षेत्रफल $f(\tau)$ हो तो झिल्ली की वृद्धि-दर (कुछ सीमा तक) झिल्ली में होने वाली वृद्धि के साथ-साथ बढ़ती जाती है। और अतः $f'(\tau)$ घनात्मक होगा। हम अब टेलर के प्रमेय के अनुसार यह जानते हैं कि $f(\tau + \text{हा}) = f(\tau) + \text{हा} f'(\tau) + \frac{\text{हा}^2}{1.2} f''(\tau + \theta \text{ हा})$; और यदि हा बड़ा हो, जिससे हा^2 बहुत बड़ा हो तो $f(\tau + \text{हा})$, $f(\tau)$ से बहुत बड़ा होगा, मले ही $f(\tau)$ छोटा हो और $f'(\tau)$ बड़ी भी बड़ा न हो। अट्टारहवीं शताब्दी के अंत में तथा उन्नीसवीं शताब्दी के प्रारम्भ में भौतिक शास्त्र में अवकलन-गणित (differential calculus) के प्रयोग में तथा विकास के सिद्धान्त में हुई प्रगति में केवल बाह्य ही नहीं अपितु अधिक गहरा सम्बन्ध है। समाजशास्त्र तथा जीव-विज्ञान (biology) में हम उन शक्तियों के संचित प्रभावों को देखते हैं जो सर्वप्रथम तो दुर्बल प्रतीत होती थी किन्तु जो अपने ही प्रभावों के विकास के कारण अधिक शक्तिशाली बन जाती हैं। टेलर का प्रमेय इसका ऐसा सार्वभौमिक रूप है जिससे प्रत्येक तथ्य को विशेष रूप से अभिव्यक्त किया जाता है। या यदि हमें एक से अधिक कारणों के संयुक्त प्रभाव का पता लगाना हो तो हम इनमें अनेक चरों (variables) के फलन की तदनुरूप अभिव्यक्ति को देखते हैं। यह निष्कर्ष उस समय भी सत्य होगा जब मेंडल सिद्धान्त को अपनाते वाले कुछ लोगों द्वारा और अधिक खोज करने से यह सिद्ध हो जाय कि किसी जाति में क्रमिक परिवर्तन का कारण उस जाति के लोगों का वहाँ की अन्य जातियों की अपेक्षा अनेक रूपों में भिन्न होना है। क्योंकि अर्थशास्त्र मानव जाति, विशेष देशों तथा विशेष सामाजिक स्तरों, का अध्ययन है, और इसके असाधारण मेधा वाले ये असाधारण दुष्टचार एवं हिंस्रत्मक वृत्ति वाले लोगों के जीवन से केवल अप्रत्यक्ष सम्बन्ध है।

टिप्पणी 12 (पृष्ठ 325)। यदि टिप्पणी 10 की भाँति किसी व्यक्ति को किसी

वक्रों (indifference curves) के समीकरण हैं, और संविदा वक्र, जो कि उन बिन्दुओं का बिन्दु-समूह है जिनमें विनिमय की ब के लिए अनधिमान शर्तें ब के लिए भी अनधिमान हैं, का नया समीकरण $\frac{dओ}{dम} \div \frac{dओ}{dक} = \frac{dम}{dग} \div \frac{dम}{dक}$ होगा।

यदि अ तथा ब दोनों के लिए ही गरीफलों का सीमान्त तुष्टिगुण स्थिर हो तो $\frac{dओ}{dक}$ और $\frac{dम}{dक}$ स्थिर होंगे। ओ, ϕ (आ - ग) + आ क तथा, म ϕ (आ - ग) + प क, हो जायेगा, और संविदा वक्र $F(ग) = 0$ या ग = च होगी। अर्थात् यह क तथा Δ क के मान के समानान्तर सीधी रेखा होगी: Δ ग को, जो कि च का फलन है, इन दोनों वक्रों में से किसी से भी जाना जा सकता है। इससे यह प्रदर्शित होता है कि चाहे वस्तु विनिमय किसी भी ढंग से प्रारम्भ हो, साम्य ऐसे बिन्दु पर ही स्थापित होगा जहाँ च सेवों का विनिमय हुआ हो, और विनिमय की अंतिम दर च का फलन है। अर्थात् यह भी अचर है। सर्वप्रथम मि० बेरी ने मूलपाठ में निकाले गये निष्कर्षों की पुष्टि के लिए प्रो० ऐज्वर्थ के वस्तु-विनिमय के सिद्धान्त के गणितीय रूपान्तर के इस अंतिम प्रयोग का उपयोग किया था, और यह जून 1891 ई० के *Giornale degli Economisti* में प्रकाशित हुआ।

प्रो० ऐज्वर्थ की ओ तथा म को ग तथा क के सामान्य फलन मानने की योजना गणितज्ञों के लिए बड़ी आकर्षक है। किन्तु ऐसा प्रतीत होता है कि वह आर्थिक जीवन के निरत्य-प्रति के तथ्यों को ध्येय करने के लिए उतनी उपयुक्त नहीं है जितनी कि जेवन्स की भाँति, सेवों के सीमान्त तुष्टिगुण को केवल ग के फलन मानने से उपयुक्त है। उस दशा में यदि अ के पास प्रारम्भ में कोई भी गरीफल न हो, जैसा कि विचाराधीन विषय के अन्तर्गत माना गया है, तो ओ $\int_0^ग \phi_1(आ - ग) दग + \int_0^क \phi_2(क) दक$ रूप धारण कर लेगा। म के सम्यन्ध में भी यही बात सत्य है। तब संविदा वक्र के समीकरण का रूप।

$\phi_1(आ - ग) \div \phi_2(क) = \phi_3(ग) \div \phi_4(आ - क)$ होगा जो जेवन्स की Theory के दूसरे संस्करण, पृष्ठ 104 में दिये गये विनिमय के समीकरणों में से एक है।

टिप्पणी 13. (पृष्ठ 347)। टिप्पणी 6 में प्रयोग की गयी अंकन-पद्धति का प्रयोग करते हुए हम समय की उस अवधि को प्रारम्भ करते हैं जब इमारत बनाने का कार्य चालू किया जाता है और इसके तैयार होने में लगने वाले समय को टि मानते हैं। ऐसी स्थिति में वह उस इमारत से जिन खानदों को प्राप्त करने की प्रत्न आशा करता

है वे इस प्रकार होंगे: $ह \int_0^T$ वा $र^{-ट} \frac{द हा}{द ट} द ट$ ।

यदि समय के मध्यान्तर Δ टा में (समय टा तथा टा + Δ टा के बीच) इमारत तैयार करने में लगने वाले प्रयत्न को Δ म मानें तो कुल प्रयत्न का वर्तमान मूल्य

$$म = \int_0^{\Delta} r^{-\tau} \frac{d मा}{d \tau} d \tau \text{ होगा।}$$

यदि इसमें लगने वाले श्रम के विषय में कोई अनिश्चितता हो तो प्रत्येक सम्भविता स्थिति को ध्यान में रखना चाहिए और इस प्राप्त करने की सम्भाव्यता, बी, से गुणा करना चाहिए। ऐसी दशा में

$$म = \int_0^{\Delta} वा r^{-\tau} \frac{d मा}{d \tau} d \tau \text{ होगा।}$$

यदि हम समय के प्रारम्भिक बिन्दु को इमारत बनाने का कार्य चालू करने के स्थान पर इसके तैयार हो जाने के बाद का बिन्दु लें तो

$$ह = \int_0^{\tau_1} वा r^{-\tau} \frac{d हा}{d \tau} d \tau \text{ और } ब = \int_0^{\tau_1} बी r^{-\tau} d \tau$$

$$\frac{d मा}{d \tau} d \tau, \text{ जिसमें } \tau_1 = \tau - \tau_1$$

यह प्रारम्भिक बिन्दु, गणित के दृष्टिकोण से कम किन्तु साधारण व्यवसाय की दृष्टि से अधिक स्वामाधिक है। इसे मानने पर म इसमें लगने वाले प्रत्याशित कष्ट के बराबर होगा। प्रत्येक कष्ट के पीछे इस कष्ट को करने तथा इसके फल मिलने के बीच की अवधि की प्रतीक्षाओं का संचित भार रहता है।

पूर्जी के विनियोजन के विषय में जेवम्स के विवेचन में इस अनावश्यक मान्यता के कारण कुछ क्षति पहुँची है कि इसे प्रदर्शित करने वाला फलन प्रथम श्रेणी की अनि-व्यक्ति है। यह क्षति उस समय अधिक उल्लेखनीय है जब स्वयं वह गोसै (Gossey) की कृति का वर्णन करते समय उन आपत्तियों का उल्लेख करते हैं जो आर्थिक मात्राओं में उतार-चढ़ाव के वास्तविक गुणों को व्यक्त करने वाले विविध रूपीय-चक्रों के स्थान पर उनके (तथा हेबले) द्वारा अपनायी गयी सीधी रेखाएँ खींचने की योजना के विरुद्ध उठायी गयी हैं।

टिप्पणी 14. (पृष्ठ 530)। मान लें कि आ1, आ2, आ3 किसी व्यक्ति के विभिन्न प्रकार के श्रम की, जैसे कि दृष्टान्त के लिए लकड़ी काटने, परधर ले जाने, मिट्टी खोदने, इत्यादि की असंग-अलग मात्राएँ हैं जिन्हें किसी निर्धारित योजना के अनुसार इमारत खड़ी करने में लगाया जाता है। इस योजना के अन्तर्गत घ, घा + घि इत्यादि दैटक बल, फयन बल, नार्मलिय इत्यादि के लिए प्राप्त होने वाले स्थान की अलग-अलग मात्राएँ हैं। म तथा ह का पिछली टिप्पणी के अनुरूप अर्थों में प्रयोग करने पर म, घ,

घा, घि समी आ¹, आ², आ³, के फलन है, और चूंकि घ, घा, घि ...
 का ह फलन है, अतः यह आ¹, आ², आ³, का भी फलन
 होगा। इसके पश्चात् हमें प्रत्येक प्रकार के प्रयोग में प्रत्येक प्रकार के श्रम के सीमान्त
 नियोजन का पता लदाना चाहिए।

$$\frac{n \text{ म}}{d \text{ आ}^1} = \frac{d \text{ ह}}{d \text{ घ}} = \frac{d \text{ घ}}{d \text{ आ}^1} = \frac{d \text{ ह}}{d \text{ घा}} = \frac{d \text{ घा}}{d \text{ आ}^1} = \frac{d \text{ ह}}{d \text{ घि}} = \frac{d \text{ घि}}{d \text{ आ}^1} = \dots$$

$$\frac{d \text{ म}}{d \text{ आ}^2} = \frac{d \text{ ह}}{d \text{ घ}} = \frac{d \text{ घ}}{d \text{ आ}^2} = \frac{d \text{ ह}}{d \text{ घा}} = \frac{d \text{ घा}}{d \text{ आ}^2} = \frac{d \text{ ह}}{d \text{ घि}} = \frac{d \text{ घि}}{d \text{ आ}^2} = \dots$$

ये समीकरण प्रयत्न तथा हित के बीच होने वाले सन्तुलन का प्रतिनिधित्व करते
 हैं। प्रसंगगत व्यक्ति के लिए इमारती लकड़ी काटने तथा इसे उपयोग के योग्य बनाने
 में लगने वाले थोड़े अतिरिक्त श्रम की वास्तविक लागत बैठक-कक्ष या निवास-कक्ष के
 लिए इसके फलस्वरूप थोड़ा अतिरिक्त स्थान मिलने से होने वाले हित के ठीक बराबर
 होगी। यदि वह इस कार्य को स्वयं करने की अपेक्षा इसके लिए वढ़ई लगाता है तो
 म से उसके कुल प्रयत्न के स्थान पर सामान्य क्रय-शक्ति के रूप में होने वाले कुल परि-
 व्यय का प्रतिनिधित्व करेंगे। ऐसी दशा में वह बढइयों को अतिरिक्त श्रम के लिए
 जिस दर पर भुगतान करने को तैयार होगा उसे अर्थात् उनके श्रम के लिए उसकी

सीमान्त माँग-कीमत को $\frac{d \text{ म}}{d \text{ आ}}$ से मापा जायेगा; जबकि $\frac{d \text{ ह}}{d \text{ घ}}$, $\frac{d \text{ ह}}{d \text{ घा}}$ क्रमशः बैठक

तथा शयन कक्ष के लिए अतिरिक्त स्थान के सीमान्त सुविध्युणो को मापने के द्रव्यिक

माप है, अर्थात् ये इनके लिए उसकी सीमान्त माँग-कीमते हैं। $\frac{d \text{ घ}}{d \text{ आ}}$, $\frac{d \text{ घा}}{d \text{ आ}}$ इन स्थानों

को प्रदान करने में बढइयों के श्रम की सीमान्त कार्यकुशलता को व्यक्त करते हैं। तब
 इन समीकरणों का यह अर्थ होगा कि बढइयो के श्रम की माँग कीमत बैठक कक्ष तथा
 शयन-कक्ष, इत्यादि के लिए उचित मात्रा में अतिरिक्त स्थान प्राप्त करने की माँग
 कीमत \times प्रत्येक दशा में अतिरिक्त स्थान प्रदान करने में बढइयो के कार्य की सीमान्त
 कार्यकुशलता के बराबर होने लगती है।

जब इस कथन को सामान्य रूप में व्यक्त किया जाता है जिससे कि इसमें किसी
 बाजार में बढइयों के श्रम की विभिन्न प्रकार की माँग को सम्मिलित किया जा सके
 तो इसका यह रूप ही जाता है :—बढइयों के श्रम की (सीमान्त) माँग कीमत किसी
 उत्पादन के संभरण को बढ़ाने में बढइयों के श्रम की (सीमान्त) कार्य कुशलता \times उस
 उत्पाद की (सीमान्त) माँग कीमत के बराबर होती है। अथवा अन्य शब्दों में यह कह
 सकते हैं कि बढइयो के श्रम की किसी इकाई की मजदूरी में किसी भी उत्पाद के,
 जिसके उत्पादन में उनके श्रम का योगदान होता है, ऐसे भाग के मूल्य के बराबर होने
 की प्रवृत्ति पायी जाती है जिससे उस उत्पाद में बढइयों के श्रम की एक इकाई की
 सीमान्त कार्यकुशलता को व्यक्त किया जा सके। अथवा भाग G, अध्याय I में बहुधा

प्रयोग किये गये एक वाक्यांश का प्रयोग करते हुए हम यह बहं सकते हैं कि यह उनके धर्म के 'निवृत्त उत्पाद' के मूल्य के बराबर होने लगता है। यह कथन बहुत महत्वपूर्ण है और इसमें वितरण के सिद्धान्त के माँग पक्ष का मूल निहित है।

इसके पश्चात् हम यह कल्पना करें कि एक प्रधान भवन निर्माता कोई इमारत तैयार करना चाहता है और यह विचार कर रहा है कि उसे विभिन्न प्रकार की चीजों के लिए, जैसे कि निवास-गृहों, भलगोदामों, फँचटखियों तथा फुटकर दुकानों, इत्यादि के लिए कितना स्थान नियत करना चाहिए। उसे दो विषयों के सम्बन्ध में निर्णय करना पड़ता है: इनमें पहला प्रश्न यह है कि उसे प्रत्येक प्रकार के उपयोग के लिए कितना स्थान प्रदान करना चाहिए, और दूसरा प्रश्न यह है कि इस स्थान का किस प्रकार आयोजन करना चाहिए। इस प्रकार यह निर्णय करने के अतिरिक्त कि उसे निश्चित मात्रा में स्थान उपलब्ध करने के लिए कहाँ निवास बनाने चाहिए या नहीं, उसे यह भी निर्णय करना होगा कि इसमें उत्पादन के किन कारकों का और किस-किस अनुपात में उपयोग करना चाहिए। उदाहरण के लिए, उसे यह निर्णय करना है कि खपरूस का उपयोग करना चाहिए या स्लैट का, इसमें कितने पत्थर लगाये जाने चाहिए, और वाष्प-शक्ति का शारा बनाने इत्यादि के लिए भी उपयोग करना चाहिए या उसका धन से किये जाने वाले कार्य में ही उपयोग किया जाना चाहिए। यदि वह किसी बड़े शहर में कार्य कर रहा हो तो उसे यह भी निर्णय करना होगा कि चबूतरे को इस कार्य में प्रवीण लोगो द्वारा तैयार करवाना चाहिए या साधारण श्रमिकों द्वारा ही तैयार करवाना चाहिए, और आगे भी इसी प्रकार।

इसके पश्चात् यह मान लें कि वह महानिवास के लिए ध माता में, मालगोदाम के लिए धा माता में, फँचटरी के लिए धि मात्रा में, और आगे भी इसी प्रकार विशेष स्थान नियमित करता है। किन्तु इस कल्पना के स्थान पर कि वह पहले की भाँति विभिन्न प्रकार के धर्म को आ1, आ2..... मात्राओं में मजदूरी पर लगाता है, हम उसके व्यय को 1 मजदूरी, 2 कच्चे माल की कीमत, और 3 पूँजी के व्याज के रूप में वर्गीकृत करेंगे: स्वयं उसके द्वारा किये गये कार्य एवं धर्म के मूल्य को चौथा धर्मा में रखा जा सकता है।

इस प्रकार यह मान लें कि वह ग1, ग2 विभिन्न धर्मियों के धर्म को (जिसमें निरीक्षण का कार्य भी शामिल है) किराये पर लेता है। प्रत्येक प्रकार के धर्म की मात्रा में उसकी अवधि तथा तीव्रता सम्मिलित है।

अब यह मान लें कि क1, क2..... विभिन्न प्रकार के कच्चे माल की मात्राएँ हैं जिनका इमारत तैयार करने में उपयोग किया जाता है तथा जिन्हें स्वतंत्र रूप से बेचा जाता है। ऐसी दशा में वर्तमान दृष्टिकोण से भूमि के जिन टुकड़ों में इन्हें अलग-अलग प्रकार के तैयार किया जाता है उन्हें वर्तमान (यहाँ पर धर्मनितक) उपकारी के दृष्टिकोण से विशेष प्रकार का कच्चा माल माना जा सकता है।

इसके पश्चात् यह मान लें कि न विभिन्न उद्देश्यों के लिए पूँजी को लगाने या रोजगार प्रदान करने की मात्रा है। यहाँ पर हमें कच्चे माल के धर्म के लिए पूँजी के सभी रूपों की, जिनमें मजदूरी के रूप में किया गया अधिम भुगतान भी शामिल है,

सामान्य द्विविक माप के रूप में गणना करनी चाहिए। हमें उसके सभी प्रकार के संयंत्र की टूट-फूट इत्यादि के लिए गुंजाइश रखते हुए इसके उपयोगों की भी गणना करनी चाहिए: स्वयं उसके कारखानों तथा जिस भूमि पर ये बनायीं गयीं हों उसकी भी इसी आधार पर गणना करनी चाहिए। पूँजी के बचे रहने की अवधि अलग-अलग दशाओं में अलग-अलग होगी, किन्तु इन्हें 'योगिक दर' में अर्थात् किसी मानक इकाई, जैसे, एक वर्ष में गुणोत्तर वृद्धि के रूप में व्यक्त करना चाहिए।

चौथा विभिन्न उपक्रमों में लगे उसके निजी धन, चिन्ता, टूट, टूट-फूट इत्यादि के द्विविक मूल्यांक को उ के रूप में निरूपित करे।

इसके अतिरिक्त अनेक ऐसे विषय हैं जिन्हें अलग-अलग मदों के रूप में रखा जा सकता है, किन्तु इन्हें पहले व्यवस्त किये गये मदों में सम्मिलित माना जा सकता है। इस प्रकार जोखिम के लिए रखी गयी गुंजाइश को अन्तिम दो मदों में विभाजित किया जा सकता है। व्यवसाय को चलाने के सामान्य खर्चों-अनुपूरक लागतों की मजदूरी, कच्चे माल, चालू व्यवसाय के संगठन के पूँजीगत मूल्य (इसकी सद्भावना इत्यादि) और स्वयं भवन निर्माता के कार्य, उद्यम तथा चिन्ता के लिए मिलने वाले पारिश्रमिक में उचित वितरण हो जायेगा।

इन परिस्थितियों में म से उसके कुल परिव्यय का और ह से उसकी कुल आय का निरूपण किया जाता है, और वह यह प्रयत्न करता है कि ह- म अधिकतम हो। इस योजना के आधार पर पहले दिये गये समीकरणों की भाँति हम इसी प्रकार निम्न समीकरण प्राप्त करते हैं:—

$$\frac{d\text{ म}}{d\text{ ग 1}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घ}} \cdot \frac{d\text{ घ}}{d\text{ ग 1}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घा}} \cdot \frac{d\text{ घा}}{d\text{ ग 1}} = \dots$$

$$\frac{d\text{ म}}{d\text{ ग 2}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घ}} \cdot \frac{d\text{ घ}}{d\text{ ग 2}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घा}} \cdot \frac{d\text{ घा}}{d\text{ ग 2}} = \dots$$

.....

$$\frac{d\text{ म}}{d\text{ क 1}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घ}} \cdot \frac{d\text{ घ}}{d\text{ क 1}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घा}} \cdot \frac{d\text{ घा}}{d\text{ क 1}} = \dots$$

.....

$$\frac{d\text{ म}}{d\text{ ज}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घ}} \cdot \frac{d\text{ घ}}{d\text{ ज}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घा}} \cdot \frac{d\text{ घा}}{d\text{ ज}} = \dots$$

$$\frac{d\text{ म}}{d\text{ उ}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घ}} \cdot \frac{d\text{ घ}}{d\text{ उ}} = \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घा}} \cdot \frac{d\text{ घा}}{d\text{ उ}} = \dots$$

कहने का अभिप्राय यह है कि भवन निर्माता प्रथम घेणों के धन के कुछ अतिरिक्त सम्भरण, $d\text{ ग 1}$, के लिए जो सीमान्त परिव्यय लगाने को तैयार है, अर्थात् $\frac{d\text{ म}}{d\text{ ग 1}}$

$d\text{ ग 1} \cdot \frac{d\text{ ह}}{d\text{ घ}} \cdot \frac{d\text{ घ}}{d\text{ घ 1}}$ $d\text{ ग 1}$ के बराबर है; अर्थात् यह उमायी कुल आय, ह, में होने

घाले उस वृद्धि के बराबर है जिसे वह महानिवास के स्थान में होने वाली वृद्धि द्वारा प्राप्त करेगा जो कि स्वयं प्रथम श्रेणी के श्रम के कुछ अतिरिक्त संभरण से प्राप्त होगी : माल गोदाम से सम्बन्धित स्थान के विषय में भी यह इतनी ही धनराशि के बराबर होगी, तथा आगे भी इसी प्रकार होगा। इस प्रकार वह विभिन्न उपयोगों में अपनी आय के साधनों का इस प्रकार वितरण करेगा कि वह उत्पादन के किसी भी कारक-श्रम, कच्चा माल, पूँजी के उपयोग में किसी भी मात्रा में व्यपवर्तन करके कुछ भी लाभ प्राप्त नहीं कर सकता, और न वह भवन निर्माण के एक श्रेणी के कार्य के स्थान पर दूसरी श्रेणी के कार्य में स्वयं अपना श्रम एवं उद्यम लगाकर कुछ लाभ प्राप्त कर सकता है : वह न तो अपने उद्यम की किसी भी शाखा में उत्पादन के किसी एक कारक का किसी दूसरे के स्थान पर उपयोग करने से और न किसी कारक की मात्रा में वृद्धि या कमी करके ही कुछ लाभ प्राप्त कर सकता है। इस दृष्टिकोण से एक ही वस्तु के विभिन्न उपयोगों के बीच चयन के विषय में हमारे समीकरण का रत्न भी भाग 3, अध्याय 5 में दिये गये तर्क की मति है। (प्रो० एजवर्थ द्वारा सन् 1859 ई० में विलायती परिषद् (British Association) में दिये गये प्रसिद्ध अभिभाषण से सम्बद्ध सर्वाधिक टिप्पणियों में एक टिप्पणी (F) से तुलना कीजिए।

उत्पादन के किसी भी कारक के, चाहे वह विशेष प्रकार का श्रम हो या कोई नया कारक, 'निवल उत्पादक' वाक्यांश के विश्लेषण की कठिनाई पर अधिक प्रकाश डालने की आवश्यकता है (भाग 5 अध्याय 11, अनुभाग 1 तथा भाग 6, अध्याय 1, अनुभाग 8 देखिए)। सम्भवतः इस टिप्पणी के शेष भाग का बाद में चलकर अध्ययन करना सुविधाजनक होगा, भले ही यह इसके पूर्व दिये गये भाग के सदृश है। भवन-निर्माता प्रथम श्रेणी के श्रमिक की अंतिम मात्रा के लिए $\frac{d}{d} \frac{m}{g1} \times \delta g1$ धनराशि का इसलिए भुगतान करता है कि यह इसका निवल उत्पाद था। यदि इसे महानिवास के निर्माण के लिए लगाया जाता तो इससे उसे $\frac{d}{d} \frac{h}{g} \frac{d}{d} \frac{p}{m_2} \delta g1$ के बराबर विशेष धाय प्राप्त होती। अब यदि प्रति इकाई कीमत पा हो जिसे वह महानिवास की घ मान्य के लिए प्राप्त करता है, और अतः पा घ वह कीमत होती जिसे वह ल की सम्पूर्ण मात्रा के लिए प्राप्त करता है। और यदि संक्षेप में $\frac{d}{d} \frac{p}{g1} \delta g1$ के स्थान पर Δ घ का प्रयोग करें जो कि श्रम की अतिरिक्त मात्रा $\delta g1$ के प्रयोग के कारण भवन के रूप में प्राप्त स्थान में होने वाली वृद्धि को व्यक्त करता है, तो हम जिस निवल उत्पादन का पता लगाना चाहते हैं वह पा Δ घ, न होकर पा Δ घ + घ Δ पा है, जिसमें Δ एक ऋणात्मक मात्रा है, और यह भवन निर्माता द्वारा महानिवास के स्थान में वृद्धि के फलस्वरूप माँग कीमत में होने वाली कमी को व्यक्त करता है। अब हमें पा Δ घ तथा घ Δ पा की सापेक्षिक मात्राओं का कुछ अध्ययन करना चाहिए।

यदि भवन निर्माता का महानिवास के संभरण में एकाधिकार हो तो घ उनके कुल संभरण को निरूपित करेगा; और यदि उस समय जब घ माना का संभरण किया जा रहा हो उनके लिए मांग को बोच इकाई से कम हो तो वह इनके संभरण में वृद्धि कर अपनी कुल आय में कमी करेगा, और पा Δ घ + घ Δ पा एक ऋणात्मक मात्रा होगी। किन्तु निस्सन्देह वह उत्पादन में उस सीमा तक वृद्धि नहीं होने देगा जहाँ माँग इस प्रकार से बेलोच हो। वह जिन सीमा तक उत्पादन करेगा वह निश्चय ही ऐसा सीमान्त होगा जिस पर घ Δ पा (जो कि ऋणात्मक है) पा Δ घ से कम होगी, किन्तु इसका इतना कम होना आवश्यक नहीं कि इनकी तुलना करने पर इसकी अवहेलना की जा सके। भाग 5, अध्याय 14 में विवेचन किये गये एकाधिकारों के सिद्धान्तों में यह एक प्रमुख तथ्य है।

किसी भी उत्पादक के सम्बन्ध में जो अपने मौमिन व्यापारिक सम्बन्ध का शोभता-पूर्वक विस्तार नहीं कर सकता, यह एक प्रमुख तथ्य है। यदि इसके ग्राहकों के पास पहले से ही उसके द्वारा उत्पादिन वस्तुएं आवश्यक मात्रा में हो जिसके फलस्वरूप उनकी माँग की लोच अस्थायी रूप से इकाई से कम हो तो वह एक अतिरिक्त व्यक्ति को कार्य पर लगाने से हानि उठायेगा, मते ही वह व्यक्ति मुफ्त में ही कार्य क्यों न करता हो। किसी वस्तु के विशेष बाजार को अस्थायी रूप से विगाडने के इस भय का अल्प-काल से सम्बन्धित मूल्य की अनेक समस्याओं पर प्रमुख प्रभाव पड़ता है (भाग 5, अध्याय 7, 11 देखिए) और विशेषकर वाणिज्यिक मदी के उन समयों में तथा औपचारिक एवं अनौपचारिक सघों के उन नियंत्रणों में उक्त भय का विशेष प्रभाव पड़ता है जिन पर हमें दूसरे ग्रन्थ में अध्ययन करना होगा। उन वस्तुओं के सम्बन्ध में जिनके उत्पादन की लागत उत्पादन की मात्रा में होने वाली प्रत्येक वृद्धि के फलस्वरूप तत्परता-पूर्वक बढ़ती है एक मिश्रित कठिनाई उठानी पड़ती है: किन्तु इस सम्बन्ध में उत्पादन की सीमाओं को निपटित करने वाले कारण इतने जटिल हैं कि इन्हें गणितीय भाषा में व्यक्त करने के प्रयास का शायद ही कुछ मूल्य दिखाय दे। (भाग 5, अध्याय 12, अनुभाग 2 देखिए।)

किन्तु जब हम उत्पादन के असह्य कारणों की सामान्य माँग की नियंत्रित करने वाले कारणों के प्रसामान्य प्रभाव को स्पष्ट करने के लिए किसी निजी उपशामी के कार्य का अध्ययन करते हैं तो यह स्पष्ट प्रतीत होता है कि हमें इस प्रकार की दशाओं से दूर रहने की कोशिश करनी चाहिए। हमें उनके विशेष विवेचनों को पृथक् विश्लेषण करने के लिए छोड़ देना चाहिए और किसी ऐसी दशा से प्रसामान्य दृष्टान्त लेना चाहिए जिसमें व्यक्ति उन अनेक लोगों में से एक है जिनकी बाजार तक अच्छी पहुँच है मते ही यह अप्रत्यक्ष ही क्यों न हो। यदि घ Δ पा संख्यात्मक रूप में पा Δ घ के बराबर हो जिसमें घ किसी विशाल बाजार में कुल उत्पादन को व्यक्त करे और यदि कोई एक उपशामी घा मात्रा का उत्पादन करे, जो कि घ के हजारवें भाग के बराबर हो, तो एक अतिरिक्त व्यक्ति लगाने से बढ़ी हुई आय पा Δ घ होगी जो कि पा Δ घ के ही बराबर है। इसमें से वी जाने वाली नटौती केवल पा Δ घ के ही बराबर होगी जो कि घ Δ घ के हजारवें भाग के बराबर होने के कारण छोटी

जा सकती है। अतः वितरण के नियमों के सामान्य प्रभाव के एक अंश को स्पष्ट करते समय हमारा यह कहना न्यायोचित है कि उत्पादन के किसी भी कारक के सीमान्त के निवल उत्पाद का मूल्य उस निवल उत्पाद के बराबर है जो कि उस उत्पाद के प्रसामान्य विन्य मूल्य से प्राप्त होता है, अर्थात् यह Δ घ के बराबर है।

यह ध्यान रहे कि इन कठिनाइयों में से कोई भी कठिनाई ऐसी नहीं है जो कि थम विभाजन तथा भुगतान के लिए किये गये कार्य की प्रणाली पर निर्भर हों, बल्कि इससे सम्बद्ध कीमत द्वारा प्रयत्नों एवं तुष्टि को मापने की आदत के कारण ही इनका महत्व बढ़ा है। राबिन्सन श्रुती अपने लिए एक मकान तैयार करते समय यह अनुभव नहीं करेगा कि उसे जितना स्थान पहले प्राप्त था उसमें हजारवें भाग के बराबर वृद्धि होने से उसके आराम में हजारवें भाग के बराबर वृद्धि होगी। उसने इस स्थान में जो वृद्धि की है वह उसके अपने पहले के स्थान के ही सदृश है। किन्तु यदि उसके लिए इसके वास्तविक मूल्य की इसी दर पर गणना की जाय तो यह तथ्य ध्यान में रखना होगा कि नये भाव के बन जाने पर पुराने का आवश्यकता कुछ कम हो जाती है, उसके लिए उसका वास्तविक मूल्य कुछ कम हो जाता है (पृष्ठ 407 पर फुटनोट 1 को देखिए)। दूसरी ओर क्रमागत उत्पत्ति ह्रास के नियम के फलस्वरूप उसके लिए किसी आधे घण्टे के कार्य के वास्तविक नियत उत्पाद का पता लगाना बड़ा कठिन हो जायेगा। वृष्टान्त के लिए यह मान लें कि इलायचो की मांग उपयोगी तथा सरलतापूर्वक समवहतीय कुछ छोटी-छोटी जड़ों-बूटियाँ उसके द्वीप के किसी भाग में उगती हैं जहाँ तक पहुँचने में आधा दिन लगता है, और वह वहाँ एक बार में थोड़ी-थोड़ी मात्रा में ही जड़ी-बूटियाँ लेने के लिए जाता है। इसके पश्चात् वह आधे से भी कम दिन का कुछ भी महत्वपूर्ण उपयोग न उठा सकने के कारण इस पर अपना सम्पूर्ण दिन व्यतीत करता है और पहले से दसगुनी मात्रा में जड़ी-बूटियाँ लाता है। ऐसी स्थिति में इन अन्तिम आधे घण्टे के प्रतिफल को शेष प्रतिफल से विलग नहीं कर सकते। हमारी योजना सम्पूर्ण दिन को एक इकाई मानना है और इससे प्राप्त संतोष की उन दिनों का अन्य रूपों में उपयोग करने से प्राप्त हो सकने वाले संतोष से तुलना करनी है। उद्योग की आधुनिक प्रणाली में कुछ उद्देश्यों के लिए हमें उत्पादन की सम्पूर्ण क्रिया को ही एक इकाई के रूप में मानने में इसी प्रकार की किन्तु इससे अधिक कठिनाई का सामना करना पड़ता है।

हम जिन समीकरणों की प्रणालियों पर विचार करते आ रहे हैं उनके क्षेत्र को बढ़ाना तथा उनके विवरणों में तब तक वृद्धि करना सम्भव है जब तक इनमें वितरण की समस्या के सम्पूर्ण भाव पक्ष को ही आत्मसात न कर लिया जाय। किन्तु किसी निश्चित प्रकार के कारणों के प्रभाव के अंग को गणितीय भाषा में स्पष्ट करना पर्याप्त ही नहीं, पूर्णता में पड़ी भी होगा, क्योंकि इनकी सीमाएँ स्पष्ट रूप में परिभाषित हैं तथापि उसका उद्देश्य समीकरणों की एक श्रृंखला में वास्तविक जीवन की किसी जटिल समस्या के पूरे या किसी उल्लेखनीय भाग को समझने का प्रयास करना है। क्योंकि अनेक महत्वपूर्ण विचारों, विशेषकर समय के अनेक प्रभावों से सम्बन्धित विचारों को गणितीय व्यंजक के रूप में सरलतापूर्वक व्यक्त नहीं किया जा सकता: इनका या तो बिलकुल ही उपयोग नहीं किया जाय या इतनी काट-छाँट कर उपयोग किया जाय कि वे किसी

आमूर्षित कला के रूप में बनाये गये पक्षियों एवं पशुओं के सदृश ही जाये। अतः आर्थिक शक्तियों के प्रभाव पर अनुचित अनुपात में जोर देने की प्रवृत्ति बढ़ रही है और उन बातों पर सबसे अधिक जोर दिया जा रहा है जिन्हें विश्लेषणात्मक प्रणालियों द्वारा सर्वाधिक सरलतापूर्वक स्पष्ट किया जा सकता है। इसमें संदेह नहीं कि वास्तविक जीवन की समस्याओं के गणितीय विश्लेषण में ही नहीं अपितु इनके प्रत्येक प्रकार के विश्लेषण में यह डर लगा रहता है। यह ऐसा डर है जिसे प्रत्येक अर्थशास्त्री को हर क्षण ध्यान में रखना चाहिए। किन्तु इसका विलकुल भी प्रयोग न करने का अभिप्राय वैज्ञानिक प्रगति के मुख्य साधनों का त्याग करना होगा: और विशेष रूप से गणित के पाठकों के लिए लिखे गये विवेचनों में व्यापक सामान्यीकरणों की खोज में अत्यधिक साहस का परिचय देना सर्वत्र उचित है।

इस प्रकार के विवेचनों में दृष्टान्त के लिए हमें किसी समाज को आर्थिक कारणों से प्रदान होने वाला कुल संतोष तथा भ को इनसे होने वाला कुल असंतोष (प्रयत्न त्याग इत्यादि) माना जा सकता है। इन कारणों के प्रभाव के विचार को इस सिद्धान्त के अनेक रूपों में न्यूनधिक मात्रा में चेतन रूप में की गयी कल्पनाओं के आधार पर सरल रूप देने से समाज के निवृत्त योग में अधिकतम संतोष की प्राप्ति होती है। (पृष्ठ 458—464 देखिए)। या अन्य शब्दों में हमें—भ को सम्पूर्ण समाज के लिए अधिकतम बढ़ाने की निरन्तर प्रवृत्ति पायी जाती है। इस योजना के आधार पर प्राप्त अवकलन समीकरणों का जोकि उच्च वर्ग के अवकलन समीकरण है जिन पर हम विचार करते आ रहे हैं, यह अभिप्राय लगाया जायेगा कि अर्थशास्त्र के प्रत्येक क्षेत्र में विभिन्न प्रकार के तुष्टिगुणों की विभिन्न प्रकार की तुष्टिहीनता से, विभिन्न प्रकार के संतोष की विभिन्न प्रकार की वास्तविक सागत से, संतुलन द्वारा मूल्य निर्धारित होता है। ऐसे विवेचनों का अपना महत्व है: किन्तु वर्तमान ग्रन्थ के अनुरूप ग्रन्थ में इनका कोई महत्व नहीं है क्योंकि इसमें गणित का विश्लेषण एव तक की उन प्रणालियों को सक्षिप्त तथा अधिक यथार्थ भाषा में व्यक्त करने के लिए प्रयोग किया गया है जिन्हें साधारण लोग दैनिक जीवन में न्यूनधिक मात्रा में चेतन रूप में प्रयोग करते हैं, और इसलिए इन विवेचनों का कोई अधिक महत्व नहीं है।

यह स्वीकार करना होगा कि इन विवेचनों का भाग 3 में खास वस्तुओं के कुल तुष्टिगुणों पर प्रयोग की गयी विश्लेषण की प्रणाली से कुछ बातों में ऐस्य है। इन दो दशाओं में मुख्यतया केवल कोटि में अन्तर पाया जाता है। किन्तु यह कोटि इतनी बड़ी है कि इसे वस्तुतः एक प्रकार का अन्तर माना जा सकता है। क्योंकि पूर्वोक्त दशा में हम प्रत्येक वस्तु पर किसी विशेष बाजार के संदर्भ में विचार करते हैं, और हम विचाराधीन समय तथा स्थान पर उपभोक्ताओं की परिस्थितियों को सर्वकटापूर्वक ध्यान में रखते हैं। इस प्रकार हम वित्तीय नीति पर विचार करते समय संभवतः अपेक्षाकृत अधिक सावधानी से वित्त मंत्रियों तथा आम व्यक्तियों का अनुकरण करते हैं। हम यह देखते हैं कि कुछ वस्तुओं का मुख्यतया घनी व्यक्तियों द्वारा ही उपभोग किया जा सकता है और परिणामस्वरूप इनका कुल वास्तविक तुष्टिगुण इन तुष्टियों के द्रव्यिक माप की अपेक्षा कम होता है। किन्तु हम सम्पूर्ण धन के साथ-साथ यह

कल्पना करते हैं कि प्रायः तथा इसके विपरीत विशेष कारणों के अभाव में, मुख्यतया अमीर लोगो द्वारा उपभोग की जाने वाली दो वस्तुओं के कुल वास्तविक तुष्टिगुणों का आपस में वही सम्बन्ध रहता है जो कि उनके द्रव्यिक मापों के बीच रहता है : और उन वस्तुओं के सम्बन्ध में यही बात सत्य है जिनका घनी तथा मध्यम श्रेणी तथा निर्बल लोगों के बीच इन्हीं अनुपातों में विभाजन होता है। इस प्रकार के अनुमान केवल स्थूल निकटतम अनुमान है, किन्तु हमारे वाक्यांशों की निश्चितता के कारण प्रत्येक विशेष कठिनाई तथा प्रत्येक सम्भावित त्रुटि का विशेष महत्व दिखायी देता है : हम किसी ऐसी नयी मान्यताओं को नहीं अपनाते जो साधारण जीवन में गुप्त रूप में न अपनायी गयी हो, जबकि हम किसी ऐसे कार्य का बीड़ा नहीं उठाते जिस पर व्यावहारिक जीवन में स्थूल रूप में विजय प्राप्त न कर ली गयी हो। किन्तु इस पर भी जिसका अच्छे कार्य के लिए ही उपयोग किया गया हो : हम कोई नयी मान्यताएँ नहीं अपनाते और हम उन मान्यताओं को स्पष्ट रूप में प्रकाश में लाते हैं जिन्हें अपनाना अपरिहार्य है। किन्तु यद्यपि कुछ विशेष वस्तुओं पर विशेष बाजारों के संदर्भ में ऐसा करना संभव है तथापि असंख्य आर्थिक तथ्यों के विषय में जो कि अधिकतम संतुष्टि के सिद्धान्त के जाल में फँस जाते हैं, ऐसा करना संभव नहीं दिखायी देता। संभरण की शक्तियाँ विशेष रूप से विषय तथा जटिल हैं : इनमें विविध प्रकार के औद्योगिक स्तरों में कार्य करने वाले लोगों के सीमित किस्म के, प्रत्यक्ष एवं अप्रत्यक्ष, प्रयत्न एवं त्याग निहित हैं : और यदि इस सिद्धान्त की ठोस व्याख्या देने में अन्य कोई बाधाएँ उत्पन्न नहीं होती तो इससे इस गुप्त मान्यता में घातक कठिनाई उत्पन्न होगी कि बच्चों के पालन-पोषण की लागत तथा उन्हें अपने कार्य के लिए प्रशिक्षित करने की लागत को उसी प्रकार मापा जा सकता है जिस प्रकार किसी मशीन को तैयार करने की लागत को मापा जा सकता है।

इस विशेष दृष्टान्त में दिये गये तर्कों के अनुरूप तर्कों के कारण मूलपाठ में विवेचन किये गये विषयों की जटिलता बढाने के साथ-साथ गणितीय टिप्पणियों के प्रयोग का क्षेत्र कम होता जायेगा। आगे दी गयी कुछ टिप्पणियाँ एकाधिकारियों के विषय में हैं जिनमें से कुछ पहलुओं पर प्रत्यक्ष रूप से विश्लेषणात्मक विचार प्रस्तुत किये जा सकते हैं। किन्तु अधिकांश शेष भाग संयुक्त तथा मिश्रित माँग एवं संभरण के दृष्टान्तों से ही सम्बन्धित हैं जिनकी इस टिप्पणी के सार से बहुत कुछ समझाया है : जब कि टिप्पणी 21 में वितरण तथा विनिमय की समास्याओं के सामान्य सर्वेक्षण पर (समय के तत्त्व के संदर्भ के बिना) प्रकाश डाला गया है, किन्तु इसमें केवल यह निश्चित करने का प्रयत्न किया गया है कि इसमें प्रयुक्त गणितीय दृष्टान्त इस प्रकार के समीकरणों की ओर संकेत करते हैं जो इनमें अज्ञात रूप से प्रविष्ट होने वाले समीकरणों से संख्या में न तो अधिक और न कम है।

टिप्पणी 14 पुनः (पृष्ठ 376) इस अध्याय (भाग 5, अध्याय 6) में दिये आरेखों में सभी सम्भरण वक्र घनात्मक रूप में झुके हुए रहते हैं, और इनके गणितीय रूपान्तरों में हम उत्पादन के सीमान्त संचों को जिस निश्चितता से अचारित करते हैं उसका वास्तविक जीवन में कोई अस्तित्व ही नहीं है : हम बड़े पैमाने पर उत्पादन

करने की आन्तरिक तथा बाह्य क्रियायते प्राप्त करने वाले किसी प्रतिनिधि व्यवसाय के विकास में लगने वाले समय को ध्यान में नहीं रखेंगे, और भाग 5, अध्याय 12 में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि के नियम से सम्बन्धित सभी कठिनाइयों को भी ध्यान में नहीं रखेंगे। अन्य कोई मार्ग अपनाने से हमारे सामने ऐसी गणितीय समस्याएँ उत्पन्न हो जायेंगी जिनका सम्भवतः कुछ न कुछ तो उपयोग है किन्तु जो इस प्रकार के ग्रन्थ के लिए अनुपयुक्त होंगी। अतः इस ध्येय के बाद बाने वाली टिप्पणियों में दिये गये विवेचनों को इनका पूर्ण अध्ययन न मानकर इनकी सामान्य रूपरेखा मानना चाहिए।

किसी वस्तु अ के उत्पादन के कारकों को a_1, a_2 इत्यादि मान लें और उनके $k = \phi_1 (a)$, $k = \phi_2 (a)$ इत्यादि सम्भरण समीकरण मान लें। अब यह मान लें कि अ वस्तु की a मात्राओं के उत्पादन के लिए आवश्यक मात्राएँ क्रमशः $ma_1, 1 a, ma_2, a, \dots$ हैं जिसमें ma_1, ma_2 अचर न होकर a के फल हैं। ऐसी स्थिति में अ का सम्भरण समीकरण बरखर होगा $k = \theta (a) - ma_1 \theta_1 (ma_1 a) + ma_2 \phi_2 (ma_2 a) + \dots - \Sigma \{ m a \phi (m a) \}$

यदि $k = F (a)$ तैयार मान का समीकरण हो तो $a_{रा}$ का जो रावाँ कारक है व्युत्पन्न माँग का समीकरण

$$k = F (a) - \{ \theta (a) - ma_{रा} \phi_{रा} ma_{रा} a \},$$

किन्तु इस समीकरण में k किसी कारक की एक इकाई की कीमत न होकर मा इकाइयों की कीमत है, और निश्चित इकाइयों के रूप में किसी समीकरण को व्यक्त करने के लिए a की इकाई की कीमत मान में तथा $\xi = ma_{रा}$ या मान लें, तो a

$$= \frac{1}{ma_{रा}} k \text{ और समीकरण का रूप इस प्रकार हो जाता है: } a - f(\xi) = \frac{1}{ma_{रा}}$$

$$\left[F \left(\frac{1}{ma_{रा}} \xi \right) - \left\{ \left(\phi \frac{1}{ma_{रा}} \xi \right) ma_{रा} ma_{रा} \theta_{रा} (\xi) \right\} \right]$$

यदि $ma_{रा}$ का फलन हो जो $-\phi_{रा} (a)$ तो a की $\xi = a \phi_{रा} (a)$ समीकरण द्वारा ξ के रूप में व्यक्त किया जाना चाहिए जससे $ma_{रा}$ को $\times_{रा} (\xi)$ के रूप में लिखा जा सकता है। इसे स्थापनापन्न कर हम J को ξ के फल के रूप में व्यक्त कर सकते हैं। आ रा का सम्भरण समीकरण केवल $a = \phi_{रा} (a)$ होगा।

टिप्पणी 16. (पृष्ठ 377)। यदि धातुओं का माँग समीकरण

$$k = F (a) \dots (1) \text{ तथा सम्भरण समीकरण } k = \phi (a) \dots (2)$$

हत्वों का सम्भरण समीकरण $k = \phi_1 (a) \dots (3)$ फलको का सम्भरण समीकरण $k = \phi_2 (a) \dots (4)$ हों तो हत्वों का माँग समीकरण $k = f_1 (a) = F (a) - \phi_2 (a) \dots (5)$ होगा। समीकरण (5) की सोच का माप

$$-\left\{ \frac{a f_1' (a)}{f_1 (a)} \right\} - 1 \text{ है, अर्थात्}$$

$$-\left\{ \frac{a F' (a) - a \phi_2' (a)}{f_1 (a)} \right\} - 1 \text{, अर्थात्}$$

$$\left\{ -\frac{a F (a)}{F (a)} \frac{1}{f_1 (a)} + \frac{a \phi_2 (a)}{f_1 (a)} \right\} - 1 \text{ है।}$$

निम्न शर्तें जितनी अधिक पूर्णता से पूरी होंगी यह उतना ही कम होगा : (i) $\frac{F'}{F} \left(\frac{G}{g} \right)$, जो कि निश्चय ही घनात्मक होगा बढ़ा हो, अर्थात् चाकुओं के लिए माँग की लोच थोड़ी हो, (2) $\phi_2' (g)$ घनात्मक तथा बढ़ा हो, अर्थात् सम्भरण की मात्रा में वृद्धि होते ही फलकों की सम्भरण कीमत में तीव्रता से वृद्धि और इसमें कमी होते ही उनकी सम्भरण कीमत में तीव्रता से कमी होनी चाहिए तथा (3) $\frac{F}{f_1} \left(\frac{G}{g} \right)$ बढ़ा होना चाहिए, अर्थात् हस्त्यों की कीमत चाकुओं की कीमत का केवल थोड़ा ही अंश होना चाहिए।

जब उत्पादन के कारक निश्चित न हों, किन्तु पूर्वगामी टिप्पणी की भाँति परिवर्तित हों तो इसी प्रकार की, किन्तु अधिक जटिल खोज में पर्याप्त रूप में समान परिणाम निकलते हैं।

टिप्पणी 16. (पृष्ठ 377)। मान लीजिए कि किसी किस्म की एक गैलन यवसुरा (ale) बनाने में मा बुशल हाँप का प्रयोग किया जाता है जिसमें से साम्य की स्थिति में ग. गैलन का $= F (g)$ कीमत पर बेचे जाते हैं। यदि मा बदल कर $मा + \Delta मा$ हो जाता है, और परिणामस्वरूप यदि अभी भी विक्रय के लिए गा गैलन रखे जायें तो उनके लिए $का + \Delta का$ कीमत पर ग्राहक मिलेंगे। तब $\frac{\Delta का'}{\Delta मा}$ से हाँप की सीमान्त माँग कीमत व्यक्त होगी : यदि यह उनकी सम्भरण कीमत से बढ़ी हो तो शराब बनाने वाले के हित में यह होगा कि वह यवसुरा में अधिक हाँप डाले। अथवा अधिक सामान्य रूप में यह कह सकते हैं कि यदि $क = F (g, मा)$ $क = \phi (g, मा)$ वियर (जो की शराब) के क्रमशः माँग एवं सम्भरण समीकरण हैं जिसमें ग गैलनों की संख्या तथा मा प्रत्येक गैलन में हाँप बुशलों की संख्या को व्यक्त करती है। तब $F (g, मा) - \phi (g, मा) =$ सम्भरण कीमत से माँग कीमत का अधिक्क। साम्य की स्थिति में निश्चय ही यह शून्य के बराबर है : किन्तु यदि मा में परिवर्तन कर इसे घनात्मक राशि बनायी जा सकती हो तो परिवर्तन हो सकता है : अतः (यह कल्पना करते हुए कि वियर बनाने के क्षेत्रों में कोई अनुभाष्य (perceptible) परिवर्तन नहीं हुआ है और जो भी परिवर्तन हुए हैं वे केवल हाँप की मात्रा बढ़ाने के ही फलस्वरूप हैं) $\frac{d F}{d मा} = \frac{d \phi}{d मा}$: पहला सीमान्त माँग कीमत को, तथा दूसरा हाँप की सीमान्त सम्भरण कीमत को व्यक्त करता है और अतः ये दोनों बराबर हैं।

इस प्रणाली को उन दशाओं पर लागू किया जा सकता है जिसमें उत्पादन के दो या अधिक कारकों के साथ-साथ परिवर्तन हो रहे हों।

टिप्पणी 17. (पृष्ठ 378)। मान ले कि कोई चीज, चाहे वह तैयार वस्तु हो अथवा उत्पादन का कारक दो उपयोगों में इस प्रकार से विभाजित की जाती है कि कि कुल ग मात्रा ग₁ भाग को पहले उपयोग में तथा ग₂ मात्रा को दूसरे उपयोग

में प्रयोग किया जाता है। अब यह मान लें कि $k = \phi$ (ग) कुल सम्मरण समीकरण, $k = f_1$ (ग₁) तथा $k = f_2$ (ग₂) इसके पहले तथा दूसरे उपयोगों के माँग समीकरण हैं तब साम्य की स्थिति में, ग, ग₁ तथा ग₂ तीनों अज्ञात राशियों को तीन समीकरणों f_1 (ग₁) = f_2 (ग₂) = ϕ (ग) रर सकता है। इसमें $ग_1 + ग_2 = ग$ ।

इसके बाद उस चीज के पहले उपयोग में माँग एवं सम्मरण के सम्बन्धों को पूरक से पता लगाना है। इसमें यह कल्पना की गयी है कि इसके पहले उपयोग में चाहे कुछ भी व्यवस्था रही हो दूसरे उपयोग के लिए इसकी माँग एवं सम्मरण में साम्य है, अर्थात् दूसरे उपयोग के लिए इसकी माँग कीमत कुल उत्पादित मात्रा की सम्मरण कीमत के बराबर है। अर्थात् सदैव f_2 (ग₂) = ϕ (ग₁ + ग₂)। इस समीकरण से हम ग₁ के रूप में ग₂ को निर्धारित कर सकते हैं, और अतः ग को ग₁ के रूप में निर्धारित कर सकते हैं। अतः हम ϕ (ग) = ϕ (ग₁) लिख सकते हैं। इस प्रकार पहले उपयोग में उस चीज का सम्मरण समीकरण $k = \phi$ (ग₁) हो जाता है। और पहले से ज्ञात समीकरण $k = f_1$ (ग₁) के साथ इसके आवश्यक सम्बन्धों का पता लग जाता है।

टिप्पणी 18. (पृष्ठ 38)। मान लीजिए कि आ₁, आ₂ संयुक्त उत्पाद हैं, जिनमें से मा₁ ग, मा₂ ग, संयुक्त उत्पाद की प्रक्रिया की ग इकाइयों के फलस्वरूप अनेक प्रकार से उत्पादित मात्राएँ हैं। और इनके लिए सम्मरण समीकरण $k = \phi$ (ग) है। यदि $k = f_1$ (ग), $k = f_2$ (ग) क्रमशः इनके माँग समीकरण हैं तो साम्य की स्थिति में मा₁ f_1 (मा₁ ग) + मा₂ f_2 (मा₂ ग) + ϕ ग। यदि गा इस समीकरण से निर्धारित ग का मूल्य है तो f_1 (मा₁ गा) f_2 (मा₂ गा) इत्यादि विभिन्न संयुक्त उत्पाद की वस्तुओं की सम्मरण कीमतें हैं। निस्सन्देह मा₁, मा₂ आवश्यक रूप से गा के रूप में व्यक्त किये गये हैं।

टिप्पणी 19. (पृष्ठ 38)। आवश्यक परिवर्तनपूर्वक यह विषय टिप्पणी 16 में विवेचन किये गये विषय के अनुरूप है। यदि साम्य की स्थिति में गा बैल विक्री के लिए रल्ले जायें और ये का = ϕ (गा) कीमत पर बेचे जायें और प्रत्येक बैल से मा इकाइयों के बराबर मांस मिले : और यदि पशु पालने वाले यह देखें कि बैलों की नस्ल तथा उनके भोजन में सुधार करने से वे उनके मांस में पशु चर्मे तथा अन्य संयुक्त उत्पादों के संतुलन में कोई परिवर्तन न होने पर Δ मा इकाइयों के बराबर वृद्धि करते हैं, और इस कार्य में Δ का अतिरिक्त खर्च करना पड़ता है, तो $\frac{\Delta \text{ का}}{\Delta \text{ मा}}$ से बैल के मांस की सीमान्त सम्मरण कीमत व्यक्त होगी : यदि यह कीमत विक्रय कीमत से कम हो तो यह पशु पालने वालों के हित में होगा कि वे इसमें परिवर्तन करें।

टिप्पणी 20. (पृष्ठ 383)। मान लें कि आ₁ आ₂ वे चीजें हैं जो विलकुल समान फलन की पूर्ति करती हैं। यह भी मान लें कि उनकी इकाइयों का इस प्रकार चयन किया जाता है कि उनमें से कोई एक इकाई किसी अन्य इकाई के बराबर है, और उनके सम्मरण समीकरण इस प्रकार है : $k_1 = \phi_1$ (ग₁), $k_2 = \phi_2$ (ग₂)।

इन समीकरणों में यदि चर राशि में परिवर्तन किया जाय, और उन्हें इन प्रकार लिखा जाय कि $g_1 = f_1(k)$, $g_2 = f_2(k_2)$ अब यह मान लें कि उनमें से सभी जिन सेवा के लिए उपयुक्त हैं उनका माँग समीकरण $k = f(g)$ है। तब साम्य में g और k को जिन समीकरणों से नियमित किया जाता है वे इन प्रकार हैं: $k = f(g)$, $g = g_1 + g_2 + \dots$, $k_1 = k_2 = \dots = k$ ।

(इन समीकरणों में g_1 , g_2 में से किसी भी मान का मान शून्यात्मक नहीं होना चाहिए। जब k_1 घटकर किसी धाम स्तर के बराबर हो तो g_1 शून्य के बराबर हो जाता है, और इनसे न्यूनतर मानों में g_1 का मान नदैव शून्य ही रहेगा। यह कमी भी शून्यात्मक नहीं होगा।) जैसा कि मूलपाठ में देखा गया है, यह मदैव मान लेना चाहिए कि सभी सम्मरण समीकरणों में समागम उत्पत्ति हान का नियम लागू होना होता है, अर्थात् यह कि $f'_1(g)$, $f'_2(g)$, ... मदैव घनात्मक होते हैं।

टिप्पणी 21. (पृष्ठ 385)। हम अब संयुक्त माँग, मिश्रित माँग, संयुक्त सम्मरण तथा मिश्रित सम्मरण की सम्पूर्ण समन्वयाओं का विह्यावबोधक करने में जिनमें कि हम यह निश्चिन कर चुके कि हम रे गूढ़ सिद्धान्त में टीक उठने ही समीकरण बन सकते हैं जितनी कि हममें अज्ञात राशियाँ हैं।

संयुक्त माँग की समन्वया में हम यह मान लेते हैं कि x_1 , x_2 आदि वस्तुएँ हैं। x_1 में x_1 , x_2 में x_2 , तथा इसी भाँति उत्पादन के कारक लगे हैं। और उत्पादन के इन कारकों का योग $x_1 + x_2 + x_3 + \dots + x_n = मा$ है।

सर्वप्रथम यह मान लें कि सभी कारक अलग-अलग हैं जिनमें इनके लिए मिश्रित माँग नहीं होती। प्रत्येक कारक की उत्पादन प्रक्रिया भिन्न होती है जिनमें वस्तुओं का संयुक्त उत्पादन नहीं होना। अतः में, कोई भी दो कारकों को एक ही उपयोग में नहीं लगाया जाता जिनमें इनका सम्मरण भी मिश्रित नहीं होता। ऐसी स्थिति में 2 मा + 2 मा अज्ञात राशियाँ होंगी जो कि मा वस्तुओं तथा मा कारकों की मात्राएँ तथा कीमतें होंगी। इन्हें निर्धारित करने के लिए हमें 2 मा + 2 मा समीकरण चाहिए जो इस प्रकार होंगे:—(1) मा माँग समीकरण, जिनमें से प्रत्येक किसी वस्तु की कीमत तथा मात्रा में सम्बन्ध स्थापित करना है, (2) मा समीकरण, जिनमें से प्रत्येक किसी वस्तु की किसी मात्रा को सम्मरण कीमत तथा इसके उत्पादन के कारकों की तदनुरूप मात्राओं की कुल कीमत में मनुलन स्थापित करता है, (3) मा सम्मरण समीकरण, जिनमें से प्रत्येक उत्पादन के कारक की कीमत तथा इसकी मात्रा में संतुलन स्थापित करता है, तथा अन्त में (4) मा समीकरण जिनमें से प्रत्येक किसी वस्तु की किसी मात्रा के उत्पादन में लगे कारक की मात्रा को प्रदर्शित करता है।

इसके पश्चात्, हम अब न केवल संयुक्त माँग का अपितु मिश्रित माँग को भी ध्यान में रखेंगे। मान लें कि उत्पादन के g_1 कारकों में एक ही प्रकार की चीज, जैसे कि बड़ियों की किसी निश्चिन कार्य-कुशलता का कार्य सम्मिलित है। अन्य शब्दों में बट्टियों का कार्य x_1 , x_2 , x_n वस्तुओं के उत्पादन के g_1 कारकों के बराबर है। तब चूँकि बट्टियों के कार्य के लिए एक ही कीमत दी जानी है चाहे इसका किसी भी वस्तु के उत्पादन में प्रयोग किया जाय, अतः इनमें से प्रत्येक कारक की केवल एक ही कीमत

होगी, और अज्ञात राशियों की संख्या में $\varphi_1 - 1$ कमी हो जायेगी। सम्मरण समीकरणों में भी $\varphi_1 - 1$ कमी होगी; और अन्य विषयों में भी इसी प्रकार होगी।

इसके बाद हम संयुक्त सम्मरण को भी ध्यान में रखेंगे। मान लें कि वस्तुओं के उत्पादन में लगी हुई चीजों की φ_1 मात्रा एक ही प्रक्रिया का संयुक्त उत्पाद है। तब अज्ञात राशियों की संख्या पूर्ववत् रहेगी, किन्तु सम्मरण समीकरणों की संख्या $\varphi_1 - 1$ कम हो जायेगी: नये श्रेणी के $(\varphi_1 - 1)$ समीकरणों द्वारा, जो इन संयुक्त उत्पादों की मात्राओं में सम्बन्ध स्थापित करते हैं, यह कमी दूर की जा सकती है; और आगे भी इसी प्रकार।

अन्त में यह मान लें कि उत्पादन में प्रयोग की गयी किसी एक वस्तु का सम्मरण मिश्रित है और इसकी φ_1 प्रतिद्वन्द्वी स्रोतों से पूर्ति की जाती है: तब इन प्रतिद्वन्द्वियों में से पहले के स्रोतों के लिए पुराने सम्मरण समीकरणों को पूर्वनिर्दिष्ट करने में 2 $(\varphi_1 - 1)$ अतिरिक्त अज्ञात राशियाँ होंगी, जो शेष $(\varphi_1 - 1)$ प्रतिद्वन्द्वियों की कीमतों तथा मात्राओं को व्यक्त करती हैं। इनका प्रतिद्वन्द्वी स्रोतों के लिए $(\varphi_1 - 1)$ सम्मरण समीकरणों द्वारा तथा φ_1 प्रतिद्वन्द्वियों की कीमतों के बीच $(\varphi_1 - 1)$ समीकरणों द्वारा मान जाना जा सकता है।

इस प्रकार यह समस्या चाहे कितनी ही जटिल रूप में क्यों न ले लें, इसे संज्ञान्त्विक रूप से निर्धारित किया जा सकता है, क्योंकि अज्ञात राशियों की संख्या सदैव उतनी ही होती है जितनी कि समीकरण बनाये जा सकते हैं।

टिप्पणी 22. (पृष्ठ 468)। यदि $k = f_1(g)$, $k = f_2(g)$, क्रमशः माँग एवं सम्मरण वक्रों के समीकरण हों तो उत्पादन की जिस मात्रा से अधिकतम एकाधिकार आय प्राप्त हो सकती है वह $\{g f_1(g) - g f_2(g)\}$ को अधिकतम करने से जानी जा सकती है, अर्थात् यह समीकरण $\frac{d}{dg} \{g f_1(g) - g f_2(g)\} = 0$ का मूल या मूलों में से एक मूल है।

यहाँ पर सम्मरण समीकरण को पहले की भाँति $\varnothing(g)$ द्वारा निरूपित न कर $f_2(g)$ द्वारा निरूपित किया जाता है। इसका आशिक कारण इस तथ्य पर जोर देना है कि यहाँ पर सम्मरण कीमत का बिलकुल वही अर्थ नहीं है जो कि पिछली टिप्पणियों में था, और आशिक कारण वक्रों पर नम्बर डालने की उस प्रणाली को अपनाता है जो इस काम को दूर करने के लिए आवश्यक है कि इनकी संख्या में वृद्धि की जा रही है।

टिप्पणी 23. (पृष्ठ 469)। यदि किसी कर के लगाये जाने से कुल $F(g)$ धनराशि प्राप्त की जा सकती है तो g के उस मान का पता लगाने के लिए जिससे अधिकतम एकाधिकार आय प्राप्त हो $\frac{d}{dg} \{g f_1(g) - g f_2(g) - F(g)\} = 0$ होगा। यह स्पष्ट है कि यदि $F(g)$ लाइसेंस शुल्क की भाँति या तो स्थिर हो, या आयकर की भाँति $g f_1(g) - g f_2(g)$ के अनुसार परिवर्तित हो तो इस समीकरण के वही मूल होंगे जो कि $\pm(g)$ के शून्य होने पर होंगे।

इन समस्याओं पर ज्यामितिक रूप से विचार करने पर हम यह देखेंगे कि यदि किसी एकाधिकार पर निश्चित मात्रा में इतना भार डाला जाय कि एकाधिकार वक्र ख ग से पर्याप्त रूप से नीचे हो जाय और रेखाचित्र 36 में नये वक्र में ल बिन्दु के तम्बवत् नीचे कोई बिन्दु ठी हो तो ठी पर नयी वक्र उन समानकोणीय अतिपरवलयों की शृंखला में से एक को छुयेगी जो एक अनन्त स्पर्शों के लिए क ख को, तथा दूसरे के लिए ख ग को, नीचे की ओर बढ़ाने से खींचे जाते हैं। इन वक्रों को स्थिर हानि वक्र कहा जा सकता है।

पुनः एकाधिकार आय के अनुपात में लगने वाले कर से जो उस आय के मा गुने (मा 1 से कम है) के बराबर है, ठ ठि के बदले में एक ऐसा वक्र प्रतिस्थापित होगा जिसकी प्रत्येक कोटि (ordinate) $(1-मा) \times ठ$ ठि पर तदनुरूप बिन्दु की अर्थात् उस बिन्दु की कोटि के बराबर होगी जिसका वही सूच्याकार मूज (obs-cissa) हो। ठ ठि की पुरानी तथा नयी स्थितियों में तदनुरूप बिन्दुओं पर स्पर्श ख ग को उसी बिन्दु पर काटेंगी, जैसा कि प्रक्षेप प्रणाली से स्पष्ट है। किन्तु समानकोणीय अतिपरवलयों को काटने के लिए किसी अनन्तस्पर्शों के समानान्तर कोई रेखा खींची जाय और इसके कटान-बिन्दुओं पर स्पर्श रेखाएँ खींची जायें, तो वे सभी दूसरे अनन्त स्पर्शों को उसी बिन्दु पर काटेंगी। अतः यदि ठ ठि की नयी स्थिति पर ठी₃ के अनुरूप कोई बिन्दु ठा₃ हो, और यदि त को वह बिन्दु मानें जिस पर अतिपरवलय तथा ठ ठि, दोनों पर, एक ही स्पर्श रेखा ख ग को काटे तो त ठी₃ उस अतिपरवलय पर स्पर्श रेखा होगी जो ठी₃ से होकर निकलती है, अर्थात् नयी वक्र पर ठी₃ अधिकतम आय का बिन्दु है।

इस टिप्पणी की ज्यामितिक तथा विश्लेषणात्मक प्रणालियों को उन दशाओं पर लागू किया जा सकता है जिन पर मूल पाठ के अनुभाग 4 के पिछले भाग में एकाधिकार के उत्पाद पर लगे कर के सम्बन्ध में विवेचन किया गया है।

टिप्पणी 23. पुनः (पृष्ठ 476)। न्यूटन की प्रणाली तथा समानकोणीय अतिपरवलय के सुप्रसिद्ध गुणधर्म से इन परिणामों को सरल ज्यामितिक उपपत्तियों द्वारा स्पष्ट किया जा सकता है। विश्लेषणात्मक रूप में भी इन्हें सिद्ध किया जा सकता है। पहले की भाँति $k=f_1(y)$ को सैन वक्र का, $k=f_2(y)$ को सम्मरण वक्र का, और $k=f_3(y)$ को एकाधिकार आय का समीकरण मान लें, जहाँ $f_3(y)=f_2(y)-f_1(y)$ जो कि उपरोक्त अधिशेष वक्र $k=f_4(y)$ का समीकरण है, जिसमें $f_4(y)=\frac{1}{y} \int_0^y f_1(x) dx - f_1(y)$ । कुल सुलाम (Benefit) वक्र का समीकरण $k=f_5(y)$ है, जिसमें

$$f_5(y) = f_3(y) + f_4(y) = \frac{1}{y} \int_0^y f_1(x) dx - f_2(y)।$$

इस परिणाम पर सीधे भी पहुँचा जा सकता है। समझौता सुलाम वक्र का समीकरण $k=f_6(y)$ है, जहाँ यह मानते हुए कि एकाधिकारी उपरोक्त

अधिशेष को उसके वास्तविक मूल्य के ना मुने के बराबर आँकता है,

$$f_0(g) = f_3(g) - \text{ना } f_4(g)।$$

रेखाचित्र (36) में ख ल, अर्थात् उस मात्रा का जिसकी बिक्री से अधिकतम

एकाधिकार आय प्राप्त होगी $\frac{d}{d g} \{ g f_3'(g) \} = 0$; अर्थात् $f_1(g) - f_2(g) = g \{ f_2'(g) - f_1'(g) \}$ समीकरण द्वारा पता लगाया जा सकता है।

इस समीकरण का बायाँ भाग आवश्यक रूप से घनात्मक होगा, और अतः दायाँ भाग भी जो कि यह प्रदर्शित करता है कि यदि सम्भरण तथा माँग वक्रों की क्रमशः $ड_2$ तथा $ड_1$ बिन्दुओं पर काटने के लिए ल $ड_3$ का उत्पादन किया जाय तो $ड_2$ पर सम्भरण वक्र (ऋणात्मक झुकी होने पर) $ड_1$ बिन्दु पर माँग वक्र की अपेक्षा शीर्षवृत्त पर अधिक बड़ा कोण बनायेगी। ख व अर्थात् बिक्री की उस मात्रा का जिससे कुल हित अधिकतम होगा, इस समीकरण द्वारा पता लगाया जा सकता है: $\frac{d}{d g}$

$\{ g f_3(g) \} = 0$; अर्थात् $f_1(g) - f_2(g) - g f_2'(g) = 0$ ख क, अर्थात् बिक्री की उस मात्रा का जिससे अधिकतम समय हित होगा इस समीकरण द्वारा पता

लगाया जा सकता है $\frac{d}{d g} \left\{ \frac{g}{\text{ना}} f_0(g) \right\} = 0$ अर्थात् $\frac{d}{d g} \left\{ (1 - \text{ना}) g f_1(g) - g f_2(g) + \int_0^g f_1(\text{आ}) d \text{आ} \right\} = 0$ अर्थात्

$$(1 - \text{ना}) g f_1'(g) + f_1(g) - f_2(g) - g f_2'(g) = 0$$

यदि ख ल = चा तो जिस शर्त पर ख क, ख न से बड़ी होगी वह यह है कि

$\frac{d}{d g} \left\{ g f_0(g) \right\}$ उस समय घनात्मक होना चाहिए जब ग के स्थान पर चा लिखा

जाय। अर्थात्, चूँकि जब $g = \text{चा}$ हो तो $\frac{d}{d g} \left\{ g f_3(g) \right\} = 0$ होने पर $\frac{d}{d g}$

$\left\{ g f_4(g) \right\}$ उस समय घनात्मक होगा जब $g = \text{चा}$ हो, अर्थात् $f_1'(\text{चा})$ ऋणा-

त्मक हो। किन्तु चा का चाहे कुछ भी मान हो यह शर्त अवश्य ही पूरी हो जाती है। भाग 5 अध्याय 14, अनुभाग 7 के अन्त में दिये गये पहले परिणाम की इससे पुष्टि हो जाती है। और दूसरे की उपपत्ति भी इसी से मिलती-जुलती है। (इन परिणामों को व्यक्त करने वाले शब्दों के चयन तथा इनकी उपपत्तियों में अव्यक्त रूप में यह मान लिया जाता है कि अधिकतम एकाधिकार आय का केवल एक ही बिन्दु होता है।)

मूलपाठ में दिये गये परिणामों के अतिरिक्त एक और परिणाम भी निकाला जा सकता है। यदि हम ख ह = आ मानें तो ख ह से ख क के बड़ा होने के लिए यह

शर्त होगी कि $\frac{d}{d g} \left\{ \text{ना } f_0(g) \right\}$ उस समय घनात्मक होना चाहिए जब ग के स्थान पर चा लिखा जाय: अर्थात्, चूँकि $f_1(\text{आ}) = f_2(\text{आ}), (1 - \text{ना}) f_1'(\text{आ}) - f_2'$

(आ) घनात्मक होगा। जब f_1 (या) सदैव ऋणात्मक होगा और अतः शर्त यह हो जायेगी, कि f_2 (ग) ऋणात्मक हो, अर्थात् सम्भरण में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि का नियम लागू होगा और स्पर्श रेखा θ (1 - ना) स्पर्श रेखा θ से संख्यात्मक रूप में बड़ी होगी। यहाँ पर θ और ∞ के कोण हैं जो अब बिन्दु पर क्रमशः ख ग के साथ मांग तथा सम्भरण वक्रों की स्पर्श रेखाएँ बनाती हैं। अब ना = 1 हो तो यह एकमात्र ऐसी वक्रा होगी जब स्पर्श रेखा ऋणात्मक हो: अर्थात् ख व, ख ह से इस शर्त पर बड़ी हो सकती है कि अब बिन्दु पर सम्भरण वक्र ऋणात्मक मुकी हो। अन्य शब्दों में, यदि एकाधिकारी उपभोक्ताओं के हितों को अपने हित के ही समान समझे तो वह उत्पादन को उस बिन्दु से नीचे आगे बढ़ायेगा जहाँ पर सम्भरण कीमत (यहाँ पर प्रयोग किये गये विशेष अर्थ में) मांग कीमत के बराबर हो। किन्तु इसमें भी यह शर्त निहित है कि उस बिन्दु के समीप सम्भरण में क्रमागत उत्पत्ति वृद्धि नियम लागू होना चाहिए: यदि इसमें क्रमगत उत्पत्ति हास का नियम लागू हो तो वह इसे अपेक्षाकृत कम दूर तक बढ़ायेगा।

टिप्पणी 24. (पृष्ठ 545)। मान लें कि Δ टा समय में वह धन की Δ ग सम्भावित मात्रा का उत्पादन करता है, और Δ क उसके उपभोग की सम्भावित मात्रा है। तब उसकी भावी सेवाओं का पूर्वप्रापित मूल्य $\int_0^{\tau} r^{-\tau} d\tau$

$\int_0^{\tau} \left(\frac{d g}{d \tau} - \frac{d k}{d \tau} \right) d \tau$; जहाँ τ उसके जीवन की अधिकतम सम्भावित अवधि है। इसी के अनुरूप योजनानुसार उसके पालन-पोषण एवं प्रशिक्षण की भूतकालीन लागत $\int_0^{\tau} r^{-\tau} \left(\frac{d k}{d \tau} - \frac{d g}{d \tau} \right) d \tau$, जहाँ पर τ उसकी जन्म-तिथि है। यदि हम यह कल्पना करें कि वह जिस देश में जीवन पर्यन्त रहा है उसकी भौतिक समृद्धि में वह न तो वृद्धि और न कमी ही करेगा, तो $\int_0^{\tau} r^{-\tau} \left(\frac{d g}{d \tau} - \frac{d k}{d \tau} \right) d \tau = 0$ होना चाहिए या उसके जन्म का समय का प्रारम्भिक बिन्दु मानते हुए और ला = टि + ट = Δ क उसके जीवन की अधिकतम सम्भावित अवधि मानते हुए इसका यह सरलतर रूप होगा:—

$$\int_0^{\tau} r^{-\tau} \left(\frac{d g}{d \tau} - \frac{d k}{d \tau} \right) d \tau = 0$$

यह कहना है कि Δ ग, Δ क समय में उसके उत्पादन की सम्भावित-मात्रा है, इस बात को संक्षिप्त रूप में व्यक्त करना है जिसे अधिक सूक्ष्म के साथ इस प्रकार व्यक्त किया जा सकता है:

मान लें कि $\Delta_1, \Delta_2, \dots$ वे अवसर हैं जब Δ -टा समय में वह धन की Δ_1 ग, Δ_2 ग, \dots , मात्राओं का उत्पादन करेगा, जहाँ $\Delta_1 + \Delta_2 + \dots = 1$, और Δ_1 ग, Δ_2 ग, \dots इत्यादि में से एक या दो श्रृंखलाएँ शून्य के बराबर हैं तो Δ ग = Δ_1 ग + Δ_2 ग + \dots